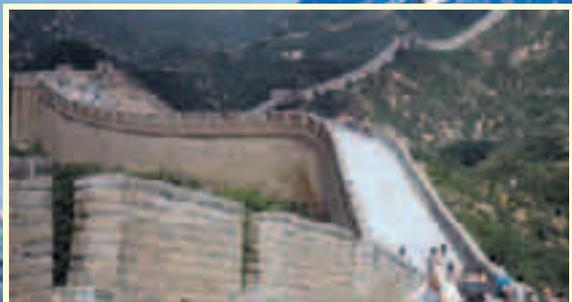


www.polpred.com

ПОЛПРЕД

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ В 2000 ГОДУ



АЗИЯ И РОССИЯ

Бахрейн, Вьетнам,
Израиль, Индия,
Индонезия, Иордания,
Ирак, Иран, Йемен,
Катар, Китай, Тайвань,
КНДР, Корея, Кувейт,
Ливан, Малайзия,
Монголия, Оман,
Пакистан,
Саудовская Аравия,
Сингапур,
Сирия, Таиланд,
Турция, Филиппины,
Эмираты, Япония,
Австралия,
Новая Зеландия

По каждой из стран:
макроэкономика, банки,
соцстрах, визы, таможня,
туризм, внешняя торговля,
промышленность, наука,
вузы, связи с Россией,
бюро инофирм в РФ

Совет по внешней политике при Комитете по международным делам Госдумы РФ
с участием Дипакадемии МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

www.polpred.com

Агентство «Бизнес-Пресс»
при участии ДипАкадемии МИД РФ,
журнала «Коринф» (Мин. экономразвития и торговли РФ)

АЗИЯ И РОССИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ В 2000 ГОДУ

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний за помощь
в сборе и подготовке информации

Над справочником работали:

Г. Вачнадзе, Д. Замковой, И. Ермаченков, А. Комаров,
К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева
Агентство "Бизнес-Пресс"

117049 Москва, ул. Большая Якиманка 35, стр. 1,
т./ф. (095) 238-6458, 238-9587, E-mail: B_press@aport.ru

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2000 г.
ISBN 5-900034-12-7

СОДЕРЖАНИЕ

БАХРЕЙН 7 **Госструктуры** 7 **Макроэкономика** 7 **Госбюджет на 1999 и 2000 гг.** 8 **К демографической ситуации** 9 **Политика «бахрейнизации»** 9 **Аэропорт Манама** 10 **Нефть** 10 **Нефтепереработка** 11 **Экспорт** 11 **Законодательство в торг.-эконом. области** 13 **О выставке «100 крупнейших компаний стран залива»** 13 **Фондовая биржа** 13 **Связи с Россией** 14 **Сотрудничество по линии регионов** 15

ВЬЕТНАМ 16 **Госструктуры** 16 **Макроэкономика** 16 **Финансы** 17 **Инвестиции между организациями** 17 **Налоговая реформа** 18 **Промышленность** 18 **Горнодобыча** 18 **Судостроение и судоремонт** 19 **Гражд. авиация** 19 **Экспорт** 19 **Внешнеэконом. стратегия** 19 **Связи с АСЕАН** 20 **Подключение к структурам между интеграции** 20 **Взаимоотношения с ЕС** 21 **Борьба с бедностью** 21 **Экспорт сельхозпродукции** 22 **Перспективы внешнеторг. связей** 22 **Ассоциации инопредпринимателей** 23 **Деятельность представительств инокомпаний** 24 **Санэпидемконтроль** 24 **Связи с Россией** 24 **Обзор прессы** 26

ИЗРАИЛЬ 27 **Госструктуры** 27 **Гос.-адм. устройство** 28 **Итоги выборов** 28 **Макроэкономика** 29 **Госбюджет** 29 **Финансы** 30 **Валютный контроль и налогообложение** 30 **Промэкспорт** 31 **Внешняя торговля** 31 **Hi-Tec** 32 **Сотрудничество с США** 32 **Двусторонний Фонд по промисследованиям и развитию** 32 **О брит.-израильском сотрудничестве** 33 **Агропром** 33 **Кибуцы и мошавы** 33 **Вода** 35 **Законы** 36 **Диаспора** 37 **Иммиграция из стран СНГ** 37 **Проблемы неевреев** 38 **Порядок прохождения гиора (переход в иудаизм)** 39 **Номер удостоверения личности** 39 **Недвижимость СССР в Израиле** 40 **Виза** 41 **Виза для работы** 41 **Связи с СНГ** 42 **Компания «Мерхав» в Туркменистане** 43 **2000-летие** 43 **Связи с Россией** 44 **О торг.-эконом. отношениях** 44 **Страхование краткосрочных кредитов** 45 **Бюро в РФ** 45

ИНДИЯ 46 **Госструктуры** 46 **Макроэкономика** 48 **Процесс эконом. реформ** 50 **Народонаселение** 50 **Финансы** 50 **Валютно-фин. сфера** 51 **Группа ВБ** 52 **Азиатский банк развития** 53 **Налоги** 53 **Прямые налоги** 53 **Косвенные налоги** 54 **Привлечение инвестиций индийцев-нерезидентов** 55 **Новое валютное регулирование** 57 **Бизнес** 59 **Участие в работе между и региональных организаций** 60 **СААРК (Ассоциация регионального сотрудничества стран Ю.Азии)** 60 **Инвест. политика** 61 **Основные ТПП и ассоциации деловых кругов** 62 **Экспорт** 62 **Импорт** 63 **Внешнеэконом. политика** 63 **Регулирование ВЭД** 64 **Тарифное регулирование ВЭД** 66 **Электроника** 66 **О разработках высокопроизводительных вычислительных систем (ВПВС)** 68 **Программное обеспечение (ПО)** 68 **О перспективах Интернет** 68 **Промышленность** 69 **Прогноз по энергетике** 69 **Прогноз по углю** 69 **Текстильпром** 69 **Прогноз по стали** 70 **Прогноз по алмазам** 70 **Ассоциация производителей пластмасс** 70 **Энергетика** 71 **Кофе** 71 **Агропром** 72 **Землепользование** 73 **Обеспечение продовольствия первой необходимости** 73 **Об индийском опыте членства в ВТО в сфере сельского хозяйства** 75 **Иновещание** 77 **Андхра-Прадеш** 77 **Информ. технологии** 78 **Экология** 78 **Энергоснабжение** 78 **Транспорт** 78 **Сельское хозяйство** 78 **Природные запасы** 78 **Аруначал-Прадеш** 78 **Бихар** 79 **Видарбха** 79 **Гуджарат** 80 **Карнатака** 81 **Керала** 83 **Пондичери** 83 **Тамилнаду** 83 **О развитии электроэнергетики** 85 **Соцобеспечение населения** 96 **Калькутта** 86 **Соседи** 87 **Инвест. сотрудничество с Мавриkiem** 87 **Соглашение о свободной торговле между Индией и Шри-Ланка** 88 **Индийский транзит для Непала** 89 **Сближение Мьянмы и Индии** 89 **Индийско-тайваньские отношения** 89 **Индийско-вьетнамские связи** 90 **Сотрудничество с ОАЭ** 90 **Австралийский партнер** 90 **Об отношениях с ЮАР** 90 **Семерка** 91 **СНГ** 92 **Азербайджано-индийские отношения** 92 **Белорусско-индийские отношения** 93 **Связи с Россией** 93 **Эконом. сотрудничество** 95 **Работа с регионами** 96 **Сотрудничество по космосу** 97 **По атомной энергии** 98 **Антидемпинговые расследования в духе требований ВТО** 98

Межд. выставки в г. Нью-Дели 99 **Бюро в Москве** 100

ИНДОНЕЗИЯ 101 **Госструктуры** 102 **Макроэкономика** 102 **Меры по преодолению фин. кризиса** 103 **Банковская система** 104 **Иноинвестиции и бюджет на завтра** 105 **Промышленность** 106 **Автопром** 106 **Химпром** 106 **Текстиль** 106 **Авиапром** 107 **Бумага** 108 **Агропром** 108 **Масличная пальма** 108 **Морское рыболовство** 109 **Экспорт** 109 **О конкурентоспособности индонезийских товаров** 109 **Встречная торговля с КНР** 110 **Связи с ЕС** 110 **Наука** 111 **Аче** 111 **Связи с Россией** 112

ИОРДАНИЯ 114 **Госструктуры** 114 **Краткие исторические сведения** 114 **Король Абдалла Бен Аль-Хусейн** 114 **Чеченцы Иордании** 115 **Экономика** 115 **Вода** 116 **Проект подземного водного бассейна Диса** 118 **Соседи** 118 **Проблематика иордано-палестино-израильских торг. отношений** 118 **Динамика иордано-иракского сотрудничества** 121 **Досмотр грузов в иорданском порту Акаба** 121 **Связи с Россией** 122

ИРАК 122 **Госструктуры** 122 **Краткие исторические сведения** 123 **Санкционный режим** 124 **Макроэкономика** 124 **Соц. сектор** 125 **Финансы** 126 **Промышленность** 126 **Нефтедобыча** 126 **Энергетика** 127 **Строительство** 127 **Транспорт** 127 **Агропром** 128 **Производство фиников** 128 **Экспорт** 129 **Нормативно-правовая база ВЭД** 129 **Тарифное регулирование** 129 **Меры нетарифного регулирования** 129 **Торг.-эконом. связи** 129 **Арабские страны** 130 **Европейские страны в Ираке** 132 **Иранско-азиатские связи** 133 **Отношения с ам. странами** 134 **Связи с Россией** 134 **Постсанкционный период** 136 **Об участии росорганизаций в 32 Межд. Багдадской ярмарке в нояб. 1998 г.** 137 **Кто будет завтра лидером на иракском рынке: Россия или Франция?** 137 **Обзор прессы** 138

ИРАН 142 **Госструктуры** 142 **Макроэкономика** 143 **Иноинвестиции** 144 **Нефть** 146 **Производство** 148 **Бендер-Аббас** 148 **Тебриз** 149 **Ахваз** 149 **Арак** 149 **Абадан** 150 **Шираз** 150 **Мешхед** 150 **Объекты перспективного строительства** 150 **Тегеран** 150 **Исфаган** 150 **Связи с Россией** 152 **Транзит** 154 **Обзор прессы** 154

ЙЕМЕН 157 **Госструктуры** 157 **Экономика** 158 **О помощи Японии в развитии юж. и вост. провинций** 159 **Нефть** 160 **Аден** 160 **Сокотра** 161 **О развитии туротрасли** 161 **Связи с Россией** 162

КАТАР 162 **Госструктуры** 162 **Экономика** 162 **Образование и здравоохранение** 163 **Эконом. положение Катара** 163 **Фин. положение** 163 **Граница** 164 **Таможня** 164 **Виза** 165 **О катарско-бахрейнских отношениях** 166 **Нефтегаз** 167 **Катарско-ам. связи** 167 **О поездке эмира Хамада по странам Азии** 168 **Катарско-суданские отношения** 169 **СМИ** 169 **Спутниковый телеканал «Эль-Джазира»** 169 **Связи с Россией** 170

КИТАЙ 171 **Госструктуры** 171 **50 лет КНР** 171 **Нацменьшинства** 171 **Макроэкономика** 173 **Иноинвестиции** 174 **О привлечении инокапитала в турбизнес** 175 **Внешняя торговля** 175 **Банки** 175 **Кредитная политика** 176 **Валютное регулирование** 179 **Страхование** 180 **Промышленность** 181 **АПК** 182 **О новой стратегии развития сельского хозяйства** 183 **Судостроение** 184 **Энергетика** 185 **Газ** 187 **Ресурсная база** 187 **Разведка и добыча** 187 **Потребление** 187 **О газотранспортной инфраструктуре** 187 **О между. кооперации и сотрудничестве** 187 **Нефтехим** 189 **Об АО «Актобемунайгаз»** 189 **Последствия вступления КНР в ВТО для китайского нефтехимпрома** 189 **АЭС** 190 **Зарубежные компании на китайском рынке** 190 **ГЭС** 191 **Модернизация малой гидроэнергетики** 191 **О развитии возобновляемой энергетики** 192 **СМИ** 192 **Интернет** 193 **Отраслевые сети** 194 **Провинциальные и муниципальные сети** 194 **Широкопрофильные внутренние сети** 194 **Электронные СМИ** 194 **Распространение ПК, доступ к телефонным каналам** 194 **Образование** 195 **ВЭД** 196 **Нормативно-правовая база регулирования ВЭД** 196 **Тамож. -правовой режим и защита рынка** 197 **Информобеспечение** 198 **Экспорт** 198 **Внешнеэкономполитика** 198

- Состояние внешней торговли 199 О поддержке экспорта 199 Соседи 200 Малайзийско-китайские отношения 200 О роли китайцев в Индонезии 200 Ланкийско-китайские отношения 201 О маврикийско-китайских отношениях 202 **Глобализация 202** О британско-китайских отношениях 202 О сотрудничестве с Ниж. Саксонией 203 с ЕС 203 с Казахстаном 204 с Узбекистаном 203 с Туркменией 204 Об итогах визита в КНР президента ЦАР 204 О визите пред. Ли Пэна в ЮАР 205 Китайско-габонские отношения 205 **Оборона 206 Пекин 206** О загрязнении окружающей среды 207 **Шанхай 208** Иноинвестиции 209 Зона эконом. развития Пудун 209 О научном и технологическом потенциалах 210 Технологическая биржа 210 Судостроение 211 Межд. выставки 212 **Ляонин 213** Контроль за ценами 213 Реформа госпредприятий 214 Промышленность в I пол. 1999 г. 215 Межд. научно-тех. сотрудничество 216 Эконом. сотрудничество с Японией 217 О поездке в США делегации пров. Ляонин 217 **Фушунь 219** О межд. симпозиуме по торг.-эконом. связям 219 **Чжэцзян 220 Цилинь 221** Привлечение иностранных инвесторов 221 **Хэйлуцзян 222 Тибет 223 Гонконг 224** Эконом. положение 225 Итоги эконом. развития в 1999 г. 226 Оценки планов Пекина по реформированию фин. системы КНР 226 Об иммиграционных процессах в Гонконге 228 О судебно-правовой системе 230 Строительство «Диснейлэнда» 232 Внешние связи 233 Роль Гонконга в китайско-ам. отношениях 234 Об интересах Индии в Гонконге 236 **Макао 236** О выступлении губернатора Макао 236 О формировании новых структур управления спец. адм. р-на Аомень 236 **Связи с Россией 238** Межбанковские связи 240 Отношения со Спец. адм. р-ном КНР 240 **Техсотрудничество 241** Инвест. сотрудничество по энергетике 241 Сооружение Ляньюньганской АЭС 242 Научно-тех. сотрудничество 243 Форум «Конверсия и сотрудничество» 243 **Приграничье 243** Сотрудничество в области транспорта 244 О визовом режиме 245 О евроазиатских транспортных коридорах 245 Отношения в области культуры, информации и образования 246 **Обзор прессы 247** Трудности и надежды 247 О сближении рынков КНР и России 249 Визит делегации С.-Петербурга в Гонконг 251 Бизнес в Гонконге и через Гонконг 252 **КНДР 254** **Госструктуры 254** Полит. партии и общественные организации 255 Внешнеполит. деятельность 256 **Макроэкономика 256** **Агропром 256** Торговля в Чондине 256 **Транспорт 257** Состояние ж/д транспорта 257 **Соседи 258** К отношениям КНДР-США 259 **Связи с Россией 259**
- КОРЕЯ 259** **Госструктуры 260** **Макроэкономика 260** Проект бюджета на 2000 г. 260 Итоги соц.-эконом. развития в 1999 г. и эконом. программа 2000 г. 263 Рынок страхования автотранспорта 265 **Промышленность 265** Автомобилестроение 265 Судостроение 265 Бытовая электроника 266 Производство полупроводников 266 Телекомоборудование 266 Компьютеры 267 Общее машиностроение 267 Сталелитейная промышленность 267 Нефтехимпром 267 Текстильпром 267 **Авиапром 268** Ин-т аэрокосмических исследований 270 Межд. сотрудничество 270 **Оборонка 270** Вооруженные силы 273 **НИОКР 273** **Патент 274** Развитие рынка ИС 274 Защита прав на ИС 274 Уголовно-правовая защита ИС 275 **Иноинвестиции 275** Реформирование системы осуществления ПИИ осенью 1998 г. 279 Вывоз капитала 281 Опыт привлечения ПИИ в период эконом. кризиса 282 **Таможня 283** О новых аспектах тамож. законодательства 284 **Экспорт 286** Торговля с основными партнерами 286 Конференция по эконом. реформам 287 Межкорейские отношения 288 «Солнечное тепло» 289 **Туризм 291** **Туманган 293** **Культура 293** Фестиваль культуры «Кенджу ЭКСПО-98» 293 Корейская телерадиовещательная компания 294 «Корейский фонд» 295 Древние религии Кореи и христианство 295 **Пусан 295** Соц. вопросы 295 О «русской улице» в Пусане 296 **Кванджу 297** Образование и культура 297 **Связи с Россией 298** Госвизиты 298 Торг.-эконом. связи 298 Рос.-
- Корейский индустриальный комплекс в СЭЗ «Находка» 301 **Сотрудничество в ТЭК 301** в области авиации и космонавтики 302 Строительство на Сахалине Корейского культурного центра 303 Стажировки 304 Студенческие обмены 304 **Бюро в Москве 304**
- КУВЕЙТ 305** **Госструктуры 305** **Экономика 306** Кредитно-инвест. сфера 306 Промышленность 307 Агропром 307 Коммуникации 307 **Нефть 307** О перспективах мирового рынка энергоресурсов 309 **Приватизация 310** **Экспорт 311** Создание СЭЗ 311 Эконом. связи в Азии 311 О визитах делегаций Литвы и Белоруссии 313 **Демография 313** Труд и занятость 313 **Суд 314** **Граница 316** Паспортно-визовой режим 317 Вид на жительство 317 **Связи с Россией 318**
- ЛИВАН 320** **Госструктуры 320** **БВУ 320** Внешняя политика 321 **Макроэкономика 321** Инвест. политика 322 Ам.-ливанские отношения 322 **Инобанк 323** **Демография 324** Палестинские беженцы 325 Брачное законодательство 325 **Связи с Россией 325**
- МАЛАЙЗИЯ 326** **Госструктуры 326** Судебная система 326 **Макроэкономика 326** О реформировании межд. фин. системы 327 Министерство межд. торговли и промышленности 330 **Финансы 331** Банковская система 331 Налогообложение 333 Иноинвестиции 334 **Нефть 334** Компания «Петронас» 334 **Оборонка 335** **Авиапром 336** **Электроника 337** **Силовики 337** **Иммиграция 339** Тамож. регулирование 340 **Партии 340** **Пресса 341** **Связи с Россией 341**
- МОНГОЛИЯ 343** **Госструктуры 343** **Экономика 343** Зеленая революция 343 Бедность 344 **Энергетика 346** **Нефть 346** **Доноры** **Связи с Россией 347** Дарственные объекты 348 Межрегиональные связи 350
- ОМАН 351** **Госструктуры 351** **Хозяйство 352** Сфера образования 352 О применении солнечной энергии 352 **Граница 353** Изменения в визовой практике 355 Новые правила по борьбе с наркотиками 355 **Экспорт 356** Эконом. дипломатия 357 О проектах межарабской эконом. интеграции 357 Омано-японские отношения **АРСИО 359** **Салал 359** **Связи с Россией 360** Межд. выставка Oil and Gas West Asia (Маскат, 8-12 марта 1998 г.) 361
- ПАКИСТАН 363** **Госструктуры 361** **Макроэкономика 363** **Текстильпром 366** **Хлопок 366** **Агропром 367** **Импорт и производство тракторов 367** Обзор рынка удобрений 368 **Энергетика 368** **Чермет 369** **Связи с Россией 369**
- САУДОВСКАЯ АРАВИЯ 371** **Госструктуры 371** **Макроэкономика 371** Конец нефтяного бума 373 Трудоресурсы 373 **Ислам 373** **Исламский банк развития 373** **Благотворительный фонд «Ибрагим бен Абдельазиз аль-Ибрагим» 374** Участие КСА в исламских и межд. программах развития 374 Культурные центры, финансируемые КСА 375 **Экспорт 375** Об организации сотрудничества с саудовскими бизнесменами в г. Джидде 375 Внешняя торговля 376 **ВТО 376** Отношения с государствами ЕС 377 О саудовско-франц. отношениях 378 Поездка наследного принца Абдаллы по странам Азии 378 **Нефть 379** **Промышленность 380** **Транспорт 381** Тамож. режим в аэропорту г. Эр-Рияда 382 Авиакомпания «Саудия» 382 «Ориентал коммершл шипинг» 383 **Семейства 383** О ведущих деловых семействах КСА 383 **Группа Раджихи 383** Аль-Рашид и Аль-Исса 383 Сибай и Бен Ладен 384 **Группы «второго порядка» 384** **Персоналии 384** **Агропром 384** **СМИ 385** **Хадж 387** О сезоне хаджа 1999 г. 387 О хадже 1998 г. 387 **Связи с Россией 388**
- СИНГАПУР 389** **Госструктуры 389** **ВС 389** **Макроэкономика 390** Бюджет на 1999 г. 391 **Банки 392** **Экспорт 393** Регулирование торговли и стандарты 394 Информация для деловых партнеров 394 Господдержка малого и среднего бизнеса 394 **Инвестиции 396** О мерах по снижению расходов на ведение бизнеса 397 Законодательство о компаниях 397 Порядок открытия представительств инофирм 389 **Коммуникации 399** **Авиация 399** Морфлот 399 «Шипбилдинг энд Инжиниринг» 400 Телекоммуникации 401 **Агропром 402** О

рынке мин. удобрений 402 *British-American Tobacco Company* 402 *Asia Pacific Breweries* 403 **Военпром** 403 **Туризм** 404 **Деловые поездки** 406 **Связи с Россией** 406 **Двусторонние договоры о торг.-эконом. сотрудничестве** 407 **Содействие рос. организациям** 407 **Банки, участвующие в экспортно-импортных (включая инвестиции) операциях с Россией** 407 **Рос. организации на местном рынке** 408 **Бюро в Москве** 409

СИРИЯ 412 **Госструктуры** 412 **Макроэкономика** 413 **Нефть** 414 **Энергетика** 415 **Единая энергетическая система региона** 416 **Промышленность** 416 **Агропром** 417 **Коммуникации** 417 **Автотранспорт** 417 **Ж/д транспорт** 417 **Гражд. морфлот** 417 **Авиация** 418 **Связь** 418 **Туризм** 418 **Инвестиции** 418 **Экспорт** 419 **Торг.-эконом. отношения с зарубежьем** 420 **О сирийско-иорданской комиссии** 421 **Средиземноморье** 422 **Диаспора** 423 **Черкесское благотворит. общество** 423 **Чеченская община** 423 **Виза** 424 **Алеппо** 425 **Промышленная палата** 425 **Торг. палата г. Алеппо** 425 **Алеппский ун-т** 426 **Христианская община** 426 **Связи с Россией** 427 **Эконом. и тех. сотрудничество** 427 **Об участии рос. компаний в межд. тендерах** 428 **О работе 45 Дамасской межд. ярмарки** 428 **Перспективы сотрудничества** 429

ТАЙЛАНД 429 **Госструктуры** 429 **Макроэкономика** 430 **О состоянии экономики в 1999 г.** 430 **Ход эконом. реформы** 430 **Агропром** 432 **Исследования в области с/х технологий** 432 **Экспорт** 433 **Обеспечение внешнеэконом. деятельности** 433 **Таиландско-южнокорейские отношения** 433 **Меконг** 433 **Комиссия по реке Меконг** 433 **Эконом. сотрудничество в субрегионе Большого Меконга** 434 **Инициативы Японии** 434 **Связи с Россией** 434

ТАЙВАНЬ 435 **Госструктуры** 435 **Макроэкономика** 437 **Промышленность** 439 **Радиоэлектроника** 439 **Машиностроение** 439 **Автомобилестроение** 439 **Судпром** 439 **Чермет** 439 **Текстильпром** 439 **Экспорт** 439 **Связи Сев.-Запада США с Тайванем** 439 **Японо-тайваньский диалог** 440 **Связи с Россией** 440 **Сотрудничество в рамках АТЭС** 441 **Бюро в Москве** 441

ТУРЦИЯ 442 **Госструктуры** 442 **Внешние связи** 443 **Макроэкономика** 444 **Мировой кризис и его влияние на рос.-турецкие эконом. отношения** 444 **Об итогах офиц. визита президента США Б. Клинтона** 444 (15-19 нояб. 1999 г.) 445 **Финансы** 445 **Иноинвестиции** 447 **СЭЗ** 449 **СЭЗ Трабзона** 451 **Агропром** 451 **Зерновые культуры** 452 **Сахарная свекла** 452 **Табак** 452 **Фрукты и овощи** 452 **Цитрусовые** 452 **Виноград** 453 **Свежезамороженные фрукты и овощи** 453 **Масличные культуры** 453 **Орехи** 453 **Стручковые культуры** 453 **Чай** 453 **Животноводство** 454 **ТЭК** 454 **Электроэнергетика** 454 **Нефтепереработка** 454 **Поставка нефти для турецких НПЗ** 454 **Экспорт и импорт нефтепродуктов** 455 **Инвестиции** 455 **Перспективы двустороннего сотрудничества** 455 **Стамбул** 455 **Измир** 457 **О поездке в Турцию министра торговли Италии в фев. 2000 г.** 457 **Трабзон** 457 **Краткие данные об экономике вилайетов** 459 **Эконом. положение города и вилайета Ризе, а также города и уезда Хона вилайета Артвин** 460 **Транспорт** 461 **Черноморская прибрежная автомагистраль** 461 **Железная дорога Трабзон-Батуми** 462 **Железная дорога Карс-Ахалкалаки** 462 **Открытые межд. терминалы** 462 **Виза** 462 **Режим пребывания иностр. граждан** 462 **О трудовом законодательстве, регулирующем работу иностр. граждан** 463 **Порядок оформления паспортов и виз, а также автомобилей и багажа иностранцев в морпорту Трабзона** 465 **Рос. гражданки выходят замуж за турок** 466 **Как вести себя иностранцу** 466 **ОЭС** 467 **ЧЭС** 467 **Вопросы создания зоны свободной торговли ЧЭС, с учетом участия Турции в тамож. союзе с ЕС** 468 **Поездка премьер-министра Турции в Грузию** 469 **Участие президентов Турции, Азербайджана, Грузии, главы Аджарии и премьер-министра Турции в офиц. мероприятиях в Трабзоне** 469 **Об украинско-турецких отношениях** 470 **Связи с Россией** 471 **Торг.-эконом. отношения** 471 **Поставки рос. природного газа в Тур-**

цию 472 **Инвестиции в РФ** 472 **Импортный режим** 473 **О торг.-эконом. сотрудничестве краев, областей и республик Юга России с Турцией** 474 **Бюро в Москве** 476 **Обзор прессы** 478 **Нац. диаспоры выходцев из стран Закавказья, Центр. Азии и России в Турции** 478 **Турецко-греческие отношения** 487 **Об итогах борьбы с РПК в 1999 г.** 490 **ВВС Турции в операции НАТО** 490 **Сотрудничество с Израилем** 491 **Советы первыми оказали нам помощь** 493

ФИЛИППИНЫ 493 **Госструктуры** 493 **Макроэкономика** 494 **Электронпром** 495 **Экспорт** 496 **Связи со странами ЕС** 497 **Связи с Россией** 497

ЭМИРАТЫ 498 **Госструктуры** 498 **Транспорт** 500 **Система образования** 500 **Внешняя торговля** 500 **Экономика** 500 **Перерабатывающая промышленность** 501 **Сельское хозяйство** 501 **Электроэнергетика** 501 **Транспорт и связь** 501 **Нефть** 502 **Инвестиции** 502 **Экспорт** 503 **Местное законодательство о компаниях** 504 **Свободная зона Садиат** 504 **ВТС** 504 **Об отношениях со странами СНГ** 505 **Судопроизводство** 506 **ССАГПЗ** 507 **Вторая сессия Консультативного комитета при Высшем совете ССАГПЗ** 507 **Стратегия сотрудничества с ЕС** 508 **ВТС США и ССАГПЗ** 509 **Связи с Россией** 509 **Договорно-правовая база** 509 **Деятельность росфирм и организаций** 509 **Проблема задолженности Gulf Connection, апр. 1999 г.** 509 **О визите делегации Ростовской обл.** 510 **Особенностям развития деловых связей с «Аль-Гурейр»** 510 **Рос. диаспора** 510 **Крупные рос. туроператоры на направлении ОАЭ**

ЯПОНИЯ 511 **Госструктуры** 511 **Макроэкономика** 512 **Тенденции развития промышленности** 513 **Деятельность японских компаний по снижению издержек производства** 514 **Ассоциация корпоративных руководителей «Кэйдзай доюкай»** 514 **Развитие экономики в 1999 ф.г.** 515 **Финансы** 515 **Внутреннее денежное обращение** 515 **Платежный баланс и валютное положение страны** 518 **Минфин** 518 **Японский банк развития** 518 **Иноинвестиции** 519 **ПИИ в Японию** 520 **Японские инвестиции за рубежом** 520 **Законодат. акты, регулирующие иноинвестиции в Японию** 520 **Промышленность** 523 **Металлургия** 523 **Химпром** 523 **Станкостроение** 524 **Электротехника** 524 **Энергомаш** 524 **Угольная энергетика** 524 **Топливные элементы** 525 **Солнечная энергетика** 525 **Электрические машины использующие явление сверхпроводимости** 525 **Газотурбинные установки** 525 **Электроника** 525 **Инвест. политика** 526 **Рынок оборудования** 526 **Перспективы микроэлектроники** 526 **Производство средств связи** 527 **Автопром** 527 **Судостроение** 528 **Авиапром** 528 **Транспорт** 529 **Автотранспорт** 529 **Ж/д транспорт** 529 **Авиация** 529 **Морской и речной транспорт** 529 **Экспорт** 529 **Тарифное регулирование** 531 **Нетарифные методы регулирования** 532 **Налоговое регулирование** 534 **Валютное регулирование** 535 **СЭЗ** 536 **Министерство внешней торговли и промышленности (МВТП)** 537 **«Японская организация развития внешней торговли» «Джестро»** 538 **Связи с Россией** 539 **Договорно-правовая база** 539 **Кредитные отношения и страхование** 540 **Инвест. сотрудничество** 540 **Японо-рос. комитет по эконом. сотрудничеству (ЯРКЭС)** 542 **Подготовка кадров** 542 **Обзор рынка традиц. товаров розэкспорта** 542 **Бюро в России** 543 **Обзор прессы** 544

АВСТРАЛИЯ 545 **Госструктуры** 545 **Экономика** 546 **Нефтегазпром** 546 **Федерализм** 547 **Госуправления в штатах и территориях** 547 **Судебная система** 548 **Армия** 548 **Гражданство** 548 **Соседи** 549 **Отношения с КНР** 549 **с Индией** 550 **с ЮАР** 550 **Аспекты эконом. и инвест. политики стран ЮЧТО** 550 **Связи с Россией** 551

НОВАЯ ЗЕЛАНДИЯ 553 **Госструктуры** 553 **Экономика** 553 **Внешняя торговля** 553 **Экономическая помощь** 553 **Образование** 553 **СМИ** 553 **Соседи** 553 **Деятельность в Антарктике** 553 **Отношения с Лат. Америкой** 554 **Связи с Россией** 555

Список сокращений 556

БАХРЕЙН

Бахрейн. Находится в сев.-зап. части Персидского залива. Пл. 703 кв.км. Население: 600 тыс.чел. (1997 г.). Столица: Манама — 160 тыс.чел. Офиц. язык: арабский. Денежная ед.: бахрейнский динар. Нац. праздник: 16 дек., дата принятия конституции. Дипотношения с СССР — с 1990 г.

Госструктуры

Бахрейн расположен на о-вах Персидского залива между вост. побережьем Саудовской Аравии и Катарским п-вом. Самый большой из о-вов — Бахрейн (586,5 кв.км.), второй по величине — о-в Мухаррак (20,8 кв.км.). Столица государства — г.Манама. О-в Бахрейн соединен с побережьем Саудовской Аравии 26-км. мостом.

Госрелигия на Бахрейне — ислам. Его исповедуют 85% населения. Количество мусульман-шиитов в стране в 2 раза превышает число суннитов, в числе которых правящая семья. Представители других религий (христианство, иудаизм, индуизм) составляют 15% населения.

Бахрейн — абсолютная монархия. Во главе государства — эмир Хамад бен Иса Аль Халифа, унаследовавший трон после смерти отца 6 марта 1999 г. Совет министров состоит из 16 чел. Ключевые посты в нем заняты представителями правящей семьи. Премьер-министр (в наст. вр. — дядя эмира) назначается главой государства. Консультативный Совет (парламентский орган) состоит из 40 членов, назначаемых эмиром, не имеет законот. власти. Полит. партии на Бахрейне запрещены.

Семья Аль Халифа пришла на Бахрейн из Кувейта в 70-х гг. XVIII века. В XIX веке в рамках англ. экспансии в Залив Бахрейн был превращен в политштаб Британской империи в регионе.

14 авг. 1971 г. Бахрейн заявил о своей независимости и стал членом ООН и ЛАГ. После ухода англичан шейх Иса бен Сальман Аль Халифа взял на себя управление страной в качестве эмира. В 1972 г. было создано первое Нац. собрание. В июне 1973 г. была опубликована Конституция, разрешившая организацию полит. партий и независимых профсоюзов.

26 авг. 1975 г. эмир распустил Нац. собрание. Из Конституции были удалены статьи относительно гражд. свобод и переизбрания Нац. собрания.

6 марта 1999 г. скончался шейх Иса бен Сальман Аль Халифа эмир Государства Бахрейн, отец нынешнего эмира.

Бахрейнцы получают бесплатное образование, уровень грамотности среди взрослого населения превышает 85%. На Бахрейне — 200 школ, 40 из них — частные. Вузы представлены Бахрейнским ун-том (6500 студентов) и Арабским ун-том Залива (380). Немало бахрейнцев предпочитают учиться за рубежом, в США и Великобритании.

Система бесплатного медобслуживания насчитывает 40 центров здравоохранения. Служащие выплачивают в пенсионный фонд 7% зарплаты, а предприниматели — 11%, однако схема действует только для бахрейнцев.

ВС строятся на принципах полномасштабного военного сотрудничества с США в соответствии с двусторонним договором от 1991 г.

Эмир является Верховным главнокомандующим. Наследный принц шейх Сальман бен Хамад

Аль Халифа является командующим Силами обороны. Во главе Нац. гвардии стоит генерал-майор шейх Мухаммад бен Иса Аль Халифа (брат эмира). Эмир возглавляет Высший совет обороны.

Силы обороны насчитывают 11 тыс.чел. и состоят из СВ, ВВС и ВМС.

