

[www.polpred.com](http://www.polpred.com)

# Деловая ЮАР



Деловой совет Россия-ЮАР

[www.russabc.com](http://www.russabc.com)

СПЕЦВЫПУСК



Справочники ПОЛПРЕД. Совет ветеранов МИД РФ.  
Москва – 2008г.

# Деловая ЮАР

тома V-VI  
СПЕЦВЫПУСК

[www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Деловой совет Россия-ЮАР  
[www.russabc.com](http://www.russabc.com)

Использованы материалы Минэкономразвития РФ ([www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru),  
[www.torgpredstvo.ru](http://www.torgpredstvo.ru), [www.exportsupport.ru](http://www.exportsupport.ru), [www.informves.ru](http://www.informves.ru)) и информационных агентств

Деловая Юар. Тома V-VI. Экономика и связи с Россией в 2000-08гг., 200 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, апр. 2008. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, Н. Королева, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг, Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119200 Москва, Денежный пер. 32, оф. 405, (985) 784-1084, (495) 244-3541, 244-3687, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Общие сведения</b> .....	3	<b>Зерновые</b> .....	102
<b>История</b> .....	4	<b>Масложир</b> .....	103
<b>Конкурентоспособность</b> .....	6	<b>Алкоголь</b> .....	104
<b>Политика</b> .....	7	<b>Рыба</b> .....	105
<b>Парламент</b> .....	8	<b>Текстиль</b> .....	106
<b>Госслужба</b> .....	10	Агропром.....	110
<b>Экономика-2007</b> .....	12	Алкоголь.....	110
<b>Экономика-2006</b> .....	13	Леспром.....	110
<b>Экономика-2005</b> .....	16	Недвижимость, собственность.....	111
<b>Госбюджет-2006</b> .....	19	Наука, образование.....	111
<b>Госбюджет-2007</b> .....	21	Авиапром, автопром.....	112
<b>Финансы</b> .....	21	Транспорт, строительство.....	113
<b>Денежные переводы</b> .....	22	Телеком, космос, СМИ.....	114
<b>Центробанк</b> .....	25	<b>Телеком-2006</b> .....	116
<b>Иноинвестиции-2007</b> .....	26	<b>Телеком-2005</b> .....	116
<b>Иноинвестиции-2004</b> .....	27	<b>СМИ</b> .....	117
<b>Малый бизнес</b> .....	28	<b>Образование</b> .....	118
Приватизация, инвестиции.....	29	<b>Транспорт-2007</b> .....	121
Финансы, банки.....	31	<b>Транспорт-2006</b> .....	122
Госбюджет, налоги, цены.....	34	<b>Автопром</b> .....	123
Металлургия, горнодобыча.....	44	<b>Железные дороги</b> .....	127
Электроэнергетика.....	59	<b>Порты</b> .....	129
Нефть, газ, уголь.....	62	<b>Северный Кейп-2007</b> .....	133
Экология.....	68	<b>Северный Кейп-2000</b> .....	134
<b>Экология</b> .....	68	<b>Восточный Кейп</b> .....	134
<b>Нефтепереработка</b> .....	69	<b>Западный Кейп</b> .....	135
<b>АЭС</b> .....	70	<b>Квазулу</b> .....	136
<b>Электроэнергетика-2007</b> .....	72	<b>Преступность</b> .....	138
<b>Электроэнергетика-2005</b> .....	73	<b>Наркотики</b> .....	140
<b>Энергобаланс</b> .....	75	<b>Связи с Индией</b> .....	141
<b>Биотопливо</b> .....	77	<b>Связи с Кореей</b> .....	142
<b>Газоуголь</b> .....	78	<b>Связи с КНР</b> .....	145
<b>Горнодобыча-2006</b> .....	79	<b>Импорт из Китая</b> .....	145
<b>Горнодобыча-2005</b> .....	82	<b>Внешняя торговля</b> .....	147
<b>Драгметаллы</b> .....	83	<b>Таможня</b> .....	148
<b>Золото-2007</b> .....	84	<b>Туризм</b> .....	151
<b>Золото-2006</b> .....	86	<b>Иммиграция</b> .....	153
<b>Платина-2007</b> .....	87	Миграция, виза, туризм.....	156
<b>Платина-2006</b> .....	88	Армия, полиция.....	156
<b>Платина-2005</b> .....	89	Внешэкономсвязи, политика.....	158
<b>Алмазы</b> .....	91	Связи с Россией и СНГ.....	167
<b>Палладий</b> .....	91	<b>Афросоюз-2007</b> .....	181
<b>Родий</b> .....	93	<b>Афросоюз-2006</b> .....	184
<b>Ванадий</b> .....	94	<b>Связи с Россией-2007</b> .....	190
<b>Вермикулит</b> .....	94	<b>Связи с Россией-2006</b> .....	191
<b>Медь</b> .....	95	<b>Связи с Россией-2005</b> .....	195
<b>Чермет</b> .....	96	<b>Связи с Россией-2004</b> .....	196
<b>Цветмет</b> .....	96	<b>Евразхолдинг</b> .....	198
<b>Алюминий</b> .....	99	<b>Представительства</b> .....	199
<b>Землевладение</b> .....	102		



Уважаемые дамы и господа!

У Вас в руках книга-справочник «Деловая ЮАР», издаваемая в интересах российского делового сообщества при непосредственном участии Делового совета Россия-ЮАР.

Южно-Африканская Республика является одним из наиболее динамично развивающихся и многообещающих рынков в мировом масштабе. ЮАР входит в группу из 25 крупнейших мировых экспортеров. Доходы от внешней торговли достигают 50% ее ВВП.

Уникальное сочетание богатейших природных ресурсов, развитой экономической инфраструктуры, современной технологической базы, высококвалифицированного управленческого и инженерно-технического персонала, а также обширного рынка относительно дешевой квалифицированной и неквалифицированной рабочей силы сделали ЮАР крайне привлекательной и выгодной для предпринимательской деятельности и инвестиций иностранного капитала.

Крупнейшие международные инвестиционные компании выделяют Южную Африку как развивающийся рынок с благоприятными условиями для иностранных инвестиций. Усиление процессов экономической интеграции на Юге Африки, включая создание таможенного союза 14 стран, а также реализация международных программ развития Африканского континента (программа нового партнерства для развития Африки – НЕПАД) позволяют рассматривать ЮАР в качестве стратегического партнера, сотрудничество с которым открывает возможности для реализации совместных инвестиционных проектов в третьих странах. Объем международной финансовой помощи на

многосторонней и двусторонней основе в рамках программы НЕПАД в ближайшие три года может превысить 50 млрд.долл.

ЮАР становится одним из наиболее привлекательных регионов для российского бизнеса, плацдармом для освоения Африки, который позволит продвигать наши инициативы в соседние страны. Расширение российского делового присутствия в Африке, в целом, и в ЮАР, в частности, отвечает стратегическим интересам России и способствует укреплению положительного имиджа нашей страны в этом регионе.

Представляемая книга имеет целью ознакомить российское деловое сообщество с Южной Африкой: ее историей, экономикой, финансами, законодательством и многими другими аспектами, необходимыми для хорошего понимания делового партнера, а следовательно и для успешного ведения бизнеса.

С уважением,  
Председатель Наблюдательного комитета ГК «Ренова»,  
Руководитель Комитета  
по международному сотрудничеству РСПП,  
Сопредседатель Делового совета Россия-ЮАР  
**В. Вексельберг**

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Vekselberg', written in a cursive style.

# ДЕЛОВОЙ СОВЕТ РОССИЯ-ЮАР

---

Исполнительный секретарь – **Виктор Васильевич Поликарпов**  
115093 Москва, ул. Щипок 18, стр. 2  
Телефон +7 (495) 720-4999, доб. 5767  
Факс +7 (495) 720-4998  
v.polikarpov@mail.ru  
www.russabc.com

Деловой совет Россия-ЮАР учрежден в ходе первого официального визита президента РФ В.В. Путина в ЮАР 5-6 сентября 2006г. Учредителями Делового совета стали Торгово-промышленная палата РФ, Российский союз промышленников и предпринимателей – с российской стороны и Торгово-промышленная палата Южно-Африканской Республики (СНАМСА), Союз предпринимателей ЮАР (BUSА) – с южноафриканской.

Сопредседателями Совета являются председатель Наблюдательного комитета Группы компаний «Ренова» В.Ф. Вексельберг и председатель Mvelaphanda Holdings Токио Сехвале.

Основная цель деятельности Совета заключается в содействии укреплению и расширению торгово-экономических, научных, технических и прочих деловых связей и контактов между российскими и южноафриканскими предприятиями, компаниями (включая предприятия мелкого и среднего бизнеса).

Отдельные направления деятельности Совета, в числе прочих составляют:

- стимулирование обмена информацией о взаимных интересах в экономике, внешней торговле, изменениях в торговом законодательстве, правилах и обычаях делового оборота;
- содействие в организации семинаров по перечисленным выше вопросам;
- обеспечение необходимых условий для активного участия компаний, предпринимателей и объединений в международных, национальных, а также специализированных выставках и прочих маркетинговых мероприятиях, а также информирование о событиях, запланированных в России и Южно-Африканской Республике;
- сотрудничество, в пределах своей компетенции, в сфере международного коммерческого и морского арбитража, патентов, защиты интеллектуальной собственности и регистрации товарных знаков, поддержка компаний каждой из сторон во всех выше перечисленных сферах, также как и в других областях, представляющих взаимный интерес.

## ЮАР

### Общие сведения

**Общие сведения.** Южно-Африканская Республика – государство на юге Африки. Граничит с Зимбабве (225 км.), Свазилендом (430 км.), Мозамбиком (491 км.), Лесото (909 км.), Намибией (967 км.), Ботсваной (1,840 км.). Территория – 1,220 млн. кв. км. Официальное название – Южно-Африканская Республика.

Население – 46,9 млн. чел., темпы роста – 0,9% в год. Африканцев – 79%, европейцев – 9%, цветных – 8,9%, индийцев – 2,5%.

Столица – Претория (1,3 млн. жителей). Место пребывания парламента – Кейптаун (3 млн.), Верховного суда – Блумфонтейн. Крупнейшие города: Йоханнесбург (с пригородами – 8 млн.), Дурбан (1,3 млн.), Порт-Элизабет (1 млн.).

Административно-территориальное деление – 9 провинций: Гаутенг (9,5 млн. жителей), Лимпопо (5,6 млн.), Северо-Западная (3,4 млн.), Свободное Государство (2,9 млн.), Мпумаланга (3,5 млн.), Квазулу-Наталь (9,9 млн.), Северный Кейп (1 млн.), Западный Кейп (4,7 млн.), Восточный Кейп (6,9 млн.). 54% населения проживают в городах. Наиболее урбанизированная провинция – Гаутенг (97%), наименее – Лимпопо (11%).

Национальный праздник – День Свободы – 27 апр. (годовщина проведения первых в истории страны всеобщих нерасовых выборов в 1994г.).

Официальные языки – 11 языков основных групп населения страны. Используются преимущественно английский и африкаанс.

Основные религии – христианство (77% населения, в основном протестанты), традиционные культы (18%), иудаизм (2,5%), буддизм, индуизм, ислам.

Денежная ед. – ранд (1 долл. США = 7,2 ранда, на фев. 2007г.).

Государственное устройство. ЮАР – унитарная республика с элементами федерализма. Действует конституция 1996г.

Глава государства – президент. С 1999г. – Табо Мвуйелва Мбеки. Президент избирается Национальной ассамблеей из числа ее членов сроком на пять лет, одновременно является главой правительства и главнокомандующим вооруженными силами. Вице-президент – г-жа Пумзиле Мламбо-Нгкука.

14 апр. 2004г. в результате третьих всеобщих демократических выборов убедительную победу одержал Африканский национальный конгресс (АНК, 450 тыс. членов), получивший в коалиции с Конгрессом южноафриканских профсоюзов и Южноафриканской коммунистической партией 279 из 400 депутатских мест в национальной ассамблее и, таким образом, впервые завоевавший две трети мест в парламенте. Президентом страны был на второй срок избран Т.Мбеки. После ряда переходов в АНК депутатов от оппозиционных партий, правящая фракция на нынешний момент располагает 291 местом.

В правительство помимо президента и вице-президента входят 28 министров, назначаемых президентом из числа членов парламента.

Парламент состоит из Национального совета провинций (верхняя палата, 90 чел.), и Национальной ассамблеи (нижняя палата, 400 чел.). Срок полномочий – 5 лет.

Политические партии и организации. Африканский национальный конгресс (АНК), основанный в 1912г. представителями прогрессивной африканской интеллигенции и традиционной африканской знати с целью борьбы за национальное освобождение, является ведущей политической организацией ЮАР.

Второй по величине партией остается оппозиционный Демократический альянс, представляющий интересы главным образом либералов среди белого населения страны (основан в 1998г., 50 мест в парламенте).

Другие влиятельные партии: Партия свободы «Инката» (основана в 1975г., 28 мест в парламенте), Объединенное демократическое движение (основано в 1997г. как партия центристского толка, 9 мест), партия «Независимые демократы» (7 мест), Африканская христианская демпартия (основана в 1993г., 7 мест), «Фронт свободы» (основан в 1994г., 4 места), Объединенная христианская демпартия (основана в 1989г., 3 места), «Фронт меньшинства» (2 места).

Природные ресурсы. ЮАР исключительно богата полезными ископаемыми. В ее недрах сосредоточены 90% мировых запасов марганца, 82% платиноидов, 58% хрома, 53% золота, 50% ванадия, до 20% алмазов. На южном шельфе страны открыты небольшие месторождения нефти и газа.

Экономика. ЮАР – одна из наиболее развитых стран Африки в промышленной, финансовой и технологической областях. На нее приходится 28% ВВП, 40% промышленной и 30% с/х продукции всего континента.

По данным Всемирного банка, ЮАР занимает 26 место по численности населения и объему ВВП. По мировым стандартам экономика ЮАР относится к среднему уровню. Несмотря на то, что население страны насчитывает всего 3% от населения всей Африки, на долю ЮАР приходится 62% производимой на континенте электроэнергии, 45% добываемого минерального сырья, 40% промышленной.

ВВП на душу населения составляет 3,5 тыс. долл., однако распределен крайне неравномерно. В провинциях Гаутенг и Западный Кейп, где сосредоточена основная часть белого населения страны, он составляет 26-28 тыс. долл., а в беднейших «черных» провинциях не превышает 300 долл. (средний темп прироста ВВП в 2006г. был зафиксирован на уровне 4,5%).

Ведущие отрасли экономики – финансовый сектор и недвижимость (18,3% ВВП), обрабатывающая промышленность (17% ВВП), оптовая и розничная торговля, гостиничный и ресторанный бизнес (13%), транспорт и связь (9,5%), горнодобыча (6,5%), сельское хозяйство, рыболовство и лесное хозяйство (3%), строительство (2,4%). Ощутимый прогресс наблюдается в таких областях, как металлургия, текстильная промышленность и машиностроение.

Уровень инфляции возрос до 5,1%. Причиной роста стал дефицит текущего баланса, вызванный ощутимым повышением импорта над экспортом. Отрицательное сальдо в 2006г. составило 12,9 млрд. долл. (5,2% ВВП). Внешний долг в 2006г. составил 55,1 млрд. долл.

Сельское хозяйство. В ЮАР насчитывается 60 тыс. фермерских хозяйств и кооперативов. Обрабатываемые угодья составляют 105,2 млн. га (82%

территории страны). Общее поголовье скота — 14 млн. голов. Производство основной зерновой культуры в стране — кукурузы — составляло ранее в среднем 8040 тыс.т., однако сейчас этот показатель упал на 33% по сравнению с пред.г.

Транспорт. Протяженность автомобильной дорожной сети: двухполосные шоссе — 1,5 млн.км., однополосные — 4 млн.км. Ежегодно вводится в строй 8 тыс.км. новых шоссе и дорог. Из 31,5 тыс.км ж/д путей более половины электрифицировано. ЮАР располагает самым большим в Африке числом зарегистрированных самолетов, современной сетью системы контроля за движением воздушного транспорта. В стране более 30 международных аэропортов, в т.ч. три общемирового уровня — Кейптаун, Дурбан и Йоханнесбург.

Внешняя торговля. Внешнеторговый оборот за первые 9 месяцев 2006г. составил 92,62 млрд.дол. (79,9 за аналогичный период 2005г.). При этом экспорт достиг в 43,2 млрд.долл. (2005г. — 38,8 млрд.), импорт в 49,6 млрд. (2005г. — 41,1 млрд.). Основными торговыми партнерами ЮАР по-прежнему оставались Евросоюз (30,4 млрд.), Япония (4,7 млрд.), США (4,5 млрд.), Китай (1,25 млрд.) и страны САДК (5,2 млрд.).

СМИ. В ЮАР издается более 50 газет национального уровня, а также более 160 региональных. Журнальная продукция представлена 800 профессиональными, торговыми, техническими и развлекательными изданиями. Функционируют четыре телевизионных канала, три принадлежат государственной вещательной корпорации САБК, один — частный.

Среди существующих в стране наиболее острых проблем — высокий уровень безработицы, который в 2007г. согласно статистическим данным, снизился до рекордно низкого уровня 25,6% (2006г. — 31,2%), неграмотность (53% населения), распространение СПИДа (20% населения страны в возрасте от 15 до 50 лет ВИЧ-инфицированы), коррупция, преступность и наркомания. Продолжает также увеличиваться разрыв в уровне доходов богатых и бедных слоев населения (на 11% белых граждан приходится 60% ВВП).

## История

Если когда-нибудь Африка станет единой, то ее центром будет ЮАР. Успехи в развитии сельского хозяйства, промышленности и технологий очевидны, особенно на фоне остального континента. Задача, которую ставит перед страной правительство, заключается в том, чтобы лидерство корпораций создало долгосрочную основу благополучия для всей страны, а затем и для всего континента. В ЮАР реализуется амбициозный и масштабный проект по перераспределению капитала и собственности в рамках «общественно-частного партнерства». Конечная цель — превращение ЮАР в центр силы мирового масштаба.

Весной 2004г. в ЮАР широко отмечалась десятая годовщина наступления «свободы», под которой подразумеваются первые в истории страны всеобщие выборы и победа на них АНК — партии черного большинства. До этого чернокожее население было лишено гражданских прав и подчинялось правительству белого меньшинства. Идеология раздельного проживания и основанный на ней режим, получивший название апартеид («разделение»), был причиной международной изоляции ЮАР.

Смена власти в 1994г. прошла бескровно и относительно спокойно. Бывшие «угнетатели» и «угнетаемые» сумели найти общий язык как в политике, так и в экономике. Удивительная мягкость перемен объясняется, не в последнюю очередь, договоренностью двух авторитетных лидеров — Фредерика де Клерка (последнего белого президента) и Нельсона Манделы (первого черного). Распространено мнение о том, что их смерть или окончательный уход из политики может привести к катастрофическому всплеску неконтролируемого экстремизма. Объективно каждый следующий год мирного сосуществования общин делает подобную мрачную перспективу все менее вероятной.

Черных в ЮАР принято называть «черными» (blacks), а белых — «белыми», мы также будем использовать эти термины. Официальная идеология объединяет черных, женщин и инвалидов в категорию HDSA — Historically Disadvantaged South Africans («исторически ущемленные южноафриканцы»). В стране принят ряд законодательных и подзаконных актов, обеспечивающих HDSA целый ряд преференций при устройстве на работу, продвижении по службе и получении образования. Причем эти преференции должны предоставлять не только госструктуры, но и частные компании — в качестве компенсации за то, что на протяжении десятилетий они пользовались дешевым трудом угнетенных.

На бытовом уровне между черными и белыми поддерживаются отношения напряженного баланса сил, по-прежнему широко распространено раздельное проживание, чрезвычайно редки смешанные браки. Самое распространенное объявление на частных домах и офисах столицы ЮАР Претории — Armed Response («Вооруженный ответ») — сопровождается, как правило, лаконичной рекламой какой-нибудь охранной компании. Эти охранные компании дали работу большинству белых, уволившимся из армии и полиции после 1994г. В ЮАР постепенно начинает возникать проблема безработицы и даже нищеты среди белого населения. Официальная статистика говорит о 200 тыс. (из 6 млн.) белых, живущих сейчас за чертой бедности, то есть меньше, чем на доллар в день. Для обеспеченных белых граждан основной проблемой, омрачающей существование, является бандитизм. Возможно, он и не имеет расовой основы: как везде и во все времена, бедные грабят богатых. Но богатые (пока), в основном, белые, а бедные (пока) — черные. Поэтому черные часто грабят и убивают белых, что также создает основания для разжигания розни.

Основу белого населения ЮАР составляют африканеры — потомки переселенцев из Голландии (их также называют бурами, что значит «крестьянин, фермер»). После того, как стало известно о том, что в 1994г. власть белых закончится, многие африканеры покинули страну, эмигрировали в Европу. Многие впоследствии вернулись, не сумев устроиться на новом месте. Белые жители ЮАР не чувствуют себя пришельцами, колонизаторами, вообще чужими. Африканеры осознают себя белыми африканцами и таковыми, по существу, и являются. На южной оконечности материка, в районе нынешнего Кейптауна, их предки появились в 17 веке, когда эта территория не была занята ни одним из нынешних черных «народов» ЮАР (по-

дробнее см. нашу справку). На протяжении нескольких веков потомки европейских колонистов двигались с западного побережья на восток, а волны чернокожих скотоводов — от восточного побережья на Запад. Позднее африканеры воевали за независимость Южной Африки от англичан, проиграли войну, но затем все-таки вернули себе независимость (хотя Южно-Африканский союз и был британским протекторатом до конца второй мировой войны).

Что касается других лиц, включенных в категорию HDSA — женщин и инвалидов, — то складывается впечатление, что они упомянуты для того, чтобы проходящая в стране компания empowerment («передача полномочий HDSA») получила уверенную международную поддержку. Побочным результатом усиления черных стало то, что из 49 членов недавно назначенного правительства 22 — женщины. В реальной жизни рядом со словом empowerment чаще употребляются слово black (т.е. black empowerment), чем расплывчатое и политкорректное HDSA.

Главная особенность экономической системы ЮАР — высокий уровень стратегической самодостаточности в сочетании с высоким уровнем развития экспортных отраслей. Такое редкое сочетание делает экономику весьма устойчивой и нацеленной на экспансию. Во многом благодаря накопленному потенциалу, нынешнее правительство может позволить себе эксперименты с empowerment, то есть фактически передел собственности и экономического влияния общин.

Эти эксперименты выходят далеко за рамки политического популизма. Конечная цель empowerment заключается в том, чтобы превратить ЮАР в экономический центр мощного регионального блока, который, впоследствии, должен охватить всю Африку к югу от Сахары.

Международная изоляция, которой страна подверглась во время апартеида, была весьма своеобразной, если не сказать условной. Против ЮАР были введены международные санкции, страна не входила в ООН, и занимала ключевые позиции на мировых ресурсных рынках. Даже Советский Союз был вынужден, хоть и тайно, сотрудничать с южноафриканской компанией De Beers на мировом алмазном рынке.

Определенные последствия международной изоляции сказывались. ЮАР не могла рассчитывать на стабильный импорт ближневосточной нефти. Основу энергетики страны составляет уголь, по запасам которого страна занимает 7 место в мире (5%).

Black Empowerment — «Усиление черных» или «Передача полномочий черным». Основополагающий документ — ВЕЕ (Black Economic Empowerment) Act 2003. Специальные «хартии» приняты для добывающей промышленности; сферы информационных технологий; финансового сектора. Будет приняты ВЕЕ-хартии в области сельского хозяйства, виноделия, транспорта, строительства, туризма. В платах — рынок здоровья и парфюмерно-косметической продукции.

В хартиях вводятся термины — empowering companies (то есть, компании, вставшие на путь исправления — empowerment) и empowerment companies (уже исправившиеся). В empowering companies черным должно принадлежать 26% акций, в empowerment companies — 50,1%. Основной

пафос всех документов — достижение уровня 26% акций у черных к 2014г., как в каждой отдельно взятой компании, так и в экономике в целом.

По данным Ernst and Young Management Services, в 2003г. в рамках ВЕЕ было заключено сделок на 6,5 млрд.долл. По словам Майка Лоуи (Mike Lowe), спикера оппозиционной партии «Демократический альянс», 60% приобретений приходится на Патриса Мотсепе и Токио Сессуэйла. По подсчетам BusinessMap Foundation, черные пока контролируют только 3% общей капитализации компаний, чьи акции торгуются на Бирже Йоханнесбурга (JSE) (на начало 2004г.).

Большая часть руководителей крупнейших компаний южноафриканской экономики подписали ВЕЕ-хартии, подразумевающие частичный передел собственности в пользу коренного населения, найм этого населения на работу, а также широкие социальные обязательства в рамках PPP (public private partnership). Эти уступки были платой за сохранение социального мира в стране, и платой вполне приемлемой. По своей сути ВЕЕ является абсолютно не рыночным механизмом. Крупнейший нефтехимический концерн Sasol назвал процесс ВЕЕ основным риском для своего развития в официальном заявлении для Нью-Йоркской биржи.

Белые менеджеры компаний, в большинстве своем, англичане или англо-африканцы, потомки колонизаторов. Среди белого населения они составляют только одну треть (две трети — африканеры), но занимают ключевые позиции в экономике, особенно в промышленности и финансовом секторе. Их самосознание существенно отличается от самосознания африканеров. Лучше употреблять название «африканер», так как под словом «бур» подразумевается, помимо буквального значения «крестьянин», еще и «простофиля, неумеха».

Прямым следствием ВЕЕ стало прекращение притока прямых иностранных инвестиций. В 2003г. они составили 350 млн.долл., а в 2004г. основной объем дала противоречивая сделка между «Норильским никелем» и Anglo American по приобретению акций Gold Fields. Собственно южноафриканский капитал устремился за рубеж. В ответ правительство ЮАР вводит ряд заградительных мер против вывода капитала. Например, покупка бизнеса или акций за рубежом должны быть компенсированы привлечением того же объема инвестиций из-за рубежа (например, через продажу акций иностранным инвесторам). Это правило не распространяется на инвестиции в страны африканского континента.

Передел собственности и новые правила ведения бизнеса не способствуют интенсивному экономическому росту. В 2004г. ВВП увеличился только на 2,4%, доход на душу населения остался практически на прежнем уровне; приток прямых иностранных инвестиций фактически прекратился 3г. назад. Собственный капитал южноафриканских компаний продолжает выводиться в соседние страны, несмотря на законодательные ограничения.

African Superpower — «Африканская сверхдержава». Несмотря на все противоречия, ЮАР — одна из немногих стран в мире, где есть национальная идея, и есть она потому, что без нее существование страны вряд ли возможно. Большая часть

этой идеи лежит в сфере внешней политики и выражается словами to be (to become) African superpower – «быть (стать) африканской сверхдержавой». Из этого лозунга следует еще один, даже популярный – proudly South African («гордимся быть южноафриканцами»). Основным поводом для гордости является континентальное лидерство страны. И это не просто лидерство по объему ВВП или доходу на душу населения. Это определенное осознание ответственности ЮАР за происходящее на всем огромном пространстве к югу от Сахары с населением 800 млн. чел.

Когда в стране царил апартеид и черные были лишены гражданских прав, белая община изолировала себя внутри страны, а страну – внутри континента. Нынешних возможностей для экспансии не было. Безусловно, определенные интересы компаний из ЮАР были представлены в небольших соседних странах. Но даже эти ограниченные интересы воспринимались как враждебная экспансия белых угнетателей. Теперь, когда белые добровольно уступили власть большинству, исчезли и барьеры, отделявшие ЮАР от остального континента. За время изоляции в стране сформировалась диверсифицированная экономика с собственной технологической и ресурсной базой. И эта экономика готова к региональной экспансии в самых различных секторах.

По итогам года ранд стал самой сильной конвертируемой валютой в мире. По отношению к долл. ранд укрепился на 20%, по отношению к евро на 14%, к иене – на 18%. Расчет изменений за три последних года дает еще впечатляющие результаты – доллар подешевел относительно ранда в 2 раза. На первый взгляд, главная причина роста ранда – высокие цены на золото, никель, платину, уголь и другое сырье, экспортируемое из ЮАР.

Влияние объективных макроэкономических факторов не стоит преувеличивать – высокие цены на нефть, вполне могли бы оказать обратное воздействие на курс. Усиление ранда – осознанная политика руководства ЮАР. Резервный банк ЮАР не предпринимает никаких усилий для борьбы с укреплением национальной валюты. Как результат такой политики рентабельность большинства добывающих компаний близка к нулю уже 2-3г. подряд.

Убытки добывающих компаний, которые в основном принадлежат белому меньшинству, компенсируются ростом влияния ЮАР на континенте. Конечной целью является региональное экономическое доминирование. В результате, импорт в ЮАР из стран континента вырос на 61% в рандах, а за 3г. – в 2,5 раза в рандах и в 5 раз – в долл. Экономический вес страны в Африке вырос в соответствующей пропорции. Этому способствует также уход южноафриканского капитала в соседние страны. Ранд становится все популярнее как средство платежей и резервирования, и постепенно может превратиться в полноценную региональную валюту.

Последствия такой политики внутри страны остаются неоднозначными. Рост ВВП по итогам 2004г. не превысит 3%, прямые иностранные инвестиции практически перестали поступать (исключение составил «Норильский никель» с покупкой акций Gold Fields). Для добывающей промышленности издержки сильного ранда хотя бы частично компенсируются высокими ценами на мировом рынке. В чистом проигрыше – экспортеры сельхозпродукции и туристический бизнес.

Несмотря на внутриэкономическую стагнацию, ЮАР будет продолжать вести политику сильного ранда столько, сколько сможет. Политические амбиции руководства, по всей видимости, важнее задачи ускорения экономического роста. Единственный фактор, способный остановить рост ранда – опережающий рост цен на нефть, так как основную часть энергоносителей страна импортирует. Как показал опыт 3 последних лет, влияние этого фактора ограничено.

Политическая и экономическая доктрина континентального лидерства оборачивается национальной идеей и уже в этом качестве обретает функциональную завершенность. Можно сказать и иначе: колоссальное внутреннее напряжение, существующее внутри ЮАР, начинает трансформироваться в энергию внешней экспансии. Возможность превратить Африку в зону своего политического и экономического доминирования примиряет черных и белых, заставляет их сотрудничать.

Proudly South African – «С гордостью (быть) южноафриканцем». Амбиции южноафриканских элит не ограничиваются Африкой, это совершенно очевидно. Если некоторые белые, по инерции, еще чувствуют себя анклавом Севера на Юге, то для черных миссия ЮАР заключается в том, чтобы быть лидерами Юга. И многие белые, особенно те, кто связан с управлением крупнейшими корпорациями страны, начинают разделять эту идеологию.

Группа IBSA и Китай фактически являются основой политико-экономического союза развивающихся стран, оформленного рамками G20 (основная задача которой – лоббирование интересов развивающихся стран в ВТО). В эту группу входят 13 государств Латинской Америки (Аргентина, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Гватемала, Колумбия, Коста-Рика, Куба, Мексика, Парагвай, Перу, Чили, Эквадор); 5 из Азии (Индия, Китай, Пакистан, Таиланд, Филиппины), и 3 африканских (Египет, Нигерия, ЮАР). Борис Свинцов. www.af-ro.com, 10.12.2004г.

## Конкуренентоспособность

По мнению международных наблюдателей, низкий уровень образования и, как следствие, острая нехватка квалифицированной рабочей силы являются основными причинами недостаточно быстрых темпов экономического развития Южно-Африканской Республики.

В последнее десятилетие ежегодный реальный прирост валового внутреннего продукта ЮАР, экономически наиболее мощного африканского государства, составлял в среднем лишь около 3% (слишком низкий показатель по сравнению с динамично развивающимися государствами). И хотя в 2006г. впервые за последние 30 лет был зарегистрирован бюджетный профицит в 0,3% ВВП, а прирост валового внутреннего продукта, согласно предварительной оценке, составил около 4,2%, темпы роста, по мнению аналитиков, недостаточны для эффективной борьбы с бедностью. Для того чтобы справиться с этой наиболее острой социальной проблемой, ежегодные темпы прироста реального ВВП должны быть равны как минимум 6%.

По данным минфина ЮАР, доходы госбюджета в прошлом году составили (в пересчете на единую европейскую валюту) 51,7 млрд. евро, а расхо-

ды — 51,2 млрд. Поступления от налогов в 2006г. на 30% превысили ожидавшийся уровень. В связи с этим правительство намерено в предстоящие три года израсходовать в общей сложности 320 млрд. евро на осуществление масштабной инвестиционной программы, которая будет включать дополнительные субсидии на развитие провинций, дотации на социальное жилищное строительство и особенно на улучшение системы образования, низкий уровень которого тормозит экономический прогресс. Дополнительные финансовые средства будут направлены на подготовку преподавателей, а также на расширение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, прежде всего в области естественных наук.

Как указывают аналитики газеты Frankfurter Allgemeine Zeitung (FAZ), в Южной Африке возник «новый апартеид», который состоит в том, что при приеме на работу или учебу предпочтение отдается чернокожим даже в тех случаях, когда гражданине с белой кожей имеют более высокую квалификацию. Такой «апартеид наоборот» стал причиной острой нехватки квалифицированных специалистов, что в долгосрочной перспективе может привести к застою в экономическом развитии. По данным министерства экономики ЮАР, в стране имеется 1 млн. вакантных рабочих мест и в то же время существует «армия безработных», превышающая 4 млн. чел.

В ЮАР постоянно уменьшается число вновь создаваемых частных предприятий малого бизнеса. Согласно результатам исследования Centre for Innovation and Entrepreneurship при экономическом факультете Капштадтского университета, по данному показателю ЮАР находится лишь на 30 месте среди 41 исследованной страны. Только 5,3% экономически активного южноафриканского населения занимается созданием собственных предприятий, хотя в ЮАР существуют благоприятные условия для этого. По данному показателю

Всемирный банк поставил ЮАР на 28 место среди 155 рассматриваемых им стран. Действительно, для регистрации предприятия там достаточно сделать взнос в 300 рэндов, молодым предпринимателям предоставляются налоговые льготы и дешевые кредиты.

Главной причиной вышеуказанного недостатка является низкий уровень образования. По данным южноафриканского Institute of Justice and Reconciliation, 80% образовательных учреждений в стране должны быть признаны «неэффективно работающими», т.к. в них не хватает преподавателей, финансирования, нет должной дисциплины и мотивации. Авторы исследования приходят к выводу о том, что низкое качество образования представляет «серьезное препятствие для социального и экономического развития страны». Аналитики газеты FAZ характеризуют этот вывод южноафриканских ученых как «заявление о банкротстве» государственных школ. Только частные школы имеют более или менее приемлемый уровень обучения, однако они доступны по цене только богатой верхушке населения. Подавляющее большинство выпускников государственных школ не знают даже основных математических правил, поэтому они не могут овладеть техническими специальностями. Ежегодно в ЮАР увольняются 20 тыс. преподавателей по причине крайне низкой оплаты труда или из-за страха стать жертвой насильственных дей-

ствий учеников. В то же время принимаются на работу лишь 6 тыс. учителей.

Несколько лучше ситуация в университетах: число чернокожих студентов в них за последнее десятилетие удвоилось. Однако 40% южноафриканских студентов, согласно опросам, намерены по окончании университета уехать за границу, т.к. в своей стране они не видят возможности найти подходящую работу. Президент ЮАР Т. Мбеки назвал этот факт «серьезным вызовом» для страны.

Большую проблему для экономического развития ЮАР создает иммиграционная политика правительства. Дело в том, что для успешного развития экономики должны быть созданы благоприятные условия для притока в страну квалифицированной рабочей силы. Между тем правительство несколько месяцев назад ужесточило иммиграционные правила: даже лица со средним и высшим образованием, желающие найти работу в ЮАР, должны пройти «проверку» своих способностей в соответствующем ведомстве министерства внутренних дел. При этом работодатель должен доказать, что среди южноафриканских граждан нет лиц, которые были бы способны занять вакантное рабочее место. И это, несмотря на то, что желающих получить работу в ЮАР немного ввиду больших масштабов преступности в стране и коррупции иммиграционных властей.

БИКИ 7.7.2007г.

## Политика

Внешняя политика правительства ЮАР несет в себе важное скрытое противоречие. Претория является ключевым партнером США в Африке, часто выступает с критикой стремления США к силовому вмешательству во внутренние дела других государств. Тактический союз с Вашингтоном дополняется стремлением ЮАР к лидирующей роли в регионе Южной Африки (SABC) и в Африке в целом.

Президент ЮАР Табо Мбеки склонен выстраивать свою внешнюю политику в большей степени на уровне концепций, а не каких-либо географических приоритетов. Доверительность отношений с той или иной страной в значительной степени зависит от того, в какой мере правительство готово разделять принципы, близкие правительству ЮАР.

ЮАР располагает технологическим преимуществом в ряде отраслей, стратегическими запасами ресурсов, прежде всего — металлов, и нарастающим доминированием в регионе с населением, которое уже через 12-13 лет превысит 1 млрд. чел. Одно это обстоятельство в состоянии превратить страну из «африканской сверхдержавы» в один из центров многополярного мира. От разработки, хранения и использования ядерного оружия Претория, впрочем, отказалась.

Политические ценности, продвигаемые и защищаемые правительством Мбеки на международной арене, в ряде существенных нюансов отличаются от принципов, привычных для Европы. ЮАР склоняется к широкому пониманию «прав человека», делая акцент на таких правах, как право на труд, медицинскую помощь, социальную защиту. ЮАР выступает за справедливую организацию мировых рынков, за внедрение широких принципов социальной ответственности бизнеса,

прежде всего — транснациональных корпораций. ЮАР выступает против «диктата покупателя» на международных сырьевых рынках. Во внешней политике ЮАР выступает за принцип невмешательства во внутренние дела других государств, особенно — против насильственного вмешательства и экспорта ценностей. Правительство Мбеки если не оказывало поддержку режиму Хусейна, то относилось к нему достаточно лояльно.

Помимо континентального лидерства, национальная идея внешней политики заключается в том, чтобы быть лидерами Юга, а также в том, чтобы роль Юга в мировых делах неуклонно росла. Эту идею разделяют не только черные, но и белые политики, предприниматели и идеологи.

Группа IBSA (Индия-Бразилия-ЮАР) и Китай фактически являются основой политико-экономического союза развивающихся стран. Стратегическое партнерство с Индией и Бразилией пока больше остается желанием ЮАР, чем действительностью. По объему внешней торговли в 2004г. Индия и Бразилия занимают места в конце второй десятки среди партнеров ЮАР, с товарооборотом в 1180 и 1100 долл., соответственно (2004). Вместе их доля в торговле ЮАР составляет 2,7%, в то время как на одну только Германию приходится 11%, а на США — 10%. Германия является лидером и по накопленному объему инвестиций — они направляются, преимущественно, в химическую промышленность и машиностроение. Большее значение имеет торговля с Китаем — ее объем составил 3,7 млрд.долл. в 2003г. и 5,2 млрд.долл. по итогам 2004г.

Долгосрочная стратегия ЮАР заключается в том, чтобы выстраивать отношения с другими развивающимися странами без посредничества со стороны Запада. ЮАР следует этой стратегии не только для себя, но и стремится к тому, чтобы те же принципы разделяло как можно большее число других развивающихся стран. В результате Табо Мбеки выступает в роли одного из основных идеологов «нового мирового порядка». Так и на прошедшем (2005г.) в Джакарте саммите президент ЮАР играл одну из ведущих ролей — наряду с генеральным секретарем ООН Кофи Аннаном и президентом Индонезии Йудхойоно (хозяйин самита). ЮАР рассматривает Россию как потенциального партнера в парадигме сотрудничества «Юг-Юг».

Задача, которую ставит перед страной правительство ЮАР, заключается в том, чтобы континентальное лидерство корпораций создало долгосрочную основу благополучия для всей страны, а затем и для всей Африки.

Национальная идея во внешней политике заключается в лозунге to be (to become) African superpower — «быть (стать) африканской сверхдержавой». Идея предполагает не только лидерство по ВВП, уровню жизни и развитию технологий, но и определенное осознание ответственности ЮАР за происходящее на всем огромном пространстве к югу от Сахары с населением 800 млн. чел.

В 1994г. переход власти к черным открыл возможности для континентальной экспансии. Когда белые добровольно уступили власть большинству, исчезли и барьеры, отделявшие ЮАР от остального континента. За время изоляции в стране сформировалась диверсифицированная экономика с собственной технологической и ресурсной базой.

Эта экономика оказалась готова к региональной экспансии в самых различных секторах.

По итогам 2004г. ранд стал самой сильной конвертируемой валютой в мире. Усиление ранда — осознанная политика руководства ЮАР. Резервный банк ЮАР не предпринимает никаких усилий для борьбы с укреплением национальной валюты. Результат такой политики рентабельность большинства добывающих компаний близка к нулю уже 2-3г. подряд. Убытки добывающих компаний компенсируются ростом влияния ЮАР на континенте. Конечной целью является региональное экономическое доминирование. В результате, импорт в ЮАР из стран континента вырос на 61% в рандах, а за 3г. — в 2,5 раза в рандах и в 5 раз — в долл. Экономический вес страны в Африке вырос в соответствующей пропорции. Этому способствует также уход южноафриканского капитала в соседние страны. Ранд становится все популярнее как средство платежей и резервирования и постепенно может превратиться в полноценную региональную валюту.

Политическая и экономическая доктрина континентального лидерства оборачивается национальной идеей и уже в этом качестве обретает функциональную завершенность. Возможность превратить Африку в зону своего политического и экономического доминирования примиряет черных и белых, заставляет их сотрудничать. Южноафриканские политики могут быть коррумпированы, но они редко действуют в ущерб долгосрочным интересам страны. Понимание этих интересов расходитсся у АНК и, «либеральной» оппозиции из «Демократического Альянса» (ДА). Для ДА сотрудничество с США является, скорее, долгосрочным, а не только тактическим приоритетом. Эта партия вряд ли может рассчитывать на прямой доступ к власти.

Возможно, что Россия может создать условия для доступа в нашу страну крупного «черного» капитала из ЮАР и, на взаимной основе, российский капитал может получить соответствующие преференции в ЮАР. Отношения с ЮАР являются ключом к континенту: если России удастся договориться с Мбеки, вход во многие проекты в других странах Африки будет облегчен. www.afro.com, 28.2.2006г.

## Парламент

Парламент ЮАР имеет двухпалатную структуру. Национальная ассамблея (нижняя палата) — орган общенационального представительства, помимо законотворчества избирает президента и осуществляет контроль за деятельностью правительства. Верхняя палата, именуемая Национальным советом провинций (НСП), является органом регионального представительства.

Парламент признается исключительным носителем законодательной власти. В этой области полномочия президента ограничиваются правом законодательной инициативы и одобрения принятых законов. Процесс законотворчества в парламенте ЮАР состоит из нескольких ступеней, образующих единый механизм от разработки законопроекта до его одобрения палатами парламента и подписания президентом страны.

Большинство национальных и провинциальных законопроектов представляются министром (на национальном уровне) или министром в пра-

вительстве провинции (на провинциальном уровне). Парламентские комитеты также вправе инициировать рассмотрение законопроекта. При этом законопроекты, разработанные членом парламента индивидуально, именуется «персональными законопроектами».

Процесс создания закона может начинаться с «документа для обсуждения», именуемого зеленой книгой. Министерства в пределах своей компетенции вырабатывают рекомендации по той или иной проблематике, которые в последствии могут перерасти в законодательную инициативу. Данные выкладки собираются в зеленую книгу, которая публикуется, и желающие могут оставить свои комментарии и поправки.

После обсуждения и согласования ряда пунктов, зеленая книга трансформируется в белую книгу, которая является набором предложений (инициатив), разработанных министерством с учетом поправок, внесенных в зеленую книгу. На данном этапе к обсуждению документа помимо партийных объединений подключаются соответствующие парламентские комитеты, которые вправе внести поправки и другие предложения по тексту. Далее, проект возвращается в министерство для доработки перед тем, как быть представленным в парламенте ЮАР в качестве законопроекта.

Законопроект — черновой вариант закона (акта). Представляет собой либо абсолютно новый документ, либо поправку к существующему закону, либо может просто аннулировать существующий акт.

Существует четыре основных типа законопроектов, представляемых в парламенте ЮАР: ординарный законопроект, который не затрагивает дела провинций (ст. 75 конституции); ординарный законопроект, который затрагивает дела провинций (ст. 76); финансовый законопроект (ст. 77); законопроект, вносящий поправки в конституцию (ст. 74).

В зависимости от категории законопроект проходит различные стадии рассмотрения, перед тем как стать законом.

Ординарный законопроект, не затрагивающий дела провинций, может быть представлен только в национальной ассамблее парламента ЮАР. Процедура ознакомления депутатов с документом именуется первым чтением. Его текст также публикуется в правительственной газете. После проработки законопроекта в соответствующих комитетах и комиссиях парламента он выносится на второе чтение, по которому проходит голосование на общем заседании нацассамблеи. В случае одобрения законопроекта нижней палатой парламента, он передается для согласования в национальный совет провинций. Голосование по законопроекту в НСП осуществляется в индивидуальном порядке, и для прохождения документа достаточно простого большинства голосов. Если НСП отклоняет законопроект или предлагает свои поправки, документ возвращается на доработку в нацассамблею, которая вправе одобрить законопроект, как с учетом мнения верхней палаты, так и без.

Роль НСП в рассмотрении законопроекта, который не затрагивает дела провинций, является ограниченной. Совет может задержать принятие законопроекта путем внесения поправок, но не может воспрепятствовать его одобрению в целом.

Если НСП пропустил законопроект, не внося поправок, он направляется на подписание президенту страны, после чего обретает статус закона.

Конституция ЮАР наделяет главу государства правом отлагательного вето. В соответствии со ст. 79 президент подписывает и обнародует законопроект, принятый обеими палатами парламента. В случае своего несогласия с законопроектом глава государства возвращает его на повторное рассмотрение. Если парламента повторно голосует за прежний вариант законопроекта, президент обязан его подписать либо обратиться в конституционный суд с вопросом о соответствии законопроекта положениям конституции. В случае положительного отзыва конституционного суда о законопроекте президент обязан его подписать и обнародовать. Ординарный законопроект, который затрагивает дела провинций, может быть представлен как в НА, так и в НСП, и при этом должен быть одобрен обеими палатами парламента. Голосование по законопроекту в НСП осуществляется по схеме — одна провинция — один голос. Таким образом, в голосовании участвует девять представителей (по числу провинций).

Перед тем, как провинция дает своему представителю право на голосование за или против законопроекта, он должен быть рассмотрен в провинциальных парламентах. Данная процедура официально занимает шестинедельный срок.

Согласование законопроектов осуществляется в соответствующих провинциальных парламентских комитетах, которые могут организовать публичные слушания для получения комментариев и мнений по законопроекту. Далее комитеты представляют рекомендации по законопроекту в провинциальных парламентах, которые выносят окончательное решение и назначают представительство в НСП парламента ЮАР для работы по документу.

Четыре специальных делегата (от каждой провинции) присоединяются на время работы по документу к шести постоянным представителям провинции в НСП. Делегация из десяти представителей от каждой провинции участвует в национальных дебатах по законопроекту, а после — в голосовании.

НСП должен одобрить, исправить или отклонить законопроект. Если законопроект в первом чтении был представлен не в НСП а в Нацассамблее, то НА может изменить решение НСП большинством в две трети голосов от общего количества депутатов.

В случае если законопроект был изначально представлен и утвержден в НСП, а национальная ассамблея отказывается одобрить документ, то создается специальный посреднический комитет из представителей обеих палат парламента. Если в течение 30 дней законопроект не согласовывается, он аннулируется.

Финансовые законопроекты предназначены для решения вопросов по распределению государственных денежных средств. Они представляются министром финансов в национальной ассамблее. Процедура принятия документа сходна с регламентом, предписанным для прохождения ординарных законопроектов, не затрагивающих дела провинций.

Для прохождения через парламента законопроекта, предполагающего внесение поправок в кон-

ституцию, разработаны специальные требования и процедуры. Для принятия поправки требуется «специальное большинство», а именно — две трети голосов в национальной ассамблее и шесть голосов из девяти в национальном совете провинций.

Все конституционные поправки, которые затрагивают дела провинций, должны быть одобрены обеими палатами парламента. Поправки, которые затрагивают только некоторые провинции, должны быть одобрены представителями соответствующих провинций.

## Госслужба

Организационно состоит из двух уровней: собственно учреждений госслужбы и специализированных отраслевых агентств и организаций, выполняющих обозначенные конституцией ЮАР узкие вспомогательные функции.

К первому уровню относятся национальные министерства и приравненные к ним по статусу отдельные службы (32), администрации провинций (9), провинциальные министерства (91) и координирующие работу этого сегмента организации (2). Работа этих органов организуется по принципу «коллективного управления», для реализации которого создана специальная структура межведомственных совещаний (как правило, на уровне гендиректоров министерств), называемых кластерами: по государственному управлению и административным вопросам; социальным проблемам; экономике; юстиции, предотвращению преступлений и вопросам безопасности; по международным вопросам.

На втором уровне — организации, созданные для реализации отдельных положений конституции (10), ключевые государственные организации (18), национальные и провинциальные госорганизации (262), национальные и провинциальные государственные предприятия (46).

На госслужбе ЮАР работает 1,043 млн.чел., из них 62% в социальном секторе (здравоохранение, образование и социальное развитие), 19% в правоохранительных органах, 7% в сфере национальной обороны.

После крушения режима апартеида госслужба страны претерпела трансформацию, связанную с переходом на демократические принципы функционирования всей машины государственной власти. С 1994г. последовательно осуществляются реформы, направленные на совершенствование организационной структуры органов госслужбы, кадровой политики, повышение эффективности работы. Основным нормативным актом, регулирующим вопросы организации и деятельности госслужбы является закон о госслужбе от 1994г.

Задача по выработке стандартов в области комплектования и функционирования органов госслужбы, контроля за их деятельностью и выполнении положений соответствующих разделов южноафриканского законодательства возложена на министерство госслужбы и администрации ЮАР, которое обобщает статистику, проводит инспекции (совместно с казначейством), исследования, подготавливает отчеты, рекомендации, законопроекты, определяет кадровую политику.

Помимо министерства, отдельными аспектами госслужбы занимаются также специализированные организации. Интегрированная программа по поддержке провинций оказывает содействие пяти

наименее благополучным с точки зрения эффективности работы органов исполнительной власти регионам в имплементации государственных стандартов госслужбы. Центральная управленческая служба (создана в 1999г.) осуществляет ротацию кадров, следит за соблюдением служебной этики госслужащими, осуществляет подбор кадров на основе учета уровня их профессиональной компетентности. Комиссия по госслужбе следит за соблюдением госорганами положений законодательства, готовит рекомендации по совершенствованию работы, проводит инспекции, дает рекомендации и консультирует госучреждения по вопросам кадровой политики и трудовых отношений, рассматривает случаи нарушения прав госслужащих. Южноафриканский институт развития управления занимается организацией профессиональной подготовки и переподготовки госслужащих. Центр по инновациям в госслужбе проводит исследования и готовит рекомендации по совершенствованию практики функционирования всех звеньев госаппарата.

Контроль за работой госслужбы осуществляет также парламент ЮАР. Специализированные комитеты национальной ассамблеи (нижняя палата) и национального совета провинций (верхняя палата) рассматривают весь комплекс вопросов деятельности госаппарата, заслушивают имеющие регулярный характер отчеты президента ЮАР (по конституции он возглавляет правительство), вице-президента и министров, рассматривают и принимают решения по законопроектам и проектам подзаконных актов, вносимых кабинетом министров на рассмотрение парламента.

Важное значение руководство ЮАР придает организации обратной связи между госслужбой и населением страны. Осуществляется программа Бато Пеле (Batho Pele — Народ прежде всего), ориентированная на широкое информирование общественности об основных шагах правительства по реализации планов социально-экономического развития и, в деталях, о работе всех уровней государственного аппарата.

Госслужба ЮАР является достаточно эффективным инструментом реализации политики руководства страны и обеспечения необходимого уровня функционирования государства и его базовых служб. Отмечается некоторое снижение квалификации госслужащих, что является побочным эффектом введения расовых квот и проявлением общей для ЮАР проблемы нехватки квалифицированных чернокожих кадров. На преодоление этого направлены программы профессиональной подготовки сотрудников госучреждений.

Согласно конституции ЮАР от 1996г. в стране действует трехуровневая система государственной исполнительной власти, которую формируют местные органы самоуправления, провинциальные администрации и национальное правительство.

Исторически местные органы власти всегда занимали особое положение в данной структуре. Важную роль здесь сыграла политика географической, институциональной, а также социальной сегрегации белого и чернокожего населения. Именно местные органы власти являлись одним из основных столпов, на которых зиждился режим апартеида. Посредством разделения мест проживания белых и африканцев, а также политики

«самоуправления своих территорий» режим аппарата ставил своей целью ограничение финансового бремени экономически преуспевающих белых муниципалитетов по обслуживанию районов компактного проживания чернокожего населения. Соответственно, после первых демократических выборов в 1994г. система местного самоуправления стала одним из приоритетов структурного реформирования нового правительства.

Исполнительная и законодательная власть на местах реализуется через систему муниципалитетов. По данным официального ежегодника ЮАР 2005/6г. насчитывается 284 муниципалитета (до реформирования системы местного самоуправления в 2000г. в стране функционировали 843 муниципалитета).

Правовую базу деятельности муниципалитетов составляют закон об организованном местном самоуправлении от 1998г. (Organised Local Government Act), закон о муниципальных структурах от 1998г. (Local Government: Municipal Structures Act), закон о демаркации муниципальных границ от 1998г. (Local Government: Municipal Demarcation Act), закон о системе муниципальной власти от 2000г. (Local Government: Municipal Systems Act) и закон об управлении финансовыми средствами муниципалитетов от 2003г. (Local Government: Municipal Finance Management Act) с соответствующими поправками.

Согласно закону о муниципальных структурах от 1998г., муниципалитеты подразделяются на три категории.

Категория «А» – муниципалитеты метрополий, образованные вокруг шести крупнейших городов страны: Йоханнесбург (муниципалитет Йоханнесбург), Кейптаун (Кейптаун), Дурбан (Этеквили), Претория (Тшванэ), Ист-Ранд (Экурулени) и Порт Элизабет (Нельсон Мандела). Муниципалитеты данной категории наделены максимальными законодательными и исполнительными полномочиями в пределах своих границ. В сент. 2006г. муниципальная комиссия по демаркации границ выступила с предложением о дальнейшем укрупнении муниципалитета Кейптауна и присоединении к нему соседних муниципалитетов Стелленбоша, Дракенштейна и района Вайнлэндс. Дальнейшего развития сюжет пока не получил вследствие резкого неприятия данного варианта самими городскими властями Кейптауна, поставившими под сомнение целесообразность таких мер.

Категория «В», в которую объединен 231 местный муниципалитет (local municipalities). Они делают свои законодательные и исполнительные полномочия с муниципалитетами категории «С», составной частью которых являются. Непосредственное соотношение властных полномочий определяется в каждом конкретном случае отдельно.

Категория «С» насчитывает 47 муниципальных образований районного значения (district municipalities), обладающих широкими исполнительными и законодательными полномочиями в границах районов, включающих в себя более одного муниципалитета.

Срок полномочий членов муниципальных исполнительных органов ограничен конституцией пятью годами. Последние всеобщие выборы в местные органы власти ЮАР состоялись в марте 2006г., на которых подавляющее большинство голосов (66%) получил

правящий Африканский национальный конгресс (АНК). Под его контролем оказались пять из шести метрополий. Единственным исключением здесь стал Кейптаун, где кресло мэра на принадлежит представителю оппозиционной коалиции во главе с Демократическим альянсом (ДА).

В отношении муниципалитетов категории «А» допускается возможность выбора между двумя вариантами структуры исполнительной власти, а именно: системой городского управления посредством мэрского комитета, при которой исполнительные полномочия сконцентрированы в руках мэра (данная модель действует повсеместно во всех шести метрополиях страны), либо системой коллективного исполнительного комитета, являющегося, в таком случае, высшим органом исполнительной власти муниципалитета метрополий.

Широкий общественный резонанс вызвала недавняя попытка правительства провинции Западный Кейп, контролируемого АНК, со ссылкой на конституцию страны заменить нынешнюю систему исполнительной власти в Кейптауне на коллективный исполнительный комитет. Это позволило бы конгрессу вернуть контроль над парламентской столицей ЮАР в свои руки, лишив белую оппозицию своего единственного оплота. Конфликт, грозивший перерасти в открытую конфронтацию муниципальной власти и подконтрольного конгрессу провинциального правительства, удалось погасить лишь при посредничестве федерального центра.

В правительстве ЮАР вопросы регулирования деятельности местных органов власти отнесены к компетенции министерства по делам провинций и местного самоуправления. Аналогичные министерства существуют и в структуре провинциальных администраций. При этом большое значение уделяется координации политики федерального центра с местными органами власти, чьи интересы на национальном уровне призвана представлять Южноафриканская ассоциация органов местного самоуправления (South African Local Government Association – Salga). Законом об организованном местном самоуправлении признаются провинциальные ассоциации органов местного самоуправления, которые функционируют в каждой из девяти провинций.

Национальное законодательство допускает участие до 10 непостоянных представителей органов местной власти в работе верхней палаты парламента ЮАР (Национальный совет провинций), а также наделяет Salga правом делегировать двух представителей для работы в составе независимой Комиссии по финансам и фискальной политике (Financial and Fiscal Commission), представляющей свои рекомендации по вопросам бюджетного планирования министерству финансов ЮАР.

Важной частью реформы системы местного самоуправления в постдемократической ЮАР стало введение требования ко всем муниципалитетам по разработке пятилетних интегрированных планов развития. При этом важная роль в подготовке и реализации таких планов отводится национальному и провинциальному правительству, агентствам по развитию, частному сектору, неправительственным организациям и самим местным сообществам.

## Экономика-2007

Согласно опубликованным данным о развитии экономики ЮАР за янв.-авг. 2007г., ситуация в стране остается стабильной. В III кв. 2007г. реальный прирост ВВП в текущих ценах составил 4,5%. Основными отраслями, обеспечившими рост ВВП были отрасли финансовых и деловых услуг, а также операций с недвижимостью; отмечен рост в сферах оптовой и розничной торговли, гостинично-ресторанного бизнеса и транспорта, телекоммуникационной индустрии.

На конец авг. 2007г. объем производства в обрабатывающей промышленности увеличился на 5,1% по сравнению с аналогичным показателем 2006г. Наиболее заметен рост в отрасли строительных материалов, в частности, производства цемента и стали.

Индекс цен на товары промышленного назначения (PPI) в авг. составил 9,4% с тенденцией к постепенному замедлению ежегодного роста стоимости таких групп товаров, как электрооборудование и электрические устройства, металлопродукция, продукты нефтехимии и электроэнергия. Объемы продаж в секторе розничной торговли ЮАР возросли за первые семь месяцев с.г. на 8% по сравнению с тем же периодом 2006г.

Исполнение бюджета страны в целом соответствует показателям пред.г. Доходы национального бюджета в янв.-авг. 2007г. составили 195 млрд. рандов (28,5 млрд.долл.), или 35,8% ВВП.

Согласно прогнозам, в текущем финансовом году ожидается профицит госбюджета ЮАР в 1% ВВП (0,3% в 2006г.), что создаст более благоприятные предпосылки для контроля инфляции.

Ежегодное изменение уровня инфляции, определяемое показателем CPIX (индекс потребительских цен без учета процентов по ипотеке), составило в авг. 6,3%, пятый месяц подряд продолжая превышать установленный Резервным банком ЮАР инфляционный коридор в 3-6%. По оценкам, инфляция может вновь войти в пределы коридора не ранее II пол. 2008г., предварительно достигнув пика в 7% на фоне роста цен на топливо продовольствие.

Продолжилась тенденция сведения платежного баланса по текущим операциям с отрицательным сальдо. В авг. наблюдалось незначительное снижение дефицита до 9,1 млрд. рандов, или 6,5% ВВП (в июле – 9,4 млрд. рандов), обусловленное высоким потребительским спросом и расширением закупок за рубежом материалов, машин и оборудования для целей подготовки инфраструктуры Чемпионата мира по футболу 2010г.

Объем золотовалютных резервов ЮАР на 30 сент. 2007г. вырос до рекордного уровня и составил 30,5 млрд.долл. (в 2003г. – 10 млрд.долл.). Основными причинами эксперты называют повышение цен на золото на мировом рынке и приток иностранной валюты за счет вложений иностранцев в южноафриканские ценные бумаги.

Нестабильность национальной валюты ЮАР остается серьезной проблемой для экономики страны. Укрепление южноафриканского ранда (6,84 рандов за 1 доллар США на конец сент. 2007г., прирост 9,6% по сравнению с серединой авг.) в совокупности с высокими процентными ставками по кредитам подрывают экспорт и оказывают негативное влияние на развитие обрабаты-

вающих отраслей промышленности, в частности, автомобильной (продажи новых транспортных средств в стране падают шестой месяц подряд).

На заседании комитета по вопросам денежной политики Резервного банка ЮАР 11 окт. 2007г. была повышена до 10,5% учетная ставка рефинансирования (с июня 2006г. ее рост составил 3,5% пункта). Процентная ставка по кредитам коммерческих банков составляет 14%.

На середину 2007г., население ЮАР насчитывало 47,9 млн.чел. (по переписи в окт. 2001г. – 44,8 млн.чел.). 80% населения (38,1 млн.чел.) – африканцы. 51% населения (24,3 млн.чел.) – женщины. Наиболее населенными провинциями страны являются Квазулу-Наталь (21%) и Гаутенг (20%).

Согласно обзору рынка труда ЮАР, с марта 2001г. по март 2007г. официальный уровень безработицы в стране практически не изменился и составил 25,5% (в марте 2006г. – 25,6%). Число занятых увеличилось за год на 200 тыс.чел. и составило 12,64 млн.чел. Как следствие роста занятости процент южноафриканцев работоспособного возраста, имеющих работу вырос с 41,7% в марте 2006г. до 41,9% в марте 2007г.

На сент. 2005г. уровень безработицы в стране составлял 26,7%, т.е. безработными являлись 4 млн. 487 тыс.чел. из числа граждан трудоспособного возраста (15-65 лет). При этом уровень безработицы за 2005г. вырос на 0,5%, что является худшим показателем за последние четыре года.

Несмотря на значительные усилия руководства страны по поддержке африканского бизнеса и защите прав африканцев, составляющих 79% населения, безработица по-прежнему имеет ярко выраженный этнический характер. Среди белого населения уровень безработицы составляет 5,1%, среди африканцев – 31,5%, для чернокожих женщин – 37,1%. Эта тенденция тесно связана с уровнем образования. Среди африканцев, имеющих высшее образование или ученую степень, уровень безработицы составляет 5,8%. Менее остро проблема безработицы стоит в провинциях с высоким уровнем развития промышленности и инфраструктуры. Это провинции Западный Кейп (18,9%) и Гаутенг (22,8%), где находятся крупнейшие г.г. Йоханнесбург, Кейптаун, Претория. В худшем положении находятся провинции Квазулу-Наталь (32,8%) и Фри стейт (30,2%), не имеющие крупных предприятий добывающей промышленности или мощных административных центров.

Для решения проблемы безработицы к 2014г. необходимо создавать не менее 60 000 рабочих мест в месяц. Однако, в 2005г. в ЮАР было создано только 658 000 новых рабочих мест. В 2006г. темпы экономического роста замедлились, в I кв. в стране было создано 10 000 новых рабочих мест, что меньше по сравнению с предыдущими кварталами.

ЮАР испытывает нехватку высококвалифицированных рабочих кадров. Правительство решает данную проблему путем введения квот на выдачу разрешений на трудовую деятельность специалистам определенной категории. Эти меры призваны облегчить въезд иностранных специалистов в ЮАР для ведения трудовой деятельности.

Пенсия. История пенсионного вопроса в ЮАР является зеркальным отражением истории самой страны. Первые пенсии с 1928г. выплачивались исключительно белому меньшинству, а с 40гг. право на пенсию было предоставлено и черноко-

жему населению, однако суммы пенсионных выплат рассчитывались по расовому признаку, и до 1993г. разница между ними была огромной.

В соответствии с конституцией ЮАР 1996г., каждый имеет право на социальную защиту и социальную поддержку. Система пенсионного финансирования:

- Пенсия (профессиональная, производственная). Выплачивается работнику, достигшему пенсионного возраста (для женщин — 60 лет, для мужчин — 65 лет), из пенсионного фонда организации-работодателя, сформированного на основе отчислений сотрудников и работодателя согласно схеме пенсионного обеспечения.

- Гранты по старости (выделяемые в соответствии с законом о социальной помощи/Social Assistance Act, №13, 2004г.). Предоставляются пожилым южноафриканцам, которые не получают пенсию и не могут самостоятельно обеспечить минимальные нужды, что устанавливается с учетом проверки степени нуждаемости. Выплаты производятся из налоговых поступлений.

- Частные сбережения (сбережения, откладываемые на «черный день», а также в качестве пенсионного накопления).

В июле 2006г. население ЮАР составляло 47,4 млн.чел., из числа которых 3,7 млн.чел. — лица старше 60 лет. По данным годового отчета министерства социального развития в 2005/6 фин.г. гранты по старости были предоставлены 2,2 млн.чел.

В ЮАР разрабатывается Национальный план действий по проблемам старения населения (National Plan of Action on Ageing), пересматриваются стандарты домов престарелых. Из последних законодательных инициатив — вступление в силу закона о пожилых людях (Older Persons Act) в нояб. 2006г.

21 фев. 2007г. министр финансов ЮАР Т. Мануэл представил на заседании парламента проект национального бюджета на 2007/8 фин.г., а также объявил о планах правительства по введению новой схемы социальной безопасности в 2010г. Министр озвучил предложения по реформированию системы налогообложения пенсионных фондов (18%, что ежегодно лишает пенсионеров 1 млрд.долл.), облегчению условий пенсионных накоплений для низкооплачиваемых работников, вовлечению частного сектора для создания единой пенсионной системы. Заявлено о повышении размера госпенсии с 820 до 870 рандов ЮАР (116 долл.), которая с момента введения новой социальной схемы будет являться минимальной пенсионной выплатой.

**Борьба со СПИДом.** Южно-Африканская Республика подверглась одной из самых страшных эпидемий ХХIв. — СПИД. По количеству ВИЧ-инфицированных и больных СПИДом ЮАР занимает 6 место в мире. В стране насчитывается 5,5 млн. носителей ВИЧ-инфекции. Каждый день от СПИДа и связанных с ним болезней умирает почти 1000 чел., а 1500 становятся ВИЧ-инфицированными.

Первый случай заболевания СПИДом в ЮАР зафиксирован в 1982г. За 25 лет эпидемия приобрела угрожающий размах. Широкое распространение ВИЧ-инфекции в ЮАР привело к тому, что к 2007г. почти каждый из 5 взрослых стал носителем вируса, а смертность среди граждан ЮАР от 15 до 49 лет на 71% является следствием эпидемии

СПИДа. Согласно исследованиям минздрава ЮАР, 30,2% беременных женщин являются носителями ВИЧ-инфекции по сравнению с показателем в 0,8% в 1990г. Наибольший уровень заболеваемости наблюдается в провинциях Квазулу-Натал, Мпумаланга и Гаутенг, самый низкий показатель — в пров. Западный Кейп.

Среди множества причин столь бурного развития эпидемии в ЮАР эксперты выделяют бедность и социальное неравенство, высокий уровень инфекционных заболеваний, передающихся половым путем, большое число изнасилований, низкий статус женщин, безработицу. Основной причиной называется пассивность правительственных структур в вопросах борьбы со СПИДом на протяжении многих лет. Несмотря на учреждение в 1992г. специального национального органа по вопросам СПИДа и проведение в 1995г. в ЮАР первой международной конференции по СПИДу, уровень заболеваемости продолжал расти. Принятый правительством ЮАР пятилетний план по борьбе со СПИДом на 2000-05гг., призванный сократить рост заболеваемости и улучшить социальное обеспечение ВИЧ-инфицированных, не смог остановить эпидемию. Только в 2003г. под давлением средств массовой информации правительство официально поддержало применение антиретровирусных препаратов уже после их введения во многих беднейших африканских странах, включая Уганду, Замбию, Нигерию, Ботсвану. Выделенных на данные лекарства средств в 2005г. хватило на 21% нуждающихся.

В I пол. 2007г. правительство планирует приступить к осуществлению нового пятилетнего плана борьбы со СПИДом на 2007-11гг. (представлен в парламент), отражающего восприятие распространения СПИД в ЮАР как серьезнейшей проблемы южноафриканского общества. Проект национального стратегического плана включает четыре основных направления действий: предотвращение распространения инфекции; предоставление лечения, ухода и необходимой помощи ВИЧ-инфицированным и больным СПИДом; защита прав больных; осуществление мониторинга и исследований в данной сфере. Основными целями плана являются сокращение к 2011г. вдвое роста заболеваемости ВИЧ, обеспечение необходимым лечением и поддержкой 80% взрослых из числа ВИЧ-инфицированных и больных СПИДом, а также ликвидация информационной неграмотности в вопросах данного заболевания.

В одном из последних докладов Всемирного банка содержится предупреждение о возможности экономического краха ЮАР, если не будут приняты адекватные меры против распространения СПИД. Эпидемия СПИДа может опустошить ряды учителей и научных работников. На конец 2006г. 21% учителей имеют положительный анализ на ВИЧ. Самый высокий показатель заболеваемости относится к наиболее активной и работоспособной группе населения страны в возрасте от 20 до 34 лет.

### Экономика-2006

**К**урс, осуществляемый правительством ЮАР в области экономики, строится на базе среднесрочной программы «Инициатива ускоренного роста с широким социальным и этническим участием для Южной Африки». В ней поставлена цель довести среднегодовой прирост ВВП в 2004-

09гг. до 4,5% и, по крайней мере, до 6% в 2010-14гг. Повышенная динамика развития должна способствовать сокращению бедности и безработицы к 2014г. в 2 раза. Особое внимание в программе уделяется развитию инфраструктуры, ускорению земельной реформы, ограничению преступности, повышению квалификации трудоспособного населения, борьбе с социальным неравенством. Правительство останется приверженным рыночным реформам и поддержанию бюджетно-финансовой дисциплины. Центральные власти намерены поощрять партнерство между государственным и частным сектором, но проведение приватизации больше не будет приоритетом.

Ключевым элементом «Инициативы» является поддержка организаций с участием государства в транспортной, энергетической и ряде других сфер. К числу таких субъектов хозяйственной деятельности относятся, например, Escom в энергетике и Transnet в портовом хозяйстве, на железнодорожном и трубопроводном транспорте. Через эти организации планируется наращивать приток в экономику государственных капиталовложений. Правительство рассчитывает повысить эффективность деятельности госпредприятий посредством осуществления структурных преобразований и продажи в среднесрочной перспективе второстепенных активов.

Реализация правительственных планов привела к определенным положительным результатам. Реальный прирост ВВП в IV кв. 2006г. составил 5,6%, а в целом за пред.г. — 5%. На конец 2006г. южноафриканская экономика находилась на подъеме с сент. 1999г. Устойчивый рост ВВП продолжался 90 месяцев и составлял в среднем 4% в год. Подъем в строительстве и повышение внутреннего спроса позволяют рассчитывать на реальный прирост ВВП в 2007г. и 2008г. на уровне соответственно 4,8 и 5,2%. Позитивной динамике способствуют благоприятные внешние условия и эффективная макроэкономическая политика правительства ЮАР.