Макроэкономика

Правительством проводится курс на либерализацию экономики, привлечение иноинвестиций, углубление диверсификации в промышленности и в сфере услуг, усиление роли частного сектора. Для экономики характерна меньшая зависимость от нефтяного сектора на фоне других стран ССАГПЗ.

Объем ВВП достиг в 1999 г. 6460 млн.долл. США (1998 г. — 6180). Наибольшая доля ВВП приходится на промпроизводство (включая нефтепром и ТЭК) и сферу услуг — по 2/5 от общего объема.

На Бахрейне находится **один из крупнейших в мире алюминиевых комбинатов** — АЛБА. В 1999 г. производство алюминия достигло рекордного уровня, превысив показатель 500 тыс.т. в год (импорт глинозема из Австралии). Большое развитие получил нефтепром.

20% ВВП составляет доход от деятельности финучреждений. Половина этой доли приходится на офшорные банки. **Из действующих в странах ССАГПЗ 38 исламских финучреждений 21 находится на Бахрейне.**

Руководство страны провозгласило курс на всемерное развитие индустрии туризма как альтернативного источника бюджетных поступлений.

Торговля. Во внешней торговле эмират вышел на положит. сальдо торг. баланса за счет роста нефтяных цен. Общий объем экспорта за 1999 г. составил 3900 млн.долл. (1998 г. — 3270), а импорта — 3400 млн.долл. (1998 г. — 2566) при положит. сальдо 500 млн.долл. Нефтяная доля в этих показателях составила соответственно 60% и 33%. Нефтепродукты и алюминий являются главными статьями экспорта. Статьями ненефтяного импорта являются машины, оборудование и транспортные средства — 919,8 млн.долл., продовольствие — 442,8 млн.долл. и химтовары — 389,6 млн.долл.

Основным торг. партнером Бахрейна, без учета торговли нефтью и нефтепродуктами, являются США. В 1999 г. торг. оборот США с Бахрейном несколько сократился (на 7%), составив 454 млн.долл., в т.ч. экспорт Бахрейна в США достиг 247 млн.долл., а импорт — 207 млн.долл.

Товарооборот с Саудовской Аравией (без учета нефти) составил в 1999 г. 479 млн.долл. (экспорт — 269 млн.долл.). Принимая во внимание ежегодный импорт 10-11 млн.т. саудовской сырой нефти, можно утверждать, что Саудовская Аравия является крупнейшим торг. партнером Бахрейна. Среди остальных торг. партнеров Бахрейна выделяются Япония, ОАЭ, Кувейт, Пакистан, Голландия и Швейцария.

В 1999 г. госассигнования на цели эконом. развития составили 400 млн.долл. В 1999 г. дефицит бюджета составил 350 млн.долл. Его покрытие было обеспечено, за счет внешних и внутренних займов. Внешний долг Бахрейна составил на начало 1999 г. 2,8 млрд.долл. (1998 г. — 2,4).

Издавна являясь транспортным узлом региона, Бахрейн уделял особое внимание развитию своих возможностей в области транспорта. Порт Мина Сальман пропускает около 800 судов в год. Новый порт в Хидде с 2000 г. сможет принимать контейнеровозы нового типа и пропускать до 400 тыс. контейнеров в год. После реконструкции 1994 г. пропускная способность бахрейнского аэропорта увеличилась до 10 млн. пассажиров в год.

В 1998 г. ухудшение общемировой конъюнктуры затронуло экономику Бахрейна. Хотя экономика страны не столь зависима от нефтяного сектора (менее 17% ВВП), как экономики других стран «шестерки», однако сокращение в 1998 г. нефтяных доходов больно ударило по бюджету страны (доходная часть на 60% формируется за счет поступлений от нефти). В 1998 г. правительство проводило курс на дальнейшую либерализацию в экономике, привлечение иноинвестиций, углубление диверсификации в промышленности и в сфере услуг, усиление роли частного сектора. В региональном плане прослеживалась линия на ускорение движения к эконом. интеграции.

Темпы эконом. роста Бахрейна в 1998 г. снизились до 1,3% (1997 г. — 3,1%). Объем ВВП (в пост. ценах) составил 5,2 млрд.долл. (1997 г. — 5,1 млрд.долл.). Доля ненефтяных секторов в ВВП составляла более 80%, в т.ч. промышленности — 20% (2278 предприятий) и сектора услуг — 43%.

Население Бахрейна в 1998 г. состояло из **собственно бахрейнцев — 369 тыс.чел.** (58%); остальные — пакистанцы, индийцы, филиппинцы, арабы из других стран, а также относительно большое число англичан и американцев.

В 1997 г. рост нефтяных доходов, ставший особо ощутимым вследствие передачи Бахрейну всей годовой добычи нефти (7 млн.т.) с совместного с КСА шельфового месторождения Абу Саафа, позволил правительству увеличить капвложения в экономику на 45% и довести их до самого высокого за последнее десятилетие уровня (400 млн.долл.). В 1998 г. госассигнования на цели экономразвития сократились до 300 млн.долл. (по бюджету — 418 млн.долл.).

Вследствие низких цен на нефть дефицит бюджета в 1998 г. по сравнению с предыдущим годом увеличился до 220 млн.долл. Покрытие дефицита было обеспечено за счет займов. В 1998 г. Бахрейн получил инокредиты на 190 млн.долл. Правительство впервые выпустило гособлигации на 107 млн.долл. для распространения среди населения. Внешний долг Бахрейна, по оценке «Экономист Интеллидженс Юнит», составлял в 1997 г. 2,4 млрд.долл. В 1998 г. он продолжал расти по мере реализации правит. программ развития, для которых внутренние источники финансирования из-за падения цен на нефть были крайне ограничены.

Правительству уже многие годы удается сдерживать инфляцию на нулевой отметке. Этому способствовали и ограниченные возможности в части трудоустройства, спад деловой активности, вялый потребительский спрос и лишь незначит. рост зарплаты.

Уровень добычи нефти и газа сохранился в 1998 г. примерно на уровне прошлого года (1,9 млн.т. и 10 млрд.куб.м. соответственно). Рекордного уровня достигло производство алюминия — 501,3 тыс.т. (1997 г. — 493 тыс.т.). С вводом в эксплуатацию в янв. 1998 г. завода по производству

мочевины производительностью 1,7 тыс.т./сутки (построен японской компанией «Мицубиси Хэви Индастриз» за 180 млн.долл.) Бахрейн получил новый источник экспортных поступлений. Полным ходом идет сооружение ТЭС на 280 мвт. с опреснительной установкой по контракту с консорциумом в составе швейцарской компании «Эйша Браун Бовери», итал. «Физа Италиампианти» и немецкой «Лаймейер» (455 млн.долл.). Ввод в эксплуатацию первой очереди станции (140 мвт.) был намечен на сент. 1999 г. При ограниченности установленных мощностей (1200 мвт.) потребности к 2005 г. возрастут до 1600 мвт.

Бахрейн остается **ведущим банковским центром региона**, где сосредоточено 182 банка, фин. и страховые компании. Активы офшорных банков на 1 июля 1998 г. составили 69,3 млрд.долл., а коммерческих — 3,8 млрд.долл. Бахрейн превращается в региональный центр исламских банков, здесь сконцентрировано два комбанка, восемь инвест., один офшорный, одна страхкомпания. В 1998 г. фондовая биржа открыла доступ к торгам иностр. участникам.

В 1998 г. Бахрейн активизировал усилия по продвижению своего имиджа на межд. арене. Проведены выставки «Сделано на Бахрейне», семинары и презентации во Франции, Германии, Англии и Ливане. На 1999 г. планировалось проведение подобных мероприятий в Египте, Казахстане и вновь во Франции. Из других событий следует выделить проведение на Бахрейне конференции бахрейнско-британского делового форума, семинара «Связи между ЮАР и странами ССАГПЗ», межд. выставок-конференций «100 ведущих компаний Залива», «Нефтехимия-98», «Порты Залива на пути в XXI век», «Роль научных исследований в повышении конкурентоспособности стран ССАГПЗ», «Людские ресурсы-98», «Ювелирные украшения и часы», «Путешествия и туризм», сирийской торг.-пром. выставки и др. Состоялись визиты торг.-эконом. делегаций Бахрейна в Китай, Индию и Иран. В Дели в нояб. 1998 г. прошло третье заседание смешанной комиссии по эконом. и тех. сотрудничеству между Бахрейном и Индией. В течение года Бахрейн посетили торг.-эконом. делегации Германии, Великобритании, Китая, Новой Зеландии, Египта, Гонконга, Чехии. **Подписаны соглашения о воздушном сообщении с Чехией и Польшей.** Рядом стран (Египет, Иордания, Франция, Таиланд) прорабатываются вопросы открытия на Бахрейне региональных торг. центров.

В стране начата реализация крупной среднесрочной инвест. программы (2,4 млрд.долл.) по сооружению объектов инфраструктуры и промразвития. Важнейший из них — новый глубоководный морпорт с промзоной. С завершением строительства порта (первую очередь намечается ввести в эксплуатацию в 2000 г.) Бахрейн будет играть важную роль в морперевозках, особенно когда откроются важные региональные рынки — Иран и Ирак. Новый порт сможет обеспечить крупную перевалку экспортных грузов, используя мост с КСА, для прямой связи с огромным потребительским рынком. Портовые власти ожидают, что контейнерные перевозки будут ежегодно возрастать на 15%.

Госбюджет на 1999 и 2000 гг. (составляется на два года). В отличие от предыдущих двух лет, на

1999 и 2000 гг. заложены сокращение (на 28%) нефтяных доходов государства (их доля в общих доходах уменьшится с 58% до 45%), уменьшение на 16% ассигнований на цели эконом. развития, более чем двукратный рост дефицита.

Общие расходы государства на 1999 и 2000 гг. предусмотрены в 1930 и 1946 млн.долл. (1997 г. — фактически 1871, 1998 г. — запланировано 1875). Таким образом, расходы в 1999 г. увеличатся на 3% и в 2000 г. на 0,8%.

Из общей суммы расходов 82% приходятся на текущие (по бюджету 1997 и 1998 гг. — 78%). **Более одной трети (35%) текущих расходов государства будет направлено на оборону и безопасность.**

На цели экономразвития в 1999 и 2000 гг. предусмотрены ассигнования по 345 млн.долл. в год (1997 г. — фактически 400, 1998 г. — запланировано 419). Правительство сократило эти ассигнования, чтобы избежать введения платы за медобслуживание, обучение и другие виды услуг. Выделенные средства будут направлены на частичное финансирование сооружений и реконструкции объектов энергетики (ТЭС в Ситре, Рифе и Хидде, опреснительная установка в Аль-Дуре), сооружение глубоководного порта в Хидде, дор. и жил. строительство, дальнейшее развитие аэропорта и др.

Общие доходы на 1999 и 2000 гг. предусмотрены в 1505 и 1521 млн.долл. (1997 г. — фактически 1877, 1998 г. — запланировано 1675). В общих доходах государства поступления от экспорта нефти составят 46% в 1999 г. (691,5 млн.долл.) и 45% в 2000 г. (680,8 млн.долл.). В 1997 г. поступления от экспорта нефти составили 1020 млн.долл., а на 1998 г. были запланированы в размере 962 млн.долл. Среди других источников доходов в бюджете после нефти стоят налоги и сборы, госуслуги и товары, госинвестиции и имущество, внешняя помощь, штрафы и прочее.

Дефицит бюджета на 1999 и 2000 гг. запланирован на уровне 425 млн.долл. в год. Для его финансирования будут использоваться как внутренние, так и внешние источники. В 1997 г. бюджет был сведен с положитель. сальдо в 5,9 млн.долл., в 1996 г. дефицит бюджета составил 194 млн.долл.

К демографической ситуации. 2 авг. 1998 г. в Манаме состоялась церемония представления на суд общественности очередного ежегодника ООН о демографической ситуации в мире. Бахрейн стал первым арабским государством, удостоившимся этой чести в связи с выдающимися успехами в демографическом развитии. Среди 175 государств, охваченных этим исследованием, Бахрейн оказался на 43 месте. По основным демографическим показателям Бахрейн опередил как развивающиеся страны в целом, так и арабские в частности. **Средняя продолжительность жизни в 1997 г. составляла 72 года**, в арабском мире — 63 года, в индустриальных странах — 74 года. Показатель детской смертности в возрасте до 5 лет равнялся 20, в расчете на 1000 родившихся, в арабском мире — 65 и в развивающихся странах — 95. Показатель смертности матерей при родах составил в 1997 г. 60, в расчете на 100 тыс. рожениц, в арабских странах в целом — 380 и в развивающихся — 471. Уровень грамотности равнялся в 1997 г. 85%, в то время как по арабскому миру — 58% и развивающимся странам — 38%. При этом уровень грамотности среди женщин был выше среднего показателя и достигал 87% (по арабскому миру — 54%).

Общие демографические показатели по арабскому миру показывают, что численность населения удваивается каждые 30 лет. В 1997 г. общее число жителей арабских стран составляло 275 млн.чел. (в т.ч. 180 млн. в Африке и 95 млн. в Азии), а к 2020 г. ожидается прирост до 475 млн.чел. (население земного шара вырастет за тот же период с 6 до 9,5 млрд.чел.).

Политика «бахрейнизации». Обеспечение бахрейнцев работой является одной из острейших соц.-эконом. проблем страны и требует к себе постоянного внимания властей. За последние 20-30 лет на Бахреине, как и в других странах Залива, возникла чрезмерная зависимость от иностр. рабочей силы. В то время как более половины рабочих мест в стране занимают иностранцы (в основном дешевая рабочая сила из стран ЮВА), среди бахрейнцев, насчитывающих 369 тыс. человек, или 62% населения страны, более 15 тыс. безработных. Это вызывает в обществе напряженность, особенно среди шиитской части населения; при сохраняющихся высоких ежегодных темпах прироста населения страны (3,6%) и молодом его составе (40% бахрейнцев составляют граждане моложе 15 лет), когда ежегодно на рынок труда вливается около 5 тыс. бахрейнцев.

В конце 80-х гг. была провозглашена политика «бахрейнизации», которая ставила задачей постепенную замену иностр. рабочей силы бахрейнцами. Принятый в 1989 г. план был нацелен на создание для бахрейнцев с использованием системы квот 20 тыс. рабочих мест. В дек. 1995 г. минтруда выпустило доклад с оценкой хода «бахрейнизации». Сообщалось, что поставленные планом цели выполнены не были и лишь 8,5 тыс. бахрейнцев нашли работу.

С 1996 г. в политике «бахрейнизации» появились новые акценты. Если ранее упор делался на систему квот по категориям работ, то теперь эта работа усиливалась введением ограничений для иностр. рабочей силы и **созданием стимулов для работодателей для приема на работу бахрейнцев.** Отменены «свободные визы», которые давали работодателю свободу маневра при найме иностр. рабочей силы. Иностран. рабочие, у которых истекли сроки действия виз, были депортированы. Была введена повышенная плата за оформление виз.

Принятый в 1996 г. 5-летний план «бахрейнизации» ставил задачей оказание максимального содействия бахрейнцам в поиске работы при одновременном гарантировании интересов частного сектора. В его основе лежат следующие требования: компании с числом занятых 9 и менее человек должны иметь в своем штате по крайней мере 1 бахрейнца; все компании с числом занятых 10 и более человек, где бахрейнцы составляют менее 50% работников, должны ежегодно увеличивать долю бахрейнцев на 5%, до достижения 50% уровня «бахрейнизации»; компании, достигшие 50% или более высокого уровня «бахрейнизации», поощряются к увеличению этого уровня, но от них это не требуется в обязательном порядке. Снижение достигнутого уровня не допускается; новые компании и проекты, бахрейнские, иностр. или совместные, должны в самом начале иметь в своем штате как минимум 20% бахрейнцев. При этом компании обязуются ежегодно увеличить число бахрейнцев на 5%.

Была разработана система стимулов для при-ема на работу бахрейнцев. Так, при присуждении контрактов предпочтение отдается тем компаниям, где процент «бахрейнзации» выше. Разработан проект оказания помощи молодым бахрейнцам в открытии собственного бизнеса.

Большой акцент делается на обучение местных кадров. Проблема сводится к тому, что при относительно высоком образовательном уровне населения, подготовка кадров не соответствует требованиям рынка труда и нуждается в переориентации. Этот недостаток намечается устранить путем развития системы профтехобразования, высшей школы, а также частных учебных заведений и программ. Будет реализовываться амбициозная программа превращения Бахрейна в региональный центр подготовки кадров. Правительство небезуспешно проводит переговоры с другими странами Залива, чтобы облегчить бахрейнцам доступ на рынки труда других стран ССАГПЗ. Так, Кувейт согласился увеличить прием на работу бахрейнцев и улучшить условия их труда.

В 1998 г. были опубликованы некоторые итоги. В министерствах и других госучреждениях «бахрейнзация» достигла 90%, в банковском секторе — 78%, в некоторых крупных компаниях — 70-80%. Однако в малых и средних компаниях, особенно производственного характера, процент «бахрейнзации» остается низким.

Аэропорт Манамы признан лучшим на Бл. Востоке по уровню обслуживания и управления полетами по результатам опроса, проведенного Межд. организацией воздушных перевозок в деловых кругах, турагентствах, компаниях, занимающихся воздушными перевозками.

Нефть

Нефть и газ играют важную роль в экономике. Хотя на их долю приходится менее 17% ВВП, доходы от экспорта нефти составляют около 60% общих доходов государства.

Пром. запасы нефти были открыты в 1932 г. компанией «Бахрейн Петролеум» (Варсо), созданной в 1929 г. от имени «Стандард Ойл Компани оф Калифорния» для разработки бахрейнской нефти на условиях концессии. Бахрейн стал третьей после Ирана и Ирака страной Персидского залива, где добыча нефти быстро заняла ведущее положение. В 1979 г. Варсо была полностью национализована, ее собственность и права на добычу нефти перешли в ведение госкомпании «Бахрейн Нэшнл Ойл Компани» (Banoko). С 1970 г. **Бахрейн является членом ОПЕК.**

Разведанные запасы нефти (122 млн.т.) в основном выработаны. Добыча с единственного месторождения Авали, достигшая в 1970 г. максимального уровня — 3,8 млн.т., в последующем сокращалась. В последние годы она составляет по 2 млн.т. Остаточные извлекаемые запасы этого месторождения оцениваются в 25 млн.т.

Для нефтепоисковых работ в 1984 г. в концессию кувейтской компании Kufres была передана территория пл. 2 тыс.кв.км в сев.-вост. части шельфа Бахрейна. Нефтепоисковые работы на шельфе в сев. части страны по соглашению о разделе продукции проводила в 1991-93 гг. ам. компания «Харкен Энерджи». В 1992 г. Banoko провела сейсмическое обследование отдельных территорий о-ва. 24 февр. 1998 г. правительство подпи-

сало соглашение на базе раздела продукции ам. корпорацией «Шеврон» о проведении нефтепоисковых и буровых работ на пл. 5900 кв.км в сев. и зап. р-нах шельфа. Именно с деятельностью этой компании, вновь вернувшейся на бахрейнский рынок (компания открыла первую нефть на Бахрейне), связывают надежды на открытие новых месторождений.

В дополнение к нефти, добываемой с собственного месторождения, Бахрейн по соглашению с КСА получает 50% доходов от продажи нефти, добываемой саудовской компанией Agamko на морском месторождении Абу Саафа, примыкающем к саудовско-бахрейнской границе. До 1993 г. доля Бахрейна составляла 3,5 млн.т. в год, а с 1993 г. КСА увеличило долю Бахрейна на 2 года до 5 млн.т. нефти в год. С апр. 1996 г. КСА дало согласие на передачу Бахрейн (на неопределенный срок) всей годовой добычи нефти (7 млн.т.) с этого месторождения.

В стране действует **НПЗ на 12,2 млн.т. сырой нефти в год.** Поскольку добываемой на Бахрейне нефти недостаточно для загрузки завода, то нефть закупается в КСА и поставляется с месторождения Даммам по нефтепроводу. НПЗ выпускает дизтопливо, нефть, бензин, авиатопливо, сжиженный нефтегаз. Внутри страны потребляется 3,6 млн.бarr. нефтепродуктов. Более 95% продуктов нефтепереработки экспортируется в основном в страны ЮВА и Дальнего Востока, ССАГПЗ, Африки. Бахрейн, таким образом, одновременно выступает как импортер сырой нефти (свыше 35% общей годовой стоимости импорта) и как экспортер нефтепродуктов (60% общей стоимости экспорта). В июле 1998 г. правительством на реконструкцию НПЗ ассигновано 800 млн.долл.

В 1998 г. правительство дало согласие саудовской «Петрома Рифайнинг» и ам. «Хачисон» на строительство на Бахрейне **нового НПЗ на 25 млн.т./год и нефтехимкомплекса, общей стоимостью в 5 млрд.долл.** Продукция предприятия будет полностью поставляться на экспорт. На новом НПЗ будут производиться около 15 видов нефтепродуктов с 2003 г. Выделен участок в 12 кв.км. в р-не г.Хидд, половина которого будет насыпной. Для выполнения проекта создается совм. компания «Бахрейн Рифайнинг» (Barko). Для осуществления надзора, проектирования и строительства будут привлечены ведущие ам., франц. и японские компании. Финансирование проекта будут осуществлять ам. и европейские, в частности, швейцарские банки.

По заниженным данным офиц. статистики, запасы природного газа составляют 150 млрд.куб.м. В год добывается до 10 млн.куб.м. В 1997 г. он распределялся: производство алюминия (29,6%), для обратной закачки в нефтяные пласты (25%), производство электроэнергии (19%), нефтехимпром (11%), НПЗ (9,3%), прочее (6%). Попутный газ сжигается на предприятии, построенном в 1980 г. компанией «Джапан Гэсолин», которое ориентировано на экспорт. Мощности предприятия после ряда модификаций составляют 120 тыс.т. пропана, 100 тыс.т. бутана и 180 тыс.т. нефти. Планируется увеличить объем бурения новых скважин, развить систему транспортировки, в т.ч. прокладку подводного газопровода для строящейся в Хидде ТЭС, сооружение новых установок по переработке и сжиганию газа. На эти цели предусматри-

ваются ассигнования в 60 млн.долл.

В целях глубокой переработки нефти и газа в 1985 г. итал. компанией «Снампрожетти» построен нефтехимкомплекс. После расширения в 1989 г. мощности его составляют 1,1 тыс.т. метанола и 1,1 тыс.т. аммиака в сутки. В состав комплекса входят опреснитель, резервный генератор и установка по производству азота. Вся продукция идет на экспорт (ЮВА, США, Иордания, Нидерланды, Япония, Бразилия и др.).

В янв. 1998 г. **введен в эксплуатацию завод по производству мочевины на 1,7 тыс.т. в сутки**, построенный «Мицубиси Хэви Индастриз». Продукция предприятия предназначена на экспорт. Подписан контракт на поставку в США в течение пяти лет по 100 тыс.т. мочевины в год.

Высший совет по нефти возглавляется премьер-министром. В состав совета входят несколько министров и ведущих специалистов. Вопросы нефтяного сектора входят в компетенцию миннефтепрома. В нефтегазовой отрасли действуют компании: Вапоко, осуществляет добычу нефти и газа, разработку месторождений, поисково-разведочные работы, сбыт готовой продукции; Vanagas с долевым участием государства (75%), ам. «Калтекс Бахрейн» (12,5%), «Эраб Петролеум Инвестмент» (12,5%), осуществляет переработку газа с получением пропана, бутана и нефти; «Бахрейн Петролеум», с 1981 г. зарегистрирована как СП с долей государства 60%, в 1997 г. перешла в полную собственность Бахрейна (у «Калтекс» были выкуплены 40% принадлежащих ей акций), осуществляет переработку сырой нефти; «Галф Петрокемикл Индастриз» (GPIC) с равным долевым участием государства, КСА и Кувейта, переработка природного газа в продукты нефтехимии (аммиак и метанол) и производство мочевины; «Бахрейн Авиэйшн Фьюелинг» с долевым участием государства (60%), «Калтекс» (27%) и «Бритиш Петролеум» (13%), обеспечивает заправку самолетов в аэропорту Бахрейна.

О развитии нефтепереработки. В сент. 1998 г. на Бахрейне проходила выставка-конференция «Петротек-98» по НПЗ и нефтехимпрому на Бл. Востоке (200 компаний из 18 стран). С 1936 г., когда на Бахрейне был построен первый в странах Персидского залива НПЗ, отрасль постоянно развивалась. Увеличились потребности стран ССАГПЗ в нефтепродуктах в связи с возрастающим значением этих стран на Бл. Востоке и во всем мире, а также темпами всестороннего развития этих стран. **НПЗ постепенно уходят из экономически развитых стран**, основных потребителей нефтепродуктов, что создает своеобразный рыночный вакуум, который в условиях нынешней конкуренции будет заполнен теми, кто своевременно увеличит экспорт требуемой продукции. В связи с возрастающим вниманием к экологическим проблемам **повышается спрос на высококачественные нефтепродукты**, топливо с низким содержанием вредных веществ; это требует постоянного обновления технологий, а в некоторых случаях строительства совершенно новых предприятий.

Экспорт

Для бахрейнской экономики характерна высокая степень открытости. Ам. корпорация «Херитидж Фаундейшн» на протяжении ряда лет ставит Бахрейн по этому показателю на **третье место в ми-**

ре после Гонконга и Сингапура.

Несмотря на возрастающую конкуренцию со стороны богатых соседних арабских стран, особенно ОАЭ, Бахрейн остается привлекательным местом для иноинвесторов и предпринимателей. Выгодное географическое положение страны, развитая банковская система, современная инфраструктура, условия и образ жизни, приближенные к зап. стандартам, способствуют тому, что ТНК избирают Бахрейн, несмотря на его малый внутренний рынок, для создания здесь своих регионов. отделений.

За первое полугодие 1998 г. произошло значит. снижение товарооборота по сравнению с 1997 г. за счет сокращения нефтеэкспорта (за полугодие на 40%) и нефтеимпорта (на 50%). За 10 месяцев нефтеэкспорт страны составил 1221 млн.долл. (1242 млн.долл. за аналогичный период 1997 г.) и нефтеимпорт 2142 млн.долл. (2107 млн.долл.). По оценке, общий годовой экспорт страны составил 3300 млн.долл. (1997 г. — 4347), а импорт 3250 млн.долл. (1997 г. — 3923). В импорте преобладала сырая нефть (из Саудовской Аравии для переработки), машины и оборудование, промтовары, химпродукты. Из-за падения цен доля нефти в бахрейнском экспорте по сравнению с 1997 г. снизилась (в денежном выражении) с 60% до 50%, а в импорте с 37% до 22%. В 1998 г. основными торг. партнерами Бахрейна являлись КСА, Япония, США, Великобритания.

Внешторг. оборот Бахрейна (с учетом нефти и нефтепродуктов) в 1997 г. составил 8,1 млрд.долл., уменьшившись по сравнению с 1996 г. в стоимостном выражении на 8,7%. В 1997 г. главными экспортными товарами (за исключением нефти) на Бахрейн были: США — 246,9, Австралия — 233,9, Англия — 223,5, Япония — 211,3, Саудовская Аравия — 196,7, Германия — 130,1, Франция — 102,6, Италия — 102,2, Индия — 95,1, Бразилия — 91,9, ОАЭ — 90,5, Китай — 66,6 млн.долл. **США сохраняют за Бахрейном статус спец. торг. партнера, обеспечивающий беспопынный доступ на ам. рынок отдельных групп бахрейнских товаров.** Основными статьями бахрейнского экспорта в США являются алюминий, готовая одежда, аммиак и метанол. В США в 1997 г. было поставлено готовой одежды на 98,4 млн.долл. Действующие на Бахрейне 24 предприятия по пошиву готовой одежды в основном поставляют свою продукцию на ам. рынок. Поставки алюмин. продукция составили 28,5 млн.долл., а аммиака и метанола — 17,1 млн.долл. (190 тыс.т.). Главным стимулом для присутствия ам. бизнеса на Бахрейне служит то, что эта страна является банковским и фин. центром, а также «воротами» в Вост. провинцию КСА.

На Бахрейне действуют через агентские фирмы **831 ам. компания, а 52 ам. компании имеют здесь свои представительства** в различных областях, начиная от фин. и кончая нефтяной. Действующие на Бахрейне ам. банки являются самыми крупными после «Галф интернешнл» и «Инвесткорп». Регион. представительства открыли в Манаме такие корпорации, как АТТ, «Диджитал иквипмент», «Кимберли Кларк», «Силикон Графикс», «Компак Компьютерс», «Спринт Интернешнл». Ам. компании не снижают интереса к нефтепрому Бахрейна. Важным каналом взаимодействия в торг.-эконом. области является участие бизнесменов двух стран в конференциях «Деловые связи

ССАГПЗ и США» на Бахрейне и в Нью-Йорке. Наиболее привлекательными областями сотрудничества в странах ССАГПЗ ам. деловые круги считают нефтехимию, энергетику, опреснение морской воды и связь.

КСА является крупнейшим торг. и эконом. партнером Бахрейна. Товарооборот с КСА (без учета нефти) в 1993–97 гг. постоянно рос и составил в 1997 г. 461 млн.долл. В 1997 г. на КСА приходилось 16,7% общего экспорта и 8% импорта Бахрейна. **КСА ежегодно выплачивает Бахрейну 50 млн.долл. в виде безвозмездной помощи**, значителен его вклад в создание объектов инфраструктуры на Бахрейне. Саудовский капитал широко представлен в банковском и пром. секторах экономики страны.

Япония вышла в 1997 г. на второе место (после КСА) по объему товарооборота с Бахрейном (без нефти). Главной статьёй бахрейнского экспорта в Японию являются нефтепродукты, на которые приходится более 50% всего объема экспорта в эту страну.

На страны ССАГПЗ приходится всего 0,7% всех прямых иностранных инвестиций Японии, или около 2,8 млрд.долл., направленных главным образом в сектор энергетики. Общая сумма японских ПИИ на Бахрейне оценивается в 300 млн.долл., в т.ч. в расширение алюмин. завода (японский банк «Фуджи») — 130 млн.долл. и строительство завода по производству мочевины — 136 млн.долл.

Японцы заинтересованы в инвестициях стран Залива на японском рынке. В течение 5 лет на Бахрейне действовало представительство компании «Квик», которое специализировалось на сборе информации о потенциальных инвесторах стран Залива для размещения инвестиций в Японии и других странах Дальнего Востока. Анализ показал, что большинство иностранных инвестиций стран ССАГПЗ направляются в США и страны Зап. Европы. Ивестиции в Японии составляют всего 5–10% общих иностранных инвестиций стран ССАГПЗ, и их увеличение не ожидается. В этой связи компания приняла решение закрыть свое регион. представительство на Бахрейне. По просьбе правительства Бахрейна Япония направила своих экспертов для работы в миннефти и промышленности и в минторг: на Бахрейне создан центр по развитию малых и средних промпредприятий, который одновременно обслуживает другие страны Залива путем предоставления консалтинговых услуг и информобеспечения. В 1997 г. на Бахрейне прошла вторая конференция «Деловое сотрудничество между странами ССАГПЗ и Японией», в которой приняло участие 500 представителей стран Залива и Японии. Участники конференции подчеркнули важность существующих механизмов взаимодействия сторон, таких как Соглашение о сотрудничестве между Федерацией ТПП стран ССАГПЗ и ТПП Японии, а также сотрудничество в рамках Организации пром. консалтинга стран Залива и Японского центра сотрудничества со странами Бл. Востока. Страны ССАГПЗ предложили Японии создать на Бахрейне Информцентр по японским технологиям. Японская сторона приветствовала эту инициативу.

Торг.-эконом. связи Бахрейна с Англией имеют прочные исторические корни. Бахрейн представляет собой малый, но традиционно хороший и стабильный рынок для англ. товаров. Импорт из Анг-

лии представлен в основном машинами, оборудованием, транспортными средствами, офисным оборудованием. Бахрейнский экспорт представлен в основном алюминием и изделиями из него, а также готовой одеждой. **Английские компании продолжают играть на Бл. Востоке ключевую роль в строит. секторе**, оказывая консультационные услуги, а также поставляя стройматериалы. Не ослабляют они усилий в этом секторе и на Бахрейне, хотя строит. бум здесь спал. В 1997 г. англоголландская фирма «Постфорд Дювивьер» назначена консультантом по сооружению нового глубоководного порта на Бахрейне.

На Бахрейне действуют индийские банки, страховые компании. **Индийская часть населения вносит значит. вклад в развитие экономики Бахрейна**; ежегодный товарооборот достигает 250 млн.долл. (без учета нефти и производных). В течение 17 лет Индия закупает на Бахрейне нефтепродукты: 1 млн.т. дизтоплива и 250 тыс.т. керосина. Индия ежегодно импортирует из Бахрейна 135 тыс.т. аммиака и метанола, железные окатыши, алюмин. продукцию. Бахрейнский импорт представлен рисом, тканями, одеждой, химтоварами, черметом, фанерой, специями. Индия рассматривается как важный партнер по реализации проектов инфраструктуры (строительство дорог, мостов, туннелей, морпортов, аэропортов, промзон и др.). Имеется интерес к Индии как к потенц. инвестору. Индийские компании создали в Бахрейне СП по судоремонту, сборке телевизоров и стиральных машин, изготовлению гидроизоляции, реализации спечей и др. Созданы три компании со 100% индийской собственностью: сталелитейной группой «Ниппон Дедро Испат» по сооружению завода губчатого железа на 1,2 млн.т в год стоимостью 300 млн.долл., группой «Эссар» по строительству предприятия по изготовлению стальной ленты и листов с цветным покрытием на 50 тыс.т в год стоимостью 30 млн.долл., компанией «Пракаш Индастриз» по строительству стана для прокатки металла для средних и тяжелых конструкций, а также изготовления арматурной стали на экспорт в другие страны ССАГПЗ, ЮВА и Африку стоимостью 25 млн.долл. Реализуется договоренность между бахрейнской и индийской компаниями о совместном строительстве на Бахрейне фармзавода.

Бахрейн имеет большой объем нефтепоставок в Австралию — по 250 млн.долл. в год. Главная статья импорта (до 80%) — глинозем (1 млн.т.) для алюминиевого завода на Бахрейне (ежегодно на 100 млн.долл.). Импортируются из Австралии живой скот (овцы), ежегодно на 10–15 млн.долл., мясомолочные изделия, химтовары, медь.

Важное место во внешнеэконом. связях Бахрейна занимает Германия (по 150 млн.долл. в год). Бахрейнский экспорт в Германию представлен алюминием и изделиями из него, продуктами нефтехимии. Немецкая компания «Лаймейер» совместно со швейцарской «Эйша Браун Бовери» принимает участие в сооружении на Бахрейне ТЭС на 280 мвт. стоимостью 455 млн.долл. Немецкая компания САП в 1997 г. подписала контракт с алюминиевым заводом на установку информ. системы на 11 млн.долл.

Франция и Бахрейн, без учета нефти и нефтепродуктов, торгуют на 110 млн.долл. в год. 1/4 франц. экспорта на Бахрейн приходится на поставку высоко- и низковольтного оборудования.

Далее следуют товары и услуги, связанные со строительством, связью и энергетикой. На Бахрейн поставляются также парфюмерия, продукты питания, напитки, химтовары, мебель, одежда и др. Бахрейнский экспорт представлен нефтепродуктами и алюминием. Франц. компании выполнили ряд крупных проектов в странах ССАГПЗ, включая аэропорты, ТЭС и опреснительные установки, теперь они видят возможности в создании в этих странах, в т.ч. на Бахрейне, малых и средних предприятий. Большую роль в этом призвана сыграть **франц.-арабская торговая палата**.

Ю. Корея импортирует из Бахрейна аммиак и метанол, нефтепродукты, алюминий. Южнокорейский экспорт представлен автомобилями, оборудованием, готовой одеждой, тканями, каучуком, металлом. Товарооборот — 172 млн.долл. (1997 г.) На Бахрейне работают две крупные южнокорейские компании, два офшорных банка.

Тайвань импортирует из Бахрейна аммиак и метанол, алюминий и изделия из него. Тайваньский экспорт представлен компьютерами, ПО, инструментом, бумагой и целлюлозой. Товарооборот — 136 млн.долл. (1997 г.). Тайвань является одной из немногих стран, с которыми Бахрейн имеет положит. сальдо (в 1997 г. — 82 млн.долл.).

Италия импортирует из Бахрейна алюминий и продукты нефтехимии. Товарами традиц. экспорта на Бахрейн являются машины и оборудование, электроприборы, вспомогательное оборудование, модная одежда, обувь, изделия из кожи. Товарооборот — 102,2 млн.долл. (1997 г.). Италия и Бахрейн в 1985 г. подписали соглашение, по которому малые итал. предприятия получили возможность создавать малые СП на Бахрейне. Это соглашение успешно реализуется.

Китай импортирует из Бахрейна алюминий и продукты нефтехимии. Китайский экспорт представлен хозяйственными товарами, текстилем, электроникой, продуктами питания, машинами и оборудованием. Товарооборот в 1997 г. достиг 74 млн.долл., из которых 66 млн.долл. приходится на китайский экспорт.

Государства СНГ и страны Вост. Европы имеют небольшие объемы сотрудничества с Бахрейном: на них приходится **0,4% общего объема внешнеторгов. оборота страны**. В 1995 г. состоялся визит министра торговли Бахрейна в Чехию. В 1996 г. Бахрейн посетила делегация Азербайджана во главе с министром труда и соцобеспечения. В 1997 г. на Бахрейне с офиц. визитом находился президент Казахстана Н.Назарбаев. Состоялись его встречи с представителями деловых и фин. кругов. Особый упор на переговорах делался на развитие инвест. сотрудничества в нефтегазовой отрасли. Были подписаны соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений и об избежании двойного налогообложения. В последние годы Бахрейн посещали делегации и отдельные представители частнопредпринимательских структур из Украины, Узбекистана, Грузии, Латвии.

О совершенствовании законодательства в торг.-эконом. области. 1 апр. издан эмирский декрет №8 от 1998 г. о поправках к закону о торг. агентах на Бахрейне от 1992 г., что означает отмену монополии крупных торговцев на импорт в страну иностр. товаров и услуг. Инопоставщик (производитель товара) отныне может назначать на Бахрейне не одного, а нескольких агентов. Та-

ким образом, каждый торговец получает право импортировать без необходимости получения разрешения на это со стороны действующего агента. Если торговец закупает товары непосредственно у основного поставщика (производителя товаров), то он освобождается от уплаты комиссионных агенту. В случае же приобретения товаров у поставщика, не являющегося производителем, торговец выплачивает агенту комиссионные в размере не более 5% от стоимости товаров. Сумма комиссионных будет определяться в каждом конкретном случае министром торговли. Агентские компании не будут получать комиссионные за импорт другими торговцами товаров для реэкспорта (транзитная торговля), а также сырья и материалов для переработки на Бахрейне. Не подлежат выплате агенту и комиссионные за импорт товаров для личного пользования.

Правительство, исходя из обязательств, принятых на себя Бахрейном при вступлении в ВТО, пересматривает и другие законодат. акты, затрагивающие торг.-предпринимат. деятельность.

О выставке-конференции «100 крупнейших компаний стран залива» в конце апр. 1998 г. Спонсором мероприятия стала инвест. компания «Кингдом Холдинг», саудовского принца Аль Валида бен Талала. Съехались 1000 арабских бизнесменов и предпринимателей (в основном из КСА). Открыл выставку-конференцию премьер-министр Бахрейна шейх Халифа бен Сальман Аль Халифа. На церемонии открытия лучшим компаниям были вручены награды.

Главное внимание на конференции было уделено вопросам укрепления регионального сотрудничества и эконом. интеграции стран ССАГПЗ. В этом ключе прозвучали выступления на ней министра торговли Бахрейна А.Салеха и министра торговли КСА О.Факиха. Бахрейнский министр заявил, что в течение двух лет может стать реальностью тамож. союз стран ССАГПЗ. А.Салех высказался за пересмотр инвест. политики стран Залива, переориентацию направления инвестиций с зап. рынков на рынки арабских стран. Если в 80-х гг. иноинвестиции в странах ССАГПЗ составляли в среднем 1,8 млрд.долл. в год, то в 90-х гг. они оцениваются всего в 0,5 млрд.долл. в год. **Заграничные инвестиции стран ССАГПЗ растут и оцениваются в 700 млрд.долл.**

Фондовая биржа Бахрейна создана в 1989 г. Совет директоров регулирует допуск на биржу, торговлю ценными бумагами и осуществляет надзор за участниками рынка. Компании, а также частные лица могут выступать в качестве брокеров и «делателей рынка» (дилеров, проводящих операции с ценными бумагами от своего имени). Законом устанавливаются миним. требования в отношении условий биржевой котировки, раскрытия коммерческой информации и т.д. Фондовая биржа имеет директораты адм. управления, торговли, расчетов, контроля рынка, проверки, ценового контроля и информации.

Совет директоров фондовой биржи состоит из 9 членов, назначаемых по гослинии и по линии частного сектора. **Пред. совета директоров является министр торговли**. В состав совета входят также представители минторга, минфина, Бахрейнского валютного агентства, ТПП, нац. банков, аудиторских фирм. Директор фондовой биржи назначается премьер-министром.

Членами фондовой биржи являются фондовые брокеры, «делатели рынка» и юр. и физ. лица. Фондовая биржа Бахрейна открыта для граждан стран ССАГПЗ. Однако иностранец не может владеть более чем 1% акционерного капитала при общем лимите на иноучастие в капитале не более 24%. Исключения составляют «Арабская банковская корпорация», «Бахрейн Интернешнл бэнк», «Транс-арейбиан Инвестмент бэнк», «Инвесткорп Бахрейн» и «Фейсал Исламик бэнк», в которых бахрейнцы могут иметь только до 49% акций.

В целях активизации биржи правительство Бахрейна последовало примеру Омана и разрешило в 1996 г. котировку инокомпаний и корпоративных ценных бумаг. Для этого инокомпания должна иметь миним. оплаченный капитал в 10 млн.долл. и быть зарегистрирована как публичная компания (компания, чьи акции продаются на фондовой бирже). Кроме того, компания должна по крайней мере в течение трех лет работать с прибылью и иметь не менее 100 держателей акций.

В целом бахрейнский фондовый рынок развит еще недостаточно. Размер капитализации фондовой биржи на начало 1999 г. составлял 5,4 млрд. долл. (КСА – 50,5, Кувейт – 25,6, ОАЭ 15,5, Оман – 3, Катар – 2,2). На бирже котируются ценные бумаги 41 компании. В 1997 г. биржа увеличила объем сделок со 177 млн.долл. (299 млн.акций) до 480 млн.долл. (630 млн.акций). В 1998 г. на биржу допущены новые компании, включая Арабскую страховую группу.

Фондовая биржа Бахрейна имеет соглашения с фондовыми биржами Омана и Кувейта, в соответствии с которыми компании котируются на каждой из бирж и допускается перекрестная торговля акциями.

Связи с Россией

В авг. 1971 г. СССР заявил о признании Бахрейна в качестве независимого государства и выразил готовность установить с ним дипотношения и обменяться посольствами. В ответной телеграмме эмир Бахрейна, выразив благодарность за признание, не высказал готовности к незамедлительному установлению отношений. Вплоть до осени 1990 г. контакты с Бахрейном ограничивались встречами дипломатов в третьих странах. В сент. 1990 г. в Нью-Йорке состоялась встреча министров иностр. дел СССР и Бахрейна, в результате которой была достигнута договоренность об установлении дипотношений на уровне посольств (Бахрейн пошел на этот шаг последним из арабских государств Персидского залива).

Наше посольство в Бахрейне существует с апр. 1991 г., бахрейнское прибыло в Москву в нояб. 1991 г. В числе первых (28 дек. 1991 г.) Бахрейн признал РФ и образование СНГ.

27 апр. 1992 г. на Бахрейне в рамках поездки по шести арабским государствам Персидского залива с визитом находился мининдел России. В нояб. 1995 г. Москву посетил первый зам. мининдел Бахрейна Г.Гусейби. Это был первый визит бахрейнской делегации такого уровня в Россию.

Торг.-эконом. связи с Бахрейном находятся в стадии становления. В 1999 г. товарооборот составил около 2 млн.долл. (практически целиком представлен росэкспортом).

12 апр. 1999 г. в Манаме подписано Соглашение о торговле, эконом. и тех. сотрудничестве. В

стадии экспертной проработки находятся проекты межправит. соглашений об избежании двойного налогообложения и о поощрении и взаимной защите капвложений.

В июне 1994 г. в Москве было подписано межправит. соглашение о воздушном сообщении, предусматривающее возможность осуществления как прямых рейсов в Манаму, так и транзита в ЮВА.

В мае 1994 г. подписано соглашение о сотрудничестве между ТПП двух стран. В дек. 1995 г. в Москве состоялись переговоры между ЦБ РФ и Бахрейнским валютным агентством, в ходе которых был подписан Меморандум о взаимопонимании.

В 1996-99 гг. страну посетили 20 рос. делегаций. В дек. 1997 г. в Манаме состоялась выставка «Технологии из России-97». Организовывал выставку Рос. союз промышленников и предпринимателей. В дек. 1999 г. стороны завершили согласование текста соглашения о сотрудничестве в области культуры, науки и образования, подписание которого намечено на 2000 г.

Стратегия внешнеэконом. связей Бахрейна базируется на принципах свободной рыночной экономики по типу «гонконгской» или «сингапурской». Бахрейн открыт для сотрудничества в торг.-эконом. области с любой страной на условиях свободной конкуренции. Руководство Бахрейна на всех уровнях, включая самый высокий, проявляет готовность развивать сотрудничество с Россией. Объем товарооборота между Россией и Бахрейном остается незначит. — за последние пять лет в среднем около 1 млн.долл. в год. В 1998 г. он практически оставался на уровне предыдущего года — 0,7 млн.долл. Рос. экспорт на Бахрейн в 1998 г. составил 632 тыс.долл. В его структуре изменений по сравнению с предыдущим годом практически не произошло. Он был на 86% представлен непродсырьем и продуктами его переработки. По этой статье на Бахрейн были поставлены 471 т. газетной бумаги (274 тыс.долл.), 352 т. стального проката (104 тыс.долл.), 255 т. чугуна в чушках (82 тыс.долл.), а также 20 т. магния (48 тыс.долл.). Поставки из России магния (для алюминиевого завода) постоянно сокращаются (с 442 т. в 1995 г. до 20 т. в 1998 г.), его заменяют поставки более дешевого магния Украины.

Импорт из Бахрейна в 1998 г. составил всего на сумму 64 тыс.долл. и был представлен легковыми автомобилями (в 1997 г. импорт из Бахрейна практически отсутствовал).

Среди главных причин, сдерживающих двустороннюю торговлю, — низкая конкурентоспособность наших предложений по ценам и условиям поставки, малопривлекательная для рос. поставщиков специфика бахрейнского рынка — малые объемы и высококонкурентная среда, отсутствие отлаженных путей транспортных перевозок. При малых размерах рынка здесь отсутствуют крупные оптовики. Поставки же из России по заказам частных фирм малых партий товаров проблематичны из-за высоких транспортных расходов. Что касается получения заказов по линии крупных, в основном госкомпаний (нефтяных и газовых, энергетических и др.), то последние работают только с **зарегистрированными поставщиками** (прошедшими предквалификацию) на основе межд. торгов. Пока ни один рос. поставщик такой предквали-

фикации на Бахрейне не проходил. Серьезным ограничительным фактором для рос. продукции на местном рынке являются жесткие требования по стандартам (в основном здесь используются англ. и ам.). Нами недооценивается экспортный потенциал Бахрейна (в Россию могли бы поставляться алюминиевый профиль, посуда, одежда, малые морские катера, кондиционеры, мебель и пр). **Бахрейнская продукция отличается хорошим качеством и конкурентна по ценам**, пользуется неплохим спросом.

Устанавливается сотрудничество между рос. и бахрейнскими учебными заведениями в области профтехподготовки кадров. Результативными были переговоры в Минобразования РФ в авг. 1998 г. директора бахрейнского ин-та подготовки кадров Наджи. Подписаны первые контракты на работу рос. преподавателей в этом ин-те. Двое преподавателей уже приступили к работе.

В 1998 г. с рос. участием (НИИ океанологии, г. Москва) на Бахрейне реализован проект строительства дельфинария на 1,5 млн.долл. Финансирование проекта осуществили инвесторы из КСА. Рос. сторона обеспечила передачу ноу-хау, осуществляла технадзор за строительством. Для дельфинария поставлены из России дельфины, а также направлены три тренера, врач-ветеринар и инженер по эксплуатации.

В 1998 г. бахрейнские структуры пошли на весьма существенные уступки «Аэрофлоту», что делало реальным возобновление в 1999 г. рейсов в Манаму.

В 1998 г. Рос. союз промышленников и предпринимателей продолжал предпринимать шаги по организации работы на Бахрейне рос. коммерческого центра. В авг. в минторге и ТПП Бахрейна состоялись переговоры председателя торг. дома «Авангард», г.Москва, А.П.Череватого; обговорены основные параметры соглашения об открытии здесь в 1999 г. постоянно действующего демонстрационного зала для ростоваров, предлагаемых для поставок на рынки стран Залива. Согласованы перечни товаров, которые могут пользоваться спросом на местном рынке. Имеется в виду открыть аналогичный демонстрационный зал в Москве для товаров, которые могут поставляться в Россию из стран Залива.

В 1998 г. из-за кризиса в России закрылись представительства «Межкомбанка» и «Рос. кредита» на Бахрейне. Потребуются немалые усилия, чтобы доверие к рос. банкам на Бахрейне было восстановлено.

Бахрейн может стать для России надежным и выгодным торг. партнером. Страна обладает высокой платежеспособностью. При своих малых размерах она ежегодно импортирует товаров на 4 млрд.долл. У России имеются реальные перспективы стать крупным поставщиком на Бахрейн и в регион в целом чер. и цветмета, труб, пиломатериалов, газетной бумаги, химтоваров, кабеля, стройматериалов, машин и оборудования (энергетического, дорожно-строительного). Но работа по внедрению сюда должна вестись заинтересованными рос. предприятиями и компаниями на постоянной основе. Одноразовыми визитами и мероприятиями, какими бы внушительными они ни выглядели, не обойтись.

На переговорах с рос. торг.-эконом. делегацией бахрейнцы неоднократно ставили вопрос о со-

трудничестве в поставках нефти и нефтепродуктов на основе взаимозачета, по примеру сотрудничества Бахрейна с бывшим СССР по Индии.

В парафированном сторонами проекте соглашения о торговле, эконом. и тех. сотрудничестве: промышленность, энергетика, транспорт, строительство, связь, обмен тех. опытом, сельское хозяйство, водные ресурсы, здравоохранение, банковское дело, формирование и подготовка кадров, туризм и другие области.

Как показали маркетинговые исследования, перспективы имело бы создание на Бахрейне СП по обработке алмазов, а возможно и сооружения аффинажного завода. Имелось в виду, что доля рос. стороны могла бы быть в форме регулярных поставок сырья, передачи технологии и обучения кадров. Выбор Бахрейна для реализации проекта дает большие преимущества — **отсутствие налогов и валютного контроля**, полит. стабильность и безопасность, высокий рейтинг страны на рынке ювелирных изделий, наличие дешевой рабочей силы, прямой доступ к рынкам стран Залива, особенно КСА, поддержка среднему бизнесу со стороны государства и т.д.

О налаживании сотрудничества по линии рос. регионов. С 1994 г. Бахрейн в составе торг.-эконом. делегаций для участия в межд. ярмарках и конференциях, для переговоров посетило более 800 россиян. Состоялись визиты бахрейнских делегаций и представителей деловых кругов в Россию.

В 1998 г. обувное предприятие «Спартак», г.Казань, полностью согласовало условия поставки на Бахрейн 10 тыс. пар спецобуви по заказу Минобороны Бахрейна. Вырисовываются направления сотрудничества предприятий Ленинградской обл. (АООТ «Реган», «Алмаз», НПО «Аврора», ЦНИИТС, «Прометей» и др.) с межарабской судоремонтной компанией на Бахрейне.

На рынок стран Залива, в т.ч. Бахрейна, активно пробивается Воронежский механический завод, производящий шибберные задвижки и фонтанную арматуру для нефтегазпрома. Хотя спрос на эту продукцию в регионе имеется (закупается по более высоким ценам на Западе), завод не может преодолеть предквалификацию в Бахрейнской нац. нефтекомпании для включения в список поставщиков.

Полезными были проведенные в Манаме в 1998 г. переговоры представителей регионального совета Новосибирской обл. Предложения фирмы «Сибирь», г.Новосибирск, принявшей участие в проводившейся на Бахрейне выставке «Строиндустрия», о поставках на Бахрейн и в соседние арабские страны мебельной фурнитуры, профилей, дверей, окон, паркета из сибирской сосны, кедра и лиственницы, вызвали коммерческий интерес у местных бизнесменов. Подобрана фирма-агент. Намечалось проведение презентации компании на Бахрейне в 1999 г.

Важно обратить внимание на информобеспечение сотрудничества: обязательно наличие на англ. яз. деловых справочников по регионам, грамотно составленных каталогов на предлагаемые товары, качественной рекламной литературы и т.д. Обязательным атрибутом должна быть надежная связь с регионами из Бахрейна по телефону и по факсу, с возможностью в любое время обратиться на англ. яз. Выходя на новый для себя рынок, рос. регионы должны учитывать и ментали-

тет местного бизнесмена (по природе не столь активного, осторожного и не склонного идти на риск), который не любит черновую работу и отдает предпочтение таким партнерам, которые делают это за него, обрабатывая свои предложения до мельчайших деталей.

ВЬЕТНАМ

Социалистическая Республика Вьетнам – СРВ (Viet Nam). Находится в ЮВА на п-ве Индокитай. Пл. 330 991 кв.км. Население: 77 млн.чел. (январь 1997 г.). Столица: Ханой (Ha Noi) – 3,5 млн.чел., с пригородами. Адм. деление – 61 провинция и 4 города центр. подчинения – Ханой, Хошимин (быв. Сайгон), Хайфон и Дананг. Провинции (тинь) делятся на уезды (хюен), уезды – на волости (са). Офиц. язык: вьетнамский. Денежная единица: донг = 10 хао. Нац. праздник: 2 сент. – День провозглашения независимости (1945 г.) Дипотношения с СССР установлены 14 январь 1950 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Вьетнам – парламентская республика. С 1992 г. действует конституция СРВ. Протекторат Франции с 1884 г. до 1945 г. В результате победы Августовской народно-дем. революции 2 сент. 1945 г. была провозглашена Дем. Респ. Вьетнам (ДРВ). Со 2 июля 1976 г. – СРВ.

В результате борьбы вьетнамского народа (войны Сопrotивления) против франц. господства на юге страны (1946-54 гг.) и подписания в 1954 г. Женевских соглашений мир в Индокитае был восстановлен. Однако намечавшиеся на июль 1956 г. всеобщие выборы с целью объединения страны не состоялись: началась вторая война Сопrotивления вьет. народа. 18 январь 1969 г. в Париже открылась четырехсторонняя конференция с участием представителей ДРВ, США, Нац. фронта освобождения Ю. Вьетнама (с июня 1969 г. – Временного рев. правительства Республики Ю. Вьетнам, ВРП РЮВ) и сайгонской администрации об урегулировании во Вьетнаме. 27 январь 1973 г. мининдел ДРВ, РЮВ, сайгонской администрации и США подписали Соглашение (Парижское) о прекращении войны и восстановлении мира во Вьетнаме, которое означало полную победу вьет. народа и открывало путь к воссоединению Вьетнама. 25 апр. 1976 г. на территории ДРВ и Ю. Вьетнама состоялись всеобщие выборы в Нац. собрание единого Вьетнама. 2 июля 1976 г. на первой сессии Нац. собрания была провозглашена СРВ со столицей в Ханое.

Высший орган законодат. власти – Нац. собрание. Оно правомочно осуществлять верховный контроль за всей гос. деятельностью. Состоит из 450 депутатов, избираемых населением при тайном голосовании сроком на 5 лет.

Глава государства – президент, избираемый Нац. собранием сроком на 5 лет. Президент является главнокомандующим ВС страны, руководит Советом нац. безопасности и утверждает премьер-министра. Президент СРВ Чан Дык Лыонг избран 24 сент. 1997 г.

Испол. власть принадлежит правительству во главе с премьер-министром. Правительство несет ответственность перед Нац. собранием и подотчетно ему.

Макроэкономика

Экономика страны развивается высокими темпами. **Среднегодовой прирост ВВП за последние несколько лет составлял около 9%.** В 1998 г. в связи с азиатским фин.-эконом. кризисом прирост этого показателя снизился до 5,8%.

В с/х отрасли занято 77% самодеят. населения. Производство продовольств стабильно растет (в 1998 г. получено 31,8 млн.т. в пересчете на рис). В 1998 г. году Вьетнам сохранил **второе место в мире по экспорту риса** (3,8 млн.т.). Основу пром. производства составляют нефтепром и электроэнергетика. Развиваются также электротех., хим., текстильная, пищевая отрасли, машиностроение, производство стройматериалов.

Вьетнам имеет торг.-эконом. связи со 120 государствами. На 20-25% в год увеличивается экспорт. Основные статьи экспорта: нефть, рис, свежие и консервированные овощи и фрукты, мясные продукты, кофе, морепродукты, уголь, натуральный каучук, швейные, трикотажные и ковровые изделия. Ввозятся в основном машины и оборудование, металлопрокат, удобрения, ГСМ. Денежная единица – донг (**1 долл. = 14 тыс. донгов**).

Внутриполит. обстановка в СРВ остается устойчивой. Динамичный эконом. рост и улучшение благосостояния населения обеспечивают благоприятные условия для последовательного и контролируемого проведения рыночных преобразований. Вместе с тем реформы вызвали, естественно, некоторый рост соц. напряженности.

Нынешнее полит. руководство страны, проводя курс на углубление реформ в эконом. сфере, решительно выступает против полит. плюрализма, который, по его мнению, угрожает стабильности, необходимой для продолжения крупномасштабных эконом. преобразований.

Регион. валютно-фин. кризис существенно повлиял на развитие внешнеэконом. комплекса (экспорт, ПИИ, туризм, межд. воздушные перевозки). Несмотря на меньшую вовлеченность, в отличие от соседних стран, в межд. эконом. отношения, Вьетнам был вынужден в конце 1997 г. начать девальвацию нацвалюты на 15%.

Основные показатели роста в 1998 г.: промпроизводство и строительство – 10,2%; сельское, лесное и рыбное хозяйство – 2,7%; сфера услуг – 4,2%; производство предприятий с участием иностранного капитала – 23,3%. Производство основных видов промпродукции: сырой нефти – 12,5 млн.т. (124%); электроэнергии – 21,8 млрд.квт/ч (135%); каменного угля – 10,7 млн.т. (93,6%); стали – 853 тыс.т. (108%); удобрений – 974 тыс.т. (99,6%); цемента – 8,3 млн.т. (114%); тканей 316 млн.м. (106,8%); трикотажных изделий – 28 млн. шт. (113%); швейных изделий – 232 млн.шт. (90,3%).

Положение в госсекторе оставалось тяжелым, так как госпредприятия, выпускающие неконкурентоспособную продукцию, испытывали острую нехватку средств для модернизации. Правительство сохранило протекционистский подход в отношении госсектора и не стало форсировать реорганизацию и акционирование большинства крупных предприятий. Неразвитой оставалась банковская система.

В 1998 г. наблюдалось снижение на 34% по сравнению с 1997 г. притока в СРВ ПИИ и темпов их освоения – 1,9 млрд.долл., против 3,2 млрд.долл. в 1997 г. **На начало 1999 г. совокупный**

объем ПИИ во вьетнамскую экономику составлял 34 млрд.долл. К наиболее крупным инвесторам относятся Сингапур, Тайвань, Япония, Ю.Корея, Гонконг. В 1998 г. в связи с созданием рос.-вьет. СП по строительству и эксплуатации НПЗ в Зунг Куате, в первую десятку инвесторов вошла Россия (8 место, общий объем инвестиций — 1404 млн.долл.).

Во внешней торговле ощутимые потери были вызваны сокращением на 30% товарооборота с азиатскими партнерами, пострадавшими от фин. кризиса, и снижением цен на мировом рынке на основные экспорт. товары Вьетнама. В 1998 г. **общий объем экспорта** составил: швейные изделия (1,3 млрд.долл.); сырая нефть (1,2 млрд.долл.); рис (1 млрд.долл.); обувь (0,9 млрд.долл.); морепродукты (0,8 млрд.долл.); кофе (379 тыс.т.). Руководство страны предпринимало попытки компенсировать снижение экспорта в азиатские страны за счет активизации на традиц. направлениях стран СНГ и Вост. Европы. Однако удельный вес торговли с упомянутыми регионами в совокупном товарообороте Вьетнама составил лишь около 3%.

В 1998 г. годовая инфляция составила 9,2%, при плановых 10%. До 3,2% ВВП сократился дефицит госбюджета (в 1997 г. 4,8%). Однако этот показатель по-прежнему остается на высоком уровне.

В 1998 г. уровень поступлений в госбюджет по сравнению с 1997 г. снизился. Доп. рост бюджетных ассигнований на 4,1%, был вызван необходимостью поддержания темпов финансирования строительства объектов инфраструктуры, ликвидации последствий стихийных бедствий, выполнением обязательств по оплате внешнего долга.

Объем внешнего долга Вьетнама в СКВ составляет 10 млрд.долл., без учета задолженности по госкредитам, предоставленным бывшим СССР в 10,3 млрд. переводных рублей.

В условиях крайне негативного воздействия кризиса на большинство стран региона, Вьетнам оказался в ситуации подобной сложившейся в начале 90-х гг. с прекращением помощи и свертывания поставок мат. ресурсов от СССР и Вост. Европы. Спад притока иноинвестиций и поступлений от экспорта, выявил сильную зависимость экономики от внешних ресурсов.

Руководство Вьетнама признает необходимость срочных масштабных эконом. преобразований, и в то же время, с осторожностью подходит к предлагаемым МФО программам реформирования, продолжая придерживаться стратегии постепенного внедрения нововведений и сохранения стабильности в обществе.

Решение проблем во внешэконом. сфере вьетнамское руководство связывает с восстановлением позиций на традиц. рынках России, СНГ и Вост. Европы, а также освоением новых (Африка, Бл. и Ср. Восток, Сев. Америка); созданием фондов по поддержке экспортеров; более широким привлечением к внешторг. операциям частных компаний; совершенствованием экспортно-импортного регулирования; развитием бартерной торговли.

Основные параметры соц.-эконом. развития страны в 1999 г.: ВВП — 5-6%; промпроизводство 10-11%; с/х производство — 3,5-4%; сфера услуг — 4-5%; производство продовольствия — 32 млн.т.; экспорт — 5-7%; уровень инфляции — 10%; создание новых рабочих мест — 1-1,2 млн.

Финансы

Инвестиции межд. организаций. МФО стали оказывать Вьетнаму существенную помощь в интеграции в мировую экономику, реформировании экономики, достижении фин. устойчивости, поддержании наиболее важных соц. сфер жизни.

Программа Офиц. помощи развитию (ОПР) направлена на решение первоочередных задач, связанных с здравоохранением и соцзащитой, образованием, транспортом, развитием села и сельского хозяйства, горных р-нов, а также реформированием законодат. базы, адм. системы, повышением уровня эффективности госорганов управления, подготовкой управленческих кадров. Всего по линии ОПР Вьетнаму выделено 13,7 млрд.долл., при этом объем помощи ежегодно рос: 1993г.— 1,8; 1994г.—2; 1995г.—2,3; 1996г.—2,4; 1997г.—2,4; 1998г.—2,2 млрд.долл. На состоявшейся в конце 1998 г. в Париже VI встрече Консультативной группы стран-доноров по Вьетнаму было принято решение выделить 2,7 млрд.долл. для реализации представленной правительством СРВ программы развития народного хозяйства.

ВБ, как один из основных и первых инвесторов (предложивший в 1979 г. кредит под ирригационный проект в 60 млн.долл.), инициировал еще 14 проектов с общей суммой в 2,3 млрд.долл. ВБ все чаще использует такую форму помощи, как соучастие в финансировании нац. программ развития. Так, в 1998 г. ВБ было одобрено решение предоставить кредит на 199 млн.долл. для улучшения энергоснабжения в СРВ. Другим фактом практического содействия Вьетнаму является предоставление льготного кредита в 35 млн.долл. для погашения первичных выплат по долгам. **Усиливается направление связанное с поддержкой частного сектора экономики** и оказание содействия расширению частного предпринимательства с поддержкой проектов в строительстве, агросфере и туризме.

ВБ оказывает техпомощь и консалтинговые услуги. Играя все более активную роль в координации многосторонней помощи на цели развития СРВ, ВБ планирует довести уровень кредитных предложений до 500 млн.долл. в год (в 1998 г. — 250 млн.долл.).

В ходе встреч руководства СРВ с представителями АзБР всегда отмечается обоюдное удовлетворение ходом развития взаимоотношений. На состоявшейся в нояб. 1998 г. встрече, руководство АзБР заявило о своей твердой позиции продолжать оказывать помощь Вьетнаму, отдавая предпочтение с/х, пром., фин. секторам. С окт. 1993 г. АзБР финансирует 19 проектов с общим капиталом 1,3 млрд.долл. В 1998-2000 гг. ожидается привлечение еще 1,3 млрд.долл., помимо 47 млн.долл., которые выделены на финансирование 70 технологических проектов и техпомощь. Представители АзБР сетуют на низкоэффективное использование выделяемых средств и в этой связи стараются давать ряд рекомендаций, к которым приходится прислушиваться. Для поддержания высоких темпов эконом. развития Ханюю предстоит решить три основные проблемы: повышение эффективности использования внешних источников финансирования; сокращение уровня нищеты и вовлечение обездоленных в общий эконом. процесс; регулирование процесса урбанизации.

В рамках реализуемой с 1994 г. программы структурных преобразований во Вьетнаме, МВФ

получено свыше 550 млн.долл. В окт. 1998 г. на встрече зам. управляющего ЦБ СРВ с руководством МВФ и ВБ в Вашингтоне было отмечено, что Вьетнам добился неплохих успехов в экономике с момента начала политики обновления. Учитывая в целом довольно жесткий подход МВФ к кредитной политике, вьетнамцам удалось заручиться поддержкой на продолжение помощи, которая будет в основном направлена на тех. и консалтинговую поддержку проводимых преобразований.

Правительство СРВ, высоко оценивая деятельность ПРООН в налаживании действенной работы по координации взаимосвязей различных финансовых институтов с Вьетнамом, намерено и дальше использовать ее содействие. ПРООН ведет активную работу в области здравоохранения (оказывая прямую помощь 6 провинциям страны), ведет консультации по ряду вопросов в контексте интегрирования в АСЕАН и ВТО.

Характерен наметившийся рост влияния на экономику СРВ стран региона, а также Европы и Америки, которые берутся за осуществление программ. Активизация деятельности представителей этих государств во Вьетнаме становится все более очевидной. Многие зарубежные аналитики, рассматривая перспективы развития Вьетнама, относят его к разряду стран **наиболее благоприятных для инвестирования**. Несмотря на несовершенство законодат. базы, трудность работы с местными партнерами, считается, что Вьетнам обладает преимуществами: большая численность трудоспособного населения; богатые прир. ресурсы со значит. площадью плодородной земли, возможности для туризма, стабильность внутривнутр. обстановки.

Налоговая реформа. Результатом первого этапа реформы явилось создание в 1990 г. системы из основных видов налогов: акцизный, на ресурсы, с оборота, подоходный для лиц с высоким уровнем дохода, на недвижимость и использование сельскохозяйственных, на экспорт и импорт, на прибыль, патентный.

В начале 1995 г., в условиях развития новых элементов рынка, совершен переход ко второму этапу: совершенствование налоговой политики, увеличение темпов роста в рамках программы 1996-2000 гг.; стимулирование процесса реинвестирования предприятиями средств в развитие производства; установление перед вступлением Вьетнама в АСЕАН и ВТО координации между налоговой политикой и расширением внешнеэконом. связей. Ключевая роль отводится введению НДС и налога на доход предприятий, законы о которых были приняты на XI сессии Нац. собрания IX созыва в мае 1997 г. и **вступили в силу с 1 янв. 1999 г.**

Действие НДС, заменяющего налог с оборота, распространяется на все юр. и физ. лица. Закон об НДС предусматривает 4 налоговые ставки: 0, 5, 10 и 20% (последняя из них касается операций с драгоценными и металлами, сферы услуг и туризма).

В соответствии с Законом о налоге на доход предприятий, вступающим в силу вместо налога с прибыли, предприятия, на которые не распространяется действие Закона об иноинвестициях, должны будут выплачивать 32% своего дохода; занятые в разведке и добыче нефти и газа — 50%; в разработке ценных прир. ресурсов — 32-50%; в р-нах и отраслях, вложение капитала в которые поощряется правительством, — 15-25%.

Были внесены коррективы в налоги на акциз,

ресурсы, экспорт и импорт. В программу нынешнего этапа реформы входит также замена налога для лиц с высоким доходом общим подоходным, изменение расчетной базы земельного налога (при его исчислении за основу брать текущие цены и налоговый тариф вместо налоговой ставки на право использования возделываемой земли).

Промышленность

Горнодобыча (без учета нефтегазовой отрасли). На территории СРВ обнаружены 50 из 66 пространственных видов полезных ископаемых и более 80 из 200 их разновидностей. Наиболее существенны залежи нефти и газа (3-4 млрд.т. в нефтяном эквиваленте), угля (3,5 млрд.т.), боксита (3 млрд.т.), железа (700 млн.т.), меди (600 тыс.т.), олова (70 тыс.т.), хромита (10 млн.т.), апатита (1 млрд.т.), ильменита (9 млн.т.), цинка-свинца (500 тыс.т.), вольфрамита (5 тыс.т.), никеля (125 тыс.т.), редкоземельных металлов (10 млн.т.), золота (2 тыс.т.), возможна добыча драгкамней. Подавляющая часть запасов мин. ресурсов сосредоточена в горных и предгорных р-нах севера и северо-запада страны.