Предпосылки для подъема экономики в 2006г. сложились по ряду направлений. Активно рос потребительский спрос, увеличивались государственные и частные инвестиции. В относительно небольшом строительном секторе темпы развития оказались весьма значительными: объем работ в нем вырос на 13,3% вследствие бума на рынке жилья и в инфраструктурной сфере. В перспективе строительство получит новый импульс для своего развития благодаря повышенному вниманию к сооружению нежилых зданий и осуществлению крупных вложений в инфраструктуру.

Объем производства в обрабатывающей промышленности (на нее приходится 16% ВВП) в 2006г. увеличился на 4,8%, особенно высокие результаты были достигнуты в IV кв.

В области финансовых и деловых услуг, а также операций с недвижимостью (на эти виды деятельности приходится 19% ВВП) прирост в 2006г. достиг значительного уровня — 8,3% благодаря росту корпоративной активности и расширению продаж жилья. Развитию торговли способствовали повышение потребительского спроса и подъем (хотя и менее активный, чем в 2004-05гг.) на транспорте, в складском хозяйстве, в сфере телекоммуникационных и финансовых услуг. Перспективы развития третичного сектора южноафри-

канской экономики оцениваются экспертами группы ABSA как весьма благоприятные.

Результаты в первичном секторе экономики ЮАР в 2006г. оказались недостаточно удовлетворительными: в горнодобыче зарегистрирован спад на 0,7%, а в сельском хозяйстве, пострадавшем от засухи, — на 13,1%.

Прогнозируемый рост цен на кукурузу и домашний скот будет способствовать подъему аграрного сектора. Горнодобывающая промышленность может рассчитывать на давно ожидавшееся увеличение капиталовложений.

Позитивные тенденции наблюдаются в бюджетно-финансовой сфере ЮАР. В 2006/7 фин.г. госбюджет впервые удалось свести с профицитом. Минфин ЮАР рассчитывает добиться такого же результата и в тек. фин.г., начавшемся 1 апр. Опросы общественного мнения показывают, что 2/3 граждан одобряют политику правительства в бюджетной сфере, но за счет целенаправленного выделения государственных средств не удается решить многие социальные проблемы. Половина населения ЮАР живет за чертой бедности, и, несмотря на создание ежегодно 500 тыс. новых рабочих мест, уровень безработицы остается высоким.

В условиях благоприятных макроэкономических тенденций правительство намерено играть более активную роль в экономической сфере. В правительственных кругах растет уверенность в том, что рыночные силы сами по себе не смогут решить такие перманентные проблемы, как бедность значительной части населения и неравенство граждан, поэтому все большее внимание уделяется модели, получившей название *developmental state*.

12 млн. чел. (население ЮАР составляет 47 млн.) получают правительственные гранты. Существенно расширился доступ южноафриканского населения к системам надежного водоснабжения, централизованному электроснабжению, дорогам с твердым покрытием. В ближайшие 3 года правительство намерено довести государственные ассигнования до 2 трлн. рэндов (278 млрд.долл.), причём их прирост составит в среднем 8% в год.

По мнению экспертов Economist Intelligence Unit, государство в ЮАР более эффективно мобилизует средства для пополнения бюджета, чем расходует аккумулированные в нем средства. Госкомпания Escom направляла капиталовложения в основном на обеспечение доступа к централизованному электроснабжению для миллионов граждан, лишенных его в годы апартеида, но недостаточно внимания уделяла строительству новых энергетических мощностей. Следствием такой политики стали частые перебои с электроснабжением, в том числе в крупных г.г. (Кейптауне, Йоханнесбурге). Учитывая прежние просчеты, Escom планирует направить в ближайшие 5 лет 97 млрд. рэндов (13,6 млрд.долл.) на строительство новых электростанций, расширение мощностей действующих и пуск в эксплуатацию временно законсервированных энергетических объектов. Однако данный план, по мнению Economist, принят с большим запозданием. Строительство электростанций, как правило, занимает несколько лет и поэтому перебои с энергоснабжением в обозримом будущем неизбежны не только для ЮАР, но и для ряда соседних государств, зависящих от поставок, осуществляемых Escom.

С определенными проблемами государству приходится сталкиваться при осуществлении антиинфляционной политики, которая приобретает особую актуальность в период подъема национальной экономики. Уровень инфляции (рассчитывается относительно соответствующего аналогичного периода пред.г. на базе индекса потребительских цен без учета процентов по ипотечному кредиту) в начале 2007г. несколько сократился — с 5,7% в январе до 4,9% в феврале, благодаря снижению цен на бензин. Цены на продовольствие (их «вес» в индексе потребительских цен особенно высок) выросли на 7,9% в феврале по сравнению с 8,3% в январе. Было зарегистрировано снижение цен на мясо и овощи и повышение — на зерно и фрукты. Несмотря на понижательные тенденции в движении мировых цен на нефть, инфляционные процессы в конце 2006г. усиливались из-за высокой стоимости продовольствия (связанной с неблагоприятными для сельского хозяйства погодно-климатическими условиями), ослабления рэнда, роста объемов кредитования (при некотором его замедлении). В предстоящие месяцы указанные факторы будут продолжать действовать, хотя во II пол. 2007г. — в ослабленном виде из-за последствий прошлогоднего повышения базовых процентных ставок в банковской системе. В условиях эффективной бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политики, снижения удельных расходов на оплату труда в частном секторе (благодаря росту производительности), умеренного роста заработной платы на государственных и негосударственных предприятиях, сведения к минимуму монопольного ценообразования, относительно стабильных цен на энергоносители годовой рост потребительских цен в 2007–08гг. останется в пределах 3–6%, установленных Резервным банком ЮАР. По мнению экспертов Economist Intelligence Unit, наиболее вероятными показателями будут 4,8% в 2007г. и 4,7% в 2008г.

Серьезной проблемой для ЮАР остается нестабильность национальной валюты. Рэнд является одной из самых неустойчивых денежных единиц в группе стран с развивающейся рыночной экономикой, его курс в 2006г. снизился относительно доллара на 6,4% и составил в среднем за год 6,76 ед. за 1 долл. В октябре было зарегистрировано снижение до 7,66 ед. (по отношению к той же базе), а в декабре — повышение до 7,04 вследствие роста мировых цен на сырьевые товары и усиления интереса к ЮАР со стороны иностранных инвесторов, который в определенной мере ослаблял влияние такого фактора, как опасения в связи со значительным дефицитом платежного баланса ЮАР по текущим операциям. В янв.-фев. 2007г. курс национальной валюты снизился до 7,17 ед. за 1 долл. В марте торговля средстами в рэндах велась в основном по более низкому курсу — 7,2–7,4 ед. за 1 долл., что связано с ситуацией на рынках стран с развивающейся рыночной экономикой, ухудшившейся из-за беспокойства по поводу роста глобальных макроэкономических рисков. В отличие от ослабления рэнда в прежние годы, в 2007г. его курс поддерживается рекордными по размерам валютными резервами, достигшими в фев. 2007г. 23,6 млрд.долл. благодаря притоку финансовых средств из-за рубежа. Высокий уровень банковского процента также оказывает стабилизирующее влияние на национальную валюту ЮАР.

Фактором, ослабляющим южноафриканскую денежную единицу, остается постоянное сведение платежного баланса по текущим операциям с отрицательным сальдо. Из-за расширения закупок за рубежом прогнозируется сохранение этого дефицита при относительном сокращении с 6% ВВП в 2007г. до 5,7% в 2008г. В 2006г. данный показатель составлял 6,2% ВВП вследствие повышенного спроса на импортную продукцию в условиях укреплении национальной экономики. В экспортной сфере наблюдалась повышательная тенденция, связанная с ростом мировых цен на золото и активным спросом на промышленные товары из ЮАР. Импорт рос быстрее экспорта под влиянием высоких цен на энергоносители и другие сырьевые товары, а также на производственное оборудование. Дефицит по «невидимым» статьям платежного баланса вырос, несмотря на значительное увеличение поступлений по статье «доходы» и «оказание услуг» (благодаря развитию туризма и притоку средств, полученных в качестве дивидендов и процентных платежей). Эффект от подобного роста снижался из-за увеличения платежей за услуги, оказанные иностранными провайдерами южноафриканским клиентам.

На внешнеторговый и платежный баланс ЮАР в обозримой перспективе большое влияние окажут высокие цены на основные экспортные товары этой страны — золото и платину, а также прогнозируемое снижение в 2007–08гг. цен на нефть, связанное с ростом ее предложения на рынке.

На решение проблем в сфере платежных отношений ЮАР с иностранными партнерами ориентирована внешнеэкономическая стратегия страны. Большое внимание в ней уделяется всеафриканской инициативе «Новое партнерство для развития Африки» («Непад»), последовательным сторонником которой является южноафриканский президент Т. Мбеки. ЮАР сохранит ориентацию на активное участие в многосторонних переговорах по линии ВТО, в ходе которых эта страна, как правило, отстаивает интересы африканских государств с низкими доходами на душу населения. Важным направлением внешнеэкономической политики ЮАР является укрепление ее связей с азиатскими и ближневосточными странами.

Основным внешнеторговым партнером ЮАР останется Евросоюз. Умеренный рост ВВП ЕС (на 2,4% в 2007г. и 2,3% в 2008г.) будет способствовать поддержанию достигнутого объема южноафриканского экспорта на западноевропейский рынок, однако значительного увеличения не ожидается.

Рост дисбалансов в мировой экономике в последний год привел к усилению элементов риска в сценарии внешнеэкономических условий для развития ЮАР. Синхронизированное ужесточение в денежно-кредитной сфере развитых стран могло бы оказать весьма негативное воздействие на общемировой спрос, а значит, и на поставки из ЮАР. Дестабилизирующие факторы уже привели в мае-июне 2006г., а также в марте 2007г. к нарушению равновесия на рынках ряда стран с развивающейся рыночной экономикой, включая ЮАР. Нестабильности способствует неопределенность в отношении темпов развития американской экономики и инфляционных тенденций в ней, а также в отношении устойчивости дефицита платежного баланса США по текущим операциям и степени ужесточения денежно-кредитной политики

Банком Японии. Влияние неустойчивости в глобальных финансах может оказаться особенно сильным для таких рынков, как южноафриканский, куда предпочитают направлять портфельные капиталовложения международные инвесторы, рассчитывающие на получение крупной прибыли.

Основные данные о развитии экономики ЮАР

	I	II	III	IV
ВВП (млрд. рэндов, в текущих ценах) .....	1539,3	1726,7	1841,6	1980,1
ВВП (млрд. рэндов, в ценах 2000г.) .....	1115,9	1171,5	1227,8	1291,8
ВВП (млрд.долл., в текущих ценах) .....	242	255,2	248,9	252,2
ВВП на душу населения (долл.) .....	5688	6035	5930	6034
Прирост реального ВВП (%) .....	5,1	5	4,8	5,2
Дефицит или профицит госбюджета (% ВВП) .....	-0,6	0,6	0,5	-0,2
Экспорт (млрд. рэндов, в текущих ценах) .....	423	515,4	614,7	696,7
Экспорт (млрд. рэндов, в ценах 2000г.) .....	295,6	311,9	333	354,2
Экспорт (млрд.долл., в текущих ценах) .....	66,5	76,2	83,1	88,7
Товарный экспорт (млрд.долл., в ценах фоб) .....	55,3	61,7	65,7	68,5
Импорт (млрд. рэндов, в текущих ценах) .....	437,2	573,5	717	853,6
Импорт (млрд. рэндов, в ценах 2000г.) .....	332,4	393,7	446,8	500
Импорт (млрд.долл., в текущих ценах) .....	68,7	84,8	96,9	108,7
Товарный импорт (млрд.долл., в ценах фоб) .....	56,5	68,5	72,6	75,7
Рост экспортных цен (%) .....	6,6	8,5	3,3	0,7
Рост импортных цен (%) .....	5,9	4,1	1,6	0,5
Дефицит платеж. баланса по тек. операциям (% ВВП) .....	9,1	15,7	15	14,3
Приток прямых иностранных инвестиций (млрд.долл.) .....	6,1	2,5	2,8	3,1
Прямые иностранные инвестиции, в накоплении (млрд.долл.) .....	77,4	79,9	82,7	85,7
Средняя депозитная ставка (%) .....	6	7,1	7,3	8
Внешний долг (млрд.долл.) .....	30,6	31,5	33,6	34,2
Курс рэнда (в среднем за год, ед. за долл.) .....	6,36	6,76	7,40	7,85
Курс рэнда (на конец года, ед. за долл.) .....	6,33	7,04	7,63	8,03
Населения (на конец года, млн.) .....	42,6	42,3	42	41,8
Зарегистр. безработных (млн.) .....	4,4	4,3	4,6	4,8
Уровень безработицы (%) .....	26,6	25,6	27,2	28,2

Примечание. I – 2005г., II – 2006г., III – 2007г. (прогноз), IV – 2008г. (прогноз).

## Экономика-2005

Южно-Африканская Республика на протяжении 15 лет, прошедших после демонтажа в этой стране системы апартеида, сохраняла уверенное лидерство в Африке по масштабам и степени диверсификации своей экономики. Позиции ЮАР заметно укрепились в 2003-05гг. благодаря ускорению экономического развития. В предг. прирост ВВП ЮАР (5%) оказался самым высоким за последние 15 лет. Достаточно благоприятным является и прогноз на 2006г. – 4,8%. Подобная тенденция во многом объясняется позитивными процессами в мировой экономике, в то же время не следует преуменьшать и значение курса, проводимого южноафриканским правительством, в частности инициативы, получившей название «Содействие росту, увеличение занятости и перераспределение материальных благ».

Продуманная денежно-кредитная политика позволила сдержать инфляцию на уровне 4,5% в год при низких% ставках по краткосрочным кредитам. В бюджетно-финансовой области удалось не допустить чрезмерного увеличения превышения расходов над доходами, которое в 2005/6 фин.г. оставалось сравнительно низким – 0,5% ВВП. В таких условиях заметно выросли официальные валютные резервы ЮАР, усилилось доверие иностранных инвесторов к политике южно-

африканских властей и национальной валюте. Несколько международных рейтинговых агентств повысили свои оценки для данной страны, что должно привести к снижению расходов заемщиков из ЮАР при получении заемных средств за рубежом. Удешевление кредита и устойчивый экономический рост дадут возможность центральным властям этой страны увеличить ассигнования на цели развития и без особых проблем финансировать растущий (из-за повышающегося спроса внутри страны) дефицит платежного баланса по текущим операциям.

Несмотря на позитивные тенденции в национальной экономике, в ЮАР не преодолен дуализм в экономике и социальной сфере. Если белое население и представители растущего среднего класса из числа африканцев извлекают несомненные выгоды из устойчивого подъема в хозяйственном комплексе данной страны, то значительная часть ее коренных жителей по-прежнему живет за чертой бедности. До сих пор Африканскому национальному конгрессу удавалось проводить жесткую макроэкономическую политику, сохраняя поддержку коренных жителей стран. Возможен рост недовольства, что чревато дестабилизацией в политической и социальной сфере.

После демонтажа системы апартеида темпы развития в ЮАР были ниже, чем во многих государствах с переходной или развивающейся экономикой. Динамика хозяйственного роста в стране не позволила существенно сократить безработицу. Радикальному улучшению экономического положения мешали низкий уровень капиталовложений внутри страны, слабый приток иностранного капитала, недостаточное развитие базовой инфраструктуры, слабая конкуренция и нехватка квалифицированных кадров.

Основные данные о развитии экономики ЮАР

	I	II	III	IV
ВВП (млрд.долл.) .....	215,9	236,9	255,7	260,3
Прирост реального ВВП (%) .....	4,5	4,9	4,0	3,5
Уровень инфляции (%) .....	1,4	3,4	4,6	4,5
Бюджетный дефицит (% ВВП) .....	1,5	0,5	1,5	2,0
Товарный экспорт (млрд.долл.) .....	48,4	54,5	60,0	65,0
Товарный импорт (млрд.долл.) .....	48,5	56,0	62,5	65,5
Дефицит платежного баланса по текущим операциям (млрд.долл.) .....	6,9	9,6	10,9	9,0
Дефицит платежного баланса по текущим операциям (% ВВП) .....	3,2	4,1	4,3	3,5
Нетто-приток прямых иностранных инвестиций (млрд.долл.) .....	-1,1	5,6	2,0	2,0
Валовой внешний долг (млрд.долл.) .....	27,9	30,0	37,0	40,0
Краткосрочный внешний долг (млрд.долл.) .....	10,5	11,5	12,0	12,0
Внешний долг (% экспорта) .....	47	44	49	49
Расходы на обслуживание внешнего долга (% экспорта) .....	10	7	7	7
Официальные валютные резервы (млрд.долл.) .....	13,1	18,6	21,0	20,0
Степень покрытия валютными резервами потребностей в импорте (месяцев) .....	2,4	2,9	3,0	2,7
Цена на золото на Лондонском рынке (долл. за тр. унц.) .....	410,0	445,0	600,0	650,0
Биржевой индекс на Йоганнесбургской бирже (на конец года; в 2006г. – на 3 июля) .....	12657	18097	18626	-
Курс рэнда (на конец года; ед. за долл.) .....	5,63	6,32	6,60	7,00
Среднемесячный курс рэнда (ед. за долл.) .....	6,42	6,35	6,40	6,80

Примечание. I – 2004г., II – 2005г., III – 2006г. (прогноз), IV – 2007г. (прогноз). Источник: Economic Research of Alliance Group and Dresdner Bank, 3/2006.

Первичный сектор национальной экономики в янв.-сент. 2005г. вырос относительно того же периода пред.г. на 3,9%. Рост в сельском хозяйстве (в котором создается только 3% ВВП) составил 4,9%, в основном благодаря рекордному урожаю кукурузы и неплохим результатам в животноводстве. Высокий курс рэнда и недостаточное развитие инфраструктуры помешали еще большему подъему аграрного сектора. Излишки кукурузы могли бы экспортироваться в большем объеме, что содействовало бы поддержанию цен на нее на высоком уровне. В действительности же произошло их снижение и многие сельхозпроизводители оказались на грани банкротства. Неплохие позиции ЮАР по внесезонному экспорту цитрусовых, вина и другой продукции в страны Северного полушария оказались ослабленными. Эксперты ОЭСР и АФБР (см. African Economic Outlook 2006) считают, что улучшение положения в сфере транспортной инфраструктуры отвечает интересам как мелких фермерских хозяйств, так и крупного, ориентированного на экспорт агробизнеса.

Добывающая промышленность ЮАР, в которой создается 7% ВВП (10% в 1990г.), выиграла от повышенного спроса в мире на ее продукцию и от высоких цен на нее. За исключением золота, добыча другого сырья (платины, меди, никеля, железной руды) быстро росла. Благодаря высоким мировым ценам на платину соответствующая отрасль добывающей промышленности ЮАР развивалась особенно успешно: доля данной страны в общемировом производстве этого драгоценного металла составила 78%. Иное положение сложилось в золотодобыче: несмотря на удорожание золота, его производство в рассматриваемой стране сократилось на 21% в 2000-04гг. и еще на 12% в янв.-сент. 2005г. Тем не менее в пред.г. ЮАР занимала ведущее место в мире по добыче золота. На ее долю приходилось 14% соответствующего общемирового показателя (по запасам — 40%). Негативное воздействие на положение в отрасли оказало истощение месторождений с благоприятными условиями для эксплуатации, а также укрепление национальной валюты. Повышение цен на золото в рэндах в конце пред.г. позитивно сказалось на золотодобывающем бизнесе и содействовало подъему отрасли в 2006г.

ЮАР занимает ведущее место в мире по производству хрома (на ее долю приходится 44% соответствующего общемирового показателя и 40% — по запасам) и ванадия (43 и 23%) и 2 место — по производству марганца (16 и 80%). По добыче алмазов ЮАР находится на 5 месте в мире (обладая 12% общемировых запасов). Отрасль переживает сложные времена из-за истощения многих старых месторождений. Аналогичные позиции ЮАР занимает и по добыче угля, имеющей в этой стране неплохие перспективы.

Вторичный сектор национальной экономики (на него приходится 23% создаваемого в стране ВВП) вырос в янв.-сент. 2005г. относительно того же периода пред.г. на 4,9%. Прирост в обрабатывающей промышленности оказался вполне удовлетворительным (4,6%), хотя повышательной тенденции в определенной мере препятствовал высокий курс денежной единицы ЮАР. Данный фактор позволил сохранять банковские процентные ставки на относительно низком уровне, что немаловажно для поддержания подъема южноафриканской промышленности.

Некоторые ее отрасли сталкиваются с серьезными трудностями. Текстильная промышленность несет потери из-за «дорогого» рэнда и обострения конкуренции после отказа государств — участников ВТО от квотирования импорта текстиля. Несмотря на высокие ввозные пошлины (40% на некоторые виды текстильной продукции), другие формы поддержки со стороны государства и преференциальный доступ на рынок США (в соответствии с американским Законом о содействии росту в Африке и возможностях сотрудничества с нею), занятость в текстильном и швейном секторах в 2000-04гг. сократилась на 7,5%. Рассчитывать на дополнительные протекционистские меры производителям этой продукции не приходится, поэтому перед ними стоит альтернатива либо повышать эффективность производственной деятельности, либо сокращать выпуск продукции.

Ситуация в другой отрасли промышленности — автомобилестроении, создающем 6,4% ВВП и обеспечивающем работой 32 тыс. рабочих и служащих, не столь серьезна, как в текстильной индустрии, однако она осложняется наличием ряда проблем. По сравнению с другими странами в ЮАР низка производительность труда и высоки производственные издержки в данной отрасли. Действие этих негативных факторов ослабляется дешевизной электроэнергии и сырья, предоставлением экспортных субсидий и льготными таможенными тарифами, предусмотренными Программой развития автомобилестроения. Субсидирование не совместимо с правилами и нормами ВТО и может быть сокращено или даже вообще прекращено, что поставит южноафриканских продуцентов в сложное положение.

Третичный сектор национальной экономики, обеспечивающий создание 66% ВВП, выиграл от роста спроса в стране больше, чем другие секторы, что позитивно сказалось на темпах его развития: в янв.-сент. 2006г. они составили относительно аналогичного периода пред.г. 5,3%. Значительным этот показатель оказался в секторе финансовых услуг — 8,4% (благодаря расширению финансирования операций с недвижимостью и реализации инициативы по обеспечению доступа малоимущих граждан к банковским услугам). Больше развитие получил бизнес и в таких областях, как сектор недвижимости, проектные работы (связанные с реализацией крупных инфраструктурных инициатив), связь (особенно мобильного типа), транспорт и дистрибьюторские услуги. Сфера туризма сумела справиться с трудностями, обусловленными повышением курса рэнда, и принять в I-III кв. 2005г. на 10% гостей из-за рубежа больше, чем за тот же период 2004г. В 2004г. страну посетило 6,7 млн. иностранных туристов. Данный показатель еще больше возрастет в 2010г., когда в ЮАР состоится Чемпионат мира по футболу.

Рост производства в рассматриваемой стране происходит в основном под влиянием повышения внутреннего спроса (в 2005г. на 6,5%). Его активизация связана с увеличением доходов домохозяйств, особенно отличающихся их низким уровнем. Малоимущие граждане выиграли от повышения заработной платы, создания новых рабочих мест, роста социальных выплат. Повышению спроса (со стороны растущего среднего класса из числа представителей коренного населения) способствовала активизация потребительского кре-

дитования под влиянием низких банковских процентных ставок и расширения возможностей для кредитного обеспечения (в условиях роста цен на дома и квартиры). В результате задолженность домохозяйств резко выросла (до 62% располагаемых доходов во II кв. 2005г.). Обслуживание долга остается на приемлемом уровне – 6,5% располагаемых доходов. Наиболее состоятельные граждане также ощутили положительное влияние на уровень потребления улучшения своего материального положения, связанного с подъемом на Йоханнесбургской фондовой бирже (на 35% в апр. – сент. 2005г.). Улучшились перспективы для бизнеса, выросли частные инвестиции.

Экономический рост в ЮАР в т.г. происходит достаточно активно. Можно ожидать замедления роста личного потребления (до 3,4%) вследствие менее значительного повышения оплаты труда, чем в 2005г. Согласно прогнозу, основным фактором экономического роста будет увеличение капиталовложений (на 7,6%) под влиянием правительственных планов, направленных на подъем энергетики, транспорта и зон промышленного развития. Госинвестиционные проекты могут способствовать активизации в области частных инвестиций. В зоне промышленного развития «Коэга» будет построен алюминиевый завод мощностью 660 тыс.т. металла в год, что потребует капиталовложений в 2,2-2,5 млрд.долл. Данный проект обсуждается южноафриканским правительством и группой Alcan. Зона «Коэга» должна привлечь и других иностранных инвесторов.

ЮАР является одной из наиболее развитых стран Африки, доля которой составляет около 28% ВВП, 40% промышленной и 30% сельскохозяйственной продукции континента. По данным Всемирного банка, в 2005г. ЮАР занимала 29 место в мире по объему ВВП, а также численности населения, составляющего лишь 3% от населения Африки. Однако на долю ЮАР приходится 62% производимой на континенте электроэнергии и 45% добываемого минерального сырья.

Благодаря относительно высокому курсу рэнда, позволяющему снижать инфляционное давление на экономику, золотовалютные резервы ЮАР в конце 2005г. достигли 20 млрд.долл. (в 2004г. – 15 млрд.), что способствовало повышению кредитного рейтинга страны.

ЮАР богата полезными ископаемыми, в ее недрах сосредоточено более 90% мировых запасов марганца, платиноидов (%) – 82, хрома – 58, золота – 53, ванадия – 50, алмазов – 20; на южном шельфе страны имеются месторождения нефти и газа. Страна занимает лидирующие позиции в мире по разведанным запасам и добыче золота, алмазов, металлов платиновой группы, ванадиевых руд, хромового и марганцевого сырья, каменного угля и урана. По оценкам Горной палаты ЮАР, добыча золота в 2004г. по сравнению с 2003г. снизилась на 8,8% – до 343 т (самый низкий показатель с 1931г.).

Прирост ВВП в 2005г. составил 5% (в 2004г. – 2,8%), а ВВП в расчете на душу населения – 3,5 тыс.долл., однако распределяется неравномерно. Так, в провинциях Гаутенг и Западный Кейп, где сосредоточена основная часть белого населения страны, он превышает 26 тыс.долл., а в беднейших «черных» провинциях – лишь 300 долл.

В связи с позитивными тенденциями в экономике правительство ЮАР в бюджете на 2006г. заложило

рост ВВП в 4,9%. Прирост ВВП в последние годы способствовал расширению базы налогообложения, что позволило увеличить доходную часть бюджета на 6,7 млрд.долл. и снизить бюджетный дефицит до 0,5% ВВП. В связи с подъемом в экономике в 2006г. доходная часть бюджета определена в 73,2 млрд.долл. (на 11,5 млрд. больше, чем в 2005г.), а расходная – в 77,5 млрд. В 2006г. дефицит бюджета, по оценкам, составит 4,3 млрд.долл.

Приоритетами налоговой политики ЮАР в 2006г. являются снижение налогового бремени (снижен налог на индивидуальные доходы) и упрощение административного регулирования деятельности малого и среднего предпринимательства и др. В бюджете 2006г. налог на пенсионные сбережения снижен с 18 до 9%, а пенсия по возрасту повышена в среднем до 135 долл. в месяц. Объявлена налоговая амнистия для малого бизнеса, отменены акцизы на алкогольную и табачную продукцию.

Ведущими отраслями экономики ЮАР являются финансовый сектор и недвижимость (в 2005г. доля ВВП – 18,3%), обрабатывающая промышленность (%) – 17,2, оптовая и розничная торговля, гостиничный и ресторанный бизнес – 13, транспорт и связь – 9,5, горнодобывающая промышленность – 6,5, сельское хозяйство, рыболовство и лесное хозяйство – 2,9, а также строительство.

В стране насчитывается более 60 тыс. фермерских хозяйств и кооперативов, обрабатываемые угодья составляют 105 млн. га, поголовье скота превышает 13,5 млн. голов. В 2005г. было собрано пшеницы 2,32 млн.т. и кукурузы – более 8 млн.т.

Протяженность двухполосных шоссе составляет 1,44 млн.км. и однополосных – 4 млн. Ежегодно вводится в эксплуатацию около 8 тыс.км. новых автодорог. Из 31,5 тыс.км. железнодорожных путей более половины электрифицировано. ЮАР располагает самым большим в Африке числом зарегистрированных самолетов, современной сетью системы контроля за движением воздушного транспорта. В стране более 30 международных аэропортов, в т.ч. три мирового уровня (Кейптаун, Дурбан и Йоханнесбург).

В 2005г. за счет повышения курса национальной валюты возрос объем внешней торговли в долларовом выражении. Внешнеторговый оборот достиг 104 млрд.долл. (в 2004г. – 93,5 млрд.). Укрепление рэнда в 2004г. сдерживало рост экспорта, но стимулировало увеличение импорта, что привело к образованию дефицита внешнеторгового баланса (3,4 млрд.долл.). Основными торговыми партнерами ЮАР являются Евросоюз, США, Япония, Китай, страны Ближнего Востока, государства Сообщества развития юга Африки (САДК).

Товарооборот ЮАР со странами Евросоюза в 2005г. составил 27,2 млрд.долл. (отрицательное сальдо – 3,75 млрд.), с США – 6,96 млрд. (положительное сальдо – 0,4 млрд.), с Японией – 5,98 млрд. (положительное сальдо – 0,78 млрд.). Объем торговли со странами САДК составил 4,03 млрд.долл. (положительное сальдо – 2,44 млрд.).

В 2005г. экспорт ЮАР достиг 54,13 млрд.долл., а основными статьями были металлы и изделия из них – 5,8 млрд.долл. (18,5%), минеральное сырье – 4,2 млрд. (12,8%), автомобили и комплектующие – 3,39 млрд. (10,8%), драгоценные металлы, а также драгоценные и полудрагоценные камни – 3,23 млрд. (10,3%), машины и оборудование – 3,11 млрд. (9,9%).

В 2005г. объем импорта составил 50 млрд.долл., в т.ч. машин и оборудования было ввезено на 9,3 млрд. (27,4%), минерального сырья — на 4,34 млрд. (12,8%), химической продукции — на 3,45 млрд. (10,1%), запчастей и компонентов для транспортных средств — на 3,22 млрд. (9,5%), металлов и изделий из них — на 1,42 млрд. (4,2%). На июнь 2005г. внешний долг ЮАР составил 46,1 млрд.долл.

ЮАР является членом Всемирной торговой организации (ВТО); Южно-Африканский союз был одним из соучредителей ГАТТ в 1947г.

С 2003г. после проведения ряда многосторонних переговоров в рамках Доха-раунда ЮАР больше внимания стала уделять формированию льготных торговых режимов на двусторонней основе. Среди главных контрагентов, переговоры с которыми активизировались, — США и Европейская ассоциация свободной торговли. Ведутся переговоры по созданию зоны свободной торговли с блоком Южноамериканского общего рынка («Меркосур»). В среднесрочной перспективе намечено формирование зон свободной торговли с КНР, Индией, Нигерией.

Тема либерализации мировой торговли с/х продукцией является для ЮАР приоритетной, в связи с чем южноафриканцы активно действуют в составе «группы 20».

Политическая напряженность на Ближнем Востоке вынуждает ЮАР активизировать поиск альтернативных источников закупки нефти и нефтепродуктов вне стран Персидского залива.

В 1996г. страны южноафриканского региона объединились в Сообществе развития юга Африки, в которое входят 14 государств (Ангола, Ботсвана, Зимбабве, ДРК, Лесото, Мадагаскар, Мозамбик, Намибия, Танзания и др.), причем лидером в САДК является ЮАР. Страна также активно участвует в программе «Новое партнерство для развития Африки» (НЕПАД).

## Госбюджет-2006

Министр финансов ЮАР Тр.Мануэль 15 фев. представил в Национальной ассамблее проект госбюджета на 2006/7 фин.г. (начинается 1 апр.). Financial Times обращает внимание на две особенности этого документа: в нем предусматриваются крупное снижение налогового бремени — на 3 млрд.долл., и продолжение курса на дальнейшее ослабление валютного контроля, введенного в годы апартеида.

Высокие цены на сырьевые товары и возросший уровень доверия со стороны рядовых потребителей и бизнес-сообщества позитивно сказались на состоянии южноафриканской экономики, являющейся крупнейшей на континенте и переживающей самый продолжительный период подъема за последние 40 лет. В 2005г. ВВП ЮАР вырос на 5%. Тр.Мануэль считает, что при учете всех факторов прирост может оказаться в пределах 5,5-6%. Такая высокая динамика регистрируется в сочетании с умеренной инфляцией: ее среднегодовой уровень в 2006-08гг. не превысит 4,5%. Рекордные продажи автомобилей, быстрая автомобилизация страны, растущие цены на жилье, увеличение поступлений от сбора НДС — все это указывает на динамичное развитие национальной экономики. Благодаря целенаправленной политике правительства в стране создается 350 тыс. новых рабочих мест в год.

Выступая в Национальной ассамблее, Тр.Мануэль предупредил, что повышательные тенденции связаны в основном с цикличностью развития экономики ЮАР. После нескольких лет неудовлетворительных результатов в сфере поставок за рубеж в 2005г. удалось добиться увеличения экспорта в реальном исчислении на 12%. Одновременно быстро возрастают и потребности ЮАР в импортных товарах и услугах, поэтому отмечается ухудшение платежного баланса по текущим операциям: его дефицит вырос с 1% ВВП в 2002г. до 4% в 2005г.

Устойчивое развитие при динамике ВВП на уровне 6% в г. является одной из основных задач правительства Т.Мбеки на современном этапе. Центральные власти намерены добиться в следующем десятилетии сокращения в два раза уровня безработицы и числа южноафриканцев, живущих за «чертой бедности». В проекте бюджета на 2006/7 фин.г. предлагается на 82 млрд. рэндом увеличить расходы на приоритетные инфраструктурные проекты, на развитие образования и здравоохранения. Предусматривается последовательное проведение курса на снижение барьеров, мешающих развитию свободного предпринимательства и поступлению инвестиций в ряд приоритетных секторов, в частности в туристическую сферу и в аутсорсинговые услуги. Южноафриканские предприниматели настойчиво добиваются минимизации налогового и регуляционного бремени, негативно отражающегося на притоке новых инвестиций. В то же время проект нового бюджета предусматривает явно недостаточно налоговых льгот для бизнеса.

Из суммарных налоговых сокращений в размере 19,1 млрд. рэндом 2/3 придется на долю физических лиц, представленных в основном низкооплачиваемыми категориями рабочих и служащих. Предусматривается налоговая амнистия для малого бизнеса (т.е. для компаний с годовым оборотом менее 5 млн. рэндом.). Отменяется 2% региональный налог, одновременно прежними остаются налог на корпорации (29%) и налог на дивиденды (12,5%). Оппозиция считает, что правительство не осуществило крупных инициатив в налоговой сфере для усиления привлекательности ЮАР для иностранных инвесторов. Налоговое бремя, а значит и суммарные расходы на ведение бизнеса в ЮАР остаются высокими по сравнению с другими странами с развивающейся рыночной экономикой.

Доходные статьи в новом бюджете предполагается увеличить за счет повышения акциза на алкогольные напитки на 9-20%, причем самое высокое повышение предусматривается для игристых вин. Налоговая нагрузка (НДС + акциз) на вина и другие алкогольные напитки сохранится на уровне соответственно 23 и 43% розничной цены, что при ее быстром росте означает увеличение налоговых сборов. Предусматривается повышение акциза на табачные изделия.

Новый бюджет является десятым в период нахождения Тр.Мануэля на посту министра финансов. В первые годы его руководства министерством финансов национальная экономика сталкивалась с проблемой низких цен на сырьевые товары. В то время большинство инвесторов опасались повторения в ЮАР того же сценария развития, что и в других африканских странах — низких темпов прироста ВВП, бегства капитала, высокого уровня инфляции.

За прошедшее время южноафриканские власти сумели сократить бюджетный дефицит, умень-

шить расходы на обслуживание внешней задолженности, добиться повышения кредитного рейтинга ЮАР. В 2005/6 фин.г. бюджетный дефицит должен сократиться до 7,9 млрд. рэндов и оказаться самым низким за последние 25 лет — 0,5% ВВП.

Выступая в Национальной ассамблее, Тр. Мануэль сообщил, что ЮАР ослабит ограничения на осуществление инвестиций за рубежом. Физические лица смогут вкладывать в экономику других стран до 2 млн. рэндов, что значительно превышает прежний предел — 750 тыс. Для стимулирования капиталовложений в экономику африканских стран предельное участие инвесторов ЮАР в совместных проектах в Африке будет снижено с 50% до 25%. БИКИ 4.3.2006г.

2005г. был отмечен дальнейшим экономическим ростом. Стимулирующими факторами послужили благоприятная мировая конъюнктура, укрепление национальной валюты на фоне роста цен на драгоценные металлы, умеренная, в рамках запланированных 3-6% инфляция, устойчивый потребительский спрос, и, как следствие, рост инвестиций в экономику. В 2005г. прирост ВВП составил 5% при ожидаемых 4,3%. Расходы правительства на инвестиции выросли на 6,4%, расходы провинций — на 12%. В свете сохранения позитивных тенденций в экономике правительство ЮАР закладывает ее рост в 2006г. в 4,9%.

Прирост ВВП способствовал расширению базы налогообложения, что позволило увеличить доходную часть бюджета на 6,72 млрд.долл. Это позволило снизить бюджетный дефицит до 0,5% ВВП (планируемый дефицит — 3,6%). Для реализации своих экономических задач правительство закладывает возможность его расширения в 2006/7г. до 1,5%, причем в последующие три года запланировано сокращение дефицита до 1.2% в 2008/9г.

Основными приоритетами фискальной политики ЮАР в 2006/7г. по-прежнему остаются развитие инфраструктуры страны, снижение налогового бремени и упрощение административного регулирования деятельности малого и среднего предпринимательства, укрепление систем образования и соцобеспечения.

Подъем в экономике позволил заложить доходную часть бюджета в 73,2 млрд.долл, что на 11,5 млрд.долл. больше прошлогоднего рекордно высокого показателя — 61,7 млрд.долл. Одновременно возросла и расходная часть, достигшая 77,49 млрд.долл. (прирост — 7,9 млрд.долл.). Дефицит бюджета запланирован в объеме 4,3 млрд.долл.

Дополнительные 6,72 млрд.долл. позволили правительству сократить долги и снизить налоговое бремя. Госдолг ЮАР к 2008/9г. должен уменьшиться с 3,3% до 2,7% ВВП. На социальную сферу и развитие провинциальной инфраструктуры заложено дополнительно 5 млрд.долл. На социальную сферу выделено 42,96 млрд.долл. Наибольшая часть средств, как и в прошлогоднем бюджете, направлена на образование — 15,1 млрд.долл. (прирост 1,4 млрд.долл.). Ассигнования в сферу соцобеспечения увеличились на 1,1 млрд.долл. и составили 13,2 млрд.долл. На здравоохранение, включая борьбу со СПИДом, выделяется 8,9 млрд.долл. На программу строительства жилья предусматривается 1,5 млрд.долл. (в бюджете 2005/6г. — 1,2 млрд.долл.). На развитие социальной инфраструктуры — 4,2 млрд.долл.

Значительное финансирование (13,93 млрд.долл.) заложено на реализацию проектов развития экономической инфраструктуры, из них большая часть средств (5,5 млрд.долл.) направлена на развитие транспорта и коммуникаций. В течение следующих 3 лет правительство намеревается потратить 60,9 млрд.долл. на 27 приоритетных проектов в рамках программы нового экономического роста, в частности на развитие инфраструктуры в провинциях Гаутенг, Квазулу-Наталь и Лимпопо. Проекты затронут все виды транспорта. Основная часть этих капиталовложений будет распределена между правительствами провинциального и местного уровней.

Хотя власти провинций потратили только 55% от сумм, заложенных в их бюджетах на 2005/6г., правительство приняло решение выделить им на капитальные проекты дополнительно 5,6 млрд.долл. Ожидается, что реализация данных программ сделает экономику страны еще более привлекательной для местных и иностранных инвесторов.

Ассигнования на оборону и разведывательную деятельность составляют 4,5 млрд.долл. На содержание полиции заложено 5,5 млрд.долл. В целом расходы на оборону, правосудие и поддержание правопорядка составляют 12,58 млрд.долл.

На правительственные расходы выделено 5,6 млрд.долл., что на 770 млн.долл. больше, чем в бюджете 2005/6г., из них 1,3 млрд.долл. на инвестиции в сферу государственного управления.

Отличительной чертой бюджета 2006/7 стало значительное снижение налогов. В частности снижен налог на пенсионные сбережения с 18% до 9%. Эта мера будет стоить государству 394 млн.долл. Правительство пошло на данный шаг с целью увеличения уровня сбережений внутри страны и повышения процентной ставки по сберегательным вкладам. Пенсии по старости также повышены до 135 долл. в месяц.

Снижен налог на индивидуальные доходы. Доходы ниже 6,5 тыс.долл. в год не будут облагаться налогами вообще. Пенсионеры, чей доход ниже 10 тыс.долл. в год и чей возраст свыше 65 лет, полностью освобождаются от уплаты налогов. Налог на корпоративные доходы сократился на 1,14 млрд.долл. Объявлена налоговая амнистия для мелкого предпринимательства. Отменены акцизы на некоторые группы товаров. В то же время увеличены акцизы на алкогольную и табачную продукцию. Снижены налоги на сделки с недвижимостью и на саму недвижимость (сделки стоимостью до 82 тыс.долл. налогом не облагаются). Налог на приобретение недвижимости корпорациями снижен с 10% до 8%.

Данные меры призваны способствовать созданию привлекательного инвестиционного климата. В целом бюджет ЮАР на 2006/7г. сосредоточен на направлениях, ключевых для реализации правительственной программы ускоренного экономического роста. Прежде всего, это относится к решению проблем развития инфраструктуры и создания новых рабочих мест.

Несмотря на увеличение социальной составляющей, некоторые партии, в частности Демократический альянс, выступили с критикой в адрес правительства, указывая на недостаточную заботу о бедном населении. Т.Мануэль обосновал необходимость умеренного увеличения пенсий и

социальных расходов в бюджете 2006/7г., подчеркнув, что данное увеличение должно быть постоянным в течение нескольких следующих лет. Министр также отметил необходимость балансировки дотаций бедным слоям населения с другими бюджетными расходами. Серьезной критики как со стороны партнеров по правящему альянсу, так и оппозиции основной финансовый документ страны не вызвал.

## Госбюджет-2007

Министр финансов ЮАР Т. Мануэль, представляя в фев. новый госбюджет, отметил, что стране впервые за много лет удалось добиться бюджетного профицита. Наличие у правительства крупных финансовых средств, прежде всего полученных от налогообложения, позволяет ему направить 534 млрд. рэндов на государственные расходы, которые в новом финансовом году в значительной мере планируется использовать для поддержки малоимущих слоев населения.

По словам Т. Мануэля, бюджет ориентирован на ускорение экономического роста, создание дополнительных возможностей для трудоустройства граждан, модернизацию инфраструктуры и сферы коммунальных услуг. Парламентарии с воодушевлением восприняли основные положения речи министра финансов, представители оппозиционной партии Демократический альянс отметили отсутствие в его выступлении указаний на крупные инициативы, направленные на стимулирование в стране предложения товаров и услуг, укрепление доверия предпринимателей к экономическому курсу центральных властей, снижение расходов на ведение бизнеса в ЮАР и содействие инвестиционной деятельности в частном секторе.

Коалиция из представителей профсоюзов, церкви и неправительственных организаций назвала бюджетный проект, предложенный правительством, «документом упущенных возможностей». В специальном заявлении отмечено, что в речи министра финансов не предложено мер по эффективному противодействию огромной безработице, бедности и распространению голода. Предпринимательские структуры ЮАР в своем большинстве позитивно оценили правительственные наметки в бюджетной сфере.

Государственные доходы на 2007/8г. запланированы на уровне 545 млрд. рэндов, а расходы — 534 млрд. Положительное сальдо бюджетного баланса в 2006/7 фин.г. должно составить 0,3% ВВП и, по всей вероятности, возрастет до 0,6%, или 11 млрд. рэндов в 2007/8г. Такое увеличение связано в первую очередь с ростом бюджетных доходов под влиянием поступлений от сбора налогов, которые в последние 3г. растут на 17% в год благодаря ужесточению мер в отношении лиц, уклоняющихся от уплаты налогов, расширению налоговой базы и повышению благосостояния населения. Определенное воздействие оказывает также сокращение расходов на обслуживание государственного долга (с 3% в 2006/7г. до 2,1% в 2009/10г.).

Позитивным тенденциям способствуют неплохие темпы развития национальной экономики. В 2006г. они достигали 4,9%, а в ближайшие 3г. ожидаются на уровне 5% в год. Инфляция остается в пределах 3-6%, т. е. не превышает целевых показателей. Как отметил Т. Мануэль, после вступления на пост президента Т. Мбеки в 1999г. прирост ВВП,

число новых рабочих мест и валютные резервы страны выросли в 2 раза, а государственный долг в такой же степени сократился. Только в пред.г. удалось создать 500 тыс. новых рабочих мест. Тем не менее безработица остается очень высокой — 26%, а с учетом несовершенства методов ее определения (неохваченными оказываются лица, прекратившие поиск работы) — может достигать 40%.

Большие надежды возлагаются на проведение в стране в 2010г. чемпионата мира по футболу, которое должно придать дополнительный импульс южноафриканской экономике. Т. Мануэль сообщил о выделении 17,4 млрд. рэндов на сооружение спортивных объектов и развитие инфраструктуры, а также о значительных средствах на реализацию сопутствующих проектов.

Министр финансов информировал парламентариев о решении правительства в ближайшие 3г. повысить расходы на образование на 11 млрд. рэндов. Предполагается существенно увеличить численность учителей и поднять им зарплату. В 2007/8г. ассигнования на развитие образования (крупнейшую статью государственных расходов) составят 105,5 млрд. рэндов. Объявлено о крупном увеличении расходов на жилищное строительство, сооружение водопроводных и канализационных систем.

На развитие здравоохранения намечается израсходовать 62,7 млрд. рэндов, или на 5,3 млрд. больше, чем в предыдущем финансовом году. 1,7 млрд. планируется направить на лечение больных СПИДом, что позволит в ближайшее пятилетие в 2 раза расширить контингент, охваченный соответствующими программами, и довести его численность до 500 тыс.

На оборону намечено выделить 30,3 млрд. рэндов, на правоохранительные органы — 57,9 млрд.

Объявлено о некотором сокращении налогов для граждан с низким уровнем доходов и отмене 9% налога на пенсионные фонды. Вторичный налог на компании с суммы распределенных дивидендов сокращается с 12,5 до 10%, что станет начальным шагом на пути к его замене налогом на дивиденды акционеров. Изменений налога на доходы корпораций не предусматривается. Акцизный налог на сигареты увеличивается на 20 ц. за пачку, на пиво — на 5 ц. за бутылку, на крепкие алкогольные напитки — на 1,88 рэнда за бутылку.

Предполагается реализация плана по созданию к 2010г. комплексной системы социального страхования для оказания помощи безработным, нетрудоспособным и другим категориям граждан. Она будет базироваться на отчислении 13-18% доходов работающих южноафриканцев. Предусматривается сопутствующее субсидирование лиц с низкими доходами. БИКИ, 15.3.2007г.

## Финансы

Положение в бюджетно-финансовой сфере. В условиях неожиданного подъема в национальной экономике в 2005г. бюджетный дефицит в 2005/6 фин.г. оказался равным 0,5% ВВП, а не 3,5%, как планировали правительственные экономисты. В 2005/6 фин.г. более значительными были поступления от сбора НДС (9 млрд. рэнд.), налога на доходы корпораций (16,2 млрд.), налога на доходы физических лиц (8,8 млрд.), налога на операции с недвижимостью (1,2 млрд.) и импортных пошлин (5,8 млрд.). Помимо ускорения экономиче-

ского развития, на улучшение положения в бюджетной сфере повлияло совершенствование системы сбора налогов и расширение налоговой базы. Поступления в бюджет по этому направлению выросли с 24,5% ВВП в 2000/01 фин.г. до 26,1% в 2005/6 фин.г. В 2006г. увеличилось число случаев исключения из налогооблагаемой базы сумм, направляемых на медицинские цели, что позитивно сказалось на материальном положении населения, и в первую очередь малообеспеченных граждан.

Благодаря бюджетно-финансовой дисциплине общая задолженность в 2005г. составила лишь 35% ВВП, при этом 86% долга деноминировано в рэндах, что сводит к минимуму риск, связанный с нестабильностью в валютной сфере. Позитивные изменения в южноафриканских финансах нашли свое отражение в повышении оценки ЮАР в качестве суверенного заемщика международными рейтинговыми агентствами. Теперь это государство включено ими в ту же группу, что и Польша, Таиланд, Мексика и Чили.

Сценарий, предусматривающий средний рост ВВП на 5% в год, дает возможность существенно увеличения расходных статей на 160 млрд. рэнд. в 2005–08гг. Беспроцентные расходы должны повышаться на 7% в год и составить в 2008г. 24,8% ВВП против 22,8% в 2004г. Ассигнования на образование, здравоохранение, социальное обеспечение, жилищное строительство и обустройство населенных пунктов увеличатся на 36% — до 305 млрд. рэнд., на транспорт и связь — удвоятся и достигнут 30 млрд. рэнд.

Одновременно правительство стремится учитывать реальные возможности и в период до 2008/9 фин.г. сдерживать слишком быстрый рост расходов на образование, здравоохранение и социальное обеспечение (относительно ВВП). Расширение капиталовложений, в инфраструктуру, является важным элементом бюджетной политики и их увеличение будет происходить быстрее, чем текущих расходов, доля капиталовложений в бюджетных расходах останется низкой и составит в указанном фин.г. 4,8% (по сравнению с 4,1% в 2004/5 фин.г.). Бюджетный дефицит в ближайшие три года прогнозируется на уровне 2,1% ВВП.

Банковская сфера ЮАР продолжает отличаться высокой степенью надежности. Доля просроченных кредитов в окт. 2005г. не превышала 2%. Отмечалось небольшое снижение коэффициента достаточности собственного капитала — с 13,2% в дек. 2004г. до 12,5% в окт. 2005г. Этот показатель остается выше законодательно установленных 10%. В 2004г. эта «пороговая» величина не была достигнута лишь одним южноафриканским банком. Крупным недостатком банковской сферы ЮАР остается низкая степень конкуренции. На дек. 2004г. на четыре ведущие банка приходилось 83,7% всех банковских активов в рассматриваемой стране. Структурные преобразования в отрасли могут привести к усилению конкуренции и повысить эффективность работы банковских компаний.

Положение в денежно-кредитной сфере. Резервный банк ЮАР на регулярной основе определяет целевые показатели инфляции на ближайшую перспективу и стремится ограничивать ее 3–6% в год. Таргетирование не практикуется в отношении курса рэнда относительно ведущих валют,

в то же время учитывается потенциальное воздействие возможного снижения стоимости национальной валюты на рост цен. Уровень банковских ставок в последние годы остается стабильным, хотя в апр. 2005г. было проведено одноразовое снижение учетной ставки РБ с 7,5 до 7,0%.

Инфляция с сент. 2003г. оставалась в пределах, установленных РБ, и в 2005г. составила 3,9%. Высокий курс рэнда позволил минимизировать воздействие высоких мировых цен на нефть на ценовую динамику в ЮАР. Удельные расходы на оплату труда (т. е. в расчете на единицу продукции) в I пол. 2005г. росли годовыми темпами на уровне 4,2% по сравнению с 7,2% в 2004г. Проведение Резервным банком эффективной денежно-кредитной политики и «дорогой» рэнд существенно ограничили инфляционные ожидания. В 2006г. уровень инфляции, скорее всего, не превысит 5,2%, а в 2007г. он может немного вырасти — до 5,4%. Оба показателя находятся в целевом диапазоне, определенном РБ. Степень использования мощностей в обрабатывающей промышленности остается стабильной с 2004г. (83–84%), что косвенным образом свидетельствует об отсутствии сколько-нибудь значительного инфляционного давления.

Курс рэнда менялся сравнительно мало, несмотря на увеличивающийся дефицит платежного баланса по текущим операциям. Стабильности этой денежной единицы способствовали высокие цены на сырьевые товары, повышение кредитного рейтинга ЮАР и приток иностранного капитала, который с лихвой компенсировал дефицит по другим статьям платежных отношений с ближним и дальним зарубежьем. В таких условиях пополнялись официальные валютные резервы этой страны. Реальный эффективный валютный курс рэнда вернулся к среднему уровню, зарегистрированному в 1996–2000гг.

## Денежные переводы

Трансграничные денежные переводы в развитии Африканских стран. В современном мире все большее внимание исследователей, специализирующихся на изучении экономических проблем развивающихся стран, уделяется денежным переводам мигрантов из этих государств, работающих за рубежом. Актуальность такой тематики объясняется ростом объемов подобных трансфертов и их влиянием на развитие стран-реципиентов. В 2005г. поступления данного типа составили 188 млрд.долл., что в 2 раза больше получаемой этими государствами официальной помощи на цели развития. Приведенный показатель, по всей видимости, является заниженным, т.к. часть совокупного потока денежных средств остается вне поля зрения статистических органов. Как отмечается в журнале Finance and Development, при учете трансфертов по неформальным каналам объем поступлений был бы на 50% больше. Основная часть потока направляется в неафриканские страны; тем не менее Африка к югу от Сахары (АЮС) охвачена тенденцией, характерной для развивающихся государств в целом, т.е. ростом трансграничных поступлений в СКВ от граждан, работающих за пределами своей родины. В 2000–05гг. такие переводы в АЮС выросли более чем на 55% и достигли почти 7 млрд.долл., в целом в развивающиеся страны они выросли на 81%.

Исследования, базирующиеся на статистике по домохозяйствам отдельных африканских стран, позволяют выявить направления использования переведенных средств. Преимущественно они являются формой частной внутрисемейной или внутриобщинной материальной поддержки и позволяют напрямую решать самую актуальную задачу в АЮС – сокращение бедности. Их потенциальная роль в долгосрочном развитии во многом обусловлена объемом переведенных средств, которые остаются после удовлетворения базовых потребностей.

Особенности трансграничных денежных переводов в Африку. На данный регион приходится лишь 4% совокупного притока таких финансовых средств в развивающиеся страны, т.е. гораздо меньшая доля, чем на другие макрорегионы. Ведущий реципиент – Индия – по данному относительному показателю примерно в 3 раза опережает Африку. Латинская Америка и страны Карибского бассейна получают 25%, т.е. примерно столько же, сколько АТР. С 80гг. прошлого столетия такого рода поступления в Латинскую Америку (вместе со странами Карибского бассейна) и АТР росли быстрее, чем в целом в развивающиеся государства. В 2005г. на долю трех главных реципиентов – Китая, Индии и Мексики приходилось более 1/3 всех денежных переводов в развивающиеся страны. Среди 25 ведущих государств-переводополучателей лишь одно (Нигерия) являлось африканским, тогда как Южная Азия была представлена тремя реципиентами (Бангладеш, Индия и Пакистан).

При расчетах относительно годового ВВП объем переводов в Африку (в среднем 2,5% в 2000-05гг.) также был меньше, чем в другие развивающиеся страны (5%). Явными исключениями были Лесото (почти 28% ВВП), Кабо-Верде (12% ВВП), Гвинея-Бисау и Сенегал (по 6,5% ВВП). По абсолютному объему получаемых средств лидировали Нигерия (более 2 млрд.долл.), Кения и Сенегал (по 400-470 млн.долл.).

Для некоторых стран переводы из-за рубежа служат важным источником СКВ. Для Лесото, Кабо-Верде, Уганды и Коморских островов такие средства по отношению к валютным поступлениям от экспорта составляли с 2000г. в среднем более 25%.

Трансграничные денежные переводы в АЮС по неформальным каналам относительно осуществляемых по формальным каналам достигают 45-65%, что значительно превосходит аналогичные показатели по другим регионам. Кроме того, в статистике по платежному балансу явно занижается объем внутрирегиональных переводов. Миграция рабочей силы в самом макрорегионе получила значительное развитие. Например, Ботсвана и ЮАР привлекают персонал из соседних или близлежащих государств южной части Африки. Благодаря прочным социально-культурным связям в Западной Африке трансграничная мобильность трудовых ресурсов в регионе отличается большой интенсивностью, что находит отражение в масштабах перевода заработанных сумм на родину. В Восточной Африке политическая нестабильность вызывает значительную миграцию населения, что в итоге и влияет на рост трансграничных денежных переводов.

Исследователи МВФ, сопоставляя поток финансовых ресурсов данного типа с официальной помощью на цели развития и прямыми иностран-

ными инвестициями, отмечают большие объемы поступлений по последним двум категориям и одновременно их значительную нестабильность. С 2000г. официальная помощь росла в среднем на 13% в год, тогда как переводы – почти на 10%. Однако в 90 годы, когда поток помощи в макрорегион мало изменялся, переводы росли более чем на 13% в год. В 2005г. поступление помощи в АЮС сократилось (исключением оказалась Нигерия); что касается денежных переводов, то они отличались относительной стабильностью. Для макрорегиона в целом официальная помощь является более значимой, чем переводы по формальным каналам; в то же время для ряда африканских стран (Лесото, Маврикий, Нигерия, Свазиленд и Того) поступления второго типа превосходят поступления первого типа.

Стабильность денежных переводов означает, что через секью-ритизацию (замену будущих потоков наличности на ценные бумаги, свободно обращающиеся на рынках капиталов) облегчится доступ к международному капиталу и снизится стоимость заемных средств. Ряд исследований показал, что вследствие значительной дисперсности переводов негативный эффект, получивший название Dutch disease (связан с укреплением реального курса валюты), существенно ослабляется. Однако, как и в случае с любой формой притока из-за рубежа финансовых средств, с денежными переводами связан риск реального повышения валютного курса, которое может привести к ослаблению конкурентоспособности экспортной продукции в стране-реципиенте.

Денежные переводы, особенно отправляемые мигрантами с высоким уровнем квалификации, часто ассоциируются с явлением, получившим название «утечка мозгов», которая стала для Африки настоящим бедствием. Ряд аналитиков объясняют, например, кризис в африканском здравоохранении эмиграцией квалифицированных кадров, которые все чаще находят работу в странах – участницах ОЭСР. Значительное число вакансий, появившихся в системе здравоохранения Ганы, Замбии и Зимбабве, связано с миграцией медработников. В некоторых странах Африки отток лиц с высшим или незаконченным высшим образованием превышает 50% их общей численности.

Влияние денежных переводов на экономику африканских стран. Поступление этих средств повышает уровень благосостояния получающих их семей, стабилизирует потребление, обеспечивает оборотный капитал, создает мультиплицирующий эффект вследствие увеличения расходов домохозяйств. Анализ ситуации в Гане показал, что поступление денежных переводов оказывает антициклическое влияние и со временем делает более стабильным потребление домохозяйств, особенно занимающихся выращиванием продовольственных культур, т.е. той части населения, которая в социально-экономическом плане является наиболее уязвимой. В большинстве случаев переводимые средства используются для финансирования потребления или инвестирования в образование, медицинское обслуживание или обеспечение продовольствием.

Связь между переводом денежных средств и бедностью получающих их домохозяйств не является однозначной. Недостаточный уровень доходов и отсутствие возможностей по улучшению

своего благосостояния часто ведут к эмиграции с последующим переводом денежных средств из-за рубежа. В сельской местности в Сенегале нередко коллективными усилиями накапливаются средства для покрытия расходов, связанных с эмиграцией наиболее образованной молодежи. Денежные переводы в данном случае рассматриваются как прибыль от осуществленных инвестиций. Домохозяйства с низким уровнем доходов, посылающие на заработки молодежь, с большой степенью вероятности получают стабильный источник доходов. В данном случае прослеживается связь между низким уровнем материального обеспечения и поступлением денежных средств из-за рубежа. В то же время, согласно проведенным исследованиям, в восточноевропейских странах более крупные переводы из-за рубежа чаще получают относительно лучше материально обеспеченные домохозяйства.

Анализ, осуществленный экспертами МВФ, подтвердил влияние поступления переводов из других стран на сокращение бедности. Увеличение на 10% соотношения между объемом переводимых средств и ВВП ведет к уменьшению более чем на 1% доли лиц, живущих менее чем на 1 долл. в день.

Влияние денежных переводов на возможность обеспечения долгосрочного роста зависит от того, каким образом используются поступившие средства и как миграция влияет на ситуацию с трудовыми ресурсами и на производство в Африке. С точки зрения обеспечения кадрами возможности для роста сокращаются. С учетом использования переводимых средств на инвестиционные цели потенциал для роста увеличивается.

Влияние поступлений денежных переводов на развитие финансовой сферы. Поскольку трансферты, осуществляемые мигрантами, предусматривают трансграничный перевод относительно небольших сумм, домохозяйства-реципиенты начинают в основном с относительно простых финансовых операций, прежде всего сберегательных. Однако распространение системы микрофинансирования в данном сегменте рынка открывает возможности для использования переведенных средств в качестве обеспечения под выделенные заемные средства для организации малого бизнеса. Хотя АЮС получает относительно небольшую долю денежных переводов, поступающих в развивающиеся страны, их эффект на развитие финансовой сферы оценивается достаточно высоко.

Лишь небольшая часть домохозяйств при осуществлении переводов может рассчитывать на услуги формальной системы. Высокий уровень комиссионных часто не позволяет гастарбайтерам воспользоваться ею для отправки на родину сравнительно небольших сумм. Даже если мигрант имеет доступ к банкам, реципиент часто не располагает такой возможностью. В таких условиях гастарбайтеры прибегают к услугам операторов по осуществлению экспортно-импортных операций, валютных дилеров, владельцев торгово-розничных предприятий. Неформальные каналы обычно функционируют примерно по той же схеме, что и система «хавала», получившая распространение на Ближнем Востоке. Неформальные провайдеры обеспечивают анонимность, быстроту и сводят к минимуму оформление сопутствующих бумаг. Однако отсутствие контроля за такими операциями вносит значительную долю риска в использование подобных каналов.

Владелец нигерийского магазина, например в Лондоне, может одновременно быть хаваладаром. Проживающие в Ибадане родственники нигерийца, работающего в Великобритании, имеют возможность уже на следующий день получить перевод в найрах. Хаваладар связывается с посредником в Ибадане по электронной почте или телефону, информируя его о сути операции. Пересчет в найры осуществляется по курсу «черного» рынка. Образовавшийся долг покрывается поставкой товара или продается другому хаваладару, имеющему интерес в Ибадане. Благодаря разнице курсов хаваладар получает небольшое вознаграждение (не более 5%).

Расходы на перевод средств в АЮС по формальным каналам, особенно небольших сумм, весьма велики. Между Великобританией и Африкой они могут быть выше, чем, например, между Великобританией и Индией, т.к. в последнем случае объем ежедневных операций гораздо больше. Исследование, проведенное в ЮАР, показало, что сравнительные издержки по трансграничному переводу 250 рандов минимальны в случае проведения операции через надежного знакомого или водителя такси и максимальны при получении соответствующих услуг через банк. Почтовые трансферты дешевы, но ненадежны и часто сопряжены со значительными затратами времени.

Слабое развитие финансовой инфраструктуры в Африке затрудняет перевод денег. Отсутствие в ЮАР крупного оператора по таким операциям (подобного, например, Western Union) ограничивает конкуренцию между «игроками» и усиливает вероятность обращения клиентов к неформальным провайдерам услуг. С сент. 2001г. контроль за международными трансфертами усилился, и многие банки стали предъявлять больше требований к идентификации физических лиц и небольших операторов по переводу денег. В ЮАР такие функции выполняют уполномоченные дилеры, имеющие соответствующую банковскую лицензию и инвестировавшие средства в дорогостоящую систему оперативного информирования в рамках централизованного валютного контроля.

Учитывая наличие избыточных ликвидных средств во многих банках АЮС, интерес с их стороны к рынку небольших трансфертов минимален. Существуют значительные возможности для снижения издержек по переводу средств гастарбайтеров и других мигрантов. Реформирование финансового сектора, способствующее решению структурных проблем в стране-переводоотправителе и стране-переводополучателе, также должно привести к снижению издержек на осуществление рассматриваемых операций. В Уганде введение мер, позволяющих резидентам открывать валютные счета, привело к значительному росту частных трансфертов. Разработаны предложения по международной унификации правил, касающихся переводов, и введению специальных регуляционных мер в случае чрезмерно высокого уровня платы за подобные операции.

Растущий спрос на услуги по переводу денег в странах с развитым финансовым рынком (в частности, в США) оказался в центре внимания таких банков, как Citizens Bank и Wells Fargo. Они стремятся через операции данного типа привлечь не охваченных банковским бизнесом клиентов к основным видам услуг. В рамках договоренностей с

двумя банками в Кабо-Верде Citizens Bank предлагает мигрантам из этой страны услуги по переводу денег с более низким уровнем комиссионных, чем у Western Union. За три года существования соответствующего механизма более 1 тыс. мигрантов стали клиентами Citizens Bank. Однако большинство таких программ требует открытия банковского счета, что явно не устраивает мигрантов, не имеющих документов.

Потенциал данного сегмента рынка активно изучается небольшими банками и организациями, специализирующимися на микрофинансировании. Последние видят большие возможности в деле обслуживания домохозяйств — переводополучателей. Одновременно эти организации рассматривают денежные переводы как средство пополнения капитала, необходимого для решения операционных проблем, обострившихся в данном секторе банковско-финансового бизнеса. В странах, имеющих большой опыт в области международной миграции, некоторые небольшие банки адаптировались к нуждам мигрирующего населения. Так, обслуживающий горняков Theba bank предлагает дешевый перевод денег из ЮАР на семейные банковские счета в Мозамбике и Свазиленде. International Remittance Network (объединяет примерно 200 кредитных союзов, оказывающих дешевые услуги по переводу денег в 40 стран Азии, Африки, Европы и Латинской Америки) не требует от семей-переводополучателей наличия счета.

Внедрение новых технологий в ряде случаев способствует снижению расходов по переводу фондов. Использование технологии кодирования сообщений в сотовой телефонной связи существенно облегчило быстрый и относительно дешевый перевод денежных средств между странами ОЭСР и такими государствами-реципиентами, как, например, Филиппины и Замбия. Недавно ряд компаний-операторов телефонной связи, обслуживающих клиентуру более чем в 100 странах, сообщил о том, что клиенты смогут посылать деньги на родину в виде блоков текстовой информации (text messages). Если домохозяйства-реципиенты не имеют банковских счетов, то предусматривается выдача платежной карточки с микропроцессором, «заряженным» на данную сумму. Подобные инновации находят применение и в странах и регионах со слабым развитием банковских сетей. Учитывая такие возможности для расширения бизнеса, южноафриканский First Rand Bank недавно приобрел компанию Celraу, являющуюся провайдером банковских услуг с использованием мобильной телефонии и действующую в Замбии и ДР Конго.

Процесс подключения домохо-зяйств — переводополучателей к формальному финансовому сектору является дополнительным шагом к более эффективному использованию переводимых денежных средств. Исследования показали, что хотя обычно реципиенты в сжатые сроки расходуют значительную часть получаемых сумм, существует заинтересованность в направлении на сбережение примерно 40% полученных из-за рубежа средств. В рамках формальной финансовой системы такие вклады используются в большинстве случаев с высокой степенью эффективности.

Значительная часть трансграничных денежных переводов направляется для вложений в «человеческий» капитал или идет на потребление. Широ-

кое распространение получило строительство современных домов для рабочих-мигрантов в Западной Африке, что стимулировало экономический рост в странах этого региона благодаря мультиплицирующему эффекту. В Мексике государственная структура Sociedad Hipotecaria Federal обеспечивает долгосрочное финансирование и частичное страхование для ипотечных кредиторов, которые предоставляют эмигрантам займы в песо для строительства домов в этой стране. Данная схема стимулирует как перевод денежных средств, так и их эффективное использование. Из-за недостаточного развития финансовой инфраструктуры в Африке реализация подобных инициатив в этом макрорегионе затруднена. Однако в отдельных африканских странах их осуществление могло бы привести к строительному буму с сопутствующим позитивным воздействием на реальный и финансовый секторы экономики.

Банки в АЮС стремятся направить часть средств, получаемых в качестве денежных переводов, на инвестиционные цели путем одновременного развития сберегательных услуг и предоставления займов домохозяйствам — переводополучателям. В настоящее время на рынке доминируют специализированные операторы по переводу денег (например, Western Union), которые вряд ли готовы предложить клиентам вспомогательные финансовые схемы. Банки изучают возможность использования переводимых денежных средств в качестве обеспечения при предоставлении небольших кредитов для ведения бизнеса.

Как отмечают эксперты МВФ, перевод денежных средств из-за рубежа не может заменить местных инициатив по обеспечению устойчивого развития. Кроме того, масштабная миграция трудоспособного населения (особенно квалифицированных кадров) негативно отражается на положении в отдельных отраслях. Увеличивающийся перевод денег из-за рубежа оказывает в ряде случаев неблагоприятное воздействие на изменение курса национальной валюты. Тем не менее трансферты могут способствовать сбалансированности бюджета домохозяйств-переводополучателей, улучшению положения малоимущих слоев населения, частично заменить или дополнить внешнюю помощь на цели развития. Благодаря денежным переводам у мелких вкладчиков появляется шанс воспользоваться услугами формального финансового сектора. Источник — по данным МБРР. БИ-КИ 14.8.2007г.

## Центробанк

Отличительной чертой экономической системы ЮАР, является развитость местного банковского сектора. Резервный банк ЮАР учрежден в 1920г. с целью стабилизации системы денежного обращения, существенно пострадавшей в ходе первой мировой войны. Задачами этого органа, стало поддержание финансовой стабильности путем регулирования денежного обращения и валюты на рынке ценных бумаг, а также банковского надзора. Деятельность банка регулируется законом о Резервном банке No. 90 от 1989г. и ст. 223-225 конституции ЮАР.

Руководит банком совет директоров из 14 членов. Председатель совета и три его заместителя назначаются президентом страны на пятилетний срок. Остальные семь директоров, один из кото-

рых отвечает за политику банка в сфере сельского хозяйства, два — за сферу промышленности и еще четыре — за сферу торговли и финансов, избираются общим собранием акционеров сроком на три года каждый. Нынешний директор Т.Мбовени является восьмым по счету руководителем банка с 1920г. и приступил к обязанностям в авг. 1999г.

Резервный банк находится во владении 630 акционеров. Согласно положениям закона о Резервном банке, в обращение выпущено 2 млн. акций. Каждый акционер имеет право держать не более 10 тыс. акций. Сегодня перед Резервным банком ставятся следующие основные задачи:

- реализация государственной монетарной политики путем влияния на условия денежного обращения и кредита, конечной целью которой является обеспечение полной занятости населения и стабильности розничных цен; контроль и регулирование деятельности банковских институтов для обеспечения безопасности и «прозрачности» национальной финансовой системы и защиты прав клиентов;

- поддержание стабильности финансовой системы и сдерживание системных рисков, которые могут возникнуть на финансовом рынке; оказание финансовых услуг, как правительству ЮАР, так и местным и иностранным коммерческим организациям; оказание содействия правительству ЮАР, а также странам-членам Сообщества развития юга Африки (САДК) в реализации макроэкономической политики.