Реально разрабатываются лишь месторождения нефти и газа, угля, апатита, олова и хромита, при этом большая доля добываемых на них ископаемых по причине неразвитости перерабатывающей отрасли экспортируется по сравнительно низким ценам. 70% производимого угля извлекается карьерным способом, в то время, как 87% его установленных запасов подлежит шахтной разработке.

Правительством был принят ряд документов, ограничивающих экспорт первичного сырья и поощряющих инвестирование в его переработку, прежде всего в отношении месторождений нефти и газа, железной руды, боксита, меди, свинца-цинка, редкоземельных, хромита, апатита. Реализация до 2010 г. плана развития горнодобычи потребует 7-8 млрд.долл., что вынуждает Ханой прибегать к поиску инопартнеров.

За 10 лет действия Закона об иноинвестициях во Вьетнаме в сфере разведки и освоения запасов мин. сырья (за исключением нефтегазовой сферы) зарегистрировано 36 проектов с участием инокапитала общей стоимостью 150 млн.долл., из которых у 15 (48,5 млн.долл.) были изъяты лицензии. Объектом реализации 10 из этих 15 проектов были месторождения золота и драгкамней.

Причинами неудач иноинвесторов называют их фин. несостоятельность, неуверенность в окупаемости затраченных средств, введение Закона о мин. ресурсах (сент. 1996 г.), когда, еще не завершив развед. работы, некоторые предприниматели предпочли убыткам получение новой, более «надежной» лицензии. Региональный эконом. кризис негативно отразился на мировых ценах на сырье и возможностях многих компаний.

Инвесторы вынуждены самостоятельно нести расходы на предварительное изучение потенциала избранного участка, что ведет, как к существенным затратам, так и потере времени: срок окупаемости среднего по размерам месторождения здесь составляет 10-12 лет.

Большинство месторождений существует в форме разбросанных участков, из которых лишь немногие имеют концентрированные запасы минерального сырья. В таких р-нах инфраструктура, прежде всего транспортная, развита весьма слабо,

что вынуждает бизнесменов инвестировать в ее модернизацию в 3-4 раза больше, чем в само освоение залежей.

Министерствами промышленности и финансов весной 1999 г. готовилась программа, по которой госпредприятиям будут предоставляться кредиты на ведение геологоразвед. работ. В случае неудачи ответственность на себя берет государство, в случае же успеха затраченные средства при переходе к стадии разработки месторождений и формирования СП будут зачисляться во взнос вьетнамской стороны.

О развитии судостроения и судоремонта. 87% общего объема межд. морперевозок осуществляется иносудами, что объясняется устарелостью плавсредств СРВ, большинству из которых более 19 лет. Совокупная мощность гражд. флота СРВ, состоящего из 587 ед. грузоподъемностью от 400 т. до 35 тыс.т., позволяет контролировать в перспективе не менее 40% морперевозок.

Местная база судостроения и ремонта состоит из 50 предприятий. К числу основных относятся находящиеся в ведении минтранспорта судоремонтный и механический заводы г.Хошимина, судостроит. заводы севера — Халонг, Батьданг, Фарынг, Намчиеу, Донгсуен, Киеубай, а также завод Башон при Минобороны.

Мощности этих предприятий позволяют обслуживать суда до 20 тыс.т. и выпускать новые грузоподъемностью до 10 тыс.т. В 2000 г. эти показатели планируется довести соответственно до 40 тыс. и 30 тыс.т., что потребует инвестирования 2 млрд.долл.

В конце 1998 г. подписано соглашение с Польшей о предоставлении Вьетнаму госкредита в 70 млн.долл. на цели развития судостроительно-ремонтной базы Халонг и системы морперевозок. Создано СП между генкомпанией судостроительной и судоремонтной промышленности СРВ и южнокорейской Hyundai с общим инвест. капиталом 95,3 млн.долл., способное ежегодно принимать на ремонт не менее 100 судов грузоподъемностью от 15 до 120 тыс.т. и строить 5 новых (15-30 тыс.т.).

Гражд. авиация. Обеспечивает 20 внутренних маршрутов протяженностью 70 тыс.км. и играет ведущую роль в обслуживании пассажирских перевозок на межд. линиях.

Сеть аэродромов довольно густая, особенно на юге. Аэропорты расположены во всех крупных городах. Наиболее значимые из них — в Ханое, Хошимине и Дананге имеют статус межд. На нояб. 1998 г. совершено 20 тыс. рейсов (в т.ч. 7,5 тыс. межд.), перевезено 2 млн. пассажиров (включая 700 тыс. иностр.), что на 6% превышает показатель за аналогичный период 1997 г.; общий объем грузоперевозок составил 31 тыс.т.

Начато поэтапное переустройство столичного аэропорта: строительство нового терминала Т-1, завершилось в 1999 г. (ежегодная пропускная способность до 4 млн.чел. и 40 тыс.т.грузов к 2005 г., 9-10 млн.чел. и 100 тыс.т. — к 2010 г.).

Планируемое дальнейшее обновление парка воздушных судов (Вьетнам имеет 22 самолета в т.ч. А320 — 10; Боинг 767 — 4; АТР72 — 6; Фоккер — 2) и переустройство главных аэропортов страны по мировым стандартам также потребует затрат. Выход — в частичной или полной передаче аэропортов совместным предприятиям.

Экспорт

Внешнеэконом. стратегия. Основным ее содержанием стала ориентация на максимальную диверсификацию внешнеэконом. связей, что, несомненно, явилось откликом на мировую тенденцию углубления межд. разделения и кооперации труда и готовности подавляющего большинства государств к углублению открытости своих экономик.

Составляющими новой внешторг. политики стали перестройка управления внешнеэконом. связями, ускоренное развитие производств, ориентированных на внешние рынки, увеличение объемов экспорта, тамож. политика, привлечение ПИИ, создание промзон и валютное регулирование.

Товарооборот СРВ (в млн.долл.).

	1994 г.	1995 г.	1996 г.	1997 г.	1998 г.*
Сингапур.....	1738	2114	3322	3231	3282
Япония.....	1764	2376	2806	3042	2633
Тайвань.....	1422	1340	1802	2171	1861
Ю.Корея.....	806	1488	2339	1908	1504
Китай.....	439	691	669	930	871
Таиланд.....	323	540	601	792	840
ФРГ.....	264	393	516	676	794
Гонконг.....	514	674	1106	1081	768
США.....	139	299	449	689	741
Франция.....	355	445	561	775	565

*Данные за 11 мес. 1998 г.

До середины 80-х гг. межд. эконом. ситуация не способствовала притоку инокапитала в СРВ. До начала 90-х гг. Вьетнам был вынужден рассчитывать на приток капиталов только из СССР и стран-членов СЭВ. Закон об иноинвестициях был принят в дек. 1987 г. **Сравнение ставок налогообложения СП в СРВ и в других государствах, показывает, что во Вьетнаме они являются наиболее льготными.** Так, налог на прибыль составляет 21-25% с возможным снижением до 10-14% (для сравнения в России налог на прибыль предприятий с участием инокапитала составляет 30%), срок освобождения от выплаты налогов в СРВ — 2 года, с 50% скидкой в течение последующих 2-х лет. В особых случаях возможно освобождение от выплаты налогов в течение 4-х лет. Налог на перевод прибыли инокомпаний за рубеж составляет в СРВ 5% (в России — 20%). Максимальный срок деятельности СП составляет 50 лет, в особых случаях он может быть продлен до 70 лет. Собственность иноинвесторов не может быть конфискована в адм. порядке или национализирована.

С момента принятия Закона об иноинвестициях и до 1993 г. в СРВ было издано более 90 документов, конкретизирующих и дополняющих его. Были приняты и другие законодат. акты, в т.ч. Закон о СЭЗ (1992 г.), положение об оплате труда и миним. ставках зарплаты рабочих в СП и в СЭЗ (1992 г.) и т.д. Иноинвесторам на территории СЭЗ предоставляются льготные условия, в частности налог на прибыль компании с участием инопартнеров составляет лишь 10% с 4-летними «налоговыми каникулами».

Все это сказалось на притоке инокапитала в экономику СРВ, пик которого пришелся на 1996 г. Результаты инвест. деятельности инофирм характеризуются данными минпланинвеста СРВ:

	1988 г.	1996г.	1997г.	1998г.
К-во проектов.....	37	325	479	260
Инвест. (млн.долл.).....	371	8497	5548	4827

За 12 лет во Вьетнаме было зарегистрировано 2607 проектов с суммарным инвест. капиталом 37 млрд.долл. За эти же годы закончился срок действия лицензий у 29 проектов (0,4 млрд.долл) и у 429 проектов (4 млрд.долл.) отозваны лицензии. Около 500 предприятий увеличили свои уставные фонды на 4,5 млрд.долл.

Инвестирование в СРВ осуществляют фирмы 54 стран и офшорных зон. Крупнейшими инвесторами являются Сингапур, Тайвань, Япония, Ю.Корея, Гонконг, Франция, США, Россия, Малайзия и Таиланд — 83% всех инвестиций.

Зарубежные фирмы устремились в легпром, сборку радиоэлектроники и другие отрасли с коротким сроком окупаемости. В дальнейшем произошла диверсификация инокапвложений. Из общего объема иноинвестиций на долю промышленности приходится 48%, на гостиничный бизнес, включая строительство офисных и жилых помещений для иностранцев, а также сервис — 26%, на транспорт, коммуникации и связь — 6,4%, на создание промзон — 9,7%, на добычу нефти и газа — 3,9%, на сельское, лесное и рыбное хозяйство — 1,5% на создание СЭЗ — 0,6% и т.д.

Предприятия с участием инокапитала играют все более заметную роль в экономике. В 1998 г. с этих предприятий было экспортировано продукции на 2 млрд.долл. (в 1997 г. — 1,7 млрд.долл.), что составляет 21% от общего объема экспорта. Налоговые отчисления в бюджет составили в 1997 г. 317 млн.долл. и 320 млн.долл. в 1998 г.

Внешнеэконом. связи с АСЕАН. Еще до принятия в АСЕАН Вьетнам поддерживал активные внешнеэконом. отношения со странами-членами Ассоциации. В 1997 г. товарооборот достиг 5 млрд.долл. (в т.ч. импорт — более 3 млрд. долл.), что эквивалентно 25% общего внешнеэконом. товарооборота Вьетнама.

Крупнейшим торг. партнером Вьетнама среди стран-членов Ассоциации является Сингапур, на долю которого приходится 60% взаимного товарооборота с АСЕАН. Начиная с 300 млн.долл. в 1989 г., объем торговли с этим государством вырос до 3,2 млрд. и 3,4 млрд. в 1997 и 1998 гг. соответственно. **Именно Сингапур выполняет роль связующего звена между Вьетнамом и другими странами АСЕАН.**

На последующих местах в списке торг. партнеров по товарообороту находятся Таиланд (969 млн.долл.), Индонезия (573), Филиппины (460), Малайзия (364). Основными статьями вьет. экспорта в страны АСЕАН являются нефть, рис, кашью, каучук, овощи и фрукты, кофе, морепродукты, швейные изделия. Импорт состоит из химикатов, проката черных металлов, нефтепродуктов, цемента и комплектующих для сборки мотоциклов.

Такие страны Ассоциации, как **Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины и Вьетнам имеют примерно схожие параметры структуры производства.** Различие заключается лишь в уровне модернизации и индустриализации отдельных отраслей. Указанные 5 стран являются крупными производителями и экспортерами аналогичной продукции, такой как каучук, кофе, морепродукты, тропические фрукты, рис и нефтепродукты. В большинстве стран, входящих в АСЕАН, приоритетное значение отдано развитию швейной и обувной промышленности, электроники, производства стройматериалов и керамики. Это создает сложност

сти во взаимной торговле и экспортных операциях с другими странами.

Инвестиции фирм из стран АСЕАН составляют 30% от общего объема инокапвложений в экономику Вьетнама. Как и во внешней торговле, Сингапур является крупнейшим инвестором в экономику Вьетнама среди стран-членов АСЕАН. На фев. 1999 г. на долю сингапурских фирм приходилось 6,5 млрд.долл., или 70% от совокупных инвестиций членов Ассоциации (9,4 млрд.долл.). Наиболее значит. капвложения Сингапура приходятся на развитие туризма, строительство гостиниц, офисных и жилых зданий, далее следуют инвестиции в промпроизводство, транспорт и связь, морепромысел и сельское хозяйство, банковский бизнес.

На втором месте среди инвесторов находится Малайзия (63 проекта на 1,3 млрд.долл.). Далее следуют Таиланд (77 проектов на 1055 млн.долл.), Индонезия (11 и 276), Филиппины (19 и 259), Лаос (2 и 11), Бруней (1 и 10) и Камбоджа (1 проект на 3 млн.долл.).

Став полноправным членом АСЕАН в июле 1995 г., Вьетнам принимает участие в создании Зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА) и выполняет тарифное соглашение СЕРТ, предусматривающее поэтапную либерализацию доступа импортных товаров на внутренний рынок. Участие в АФТА предоставляет Вьетнаму большие возможности, поскольку может обеспечить ускоренный доступ к обширному региональному рынку. В то же время Вьетнаму предстоит испытать жесткую конкуренцию со стороны более развитых стран-членов АСЕАН, в первую очередь, в области торговли.

Подключение СРВ к структурам межд. интеграции. Повышенный интерес к соц.-эконом. тематике обусловил заметную активность вьетнамской стороны при обсуждении соответствующих пунктов повестки дня всех последних мероприятий АСЕАН, в частности, VI саммита Ассоциации (Ханой, дек. 1998 г.), совещания старших должностных лиц по эконом. вопросам на уровне замминэконом. торговли (Джакарта, янв. 1999 г.), I заседания Совета инвест. зоны и неофици. встречи министров экономики АСЕАН (Пхукет, март 1999 г.), состоявшейся в марте 1999 г. в Ханое конференции Межпарламентской организации блока о роли законодат. органов в преодолении регионального фин.-эконом. кризиса, а также третьего совещания руководителей фин. ведомств стран-членов Ассоциации (Ханой, март 1999 г.).

Вьетнамцы все более отчетливо выдвигают тезис о негативном влиянии процессов глобализации на темпы роста развивающихся государств. Данный вывод побуждает к более взвешенным оценкам нынешнего состояния мирохоз. связей, обуславливая промежуточную позицию СРВ в асеановской дискуссии о соотношении значимости внешних и внутренних ресурсов для дальнейшего развития региональной экономики. В частности, Ханой выступает за реформирование МФО, обвиняемых им в неспособности к проведению действенных мер антикризисного характера, одновременно призывая к совершенствованию механизмов регионального сотрудничества в АСЕАН, эффективно функционировавших в условиях благоприятной эконом. конъюнктуры, но оказавшихся не приспособленными, по мнению вьетнамцев, к адекватному реагированию на возникновение кризисных ситуаций.

СРВ считает целесообразным **введение в перспективе единой валюты в ЮВА**, а также поддерживает общее стремление партнеров по Ассоциации ускорить процесс формирования инвест. зоны, включая допуск в нее уже на ранних этапах проектов со 100% внеасеановского капитала. Важным шагом считается принятое на ханойском саммите АСЕАН решение о приеме в нее Камбоджи.

При явном доминировании эконо. проблемы в рамках обсуждения путей преодоления фин. кризиса в ходе состоявшихся в янв. конференции минфинансов стран-членов АСЕМ (Франкфурт) и сессии Парламентского форума АТР (Лима), большой интерес проявлен к перспективам расширения межд. культурного сотрудничества, рассматривавшимся, в частности, на прошедшем в начале 1999 г. в Ханое совещании экспертов АСЕМ по вопросам реализации совместных программ охраны культурно-исторического наследия.

Взаимоотношения с ЕС. Они остаются в числе важнейших приоритетов внешней политики СРВ, прежде всего в рамках проводимой ею стратегии активного освоения новых рынков сбыта отечественной продукции. Зап. Европа продолжает рассматриваться во Вьетнаме не только как платежеспособный потребитель местного экспорта, но и как прямой поставщик передовых технологий для нужд нац. промышленности.

ЕС является одним из крупнейших внешнеэконом. партнеров СРВ, обеспечивая от 10% до 15% притока во Вьетнам иноинвестиций и предоставляя стране ежегодно около 50 млн.долл. помощи в рамках ОПР. **Годовой объем товарооборота со странами ЕС с 1990 г. вырос в 13 раз и составляет более 3 млрд.долл.**

Надежды возлагаются на реализацию подписанного в сент. 1998 г. в Брюсселе соглашения между СРВ и ЕС о поставках в 1998-2000 гг. на рынки стран ЕС текстиля и швейных изделий вьетнамского производства. Документ предусматривает отмену квотирования ввозимых товаров в отношении 22 видов продукции, а также расширение действующих квот для остающихся 29 видов товаров. Ожидаемый в связи с этим рост экспорта местного текстиля на западноевропейском направлении должен составить не менее 30%. Это позволило стране в 1999 г. реализовать за рубежом тканей и готовой одежды на 1,5 млрд.долл., ориентируясь преимущественно на потребителей в странах ЕС.

Помимо прямой адресной поддержки Ханой является получателем финпомощи, предоставляемой Евросоюзом на межблоковой основе странам-членам АСЕАН. Речь идет о подписанном в дек. 1998 г. меморандуме между ЕС и АСЕАН, предусматривающем выделение государствам-членам Ассоциации 6,1 млн.долл. в виде предоставления экспертных, консалтинговых услуг, передачи технологий и подготовки кадров в сфере стандартизации и контроля качества.

Борьба с бедностью. Вьетнам по-прежнему относится к разряду наиболее бедных стран мира. Реально приступить к искоренению бедности здесь смогли лишь начиная с 1992 г. Зачинателем в этом деле стал **наиболее экономически развитый г. Хошимин**, где впервые были реализованы местные проекты помощи малоимущим семьям. Посте-

пенно данная практика распространилась на другие р-ны страны, а затем принята нац. программа по борьбе с бедностью.

VIII съезд КПВ поставил задачу добиться, чтобы к 2000 г. число малоимущих семей в стране не превышало 10%, для чего необходимо их ежегодное сокращение на 300 тыс. Это удалось осуществить в 1993-95 гг., однако в 1996-97 гг. из-за стихийных бедствий данный показатель составил 200-250 тыс. семей.

Тенденция к увеличению разрыва в уровне соц.-эконом. развития между регионами приобрела в последние годы устойчивый характер. Если в среднем по стране доход на душу населения достиг 375 долл., в т.ч. в Хошимине — почти 1200 долл., то в ряде приграничных провинций он не превышает 60-70 долл. **К наиболее отсталым относятся провинции в сев.-зап. горных р-нах**, на плато Тэйнгуен, а также прибрежные провинции в центре страны. Более благополучно положение (число малоимущих хозяйств менее 5%) в г.г. Хошимин, Ханой и Дананг, пров. Бария-Вунгтау, Донгнай, а также ряде р-нов на юго-востоке Вьетнама, дельте рек Красная и Меконг. Однако резко возросшая в последнее время миграция сельского населения в крупные города (прежде всего Хошимин и Ханой) в поисках средств к существованию осложнили положение дел.

Вьет. руководство продолжает реализацию рассчитанной на три года (1998-2000 гг.) программы по борьбе с бедностью в горных и удаленных р-нах, населенных малыми народностями, в рамках которой было выделено 1715 наиболее отсталых общин. Ею предусматривается ускоренное развитие там инфраструктуры, включая электрификацию, строительство дорог, водопроводов, школ, медпунктов, инвестирование средств в развитие других, помимо аграрного, секторов, предоставление ряда льгот для этой категории населения (уменьшение платы, а в ряде случаев и бесплатные медобслуживание и образование). Также планируется решить проблему безземелья среди крестьян путем наделения их новыми участками пригодной для сельскохозяйственной деятельности, либо переориентации на другие виды деятельности, включая торговлю, сферу услуг, ремесленное и мелкотоварное производство. На эти цели из различных источников (гос. и местные бюджеты, инопомощь и др.) планируется привлечь 730 млн.долл.

Основная проблема состоит в том, что в таких населенных пунктах отсутствует какая-либо база для развития. Семьи, обеспечивающие себя достаточным количеством продовольствия, являются в них скорее исключением, чем правилом, высокий процент безграмотности, у большинства жителей нет ни навыков, ни возможностей для организации какого-либо производства. Поскольку они не в состоянии возвращать даже беспроцентные займы, «механическое» предоставление кредитов и других видов помощи скорее всего приведет к тому, что они превратятся из просто «нищих» в «нищих с долгами». Чтобы не допустить подобного развития событий, считается необходимым уделять больше внимания вопросам профподготовки, созданию условий, где это возможно, для налаживания собственного производства, что обеспечило бы новые рабочие места и стабильный доход. Или организации переселения, если это необходимо, их жителей в другие р-ны.

Одной из важных составляющих проводимой кампании по борьбе с бедностью является **льготное кредитование нуждающихся семей**. Эта политика адресована прежде всего тем, кто имеет возможности для организации производства. Достаточно успешно работает созданный в 1996 г. Банк кредитования бедных, выдавший в 1997-98 гг. займов на 2,3 млн.долл., более половины из которых долгосрочные, что позволяет крестьянам не продавать собранный урожай по низким ценам, а дожидаться более благоприятного момента и не влезать в долги к местным ростовщикам.

Как серьезное препятствие на пути к реальному повышению жизненного уровня крестьян рассматривают усиливающуюся тенденцию к концентрации земли в руках наиболее имущей части населения, в результате чего значит. число сельских жителей остаются без основного средства производства. Однако все чаще высказывается мысль о неизбежности этого процесса при переходе к крупнотоварному сельскому хозяйству. Решение данной проблемы видится в поощрении урбанизации, развитии в сельской местности обрабатывающего и других секторов, наконец, диверсификации самой аграрной сферы, особенно в плане отхода от монокультурного способа производства.

Экспорт сельхозпродукции. В 1999 г. руководство Вьетнама выработало ряд мер, которые должны способствовать как развитию аграрного сектора экономики в целом, так и росту доходов (с 2,4 млрд.долл. в 1998 г. до 4 млрд.долл. в 2000 г. и до 9 млрд.долл. к 2010 г.) от продажи за рубеж продовольствия и другой с/х продукции. **Основными экспортными товарами являются рис, кофе, кешью и др.**, по объемам поставок которых Вьетнам удерживает ведущие (рис – II, кофе и кешью – III) места в мире. Однако, несмотря на существенное увеличение объемов продаж, в частности риса, выручка от его сбыта растет гораздо медленнее. Это обусловлено низким качеством зерна, и, соответственно, невысокой ценой на местный рис. Тонна вьетнамского риса продается за 250-270 долл., а тайский стоит на 30-50 долл. дороже, из-за чего СРВ ежегодно теряет от 70 до 100 млн.долл. Подобная ситуация сложилась и в отношении остальных видов сельхозпродукции.

Отсталость технологий и техники, частые стихийные бедствия (здесь подчас вынуждены собирать урожай раньше срока из-за угрозы наводнений), а также недостаточные квалификация и готовность крестьян к внедрению новых методов производства сдерживают переход к выращиванию более качественных сортов риса. В Ханое признают, что назрела необходимость отхода от экстенсивного пути развития аграрного сектора в пользу интенсивного с упором на качественные показатели.

Есть план выращивания высококачественных сортов риса на 1,5 млн. га в дельтах рек Красная и Меконг. Данный проект оценивается в 500 тыс. долл., которые будут направлены на модернизацию систем ирригации, хранилищ и обрабатывающих мощностей, инвестирование в научные разработки, в т.ч. проведение селекционной работы и внедрение прогрессивных технологий. Рассчитанный на 10 лет проект позволит ежегодно получать 4-4,5 млн. тонн высококачественного, конкурентоспособного на внешнем рынке риса и существенно увеличить валютные поступления от его продажи (в

1998 г. – 1,04 млрд.долл.). Особое внимание предполагается уделять селекционной работе, поскольку культивируемые на севере страны новые сорта риса пока не отвечают требованиям, предъявляемым к экспортной продукции.

Для улучшения позиций страны на мировом рынке необходимо также увеличить долю обработанной сельхозпродукции. Большинство предприятий построено в 60-70-е гг. и требуют реконструкции. Среди недавно введенных в действие преобладают заводы по расфасовке сахара и кешью. Для обеспечения эффективного функционирования этого сектора промышленности не обойтись без создания крупных производств и изменения системы управления, в основном путем акционирования уже существующих предприятий.

Призывая отечественных производителей модернизировать производство сельхозпродукции и увеличить ее сбыт за рубеж, правительство осознает, что результата можно достичь только при участии инопартнеров. Изменения в законодательстве, касающиеся банковской и налоговой сфер, направлены на создание более благоприятных условий для деятельности иноинвесторов.

Перспективы внешнеторг. связей. Регион. фин. кризис оказывал отрицат. воздействие на развитие народного хозяйства. В 1998 г., несмотря на рост физ. объема **экспорта**, из-за падения мировых цен на основные вьет. товары (нефть, каучук, швейные и трикотажные изделия, обувь, морепродукты, чай, арахис, овощи и фрукты) его стоимостной показатель практически остался на уровне предшествующего года и составил **9,4 млрд.долл.**

Что касается **импорта**, то его объем по ряду причин, в т.ч. из-за мер госрегулирования, уменьшился на 3% по сравнению с 1997 г. и составил **11,4 млрд.долл.** Соответственно произошло сокращение отрицат. сальдо торг. баланса до 2 млрд.долл. ПИИ во вьет. экономику значительно уменьшились и составили в 1998 г. 4 млрд.долл. против 5,6 млрд.долл. в 1997 г.

В 1999-2000 гг. ожидается увеличение объемов поставок вьет. товаров и закупок импортных товаров, даже при сохранении мер госрегулирования. Этому будет способствовать ряд факторов.

Во-первых, продолжающиеся структурные изменения в экспорте за счет дальнейшего повышения удельного веса в нем продукции тяжелой и горнодобывающей промышленности, товаров легпрома и кустарных промыслов. Эти товарные группы могут составить в совокупности 68% в общем объеме поставок (в 1996 г. этот показатель был на уровне 58%). Доля продукции с/х, лесного и морпромыслов, несмотря на снижение, будет по-прежнему значительной.

Во-вторых, увеличение вывоза на внешний рынок продукции, производимой на предприятиях с участием инокапитала. Если в 1996 г. доля их продукции в общем объеме экспортных поставок составила 10,8%, то в 1999-2000 гг. она может удвоиться и достичь 22,3% и 22,8% соответственно.

В-третьих, изменение географической направленности экспорта за счет более активной работы на рынках США, Канады, Лат. Америки, стран Вост. Европы, СНГ и России.

В-четвертых, производство риса в 1999 г. может достичь 29 млн.т., а в 2000 г. – 30 млн.т. Подобные объемы позволят Вьетнаму обеспечивать прод. безопасность и экспортировать ежегодно 3,5-4 млн.т.

риса. Качество вьет. риса улучшается и, как следствие, уменьшается разница в экспортной цене на голландский и вьет. рис. Если в 1995 г. разница в цене на рис с содержанием 5% битых зерен, поставляемого из Таиланда и Вьетнама, составила 90 долл. за т., то в 1999 г. — 10 долл.

По сравнению с 1998 г. прогнозируется изменение географической направленности экспорта риса за счет сокращения поставок в азиатские страны и увеличение вывоза риса в европейские страны, доля которых возрастет до 45%. В качестве первоочередной ставится задача добиться увеличения объемов экспорта риса в страны ЕС, США и Россию.

Ожидается дальнейшее увеличение производства и экспорта натур. каучука. В 1999 г. и 2000 г. будет вывезено за рубеж 200 тыс.т. и 220 тыс.т. соответственно, однако это наталкивается на жесткую конкуренцию со стороны **Таиланда, Индонезии и Малайзии, которые удовлетворяют 60% мирового спроса на каучук**, в т.ч. на 80% потребность в азиатском регионе. Для смягчения ситуации перед вьетнамскими экспортерами каучука ставится задача, наряду с освоением рынков Америки и стран ЕС, постараться восстановить традиц. рынки России, стран СНГ и Вост. Европы.

Большие надежды связываются с ростом **экспорта швейных изделий**, производство которых составляет 60-70% от потенциально возможного объема. В первую очередь это относится к азиатскому региону, куда увеличение поставок готовой продукции может составить от 18% до 25%. США, Россия и страны СНГ относятся к группе стран, экспорт швейных изделий в которые имеет тенденцию к увеличению.

Менее оптимистичны прогнозы в отношении притока ПИИ в условиях неустойчивого положения на мировых фин. рынках. Рассчитывают на увеличение ам. инвестиций в случае подписания Торг. соглашения с США.

Ассоциации инопредпринимателей. Порядок их создания и функционирования определяется Положением, которое было обнародовано руководством СРВ в начале 1998 г.

Ассоциации создаются на добровольной основе и являются неправит., неполит. и некоммерческими организациями. Для учреждения подобного объединения должно быть не менее 30 предпринимателей одинакового гражданства или относящихся к одной регион. межд. организации. Под предпринимателями понимаются представительства эконом., фин., страховых, консалтинговых и прочих иноорганизаций, филиалы инокомпаний, комбанков и зарубежных учредителей предприятий с инокапиталом во Вьетнаме.

Для учреждения Ассоциации в народный комитет провинции или города центр. подчинения подается прошение о выдаче разрешения (лицензии), к которому прилагается Устав, рекомендация ТПП Вьетнама, анкетные данные на руководство, а также список предпринимателей, желающих участвовать в деятельности Ассоциации. В течение 30 дней с момента получения полного пакета документов местный орган власти должен выдать лицензию или отказать. Лицензия выдается на 5 лет и может быть продлена каждый раз на срок не более 3 лет. После получения разрешения Ассоциация имеет право открыт счет в одном из комбанков Вьетнама, причем средства со счета могут исполь-

зоваться лишь в хозцелях: аренда служебных и жилых помещений, найм сотрудников в соответствии с вьет. законодательством, ввоз офисного оборудования и т.д.

Сфера деятельности подобных Ассоциаций строго ограничена указанным Положением и может включать в себя организацию внутренней информ. работы, изучение условий и возможностей инвестирования и торговли, участие в мероприятиях по данной тематике, проводимых ТПП Вьетнама или иными вьет. организациями, проведение деловых встреч между членами Ассоциации и госорганами управления, оказание взаимных услуг между членами, выдвижение перед госорганами власти инициатив и предложений, направленных на защиту законных интересов своих членов, а также в соответствии с Законом о печати СРВ издание и распространение внутри Ассоциации информационных бюллетеней по коммерческой и инвест. деятельности.

Контроль за деятельностью Ассоциации осуществляет орган, выдавший лицензию, перед которым она должна отчитываться о своей работе за полугодие и год или направлять отчет по первому требованию народного комитета. К началу 1999 г. уже были созданы **Ассоциации предпринимателей Японии, США, Австралии, Англии и ряда других государств.**

Деятельность представительств инокомпаний. Основными документами являются: Постановление правительства N 82/СР от 2 авг. 1994 г. «О порядке образования и деятельности представительств иноэкономорганизаций во Вьетнаме», циркуляр Госбанка СРВ от 28 апр. 1995 г. по руководству «Положением об учреждении и деятельности в СРВ представительств иноэкономорганизаций» в отношении инобанков и кредитных организаций.

Главными требованиями при рассмотрении заявки о выдаче разрешения на создание представительств являются: соответствие местному законодательству; срок деятельности с момента образования компании не менее 5 лет; наличие торг. и инвест. проектов, представляющих интерес для вьетнамской стороны.

Во Вьетнаме работают **представительства 2640 компаний**; 70% — из стран АТР, 23% — Европы и Америки, а также Африки (в данное количество не входят представительства фин.-кредитной сферы). Большинство представленных инокомпаний работает на юге страны (в Хошимине 1750 и 725 в Ханое).

Учредителями большей части представительств во Вьетнаме являются компании из Ю. Кореи, Японии, Гонконга, Сингапура и Франции, доля которых в общей стоимости вьетнамского экспорта составляет 12,3% (1,1 млрд.долл.). Наметилась тенденция к сокращению представительств инокомпаний. Из 295 представительств, закрытых в 1998 г. (открыто всего 120), подавляющее большинство было создано компаниями стран региона (Кореи, Японии, Сингапура и др.)

За 1998 г. представительства инобанков увеличили кредитные возможности на 39% и провели значит. работу по привлечению средств своих партнеров в экономику Вьетнама, несмотря на обеспокоенность большинства из них проблемой внешней задолженности и нарушениями со стороны Госбанка СРВ некоторых вопросов валютно-фин. регулирования.

Санэпидемконтроль

Эпидемиологическая обстановка в стране оценивается минздравом СРВ в целом как благоприятная. Среди всех возрастных групп населения в 1998 г. регистрировался обычный уровень заболеваемости острыми респираторными инфекциями, среди детского населения был представлен весь спектр детских инфекций. В приграничных р-нах Центр. Вьетнама зарегистрировано несколько очагов чумы. По данным Ин-та малярии, случаев заболевания в последнее время на территории г. Ханоя и пригородных уездов не было. Все пациенты этого ин-та, находящиеся на лечении, заболели во время пребывания в пограничных с Китаем, Лаосом и Камбоджей р-нах, где продолжают наблюдаться единичные случаи заболевания малярией. **В р-не г. Ханоя очагов особо опасных инфекций не зарегистрировано.**

В связи с развитием межд. контактов Вьетнама и значит. увеличением количества иностранцев, особенно из государств региона ЮВА, минздрав и другие компетентные органы СРВ уделяют повышенное внимание осуществлению санэпидемконтроля на погранпунктах и внутри страны, обновлению и приведению в соответствие с межд. требованиями регламентирующих документов по данному вопросу.

В июле 1998 г. правительством СРВ был обнародован Декрет, который заменил Постановление № 248/ТТг, действовавшее еще с 1958 г. В частности, функция эпидемконтроля возложена на карантинные посты в межд. аэропортах и других погран. КПП страны.

Согласно новому документу, каждый человек, любое транспортное средство и все иные предметы, которые могут оказаться переносчиком инфекционных заболеваний из р-нов эпидемий, должны быть подвергнуты санконтролю до въезда во Вьетнам, либо выезда из Вьетнама. Если в ходе осмотра выясняется, что осматриваемый контактировал с инфекционным больным, он должен быть изолирован для лечения. Целью проведения контроля является выявление и недопущение распространения таких тяжелых заболеваний, как чума, холера, желтая лихорадка, туберкулез, СПИД и другие инфекции, передаваемые половым путем. От прохождения процедур медосмотра освобождаются либо пользуются льготами категории иностранцев: а) сотрудники аккредитованных в СРВ представительств межд. организаций и дипмиссий, а также члены их семей (включая мужа, жену и детей, не достигших 18-летнего возраста), совместно проживающие или приезжающие к ним по приглашениям; б) члены офиц. делегаций (включая сопровождающих лиц и членов их семей), приглашенные во Вьетнам ЦК КПВ, Нац. собранием, правительством, МИД; в) лица, пользующиеся льготами и иммунитетом в соответствии с межд. соглашениями, участницей которых является СРВ.