Резервный банк выполняет целый ряд функций, среди которых защита внутренней и внешней ценности валюты ЮАР, продажа золота и контроль над обменом валюты, управление государственной системой перевода платежей, распространение банкнот и монет, контроль и регулирование деятельности коммерческих финансовых институтов. РБ не оказывает банковских услуг провинциальным правительствам, местным властям и госпредприятиям.

Одной из важнейших функций РБ как центрального банка является обеспечение сферы налично-денежного обращения ЮАР достаточным количеством банкнот и монет для удовлетворения насущных потребностей экономики. Спрос на наличные деньги возрастает или сокращается в прямой зависимости от уровня экономической активности и времени года. Излишки наличности в обращении возвращаются коммерческими банками в РБ, где заносятся на их счета. Если депозитарный институт испытывает потребность в дополнительном объеме наличных денег, то процесс протекает в обратном порядке.

Относительно новой функцией РБ стало определение на регулярной основе целевых показателей инфляции на ближайшую перспективу в рамках, ограничивающих ее 3-6% в год. Установление ценового коридора курса ранда относительно ведущих валют не практикуется, в то же время учитывается потенциальное воздействие возможного снижения стоимости национальной валюты на рост цен. Уровень банковских процентных ставок в последние годы имеет тенденцию к росту. В окт. 2007г. РБ ЮАР объявил о повышении процентных ставок на 50 базисных пунктов до 10,5%. С июня 2006г. процентные ставки РБ выросли в общей сложности на 3,5% пункта.

При проведении денежной политики РБ использует следующие механизмы: операции на открытом рынке — приобретение и продажа ценных бумаг правительства с целью контроля над размерами резервов в депозитарной системе; нормативы обязательного резервирования — установка процента, который изымается на счета РБ с депозитов, поступающих в коммерческие банки; установление ставки рефинансирования для коммерческих банков и других депозитарных институтов при заимствовании денег у РБ ЮАР.

РБ предоставляет депозитарным институтам широкий спектр услуг, связанных с осуществлением платежей. РБ обеспечивает коммерческие банки ликвидными средствами в периоды временной нехватки наличных денег. Эта услуга предоставляется на особых условиях с целью не допустить банкротства финансового учреждения, столкнувшегося с проблемами в обслуживании текущих счетов. По данным банка, ежедневная потребность рынка наличных денег в стране колеблется в пределах 10-15 млрд. рандов. Безналичные услуги включают в себя прием чеков, обработку электронных платежей. Объем ежедневных операций в системе взаимных зачетов достигает 280 млрд. рандов.

РБ обладает исключительным правом эмиссии и уничтожения государственной денежной ед. — ранда, который равен 100 центам. Филиал РБ Монетный двор ЮАР (SA Mint Company) чеканит по поручению банка все монеты, в то время как Банкнотный двор (SA Bank Note Company) обеспечивает потребности в новых банкнотах. С 28 дек. 1938г. банкноты ЮАР более не обеспечиваются золотом и не обмениваются банком на золото.

В стране действует семь отделений Резервного банка: в Блумфонтейне, Кейптауне, Дурбане, Ист-Лондоне, Йоханнесбурге, Порт Элизабете и Претории. РБ является также хранителем золотых и валютных резервов страны. Согласно последним данным (доклад директора РБ собранию акционеров) золотовалютные резервы РБ в авг. 2007г. составили 29,8 млрд.долл. По данному показателю ЮАР находится на 18 месте в мире.

## Иноинвестиции-2007

Привлечение иностранных инвестиций в экономику ЮАР является главной целью специальной правительственной программы, осуществляющейся в течение ряда лет. Растет привлекательность ЮАР в качестве партнера для инвестиций. Правительство старается максимально идти навстречу иностранным партнерам по предъявляемым требованиям и инвестиционным условиям. Одной из таких мер является предоставление зарубежным инвесторам и совместным предприятиям освобождения от уплаты ряда налогов на период до 6 лет.

Крупнейшие международные инвестиционные компании выделяют Южную Африку как развивающийся рынок с наиболее благоприятными условиями для иностранных инвестиций. Международные рейтинговые агентства Standard & Poor's, Moody's и Duff & Pheeb's в последние несколько лет стабильно повышали рейтинг ЮАР.

Заинтересованность в прямых инвестициях составляет правительство Южной Африки разрешать перспективным иностранным инвесторам создавать предприятия со 100% собственностью,

обеспечивать им выход продукции своих предприятий на рынки африканских стран и стран бассейна Индийского океана, предоставлять относительно дешевую электроэнергию, открывать преференциальный доступ к природным ресурсам.

Наибольшим потенциалом обладают такие отрасли экономики ЮАР, как сельское хозяйство, химическая промышленность, производство средств коммуникаций, металлургия, автомобилестроение, легкая промышленность, морской и ж/д транспорт, туризм.

Банковская система ЮАР хорошо развита и также ориентирована на привлечение иностранных инвестиций. Успешно функционирует Государственная корпорация индустриального развития (Industrial Development Corporation), которая специализируется на финансовой помощи иностранным и местным инвесторам. Помощь также оказывают Банк развития ЮАР (The Development Bank of SA), Земельный банк (Land Bank) и многие региональные банки при правительствах провинций.

С 1994 по 2006гг. объем накопленных прямых иностранных инвестиций в экономику ЮАР достиг 35 млрд.долл. Объекты инвестиций касаются в основном таких областей, как энергетика, сельское хозяйство, автомобилестроение и текстильная промышленность. Главными инвесторами ЮАР являются США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада. Интерес к ЮАР все активнее проявляет и Китай, уже ставший одним из основных игроков на африканском континенте. К концу 2006г. в ЮАР создано 100 китайских предприятий, а объем инвестиций составил 250 млн.долл.

В I пол. 2007г. было отмечено повышенное внимание иностранных инвесторов к сделкам по слиянию и приобретению предприятий на местном рынке. Южноафриканские компании за указанный период участвовали в 132 сделках, выступая в качестве как покупателей зарубежных активов так и компаниями, поглощаемыми и перекупаемыми иностранными владельцами, на общую сумму 14,8 млрд.долл. Это превышает объем аналогичных сделок, зарегистрированных в I пол. 2006г. (13,8 млрд.долл.). Объектами интересов иностранных приобретателей в тек.г. стали крупные местные компании (49 сделок на 6,3 млрд.долл.).

Из наиболее значимых приобретений следует отметить покупку американской инвестиционной компанией «Дейн Кэпитал», южноафриканской «Эдгаре Консолидейтед Сторс» (ЭДКОН) за 3,5 млрд.долл., а также предложение на 1,7 млрд.долл. французской ядерной компании «Арева», участвовавшей в строительстве в ЮАР атомной электростанции «Куберг», местному производителю урана «Урамин».

Наибольшим потенциалом обладают такие отрасли экономики ЮАР, как сельское хозяйство, химическая промышленность, производство средств коммуникаций, металлургия, автомобилестроение, легкая промышленность, морской и ж/д транспорт, туризм.

Банковская система ЮАР хорошо развита и также ориентирована на привлечение иностранных инвестиций. Успешно функционирует Государственная корпорация индустриального развития (Industrial Development Corporation), которая

специализируется на финансовой помощи иностранным и местным инвесторам. Помощь также оказывают Банк развития ЮАР (The Development Bank of SA), Земельный банк (Land Bank) и многие региональные банки при правительствах провинций.

С 1994 по 2006гг. объем накопленных прямых иностранных инвестиций в экономику ЮАР достиг 35 млрд.долл. Объекты инвестиций касаются в основном таких областей, как энергетика, сельское хозяйство, автомобилестроение и текстильная промышленность. Главными инвесторами ЮАР являются США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада. Интерес к ЮАР все активнее проявляет и Китай, уже ставший одним из основных игроков на африканском континенте. К концу 2006г. в ЮАР создано 100 китайских предприятий, а объем инвестиций составил 250 млн.долл.

В I пол. 2007г. было отмечено повышенное внимание иностранных инвесторов к сделкам по слиянию и приобретению предприятий на местном рынке. Южноафриканские компании за указанный период участвовали в 132 сделках, выступая в качестве как покупателей зарубежных активов так и компаниями, поглощаемыми и перекупаемыми иностранными владельцами, на общую сумму 14,8 млрд.долл. Это превышает объем аналогичных сделок, зарегистрированных в I пол. 2006г. (13,8 млрд.долл.). Объектами интересов иностранных приобретателей в тек.г. стали крупные местные компании (49 сделок на 6,3 млрд.долл.).

Из наиболее значимых приобретений следует отметить покупку американской инвестиционной компанией «Дейн Кэпитал», южноафриканской «Эдгаре Консолидейтед Сторс» (ЭДКОН) за 3,5 млрд.долл., а также предложение на 1,7 млрд.долл. французской ядерной компании «Арева», участвовавшей в строительстве в ЮАР атомной электростанции «Куберг», местному производителю урана «Урамин».

## Иноинвестиции-2004

В 2004г. объем внутренних инвестиций в ЮАР вырос на 75% — до 14 млрд.долл. На 18% — до 29 млрд.долл. — увеличился объем сделок по слиянию и поглощению. Передел собственности в стране вступает в решающую фазу. «Норильский никель» стал крупнейшим иностранным инвестором в ЮАР в 2004г.

Экономика ЮАР переживает неоднозначные времена. Процесс передела собственности, в первую очередь коснувшийся добывающей промышленности, увеличил инвестиционные риски. Одновременно усиление ранда в течение трех последних лет подорвало позиции экспортеров. В результате рост мировых цен по большинству статей сырьевого экспорта из ЮАР не привел к существенному прогрессу в экономике. Основной проблемой страны по-прежнему остается безработица, причем добывающие компании планируют в этом году очередные крупные сокращения штатов. Вместе с тем, в 2004г. обозначились и позитивные тенденции — прежде всего, рост объема внутренних инвестиций с 8-14 млрд.долл., по данным Ernst & Young.

В 2004г. в ЮАР отмечен рост числа и объема сделок по слияниям и поглощениям. Всего зафикс-

сировано 823 сделки (по сравнению с 790 в 2003). Совокупный объем сделок увеличился на 18% с 150 млрд. рандов до 177 млрд. (данные обзора Ernst & Young Mergers & Acquisitions: A Review of Activity for the Year 2004, опубликован 7 марта 2005г.).

6 сделок (как и в 2003г.) оказались крупнее 5 млрд. рандов. Крупнейшая завершенная сделка — слияние топливных подразделений Sasol и Engen. Точная сумма сделок не известна, но, по оценкам Ernst & Young, составляет 12 млрд. рандов. На втором месте — слияние SA Chrome & Alloys с Xstrata (R8,2 млрд). Новая компания будет крупнейшим в мире производителем феррохрома (1,45 млн.т. или 26% мирового производства). Кроме хрома, новая компания добывает медь, уголь, ванадий и цинк, а также небольшие объемы свинца и олова.

На 3 месте — сделка по передаче акций банка FirstRand «чернокожему населению» на R7,9 млрд. Четвертая по объему сделка 2004г. заключена с участием российской компании: покупка «Норильским никелем» акций Gold Fields (7,6 млрд. рандов).

Число сделок объемом 1 млрд. рандов увеличилось с 19 до 37. Значительная их часть, если не большинство, осуществлена в рамках программы ВЕЕ (экономического усиления черных). 7,6% акций Standard Bank продано консорциуму Tutuwa за 4,1 млрд. рандов, а 18% Lonplats перешли в собственность Incwala за 3,2 млрд. рандов. Также «черному» консорциуму продано 25% Uhambo Oil за 3 млрд. рандов.

Крупные сделки в 2004г. были объявлены, но не состоялись. Поглощение четвертого банка ЮАР — Absa — британской группой Barclays отложено, видимо, до середины тек.г. А поглощение Gold Fields «черной» золотодобывающей компанией Harmony и вовсе, кажется, не состоится.

Укрепление ранда ведет к снижению рентабельности добычи золота в ЮАР. В 2004г. производство золота упало на 8,8% — до 342,7 т. (376 т. в 2003г.). Это уровень 1931г., и падение в 3 раза с исторического максимума в 1000 т., достигнутого в 1970г.

Harmony сократила 8 тыс. рабочих мест в 2004г. и планирует сократить еще 4900 в тек.г. 6 тыс. рабочих уволено после закрытия двух рудников компанией Drdgold. 2 тыс. сокращено в AngloGold Ashanti. В интервью Business Day ведущий экономист Горной палаты (Chamber of Mines) Роджер Бэкстер (Roger Baxter) предположил, что ситуация продолжит ухудшаться. На 10 рудниках, дающих 50% всей добычи ЮАР, занято 90 тыс. чел. Эти рудники находятся на грани рентабельности или убыточны.

Мировая цена золота в долл. выросла в 2004г. на 12,6% и составила 409 долл. за унцию. Цена золота в рандах упала за тот же период на 3,8% (до 84785 ранда за 1 кг. в среднем за 2004г.). В 2003г. цена золота в рандах упала на 15,8% по отношению к 2002г. Себестоимость добычи выросла (в рандах) на 13,4%. Причем рост издержек в основном не контролируется добывающими компаниями. Железнодорожные тарифы (Spoornet) выросли на 35% в 2003г. и на 16,5% в 2004г. Затраты на фонд заработной платы (50% себестоимости добычи) также росли быстрее инфляции. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 30.4.2005г.

## Малый бизнес

При общей численности населения в 47 млн. человек в ЮАР насчитывается 2,4 млн. предпринимателей в сфере малого бизнеса, или 5,1% от общего числа жителей страны. Малый бизнес наполовину обеспечивает занятость в стране и производит 30% от общего ВВП ЮАР.

Согласно поправкам к закону о малом предпринимательстве в ЮАР от 15 дек. 2004г., малым предприятием является организация с ежегодным оборотом 50 тыс.долл., осуществляющая хозяйственную деятельность в любом секторе экономики страны. Несмотря на высокий уровень урбанизации страны, 40% малых предприятий находятся в сельской местности. Большинство компаний занято в оптово-розничной торговле (70%), промышленном производстве (9,2%), незначительное число малых предприятий занимается страхованием, оказанием бизнес-услуг, строительством и транспортом.

После первых демократических выборов в 1994г. правительство приняло ряд законодательных актов, направленных на сокращение бедности в стране, борьбу с безработицей, а также развитие частного предпринимательства. Южноафриканское руководство рассматривает поддержку малого бизнеса как одну из наиболее эффективных мер по увеличению занятости, стимулированию деловой активности, а также экономического роста.

Малым предприятиям уделяется значительное внимание, на протяжении 10 лет создано большое количество структур, призванных способствовать росту числа малых предприятий. Общую координацию в вопросах проведения политики по отношению к малому и среднему бизнесу в стране осуществляет министерство торговли и промышленности.

Ключевым органом, осуществляющим продвижение и оказывающим помощь малому бизнесу, является «Агентство по развитию малых предприятий» («Седа»), которое было образовано правительством в 2004г. Цели агентства: разработка и внедрение программ развития малых предприятий; содействие общей системе поддержки малого бизнеса, что способствует росту малых предприятий, тем самым благоприятно сказываясь на экономическом положении страны, а также приводит к созданию новых рабочих мест; повышение конкурентоспособности малых предприятий как на местном, так и на международном рынках.

«Седа» выступает в качестве основного государственного агента по внедрению национальной государственной политики по развитию малого предпринимательства; регулирует деятельность всех остальных агентств, работающих в данной сфере; обеспечивает необходимой информацией по вопросам малого бизнеса всех заинтересованных участников; проводит семинары и организует курсы по обучению ведения малого бизнеса; контролирует осуществление государственной политики в этой области на региональном уровне. Одной из наиболее значимых неправительственных организаций, осуществляющей программы микрокредитования малых предприятий, является «Корпорация промышленного развития» («АйДиСи»), основная цель которой — финансовая поддержка малого бизнеса. 75% всех выдаваемых ссуд предоставляет «АйДиСи». Также компания оказывает помощь малым предприятиям в получении

«франшиз», способствует их выходу на международный рынок, реализует специальные программы поддержки начинающих предпринимателей.

«Фонд малых предприятий» («Нтсика») осуществляет нефинансовую поддержку малого бизнеса, помогая решать вопросы управления и маркетинга, способствуя реализации имеющегося потенциала.

Большая часть реализуемых программ развития малого предпринимательства базируется на продвижении интересов чернокожего населения. Наибольшим числом малых предприятий владеют чернокожие граждане страны (70%). Особое внимание правительства оказывается развитию малого предпринимательства в с/х регионах. Несмотря на большое количество малых предприятий в провинциях Гаутенг (27%), Квазулу-Наталь (25%), Свободное Государство (5,6%), Западный Кейп (4,8%), Северный Кейп (0,7%), чаще всего субсидирование компаний и разработка специальных программ относится к наименее развитым в экономическом плане провинциям (Лимпопо, Восточный Кейп).

Малые предприятия имеют право не платить налог на прибыль, если заявят в налоговой декларации, что вкладывают полученную прибыль в развитие своего дела. Продвижение малого бизнеса, являющегося наиболее гибким по сравнению с крупным, рассматривается как один из наиболее эффективных способов борьбы с бедностью и безработицей.

#### ПРИВАТИЗАЦИЯ, ИНВЕСТИЦИИ

— Организация экономического сотрудничества и развития и Африканский банк развития 13 мая опубликовали в Шанхае доклад «Перспективы развития африканской экономики», в котором дан прогноз: в 2007 и 2008гг. темпы роста африканской экономики составят соответственно 5,9 и 5,7%. В докладе говорится, что на фоне неуклонного роста мировой экономики и расширения международной помощи африканским государствам перспективы экономического развития большинства африканских стран будут обнадеживающими.

В 2006г. численность населения Африки превысила 920 млн. чел., рост ВВП на континенте достиг 5,5%. Гарантиями динамичного роста африканской экономики в тек.г. послужат рост добычи нефти и полезных ископаемых и сохранение цен на «черное золото» на более высоком уровне (60 долл. за 1 бар.).

В 2005г. прямые иноинвестиции в Африке достигли рекордного уровня — 31 млрд.долл. По объему привлеченных иноинвестиций первые 5 мест на континенте заняли ЮАР, Египет, Нигерия, Марокко и Судан. Согласно докладу, уровень инфляции в Африке в 2007г. составит 12,7%, в 2008г. — 12,9%. В пред.г. в результате повышения цен на энергоносители он составлял 9,1% (рост — 1,6 процентного пункта). Синьхуа, 14.5.2007г.

— ЮАР является в Африке крупнейшим источником прямых трансграничных инвестиций. Эволюция ее инвестиционной политики в период после отказа от системы апартеида отражает курс правительства этой страны на интеграцию в региональную и мировую экономику и выполнение ЮАР роли лидера в развитии южной части Африканского континента.

За последнее десятилетие ЮАР избирательно и поступательно проводила либерализацию в области вывоза прямых инвестиций за рубеж. До полного отказа от лимитирования экспорта капитала данного типа в окт. 2004г. центральные власти ЮАР перманентно разрешали осуществлять в Африке южноафриканские инвестиции в большем объеме, чем в остальном мире.

Даже после окт. 2005г. фирмы — потенциальные инвесторы в обязательном порядке должны получать разрешения Резервного банка Южно-Африканской Республики (РБЮ). Заявки на трансграничные инвестиционные проекты рассматриваются с учетом их влияния на платежный баланс ЮАР. Указанный банк резервирует за собой право вмешиваться в процесс вывоза капитала в рамках особо крупных проектов с тем, чтобы не допустить негативного влияния на валютный рынок ЮАР.

Участие южноафриканских государственных компаний в инфраструктурных проектах в других африканских странах частично отражает обязательство страны содействовать реализации целей, заложенных в многосторонней программе «Новое партнерство для развития Африки». Государственная энергетическая компания Escom осуществила инвестиции в ряд совместных проектов в Анголе, Ботсване, ДР Конго, Лесото и Намибии. Национальная нефтяная компания PetroSA имеет долевое участие в Алжире, Габоне и Нигерии, а государственное транспортное предприятие Transnet инвестировало капитал на Мадагаскаре, в Замбии и Танзании. Эти организации не только финансируют бизнес за пределами ЮАР, но и берут на себя риск по его ведению.

Industrial Development «содействует промышленному развитию юга Африки, принимая долевое участие в бизнесе за пределами ЮАР (в 89 проектах и сделках по финансированию экспорта в 28 африканских странах). Южноафриканский банк развития специализируется на финансировании инфраструктурных проектов.

Основные этапы либерализации трансграничной инвестиционной политики ЮАР.

До 1996г. Фирмы могли осуществлять инвестиции только в Лесото, Намибии и Свазиленде.

1997г. Разрешались инвестиции до 50 млн. рэнд. в странах Сообщества развития юга Африки и до 30 млн. рэнд. — в остальных странах.

1998г. Предельные величины повышены соответственно до 250 млн. и 50 млн. рэнд. (хотя для одобренных проектов последняя сумма могла достигать и 55 млн.).

1999г. Лимиты выросли до 750 млн. рэнд. — для государств, входящих в Сообщество развития юга Африки и до 500 млн. — для прочих африканских государств.

2002г. Новое повышение инвестиционного максимума — до 2 млрд. рэнд. — для Африки и до 1 млрд. рэнд. — для остального мира.

Начало 2004г. Предельный объем увеличен до 2 млрд. рэнд. для каждого нового и одобренного инвестиционного проекта и 500 млн. рэнд. — для инвестиций за пределами континента. Принимались во внимание требования фирм использовать принадлежащие им средства в местной валюте для финансирования до 20% сверхсметных расходов, если совокупные инвестиции превышали установленные пределы. Остаток подлежал финансиро-

ванию посредством привлечения иностранных заемных средств, условия которых должны были доводиться до сведения РБЮ.

Окт. 2004г. Предельные объемы на осуществление прямых инвестиций за рубежом отменены. БИКИ, 18.11.2006г.

– В ЮАР опубликовали законопроект, который предусматривает налоговую амнистию для представителей малого бизнеса. О планах по ее проведению ранее сообщал министр финансов Тревор Мануэль, когда представлял проект бюджета на 2006г.

Правительство хочет провести амнистию для того, чтобы те представители малого бизнеса, которые сейчас работают в теневом секторе, не боялись, что их накажут, и могли привести в соответствие законодательству свои отношения с налоговыми органами.

По словам налоговой службы ЮАР, неофициальная информация, полученная от представителей деловых кругов, свидетельствует, что значительная часть малого бизнеса не зарегистрирована или включает в отчеты информацию только о части своих операций. По мнению налоговых органов, амнистия даст таким фирмам «возможность начать работать в рамках законодательства и при этом не бояться, что у них возникнут налоговые обязательства, т.к. в прошлом они не соблюдали отдельные нормы».

Мануэль также надеется, что благодаря амнистии в ЮАР увеличится налоговая база, и большее количество налогоплательщиков будет придерживаться установленных правил.

При условии соответствия определенным требованиям, амнистии будут подлежать физические лица, частные компании, закрытые акционерные общества, трасты, открытые акционерные общества, акции которых не котируются на бирже, кооперативы, неплатежеспособные компании и полученный по наследству бизнес. Требуется, чтобы: физическое лицо или компания вели коммерческую деятельность; их валовый доход за 2005 налоговый год не превышал R5 млн.; если это компания (кроме открытых акционерных обществ), то все акции или пай на конец 2005г. налогового года должны принадлежать физическим лицам.

С той части прибыли 2005г., о которой налоговой службе не сообщили до 15 фев. 2006г., предполагается платить налог в 10%.

Налоговая служба и министерство финансов ЮАР будут рассматривать замечания и предложения относительно этого законопроекта до конца мая текущего года. Offshore.SU, 23.5.2006г.

– В соответствии с планами, представленными правительством Южной Африки на этой неделе, иностранные специалисты смогут оставаться в стране более долгий период времени, прежде чем их прибыль, полученная за рубежом, начнет облагаться налогами в Южной Африке.

Согласно законопроекту, представленному в понедельник, иностранные специалисты будут облагаться налогами на прибыль, полученную за рубежом, по прошествии пяти лет, а не трех.

«Этот законопроект можно считать льготой, поскольку он поможет дольше удержать в стране иностранных специалистов, не облагая их налогами, – сказала Луанна Грант, исполнительный директор Американской торгово-промышленной палаты. – Новые предложения согласуются с дей-

ствиями иностранных государств, например, Канады и Австралии». Offshore.SU, 26.8.2005г.

– Удивительно, но компания Leaderguard Spot Forex, которая потеряла 95% из 59 млн.долл. 2000 южно-африканских инвесторов, просит Комиссию по финансовым услугам разрешить ей продолжить торги на оставшиеся 3,5 млн.долл. в попытке возместить потерянные деньги.

После заявления в апр. Комиссия финансовых услуг приостановила действие лицензий первой категории Leaderguard Spot Forex Limited, после чего дело компании было передано в суд.

Компания Leaderguard Spot Forex получила лицензию как компания, управляющая активами, и использовала сестринскую компанию Leaderguard Securities (Pty) в качестве помощника для разработки клиентской базы в Южной Африке, Ботсване и Свазиленде через сеть инвестиционных консультантов и брокеров.

Ассоциация инвестирования в Forex Южной Африки считает, что должно произойти чудо билейского масштаба, чтобы эта схема заработала. Суд Маврикия назначил дипломированного бухгалтера в качестве директора компании. По его словам компромиссное решение, которое подготовила южно-африканская консалтинговая компания Towergate, было подано на рассмотрение Комиссии финансовых услуг, затем его рассмотрит суд. В последствии по этому решению смогут проголосовать инвесторы. Эта схема позволит инвесторам вернуть хотя бы часть денег, но не гарантирует возмещение убытков.

Ассоциация инвестирования в Forex критикует это предложение, заявляя, что Leaderguard вряд ли удастся получить прибыль в 1570%, чтобы компенсировать убытки. Она посоветовала инвесторам проконсультироваться с юристами. «Единственное, что мы поняли из услышанного – эти ожидания кажутся совершенно нереальными. Брокеры и инвесторы не могут рассчитывать, что предложенное решение изменит ситуацию», – сообщили члены ассоциации. Offshore.SU, 12.5.2005г.

– Налоговое управление Южной Африки опубликовало руководство по налогообложению иностранных резидентов Южной Африки с тем, чтобы прояснить налоговое положение иностранных служащих после перехода с системы налогообложения на основе дохода на налогообложение исходя из места проживания.

В соответствии с проверкой на «физическое проживание», которая используется для определения обязательств по южноафриканским налогам, те, кто проживают в стране более 549 дней за три года, будут облагаться налогами по общемировому доходу. Они также будут платить налоги в Южной Африке, если проживают в стране более 91 дня в каждый год из трех.

Кроме того, в руководстве говорится, что налог будет взиматься с дохода, полученного иностранцем в качестве директорского вознаграждения от южноафриканской компании. Все иностранцы, получающие более R60 000 (10 300 долл.) в год, должны подавать налоговую декларацию в Налоговое управление Южной Африки.

Иностранные резиденты могут получить налоговый кредит на налог, выплаченный в Южной Африке, если с родной страной налогоплательщика подписано налоговое соглашение.

Однако расходы на переезд, которые несут индивидуальные налогоплательщики, освобождаются от налогов.

Более того, иностранные служащие могут принять к вычету налоговые обязательства на пенсию, взносы в пенсионные фонды, взносы на здравоохранение, расходы на ведение судебных дел, страховые взносы, безнадежные долги, относящиеся к трудоустройству. Offshore.SU, 9.3.2005г.

### ФИНАНСЫ, БАНКИ

— Министры финансов и управляющие центробанками стран «Большой двадцатки» рекомендовали странам сфокусироваться на инфляции и общими усилиями решать проблемы дисбалансов, говорится в коммюнике по итогам заседания финансовой G20, закрывшемся в воскресенье.

«Несмотря на то, что замедление роста, как ожидается, должно умерить давление на производственные мощности и ресурсы, растущие цены на энергоносители и продукты питания будут важными инфляционным фактором. Монетарным властям нужно очень внимательно оценивать инфляционные перспективы на фоне сложных условий на товарных рынках и скрытых рисков для экономического роста», — отмечается в итоговом документе G20.

«Двадцатка» отмечает, что слишком большая волатильность валютных курсов не приветствуется и нужно предпринимать усилия для увеличивающихся рисков и меры по борьбе с инфляцией.

«Большая двадцатка» констатировала и отметила сильный рост мировой экономики в I пол. 2007г., но обратила внимание на то, что скрытые риски в краткосрочной перспективе усилились вследствие недавних потрясений на рынке. «Двадцатка» отметила устойчивость быстроразвивающихся рынков и других развивающихся стран в период турбулентности.

Темпы замедления мирового экономического роста и продолжительность такого замедления по-прежнему сложно прогнозировать, говорится в коммюнике.

Как говорится в итоговом документе, упорядоченное разрешение глобальных дисбалансов — это общая задача. В рамках ее решения следует проводить реформы, направленные на ускорение экономического роста в Европе, а также реформы, направленные на увеличение внутреннего спроса быстроразвивающихся экономик Азии. Гибкость обменных курсов в странах с большим профицитом платежного баланса и увеличение расходов должно согласовываться с возможностями экономики по «перевариванию» этих средств, а также с макроэкономической стабильностью в странах-экспортерах нефти, отметила финансовая G20.

Кроме того, в коммюнике нашла отражение проблематика реформирования Бреттон-вудских институтов и, в частности, квот участия стран в капитале МВФ.

Заседание «двадцатки» проходило в ЮАР 17-18 нояб., в нем принимала участие возглавляемая вице-премьером, министром финансов РФ Алексеем Кудриным российская делегация. Предыдущее заседание G20 состоялось в Австралии, следующее, в 2008г., планируется провести в Бразилии. РИА «Новости», 18.11.2007г.

— Назначенный после ухода Родриго де Рато новый глава Международного валютного фонда

Доминик Стросс-Канн предлагает сократить численность центрального аппарата фонда примерно на 15%, что составляет 350 чел., сообщил в Кейптауне вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин.

В Кейптауне 17 нояб. открылось заседание министров финансов и управляющих центробанков стран «большой двадцатки». Кудрин возглавляет российскую делегацию.

«Первый наиболее смелый и дискуссионный шаг Стросс-Кана — попросить сократить численность центрального аппарата МВФ на 15% — более, чем на 350 чел. Это и будет главным предметом обсуждения в краткосрочной перспективе. Это предложение должно быть проголосовано акционерами. Родриго де Рато тоже собирался сокращать численность аппарата, но менее радикально», — сообщил Кудрин журналистам.

По его словам, на заседании Стросс-Кан сказал, что предпринимает меры по определению схемы распределения квот участия стран в капитале фонда и что к весне 2008г. нужно определить схему распределения этих квот. РИА «Новости», 17.11.2007г.

— Комиссия финансовых услуг Южной Африки изучает индустрию хеджевых фондов страны, с целью создания отдельного регуляторного режима для хеджевых фондов. Министерство финансов также по некоторым данным рассматривает изменение налогового режима для хеджевых фондов.

Зампред Ассоциации управления альтернативным инвестированием Лесли Харви сказала на конференции по хеджевым фондам в Йоханнесбурге на прошлой неделе, что министерство финансов и Комиссия финансовых услуг встретились с рядом управляющих хеджевыми фондами. «Они хотят понять в полном объеме последствия любых своих действий до того, как опубликовать какие-либо распоряжения по управлению хеджевыми фондами». — сказала она.

Харви сказала, что новые правила налогообложения будут приняты в первую очередь, вслед за изменениями в законе о схемах коллективного инвестирования, для создания отдельной категории по регулированию хеджевых фондов.

Сектор хеджевых фондов в Южной Африке относительно невелик, под его управлением всего 22 млрд. рупий, и он еще не открыт для розничных инвесторов. Однако местные регуляторы вторят беспокойству во всем мире под давлением об усилении контроля или регулирования хеджевых фондов, особенно со стороны Германии, хотя на международном уровне и не предпринимается каких-то конкретных шагов.

Харви сказала, что хотя в Южной Африке и нет какого-то специфического законодательства по хеджевым фондам, управляющие этих фондов регулировались по закону о финансовых консультантах-посредниках, и назывались «независимыми поставщиками финансовых услуг». Offshore.SU, 18.7.2007г.

— За последнее десятилетие золотовалютные резервы африканских стран, расположенных к югу от Сахары (АЮС), выросли в 5 раз — с 21 млрд.долл. в 1996г. до 108 млрд. в 2006г. В текущем году они, скорее всего, достигнут 131 млрд.долл. В целом по миру рост соответствующего показателя был втроекратным. Даже по развивающимся странам увеличение оказалось меньшим, чем по афри-

канским. В прошлом значительная часть резервных средств оседала в карманах правящей элиты или тратилась на реализацию престижных, но часто экономически нерентабельных проектов. Прежние подходы не изжиты до сих пор, однако расходование этих финансовых ресурсов со временем стало более рациональным.

Быстрое аккумулирование валютных резервов в значительной мере обусловлено получением крупных доходов нефтедобывающими странами рассматриваемого региона. Этими государствами на 31 дек. 2006г. были накоплены средства в объеме 56 млрд.долл. по сравнению с 6 млрд. на конец 1996г. В последних числах декабря текущего года соответствующий объем благодаря высоким ценам на нефть возрастет до 74 млрд.долл.

Однако видеть причину успеха только в благоприятном движении цен на углеводородное сырье неправомерно. Африканские государства-импортеры нефти также заметно улучшили свое положение. Так, ЮАР, аккумулировав 23 млрд.долл., располагает резервами, достаточными для покрытия расходов на закупки импортных товаров в течение более трех месяцев.

Наименее развитые страны АЮС, не имеющие нефтяных или других минерально-сырьевых богатств, также пытаются накапливать средства в СКВ. Например, Лесото или Уганда аккумулировали по официальным каналам резервы, достаточные для осуществления импорта в течение 6 месяцев. В целом официальные валютные резервы этих стран растут быстрее, чем их внешняя торговля, и частично благодаря списанию и погашению внешнего долга удается повышать коэффициент ликвидности, отражающий способность погашать краткосрочные долговые обязательства. Резервы Замбии в 1998г. составляли менее 1% ее внешнего долга, а в наст. вр. эквивалентны 28%.

По мнению экономиста из Standard Bank Г. Баллима, накопление валютных резервов является результатом проведения адекватной экономической политики и принятия мер по минимизации воздействия внешних дестабилизирующих факторов. Большинство африканских стран стремится обеспечить устойчивый экономический рост. Многие из них добились его ускорения, улучшили положение в бюджетно-финансовой сфере и одновременно свели к минимуму повышение цен. Исключение составляет Зимбабве, экономика которой по сравнению с 1999г. уменьшилась в два раза, а уровень годовой инфляции составляет запредельную величину — 4500%.

Как отмечает еженедельник Economist, увеличение валютных резервов по сути является своего рода страховкой на случай ухудшения положения в национальной экономике. Среди стран с формирующейся рыночной экономикой африканские государства чаще других сталкиваются с «бегством» иностранного капитала и относительно реже в полной мере пользуются благами повышающей конъюнктуры. Велика зависимость многих из них от натурального сельского хозяйства, а значит, и от погодно-климатических условий. В случае наличия минерально-сырьевых богатств дестабилизирующим фактором являются резкие колебания мировых цен на многие виды полезных ископаемых. Из-за слабого развития финансовых рынков долговые обязательства многих африканских государств деноминированы в иностранной

валюте, что особенно опасно при резком обесценении местных денежных единиц.

Вышеупомянутая страховка приносит позитивные результаты. Как отмечает экономист из африканского департамента МВФ Б. Кристенсен, уменьшилось число обращений в эту организацию за помощью со стороны стран АЮС по сравнению с предыдущим периодом значительного повышения цен на нефть. МВФ готов смягчить требования к государствам-заемщикам. В прошлом фонд настаивал, чтобы страны с недостаточными валютными резервами аккумулировали значительную часть полученной из-за рубежа помощи, а не расходовали эти средства в основном на импортные закупки. Многие государства АЮС, создавшие достаточно крупные валютные резервы, могут позволить себе использовать иностранную помощь более эффективно. БИКИ, 17.7.2007г.

— Финансовая «двадцатка» рассмотрит в рамках встречи в ЮАР вопрос об инициативе расширения мандата ФАТФ (Международной организации по противодействию легализации преступных доходов) в сфере возврата нелегально вывезенных из стран активов, сообщил журналистам министр финансов РФ Алексей Кудрин. По его словам, финансовая «восьмерка» на заседании в пятницу в расширенном формате (с участием стран, не входящих в G8) обсудила вопрос по возврату похищенных активов. «Главная тема связана с тем, будет ли специальная инициатива, и кем она будет контролироваться, и предоставим ли мы новый мандат ФАТФ», — сказал глава минфина РФ. Ранее в российской делегации сообщили, что речь идет о возможности участия ФАТФ в блокировке счетов и возвращении активов, нелегально вывезенных из стран.

Как пояснил Кудрин, на встрече финансовой «восьмерки» было решено, что консультации продолжатся в формате G20 в ЮАР, которая будет заседать осенью тек.г. Говоря об остальных вопросах, рассматриваемых в рамках G8, Кудрин сообщил, что обсуждались также проблемы ответственного кредитования и долговой устойчивости стран, а также вопросы инициативы по прозрачности в добывающих отраслях. По словам министра, участники заседания отметили, что в части прозрачности в добывающих отраслях у России есть хороший опыт по созданию стабилизационного фонда, в котором аккумулируются доходы, связанные с высокими ценами на нефть.

Кудрин напомнил, что налогообложение нефтяного сектора увязано с мировыми ценами на нефть. «Это означает, что мы постоянно контролируем доходы, которые получает страна от высоких цен на нефть», — пояснил министр. Кудрин также сообщил, что в пятницу он провел двустороннюю встречу с министром финансов Германии Пеером Штайнбрюком. «С министром финансов Германии мы обсудили повестку саммита (глав государств), вопросы, связанные с его проведением, и результаты развития наших экономик», — сказал Кудрин. Комментируя общие впечатления от заседания в пятницу, глава российского минфина подчеркнул, что министры «находились на хорошем уровне взаимопонимания». По его словам, также обсуждались вопросы донорской помощи по различным инициативам, в частности, помощи в торговле. Частично этот вопрос был увязан и с обсуждением Дохийского раунда. «Мне кажется,

что при реализации Дохийского раунда выиграют африканские страны», — отметил Кудрин, добавив, что африканские страны выразили свою заинтересованность в большинстве инициатив, реализуемых в рамках большой «восьмерки». По его словам, на заседании «восьмерки» в субботу будут обсуждаться вопросы энергетики и изменения климата. Ранее в российской делегации сообщили, что одним из основных докладчиков на эту тему будет министр финансов РФ. РИА «Новости», 19.5.2007г.

— Внешэкономбанк и Standard Bank of South Africa (SBSA) подписали соглашение о сотрудничестве. Данный документ был подписан в рамках визита премьер-министра РФ Михаила Фрадкова в ЮАР. Как говорится в сообщении Внешэкономбанка, целью соглашения является установление долгосрочных партнерских отношений в сфере обслуживания торгово-экономического, инвестиционного и научно-технического сотрудничества между Россией и ЮАР, а также в области поддержки и продвижения национального экспорта.

Согласно документу стороны намерены развивать сотрудничество в области проектного финансирования, включая финансирование инвестиционных проектов, направленных на развитие экспортно-ориентированных отраслей экономики двух стран. Соглашение также предусматривает взаимодействие в сфере синдицированного кредитования, ориентированного на развитие двусторонней торговли.

В рамках визита М.Фрадкова в ЮАР также был подписан меморандум о взаимопонимании между Внешэкономбанком, агрохимической корпорацией «Азот» и компанией Chancellor House Holdings, заключенный с целью реализации проекта строительства совместного российско-южноафриканского предприятия по производству минеральных удобрений.

Внешэкономбанк будет оказывать сторонам широкий спектр финансовых и консультационных услуг, а также содействовать в привлечении финансовых ресурсов для реализации совместных проектов. Расчеты между сторонами будут также осуществляться через Внешэкономбанк.

Был подписан меморандум о взаимопонимании между Внешэкономбанком, компаниями «Тана Компьютеризированные медицинские системы» и Continental Health Holdings. Данный меморандум заключен с целью реализации проекта создания в ЮАР и странах южнее Сахары системы оказания медицинских услуг населению в отдаленных и труднодоступных районах. Прайм-ТАСС, 19.3.2007г.

— Операционная прибыль страховой компании Old Mutual в 2006г. выросла на 22%, совпав с прогнозам аналитиков. Об этом компания сообщила в понедельник, отметив, что валютные курсы и расходы на инвестиции затормозят рост прибыли в 2007г. Скорректированная операционная прибыль крупнейшей страховой компании ЮАР составила 1,69 млрд. фунтов против 1,39 млрд. фунтов годом ранее. Рейтер, 26.2.2007г.

— В ходе визита президента России в ЮАР подписано 6 документов между компаниями двух стран. В частности, подписано соглашение о создании Российско-южноафриканского делового совета. Внешэкономбанк подписал соглашения о сотрудничестве с корпорацией Ай-Ди-Си и Нед-

банком. В соответствии с соглашением, банки намерены развивать стратегическое партнерство и долгосрочное эффективное сотрудничество с целью укрепления торгово-экономических связей между РФ и ЮАР. Согласно документу, ВЭБ и Nedbank планируют осуществлять совместное финансирование и банковское сопровождение инвестпроектов в различных отраслях промышленности, в частности, в области добычи минеральных ресурсов.

Nedbank входит в четверку крупнейших финансовых институтов ЮАР. Основная сфера его деятельности — финансирование крупномасштабных проектов в различных отраслях экономики как на территории ЮАР, так и других стран африканского континента. Руководители российской алмазной компании «Алроса» и южноафриканской компанией Де Бирс подписали меморандум об основных направлениях сотрудничества. Группа компаний Ренова подписала меморандум о взаимопонимании с компанией «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари» и соглашение о сотрудничестве с компаниями «Корпорация развития Кухи» «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари». Ренова подписала соглашение с компаниями «Трансет Лимитед» и «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари». РИА «Новости», 6.9.2006г.

— Внешэкономбанк в рамках официального визита президента РФ Владимира Путина подписал соглашение о сотрудничестве с южно-африканским Nedbank Limited (Nedbank). Об этом сообщила пресс-служба ВЭБа. Со стороны Внешэкономбанка соглашение подписано председателем Владимиром Дмитриевым, а со стороны южно-африканского банка председателем правления Рулом Коза.

Банки планируют осуществлять совместное финансирование и банковское сопровождение инвестиционных проектов в различных отраслях промышленности, включая добычу минеральных ресурсов, с целью развития торгово-экономических связей между РФ и ЮАР. Nedbank входит в четверку крупнейших финансовых институтов ЮАР. Он занимается финансированием крупных проектов на территории ЮАР и в других странах Африки. Прайм-ТАСС, 5.9.2006г.

— Руководитель отдела по налоговому законодательству и администрации Налогового ведомства Южной Африки отметил, что в закон об иностранной валюте могут внести изменения, которые упростят процесс расчета обязательств компаний.

Выступая на конференции по вопросам отчетности, Косье Лоув, член исполнительного комитета Налогового ведомства, отметил, что правила по обмену валют, возможно, изменят с тем, чтобы компании могли рассчитывать свои обязательства, основываясь на курсе валюты в день, когда проводится определенная операция.

В соответствии с действующими правилами компании и физические лица должны использовать средний курс, основываясь на прошлом годе. По словам одного эксперта по юридическим и налоговым вопросам, такая система приносит вред Налоговому управлению Южной Африки и налогоплательщикам, а также оказывает невыгодна для компаний, работающих в офшоре.

Лоув указал на трудности, связанные с получением лицензии иностранными финансовыми учрежде-

ниями, работающими в офшоре, и сообщил, что правительство пересмотрит правила регулирования этих учреждений. Offshore.SU, 18.5.2005г.

— Две из основных бирж Южной Африки могут потерять свой статус, освобождающий их от налогообложения, в соответствии с новым законопроектом, который намерен проверить парламент, это может повысить расходы брокеров и трейдеров.

Согласно национальному изданию Business Day изменение налогового статуса Фондовой биржи Йоханнесбурга и Биржи облигаций Южной Африки произойдет после их ожидаемой регистрации в соответствии с законопроектом об услугах в сфере ценных бумаг, позволив им распределять избыточные активы среди членов.

В результате биржи могут быть вынуждены платить корпоративный налог на прибыль в 30%, и многие опасаются, что этот налог будет переложен на трейдеров вследствие повышения расценок на услуги брокеров.

Меморандум к новому законопроекту заявляет, что внесение поправок необходимо, поскольку действующее освобождение от налогообложения создает неравные условия среди бирж, «что абсолютно противоположно принципам предложенного законопроекта».

Там также говорится, что растущее число бирж по всему миру выбирают статус налогообложения, исходя из прибыли.

Однако директор по маркетингу и коммуникациям Фондовой биржи Йоханнесбурга Джефф Ротшилд выразил недовольство в связи с этими предложениями, поскольку проект закона был создан, когда организация еще вела переговоры с министерством финансов Южной Африки. Offshore.SU, 8.10.2004г.

### ГОСБЮДЖЕТ, НАЛОГИ, ЦЕНЫ

— Налоговое управление Южной Африки продолжает проводить дисциплинарные меры против налогоплательщиков, которые не подали свои декларации подоходного налога.

Согласно Налоговому управлению, при поддержке южноафриканских полицейских служб 3 чел. были недавно арестованы в Претории, по обвинению в невыполнении судебных распоряжений. Ордеры на арест были подготовлены еще для 26 чел. по подобным обвинениям в Гроенклуфе и Гарсфонте, Претория.

Обвинение в невыполнении судебных распоряжений касается дел, в которых у налогоплательщиков были неоплаченные налоговые декларации, однако они не явились в суд для вынесения приговора. Эти аресты стали частью различных инициатив принудительного применения правовых санкций, являющихся частью кампании Налогового управления 2007г. сезона подачи деклараций.

В дополнение к этим арестам, Налоговое управление также подготовило более 500 вызовов налогоплательщиков, имеющих задолженности по налогам, в суд по всей стране. Вызовы являются юридическим предупреждением для налогоплательщиков явиться в суд в определенный день из-за не поданных в срок деклараций.

Налоговое управление установило тысячи лиц, подозреваемых в совершении множественных преступлений по всей стране, которые должны Налоговому управлению более 450 000 просрочен-

ных налоговых деклараций. В то время как период подачи деклараций традиционно фокусируется на продлении услуг и поддержке налогоплательщиков в заполнении их деклараций, эта ситуация не может продолжаться в тех случаях, где налогоплательщик, нарушающий налоговую дисциплину, не призывается к ответу.

Ожидается, что их количество вызовов может резко увеличиться, если эти действия со стороны правоохранительных органов и Налогового управления будут продолжаться. Конечный срок подачи декларации подоходного налога — 31 окт. 2007г. Offshore.SU, 9.10.2007г.

— Совместная операция, проведенная рано утром 13 июня следователями из Южноафриканского директората по специальным операциям (Скорпионы) привела к аресту некоторых членов организованного криминального синдиката, которым были выдвинуты обвинения в мошенничестве и отмывании денег.

Аресты стали результатом широкомасштабного совместного расследования, проводимого Скорпионами из южноафриканского Налогового управления и Специальной следственной группой.

Обвинения относятся к подозреваемым мошенничествам с подоходным налогом, в которых члены синдиката использовали идентификационные данные неработающих налогоплательщиков для совершения налогового мошенничества. Среди арестованных есть представитель Налоговой службы Южной Африки, наряду с бывшим служащим данного органа, который как подозревается является одним из лидеров преступной группировки.

Некоторое время назад южноафриканское Налоговое управление, при поддержке Специальной следственной группы, инициировало широкое расследование значительных убытков, относящихся к возвратам налогов. Когда стало ясно, что в это вовлечен организованный криминальный синдикат, они попросили директорат по специальным операциям расследовать подозреваемые преступления, связанные с мошенничеством и отмыванием денег, как это предусматривает закон о предотвращении организованной преступности, а также поправки к Разделу 104 закона о подоходном налоге.

Налоговое управление говорит, что продолжит сотрудничать со всеми правоохранительными органами для окончательного подавления любого вида коррупции в своих рядах или со стороны внешних подрядчиков, вовлеченных в организованные преступления за счет фисков или честных налогоплательщиков.

«Используя неработающих граждан, которые не были зарегистрированы для уплаты налогов, подозреваемые бесцеремленно обманывали бедных, уязвимых и неработающих людей», — сказали Скорпионы, Налоговое управление и Специальная следственная группа в совместном заявлении.

Арестованные люди предстали перед судом магистрата Претории утром 14 июня, по обвинениям в мошенничестве и отмывании денег. Расследование продолжается, в дальнейшем могут последовать дополнительные аресты. Offshore.SU, 27.6.2007г.

— Министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль представил в парламенте налоговое законодательство, которое позволит продлить налого-

вую амнистию для мелких предприятий до конца этого месяца.

Законопроект о поправках к налоговому законодательству требует от законодателей продлить период действия налоговой амнистии для мелких предприятий на один месяц, до 30 июня 2007г.

Налоговое управление Южной Африки получило в последнюю минуту последнего месяца действия амнистии множество заявлений от мелких фирм, после проведения кампании, совместно с другими правительственными организациями по принудительному исполнению, которая призывала предприятия, оперирующие в неформальном секторе экономической деятельности, регулировать свои налоги. К концу апр. 2007г., Налоговое управление получило более 16 000 бланков заявки на амнистию от владельцев предприятий, однако к 2 июня их количество возросло до 275 000.

«По опыту последних двух недель — в течение которых дополнительные 2 дня были предоставлены для подачи заявлений — и в результате интервью с подателями заявлений, стало ясно, что многие предприятия хотят стать законопослушными и легализовать бизнес своих компаний», — сказал Мануэль.

Согласно законодательству, Налоговое управление должно разрешить подателям заявлений до 31 авг. 2007г. предоставить все документы, сопровождающие их заявления об амнистии.

«Нужно подчеркнуть, что продление амнистии возможно только с позиции укрепления налоговой базы страны, — сказал Мануэль законодателям. — Ответная реакция на эту амнистию была просто впечатляющей и персонал Налогового управления нужно отдельно похвалить за то, как он справился с этим потоком заявлений».

Амнистия действует с авг. 2006г., и первоначально датой ее окончания было запланировано 31 мая 2007г. Эта схема стала доступна для предприятий с оборотом менее 10 млн. рупий. За то, что они не будут наказаны налоговыми и правоохранительными органами, предприятия подавшие заявления на амнистию должны будут уплатить 5% налог на свой вновь задекларированный доход. Offshore.SU, 11.6.2007г.

— Налоговое управление Южной Африки (SARS) в среду добавило еще 1000 новых заявлений на участие в процессе предоставления налоговой амнистии для мелких предприятий, в рамках широкой регистрационной кампании, проводимой по всей стране.

Несколько тысяч сотрудников Налогового управления работали совместно с членами полицейской службы и представителями министерства внутренних дел в 30 городах и пригородах, где они посетили 4160 мелких предприятий. В ходе операции было получено 1106 заявлений на амнистию, в то время как предприятиям было выдано 2218 бланков заявки.

Регистрационная программа продлится до 31 мая 2007г. — конечного срока для подачи заявлений на налоговую амнистию мелкими предприятиями.

Период амнистии начался с авг. 2006г., и действителен для компаний с оборотом менее 10 млн. рупий. Схема позволяет мелким фирмам избежать наказания за декларацию скрытого дохода, в обмен на уплату 5% налога на эти деньги. Налоговое

управление Южной Африки уже получило более 16 000 бланков заявки от владельцев предприятий.

В течение действия амнистии программа первоначально фокусировалась на расширении базы налогообложения, посредством включения в нее предприятий, которые никогда не регистрировались в целях налогообложения в Налоговом управлении и которые имеют неуплаченные налоги, однако налоговые органы утверждают, что продолжат мероприятия по принудительному взысканию налогов в тех случаях, где найдут несоблюдение налогового законодательства.

В ходе работы, проделанной во время амнистии, 39 владельцев мелких компаний уже предстали перед магистратским судом Дурбана за уклонение от подачи налоговых деклараций. В то же время таможенные органы конфисковали 950 ящиков нелегальных сигарет, которые следовали по маршруту в Йоханнесбург.

Нормативы, описывающие обстоятельства по которым Налоговое управление может отменить дополнительные налоги, проценты или штрафы для определенных мелких фирм, были опубликованы в Правительственной газете в пятницу, 20 апр. 2007г. Эти регулятивные постановления вступают в силу с момента их публикации. Они позволяют мелким компаниям подать заявление в Налоговое управление для отмены дополнительных налогов, процентов и штрафов.

Такие предприятия могут быть уже зарегистрированными налогоплательщиками, а эта категория была первоначально исключена из законодательства об амнистии. Налоговое управление заявило, что сотрудничество с предприятиями на разных уровнях и форумах «сделает свой вклад в успешное завершение процесса амнистии». Offshore.SU, 30.4.2007г.

— Налоговое управление Южной Африки выпустило обновленные предварительные результаты по данным о количестве собранных налогов за финансовый 2006/7г., который закончился 30 марта 2007г.

К полуночи субботы 31 марта Налоговое управление собрало 495,1 млрд. рупий налоговых поступлений за 2006/7 фин.г. Эти данные, — которые остаются предварительными до проведения окончательного внешнего аудита позднее в этом году — на 5,5 млрд. рупий превышают предположительные оценки, которые были объявлены в бюджете этого года.

Согласно заявлению министра финансов — Тренора Мануэля, большее количество собранных налогов обязано своим появлением тому, что экономический рост был выше ожидаемого, в основном благодаря увеличению внутреннего спроса и привлечению инвестиций в экономику в ряде государственных и частных секторов.

Более того, более высокая чем ожидалось, прибыль корпораций имела значительное воздействие на результаты налоговых сборов. Например, высокий доход от основной деятельности в горной промышленности вырос на 25%, благодаря буму цен на товары, сектор финансовых услуг вырос на 17%, розничный и оптовый сектор вырос на 10% и продолжает характеризоваться здоровым потребительским спросом.

Поступления по налогу, автоматически вычитаемому из заработной платы, значительно выросли, до 133 млрд. рупий или на 10% по сравнению

с пред.г. Этому способствовала высокая формализация труда. Недавнее исследование трудовых ресурсов показало, что большее количество людей получает возможность официального заработка, а также то, что среди ищущих работу растет уверенность в своих шансах найти нишу на рынке труда страны.

Структурные изменения в налоговой политике, введенные законодательством в течение последних нескольких лет, значительно расширили базу налогообложения. Среди этих изменений введение налога на доход от прироста капитала, а также переключение базы налогообложения с источника на местожительство. С фев. по дек. 2006г., регистр подоходного налога зафиксировал рост 7%, регистр налога, автоматически вычитаемому из зарплаты, отметил рост 6%, а НДС увеличился на 5%. Offshore.SU, 6.4.2007г.

— В рамках совместной операции по сбору денег, проведенной в среду, были арестованы два сотрудника Налогового управления Южной Африки, которые по некоторым данным брали взятки у налогоплательщиков.

Налоговые инспекторы занимали посты в офисе налогового управления в Гаутенге, и выходили на контакт с налогоплательщиками под предлогом проведения аудита. Затем инспекторы вымогали деньги в обмен на «устранение проблемы».

Согласно Налоговому управлению Южной Африки, налогоплательщики связались с Налоговым управлением и в результате сотрудничества между подразделением по вопросам внутренней коррупции и полицейским управлением, один инспектор был арестован во время передачи денег в ресторане. Сообщник, на которого он сослался, был арестован неподалеку от ресторана вскоре после этой операции. Оба мужчины были немедленно отстранены от выполнения служебных обязанностей.

Комментируя аресты, Налоговое управление Южной Африки подтвердило: «Мы напомним обществу, что любой аудит должен сопровождаться извещением от представителя Налогового управления, со штампом организации на письме, и контактной информацией Налогового управления. Более того, аудиторы ЮАНУ не имеют права обсуждать оплату перед завершением проверки». Offshore.SU, 16.3.2007г.

— Исходя из нарастающего обсуждения в национальной прессе, южноафриканское правительство опровергло слухи о предоставлении нового повышенного налога энергетическому и горнодобывающему секторам, что привело к продаже акций на фондовой бирже Йоханнесбурга в начале этой недели.

«Национальное казначейство хотело бы прояснить ситуацию генерального законопроекта о минеральных ископаемых и нефти и отчета рабочей группы по повышению роли отрасли добычи жидкого топлива», — объяснило правительство в своем заявлении. — И законопроект, и отчет рабочей группы были представлены на обсуждение общества и промышленности. Правительство лишь придаст окончательную форму их откликам после завершения консультативного процесса. Отчет рабочей группы даст рекомендации для генерального законопроекта, хотя это не входило в условия их отношений. Мы не отреагировали пока еще ни на одну из рекомендаций».

В заявлении также утверждалось, что южноафриканское правительство имеет «значительные профессиональные достижения в финансовом управлении» и не будет пренебрегать репутацией, так тщательно создаваемой, и заменять ее недостаточно проверенной информацией».

Направление деятельности рабочей группы — производство синтетического топлива, и правительство оповестило об установлении добропорядочных отношений с производителями синтетического топлива.

Заявление было опубликовано после того, как все индексы курсов акций фондовой биржи Йоханнесбурга снизились до 3% во вторник. Ресурсные индексы составили 4%, т.к. налоговая спекуляция усугубила опасения по отношению к китайской экономике.

Министр финансов, Тревор Мануэль, учредил специальную группу по урегулированию налогов после Sasol, южноафриканской нефтехимической группы, показавшей в пред.г. свои промежуточные финансовые результаты: более высокие средние международные цены на нефть, увеличили реальный доход до 2,9 млрд. рупий (480 млн.долл.) за 6 месяцев, закончившихся 31 дек. 2005г. В то же время относительный доход за I пол. финансового года 2006г. увеличился на 86% с 3,9 млрд. рупий, до 7,3 млрд. рупий. Offshore.SU, 15.3.2007г.

— Южно-африканская налоговая служба (SARS) предостерегла предпринимателей, что будет «интенсивно бороться» с уклонением от уплаты корпоративного налога, посредством улучшения системы налогообложения, которая оказалась слишком «мягкой» для налогоплательщиков.

В заявлении, опубликованном в среду, Налоговое управление заявило, что ему стало известно о некоторых операциях, которые разработаны таким образом, что «свидетельствуют о полном и абсолютном несоблюдении порядка налогообложения и налоговой этики налогового законодательства Южной Африки».

«Посредством тщательной разработки структуры сделок, мошенники стремятся заранее избежать последствий налогообложения, которые могут возникнуть от сопутствующих операций, тем самым обкрадывая не только казну и доходы государства от налогов, но и всех жителей Южной Африки», — заявили представители Налогового управления.

«Южноафриканская налоговая служба сообщает о том, что собирается тщательно изучить данные операции, для того чтобы гарантировать недопущение налоговых убытков в будущем. Разработчики определенных сделок по уклонению от налогов потеряют возможность нанести ущерб южноафриканским налоговым резервам в порядке, который не предусмотрен законодательством. Их ждут очень большие проблемы», — предупредило в своем заявлении Налоговое управление.

Заявление SARS было направлено на моральное воздействие, предположив, что использование таких схем препятствует усилиям, направленным на снижение уровня бедности, и мешает комплексному развитию Южной Африки. Налоговое управление заявило, что будет вести переговоры с акционерами, инвесторами и консультантами, вовлеченными в некоторые схемы, для получения более глубокого представления об их намерениях получения информации о степени их приверженности к политике государства в этом отношении.

«Южноафриканское налоговое управление призывает руководителей корпораций взять большую ответственность и удостовериться, что консультации, которым они следуют не противоречат базе налогообложения Южной Африки и моральным нормам соблюдения законодательных требований, которую мы успешно строим в стране», — заметило Налоговое управление.

«Мы еще раз настоятельно обращаемся к организациям, которые вовлечены в разработку схем по уклонению от налогов, нарушающих законы и лишаящих государство возможности справедливого получения своих доходов от налогов, с просьбой отказаться от этих схем. Подобная деятельность приводит к усложнению налогового законодательства», — продолжило оно.

Проблема уклонения от уплаты корпоративного налога заняла ведущее место на политической повестке дня Южной Африки за последние месяцы. В пред.г. министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль объявил о том, что в качестве поправок к налоговому законодательству страны будут представлены новые жесткие меры, которые помогут решить вопрос уклонения от уплаты налога на прибыль корпораций.

Мануэль заявил, что пересмотренные общие правила о борьбе с уклонением от уплаты налогов, будут затрагивать «самые серьезные элементы» схем, изобретенных исключительно для уклонения от налогообложения, и будут подкреплены повышенной системой контроля отчетности, известного как «подлежащие сообщению схемы», которые помогут правительству заранее предупредить нарушения.

«Эти схемы обходятся казне в миллиарды убытков от недополучения налоговых поступлений — деньги, которые лучше можно потратить с пользой для общества на другие мероприятия», — заявил Мануэль парламенту в пред.г. «Нашей целью является достижение такого уровня, когда эти схемы будут «погибать», во время представления любому из ответственных директоров корпорации», — прибавил он. Offshore.SU, 9.3.2007г.

— Международные консультанты по вопросам предпринимательства компании Accenture были избраны в качестве победителей тендера по проведению модернизации налоговой и таможенной сферы Южноафриканского налогового управления (SARS).

В заявлении на прошлой неделе, Налоговое управление сказало, что создало краткий список из 3 претендентов, однако после «основательного процесса оценивания», проводимого в течение нескольких месяцев, оно остановило свой выбор на Accenture, опираясь на «знания и опыт компании в сфере налогообложения и таможенного регулирования».

В дек. 2005г. Южноафриканское налоговое управление разместило тендер по модернизации налоговой и таможенной отрасли, ее продуктивности и инфраструктуры. Целью тендера было определение партнера, способного внедрить программу значительного масштаба и сложности.

Победившие в тендере должны были представить приемлемые технологические решения и необходимый стаж в сфере применения подобных решений в особо крупных масштабах.

Тендер предполагает введение мер по модернизации, которые развернутся в четыре этапа, займут

несколько лет и будут основаны на потребительских возможностях. Посредством этого механизма Налоговое управление и победитель тендера смогут делать обзор проделанной работы в конце каждого этапа, вновь подтвердить расходные средства и сроки поставок, а также решить стоит ли приступать к следующему этапу. Обе стороны будут иметь возможность покинуть программу в конце каждой фазы проекта. Offshore.SU, 13.12.2006г.

— Комиссар южноафриканской налоговой службы Правин Гордхан, принимающий в Претории на этой неделе своих коллег из Бразилии и Индии, приветствовал их во время торжественной речи на собрании глав органов налогового управления Индии, Бразилии и Южной Африки.

Форум в рамках диалога между Индией, Бразилией и Южной Африкой был впервые собран в 2003г. для укрепления политических и экономических связей между тремя развивающимися странами. В сент. этого года главы правительств этих трех стран встретились в Бразилии на первом саммите Индии, Бразилии и Южной Африки, на котором они договорились изучить дополнительные сферы тройственного сотрудничества.

На встрече на этой неделе, Джордж Рашид — федеральный министр налогообложения Бразилии и Гордхан Чандразекхар — министр налогообложения Индии будут работать над организацией дальнейшего сотрудничества в области налогообложения и таможенного управления.

Также ожидается, что главы органов налогообложения обсудят таможенные и налоговые проблемы, в контексте глобализации и быстрого расширения торговли, найдут способы борьбы с контрабандой, мошенничеством, уклонением от уплаты налогов и другой преступной деятельностью, а также усовершенствуют способы транспортировки товаров, необходимых для дальнейшего развития экономики.

Торговля между Южной Африкой, Бразилией и Индией значительно усилилась за последние несколько лет, и ожидается, что ее объемы значительно вырастут после подписания официальных торговых соглашений между партнерами из трех стран.

Объемы торговли между Южной Африкой и Бразилией увеличились до 10 млрд. рупий (US\$1,37 млрд. долл.) в 2005г., вместо 6,6. млрд. рупий двумя годами ранее. Объемы торговли между Южной Африкой и Индией превысили 14 млрд. рупий в пред.г., — в два раза больше чем в 2003г. Offshore.SU, 21.11.2006г.

— Законодательство Южной Африки, наделяющее полномочиями улучшенную систему принципов налогообложения, вступило в силу в понедельник. Система отражает новые основные услуги для налогоплательщиков и направлена на внешение ясности, согласованности и точности в интерпретацию применения налогового законодательства, и таким образом она помогает налогоплательщикам уяснить для себя законы о налогообложении.

Система позволяет налоговым комиссарам издавать два вида постановлений: обязательные частные постановления и обязательные общие постановления.

Согласно южноафриканской налоговой службе: «Эта система позволяет налогоплательщикам официально запрашивать постановление комис-

сара в связи с интерпретацией и правилами применения налогового законодательства для отдельных операций, подлежащих определенным ограничениям. Постановление отражает все существенные факты и таким образом, является обязательным к соблюдению для налогового комиссара при определении размера налога, который должен соответствовать новому законодательству.

Комиссар также должен опубликовать все обязательные частные постановления в отредактированной форме для защиты конфиденциальности. Это способствует защите информации и служит общим руководством налогоплательщикам, и является доказательством того, что все налогоплательщики действуют в однородной конкурентной среде. Обязательный характер такое постановление носит, однако, только для подавших заявление на применение этого постановления. Частные обязательные постановления не могут использоваться в судебной практике ни одним другим налогоплательщиком».

Налоговые комиссары начинают принимать заявления на вынесение частного обязательного для исполнения постановления с 16 окт. Offshore.SU, 6.10.2006г.

– Южноафриканская налоговая служба сделала настоятельное предостережение физических и юридических налогоплательщиков о мошенничестве, в основе которого лежит надувательство жертвы, направленное на то, чтобы она поверила в ошибочное возмещение налога налоговыми органами.

Согласно Налоговому управлению самой простой тактикой мошенничества является жульническая пересылка писем налогоплательщикам по факсу – в большинстве случаев зарегистрированным предприятиям – информирующих об ошибочном возмещении налогов на их банковском счете. В некоторых случаях с налогоплательщиками связывались по почте или по телефону.

Такое письмо побуждало налогоплательщика вычесть банковские расходы и забалансировать банковский счет, предположительно принадлежащий Налоговому управлению Южной Африки. Суммы варьируются от 50 000 рупий до 1 млн. рупий (от US7000 до US140 000 долл.).

Предупреждая об опасности, налоговый департамент заявил: «Налоговое управление предостерегает налогоплательщиков не перечислять никаких денег на подобные счета после получения писем. Выдача писем подобного рода, где заявляется об ошибочном возмещении налогов, не относится к системным процедурам Налогового управления».

В уведомлении пояснялось: «Нужно подчеркнуть насколько маловероятным событием является ошибочное возмещение налогов Южноафриканской налоговой службой, мы наоборот используем процедуры возврата денег без привлечения налогоплательщиков, а также не требуем от них перечисления денег».

Следующие рекомендации были опубликованы Налоговым управлением с целью помочь тем, кто получил письма от подозрительных мошенников:

- налогоплательщики должны проверять свои счета, чтобы увидеть действительно ли денежные средства были перечислены на их счет с депозитного чека;
- во многих случаях деньги должны отражаться, однако владелец банковского счета обязан

проверять в своем банке источник депозита, и является ли номер банковского счета, на который просят перечислить средства, счетом Налогового управления;

- деньги, уплаченные по депозитному чеку, могут появиться на банковском счете, но в большинстве случаев чек является поддельным.

- общение с подозрительными мошенниками, как правило, ведется по мобильному телефону, это единственная контактная информация, которую оставляют налогоплательщику;

- вся подлинная корреспонденция Налогового управления ведется по обычным городским номерам. Offshore.SU, 25.9.2006г.

– Налоговое управление Южной Африки получает больше прав в борьбе с тем, что оно причисляет к уклонению от уплаты налогов, согласно Общему постановлению, направленному против уклонения, принятому на этой неделе.

Согласно Налоговому управлению, пересмотренные предложения базируются на общественных комментариях и широком обсуждении с международными экспертами, основанных на консультации, проведенной в нояб. 2005г.

Несмотря на то, что в некоторых случаях первоначальные предложения были сохранены, принимаются некоторые новые положения, включая введение нового экономического теста, согласно которому, все операции по уклонению от уплаты должны иметь под собой иное коммерческое обоснование, чем уклонение от уплаты налогов.

Налоговое управление говорит, что пересмотренные предложения включают ряд уступок, вызванных критикой. Пересмотренные предложения сократят первоначальные факторы нарушений с одиннадцати до пяти, а остальные перефокусируют на сделки без коммерческой основы, а также предоставят дополнительные указания по их рамкам.

Однако, управление признает, что «неизбежным побочным эффектом» некоторых уступок станет увеличение продолжительности и объемов некоторых проверок. Для смягчения действия побочного эффекта, пересмотренные предложения включают многосторонний подход, в них используются более короткие положения и насколько это возможно более простой язык.

Пересмотренный проект поправки в разделе 103 закона о подоходном налоге будет включен в постановление о поправке в налоговом законодательстве, которое, как ожидается, будет выпущено парламентом еще в этом году. Offshore.SU, 20.9.2006г.

– На финансовые консультационные фирмы и консультантов по вопросам налогообложения не будет распространяться действие южноафриканского Центрального закона о финансовой разведке в том случае, если они будут оказывать консультационные услуги небольшим предприятиям, принимающим участие в государственной налоговой амнистии.

Согласно заявлению в Business Day Правина Гордхена – комиссара Южноафриканского налогового управления, консультанты будут освобождены от действия некоторых положений закона на следующей неделе. Это позволит им проконсультировать клиентов, подпадающих под государственную налоговую амнистию, не регистрируя их согласно законодательству.

Амнистия, которая начала действовать с 1 авг., разработана для привлечения значительного количества малых предприятий, оперирующих в «неформальном секторе экономической деятельности» урегулировать свои налоговые дела посредством соблюдения законодательных требований и расширения налоговой базы.

Поэтапно увеличивающиеся налоги налагаются на имущество, задекларированное согласно схеме, достигая максимального уровня 5% при декларировании доходов за 2005/6 налоговый год. Первоначально, правительство предложило фиксированную 10% ставку, однако правила были ослаблены для привлечения большего количества фирм, участвующих в амнистии.

Компании, чей годовой оборот составляет менее 10 млн. рупий могут принять участие в проекте, действие которого заканчивается 31 мая 2007г.

Однако может оказаться, что количество фирм, принимающих участие в проекте будет незначительным. По данным на 11 сент., южноафриканское Налоговое управление получило 3454 запросов, выпустило 2635 бланков заявления на запросы и получило 366 ходатайств об амнистии, — сообщает Business Day. Offshore.SU, 13.9.2006г.

— Россия и ЮАР намерены сотрудничать в области здравоохранения и медицинской науки. Согласно соответствующему соглашению, подписанному в присутствии лидеров России и ЮАР в Кейптауне, страны намерены сотрудничать в сфере организации и финансирования здравоохранения, включая медицинское страхование, обучения и повышения квалификации медперсонала, лекарственного обеспечения населения, регистрации и реализации лекарственных средств, а также при проведении научных исследований в сфере здравоохранения.

Россия и ЮАР будут обмениваться информацией, специалистами и делегациями для реализации этого документа. В соответствии с соглашением, будет создана совместная рабочая группа, которая разработает программы сотрудничества и определит конкретные формы, методы и условия взаимодействия. Как говорится в документе, «граждане России и ЮАР, нуждающиеся в медицинской помощи во время пребывания на территории государства другой стороны, получают эту помощь на условиях, определяемых действующим законодательством в области здравоохранения в данном государстве в период действия соглашения». Документ заключен сроком на 5 лет, после чего он может быть автоматически продлен. РИА «Новости», 5.9.2006г.

— Обвинение Южной Африки предоставило среди прочих распоряжений, распоряжение Королевского суда Гернси заморозить активы мультимиллионеров, которые обвиняются в неуплате южноафриканских налогов.

1 млрд. южноафриканских рэндов (146 млн. долл. США) на активах финансового магната родом из Шотландии Дэйва Кинга были заморожены судом Гернси вслед за требованием управления по конфискации имущества ЮАР к правоохранительным органам Великобритании

Кинг, основатель ИТ компании, специализирующейся на внешних источниках, а также директор и благотворитель футбольного клуба Глазго Рэнджерс, был обвинен по 322 пунктам в налоговом мошенничестве, вымогательстве и незакон-

ных операциях с иностранной валютой. Обвинительный акт против него растянулся на целых 200 000 страниц.

По словам обвинителя Джона Мибурга, Кинг не предоставил ни единой налоговой декларации за последние пять лет и не уплатил «практически ни одного подоходного налога» за этот период. Следователи также заявляют, что Кинг вывел 1 млрд. рэндов доходов от продажи акций из ЮАР в 1998г. и 1999г.

Кинг предстал перед судом в Претории, где заявил, что не может нанять судебного правозащитника, т.к. все его счета в Соединенном Королевстве заморожены. Он начал судебный процесс в Гернси по размораживанию некоторых счетов для уплаты расходов на проживание. Кинг заявляет, что суд специально заморозил его счета для того, чтобы заставить его погасить налоговые обязательства, а обвинение страстно опровергает это заявление.

«Это просто возмутительно, заявлять, что мы нарушаем какие-либо его права», — заявил Мибург в южноафриканской ежедневной газете Mail and Guardian. Ожидается, что слушание по делу будет длиться 6 недель. Offshore.SU, 4.8.2006г.

— Налоговая служба Южно-Африканской Республики сообщила, что со следующего месяца 2,7 млн. граждан смогут подавать налоговые декларации через интернет. Это только первый этап реализации проекта налоговой службы ЮАР. В дальнейшем планируется предоставлять услуги по приему электронных документов всем налогоплательщикам, как юридическим, так и физическим лицам.

Эта инициатива направлена на повышение качества услуг, которые налоговая служба предоставляет индивидуальным и корпоративным налогоплательщикам, она предполагает расширение перечня бесплатных услуг по приему документов в электронном виде. Таким способом все большее количество компаний подают декларации по НДС, удержаниям из заработной платы работников, различным временным налогам и платежам.

Новая услуга будет доступна гражданам, которые получают заработную плату, а также больничные или командировочные, начиная с 1 июня 2006г. «Электронные услуги для налогоплательщиков имеют целый ряд преимуществ, в частности это удобно и исключает ошибки при передаче информации», — сказал во вторник представитель налоговых органов.

На прошлой неделе министр финансов Тревор Мануэль официально открыл сезон подачи налоговых деклараций за 2006г.

Налоговая служба ЮАР сообщила, что в этом году она рассмотрит 5,3 млн. налоговых деклараций физических лиц, компаний и трастов, которые в соответствии с законодательством должны их подавать, предоставляя информацию обо всех своих доходах. Налоговая служба ЮАР также сказала, что постарается достичь ряда показателей работы, чтобы выполнить обязательства перед налогоплательщиками, которые предусмотрены опубликованной в пред.г. хартией о налоговых услугах.

Налоговая служба ЮАР обещала:

- в период наибольшей нагрузки (июль-фев.) 80% правильно заполненных и надлежащим образом подписанных деклараций обрабатывать в течение 90 рабочих дней с момента их поступления;

- в другое время правильно заполненные и надлежащим образом подписанные декларации обрабатывать в течение 34 рабочих дней с момента их поступления;

- выплачивать надлежащее налоговое возмещение в течение 30 дней от даты уведомления о результатах рассмотрения налоговой декларации. Offshore.SU, 19.5.2006г.

– Министр финансов Тревор Мануэль объявил, что налоговая служба ЮАР снова превысила целевые ориентиры правительства по объему собранных налоговых платежей, на 1 апр. налоговые поступления в бюджет составили R418 млрд. (US69,3 млрд.долл.). Это на R45,3 млрд. больше, чем изначально планировало правительство в предг., и на R1 млрд. больше пересмотренного планового показателя, который заложен в бюджет на 2006г.

На корпоративных плательщиков приходится 2/3 от R16 млн., суммы налогов, которые поступили в последний день бюджетного года. «Это результат чрезвычайных усилий, направленных на выполнение трудной задачи в оптимистичных, но изменяющихся экономических условий», – прокомментировал Мануэль опубликованное в понедельник заявление. «Это превзошло все предыдущие достижения налоговой службы по объемам собранных платежей», – добавил он.

По словам Мануэля, увеличение объема налоговых поступлений произошло благодаря росту экономики ЮАР, более полному соблюдению требований налогового законодательства, особенно крупными компаниями, и большей эффективности работы налогового управления.

«Высокий уровень собранных налоговых платежей – заслуга всех жителей ЮАР, особенно возрастающего количества граждан, которые добросовестно платят налоги и тем самым делают свой вклад в развитие нашей страны», – сказал Мануэль.

Налоговая служба ЮАР собрала R88,79 млрд. налога на прибыль, что значительно превысило прогноз, сделанный в фев. 2005г. (R69,62 млрд.). Поступления подоходного налога составили R125,4 млрд., это ниже прогноза фев. 2006г. (R126,46 млрд.). Поступления от НДС составили R114,96 млрд., что соответствует прогнозу фев. 2006г. (R115 млрд.) и на R8,99 млрд. превышает прогноз фев. 2005г. (R105,98 млрд.). Offshore.SU, 11.4.2006г.

– Специалисты ЮАР по налогообложению предупреждают, что новый закон о предотвращении уклонения от уплаты налогов, который правительство может ввести в этом году, предусматривает просто драконовские меры. Business Day приводит слова представителя Института бухгалтеров ЮАР Джекки Арэндсе, который утверждает, что новый закон предполагает слишком масштабный контроль и будет затрагивать обычные каждодневные деловые операции.

Признавая необходимость пересмотра законодательства ЮАР о предотвращении уклонения от уплаты налогов, Арэндсе в то же время утверждает, что «Существует угроза того, что в случае введения в текущем году новых правил по предотвращению уклонения от уплаты налогов, авторитет парламента будет подорван, а права налоговой службы расширены».

Налоговая служба ЮАР столкнулась с возрастающей проблемой использования все более изощренных способов уклонения от уплаты нало-

гов и хочет положить конец «непозволительному уклонению от уплаты налогов» корпоративными плательщиками.

«Тенденции к учащению случаев уклонения от уплаты налогов обусловлены несколькими факторами, в т. ч. глобализацией экономики, дерегулированием финансовых рынков, быстрым развитием компьютерных и телекоммуникационных технологий, а также сделанным многими аудиторскими и консалтинговыми фирмами акцентом на развитие и продвижение так называемых «налоговых продуктов», – сообщило налоговое управление ЮАР в нояб. прошлого года, представляя проект изменений к закону.

Консультационный период по этому законопроекту закончился 28 фев., и министр финансов Тревор Мануэль заметил, что поправки к ст. 103 закона о налоге на прибыль могут быть приняты позже в текущем году. Offshore.SU, 30.3.2006г.

– Как и ожидалось, министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль опустил пороги налогов на прибыль с физических лиц, но, к сожалению предприятий, решил не снижать корпоративные налоги в бюджете на 2006/7г.

Несмотря на то, что поступления от налогообложения прибыли физических лиц и предприятий превысили ожидания правительства благодаря экономическому росту и более эффективным методам сбора налогов, Мануэль поборол соблазн и оставил ставки налогов на прежнем уровне, включая 29% корпоративный налог и 12,5% налог на дивиденды.

Среди мер в области корпоративного налогообложения можно выделить следующие.

- Доступность налоговых льгот маленьким предприятиям с оборотом до R14 млн. по сравнению с предыдущим уровнем R6 млн.

- 150% вычеты на расходы на исследования и разработки.

- Налоговая амнистия для маленьких предприятий (оборот не больше R5 млн.), которая предусматривает отмену налогов за годы до 31 марта 2004г. В 2005г. они должны заплатить 10% штраф.

- Снижение сбора за перевод средств компаниями и трастами с 10% до 8% с 1 марта 2006г.

Меры в области налогообложения физических лиц включают.

- Налог на пенсионные сбережения будет снижен с 18% до 9% с 1 марта 2006г.

- Ежегодно без уплаты налогов можно делать пожертвования в размере R50 000 вместо R30 000.

- Налог на наследство будет взиматься с имущества стоимостью выше R2,5 млн. вместо R1,5 млн.

- Налог на прирост капитала будет взиматься с R12 500 вместо R10 000.

Мануэль также сообщил, что правительство подписало и ждет ратификации по нескольким соглашениям об избежании двойного налогообложения, включая Демократическую Республику Конго, Габон, Гану, Нигерию, Нидерланды, Руанду и Танзанию. Он добавил, что уже подписаны и ратифицированы налоговые соглашения с Бразилией, Турцией, Малайзией и Кувейтом. Offshore.SU, 17.2.2006г.

– Министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль в бюджете на 2006г. может ввести ряд налоговых льгот для предприятий и физических лиц. Аналитики прогнозируют, что эти меры обойдутся приблизительно в R20 млрд. (US3,27 млрд.долл.).

Ожидается, что Мануэль снизит на 1% 29% ставку корпоративного налога, а также снизит непопулярный дополнительный налог с компаний — 12,5% налог на дивиденды.

Что касается налоговых льгот для физических лиц, то мнения экономистов разделились. Мануэль сказал парламенту в пред.г., что он намерен снизить пороги налога на прибыль, но некоторые эксперты считают, что он также снизит максимальную ставку налога.

Мануэль также сообщил о намерении определить условия освобождения от налогов в сфере офшорных банков. Кроме того, он прояснит принципы налогообложения инвесторов в добычу минеральных полезных ископаемых.

Более того, считается, что министр финансов может ослабить или вообще отменить ограничение в размере R750 000 на сумму денег, которую жители государства могут вывезти.

Экономический рост и усовершенствование принципов сбора налогов привели к существенно повышению прибыли правительства, что позволило Мануэлю более уверенно действовать на финансовом фронте. По сообщениям Налогового управления Южной Африки прибыль от налогообложения почти на R10 млрд. превысила ожидания правительства и достигла R354,98 млрд. (US\$7,9 млрд.долл.). Offshore.SU, 13.2.2006г.

— 3 млн. жителей Африканского континента в уходящем 2005г. заразились вирусом иммунодефицита человека. Об этом говорится в опубликованном на минувшей неделе годовом отчете комиссии ООН по СПИД, сообщает катарское информационное агентство. В докладе подчеркивается, что темпы распространения СПИД в Африке год от года не снижаются, что представляет очень серьезную проблему. При этом, более половины зараженных составляют молодые люди в возрасте до 30 лет.

Помимо традиционных способов заражения вирусом (при употреблении наркотиков, половым путем и при переливании крови), в последнее время на африканском континенте все большее распространение получает «секс-терроризм», когда ВИЧ-инфицированные намеренно заражают как можно больше партнеров. Африканские страны нуждаются в срочной международной помощи по предупреждению, диагностике и лечению этого смертельного заболевания. По данным ООН, вирусом ВИЧ в Африке поражены 27 млн.чел. За следующие 20 лет, как говорят специалисты, еще почти 90 млн. африканцев будут ВИЧ-инфицированными, что составляет 10% населения черного континента. Согласно прогнозам, до 2020г. в Африке от СПИДа погибнут 55 млн.чел. РИА «Новости», 5.12.2005г.

— Критикуя низкий уровень исполнения, Департамент государственных сборов Южной Африки требует, чтобы все фирмы, которые организуют развлекательные и спортивные события, удерживали 15% денег, заработанных спортсменами или людьми из индустрии развлечений и передавать удержанные суммы налоговикам.

Фирмы будут иметь 14 дней для того, чтобы уведомить власти о подписании сделки и будут нести ответственность в том случае, если они не удержат налог, либо не передадут деньги. Признавая тот факт, что иностранные спортсмены и люди, занятые в развлекательной индустрии возмож-

но будут подвергаться в своих странах налогообложению с дохода, полученного в Южной Африке, Департамент государственных сборов будет выдавать им сертификат, чтобы они могли получить налоговую скидку в родной стране. Offshore.SU, 22.11.2005г.

— Решение Налогового суда Кейптауна может привести к тому, что предприятия, работающие по франшизе, будут вынуждены платить налоги за прошедший период по вычетам на оплату права на пользование торговым знаком.

Упомянутое дело касалось приема к вычету платежей по авторскому праву, которые делало британской холдинговой компании южноафриканское дочернее предприятие A Company of Africa Limited.

В конце 90гг. компании заключили лицензионное соглашение, которое предусматривало платежи по авторскому праву за использование южноафриканской компанией некоторых торговых знаков, принадлежащих британской компании.

Однако Налоговое управление Южной Африки в последствии запретило принимать к вычету платежи по авторскому праву из дохода компаний на том основании, что эти суммы по природе своей являются капиталом. Иск и апелляцию против решения Налогового управления суд отклонил.

Несмотря на то обстоятельство, что компания являлась производителем, поставщиком и распространителем продуктов, суд принял решение, что лицензионное соглашение является важным элементом ее деятельности.

По решению суда: «Перспективы деятельности и торговли компании ограничены, и нет гарантий, что она сможет сохранить прежний уровень деятельности или выжить на рынке без лицензионного соглашения». Offshore.SU, 9.11.2005г.

— Столкнувшись с серьезной проблемой в виде сложных и изощренных форм уклонения от уплаты налогов, Налоговое управление Южной Африки опубликовало консультационный документ с изменениями в налог о прибыли с целью бороться с «недопустимой минимизацией налогов» со стороны корпоративных налогоплательщиков.

Налоговое управление и министерство финансов попытались оценить эффективность законодательства о недопустимой минимизации налогов и, как результат, представили консультационный документ на обсуждение общественности.

Основной вопрос, который поднимает документ, касается разницы между уклонением от уплаты налогов, недопустимой минимизацией налогов и налоговым планированием. «Уклонение от уплаты налогов связано с несколькими факторами, включая глобализацию, дерегулирование (в частности на финансовых рынках), стремительное развитие компьютерных и телекоммуникационных технологий и внимание, которое компания-поставщики профессиональных услуг, уделяют так называемым «налоговым продуктам», — говорится в заявлении Налогового управления.

Консультационный период продлится до 31 янв. 2006г. Offshore.SU, 7.11.2005г.

— Комиссар Налогового управления Южной Африки Правин Гордхэн осудил физических лиц и компании, которые используют налоговые гавани, чтобы снизить налоговое обязательство, заявив, что такая деятельность тормозит развитие более бедных государств мира.

В ответ на вопрос, заданный на пресс-конференции после собрания финансового комитета национальной ассамблеи, Гордхэн сообщил, что правительство не знает, сколько южноафриканцев держат средства в офшоре, но хотело бы. «Мы хотели бы знать. Если бы мы знали, то вам не сказали бы», — отметил он.

Ссылаясь на недавний доклад Christian Aid, Гордхэн сказал, что в офшоре хранят US 11 трлн.долл., в результате чего развивающиеся государства теряют прибыль до US500 млрд.долл. «Это в 3 раза превышает ту помощь, которую получают развивающиеся государства в год», — отметил он.

По словам Гордхэна международные компании имеют к этому отношение, и их следует упомянуть в первую очередь как группы, которые «продвигают налоговые нарушения». Экономисты всего мира, однако, сразу раскритиковали доклад Christian Aid. Offshore.SU, 25.10.2005г.

— Как ожидается, в Африку вернется до R4 млрд. (613 млн.долл.) в результате налоговой и валютной амнистии, которая завершилась в пред.г., заявил министр финансов Тревор Мануэль.

В целом 43 000 чел. подали заявки по амнистии, которая началась в фев. 2003г. В соответствии с этой схемой физические лица могли задекларировать офшорные средства, не боясь разбирательств, заплатив 5% налог. А те, кто предпочитал задекларировать средства, но оставить их в офшоре, должны были заплатить налог по 10% ставке. Мануэль отметил, что от заявок, которые уже обработаны, правительство получило около R2,3 млрд. Offshore.SU, 14.10.2005г.

— Рост национальной экономики, большой потребительский спрос и усовершенствование методов сбора налогов помогли Налоговому управлению Южной Африки получить рекордную прибыль от налогообложения в пред.г., сообщил комиссар управления Правин Гордхэн в ежегодном отчете.

По словам комиссара Гордхэна здоровая экономика способствовала значительному росту прибыли от налогообложения, которая на конец марта 2005г. достигла R354,98 млрд., это почти на R10 млрд. больше, чем прогнозировало управление.

Прибыль от налогообложения корпораций составила в целом R71,63 млрд., а от физических лиц -R111,7 млрд., что на 9% больше, чем в прошлом финансовом году.

Также выросла прибыль от НДС до R98,16 млрд., что на R2,66 млрд. больше, чем прогнозировалось на фев. 2005г., и свидетельствует о сильном росте внутренних расходов.

Процветающий рынок недвижимости также способствовал значительному росту прибыли от налогообложения, от гербового сбора при передаче права собственности власти получили R7,11 млрд. «Сильная экономика, потребительские расходы и усовершенствование методов сбора налогов привели к получению рекордной прибыли за весь период с момента создания Налогового управления Южной Африки. Offshore.SU, 6.10.2005г.

— В соответствии с новыми планами Налогового управления Южной Африки налоговое обязательство по прибыли, полученной южноафриканской компанией в офшоре, будет определяться в соответствии с долевым владением в Южной Африке.

В соответствии с законопроектом о налогообложении прибыли (поправка), представленным в

прошлом месяце, доход компании будет облагаться налогами в Южной Африке, если более 50% южноафриканских акционеров оказывают решающее влияние на исход голосования в иностранном представительстве местной компании или материнской компании.

Действующее налоговое законодательство требует, чтобы любой доход, полученный офшорной компанией, контролируемой из Южной Африки, облагался налогами, если резиденты Южной Африки имеют право на капитал и прибыль офшорного подразделения.

По словам налоговых экспертов международных группы, которые имеют офшорные представительства, должны провести налоговую проверку, чтобы определить льготы в соответствии с новыми правилами. Если они не имеют права на налоговые льготы, то будут облагаться налогами по ставке 29%.

Интеллектуальная собственность, используемая иностранными филиалами, будет освобождена от налогов в Южной Африке при условии, что компания владеет этой собственностью не меньше 18 месяцев. Предложенные изменения помогут сократить бумажную работу, которая необходима, чтобы получить налоговые льготы на зарубежную деятельность. Кроме того, в соответствии с новыми правилами страховые, банковские компании и поставщики финансовых услуг больше не нуждаются в лицензиях, чтобы работать за рубежом. Offshore.SU, 8.9.2005г.

— Выступая перед репортерами на прошлой неделе, министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль сообщил о том, что он принял президентство в ФАТФ у Франции. Он также сообщил, что профессор Кадер Асмал будет представлять Южную Африку на этом посту.

По словам Мануэля президентство в ФАТФ налагает на Южную Африку обязательства, требующие эффективных действий в тех областях, которые важны для ФАТФ. Эти области включают:

- развитие сотрудничества между ФАТФ и его региональными органами и обеспечение ясности в отношениях; развитие отношений ФАТФ с частным сектором;

- попытки ввести в работу ФАТФ программы, которые важны для развития таких государств как Южная Африка; попытки согласовать рекомендации ФАТФ с международными соглашениями о коррупции;

- попытки лучше разобраться в отношениях, которые связаны с продажей женщин и детей и отмыванием денег; рассмотрение вопросов по поводу жизнеспособности секретариата в свете роста рабочей нагрузки и расширения мандата ФАТФ.

В Южной Африке в начале 2006г. пройдет встреча ФАТФ, на которую будут приглашены государства региона, которые являются членами Группы по борьбе с отмыванием денег Южной Африки. Эта группа является региональным органом ФАТФ, который состоит из 14 стран региона. Offshore.SU, 4.7.2005г.

— Несмотря на существование ряда соглашений об избежании двойного налогообложения, южноафриканские компании, планирующие инвестировать в Африку, могут столкнуться с серьезными расходами по налогам, которые могут существенно подорвать итоговую прибыль, предупреждает аудиторская компания Ernst & Young.

С 1994г. Южная Африка остается самым крупным вкладчиком прямых иностранных инвестиций в регионе. Ослабление конфликта и либерализация экономики несколько увеличила аппетиты инвесторов, основными игроками в регионе стали сектор розничной торговли, банковской деятельности и энергетический сектор.

Чарльз Макензи, международный налоговый партнер Ernst & Young, отмечает, что хотя Южная Африка заключила соглашения и договора об избежании двойного налогообложения с некоторыми странами, иностранный доход, полученный резидентом Южной Африки, часто облагается налогами и в Южной Африке, и в том иностранном государстве. Причиной этого является система налогообложения Южной Африки, которая основана на принципе проживания.

Налоговые соглашения предусматривают, что приоритетное право облагать налогами переходит стране, где получен доход, а в своей стране резидент получает льготу — либо освобождается от налога, либо получает кредит на налог, уплаченный в Южной Африке. «Однако в ситуации, когда резидент Южной Африки получает иностранный доход из государства, с которым нет налогового соглашения, а источником дохода (действительно или теоретически) является Южная Африка, резидент Южной Африки может заплатить двойной налог, потому что закон не предусматривает никаких льгот», — говорит Макензи.

Пример такого дохода — комиссия за управление, которую платит нерезидент за услуги, предоставленные в Южной Африке, и которая подлежит налогообложению в соответствующем иностранном государстве. «Нам часто задают вопрос о том, должен ли резидент Южной Африки признать, что расходы на двойное налогообложение являются частью расходов на ведение бизнеса в стране, не подписавшей договор? В зависимости от обстоятельств иностранный налог может считаться расходами, понесенными в ходе получения прибыли, и, таким образом, приниматься к вычету и обеспечивать некоторое освобождение от двойного налогообложения», — отметил он.

Макензи сказал, что Южная Африка также имеет положение о внутренней льготе, разрешающее принимать к вычету иностранные налоги, которые в определенных обстоятельствах подлежат оплате в Южной Африке. «Эта льгота, однако, ограничена иностранным доходом, который не имеет источника в Южной Африке», — добавил Макензи. Offshore.SU, 29.6.2005г.

— Налогоплательщиков, которые отсрочили подачу налоговых деклараций, ожидая, пока рассмотрят их заявки на участие в налоговой амнистии Южной Африки, освободили от ответственности за это упущение. В законопроекте, который принял за это учреждение, отмечалось, что изначально амнистия должна была закончиться в нояб. 2003г., а потом ее продлили до конца фев. 2004г. (это также конечный срок подачи налоговых деклараций).

Далее говорится: «Некоторые консультанты по налогообложению посоветовали налогоплательщикам не сдавать налоговые декларации, пока они не получат подтверждение по амнистии».

«Значительное число кандидатов последовало этому совету и пропустило срок подачи налоговых деклараций. Вместо того, чтобы исключать их из амнистии, мы предлагаем им подать налоговые де-

кларации в течение периода (обычно 30 дней), который определит управление по амнистиям».

Ожидается, что в результате амнистии по незадекларированным офшорным средствам экономика Южной Африки получит свыше R50 млрд. (US\$7,6 млрд.долл.).

На участие в амнистии, которая началась в фев. 2003г., поступило 43 000 заявок. В соответствии с этой схемой физическим лицам посоветовали задекларировать свои офшорные средства, не опасаясь судебных разбирательств в обмен на 5% налог на суммы, возвращенные в страну. Offshore.SU, 17.6.2005г.

— Согласно сообщениям национальных СМИ на этой неделе налоговые консультанты из Южной Америки, возможно, будут нести ответственность за схемы по уклонению от уплаты налогов, которые они продают корпоративным клиентам.

В соответствии с новым положением, которое сейчас формулирует и предлагает внести в закон о налогообложении прибыли Налоговое управление Южной Африки, бухгалтерские компании, специалисты по налогообложению и коммерческие банки, которые продвигают схемы по уклонению от уплаты налогов, столкнутся со штрафами, если начнут заниматься этим.

По данным службы новостей Business Day чиновник налогового управления Эд Липтак сообщил, что стремление значительно минимизировать налоги появляется часто не у самих компаний, а у тех, кто продает эти схемы. Он отметил, что цены, которые они просят за схемы по уклонению от уплаты налогов «шокируют». Offshore.SU, 3.6.2005г.

— На открытии ежегодного сезона подачи налоговых деклараций в Южной Африке, министр финансов Тревор Мануэль сказал, что проект предложенного пособия имеет «существенные недостатки».

Выступая на открытии сезона подачи деклараций 2005/06. в Кейптауне, он заявил, что ни одному государству в мире не удалось ввести его. Выдача пособий (которое в Южной Африке называют способом борьбы с бедностью) обойдется в R89 млрд., включая «огромную» сумму денег на административные расходы. «Это слишком большой риск... страна не может себе этого позволить», — сказал он.

Южная Африка добилась бы большего успеха, если бы нашла способ снизить обязательства действительно бедной части населения, заявил Мануэль, и при этом исключить коррупцию в системе администрации.

Налоговое управление призывает 4,5 млн. налогоплательщиков, 2,4 из которых физические лица, подать декларации до 8 июля. «Очень важно, чтобы мы признали роль, которую играют налоги для демократии. Это хорошо и необходимо», — отметил Мануэль.

В 2004г. южноафриканские налогоплательщики подали 2 млн. деклараций, это в 2 раза больше, чем в 2003г., что связано с улучшением методов сбора налогов и расширением налоговой базы. Чистая прибыль от налогообложения достигла R345 млрд., на R11 больше поставленной цели. В 2005/06. Налоговое управление планирует собрать R372 млрд. Offshore.SU, 24.5.2005г.

— Налоговое управление Южной Африки опубликовало проект закона о расширении положе-

ний касательно налоговых консультантов и советников с целью стимулировать лучшее выполнение требований и убедиться в том, что налогоплательщики получают советы, которые соответствуют налоговому законодательству Южной Африки.

Поскольку правительство все еще рассматривает некоторые вопросы, считается, что будет создано отдельное управление для осуществления контроля за положениями для консультантов по вопросам налогообложения в Южной Африке.

Налоговое управление планирует также внести поправку в закон о налогообложении прибыли, в соответствии с которой все консультанты по налогообложению должны будут регистрироваться у администраторов доходов на время переходного периода, пока не будет принят отдельный законопроект о создании отдельного органа надзора.

Однако считается, что отдельные лица будут освобождены от необходимости регистрироваться, включая адвокатов и юристов, которые консультируют или помогают клиентам во время или в преддверии судебного процесса; страховые брокеры, которые продают пенсионные аннуитеты и дают консультации по вопросам последующего налогообложения; и сотрудников, которые консультируют или заполняют документы для своих работодателей типа менеджера по налогообложению или инспектора по доходам.

Кроме того, от необходимости регистрироваться будут освобождены юристы-практики, инспекторы и менеджеры по юриспруденции или бухгалтерии. Offshore.SU, 22.10.2004г.

— Налоговая служба Южной Африки (SARS) предупредила налогоплательщиков страны о необходимости завершить оценку основных активов (имущества) для целей налогообложения до 30 сент., т.к. в этом году не планируется изменение сроков подачи деклараций.

Эксперты предупреждают, что если налогоплательщики не смогут уложиться в этот срок, то они не смогут использовать данные о рыночной стоимости для подсчета суммы налога, который необходимо заплатить при продаже активов в будущем, и что соответственно может привести к более высокому налогу.

Это означает, что SARS либо использует принцип 80/20 — когда все сделки в отношении активов облагаются 80% налогом, — либо пропорционально-временной подход, когда вся прибыль пропорционально распределяется до и после 1 окт. 2001г.

«Если вы не произведете оценку своих активов, вы утратите возможность гибкого подхода в выборе метода, наиболее эффективного в вашем случае», отметил Аллистер Лонг, агент по продажам их Южной Африки.

Он добавил, что оценка для налогообложения активов (имущества) стоимостью более 10 млн. и состояния (ценных бумаг), стоимостью более 1 млн., должна быть предоставлена вместе с подачей налоговой декларации до 30 сент. Все остальные оценки должны быть предоставлены при операциях с активами.

Из-за многочисленных затруднений в связи с введением этих правил, SARS уже отодвигала последний срок на год (с сент. 2003). И сейчас спикер налогового ведомства заверил, что больше изменений сроков не будет. Offshore.SU, 20.8.2004г.

— Согласно данным Налогового управления Южной Африки благодаря усовершенствованию

методов сбора налогов и расширению налоговой базы в этом году было подано почти 2 млн. налоговых деклараций, что почти в два раза больше, чем в прошлом году.

Министерство финансов ожидает, что прибыль от налогообложения достигнет в 2004/5 фин. г. R334 млрд. в сравнении с R303 млрд., собранными в прошлом году, это, несомненно, связано с ростом числа зарегистрированных налогоплательщиков на 200 000.

Рост числа налоговых деклараций также развеял страхи, связанные с небольшим ростом дефицита бюджета до 2,6% и снижением прибыли, что связано со стабильностью ранда.

Пресс-секретарь Налогового управления Таснем Карим отметила: «Мы уже получили более 1,9 млн. налоговых деклараций, в сравнении с 1 млн. за тот же период прошлого года».

Налоговое управление, которое продлило срок подачи документов до 10 июля, получило в этом году свыше 3,8 млн. деклараций. Offshore.SU, 14.7.2004г.

— Налогоплательщики Южной Африки, которые боятся не успеть подать налоговые декларации до 9 июля, потому что они ожидают решения отдела налоговых амнистий, смогут подать заявление на продление периода подачи документов.

8500 налогоплательщиков, которые опасались выявления незадекларированных активов, хранящихся в офшоре, подали в прошлом году свои налоговые декларации непосредственно в Отдел амнистий.

Однако обработка этих документов идет очень медленно, и некоторые налогоплательщики не смогут узнать о результатах до 8 июля.

В связи с этим те, кто не хотят подавать свои налоговые декларации за 2003/4г. непосредственно в Налоговое управление, могут обратиться в Отдел амнистий с просьбой продлить срок подачи документов. До завершения амнистии 29 фев. этого года отдел получил 43 000 заявлений, пока рассмотрены только 5000.

Заявки обрабатываются в порядке поступления, и маловероятно, что они будут рассмотрены до окончательного срока, несмотря на принятие на работу дополнительного персонала. Offshore.SU, 29.6.2004г.

— Предприятия Южной Африки одобрили решение правительства отменить 30% налог на корпоративную прибыль, полученную за рубежом.

Экономисты Южной Африки приветствовали решение, предполагая, что в результате этого в страну вернутся миллионы рэндов, которые были инвестированы за рубежом сразу по окончании расовой сегрегации.

Давая интервью BBC's World Business Report, Брайан Кантор из компании Investec Securities отметил: «Если бы 10 лет назад люди знали, какой Южная Африка будет сегодня, они бы совершенно не беспокоились. Они бы большую часть своих денег оставили на развитие государства, а не вкладывали в офшор, что не всегда было успешно». Offshore.SU, 13.5.2004г.

#### МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Платиноиды дорожают и достигают новых рекордов из-за новостей о том, что дефицит электроэнергии в ЮАР продлится как минимум до 2012г., считают аналитики и трейдеры. Об этом сообщает Dow Jones.

Сегодня в течение дня платина установила новый рекорд на уровне 2034 долл. за тройскую унцию (позже правда был откат ниже 2000 долл. за унцию). Золото, палладий и серебро также подорожало.

Южноафриканский монополист в сфере энергоснабжения Eskom объявил в четверг, что сможет обеспечивать только 90% необходимой электроэнергии для производителей металлов в ближайшие 4г. ЮАР обеспечивает 78% мирового производства платины.

Eskom заявил в четверг, что собирает начать выкуп проданных контрактов на поставку электроэнергии у металлургических компаний обратно. Но пока никакой программы обратно выкупа не представлено.

«Мы прогнозируем краткосрочную и среднесрочную поддержку для платины в связи с тем, что дефицит предложения платины в мире в 2008г. вырастет до 400 тыс. унций против дефицита в 265 тыс. унций в прошлом. Платина движется вверх возросшей активностью инвесторов и спекулянтов», говорит аналитик Стандарт Банка Вальтер де Веет (Walter de Wet).

Impala Platinum, второй в мире производитель платины, подтвердил в четверг, что он уже потерял 10 тыс. унций платины из 5-дневного отключения и дальнейших сокращенных поставок электроэнергии. Компания прогнозирует в 2008г. дефицит платины на уровне 600 тыс. унций в мире.

На этой неделе Anglo Platinum, производитель платины номер один, урезал прогноз по выпуску платины на 400 тыс. унций, а третий производитель платины Lonmin снизил планы на 2007г. на 40 тыс. унций. Основные платиноидные активы трех лидеров находятся в ЮАР.

Бычьи настроения в платине поддержат золото и серебро, говорит один лондонский трейдер, но риск падения золота остаются велики. Он добавил, что после прохождения золотом уровня 915 долл. за унцию скорее всего будет краткосрочное снижение

Слабый доллар также подталкивает инвесторов вкладываться в металлы. Если золото преодолет уровень 925/927 долл. за унцию, то это создаст отличную возможность постановки нового рекорда за все торгов золотом. Если же золото поведет себя неуверен, то коррекцию возможна до уровней 875-882 долл. за унцию, считают трейдеры. Прайм-ТАСС, 14.2.2008г.

— Консорциум с участием инвестиционной компании российского миллиардера Виктора Вексельберга Ренова получил в ЮАР лицензию на добычу марганца, что является необходимым условием начала строительства рудника производительностью 1,5 млн. т. руды в год, сказал руководитель проектов группы компаний Ренова за рубежом Марк Бузук.

«Лицензия была выдана в пятницу 8 фев. и консорциум приступил к поиску финансирования» — сказал Бузук, выступая на рабочей встрече министра иностранных дел ЮАР Нкосазаны Дламини-Зумы и главы МПР России Юрия Трутнева.

«Мы считаем проект очень важным, и мы внесем свой вклад в его успех», — добавила Дламини-Зума. Месторождение в ЮАР разрабатывается российско-южноафриканский консорциум — Марганец Калахари, в котором участвуют Ренова и ряд компаний ЮАР.

Следующим этапом станет согласование порядка и сроков строительства с Департаментом минеральных ресурсов и энергетики ЮАР. На строительство рудника отведены следующие 24 месяца, ориентировочный объем инвестиций составляет 200 млн.долл., сообщили Рейтер в Ренове.

Строительство марганцевого рудника в Калахари — один из элементов марганцевой стратегии Ренова, в рамках которого в окт. 2007г. Ренова и партнеры купили ферросплавный завод Transalloy в ЮАР.

Как заявлял ранее председатель совета директоров Реновы Виктор Вексельберг, марганцевая инвестиционная программа общей стоимостью 1 млрд.долл. включает в себя приобретение и развитие новых сырьевых и перерабатывающих активов, строительство инфраструктуры и социальные программы. Рейтер, 12.2.2008г.

— Продажи необработанных алмазов De Beers, крупнейшего в мире добытчика этих драгоценных камней, снизились в 2007г. на 3,7% до 5,92 млрд.долл. из-за дефицита поставок, говорится в сообщении компании. Продажи снизились преимущественно из-за антимонопольного соглашения с Евросоюзом о сокращении торговли алмазами российской Алросы.

В 2008г. торговое подразделение De Beers — Diamond Trading — должно сократить продажи алмазов, приобретенных у Алросы, на 100 млн.долл. по сравнению с 2007г. — до 400 млн.долл. Прибыль De Beers до вычета процентов, налогов, переоценки и амортизации (Ebitda) снизилась в 2007г. на 1% до 1,2 млрд.долл.

De Beers сообщила, что спрос на ювелирные изделия в 2007г. был хорошим, однако прогноз на этот год туманен на фоне глобальной экономической ситуации. «Экономические условия в США могут продолжать оказывать влияние на продажи ювелирных изделий с алмазами потребителям в I пол., особенно в нижнем ценовом сегменте, — говорится в сообщении компании. — Тем не менее, мы ожидаем, что высокий спрос в Китае, Индии и на Ближнем Востоке поможет поддержать ценообразование в сегменте более крупных и качественных алмазов».

Вклад компании в базовую прибыль добывающей группы Anglo American, которой принадлежит 45% в De Beers, вырос до 239 млн.долл. в 2007г. с 227 млн.долл. в 2006.

Объем добычи алмазов не изменился, оставшись на уровне 51 млн. карат. Компания предупредила, что перебои с электроснабжением в Южной Африке могут негативно повлиять на объем добычи в этом регионе. Рейтер, 8.2.2008г.

— Согласно официальному заявлению горнодобывающего гиганта, компании VHP Billiton, ряд ее алюминиевых заводов в ЮАР, включая Hillside, Waayside и Mozal, сократит энергопотребление в среднем на 10% в связи с наступившим кризисом в электроэнергетической отрасли этой страны. Согласно заявлениям компании, указанные три завода уже начали контролируемое отключение части рабочих электролизеров.

Компания также добавила, что сложившаяся ситуация будет продолжаться в течение нескольких последующих месяцев, а размер производственного ущерба в текущем финансовом году (заканчивается в Австралии 30 июня) будет зависеть

от того, как долго предприятиям придется работать на сниженной нагрузке. Как известно, работая на номинальной мощности, алюминиевые заводы Hillside, Bayside и Mozal производят 704 000 т/год, 169 000 т/год и 563 000 т/год первичного алюминия соответственно. Metalloprokat.ru. RosInvest.Com, 4.2.2008г.

— De Beers прогнозирует падение продаж алмазов в ЮАР в 2008г. с 14 млн. до 12 млн. каратов. Крупнейший в мире производитель алмазов пространствил накануне пресс-релиз, в котором отмечается, что это будет означать для диамантеров снижение доходов на 700 млн.долл. в год.

В основном это связано с тем, что в 2007г. De Beers продала 4 крупных алмазодобывающих шахты, но их приобретатели пока не наладили там производство. Продажа была вызвана падением прибыльности добычи и содержания алмазов в кимберлитовой породе. Теперь там логичнее вести добычу силами старателей.

Одновременно De Beers готовится открыть новые алмазные разрезы все в том же районе Кимберли, где более 100 лет назад началась знаменитая алмазная лихорадка и в честь которого получила свое название синяя глина, содержащая сверкающие камни. Прайм-ТАСС, 22.1.2008г.

— Транснациональная банковская группа Investec в конце минувшей недели повысила свой ценовой прогноз по платине на 2008г. на 12%. Согласно последним оценкам группы, средняя цена на этот металл составит в этом году 1400 USD за унцию. Рост цен на рынке платины будет связан с вероятным замедлением темпов роста ее добычи в ЮАР. www.metalex.ru, 14.1.2008г.

— Крупнейший мировой производитель никеля российский ГКМ Норильский никель и южноафриканская African Rainbow Minerals (ARM) одобрили планы расширения рудника Нкомати в пров.Мпумаланга в ЮАР стоимостью 3,2 млрд. рандов (445 млн.долл.), сообщили компании.

ARM и НорНикель, владеющие совместным предприятием на паритетных началах, сообщили, что план экспансии подразумевает увеличение добычи никеля на руднике с 5500 т. в год до 20 500 т. в год и продление срока эксплуатации рудника на 18 лет до 2027г.

Работы начнутся в начале 2008г. и продлятся 24 месяца, начало добычи запланировано на III кв. 2009г., выход на полную мощность — к 2011г. Помимо никеля на руднике будет вестись добыча металлов платиновой группы — хрома, меди и кобальта. Финансировать проект будут обе стороны.

«Утверждение второго этапа расширения производства укрепит долгосрочные позиции Нкомати с высвобождением около 1 млн. запасов никеля и четырехкратным увеличением производства никеля до 20 500 т. в год», — цитирует пресс-релиз слова гендиректора Norilsk Nickel International Питера Бриза. Норильский никель планирует инвестировать 6 млрд. рандов (830 млн.долл.) в Африке в течение следующих трех лет для увеличения объемов никелевого производства вдвое и внедрения инновационной технологии Activox. Рейтер, 26.9.2007г.

— Деловые круги мировой алмазодобывающей промышленности смотрят в будущее с оптимизмом, сообщает газета Handelsblatt. Цены на алмазное сырье после некоторого снижения в конце 2006г. вновь существенно возросли. Все крупные

производители без исключения рассчитывают на высокий устойчивый спрос. По данным лидера рынка — южноафриканского концерна De Beers, в 2006г. мировые продажи алмазов выросли по сравнению с 2005г. на 5%. Ближайшие перспективы развития отрасли оцениваются достаточно благоприятно, несмотря на такой фактор, как ожидаемое дальнейшее охлаждение конъюнктуры американского рынка недвижимости. На США приходится почти 50% глобальных продаж ювелирных украшений с бриллиантами.

В условиях заметного роста мировой экономики и появления новых рынков сбыта алмазов в Азии аналитики, в частности Дж. Пиктон (WH Ireland), прогнозируют сохранение повышательной ценовой тенденции на рынке алмазов и в более отдаленной перспективе. Спрос на алмазы только в Индии и КНР увеличивается почти на 7% в год. 8 из 10 вступающих в брак пар в Шанхае обязательно покупают сегодня для невесты кольцо с бриллиантом. Интерес к украшениям с бриллиантами растет также в нефтедобывающих странах Ближнего Востока.

В то время как спрос на алмазы растет, их предложение уже в течение более чем двух лет стабилизировалось. Эксперт Э. Хамбро (Merrill Lynch) убежден, что дисбаланс между высоким спросом и сокращающимся предложением в ближайшие годы будет возрастать и оказывать повышательное давление на цены. По его мнению, которое разделяют и другие аналитики, на рынке все в большей степени будет ощущаться нехватка алмазного сырья. По словам Э. Хамбро, «алмазы из всех видов сырья имеют наилучшие перспективы». Эксперт считает, что разрыв между спросом и предложением в алмазном секторе сегодня больше, чем почти во всех остальных сырьевых секторах.

Дефицит поставок алмазного сырья обусловлен прежде всего высокими расходами на геологоразведку. С тех пор, как четыре года назад в Канаде начал действовать рудник Diavik, добыча алмазов в мире практически остается на неизменном уровне. При этом только канадские производители за это время вложили 1 млрд.долл. в поиск новых месторождений. Однако пока не было открыто ни одного нового рудника. Это показывает, насколько трудны поиски новых месторождений, особенно рентабельных для разработки. De Beers планирует затратить на эти цели в текущем году свыше 100 млн.долл. В целом расходы на поисково-разведочные работы в отрасли в 2007г. составят 800 млн.долл. (против 250 млн. в 2002г.).

В этих условиях производители стали уделять больше внимания проведению разведки в акваториях рек и на морском шельфе. Хотя обычно такие месторождения эксплуатируются в течение более короткого времени, алмазодобывающие концерны на их освоение тратят значительно меньше средств. Такие месторождения могут быть быстрее введены в эксплуатацию. На ввод рудника от открытия пригодного для рентабельной разработки месторождения до начала добычи требуется минимум 5 лет, а в сложных геологических условиях сроки могут быть еще больше. Недалековидной оказалась политика производителей в 90гг., когда они почти не вкладывали средства в сооружение новых рудников. К тому же многие существующие месторождения стали постепенно истощаться. По заявлению представителя руководства De Beers,

«сегодня мы часто продаем алмазы, добытые всего три месяца назад. Раньше такая практика исключалась».

Отмечают заметный рост выпуска в мире синтетических алмазов, однако это не представляет угрозы для продуцентов природного алмазного сырья, поскольку на синтетические камни приходится 4% всего производства алмазов. Потребители хотят приобретать только натуральные камни. БИКИ, 11.8.2007г.

— Швейцарская добывающая компания Xstrata сообщила о намерении приобрести южноафриканскую компанию Eland Platinum Holdings за 1 млрд. долл.

По сообщению Xstrata, она предлагает за каждую акцию Eland 105 рандов наличными, что на 14% выше средневзвешенной стоимости акций африканской компании за 30 дней. Xstrata заручилась поддержкой акционеров, в т.ч., директоров Eland, которым принадлежит 51% компании.

«Мы полагаем, что производство обогащенной руды компанией Eland и высокая динамика роста в кратчайшие сроки создаст идеальную платформу для развития бизнеса по производству металлов платиновой группы мирового класса», — говорится в заявлении Xstrata.

Компания Xstrata, 36% которой принадлежит сырьевому гиганту Glencore, сообщила о получении чистой прибыли в 3 млрд.долл. за шесть месяцев до 30 июня, что совпало с прогнозом аналитиков. Прибыль выросла на 47% в годовом исчислении.

По словам Xstrata, добывающей медь, уголь, никель, ванадий и цинк, повышение цен на почти все добываемые компанией металлы и минералы нивелировало рост расходов и снижение объемов производства, вызванного забастовками.

«Операционные проблемы, негативно сказавшиеся на объемах в первой половине года, сейчас уже позади и, несмотря на нынешнюю слабость долл. США и недавнее снижение цен на никель, прогноз на II пол. является позитивным», — говорится в заявлении Xstrata.

Компания также ожидает повышения эффективности операционной деятельности во II пол. 2007г. благодаря высокому спросу на продукцию в Азии. «Спрос в развивающихся азиатских экономиках, растущие экономики Ближнего Востока и продолжительный экономический прогресс в Европе компенсируют снижение спроса в США, где наблюдаются замедление жилищного сектора и проблемы на кредитных рынках, что, вероятно, скажется на потреблении ключевых видов сырья, таких как медь и цинк», — говорится в сообщении компании.

Xstrata конкурирует с таким крупным добывающим компаниям, как ВНР Billiton и Rio Tinto. В прошлом году Xstrata совершила три крупных приобретения, купив, в т.ч., канадского производителя никеля Falconbridge. Однако в этом году, участвуя в тендере на покупку канадской LionOre Mining, швейцарская компания проиграла российскому Норильскому никелю. Рейтер, 7.8.2007г.

— Скорректированная прибыль на акцию южноафриканской Gold Fields, четвертом по величине золотодобывателем в мире, упала в IV кв. на 9,6%, сообщила компания в среду.

Скорректированная прибыль на акцию, без учета влияния финансовых инструментов и иностранного долга, упала до 75 южноафриканских центов по сравнению с 83 центами в III кв.

Аналитики ожидали роста скорректированной прибыли на акцию на 4,1% до 86 центов с диапазоном оценок 75-102 цента. Рейтер, 1.8.2007г.

— Одна из крупнейших сталелитейных компаний России Евраз выполнит опцион на выкуп 24,9% южноафриканской «дочки» Highveld Steel and Vanadium Corp у Credit Suisse и потратит на это до 219 млн.долл., говорится в сообщении Евраз.

Компания также в июле согласилась с требованием миноритариев Highveld повысить цену выкупа принадлежащего им 21% акций компании и продлила срок действия предложения о выкупе до 6 авг. Рейтер, 1.8.2007г.

— Скорректированная прибыль на акцию AngloGold Ashanti, третьей по величине золотодобывающей компании в мире, снизилась на 17% во II кв. 2007г., оказавшись ниже прогнозов аналитиков.

Компания сообщила, что гендиректор Бобби Годселл покинет свой пост в конце сентября, а новым главой AngloGold станет Марк Кутифани, который сейчас занимает должность генерального операционного директора в бразильской горнорудной компании CVRD Inco.

Скорректированная прибыль на акцию AngloGold без учета нереализованных финансовых эффектов, связанных с деривативами, снизилась до 29 центов с 35 центов в предыдущем квартале. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем ожидали роста прибыли на акцию до 36 центов.

AngloGold, 42% в которой принадлежат горнорудной группе Anglo American Plc, сообщила, что объем добычи золота увеличился на 2% до 1,35 млн. унций, оказавшись ниже ее собственных прогнозов в 1,39 млн. унций. Отпускная цена унции золота выросла на 3 долл. до 605 долл. Рейтер, 31.7.2007г.

— Промежуточная прибыль крупнейшей платиновой компании мира Angloplat выросла на 47% по итогам I пол. 2007г., однако компания сообщила о высоких расходах и снизила прогноз добычи из-за проблем с вопросами безопасности.

Прибыль компании выросла на 47% до 29,43 ранда на акцию с 22,02 ранда на акцию годом ранее. По итогам всего года компания ожидает роста прибыли на 40-50%. Операционные расходы в расчете на унцию выросли на 19,2% до 7.200 рандов.

Компания, большая часть которой принадлежит Anglo American Plc, ожидает, что добыча платины в 2007г. составит 2,6-2,65 млн. унций, хотя ранее прогнозировала этот показатель на уровне 2,8-2,9 млн. унций. В 2006г. компания добыла 2,82 млн. унций платины.

Снижение прогноза связано с проблемами безопасности на некоторых шахтах компании, где недавно в результате несчастных случаев погибли 12 чел.

«Растущая конкуренция на рынке труда в ЮАР и снижение безопасности на шахте в Растенбурге понизили операционную эффективность и стали результатом снижения добычи и высоких операционных расходов», — сказал глава компании Ральф Хавенштайн. На долю Angloplat приходится около 40% мировой добычи платины. Рейтер, 30.7.2007г.

— Российский сталелитейный гигант Евраз повысил на 15% цену предложения о выкупе 21% акций у миноритариев южноафриканской Highveld

Steel and Vanadium Corp, и Highveld сообщила, что рекомендовала акционерам продать акции.

Евраз уже владеет 54,1% акций Highveld. Кроме того, у российского сталелитейщика есть опцион на покупку 24,9% акций Highveld, принадлежащих Credit Suisse.

Евраз предлагал миноритариям 82,99 ранда (11,40 долл.) за акцию, однако совет директоров Highveld посоветовал миноритарным акционерам не принимать предложение и обнародовал независимую оценку – 93 ранда.

Евраз согласился поднять цену до этого уровня и продлил предложение о выкупе до 6 авг. Тем, кто уже согласился продать по 82,99 ранда Евраз обещает выплатить повышенную цену – 93.

Евраз контролирует компания Lanebrook Limited (82,85%). Ее бенефициарами в равных долях являются инвесткомпания Millhouse, управляющая активами млрд., губернатора Чукотки Романа Абрамовича и его партнеров, а также совладелец Евраза Александр Абрамов и гендиректор Евраза Александр Фролов.

После покупки доли Highveld Евраз стал крупнейшим в мире поставщиком ванадия. Highveld также является вторым производителем стали в ЮАР после Mittal AS, выпуская сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию.

Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия она добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР.

Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 16.7.2007г.

– Совет директоров Highveld Steel and Vanadium Corporation советует миноритарным акционерам не принимать предложение российского сталелитейного гиганта Евраза на выкуп оставшихся 21% акций компании, говорится в сообщении компании, распространенном в среду. Highveld также обнародовала независимую оценку своей стоимости, составляющую 93 ранда за акцию, что превышает цену офферты Евраза в 82,99 ранда (11,40 долл.) за акцию, объявленную в начале июня.

Сейчас Евраз владеет примерно 54,1% акций Highveld. Кроме того, у российского сталелитейщика есть опцион на покупку 24,9% акций Highveld, принадлежащих Credit Suisse. В сообщении Highveld для акционеров говорится, что они должны принять предложение Евраза только в случае готовности к целому ряду рисков.

Осуществлявший консультационные услуги Standard Bank производил оценку на основании оборота компании, при этом ни при одном из рассмотренных сценариев оценка не снижалась ниже 85 рандов за акцию, говорится в сообщении. Евраз заявляет, что цена офферты на 31% выше, чем цена, которую она заплатила Anglo American Plc за свой текущий пакет в компании.

Предложение истекает 4 июля. Евраз говорит, что имеет все необходимые разрешения контрольных органов. Акции Highveld открылись в среду ростом на 0,55% до 92 рандов.

Евраз контролирует компания Lanebrook Limited (82,85%). Ее бенефициарами в равных долях

являются инвесткомпания Millhouse, управляющая активами миллиардера, губернатора Чукотки Романа Абрамовича и его партнеров, а также совладелец Евраза Александр Абрамов и гендиректор Евраза Александр Фролов. Евраз является крупнейшей в России стальной компанией по объему производства на внутреннем рынке.

После покупки Highveld Евраз стал крупнейшим в мире поставщиком ванадия. Highveld также является вторым производителем стали в ЮАР после Mittal AS, выпуская сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию.

Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 20.6.2007г.

– Южноафриканская компания Implats собирается увеличить капитальные расходы почти вдвое до 25 млрд. рандов (3,53 млрд.долл.) в ближайшие пять лет, поскольку собирается развивать недавно приобретенный проект, сообщила компания в среду.

Impala Platinum Holdings, второй по величине в мире производитель платины, сообщил о новых цифрах в презентации, опубликованной на своем сайте. В феврале компания говорила, что в ближайшие пять лет собирается потратить лишь 13 млрд. рандов. «Это соответствует нашей стратегии, нацеленной на рост», – говорит Элис Лауренс, возглавляющая отдел по взаимоотношениям с инвесторами компании.

Согласно новым планам компании, она должна увеличить годовое производство платины до 2,8 млн. унций с 2,3 млн., как планировалось ранее. Компания производит 2 млн. унций.

Увеличение капитальных расходов, в первую очередь, связано с покупкой активов у компании Afplats, которая состоялась в начале года. В феврале компания говорила, что 13 млрд. рандов не включают в себя расходы на развитие активов Afplats, поскольку сделка на тот момент еще не была завершена.

Проект Leeuwkop, согласно первоначальным планам Afplats, должен был производить 300.000 унций металлов платиновой группы. Кроме того, деньги также пойдут на разработку новой шахты Marula в Зимбабве, а также на развитие производственных и перерабатывающих проектов. Рейтер, 20.6.2007г.

– Одна из крупнейших сталелитейных компаний России Evraz Group S.A. приобрела 29,2% Highveld Steel and Vanadium (Highveld) у Anglo American за 238 млн.долл., и таким образом, довела свое участие в южноафриканском производителе ванадия до 54,1%. В июле 2006г. Anglo продала 49,8% Highveld Евразу и Credit Suisse с целью сфокусироваться на горнодобывающем секторе.

Евраз тогда получил опцион колл, подлежащий одобрению регулирующих органов, которые Евраз получил в 2007г. и исполнил опцион, говорится в сообщении. В заявлении Anglo, распространенном в пятницу, говорится, что сделка закрыта. С июля 2006г. Anglo American получила в

рамках сделки 678 млн.долл., включая первоначальный платеж в 412 млн.долл., дивиденды в 28 млн.долл. и финальный платеж в 238 млн.долл.

Ранее в интервью Рейтер финансовый директор компании Павел Татьянанин сказал, что Евраз не собирается выделять ванадиевые активы в отдельный бизнес, а глава компании Александр Фролов позднее сообщил, что после консолидации Highveld доля Евраз на мировом рынке ванадия составил 30%.

Highveld — один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем — руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 7.5.2007г.

— Скорректированная прибыль на акцию южноафриканской золотодобывающей компании Gold Fields Ltd в III кв. 2006/7 фин.г. упала на 23% до 83 центов из-за снижения производства и роста расходов. Аналитики ожидали, что показатель уменьшится на 8% до 99 центов. Во II кв. прибыль на акцию Gold Fields, четвертого по величине в мире золотодобытчика, составила 108 центов.

Компания сообщила, что в янв.-марте добыча золота сократилась на 3% до 989.000 унций по сравнению с окт.-дек. 2006г. По прогнозу Gold Fields, в IV кв. добыча золота немного превысит 1 млн. унций, а расходы будут компенсированы увеличением производства. Компания отмечает, что в ближайшие кварталы росту расходов может способствовать подорожание нефти и стали. «Этот квартал был очень трудным», — сказал исполнительный директор компании Ян Кокерилл.

Однако он отметил стабильный рост цен на золото. «Цены на золото стабильно движутся вверх. Я ожидаю хорошего роста цен на золото. Окажется ли рост достаточно сильным, чтобы компенсировать увеличение расходов, не знаю», — добавил он. «Мы должны увеличивать рентабельность за счет улучшения работы, а не только за счет цен на золото».

Цены на золото в янв.-марте выросли в среднем на 7% до 652 долл. за унцию, тогда как курс южноафриканского ранда к доллару вырос в квартальном исчислении на 2% до 7,21 ранда за 1 долл. В результате стоимость золота в рандах выросла на 5% до 151.184 рандов за 1 кг., компенсировав сокращение производства, говорится в сообщении Gold Fields. Рейтер, 1.5.2007г.

— Прибыль на акцию пятой по величине в мире золотодобывающей компании Harmony Gold выросла на 31,8% в III кв. 2006/7 фин.г. до 58 центов благодаря высоким ценам на золото и контролю над расходами. Harmony сообщила, что добилась роста прибыли, несмотря на снижение объемов добычи благодаря неоперационным доходам. Во II кв., завершившимся в декабре, прибыль на акцию составила 44 цента.

Основные результаты компании исключают некоторые спецвыплаты, данные о движении капитала и операции, не связанные с трейдингом.

Аналитики ожидали роста прибыли на акцию на 23% до 54 центов, диапазон прогнозов составлял 42-82 цента.

Несмотря на стабильные показатели деятельности компании в течение квартала аналитики говорят, что прибыль росла преимущественно за счет неоперационных расходов на фоне роста расходов в течение последних нескольких лет. Harmony продала 1,2 млн. акций Gold Fields на открытом рынке, получив 156,8 млн. рандов (22,1 млн.долл.) и прибыль на уровне 1 млн. рандов. Производство, тем не менее, снизилось на 2,5% до 15 655 кг. «Результаты приемлемы, учитывая ситуацию, в которой была компания. В основном, показатели выросли благодаря высоким ценам на золото, сокращению расходов и улучшению рейтинга, но радоваться пока особенно нечему», — сказал Марк Мадейски, аналитик из Afrifocus Securities.

Harmony получила более высокую цену за золото в рандах — 151 833 ранда за 1 кг. и стабильный валютный курс доллара к ранду в 7,24 ранда, что выразилось в росте операционной прибыли на 15,1% до 869 млн. рандов (122,5 млн.долл.). Операционные расходы сократились до 103 608 ранда за 1 кг. с 104 132 ранда в пред. кв. Harmony является наименее международно-диверсифицированным из основных золотодобытчиков Южной Африки — 90% шахт компании расположены на родине. Рейтер, 25.4.2007г.

— Южноафриканский финансовый регулятор начнет проверку информации агентства Bloomberg о возможной покупке Gold Fields американским финансовым магнатом после резкого роста акций Gold Fields, сказал Рейтер Герхард ван Девентер, представитель регулятора (FSB). «Мы проведем расследование о возможном нарушении статьи 76 акта о торговле ценными бумагами, который запрещает публикацию ложной и неправильной информации», — сказал Девентер. В ходе предварительного расследования будет решено, имеет ли право FSB, регулирующий небанковский финансовый сектор, проводить проверку, сказал Девентер.

Акции Gold Fields выросли в среду на 11% после сообщения Bloomberg о том, что американский финансист Эдвард Пасторини может сделать предложение о покупке четвертого по величине в мире золотодобытчика. К концу торгов среды акции потеряли практически весь набранный рост и в четверг торговались на 1,4% ниже.

Позднее Bloomberg сообщил, что детали сообщения не могут быть проверены. Телефонный номер Пасторини, предоставленный Bloomberg, использовался в 2003г. флоридской компанией, занимающейся ложными предложениями о слиянии для других компаний. Bloomberg сообщил, что документы были получены от одного из руководителей Gold Fields. Рейтер, 13.4.2007г.

— Мировые цены золота после резкого падения примерно месяц назад вновь начали расти. По мнению аналитиков и торговых фирм, существует большая вероятность того, что рост цен металла продолжится и наблюдавшееся с начала октября 2006г. их циклическое повышение усилится. В качестве «следующей цели» аналитики называют уровень в 690 долл/тр. унц., отмечает немецкая печать.

По сообщениям торговых фирм, повышение спроса на физический металл привело к оконча-

нию периода резкого снижения цен с начала января тек.г. и установлению повышательной ценовой тенденции. Спрос на золото повысился не только со стороны продуцентов ювелирных изделий, но также специализирующихся на золоте торговых биржевых фондов (ETF). Сохранение скачкообразной динамики цен на золото связано с резкими «перепадами» в спросе на металл. Импорт золота в Турцию с фев. 2006г. по фев. 2007г. снизился на 38,5% — до 7425 т. (в январе тек.г. он вырос на 44,1% — до 17,15 т.).

В конце фев. 2007г. цена золота находилась на уровне, наблюдавшемся в середине июля 2006г., а 3 марта снизилась до 636,60 долл. В среднесрочной перспективе аналитики ожидают достижения, как и в мае пред.г., циклического пика в 730 долл., что представляет наиболее высокий показатель за последние 25 лет. Котировка золота на рынке в Лондоне (утренний фиксинг) 21 марта 2007г. составила 660,50 долл.

Недавнее ослабление цен на рынке золота, очевидно, было вызвано не изменением соотношения основных конъюнктурообразующих факторов — спроса и предложения, а явилось следствием обусловленного колебаниями валютных курсов снижения на фондовых рынках цен на ряд сырьевых товаров. Как полагают, по золоту вновь произошло, хотя сравнительно более умеренное, усиление спекулятивных операций.

Эксперты, прогнозирующие рост мировых цен золота, ссылаются на ожидаемое дальнейшее ослабление курса доллара ввиду замедления темпов развития экономики США. Еще один, годами приводившийся аргумент, — это то, что внешний долг США может быть уменьшен лишь путем значительного обесценения американской валюты. Поскольку золото по отношению к доллару является валютой, его котировки в долларовой выражении будут расти. Тем самым покупка золота будет отличным средством компенсации потерь на случай ослабления курса доллара (хеджирование).

Всеобъемлющее представление о состоянии рынка золота дает анализ деятельности центральных банков как по продажам, так и закупкам металла. Они являются важнейшим фактором развития конъюнктуры. Эмиссионные банки, в т.ч. прежде всего первоначально вошедшие в Вашингтонское соглашение по золоту (Cбга) 15 европейских банков, осуществляют продажи металла из своих официальных резервов с целью стабилизации соотношения спроса и предложения на рынке. При отсутствии данных по таким операциям цена золота, по единодушному мнению экспертов, достигает значительно более высокого, иногда конкретно не обозначенного уровня.

По золоту наблюдается хронический, затянувшийся на десятилетия дефицит производства и, судя по всему, он продолжает обостряться. Золотодобыча на рудниках ЮАР, ведущего продуцента металла в мире, в 2006г. упала до самого низкого уровня с 1992г. В Австралии в пред.г. зарегистрирован наиболее низкий объем добычи с 1993г., и в списке крупнейших продуцентов она была отеснена на 3 место, уступив 2 США. По данным МВФ, в запасах центральных банков и других государственных организаций в 2006г. в целом сохранилось 27 тыс.т. золота, что соответствует 11-кратному объему годовой добычи металла в мире.

Согласно последним, публикуемым каждые

три месяца Мировым советом по золоту (World Gold Council) данным о состоянии официальных золотых резервов, базирующимся на информации МВФ и других источников, Россия, Белоруссия, Казахстан и Греция достигли «потолка» в накоплении своих золотых запасов. В кругах специалистов полагают, что ЦБ указанных стран приобретали золото у других, готовых продать металл, эмиссионных банков. К последним относят членов Cбга, а также банки Сальвадора, Колумбии, Мексики, Филиппин, Сербии, Чехии.

Золотые запасы КНР, по официальным данным, в последние три месяца оставались неизменными на уровне 600 т. и на конец 2006г. составляли лишь 1,2% общих золото-валютных резервов страны. ЦБ Пекина ввиду своих неуклонно растущих, выраженных преимущественно в долларах, валютных резервов, рассматривается как «суперкандидат» для будущих закупок золота. БИКИ, 7.4.2007г.

— Антимонопольный регулятор ЮАР одобрил покупку российским Евразом южноафриканской Highveld, сообщила Highveld в среду. В феврале ведущая сталелитейная компания в России Евраз уже получила предварительное одобрение со стороны Европейской комиссии на покупку Highveld. Компании сообщили в июле о соглашении о покупке Евразом 79% Highveld у Anglo American за 678 млн.долл.

Highveld — один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем — руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 4.4.2007г.

— Уранодобывающая промышленность мира переживает период небывалого подъема. С 2000г. цена уранового концентрата на мировом рынке под влиянием резкого повышения спроса возросла в 12 раз и на 19 марта 2007г. достигла 90 долл/а ф. U3O8, по разовым сделкам американской компании Nucor (23 фев. она равнялась 75 долл.). Уже в тек.г. впервые за всю историю отрасли она может превысить отметку в 100 долл. Множатся голоса тех, кто предостерегает от чрезмерно завышенных ожиданий, указывает газета Handelsblatt.

Скепсис специалистов нельзя считать необоснованным. М. Бахманн, представитель Craton Capital (ЮАР), сообщает о планируемом вводе ряда новых урановых рудников и расширении мощностей действующих предприятий, что поможет ослабить дефицит поставок уранового сырья в среднесрочной перспективе и, возможно, даже вновь приведет к превышению предложения над спросом на данном рынке. В отличие от нефти в мире имеются богатые ресурсы урана, и нехватка поставок в основном вызвана тем, что в последние 2 десятилетия практически не осуществлялись инвестиции в поиск и разработку новых месторождений. Крупные запасы урана найдены в США, Канаде, Нигере, Австралии, Казахстане, Намибии, ЮАР, Бразилии, России, Украине, Узбекистане.

Значительное расширение мощностей намечено в Намибии, где будет увеличена добыча урана на действующем в течение 30 лет руднике Roessing. Вместо того, чтобы, как намечалось, закрыть его к концу тек.г., срок эксплуатации рудника будет продлен до 2016г., а возможно, и далее. Оператором на руднике является компания Rio Tinto.

В Намибии планируется ввод еще четырех менее крупных урановых рудников, которые в целом будут давать 8 тыс.т. U3O8 в год. Первым 3 месяца назад был введен в действие рудник Langer Heinrich (в 85 км. к юго-востоку от г.Свакопмунд на побережье Атлантики) небольшой австралийской фирмой Paladin Resources. В ближайшее время предполагалось отгрузить из глубоководного морского порта Уолфиш-Бей первые 5 т. концентрата (U3O8) в США. В нояб. 2006г. фирма обнародовала новые результаты бурения в регионе, согласно которым запасы урана в районе указанного рудника оказались по меньшей мере на 10% больше, чем первоначально ожидалось.

При нынешнем высоком уровне цен на уран становится рентабельным освоение месторождений, считавшихся ранее непригодными для разработки, например в той же Намибии, где содержание урана в руде существенно ниже, чем в Канаде и Австралии. В 2003г. на руднике Roessing было произведено 2300 т. уранового концентрата, а к концу 2008г. его выпуск должен быть увеличен до 4500 т. Ожидают, что если график ввода рудников в Намибии будет выдержан, то она сможет в мировом производстве урана занять третье место после Канады и Австралии.

Мировое потребление урана составляет 66 тыс.т. в год. В мире сооружаются 23 новых ядерных реактора и еще 39 твердо запланированы.

Отмечают, что на рост цен на уран в последнее время повлияла крупная авария и наводнение на строящемся канадском руднике Lake Cigar, содержащем богатые залежи уранового сырья в мире. Он принадлежит ведущей уранодобывающей компании Cameco, должен войти в строй в 2008г. и до 2013г. давать 1/3 ежегодного прироста выпуска продукции в стране. Ввиду чрезмерных трудностей и больших затрат, связанных с ликвидацией аварии, завершение ремонтных работ не ожидается до 2011г. По оценке одного из экспертов агентства Bloomberg, задержка с его пуском «равноценна прекращению поставок нефти из Саудовской Аравии».

Аналитики указывают, что перспективы уранодобывающей промышленности будут напрямую зависеть не только от динамики цен на уран, но и отношения общественности к применению атомной энергии.

М. Бахманн выражает сомнения в длительности бума на рынке урана, прогнозирует усиление процесса концентрации капитала в секторе и менее резкие скачки цен в связи с вводом новых рудников в ближайшие годы. Рост интереса инвесторов к отрасли привел к тому, что в калькуляциях некоторых уранодобывающих компаний уже были заложены цены в 105-110 долл/а ф.

А. Шатцкер (RBC Capital Markets, г.Торонто) предсказывает, что после повышения цен уранового концентрата в тек.г. до 100 долл. они в ближайшие годы снизятся (долл/а ф.) до 75-85, в 2011-15гг. — до 50 и в долгосрочной перспективе будут составлять 25. БИКИ, 3.4.2007г.

— Несмотря на колебания курса валюты и политическое вмешательство в отрасль, южноафриканская платинодобывающая промышленность продолжает бурно развиваться и удерживать свое неизменное лидерство в мировом производстве платины. В 2005г. выпуск этого металла в ЮАР достиг 158,9 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 3,1 т. Производство распределялось между компаниями-производителями (т.): Anglo American Platinum — 76,2, Impala Platinum — 36,1, Lonmin — 28,9, Northam — 7, СП Aquarius/Anglo Platinum — 6,2.

Крупнейший в мире производитель платины компания Anglo American Platinum планировала поднять свое производство металла в 2006г. до 84 т. По сообщению компании, в I пол. 2006г. она выпустила 41,7 т. рафинированной платины, что на 6% больше, чем в тот же период 2005г.

В условиях повышения спроса на платину со стороны автомобильной и ювелирной промышленности ЮАР планирует до конца десятилетия, оставаясь крупнейшим мировым производителем этого металла, ежегодно увеличивать его выпуск на 5% и вкладывать инвестиции в строительство новых рудников, несмотря на то, что отрасль сталкивается с рядом внутренних проблем, таких как рост издержек производства, вероятность введения платы за право разработки недр и бюрократическая волокита вокруг переоформления прав на добычу.

Южноафриканские платинодобывающие компании воспользовались преимуществами беспрецедентного подъема цен на металлы платиновой группы, достигших рекордно высокого уровня. В результате основные производители объявили о дополнительных дивидендах и, будучи уверены в сохранении высоких цен и спроса на металл, наметили осуществление проектов по крупному расширению мощностей.

Anglo American Platinum свои планы по расширению производства строит исходя из ожидаемых темпов роста спроса на платину в 5% в год. Это является общей ориентировкой, действительные же масштабы расширения будут регулироваться с учетом рассмотрения издержек производства и цен на металл.

В I пол. 2006г. правление компании утвердило объем капиталовложений в соответствующие проекты в 7 млрд. рэнд, из которых 3,8 млрд. предназначены для расширения мощностей предприятия PP Rust, которое в 2009г. к своему суммарному годовому производству платины должно добавить 7 т.

Второй по величине в ЮАР производитель платины компания Impala Platinum Holdings в 2007 фин.г. намерена повысить производство рафинированной платины до 62 т., а к 2010г. до 71,5 т.

Impala урегулировала свой длительный спор с группой Royal Bafokeng Nation, контролирующей права на минеральное сырье, в котором нуждается компания для обеспечения долгосрочной эксплуатации своего флагманского рудника Impala, на котором в 2006 фин.г. производство платины достигло 37,3 т.

Отчасти из-за разногласий с Royal Bafokeng компания прибегла к поиску альтернативных ресурсов платины, в том числе в Зимбабве. В ЮАР Impala является партнером компании ARM по совместному предприятию, созданному для строительства платинового рудника Two Rivers, который

планируется вывести на проектную годовую мощность в 3,7 т. металла в 2007г. БИКИ, 24.3.2007г.