Если по прибытии во Вьетнам у иностранцев наблюдаются явные симптомы вышеперечисленных инфекционных заболеваний, им может быть предложено пройти курс лечения. В случае несогласия въезд в страну им может быть временно закрыт, и они могут быть изолированы в специально отведенных местах.

Иностранцы, приезжающие в СРВ на срок свыше одного года, обязаны предъявлять справки о

здоровье, при получении вьетнамских въездных виз в консульских учреждениях СРВ за рубежом. Эти же требования распространяются на вьетнамцев, проживших за границей более года. Свои справки о здоровье они предъявляют на пограничных КПП при возвращении на родину.

С начала 1999 г. на борту всех авиакомпаний совершающих полеты в СРВ, наряду с иммиграционными и тамож. декларациями, пассажирам предлагается заполнить декларацию о здоровье, которую необходимо представить по требованию сотрудников санэпидемпоста аэропорта назначения. Данная декларация, помимо анкетных данных, включает в себя сведения о наличии таких болезней, как жар, лихорадка, кашель, желтуха, диарея, СПИД, о наличии сертификата о прививках, а также перевозимых продуктах питания.

Связи с Россией

До 1991 г. рост товарооборота советско-вьетнамской торговли в основном обеспечивался за счет предоставления Вьетнаму товарных кредитов на льготных условиях. **На долю СССР приходилось 60-70% всего объема внешней торговли Вьетнама.**

Переход в 1991 г. к расчетам во взаимной торговле в СКВ, распад СССР и прекращение госкредитования внешней торговли привели к резкому сокращению товарооборота. **Доля России во внешней торговле Вьетнама составляет 3% в импорте и 2% в экспорте.** Годовой товарооборот в 1991-98 гг. снизился до 450 млн.долл.

В 1998 г., как и в прошлые годы, из России в СРВ поставлялись комплектное энергетическое и нефтедобывающее оборудование, авиатехника, грузовики, запчасти и др. продукция машиностроения, чермет, удобрения, хим. и нефтепродукты.

Основной объем росимпорта из Вьетнама составляют сырье (каучук, тропические масла, лекарственное сырье и др.), продовольствие (чай, кофе, рис, пряности и др.), товары народного потребления.

Эконом. сотрудничество. При тех. содействии бывшего СССР во Вьетнаме построено 300 предприятий в отраслях: горнодобывающей и химической, промстройматериалов, транспорте, пищевпроме. Введены в строй крупные мощности на ГЭС и ТЭС. В рамках долгосрочных целевых программ созданы крупные плантации по выращиванию кофе, чая, гевеи, кокосовой пальмы.

Рос. организации испытывают недостаток средств для предоставления вьет. заказчикам кредитов на закупку оборудования. Кроме того, поскольку проводящиеся во Вьетнаме эконом. реформы финансируются за счет привлечения иностранных кредитов (как в форме офиц. помощи развития, так и в форме кредитов МФО), деятельность рос. организаций на вьет. рынке осложняется жесткой конкуренцией со стороны фирм Японии, Франции, Германии, Сингапура, Тайваня, Ю. Кореи. После отмены эконом. эмбарго и установления дипотношений с США, на вьетнамском рынке резко возросла активность ам. фирм.

Вьетнам остается перспективным и емким рынком для ростоваров, в т.ч.: авиа- и автотехники, дорстройоборудования, тракторов и запчастей к ним, проката чер. и цветмета, кабеля, удобрений и др. На рос. рынке сохраняется спрос на вьетнамские: продукцию тропического земледелия, включая фрукты и овощи, специи, тропические и эфир-

ные масла, натур. каучук; готовую одежду, обувь; продукцию кустарных промыслов.

Сохраняются перспективы для развития эконом. и инвест. сотрудничества в: ТЭК, включая освоение новых нефти и газовых месторождений; строительстве энергообъектов; производстве стройматериалов; строительстве авто и железных дорог и мостов; модернизации и расширении объектов, построенных СССР; судостроении и судоремонте; производстве натур. каучука, кофе, чая и других тропических культур; создании СП в машиностроении.

Реализация соответствующих проектов могла бы быть обеспечена в рамках программ сотрудничества рос. и вьет. ведомств. Программы должны определять конкретные объекты сотрудничества, его участников (гос. и коммерческие организации), условия предоставления госгарантий и льгот, источники финансирования и иные аспекты. Координатором разработки упомянутых программ должна выступить Рос.-Вьетнамская МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству в лице своих рабочих органов.

В ходе визита в СРВ пред. правительства РФ (нояб. 1997 г.) и визита в Москву президента СРВ Чан Дык Лыонга (авг. 1998 г.) были подписаны межправит. Декларация о содействии развитию торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничества и Совместное Рос.-Вьетнамское заявление, определившие приоритетные направления торг.-эконом. сотрудничества двух стран.

Рос.-Вьетнамская МПК. В соответствии с Межправсоглашением о торг.-эконом. связях между Россией и СРВ (15 авг. 1991 г.) была создана Рос.-Вьет. МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству. Было проведено 6 заседаний Комиссии (июль 1992 г., май 1993 г. и апр. 1994 г. — Ханой, май 1995 г. — Москва, сент. 1997 г. — Ханой, март 1999 г. — Ханой).

В рамках комиссии созданы рабочие группы по сотрудничеству в области: энергетики, угля и машиностроения (посл. заседание состоялось в Москве в мае 1996 г.); агропрома (посл. заседание состоялось в Москве в июле 1998 г.); межрегион. сотрудничеству (посл. заседание состоялось в дек. 1997 г.).

Договорно-правовая база торг.-эконом. отношений основана на межправсоглашениях между РФ и СРВ: о торг.-эконом. связях от 15 авг. 1991 г.; о правопреемственности России обязательств бывшего СССР по СП «Вьетсовпетро» (разведка и добыча нефти и газа) от 27 мая 1993 г.; о морском торг. судоходстве от 27 мая 1993 г.; об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы от 27 мая 1993 г.; о сотрудничестве в области связи от 15 апр. 1994 г.; об эконом. и научно-тех. сотрудничестве в области агропрома комплекса от 16 июня 1994 г.; о сотрудничестве в области рыбного хозяйства от 16 июня 1994 г.; о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 16 июня 1994 г.; а также на протоколе между правительствами РФ и СРВ о порядке реинвестирования части задолженности по госкредитам в рос. долю участия в рос.-вьет. СП «Висорутекс» по производству натур. каучука от 26 мая 1995 г.; на протоколе о торг.-эконом. сотрудничестве в 1996 г. от 7 апр. 1997 г.; на декларации о содействии развитию торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничества (нояб.

1997 г.); на соглашении о сотрудничестве в создании и эксплуатации НПЗ на территории СРВ от 25 авг. 1998 г.; на рос.-вьетнамском заявлении от 25 авг. 1998 г. и на соглашении между ЦБ РФ и Госбанком Вьетнама об организации расчетов во внешнеэконом. связях и ряде других соглашений.

Кредитные отношения. **Общая задолженность СРВ России, как правопреемнице СССР по представленным ранее кредитам, составляет 10,3 млрд.долл.** В соответствии с договоренностью на V заседании Рос.-Вьетнамской МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству, сторонами созданы правит. делегации во главе с замминистрами финансов для переговоров по задолженности СРВ перед РФ. Делегациями проведено 4 раунда переговоров (нояб. 1997 г. — Москва, февр. 1998 г. — Ханой, апр. 1998 г. — Москва, апр. 1999 г. — Москва).

Сотрудничество по нефти и газу. Крупнейшим и наиболее эффективным объектом инвест. рос.-вьет. сотрудничества является СП «Вьетсовпетро» по проведению геологической разведки и добыче нефти и газа на шельфе юга СРВ, созданное в 1981 году. **Уставной фонд СП составляет 1,5 млрд.долл. (50%/50%).** Открыто для 7 месторождений нефти и газа, из которых наиболее крупными являются месторождения «Белый Тигр», «Дракон», «Дайхунг». В июле 1991 г. было подписано соглашение, по которому предприятие перешло на полный хозрасчет, самофинансирование и самокупаемость. Определен срок совместной деятельности — до 2011 г. **Предприятие дает 95% нац. добычи нефти и 50% валютных поступлений Вьетнама.** Суммарная прибыль «Вьетсовпетро» (за вычетом налогов) за период с начала разработки месторождений превысила суммы взносов участников предприятия в уставной фонд.

Рос. участник обоих СП — РВО «Зарубежнефть», вьет. участник — Ген. нефтегазовая компания Вьетнама «Петровьетнам». С 1986 г. предприятие добыло более 70 млн.т. товарной нефти (1997 г. — 9,4 млн.т., 1998 г. — 11 млн.т., план 1999 г. — 11,7 млн.т.). СП «Вьетсовпетро» способно довести объем годовой добычи нефти до 15-16 млн.т. в т.ч. за счет месторождения «Дайхунг».

«Зарубежнефть» получило право создать с «Петровьетнам» новое СП по освоению блока 0,9-3 шельфа юга СРВ. По решению правительства СРВ, в проекте участвует японская компания «Идемиту», с долей участников в уставном фонде СП: «Зарубежнефть» — 35%, «Идемиту» — 15%, «Петровьетнам» — 50%.

25 авг. 1998 г. в Москве в ходе офиц. визита президента СРВ было подписано рос.-вьетнамское межправсоглашение о создании СП по строительству и эксплуатации первого во Вьетнаме НПЗ на 6,5 млн.т. нефти в год (г. Зунгкуат, пров. Куангнгай). Срок деятельности СП — 25 лет, уставной фонд — 800 млн.долл. (50%:50%), инвест. фонд — 1,3 млрд.долл. (50%:50%). Участники нового СП те же, что и в СП «Вьетсовпетро». Нормативный срок строительства завода в соответствии с ТЭО, утвержденным правительством СРВ, составляет 5 лет, срок окупаемости капиталовложений — 6,5 лет. Годовой объем товарной продукции — 1,3 млрд.долл. 20 нояб. 1998 г. подписаны Договор о создании и Устав СП, а также контракт на разработку расширенного базового проекта завода (разработчик — ам. компания «Фостер Уилер»). 28 дек.

1998 г. минпланирования и инвестиций СРВ утвердило договор и Устав СП «Вьетросс» и выдало лицензию на реализацию проекта. 20 янв. 1999 г. состоялось первое заседание Совета СП, утвердившее руководство предприятия и рассмотревшее производственные и фин. планы СП на 1999 г.

В 1998 г. РАО «Газпром» совместно с заинтересованными вьетнамскими организациями прорабатывались вопросы сотрудничества в освоении газовых месторождений, реализации комплексной программы СРВ по природному газу, предполагающей его добычу, транспортировку и переработку.

Сотрудничество в области ТЭК России и Вьетнама имеет почти 50-летнюю историю.

При нашем техсодействии во Вьетнаме созданы электростанции общей мощностью 3 тыс. мвт., в том числе: крупнейшая в ЮВА ГЭС «Хоабинь» (8 блоков, 1920 мвт.), ГЭС «Чиан» (420 мвт.), ГЭС «Тхакба» (120 мвт.), ТЭС «Фалай» (440 мвт.), ТЭС «Уонгби» (150 мвт.) и ряд других. **Эти мощности обеспечивают 80% общего производства электроэнергии во Вьетнаме.** До 1990 г. оказывалась помощь в создании систем энергоснабжения крупнейших городов и магистральных ЛЭП.

С участием СССР были построены шахты и разрезы общей мощностью 12,7 млн. т. угля в год, а также завод по ремонту и производству горношахтного оборудования. Масштабное техсодействие в сооружении объектов ранее осуществлялось в основном за счет предоставления госкредитов. В новых условиях объемы техсодействия в ТЭК значительно сократились.

Росорганизации принимают участие в сооружении ГЭС «Яли» (720 мвт.), осуществляют поставки оборудования и запчастей для объектов электроэнергетики Вьетнама. Вьетнамская сторона выражает определенную заинтересованность в участии рос. организаций в строительстве новых ГЭС.

При решении вопросов финансирования новыми объектами рос.-вьетнамского эконом. сотрудничества могут стать: ГЭС «Хамтхуан-Дами» (2x150 мвт. и 2x86 мвт.), ГЭС «Плейкрон» (2x62 мвт.), расширение и модернизация системы ЛЭП и электросетей.

В 1998 г. ВО «Технопромэкспорт» осуществляло на коммерческих условиях поставки оборудования для ГЭС «Яли», запчастей для ранее построенных объектов, в консорциуме с вьетнамской фирмой Lilama подписало контракт на поставку и монтаж (на 4,5 млн. долл.) гидромеханического оборудования для ГЭС «Дами» (кредит Японии).

Сотрудничество в области металлургии. Во время визита в СРВ пред. правительства РФ (нояб. 1997 г.) премьер-министром правительства СРВ был поставлен вопрос об участии росорганизаций в освоении железорудного месторождения Тхатъке (с содержанием железа 62%).

Месторождение должно стать базой чермета Вьетнама. Сдерживающим фактором является повышенное содержание цинка (до 0,07%) и отсутствие во Вьетнаме запасов коксующихся углей.

ВО «Тяжпромэкспорт» провело предварительный анализ представленных вьетнамской стороной материалов по проблеме освоения месторождения. Вьетнамской стороне предоставлена информация об опыте росметкомбинатов по использованию железорудного сырья, аналогичного по качеству вьетнамскому.

Проблемы рос.-вьетнамского сотрудничества в

металлургии явились предметом обсуждения в ходе визита во Вьетнам в фев.-марте 1998 г. делегации РАН. Рос. сторона предложила разработать Стратегию развития чермета Вьетнама и передала подготовленный проект Стратегии на 15-20 лет с более глубоким рассмотрением вопросов ближайшего пятилетия (2001-05 гг.). Одним из перспективных направлений сотрудничества считается подключение роспредприятий к налаживанию во Вьетнаме производства качественных сталей и ферросплавов.

Сотрудничество в сфере агропрома. При техсодействии СССР в рамках реализации долгосрочных целевых программ сотрудничества во Вьетнаме были заложены промплантии кофе, чая, гевеи. Это способствовало росту вьет. экспорта упомянутых культур; в 1997 и 1998 гг. Вьетнам экспортировал по 400 тыс. т. кофе, 30 тыс. т. чая, 200 тыс. т. натур. каучука.

В июле 1998 г. в Москве прошло второе заседание Рабочей группы по сотрудничеству в области АПК. Стороны определили в качестве основных направлений сотрудничества создание СП в России и Вьетнаме, создание в России вьет. торг. компаний с консигнационными складами. Рассматривались вопросы поставки оборудования и запчастей для реконструкции чайных фабрик, построенных при техсодействии СССР.

Обзор прессы

«НЕФТЯНОЙ ДРАКОН» РАСПРАВЛЯЕТ КРЫЛЬЯ

Впервые со времени основания российско-вьетнамского нефтедобывающего совместного предприятия «Вьетсовпетро», учрежденного в начале восьмидесятых годов вьетнамской госкомпанией «Петровьетнам» и объединением «Зарубежнефть», РФ и СРВ вплотную подошли к началу нового не менее масштабного двустороннего проекта по сотрудничеству в нефтегазовой отрасли. В Центр. Вьетнаме началось строительство крупнейшего в ЮВА НПЗ-1. Земляные работы нулевого цикла проходят в индустриальной зоне Зунгкуат пров. Куангнгай на 151 га. Первая фаза строительства завершится через пять месяцев.

Общая стоимость проекта составляет 1,3 млрд. долл. По уставу СП «Вьетросс», созданного «Зарубежнефтью» и «Петровьетнамом» для реализации этого проекта, рос. и вьетнамская стороны имеют в нем равные доли участия. Как считают эксперты, проект создания первого во Вьетнаме НПЗ, который станет самым высокотехнологичным предприятием в ЮВА, — весьма рентабельный, а затраты на его реализацию смогут окупить себя уже лет через пять-шесть после начала функционирования комбината. Первая очередь завода войдет в строй в 2002 г., а после выхода на проектную мощность НПЗ-1 сможет удовлетворять порядка 70% потребностей Вьетнама в высококачественной нефтепродукции. Производительность нефтяного гиганта составит 6,5 млн. тонн сырой нефти в год, основной продукцией которого станут бензин, керосин, дизельное и авиационное топливо и др. Сырьем завод обеспечит «Вьетсовпетро», ведущее разработку месторождений на шельфе Южного Вьетнама. Входящее в десятку крупнейших нефтяных компаний мира, это предприятие долгие годы остается ключевым объектом российско-вьетнамского производственного сотрудничества. На его долю приходится порядка

90% нефтедобычи СРВ. Для примера: в 2000 году вьетнамское руководство ставит перед нефтяной отраслью страны задачу добыть не менее 16 млн. тонн «черного золота». Их них 13 млн.т. отводится на долю СП «Вьетсовпетро».

Эпопея с созданием НПЗ во Вьетнаме началась пять лет назад. До того как «Зарубежнефть» и «Петровьетнам» подписали меморандум о создании во Вьетнаме первого НПЗ, а затем и само соглашение об учреждении СП, предполагалось, что строительство будет всецело финансироваться Вьетнамом. Такое решение было принято властями СРВ после того, как безрезультатно завершились длившиеся более трех лет переговоры с зарубежными партнерами. Сначала от реализации проекта в 1995 г. отказалась франц. компания «Тоталь», а затем межд. консорциум из 6 крупных нефтекомпаний. «Тоталь» мотивировала свой отказ решением правительства СРВ строить первый в стране НПЗ именно в районе залива Зунгкуат. Ведь это место находится в 1000 км. от морских месторождений континентального шельфа юга СРВ. Данный район, отмечали эксперты «Тоталь», расположен слишком далеко как от самих нефтяных месторождений, так и от основных рынков сбыта нефтепродуктов.

Во втором случае сами вьетнамцы признали неприемлемыми условия зарубежной стороны. Ханой планировал, что уже к началу 1997 г. будет создано СП в составе госкомпании «Петровьетнам» (с долей 30%), ам. «Коноко» и малайзийской «Петронас» (с совокупным участием 30%), южнокорейского промгиганта «Эл-Джи» (30%) и двух тайваньских фирм (10%). Однако межд. консорциум выдвинул требование доп. фин. и проектных уступок в обмен на согласие строить завод в Зунгкуат. Вьетнамцы ответили жестким отказом и объявили о намерении самостоятельно соорудить комбинат, опираясь на льготные иностр. кредиты. Решимость вьетнамской стороны создать комбинат именно в пров. Куангнгай нельзя считать просто прихотью власти СРВ руководствовались намерениями придать мощный импульс развитию центр. части страны в целом, для которой появление столь масштабного предприятия означает создание тысяч новых рабочих мест.

Россия полностью разделила позицию вьетнамской стороны по этому вопросу, и в мае 1998 года руководители «Зарубежнефти» и «Петровьетнама» подписали рамочное соглашение о создании НПЗ. По словам гендиректора «Зарубежнефти» Олега Попова, рос. сторона «сознательно пошла на этот шаг, зная, что себестоимость производства нефтепродуктов здесь будет выше». Но, как сказал Попов, с одной стороны, надо считаться с национальными интересами СРВ, а с другой — у России есть неплохая сырьевая база в качестве СП «Вьетсовпетро». Такой исход дела был воспринят в Ханое с большим воодушевлением: «старый друг — лучше новых двух», посчитали вьетнамцы, памятуя о том, что исключительно благодаря созданному в 1981 г. с Россией СП «Вьетсовпетро» Вьетнам сейчас, наряду с Индонезией, Малайзией и Брунеем, входит в четверку крупнейших стран-производителей и экспортеров нефти в регионе. Само СП «Вьетсовпетро» считается одним из ведущих предприятий нефтегазовой отрасли в АТР.

ИЗРАИЛЬ

Государство Израиль (Medinat Yisra'el). Находится на Бл. Востоке на побережье Средиземного моря. Население: 5,9 млн. чел. (из них евреи составляют 4,7 млн., арабы и другие нацменьшинства — 1,2 млн. (начало 1998 г.)). Адм. деление: 6 округов (district). Офиц. языки: иврит (древнееврейский), арабский. Денежная единица: шекель = 100 агорам. Дипотношения установлены 16 мая 1948 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Государство Израиль было образовано 14 мая 1948 г. на территории Палестины согласно решению Генассамблеи ООН от 29 нояб. 1947 г. о разделе Палестины на два государства — еврейское и арабское.

Площадь — 14,1 тыс. кв. км. (в границах, определенных резолюцией 181 (II) ГА ООН от 29 нояб. 1947 г. об отмене британского мандата на Палестину и о создании на ее территории двух независимых государств — еврейского и арабского). В результате войны 1948–49 гг. Израиль захватил еще 6,6 тыс. кв. км., а в ходе войны 1967 г. оккупировал Голанские высоты (1150 кв. км.), Западный берег р.Иордан (5878 кв. км.) и сектор Газа (363 кв. км.).

Дипотношения между Израилем и СССР прерывались в 1953 г., в 1956–57 гг. и после арабо-израильской войны 1967 г. Восстановлены в полном объеме в окт. 1991 г. В дек. 1991 г. Израиль заявил о признании государств, входивших ранее в СССР.

Израиль граничит с Ливаном на севере, Сирией на сев.-востоке, Иорданией на востоке и Египтом на юго-западе. Зап. граница проходит вдоль побережья Средиземного моря. Протяженность сухопутных границ — 759 км., морских — 1161 км. На западе территория Израиля омывается Средиземным морем, на юге — Красным морем.

14 мая 1948 г. была принята Декларация независимости Израиля. Арабские государства не признали этого решения. В ходе последовавшей войны 1948–49 гг. Израиль присоединил часть территории, отведенной ООН для арабского государства, и Зап. часть Иерусалима. В результате войны 1967 г. была захвачена остальная часть территории арабского государства, весь Иерусалим, а также египетский Синайский п-в и сирийские Голанские высоты. После заключения кэмпдэвидских соглашений (1978 г.) и мирного договора между Израилем и Египтом (1979 г.) египтянам был возвращен Синайский п-в.

В 1985 г. Израиль вывел из Ливана основную часть своих войск, находившихся там с 1982 г. Однако вдоль границы на территории Ливана был сохранен «пояс безопасности», контролируемый израильтянами совместно с «Армией Юж. Ливана» во главе с генералом А.Лахадом.

Придя к власти в 1992 г., правительство И.Рабина заявило о намерении добиваться мирного урегулирования на основе принципа «мир в обмен на территории», приняло решение об ограничении строительства поселений на оккупированных территориях, пошло на взаимное признание с Организацией освобождения Палестины. 13 сент. 1993 г. в Вашингтоне между Израилем и ООП была подписана Декларация о введении ограничен-

ного самоуправления на палестинских территориях (на первом этапе — в секторе Газа и г. Иерихон). 4 мая 1994 г. в Каире было подписано израильско-палестинское Соглашение о принципах палестинского самоуправления в этих р-нах и выводе оттуда израильских войск и администрации. Это соглашение в основном выполнено. В 1994 г. было подписано соглашение о передаче палестинцам полномочий в гражд. сферах в других р-нах Зап. берега. 26 окт. 1994 г. был подписан мирный договор между Израилем и Иорданией.

С приходом к власти правительства Б.Нетаньяху в 1996 г. была активизирована политика «освоения» оккупированных территорий и создания там новых поселений, взят курс на более жесткий, чем при правительстве И.Рабина-Ш.Переса, диалог с палестинцами, декларирована приоритетность задачи укрепления безопасности Израиля. Под давлением ам. администрации в окт. 1998 г. в США был подписан «Меморандум Уай», предусматривающий дальнейшую передислокацию израильской армии на Зап. берегу и передачу палестинцам доп. территорий в этом р-не. После выполнения первого этапа этого соглашения Израиль объявил о дальнейшем замораживании реализации «Меморандума Уай», мотивируя свое решение неисполнением палестинцами своей части обязательств.

Еврейское население формировалось в значит. степени за счет иммиграции. **В 1989-98 гг. из СССР и государств СНГ в Израиль переселилось 767 тыс. человек** (в 1997 г. — 54 тыс., в 1998 г. — 45 тыс.).

Крупнейшие города — Иерусалим (591 тыс.), Тель-Авив (356 тыс.), Хайфа (252 тыс.). В 1950 г., вопреки резолюции ГА ООН (1947 г.), израильские власти объявили Иерусалим столицей государства, а в 1980 г. израильский парламент (кнессет) подтвердил, что Иерусалим, включая аннексированную в 1967 г. вост. его часть, является «единой и неделимой столицей Израиля». **Большинство государств, в т.ч. Россия и другие постоянные члены СБ ООН, не признают Иерусалим израильской столицей, их посольства расположены в Тель-Авиве.**

Офици. языки — иврит и арабский. Религия большинства населения — иудаизм, распространены также ислам и христианство.

Нац. праздник — День независимости (в 1999 г. отмечался 21 апр.).

Гос.-адм. устройство. Израиль — парламентская республика. Писаной конституции не имеет. Ее заменяют основные законы государства и отдельные законодат. акты.

Глава государства — президент, избираемый парламентом на 5 лет (с марта 1998 г. — Э.Вейцман). Президент может оставаться на своем посту в течение двух сроков и выполняет в основном представительские функции: подписание договоров и законов, принятых кнессетом, назначение судей, прием верительных грамот иностр. послов и т.д.

Законодат. власть принадлежит однопалатному парламенту (кнессету), состоящему из 120 депутатов, избираемых на 4 года всеобщим тайным голосованием.

Испол. власть осуществляется правительством во главе с премьер-министром, которое формально подотчетно кнессету, но реально пользуется

всей полнотой власти. Правительство формирует лидером партии, получившей большинство голосов на выборах в кнессет. Ввиду того, что ни одна из полит. партий после провозглашения Государства Израиль не получала в кнессете требуемого большинства (61 место) для формирования однопартийного кабинета министров, все правительства Израйля с 1948 г. являлись коалиционными. Правительство обычно формируется на 4 года. Срок его полномочий может быть сокращен после отставки премьер-министра или выражения ему вотума недоверия со стороны кнессета.

В мае 1996 г. в Израиле впервые совместно с парламентскими выборами проводились прямые выборы премьер-министра. Победу одержала партия «Авода», а пост премьер-министра получил лидер блока «Ликуд»-«Цомет»-«Гешер» Б.Нетаньяху, который сформировал коалиционное правительство.

К итогам выборов. 17 мая 1999 г. в Израиле состоялись выборы премьер-министра и нового состава парламента. Активность избирателей была достаточно высокой — 79% лиц, имеющих право голоса, им воспользовались.

В борьбе за пост премьер-министра убедительную победу одержал председатель Партии труда Израйля (ПТИ) и лидер предвыборного блока «Единый Израиль» (ЕИ) Э.Барак. За него проголосовало 56% избирателей. Соперник Э.Барака, лидер «Ликуда» Б.Нетаньяху получил 44% голосов. Впервые за многие годы оказалось нарушенным равновесие, при котором представители правого и левого лагеря получали на выборах примерно одинаковое количество голосов. Маятник полит. настроений израильского электората качнулся влево.

Принципиальных различий в подходах кандидатов в премьер-министры к проблемам ближневост. урегулирования или эконом. развития страны не отмечалось. Чашу весов в пользу лидера «Аводы» склонили во многом голоса электората Партии центра (ПЦ) и «русской» партии «Израиль ба-алия» (ИБА).

При этом центристы голосовали «от противного», т.к. своей главной задачей еще задолго до выборов объявили отстранение Б.Нетаньяху от власти любой ценой. «Русская улица», со своей стороны, отдала предпочтение Э.Бараку, констатируя, что только при его правительстве может быть положен конец монополии религиозных ортодоксов в соц. области и в вопросах гражд. отношений. Именно эти проблемы больше всего в последнее время волнуют иммигрантов из бывшего СССР.

За лидера «Аводы» отдали голоса 54% «русских», что составляет примерно 5% от общего числа избирателей (на выборах 1996 г. — 27% и 2,5%). Около 4% доп. голосов перетянули к Э.Бараку от Б.Нетаньяху центристы.

Что касается традиц. электората, то здесь и лидер «Аводы» и лидер «Ликуда» остались «при своих», и перераспределения голосов в чью-либо пользу не произошло. За «левого» кандидата, как всегда, в подавляющем большинстве проголосовали средний класс и интеллигенция европейского происхождения (35% всех набранных Э.Барак-ом голосов), жители кибуцев и мошавов (5%), арабы (10%), а также половина «русской улицы» (5%), за Б.Нетаньяху как «кандидата нац. лагеря» — евреи-сефарды (30%), сторонники Нац.-рели-

гиозной партии (4%), ультраортодоксы-ашкенази (4%), поселенцы на оккупированных территориях (3%), другая половина «русских» (5%).

По результатам парламентских выборов еще более сузилось представительство в кнессете двух крупных общенац. партий — «Аводы» (26 мандатов) и «Ликуда» (19). Впервые за всю историю страны эти партии, попеременно находящиеся у власти, имеют в сумме менее половины депутатских мандатов (45 из 120). Впервые ведущая правит. партия («Авода») получила менее 30 мест в кнессете и, следовательно, не будет обладать абсолютным большинством в коалиции, которую возглавит.

В кнессете 15-го созыва не будет и консолидированной оппозиции, т.к. не будет ведущей оппозиционной партии. Существенной подвижкой на полит. карте Израиля стало для многих неожиданное усиление религиозной партии ШАС, представляющая евреев-сефардов, т.е. выходцев из арабских стран. Если «Ликуд» имеет 19 мандатов, то ШАС — 17 (в прошлом кнессете у нее было 10), и силы их практически равны. Фактически ни «Ликуд», ни ШАС нельзя считать оппозицией в чистом виде, т.к. обе партии фигурируют в качестве кандидатов на коалиционное партнерство с «Аводой». За места в парламенте на нынешних выборах боролось рекордное число избирательных списков — 31. Рекордным стало и число представленных в кнессете фракций — 15.

Состав нового кнессета в полной мере отражает усиление противостояния между светской и религиозной частями израильского общества. В нем, с одной стороны, четко оформился антиклерикальный блок в составе левых партий «Мерец» (10 мандатов) и «Шинуй» (6), с другой — значительно усилился ортодоксальный, к которому, помимо ортодоксов-сефардов из ШАС, примыкают ультраортодоксы-ашкенази (выходцы из Европы) из партии «Еврейство Торы» (5 мандатов).

Подверглись фрагментации и такие ранее в целом монолитные сегменты израильского электората, как «русские» и арабы. В кнессет 15-го созыва представили предвыборные списки четыре партии иммигрантов: ИБА (7 мандатов в предыдущем кнессете), «Наш дом - Израиль» (НДИ) во главе с бывшим гендиректором канцелярии премьер-министра А.Либерманом, «Лев» («Сердце») — партия бухарских евреев и «Тиква» («Надежда») во главе с вышедшим из ИБА А.Тенцером.

ИБА провела в кнессет шесть депутатов, НДИ — четырех. **Теперь в составе кнессета будет рекордное число репатриантов из бывшего СССР — 12** (шесть от ИБА, трое от НДИ и по одному от блока Э.Барака «Единый Израиль», «Шинуй» и ШАС). Впрочем, как полагают, несмотря на увеличение общего числа депутатов, позиции «русской» общины в нынешнем кнессете и правительстве по сравнению с предыдущим периодом будут выглядеть несколько ослабленными.

Партия А.Либермана является полит. аутсайдером, неприемлемым в качестве союзника ни для Э.Барака, ни для ИБА, у которой она отобрала как минимум два «верных» мандата. Что касается самой ИБА, партии Н.Щаранского, то потеря одного места в парламенте снижает ее влияние в правит. коалиции.

Арабских партий, боровшихся за места в парламенте, было три: Объединенный арабский спи-

сок (ОАС) в составе Арабской дем. партии (АДП) и Арабской исламской партии (АИП), Нац.-дем. союз (НДС) и Новая арабская партия. К арабским партиям в Израиле относят и Дем. фронт за мир и равноправие (ДФМР), который возглавляет компартия и который опирается главным образом на арабский электорат.

Партии, представляющие арабское меньшинство, добились значительного успеха. ОАС теперь имеет пять мест в нынешнем кнессете (в предыдущем — 4). Самостоятельно вышел на полит. арену НДС, ранее входивший в ДФМР (2 мандата). По два депутата-араба представлено во фракциях ДФМР и «Единый Израиль», по одному — в «Ликуде» и «Мерец».

Всего в кнессете 15-го созыва арабы займут 13 депутатских мест (что тоже является рекордом). Впервые депутатом стала женщина-арабка. (Х.Джаббара от «Мерец»).

Серьезный урон на выборах понесли партии, занимающие крайне левый и крайне правый фланги израильского полит. спектра.

Коммунисты из ДФМР смогли получить только три места в кнессете (в предыдущем — 5). Голоса у них отобрали НДС и ОАС. Ультраправые из движения «Нац. единство» (в составе партий «Херут», «Моледет» и «Ткума») набрали голоса, которых едва хватило на четыре мандата. Четыре мандата потеряла Нац.-религиозная партия, и теперь у нее в кнессете будет только пять депутатов. Провалилась очередная попытка ультраправых выступить в качестве самостоятельной полит. силы.

Макроэкономика

Израиль является индустриально развитой страной. Благодаря использованию новейших технологий и наукоемкого производства, страна занимает по отдельным отраслям экономики передовые позиции в мире.

В 1990-95 гг. экономика развивалась достаточно высокими темпами. Ежегодный прирост ВВП в этот период в среднем составлял 6%. Потом темпы роста ВВП снизились: с 4,4% в 1996 г. до 1,8% в 1998 г. Сокращаются объемы производства и внешней торговли, снижается уровень инвестиций в экономику, сохраняется высокий уровень инфляции (в 1998 г. — 8,4%) и безработицы (в 1998 г. — 8,7%). В 1998 г. ВВП составил 98 млрд.долл. Удельный вес промышленности в ВВП — 22%, сельского хозяйства — 3%, строительства, транспорта, связи — 15%, сферы услуг — 60%. Доля ВВП на душу населения составляет около 16,8 тыс.долл. **По уровню жизни Израиль находится на 21 месте в мире.**

В экономике существуют 3 сектора: частный, гос. и кооп. Главенствующие позиции занимают частный израильский и иностр. капитал, доля которых в производстве ВВП превышает 90%.

В стране создана развитая система соцобеспечения и здравоохранения. **Детская смертность в Израиле — одна из самых низких в мире** (6,8 на 1 тыс. новорожденных), а **средняя продолжительность жизни — одна из самых высоких** (79,4 лет для женщин и 75,5 — для мужчин).