— Канадская компания Alcan может начать строительство алюминиевого завода в Южной Африке в I кв. 2008г., в то время как Русал уже выступил с подобным предложением, сообщило правительство. Второй производитель первичного алюминия в мире Alcan в нояб. 2006г. договорился с государственной энергетической компанией Eskom о поставке энергии для завода мощностью 720 тыс.т., но с тех пор не прояснил ситуации относительно своих планов по 2,7 млрд. проекту строительства завода Coega.

«Русал предлагает новый завод в месте, которое будет определено и предлагает построить электростанцию. Дискуссии продолжаются», — говорится в электронном ответе Департамента торговли и промышленности на запрос. На прошлой неделе представитель Русала заявила, что сейчас компания не ведет каких-либо проектов в ЮАР.

Русал, второй по величине производитель алюминия в России, Суал и глиноземное подразделение швейцарского трейдера Glencore планируют к концу марта завершить объявленное в окт. 2006г. слияние. Ежегодный объем производства объединенной компании составит 4 млн.т. алюминия и 11 млн.т. глинозема. После интеграции на долю компании придется 12,5% мирового рынка первичного алюминия и 16% производства глинозема. Рейтер, 20.3.2007г.

— Правительство ЮАР заинтересовано в участии российского алюминиевого гиганта РусАл в строительстве в ЮАР энергометаллургического комплекса, состоящего из завода мощностью до 750 тыс.т. металла в год и электростанции мощностью 1300 мвт. на базе местного угля, говорится в информационном сообщении МПР России.

«РусАл ведет поиск конкретных месторождений угля и источников электроэнергии для дальнейшего развития данного проекта», — говорится в сообщении министерства. Представитель РусАла заявила, что сейчас компания не ведет каких-либо проектов в африканской республике. «ЮАР — одна из потенциально интересных стран для развития нашего бизнеса, но на сегодня у нас нет каких-либо конкретных проектов в этой стране», — сказала она. Представители правительства ЮАР пока недоступны для комментариев.

В прошлом сентябре министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев в ходе визита в ЮАР сказал, что РусАл может согласиться на строительство алюминиевого завода в ЮАР. Это заявление могло подвигнуть второго алюминиевого гиганта — канадскую Alcan — к обещанным 2-млрд.долл. инвестициям в проект алюминиевого завода Coega в ЮАР. Тогда РусАл также заявил, что ему ничего неизвестно о возможном соглашении.

В ноябре Alcan заявила, что хочет получить в проекте долю в 25-40%, а также сообщила о заключении долгосрочного контракта с государственной энергетической компанией Eskom на поставки электроэнергии для завода мощностью 720 тыс.т., первый металл на котором может быть получен до конца 2010г.

Русал, второй по величине производитель алюминия в России Суал и глиноземное подразделение швейцарского трейдера Glencore планируют к концу марта завершить объявленное в окт. 2006г. слияние. В соответствии с условиями соглашения

Русал будет владеть 66% акций объединенной компании, Суал — 22%, Glencore — 12%. В объединенную структуру войдут активы компаний по добыче бокситов, производству глинозема, алюминия и фольги. Как ожидается, сделка будет завершена к 1 апр. 2007г. Ежегодный объем производства объединенной компании составит 4 млн.т. алюминия и 11 млн.т. глинозема. После интеграции на долю компании придется 12,5% мирового рынка первичного алюминия и 16% производства глинозема. Рейтер, 16.3.2007г.

— Южноафриканская алмазодобывающая компания De Beers SA во вторник объявила о планах продажи своих старейших подземных алмазных шахт Куллинан (Cullinan) и Кимберли (Kimberley), а также остаточных активов и потенциальных запасов в районе Кимберли. Шахта Куллинан была основана в 1903г., шахты Кимберли — в 1884г. De Beers намерена выставить Куллинан на продажу в качестве действующего предприятия, обусловив ограничения на любые изменения в количестве занятых на шахте.

Эксплуатация шахт Кимберли прекратилась в конце 2005г., поэтому здесь на основе оставшихся активов могут быть созданы новые рабочие места, заявляют в компании. «Мы внимательно пересмотрели портфолио наших шахтных активов, так как наша новая глобальная бизнес-модель более не основывается на простом увеличении удельного веса нашей продукции на рынке. Напротив, мы стремимся к росту доходности капитала», — говорится в заявлении компании. В De Beers отмечают, что уже получали предварительные предложения относительно шахт Кимберли. 45% акций De Beers принадлежит компании Anglo American PLC. Семья Оппенгеймеров владеет 40%, правительство Ботсваны — 15% акций. РИА «Новости», 27.2.2007г.

— Еврокомиссия одобрила покупку российской металлургической «Евраз Груп» южноафриканской компании Highveld. Об этом сообщил накануне антимонопольный комитет ЕС. «Евраз» в янв. подал заявку на увеличение своей доли в капитале южноафриканской компании Highveld Steel and Vanadium с 24,9% до 79%. Сделка оценивается в 700 млн.долл.

Highveld производит 1 млн.т. стали в год. Она является мировым лидером по добыче ванадия (нее приходится 25% мирового производства этого металла) и выпуску феррованадиевых сплавов.

Еврокомиссия заключила, что в предложенной конфигурации объединенная компания с совокупным производством стали в 15 млн.т. в год не повлияет на уровень конкуренции на европейском рынке. Еврокомиссия выразила серьезную озабоченность тем, что объединение мощностей по производству ванадия окажет большое влияние на мировой рынок этого редкого металла и его сплавов и «создаст соблазн для объединенного концерна попытаться сократить мировое производство ванадия для повышения цены на него». В этой связи «Евразу» выдвинуто условие о необходимости выделения в независимую компанию части производственной структуры Highveld, выпускающей ванадий и его сплавы.

Ванадий широко используется в производстве нержавеющей стали, высокопрочных сплавов. В сплавах с титаном и алюминием он, применяется в производстве авиационных двигателей и авиони-

ки, в ядерной промышленности. Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

— Россия и ЮАР, основные производители радиоактивных материалов, ведут переговоры о совместной переработке урана для последующей продажи на международном рынке, сообщила во вторник Рейтер министр добывающей промышленности ЮАР.

По словам Буэльвы Сонджики, Россия активно уговаривает ЮАР и другие страны поддержать предложенный проект создания международных ядерных центров, которые бы продавали топливо для реакторов. «Разумеется они смотрят на ЮАР как на рынок, мы можем рассмотреть и сотрудничество в сфере обогащения урана», — сказала она в кулуарах франко-южноафриканской конференции по ядерным вопросам в Кейптауне. ЮАР обозначила уран как стратегический ресурс и начнет заготовку ядерного топлива с целью укрепления амбициозного дорогостоящего проекта по увеличению количества АЭС.

Республика является единственным государством на африканском континенте, испытывающем недостаток энергетики, у которого есть атомная электростанция, расположенная в 40 км. от Кейптауна. По словам Сонджики, ее страна хочет, чтобы переработка урана происходила в ЮАР, поскольку «мы хотим сохранить контроль на процессом».

Глядя на пример Франции, Сонджики сказала о том, что ЮАР также хочет заняться переработкой и хранением использованного ядерного топлива. «Мы считаем, что это поможет нам, так как создаст генерирующий источник для атомной энергетики», — сказала она. Рейтер, 20.2.2007г.

— Ведущая сталелитейная компания в России Евраз получила предварительное одобрение со стороны Европейской комиссии на покупку южноафриканской Highveld за 678 млн.долл. Еврокомиссия сообщила, что учитывая заявления Евраз, «пришла к выводу о том, что предлагаемая сделка не нанесет значительного ущерба в сфере конкуренции в Европейском экономическом регионе».

Российская горнометаллургическая группа Евраз в июле сообщила о намерении купить всю принадлежащую Anglo American долю в южноафриканском производителе ванадия, стали и ферросплавов Highveld, первым этапом которого стала покупка Евразом и Credit Suisse у Anglo American по 24,9% акций Highveld. Highveld — один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем — руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР.

Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 20.2.2007г.

— Прибыль на акцию третьего по величине в мире производителя золота AngloGold Ashanti в IV кв. 2006г. упала на 67% по сравнению с предыдущим кварталом, сообщила компания во вторник. Прибыль на акцию в окт.-дек. составила 17 центов против 51 цента в июле-сент. Аналитики прогно-

зировали, что скорректированная прибыль компании на акцию снизится в IV кв. на 10,4% до 46 центов. Прогнозы варьировались в диапазоне 34–55 центов. Добыча золота компании, 41,8% в которой принадлежит Anglo American, выросла за отчетный период на 4% до 1,47 млн. унций. AngloGold прогнозирует, что в I кв. 2007г. добыча золота составит 1,34 млн. унций, а за весь год — 5,8 млн. унций. Рейтер, 13.2.2007г.

— Годовая прибыль крупнейшей в мире компании по добычи платины, южноафриканской Angloplat выросла в три раза благодаря высоким ценам на металлы, сообщила компания, ожидающая улучшения показателей и в 2007г.

Angloplat повысила дивиденды, выплачиваемые в конце фин.г. на 349%. В 2006г. акции компании на фондовом рынке Йоханнесбурга выросли на 87,3%. Прибыль на акцию за исключением спецвыплат Anglo Platinum выросла в 2006г. на 194% до 53,74 ранда (7,50 долл.) с 18,28 ранда в 2005г.

Angloplat, основным акционером которой является горнорудный гигант Anglo American Plc ожидала роста прибыли на акцию на 118–200%. Окончательные дивиденды составили 39 рандов на акцию, отношение прибыли компании к выплачиваемым ею дивидендам составило один к одному, что означает выплату основной прибыли в качестве дивидендов. Компания, на которую приходится 40% мировой добычи платины, сообщил о росте производстве очищенной платины на 15% до 2,82 млн. унций при прогнозе в 2,7–2,8 млн. унций. В 2007г. производство прогнозируется на уровне от 2,8 млн. до 2,9 млн. унций. Angloplat планирует повысить капитальные вложения в расширение производства на 50% в 2007г. до 10 млрд. рандов. Рейтер, 12.2.2007г.

— Экспорт железной руды компанией Kumba Resources из ЮАР в 2005г. составил 21 млн.т., а в 2006г. несколько снизился, в основном из-за проблем с отгрузкой через порт в Салданье. Kumba намерена осуществить программу инвестиций в расширение мощностей по добыче железной руды. Она предполагает увеличить ее добычу к 2009г. до 42 млн.т. и к 2015г. — до 72 млн.т. Намечено повысить контрактные цены на железную руду в 2007г., однако, по-видимому, не столь значительно, как в последние несколько лет.

Как отмечает Metal Bulletin, недавно собрание акционеров одобрило разделение Kumba Resources на Kumba Iron Ore и Exxaro (прочие ресурсы).

На руднике Thabazimbi она составляет 2,5 млн. т/год. В I пол. 2007г. будет принято решение о возможном расширении добычи там до 3 млн. т/год.

Kumba участвует в СП, созданном на паритетных началах с Mittal Steel South Africa, для разработки в ЮАР месторождения железной руды Zandrivierroort. Kumba планирует увеличить добычу на месторождении Sishen до 13 млн. т/год и начать разрабатывать месторождение Sishen South (9 млн. т/год). Kumba Iron Ore, дочерняя фирма Anglo American, предполагает увеличить добычу руды за пределами ЮАР до 10 млн. т/год. БИКИ, 16.1.2007г.

— Резолюция Генассамблеи ООН призывает все страны отказаться от экспорта несертифицированных алмазов и присоединиться к Кимберлийскому процессу. «Для многих стран Африки алмазы являются основным источником доходов. Одновременно, они по-прежнему являются причиной разжигания конфликтов, источником неза-

конного обогащения и средством финансирования вооруженных повстанческих движений», — заявил с трибуны Генассамблеи президент Ботсваны Фестус Могае, председатель Кимберлийского процесса в 2005г.

Повстанческая организация «Унита» в Анголе в 1992-98гг. продала Бельгии нешлифованных алмазов на 3,7 млрд.долл. Кимберлийский процесс, стартовавший в ЮАР в 2000г., предполагает сертификацию алмазов на внешних рынках, что позволяет бороться с их нелегальным экспортом. 65% всех алмазов в мире общей стоимостью 8 млрд.долл. в год поступают на мировые рынки с африканского континента. 10 млн.чел. прямо или косвенно связаны с алмазной промышленностью, отметил президент Ботсваны.

По его словам, на алмазы приходится 75% дохода Ботсваны от экспорта. Кимберлийский процесс представляет собой трехстороннее партнерство между правительствами, неправительственными организациями и алмазной отраслью. Система сертификации алмазов вступила в действие с янв. 2003г., она обязывает добывающих и покупающих алмазы заключать сделки только при наличии специального кимберлийского сертификата, подтверждающего их законное происхождение. К Кимберлийскому процессу присоединилась 71 страна. РИА «Новости», 5.12.2006г.

— За последние 1,5г. цены марганцевой руды понизились на 50% вследствие избыточного ее предложения на мировом рынке. В 2005г. производители сплавов на основе марганца, особенно в КНР, сокращали складские запасы и воздерживались от закупок, что привело к понижительной динамике цен.

По данным Metal Bulletin, на рынке разовых сделок цены на марганцевую руду металлургического сорта составляли (долл. за ед. содержания Mn в т., фоб): в сент. 2005г. — 3,75-3,85, дек. — 2,90-3,20, янв. 2006г. — 2,50-2,90, сент. 2006г. — 2,20-2,60.

В последние несколько месяцев, как отмечают, появились признаки повышения спроса на марганцевую руду и ее цены стабилизировались. К 2010г. спрос на марганцевую руду в мире, согласно прогнозу Международного института марганца, может увеличиться примерно на 20% — 16 млн.т. Наиболее высокими будут темпы роста ее потребления в черной металлургии КНР.

В 2005г. добыча марганцевой руды в мире, по данным Геологической службы США, увеличилась по сравнению с 2004г. на 4,7% — до 9,8 млн.т., в т.ч. в ЮАР — на 15,5% — до 2,2 млн.т., Австралии — на 3,1% — до 1,34 млн.т. Производство марганцевой руды фирмой Consolidated Minerals на месторождении Woodie Woodie (шт. Западная Австралия) составило 453,4 тыс.т. БИКИ, 11.11.2006г.

— Как сообщает Mining Journal, мировые цены на золото с конца 2004г. по дек. 2005г. поднялись с 437 до 500 долл/унц. и продолжили свой рост в 2006г.

К середине мая т.г. в основном вследствие расширения спекулятивного спроса на металл они достигли 726 долл/унц. Таким образом, менее чем за 5 месяцев золото подорожало почти на 50%, однако к 20 июня подешевело на 22% — до 567 долл/унц. Затем цены вновь начали повышаться.

То, что развитие ситуации на рынке золота идет

неестественным путем, видно из сообщенных Всемирным советом по золоту (World Gold Council) показателей I пол. 2006г. по мировому спросу и предложению. В условиях их сбалансированности в период резкого роста цен на металл во II кв. 2006г. ценовая чувствительность золота оказала существенное негативное влияние на уровень инвесторского спроса.

Розничные нетто-инвестиции в апр.-июне т.г. снизились до 129 т. с зафиксированного в I кв. показателя в 298 т. Хотя в количественном выражении суммарный спрос снизился на 16% по сравнению с тем же периодом 2005г., по стоимости он повысился на 23% — до рекордного уровня в 16,2 млрд.долл.

Однако значительно более важным фактором, влияющим на цены золота, является спрос со стороны ювелирного сектора, на который приходится 60% мировых потребностей в данном металле. В период быстрого подорожания золота покупатели в ювелирном производстве (особенно во многих азиатских странах, и в первую очередь в Индии и на Среднем Востоке) воздерживались от приобретения золота. В результате во II кв. 2006г. спрос на металл со стороны ювелиров снизился на 24% по сравнению с тем же периодом 2005г., но был чуть выше, чем в I кв. 2006г.

Действительно, имеются свидетельства того, что покупатели в ювелирном секторе стали привлекать к высоким ценам на золото, и ожидается, что этому последуют и нетто-инвесторы.

Мировая добыча золота в I пол. 2006г. оставалась относительно стабильной и составила 1201 т. В отличие от большинства основных цветных металлов напряженности с поставками на рынок золота не наблюдалось. Притом, что в суммарных мировых поставках золота на добычу приходится 60%, 10 крупнейших в мире его производителей, добывающих 47% всего выпускаемого металла, обладают в среднем запасами золота, соответствующими объему 14-летнего производства.

Оценка этих запасов в основном базируется на цене в 400 долл/унц, и их стоимость может значительно увеличиться, если за базу будет взята цена в 600 долл/унц. Кроме того, ожидается, что в эксплуатацию будут вводиться новые проекты, поскольку разведка и разработка месторождений стали стимулироваться высокими ценами на золото. В т.ч. ожидается осуществление тех проектов, которые ранее представлялись нерентабельными.

Тогда как масштабы мировой добычи золота в I пол. 2006г. оставались практически неизменными, наблюдались изменения в соотношении уровней производства различных его производителей (сдвиг от традиционных производителей — ЮАР, Австралии, США и Канады к другим регионам — Латинской Америке, Западной Африке, России и КНР).

За последние 10 лет доля традиционных производителей в мировой добыче золота снизилась с 54 до 37% во многом ввиду падения производства металла в ЮАР с 495 до 296 т. В указанный период значительный рост добычи золота отмечался в Перу, КНР, Индонезии, России, Танзании и Мали.

Однако геополитическая напряженность в последнее время усилилась. Косвенно получая преимущество от высоких цен на золото (через налоги и т. д.), развивающиеся страны стараются увеличить свою долю в создаваемом экономическом бо-

гатстве. При угрозе налогового давления производству золота может быть нанесен значительный ущерб, который, в свою очередь, может оказать позитивное воздействие на динамику цен этого металла.

Добыча золота ведущими мировыми производителями в 2003 и 2005 гг., в т.: ЮАР — 376 и 296; Австралия — 283 и 263; США — 281 и 262; КНР — 206 и 224; Перу — 172 и 208; Россия — 182 и 176; Индонезия — 164 и 167; Канада — 141 и 119; Узбекистан — 80 и 79; Папуа-Н.Гвинея — 69 и 69. Источник — материалы GFMS. БИКИ, 7.11.2006г.

— Южноафриканская золотодобывающая компания Harmony Gold сообщила о прибыли впервые за три года, которая превысила прогнозы аналитиков. Компания, которая занимает пятое место в мире среди производителей золота, вновь вернулась к прибыли благодаря росту добычи и на фоне слабого ранда. Прибыль Harmony Gold на акцию в июле-сент. выросла до 66 южноафриканских центов по сравнению с убытком на акцию на уровне 52 цента в апр.-июне.

Аналитики прогнозировали прибыль на акцию в 37 центов. Диапазон прогноза составлял 7-65 центов. Основные результаты компании исключают некоторые спецвыплаты, данные о движении капитала и операции, не связанные с трейдингом. Рейтер, 31.10.2006г.

— Второй по величине в России добытчик золота и ведущий производитель серебра Полиметалл и третий по величине в мире золотодобытчик AngloGold Ashanti создают СП для работы в РФ, говорится в сообщении компаний. Соглашение предусматривает создание совместного предприятия на паритетной основе. «Основным направлением деятельности совместного предприятия станет идентификация, приобретение и развитие привлекательных золоторудных месторождений», — говорится в пресс-релизе.

Стороны планируют геологоразведку и развитие перспективных площадей и участков в пределах Сибирского и Дальневосточного федеральных округов, включая Ямало-Ненецкий, Ханты-Мансийский автономные округа, Тюменскую и Курганскую области, но исключая Магаданскую, Свердловскую, Камчатскую, Иркутскую области, Хабаровский край, Чукотский и Корякский автономные округа. «В данных эксклюзивных регионах компании будут осуществлять свою деятельность только в рамках стратегического альянса. В других регионах страны стороны будут действовать независимо и самостоятельно», — говорится в сообщении.

Гендиректор Полиметалла Виталий Несис пояснил Рейтер, что регионы действия СП определялись, учитывая наличие уже действующих проектов обеих компаний. — «чтобы избежать конфликта интересов СП и уже существующих проектов». В сообщении AngloGold говорится, что в этой связи AngloGold прекращает альянс, начатый в марте 2005г., с компанией Eurasia Mining для проектов в Читинской области и Бурятии. В качестве вноса в СП Полиметалл передаст Енисейскую горно-геологическую компанию, владеющую лицензией на месторождение Аненское в Красноярском крае, и ООО Имитзолото, владеющее лицензией на Апрельковско-Пешковский рудный узел в Читинской области.

«Со стороны AngloGold Ashanti вкладом в совместное предприятие станут ООО ГРК Амикан,

владеющее лицензией на месторождение Ведуга и лицензией на геологоразведку близлежащей площади, а также ООО А/с Ангарская производственная компания, владеющее лицензией на месторождение Богунай в Красноярском крае», — сказано в пресс-релизе. Согласно сообщению AngloGold вносимые в СП с их стороны активы, которые будут приобретены у Trans Siberian Gold, оцениваются в 40 млн.долл. Активы Полиметалла оцениваются в 16 млн.долл. Чтобы компенсировать разницу Полиметалл заплатит AngloGold 12 млн.долл. Полиметалл ожидает завершения сделки к 31 янв. 2007г.

Несис сказал Рейтер, что компании не планируют развивать СП как самостоятельную компанию и не собираются привлекать капитал через первичное размещение ее акций (IPO). Он подчеркнул, что результаты работы СП будут учитываться каждым из участников исходя из фактической доли владения в СП. Он не исключил, что в будущем сотрудничество обеих компаний может быть расширено, но не уточнил, каким образом. Несис также сказал Рейтер, что Полиметалл планирует до конца года договориться о еще нескольких «интересных» сделках, но не назвал их. Он сказал, что именно эти сделки определяют планы компании в отношении сроков IPO. «До конца года мы должны разобраться с этими проектами, понять, что получится, а что — нет, после чего и будут определены сроки IPO — сказал он Рейтер. — До конца года мы должны определить сроки IPO».

Полиметалл перенес на 2007г. запланированное на 2006г. IPO в Лондоне на 25% акционерного капитала и намерен выкупить доли миноритариев в дочерних компаниях до первичного размещения. Несис также сказал, что Полиметалл ожидает увеличения производства золота по итогам 2006г. по сравнению с 2005г. и небольшого снижения производства серебра по сравнению с прошлогодним уровнем. Ранее полиметалл планировал увеличить производство золота на 1,5 т. в 2006г. по сравнению с 2005г. — до 9 т., сохранить производство серебра на уровне 2005г.

Полиметалл подконтролен компании Нафта-Москва, которая принадлежит депутату Госдумы Сулейману Керимову. В капитале южноафриканской AngloGold 41,8% принадлежит мировому добывающему гиганту Anglo American. Reuters, 21.9.2006г.

— Строительство алюминиевого завода в ЮАР будет зависеть от двух факторов — завершения переговоров с канадской компанией Алкан (Alcan) и обеспечения проекта электроэнергией, сообщил глава группы компаний Ренова Виктор Вексельберг. Предложение о строительстве в ЮАР алюминиевого завода «рассматривает наш партнер из России компания РусАл», отметил Вексельберг. «Наша компания Суал рассматривает эту возможность», — сказал он. Он подчеркнул, что «ответ будет зависеть от того, как закончатся переговоры с Алканом, и от обеспечения проекта электроэнергией».

Группа компаний Ренова является акционером ОАО Суал-Холдинг, входящего в десятку крупнейших мировых производителей алюминия и объединяющего предприятия по добыче бокситов, производству глинозема, кремния, алюминиевых полуфабрикатов и готовой продукции. Россий-

ская компания РусАл и канадская компания Алкан входят в тройку мировых лидеров по производству алюминия и сплавов. РИА «Новости», 6.9.2006г.

— Российская АК «Алроса» и южноафриканская компания Де Бирс (De Beers) будут осуществлять совместные проекты в области геологоразведки, создания производств, горнообогатительных фабрик, сообщил глава компании «Алроса» Александр Ничипорук. По его словам, под каждый конкретный проект компании будут создавать совместное предприятие. Ничипорук отметил, что в Африке есть практика, что к этому совместному предприятию присоединяются другие участники (в ЮАР это государство).

Доля каждой из компаний в совместных предприятиях будет обсуждаться, но по российскому законодательству для работы на территории РФ контрольный пакет должен быть у российского участника СП, сказал он. Ранее сообщалось, что АК «Алроса» и Де Бирс подписали меморандум о взаимопонимании, предусматривающий изучение возможностей проведения совместных геологоразведочных работ на алмазы на территории Российской Федерации, а также в других регионах мира, включая страны Африки. РИА «Новости», 6.9.2006г.

— Российская компания «Ренова» вместе с другими партнерами в этом году начнет геологические работы в ЮАР, на следующий год запланировано создание рудника. Об этом журналистам сообщил руководитель «Реновы» Виктор Вексельберг.

«Это крупный марганцевый проект. В дальнейшем планируется строительство завода, есть ряд других идей, но пока не хочу опережать события», — сказал В.Вексельберг, уточнив лишь, что другие проекты «касаются сектора добычи».

«Ренова» и консорциум United Manganese of Kalahari (ЮАР, «Ренове» принадлежит 49%) подпишут во время визита президента РФ Владимира Путина в ЮАР соглашение о строительстве завода ферросплавов мощностью 300 тыс.т. в год. Инвестиционная программа «Реновы», предполагающая вложения в проект в 1 млрд.долл., рассчитана на 5 лет и включает в себя строительство рудника, необходимой инфраструктуры, завода по производству ферросплавов и приобретение новых активов. Продукция завода будет поставляться на мировой рынок.

УМК создано для разработки месторождения марганца в пустыне Калахари, в начале 2007г. На месторождении планируется завершить детальную геологоразведку, провести подсчет запасов и подготовить технико-экономическое обоснование. При положительных результатах разведки планируется приступить к строительству рудника мощностью 1,5-2 млн.т. марганца в год. Геологоразведка началась в районе Калахари в авг. 2005г.

Группа компаний «Ренова» — одна из крупнейших управляющих компаний России с широким профилем деятельности и растущей международной активностью. Она является одним из ведущих российских инвесторов в нефтяной, газовой, металлургической, машиностроительной и химической отраслях, а также в сфере горной промышленности, недвижимости, ЖКХ. Деятельность группы «Ренова» сосредоточена в России, странах СНГ, Швейцарии, Южной Африке и США. Размер активов под управлением группы компаний

«Ренова» на конец 2005г. превысил 9 млрд.долл. Основным акционером «Реновы» является российский предприниматель В.Вексельберг. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Сотрудничество ведущей российской алмазодобывающей компании Алроса и De Beers набирает большие обороты, заявил президент России Владимир Путин. Он принял в своей резиденции в Кейптауне председателя правления ведущей алмазной компании мира De Beers Николаса Оппенгеймера. «Я хочу выразить вам особую благодарность за инициативу по созданию совместного делового совета Южная Африка-Россия», — сказал Путин. Он выразил надежду, что связи между АК Алроса и De Beers будут касаться не только алмазной отрасли, но и других сфер.

Глава российского государства особо подчеркнул достигнутые между двумя сторонами соглашения о сотрудничестве в области торговли алмазным сырьем и выразил надежду, что компания De Beers подделится своим богатым опытом в этой области с российскими партнерами. В ответном слове Оппенгеймер сказал: «Мне очень повезло, что в своей жизни мне посчастливилось неоднократно посетить вашу великую страну. Я побывал не только в Москве, но и в других городах, а также на алмазных рудниках Алроса, и каждый раз россияне оказывали мне любезный и теплый прием. Я искренне надеюсь, что мои соотечественники будут так же тепло принимать вас». Глава De Beers особо подчеркнул, что сотрудничество его компании с Россией насчитывает уже 30 лет. Он выразил уверенность, что это сотрудничество отвечает чаяниям народов двух стран и выразил надежду, что южноафриканско-российские связи в алмазной отрасли будут развиваться по нарастающей. РИА «Новости», 5.9.2006г.

— В Южно-Африканской Республике завершилась забастовка шахтеров на золотодобывающих шахтах. Оба профсоюза, организовавших первую за последние 18 лет общенациональную стачку, пришли к соглашению с работодателями и согласились прекратить акцию протеста.

В забастовке, которая продолжалась 5 дней, приняли участие 130 тыс. шахтеров (70% всего персонала индустрии). Основу забастовщиков составили рабочие из двух профсоюзов — «Национальный союз шахтеров» и «Солидарность». Каждый день простоя приносил компаниям убытки в 20 млн.долл.

Столь масштабная стачка стала результатом провала переговоров о повышении заработной платы между профсоюзами и владельцами шахт. Предметом спора стало требование шахтеров повысить заработную плату на 10-12%, тогда как руководство шахт готово увеличить выплат лишь на 5%. В результате профсоюзы согласились на 6-7% повышения жалования, а также ряд социальных льгот и увеличения страховочных и пенсионных выплат. ИА «Росбалт», 12.8.2005г.

— ЮАР отменила антидемпинговые санкции в отношении украинских производителей горячекатаного стального проката, действовавшие с 28 мая 1999г. в форме импортных пошлин в 94,8% стоимости, сообщается в пресс-релизе министерства экономики Украины. С конца мая 2004г. административная комиссия по вопросам внешней торговли ЮАР пересматривала действие пошлин по требованию национальных производителей продолжить применение санкций еще на пять лет.

Посольство Украины в ЮАР особо отметило роль Мариупольского металлургического комбината им. Ильича (Донецкая обл.) в успешном завершении этого дела. «Он единственный из всех украинских производителей стали отозвался на просьбу прислать материалы для пересмотра антидемпинговых санкций», — отмечается в пресс-релизе.

ОАО «ММК им. Ильича» — одно из трех крупнейших металлургических предприятий Украины. Меткомбинат в 2004г. увеличил выпуск готового проката на 7% по сравнению с 2003г. — до 5 млн. 364 тыс.т. Интерфакс, 15.2.2005г.

— Правительство ЮАР отменило антидемпинговые пошлины на ввозимую российскую и украинскую сталь. Местные экономические аналитики расценивают этот шаг как свидетельство растущего недовольства властей сохранением на южноафриканском рынке высоких цен на сталь — отмена пошлин была произведена вопреки постоянным протестам национального стального монополиста компании «Искор». От высоких цен на сталь давно страдают сами южноафриканские потребители и предприятия металлообрабатывающего сектора.

Повышенные импортные пошлины соответственно 81,7% и 94,8% на российскую и украинскую сталь были введены в ЮАР пять лет назад, когда поставщиков стали обвинили в демпинге. Антидемпинговые пошлины, практически закрывающие доступ иностранным товарам на внутренний рынок ЮАР, пересматриваются каждые 5 лет. ИА «Росбалт», 11.2.2005г.

— ОАО «ГМК «Норильский никель» проголосует своими акциями Gold Fields за слияние этой южноафриканской компании с южноафриканской Harmony Gold Mining Co. Ltd и против слияния с канадской IAM Gold. Об этом сообщили в пресс-службе «Норникеля» со ссылкой на гендиректора компании Михаила Прохорова.

ГМК «Норильский никель» владеет самым крупным пакетом — 20% акций Gold Fields. Как заявил Прохоров, «проанализировав сделку между Gold Fields и IAM Gold, объявленную в авг. этого года, и предложение компании Harmony, менеджмент ГМК «Норильский никель» решил, что будет голосовать принадлежащим компании пакетом акций в Gold Fields против сделки с IAM Gold и в пользу предложения Harmony». «В связи с этим мы представили компании Harmony обязательство поступить именно таким образом», — заявил Прохоров.

Южноафриканская Harmony Gold Mining Co. Ltd выступила с предложением о поглощении Gold Fields, предложив за нее 52,9 млрд. рандов (чуть более 8,2 млрд.долл.) с целью перебить сделку по поглощению активов Gold Fields вне ЮАР, предложенную канадской IAMGold Corp.

Harmony предлагает обменять собственные акции на акции Gold Fields из расчета 1,275 к 1, и в таком же соотношении обменять собственные ADR на ADR Gold Fields. Harmony рассчитывает, что совет директоров Gold Fields одобрит сделку. Как отмечает ряд источников, предложение Harmony среди прочих преследует целью срыв объединения активов Gold Fields за пределами ЮАР с канадской IAMGold Corp и создания компании Gold Fields International.

Harmony представит свои условия поглощения на рассмотрение руководства Gold Fields. Gold Fi-

elds занимает 4 место в мире по объемам добычи золота. Ее текущая капитализация оценивается в 48 млрд. рандов. Harmony является шестым производителем золота в мире. На долю обеих компаний приходится более 8 млн. тройских унций золота в год, если они объединятся, то смогут конкурировать с крупнейшим в мире производителем золота Anglo American Gold. ИА «Росбалт», 18.10.2004г.

— Крупнейшая в ЮАР золотодобывающая компания Harmony Gold намерена обратиться к акционерам и совету директоров Gold Fields с предложением о покупке компании. Harmony уже заручилась поддержкой крупнейшего акционера Gold Fields — «Норильского никеля», который выступает против намерения менеджмента GF объединиться с канадским производителем IAMgold. Если сделка с Harmony будет одобрена акционерами GF, объединенная компания станет крупнейшим в мире производителем золота с рыночной капитализацией 10 млрд.долл. и объемом производства порядка 7,8 млн. унций в год. По мнению FT, «объединяя усилия с Harmony, Владимир Потанин, российский магнат, который контролирует «Норникель», продолжит географическую диверсификацию своего бизнеса в период, когда многие олигархи страны чувствуют неуверенность относительно своих перспектив в России». Для Harmony сделка будет означать улучшение качества золотодобывающих активов в ЮАР.

«Норникель» купил 20% акций Gold Fields за 1,16 млрд.долл. в марте текущего года. После этой сделки компании заявляли о возможности углубления сотрудничества и увеличения доли «Норникеля» в капитале GF, в авг. южноафриканская компания сообщила о предстоящем слиянии с IAMgold. Эта сделка, которая будет вынесена на собрание акционеров 16 нояб., до сих пор не поддержана «Норникелем», отмечает FT. ГМК «Норильский никель» является крупнейшим в мире производителем никеля и металлов платиновой группы, входит в десятку мировых золотодобывающих компаний. Выручка компании по МСФО в I квартале 2004г. составила 1,583 млрд.долл., чистая прибыль — 460 млн.долл. По состоянию на начало авг. этого года президент холдинга «Интеррос» Владимир Потанин и гендиректор ГМК Михаил Прохоров контролировали 57,16% акций компании, являясь бенефициарными собственниками по 28,58% акций каждый. ИА «Росбалт», 18.10.2004г.

— Южно-африканская золотодобывающая компания Gold Fields раздумала объединиться с «Норильским никелем». Сейчас Gold Fields занята передачей своих зарубежных активов в совместное предприятие с канадской IAMgold, а в «Норникеле» ищут способы помешать этому альянсу и думают об обращении в суд. «Норильский никель» приобрел 20% акций Gold Fields за 1,16 млрд.долл. в минувшем марте. Сразу после этого компании начали переговоры об углублении сотрудничества. В июле исполнительный вице-президент Gold Fields Крэг Нилсен заявил, что «Норникель» может увеличить свою долю в Gold Fields, передав ей свои золотодобывающие активы.

Но теперь стратегия компании кардинально поменялась: альянс с «Норникелем» уже не является приоритетным, заявил в минувшую среду гендиректор Gold Fields Ян Кокерилл. Сейчас Gold Fields сосредоточена на расширении бизнеса на континенте и приобретении новых активов в

Конго, Танзании и на Мадагаскаре. до конца этого года Gold Fields собирается завершить объединение своих зарубежных активов с канадской Iamgold. В новой компании Gold Fields International сама Gold Fields получит 70% акций, остальное достанется акционерам Iamgold. «Мы хотим сотрудничать с «Норильским никелем», но пройдет много месяцев и даже годы, прежде чем будет какой-то результат», — говорит Кокерилла.

Смена настроений руководства Gold Fields стала неприятным сюрпризом для «Норникеля». Источник в компании сказал «Ведомостям», что «Норникель» интересовался именно зарубежными активами Gold Fields. «[Это самые] интересные и свободные от южноафриканских рисков активы, — говорит собеседник. — Это именно те активы, с которыми «Норникель» хотел бы объединить (свою золотодобывающую «дочку») «Полюс». Менеджер «Норникеля» сетует, что сделка с Iamgold «не была согласована с акционерами». Ее еще предстоит одобрить на собрании акционеров компании. Впрочем, «Норникелю» вряд ли удастся ее заблокировать, признает собеседник, пакета россиян для этого недостаточно, а остальные акции распылены среди портфельных инвесторов. У «Норникеля» нет и шансов получить контроль над Gold Fields International: по требованию Резервного Банка ЮАР южноафриканская компания обязалась не снижать свою долю в Gold Fields International ниже контрольного пакета. «По сути, они сожгли мосты к серьезному партнерству с «Норникелем», — сетует собеседник. Он признался, что «Норникель» ищет способы сорвать сделку южноафриканцев, включая и судебные. В Gold Fields не комментировали свои взаимоотношения с «Норникелем».

Gold Fields — один из крупнейших производителей золота в мире с годовым объемом производства 4,3 млн. унций. Выручка в 2003-04 фин.г., закончившемся 1 июля, составила 1,7 млрд.долл., чистая прибыль — 111 млн.долл. Капитализация составляла 5,6 млрд.долл. ГМК «Норильский никель» — крупнейший в мире производитель никеля и металлов платиновой группы. Более 50% акций «Норникеля» контролируют президент холдинга «Интеррос» Владимир Потанин и гендиректор «Норникеля» Михаил Прохоров. Выручка компании по МСФО в 2003г. составила 5,2 млрд.долл., чистая прибыль — 861 млн.долл. ИА «Росбалт», 10.9.2004г.

— Российская группа компаний «Ренова» учредила в Южно-Африканской Республике дочернюю компанию Renova Investments (Pty) Ltd. Как сообщили в пресс-службе «Реновы», основной задачей «дочки» будет отбор перспективных инвестиционных проектов в горнодобывающей и металлургической отраслях экономики ЮАР. Речь идет о разведке и освоении новых месторождений полезных ископаемых, а также о создании новых предприятий по производству продукции высокой степени переработки.

За последние 6 месяцев специалисты «Реновы» в области горнодобычи, металлургии, экономики и финансов и представители швейцарской компании Investment Partner во главе с Марком Бузуком провели предварительный анализ возможностей для инвестирования в ЮАР. Они внимательно изучили принципы практической реализации в горнодобывающей отрасли ЮАР правительствен-

ной политики Broad-Based Socio-Economic Empowerment. После этого акционеры компании приняли стратегическое решение следовать начинаниям правительства ЮАР в данной сфере и открыть представительство «Реновы» в Йоханнесбурге.

«Ренова» основана в 1990г. Основными направлениями деятельности компании являются: иницирование и управление развитием бизнеса в различных отраслях экономики, оценка эффективности управления бизнесами и внедрение единых стандартов управления, контроль текущих бизнесов, формирование вертикально интегрированных компаний, разработка и реализация инвестиционных проектов, организация финансирования комплексных технологических проектов в сфере материального производства. Компания ведет бизнес и инвестиционные проекты в металлургической, нефтяной, машиностроительной, горнодобывающей, химической отраслях, пищевой промышленности, энергетике, ЖКХ, инфраструктурном бизнесе. Предприятия, находящиеся в собственности и под управлением «Реновы», работают в 25 регионах России и СНГ. Председатель совета директоров компании — Виктор Вексельберг. ИА «Росбалт», 23.7.2004г.

— В «Норильском никеле» комментируют приобретение 20% южноафриканской золотодобывающей компании Gold fields. Как заявил начальник управления общественных связей ГМК Сергей Черницын, «приобретение Gold fields (так же как ЗАО «Полюс» и Stillwater Mining) осуществлено за счет организованного кредита, который будет погашаться из прибыли золотодобывающей компании. Таким образом, проект должен со временем окупить себя. Непосредственно «норильские деньги» на инвестиции в подобные новые проекты не привлекаются». ГМК «Норильский никель» объявила о приобретении за денежные средства, через свою лондонскую 100% дочернюю компанию Norimet, 98,5 млн. обыкновенных акций золотодобывающей компании Gold Fields Limited (Gold Fields). Общая цена покупки составила 7,6 млрд. рэндов или 77,50 рэндов за одну обыкновенную акцию. Стоимость сделки в долларовом эквиваленте составляет 1,16 млрд.долл. или 11,79 долл. за одну обыкновенную акцию по курсу 6,57 рэндов за 1 долл. США. Приобретенный пакет представляет собой около 20% выпущенных и размещенных акций Gold Fields. Продавцом по сделке выступила дочерняя компания Anglo American. Зампредправления ГМК «Норильский никель» г-н Рожецкий заявил, что «Норильский никель» рассматривает сделку по покупке 20% Gold Fields, обладающей первоклассным портфелем золотодобывающих активов, как отличное вложение средств. Мы особо высоко оцениваем уровень менеджмента компании. Это приобретение является последовательным шагом в рамках нашей стратегии усиления позиций «Норильского никеля» в золотодобывающей отрасли.

ГМК «Норильский никель» является крупнейшим в мире производителем никеля и палладия, а также ведущим производителем платины, меди и кобальта. В результате ряда приобретений в России ГМК «Норильский никель» входит в число 10 крупнейших золотодобывающих компаний мира и занимает первое место в России в этой области. Компания Gold Fields является одним из крупней-

ших производителей золота в мире с годовым объемом производства 4,3 млн. унций и минеральными резервами в размере 84 млн. унций. Компания имеет проекты на пяти континентах – в Африке, Европе, Северной Америке, Южной Америке и Австралии, основное производство Gold Fields сосредоточено в трех ключевых золотодобывающих странах: ЮАР, Гане и Австралии. Компания Gold Fields имеет листинг на Йоханнесбургской и Лондонской фондовых биржах, ADS компании торгуются на Нью-Йоркской фондовой бирже (символ GFI). Финансовым консультантом ГМК «Норильский никель» по данной сделке выступил инвестиционный банк BMO Nesbitt Burns. ИА Regnum, 30.3.2004г.

– ГМК «Норильский никель» объявила о приобретении за денежные средства, через свою лондонскую 100% дочернюю компанию Norimet, 98,5 млн. обыкновенных акций золотодобывающей компании Gold Fields Limited (Gold Fields). Об этом сообщили в пресс-службе ГМК «Норильский никель». Цена покупки составила 7 млрд. 600 млн. рэндов или 77,5 рэндов за 1 обыкновенную акцию. Стоимость сделки в долларовом эквиваленте составляет 1 млрд. 160 млн.долл. или 11,79 долл. за 1 обыкновенную акцию по курсу 6,57 рэндов за 1 долл. США. Приобретенный пакет представляет собой 20% выпущенных и размещенных акций Gold Fields. Продавцом по сделке выступила дочерняя компания Anglo American plc.

Заместитель председателя правления ГМК «Норильский никель» Рожецкин заявил, что «Норильский никель» рассматривает сделку по покупке 20% Gold Fields, обладающей первоклассным портфелем золотодобывающих активов, как отличное вложение средств. Мы особо высоко оцениваем уровень менеджмента компании. Это приобретение является последовательным шагом в рамках нашей стратегии усиления позиций «Норильского никеля» в золотодобывающей отрасли.

Финансовым консультантом ГМК «Норильский никель» по данной сделке выступил инвестиционный банк BMO Nesbitt Burns ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» – крупнейшая в России и одна из крупнейших в мире компаний по производству цветных и драгоценных металлов. На долю ГМК приходится 20% мирового производства никеля, 10% кобальта и 3% меди. На отечественном рынке на долю ОАО «ГМК «Норильский никель» приходится 96% всего производимого в стране никеля, 55% меди, 95% кобальта. «Норникель» находится в числе ведущих промышленных компаний России – 4,3% российского экспорта приходится на предприятия ГМК. Доля компании в ВВП РФ составляет 1,9%, в объеме промышленного производства – 2,8% или 27,9% от доли цветной металлургии.

Компания Gold Fields является одним из крупнейших производителей золота в мире с годовым объемом производства 4,3 млн. унций и минеральными резервами в 84 млн. унций. Компания имеет проекты на пяти континентах, основное производство Gold Fields сосредоточено в трех ключевых золотодобывающих странах: ЮАР, Гане и Австралии. Компания Gold Fields имеет листинг на Йоханнесбургской и Лондонской фондовых биржах, ADS компании торгуются на Нью-Йоркской фондовой бирже (символ GFI). ИА «Росбалт», 29.3.2004г.

## ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА

– Правительство ЮАР официально объявило сегодня о кризисном положении в электроэнергетике. Этот шаг последовал за двумя неделями беспрецедентных в истории страны веерных отключений электричества, когда все районы ежедневно по очереди отключались на 4-5 и больше часов. Обесточиваются и важнейшие объекты, включая транспорт и больницы.

Выступая сегодня на пресс-конференции в столице, министр государственных предприятий ЮАР Алек Эрвин признал, что власти не приняли вовремя программу ускоренного строительства новых генерирующих мощностей. В результате страдают потребители не только в самой ЮАР, но и в соседних Ботсване, Намибии и Замбии, куда экспортируется электроэнергия из Южной Африки: «Предстоят несколько критических лет».

Для выхода из кризиса планируется ввести квоты и рacionamento потребления, повышать цены на электроэнергию на 15-20% в год, переходить на атомную и возобновляемые источники энергии. В случае нехватки угля для ТЭС будет запрещен его экспорт.

Сегодня Горнорудная палата ЮАР объявила о прекращении работы нескольких шахт по добыче золота и платины, поскольку нет гарантий бесперебойного электроснабжения и люди могут оказаться заблокированными на глубине 2-3 км. Прайм-ТАСС, 25.1.2008г.

– Руководство шахт по добыче драгоценных металлов на территории ЮАР приостановило их деятельность после того, как почти неделю назад из-за нехватки электроэнергии в стране произошли веерные отключения, сообщило в пятницу агентство Рейтер. Власти страны ранее объявили о введении режима «чрезвычайного положения».

Жилые дома по всей стране остаются без света, а бизнес ЮАР, экономика которой считается самой крупной на африканском континенте, терпит огромные убытки из-за невозможности восстановить нормальную работу предприятий. Акции ряда фирм, занимающихся производством золота, – AngloGold Ashanti, Gold Fields и Harmony, – упали в цене.

В частности, о приостановке деятельности шахт на территории ЮАР заявила компания Anglo Platinum (Angloplat) – мировой лидер по производству платины.

Аналитик государственного инвестиционного фонда Фиделис Мадаво (Fidelis Madavo) назвал ситуацию катастрофической для экономики страны и высказал надежду, что правительство найдет выход из энергетического кризиса.

Национальный поставщик электроэнергии компания Eskom называет причиной кризиса устаревшее энергооборудование. Обновление инфраструктуры в сфере электроэнергетики, по словам представителей Eskom, будет осуществлено в ближайшие пять лет. «Это (кризис) будет иметь серьезные последствия для производственных процессов ЮАР и негативно скажется на золотодобывающей промышленности страны», – заявил исполнительный директор компании Gold Fields Иэн Кокерилл (Ian Cockerill).

Более 100 лет Южная Африка считалась лидером в области золотодобывающей промышленности. Однако по итогам 2007г. первое место занял

Китай. По данным на 25 янв., мировые цены на золото выросли до рекордных 923 долл. за тройскую унцию, а цены на платину — до 1653 долл. РИА «Новости», 25.1.2008г.

— Французский консорциум во главе с Areva выразил намерение получить 2/3 заказов на строительство реакторов для ядерной энергетики ЮАР. Об этом говорится в коммюнике группы Areva — гиганта мирового рынка строительства АЭС. В консорциум, помимо Areva, входят строительный и телекоммуникационный конгломерат Buig и электрическая компания EDF.

ЮАР, переживающая острый энергетический кризис, приняла обширную программу строительства 12 АЭС и 24 модульных реакторов с шаровыми теплоделяющими элементами (ПБМР). Всего до 2030г. на эти цели предполагается потратить 100 млрд. рандов (15 млрд. долл.). Недавно было официально объявлено о тендере на строительство второй АЭС. Первая и пока единственная в ЮАР и в целом в Африке АЭС «Куберх» расположена близ Кейптауна.

К тендеру допущены французская Areva и американская Westinghouse, контролируемая японской группой Mitsubishi. В пользу Westinghouse свидетельствует участие в разработке проекта ПБМР, в пользу Areva — то, что по французскому проекту была построена АЭС «Куберх». Для поддержки заявки Areva 26-27 фев. в ЮАР с официальным визитом прибывает президент Франции Николя Саркози. Прайм-ТАСС, 23.1.2008г.

— Энергетический кризис усиливается в ЮАР. В стране с крупнейшей в Африке экономикой с конца прошлого года регулярно не достает 1500-3000 мвт. В результате впервые в истории ЮАР были введены веерные отключения, которые охватывают всю территорию страны. Все жители на 3-4 часа каждый день лишаются электричества. От отключений также страдают предприятия, рестораны, магазины и больницы, не работают световоры.

Крупные потери несут бизнесмены, которые намереваются требовать от электрокомпаний «Эском» через суд компенсации ущерба. Воцарился хаос в дорожном движении, люди не могут планировать свой день, поскольку отключения часто проходят вне графика.

Хотя о том, что потребление приближается к лимиту вырабатываемой электроэнергии, было известно несколько лет назад, «Эском» стала задумываться об увеличении производства только недавно. По словам ее представителей, с отключениями придется мириться еще 8 лет, пока не будет введена в строй новая электростанция.

По мнению руководства «Эском», бороться с нехваткой энергии надо не за счет наращивания ее выработки, а за счет снижения и ограничения потребления. На днях ЮАР прекратила продажу электроэнергии в соседние страны — Намибию, Замбию и Зимбабве, которые традиционно ее получали, и энергетический кризис перекочевал и туда. Накануне гендиректор «Эском» Джейкоб Марога объявил о новой мере — готовности ввести рacionamento потребления электроэнергии. Наблюдатели отмечают, что это может вызвать кризис доверия к экономике ЮАР. Уже последовал отказ иностранных инвесторов от планов строительства крупного алюминиевого завода. В этих условиях также становится под угрозу прове-

дение в стране чемпионата мира по футболу 2010г. Прайм-ТАСС, 22.1.2008г.

— ЮАР объявила тендер на постройку второй АЭС. Как сообщила сегодня радиостанция «КлассикFM», новая АЭС будет вдвое мощнее первой и пока единственной в ЮАР, а также на всем Черном континенте. Предполагается, что со временем в Южной Африке появятся еще 5-6 АЭС, за счет которых государственная энергетическая компания «Эском» планирует покрыть нынешний острый дефицит электричества.

Ожидается, что заявки на тендер подадут два основных претендента — французская компания Areva и американская Westinghouse. Areva ранее построила «Куберх» — первую АЭС в ЮАР мощностью 1800 мвт. В качестве основных рассматриваются реактор EPR компании Areva и AP1000 компании Westinghouse. Первый в очереди реактор будет мощностью 3500 мвт., остальная серия составит 4-8 тыс. мвт. каждый.

Выбор конкретного проекта будет сделан в этом году, а строительство планируется начать в 2010г. и завершить в 2016г. Финансисты оценивают стоимость проекта в 120 млрд. рандов (20 млрд. долл.), а всей серии — в 6 раз больше.

«Эском» намерена удвоить выработку электроэнергии к 2025г. до 80 тыс. мвт., из них 20 тыс. мвт. могут прийти на АЭС. Прайм-ТАСС, 14.1.2008г.

— ЮАР намерена построить завод по обогащению урана стоимостью до 20 млрд. рандов (3 млрд. долл.). «Мы собираемся сделать это с помощью международных партнеров, но если не найдем таковых, то приступим к обогащению самостоятельно», — заявил сегодня директор департамента ядерной энергии Южной Африки Тселисо Макубела.

Выступая в парламенте во время дебатов по проекту национальной политики и стратегии в области ядерной энергии, он отметил, что обогащение урана в ЮАР имеет «огромный потенциал». «В соответствии с политикой развития переработки сырья в стране, проводимой правительством, мы предполагаем и обогащение урана, в т.ч. в мирных целях», — указал Т.Макубела.

Он подчеркнул, что этот бизнес чрезвычайно выгоден, норма прибыли в нем превышает 50%, ЮАР и другие страны Африки «изобилуют» ураном и должны «получать прибыль от этого, а не просто продавать руду или концентрат». По его словам, промышленность ЮАР призвана играть активную роль на мировом рынке ядерной энергетики. В частности, речь идет о вторичном использовании отработавшего ядерного топлива: по данным главного специалиста департамента ядерной энергии ЮАР Скалка де Ваала, 95% отходов ядерных реакторов ЮАР подлежат такой переработке. Экологи противятся ускоренному строительству АЭС, указывая, что в ЮАР нет хранилищ для утилизации ядерных отходов. Прайм-ТАСС, 22.8.2007г.

— ЮАР объявила о решении создать полноценную ядерную отрасль и несколько агентств по ядерной энергии. В ближайшие 30 лет АЭС станут основным источником выработки энергии в стране, заявил накануне гендиректор департамента шахт и энергетики ЮАР Сандиле Ноксина.

Он огласил основные направления государственной стратегии в области ядерной энергетики. По его словам, основу для ориентации на АЭС составляют «обширные запасы урановой руды» в стране.

ЮАР — одна из стран мира и единственная в Африке, где работы в области ядерной энергетики ведутся давно. В этом году власти решили выделить 100 млрд. рандов (15 млрд. долл) на строительство до 2030г. 12 АЭС и 24 модульных реакторов с шаровыми тепловыделяющими элементами (ПБМР). Это — энергетические реакторы собственной разработки с участием таких фирм, как Westinghouse и General Electric (США), Mitsubishi (Япония), Siemens (Германия).

Первым из них станет ПБМР близ Кейптауна, проект которого разрабатывается с 1993г. Предполагается, что это будет пилотный проект, по аналогии с которым будут созданы другие. ЮАР располагает собственными мощностями по производству ядерного топлива для АЭС в Пелиндабе близ Претории. В ядерной области ЮАР активно сотрудничает с Россией — российские специалисты участвуют в разработке модульного реактора, идут поставки из РФ обогащенного урана для АЭС в Куберхе. Прайм-ТАСС, 14.8.2007г.

— Один из двух энергоблоков АЭС «Куберх» в ЮАР — единственной в Африке — закрыт из-за аварии. Как сообщает на агентство САПА, строительный кран упал на линию электропередачи, которая подает ток в национальную сеть с АЭС, расположенной на окраине Кейптауна. Поврежденный кабель был изолирован, однако в целях безопасности один из двух энергоблоков остановлен.

АЭС «Куберх» снабжает электроэнергией не только 4-миллионный Кейптаун, но и 2/3 потребителей в ЮАР. Теперь, пока последствия аварии не будут устранены, станция сможет обеспечивать лишь потребности этого города. Власти призвали население экономить электроэнергию в период пиковых нагрузок по вечерам.

Нынешний инцидент — второй на АЭС в ЮАР за последний год с небольшим. В янв. пред.г. неизвестный по не выясненной пока причине бросил болт в роторный отсек. В результате агрегат получил повреждение, и один из энергоблоков был остановлен до тех пор, пока из Европы не доставили новый ротор. Второй энергоблок тогда находился на плановом ремонте, и АЭС бездействовала полгода. За это время в Кейптауне настолько жестко ограничили потребление энергии, что обесточили даже уличные светофоры. Прайм-ТАСС, 30.3.2007г.

— Правительство ЮАР объявило сегодня уран «стратегически важным сырьем» для национальной энергетики. Выступая на пресс-конференции в Кейптауне, министр государственных предприятий Алек Эрвин подтвердил, что правительство страны, делая ставку на ядерную энергетику, будет вводить ограничения на экспорт урана. По его словам, в условиях роста потребности страны в электроэнергии власти не оставляют планов строительства электростанций на газовом топливе и на каменном угле. Завершается выработка национальной стратегии ядерной энергетики. ЮАР располагает одной АЭС в Куберхе близ Кейптауна мощностью 1800 Мвт. Это единственная атомная станция на континенте. Сейчас идет подготовка к строительству второй АЭС, которая, скорее всего, будет возведена в пров.Восточный Кейп. Прайм-ТАСС, 2.2.2007г.

— Динамичное развитие экономики страны в последние годы обуславливает устойчивый рост потребления электроэнергии; потребность в мощ-

ностях по ее производству ежегодно увеличивается на 1000 мвт. Южноафриканская государственная энергетическая компания Eskom намерена в ближайшие пять лет инвестировать 13 млрд.долл. в строительство электростанций и линий электропередачи, что позволит преодолеть нехватку электроэнергии в стране.

В 2010г. ЮАР станет центром проведения чемпионата мира по футболу. В связи с этим власти страны намерены сделать все возможное, чтобы это спортивное соревнование прошло без серьезных накладок. Одной из главных проблем, решение которой правительство страны считает первоочередным, является бесперебойное электроснабжение.

Многие эксперты убеждены, что частичным решением проблемы перебоев в электроснабжении также может стать использование источников бесперебойного питания (ИБП), которые способны свести к минимуму риски возможных отключений. Это подтверждает опыт крупных национальных компаний, которые уже применяют эти системы на своих производствах.

Рынок ИБП-систем можно разделить на три сегмента, в зависимости от мощности. С каждым годом значительно увеличивается спрос на ИБП мощностью 50 кВА. Основными потребителями на этом рынке являются крупные предприятия. ИБП средней мощности используются в основном медицинскими учреждениями, интерактивными системами управления, а также для поддержания бесперебойной работы систем хранения данных. Однако маломощные системы мощностью до 5 кВА также продолжают пользоваться широким спросом, особенно среди компаний, использующих офисную технику.

Ожидаемый рост рынка ИБП-систем в ЮАР привлекает многих крупных мировых игроков. Уже сегодня на южноафриканском рынке присутствуют такие компании, как Powerware, Liebert, Riello, а также ряд азиатских фирм, которые предлагают свои разработки по конкурентным ценам. Некоторые иностранные компании в своей стратегии предпочитают использовать прямые продажи конечным потребителям, которые обеспечивают минимальные цены и способствуют четкому реагированию на изменяющуюся конъюнктуру рынка; другие широко сотрудничают с национальными компаниями страны, выстраивая дистрибьюторские сети по всему региону.

Развитие дистрибьюторских сетей оказывает положительное влияние на национальные компании, т.к. они становятся способными оказывать профессиональные консультации по выбору ИБП-систем, а также обеспечивать послепродажное обслуживание. БИКИ, 9.1.2007г.

— Россия готова развивать сотрудничество с ЮАР в ядерной сфере, заявил в Лондоне глава Федерального агентства по атомной энергии РФ (Росатом) Сергей Кириенко. «Мы готовы расширять сотрудничество с ЮАР, которая заявляет о развитии национальной ядерной энергетики во всех сферах, от добычи урана до сооружения АЭС», — сказал Кириенко. Он напомнил, что в августе т.г. делегация ЮАР была в Росатоме и по итогам встречи стороны «договорились о подготовке меморандума». «В ноябре, как мы и договаривались с председателем национальной части межправительственной комиссии Россия-ЮАР Юрием

Трунчевым, я буду участвовать в заседании комиссии в ЮАР», — сказал Кириенко.

Владимир Путин считает, что Россия и ЮАР могут уделить больше внимания таким направлениям сотрудничества как добыча урана, сооружение и эксплуатация АЭС. Выступая на экономическом форуме в Кейптауне — экономической столице южноафриканской республики, глава российского государства отметил, что в результате создания правовой базы партнерства России и ЮАР по мирному использованию атома южноафриканская сторона получила возможность участвовать в деятельности Объединенного института ядерных исследований РАН. «Теперь мы можем продвинуться дальше и больше внимания уделить таким практическим направлениям, как добыча урана, сооружение и эксплуатация АЭС», — сказал Путин. Он отметил, что на этом направлении российским компаниям есть что предложить — от уникальных инженерно-конструкторских решений до высокопрофессиональных кадров. РИА «Новости», 6.9.2006г.

— ЮАР построит в ближайшие годы 4-6 АЭС, и это станет основным направлением развития энергетической отрасли страны. С таким заявлением выступила в субботу министр минеральных ресурсов и энергетики ЮАР Буйелва Сонджика.

Пока в ЮАР действует одна АЭС — «Куберх» близ Кейптауна, которая обеспечивает электричеством этот мегаполис и дает 6% общей выработки энергии в стране. В атомной отрасли заняты 3500 чел. Помимо энергетики, они занимаются добычей и экспортом урана, производством изотопов для медицины.

Б.Сонджика подчеркнула, что к 2030г. ЮАР понадобится вырабатывать дополнительно по крайней мере 5 тыс. мвт. в год, чтобы покрывать свои растущие энергетические запросы. До сих пор большинство электростанций в ЮАР работали на каменном угле. Прайм-ТАСС, 28.8.2006г.

### НЕФТЬ, ГАЗ, УГОЛЬ

— ЮАР рассматривает возможность оказания технической помощи российским компаниям Роснефть и Газпром в производстве жидкого топлива из природного газа или угля, сообщила министр минеральных ресурсов и энергетики страны Буйелва Сонджика. По словам министра, представители компании PetroSA проведут переговоры о своей технологии GTL (gas-to-liquid — «из газа в жидкость») с двумя российскими компаниями, которые сейчас находятся на начальной стадии изучения производства синтетического топлива. PetroSA принадлежит крупнейший завод GTL в ЮАР в г.Мосселбай.

«Существуют планы о проведении подобных переговоров с представителями Роснефти и Газпрома. В переговорах об обмене технологиями, который помог бы им производить из газа или угля (технология coal-to-liquids, CTL) жидкость, будет участвовать PetroSA», — сказала Сонджика после пресс-конференции вице-президента ЮАР Пумзиле Мламбо-Нгкуки и премьера РФ Михаила Фрадкова, который находится в Южной Африке с рабочим визитом вместе с представителями различных российских компаний.

Ранее СМИ сообщали, что представители Роснефти посетили ряд южноафриканских заводов Sasol, третьего по величине мирового производи-

теля топлива из угля. Sasol подтвердил, что остается верен задачам глобального развития своего потенциала в области GTL и CTL. Компания отказалась от комментариев по поводу того, ведет ли она переговоры с российскими производителями.

Сонджика также сообщила, что в июле ЮАР и Россия подпишут ключевое соглашение в области ядерной энергетике, в соответствии с которым РФ будет продавать Южной Африке обогащенный уран. Не исключено, что в соглашении будет предусмотрена возможность частичной переработки урана в ЮАР и его последующей продажи на мировых рынках. «Мы ведем переговоры о низкообогащенном уране для производства энергии, и нам еще только предстоит уточнить объемы и другие детали», — сказала Сонджика.

Россия сообщала, что готова оказать ЮАР помощь в строительстве атомных электростанций и принять участие в совместных предприятиях по добыче урана, который является стратегическим минеральным ресурсом Южной Африки, для мировых рынков. Страны уже упоминали о планах сотрудничества в области продажи обогащенного урана. РФ реформирует сектор атомной энергетики и планирует расширять свое присутствие на рынках регионов, отличающихся высоким спросом на энергоносители, таких как Азия и Африка. Рейтер, 19.3.2007г.

— Будущее Южной Африки в угольном секторе выглядит весьма впечатляюще, при условии, что страна сумеет решить ряд назревших проблем в бюрократической системе и развитии инфраструктуры. Угольная отрасль ЮАР стоит на пятом месте по производству и на третьем месте по экспорту продукции в мире, и находится ныне в отличном состоянии. В стране работает 30 компаний на 70 месторождениях, выпуская 6% всего мирового производства угля. После отмены апартеида в 1994г. производство выросло на 25%, и страна сумела создать солидную репутацию как надежного поставщика продукции на международный рынок, поставляя его в 34 страны. На африканский регион приходится 90% всего угля Южной Африки.

В 1995г. Южная Африка выпускала 206,2 млн.т. угля в год, а в 2000г. 224,1 т. в год. Согласно самым последним официальным данным, предоставленное министерством природных ресурсов страны в 2004г. производство угля составило 242,8 млн.т. в год. Нынешнее производство находится на уровне 250 млн.т. в год, где 1/3 приходится на экспорт. 80% экспорта южноафриканского угля приходится на европейские электростанции, однако, ЮАР поставила своей целью найти доступ и на другие международные рынки. В связи с чем, такое угольное южноафриканское месторождение, как Richardson Bay Coal Terminal стало приобретать международное значение.

Уголь ЮАР пользуется быстро растущим спросом в 3 областях. Национальной электростанции страны Eskom требуется большое количество продукции, для избежания постоянных отключений электричества в стране. Иностранцы операторы ЮАР также рассматривают южноафриканский уголь, как доступный конкурентный источник для электростанций. А также африканские нефтяные компании, во главе с государственной южноафриканской компанией Sasol приступили к развитию этой прибыльной ликвидной отрасли, обладаю-

шей на сегодня мощностью в 200 тыс. б/д. Согласно данным Палаты по горнодобывающей промышленности ЮАР, производство угля выросло до 35% от всех потребностей страны.

По утверждению экспертов, его хватит еще на 40-50 лет, что дает стране время для развития других источников энергии. По последним переоценкам, страна сейчас обладает 54 млрд.т. угля, значительная часть которого потребляется внутри страны.

Eskom постоянно заявляет о недостатке угля в стране и призывает решить проблему кризиса электроэнергии в стране как можно быстрее. Нынешняя мощность ЮАР в 37 GW находится под ударом, а, учитывая, что правительство стремится достичь уровня ВВП 6% в год, ему необходимо наладить рост электроэнергии на 4% в год. Это означает, что Eskom необходимо построить дополнительно 47,25 GW в течение ближайших 20 лет.

Предполагается, что в этом году будут введены в строй уже две крупные электростанции, а угольные компании смогут в этом году достичь поставок угля от 12-20 метрических т. в год. «Электростанции являются серьезной проблемой для ЮАР. Страна не может позволить повышать уровень цен на электричество до бесконечности, ей необходимо предпринимать меры для развития отрасли», — отмечают специалисты.

Угольные компании начали давить на Eskom, с тем, чтобы повысить цены на уголь от существующих 56 рандов за 1 т. Сейчас экспортные цены составляют 272 рандов за 1 т. Угольные компании, используя свои мощности, перенаправляют экспортный уголь из месторождения Optimum в Eskom, в связи с более благоприятными ценами.

Eskom признает, что, несмотря на беспокойство по поводу эмиссии тепличных газов и необходимости развития других источников энергии, таких как ядерная энергия, уголь все равно остается основным источником энергетических поставок. Energy Economist. «Коринф», 15.12.2006г.

— Президент РФ Владимир Путин считает, что Россия и ЮАР должны «самым серьезным образом подойти к развитию сотрудничества в нефтегазовой сфере». Как заявил глава российского государства на бизнес-форуме, «для ЮАР весьма перспективным может стать участие российских компаний в геологоразведке на глубоководном шельфе».

«Наши энергетики и строители готовы помочь в развитии газовой инфраструктуры вашей страны, есть планы по поставкам российского сжиженного природного газа на южноафриканский рынок», — сказал В.Путин. Он добавил, что Россию «интересует опыт ЮАР глубокой переработки попутного газа в синтетическое топливо». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Министр финансов ЮАР Тревор Мануэль — еще один министр финансов, который рассматривает возможность введения налога на «дармовую» прибыль компаний энергетической отрасли. Сейчас сырую нефть продолжают продавать по очень высоким, почти рекордным ценам.

В понедельник Мануэль сказал журналистам, что правительство в скором времени даст задание изучить возможность введения налога на «легкую» прибыль нефтехимической группы Sasol.

В прошлом месяце Sasol в своем промежуточном финансовом отчете сообщила, что благодаря повышению цены на нефть на международном

рынке ее операционная прибыль за II пол. 2005г. составила R2,9 млрд. (480 млн.долл.). Кроме того, сообщается, что за I пол. 2006г. фин. г. ее доход увеличился на 86%, с R3,9 млрд. R7,3 млрд.

Правительства многих стран мира ухватились за возможность увеличить поступления в бюджет за счет нефтекомпаний, которые благодаря высоким ценам на нефть получают немалые доходы. Недавний пример — Великобритания, она в два раза (до 20%) увеличила дополнительный налог для нефтекомпаний Северного моря.

Правительство США пока воздерживается от принятия таких мер, несмотря на усиливающееся давление членов конгресса, которые рекомендуют заняться вопросом роста стоимости энергоносителей.

В окт., отвечая на вопросы сената, министр энергетики Самуэль Бодман сказал, что будет против любых предложений, связанных с введением налога на сверхприбыли энергетических компаний. При этом он добавил, что в прошлом подобные меры никогда не давали желаемых результатов. «Мне кажется, в 70 и 80гг. мы убедились, что это не работает», — отметил он.

Демократы сената призывали ввести налог в 50% на всю нефть, которая продается по цене выше 40 долл. И даже республиканцы говорили, что необходимо учесть постоянные заработки нефтекомпаний за счет роста цен на нефть. Offshore.SU, 13.4.2006г.

— В конце сент. в Йоханнесбурге (ЮАР) прошел 18 Всемирный нефтяной конгресс (ВНК). Одновременно была проведена Южноафриканская международная нефтегазовая выставка (SAIOGE 2005).

Конгресс проводится раз в 3г. в разных странах по инициативе Всемирного нефтяного совета (ВНС, World Petroleum Council) — организованной в 1933г. в Лондоне неполитической профессиональной международной ассоциацией руководителей нефтегазовой отрасли. Среди основных целей организации — «содействие внедрению научных разработок, передаче технологий и использованию мировых ресурсов нефти на пользу и в интересах всего человечества». В ВНС представлены 62 страны; членство осуществляется посредством национальных комитетов, в которые входят представители нефтегазовых компаний, научно-исследовательских институтов, правительственных учреждений. Работа российского национального комитета ВНС координируется представителями компании «Роснефть».

На территории африканских стран Конгресс проводился впервые. Основными хозяевами мероприятия стали южноафриканская энергетическая корпорация PetroSA и правительство страны. Весомый вклад (финансовый, организационный и, наконец, содержательный) внесли и национальные нефтегазовые компании и правительства четырех других энергетических грандов континента: Алжира, Анголы, Ливии и Нигерии. Благодаря этому многие темы приобретали всеафриканский характер, и складывалась объемная картина нынешнего состояния и перспектив развития энергетики Африки в мировом разделении труда в будущем.

Конгресс отличался высоким уровнем представительства стран-участниц, причем не только африканских. Мировые информационные каналы в

прямом эфире транслировали выступления министра нефти Саудовской Аравии Али аль-Наими, министра промышленности и энергетики Катара Абдаллы аль-Атыйя, исполнительного директора Международного энергетического агентства (IEA) Клода Мандила, наконец, заключительное слово главы ВР сэра Джона Брауна. Интерес вызвали выступления государственного министра нефти Нигерии, заместителей министров нефти и энергетики Алжира и Ливии. В Конгрессе приняли участие представители практически всех крупных международных нефтяных компаний, национальных нефтегазовых энергетических компаний, независимых компаний. Россия была представлена делегациями «Роснефти», «Газпрома», ТНК-ВР, «Сургутнефтегаза», «Сибнефти».

Заметным — как в работе Конгресса, так и на проходившей параллельно с ним выставке — стало участие китайских и латиноамериканских компаний (из Бразилии и Колумбии). Бразильский Petropbras достойно смотрелся на фоне крупных западных компаний, специализирующихся на разработке морских месторождений углеводородов (а именно на шельфе континента в последнее время были обнаружены крупные залежи нефти). Китайские компании от предложения отдельных услуг и технологий перешли к предложениям строительства в африканских странах интегрированных комплексов, включающих объекты по добыче и переработке нефти и даже нефтехимические предприятия (проекты таких комплексов были представлены на стендах компаний SinChem, SinoPec и CNPC).