Госбюджет. В февр. 1999 г. после длительных дебатов кнессета с месячным опозданием был принят бюджет на 1999 г. Главной причиной задержки с его утверждением стала развернувшаяся внутрикоалиционная борьба, вызванная прежде

всего достаточно жесткими сокращениями всех статей бюджета. Лидеры религиозных партий отстаивали финансирование хотя бы в прежних объемах программ религиозного обучения и содержания иешивот (религиозных школ), «Гешер» и «Израэль ба-алия» — городов развития, «Авода» — минпроса и т.д. Постоянная «статья раздора» — развитие поселений — осталась в объемах финансирования прошлого года. **Размер бюджета составил 215 млрд.шек. (53 млрд. долл.).** Из этой суммы около 44 млрд.долл. выделено на госрасходы, остальные — на обслуживание и погашение госдолгов. В бюджете запланированы: дефицит — 1,9 млрд.долл. (2% от ВВП); инфляция — 4%; **экспорт — 36 млрд.долл.**, импорт — 43,1 млрд.долл.; безработица — 9,8%. Госинвестиции в инфраструктуру составят в 1999 г. около 737 млн.долл. Общая сумма капвложений, в т.ч. в частном секторе, оценивается в 3,7 млрд.долл.

Из бюджетов министерств на первом месте стоит Минобороны — 34,3 млрд.шек. (8,5 млрд. долл.). Бюджет Минобразования составляет 4,9 млрд.долл. и, по сравнению с 1998 г., сокращен на 49 млн.долл. (из них ассигнования на высшее образование сокращены на 6 млн. долл.) В нынешнем бюджете, как и в прошлые годы, сокращены соцвыплаты. Особенностью бюджета 1999 г. является и то, что впервые за многие годы он принят без т.н. резервов на непредвиденные расходы (которые возникают каждый год).

Финансы

Внешняя задолженность на начало 1999 г. составляла **21 млрд.долл.** Основу внешнего долга составляет задолженность по долгосрочным займам правительства США. **Размер валютных запасов страны — 11 млрд.долл.** Инфляция увеличилась с 6,6% в 1996 г. до 8,4% в 1998 г. — рост индекса потребительских цен составил 7,2%, подорожали на 10-20% продукты питания, аренда недвижимости, коммунальные и другие услуги.

В июне 1997 г. правительство приняло решение о проведении кардинальных реформ, направленных на сокращение бюджетного дефицита. Либерализация валютных операций по замыслу израильского руководства должна привести к полной конвертируемости израильского шекеля. Правительством Б.Нетаньяху в 1997 г. были снижены цены на многие товары и услуги за счет ликвидации ряда крупнейших монополий. **Началась приватизация предприятий нефтепрома и железных дорог.**

Изменения в системе валютного контроля и налогообложения. В мае 1998 г. вступили в силу решения, которые можно рассматривать как последний этап перед полной отменой валютного контроля в стране. Единственные оставшиеся в этой сфере ограничения касаются деятельности нерезидентов на израильской бирже в области валютных форвардных сделок, а также валютных инвестиций за рубежом израильских доверительных (трастовых) фондов и пенсионных касс.

Произведенное ослабление контроля в сфере валютного обращения, несомненно, отразится на деловых возможностях и израильтян, и иностранцев, ведущих бизнес в Израиле. Израильтяне отныне могут **без ограничений:** конвертировать шекели в инвалюту и обратно, **вывозить за границу как шекели, так и инвалюту; открывать счета за гра-**

нищей и пользоваться кредитной карточкой также и для нетуристических целей (например, покупки недвижимости); продавать, одалживать или дарить свои деньги или имущество иностранцам как в шекелях, так и в валютном выражении; открывать валютный счет в стране и оплачивать в валюте любые сделки.

Оставшиеся ограничения, распространяемые на институциональных инвесторов (запрещение прямых и «портфельных» инвестиций за границу пенсионными фондами и страховыми компаниями, резервными фондами и ограничение на их «портфельные» инвестиции в инвалюте до 5% цены их портфелей), будут отменяться постепенно, на следующих этапах процесса либерализации, в соответствии с динамикой политики налогообложения заграничных инвестиций жителей Израиля. Ограничения на деривативные сделки в шекелях или инвалюте, заключаемые нерезидентами, будут отменены после изучения последствий отмены ограничений на совершение сделок частными лицами. Пока действует месячное ограничение на деривативные сделки в шекелях или инвалюте, заключаемые нерезидентами (такие сделки разрешены жителям Израиля, но для нерезидентов ограничены одним месяцем). Иностранцам было разрешено класть на хранение и брать займы шекели, вкладывать средства на фондовой бирже Тель-Авива, а также производить деривативные сделки в местной валюте, индексированной в иностр. Последние ограничения будут отменены после изучения результатов объявленных мер либерализации.

Одним из результатов предоставленных льгот было то, что зарубежные банки (в первую очередь в США, Германии и некоторых других европейских странах) стали выпускать облигации, «привязанные» к шекелю. Это свидетельство доверия к израильской валюте межд. фин. кругов.

Ослабление валютного контроля облегчает обращение инокапитала в Израиле и стимулирует инвестиции из-за рубежа. Многие иностранцы не торопились инвестировать свои средства в Израиль из-за трудностей обратной конвертации этих средств. Год спустя они вкладывают их, что уже заметно на местной бирже.

Несомненно, что эти меры повлияют на систему налогообложения. Минфин планировал провести реформу в этой области.

Совокупный налог (налог на зарплату, отчисления в больничную кассу и в службу нац. страхования) не будет превышать 35% от общей суммы зарплаты. Однако в первые три года будет взиматься доп. налог, носящий название «переходный сбор»: 15-18% от зарплаты и взиматься с постепенным снижением до полной его отмены на четвертый год.

Станут облагаться доходы, полученные от игры на бирже, что позволит получить дополнительно 7-10 млрд.шек. (1,8-2,6 млрд.долл.). Это делается также с целью уменьшения размера прямого налога (налог на зарплату) для средних и малоимущих слоев населения. Большинство налоговых льгот для лиц, получающих зарплату до 11 тыс.шек. в месяц (2,9 тыс.долл.), сохранится.

Предполагается также радикальное изменение системы налогообложения доходов, источники которых находятся за границей. До сих пор налоги с них собирались на «территориальной» основе.

Иными словами, налогообложению подвергался любой доход, полученный на территории Израиля, вне зависимости от прочих факторов. Из этого принципа существовали два исключения. Во-первых, если житель Израиля получал доход от бизнеса, размещенного за рубежом, но ведущегося или контролируемого из Израиля, то этот доход облагался израильским налогом (с учетом льгот, предоставляемых по договорам об избежании двойного налогообложения). Во-вторых, подоходный налог со средств, заработанных за границей, платили израильтяне, обладающие свободными профессиями (врачи, адвокаты, музыканты и т.п.) и работающие в Израиле по специальности. Однако если израильтянин получал за границей т.н. пассивный доход (например, от аренды недвижимости или от ценных бумаг), он не облагался налогом, даже если потом эти средства переводились в Израиль.

Правительство, предполагая что многие израильтяне будут активно осуществлять фин. операции за границей, рассчитывает получать налоги с этих операций, даже если они относятся к категории «пассивных» доходов. Это означает **переход от «территориального» к «персональному» принципу налогообложения, который действует во многих странах мира.** Т.е. теперь каждый житель страны должен подавать персональную декларацию о доходах, где бы они ни были получены.

Такая система существует, к примеру, в США, но там в ее основе лежит принцип гражданства, а во время как в Израиле декларацию будет, как предполагается, заполнять каждый постоянный житель независимо от того, гражданином какой страны он является. К категории постоянных жителей относятся люди, которые живут в Израиле больше 180 дней в году, либо те, у кого в Израиле находится «жизненный центр» (квартира, семья и т.п.). Если же обладатель израильского паспорта постоянно живет на территории другой страны, на него эта система распространяться не будет. Под «жителями Израиля» подразумеваются также и юр. лица, т.е. компании, зарегистрированные в Израиле. Даже если компания ведет свою деятельность за пределами страны, но управляется из Израиля, то она считается «израильским жителем» и должна подавать отчет о своих доходах во всем мире.

Сам факт подачи налоговой декларации не означает, что компания или человек обязаны будут платить налог с полной суммы своих доходов. Существует немало стран, с которыми Израиль связан договорами об избежании двойного налогообложения. Как правило, в рамках таких договоров налог взимается страной, где произведен доход. Страна же, где налогоплательщик живет, освобождает его от налога полностью либо в значительной степени. Поэтому если в Израиль будут переведены средства, заработанные в стране, подписавшей договор, налог с них во многих ситуациях не будет взиматься вообще и уж в любом случае не будет превышать 25%. Но даже если между Израилем и иностр. государством нет подобного договора, система налогообложения будет учитывать тот факт, что житель Израиля уже заплатил налог за границей и налоговое управление потребует лишь доплатить разницу. Однако в каждом случае решение будет приниматься с учетом конкретной ситуации. (Характерно, что в странах СНГ подоход-

ный налог, как правило, выше чем в Израиле.)

Ослабление валютного контроля повлияет и на тех, кто является обладателем льготных валютных счетов, т.е. иммигрантов или иностранцев. До сих пор вклады на их счета могли приходиться только из-за границы или в течение ограниченного срока после возвращения вкладчика из зарубежной поездки. Но при этом владелец счета не мог конвертировать шекели, полученные в Израиле, в валюту. Теперь напрямую вкладывать шекели на льготный валютный счет тоже нельзя, но обладатель счета может открыть параллельный валютный счет и оперировать через него.

Промэкспорт. Израильская промышленность, обеспечивая около 22% ВВП, свыше 60% экспорта и около 20% занятости трудоспособного населения, играет ведущую роль в экономике страны.

Обладая потенциалом квалифиц. специалистов и испытывая при этом нехватку сырья, промышленность ориентируется на производство наукоемкой продукции на основе мировых и собственных техразработок.

До 70-х гг. традиц. отраслями являлись переработка пищевых продуктов, производство текстиля, одежды, мебели, удобрений, пестицидов, лекарств, химикатов и пластмасс. За последние 20 лет **израильская промышленность вышла на мировой уровень в области медэлектроники, агротехники, телекоммуникаций, компьютерного оборудования.** Развита также металлообработка, машиностроение (включая **авиа- и судостроение**, в т.ч. военное), **электротехника, химия.** По отдельным отраслям Израиль занимает ведущие позиции в мире (обработка алмазов, 80% мировых поставок малых шлифованных камней, производство ряда пищевых продуктов). Из сырьевых ресурсов располагает фосфатами (добыча до 2,1-2,7 млн.т. в год), минеральными солями Мертвого моря, небольшими запасами нефти (добыча — 9-15 млн.т. в год) и природного газа.

Крупнейшее профсоюзное объединение — Всеобщая федерация трудящихся Израиля («Гистадрут»). Ведущие позиции в руководстве этой организации занимает партия «Авода» (председатель «Гистадрута» с 1998 г. — А.Перец). «Гистадрут» владеет банками, промпредприятиями, страховыми компаниями и т.п. Играет видную роль не только в экономике (около 20% всех занятых), но и в общественной и полит. жизни.

Внешняя торговля. Товарооборот с зарубежными странами, составляющий около половины ВВП, в последние годы начал постепенно сокращаться и в 1998 г. составил 50,6 млрд.долл. (1997 г. — 51,7 млрд.долл.), в т.ч. экспорт — 22,4 млрд.долл. Внешторг. дефицит, достигавший в середине 90-х гг. 14-16% от объема товарооборота в 1998 г. сократился до 11,4%. **Свыше 90% экспорта Израиля составляет промпродукция и обработанные алмазы.** Важной статьёй израильского экспорта становится продажа оружия. Около 70% импорта страны составляют средства производства и топливо.

Основными торг. партнерами, на которых приходится около 70% израильского экспорта и импорта, являются страны ЕС и США, заключившие с Израилем соглашения о свободной торговле. В 1998 г. 33,9% экспорта (в основном электроника, электро- и медоборудование) были направлены в США, 39,3% — в страны Европы, 13,3% — в страны Азии и 13,5% — в другие страны. По продаже

оружия (в 1998 г. — на 1,7 млрд.долл.) **Израиль входит в восьмерку ведущих стран-экспортеров вооружений.**

Ни-Тес

О механизме сотрудничества США и Израиля. Одной из важных составляющих их традиционно многостороннего сотрудничества является быстро развивающаяся производственная кооперация в сфере высоких технологий. По данным Ам.-Израильской ТПП, 1 из 5 опрошенных компаний США выразила интерес к инвестициям в Израиле, а 1 из 7 — уже сделала такие инвестиции. Развитию отношений между компаниями двух стран содействует наличие договора о свободной торговле между США и Израилем. Инвест. привлекательности Израиля также способствует наличие подобных соглашений с Канадой, ЕС, Турцией и странами Европейской ассоциации свободной торговли. Это позволяет устранить или снизить тарифы на товары двусторонней торговли.

Из ам. штатов на первом месте по сотрудничеству с Израилем в «хай-тек» стоит Калифорния. Для нее Израиль является 25-м по величине рынком сбыта экспортных товаров (810 млн.долл. в 1997 г.) с ежегодным приростом объемов поставок в среднем на 25%. В Калифорнии проживает 250 тыс. выходцев из Израиля. 60 израильских компаний, в т.ч. такие известные, как 4th Dimension Software, Advanced Recognition System, Amiad Filtration, CI Systems, Orckit Communications, RND, Tadiran, имеют свои отделения в Калифорнии. **Крупные калифорнийские компании Intel, Monster Cable, 3 Corm, Applied Materials, Bay Networks, Cisco, Hewlett Packard и др. имеют дочерние компании в Израиле.** Значит. объемы торговли и большое число занятых в этих компаниях были одним из факторов, вызвавших интерес госструктур обеих стран к сотрудничеству в высокотехнологичной сфере.

Министр Натан Шаранский, отмечая, что **на каждые 10 тыс. занятых** из 5,8 млн. жителей Израиля **приходится 135 высококвалифицированных специалистов**, неизменно подчеркивал «**позитивный вклад**» иммиграции ученых из **России и бывшего СССР**. В 1991 г. в Израиле действовал только один венчурный (рисковый) фонд по инвестициям в высокотехнологичные проекты. Правительство в 1992 г. создало Фонд Йозма, используя в качестве образца венчурные фонды США. Фонд стал предоставлять капитал для начальных стадий высокотехнологичных проектов частных компаний. Правительство предоставило новым компаниям, разрабатывающим проекты в сфере высоких технологий, налоговые льготы по финансированию НИОКР и созданию инфраструктуры, а также гарантии по страхованию рискованных инвестиций. Данная госпрограмма обеспечения первоначального капитала для высокотехнологичных проектов была весьма успешной. Она способствовала быстрому притоку частного, в т.ч. и иностр., капитала в подобные компании. На начало 1998 г. **общий капитал созданных 64 венчурных рискованных фондов по вложениям в сферу высоких технологий составлял 2 млрд.долл.** Израильские рискованные фонды обычно располагают капиталом в 20-150 млн.долл. Многие из этих фондов действуют при поддержке крупных ам. венчурных фондов Арах, Oxtion, Advent и Walden.

С начала 90-х гг. в Израиле появились известные ам. инвест. компании и банки, такие как Alex Brown, Lehman Brothers, Merrill Lynch, Goldman Sachs, Hambrecht and Quist. В результате их активной деятельности по обеспечению финансирования высокотехнологичных проектов **акции 100 израильских компаний стали котируются на ам. электронной фондовой бирже Nasdaq и др. биржах.** Общая рыночная стоимость акций этих компаний на начало 1998 г. превысила 30 млрд.долл.

Средства, получаемые от продажи акций, вкладываются в реализацию проектов и развитие производства в компаниях. **С начала 90-х г. в Израиле было создано 3 тыс. частных компаний, ориентированных на разработку наукоемких продуктов** высоких технологий. Многие из них впоследствии были приобретены ам. фирмами. В 1994-97 гг. только ам. инвесторы вложили 10 млрд.долл. в долевое и портфельное приобретение израильских компаний.

В целях привлечения иноинвестиций Израиль открыл в Сев. Америке с начала 90-х гг. ряд «**эконом. консульств**». Организационно подчиняясь эконом. миссии (торгпредству) Израиля со штаб-квартирой в Нью-Йорке, подобные «консульства» находятся в Лос-Анжелесе, Санта-Кларе, Чикаго, Бостоне, Атланте, а также в Канаде — Торонто и Монреале. Сотрудники этих представительств осуществляют поиск компаний-партнеров по запросам израильских фирм, распространяют информацию о регулировании торг. операций и инвест. возможностях в Израиле, оказывают юр. услуги и т.д. Наряду с подобными «консульствами» в США действуют и другие израильские структуры, занимающиеся вопросами эконом. сотрудничества.

Двусторонний Фонд по промисследованиям и развитию (BIRD Foundation). Создан в 1977 г. с целью содействия взаимовыгодному сотрудничеству между высокотехнологичными компаниями США и Израиля. Штаб-квартира Фонда находится в Тель-Авиве, его отделения действуют в Санта-Кларе, Бостоне, Атланте, Нью-Йорке, Чикаго, Филадельфии, Хьюстоне, Вашингтоне в рамках израильских эконом. консульств, посольства или двусторонних ТПП Израиля с некоторыми штатами. Фонд имеет свою страницу в Интернет: **www.birdf.com**. Финансирование деятельности Фонда осуществляется за счет использования процентов от размещенных 110 млн.долл., которые были первоначально выделены на его создание правительствами США и Израиля (по 55 млн.долл.каждое), а также все увеличивающегося дохода от успешных проектов. Фонд финансировал более чем 500 проектов с объемом инвестиций в них в 150 млн.долл.

В 1997 г. фондом было предоставлено 20 млн.долл. на осуществление 39 новых проектов. Как правило, фонд осуществляет финансирование 50% расходов по какому-либо совместному проекту ам. и израильской фирм, который предусматривает создание и коммерческое использование некоего нового высокотехнологичного процесса или изделия не оборонного назначения.

Любые две компании-партнера, по одной из каждой страны, могут вместе подать заявку в фонд на выделение средств, если у них уже есть возможности и необходимая инфраструктура для разработки, производства, реализации на рынке и даль-

нейшей поддержки инновационного продукта или технологии. Фонд часто играет и активную роль, сводя вместе потенц. партнеров. В США им делается упор на поиск растущих, средних по величине компаний в сфере разработки и реализации высокотехнологичных товаров. Темпы роста подобных фирм обычно зависят только от их способности создавать новые наукоемкие продукты. В Израиле фонд сотрудничает с обладающими передовым тех. и производственным потенциалом, готовыми объединить усилия с ам. фирмой в процессе разработки и коммерческого использования наукоемкого продукта.

После того как ам. компания и фирма из Израиля договорятся о совместном проекте, который по предварительным переговорам с фондом подходит его общим критериям, фонд предлагает этим компаниям представить краткое изложение проекта. Если общая смета проекта составляет до 200 тыс.долл., он рассматривается как мини-проект для одобрения которого формальности минимальны. Директор фонда без доп. внешней оценки предложения может выделить до 100 тыс.долл. в виде 50% долевого участия фонда в данном проекте.

Полномасштабные проекты со средней сметой 1,2 млн.долл. и продолжительностью 12-15 мес. требуют подготовки более детального предложения. При этом особое внимание уделяется проектам в недопредставленных областях, таких как **науки, связанные с жизнью человека** (медиагностика, изготвление мединструментов, биохимия и т.д.). После одобрения проекта и плана расходов компаний на него фонд предоставляет каждой компании половину суммы ее проектной сметы.

Фонд является привлекательным партнером, особенно для молодых инновационных фирм, позволяя компаниям разделить с ним проектные риски и уменьшить расходы на НИОКР. Фонд, участвуя в проектах, не приобретает ни акций компаний, ни права на ИС; Фонд не вмешивается во взаимоотношения между компаниями-участниками проекта.

Фонд участвовал в осуществлении 180 проектов калифорнийских компаний с общими инвестициями в них на 60 млн.долл. Общий объем продаж продукции, произведенной в результате выполнения этих проектов, на начало 1998 г. составил 670 млн.долл. Деятельность фонда в Калифорнии и Израиле облегчается их некоторыми схожими чертами — **сектор высоких технологий и там и там ранее был в основном ориентирован на оборону**. В Израиле, как и в Калифорнии, высока концентрация высококвалифици. специалистов. Среди успешных партнерских связей, инициированных Фондом, можно отметить следующие: ComSream Communication (США) и Orckit Communications (Израиль). Проект — создание цифрового спутникового модема; Harris Corp. (США) и СТР Systems (Израиль). Проект — создание беспроводной системы общественного вещания; Tekelec (США) и NICE Systems (Израиль). Проект — создание анализатора для проверки работы компьютерных сетей.

По оценке Фонда, 55% всех проектов, в которых он принимает участие, завершаются выпуском в продажу готового продукта. Около 50% всех новых проектов было осуществлено совместно компаниями, которые свел между собой Фонд.

О брит.-израильском сотрудничестве. В рамках соглашения о проведении совместных НИОКР договорились весной 1999 г. о выделении 15,5 млн. фунтов стерлингов для организации спец. фонда (Britech Fund, British Israel Technology).

Фонд будет осуществлять фин. поддержку исследовательских проектов, разрабатываемых совместно компаниями обеих стран. Данный фонд является первой в истории Великобритании структурой, созданной совместно с зарубежным партнером, целью функционирования которой является финпомощь совместным разработкам при прохождении ими пути от первоначальной концепции до готовой конкурентоспособной продукции.

Выбор Израиля в качестве партнера во многом определялся высоким научно-тех. потенциалом страны и признанными достижениями в области разработки ИТ, биотехнологий и создании ПО. Доля каждой из стран составила 7,7 млн. фунтов стерл. Управление фондом будет осуществляться специально созданной структурой, в исполком которой войдут директора, назначенные правительствами обеих стран. Кроме того, в состав комитета будут включены офиц. лица минторгов и представители частного сектора.

Фонд будет финансировать перспективные высокотехнологичные проекты, целью которых является создание продукции, обладающей высокой конкурентоспособностью на мировом рынке. Индивидуальные проекты будут финансироваться фондом в объеме до 50% от их оценочной стоимости, остальные затраты будут распределяться между заинтересованными компаниями.

Агропром

Общая площадь культивируемых земель составляет 450 тыс.га, в т.ч. 250 тыс.га орошаемых земель. На израильских фермах, в т.ч. в коллективных хозяйствах, производятся молочные продукты, птица, цветы, фрукты и овощи. Потребность в продовольствии удовлетворяется за счет собственного производства, при импорте пшеницы, мяса, кофе, какао и сахара. Широко используются современные ирригационные технологии, новейшее агрооборудование, усовершенствованные методы производства и переработки с/х сырья. Доля с/х продукции в ВВП и в экспорте к середине 90-х гг. сократилась до 3%.

Кибуцы и мошавы. В Израиле весной 1999 г. существовало 932 с/х поселения, в которых проживает 10% населения страны. Есть несколько видов таких поселений, основными из которых являются кибуцы и мошавы.

Кибуц — это добровольное объединение людей с целью поселения на земле и организации жизни на принципах совместного владения собственностью, личного (не наемного) труда, равенства и соучастия каждого во всех сферах производства, потребления и воспитания, а также в помощи новоприбывшим при их интеграции в жизнь кибуцного коллектива.

Во всех сферах хозяйств., обществ. и культурно-воспитат. жизни кибуц признан и утвержден органами госуправления как самостоятельная, самоуправляющаяся организация. В рамках коммунального поселения осуществляется муниципальная деятельность, учреждается местный орган власти; кибуц управляется общим собранием чле-

нов, которое избирает секретариат и несколько комиссий для руководства текущими делами.

Кибуцы организованы на принципах совместного труда, коллективной собственности и коллективного потребления. Вступающий в кибуц передает все свои денежные сбережения или капитал в форме средств производства в общий фонд. А коммуна, согласно уставу, берет на себя полную ответственность за них и их детей. Имущество кибуца принадлежит всему коллективу и не подлежит разделу так же, как и прибыли, полученные от использования этого имущества и труда кибуцников.

Доходы не распределяются среди работников ни в денежной, ни в натуральной форме. Вместо этого кибуц удовлетворяет нужды своих членов в еде, одежде, жилье, образовании, в т.ч. высшем. Не обладая личной собственностью и имуществом, кибуцник обеспечен до конца своих дней всем необходимым на приличном уровне, зачастую на более высоком, чем многие горожане.

Земля Израиля находится в госсобственности. Государство контролирует систему землепользования путем **передачи земли в аренду** за невысокую плату на коллективных или индивидуальных началах **на 49 лет** с возможностью дальнейшего продления.

В качестве собственника земли израильское государство пыталось решить присущую малым странам проблему рационального использования ограниченных земельных площадей и вместе с тем управлять процессом адаптации иммигрантов. На основе коллективной аренды госорганы поддерживают оптимальные формы агропроизводства, поощряя различные типы коопобъединений, постоянно оказывая им помощь в финансировании, снабжении, сбыте продукции. Все субсидии и с/х ассигнования осуществляются через кооперативы.

Не являются исключением кибуцы и мошавы, которые получают землю в аренду и разрешение на заселение от правительства по представлению поселенческого отдела Еврейского агентства. Первоначально для обеспечения прожиточного минимума хозяйствам выделялся участок из расчета в среднем по три гектара на семью. С начала 90-х гг. на один кооператив приходилось в среднем около 520 га, а при сравнительно низком качестве земли — 800-1000 га.

Кибуц имеет право на необременительные условия аренды (это право передается кибуцникам по наследству). Земля не может быть разделена между членами коммуны в случае ее роспуска или при возникновении фин. затруднений стать средством получения ипотечного кредита. Подобно остальным основным фондам, земля используется кибуцем до тех пор, пока он функционирует как производственное объединение. Если, по решению кибуцников, коммуна распускается, все основные фонды переходят в ведение Еврейского агентства, которое передает их вновь создаваемым коммуна.

Согласно условиям аренды, кибуцы обязаны возделывать землю сами и лишь для тех нужд, которые указаны в договоре. Иными словами, кибуц, арендуемый у государства землю под поля или плантации, не имеет права возводить здесь промпредприятия, не получив на то согласия собственника земли. В кибуцах, с сравнительно круп-

ными земельными участками и ограниченным числом работников, трудоемкие виды деятельности заменяются высокомеханизированными операциями. Наибольшее развитие здесь получили полеводство, молочное и мясное животноводство.

Планирование в кибуцах ведется на уровне отдельных хозяйств и по основным направлениям сходно с обычным внутрифирменным планированием в частном предпринимательстве. В начале каждого года секретариат и комиссии кибуца разрабатывают годовые планы — производственный, фин., инвест., которые представляются на утверждение общего собрания. Плановая работа — внутреннее дело кибуца, что не исключает, однако, предоставление фин. плана банкам, кредитующим данное коммунальное поселение. Отличие кибуцев от частных компаний состоит в том, что здесь при планировании особый акцент делается на сезонные перемещения рабочей силы с одного участка на другой. Это объясняется многоотраслевой структурой кибуцев, сезонностью работ в полеводстве и их стремлением к постоянной и полной занятости своих членов без привлечения наемной рабочей силы со стороны. Всего в Израиле 267 кибуцев с общим населением около 3% от всех жителей страны.

Мошав — с/х поселение, где быт и снабжение осуществляются на кооперативной основе. Наличие кооперации не сопровождается изменением статуса членов мошавы как владельцев ферм и принадлежащих им средств производства. Частная собственность на них (за исключением земли) полностью сохраняется.

	Кибуц	Мошав-шитуфи	Мошав-овдим
Собств. на землю	Гос.	Гос.	Гос.
Техника	Колл.	Колл.	Частная
Организация труда	Колл.	Колл.	Колл.
Сбыт продукции	Колл.	Колл.	Колл.
Оплата труда	Уравнит.	По чис.чл.семьи	По труду
Управление	Общ.собр.	Общ. собр.	Общ. собр.

В наибольшей степени охвачено производственной кооперацией выращивание фруктов и полевых культур, что вызвано необходимостью экономики на овладении отраслевыми технологиями. В остальных же отраслях — животноводстве, овощеводстве и выращивании цветов производственные операции выполняются фермами индивидуально.

При сравнении трех разновидностей с/х кооперативов — кибуцев, мошавов и существующих в зап. странах снабженческо-сбытовых кооперативов — оказывается, что мошавы имеют гораздо больше общего с третьим типом. Так же, как и его зап. аналог, **мошав — это объединение частных ферм, занимающееся в основном закупочно-сбытовой и кредитной деятельностью**. Степень обобществления средств производства и коллективизация всех сфер жизни в мошавых несравнимо ниже, чем в коммунальных поселениях.

Кибуцы и мошавы доминируют в израильском сельском хозяйстве — **на их долю приходится 80% производимой в стране аграрной продукции**, которую они делят между собой примерно в равной пропорции. Они обрабатывают 70% пахотной земли, владеют 74% основных с/х фондов страны.

Конкурируя между собой как две разные формы общественной организации производства, эти две составные части кооп. сектора взаимодополняют друг друга на основе сложившегося в стране

внутриотраслевого разделения труда. Специализация исторически определяется размерами угодий, почвенными и климатическими условиями. В кибуцах, располагающих крупными, по израильским масштабам, земельными участками, трудоемкие виды деятельности заменяются высокомеханизированными операциями — наибольшее развитие, как отмечалось, получают полеводство (злаковые и тех. культуры), молочное и мясное животноводство. На меньших земельных участках, арендуемых мошавами, преобладают выращивание трудоемких культур (цитрусовые, овощи, бахчевые, цветы), молочное животноводство, а в горных р-нах, где существует дефицит пригодных для обработки площадей, — птицеводство.

По степени интенсивности производства, уровню производительности труда кибуцы существенно превосходят мошавы, которые в свою очередь опережают по этим показателям частные некооперированные фермы.

Мошавы выполняют определенную роль в трудоустройстве новых иммигрантов, тогда как возможности кибуцев в этом плане ограничены в силу их специфического характера.

В мошавах, в отличие от кибуцев, баланс личной инициативы и совместной эконом. деятельности достигается на основе преимущественно индивидуального ведения хозяйств параллельно с кооперацией в сфере эконом. связей сельского хозяйства со смежными отраслями. Специфика мошавов состоит еще и в том, что большинство из них не создали собственных сбытовых, снабженческих и обслуживающих объединений.

Развитие мошавов идет по направлению создания кооперации западного образца — путем объединения оптимальных по размерам, специализированных ферм в многоцелевые кооперативы или их участия сразу в нескольких ассоциациях определенного профиля.

Вода

Израиль — безводная страна, более 50% ее территории занимает пустыня (в других странах региона Бл. Востока имеются схожие условия). Снабжение региона водой больше зависит от количества дождевых осадков, которые весьма ограничены, нежели от запасов подземных и наземных естественных водных бассейнов. Нехватка водохранилищ для создания запасов воды на засушливые периоды создает доп. опасность возникновения дефицита воды.

Водная политика учитывает необходимость того, что существующими скудными водными ресурсами надо делиться с соседними странами. Израиль подал воду в Иорданию, а также в ПНА. Однако используемый с 60-х гг. во все возрастающих объемах запас пресной воды быстро истощается. Водный кризис может возникнуть при следующих условиях: когда население территорий между р. Иордан и Средиземным морем достигнет 10 млн.чел. (в наст. вр. — 8 млн.); показатель потребления воды палестинцами на душу населения достигнет израильского показателя; и при наступлении засушливых периодов. Предполагаемое наступление кризиса — 2010 г.

ПНА предупредила Израиль об острой нехватке воды, которую должны ощутить палестинцы летом 1999 г. Причиной тому явилась безводная зима и засуха. ПНА более чем когда-либо зависит

от израильских водных поставок. Если израильтяне откажут ПНА в положенных в соответствии с «соглашениями Осло» объемах воды, то многие палестинцы буквально будут умирать от жажды. По заявлениям ряда должностных лиц ПНА, Израиль должен доставить палестинцам 80 млн.куб.м. воды. По их словам, Израиль дает ПНА воду только тогда, когда она у них в избытке и когда заполнены водой бассейны в еврейских поселениях. Чтобы хоть частично решить проблему дефицита воды, власти ПНА планировали начать в 1999 г. бурение большого числа колодцев. Выданы лицензии на бурение 8 колодцев на Зап. берегу, которые будут располагаться вблизи Иерусалима, в Хевроне и р-не Наблуса. Затем планируется бурение еще 15 колодцев. Работы будут финансироваться США и Германией.

Еще сложнее обстоит дело с распределением водных источников между Израилем и Иорданией. В янв. 1999 г. Иордания официально объявила о засухе (к моменту окончания сезона дождей пять иорданских водохранилищ были заполнены только на треть). Особое раздражение иорданцев вызвало заявление израильского премьер-министра Б.Нетаньяху о том, что в связи с засушливой зимой Израиль будет вынужден урезать поставки воды в Иорданию на 30-50% в 1999 г. — даже при том, что Израиль компенсирует в следующем году Иордании предполагаемое ограничение водных поставок.

Согласно мирному договору от 1994 г., Израиль должен ежегодно поставлять 50 млн.куб.м. воды. Иорданские офиц. лица обвиняют Израиль в нарушении в течение последних четырех лет водного соглашения с Амманом.

Израильский уполномоченный по воде М.Бен-Меир призвал сократить на 40% водные поставки в сельское хозяйство. По его словам, **60% воды потребляется сельским хозяйством, доля которого в нац. экономике составляет 2%**. Однако вряд ли это предложение будет принято из-за противодействия фермерского лобби в Израиле.

Израиль настаивает на том, что арабы и страны Зап. Европы должны инвестировать проекты по опреснению морской воды. Однако палестинцы и иорданцы от предложения израильтян отказались, мотивируя это тем, что опреснение является стратегической задачей и не решит кратковременного водного кризиса. Сначала надо-де распределить водные источники в регионе и покончить с доминированием над нами Израиля.

Израильтяне считают, что предложения о перераспределении имеющихся недостаточных водных ресурсов, учитывая существующую угрозу разрастания пустыни, не решат проблемы дефицита воды ни для Израиля, ни для его соседей. Это якобы приведет лишь к постоянной нехватке воды или переложит бремя опреснения на плечи Израиля. Решение проблемы, по мнению израильских экспертов, заключается в распределении расходов на опреснение морской воды между соседями Израиля на несколько лет.

Министерство нац. инфраструктуры заявляет, что для Израиля пришло время находить альтернативные водные источники, призванные восполнить сокращающиеся запасы грунтовых вод, и в этой связи предлагает начать строительство заводов по опреснению воды на Средиземноморском побережье.

Время, необходимое для проектирования и строительства объекта по опреснению, составляет не менее 5 лет. Капвложения на опреснение 1 куб.м. — 4-5 долл. В начальной фазе проекта планируется: строительство в Газе завода по опреснению питьевой воды — для внутреннего потребления на 50 млн.куб. и еще 50 млн. куб.м. воды для передачи в Иорданию; опреснение 50 млн.куб.м. воды на заводе на побережье Средиземного моря; в завершающей стадии — строительство большого завода по опреснению 800 млн.куб.м. воды в год для использования Израилем, Иорданией и Палестиной.