По итогам многочисленных докладов, презентаций и обсуждений можно выделить 4 важных для российского бизнеса тенденции.

1. Нефтегазовая отрасль африканских стран характеризуется высокими темпами роста и начинает играть важную роль в мировой энергетике. До 2010г. в рамках развития и реализации различных нефтегазовых проектов предполагается освоить до 90 млрд.долл. капитальных вложений. Российские компании могут претендовать на определенную долю контрактов — по небольшим экономически эффективным проектам повышения нефтеотдачи или поставкам оборудования и технологий.

2. Национальные нефтегазовые компании (ННК) по мере развития проектов и накопления значительных денежных средств и опыта постепенно превращаются в компании мирового значения. Со временем можно ожидать ужесточения переговорных позиций африканских компаний и снижения относительной привлекательности российских технологий и условий участия в проектах.

3. Все больше реализуемых в Африке нефтегазовых проектов относятся к разряду крупных, требующих многомиллиардных вложений. Целесообразность участия российских компаний в подобных проектах может определяться необходимостью получения опыта работы в международных консорциумах. Приемлемой может стать и концентрация на получении мелких контрактов на освоение не очень больших месторождений углеводородов (с учетом значительных технологических наработок целого ряда российских компаний, можно рассматривать и проекты, находящиеся в стадии падающей добычи). Это позволит российским компаниям наработать опыт операторской деятельности в международных проектах,

максимально применить имеющийся научно-технический потенциал и утвердить позитивный имидж компаний.

4. Стратегия развития бизнеса в области upstream на зарубежных рынках может включать проведение геологоразведочных работ в странах, перспективность обнаружения запасов углеводородов в которых не аксиоматична. Основное бремя принятия решений в таких случаях ложится на геологическую службу. Такие страны, как правило, предлагают иностранным компаниям максимально выгодные условия инвестиций (режим СРП, доля государства до 15%, доля «компенсационной» нефти до 90%, «зеленый коридор» для импортируемых оборудования и технологий). В случае успеха разведочных работ компания может рассчитывать на получение значительного экономического эффекта и занятие господствующих позиций в новом нефтегазоносном районе. На Конгрессе были проведены презентации возможностей вхождения в геологоразведку в Марокко, Кении и на Мадагаскаре.

Событием Конгресса стало приветственное слово президента ЮАР Табо Мбеки. За время непродолжительного выступления господин Мбеки успел высказаться по поводу всех значительных проблем человечества: последняя Генассамблея ООН полностью провалена, организация нуждается в реформировании и переоценке целей; отбывавшие ураганы в США не намного страшнее азиатского цунами; развитие конфронтации с Ираном не выгодно никому, нужен просто объективный контроль со стороны авторитетных международных институтов — причем с одновременным контролем соответствующих программ Израиля.

При этом ситуация в самой ЮАР далека от идеальной. Это чувствовалось сразу по прилету — огромное количество полицейских патрулей говорило не только о повышенном внимании оргкомитета к вопросам безопасности членов проходящего Конгресса. В стране все еще сохраняется один из самых высоких в мире коэффициент разницы доходов. Причем разница в доходах имеет и ярко выраженный расовый аспект. По данным Global Insight, за чертой бедности живет 56% черного населения ЮАР и только 4% — белого населения. Попытки же принудительного перераспределения доходов или увеличения доли темнокожих среди владельцев и руководителей бизнеса зачастую приводят к снижению доходов и эффективности. Ситуацию ухудшает приток беженцев из соседних стран: работу найти им практически невозможно (уровень безработицы в ЮАР приближается к 50%), а содержание лагерей беженцев ложится дополнительным бременем на социальную сферу.

Подобная ситуация способствует росту преступности и сохранению в целом достаточно напряженной внутривнутриполитической обстановки. У власти сейчас находится АНК, и поэтому политическое напряжение по линии расовых различий значительно снизилось, но правительство по-прежнему всерьез опасается ужесточения противоречий по линии богатые-бедные. Мелкие банды, останавливающие богатые машины и лишаящие водителя всех наличных денег, дорогих вещей, а нередко и самого авто, все еще остаются характерной чертой урбанистического пейзажа в ЮАР.

Доля черного населения в ЮАР не увеличивается (что можно было бы ожидать ввиду высокой рождаемости). Черное население составляет 79%, белое — 9%, оставшиеся 12% приходится на потомков смешанных браков и выходцев из Азии. В 2005г. в ЮАР ожидается депопуляция — по предварительным прогнозам население может уменьшиться на 0,3%. Одной из основных причин является один из самых высоких в мире показателей заболеваемости СПИДом. Только официально зарегистрированных носителей ВИЧ в стране насчитывается 5 млн. (при общем количестве населения в 44 млн), неофициальные оценки показывают еще большие цифры. Большинство заболевших — темнокожие. Если ситуация не изменится, к 2010г. количество черного населения страны может сократиться в 2 раза. СПИД оказывает серьезное влияние и на возрастную структуру населения: постепенно «вымывается» прослойка черного населения среднего возраста. Все это дополнительным бременем ложится на социальную сферу страны.

Природа и особенности исторического развития страны обусловили своеобразие энергетического комплекса ЮАР. Основным видом добываемого и потребляемого здесь топлива является уголь. В ЮАР сосредоточено до 5% мировых извлекаемых запасов угля (7 место в мире).

Такое «угольное богатство», незначительные собственные запасы нефти и санкции, введенные мировым сообществом против ЮАР в 80гг. в целях борьбы с режимом апартеида, способствовали разработке в ЮАР собственных уникальных технологий выработки синтетических топлив. Синтетические топлива вырабатываются из угля, а также газа и конденсата, добываемых в Заливе Моссела (Моссел-Бей) и импортируемых из Мозамбика. Две основных энергетических компании ЮАР: частная Sasol (мощности по синтетическим топливам 150 тыс. б/д) и государственная PetroSA (50 тыс. б/д) являются общепризнанными лидерами в области технологий выработки синтетических топлив. При этом в топливном балансе этих компаний уголь постепенно вытесняется газом. Помимо обеспечения собственных энергетических нужд, синтетические топлива могут стать серьезным конкурентным преимуществом южноафриканских компаний на глобальных рынках и увеличить экспортные доходы: сразу в нескольких африканских и южноамериканских странах планируется построить заводы по производству синтетических топлив на основе технологий Sasol.

Практически вся потребляемая в стране нефть импортируется (за счет собственной добычи покрывается только 10% потребностей). Основными поставщиками нефти в ЮАР являются Саудовская Аравия и Иран, в последнее время в целях диверсификации и обеспечения надежности поставок страна также получала нефть из Анголы, Кувейта, России и Экваториальной Гвинеи. Сведения о перспективности территории и континентального шельфа ЮАР на предмет обнаружения залежей углеводородов довольно противоречивы. Крупных месторождений здесь, скорее всего, обнаружено не будет. Определенные надежды на обнаружение газа связываются с морскими блоками ближе к границе с Намибией.

В нефтегазовом секторе страны также реализуется политика ВЕЕ — работающие в стране компа-

нии BP, Caltex, Shell и Total подписали Хартию о трансформации нефтяной промышленности, согласно которой до 25% нефтяной отрасли ЮАР к 2011г. должно контролироваться темнокожими бизнесменами. Правительство также зарезервировало до 10% лицензий на новые перспективные газозоносные участки для передачи компаниям, контролируемым черными.

ЮАР обладает вторыми по величине нефтеперерабатывающими мощностями в Африке (520 тыс. б/д), уступая только Египту (726 тыс. б/д). Достаточно активно — с участием PetroSA, Sasol, частных местных и иностранных компаний — развивается сеть розничной торговли нефтепродуктами. Причем частные компании, работающие в этом секторе, постепенно начинают задумываться о расширении своего бизнеса в разведку и добычу нефти, в том числе, в других странах. Частные компании высказывали готовность профинансировать небольшой проект по разведке и добыче нефти, при условии наличия партнера среди опытных нефтегазовых компаний, который взял бы на себя осуществление технической стороны проекта. С учетом финансовых возможностей и политического влияния бизнесменов из ЮАР в других африканских странах, данная схема захода на рынки третьих стран может оказаться небезынтересной для российских компаний.

Алжир. Среди стран — основных спонсоров Конгресса Алжир выглядел действительно лидером. Если другие страны в основном пытались обратить внимание грандов нефтегазовой отрасли и инвестиционного сообщества на привлекательность участия в проектах на своей территории, то алжирская делегация оперировала понятием аппаратом афро-арабо-латиноамериканского сотрудничества. Причем в самых современных и передовых отраслях. Штаб-квартира Совещания экспертов по внедрению практики электронного правительства в странах Африки (e-Afrique) находится в Алжире.

Помимо планомерного развития проектов строительства двух новых газопроводов в Европу (в Испанию и Италию по дну Средиземного моря) и тендеров на освоение перспективных нефтегазовых участков, правительство этой страны обсуждает с европейскими контрагентами проект прокладки в Испанию и Италию подводных электрических кабелей. Экспорт электроэнергии рассматривается как дополнительный источник доходов и мера минимизации ценовых рисков по нефти и газу.

Роль основного докладчика по стране была отведена нефтегазовой компании Sonatrach. Еще совсем недавно это компания была достаточно громоздкой национальной монополией, совмещавшей функции собственно вертикально-интегрированной компании и регулирующего органа. В Алжире происходит реорганизация нефтегазового сектора, в значительной степени оказывающая влияние и на Sonatrach: согласно принятому недавно новому закону, у компании отобрали «функции государства». В результате Sonatrach остался большой, значимой для экономики страны компанией, но ее позиции теперь, в принципе, абсолютно одинаковы с любой другой компанией, присутствующей в нефтегазовом секторе Алжира или планирующей в него зайти. Все регулирующие, лицензионные и прочие функции переданы в

специально создаваемые в ходе реформы компанию Al-Naft и Регулирующий орган.

Предполагается, что все эти меры будут способствовать увеличению общей эффективности работы отрасли через усиление конкуренции и позволят Sonatrach сконцентрировать все усилия на основной деятельности по разведке, добыче, переработке и реализации нефти и газа — только до 2009г. компания планирует освоить до 24 млрд.долл. капитальных вложений. Иностранцы компании теперь смогут получить доступ к подземным хранилищам газа и газотранспортной системе, а также получат возможность самостоятельно реализовывать добываемый газ — раньше он продавался компании Sonatrach или реализовывался совместно с ней.

Sonatrach пытается стать нефтегазовой компанией глобального масштаба. Именно этим, очевидно, объясняется его вхождение в достаточно противоречивый проект по разработке газового месторождения Camisea в Перу. Через СП и путем прямого участия в проектах в секторе downstream (переработка и реализация углеводородов и производных продуктов).

Компания также ведет деятельность в Ливии, Испании, Великобритании. Согласно представленному на Конгрессе плану развития собственной переработки и сбыта добываемых углеводородов, в дополнение к наращиванию добычи Sonatrach пытается выстроить многопродуктовую цепочку создания стоимости в секторе downstream. Компании принадлежит 50% доля в современном нефтехимическом комбинате в Испании (вторая половина контролируется компанией BASF). При этом компания готова к сотрудничеству с иностранными партнерами и на своем родном рынке — в проекте строительства нового Адрарского НПЗ на юге Алжира 70% принадлежит китайским компаниям.

Правда, не все идет гладко — в результате взрыва непонятого происхождения на терминале сжиженного природного газа в г. Скикда в янв. 2004г. из строя было выведено 17% национальных мощностей СПГ — весьма перспективного и важного для Алжира вида экспорта газа.

Ливия. У традиционной соперницы Алжира Ливии ситуация несколько иная. Основной проблемой является ускоренное преодоление последствий многолетних санкций со стороны мирового сообщества и США. По данным национальной нефтегазовой корпорации Ливии (NOC), до 2/3 национальной территории остается недоразведанной на предмет обнаружения запасов нефти и газа. Поэтому основной задачей является привлечение в страну как можно большего количества иностранных компаний, обладающих необходимым технологическим и финансовым потенциалом. В стране определен 261 разведочный блок, который предполагается передать иностранным компаниям в ходе нескольких тендерных раундов. На данный момент проведено два раунда тендеров по блокам, в которых участвовало большое количество иностранных компаний (среди участвовавших компаний были ExxonMobil, Chevron, Total, BP, Shell, китайская CNPC, индийская ONGC, ОАО «Газпром», ОАО «Лукойл»).

Конкуренция между ними позволила правительству Ливии и NOC реализовать лицензии по некоторым блокам на очень выгодных условиях. В

ходе второго тендерного раунда права на проведение геолого-разведочных работ на территории Ливии впервые после окончательного снятия санкций получила российская компания «Татнефть».

Ливия планирует к концу десятилетия нарастить объем собственной добычи нефти до 3 млн. б/д. При этом, правда, Ливия является членом ОПЕК, и ее нынешний уровень добычи (1,6 млн. б/д) уже превышает ливийскую квоту по добыче, устанавливаемую этой организацией (1,5 млн. б/д). С учетом неопределенности развития ситуации вокруг ОПЕК в будущем, Ливия в качестве приоритетов второго порядка определила ускоренное развитие газовой отрасли и сектора переработки нефти.

Нигерия. Эта страна тоже претендует на региональное лидерство — как-никак, самая населенная страна в Африке, самое многочисленное мусульманское население. Основная речь министра нефти и энергетики г-на Даукоро строилась вокруг необходимости списания долгов развивающимся странам, стремления к осуществлению Целей развития тысячелетия ООН, важности сотрудничества добывающих и потребляющих стран во имя будущих поколений. На фоне пришедших накануне открытия Конгресса сообщений о захвате принадлежащих иностранным компаниям нефтедобывающих платформ повстанцами, требующими освободить их лидера.

Кения. Презентации стран, до сих пор к разряду мировых или региональных центров нефтегазовой добычи не относившихся. Перспективность с точки зрения обнаружения углеводородов оценивается по предположениям о направлении т.н. «нефтяного пути». По аналогичному методу в свое время были предсказаны значительные запасы нефти в Судане, позже подтвержденные бурением. Правда, методики определения и локализации этого «нефтяного пути» в суданском случае (по диагонали от Нигерии и Анголы через Судан на Аравийский п-ов) отличаются от кенийского («по круговой» от Ливии и Алжира через Нигерию и Анголу на Кению и некоторые другие государства Восточной Африки).

Согласно приведенным прогнозным оценкам, Кения, Сомали и Танзания (газо- и нефтепроявления обнаруживаются и в Эфиопии) при должном развитии технологий геологоразведки могут, в принципе, повторить успех Нигерии и Анголы и стать новой перспективной нефтегазоносной провинцией.

В Кении пробурено 30 скважин (значительных запасов УВ не выявлено). Основные разведочные блоки располагаются в море, но переговоры с заинтересованными компаниями могут вестись также по 7 сухопутным блокам. В стране определяются 4 геологических бассейна, каждый из которых довольно внушительных размеров.

Стремясь привлечь к разведке углеводородов как можно больше иностранных компаний, правительство Кении установило, по сути, беспрецедентный налоговый и юридический режим. Еще в 1982г. действовавшая до того система предоставления концессий с выплатой роялти была заменена на соглашения о разделе продукции. Согласно действующей практике, компания, заинтересованная в получении разведочного блока, предоставляет в министерство энергетики Кении информацию о себе и заявление о намерении всту-

пить в переговоры на предмет проведения геологоразведочных работ на том или ином блоке — и все. Остальное, по словам докладчиков, обсуждается. В случае обнаружения углеводородов срок добычи обычно устанавливается в 25 лет, доля нефти, направляемой на компенсацию затрат инвестора, составляет от 40% до 90%, доля государства в СРП ограничивается 15%. В Кении для иностранных нефтегазовых компаний действует свободный валютный режим, подразумевающий возможность беспрепятственного открытия счета и ведения операций в иностранной валюте, а также возможность полной репатриации прибыли. Импортное оборудование и материалы, необходимые для проведения геологоразведочных работ, не облагаются налогами, и за них не надо платить таможенные пошлины.

Еще несколько десятков лет назад идея о наличии запасов нефти в Чаде у специалистов вызывала улыбку, чуть позже мало кто верил в осуществимость довольно затратного и амбициозного проекта строительства нефтепровода от обнаруженных там месторождений к океанскому побережью — теперь проект «Чад-Камерун» является одним из самых ярких проектов Еххон.

Радужную картину с точки зрения развивающихся стран смог нарисовать представитель Qatar Petroleum. В ходе осуществления одного из проектов было выявлено серьезное расхождение национального и международного стандартов по сопротивлению металлов для нефтегазового оборудования — в результате напряженной работы и долгих переговоров был выработан и принят всеми заинтересованными сторонами так называемый «совместный стандарт» ISO и катарского национального учреждения стандартизации. Во внутренней документации компании Qatar Petroleum прописано, что международные стандарты могут применяться в деятельности компании, только если они удовлетворяют определенным национальным требованиям и спецификациям.

Казалось бы, на примере одной развивающейся страны выстроена идеальная модель сочетания национальных и международных стандартов. Но здесь необходимо дать некоторые пояснения: компания Qatar Petroleum участвует в проекте Qatar Gas — одном из крупнейших в мире проектов разработки газового месторождения с последующим сжижением добытого газа и его экспортом на многие основные энергодефицитные рынки — в основном, в Европу. Компания не просто участвует в этом проекте, но играет одну из ведущих ролей, так как месторождения и основные мощности проекта располагаются на территории государства-карлика — Бахрейна.

Учитывая особую значимость проекта для обеспечения надежности поставок энергоносителей в Европу и огромные суммы как затрат по проекту (десятки млрд.долл.), так и ожидаемых доходов (сотни млрд.долл.), иностранные компании просто не могут ставить ход его осуществления в зависимость от согласованности стандартов — и охотно идут на уступки. В других странах и на других проектах такого может и не быть. И требование о доминанте международных стандартов из технической проблемы превращается в экономическую — при помощи стандартов можно манипулировать затратами и оказывать не прямое, но действенное влияние на выбор подрядчиков.

В конце соответствующего заседания на Конгрессе была принята нейтральная резолюция: стандартизация в отрасли необходима, особенно в условиях реализации крупных и глобальных проектов; при этом применение международных стандартов — не самоцель, важно соотносить ее с общими затратами; излишняя стандартизованность производственных процессов может убить инициативу и рационализаторство.

Следующий Всемирный нефтяной конгресс пройдет в 2008г. в Мадриде (Испания). Представительство России в ВНС и оргкомитетах Конгрессов, как отмечалось выше, осуществляется компанией «Роснефть». Высшее руководство России и руководство нефтегазовой отрасли намерены лоббировать идею организации Всемирного нефтяного конгресса в 2011г. в Москве. Дмитрий Борисов. [www.af-ro.com](http://www.af-ro.com), 10.11.2005г.

— Африка вошла в число мировых лидеров по добыче нефти, заявил накануне исполнительный директор крупнейшей нефтяной компании ЮАР Sasol Пэт Дейвис. Он выступил на проходящем в Йоханнесбурге (ЮАР) 18 Всемирном нефтяном конгрессе, который впервые в истории организован в Африке. По словам П.Дейвиса, на Африку приходится треть всех новых месторождений нефти и газа, которые были открыты на планете за последние 5 лет. Кроме того, континент имеет в своих недрах 9% разведанных запасов нефти и газа.

Однако впечатляющие природные богатства Африки несут ей не только благо, но и бедствия, подчеркнул глава Sasol. «Африка богата ресурсами, но погрязла в нищете, — сказал он. — Нам надо решительно повышать темпы экономического роста, добиваться ежегодного прироста экономики хотя бы на 7% в течение ближайшего десятилетия. Иначе нам не достичь главной цели тысячелетия, поставленной ООН, — не снизить вдвое нищету, т.е. не уменьшить в два раза число людей, живущих менее чем на доллар в день».

Пока 70% добываемых в Африке нефти и газа идут исключительно на экспорт. «Мы должны добиться, чтобы африканцы в полной мере получали отдачу от добычи нефти и газа на их континенте, — отметил П.Дейвис. — Для этого необходимо реформировать структуру нефтегазовой отрасли, повысить прозрачность использования доходов от продажи на экспорт нефти и газа». Прайм-ТАСС, 28.9.2005г.

— Высокие цены на нефть делают рентабельной добычу нефти в «нетрадиционных» районах. В марте были оглашены ближайшие планы по разработке глубоководных офшорных месторождений в Южно-Африканской Республике (ЮАР).

В 175 км. к северо-западу от Кейптауна (блок 3В/4В) разведочное бурение на глубине 500 м. планируется в тек.г. начать консорциум в составе ВНР Billiton и Occidental Petroleum. Крупнейшая в мире горнодобывающая компания ВНР Billiton в последние годы активно занимается развитием несвойственных для нее проектов в области добычи нефти.

Другое совместное предприятие создано для поисков газа американской Forrest Oil и госкомпанией ЮАР Petroleum Oil & Gas Corp of South Africa (PetroSA). Глубина дна на блоках Forrest Oil/PetroSA составляет от 2 до 4–5 км. (Financial Mail со ссылкой на технического директора Дейва Брода). Предварительные исследования по оцен-

ке шельфовых месторождений велись в 2002–03 гг. норвежской компаний PGS Geophysical.

В 2001 г. наличие коммерческих запасов газа было подтверждено на другом офшорном блоке в ЮАР – 2А (Ibhunbesi). Это месторождение находится на границе с территориальными водами Намибии. В Намибии его продолжение носит название Kudu. В 2003 г. 24% в Ibhunbesi за 40 млн. долл. приобрела уже упомянутая госкомпания PetroSA. Данные о запасах и резервах расходятся, достигая цифры 25 трлн. куб. футов (700 млрд куб. м.). Объем инвестиций в Ibhunbesi достиг уже 100 млн. долл., для запуска месторождения в промышленную эксплуатацию (с доставкой газа потребителям) требуется еще в 5–8 раз больше средств.

У южного побережья ЮАР (120 км.) три нефтяных месторождения (Oribi, Sable и Oryx) уже разрабатываются, добыча составляет 2,25 млн. т. в 2004 г. (7% потребления ЮАР). Предварительную оценку новых месторождений на шельфе Порт-Элизабет ведет Canadian National Resources.

Проблема зависимости от импорта нефти решается в ЮАР уже на протяжении 60 лет. 35% жидкого топлива производится из угля, предполагается внедрять технологии конверсии газа в моторные топлива. Диверсифицируются источники поставок, наращивается присутствие южноафриканских нефтяных компаний в регионе Гвинейского Залива (Нигерия, Экваториальная Гвинея, Ангола). Добыча углеводородов на собственных месторождениях может стать еще одним важным шагом ЮАР к достижению энергетической независимости. Анна Маслова (Рудницкая). www.af-ro.com, 28.2.2005 г.

## ЭКОЛОГИЯ

– ЮАР и Россия подписали сегодня соглашение о сотрудничестве в области водных ресурсов и лесного хозяйства. Как сообщил министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев, соглашение о сотрудничестве в области водных ресурсов и лесного хозяйства вступает в силу уже в 2007 г. По его словам, документ «направлен на объединение усилий двух сторон в научных исследованиях в этой области, в области восстановления лесов, поиска воды, борьбы с опустыниванием, а также обмен опытом и технологиями». Сегодня же в Претории состоится первое совместное заседание Делового совета «ЮАР-Россия». Прайм-ТАСС, 19.3.2007 г.

## ЭКОЛОГИЯ

6 июня 2006 г. министр по вопросам окружающей среды и туризму ЮАР Мартинус Ван Скалквик в ежегодном обращении к парламенту обозначил приоритетные направления экологии и окружающей среды: биоразнообразие, переработка и ликвидация отходов, заповедные территории, законодательная работа в сфере рыбной промышленности и борьба с нелегальной деятельностью, оценка воздействия на окружающую среду, проблемы загрязнения воздуха.

По заявлению министра, в ряду законодательных инициатив текущего года особую важность представляет введение стандартов оценки воздействия на окружающую среду и начало работы института инспекторов по окружающей среде. Проводится подготовка специалистов по праву окружающей среды и природоохранной политике. Осуществляется разработка комплексного закона о прибрежной зоне.

На постоянной основе ведется изучение состояния окружающей среды страны: атмосферы, экосистемы суши, внутренних вод, прибрежной и морской экосистем, населенных пунктов, Антарктики, а также влияния среды на организм человека.

В ряду проблем и задач, стоящих перед министерством.

1. Эрозия почвы, заболачивание, распространение инвазивных чужеродных видов. В рамках инициативы Непад по окружающей среде ЮАР координирует Программу по инвазивным чужеродным видам. Из 14 региональных проектов приоритетными являются: недопущение засорения водоемов и борьба с водными сорняками, защита плодородных почв от инвазивных чужеродных растений, а также недопущение распространения на континенте инвазивных чужеродных видов.

На 58 сессии ГА ООН 2006 г. провозглашен Международным годом пустынь и борьбы с опустыниванием. В рамках данной программы ЮАР объявила о запуске национальной кампании по поддержанию проблемного региона Мадибенх; бюджет проекта – 700 тыс. долл. Дополнительно, ряд инициатив выдвинуто на провинциальном уровне.

2. Заповедные территории. Планируется введение системы учета охраняемых (заповедных) территорий с целью сохранения их биологического разнообразия. На расширение заповедных территорий государством выделено 25 млн. долл.; данные средства будут реализованы в трехлетний период. Дополнительно, 56 млн. долл. будет потрачено на развитие парковой инфраструктуры страны. Для сообществ, проживающих по соседству с заповедными территориями, будет создан форум для разработки плана совместных действий.

3. Метеорологическая служба ЮАР планирует привлечь 850 тыс. долл. для расширения зоны покрытия метеорологического радара. Получаемые данные используются в ЮАР и Мозамбике. В прошлом финансовом году метеорологическая служба ЮАР установила систему обнаружения молний. Помимо ЮАР ее детектор покрывает территорию Лесото, Свазиленда, а также приграничных с ЮАР районов Намибии, Зимбабве, Ботсваны и Мозамбика.

4. Обработка и удаление отходов. ЮАР – участница министерской конференции по сокращению, переработке и повторному использованию отходов. Поддерживает идею разработки Глобальной гармонизированной системы классификации и маркировки химических веществ.

Департамент по вопросам окружающей среды самым активным образом вовлечен в процесс реализации стратегии обработки и удаления отходов. Им координируется реализация меморандума о взаимопонимании по продукции стечной отрасли и производству пластиковых пакетов.

5. Защита окружающей среды прибрежных районов и морских ресурсов. В рамках данного направления на регулярной основе проводится оценка воздействия речного загрязнения на океанские воды, осуществляется программа «Голубой Флаг» по поддержанию стандартов пляжных районов, а также информационная работа с населением.

6. Изменение климата. В качестве средства борьбы с последствиями изменения климата в ЮАР предлагается: сокращение выбросов парниковых газов в развитых странах и оказание помо-

щи в адаптации к климатическим изменениям в развивающихся странах; сокращение масштабов выбросов в стране (показатель ЮАР – 1,4% всех мировых выбросов).

При реализации государственной политики в области выполнения требований Киотского протокола правительство ЮАР исходит из того, что изменение климата является глобальной проблемой, решение которой требует согласованного подхода всего мирового сообщества.

В ЮАР полагают, что международный характер выработки принципиальных решений не должен подменяться региональными или двусторонними соглашениями в указанной области. В ходе Конференции по рамочной Конвенции ООН по изменению климата и Первого совещания сторон Киотского протокола (Монреаль, 2005г.) делегация ЮАР выступила против попыток изменения принципиальных целей Протокола и сроков его реализации и поддержала меры, направленные на принятие развитыми странами более жестких обязательств по снижению выбросов парниковых газов. При этом отмечалось, что новые обязательства развивающихся стран в рамках реализации Киотского протокола должны сопровождаться мерами по развитию их национальных экономик. В ЮАР программы, направленные на выполнение обязательств по снижению выбросов парниковых газов, увязываются с решением задач по борьбе с бедностью и созданию новых рабочих мест.

ЮАР полагает, что уже на данном этапе необходимо определить принципиальные направления формирования эффективной глобальной системы действий в области изменений климата после завершения первой фазы Киотского протокола (2012г.). В среднесрочной перспективе оптимальным вариантом развития международного сотрудничества является принятие универсального режима реализации требований Протокола с едиными правилами как для развитых, так и для развивающихся стран.

На национальном уровне правительство ЮАР осуществляет целенаправленные действия по выработке комплексной системы мер по адаптации промышленной и социальной инфраструктуры страны к глобальным изменениям климата. Решению этих задач должна способствовать реализация Национальной стратегии по решению проблемы изменения климата и Национальной стратегии НИОКР в области климатических изменений. При этом приоритет отдается формированию механизма адаптации различных секторов экономики к необратимым изменениям климатических условий, а также разработке новых энергетических технологий, в т.ч. на основе водородных топливных ячеек и возобновляемых источников энергии. Важным элементом указанных стратегий должна стать эффективная система передачи результатов природоохранных и энергосберегающих НИОКР в промышленность.

ЮАР считает необходимым развитие и усиление положений Киотского протокола и Конвенции по изменению климата, определяющих меры по внедрению Механизма чистого развития (МЧР). По оценкам специалистов «Прайсуотерхаус Куперс», ЮАР в ближайшие 10 лет в рамках практической реализации МЧР может заработать 1 млрд.долл. от продажи квот на выброс парниковых газов.

Указанные средства будут получены при осуществлении шести проектов, уже утвержденных национальным директором МЧР. Прогнозируя возможные доходы, ЮАР исходит из цены в 8 евро за 1т. официально подтвержденного уменьшения выбросов парниковых газов.

МЧР-директорат ЮАР рассматривает еще 13 заявок на сертификацию проектов в соответствии с требованиями Киотского протокола. По количеству проектов на основе МЧР ЮАР пока существенно отстает от Индии, Бразилии и Китая. Это вызвано неотработанностью системы сертификации проектов в соответствии с требованиями МЧР и нерешенностью вопросов налогообложения доходов от продажи квот. Важным фактором является также сравнительно низкая цена на электроэнергию в ЮАР, что пока делает невыгодными инвестиции в энергетические проекты, основанные не на сжигании угля.

Для развитых стран ЮАР объективно является наиболее привлекательным партнером в области торговли квотами на выбросы парниковых газов. ЮАР занимает «лидирующие» позиции среди развивающихся стран по объемам соответствующих выбросов на одного человека (7т.). Добывающая и перерабатывающая промышленность страны характеризуется высокой степенью концентрации, что облегчает для западных компаний выбор возможного юаровского партнера и снижает административные расходы на приобретение ед. квоты.

### Нефтепереработка

ЮАР расположено всего 4 НПЗ, они построены давно, хотя и проходили (в разное время и в разной степени) модернизацию. Нефтепереработка всегда конкурировала в этой стране с ведущими мировыми технологиями производства жидких топлив и других нефтепродуктов из угля. Угля в ЮАР очень много, а своей нефти нет. По объему инвестиций углепереработка и углехимия превосходят НПЗ, те еще долго будут составной частью экономики – хотя бы ради распределения рисков. НПЗ в ЮАР не слишком рентабельны, они часто в последние годы меняют собственников, которые, кажется, находятся в поиске каких-то дополнительных преимуществ от владения нефтеперерабатывающими заводами.

Крупнейший объект – Sapref – находится в Дурбане, крупном порте на побережье Индийского океана и столице провинции Ква-Зулу Наталь. Управляет заводом СП двух британских компаний – South African Petroleum Refineries, в котором 50% принадлежит Shell SA 50%, а еще 50% – BP SA 50%. Часть акций (в перспективе – 26%) со временем должны быть переданы представителям черного населения ЮАР. Мощность завода в Дурбане – 8,6 млн.т. (172 тб/д), по данным Mbendi, реальная загрузка – 165 тб/д (8,25 млн.т.). Введен в строй в 1963г.

В Дурбан привозится нефть из стран Персидского Залива (основные поставщики – Иран, Саудовская Аравия, ОАЭ). По соседству с Sapref, находится второй крупнейший в стране НПЗ – Engen – мощностью в 6,25 млн.т. (125 тб/д). Завод контролирует малазийская Petronas (80%), 20% принадлежит местной «черной» компании Worldwide African Investments Holdings (ключевая фигура – Кайа Нгула, Khaya Ngqula). Мощности завода загружены полностью. Введен в строй 1954г.

В другом крупном портовом г. Кейптауне – расположен третий НПЗ мощностью  $d$  5,25 млн.т. (105 тб/д). Реальные объемы производства нефтепродуктов составляют 4,5 млн.т. Собственник – Caltex Oil South Africa (100%), которая, в свою очередь, принадлежит – Caltex – 75%, African Legend Investments Holding – 15%; Caltex Employee Participation Plan – 2%, Lithemba Investments – 5%; South African National Tax Council – 3%. 4 последних юрлица представляют интересы различных групп местного населения, в том числе работников предприятия. Основной собственник – Caltex, зарегистрированная в Сингапуре, бывшее подразделение австралийской Caltex, которую на 50% купил ChevronTexaco (США). Нынешняя Caltex (Сингапур) принадлежит ChevronTexaco на 100%, соответственно, американская корпорация контролирует и НПЗ в Кейптауне – хотя этот факт нечасто афишируется. Завод открыт в 1966г. и, как и заводы в Дурбане, рассчитан на светлые сорта нефти из Персидского залива.

Четвертый, самый поздний (открыт в 1967г.) и самый маленький завод единственный расположен не на побережье – это Natref, НПЗ компании Sasol в Сасолбурге (промышленный центр недалеко от Йоханнесбурга и Претории). Производительность завода – 4,4 млн.т. (87,55 тб/д), ориентирован, главным образом, на нужды столичного региона. Управляется компанией Sasol. Уставной капитал разделен между Sasol (63,6%) и французский Total SA (34,6%) Отличается низким уровнем прибыли. В 2002г. закончено расширение (на 0,85 млн.т.) стоимостью 800 млн. рандов (120 млн.долл.).

В 2005г., в результате слияния топливного подразделения Sasol с компанией Engen, образуется компания Uhambo Oil с оборотом 33 млрд рандов (5 млрд.долл.). Эта компания будет контролировать половина всего рынка различных видов топлива в ЮАР. Против слияния выступили крупнейшие иностранные компании, работающие в ЮАР – BP, Shell, Chevron и Total, – госкомиссия по конкуренции одобрила сделку с условием, что после слияния 13,6% в капитале Natref должно быть продано Total, которая, увеличит свой пакет до 50%. Сделка связана с некоторыми осложнениями: Total пока отказывается выкупать акции по предложенной цене.

## АЭС

С 1993г. в ЮАР реализуется проект создания собственного атомного реактора малой мощности, который работал бы на так называемых шаровых твэлах – реактора типа RBMR. Pebble Bed Modular Reactor – «модульный реактор с шаровыми твэлами», проект также называется «карманный атом» (Pocket Nuke). Мощность такого реактора должна составить 165 мвт. Всего планируется произвести и продать 200 реакторов, причем большую часть – на внешнем рынке. Основные цели, которые преследуются правительством ЮАР – завоевание позиций глобального поставщика энергетических решений для развивающихся стран; развитие технологического сектора южноафриканской экономики; развитие и обеспечение стабильности собственной энергетической системы ЮАР.

Технология RBMR базируется на немецких разработках (высокотемпературные реакторы – тип НТР). В этих реакторах использован новый тип топливных элементов. По мнению разработчиков,

они отличаются особенно высоким уровнем безопасности, безусловных подтверждений этому пока нет. В Германии опытный реактор, произведенный по аналогичной технологии, был остановлен в 1989г. из-за технических неполадок (это произошло на фоне впечатлений от аварии на Чернобыльской АЭС). В разработке южноафриканского реактора участвовали немецкие специалисты, используются немецкие лицензии. Планируется наладить в ЮАР собственное производство топливных элементов (твэлов) для новых реакторов. Для единственной в ЮАР АЭС Куберг топливные элементы поставляются из Франции, а при их изготовлении используется топливо (обогащенный уран), в том числе, российского производства.

Важным элементом программы является планируемый экспорт реакторов типа RBMR в другие (развивающиеся) страны, а также налаживание в ЮАР собственного производства топливных элементов. «Карманные» реакторы RBMR должны работать «пакетами» от 1-10 штук, причем число реакторов в одном пакете планируется наращивать по мере необходимости. По мнению создателей, развивающиеся страны будут увеличивать установленную мощность своих АЭС по мере появления дополнительных средств. Важное преимущество реактора RBMR – он не требует источника воды для охлаждения.

Специфика электроэнергетической системы ЮАР заключается в ее полной зависимости от угледобывающей отрасли. Эту зависимость правительство ЮАР стремится преодолеть, для чего планирует 1) развивать газовую энергетику, а также добычу газа на шельфовых месторождениях ЮАР, Мозамбика и Намибии; 2) начать строительство и эксплуатацию атомных реакторов типа RBMR; 3) устанавливать ветровые и солнечные генераторы; 4) помочь ДР Конго построить крупную ГЭС на р.Конго. Строительство атомных реакторов собственного производства является одним из приоритетных направлений развития электроэнергетики. В 2005г. министр госпредприятий Алек Эрвин заявил, что контракт на поставку 24 реакторов в интересах государственной энергетической монополии Eskom находится в стадии обсуждения.

Для разработки, производства и продажи реакторов Eskom в 2002г. учредила компанию RBMR (гендиректор – Джако Крик, Jaco Kriek). В разработку технологии RBMR вложено 700 млн.долл. Общая стоимость проекта – 19 млрд. рандов, т.е. 2,9 млрд.долл. Еще 10 млрд. рандов (1,5 млрд.долл.) требуется для создания первого реактора (будет работать на АЭС Куберг) и строительство установки по производству топливных элементов (Пелиндаба, окрестности Претории).

Стоимость одного реактора RBMR запланирована на уровне 225 млн.долл. Эта цифра может быть несколько занижена, так как рассчитывалась для мощности 110 мвт. и при высоком, чем теперь, курсе ранда. Реальную стоимость трудно спрогнозировать, когда реактор еще находится в стадии разработки, но она, скорее всего, превысит 300 млн.долл. (6,5-7 рандов за долл.).

В ЮАР планируется поставить 24 реактора, а еще 216 продать на внешних рынках (первые поставки реактора на экспорт намечены на 2014г.). Амбиции разработчиков можно оценить в 54 млрд.долл. (при вложениях в разработку менее 2

млрд.долл.). В 2002г. проект покинула американская компания Exelon, которая продала свои 12,5% акций в RBMR. Уходя из проекта, представители компании назвали его «спекулятивным» и отметили срыв графиков работ. Единственным внешним инвестором на данный момент остается британская компания British Nuclear Fuels, которой принадлежит 22,5% RBMR. Эта компания связана с Uteco — германо-англо-голландским концерном, одним из ведущих международных игроков в области атомной энергетики. Остальные акции распределены между государственными компаниями ЮАР — Eskom и Industrial Development Corporation.

После выхода из проекта американцев южноафриканская сторона заинтересована в привлечении новых партнеров и инвесторов. С такими предложениями южноафриканцы обращались и к «Росатому». Есть вероятность того, что выход американцев из проекта был вызван не его бесперспективностью, а нежеланием делиться какими-либо стратегическими технологиями (разработками) после осложнения политических отношений между США и ЮАР. Это осложнение наметилось как раз в 2002г., после начала войны в Ираке, и продолжается до сих пор.

Правительство ЮАР озабочено поиском инвестора для продолжения работ по проекту разработки реактора RBMR. Решение по привлечению внешнего инвестора планируется принять в начале 2006г. Определенный расчет делается на сотрудничество с Россией.

Кооперация с Россией по этому направлению возможна. В проекте RBMR предполагается использовать т.н. среднеобогащенный (до 13%) уран, технологии производства которого есть пока только у России.

Стандартные реакторы используют низкообогащенный (4%) уран, и на этом рынке конкуренция производителей относительно велика. Но технология RBMR продиктовала ЮАР сотрудничество именно с «Росатомом»: российская сторона уже сейчас поставляет топливо для опытных образцов твэлов, в российских институтах они проходили испытания.

При разработке и производстве реакторов RBMR используется немецкая технологическая платформа. Основным партнером при реформировании и техническом перевооружении государственной электроэнергетической монополии Eskom также будет немецкая компания Siemens. В случае вхождения России в капитал RBMR необходимо учитывать интересы, прежде всего, германских партнеров ЮАР и Eskom (главный акционер RBMR и заказчик реакторов).

Ключевые партнеры со стороны ЮАР — Алек Эрвин, министр госпредприятий (белый, был сопредседателем российско-южноафриканского комитета по экономическому сотрудничеству), а также черные партнеры Siemens в ЮАР, важнейшее место среди которых занимает Africom (New African Millennium Telecommunications). Главой этой компании является Тиго Мозенеке (Tiego Moseneke), один из участников «черного» консорциума Nail (New African Investments) Это первое (хронологически) крупное олигархическое объединение, созданное близкими АНК предпринимателями и политиками, ведущую роль среди которых сыграли Мосс Нгоашенг и Саки Макозома. В 2002-04гг. Nail несколько сдал позиции, уступив

лидерство в усилении черных Пэтрису Мотсепе, Токио Сехвале, но теперь, возможно, снова набирает силу. Тиго Мозенеке также занимает посты исполнительного директора в New Diamond Corp и New Platinum Corp (с 1998-99гг. соответственно), в совете директоров Diamond Trading. Ранее Тиго Мозенеке был основателем и главой юридической компании Moseneke & Partners, которая занималась, в том числе, политическими делами и была связана с АНК. Выпускник юридического факультета Университета Витватерсранда, Тиго Мозенеке — член совета директоров южноафриканского подразделения Siemens (Siemens).

Сотрудничество между Россией и ЮАР в сфере атомной энергетики успешно развивается и за рамками проекта RBMR. В 2004г. в рамках Межправительственного комитета по торговому и экономическому сотрудничеству наибольшего прогресса удалось достичь в обсуждении сотрудничества в области мирного атома. ЮАР выразила заинтересованность в развитии атомной энергетики на своей территории (пока — единственная АЭС Куберг), в налаживании поставок топливных элементов. На южноафриканской АЭС «Куберг» функционирует реактор французского производства и для него требуются топливные элементы, созданные по французским технологиям. Они изготавливаются по заказу ЮАР во Франции, но с использованием, в значительной части, российского обогащенного урана, что также оговорено в контракте. Схема взаимодействия сторон организована, что ЮАР закупает топливо в России, откуда оно поставляется в страну не напрямую, а через Францию, где собирается в сборке. Покупателем российского топлива выступает не французская сторона, а непосредственно конечный потребитель — ЮАР. С российской стороны партнером ЮАР является ОАО «Техснабэкспорт».

Россия может быть заинтересована в проектах по совместной с ЮАР добыче урановой руды на территории третьих стран, прежде всего — африканских. Речь может идти о Намибии, а также Габоне. (В Габоне добыча урана в настоящий момент не ведется, рудник законсервирован). В самой ЮАР уран добывается в качестве сопутствующего элемента на золотоносных месторождениях.

Чтобы принять инвестиционное решение по проекту RBMR, помимо общего фона сотрудничества с ЮАР в области атомной энергетики, российской стороне важно представлять, является ли выход из проекта американской компании Exelon свидетельством его технологической и/или рыночной несостоятельности или следствием политических противоречий между ЮАР и США. Без учета технических нюансов и недостатков проекта (о которых мы можем не знать), он выглядит привлекательно как возможное направление российских инвестиций. Вкладывая ресурсы в капитал компании RBMR, российская сторона (например, «Техснабэкспорт») может обеспечить долгосрочный дополнительный рынок сбыта для обогащенного урана и закрепить свои позиции стратегического лидерства на этом рынке.

Интерес может представлять и обсуждение вопроса о перспективах трехстороннего сотрудничества в области атомной энергетики между Россией, Ираном и ЮАР и разрешении кризиса в отношениях между Ираном и Магатэ. ЮАР выступает за невмешательство во внутренние дела иностран-

ных государств и намерена оказать поддержку Ирану, во избежание конфронтации с США и Великобританией.

В авг. 2005г. ЮАР выступила с инициативой перенести на свою территорию часть иранского ядерного цикла — для того, чтобы поставить атомную программу Ирана под международный контроль. В июле, по информации РБК, президент ЮАР Табо Мбеки встретился с главным (на тот момент) иранским переговорщиком по ядерной проблеме Хасаном Рухави. В ходе встречи, согласно той же информации РБК, Мбеки предложил: «ЮАР поставит Тегерану окись урана, которая в Иране перерабатывается в газ гексофторид урана. Этот газ возвращается обратно в ЮАР, где его обогащают и превращают собственно в ядерное топливо». Схема, которая не имеет к RBMR никакого отношения, кажется пока невероятной: в ЮАР нет собственно производства топливных сборок или обогащенного урана, который непосредственно используется для производства сборок. Единственный обогатительный завод, построенный в ЮАР под военную ядерную программу, демонтирован, оборудование продано в Китай. Правительство страны решило воспользоваться ситуацией вокруг Ирана для привлечения инвестиций в создание на территории ЮАР обогатительного производства мирного назначения. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 20.2.2006г.

## Электроэнергетика-2007

В 2010-14гг. планируется ежегодное увеличение потребления электроэнергии до 4%. Правительство ЮАР намерено запустить в эксплуатацию три законсервированные электростанции, модернизировать действующие, построить две новые газотурбинные станции, три перекачивающие установки для гидроэлектростанций и одну атомную электростанцию (АЭС). На эти цели планируется израсходовать 21,4 млрд.долл. (18 млрд. — на производство, 2,9 — на доставку электроэнергии, 0,5 — на разработку возобновляемых видов энергии). Последующие капиталовложения сверх данных сумм будут предназначены для достижения уровня производства электроэнергии к 2017г. 61 000 мвт. и к 2025-80 000 мвт.

Электроэнергия, требуемая для обеспечения нужд страны, поставляется госкомпанией «Эском» на 70%. В целях увеличения производства электроэнергии «Эском» поднял планку своих среднесрочных капиталовложений до 21,4 млрд.долл. (планировалось — 13,9). Компания сможет добавить к 2012г. 9000 мвт. дополнительно к существующим мощностям (39 000 мвт.).

Вопрос строительства дополнительных мощностей по производству электроэнергии остро обозначился в янв. 2007г., когда в результате выхода из строя пяти электростанций и остановки одного энергоблока на АЭС Коберг (из-за выхода из строя турбины) произошло массовое отключение потребителей в провинциях Западный и Северный Кейп.

Правительство приостановило с 1988г. ввод новых мощностей по производству электроэнергии. К 2007г. резерв мощностей составил 8-10% при общемировой норме — 15%. Перебои в поставках электроэнергии, по мнению экспертов министерства минеральных ресурсов и энергетики, вызваны недостаточным финансированием и неудовлетворительным обслуживанием техники.

Министерство минеральных ресурсов и энергетики ЮАР проводит тендер на производство энергии объемом 1050 мвт. до янв. 2009г. К осуществлению этого нового проекта приглашаются 5 международных участников, которые должны построить и обслуживать новые установки. Электростанции будут располагаться в провинциях Квазулу-Натал и Западный Кейп (Атлантис, Моссел Бэй). На эти цели потребуются инвестиции в 600 млн.долл. Начало строительства станций планируется в нояб.-дек. 2007г., завершение — в I кв. 2009г.

«Ипса Груп» планирует увеличить финансирование до 150 млн.долл. первой фазы строительства электростанции мощностью 1000 мвт. в Коеге (Coega), район г. Порт Элизабет, с вводом в действие к дек. 2008г. На первом этапе станция будет состоять из 2 блоков (всего — 3) газотурбинных установок по 500 мвт.

Принимаются меры по более эффективному использованию электроэнергии потребителями. Национальный инспекторат, регулирующий цены электроэнергии, представил схему повышения цен на электроэнергию. За 2006г. прирост цен составил 5,1%, в 2007г. планируется — 5,9%, в 2008г. — 6,2%. Предусматриваются жесткие финансовые санкции к поставщикам в случае перебоев в доставке электроэнергии. Штраф составит 10% годовой прибыли предприятия, или 300 000 долл. за день перебоев в подаче электроэнергии (в зависимости от того, что выше). По оценкам министерства минеральных ресурсов и энергетики, потери из экономики страны от перебоев в поставках электроэнергии составляют 0,4-1,1 млрд.долл. в год.

Министерство минеральных ресурсов и энергетики предусматривает строительство атомных электростанций (аналогичных действующей АЭС в Коберге, 40 км. от Кейптауна, которая спроектирована и построена Францией в начале 1980гг.) и атомных реакторов малой и средней мощности (рассматривается модульный реактор с гранулированным топливом). Определены 5 мест для возможного строительства новых АЭС в провинциях: Северный Кейп — Бразил в районе Кляйнзее, Шульфонтейн (Brazil — Kleinsee, Schulpfontein); Восточный Кейп — Тиспунт в районе Кейп Санкт Франсиз (Thyspunt — Cape St Francis); Западный Кейп — Бантамз-Клип (Bantams-Klip), Дуйнефонтейн в районе Коеберг (Duynefontein — Koeberg). Все исследовательские работы, разработка, создание, строительство и последующее обслуживание АЭС будут поручены иностранным компаниям, выбранным на основе международного тендера во II пол. 2007г. Конечной целью данной стратегии ЮАР является изготовление на местном рынке всех ядерных компонентов, необходимых при производстве атомной энергии на АЭС и полном ядерном топливном цикле.

40% мировых запасов урановой руды приходится на Австралию, в число ведущих поставщиков входят Намибия и Канада. Интерес к атомной энергии и планируемые инвестиции в производство электроэнергии в ЮАР приводят к переоценке возможностей добычи и обогащения урана в стране. В качестве перспективы рассматривается производство ядерного топлива на местном рынке. ЮАР импортирует готовое ядерное топливо для АЭС в Коберге. Южноафриканская добываю-

щая отрасль принимает меры по увеличению добычи урана. В 90гг. ЮАР отказалась от планов производства ядерного оружия, хотя имеет опыт обогащения урана. Планируется, что ядерное топливо будет производиться Южно-Африканской корпорацией по атомной энергии (КАЭ) на опытном заводе комплекса «Бева» (Beva) на полигоне Пелиндаба (Pelindaba) на Северо-западе страны. Исходные материалы будут доставляться из Дурбана в Пелиндаба, затем готовое топливо — в Коберг.

Для осуществления планов по строительству новых АЭС правительство ЮАР поручило Корпорации по атомной энергии страны к 2010г. создать новый комплекс по утилизации ядерных отходов и Национальное агентство по этим вопросам.

КАЭ планирует увеличить производство электроэнергии на АЭС на 25 000 мвт. к 2030г. Для достижения этих целей правительство ЮАР планирует построить 24 модульных реактора с гранулированным топливом (МРГТ) и 12 обычных реакторов. Стоимость данного проекта оценивается в 14,3 млрд.долл. На развитие технологий МРГТ правительство страны намерено израсходовать 1,3 млрд.долл. при запланированных изначально 0,3 млрд.долл. бюджетных средств. Начало производства МРГТ намечено на 2009г. (ранее планировалось в 2008г.), с тем, чтобы первый коммерческий реактор можно было ввести в действие к 2019г.

ЮАР планирует довести долю электроэнергии, производимой на АЭС до 30% (в наст.вр. — 10%). 90% электроэнергии производится в северных провинциях страны, поэтому имеется насущная необходимость в строительстве АЭС на Юге. Ожидается, что вторая АЭС, стоимостью 10 млрд.долл., будет построена в районе действующей в Коберге, где имеется разрешение на строительство 2 дополнительных реакторов.

Растущие энергетические потребности народного хозяйства, а также уязвимость экосистемы страны перед последствиями эффекта глобального потепления, заставляют Преторию пересмотреть свою политику в области энергетической безопасности и обратиться к развитию ядерной энергетики, как одному из вариантов технологии, исключающей выброс в атмосферу парниковых газов.

Если в 1994г. ЮАР потребляла 20 000 мвт., то к наст.вр. стране ежегодно необходимо 36 000 мвт. электричества. ЮАР занимает 7 место в мире по объемам выброса в атмосферу парниковых газов. Крупнейший поставщик электроэнергии в стране — государственная корпорация Эском обнародовала свой стратегический план развития, согласно которому к 2025г. 20 000 мвт. должны будут вырабатываться на новых АЭС, подобных единственной пока в стране Кубергской станции. Для реализации этого масштабного плана потребуются создать в течение 20 лет еще десять аналогичных станций.

«Эском» уже получил одобрение правительства на создание второй в стране АЭС мощностью 4000 мвт. Уже определены пять потенциальных месторасположений новой АЭС — в Восточном Кейпе, либо вдоль побережья Западного и Северного Кейпа. Возведение реактора планируется начать до 2010г. Несмотря на заверения «Эскома» в безопасности современных ядерных технологий конкретные перспективы строительства АЭС встречают неприятие ряда природоохранительных организа-

ций. Не исключается вариант запуска проекта в районе Куберга, где уже функционируют два ядерных реактора общей мощностью 1800 мвт.

По оценкам самого концерна «Эском», предлагаемая программа развития ядерной энергетики обойдется в 55 млрд.долл., из которых к 2012г. планируется мобилизовать 25 млрд.долл. для инвестирования в оборудование и инфраструктуру.

Это не может не отразиться на тарифах для рядовых потребителей. ЮАР считается производителем самого дешевого электричества — тарифы ближайшего конкурента Австралии на 30% выше. «Эском» заявляет, что потребители должны готовиться к постепенному повышению цен на электроэнергию ближайшие годы. Реальные расходы на эту программу могут составить 120 млрд.долл. — в 2 раза превысив оценочный бюджет «Эскома».

## Электроэнергетика-2005

ЮАР подходит к концу запас прочности, созданный в инфраструктуре страны к 1994г. (время смены власти с белой на черную). На самом деле, инвестиционный процесс в энергетике, железнодорожном транспорте, портовой инфраструктуре затормозился еще раньше: в конце 1980гг. Основные фонды не обновлялись — не построено ни одной новой электростанции, не закуплено ни одного локомотива. Настало время заняться реформой естественных монополий и оживить инвестиционный процесс. Подробнее — о планах Eskom, южноафриканского аналога РАО ЕЭС.

20 янв. Тулани Гкабаше (Thulani Gcabashe) — глава государственной энергетической монополии Eskom — обратился к правительству в лице Национального энергетического регулятора (National Energy Regulator, NER) с предложением ввести новый принцип формирования цен на электричество. Eskom полагает, что эти цены должны расти на 2% быстрее инфляции (то есть инфляция+2%). Правительство ранее определило коридор инфляции в 3-6% годовых, соответственно, Eskom предлагает увеличить тарифы на 5-8%, смотря по обстоятельствам. Предыдущее предложение о росте цен, которое не было увязано с показателями инфляции, предполагало увеличение на 5,1% в 2006/7 фин.г. (заканчивается в апр.), на 5,9% — в следующем и на 6,2% — в 2008/9 фин.г.

Правительство, примет предложения Eskom: скорее всего, перед публикацией они были предварительно согласованы с NER. Судя по всему, заявленный рост (на 2% выше инфляции) близок к минимально необходимому для покрытия инвестиционной программы Eskom: запланированы вложения в 84 млрд. рандов течение 5 лет (или 2,2 млрд.долл. в год).

Eskom прогнозирует рост энергопотребления в ЮАР на уровне 2,5% в год в течение ближайших 5 лет. Пока мощности энергосистемы избыточны, и ЮАР, помимо удовлетворения собственных потребностей, выступает в качестве экспортера электроэнергии. Запас близок к исчерпанию — по оценкам Eskom, в течение 2 лет нагрузка на сеть вырастет до уровня в 36 тыс. мвт., максимально допустимого с учетом существующих мощностей. К 2008г. заявлено возведение мощностей на 2 тыс. мвт. Новые объекты, по оценкам Eskom, должны обеспечить энергетическую безопасность страны до 2013г. Эти 2 тыс. мвт. поровну будут разделены между самой Eskom (2 станции в Моссел-Бей) и независимыми

производителями. Но это только первые, самые существенные инвестиции. В перспективе, перестраивать придется всю энергетическую систему страны.

Половина из 13,5 млрд.долл., необходимых в 2006-11гг., правительство планирует привлечь за счет займов, из них, в свою очередь, половина – из займов на международном рынке. Пятилетний инвестиционный план энергетической госкомпании Eskom, одобренный правительством в прошлом году, подразумевает вложения в 84 млрд. рандов (13,5 млрд.долл.). Еще 9 млрд. рандов, как предполагается, должны вложить независимые производители электроэнергии (например, углегазовая компания Sasol). В течение 5 лет генерирующие мощности госкомпании должны увеличиться на 3700 мвт., еще 1600 мвт. прироста установленной мощности должны дать независимые производители (Integrated Strategic Electricity Plan, ISEP).

Из заявленной программы мы делаем вывод, что правительство ЮАР ежегодно намерено занимать на международных рынках 1 млрд.долл. в год на развитие инфраструктуры и столько же занимать на внутреннем рынке. Статус ЮАР как международного заемщика дает основания надеяться, что планы будут воплощены. Еврооблигации ЮАР со сроком погашения в 2017г. имеют доходность на уровне 5,4% годовых (это несколько ниже, чем у сходных российских облигаций). Кредитный рейтинг по шкале Standard&Poor's – BBB, по шкале Moody's – Baa1. Финансовое состояние государственных компаний – Eskom, Transnet и Industrial Development – с точки зрения рейтинговых агентств, выглядит лучше, чем состояние суверенного бюджета. Eskom имеет рейтинг A3 по шкале Moody's. Масштабных заимствований государственные монополии не вели, что обусловлено, их низкой инвестиционной активностью.

Существенных предпосылок для повышения кредитных рейтингов не наблюдается. Несмотря на то, что рейтинги ЮАР выше российских на 1-2 пункта, а доходность гособлигаций ниже, это соотношение может измениться в пользу России. Валютные резервы ЮАР колеблются на уровне «всего» 12-13 млрд.долл., что составляет 10% ВВП и 50% от государственного внешнего долга.

Инвестиционные планы обеих государственных инвестиционных компаний (Eskom и Transnet) совпадают с планами правительства. Они декларируют, что в течение 5 лет половина потребностей в инвестициях будет покрываться за счет прибыли самих компаний, а другая половина – за счет заимствований. С управлением тарифами у энергетиков ситуация выглядит сомнительно: дешевая электроэнергия является приоритетом для правительства, в первую очередь как элемент социальной политики.

Можно предполагать, что в ближайшее время будет сформирован рынок облигаций государственных монополий (Eskom и Transnet или Spornet, Portnet, Petronet – по отдельности), причем на этот рынок будут допущены иностранцы. Работа с их облигациями может быть хорошим инструментом для выстраивания с ними благоприятных отношений. Кредитные инвестиционные программы госмонополий, их потребители (добывающие компании) могут рассчитывать на учет своих интересов при формировании конкретных программ развития, распределении географических приоритетов.

Реформа энергетической монополии, которую проводит правительство, состоит из нескольких основных направлений, аналоги которым есть в России. Первый шаг: отделение регулирующей структуры (NER) от Eskom – уже пройден. Второй шаг – выделение распределительных компаний, с последующим их объединением в единую госкомпанию. Третий шаг – частичная приватизация того, что останется – генерирующих мощностей. И на фоне реформы – инвестиции в модернизацию.

Eskom производит 95% энергии в стране и располагает генерирующими мощностями в 35060 мвт., из которых 30732 мвт. (88%) приходится на угольные ТЭС (еще 3 угольные ТЭС общей мощностью 3800 мвт. законсервированы). Остальные 12% генерирующих мощностей Eskom распределены между АЭС Куберг (1930 мвт.), 6 ГЭС (2000 мвт.), двумя газотурбинными станциями (342 мвт. вместе). С поставками электричества внутри страны, компания экспортирует электроэнергию в Ботсвану, Зимбабве, Лесото, Мозамбик, Намибию и Свазиленд. За пределами Eskom, 2450 мвт. генерирующих мощностей ЮАР находится в муниципальной собственности, 836 мвт. – в частной.

Первоначальный план реформы электроэнергетики предполагал приватизацию 30% активов Eskom к 2006г. Правительство отказалось от этих планов, частично из-за отсутствия подходящих покупателей, частично – из опасений роста тарифов. Рассматриваются лишь отдельные приватизационные проекты. Eskom планирует продать 3 угольные станции общей мощностью 1460 мвт. В июне 2004г. обнародованы планы по реанимации 3 законсервированных угольных станций (стоимость проекта – 2 млрд.долл.).

В 2004г. тарифы на электроэнергию выросли на 2,4%, что ниже уровня инфляции. Eskom обладает гораздо меньшей свободой в установлении тарифов, чем, Spornet в установлении тарифов на грузоперевозки, доступная электроэнергия является одним из основных принципов социальной политики правительства.

План реформы электроэнергетики предполагает объединение муниципальных распределительных сетей с сетями Eskom и формирование на этой базе 6 региональных распределительных компаний. Управление этими компаниями будет передано государственной компании EDI Holdings, которая не входит в структуру Eskom, хотя Eskom останется акционером самих распределительных компаний (наряду с EDI). Затем (через 3-5 лет) предполагается роспуск EDI и передача/продажа части акций региональных распределительных компаний черным собственникам. В июле начала работу первая в ЮАР региональная электроснабжающая компания (RED1, Regional electricity distributor №1). Всего предполагается создать в стране 6 таких компаний (RED1-RED6). Открытие RED1 – один из первых шагов в реформе энергетической системы ЮАР. Сфера действия RED1 – пров.Северный и Западный Кейп.

Специфика электроэнергетической системы ЮАР заключается в ее полной зависимости от угледобывающей отрасли. Эту зависимость правительство ЮАР стремится преодолеть, для чего планирует: развивать в первую очередь газовую энергетику, а также добычу газа на шельфовых месторождениях ЮАР, Мозамбика и Намибии; развивать собственную атомную энергетику, в том

числе — строительство реакторов типа RBMR; устанавливать ветровые и солнечные генераторы; содействовать ДР Конго в строительстве крупной ГЭС на р.Конго (ГЭС Инга).

Зависимость от угля, в любом случае, остается критической. Рынок угля в значительной степени определяет состояние энергетики как в среднесрочной, так и в стратегической перспективе. В добыче угля к настоящему времени сложилась структура, близкая к олигополии, решающую роль в которой играют иностранные компании — Anglo American (крупнейший потребитель электроэнергии).

21 июля 2005г. Eskom объявила о подписании контракта с Siemens на поставку и монтаж 7 газовых турбин для двух новых электростанций в Моссел-Бей (Западный Кейп). Сумма контракта составила 1,86 млрд. рандов (280 млн.долл.). Установленная мощность электростанций должна составить 588 мвт. и 440 мвт. соответственно. Ввод мощностей в строй запланирован на 30 апр. 2007г. Общая стоимость строительства 2 электростанций и поставок оборудования должна составить 530 млн.долл. (3,5 млрд. рандов). Станции в Моссел Бей должны стать первым серьезным вложением госкомпании с момента отмены апартеида. Ни одной крупной или средней электростанции не было построено в ЮАР с 1983г. (последние 6 блоков угольной станции Маджуба в провинции Мпумаланга были введены в строй в 2001г., но построены, в основном, значительно раньше).

Контракт на поставку газовых турбин ушел Siemens, едва ли не в первую очередь потому, что южноафриканское подразделение этой компании (Siemens SA) получило в ЮАР статус «черной» компании. В прошлом году Siemens SA заключило стратегические сделки в рамках экономического усиления черных (БЕЕ). Теперь черные консорциумы Sekunjalo и Africom владеют по 13% акций Siemens. К 2006г. Siemens должен, по собственным планам, размещать 55% заказов (в стоимостном выражении) у черных компаний в ЮАР. Размещение заказов у черных поставщиков также является одним из основных требований БЕЕ.

В 2004г. сама компания Siemens SA получила статус «черной» (то есть empowered) от своих заказчиков — Eskom, Telkom, Spornet, Portnet и Petronet (3 последние — подразделения государственной транспортной монополии Transnet). Во многих случаях достижение доли «черных» поставок было возможно благодаря реоформлению рабочих (сотрудников) компании в артели независимых подрядчиков.

Успехи Siemens в деле экономического усиления черных, предопределили, по нашим оценкам, успех компании в первом тендере на поставку энергетического оборудования в рамках масштабной инвестиционной программы Eskom. Siemens является фаворитом и в дальнейших тендерах. По результатам наших вычислений основой успеха Siemens является не только и не столько само наличие черных партнеров, сколько их выбор. Компания Africom, во главе с Тиго Мозенеке, должна быть тесно связана с Пиндиле Нзиманде, одной из ключевых фигур в реформе электроэнергетики ЮАР.

Черные партнеры Siemens. Africom (New African Millennium Telecommunications). Главой компании является Тиго Мозенеке (Tiego Moseneke). Она является частью «черного» консорциума Nail

(New African Investments) — первого (хронологически) крупного олигархического объединения, созданного близкими АНК предпринимателями и политиками, ведущую роль среди которых сыграли Мосс Нгоашенг и Саки Макозома. (В 2002-04гг. Nail несколько сдал позиции, уступив лидерство в усилении черных Пэтрису Мотсепе, Токио Сехвале).

Тиго Мозенеке также занимает посты исполнительного директора в New Diamond Corp и New Platinum Corp (с 1998/9гг. соответственно), в совете директоров Diamond Trading Co. Ранее Тиго Мозенеке был основателем и главой юридической компании Moseneke & Partners, которая занималась, в том числе, политическими делами и была связана с АНК. Выпускник юридического факультета Университета Витватерсранда. Тиго Мозенеке — член совета директоров южноафриканского подразделения Siemens (Siemens).

В 1990г. сотрудником юридического бюро Тиго Мозенеке (Moseneke & Partners) также была Пиндиле Нзиманде (Phindile Nzimande). Госпожа Нзиманде, также выпускница юрфака Витватерсранда, — руководитель (главный исполнительный директор) EDI Holdings (с 1994г. — в правительстве провинции Гаутенг, с 1996-2003гг. в управлении г.Йоханнесбург). Занимает нынешний пост с 2003г., с момента основания компании). Эта государственная компания играет ключевую роль в реформе энергетики ЮАР — под управление EDI Holding передаются все региональные распределительные компании.

Sekunjalo Investment Holdings — компания, зарегистрированная в Кейптауне, основана в 1997г. Название переводится с языков зулу и коса как «теперь время для этого». Основателями компании и первыми акционерами в равных были 15 чел., которые внесли в уставной капитал 2 тыс.долл. каждый. Главным исполнительным директором стал Икбал Сурве (Iqbal Surve), который занимает пост до сих пор. Sekunjalo формировалась как инвестиционная группа и владела активами в самых различных отраслях, но к 2004г. сконцентрировала капитал и усилия на трех направлениях: медицина, рыболовство и информационные технологии. Кажется, основная формальная роль Sekunjalo в альянсе с Siemens — подготовка и повышение квалификации персонала. Sekunjalo, по предварительным данным, связана с региональной администрацией Северного Кейпа. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 20.2.2006.

## Энергобаланс

ЮАР обладает большим потенциалом возобновляемой энергии, при этом ее потенциал ветровой и солнечной энергии считается одним из наиболее крупных в мире. В связи с неуклонным ростом потребностей экономики страны в электроэнергии правительство поставило цель наладить ее производство с использованием всех возможных источников, включая применение небольших электроэнергетических установок на местах. Это обходится дешевле и считается более эффективной альтернативой поставкам электроэнергии по сетям ЛЭП с центральных электростанций в отдаленные районы страны. Широкое применение технологий получения возобновляемой энергии стало частью программы промышленного развития ЮАР.

В соответствии с подготовленной министерством минерального сырья и топлива (DME) ЮАР «Белой книгой по возобновляемым источникам энергии» поставлена цель к 2013г. довести производство электроэнергии в стране на базе главным образом биомассы, энергии ветра, солнца и небольших гидроэлектростанций до 10 твтч. в год. Если цель будет достигнута, то объем электроэнергетических мощностей в ЮАР к указанному году должен, по оценкам аналитиков, возрасти на 1667 мвт/год, ВВП — на 1071 млрд. рэндов (142,8 млн.долл.) и поступления в бюджет — на 299 млн. рэндов (39,9 млн.долл.); экономия водных ресурсов составит 16,5 млн. кл/год и будет создано 20 тыс. новых рабочих мест.

Структура энергобаланса ЮАР характеризуется преобладанием угля и имеет тенденцию к диверсификации. В 2004г. она была следующей (% в скобках — данные за 2003г.): уголь — 68 (73), нефть — 19 (14), ядерное топливо — 3 (3), газ — 2 (1), прочие — 8 (9). ЮАР обладает крупными ресурсами угля (антрацит и битуминозный), по объему достоверных запасов которого (48,8 млрд.т.) она к началу 2006г. занимала 6 место в мире после США, РФ, КНР, Индии и Австралии.

ЮАР является крупным продуцентом и экспортером угля. В 2005г. добыча каменного угля в стране составила (млн.т.) 241,5, потребление — 172, экспорт — 75. В структуре потребления угля в указанном году на электроэнергетику приходилось (млн.т.) 106 и производство синтетического жидкого топлива — 41,5; промышленность/коммунально-бытовой сектор — 18 и металлургию — 6,5. В общем объеме экспорта угля в 2005г. доля Европы достигла 87%.

Добыча природного газа и нефти в ЮАР ограничена. Потребление жидкого топлива (спрос на внутреннем рынке с учетом заправки самолетов на международных авиалиниях и бункеровки судов, включая расход топлива на НПЗ с учетом потерь) в 2005г. составило 24,9 млн.т. Основную долю необходимой нефти ЮАР обеспечивает за счет импорта.

Подъем с пред.г. мировых цен на нефть выше уровня 50 долл./бар. стимулировал усиление интереса к использованию технологии Фишера-Тропша (F-T process) производства транспортного горючего на базе угля. Данный процесс был разработан во время Второй Мировой войны и в последние годы нашел широкое применение в проектах производства в коммерческих масштабах синтетического жидкого топлива. К новейшим технологиям относится комбинированный экологичный процесс переработки угля в жидкие углеводороды — Integrated Gasification Combined Cycle (IGCC), который предусматривает улавливание вредных веществ (включая ртуть, оксид серы и газообразный оксид азота), не допуская их эмиссии в атмосферу. Точно так же улавливается диоксид углерода, который входит в состав «парниковых» газов и вызывает потепление климата Земли.

ЮАР стала пионером в использовании технологии F-T. В стране на базе полубитуминозных углей давно действуют три предприятия по выпуску жидкого топлива — Sasol I, Sasol II и Sasol III единичной мощностью 5; 37 и 40 тыс. бар/сут (они используют технологию газификации угля Lurgy dry ash).

В энергобалансе ЮАР возобновляемые источники играют пока ограниченную, но важную роль.

Потребление гидроэлектроэнергии в стране находится на уровне 0,8–0,9 млн.т., в пересчете на нефть. Объем ее выработки сдерживается, как правило, из-за низкого уровня выпадающих осадков.

Потребители в отдаленных сельских районах стали все активнее применять энергию солнца и ветра, однако пока она обходится значительно дороже традиционных источников и ей трудно конкурировать особенно с дешевым южноафриканским углем.

Ожидают, что поставленные правительством задачи по расширению использования возобновляемой энергии, а также сокращению вредных выбросов в атмосферу будут способствовать расширению применения альтернативных и возобновляемых источников.

Регулирование электроэнергетики возложено на национальную организацию National Electricity Regulator of South Africa (Nersa), члены которой назначаются министром минерального сырья и топлива.

ЮАР ратифицировала Киотский протокол, в рамках которого 55 индустриальных стран обязались сократить эмиссию «парниковых» газов в 2008–12гг. на 5,2% по сравнению с уровнем 1990г. В протоколе, однако, не были установлены задания по снижению вредных выбросов для развивающихся государств, таких как ЮАР. Последним рекомендуется участвовать в международной торговле правами на эмиссию CO<sub>2</sub>, т. е. в рамках механизма CDM (Clean Development Mechanism).

Емкость южноафриканского рынка оборудования для производства электроэнергии на базе возобновляемых источников пока невелика, но она быстро увеличивается под влиянием роста экономики страны и постоянного повышения спроса на электроэнергию. Продажи такого оборудования в 2005г. составили 58 млн.долл., а к 2012г. могут возрасти до 220 млн. В прошлом наблюдалась нехватка инвестиций в оборудование данного сектора. Цены на него на внутреннем рынке в последние годы снижались, что стимулировало конечных потребителей, лишенных доступа к электроэнергии, поставляемой по системе ЛЭП, шире использовать солнечные панели и ветровые турбины. Ожидаемый рост внутренних цен на электроэнергию будет способствовать сокращению разрыва в издержках и повышению привлекательности оборудования для ее выработки с использованием возобновляемых источников.

По оценке DME, технически возможный объем выработки электроэнергии на базе возобновляемых источников в ЮАР составляет 87 твтч., что соответствует 49% совокупного ее потребления в стране в 2001г. В 2003г. в нем на возобновляемые источники приходилось всего 9%. Значительная часть возобновляемой энергии вырабатывается на местах с использованием отходов животноводства и лесной промышленности.

В стране действует 8 небольших лицензированных ГЭС общей мощностью 68 мвт. Потенциал выработки электроэнергии на таких ГЭС оценивается в 9,9 твтч/год.

Установленные мощности СЭС в стране оцениваются в 12 мвт. и вырабатываемая ими электроэнергия находит применение в системах связи, бытовом секторе, водонасосных системах коммун. Согласно разработанной DME схеме электрификации районов, удаленных от централизованных

сетей ЛЭП, в частных домах в эксплуатации находится 20,4 тыс. систем солнечных панелей для выработки электроэнергии и подогрева воды.

Значительным потенциалом ветровой энергии обладает большинство прибрежных и гористых районов, где среднегодовая скорость ветра превышает 6 м/с. По оценке, за счет энергии ветра можно теоретически обеспечить по меньшей мере 1% (198 твтч.) потребностей ЮАР в электроэнергии. Национальная энергетическая компания Eskom Holdings на ферме в 40 км. от Кейптауна производит электроэнергию на трех ветровых турбинах общей мощностью 3,16 мвт.

Основным источником биомассы являются отходы деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, сахарной промышленности, а также отходы животноводства, древесный уголь. За счет биомассы, по оценке DME, можно при соответствующих условиях удовлетворять 10% потребностей страны в электроэнергии.

Мощности энергии приливов на побережье страны и оцениваются в 56,8 гвт.

Согласно исследованию южноафриканской экологической группы Earthlife Africa, к 2050г. до 90% необходимой стране электроэнергии можно будет вырабатывать на базе солнечной, ветровой и приливной энергии. С развитием экономики страны и улучшением условий жизни населения, значительная часть которого живет за чертой бедности, будет неуклонно расти спрос на энергию, который может утроиться, если плановые наметки правительства на период до 2022г. будут пролонгированы до 2050г.

Электроэнергия, вырабатываемая на базе энергии солнца, сможет через 10 лет по уровню издержек сравниться с производимой на угольных ТЭС нового типа. Прогнозируется, что к 2050г. 60% поставок первичной энергии в стране будет обеспечиваться за счет использования возобновляемых источников. Это потребует масштабных инвестиций, однако будет способствовать развитию экономики на местах, созданию значительного количества рабочих мест и решению экологических проблем.

В рамках министерства минерального сырья и топлива создана Организация по финансированию и субсидированию возобновляемых источников энергии – Renewable Energy Finance and Subsidy Office (Refso), она действует наряду с комитетом Renewable Energy Subsidy Governance Committee (SGC), который осуществляет общее руководство рассматриваемой подотраслью, собираясь 3 раза в год.

В стране ожидается существенное увеличение спроса на биодизельное горючее, предназначенное для применения на транспорте в смеси с произведенным из нефти дизельным топливом.

В последние 28 лет Eskom сотрудничала с европейскими поставщиками оборудования для энергетического сектора – концернами ABB и Siemens. Многие американские компании по политическим мотивам ушли с южноафриканского рынка в конце 70г., а теперь начинают вновь действовать в энергетике ЮАР. Интерес к участию в этой сфере проявляют американские энергетические компании CInergy и AES, британская Tractabel, англо-голландская Shell.

Central Energy Fund (CEF), агентство правительства Дании Danida и Development Bank of South Africa осуществляют совместное финансирование экспериментального проекта сооружения

ВЭУ на западном побережье Капской пров. (Darling Wind Power). В проекте участвуют CEF (49% акций), Darling Independent Power Producer (Pty) (26%) и представители «цветного населения» (25%). На предприятии концерна Siemens в Дании изготавливаются ветровые турбины для проекта. Вырабатываемая электроэнергия будет использоваться для нужд Кейптауна. БИКИ, 12.5.2007г.

## Биотопливо

Для транспортировки нефти и нефтепродуктов на территории ЮАР используется разветвленная сеть трубопроводов. Общая протяженность трубопроводов страны составляет 3000 км.: для транспортирования сырой нефти – 931 км.; нефтепродуктов – 1748 км. трубопровода; природного газа – 322 км. Компания «Транснэт» инвестировала 3 млрд. рандов ЮАР (430 млн.долл. США) в строительство современного трубопровода из порта Дурбан в провинцию Гаутенг. Новый трубопровод обеспечит быструю доставку нефти на нефтеперерабатывающие комбинаты провинции Гаутенг, что в свою очередь обеспечит потребности центральной части страны в топливе.

Вследствие ограниченности собственных энергетических ресурсов ЮАР исторически придает большое значение диверсификации источников энергии. Особое внимание уделяется альтернативным источникам транспортного топлива, составляющего наиболее значительную долю в энергетических потребностях страны. Уже с 20г. в ЮАР применялись технологии добавления биоэтанола в бензин, однако к 60г. вследствие падения международных цен на нефть дальнейшее развитие данного направления потеряло актуальность.

В свете тенденции роста цен на нефтяном рынке возрождается интерес к производству биотоплива со стороны как правительства, так и коммерческого сектора. Еще одним движущим фактором является вступление в силу в 2005г. Киотского протокола, к которому ЮАР присоединилась в 2002г. Несмотря на то, что до 2012г. КП не накладывает никаких ограничений на развивающиеся страны, правительство Южной Африки постепенно снижает уровень выброса парниковых газов, чтобы к 2012г. минимизировать возможные издержки, связанные с распространением действия КП и на ЮАР в т.ч.

Для ЮАР, как страны, принимавшей в 2002г. саммит по устойчивому развитию, особое значение имеет реализация принятого по его итогам Йоханнесбургского плана действий, который призывает к разработке технологий возобновляемой энергии, включающих такие источники, как биотопливо.

В дек. 2006г. кабинет министров одобрил первоначальный проект национальной стратегии в области биотоплива, которую планируется окончательно утвердить к середине 2007г. Данный документ был подготовлен созданной в 2005г. во главе с министерством по минеральным ресурсам и энергетике рабочей группой по биотопливу, в состав которой также вошли представители казначейства, министерства по науке и технике, торговли и промышленности, сельского хозяйства, общественных работ, провинциального и местного самоуправления, транспорта, водного и лесного хозяйства, администрации президента. Реализация данной стратегии открывает перспективы для

развития многомиллионной индустрии, способной создать 55 тыс. новых рабочих мест.

Примером, на который ориентируются южноафриканцы, является опыт Бразилии, где добываемый из сахарного тростника этанол покрывает до 20% потребностей страны в жидком топливе. ЮАР исходит из необходимости господдержки данной отрасли. Казначейство уже одобрило систему налоговых льгот, призванных стать стимулом для развития отрасли — компаниям, занимающимся производством этанола и биодизеля, гарантирован возврат налога до 40%. Кроме того, правительство имеет в виду создать особый режим преференций для компаний с основной долей капитала, принадлежащего африканцам, что соответствует общенациональной политике Black economic empowerment. Предполагается, что к 2013г. нормой станет наличие 4,5% биотоплива в составе продаваемого конечному потребителю бензина и дизельного топлива. Бензин должен будет состоять на 8% из этанола, изготавливаемого на основе таких зерновых, как маис, а дизельное топливо будет смешиваться с 2% биодизеля, производимого на основе масличных семян типа подсолнуха. Для обеспечения нужд биотопливной промышленности в зерне и масличных культурах потребуется 1,3 млн. га земли.

По оценкам министерства минеральных ресурсов и энергетики ЮАР, все это потребует возведения 10 заводов, перерабатывающих биотопливо, общей стоимостью 1 млрд.долл. Производство биотоплива планируется развивать на использовании дешевых, высокоурожайных с/х культур, большая часть которых не относится к продовольственным. 14% территории ЮАР пригодны для земледелия, из которых только 10% имеют ирригационные сооружения. На ирригацию с/х земель уходит до 60% потребляемых страной водных ресурсов.

Авторы проекта стратегии считают, что избыточное производство маиса и сахарного тростника, характерное для последних лет в ЮАР, при переработке в этанол, могло бы покрыть до 5% национальных потребностей в бензине. Предполагается освоение земель, относившихся ранее к экономическим отсталым бантустанам. Правительство уже определило 3 млн. гектар земель, пригодных для использования в данных целях.

Природоохранные организации скептически оценивают планы использовать в качестве одного из основных источников сырья для производства биотоплива маис, являющийся главным компонентом в рационе беднейших слоев южноафриканцев. По мнению природозащитников, такой подход может негативно отразиться на продовольственной безопасности страны.

## Газоуголь

Южноафриканская компания «Сасол» — мировой лидер по производству синтетического топлива из каменного угля и сжиженного газа. В ЮАР уже несколько десятилетий успешно работают три ее завода на территории гигантского индустриального комплекса в 13 кв.км., в 150 км. от г.Йоханнесбург (в г.г. Сасолбург и Секунда). На своих предприятиях «Сасол» производит 1,5 млрд.бар. синтетического топлива в год.

Первые шаги по созданию в Южной Африке промышленного производства, которое позволяло

бы из каменного угля и природного газа получать горючее, были сделаны еще в 1927г., когда парламент страны принял решение о начале исследований в данной области. Разработанная технология «Фишер-Тропш», названная так по имени двух немецких инженеров, привела к созданию в 1950г. Южноафриканской корпорации по производству топлива из угля и газа («Сасол»). Технология была разработана в те годы, когда из-за международных санкций режима апартеида ООН ввела эмбарго на поставки нефти в ЮАР, а собственных месторождений «черного золота» в стране до сих пор не обнаружено. Технология «Фишер-Тропш» позволяет превращать уголь и газ в жидкое топливо при соблюдении норм охраны окружающей среды. Синтетическое топливо содержит меньше вредных для окружающей среды выхлопных газов, чем горючее из сырой нефти.

Товарооборот «Сасол» за 2006г. вырос на 22% по сравнению с 2005г. и составил 10 млрд.долл., текущая прибыль увеличилась на 44% и теперь составляет 3 млрд.долл. Акции компании успешно котируются на мировых фондовых биржах, и за 2006г. их цена выросла на 31%, а рыночная капитализация компании оценивается в 26,39 млрд.долл., что на 53% больше показателя 2005г.

«Сасол» по своей структуре является холдингом и включает в себе шесть основных компаний:

- «Сасол Майнинг» — занимается разработкой месторождений, добывает 46 млн.т. угля в год на шахтах в Секунде и Сасолбурге для южноафриканских перерабатывающих заводов. Годовой товарооборот в 2006г. составил 780 млн.долл., текущая прибыль — 170 млн.долл.;

- «Сасол Синфьюел» — производитель синтетического топлива из сжиженного газа и каменного угля. Именно данное предприятие использует технологии «Фишер-Тропш», благодаря которым «Сасол» получает не только горючее, но и множество необходимых для бытовых целей химических соединений, включая этилен, пропилен, аммиак, растворители и фенольные смолы. Годовой товарооборот компании в 2006г. составил 3,5 млрд.долл., текущая прибыль — 2 млрд.долл.;

- «Сасол Ойл» — производство и реализация топлива, дорожного биндера, смазочных масел. Основной продукцией является бензин, дизель, топливо для реактивных двигателей, керосин, мазут, битум, автомобильные и промышленные масла. Годовой товарооборот компании в 2006г. — 4,5 млрд.долл., текущая прибыль — 350 млн.долл.;

- «Сасол Газ» — распределение и продажа природного газа из Теманского газового месторождения в Мозамбике. Предприятие обеспечивает газом провинции ЮАР Гаутенг, Мпумаланга, Фри-Стейт и Квазулу-Наталь. Годовой товарооборот компании в 2006г. — 450 млн.долл., текущая прибыль — 218 млн.долл.;

- «Сасол Технолоджи» — исследования в сфере новейших технологий, управление и введение в эксплуатацию новых заводов «Сасол»;

- «Сасол Файненсинг» — распределяет прибыль компании «Сасол», занимается вопросами ликвидности корпорации и управлением рисками, осуществляет разработку финансовых стратегий.

Помимо перечисленных выше компаний в холдинг входят предприятия, занимающиеся проектами «Сасол» в сфере международных отношений («Сасол Петролиум Интернешнл», «Сасол Синфью-

юелз Интернешнл»), а также фирмы, производящие не основную химическую продукцию «Сасол» («Сасол Полимере», «Сасол Солвентс», «Сасол Нитро», «Сасол Вокс», «Мерисол»).

«Сасол» удовлетворяет 28% потребности страны в горючем, производит 150 наименований химических продуктов из исходного каменноугольного сырья: моющие средства, краски, парфюмерия, фармацевтика, химудобрения, катализаторы, компакт-диски, кабели, синтетические ковры, пищевые пленки.

«Сасол» планирует строительство второго завода по производству метилизобутилкетона в Сасолбурге, что увеличит производство данной продукции вдвое (и составит 60 тыс.т. в год), а также рассматривает возможность создания в Секунде второго завода по переработке каменного угля с мощностью производства 80 тыс.бар. топлива в день. Данный проект находится на стадии разработки и его осуществление будет стоить 7 млрд.долл.

Компания «Сасол» подписала соглашение с Центральным фондом энергетики о проведении технико-экономического обоснования для строительства завода по производству биодизтоплива из сои. Планируется, что мощность предприятия достигнет 125 млн. л. биотоплива в год.

Больше половины товарооборота компании «Сасол» приходится на внутренний рынок, но наиболее активными по взаимодействию с корпорацией «Сасол» являются европейские, африканские и североамериканские предприятия. Растет интерес к успешно применяемой «Сасол» технологии выработки бензина из угля и газа, что объясняется небывало высокими мировыми ценами на сырую нефть.

В июне 2006г. «Сасол» подписал с китайской корпорацией «Шенуа» два соглашения о проведении в регионах Китая сбора и анализа исходных данных о возможности строительства заводов по производству топлива из угля на основе технологии «Фишер-Тропш». Стоимость каждого завода составит 5 млрд.долл. Предприятия будут расположены в провинции Шэньси и в Нинсяуэйском автономном районе, где имеются богатые месторождения каменного угля. Мощность производства на каждом заводе составит 70-80 тыс.бар. синтетического топлива в день, что в сумме будет равно нынешнему уровню производства на всех предприятиях «Сасол» в ЮАР. Правительство Китая заинтересовано в строительстве и введении в эксплуатацию этих заводов к 2012г. Одновременно идут переговоры об осуществлении аналогичных проектов в США.

«Сасол» в качестве одной из перспектив расширения своей деятельности также рассматривает возможность использования технологий «Фишер-Тропш» в Индии, которая импортирует 70% используемой сырой нефти, обладая при этом 253 млрд.т. разведанных запасов угля. «Сасол» и индийская промышленная корпорация «Тата Групп» в начале 2007г. провели переговоры о возможности строительства на территории Индии завода по производству топлива из угля.

Что касается строительства заводов по производству топлива из сжиженного газа, после успешно реализованного предприятием «Сасол Шеврон» проекта в Катаре, данная компания активно занимается строительством такого же завода в Нигерии, стоимость которого оценивается в 1 млрд.долл.

«Сасол Шеврон» является совместным предприятием «Сасол» и американской корпорации «Шеврон Тексако». Используя технологии «Сасол» и производственные мощности «Шеврон Тексако», «Сасол Шеврон» имеет огромный потенциал для создания заводов по переработке природного газа в синтетическое топливо в разных странах. Совершенствование технологий «Сасол» по переработке угля и природного газа в жидкое топливо увеличат объем производства синтетических нефтепродуктов в ЮАР на 20% в ближайшие 10 лет. 15% от общего импорта ЮАР приходится на долю нефтепродуктов.

## Горнодобыча-2006

Для ЮАР, обладающей богатыми и разнообразными природными ресурсами, горнодобывающая промышленность является одной из наиболее важных отраслей экономики. В рамках новой политики Претории Black Economic Empowerment южноафриканское правительство приняло решение к 2014г. сосредоточить 26% мощностей данной отрасли в руках компаний, принадлежащих представителям коренного населения страны. Наряду с этим правительство предложило ввести экспортные пошлины на вывоз производимых в ЮАР сырьевых материалов, на сырые алмазы — в 8%. Такие меры призваны стимулировать более активное, чем развитие национальной перерабатывающей промышленности.

В южноафриканском производстве различного минерального сырья наблюдаются неоднородные тенденции. С одной стороны, золотодобыча в стране последовательно сокращается ввиду исчерпания огромных ресурсов руд на месторождениях, расположенных на возвышенности Витватерсгранд. С другой стороны, производство металлов платиновой группы, хрома, железной руды и угля стабильно увеличивается, чему в последнее время способствует высокий спрос на указанные сырьевые материалы со стороны потребителей в Китае и Индии.

Золото. После достижения весьма высоких показателей в добыче золота в 70гг.-начале 80гг. производство этого металла в ЮАР неуклонно сокращалось. Снижение ускорилось после завершения к 2000г. консолидации 40 разрозненных золотых рудников в 4 крупные золотодобывающие компании: AngloGold Ashanti, Gold Fields, Harmony Gold Mining и DRDGold. За последние 7 лет добыча золота на подземных рудниках этих четырех крупных южноафриканских продуцентов упала на 35% (без учета покупки или продажи активов).

Наблюдаемое повышение цен на золото оказало в некотором роде парадоксальное воздействие на положение южноафриканских золотодобывающих компаний. В 2005г. курс рэнда относительно доллара был сравнительно высоким, что отрицательно сказалось на прибылях рудников, чьи издержки определяются в рэндах. В то время как подорожание золота во многих странах способствовало расширению геологоразведочных работ на этот металл, в ЮАР подобный процесс был осложнен тем, что здесь имеется только весьма ограниченное число территорий, которые еще не были исследованы на наличие драгоценных металлов.

В результате все золотодобывающие компании страны концентрируют внимание на поиске золота и строительстве новых рудников в еще не осво-

енных районах, хотя это в значительной степени затрудняется постоянным контролем со стороны государства. Осуществляется строительство крупного золотого рудника South Deep, расположенного в 50 км. к западу от Йоханнесбурга и принадлежащего на паритетных началах компаниям Barrick Gold и Western Areas. Строящийся рудник имеет экстремальную глубину, и его сооружение практически с самого начала сопровождается техническими и финансовыми проблемами.

На месторождении Free State компания Harmony Gold Mining вывела на проектную мощность рудник Target и оценила возможности его потенциального расширения.

AngloGold Ashanti на принадлежащих ей южноафриканских рудниках производит 45% всего добываемого ею золота (в 2005г. – 174 т.), но ее программа проведения геологоразведочных работ осуществляется в основном за пределами ЮАР. В 2006г. компания планировала, что ее суммарное производство составит 180-187 т. металла, но пересмотрела эти показатели в сторону уменьшения в связи с проблемами на руднике Geita в Танзании.

66% всего золота, выпускаемого компанией Gold Fields, приходится на ее рудники в ЮАР. Компания сталкивается с производственными и техническими проблемами на руднике Kloff. На ее руднике Driefontein производство золота остается стабильным. На выпуск золота на руднике Beatrix негативное влияние оказало снижение тоннажа добываемого сырья на участке с более богатой рудой.

Gold Fields стала конкурентом компании Harmony Gold в борьбе за контроль над Western Areas, а следовательно, и над долей последней в руднике South Deep. К концу июня 2006г. Gold Fields имела 18,9% акций компании Western Areas, а Harmony Gold – 29%.

В ЮАР добыча золота в 2006г., по оценке Геологической службы США, составила 270 т., снизившись с 295 т., зафиксированных в 2005г. Ожидается, что в 2007г. восстановится уровень содержания золота в руде, добываемой на втором по величине южноафриканском руднике Driefontein, а также значительно увеличится производство металла на новом руднике Moab Khotsonг компании AngloGold Ashanti. С 2008г. Harmony Gold намерена начать эксплуатацию 5 новых предприятий.

Не входящие в «большую четверку» компании Great Basin Gold, Simmer and Jack Mines и Aflase Gold также имеют проекты по расширению золотодобывающих мощностей, которые планируется осуществить в 2008-10гг.

Производство золота на южноафриканских рудниках, в кг.

	2005г.	2006г., янв.-сент.
Всего <sup>1</sup> .....	199514 .....	137148 .....
Driefontein .....	32339 .....	22574 .....
Kloff .....	29321 .....	20940 .....
Great Nogligwa .....	21548 .....	14479 .....
Beatrix .....	18909 .....	14047 .....
Mponeng .....	15921 .....	13954 .....
TauTona .....	15586 .....	11075 .....
Kopaneng .....	14993 .....	10229 .....
Evander .....	10345 .....	5538 .....
Randfontein .....	8847 .....	6774 .....
Tau Lekoa .....	8254 .....	4085 .....
Free State .....	7942 .....	4981 .....
Elandskraal .....	6349 .....	3699 .....

Blyvoor .....	4080 .....	2659 .....
Savuka .....	3929 .....	2114 .....
South Deep .....	3454 .....	
Northwest .....	1151 .....	

<sup>1</sup>Итого по перечисленным рудникам.

Железная руда. По добыче железной руды ЮАР занимает 7 место в мире. В 2005г. ее производство в стране, по данным Геологической службы США, составило 40 млн.т., а в 2006г., по предварительной оценке, сохранилось на том же уровне.

В ЮАР компания Kumba Resources обладает измеренными и предполагаемыми ресурсами железной руды в 3,2 млрд. т., тем не менее она является относительно некрупным поставщиком данного сырья на мировой рынок. Компания предполагала осуществить расширение путем приобретения ресурсов австралийского проекта Hore Downs, но переговоры с его владельцами не имели успеха. Надежды на расширение за счет зарубежных ресурсов связаны с Сенегалом.

Принадлежащий компании Kumba рудник Sishen, расположенный на севере Капской пров., является вторым по величине в мире железорудным горнодобывающим предприятием. В 2006-07гг. осуществлялось расширение его мощностей (по плану – в 1,5 раза), для чего потребовалось вложение 3,6 млрд. рэндов. Ожидалось, что к середине 2007г. соответствующие работы будут завершены.

В 70 км. к югу от рудника Sishen расположен проект Sishen South, на котором изучается возможность открытой разработки группы рудных тел при соблюдении экологических требований. Однако компания Kumba отмечает, что устойчиво высокий курс рэнда вызвал снижение активности осуществления многих экологических проектов, в том числе и Sishen South, ввиду их чувствительности к колебаниям прибыли, выраженной в рэндах, относительно первоначально вложенных инвестиций. По этой причине проект по расширению Sishen получил преимущество по сравнению с проектом строительства Sishen South. Kumba полагает, что Sishen South по-прежнему остается привлекательным проектом. Она намерена к 2010г. довести годовое производство высококачественной Sishen-руды до 9 млн.т. для отгрузки на экспорт при капиталовложениях 2,2 млрд. рэндов.

В пров.Лимпопо, где ресурсы железной руды на руднике Thabazimbi близки к выработке, оцениваются возможности добычи низкосортного железнняка на проекте Phoenix. Если исследования окажутся результативными, то этот проект может обеспечить производство 2-3 млн.т. железной руды в год для продажи компании Mittal Steel и компенсировать недостаток сырья с рудника Thabazimbi.

Марганцевая руда. По добыче марганцевой руды ЮАР занимает 1 место в мире. В 2005г. ее производство в стране, по данным Геологической службы США, составило 2,1 млн.т., а в 2006г., по оценке, повысилось до 2,2 млн.

Хотя в пустыне Калахари (на севере Капской пров.) содержится 80% всех известных в мире запасов высокосортной марганцевой руды, южноафриканские производители марганца продолжают выражать беспокойство относительно уровня своего производства и прибылей.

Компания Samancog (более крупный из двух национальных производителей марганцевой руды) снизила ее выпуск за год, закончившийся 30 июня

2006г., до 2,3 млн.т. с 2,5 млн. в пред. фин.г. Компания эксплуатирует рудники Wessels и Mamatwan в Капской пров. По последним оценкам, измеренные и исчисленные запасы руды на Wessels составляют 22 млн.т. со средним содержанием марганца 37,5%, а на Mamatwan — 9,9 млн.т. (48% Mn).

Assmang, которой совместно владеют African Rainbow Minerals (ARM) и Assore, добывает 1,4 млн.т. марганцевой руды в год на своих подземных рудниках Nchwaning и Gloria. В 2004г. в результате переоценки запасов руды на этих рудниках их объем был пересмотрен в сторону увеличения со 119,4 до 130 млн.т. Ресурсы при этом также повысились со 156 до 631 млн.т.

Хром. ЮАР является также крупнейшим в мире продуцентом хромовой руды. По данным Геологической службы США, ее добыча в стране составила 7,5 млн.т. (в мире — 19,3 млн.), а в 2006г., по оценке, повысилась до 8 млн.

Доля ЮАР в мировых запасах хромита оценивается в 80%. Страна обладает ресурсами хрома, достаточными для удовлетворения мирового спроса со стороны продуцентов стали в течение нескольких сотен лет.

Различные компании, занятые в хромовом секторе южноафриканской добывающей промышленности, осуществляют расширение действующих мощностей и сооружение новых.

В конце 2005г. базирующаяся в Лондоне компания International Ferro Metals (IFM) начала строительство завода по выпуску феррохрома в Северо-Западной провинции ЮАР (при вложении 1,1 млрд. рэндов). Ожидается, что это предприятие годовой производительностью 267,4 тыс.т. будет выведено на проектную мощность в 2007г.

Добывающая компания Merafe Resources объединилась с Xstrata plc и укрупнила свои предприятия на базе принадлежащих ей 6 хромовых рудников и 18 печей по выплавке феррохрома.

Компании African Rainbow Minerals и LionOre Mining International, совместно владеющие никелевым рудником Nkomati в пров.Лимпопо, решили возобновить здесь добычу хромовой руды в объеме 60 тыс.т. в месяц и на месте осуществлять ее переработку (проект потребует 2,2 млн.долл.).

Тяжелые минеральные пески. В 2005г. на расположенном на западном побережье ЮАР предприятии Namakwa Sands, принадлежащем компании Anglo American, переработка руды несколько снизилась по сравнению с 2004г. (с 18,6 до 18,1 млн.т.). Производство ильменита сократилось с 320,6 до 316,1 тыс.т. Однако при этом выпуск рутила повысился с 23,7 до 29,1 тыс.т., а циркона — со 119,1 до 128,6 тыс.

На Namakwa осуществляется проект по расширению к 2008г. производства рутила и циркона соответственно на 26 и 20%.

Компания Tiscor Pty (со штаб-квартирой в Австралии) завершила инженерные работы на руднике Fairbreeze, находящемся в северной части побережья пров.Натал (ЮАР), в 20 км. к югу от ее предприятия Hillendale. Производство на новом руднике предполагается начать в середине 2007г., и оно должно восполнить сокращение выпуска продукции на Hillendale, вызванное обеднением руд месторождения.

В конце 2005г. сообщалось, что суммарные запасы сырья на руднике Hillendale оцениваются в 48,7 млн.т. со средним содержанием ильменита

3,8%. В 2005г. здесь было выпущено 37 тыс.т. ильменита, 47 тыс.т. циркона и 23 тыс.т. рутила.

На Fairbreeze запасы составляют 229 млн.т., в которых содержится в среднем 3,6% ильменита. На востоке Капской пров. компания владеет месторождением с запасами сырья в 239 млн.т. при среднем содержании ильменита 4,5%. Компании Rio Tinto принадлежит 50% акций предприятия группы Richard Bay Minerals в северной прибрежной части пров.Натал, но она больше ориентирована на добычу других ископаемых. Richard Bay Minerals осуществляет разработку песчаных дюн по соседству с экологически чувствительными влажными почвами заповедника Сент-Лусия, однако мало что известно о ее деятельности в этой области. Согласно вебсайту компании, здесь производится 1,9 млн.т. продукции в год, 95% которой экспортируется, что соответствует 25% рыночной доле для титанового шлака, рутила, высокочистого чугуна и циркона. Природные ресурсы Richard Bay Minerals постепенно истощаются и группа занимается поиском альтернативных источников сырья на Мадагаскаре.

По производству ильменита, рутила и циркона ЮАР занимает 2 место в мире (после Австралии). По оценке Геологической службы США, в 2006г. добыча ильменита в ЮАР в целом повысилась до 893 тыс.т. с 867 тыс. в 2005г., рутила — до 108 тыс.т. (со 105 тыс.), а циркона и бадделеита — до 310 тыс.т. (с 305 тыс.).

Уголь. Южноафриканский уголь, как правило, обладает более низким качеством и меньшей теплотворной способностью, чем уголь, залегающий в других странах. ЮАР числится в ряду его лидирующих экспортеров. В авг. 2006г. компания Richard Bay Coal Terminal решила на расширение мощностей, которое потребует 1,2 млрд. рэндов и позволит к середине 2009г. увеличить годовой экспорт угля с теперешних 72 млрд. т. до 91 млрд.

Компания Anglo Coal обладает достоверными и вероятными запасами энергетического угля, предназначенного для электростанций ЮАР, в 824 млн.т. со средней теплотворной способностью 4360 ккал/кг. Ее достоверные и вероятные запасы угля для экспортных поставок оцениваются в 450 млн.т. (6230 ккал/кг), а для национального производства синтетического топлива — в 106 млн.т. (4820 ккал/кг). Принадлежащие компании запасы угля металлургического сорта имеют значительно меньший объем — 8 млн.т. при средней теплотворной способности 6510 ккал/кг.

В 2005г. выпуск угля компанией характеризовался следующими данными (млн.т.): энергетический для внутреннего рынка электроэнергии — 34,3, энергетический для отгрузок на экспорт — 20,3 и коксующийся также для экспортных поставок — 2,3.

В дополнение к достоверным и вероятным запасам Anglo Coal обладает ресурсами угля в 2455 млн.т. со средней теплотворной способностью 4490 ккал/кг. Этих ресурсов достаточно для поддержания теперешних и даже более высоких темпов добычи в течение многих десятилетий.

Уран. Подорожание урана меняет перспективы ЮАР как продуцента этого металла — если не на базе существующих рудников, где уран извлекается в качестве побочного продукта производства золота, то на предприятиях, которые предполага-

ется сооружать на основе новых и старых проектов.

Несколько геологоразведочных компаний проводят повторную разведку безуспешно исследованного 30 лет назад месторождения Каргоо. Более вероятными для производства урана в любом количестве являются некоторые участки бассейна Witwatersrand Basin, особенно зона Klerksdorp.

В середине 2006г. компания SXR Uranium One (бывшая Afrikaner Lease) сообщила о позитивных результатах изучения возможности эксплуатации старого рудника Dominion вблизи г.Клерксдорп. По оценке компании, вероятные запасы урана здесь составляют 14227 т.

Приступить к добыче сырья предполагалось в начале 2007г. В осуществлении проекта это должно было стать первым этапом, рассчитанным на 11 лет эксплуатации предприятия; для его реализации понадобятся капиталовложения в 180 млн.долл. При текущих ценах на уран затраты на осуществление проекта окупятся за 5 лет.

Второй этап, в отношении которого сейчас имеются только общие соображения, потребует инвестиций в 98 млн.долл., которые позволят продлить срок эксплуатации рудника еще на 19 лет при условии сохранения текущего уровня производства.

Добыча урана вносит относительно небольшой вклад в прибыли крупных золотодобывающих компаний страны. По оценке AngloGold Ashanti, ее южноафриканские рудники содержат запасы урана в 13920 т.

Ванадий. По добыче ванадия ЮАР занимает первое место в мире. По данным Геологической службы США, в 2005г. его производство в стране составило 25 тыс.т., а в 2006г., по предварительной оценке, осталось стабильным.

В рамках избранной в ЮАР стратегии, направленной на продажу не основных активов, в середине 2006г. Anglo American осуществила продажу 79% пакета акций компании Highveld Steel & Vanadium российской фирме Evraz. Первый этап сделки заключался в продаже равных 24,9% долей покупателям в лице Evraz и Credit Suisse («склад» долей для Evraz). Фирма Evraz получила право на покупку у Anglo American оставшейся 29,2% доли Highveld и 24,9% доли у Credit Suisse через отдельное опционное соглашение.

В таких условиях производство ванадия компанией Highveld в 2005г. продолжало снижаться, несмотря на рекордно высокие цены на этот металл в I пол. года. Выпуск ванадиевого шлака снизился в 2005г. до 66,75 тыс.т. (в 2004г. — 67,59 тыс.). Производство пентоксида ванадия фирмой Vantech (дочерней по отношению к компании Highveld) сократилось в 2005г. до 9618 т. (9869 т. в 2004г.). Это снижение в известной мере было вызвано преобразованиями, осуществляемыми на заводе. Е.П. Ефанова, к.ф.-м. н., с.н.с. ВНИКИ. БИКИ, 12.5.2007г.

## Горнодобыча-2005

Долгосрочная инвестиционная привлекательность ЮАР зависит от того, когда и в каком виде будет принят в этой стране закон о роялти для горной промышленности (Mining Royalties Bill). Закон о роялти должен стать следствием согласования многих интересов и выражением консолидированной национальной экономической поли-

тики. Открытое обсуждение вопроса о роялти в очередной раз состоялось на сент. конференции Global Mining Transformation 2005 в Кейптауне. Там, выступили новый министр минеральных ресурсов и энергетики госпожа Линдиве Хендрикс (Lindiwe Hendricks) и глава SARS — налоговой службы ЮАР — Прэвин Гордан (Pravin Gordhan). Оба подтвердили, что новый закон в 2005г. не будет не только принят, но, видимо, даже представлен правительством. Гордан особо подчеркнул, что правительство открыто для дискуссий, которые, впрочем, идут уже давно.

Официальный предварительный вариант, так называемый «драфт» закона, предполагает налогообложение от 1% до 8% оборота, в зависимости от вида ресурса. Для дефицитных в ЮАР нефти и газа роялти предполагается установить на уровне 1%, на уголь — 2%, золото — 3%, платину — 4%, алмазы — на максимальном уровне 8%. Правительство планирует использовать роялти для управления инвестициями в добывающую промышленность — стимулировать инвестиции в те отрасли, которые считаются приоритетными для развития национальной экономики. Принятие закона о роялти состоится только тогда, когда в общих чертах будут определены принципы развития национальной добывающей промышленности и расставлены соответствующие приоритеты.

В ЮАР идет процесс переоформления лицензий для горнодобывающих компаний. Все ресурсы объявлены собственностью государства, и получить или возобновить свои права на их добычу компании могут теперь только при соблюдении целого ряда специфических условий, среди которых передача 26% акций (до конца 2009г.) в собственность представителей чернокожего населения страны. Видимо, роялти будут введены как раз к тому моменту, когда оформление новых лицензий и частичный передел собственности будут близки к завершению. В Законе можно будет учесть интересы новых крупных собственников. И в заявлениях официальных лиц 2009г. чаще всего упоминается в качестве начала действия нового законодательства.

Уже сейчас дискуссии вокруг закона начинают влиять на инвестиционную привлекательность тех или иных отраслей. Заставляют De Beers искать возможности для диверсификации бизнеса: как по географии, так и по отраслям. Компания рассматривает варианты инвестирования в добычу урана. В тек.г. правительственные чиновники, предприниматели и эксперты активно обсуждают, какие меры необходимо принять для реанимации золотодобывающей промышленности. Истощение традиционных месторождений на фоне сильного ранда привело к тому, что уровень добычи упал до 37% от максимального уровня в 1000 т. в год, достигнутого в 1970гг. Введение сравнительно низкого уровня налогообложения в золотодобывающей промышленности будет способствовать повышению ее инвестиционной привлекательности.

Добывающие компании настаивают на том, что базой для уплаты роялти должна быть прибыль, а не оборот. В таком случае сама идея роялти теряет смысл, и речь стоит вести просто о новой форме налогообложения прибыли добывающих компаний. Внутри самой исполнительной власти ЮАР существуют тактические и стратегические разногласия по поводу вопроса о роялти и политики в от-

ношении добывающих компаний вообще. Критическое отношение к предложенной схеме взимания роялти со стороны Комиссии по конкуренции. Комиссия в своей критике ссылается на главу 2 Закона о конкуренции ЮАР 1998г. и предупреждает о неминуемом снижении глобальной конкурентоспособности ЮАР в случае введения роялти: «ЮАР богата различными видами минерального сырья, но ни один из них не уникален. Такие страны как Австралия, Канада, Бразилия, Мексика, Чили и Россия обладают не менее привлекательными запасами для горнорудной промышленности, так же как и страны в нашем ближайшем окружении. ... Налоговая нагрузка на добывающие компании в ЮАР и без рояли выше, чем в таких странах как Чили и Канада...».

Кроме своей общей неоднозначности, «драфт» закона о роялти содержит и целый ряд особенностей, которые могут показаться недоработками. Решением министра то или иное месторождение может быть полностью или частично освобождено от роялти, если будет признано истощенным (marginal). При этом четких критериев «истощенности» в Законе не прописано. Российскому читателю можно не объяснять, насколько при таком подходе повышается взяткоемкость закона.

Вопреки распространенному мнению, добывающая промышленность уже давно не вносит решающий вклад в бюджет ЮАР. В минувшем фин.г. налоговые поступления от отрасли составили только 4,7% доходной части бюджета (в 2000/1 фин.г. было 15%). Уровень занятости в добывающей промышленности (500 тыс. чел.) делает ее социально значимой, — проблему безработицы через развитие добывающей промышленности не решить. Основное значение отрасли — в глобальном влиянии, которое она дает ЮАР в решение некоторых экономических и политических вопросов на мировом уровне.

В силу этих и ряда других причин введение роялти представляется в большей степени символическим, даже идеологическим актом. В процессе дальнейшей дискуссии правительства с компаниями уровень отчислений будет, скорее всего, снижен, или введение роялти будет компенсировано снижением налоговых отчислений по другим статьям, дальнейшим снижением налога на прибыль корпораций — с нынешнего уровня в 29%. Важнее для правительства продемонстрировать компаниям и населению, что природные ресурсы теперь принадлежат всему народу ЮАР и народ имеет, по этой причине, законное право на ренту.

Можно ожидать теперь, что правительство ЮАР будет пропагандировать и экспортировать свои идеи насчет природной ренты за пределы национальной территории. Жесткое отношение правительства к добывающим компаниям в других странах Африки объективно компенсирует падение инвестиционной привлекательности самой ЮАР. Аналогичных советов стоит ждать и представителям российского правительства.

Долгое время международные добывающие компании намеренно провоцировали конкуренцию между национальными правительствами за предоставление максимально льготных условий для разработки месторождений. Возможно, левое правительство в ЮАР собирается запустить в мировом масштабе обратный процесс: цепную реакцию по введению природной ренты и ужесточе-

нию условий для инвесторов. В этом деле главное — действовать согласованно. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 5.9.2005г.

## Драгметаллы

В 2005г. на фоне роста производства платины в ЮАР выпуск рутения и иридия в стране также увеличился. Однако в условиях растущего промышленного и спекулятивного спроса на рутений и иридий того количества рафинированного металла, которое имелось в наличии на мировом рынке, оказалось недостаточно для предотвращения его подорожания, начавшегося со II кв. пред.г. Цены рутения в 2005г. поднялись с 55 до 87 долл./унц., а иридия — со 145 до 195 долл.

Мировой спрос на рутений в 2005г. вырос на 17% — до 24,5 т. за счет его повышения со стороны электронной промышленности. Продажи металла химической промышленности несколько снизились, но все еще оставались выше среднего уровня, наблюдавшегося в течение целого ряда предшествовавших лет.

Увеличение мирового спроса на иридий в 2005г. было более умеренным и составило 3% (рост до 3,86 т.), причем его повышение отмечалось во всех основных сферах потребления этого металла.

Отраслевая структура мирового спроса на рутений и иридий, в т.

	2004г.	2005г.
Рутений.....	20,90	24,51
Электронная промышленность.....	12,07	15,74
Химическая промышленность.....	3,83	3,64
Электрохимическая промышленность.....	2,99	2,99
Прочие сферы.....	2,02	2,15
Иридий.....	3,73	3,86
Электронная промышленность.....	0,93	0,96
Электрохимическая промышленность.....	0,84	0,87
Химическая промышленность.....	0,78	0,81
Прочие сферы.....	1,18	1,21

Закупки рутения для использования в электронной промышленности в 2005г. резко возросли (на 30,4% — до 15,74 т.). Существенно увеличилось потребление этого металла в производстве жестких дисков, чему способствовал значительный рост продаж потребительского электронного оборудования. Добавление рутения к материалам для изготовления дисков позволяет производителям преодолеть имевшийся ранее лимит емкости памяти. В данной сфере наблюдалось крупномасштабное накопление складских запасов рутения, поскольку производители жестких дисков в ожидании дальнейшего повышения спроса формировали свои запасы, пользуясь возможностью приобретения металла в период его относительно низких и стабильных цен.

Рост спроса на рутений в электронной промышленности стимулировался также расширением использования этого металла в производстве панелей плазменных дисплеев, конкурирующих с жидкокристаллическими дисплеями на рынке телевизоров с крупноформатными экранами. Качество изображения, даваемого плазменными дисплеями, производители могут повысить путем введения рутения в проводящую пасту, наносимую на внутреннюю поверхность экрана. Увеличилось потребление рутения в изготовлении проводящих паст, используемых в компонентах резисторов.

Продажи рутения химическим компаниям в 2005г. немного снизились с высокого уровня, наблюдавшегося в течение предшествовавших 2 лет. В

пред.г. наблюдалась понижающаяся тенденция в закупках катализаторов на основе рутения для использования в производстве таких химикатов, как мышьяковая кислота, поскольку в эксплуатацию вводился меньший объем соответствующих производственных мощностей, чем в 2004г.

Масштабы использования рутения в электрохимической промышленности в 2005г. не изменились по сравнению с 2004г., тогда как потребление иридия в указанной сфере увеличилось на 3,6%. Это было вызвано тем, что в хлор-щелочном производстве осуществляется постепенный переход от применения рутениевого покрытия анодов к иридий-рутениевому.

Спрос на иридий в электронной промышленности в 2005г. повысился на 3%. Основной сферой потребления этого металла в данной отрасли является изготовление тиглей, используемых в производстве высококачественных монокристаллов. Спрос на металл в этой сфере в основном концентрируется в Северной Америке, где расширение продаж применяемых в медицине сканеров для позитрон-эмиссионной томографии стимулировало рост производства скинтилляционных кристаллов.

В 2005г. наблюдалось также умеренное увеличение продаж иридия химической и автомобильной отраслям промышленности. Иридий вместе с рутением используется в катализаторах, применяемых в производстве мышьяковой кислоты. Расширяется его потребление в изготовлении электродов свечей зажигания. БИКИ, 19.10.2006г.

## Золото-2007

Мировые цены на золото в 2006г. поддерживались на весьма высоком уровне, при этом среднегодовая цена составила 603,77 долл/унц., увеличившись по сравнению с 2005г. на 36%. Деятельность инвесторов, существенно расширившаяся в 2006г., вновь явилась основной движущей силой движения цен. При этом значительно повысилась роль как фондов, так и рынков физического металла.

В отношении цен теперешняя ситуация на мировом рынке золота и внешние условия, в которых она складывается, во многом напоминают те, что наблюдались 40 лет назад. При этом, однако, имеется и ряд отличий, главным из которых является то, что в 1967г. золото не покупалось и не продавалось на «свободном» рынке. Тем не менее сейчас, как и тогда, ситуация в целом способствует дальнейшему подорожанию металла.

Официальная цена на золото в 1967г. составляла 35 долл/унц., что с учетом инфляции соответствует теперешним 210 долл/унц. Как полагают эксперты GFMS, это дает основание считать, что в настоящее время рынок находится на более продвинутом этапе цикла, чем в 1967г. Действительно, до 1974г. цены на металл в реальном выражении росли и в итоге превысили средний уровень 2007г. Затем на два года они снизились, с тем чтобы под действием спекулятивных процессов в 1978-80гг. вновь восстановиться и в результате достичь своего исторического максимума.

По аналогии с этим на 2007г. также прогнозировалось подорожание золота при условии сохранения тенденции к снижению курса доллара, росту финансовой нестабильности и усилению политической напряженности в мире. Прогноз в отно-

шении цен оправдался. Сред-неквартальные цены на золото на лондонском рынке в I и II кв.х текущего года повысились по сравнению с теми же периодами 2006г. соответственно на 17 и 6% (до 650 и 667 долл/унц.). В начале сент. после некоторых колебаний цены поднялись выше уровня в 680 долл/унц., 1 нояб. они превысили 790 долл., а 8 нояб. — 840 долл. Как полагают эксперты, у золота имеется значительный потенциал и для дальнейшего подорожания.

Ожидается, что рост цен на золото, продолжающийся подъем их нижней границы при закупках физического металла, а также некоторое сокращение его поставок станут стимулом для повышения доверия инвесторов к этому драгоценному металлу.

В 2006г. снижение объема мировых поставок золота по сравнению с 2005г. составило 5%, несмотря на вызванный высокими ценами 25% рост производства вторичного металла в мире — до рекордного показателя в 1108 т., соответствующего 28% доле суммарного предложения. Снижение поставок явилось в основном следствием сокращения нетто-продаж официальным сектором более чем вдвое по сравнению с рекордным уровнем 2005г. (на 346 т. — до 328 т.), обусловленным реализацией соглашения между центральными банками ряда стран. Кроме того, определенную роль сыграло и 3%-ное уменьшение объема мировой добычи металла (на 79 т.) — до минимального за последние 10 лет показателя в 2471 т.

Несмотря на продолжающийся рост производства золота в КНР, в целом в азиатских странах оно сократилось в 2006г. на 46 т. В Северной Америке, Океании и Африке добыча металла снизилась соответственно на 26, 21 и 17 т. В странах СНГ сокращение выпуска золота составило менее 6%. Единственным регионом, где наблюдалось увеличение его производства, была Латинская Америка (рост на 7%, или 35 т.).

Мировая добыча золота, в т.

	2005г.	2006г.
Всего .....	2550,5	2471,1
ЮАР .....	315,1	291,8
США .....	262,3	251,8
КНР .....	229,8	247,2
Австралия .....	263	244,5
Перу .....	207,8	203,3
Россия .....	175,4	172,8
Индонезия .....	166,4	114,1
Канада .....	119,5	104
Узбекистан .....	79,3	78,5
Гана .....	62,5	70,2
Прочие страны .....	669,4	692,9

Источник - Mining Journal (данные GFMS).

Африка Добыча золота в ЮАР неуклонно сокращалась на протяжении последних пяти лет. В 2006г. она снизилась на 23 т. — до 292 т., что вдвое меньше показателя, зафиксированного 12 лет назад. Почти У4 суммарного сокращения выпуска металла в стране в прошлом году была вызвана произошедшей в мае аварией на предприятии South Deep, последствия которой негативно сказались на его функционировании во все последующие месяцы 2006г. и вызвали снижение годового производства золота на 5 т. Однако ожидалось, что к маю 2007г. добыча на этом руднике вновь выйдет на проектную мощность.

В целом в ЮАР к концу десятилетия прогнозируется повышение производства золота благодаря

расширению мощностей в горнодобывающем секторе. Так, рудник Moab Khotsong компании Anglo-Gold Ashanti находится на стадии ввода в эксплуатацию, Harmony Gold Mining Co активизирует свою деятельность по строительству рудников Phakisa и Elandsrand, а Gold Fields намерена приступить к сооружению глубокого рудника с длительным сроком эксплуатации и осуществляет значительное расширение мощностей своих гигантских горнодобывающих предприятий Driefontein и Kloof.

Производство золота в Гане благодаря вводу в строй рудника Ahafo компании Newmont Mining повысилось до максимального за последние четыре года уровня, несколько превышающего 70 т. Продукция на данном предприятии начала выпускаться в июле 2006г., и ее объем за неполный год эксплуатации составил более 6 т. металла. Принадлежащий компании Red Back Mining рудник Chirano, на котором производство в коммерческих масштабах началось в окт. 2005г., увеличил выпуск золота в 2006г. в три раза — до 4 т., также внося существенный вклад в суммарный рост его добычи в стране.

В Мали производство золота в прошлом году повысилось на 17% (на 8 т.) главным образом за счет начала эксплуатации рудников Loulo и Tabakoto. Открытый карьер Tabakoto компании Nevsun Resources выпустил первую партию продукции в апр. 2006г. Планируется, что срок его эксплуатации составит 5 лет. Дополнительно в рамках объединенной концессии еще четыре года будет осуществляться разработка открытого карьера Segala.

Северная Америка. Страны Северной Америки в 2006г. внесли 15% вклад в снижение мирового производства золота. Довольно значительное сокращение добычи отмечалось в США (более чем на 10 т. по сравнению с 2005г.). Совместное предприятие Cortez (оператор — Barrick Gold Corp.), доля Rio Tinto — 40%) ответственно более чем за половину снижения национального производства металла. Закрытие рудников также способствовало сокращению выпуска золота. Так, за счет приостановки эксплуатации Kettle River и Montana Tunnels, принадлежащих соответственно компаниям Kinross Gold Corp. и Apollo Gold Corp., образовался дефицит в 3 т. металла.

Добыча золота в Канаде снизилась в 2006г. на 13% — до 104 т., минимального уровня за последние 20 лет. Наибольшее сокращение производства отмечалось на крупнейшем в стране предприятии Red Lake компании Gold Corp., на котором собственная богатая руда, отгружаемая на перерабатывающий завод, смешивалась с более низкосортным материалом, поставляемым с рудника Campbell. Хотя темпы переработки сырья повысились, этого оказалось недостаточно для компенсации 26%-ного снижения концентрации золота в руде, что привело к сокращению выпуска металла предприятием на 5 т. Потеря еще 3 т. была вызвана прекращением работ на руднике Golden Giant компании Newmont, где вся продукция в 2006г. была получена за счет переработки остатков складских запасов сырья.

Латинская Америка Производство золота в Перу (пятый в мире производитель этого металла) снизилось в 2006г. по сравнению с весьма высоким уровнем 2005г. на 5 т. — до 203 т. В 2007г., по-видимому, сокращение добычи в стране продолжится.

Выпуск золота на перуанском руднике Yanacocha компаний Newmont и Cia de Minas Buenaventura в 2006г. упал на 22%, что, однако, не явилось неожиданностью, поскольку о возможном сокращении производства, уровень которого зависит от содержания металла в извлекаемой руде, было известно еще в 2005г. Наибольшие потери отмечались в конце прошлого года, при этом в IV квартале добыча оказалась ниже, чем в тот же период

2005г., более чем в два раза. Несмотря на 22%-ное снижение производства, предприятие Yanacocha выпустило в 2006г. 81 т. металла, что вернуло ему статус лидера среди мировых рудников — продуцентов золота, за который в последние четыре года постоянно шла борьба между ним и индонезийским медно-золотым рудником Grasberg.

Добыча золота на принадлежащем компании Barrick руднике Pierina в Перу сократилась в 2006г. на 20% — до 16 т., поскольку природные запасы здесь близки к исчерпанию.

Производство золота в Бразилии неуклонно повышается, при этом в 2006г. оно увеличилось на 10% — до 50 т. Крупные рудники в стране, такие как Minerasro, Serra Grande и Paracatu, поддерживают стабильный годовой уровень добычи, а рост национального производства обеспечивается за счет новых предприятий. Наиболее заметный вклад вносят рудники Sao Francisco, Amapari и Palito, принадлежащие соответственно компаниям Yamana Gold, Gold Corp. и Serabi Mining pic.

Аргентина была одной из тех стран, где в 2006г. отмечался рост производства золота. Выпуск металла повысился до 16 т. благодаря тому, что прошлый год стал первым полным годом эксплуатации нового рудника Veladero компании Barrick. Крупнейшим национальным производителем золота еще остается Bajo de la Alumbrera, причем вследствие добычи более богатой золотом руды производство этого драгоценного металла на данном медном руднике увеличилось.

В Чили добыча золота в 2006г. повысилась на 1 т., хотя многие из выпускающих этот металл предприятий снизили его производство.

Австралия. В золотодобывающей промышленности Австралии в 2006г. зарегистрирован минимальный за период с 1992г. уровень производства в 245 т., что на 7%, или 18 т., ниже показателя 2005г. В результате страна уступила третье место в ряду мировых продуцентов золота Китаю.

Азия. Добыча золота в КНР в 2006г. увеличилась на 8%, или 17 т., и достигла 247 т. В этот значительный прирост включена переоценка недекларированного неофициального производства металла в стране. Полагают, что вскоре Китай выйдет на второе место в ряду мировых продуцентов золота.

В начале года National Development and Reform Commission сообщила о намерении в период осуществления текущего пятилетнего плана (2006-10гг.) повысить выпуск золота до 1,3 тыс. т. в год.

В Индонезии производство золота в 2006г. снизилось более чем на 52 т. — до 114 т., т.е. на УЗ-Доминирующий вклад в это внесло резкое падение добычи на медно-золотом руднике Grasberg, контролируемом компаниями Freeport McMoRan Copper и Gold. В последние четыре года уровень производства на этом предприятии подвергался значительным колебаниям.

СНГ. В 2005–06гг. в странах СНГ отмечалось снижение выпуска золота. В 2006г. данный показатель опустился до минимального за последние 6 лет уровня в 291 т. Сокращение производства на 2%, или 6 т., было обусловлено, в первую очередь, его резким падением в Киргизии, где добыча снизилась более чем на У3.

Крупнейший в СНГ продуцент золота – Россия, на которую приходится 2/3 суммарного регионального производства этого металла, в 2006г. снизила его выпуск на 1% – до 173 т., главным образом за счет сокращения добычи на аллювиальных месторождениях на 10 т. – до чуть более 60 т.

В Узбекистане производство золота в 2006г. также уменьшилось на 1% – до 78,5 т. На государственном предприятии Muruntau добыча оставалась относительно стабильной. Основные потери были за счет снижения выпуска металла на предприятии Zarafshan, на котором золото извлекается из складских запасов бедных оксидных руд, накопленных на открытом карьере Muruntau.

Казахстан являлся единственной страной СНГ, где в 2006г. было зарегистрировано увеличение производства золота, причем повышение здесь было значительным – на 28%, или 5 т.

БИКИ, 29.11.2007

## Золото-2006

Неустойчивость экономического развития в мире, политическая нестабильность и серьезные проблемы энергетического комплекса вынуждают инвесторов сохранять имеющиеся у них запасы золота, что поддерживает высокие цены на этот металл. По оценке Всемирного совета по золоту (WGC), идентифицируемый инвесторский спрос за 2005г. вырос более чем на четверть – почти до 600 т. Резко возросла активность фондов и отдельных инвесторов.

На 11 мая 2006г. цены на золото достигли своего максимума за последние 25 лет (707 долл/унц), и эксперты GFMS прогнозировали, что в 2007г. или 2008г. может быть побит рекорд 1980г. в 850 долл/унц. По мнению других аналитиков (базирующейся в Лондоне Natexis Commodity Markets), среднегодовая цена на золото в 2006г. может составить 535 долл/унц, а в 2007г. – 500 долл., поскольку некоторые инвесторы могут уйти с рынка, если подтвердится, что получение высоких прибылей является краткосрочной тенденцией, вызванной спекулятивными процессами.

Как прогнозировала GFMS, основной движущей силой, воздействующей на динамику инвестиций в т.г., явятся существенное замедление роста экономики США, снижение курса долл. и политическая напряженность на Ближнем Востоке. «Золотая лихорадка» активно распространяется и в Японии из-за опасений в отношении курса иены и уровня инфляции.

Отмечается, что рост активности на рынке привел к дальнейшей консолидации мировой золотодобывающей промышленности.

Объемы мировых поставок золота в последнее десятилетие колебались на уровне 2,5 тыс.т. металла в год. Продажи официальным сектором в краткосрочной и среднесрочной перспективе сдерживались соглашением между центральными банками – Central Bank Gold Agreement.

Многие доступные для добычи запасы золота в таких странах, как Австралия, США и ЮАР,

близки к исчерпанию. ЮАР продолжает оставаться мировым лидером в производстве золота, выпуск этого металла в стране в 2005г. упал на 46 т. (до 296,3 т.) в результате закрытия некоторых рудников, а также вследствие приостановки или замедления производства на ряде предприятий. В число важных золотодобывающих стран выдвинулись Перу и Колумбия, а также Россия, КНР и Мали.

По данным GFMS, мировая добыча золота выросла в 2005г. на 2% – до 2519 т. Этот рост был обусловлен вводом в эксплуатацию новых рудников в Латинской Америке. Существенно повысилось производство золота в Индонезии и КНР.

По прогнозу GFMS, в 2007г. мировая добыча золота вырастет на 4% вследствие того, что новые рудники начнут эксплуатироваться или выйдут на проектную мощность. Группа VM считает, что, возможно, потребуются 3 года для того, чтобы поставки с новых рудников оказали существенное влияние на рынок.

Производство золота ведущими мировыми золотодобывающими компаниями в 2005г., в т.: Newmont (США) – 199,7; AngloGold Ashanti (ЮАР) – 191,8; Barrick Gold (Канада) – 169,8; Gold Fields (ЮАР) – 130,6; Placer Dome (Канада) – 113,4; Freeport McMoRan (США) – 86,8; Harmony (ЮАР) – 80,5; Navoi Metals and Mining (Узбекистан) – 59,0; Buenaventura (Перу) – 56,4; Rio Tinto (Великобритания) – 53,7;

Суммарный спрос на золото в промышленности в 2005г. вырос на 3,7% – до 3280 т. (за последние 5 лет). Высокие цены не удерживали предполагаемых покупателей в ювелирном секторе от приобретения этого металла, в результате, по данным GFMS, мировой спрос на золото в данной сфере повысился почти на 100 т.

Как отмечает GFMS, повышение спроса на золото со стороны ювелиров ограничивалось в основном I пол. пред.г. (увеличение на 218 т.), а во II пол. в условиях роста и неустойчивости цен металла спрос упал (на 119 т.), в первую очередь в Индии, крупнейшем в мире потребителе золота. В указанный период в Индии увеличились поставки золотого лома.

По мнению VM, при сохранении текущего уровня цен на металл в 2006г. на мировом рынке золота может сформироваться избыток в 422 т., а продажи ювелирному сектору могут снизиться на 21% – до 2341 т.

Если повышенный диапазон цен сохранится, то ценочувствительные сектора, такие как ювелирное производство, на которое приходится 75% суммарного мирового спроса на золото, возможно, адаптируются к высоким ценам.

Среди немногих промышленных сфер потребления золота можно выделить его использование в производстве электронных компонентов для компьютеров и мобильных телефонов. По данным GFMS, в этой сфере ввиду значительного роста спроса на металл в Восточной Азии и США мировое потребление золота в 2005г. выросло на 5% – до 272,5 т. (максимального за последние 5 лет уровня). По прогнозу, в 2006г. темпы роста спроса на золото со стороны электронной промышленности несколько повысятся в основном за счет увеличения спроса в индустрии электронных компонентов в Восточной Азии и КНР.

Характеристика мирового рынка золота в 2005-08гг., в т.

	I <sup>1)</sup>	II <sup>2)</sup>	III <sup>2)</sup>	IV <sup>2)</sup>
Поставки .....	4036	3890	3890	3880
Добыча .....	2519	2540	2550	2580
Продажи центральными банками .....	656	480	460	400
Поставки лома .....	861	870	880	900
Продажи инвесторами .....	0	0	0	0
Спрос .....	4036	3990	3990	3880
Ювелирное производство .....	2712	2576	2640	2720
Прочие отрасли промышленности .....	568	580	595	615
Спрос на слитки для накопления .....	261	270	285	300
Нетто-хеджирование продуцентами .....	131	250	50	0
Инвесторский спрос .....	364	214	220	245
Средние цены (долл./унц.) .....	445	566	609	600

<sup>1)</sup> Данные GFMS. <sup>2)</sup> Прогноз JPMorgan.

Примечание. I – 2005г., II – 2006г., III – 2007г., IV – 2008г.

БИКИ, 23.11.2006г.

## Платина-2007

Платинодобывающая промышленность ЮАР продолжает бурно развиваться и в перспективе сохранит свое неизменное лидерство в мировом производстве платины. Для удовлетворения растущего спроса на этот металл со стороны автомобильной и ювелирной промышленности страна за счет ввода в эксплуатацию новых рудников планирует до конца текущего десятилетия ежегодно увеличивать его выпуск на 5%, хотя отрасль и сталкивается с рядом финансовых и организационных проблем. В их число входят рост издержек производства и подорожание рабочей силы, угроза введения платы за право разработки недр, бюрократическая волокита вокруг переоформления прав на добычу.

В 2005г. производство платины в ЮАР достигло 158,9 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 3,1 т. При этом между основными компаниями оно распределилось следующим образом (т.): Anglo American Platinum – 76,2, Impala Platinum – 36,1, Lonmin – 28,9, Northam – 7, СП Aquarius/Anglo Platinum – 6,2.

В 2006г. крупнейший в мире продуцент платины – компания Anglo American Platinum планировала поднять производство платины до 84-87,1 т. В I пол. 2006г. ее выпуск рафинированной платины вырос по сравнению с тем же периодом 2005г. на 6% – до 41,7 т.

В условиях беспрецедентного подъема мировых цен на металлы платиновой группы их основные южноафриканские продуценты включились в осуществление проектов по крупному расширению мощностей по их производству. Anglo American Platinum свои планы по расширению производства строит, исходя из ожидаемых темпов роста мирового спроса на платину в среднем на 5% в год. Действительные масштабы расширения будут корректироваться с учетом уровня издержек производства и цен на металл. Планируется, что мощности ее предприятия PP Rust в 2009г. увеличатся на 7 т.

Второй по величине в ЮАР продуцент платины – компания Impala Platinum Holdings в 2007 фин.г. намерена повысить производство рафинированного металла до 62 т., а к 2010г. довести его до 71,5 т. В 2006 фин.г. на ее ведущем руднике Impala производство платины достигло 37,3 т.

Компания Impala в партнерстве с фирмой ARM намерена осуществить в стране строительство платинового рудника Two Rivers, который в 2007г.

планируется вывести на проектную мощность в 3,7 т. металла в год. Impala пытается также расширить свою деятельность за пределами ЮАР.

В 2006г. достоверные запасы металлов платиновой группы (МПП) в ЮАР составили 87,7% от общемировых. Коммерческая добыча МПП в ЮАР, наряду с побочными продуктами их извлечения – золотом, серебром, никелем, медью и кобальтом осуществляется в районе Бушвельдского комплекса (Bushveld Complex). К основным МПП-содержащим залежам относят Меренский (Merensky Reef), Верхняя Группа 2 (UG2) и Платриф (Platreef).

В небольших объемах МПП также производят в золотоносных районах бассейна Витватерсранд (Witwatersrand Basin) и из медных руд комплекса Палаборва (Phalaborwa Complex). Побочная добыча платиноидов осуществляется в провинции Мпумаланга на никелевом месторождении в районе комплекса Уиткомст (Uitkomst Complex).

	т.	%
ЮАР .....	70000	87,7
Россия .....	6600	8,3
США .....	2000	2,5
Канада .....	390	0,5
Другие .....	850	1,1
Итого .....	79840	100

99,6% платиноидов в Южной Африке добываются на месторождениях Бушвельдского комплекса: 18 действующих платиновых месторождений и две горно-обогачительные фабрики. На 17 из этих месторождений ведется разработка пластов Merensky и UG2, и лишь одна шахта – Potgietersrust Platinum Mine, на которой добыча осуществляется открытым способом, осваивает Platreef в северной части Бушвельда. 12 месторождений относятся к Западному лимбу Бушвельдского комплекса, а остальные пять эксплуатируемых расположены в Восточной части.

Переработка руды посредством дробления, флотации и выплавки в целях получения штейна, содержащего МПП, золото, серебро и цветные металлы – никель, медь и кобальт, производится на обогащательных и плавильных установках. Дальнейшая переработка штейна, включая извлечение цветных металлов и отделение составных драгметаллов происходит на перерабатывающих мощностях компаний Anglo Platinum (под Рустенбургом), Lonmin (возле Бракпана) и Impala Platinum (в Спринге). Компания Northam осуществляет переработку драгметаллов на заводе Heraeus в Порт Элизабет.

год	Производство и продажи МПП ЮАР			
	Производство	Экспорт FOB		
	кг.	кг.	тыс.рандов	ранд/кг.
1996.....	188 636	183 962	7428 137	40 379
1997.....	196 604	187 167	8 403 862	44 900
1998.....	199 953	193 502	11 602 274	59 959
1999.....	216 479	198 713	13 964 729	70 276
2000.....	206 770	198 944	24 645 761	123 883
2001.....	228 747	193 354	29 381 009	151 954
2002.....	239 585	207 637	30 458 603	146 692
2003.....	266 458	241 262	25 553 565	105 916
2004.....	276 401	259 716	29 527 109	113 690
2005.....	302 979	259 014	33 479 777	129 259

Доли участия платинодобывающих компаний в проектах добычи МПП в ЮАР (на март 2007).

«Африкэн Рэйнбоу Минерале» (African Rainbow Minerals): 41,5% Модиква (Modikwa Platinum Mine), 55% ТуРиверз.

«Англо Платинум» (Anglo Platinum): 50% Бафокенг-Расимон (Bafokeng Rasimone Platinum Mine), 50% Крундал, 100% Лебова, 50% Марикана, 50% Модиква, 100% Потгейтерсруст, 100% Аманделбулт, 100% Рустенбург, 85% Юнион, 100% – завод по переработке отвалов на Западном Лимбе.

«Аквариус Платинум» (Aquarius Platinum): 50% – завод по переработке СТРП (Chrome Tailings Retreatment Plant), 100% Эверест, 50% Крундал, 50% Марикана, местные общины – 17%.

«Барплатс Инвестментс» (Barplats Investments) – 100% Крокодайл Риве.

«Импала Платинум Холдингс» (Impala Platinum Holdings): 100% Импала Платинум, 45% Ту Риверз.

«Айвэнхо Никел и Платинум» (Ivanhoe Nickel & Platinum – 25% завода по переработке СТРП (Chrome Tailings Retreatment Plant).

«Лонмин Платинум» (Lonmin Platinum): 100% Лонмин Платинум Лимпопо, 100% Марикана Оперэйшнз.

«Нортхэм Платинум» (Northam Platinum) – 100% Нортхэм Платинум.

«Роял Бафокенг Ресорсиз» (Royal Bafokeng Resources Holdings) – 50% Бафокенг-Расимон (Bafokeng-Rasimone Platinum Mine).

«Силвания Саус Африка» (Sylvania South Africa) – 25% завода по переработке СТРП (Chrome Tailings Retreatment Plant).

В 2006г. предложение платины из Южной Африки увеличилось до 164,5 т. благодаря росту производства на новых шахтах Эверест и Ту Риверз. Хорошие производственные показатели на разрабатываемых и уже существующих шахтах позволили Anglo Platinum увеличить долю в предложении платины до 87,7 т. Объем выпуска платины на Impala Platinum несколько сократился, в то время как показатели Lonmin были особенно высоки несмотря на проблемы с плавильными печами. Хотя производители первичного металла использовали рост производства для пополнения своих складских запасов после ряда лет дефицита, предложение платины выросло, особенно во II пол. 2006г.

Производство палладия в Южной Африке в 2006г. значительно возросло – на 11,5% до 90,4 т. Выпуск на Anglo Platinum увеличился до 47,9 т. благодаря повышению объемов добычи богатой палладием руды с UG2. Другие компании – Lonmin, Aquarius и ARM – также увеличили объемы выпуска палладия. Поставки с Impala и Northam, напротив, сократились в связи с тем, что на переработку поступает руда с пониженным содержанием МПГ.

В 2006г. предложение родия на мировом рынке также увеличилось на 9% до 25,6 т. В основном рост произошел за счет увеличения объемов добычи данного металла в ЮАР (с 19,5 т. в 2005г. до 21,5 в 2006г.), что обусловлено добычей руды на рифе UG2, в которой, содержание родия на каждую извлеченную тройскую унцию платины выше по сравнению с рифом Меренского.

Хотя большинство добывающих компаний не публикуют данные о производстве рутения, ежегодная добыча этого металла в Южной Африке оценивается на уровне 25 т., что превышает производство родия.

В 2007г. на мировом рынке ожидается дальнейшее увеличение предложения платины из ЮАР за счет наращивания производственных мощностей. В

случае реализации планов расширения добычи, продажи платины из Южной Африки по сравнению с уровнем 2006г. могут увеличиться на 5%, что превысит темпы роста спроса. Аналогично с рынком платины в секторе палладия в 2007г. вновь ожидается увеличение поставок из Южной Африки.

## Платина-2006

По предварительной оценке Johnson Matthey, мировой спрос на платину в 2006г. достиг рекордного уровня в 218,3 т., при этом спрос со стороны автомобилестроения (для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов) и других отраслей промышленности более чем компенсировал его падение в производстве ювелирных изделий. Мировые поставки металла в 2006г. оцениваются в 217,7 т. (рост на 5% по сравнению с 2005г.), их дефицит сократился до 0,6 т. (против 1,2 т. в 2005г.).

Спрос на платину со стороны производителей ювелирных изделий снизился, по оценке, на 11,5% (до 54,1 т.) ввиду того, что высокие цены на этот металл сделали его менее привлекательным для розничных торговцев, несмотря на значительный интерес к нему потребителей.

В производстве автомобильных каталитических систем брутто-спрос на платину в Европе повысился в 2006г. на 15% (до 70 т.), в Северной Америке – на 16% (до 29,5 т.), в КНР и остальных регионах мира (за исключением Японии) – на 37% (до 19,3 т.). Рост спроса на платину в указанной сфере вызван увеличением ее среднего удельного содержания в единице продукции для соответствия ужесточающимся во всем мире экологическим нормам в отношении состава выхлопных газов. Johnson Matthey отмечает, что впервые на автомобили с дизельным двигателем стало приходиться 50% европейского рынка легковых автомобилей, причем многие из них оснащены платиносодержащими фильтрами, а также катализаторами для окисления дизельного топлива.

Объемы платины, используемой в каталитических системах, устанавливаемых на бензиновые двигатели, становятся все более зависимыми от соотношения цен платины и палладия, причем в Северной Америке уже наблюдается заметный переход к потреблению палладия в производстве таких систем.