Выполнение данного проекта потребует скоординированных усилий и прямых капвложений от межд. сообщества, при активном участии Израиля и его арабских соседей. Это долгосрочное строительство может стать «приоритетным» в целях обеспечения регион. сотрудничества в процессе мирного урегулирования на Бл. Востоке.

Минфин Израиля пока выступает категорически против этого проекта, ссылаясь на большие затраты.

Как заявляют израильские эксперты, водные источники иссякают так быстро, что на ожидание нет времени. Уже сейчас засуха угрожает Тивериадскому озеру — самому крупному источнику пресной воды в Израиле. Уровень озера находится у критической отметки — 212 м. ниже уровня моря. Выкачивание большего, чем в предыдущие годы, количества воды может нанести озеру непоправимый ущерб (обычно выкачивается около 400 млн.куб.м. воды). Правит. эксперты рекомендовали в 1999 г. выкачать только 220 млн.куб.м.

Законы

За более чем 50 лет своего существования страна формально не выработала своей конституции. С конца 50-х гг. ее функции стали частично выполнять законодат. акты, именуемые Основными законами, которые по замыслу местных юристов и правовиков должны будут составить разделы будущей конституции. В стране действуют следующие Основные законы: «Кнессет» (1958), «Гос. земли» (1960), «Президент» (1964), «Гос. экономика» (1975), «Силы обороны» (1976), «Иерусалим» (1980), «Судопроизводство» (1984), «Гос. контролер» (1988), «Человеческое достоинство и свобода» (1992), «Свобода от оккупации» (1992), «Правительство» (1992).

В 1999 г. в межведомственном комитете по законодательству шла работа над проектами трех Основных законов в области свободы слова и прав человека.

Израильское законодательство за рамками Основных законов во многом базируется на пестрой мозаике правовых актов, доставшихся Государству Израиль в наследство от периода Османской империи и Британского мандата над Палестиной. Развитие израильской государственности вносило коррективы в становившиеся со временем архаичными турецкие и брит. законы, превращая их уже в чисто израильские. До 1996 г. исключительное право роспуска кнессета принадлежало самому кнессету, и ни президент, ни премьер не имели полномочий в этом вопросе. С 1996 г. премьер-министр, с согласия президента, получил право распускать кнессет, если сочтет, что большинство его членов находится к нему в оппозиции.

Правительство (кабинет министров) осуществляет исполнит. власть во всех сферах гос. устройства. Во главе правительства стоит премьер-министр, который по закону должен быть депутатом кнессета. Начиная с кнессета 14 созыва (с 1996 г.), глава кабинета избирается в ходе прямого голосования. Будучи «первым среди равных», премьер-министр может сместить (или назначить) своей властью любого министра или его заместителя.

Отличие от главы кабинета, министр не всегда обязательно должен быть депутатом кнессета. Однако обычно **все министры и как минимум половина членов кабинета должны иметь депутатские мандаты**. Министр-депутат имеет право голоса в кнессете. Количество министров в правительстве, включая премьер-министра, не должно превышать 18 и не быть меньше 8 человек.

Премьерские полномочия могут быть прекращены решением кнессета: если депутаты проведут решение о вотуме недоверия премьер-министру, кнессет будет не согласен с персональным составом правительства, будет вынесено решение (большинством в 80 депутатских голосов) о смещении премьер-министра, будет принято аналогичное решение (обычным парламентским большинством в 61 голос) за совершение главой кабинета морально-этического проступка.

В первых двух случаях кнессет выносит решение о самороспуске парламента, проведении парламентских выборов, а также избрании премьер-министра. В третьем и четвертом случаях назначаются выборы только премьер-министра.

Функции надзора за деятельностью госаппарата осуществляет госконтролер, кандидатура которого подбирается и утверждается кнессетом. В своей деятельности госконтролер подотчетен только парламенту и независим от правительства. Срок его полномочий — 5 лет, однако он имеет право быть переизбранным на этот пост второй раз подряд. По долгу службы госконтролер осуществляет надзор за вопросами эконом. развития, землями и фондами, органами местного самоуправления, проверяет принятые решения на предмет их соответствия израильскому законодательству, а также контролирует их точное и эффективное выполнение. С 1971 г. госконтролер также осуществляет функции общественного омбудсмана (госчиновника), рассматривающего жалобы граждан на деятельность гос. и правит. структур, находящихся под его контролем.

Важное место в юр. системе страны отводится судебной власти, которая по закону осуществляется судами различных инстанций, а также различными видами трибуналов. Система судебной власти подразделяется на три уровня: Верховный суд, окружные и мировые суды.

Верховный суд Израиля, или «Высший суд справедливости» (на иврите Багац), является высшей судебной инстанцией, решения которой являются обязательными не только для всех судебных органов, но и исполнит. и законодат. власти. В состав Высшего суда справедливости входят 12 судей, количество которых определено решением кнессета. Президент Верховного суда возглавляет всю судебную власть Израиля.

Хотя вопросы законодательства являются прерогативой кнессета, Багац может обратить внимание парламента на целесообразность внесения тех или иных изменений в законодат. систему. Вер-

ховный суд также уполномочен определять, соответствует ли тот или иной законодат. акт Основным законам государства, а также объявлять недействительным любой документ, противоречащий конституц. нормам страны.

Верховный суд также осуществляет функции апеллян. суда и в этом качестве заслушивает апелляции по уголовным и гражд. делам, судебские вердикты и другие решения, касающиеся парламентских выборов, дисциплинарных судебных вердиктов Ассоциации израильских адвокатов, адм. задержания, жалоб заключенных и т.д.

В качестве Верховного суда Багац выступает как суд первой инстанции, рассматривающий и проверяющий законность решений госвластей, правительства, органов местного самоуправления и лиц, занимающихся общественной деятельностью. Багац ведет дела, затрагивающие основы судебной системы, а также выходящие за рамки компетенции нижестоящих судов или трибуналов. Верховному суду принадлежит особое право пересмотра уголовного дела, по которому уже вынесено окончательное решение. Этим правом обладает непосредственно президент Верховного суда, его заместитель или кто-то из членов Багац, назначенный лично президентом Верховного суда.

Гражд. и уголовные дела первоначально слушаются в окружных и мировых судах.

Окружной суд осуществляет функции суда первой инстанции и апеллян. суда, рассматривающего судебные постановления мировых судов. В качестве суда первой инстанции окружной суд рассматривает также те дела, которые выходят за рамки компетенции мирового суда или другого судебного органа. До недавнего времени окружной суд также заслушивал дела о гражд. состоянии. Теперь эти дела переданы мировым судам, фактически выступающими в этом случае в качестве судов по семейным делам.

Подобные нововведения стали частью инициированного Багац через кнессет процесса всеобщей реструктуризации судебной системы, предусматривающей постепенную трансформацию окружного суда в сугубо апелляционный суд. Эта реформа также направлена на поэтапную передачу части полномочий Верховного суда (как высшей судебной инстанции страны) окружным судам, которые будут теперь функционировать также и в качестве адм. судов.

Обычно окружной суд заседает в составе одного судьи. Однако когда окружной суд выступает в роли апеллян. суда (при рассмотрении решения мирового суда) или суда первой инстанции, рассматривающим особо опасные преступления (преднамеренное убийство, изнасилование, сексуальные преступления в семье, а также преступления, представляющие угрозу госбезопасности), то в таких заседаниях участвуют трое судей.

В компетенцию окружных судов также входят вопросы, связанные с эконо. спорами, банкротством, жалобами заключенных, апелляциями по налогам и регистрации кандидатов для участия в парламентских выборах.

Рамки полномочий мировых судов расширены за счет передачи под их юрисдикцию части полномочий окружных судов. **Мировые суды рассматривают уголовные дела, срок наказания за которые не превышает 7 лет, гражд. и семейные дела. Заседа-**

ния мирового суда проводятся в присутствии одного судьи.

Имеется 5 окружных и 29 мировых судов, в которых работают около 400 судей. Помимо общих судов существует ин-т трибуналов с ограниченной компетенцией: военные, религиозные, трудовые, адм. и др. Религиозные трибуналы, например, занимаются делами гражд. состояния и действуют внутри признанных религиозных общин. **Существуют раввинатские суды для иудеев, шариатские суды для мусульман, друзские суды и религиозные суды для официально признанных в Израиле девяти христианских конфессий.**

Главными исполнителями судебной власти в стране являются судьи, которые назначаются решением президента страны по представлению Комитета по назначению судей. Этот высший кадровый и квалификационный орган состоит из девяти членов: трех судей (президента Багац и двух членов Верховного суда), двух министров, один из которых — министр юстиции (без права голоса), двух депутатов кнессета (без права голоса) и двух представителей израильской Ассоциации адвокатов. Возглавляет Комитет министр юстиции. Судьи назначаются по профессиональным, а не полит. соображениям. По достижении 70 лет судья уходит в отставку.

Независимость судебной власти гарантирована законом. Зарплата и пенсии судей определяются особыми постановлениями и решениями кнессета в зависимости от выслуги лет каждого. **В израильской судебной системе отсутствует ин-т присяжных заседателей.**

В гражд. делах государство, как и любое физ. лицо, является субъектом закона. В уголовных государстве выступает в роли обвиняющей стороны. В любом судебном разбирательстве, где одной из сторон выступает государство, оно представлено прокурором или его замами.

Назначение на пост генпрокурора производится на основании решения правительства по личной рекомендации министра юстиции. В адм. отношении генпрокурор подотчетен миносту. Кандидат на этот пост должен иметь ту же самую квалификацию, что и кандидат в члены Верховного суда.

Генпрокурор дает юр. советы и консультации правительству, министрам и госчиновникам, участвует в юр. подготовке документов правительства. Генпрокурор также может официально представлять государство в суде. Иногда кнессет, имеющий своего собственного юр. советника, прибегает к помощи генпрокурора, который в этом случае может также представлять парламент в Верховном суде при рассмотрении дел, касающихся парламентских вопросов.

Последовательно осуществляется разграничение полномочий между тремя ветвями госвласти, перераспределение компетенции судов различных инстанций в пользу передачи вышестоящими судебными органами части своих полномочий нижестоящим.

Диаспора

Иммиграция из стран СНГ. В 1989-98 гг. в Израиль из республик бывшего СССР прибыло 769 тыс. человек. Вместе с иммигрантами, въехавшими в Израиль в 70-80-е гг., общее число составило около 1 млн. чел.

Большинство иммигрантов выбирает в качестве места жительства в Израиле развитые города. ИТР составляют самую большую долю прибывших — 78 тыс.чел. Второе место занимают учителя — 36 тыс.чел., по 16 тыс.чел. — медработники и представители творческой интеллигенции. Еще одна крупная группа — 13 тыс.чел. — это ученые.

Подавляющая часть иммигрантов 90-х гг. сумели относительно благополучно обустраиваться на новом месте. Наиболее легким процесс интеграции оказался для тех выходцев из стран СНГ, которые выезжали в возрасте 20-40 лет. Они менее болезненно прошли адаптационный этап, решили наиболее сложную проблему устройства на работу. Языковой барьер и различный подход в оценке проф. навыков в Израиле и в странах «исхода» являются главными препятствиями в решении вопросов трудоустройства. Молодежь и лица среднего возраста в основном смогли подтвердить имеющуюся квалификацию и продолжают работу в Израиле по своей специальности. Часть выходцев из стран СНГ открыли свой бизнес. Только в 1998 г. на ведение собственного дела получили разрешение 900 человек. Сложна ситуация с трудоустройством среди иммигрантов более старшего поколения. **Наиболее остро проблема безработицы ощущается среди выходцев из кавказских республик.** 57% мужского и 43% женского работоспособного населения этой части русскоязычной общины живут на пособие по безработице.

Другой «проблемной» возрастной группой являются подростки. Среди детей иммигрантов высок процент «отсева» из учебных заведений. В различных городах эта цифра составляет от 8 до 23% от общего количества детей иммигрантов в отличие от 4% среди коренных израильтян. Объясняется это языковыми и адаптационными трудностями и отличиями в системах образования в странах СНГ и в Израиле. **Более высокий уровень подготовки и преподавания в странах «исхода» приводит к потере интереса к учебе и уходу из учебных заведений.** Проблема решается путем создания спецпрограмм для детей репатриантов.

В Израиле прочно утвердился термин «**русскоязычная община**». Под это определение попадает все население Израиля, которое прибыло в страну из бывшего Советского Союза и стран СНГ. Их объединяет стремление к сохранению культурных связей со страной «исхода», общность языка, традиций, наличие схожих проблем. Внутри самой общины, как и в израильском обществе в целом, существует деление на «европейских», «бухарских» евреев, выходцев с Кавказа. Последние две группы придерживаются принципа компактности расселения (большая группа грузинских евреев проживает в Ашдоде, а евреев-выходцев из среднеазиатских республик — в Рамле, Офакиме). На рус. яз. есть периодика: **4 ежедн. газеты, 11 еженедельников, 4 ежемес. издания** и около 50 местных, всего 250 тыс.экз. Действуют две радиостанции на рус. яз. **При наличии относительно недорогого кабельного телевидения возможен прием трех рос. программ.**

Выходцы из стран СНГ стремятся создать учебные заведения подобные тем, что существовали в стране «исхода». В Тель-Авиве работает школа «Мофет» с углубленным изучением физики и математики на 1400 детей и подростков. Открыты детские сады с русскоязычными воспитателями.

Работает ряд импрессарио, которые обслуживают интересы русскоязычной общины: постоянно проходят гастроли рос. популярных эстрадных, театральных и камерных исполнителей и коллективов.

Существование русскоязычной общины поддерживается и на бытовом уровне. Как правило, эта категория пользуется услугами врачей-выходцев из стран СНГ, мастерских и компаний с «русскими» слесарями, электриками, перевозчиками и т.д. Развита турбизнес, ориентированный на эту общину. Имеется сеть «русских» продуктовых магазинов и ресторанов.

Под влиянием евреев, приехавших из России и стран СНГ, в израильской экономике и обществе произошел ряд изменений. Это выразилось прежде всего в создании новых рабочих мест. Сильнейший толчок получила строит. отрасль. В кратчайшие сроки возводились новые дома, кварталы и целые города. К началу 1999г. 80% иммигрантов последней волны приобрели собственное жилье.

Проблемы неевреев. К числу основных законов относится «Закон о возвращении», согласно которому **право на репатриацию** (возвращение еврея на историческую родину — в Израиль) **и получение израильского гражданства имеют лица, у которых хотя бы один из родственников по прямой восходящей линии до третьего колена** (отец, мать, бабушка или дедушка) **был документально определен как еврей, а также члены их семей.** Таким образом, равные гражд. права, в соответствии с тем же Законом, получают все члены семьи собственно еврея-репатрианта, т.е. жена/муж, родители и дети.

Деятельность ряда соц. ин-тов поставлена в прямую зависимость от соблюдения иудейских религиозных законов. В рассмотрении вопросов семейных отношений (браки, разводы, рождение, захоронение) приоритет отдан религиозным судебным и общинным инстанциям, решения которых основываются на принципах и законах Галахи (свода законов, зафиксированных в священных книгах иудаизма), несмотря на возможность возникновения противоречий с гражд. правами и свободами. Нередки случаи откровенного давления со стороны ин-тов власти и правоохранит. органов, контролируемых различными религиозно-полит. течениями, на тех жителей страны, которые не соответствуют религиозному определению еврея.

1. Обычным явлением стала практика выдачи неевреям, приехавшим на постоянное жительство в Израиль вместе со своими родственниками-евреями из республик, входивших в состав СССР, удостоверений личности не граждан Израйля, а лишь permanent residents. Этот статус предполагает ряд ограничений — они не имеют права избирать и быть избранными в органы власти. В то же время на представителей этой категории распространяется **обязанность служить в израильской армии.** Наиболее широко распространенным условием приобретения израильского гражданства является совершение «гиюра» (религиозного обряда перехода нееврея в иудаизм).

Существует практика выдачи неевреям, проживающим в Израиле, удостоверений личности временных жителей (temporary residents), права которых в сравнении с израильскими гражданами существенно ограничены. **Временные жители не получают соц. пособий, медстрахования, не прини-**

маются на работу в госорганы и на военные предприятия. К этой группе в основном принадлежат те неевреи, которые, вступив в брак с неевреем/нееврейкой, имеющими, в свою очередь, статус permanent residents, въехали в Израиль. Впрочем, процедура гиюра применима и в этом случае.

2. Требованием, которое зачастую фигурирует при приеме в гражданство представителей вышеуказанных категорий иммигрантов, стал **обязательный отказ от рос. гражданства**. Это неременное условие выдвигается также и при устройстве новых репатриантов-граждан Израиля на работу в определенные сферы: военные предприятия, госслужба, армия.

3. К 1999 г. израильское МВД ужесточило порядок предоставления гражданства репатриантам из России, которые выехали в Израиль по турпутевкам или частным приглашениям. Теперь для того, чтобы получить «теудат зехут» (израильское удостоверение личности), рос. граждане, не оформившие в ОВИР загранпаспорта для выезда на постоянное жительство и не прошедшие все необходимые проверки в Сохнута, должны в течение нескольких месяцев, а то и лет, ожидать от израильских властей результатов детального изучения их личного дела на предмет «нац. пригодности и благонадежности» будущего гражданина Израиля. Большинство таких рос. граждан в качестве основного документа, позволяющего находиться на территории Израиля, имеют в своих паспортах лишь продленную визу с правом работы.

4. Предоставление израильского гражданства не является окончательным актом, закрепляющим положение вновь прибывших иммигрантов. Показательны случаи принуждения выехать из Израиля и даже депортации выходцев из стран СНГ для подтверждения их еврейского происхождения и соответственно права на репатриацию в связи с тем, что у израильских компетентных органов неожиданно возникают подозрения в подлинности предъявленных ранее документов, по которым эти лица въехали в Израиль.

5. Существуют общественные движения, которые требуют и порой добиваются обеспечения равных гражд. прав для каждого жителя Израиля, вне зависимости от национальной, расовой и религиозной принадлежности. К их числу относятся **партия «русских» репатриантов «Израэль ба-алия» возглавляемая Натаном Щаранским**, и некоторые видные представители русскоязычной общины Израиля как, например, Юлий Эдельштейн. Благодаря своей деятельности в защиту прав выходцев из республик бывшего СССР они пользуются широкой поддержкой среди значит. части населения и занимают все более заметное место в полит. элите Израиля.

6. Ряд проблем нееврейских жителей связан с регулированием семейных отношений, находящихся в ведении религиозных ин-тов. Израильские религиозные учреждения отказываются регистрировать смешанные браки и не признают правомочность заключения и расторжения браков между гражданами Израиля в других странах. В этом же ряду стоит проблема захоронения жителей Израиля нееврейской национальности. Лишь в последние годы в Израиле было открыто несколько кладбищ для захоронения лиц, не принадлежавших к какой-нибудь определенной религиозно-нац. группе или конфессии, которая име-

ла бы свои спец. места. Однако этого явно недостаточно для все более увеличивающегося процента смешанного населения Израиля.

Неевреи-выходцы из бывшего СССР, постоянно проживающие в Израиле, находились до лета 1999 г. в противоречивом положении. С одной стороны, Еврейское агентство «Сохнут», премьер-министр Израиля Б.Нетаньяху и мининдел А.Шарон заявляли **о заинтересованности в еще одном миллионе репатриантов из стран СНГ**. С другой стороны, действия МВД Израиля, возглавлявшегося ультрарелигиозным представителем партии ШАС Э.Свисой были фактически направлены на **недопущение въезда неевреев на ПМЖ в Израиль**.

Порядок прохождения гиюра (переход в иудаизм). По данным минрелигии, **треть от общего количества репатриантов идентифицируют себя евреями, хотя на самом деле евреями не являются**. К этой категории относятся дети, рожденные от смешанных браков, а также лица, чье еврейское происхождение невозможно было доказать в Верховном раввинате, хотя в МВД были представлены документы о признании этого человека иудеем реформаторского или консервативного толка. В дек. 1995 г. Верховный суд постановил, что МВД не имеет права признавать евреями лиц, которые перешли в еврейство по канонам консервативного или реформаторского иудаизма. Тем самым Верховному ортодоксальному раввинату были переданы эксклюзивные полномочия в деле обращения в иудаизм.

Процесс перехода в иудаизм начинается тогда, когда человек принял для себя решение стать иудеем. Первым этапом гиюра, т.е. обращения, становится поиск духовного учителя — раввина, который посвящает ученика в мир еврейских священных книг, традиций и религиозной практики. Основной курс обучения включает в себя глубокое изучение Пятикнижия Моисея, Талмуда, истории еврейского народа, еврейских праздников и жизненного уклада, Катастрофы еврейского народа в годы Второй мировой войны. **Изучение языка иврит обязательно**. Период обучения — от шести месяцев до двух лет, причем обучение платное. В ходе учебы ученик обязан соблюдать требования кашрута (основные требования к пище). Религиозный суд официально надзирает за процессом перехода в иудаизм. Обязательным требованием для новообращенного мужчины является обрезание (Брит мила). Реформисты и консерваторы не считают обрезание неотъемлемой частью процесса перехода в иудаизм. Обращенный в иудаизм заявляет о своей готовности соблюдать еврейские законы. **Консервативные и реформистские раввины обращают в иудаизм без обязательства полностью соблюдать еврейские законы**.

После вердикта религиозного суда и дачи клятвы новообращенный получает соответствующий сертификат, с которым направляется в МВД для получения удостоверения личности, где в графе о национальности записано — еврей.

Номер удостоверения личности. Основная система личной документации граждан регламентируется Законом «О регистрации населения» от 1965 г. и распространяется на следующие категории граждан с 16 лет: граждан Израиля; евреев-иммигрантов, прибывающих на постоянное жительство; лиц, получивших разрешение на постоянное пребывание (проживание).

В удостоверение личности обязательно вносятся сведения о его владельце: имя, фамилия (а также все ранее имевшиеся имена); имена родителей, место и дата рождения; имена детей до 18 лет, дата их рождения, пол; адрес; национальность; вероисповедание; номер удостов. личн.; номер удостов. личн. супруга; номера удостов. личн. детей до 18 лет; личный армейский номер.

Согласно Закону «О ношении и предъявлении удостоверения личности» от 1982 г., **все граждане обязаны постоянно иметь при себе удостоверение личности** и предъявить его по первому требованию полицейских и армейских чинов, а также представителей муниципальных органов.

Израильское удостоверение личности является документом исключительно внутреннего пользования. Вывозить его за границу запрещается. **Самым главным атрибутом удостоверения личности является его номер**, который присваивается каждому владельцу один раз на всю жизнь, начиная с рождения ребенка.

Учитывая неизменяемость номера удостоверения личности, вся учетная документация в течение всей жизни данного гражданина ведется под этим номером, который проставляется во всех документах, в загранпаспорте; на каждой странице чековой книжки; в ведомости на зарплату; в свидетельствах о рождении, заключении брака, смерти; при оформлении любых контрактов и договоров.

В отношении иммигрантов порядок получения удостоверения личности несколько отличен. Прямо в аэропорту (или морпорту) иммигрант получает «удостоверение репатрианта» (на иврите — «теудат-оле»). В нем регистрируется денежная помощь мин. абсорбции (1200 долл. в местной валюте в аэропорту или морпорту), привезенные с собой или купленные в Израиле товары, освобожденные от тамож. налога, изменения в семейном положении и т.п.

Одновременно с получением «удостоверения репатрианта» в пункте прибытия в Израиль репатриант заполняет «бланк регистрации населения». В течение не более 30 суток после приезда в Израиль репатриант должен обратиться в отдел регистрации населения МВД по месту жительства, предъявить упомянутый «бланк регистрации», паспорт, с которым он приехал в Израиль и «теудат-оле». На основании этих документов он получает удостоверение личности.

О реоформлении недвижимости СССР в Израиле на РФ. Объекты рос. недвижимой собственности на территории Израиля в основном были приобретены во второй половине XIX в. на средства императорского правительства, Русской Православной Церкви и Императорского рос. православного палестинского общества (ИППО), в т.ч. за счет пожертвований населения (т.н. «кружечный сбор»). **Общая площадь «русских земель» в исторической Палестине** (включая Израиль, палестинские территории, Иорданию, Сирию и Ливан) **к 1917 г. составляла ориентировочно 2 млн.кв.м.**

В соответствии с действовавшими в то время на территории Палестины оттоманскими законами объекты собственности, которые приобретались для религиозных и общественных организаций, не могли быть зарегистрированы на имя этих учреждений, а оформлялись как собственность частных лиц. Так, большинство земельных участков

ИППО было зарегистрировано на имя его председателя — великого князя Сергея Александровича.

В 1914–48 гг. объекты русской собственности находились под контролем оттоманских (турецких) властей, брит. администрации подмандатной Палестины, белоэмигрантских кругов. После образования Израиля (1948 г.) часть русских земельных участков, расположенных на его территории, была перерегистрирована на правительство СССР.

В 1960 г. израильская сторона заявила о готовности приобрести у правительства СССР земельную собственность, в т.ч. и ту, которая не была зарегистрирована на имя советского правительства, признавая фактически его право собственности на эту недвижимость. 7 окт. 1964 г. было подписано соглашение о продаже советским правительством Израилю имущества, принадлежащего СССР: за 4,5 млн.долл.: 22 объекта площадью 167 тыс.кв.м.

Летом 1987 г. Консульская группа МИД СССР вручила израильской стороне перечень оставшихся трех объектов недвижимости, принадлежавших правительству СССР и не проданных в 1964 г.

Участок по ул.Кинг Джордж V в Иерусалиме, пл. 3 тыс.кв.м. Приобретен в 1885 г., в 1897 г. зарегистрирован на рос. правительство, в 1949 г. перерегистрирован на имя правительства СССР. С 1989 г. по н/в сдается в аренду под автостоянку израильской парковочной компании «Ямит» с ежемесячной арендной платой 15 тыс.долл. 28 сент. 1994 г. в соответствии с распоряжением правительства РФ от 22 сент. 1994 г. был подписан договор с израильской компанией «Двар Пашут» о передаче ей участка по ул.Кинг Джордж V в долгосрочную аренду и строительстве на нем за счет инвестиций израильской компании адм. здания, лишь 15% площади которого останется в распоряжении рос. стороны. По мнению независимых израильских адвокатов, условия договора ущемляют имущественные интересы и права России.

Здание Русской духовной миссии (РДМ) в Иерусалиме и собор Св. Троицы на «Русском подворье». Общая площадь участков 5,7 тыс.кв.м. Приобретены в 1859 г. Зарегистрированы в 1949 г. как собственность правительства СССР в качестве составной части «русских построек», большая часть которых была продана израильскому правительству в 1964 г. Собор Св. Троицы (построен в 1872 г.) используется РДМ в Иерусалиме в качестве главного культового сооружения, в котором совершаются наиболее торжественные богослужения.

Здание РДМ (построено в 1863 г.) частично используется миссией в качестве резиденции. Большую же его часть на правах защищенного арендатора длительный период занимал Верховный суд Израиля, а в наст. вр. Мировой суд Израиля. До разрыва дипотношений в 1967 г. арендная плата вносилась на счет посольства СССР. Затем арендная плата (около 200 тыс.долл. в год) стала поступать на счет РДМ. 15 окт. 1996 г. израильское правительство перерегистровало три объекта недвижимости в Иерусалиме на правительство России. В основу этой процедуры был положен принцип, предусматривающий в случае документального подтверждения принадлежности того или иного объекта бывшему СССР его беспрепятственное реоформление на Россию. В соответст-

вии с распоряжением правительства РФ от 30 апр. 1993 г. здания Троицкого собора и РДМ при содействии МИД России предстоит оформить как собственность Русской православной церкви.

Второй этап переговоров по имущественной проблематике должен быть посвящен двум другим объектам русской собственности в Иерусалиме — участку у Дамасских ворот и Сергиевскому подворью. В данном случае речь не идет об осуществлении перерегистрации собственности СССР на Россию (эта работа на территории Израиля выполнена), а о признании наших законных прав на эту недвижимость как непосредственных преемников (наследников) дореволюционной России.

Участок напротив Дамасских ворот Старого города в Иерусалиме, 12 тыс.кв.м. (из них около 4 тыс.кв.м. занято дорогами и подъездными путями). Участок приобретен в 1885 г., в 1897 г. зарегистрирован на царское правительство. В 1917-48 гг. находился под контролем русской эмиграции в Палестине. В результате арабо-израильской войны 1948 г. оказался в нейтральной зоне разъединения израильских и иорданских войск. Находившиеся на нем постройки были разрушены. В ответ на обращение советской стороны перерегистрировать участок на имя советского правительства МИД Израиля ответил в июне 1949 г., что «не может провести изменения соответствующих записей в виду того, что имущество расположено в той части Иерусалима, на которую власть Государства Израиль не распространяется».

После Шестидневной войны 1967 г. участок оказался на контролируемой израильтянами территории Вост. Иерусалима. В 1970 г. был экспроприрован израильским правительством для общественных целей, а затем продан частной израильской компании «Ханута». В 1971 г. компания обанкротилась, и сделка была аннулирована. В наст. вр. в р-не нашего участка построена транспортная развязка.

По мнению адвокатов, наиболее реальным мог бы быть вариант получения компенсации за использование части участка под общественные нужды. Однако для успеха этой работы нужно иметь серьезную документальную базу, подтверждающую наши права на этот объект недвижимости. Предпринимавшиеся попытки отыскать необходимые документы в архивах, в т.ч. бывшей Османской империи в Турции, успехом не увенчались.

В ноте от 1 сент. 1988 г. советская сторона заявила протест против актов экспроприации указанной собственности, выразив надежду, что израильские власти предпримут необходимые меры по отмене всех незаконных актов в отношении указанной собственности, дабы не нанести ущерб интересам правительства СССР, являющегося единственным законным владельцем данной собственности. Ответа на эту ноту получено не было.

Сергиевское подворье в Иерусалиме. Участок в 3 тыс.кв.м. с 1886 г. зарегистрирован на имя великого князя Сергея Александровича. В 1892 г. на участке было построено здание, представляющее большую архитектурную и историческую ценность. В 1949-52 гг. советской стороной ставился вопрос о перерегистрации данного объекта на правительство СССР. В 1952 г. по решению израильского суда здание было передано ген. опекуну Израиля, в ведении которого оно находится по

наст. вр. Большую часть подворья (за исключением нескольких комнат, где до разрыва дипотношений в 1967 г. размещалась квартира представителя Рос. палестинского общества АН СССР) в наст. вр. занимает отдел охраны природы минсельхоза Израиля, выплачивающее арендную плату генеральному опекуну.

С 1987 г. наше требование признать право правительства СССР, а затем и РФ на Сергиевское подворье неоднократно ставилось перед израильской стороной.

Список объектов собственности Русской православной церкви в Израиле: г.Иерусалим, участок на ул. Пророков, 64, пл. 2,4 тыс.кв.м.; г.Иерусалим — участок на улице Пророков, 50, пл. 1 тыс.кв.м.; г.Иерусалим — Горный женский монастырь, точная площадь устанавливается; г.Тель-Авив, Яффа, «Русский сад», монастырь Св. Петра, пл. 32 тыс.кв.м.; г.Хайфа, участок в промзоне, пл. 1,6 тыс.кв.м.; г.Хайфа, участок на горе Кармель, пл. 6 тыс.кв.м.; г.Назарет, «Дом дружбы», пл. участка 5,6 тыс.кв.м.; г.Назарет, пл. участка 595 кв.м; дер.Кфар-Кана — участок в «Кане Галилейской», пл. 4,9 тыс.кв.м.; дер.Лубие, пл. участка 3,7 тыс.кв.м.; г.Тверия, «Магдальский сад», пл. 43 тыс.кв.м.; г.Тверия, «Дом со сводами», пл. участка 864 кв.м.

Виза

Виза для работы. В таких отраслях, как жилищное строительство, сельское хозяйство ощущается недостаток рабочих рук. Если раньше этот недостаток покрывался за счет палестинцев, живущих на оккупированных территориях, то с течением времени их привлечение становится невыгодным в силу ряда обстоятельств. Гораздо более привлекательно использование иностр. рабочей силы. **Израиль является страной, в которую в надежде заработать стремятся граждане СНГ** (в основном — России, Украины и Беларуси), Румынии, стран ЮВА (Вьетнам, Лаос). Как правило, попытки найти работу, особенно гражданами из стран СНГ, предпринимаются нелегально. Люди стремятся «задержаться» в гостях, «уклониться» от изучения исторических достопримечательностей с целью поправить свое фин. положение. Такие попытки, в большинстве своем, заканчиваются вмешательством полиции, арестом и депортацией данной категории граждан. В связи с этим в стране усилены меры по борьбе с попытками нелегального устройства на работу.

Порядок въезда для работы регламентируется «Законом о въезде в Израиль» от 1952 г. и «Положением о въезде в Израиль» 1974 г. Привлечение иностр. рабочей силы возможно **в том случае, если не представляется возможным обеспечить какую-либо отрасль за счет местных труд. ресурсов.** Работодатель должен обратиться в службу занятости населения с заявкой о привлечении иностр. рабочей силы и обоснованием причин такого рода обращения. Данная служба направляет свою рекомендацию относительно возможности привлечения иностр. рабочей силы в Управление населения МВД. Работодателю высылается уведомление о возможности выдачи визы и вида на жительство в Израиле с правом работы на определенный период конкретным лицам.

Работодатель после этого подает в МВД ряд документов: объяснительное письмо компании-ра-

ботодателя с указанием причин привлечения для работ иностранцев, письмо-обязательство работодателя, бланк-заявка для разрешения въезда на каждого потенц. работника, медстраховка отдельно на каждого работника, оплата пошлины в 80 шек. Письмо-обязательство работодателя предусматривает, кроме личной ответственности за работника, предоставление банковской гарантии на срок пребывания работника в стране, сумма которой оговаривается в конкретных случаях.

Иностранец, въезжающий в Израиль для работы, получает обыкновенную турвизу Б-1. Изменение статуса его пребывания проходит уже после прибытия в Израиль. Ответственность работодателя предусматривает организацию встречи иностр. рабочего в пункте прибытия. В случае отсутствия ответственного лица работодателя, даже при наличии всех необходимых и должным образом оформленных документов, сотрудники МВД имеют право задержать иностранца и депортировать его из страны.

Возможны случаи, когда работодатель получает разрешение МВД на въезд иностранца в качестве рабочей силы и направляет данное разрешение непосредственно потенциальному работнику для оформления визы в консульском учреждении. Если при обращении данного лица в консульство у консульских сотрудников возникают какие-либо сомнения в отношении него, то они могут выдать визу Б-3 на срок не более месяца. Данная категория виз выдается в том случае, если цель въезда не может быть четко определена в соответствии с представленными документами. По прибытии в Израиль владелец данной визы обязан обратиться в месячный срок в бюро регистрации и иммиграции для определения своего статуса.