Мировой рынок платины, в т., предварительная оценка. Поставки: ЮАР – 168,9; Россия – 27,8; Сев. Америка – 11,4, прочие страны – 9,6. Спрос: автомобилестроение (нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; кроме того, использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем, 2006г. – 25,8) – 110,4; прочие отрасли промышленности – 54,7; ювелирное производство – 54,1.

По прогнозу Johnson Matthey, в нояб. 2006г.-апр. 2007г. цены на платину составят 980-1200 долл/унц, причем верхняя граница этого диапазона будет поддерживаться наличием инвесторского спроса, а нижняя – закупками производителями ювелирных изделий. Если снизится уровень спроса со стороны фондов, вызывая удешевление металла, то в этом случае несколько увеличатся его закупки ювелирным сектором и другими отраслями промышленности, что в рассматриваемый период будет препятствовать падению цен ниже 980 долл/унц.

В нояб. 2006г. в результате появления слухов о возможном открытии платинового биржевого фонда (ETF) цены на платину резко возросли, достигнув максимального за все время наблюдения уровня в 1395 долл/унц. Но через несколько дней они упали на 16% — до 1175 долл/унц, а затем до 1163 долл. По мнению экспертов Johnson Matthey, предполагаемое открытие ETF вызывает опасения продуцентов, поскольку в результате можно ожидать не только роста цен на платину, но и неустойчивости рынка в целом.

В 2007г. мировой рынок платины сбалансируется и поставки металла полностью удовлетворят спрос на него.

Палладий, по прогнозу, в следующие полгода будет продаваться по ценам 260–380 долл/унц. Мировой спрос на этот металл в 2006г. предварительно оценивается компанией Johnson Matthey в 213 т., что на 6% ниже, чем в 2005г. Мировые поставки палладия в 2006г., по оценке, увеличились на 1% — до 263,7 т., что привело к избытку металла на рынке в размере 50,7 т.

Сокращение спроса на палладий обусловлено его снижением в производстве ювелирных изделий в КНР, вызванным расширением вторичной переработки изделий Pd950 (чистотой 95%), поступающих от розничных торговцев. Это явилось результатом повышения потребительского спроса на предметы из палладия более высокой чистоты — Pd990 (99% палладия).

Как сообщает Johnson Matthey, масштабы использования палладия в ювелирной промышленности Северной Америки и Европы еще далеки от того, чтобы этот металл заменил в данной сфере платину и «белое золото».

Брутто-потребление палладия в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей в 2006г., по оценке, повысилось на 7% и достигло 128,75 т. в связи с тем, что этот металл стал активно применяться вместо платины в каталитических системах для автомобилей с бензиновыми двигателями, особенно в Северной Америке и Японии.

Мировой рынок палладия, в т.

	2005г.	2006г. <sup>1)</sup>
Поставки .....	261,6	263,7
Россия .....	143,7	135,9
ЮАР .....	81,0	88,8
Сев. Америка .....	28,1	29,7
Прочие страны .....	8,7	9,3
Спрос .....	225,8	213,0
Автомобилестроение 2) .....	100,8	103,7
Ювелирное производство .....	44,5	34,8
Электронная промышленность .....	30,0	32,8
Стоматология .....	25,3	25,3
Прочие сферы .....	25,2	16,3
Изменение в запасах .....	35,8	50,7

<sup>1)</sup>Предварительная оценка.

<sup>2)</sup>Нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем (т.): 2005г. — 19,6, 2006г. — 25.

Как полагают эксперты Johnson Matthey, в 2007г. 7 год подряд на мировом рынке палладия будет наблюдаться избыток поставок металла, хотя и в меньших масштабах, чем в 2006г.

На мировом рынке родия в 2006г., по оценке, третий год подряд отмечался дефицит металла, при этом его мировые поставки компанией Johnson Matthey предварительно оцениваются в 24,9 т., а мировой спрос — в 26,2 т.

Мировой рынок родия, в т.

	2005г.	2006г. <sup>1)</sup>
Поставки .....	23,5	24,9
ЮАР .....	19,5	21,8
Россия .....	2,8	1,9
Сев. Америка .....	0,6	0,6
Прочие страны .....	0,5	0,6
Спрос .....	25,8	26,2
Автомобилестроение 2) .....	21,6	22,2
Производство стекла .....	1,87	1,52
Химическая промышленность .....	1,46	1,49
Электротехническая промышленность .....	0,28	0,28
Прочие сферы .....	0,59	0,72
Изменение в запасах .....	2,27	1,34

1) Предварительная оценка.

2) Нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем (т.): 2005г. — 4,3, 2006г. — 4,9.

БИКИ, 13.1.2007г.

## Платина-2005

В 2005г. мировой рынок платины характеризовался дефицитом поставок в 2,2 т. По оценке Johnson Matthey, мировые поставки этого металла составили 206,2 т., а спрос — 208,4 т.

Спрос и предложение на мировом рынке платины, т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки .....	192,82	201,84	206,19
ЮАР .....	144,00	155,81	158,92
Россия .....	32,66	26,28	27,68
Сев. Америка .....	9,17	11,97	11,20
Прочие страны .....	7,00	7,78	8,40
Спрос .....	203,08	203,39	208,37
Автомобильная промышленность <sup>1)</sup> .....	81,64	87,08	94,86
Ювелирное производство .....	78,06	67,18	60,96
Электротехническая и электронная пром. ....	8,09	9,33	11,20
Производство стекла .....	6,53	9,02	11,04
Химическая промышленность .....	9,95	10,11	10,42
Нефтеперерабатывающая промышленность .....	3,73	4,67	4,82
Инвестиционный спрос			
Крупные инвестиционные продукты .....	0,93	0,93	0,93
Мелкие инвестиционные продукты .....	-0,47	0,47	-0,47
Прочие сферы .....	14,62	14,62	14,62
Использование складских запасов .....	10,26	1,56	2,18

<sup>1)</sup>Потребление в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета использования вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объемы потребления которого были следующие (т.): 2003г. — 20,06, 2004г. — 21,46, 2005г. — 23,95.

Поставки платины из ЮАР в 2005г. увеличились по сравнению с 2004г. на 2%. Производство рафинированной платины группой Anglo Platinum осталось стабильным и равнялось примерно 76,2 т., что было меньше ранее запланированного уровня в 80,9–84 т. главным образом ввиду взрыва на принадлежащем группе плавильном предприятии Polokwane.

Производство рафинированной платины на основной арендованной компанией Impala площади в западной части географической области Бушвелд выросло в 2005г. на 6% — почти до 36,1 т., что было достигнуто благодаря модернизации предприятий. Однако вклад строящегося в восточной части Бушвелда рудника Marula Platinum составил только 0,96 т. металла в рудах и концентратах вследствие перехода к новому методу добычи.

Группа Lonmin в прошлом году достигла рекордного для себя уровня производства платины в 30 т. в результате увеличения производства на руд-

никах в западной части Бушвелда, обусловленного расширением подземной добычи руды с более высоким содержанием металла. Кроме того, группа в небольшом объеме осуществляла добычу металлов платиновой группы на руднике Messina, расположенном в восточной части Бушвелда и приобретенном в июне 2005г.

Выпуск платины компанией Northam повысился в 2005г. на 18% (до 7 т.) по сравнению с пред.г., когда на 6 недель было остановлено производство из-за пожара на руднике. Росту в 2005г. способствовала также модернизация оборудования предприятий.

Рудники Kroondal и Marikana компании Aquarius Platinum в настоящее время в соответствии с соглашением Pool & Share Agreements эксплуатируются вместе с Anglo Platinum. Доля производства платины на этих двух рудниках, принадлежащая Aquarius Platinum, составила в 2005г. чуть более 6,2 т.

Выпуск платины совместным предприятием Modikwa, партнерами которого являются Anglo Platinum и African Rainbow Minerals, вырос на 13% — до 4 т., несмотря на ремонтные работы на предприятии Crocodile River.

Продажи платины Россией увеличились в 2005г. на 5% — до 27,7 т. Как отмечает Johnson Matthey, компания «Норильский никель» впервые смогла сообщить о масштабах своего производства металлов платиновой группы — в 2005г. она выпустила 23,356 т. платины. Производство металла на аллювиальных месторождениях Дальнего Востока России поддерживалось на относительно стабильном уровне.

Поставки платины из Северной Америки сократились в 2005г. почти на 7% — до 11,2 т. Продажи рафинированного металла компанией Stillwater Mining увеличились, несмотря на небольшое снижение среднего содержания платины в руде, добываемой на предприятиях в шт.Монтана. Однако этот рост не мог компенсировать сокращение выпуска металла компаниями Inco, Falconbridge и North American Palladium.

Производство платины в Зимбабве в 2005г. достигло 4,76 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 0,31 т. в результате повышения добычи на рудниках Mimosa и Ngezi.

Мировой спрос на платину в 2005г. вырос по сравнению с пред.г. на 2,5%.

Крупнейшей сферой ее потребления оставалось автомобилестроение, где этот металл используется для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов. Спрос в данной сфере повысился в прошлом году на 9% — до нового рекордного уровня в 118,8 т. с учетом использования вторичного металла, или 94,86 т. без его учета. Наибольший рост наблюдался в Европе ввиду ужесточения экологического законодательства и дальнейшего расширения продаж автомобилей с дизельными двигателями. Вклад в общий рост спроса внес также рост производства легковых автомобилей в КНР и других странах Азии.

Закупки платины со стороны ювелирного производства сократились в 2005г. на 9% — до 60,96 т. — минимального уровня за последнее десятилетие. Падение спроса обусловлено дальнейшим снижением закупок металла китайскими ювелирами, при этом в Японии и Северной Америке спрос также сокращался. Во всех регионах на уровень закупки платины в данной сфере негативное влияние оказало подорожание металла. Высокая стоимость накопившихся складских запасов ювелирных изделий по-

буджала оптовых и розничных торговцев снижать уровень этих запасов и привела к увеличению объема перерабатывавшихся более старых изделий.

Спрос на платину со стороны промышленности в 2005г. вырос на 9% — до рекордного уровня в 52,1 т. Продолжалось расширение использования этого металла в производстве жестких дисков, а спрос на платину со стороны производителей стекла достиг рекордного уровня вследствие расширения мощностей по выпуску стекла для жидкокристаллических дисплеев в Азии. Потребление платины в производстве катализаторов для химической и нефтеперерабатывающей промышленности также увеличилось.

Нетто-спрос на физические инвестиционные платиновые продукты в 2005г. несколько снизился. Продажи слитков и монет с пробой оставались относительно стабильными, но японские инвесторы являлись нетто-продавцами крупных слитков, что было обусловлено динамикой цен на металл, которые в середине года перешли через ключевой рубеж в 3 тыс. иен/г. и в дек. быстро подошли к 4 тыс. иен/г.

Цены на платину в I пол. 2005г. оставались относительно стабильными и находились в диапазоне от 860 до 880 долл./унц. Во II пол., напротив, отмечались усиление неустойчивости и рост цен. В дек. они достигли 1012 долл./унц. — максимального уровня почти за 25 последних лет.

По прогнозу Johnson Matthey, в 2006г. мировой рынок платины будет характеризоваться умеренным дефицитом. Ожидается, что темпы роста спроса и поставок металла повысятся по сравнению с прошлым годом. Однако имеется значительная неопределенность в отношении обоих показателей.

Увеличение мирового производства платины в 2006г. вновь будет зависеть от того, будет ли процесс расширения добычи металлов платиновой группы в ЮАР развиваться в соответствии с планом, при этом существенное повышение выпуска продукции ожидается на ряде предприятий. Кроме того, должны быть введены в эксплуатацию строящиеся рудники Two Rivers и Everest South.

В Зимбабве политическая ситуация еще не располагает к какому-либо значительному расширению добычи металлов платиновой группы.

Производство каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей останется ведущей и быстро растущей сферой потребления платины. Ожидается, что в 2006г. спрос в этой сфере превысит 124,4 т. Продолжится повышение спроса на металл в автомобильной промышленности Европы, Северной Америки, КНР и ряда других стран. Исключением будет Япония, где, как ожидается, спрос на платину в указанной сфере несколько снизится в результате расширения использования в новых моделях легковых автомобилей каталитических систем на базе палладия.

В отношении спроса на платину в ювелирном производстве прогноз неоднороден. Позитивным является то, что в условиях роста цен на металл продажи платиновых ювелирных изделий богатым покупателям во всех крупных регионах остались относительно активными. В текущем году в КНР ожидается повышение интереса к приобретению обручальных колец, поскольку 2006г. считается более благоприятным годом для вступления в брак, чем 2005г. Кроме того, в КНР в начале фев., после китайского Нового года, запасы ювелирных

изделий существенно истощились, в связи с чем ожидался значительный рост спроса на платину со стороны ювелиров страны.

Однако, как полагали, если продолжится рост цен на металл, то во всем мире будет наблюдаться дальнейшее сокращение складских запасов и переработки изделий. В этой ситуации может также возрасти конкуренция со стороны изделий из белого золота и палладия.

Спрос на платину со стороны промышленности в 2006г., по прогнозу, вновь увеличится. Ожидается, что рост потребления металла в производстве жестких дисков компенсирует некоторое сокращение спроса со стороны стекольной промышленности.

Полагают, что в ближайшей перспективе спекулятивная деятельность на рынках металлов будет оказывать более сильное влияние на цены платины, чем баланс спроса и предложения на этот металл. При текущем положении на товарных рынках и в условиях снижения курса доллара цены на платину обладают высоким потенциалом для дальнейшего роста. БИКИ, 21.9.2006г.

## Алмазы

ЮАР, стране своего базирования, мировому Алмазному гиганту — группе De Beers пришлось пройти через период, потребовавший применения всего присущего ей дипломатического и политического мастерства. Компания столкнулась с необходимостью подчиниться требованиям правительственной политики Black Economic Empowerment, угрозой введения экспортных пошлин для стимулирования развития гранитного сектора, общим непониманием между правительством страны и владельцами компании — теперешним поколением семьи Оппенгеймеров, а также с проблемой снижения природных запасов сырья и закрытием старейших рудников группы Kimberley.

De Beers контролирует алмазные рудники в различных странах, при этом в ЮАР группе De Beers Consolidated Mines (DBCM) принадлежат 6 рудников. Раньше группа De Beers полностью владела DBCM, но в 2006г. в рамках политики Black Economic Empowerment она была вынуждена продать 26% долю ее акций фирме Pona halo, создав нового партнера в структуре DBCM.

В 2006г. группа De Beers достигла рекордного уровня производства сырых алмазов в 51 млн. карат. (в 2005г. — 49 млн.), но при этом добыча на южноафриканских рудниках снизилась по сравнению с 2005г. на 4% — до 14,6 млн. карат. ввиду продажи части акций DBCM и закрытия рудника Koffiefontein.

В дальнейшем De Beers предполагает расширить свои мощности по производству алмазов. В ЮАР с III кв. 2007г. планируется начать разработку алмазного месторождения на западном побережье страны, а также предполагается ввести новые правила добычи на руднике Voorspoed Mine (с учетом экологических требований).

С Россией (и бывшим СССР) у De Beers имеется полувековая история деловых отношений. Первый контракт на продажу советских алмазов был подписан в 1959г., после чего в течение многих лет De Beers оставалась их монопольным покупателем. Сейчас эти отношения стали углубляться. В сент. 2006г. в ходе визита президента России В. Путина в ЮАР группа De Beers и крупнейшая рос-

сийская алмазная компания «Алроса» подписали меморандум о совместной деятельности, в соответствии с которым они могут по всему миру создавать совместные предприятия. В результате эти 2 компании планируют перейти от координации в сфере сбыта алмазов к осуществлению совместной деятельности в сфере разведки и, возможно, добычи алмазов как на территории Африки, так и в России.

На рынке алмазов ЮАР действуют также и более мелкие продуценты. Dwyka Diamonds заключила контракт с De Beers на переработку старых хвостов и обнаружила новое алмазосодержащее рудное тело на своем проекте Bosele. Другая южноафриканская алмазодобывающая компания — Trans Hex Group за год, закончившийся в марте 2006г., выпустила 137 тыс. карат. алмазов на своих материковых предприятиях.

ЮАР является четвертым в мире продуцентом сырых алмазов в стоимостном выражении; ее доля, по оценке, составляет 10%. По предварительным данным, в 2006г. в стране было добыто 15,4 млн. карат. алмазов. По оценке Tасу, в мировых продажах бриллиантов в 2005г. на ЮАР приходилось 4% — 0,85 млрд.долл.

## Палладий

Мировой рынок палладия в 2005г. характеризовался избытком поставок металла в 41,99 т. против 62,82 т. в 2004г. Снижению данного показателя способствовали как рост спроса, так и снижение предложения металла, наблюдавшиеся в пред.г. По данным Johnson Matthey, спрос на палладий в мире в 2005г. составил 218,94 т., повысившись по сравнению с 2004г. на 7%. Мировые поставки металла в указанный период сократились на 2% — до 260,93 т.

Спрос и предложение на мировом рынке палладия, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки .....	200,60	266,84	260,93
Россия .....	91,75	149,28	143,68
ЮАР .....	71,15	77,13	80,55
Сев. Америка .....	29,08	32,19	28,15
Прочие страны .....	7,62	8,24	8,55
Спрос <sup>1)</sup> .....	168,87	204,02	218,94
Автомобилестроение <sup>2)</sup> .....	94,54	101,39	98,90
Ювелирное производство .....	8,09	28,92	44,47
Электронная промышленность .....	27,99	28,61	30,01
Стоматология .....	25,66	26,44	26,28
Химическая промышленность .....	8,24	9,64	9,95
Прочие сферы .....	4,36	9,02	9,33
Пополнение запасов .....	31,72	62,82	41,99

<sup>1)</sup>Без учета СНГ. <sup>2)</sup>Потребление в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета использования вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объем которого был следующим (т): 2003г. — 12,75, 2004г. — 16,48, 2005г. — 19,59.

По данным Johnson Matthey, поставки палладия Россией составили в 2005г. 143,68 т., снизившись по сравнению с 2004г. на 3,8% после резкого роста в прошлом году на 62,7%. Тем не менее их объем превысил соответствующий показатель 2003г. на 56,6%.

Производство палладия «Норильским никелем» (на Таймыре и Кольском п-ове) в прошлом году немного превысило 97,3 т. В 2005г. благодаря смягчению законодательства страны в отношении секретности, касающейся производства металлов платиновой группы, компания впер-

вые получила возможность сообщить детальные сведения о выпуске палладия. Как полагают, весь произведенный компанией палладий был продан в течение года, причем преимущественно на основе контрактов с конечными пользователями.

Остальной российский металл поставлялся на рынок через Гохран и компанию Stillwater Mining Co. Из запасов этой американской компании поступило более 27,27 т. палладия, полученного ею при покупке мажоритарной доли ее акций компанией «Норильский никель» в 2003г.

Производство палладия в ЮАР увеличилось в 2005г. на 4% — до 80,55 т. Его выпуск повысили все крупные горнодобывающие группы, производящие металлы платиновой группы, за исключением Anglo Platinum, которая прерывала выпуск палладия в связи с проблемами на плавильном предприятии Polokwane.

Поставки палладия из Северной Америки в 2005г. резко снизились (на 12,6% — до 28,15 т.). Хотя выпуск металла компаниями Stillwater, Inco и Falconbridge оставался стабильным, производство North American Palladium упало на 43% ввиду добычи более бедной палладием руды, снижения показателя извлечения металлов платиновой группы и технических проблем с заводским оборудованием.

В течение большей части 2005г. цены на платину превышали цены на палладий более чем в 4 раза. При этом среднегодовая цена платины повысилась по сравнению с 2004г. на 6%, а на палладий — снизилась на 12%.

Среднегодовые лондонские цены на платину и палладий, в долл./унц.		
	2004г.	2005г.
Платина .....	845,75	897,02
Палладий .....	230,03	201,47

В условиях такого различия в ценах на металлы автомобильная промышленность продолжала расширять использование палладия в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов для автомобилей с двигателями, работающими на бензине. Наличие этой тенденции вместе с такими факторами, как повышение выпуска легковых автомобилей и последовательное ужесточение экологического законодательства, касающегося норм содержания вредных веществ в выхлопных газах, привели к значительному росту спроса на палладий со стороны азиатских производителей автомобилей. Закупки металла для производства каталитических систем в Японии увеличились в 2005г. на 4% — до 20,53 т, в КНР — на 43% — до 4,67 т., в остальных странах региона — на 16% — до 18,04 т.

Однако в Северной Америке в 2005г. шел дальнейший процесс сокращения количества палладия, используемого в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей, и снижения среднего удельного содержания этого металла в данных системах. Кроме того, уменьшился выпуск легковых автомобилей, при этом увеличилась доля зарубежных марок на рынке США. Закупки палладия североамериканской автомобильной промышленностью сократились в прошлом году на 1% — до 44,47 т.

В Европе закупки палладия для производства автомобильных каталитических систем снизились более значительно — на 10% — до 31,07 т. На уровень спроса оказывало влияние продолжающееся сокращение производства и продаж легковых ав-

томобилей с бензиновыми двигателями, обусловленное увеличением рыночной доли, приходящейся на дизельные автомобили, а также тенденция к более экономичному удельному расходованию палладия на единицу продукции.

В целом указанные факторы привели к тому, что в 2005г. мировой спрос на палладий со стороны производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей увеличился только на 0,5%.

Количество палладия, извлеченного из лома автомобильных каталитических систем, продолжало расти и в 2005г. повысилось на 19% — до 19,59 т., поскольку в Европе и Северной Америке увеличилось число поступивших на переработку систем с повышенным средним содержанием этого металла.

Закупки палладия для использования в ювелирном производстве выросли в 2005г. на 54% — до 44,47 т. Закупки китайскими ювелирами повысились на 71% — до 37,32 т., поскольку производители расширили производство изделий с тем, чтобы удовлетворить высокий спрос со стороны оптовой и розничной торговли. Розничные торговцы в 2005г. продолжали формировать свои складские запасы палладиевых ювелирных изделий. Появление и быстрое признание ювелирных изделий Pd990 (99% палладия) было важным фактором, вызвавшим рост спроса на металл, поскольку многие розничные торговцы постепенно создавали их запасы наряду с имеющимися запасами изделий Pd950.

Палладий оказался привлекательным материалом для китайской торговли ювелирными изделиями, так как он существенно дешевле платины. Позитивным фактором является и более низкая плотность палладия, поскольку, используя по весу одинаковое количество этих металлов, из палладия можно изготовить примерно вдвое большее число продуктов одинакового объема, чем из платины.

Потребителям палладий предоставляет доступную возможность приобретения ювелирных изделий из белых драгоценных металлов. Близость палладия к платине (белизна, редкость, чистота, прочность) также является благоприятным фактором, способствующим расширению продаж палладиевых изделий. В частности, чистота обеспечивает им значительные преимущества перед изделиями из «белого» золота (максимальное содержание золота — 75%), поскольку чистота остается важным качеством для менее богатых потребителей.

Уровень розничных продаж палладиевых ювелирных изделий определить труднее, чем масштабы спроса на металл со стороны их производителей. Тем не менее, несомненно, что в 2005г. в КНР продажи таких изделий потребителям расширились, но их увеличение было ниже 71% прироста закупок металла данной отраслью.

В других странах в наибольшей степени спрос на палладий со стороны ювелирного производства определяется его использованием вместе с платиной и в сплавах «белого» золота. Однако в торговых кругах Северной Америки в 2005г. повысился интерес к палладиевым ювелирным изделиям и новые производители приступили к производству ограниченного круга продуктов.

Закупки палладия для использования в электронной промышленности достигли в 2005г. 30,01 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 5%. Рост спроса на металл был обусловлен главным образом расширением его использования в сфере

производства покрытий, при этом увеличилось использование палладия в изготовлении соединителей (вместо золота) и печатных интегральных схем. Однако потребление палладия в производстве многослойных керамических конденсаторов снизилось в результате осуществления более экономичного использования этого металла в проводящих пастах, а также ввиду миниатюризации конденсаторов.

Спрос на палладий для изготовления стоматологических сплавов в 2005г. слегка снизился (на 0,6%), тогда как его закупки со стороны промышленности и других сфер его потребления увеличились (на 3%). Продажи палладиевых монет и небольших слитков частным инвесторам в Северной Америке сохранялись на высоком уровне, при этом интерес к драгоценным металлам в основном стимулировался ростом цен на золото.

В 2006г. после трехлетнего резкого роста суммарный мировой спрос на палладий может снизиться. Однако при этом спрос со стороны автомобильной промышленности, несомненно, повысится во всех регионах, кроме Европы. Прогноз относительно ситуации в ювелирном производстве является менее определенным.

Ожидается, что в Северной Америке закупки палладия для изготовления каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей значительно увеличатся, поскольку в этой сфере замедляются темпы роста экономии металла и расширяющийся процесс замены платины на палладий в каталитических системах для бензиновых двигателей наконец окажет заметное влияние на уровень спроса на палладий. В автомобильной промышленности азиатских стран в 2006г., по-видимому, также увеличатся закупки палладия ввиду расширения выпуска легковых автомобилей, перехода от использования платины к использованию палладия в каталитических системах, устанавливаемых на бензиновые двигатели, а также вследствие ужесточения экологического законодательства.

В Европе, однако, продолжающееся замедление роста производства автомобилей с двигателями, работающими на бензине, в условиях расширения выпуска дизельных автомобилей, по прогнозу, приведет к дальнейшему снижению спроса на палладий в указанной сфере. Но оно будет до некоторой степени сдерживаться повышением потребления палладия вместе с платиной в производстве некоторых видов каталитических систем, предназначенных для дизельных автомобилей.

В отличие от автомобильной промышленности в ювелирном производстве закупки палладия в 2006г., вероятно, не увеличатся. Ключевым вопросом для китайской торговли ювелирными изделиями и для рынка палладия является то, какое количество выпущенных в 2005г. ювелирных изделий было продано потребителям и сколько товара осталось у оптовых и розничных торговцев. Хотя розничные продажи в 2006г. вновь могут расширяться, наличие значительных объемов накопленных в 2005г. складских запасов подавит возможность какого-либо роста закупок металла.

Мировые поставки палладия в 2006г., по прогнозу, либо не изменятся по сравнению с 2005г., либо немного снизятся, поскольку американская компания Stillwater завершила продажи российского металла в I кв. т.г. Без отгрузок российского

металла из складских запасов в 2005г. на мировом рынке палладия сформировался бы дефицит поставок товара. Однако, по оценке экспертов Johnson Matthey, оставшиеся запасы палладия в России могут обеспечить поддержание уровня продаж из этого источника, превышающего 31 т. металла в год в течение, по меньшей мере, ближайших 4-5 лет. За первые 2 месяца 2006г. Швейцария импортировала из России более 18 т. палладия, большая часть которого, как полагают, была представлена металлом, принадлежавшим государству.

Возможно, более важным является то, что если в ЮАР в 2006г. производство платины расширится в соответствии с планом, то выпуск палладия также существенно возрастет. В этом случае поставки металла с рудников в достаточной степени удовлетворят спрос.

Однако в ближайшей перспективе никакие из перечисленных выше факторов, по-видимому, не должны оказать значительного понижательного давления на цены палладия.

Их рост с менее чем 200 долл./унц. в начале IV кв. 2005г. до 270 долл. в апр. 2006г. стимулировался деятельностью различных фондов и других инвесторов, активизировавшихся в предыдущие 2 года. Эксперты Johnson Matthey в апр. 2006г. прогнозировали, что в следующие 6 месяцев цены на палладий могут подняться до 420 долл./унц., но в случае крупномасштабных продаж металла фондами они могут упасть до 260 долл. БИКИ, 3.10.2006г.

## Родий

По данным Johnson Matthey, мировой рынок родия в 2005г. характеризовался дефицитом поставок металла в 1,80 т. (в 2004г. — недостаток в 0,28 т., в 2003г. — избыток в 3,23 т.). Рост дефицита в 2005г. был обусловлен повышением спроса на данный товар на 11% при увеличении поставок только на 4,7%. Спрос на родий в прошлом году достиг уровня в 23,25 т., повторив рекорд 2000г.

Спрос и предложение на мировом рынке родия, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки.....	22,52	22,39	23,45
ЮАР.....	16,92	18,26	19,50
Россия.....	4,35	3,11	2,80
Сев. Америка.....	0,81	0,53	0,62
Прочие страны.....	0,44	0,50	0,53
Спрос.....	19,28	22,67	25,25
Автомобилестроение <sup>1)</sup> .....	16,67	19,22	21,27
Производство стекла.....	0,81	1,43	1,71
Химическая промышленность.....	1,21	1,34	1,46
Электротехническая промышленность.....	0,19	0,25	0,28
Прочие сферы.....	0,40	0,44	0,53
Изменение запасов.....	3,23	-0,28	-1,80

<sup>1)</sup>Закупки в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объем которого характеризовался следующими данными (т.): 2003г. — 3,86, 2004г. — 4,35, 2005г. — 4,24.

Рост мировых поставок родия в 2005г. был обусловлен повышением его производства в ЮАР на 7% — до 19,50 т., вызванным в основном общим расширением добычи металлов платиновой группы в стране. При этом продажи родия Россией сократились в прошлом году на 0,31 т. — до 2,80 т. Компания «Норильский никель» продала весь выпущенный ею металл, но отгрузки из госзапасов были ограниченными.

В 2005г. мировое потребление родия в производстве автомобильных каталитических систем

увеличилось только в умеренных масштабах. В отличие от этого закупки металла (первичного и вторичного) автомобильными компаниями выросли на 8% — до 25,53 т. Кажущееся несоответствие вызвано тем, что в 2004г. осуществлялось значительное сокращение складских запасов родия, в результате которого закупки металла на рынке были ниже его потребления. В 2005г. в условиях относительной стабильности уровня запасов спрос в указанной сфере в большей степени приближался к масштабам реального использования металла.

В автомобильной промышленности США расходование складских запасов родия было наиболее значительным, в связи с чем спрос на этот металл в данной отрасли вырос на 31% — до 9,08 т. Однако потребление родия в производстве каталитических систем здесь увеличилось только на 3%. Это указывает на наличие долгосрочной тенденции к постепенному медленному увеличению содержания этого металла в легковых автомобилях с бензиновыми двигателями, вызванной ужесточением экологических норм в отношении содержания оксидов азота в выхлопных газах.

Однако рост цен на родий в 2005г. вызывал беспокойство у продуцентов автомобилей и ожидалось, что в перспективе он приведет к более экономичному использованию этого металла в производстве каталитических систем.

В европейской автомобильной промышленности спрос на родий в 2005г. остался стабильным и составил 5,60 т. В Японии продуценты автомобилей закупили 6,72 т. родия, что на 8% меньше, чем в пред.г. Как и в Северной Америке, на динамику спроса на металл повлияло изменение уровня его складских запасов в 2004г. Потребление родия в производстве автомобильных каталитических систем в Японии в 2005г. было относительно стабильным.

В КНР и остальных странах мира спрос на родий для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей вырос в 2005г. на 11% — до 4,14 т. ввиду повышения выпуска легковых автомобилей в странах Азии и Южной Америки.

В Северной Америке и Европе в 2005г. продолжало расширяться извлечение вторичного родия из отработанных автомобильных каталитических систем. В Японии оно сократилось вследствие того, что подержанные автомобили все более активно экспортировались, а не отправлялись на вторичную переработку.

Мировые закупки родия для использования в стекольной промышленности выросли в 2005г. на 20% и достигли нового рекордного уровня в 1,71 т., главным образом в результате расширения мощностей по производству стекла для жидкокристаллических дисплеев в странах Азии. Продуценты стекла осуществили крупные инвестиции в строительство новых печей с тем, чтобы удовлетворить растущий спрос на их продукцию со стороны компаний, выпускающих жидкокристаллические и другие плоскостельные дисплеи. Повышение спроса на родий отмечалось также со стороны азиатских продуцентов стекловолокна.

В производстве катализаторов для химической промышленности спрос на родий в 2005г. увеличился на 9% — до 1,46 т. в значительной степени вследствие строительства новых заводов по производству оксо-спиртов и мышьяковой кислоты.

В 2005г. родий продолжал резко дорожать. Этот процесс начался в 2004г., когда в начале года цены на металл составляли примерно 500 долл./унц., а к янв. 2005г. поднялись до 1330 долл. В нояб. 2005г. они достигли 3100 долл./унц. — максимального уровня за последние 14 лет. Среднегодовая цена на родий выросла в 2005г. на 109% по сравнению с 2004г. — с 981,73 до 2056,18 долл./унц. Повышение цен в основном было результатом нехватки мировых поставок металла для удовлетворения растущего спроса со стороны автомобильной, стекольной и химической отраслей промышленности. Напряженность на рынке усиливалась, кроме того, спекулятивными закупками металла. БИКИ, 7.10.2006г.

### Ванадий

По прогнозу Sojitz, мировой спрос на ванадий в 2006г. повысится по сравнению с 2005г. на 5% — до 92,3 тыс.т. (здесь и далее — в пересчете на V<sub>2</sub>O<sub>5</sub>). Наибольший прирост ожидается в КНР (на 30% по сравнению с 2003г. — до 17,7 тыс.т.). В последние годы потребление ванадия в КНР росло в результате повышения спроса на ванадиевые добавки к высокопрочной стали, использовавшейся в строительстве объектов инфраструктуры для проведения Международной выставки в Шанхае и Олимпийских игр в Пекине. Однако ввиду высоких цен на ванадий в производстве стали в стране наметилась тенденция к замене ванадия ниобием.

Несмотря на расширение потребления ванадия в КНР и СНГ, Sojitz прогнозирует, что мировые поставки в текущем году на 2,6 тыс.т. превысят спрос. По оценке, мировые поставки ванадия в 2006г. увеличатся на 6,4 тыс.т. благодаря повышению его выпуска в странах с рыночной экономикой и в КНР, а также вследствие появления новых продуцентов.

Спрос и предложение на мировом рынке ванадия, в тыс.т. V<sub>2</sub>O<sub>5</sub>

	2004г.	2005г. <sup>1)</sup>	2006г. <sup>2)</sup>
Поставки без учета производственных потерь	79,8	93,4	99,8
ЮАР	35,8	39,0	40,8
Азия и Океания	18,6	26,1	29,7
Европа и Россия	15,0	16,6	17,9
США	10,4	11,7	11,3
Поставки с учетом производственных потерь	75,5	88,8	94,9
Спрос	82,6	87,5	92,3
Европа	28,6	30,4	33,1
Зап. Европа	18,6	18,6	19,1
СНГ	7,0	8,2	9,5
Вост. Европа	2,9	3,6	4,5
Сев. Америка	17,7	18,6	19,1
США	15,9	16,8	17,2
Канада	1,8	1,8	1,8
КНР	14,5	15,9	17,7
Япония	9,1	10,0	10,2
Респ. Корея	3,2	3,2	2,7
Прочие страны	9,5	9,5	9,5
Баланс спроса и предложения	-7,1	1,2	2,6

<sup>1)</sup> Оценка. <sup>2)</sup> Прогноз. Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 9.12.2006г.

### Вермикулит

Экспорт вермикулита из США в 2005г. составил 10 тыс.т.; импорт для потребления в 2005г. определялся в 70 тыс. против 69 тыс.т. в 2004г. Основным поставщиком вермикулита в США в 2001-04гг. являлась ЮАР — 70% всех поставок, на Китай приходилось 28%. Средняя цена на вермикулитовый концентрат в США в 2005г. составляла 125 долл/т франко-завод.

Запасы и база запасов вермикулита в мире на конец 2005г., в тыс.т.

	Запасы	База запасов
США .....	25000 .....	100000
ЮАР .....	14000 .....	80000

Источник: оценка Геологической службы США

Запасы вермикулита имеются также в ряде других стран, в частности в Бразилии, КНР, России и Зимбабве.

Производство вермикулитового концентрата, в тыс.т.

	2004г.	2005г.
Всего .....	510 .....	520
ЮАР .....	195 .....	200
КНР .....	100 .....	100
Бразилия .....	26 .....	26
Россия .....	25 .....	25
Зимбабве .....	27 .....	25
Прочие страны .....	37 .....	39

Добычей вермикулита в США в 2005г. занимались две компании. Большая его часть добывалась в штатах Южная Каролина и Виргиния. Основная часть вермикулитового концентрата в 2005г. была отгружена 19 обрабатывающим предприятиям, находящимся в 11 штатах страны.

Видимое потребление вермикулитового концентрата в США в 2005г. составило 165 тыс.т. Потребление вспученного вермикулита в стране в 2005г. было равно 95 тыс.т. против 90 тыс. в 2004г. В 2005г. 73% вспученного вермикулита было использовано в качестве изоляционной засыпки и в сельском хозяйстве для улучшения структуры почв, 27% — в качестве наполнителя при изготовлении легких теплоизоляционных бетонов. БИКИ, 27.6.2006г.

## Медь

Процесс перехода южноафриканского рудника Palabora с эксплуатации медных залежей открытым способом на разработку под землей шахт занял почти 5 лет. В 2006г. компания Palabora Mining Company (РМС) рассчитывает вывести рудник на запланированные производственные мощности, а высокий уровень цен на медь на мировом рынке поддерживает ее амбициозные планы. Перевести добычу меди на руднике Palabora под землю РМС вынудило сокращение доступных запасов медной руды близ поверхности. Новые подземные шахты рудника находятся непосредственно у круто спускающихся стенок выработанного глубокого карьера. Рудник Palabora является крупнейшим медным рудником в ЮАР с номинальными производственными мощностями в 95 тыс.т. меди в год (при разработке открытым способом). На Palabora добывается сульфидная медная руда с невысоким содержанием металла (около 0,75%).

В процессе сооружения шахт и коммуникаций РМС столкнулась с рядом существенных трудностей, в частности, рудное тело на Palabora залегает среди твердых скальных пород, а сам район, где располагается Palabora, относится к сейсмически активным. К тому же технические работы на Palabora привели к значительному падению добычи медной руды, однако в 2005г. компании удалось вывести рудник на уровень добычи в 30 тыс.т. руды в сутки. В числе первоочередных для руководства РМС задач было обеспечение новых производств обученным персоналом и необходимой техникой. Вследствие того, что готовых специалистов по разработке медных залежей подземным способом у компании не оказалось, ей пришлось затратить значительные средства на переобучение персонала и подготовку специалистов в области взрыво-

техники, охлаждения и вентиляции, лифтового хозяйства.

Почти половина акций (49%) РМС, основанной почти 40 лет назад, принадлежит компании Rio Tinto. За время своей работы РМС, произвела 4,2 млн.т. рафинированной меди. Перевод рудника Palabora на добычу подземным способом позволит продлить срок его эксплуатации еще на 20 лет.

РМС, помимо рудника Palabora, принадлежат также обогатительная фабрика мощностью 80 тыс.т. руды в сутки, плавильный завод мощностью 100 тыс.т. металла в год, электролитический рафинировочный цех и предприятие по производству медного прутка. РМС обеспечивает почти полностью потребности внутреннего рынка ЮАР (около 100 тыс.т. в год) в рафинированной меди, еще некоторая часть меди в форме катодов и прутка поступает в страну из Замбии и Индии. Значительная часть выпускаемой компанией РМС рафинированной меди реализуется в форме прутка (около 85%), остальная часть — в виде катодной меди. Спрос на медный прутки в ЮАР создают несколько крупных производителей медных кабелей, в числе которых компания Abedare Cables (обладающая тремя предприятиями в пределах ЮАР и тремя предприятиями за рубежом), которая является крупнейшим покупателем продукции РМС.

Несмотря на то, что обеспеченность собственным сырьем рафинировочных производств у РМС снижалась вследствие необходимых работ по переводу производств на руднике Palabora, приобретение медных концентратов в Замбии позволило компании поддержать выпуск рафинированной меди на высоком уровне. По мнению специалистов РМС, в будущем превышение рафинировочных мощностей над добывающими у компании сохранится, поскольку при разработке с помощью подземных шахт рудник Palabora сможет обеспечить сырьем выпуск только 75 тыс.т. рафинированной меди в год.

По оценкам аналитиков РМС, потребление рафинированной меди в ЮАР в ближайшие годы может вырасти до 120 тыс.т. в год вследствие реализации правительственных программ по развитию инфраструктуры в стране, а также масштабного строительства в преддверии чемпионата мира по футболу 2010г., который пройдет в этой стране. Руководство РМС намерено почти полностью обеспечить рост потребления меди в стране за счет собственного производства. В последние годы мощности по выпуску рафинированной меди компании были расширены до 115 тыс.т. По данным РМС, производство ею катодной меди в 2005г. составило 95 тыс.т. (в 2004г. — 85 тыс.), из которых 20 тыс.т. было произведено из импортных медных концентратов (в 2004г. — 31 тыс.), поступивших из Замбии (предприятие Chambishi) и из ДР Конго (Dikalushi). Значительные средства руководство РМС планирует вложить в модернизацию обрабатывающих производств, в частности в новую технику и технологии на обогатительной фабрике. По данным компании, степень извлечения полезного компонента из медных руд у РМС составляет до 88%, а производимые концентраты содержат 32% меди.

Ряд проблем экономического характера по-прежнему предстоит решить руководству РМС. Для осуществления технической перестройки рудника Palabora компании РМС пришлось прибегнуть к банковским займам, а также сторонним ин-

вестиционными заимствованиям. К тому же издержки добычи на подземных шахтах почти в два раза выше их уровня при разработке карьерным способом.

Продолжение эксплуатации рудника Palabora как минимум еще в течение двух десятилетий благоприятно скажется на экономическом развитии прилегающих территорий, которые зависят в основном от состояния сельского хозяйства и горнодобывающей отрасли. РМС в окрестностях Palabora принадлежит также рудник Foskor, где ведется добыча фосфатного сырья, и предприятие Sasol Nitro, куда поступает серная кислота с производств РМС и фосфатное сырье с рудника Foskor для выпуска фосфорной кислоты.

В числе задач, которые руководству рудника Palabora предстоит решить к 2009г., относится и передача 15% акций в руки чернокожих акционеров в соответствии с внутренним законодательством. К тому же рудник Palabora обязан в соответствии с законами страны и ранее достигнутыми соглашениями нести определенную социально-экономическую нагрузку и развивать на прилегающих территориях ряд производств, которые смогут адекватно заменить доходы в бюджет после закрытия рудника, а также обеспечить занятость населения после истощения медных залежей. В частности, при поддержке Palabora создан технический колледж для подготовки молодых специалистов для РМС и других предприятий района. БИКИ, 6.7.2006г.

## Чермет

В 2006г. ЮАР увеличила выплавку стали, по оценке Международного института чугуна и стали, до 9,72 млн.т. с 9,49 млн.т. в 2005г., или на 2,4% и в списке продуцентов из 62 стран заняла 21 место после Ирана.

Производство стали в ЮАР сосредоточено на предприятиях трех транснациональных компаний: Mittal Steel South Africa (ранее Iscor), Highveld Steel и Columbus. Mittal Steel (дочерняя фирма крупнейшей в мире стальной группы Mittal Arcelor) является ведущим в стране продуцентом стали и проката. В 2005г. выплавка стали ею превысила 5 млн.т. Highveld недавно была приобретена российской группой «Евраз» у Anglo American. Объем выпуска листового проката из углеродистой стали компанией Highveld в 2005г. составил 685 тыс.т. Значительная доля активов по производству нержавеющей стали Columbus (в 2005г. — 500 тыс.т. листа) с 2001г. принадлежит испанской Acerinox.

В 2004г. LNM Holdings приобрела Iscor. В результате объединения активов LNM Holdings и Ispat International была образована Mittal Steel, а Iscor была переименована в Ispat Iscor, которая впоследствии стала называться Mittal Steel.

В 2001-05гг. в ЮАР была осуществлена крупная программа инвестиций в развитие черной металлургии, начатая компанией Iscor в сотрудничестве с LNM Holdings, а затем продолженная Mittal Steel.

В рамках этой программы Columbus увеличила мощности по выплавке стали, производству горяче- и холоднокатаного проката для удовлетворения растущего спроса как на внутреннем, так и внешнем рынках. Компания принимала также меры по повышению производительности труда.

Два предприятия Mittal Steel-Vanderbijlpark и Saldanha Steel специализируются на производстве

листового проката из углеродистой стали. Мощности первого из них по выплавке стали составляют 3,8 млн. т/год. Из нее производится горячекатаный толстый лист и рулонная сталь, а также холоднокатаная лента и тонкий лист. Прокат, производимый предприятием Saldanha Steel (горячекатаная тонкая рулонная сталь), в основном предназначен для поставки на экспорт. Выплавка стали там составляет 1,2 млн. т/год.

В 2005г. Mittal Steel начала осуществлять планы по увеличению производства оцинкованного листа, предназначенного для удовлетворения потребностей внутреннего рынка в кровельных материалах, а также автомобильной промышленности. С этой целью мощности линий по нанесению цинкового покрытия электролитическим способом были расширены на 35%. В конце 2006г. Mittal Steel на предприятии Vanderbijlpark ввела в эксплуатацию линию оцинкования мощностью 100 тыс. т/год (стоимостью 15,6 млн.долл.) с целью увеличения доли продаж своей продукции на местном и региональном рынках. Это позволит уменьшить зависимость от поставок импортного оцинкованного листа. На этом заводе компания намерена расширить к 2010г. мощности сталеплавильного производства на 2 млн. т/год, что значительно повысит возможности страны по снабжению внутреннего рынка стальной продукцией и увеличению экспорта.

Производство нержавеющей стали компанией Columbus возросло с 516 тыс.т. в 2001г. до 565 тыс. в 2005г. Была осуществлена программа инвестиций (в 123 млн.долл.), одобренная Acerinox, с целью расширения объема производства горяче- и холоднокатаного тонкого листового проката с более высокой добавленной стоимостью. Сотрудничество Acerinox и Columbus основано на том, что в стране имеются богатые ресурсы сырья, необходимого для производства нержавеющей стали, поставки дешевой электроэнергии и растущий быстрыми темпами спрос на такую сталь на внутреннем рынке. Благодаря взаимодействию этих продуцентов в сфере технологии и сбыта удалось ускорить темпы производства и продаж как на внутреннем, так и мировом рынках. В 2003-05гг. инвестиции были направлены на проведение работ по совершенствованию оборудования на линиях отжига и травления, что позволило несколько улучшить качество выпускаемой продукции. Техническую помощь оказывали специалисты испанской фирмы. БИКИ, 12.5.2007г.

## Цветмет

ЮАР относится к числу стран, в которых на базе достаточно развитой горнодобывающей промышленности производятся концентраты основных цветных металлов и значительная их часть перерабатывается в рафинированный металл.

Цветную металлургию ЮАР, производящую основные цветные металлы, можно классифицировать как ориентированную на выпуск рафинированной меди и никеля. Прочие металлы имеют меньший вес в ее стоимостной структуре. В ЮАР, как и в США, Бразилии, КНР, Японии, России, Австралии и Канаде, расположены производства всех шести основных цветных металлов. ЮАР входит в ведущую десятку стран определяющих современное состояние и тенденции развития мировой цветной металлургии.

Никель. Производство рафинированного никеля в Африке сконцентрировано в нескольких странах, на ЮАР приходится 75%, значительная часть оставшегося металла — на Зимбабве. Сульфидные никелевые руды добываются в ЮАР в основном как побочный продукт при производстве меди и платиноидов. Объем добычи никеля в ЮАР составляет 40 тыс.т. в год. В 2006г. добыча никеля составила 41,6 тыс.т. (в 2005г. — 41 тыс.).

На добыче никеля в ЮАР специализируется рудник Nkomati компании African Rainbow Minerals, расположенный в 300 км. к востоку от г.Йоханнесбург. На руднике ежегодно добывается 5 тыс.т. никеля, а также 3 тыс.т. меди. Запасы Nkomati оцениваются в 143 млн.т. руды с содержанием никеля 0,47%. Проектный срок эксплуатации рудника составляет 15 лет.

Ведущим продуцентом рафинированного никеля в стране выступает компания Anglo Platinum (предприятие Rustenburg, г.Рюстенбург), второй по значимости является фирма Impala Platinum Holdings (предприятие Springs в г.Спрингс) — 1/4 всего выпуска металла. У Impala нет собственных крупных активов по добыче никелевой руды, поэтому сырье она вынуждена приобретать у других продуцентов, также часть необходимого сырья она извлекает как побочный продукт при производстве платиноидов.

ЮАР наряду с Бразилией, КНР и Индией относится к числу быстрорастущих рынков никеля. Потребление рафинированного никеля в ЮАР оценивается в 25 тыс.т. в год.

По данным World Bureau of Metal Statistics, за первые 2 месяца 2007г. на мировом рынке никеля был отмечен дефицит в 19 тыс.т. при росте глобальной добычи на 14% по сравнению с аналогичным периодом пред.г., — до 253,1 тыс.т. Выпуск рафинированного металла вырос на 6% благодаря увеличению его производства в КНР, ЮАР и Канаде.

Алюминий. Алюминиевый завод Coega в ЮАР мощностью 450 тыс.т. металла в год, который планировала построить еще французская компания Pechiney до ее поглощения канадской фирмой Alcan, должен был, по первоначальному плану, начать действовать в 2006г. Решение о начале его строительства руководством Alcan все еще не приняло. Это связано с ростом цены на электроэнергию в ЮАР. К 2008г. в стране уже не будет доступной для экспорта электроэнергии. По данным Mining Journal, себестоимость производства на новых линиях по выпуску алюминия в ЮАР может составить 650-700 долл/т, что несколько превышает показатели многих африканских стран (в Мозамбике — это 600 долл/т).

Медь. Традиционно основными странами-продуцентами меди в руде в Африке являлись Замбия, ДР Конго и ЮАР. Эти 3 государства продолжают определять лицо африканской медедобывающей промышленности.

Добыча меди в ЮАР в последние годы имела тенденцию к снижению. В 2000г. было добыто 137 тыс.т. меди (по содержанию металла в руде), в 2004г. — 102,5 тыс., а в 2006г. — 110 тыс. Выпуск рафинированной меди в 2002-06гг. находился в пределах 90-100 тыс.т. в год, в 2001г., он составил 132 тыс.т.

Крупный продуцент меди в ЮАР — компания Palabora Mining, деятельность которой контролируется фирмами Rio Tinto (49,2% акций) и Anglo

American (29%). На медный комплекс Palabora приходится 1/2 всей добычи меди в стране, а в производстве рафинированного металла его доля достигает 2/3. Комплекс в качестве побочного продукта производит и никель. Важнейшие медедобывающие активы компании Palabora Mining расположены в бассейне р. Лимпопо недалеко от Национального парка Крюгера. Имеющиеся у компании плавильные мощности составляют 135 тыс.т. меди в год, однако они в значительной мере недогружены.

Промышленное освоение медных залежей Palabora началось в середине 60гг. Несмотря на невысокое содержание меди в руде (сульфидная медная руда с содержанием металла 0,75%) прибыльность производств на Palabora поддерживалась за счет увеличения объемов добычи и вертикальной интеграции производственного процесса: от добычи и обогащения до черновой плавки и рафинирования. В начале XXI в. в целях поддержания эффективности своих производств компания вынуждена была отказаться от разработки медных залежей Palabora карьерным способом, расширив мощности по подземной добыче руд.

Компания Palabora Mining намерена ежегодно выпускать 90 тыс.т. рафинированного металла. Добыча меди на руднике Palabora сможет обеспечить 75% этого количества. С учетом снижения качества руд на Palabora компания предполагает, что к 2018г. производство рафинированной меди может сократиться до 57 тыс.т. в год. Многие будут зависеть от состояния мирового рынка медных концентратов, на котором Palabora Mining придется приобретать недостающее сырье.

По данным Palabora Mining, производство катодной меди у компании в 2005г. составило 95 тыс.т. (в 2004г. — 85 тыс.), из которых 20 тыс.т. было произведено на базе импортных медных концентратов из Замбии (предприятие Chambishi) и из ДР Конго (Dikalushi).

Значительная часть выпускаемой компанией Palabora Mining рафинированной меди реализуется в форме прутка (85%), остальная часть — в виде катодной меди. Спрос на медный прутки в ЮАР предьявляют несколько крупных продуцентов медных кабелей, в их числе фирма Abedare Cables (обладающая тремя предприятиями в пределах ЮАР и еще тремя за рубежом), которая является крупнейшим покупателем медной продукции компании.

Значительные средства руководство Palabora Mining планирует вложить в модернизацию обрабатывающих производств, в новую технику и технологии на обогатительной фабрике. По данным компании, степень извлечения полезного компонента из медных руд составляет до 88%, а производимые концентраты содержат 32% меди.

Продолжение эксплуатации рудника Palabora, как минимум, еще в течение двух десятилетий благоприятно скажется на экономическом развитии прилегающих территорий, которые зависят в основном от состояния сельского хозяйства и горнодобывающей отрасли. В числе задач, которые руководству рудника Palabora Mining предстоит решить к 2009г., относится и передача 15% акций в руки «цветных» акционеров. К тому же рудник Palabora обязан в соответствии с законами ЮАР и ранее достигнутыми соглашениями нести определенную социально-экономическую нагрузку и

развивать на прилегающих территориях ряд производств, которые смогут обеспечить занятость населения после истощения медных залежей.

Среди компаний, осуществляющих добычу и производство меди в ЮАР, значимыми продуцентами являются Anglo Platinum (комплекс Rustenburg около г.Рюстенбург) и Metorex.

Потребление рафинированной меди в ЮАР в 2006г. оценивается в 90 тыс.т. в год. По оценкам аналитиков Palabora Mining, потребление рафинированной меди в ЮАР в ближайшие годы может вырасти до 120 тыс.т. в год вследствие реализации правительственных программ по развитию инфраструктуры, а также масштабного строительства в преддверии чемпионата мира по футболу 2010г., который пройдет в этой стране.

Цинк/свинец. В 2004г. компания Metorex закрыла медно-цинковый рудник Maranda, что заметно сказалось на добыче цинка в руде, сократившейся до 30-35 тыс.т. в год. Выпуск свинца в руде в ЮАР составил в 2006г. 49 тыс.т. (в 2005г. – 42 тыс.).

Anglo American принадлежит крупный свинцово-цинковый рудник Black Mountain, на который приходится большая часть добычи этих металлов в стране. Компания планирует затратить значительные средства на расширение здесь добычи свинцовых и цинковых руд в 2007-10гг.

Anglo American была образована в мае 1999г. путем слияния двух фирм – Anglo American Corporation of South Africa и Minorco. Штаб-квартира новой компании была переведена в Лондон. Anglo American специализируется на производстве основных цветных металлов, черных металлов, золота, платины, алмазов, угля. Основной задачей на ближайшие годы руководство Anglo American ставит расширение географии производства и ассортимента выпускаемых продуктов. Существенные инвестиции компания вкладывает в развитие добычи руд основных цветных металлов и диверсификацию производств. В 1999г. 70% промышленных активов Anglo American были сконцентрированы в ЮАР, к 2006г. они сократились до 30%. Доля производств, расположенных в ЮАР, в доходе компании имеет более значительный вес, превышая 30% в стоимостных показателях.

Компания Zinc Corp. of South Africa (дочерняя фирма Kumba Resources) владеет единственным в стране цинкоплавильным предприятием Zincog в г.Спрингс, для нужд которого часть цинкового сырья импортируется. Производственные мощности предприятия составляют 110 тыс.т. металла и 170 тыс.т. серной кислоты в год.

Олово. На руднике Zaaiplaats, который принадлежит компании Centurion Gold Holdings, крупнейшему продуценту олова в стране, ежегодно добывается 2,5 тыс.т. олова. Значительная часть производимого оловянного концентрата из ЮАР поставляется малайзийской компании MSC.

Компании ЮАР активно внедряют передовые технологии как на своих предприятиях, так и за рубежом. Наряду с финской компанией Outokumpu к реконструкции металлургических предприятий Норильского промышленного района привлечена и южноафриканская инженеринговая фирма Bateman Minerals and Metals. Универсальная технология Ausmelt применяется на новом заводе компании Anglo American Platinum в ЮАР, который производит медно-никелевый штейн, не со-

державший серы, из концентратов металлов платиновой группы.

Цветная металлургия ЮАР, ориентирована на обеспечение потребностей стран Западной Европы. Медный концентрат в страны ЕС поступает в основном из Чили, ЮАР и России. Крупные горнодобывающие и металлургические компании ЮАР заинтересованы в укреплении позиций страны в цветной металлургии региона и стабильном обеспечении своих плавильных мощностей сырьем, с этой целью они активно инвестируют средства в развитие добывающих проектов в соседних странах. Южноафриканская компания Kumba, выделившаяся в самостоятельную структуру после реорганизации горнодобывающего подразделения компании Isco, практически полностью контролирует деятельность рудника Rosh Pinah в Намибии, производящего 72 тыс.т. цинковых концентратов в год. Компания намерена участвовать в осуществлении двух горнодобывающих проектов (Kamoto и Kipushi) в ДР Конго по добыче меди, цинка и кобальта. Подтвержденные запасы месторождения Kipushi составляют 16,9 млн.т. руды с содержанием цинка 16,7%, меди – 2,2%. Предполагается, что будущий рудник будет производить 40 тыс.т. цинковых концентратов в год.

Компания Metorex подписала соглашение с южноафриканской фирмой Industrial Development о возобновлении эксплуатации рудника Chibuluma South в Замбии, который был временно закрыт в нояб. 2001г. вследствие низких цен на медь на мировом рынке и трудностей, возникших при обработке окисдных руд. По соглашению, компания Industrial Development инвестирует в проект Chibuluma South 1,2 млн.долл., что позволит выпускать здесь медный концентрат высокого качества.

Южноафриканская компания Impala Platinum Holdings совместно с Dynatec рассматривает возможность реализации проекта стоимостью 2 млрд.долл. по добыче кобальта и никеля на о. Мадагаскар. Предположительно, добыча сырья будет осуществляться на острове, а завод по переработке сырья будет сооружен около г.Йоханнесбург. Возможности Impala Platinum Holdings по расширению добычи в самой ЮАР ограничены вследствие конкуренции со стороны крупной компании Anglo American Platinum. Как предполагается, Impala Platinum Holdings будет заниматься управлением завода по переработке сырья, а Dynatec – рудниками на о. Мадагаскар.

Канадская горнодобывающая компания First Quantum Minerals при поддержке южноафриканской Industrial Development планирует начать разработку новой шахты в ДР Конго во II пол. 2007г. По прогнозам, месторождение сможет производить ежегодно до 33 тыс.т. меди и 5 тыс.т. кобальта.

Чилийская медная компания Antofagasta в июле 2006г. подписала соглашение с южноафриканской фирмой AngloGold Ashanti, третьим по величине продуцентом золота в мире, о создании СП по разведке, добыче и производству золота и меди на юге Колумбии. Сама AngloGold Ashanti намерена продать на рынке 9,97 млн. шт. своих новых акций, чтобы привлечь средства для разработки месторождений в Бразилии и ЮАР. СП австралийской компании Ausenco и южноафриканской Bateman Minerals and Metals было создано для строи-

тельства рудника и необходимой инфраструктуры в рамках медного проекта Lumwana в Замбии. Стоимость проекта оценивается в 483 млн.долл. На руднике Lumwana будет производиться 130-180 тыс.т. меди в год. Другим примером совместной деятельности указанных компаний является предприятие Seron (управляется компанией Oxiana), выпускающее медь и золото в ЮВА. Д. В. Черашев, к. г. н., с. н. с. ВНИКИ. БИКИ, 12.5.2007г.

## Алюминий

Из африканских стран, расположенных на континенте к югу от Сахары, первичный необработанный алюминий производят ЮАР и Мозамбик. В 2005г. на эти две страны пришлось почти 9% мирового производства первичного алюминия. Основными рынками, потребляющими алюминиевую продукцию из этих стран, являются ЕС и Япония.

Экспорт рафинированного алюминия из ЮАР и Мозамбика

	2001	2002	2003	2004	2005
ЮАР, тыс.т. ....	431,92	478,48	436,69	526,21	435,33
- В Японию, % .....	22,8	35,8	45,2	39	36,2
- В США, % .....	4,4	3,1	2,1	7,5	17,1
- В Респ. Корея, % .....	30,9	25,8	17,8	10,8	13,7
Мозамбик, тыс.т. ....	209,98	293,81	357,90	501,09	528,77
- в ЕС, % .....	100	99,6	100	100	100

Источник: GTIS, Global Trade Atlas.

В мировой алюминиевой промышленности выделяются 5 крупных компаний-производителей металла. Это Alcoa (США), Kaiser (США), Alcan (Канада), Alusuisse (Швейцария) и ВНР Billiton (Австралия). Компания ВНР Billiton, являющаяся пятым по величине производителем алюминия в мире, во многом контролирует производство металла в ЮАР и Мозамбике.

В ЮАР расположены два предприятия по выпуску алюминия, еще одно — в Мозамбике. Среди прочих алюминиевых заводов в регионе крупным предприятием является Alusam в Камеруне во главе с СП, основанным правительством страны и фирмой Alcan. Предприятие «Тема» по производству алюминия в Гане было закрыто в 2003г., однако в условиях роста цены на металл правительство Ганы и руководство компании Alcoa приняли решение возобновить здесь выпуск алюминия.

Плавильные мощности по выпуску алюминия в странах, расположенных к югу от Сахары, эксплуатируются при высокой степени производственной загрузки. Этому способствует рост спроса на алюминий и его цены на мировом рынке в последние годы.

По прогнозам специалистов компании «ВНР Billiton, к 2015г. мировое потребление рафинированного алюминия может увеличиться на 59% (до 48-50 млн.т. в год), в т.ч. в результате двукратного роста спроса на металл в КНР для производства автомобилей и банок для напитков. В 2015г. в КНР будет потребляться около 16 млн.т. алюминия (в 2006г. — 7 млн.). Спрос на алюминий быстро растет, особенно в США и КНР.

Специалистами в последнее десятилетие отмечается ускорение трансформации территориальной структуры отрасли. Компании-производители все чаще переносят алюминиевые производства из экономически развитых стран в государства, обладающие рядом конкурентных преимуществ и имеющие более низкие производственные издержки, вследствие наличия дешевой электро-

энергии, рабочей силы, развитых портовых комплексов, относительно низких затрат на строительство и благоприятного налогового режима. Прежде всего это Исландия, Тринидад и Тобаго, Гвинея, Гана, страны Ближнего и Среднего Востока, Австралия и Россия. ЮАР и Мозамбик также являются странами, в которых удачно сочетаются данные факторы, что способствует превращению их в государства-производители, специализирующиеся на производстве первичного алюминия на базе привозного сырья.

Экспорт рафинированного алюминия из стран Африки южнее Сахары

	2001	2002	2003	2004	2005
	тыс.т.				
ЮАР.....	431,92	478,48	436,69	526,21	435,33
Всего .....	824,50	902,66	911,35	1101,88	1043,80
Мозамбик .....	209,98	293,81	357,90	501,09	528,77
ЮАР.....	431,92	478,48	436,69	526,21	435,33
Прочие страны.....	182,6	130,36	116,75	74,57	79,69
	млн.долл.				
Всего .....	1228,42	1274,25	1360,59	1917,69	2012,87
Мозамбик .....	306,88	406,48	527	861,63	1022,11
ЮАР .....	623,1	671,68	650,02	921,01	836,44
Прочие страны.....	298,44	196,08	183,53	135,05	154,32

Источник: GTIS, Global Trade Atlas.

Производство рафинированного алюминия в 2005г. в мире составило 31,2 млн.т. Крупнейшими производителями металла являлись (млн.т.): КНР — 7,2, Россия — 3,7, Канада — 2,8, США — 2,5. На эти четыре страны пришлось 52% мирового выпуска данного металла.

По информации Международного института алюминия (IAI), мировое производство первичного алюминия в 2006г. достигло 23,87 млн.т., что на 1,7% больше, чем в 2005г. В Северной Америке было выпущено (млн.т.): 5,33 млн.т., в Западной Европе — 4,17, ЦВЕ (исключая Польшу, Румынию, Хорватию, Боснию и Герцеговину) — 4,23, Латинской Америке в 2006г. — 2,49, Австралии и Новой Зеландии — 2,27, Африке (Камерун, Египет, Гана, Мозамбик, Нигерия и ЮАР) — 1,86.

Производство первичного алюминия в мире в янв.-апр. 2007г., по данным IAI, составило 8,1 млн.т., что почти на 200 тыс. выше, чем за аналогичный период прошлого года (7,9 млн.). В Северной Америке за этот период производство первичного алюминия увеличилось с 1,76 млн. до 1,81 млн.т., в Западной Европе (млн.т.) — с 1,37 до 1,38, странах ЦВЕ — 1,39 до 1,42, Латинской Америке — с 0,82 до 0,83, Австралии и Океании — с 0,73 до 0,76. Страны Африки за первые четыре месяца 2007г. произвели 604 тыс.т. металла, что примерно соответствует уровню янв.-марта 2006г.

ЮАР является крупнейшим производителем рафинированного алюминия в Африке и восьмым по величине в мире. На нее приходится около 56% производства алюминия на континенте (в 2005г. в стране выпущено 830 тыс.т. металла). Экспорт алюминия из ЮАР составляет 50% общего внутреннего производства. Компания «ВНР Billiton владеет контрольными пакетами акций двух алюминиевых предприятий в стране — Hillside Aluminum и Bayside Aluminum, расположенных на востоке ЮАР. Продукция завода Bayside Aluminum в основном поступает на внутренний рынок, в то время как алюминий с Hillside Aluminum предназначен для экспорта. ЮАР не обладает значимыми месторождениями бокситов, а производство глинозема отсутствует. Поэтому весь объем необхо-

димого для выпуска первичного алюминия глинозема в ЮАР импортируется в основном из Австралии.

Мозамбик относительно недавно вошел в число ведущих мировых продуцентов рафинированного алюминия (10 место по итогам 2005г.). Это произошло со строительством предприятия Mozal близ г. Мапуту в 1999г. Компании «ВНР Billiton» принадлежит 75% выпускаемого предприятием металла. Мозамбик является вторым по величине продуцентом рафинированного алюминия в Африке (555 тыс.т. в 2005г.), на который приходится почти 37% всего выпуска металла на континенте. Как и в ЮАР, алюминиевая промышленность Мозамбика зависит от импорта сырья. Практически весь производимый в Мозамбике алюминий экспортируется, что делает эту страну важнейшим экспортером металла в регионе южнее Сахары.

В 2001-05гг. объем экспорта алюминия в мире вырос на 32% — до 16,1 млн.т. Стоимость экспорта алюминия в 2005г. в мире составила 18,8 млрд.долл. За это же время экспорт металла из стран, расположенных южнее Сахары, увеличился на 27% — до 1,04 млн.т. (2,01 млн.долл.).

Крупнейшими экспортерами алюминия являются РФ (в 2005г. — около 26% всего мирового экспорта), Австралия и КНР (по 12%), Канада (10%). На страны Африки, расположенные южнее Сахары, приходится почти 11% мирового экспорта рафинированного алюминия. При этом Мозамбик и ЮАР входят в десятку ведущих стран —экспортеров этого металла. На них приходится около 93% всего экспорта африканского алюминия из региона южнее Сахары.

Значительная доля мирового экспорта алюминия направляется в страны ЕС, а также в США и Японию. Эти же страны являются основными потребителями алюминия из государств, расположенных южнее Сахары. Благодаря существенным преференциям, предоставленным ЕС Мозамбику, в последние годы почти весь рафинированный алюминий из этой африканской страны экспортируется в ЕС. Металл из ЮАР в основном беспощинно вывозится в Японию и США.

Основными направлениями экспорта первичного рафинированного алюминия в мире в 2005г. являлись (%): ЕС — 23, Япония — 20, США — 20, Республика Корея — 10, КНР — 4. Первичный рафинированный алюминий из стран Африки южнее Сахары в 2005г. экспортировался (%): в ЕС — 50, Японию — 15, США — 7, Республику Корея — 5.

Конкуренцию рафинированному алюминию из стран Африки южнее Сахары на рынке ЕС составляют как европейская продукция, так и металл из России и КНР. На рынке США традиционно сильны позиции внутренних производителей, кроме того осуществляется импорт из Канады и России. Япония наряду с импортом алюминия из Африки ввозит значительное количество металла из КНР, России и Новой Зеландии.

Расширение экспорта рафинированного алюминия из стран Африки южнее Сахары вызвано прежде всего ростом спроса на металл в мире, а также инвестициями, вложенными иностранными компаниями в алюминиевую отрасль региона на фоне растущей цены на этот металл на мировом рынке. Среднегодовые котировки «сеттлмент» на рафинированный алюминий на ЛБМ составили (долл./т): в 2000г. — 1549, 2001г. — 1444, 2002г. —

1350, 2003г. — 1431, 2004г. — 1716, 2005г. — 1889, 2006г. — 2570.

Среднемесячные котировки «сеттлмент» на рафинированный алюминий на ЛБМ в 2007г. составили (долл./т): май — 2794,69, апр. — 2814,79, март — 2761,73, фев. — 2832,20, янв. — 2809,34.

Компания ВНР Billiton начала реализацию планов по сооружению на юге Африки крупных мощностей по производству рафинированного алюминия еще в 1971г. Наибольшие инвестиции в регионе компания направила в ЮАР и Мозамбик. В то время объем производства этого металла в ЮАР не превышал 22 тыс.т. в год. Позиции ЮАР как одной из ведущих стран-экспортеров алюминия могут быть еще более укреплены. Этому будет способствовать сооружение в стране нового рафинировочного предприятия Coega, являющегося совместным проектом компаний Alcan Aluminum (второго по величине продуцента алюминия в мире) и южноафриканской South African Industrial Development Corporation.

Производственные мощности нового предприятия планируются в 660 тыс.т. металла в год. По заявлению руководства Alcan, компания получит 30% акций этого СП, а на развитие проекта Coega она потратит около 800 млн.долл. Выпуск первой партии алюминиевых слитков на Coega намечен на конец 2008г. Планируется, что почти весь производимый металл будет экспортироваться в основном в Японию и страны Европы. Для реализации проекта Coega компания Alcan получила от правительства ЮАР ряд налоговых льгот на сумму почти 370 млн.долл. В целях обеспечения будущего предприятия необходимым объемом электроэнергии Alcan намерена заключить долгосрочное соглашение на ее поставки с южноафриканской государственной компанией Eskom Holdings Ltd.».

Правительство ЮАР выразило заинтересованность в участии российской компании ОАО «Русский Алюминий» («РусАл») в сооружении в стране энергометаллургического комплекса, состоящего из завода мощностью до 750 тыс.т. рафинированного алюминия в год и электростанции мощностью около 1300 мвт., с использованием запасов местного угля. Однако конкретных действий в этом направлении в 2007г. пока не было предпринято. Руководство компании «РусАл» отмечает, что «ЮАР — одна из потенциально интересных стран» для развития бизнеса фирмы, но у компании нет каких-либо конкретных проектов в этой стране.

Вследствие благоприятных прогнозов развития мирового рынка алюминия для продуцентов этого металла в 2006г. руководство компании ВНР Billiton приняло решение о расширении производственных мощностей на предприятии Mozal в Мозамбике до 750 тыс.т. в год, работы должны быть закончены в 2008г.

Норвежская компания Norsk Hydro в ближайшее время начнет в Мозамбике разведку нефти и газа, а также планирует здесь сооружение алюминиевого завода Sofala. Этот завод может стать вторым предприятием в Мозамбике по выпуску рафинированного алюминия.

Для иностранных инвесторов важным фактором развития алюминиевой отрасли в ЮАР и Мозамбике стало наличие в этих странах крупных портовых комплексов, способных принимать значительные объемы глинозема и отгружать тыс.т.