Представители инокомпаний, прибывающие для работы, въезжают в страну, как правило, по визе категории Б-2. По прибытии в Израиль они должны обратиться в соответствующее министерство с офиц. письмом своей компании для получения аккредитации. «Рабочая» виза категории Б-1 может быть получена данным представителем в МВД после аккредитации при предъявлении заявки из аккредитующей организации. Если представитель инокомпании имеет служебный паспорт (как, например, представитель «Аэрофлота»), то виза может быть оформлена в МИД Израиля при представлении ноты посольства. Но и в этом случае выдается виза категории Б-1 сроком на один год, которая продлевается по мере необходимости.

Существует еще одна категория визы, которая дает право работы: категории Б-4. Она оформляется волонтерам-«добровольцам», которые работают без зарплаты. Получение данной визы также предусматривает ответственность работодателя за пребывание иностранца на территории Израиля и за его своевременный выезд из страны. Основная категория лиц, которые получают данные визы — это потенциальные иммигранты, юноши и девушки старшего школьного возраста, студенты, которые приезжают для знакомства со страной и одновременной работой в сельских кооперативах или, что гораздо чаще, в кибуцах.

Связи с СНГ

Прорыв в израильско-украинском сотрудничестве связывают с визитом президента Украины Кучмы в Израиль в 1996 г., в ходе которого бы-

ли достигнуты важные договоренности, в частности, о взаимном предоставлении режима наибольшего благоприятствования в торговле, о создании механизма госстрахования, правит. гарантиях инвестиций и т.д.

Украина по всем важнейшим эконом. параметрам является главным после России партнером Израиля на северо-востоке. В 1991-97 гг. товарооборот между ними увеличился в 10 раз и в 1997 г. составил 100 млн.долл. Министру промышленности и торговли Израиля Н.Щаранскому в ходе его неоднократных визитов на Украину удалось добиться от украинских властей обязательства о прекращении поставок Ирану оборудования и запчастей, необходимых для строительства ядерных реакторов. В 1996 г. прошли переговоры по тройственной сделке — Израиль и Украина предложили Эфиопии контракт по модернизации советских «МиГ-21», состоящих на вооружении многих африканских стран. Сотрудничество двух стран в области авионики продвинулось значительно — КБ «Антонов» и концерн «Израильский авиапром» разработали самолет раннего предупреждения и морского патрулирования, который можно запускать в производство (формального соглашения между двумя странами еще нет).

Ускоренными темпами идет развитие израильско-украинских отношений в гражд. области. В укреплении двустороннего сотрудничества активное участие принимают ТПП Израиль-СНГ, Институт экспорта, другие нац. эконом. ин-ты, а также Ассоциация новых предпринимателей, объединяющая бизнесменов и компании, созданные в основном выходцами из бывшего СССР.

Израильско-белорусские отношения развиваются не столь эффективно, как израильско-украинские. В первую очередь это вызвано пророссийской позицией Белоруссии на межд. арене, которая продолжает, согласно публикациям в израильских СМИ, оказывать совместную с Россией помощь Ирану в области разработки ядерных технологий, что вызывает озабоченность Израиля.

В фев. 1996 г. в Израиль прибыл первый посол Белорусии. Подписаны соглашения о воздушном сообщении и предотвращении двойного налогообложения, парафированы и готовы к подписанию соглашения о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций, о сотрудничестве в борьбе с преступностью. Проведена работа с тамож. комитетом Израиля для подготовки межведомственного соглашения. Готовится к подписанию соглашение по сотрудничеству в медобласти.

Израиль выразил желание покупать у Белоруссии лес, торф, лен, другое сырье. Развиваются отношения в области медицины. Крупные израильские фирмы заинтересованы в инвестировании в Беларуси проектов по строительству гостиниц, торг. центров, жилых домов. Есть перспективы работ в области туризма.

Депутат кнессета Ш.Перес в беседе с А.Лукашенко высказал готовность оказать содействие в организации встречи между бизнесменами Израиля и представителями деловых кругов как гос., так и негоссектора Белоруссии. По его мнению, количество действующих белорусско-израильских СП (33 с суммарным уставным фондом 3,3 млн.долл.) недопустимо низко.

В 1997 г. В Израиле находилась делегация белорусских бизнесменов во главе с министром пред-

принимательства и инвестиций А.Сазоновым, они принимали участие в конференции по вопросам приватизации и делового сотрудничества, а также провели переговоры с представителями Ин-та экспорта и Федерации торг. палат Израиля.

В июне 1997 г. с офиц. визитом Израиль посетил президент республики Молдова П. Лучинский, в ходе которого было подписано восемь двусторонних соглашений — в области финансов, торговли и туризма. Молдова заинтересована в получении как израильских, так и других зарубежных производств, технологий и капиталов, рассматривая это как одно из приоритетных направлений нац. политики. В апр. 1998 г. правительство Израиля утвердило договор о торг.-эконом. сотрудничестве с Молдовой, в соответствии с которым страны предоставляют друг другу РНБ в торговле. Основу молдавского экспорта в Израиль составляют изделия металлообработки и вино. Израиль экспортирует в Молдову мед. и сельскохозяйственное оборудование.

Посол Израиля в Казахстане «по совместительству» выполняет аналогичные обязанности в Киргизии. Израильский посол в Узбекистане курирует дела своего министерства и в Таджикистане. Посол Израиля в Грузии несет ответственность за ведение дел в Армении. Лишь в посольстве Израиля в Азербайджане не занимаются «совмещением обязанностей». Во время своего визита в Баку премьер-министр Израиля Б. Нетаньяху (с лета 1999 г. — бывший) провел ряд важных бесед с президентом Азербайджана Г. Алиевым. По сообщению израильских СМИ, открытие посольства Азербайджана в Израиле — это лишь вопрос времени.

Посольство Грузии в Израиле открыто в 1998 г. Двусторонние отношения развиваются в рамках созданного в янв. 1998 г. общества дружбы двух этих стран, цель которого расширение культурных, научных и эконом. связей. В янв. 1998 г. с офиц. однодневным визитом Израиль посетил президент Грузии Э.Шеварднадзе, который провел встречи с президентом страны, премьер-министром, министром и мэром Иерусалима. 9 членов комиссии кнессета по алии и абсорбции посетили в июне 1997 г. Грузию.

Посольство Узбекистана в Израиле открыто в 1998 г. Несколько израильских научных центров работают по внедрению в Узбекистане хорошо зарекомендовавших себя в других странах мира израильских сортов овощей и фруктов, проводятся эксперименты в области хлопководства. Идет освоение и выпуск компьютеров совместного производства. В Израиле обучаются узбекские специалисты в области медицины, использования солнечной энергии, туризма. Банк «Дисконт» подписал соглашение о предоставлении кредита Внешторгбанку Узбекистана. «Дисконт» стал первым израильским банком, подписавшим подобное соглашение с одной из стран СНГ. Речь идет о кредите на 8 млн.долл., на пять лет, для совместного проекта по созданию в Узбекистане птицеферм.

С янв. 1997 г. в Израиле функционирует посольство Казахстана. В 1998 г. товарооборот между Израилем и Казахстаном составил 10 млн.долл. Действовала эконом. комиссия, которую возглавлял министр торговли Н.Щаранский. Президент Туркменистана С.Ниязов в Израиле был в 1995 г. и во время визита подписал ряд документов о со-

трудничестве в области туризма, культуры и инвестиций.

О деятельности компании «Мерхав» в Туркменистане. ТНК «Мерхав», зарегистрированная в Израиле, работает в Туркменистане с 1994 г. Ей дано исключит. право представлять правительство Туркменистана (заказчика) в инвест. управлении пятью проектами с участием инокапитала в нефтегазовом комплексе. Общая стоимость строящихся под контролем этой компании объектов превышает 1 млрд.долл.

Установилась практика регулярных встреч С.Ниязова с главой компании Й.Майманом, который часто выступает в роли экономсоветника президента Туркменистана по крупным фин. и газовым проектам. Президент «Мерхав» был включен в состав госделегации Туркменистана, которая 7-13 сент. 1998 г. посетила США, где вела переговоры по выполнению договоренностей, достигнутых в ходе визита С.Ниязова в США (апр. 1998 г.). Участие израильской компании в переговорах с американцами обусловлено желанием туркмен использовать возможности «Мерхав» по привлечению фин. средств для строительства транскаспийского газопровода и реформирования агропрома. В частности, речь идет о внедрении капельного орошения в хлопководстве.

Представитель компании в Ашхабаде М.Миркин считает, что туркменский климат и земля благоприятны для ведения сельского хозяйства. «Мерхав» доказал это, построив тепличные комплексы (39 теплиц), животноводческие фермы (7) и выростив на экспериментальном поле большой урожай хлопка. Руководство компании проявляет заинтересованность в поставках туркменского хлопка на европейский рынок.

Израильская компания управляет процессом реконструкции Туркменбашинского НПЗ. После пуска завода на полную мощность он станет крупнейшим в регионе. Там монтируются установки реформинга и каталитического крекинга, ведется строительство завода по производству смазочных масел. В соглашениях по финансированию реконструкции НПЗ некоторые компании согласились получить погашение кредита поставками мазута и дизтоплива этого завода.

В управлении «Мерхав» находится строительство завода по производству полипропилена, газокomppressorной станции в Советобаде. Компаниями выступают «Иточу» (Япония), «Маннесман» (ФРГ), «Дойче банк» (ФРГ), «Эксимбанк» (США) и др. Срок реализации всех проектов определен в 2,5 года с начала строительства. Выплата кредитов наступает после ввода в эксплуатацию объектов и осуществляется в течение 13 лет, из которых в первые три года предусматривается льготное погашение.

2000-летие

Подготовке к празднованию 2000-летия Рождества Христова израильское руководство уделяет повышенное внимание. Минтуризма провело ряд семинаров для представителей турбизнеса стран, намеревающихся посылать группы паломников в 1999-2001 гг. В фев. 1999 г. в Израиле состоялась представительная **конференция, организованная совместными усилиями израильтян и палестинцев, посвященная 2000-летию Рождества.** В ней приняли участие 500 религиозных деятелей из 30

стран мира, в т.ч. Европы, Азии и Америки (в основном католики). Итогом мероприятия явилось принятие обращения ко всем странам мира о беспрепятственном, свободном туризме в страны-хранительницы основных мировых религиозных святынь.

На конференции было объявлено о решении Иоанна Павла II посетить в 2000 г. Израиль. Приглашения посетить Израиль в 2000 г. имели также лидеры основных мировых держав, в т.ч. Президент России Б.Н.Ельцин.

По расчетам специалистов министерств туризма и финансов, число паломников и туристов достигнет **4 млн. чел. в год**. К услугам паломников подготовлено 55 тыс. комнат. Основной упор в подготовке и проведении празднования 2000-летия Рождества делается на богатых и выше среднего достатка туристов и паломников из США, Европы и Лат. Америки. Это связывается с ценами на гостиницы и обслуживанием. Минтуризма вело переговоры с правительством Москвы, а также крупными российскими турфирмами с целью координации усилий по участию россиян в праздновании 2000-летия Рождества на Святой земле.

Между министерствами туризма Израиля и ПНА подписано соглашение о совместных действиях по увеличению туризма на территории Израиля и ПНА. Согласно этой договоренности израильтяне берутся бесплатно подготовить 50 палестинских гидов и столько же турагентов, а также 65 человек обслуживающего персонала. Кроме того, предстоит обучить на базе Хайфского ун-та турбизнесу 30 палестинцев с Зап. берега.

Министры туризма Израиля и ПНА ведут активные контакты со своими коллегами из Египта и Иордании. Целью этих переговоров является создание возможностей на период 1999-2001 гг. для осуществления кратковременных посещений святынь и исторических мест на территории Иордании и Египта лицам, прибывшим в одну из этих стран и не покупавшим авиабилет в другие.

Одной из самых серьезных проблем остается выдача виз желающим посетить Израиль в 1999-2001 гг. Минтуризма проводит активные переговоры с представителями МВД и МИД, однако какой-нибудь приемлемой схемы или механизма облегчения процедуры выдачи виз пока не выработано.

Связи с Россией

Оторг.-эконом. отношениях. Они регулируются подписанным 27 апр. 1994 г. межправсоглашением; предусматривается взаимное предоставление сторонами РНБ и создание рос.-израильской МПК по торг.-эконом. сотрудничеству.

В 1994-98 гг. подписаны межправсоглашения о сотрудничестве в сферах агропрома, науки и техники, здравоохранения, об избежании двойного налогообложения (не ратифицировано рос. стороной), о сотрудничестве в области стандартизации, метрологии и сертификации и др.

Торг.-эконом. связи с Израилем возобновились в 1990 г. В 1990-91 гг. взаимный товарооборот не превышал 8-12 млн.долл. ежегодно. В последние годы (по данным ГТК России) он характеризуется (в млн.долл.):

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
Т/оборот	578,9	867	737,8	613,5	632,8
экспорт	424,2	624,4	545,8	427,2	487,2
импорт	154,7	242,6	192,0	186,3	145,6

В Израиль из России экспортируются необработанные алмазы (до 85% экспорта), нефть, металлопрокат, пиломатериалы, машины, оборудование, транспортные средства. Импорт из Израиля включает продовольствие, машины, оборудование, аппаратуру для телефонной, телеграфной и радиосвязи, медикаменты.

Многие израильские фирмы установили контакты с рос. организациями, учреждено большое число СП в традиционно стабильных областях и регионах России (Москва, С.-Петербург, Московская, Ленинградская, Самарская, Саратовская обл. и др.).

В рамках Меморандума о взаимопонимании между космическими агентствами РФ и Израиля от 31.08.94 г. осуществляется сотрудничество в космической области. **В июле 1998 г. рос. ракетоносителем «Ресурс-01» осуществлен запуск израильского спутника «Техсат-2».** Из-за фин. затруднений перенесен на 2001 г. запуск рос. космического аппарата «Спектр-Рентген-Гамма» с израильским ультрафиолетовым телескопом «Таувекко».

Выполнен ряд совместных проектов в агротех. секторе. **Рос. агрофирма «Белая Дача» с помощью израильской компании «Нетафим Магаль Индастриз» осуществила проект по реконструкции своего тепличного хозяйства.** Реализован рос.-израильский проект на Егорьевской птицефабрике (с израильской стороны фирма «Ваилд Гунис») по выращиванию и переработке кур, гусей, индюков. На Черкизовском мясокомбинате по израильской технологии (фирма «Тельма-Агромилк Текнолоджи») запущена линия по изготовлению сыров. В Ниж. Новгороде организована работа 6 израильских минифабрик по производству продуктов питания, соков и их концентратов. Осуществляется строительство минизавода по производству кормов для скота и молочной фермы в Московской обл. (компания «Раф-рефет»), строительство птицеферм и минизаводов по переработке куриного и индюшачьего мяса (Московская, Ленинградская, Самарская обл.).

Продолжают активно работать на рос. рынке медпрепаратов и медоборудования израильские компании ТЭВА (производство, поставки лекарств в Россию, проект создания производственной линии по расфасовке лекарств в Москве, Московской, Ленинградской и Саратовской обл.), «Тутнауэр» (поставка медоборудования в Москву, С.-Петербург, Нижний Новгород).

Рос. корпорация «Трансстрой» совместно с израильской компанией «Элгат» готовили весной 1999 г. тендерные предложения по строительству тоннеля в 0,5 км. под горой Сконус в р-не Иерусалима.

Израильская сторона проявляет заинтересованность в поставках природного газа, нефти, угля и других видов топлива, а также в нашей технологии использования горючих сланцев (как топлива для ТЭЦ и как сырья для получения топлива). Израильская сторона рассматривает предложенные РАО «Газпром» варианты транспортировки рос. газа в Израиль (по трубопроводу, который будет проложен по дну Черного и Средиземного морей, или путем поставки сжиженного газа танкерами в иорданский порт Акаба и далее по трубопроводу в Израиль). Предложения «Росугля» на поставку энергетического угля оказались для из-

раильской стороны неприемлемыми по ценам.

Получил теходобрение израильских экспертов проект ВО «Технопромэкспорт» по сооружению в Израиле установок по переработке сланцев (месторождение «Ротем») с получением до 90 тыс.т. в год сланцевого масла и сооружению электростанции в 300 мвт. (4x75 мвт.) на сланцах с предварительным пиролизом. Однако в условиях отсутствия господдержки ВО «Технопромэкспорт» не имеет возможности решить вопросы финансирования объектов в соответствии с требованием израильского заказчика (условия БОО или БОТ), предусматривающие полное финансирование их строительства за счет подрядчика с постепенным возвратом вложенных средств после ряда лет их успешной эксплуатации.

Открытие израильской стороной ранее обещанной кредитной линии в 50 млн.долл. для поставок в Россию с/х, мед. и другого оборудования сдерживается из-за проблемы предоставления рос. стороной надежных кредитных гарантий. Рос.-израильская МПК по торг.-эконом. сотрудничеству провела два заседания. На последнем, состоявшемся в Израиле 20-23 нояб. 1997 г., детально рассмотрены состояние и перспективы сотрудничества в области торговли, сельского хозяйства, телекоммуникаций, космических исследований, здравоохранения, инфраструктуры, промисследований, энергетики, малого и среднего предпринимательства. Особое внимание было уделено рассмотрению возможностей финансирования совместных инвест. проектов, в т.ч. путем создания рос.-израильского фонда содействия инвестициям. В авг. 1997 г. правительством РФ одобрены предложения заинтересованных рос. организаций о его создании. Однако в сент. 1997 г. израильская сторона сообщила о возникших у нее «временных» трудностях по обеспечению фонда необходимым финансированием.

В фев. 1998 г. подписано соглашение о сотрудничестве в области стандартизации, метрологии и сертификации. Израильской стороне переданы для рассмотрения проекты Соглашения о сотрудничестве в использовании космического пространства в мирных целях и Соглашения о морсудоходстве, а также предложения по развитию сотрудничества в области телекоммуникаций, промисследований и разработок.

О страховании краткосрочных кредитов. Израильская госкомпания по страхованию внешторг. рисков «Басасах» (гендиректор Дорон Клаузнер) страхует операции израильских экспортеров как на длительный, так и на краткосрочный (до 180 дней) периоды. Страхованию подлежит как торг. риск (неполучение израильским партнером оплаты по независимым от него причинам, не связанным с нарушением условий договора), так и полит. (война, госперевороты и прочие форсмажорные обстоятельства). «Басасах» застраховала по программе краткосрочного кредитования около 500 компаний.

Конкуренция в области страхования на короткий период в Израиле довольно сильна. Эта функция все больше переходит из госсектора в сферу деятельности частных компаний. Планируется и приватизация подразделений «Басасах», занимающихся краткосрочным кредитованием.

Правительство Израиля приняло решение взять на себя определенную долю риска при стра-

ховании сделок с Россией. В янв. 1999 г. подписан трехсторонний договор между минпромом и торговли, минфин и «Басасах», в рамках которого «Басасах» будет страховать израильские компании на случай полит. и торг. рисков в России. Новая программа позволит страховать краткосрочные кредиты под экспортные сделки в Россию общим объемом в 50 млн.долл. и обеспечит израильским экспортерам значит. расширение страховых покрытий. Эта программа позволит повысить годовой объем рос.-израильской торговли на 50-60 млн.долл.

Новая программа селективная, она не выдает страховые полисы всем подряд. Существуют критерии, которым должна отвечать израильская компания, подающая просьбу на страхование краткосрочного кредита: подтвержденный объем экспорта такой компании в Россию должен составлять не менее 0,5 млн.долл. в год; самоучастие экспортера в страховании риска должно составлять 40%; риск для одного платежа не должен превышать 0,25 млн.долл. Остальные условия стандартные — экспортер подает заявление на спец. бланке, компания рассматривает его, оценивает риск, уточняет информацию относительно надежности рос. стороны и принимает соответствующее решение. Для «Басасах» не имеет значения, в какой области бизнеса совершается сделка.

Бюро в РФ

Посольство Израиля в Москве, советник по эконом. и торг. делам Наталья Бехман, 113184 М., Б. Ордынка 56, т. 230-6700, ф. 238-1346. Можно напрямую связываться с **Израильским ин-том экспорта**, с Виктором Русиновым, т. (972-3) 514-2957, ф. 514-2852, E-mail: victor@export.gov.il (англ. яз.), или russinov@export.gov.il (русский), информация на англ. яз. есть на сайте www.export.gov.il, принадлежащем Israel Export Institute, 29 Hamered str., Tel Aviv, 68125 Israel.

ABIC Septa. Стерилизаторы. 117526 М., Ленинский пр-т 146, оф. 131, т. 434-9129, ф. 434-9780, Сергей Макарович Сидорюк.

Agromonik-Technology. Агропром. М., т. 288-0287, Zeev Parnas.

Ahava-Bio Maris. Косметика. М., Новослободская 58, т. 284-8778, ф. 284-8755, Игорь Владим. Кривицкий.

Almaz-RI. Реклама. 113093 М., Павла Андреева 10, т. 236-5088, ф. 237-4379, Даниел Кох, Михаил Рудман.

Alstrim. Телекоммуникации. 193029 С.-П., Б. Смоленский пр. 2, т./ф. 567-8919, Петр Лобанов.

АРЕК Association. Агропром. 127550, М., Прянишникова 31, т. 976-4632,-2452, ф. 956-2374, Shimon I. Litvak.

Applied Logistics (Eliashim). Программное обеспечение. М., т. 955-5372, ф. 954-7265, Леонид Король.

BAGI Industries. Косметика. М., т. 269-8200, ф. 268-1557, Давид Вдовец.

Bateman. М., 3 Самотечный пер. 3, эт. 3, т. 234-9663, ф. 234-9662, Alexander Onia.

BRGL Economic Enterprises. Челябинск. т. (3512) 66-67-06/7, ф. 972-6938597/51, Владимир Гаускин.

Business Tour International. Туризм. 113095 М., Б. Ордынка 51, оф. 1, т. 230-9475, ф. 238-3538, Борис Розенвальд.

Caprice Jewellery. Ювелиры. М., т./ф. 275-0891, Елена Филатова.

Crow Rus. Охранное оборудование. 107076 М., Электрозаводская 29, оф. 417, т. 963-5881, ф. 913-2485, Сергей Дубов.

Doley. Упаковка. т./ф. 210-8741, Roman Shut.

Double Contact. 117415 М., Ленинский пр-т 90/2, гост. «Спорт», оф. 19, т. 131-7865,-74, ф. 131-7883, Михаил Заудман.

Dr. Nona International. Медицина. М., Яузская 8, корп. 2, т./ф. 298-3636, Яков Мих. Маркин.

ECI Telecom. Телекоммуникации. 129223 М., пр-т Мира, ВВЦ, а/я 18, т. 234-5035, ф. 974-7710, Владимир Федор. Анищенко.

Elite. Кофе, чай. М., т. 937-6099, ф. 937-6096, Яков Гуницкий.

Emilia Electronics. Телекоммуникации. М., т./ф. 732-9471, Александр Савин.

Fantom - Tadiran Fantom. Кондиционеры. 109004 М., Б. Факельный пер. 3, а/я 11, т. 278-4091, ф. 911-8460, А. Treger.

Frutarom. Пищепром. М., Олимпийский пр-т 16, т. 258-7678, ф. 937-7894, Александр Морев.

Gala. Пищепром. М., Измайловское ш. 44, т. 367-9684, ф. 165-5689, Gdalia Glazer.

Gan Shmuel. Цитрусовые. М., Мневники 3В, оф. 515, т. 946-6466,-3547, ф. 946-3547, Игорь Борисович Хейфиц.

Ganir Shun-Fu, Chin Foo Group. Цитрусовые. М., пр-т Мира 101, т. 287-8183, ф. 913-5874, Яна Безрукова.

Gekro. Диетпища, т. 165-5689, Mark Geller.

Harleko. 123007 М., 5 Магистральная 5/12, оф. 50, т. 941-0787, ф. 941-0572, Bernard Hertz.

Hlavin. Косметика. 117810 М., Профсоюзная 84/32, т. 333-5323, Сергей Юр. Севастьянов.

Holiday Inn. Туризм. 127204 М., Дмитровское ш. 171, т. 409-8772, ф. 937-0671, Arie Aizenshtat.

IES. Пищепром, упаковка, т. 209-9567, 937-55-93, т./ф. 280-2022, Наталья Бобровская.

Impulse - Visonic. Охранное оборудование. 193015 С.-П., а/я 74, т./ф. (812) 274-1980, Михаил Владимирович Спиндлер.

Informsviaz - Rad Data Communications. Электроника. 117602 М., Мичуринский пр-т, Олимпийская дер. 1, т./ф. 437-5298, Марк Бор. Куперман.

Israel Aircraft Industries. Авиапром. 103009 М., а/я 366, т. 956-9011, ф. 232-0227, Рабин Барух.

IRTF. М., Азовская 35/3, т. 310-5600, ф. 310-5688, Вадим Дозорцев.

Keter Plastic. Пластик. М., Онежская 24, т./ф. 456-9770, Александр О. Севастьянов.

Lipman Electronic Engineering. Электроника. М., т. 270-0832, ф. 277-0627, Марк Штейн.

MIG - Taamico. Пищепром. 117192 М., Мосфильмовская 90, а/я 5, т. 932-9878, до-81, Андрей Анаг. Иванов.

Mirt-M. Бытовая техника. С.-П., т. (812) 245-7009, ф. 245-5392, Михаил Холандовский.

Mul-T-Lock. Охранное оборудование. 127591 М., Дубининская 83, т. 485-2903, ф. 485-5338, Геннадий Коренев.

Mul-T-Lock Vehicle Protection. Охранное оборудование. М., Партийный пер. 1, корп. 58, т. 235-9714, Альберт Феликс.

MAD. Агропром. М., т. 554-3172.

Netafim Irrigation Equipment. Иригация. 119048 М., Усачева 22, корп. 1, т. 725-7706,-7, Ronen Keidar.

Olencom. Электроника. 109180 М., 1 Хвостов пер. 11а, т. 238-3622, ф. 238-3689, Вячеслав Щукин.

Ophir Tours. Туризм. М., Макаренко 5, т. 208-3065,-75, ф. 620-3848, Лариса Томски.

Palgal Plastic. Химпром. М., Спартакоская 11, т. 261-2987, ф. 265-5909, Андрей Владимирович Сиван.

Polaris - Gamma Aluminium. Бытовая техника. 111250 М., Авиамоторная 53, под. 9, т. 273-9676, ф. 273-1052, Joseph Avchuk.

Prestige Int. Travel. Туризм. М., Охотный ряд, т. 925-0150, ф. 292-6265, Яна Вайсман.

Rastr. Упаковка. М., т. 956-1575, ф. 798-9532.

Rolnik Publisher. Издательство. М., т. 210-5135, ф. 295-4580, Михаил Сигалев.

Rosslyn Medical - Tuttnauer. Хирургические инструменты. 123610 М., Совинцентр, т. 258-1509, ф. 258-2438, Leon Zilber.

Sintez plus. Тяжпром. М., Б. Ржевский 5, т. 291-3040, ф. 291-3337, Gold Lon.

Spectra. 121433 М., Звенигородская 14, оф. 2, т. 146-9612, ф. 142-5917, Алексан. Мих. Голдман.

Statours Travel. Туризм. М., Макаренко 5, т. 208-3065,-75, ф. 916-2845, Стас Томский.

Telda-Mow. Телекоммуникации. 117571 М., Ленинский пр-т 158, оф. 226, т. 234-9200, ф. 438-7933, Роман Юр. Найдин.

TEVA. Фармацевтика. 117246 М., Научный пр. 8, оф. 226, т. 332-3366, 721-1739,-33, ф. 956-2803, Геннадий Як. Шварц.

Travel Lux. Туризм. М., Б. Ордынка 48, т. 951-1662, ф. 742-8738, Валерий Друкер.

Tuttnauer. Стерилизаторы. М., Зубовский б-р 7, корп. 1, оф. 416, т. 247-1758, Лев Оболенский.

TFS. Пищепром. 123308 М., Мневники 3Б, оф. 527, т. 946-3417,-08, ф. 946-3547.

TLS. Транспорт. М., Кржижановского 20/30, т. 125-6301, ф. 125-6394, Борис Матв. Аарон.

United Team. Химпром. 129090 М., Олимпийский пр. 16, т. 956-3360, ф. 956-3361, Menachem Scher.

Universal Dental Supplies. Медицина. М., Фрунзе 16, корп. 3, т. 248-4065, Алекс Темкин.

Urbis System. Телекоммуникации. М., т. 255-9027, Лев Урицкий.

Wild Goniz. Пищепром. М., пр-т Мира 114 Б, т. 287-3633, ф. 287-4674, Gedalia Wild.

ИНДИЯ

Республика Индия (Bharat Ganaraja, Republic of India). Находится на юге Азии, на полуо-ве Индостан. Пл. 290 млн. кв. км. Население: 1 млрд. чел. (1999 г.). Столица: Дели (Dilli — хинди; Delhi — англ.) — 12 млн. чел. (1998 г.). Адм. деление: 25 штатов (state) и 7 союзных территорий (territory). Офиц. языки: хинди и английский. Нац. праздники: 26 янв. — День Республики (1950 г.); 15 авг. — День Независимости (1947 г.). Дипотношения с СССР установлены 13 апр. 1947 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Индия — фед. республика в составе Содружества, возглавляемого Великобританией. Действует конституция, вступившая в силу 26 янв. 1950 г., с последующими изменениями. В прошлом в течение 200 лет была колонией Великобритании. 15

авг. 1947 г. в стране провозглашена независимость. До 1950 г. являлась доминионом Великобритании. 26 янв. 1950 г. была объявлена суверенной республикой.

В состав республики входят 25 штатов: Андхра-Прадеш (Andhra Pradesh), Аруначал-Прадеш (Arunachal Pradesh), Ассам (Assam), Бихар (Bihar), Гоа (Goa), Гуджарат (Gujarat), Джамму и Кашмир (Jammu and Kashmir), Зап. Бенгалия (West Bengal), Карнатака (Karnataka), Керала (Kerala), Мадхья-Прадеш (Madhya Pradesh), Манипур (Manipur), Махараштра (Maharashtra), Мегхалая (Meghalaya), Мизорам (Mizoram), Нагаленд (Nagaland), Орисса (Orissa), Пенджаб (Punjab), Раджастхан (Rajasthan), Сикким (Sikkim), Тамилнаду (Tamil Nadu), Трипура (Tripura), Уттар-Прадеш (Uttar Pradesh), Харьяна (Haryana), Химачал-Прадеш (Himachal Pradesh) и 7 союзных территорий: Андаманские и Никобарские о-ва (Andaman and Nicobar Islands); Дадра и Нагархавели (Dadra and Nagar Haveli); Дели (Delhi – нац. столичная территория); Диу и Даман (Diu and Daman); Лакшадвип (Lakshadweep); Путтуччери (Puttuchcheri), Чандигарх (Chandigarh).

Во главе каждого из штатов стоит губернатор, назначаемый президентом. Каждый штат имеет свое законодат. собрание и правительство. Союзные территории управляются центр. правительством.

Глава государства – президент Республики Индия Кочерил Раман Нараянан (Kocheril Raman Narayanan). Избран 14 июля 1997 г., на 5 лет коллегией выборщиков, которая состоит из выборных членов обеих палат парламента и членов законодат. собраний штатов. Президент может переизбираться любое количество раз. Он наделен правом распускать законодат. собрания штатов, смещать правительства штатов и вводить президентское правление (управление штатами передается в руки губернаторов штатов). В случае отсутствия или смерти президента его функции выполняет вице-президент, который избирается членами обеих палат парламента сроком на 5 лет. Вице-президент не может быть членом парламента или членом законодат. собрания какого-либо штата. Вице-президент одновременно является пред. Совета штатов по должности.

Законодат. власть принадлежит президенту и парламента, состоящему из двух палат: Совета штатов (Раджья сабха) и Народной палаты (Лок сабха). Совет штатов состоит не более чем из 250 членов, из которых 12 назначаются президентом, остальные избираются по системе пропорционального представительства выборными членами законодат. органов штатов сроком на 6 лет. Одна треть членов переизбирается каждые 2 года. Народная палата состоит не более чем из 545 депутатов. Депутаты избираются населением прямым всеобщим и тайным голосованием сроком на 5 лет.

Испол. власть принадлежит президенту и правительству. Правительство формируется парламентам большинством и несет ответственность перед Народной палатой.

Испол. власть на практике сосредоточена в руках премьер-министра, которым, как правило, становится лидер парламентам фракции партии, пользующейся поддержкой большинства депутатов в Народной палате. С 20 марта 1998 г. –

Атал Бихари Ваджапай от Бхаратия Джаната парти (БДП). В связи с возникшим в апр. 1999 г. правит. кризисом и роспуском Народной (нижней) палаты парламента в сент.-окт. 1999 г. в Индии проведены внеочередные парламентам выборы, победу на которых одержал Нац. дем. альянс во главе с БДП. На пост премьер-министра вновь назначен А.Б.Ваджапай.

Основные полит. партии, профсоюзные объединения и общественные организации. Бхаратия Джаната парти (БДП) – одна из наиболее влиятельных партий страны. Образована в 1980 г. группой членов бывшей партии Бхаратия джан сангх, вышедших из Джаната парти (учреждена рядом партий в 1977 г. на коалиционной основе). БДП – кадровая партия с отлаженной оргструктурой, пользующаяся влиянием в штатах хиндиязычного пояса. Пред. БДП – К.Б.Тхакре.

Индийский нац. конгресс И.Ганди – основная оппозиционная партия страны. Образована в 1885 г. Руководила нац.-освободит. борьбой против английского колониального господства. Традиционно опиралась на широкую соцбазу, которая, однако, размывалась по мере укрепления эконом. интересов различных соцслоев и регион. сил. В результате неоднократных расколов Нацконгресс покинули видные политдеятели, которые составили костяк партий левоцентристского толка. Пред. партии – Соня Ганди (вдова Раджива Ганди).

Джаната-дал (ДД) образована в 1988 г. в результате слияния организации Джан-морча с партиями Лок-дал и Джаната-парти. На парламентам выборах 1989 г. Джаната дал в составе Нац. фронта одержала победу и находилась у власти до нояб. 1990 г. После выборов 1996 г. в союзе с левыми и регион. партиями стала ядром новой правящей коалиции – Объединенного фронта (ОФ). В результате внутрпартийных размежеваний из рядов ДД в 90-е гг. образованы две новые партии: Самата-парти (СП) Дж.Фернандеса и Лок Шакти (ЛШ) Р.К.Хегде. Последний раскол в ДД произошел накануне парламентам выборов 1999 г. Часть партии (во главе с Ш.Ядавом), поддержала БДП. Другую часть ДД возглавил бывший премьер-министр страны Х.Д.Гоуда.

Левое движение представлено двумя наиболее крупными компартиями – КПИ, созданной в 1925 г., и вышедшей из ее рядов в результате раскола 1964 года КПИ (марксистской). Имея определенные разногласия, эти партии выступают с общих позиций по большинству важных внутрполит. вопросов. Численность КПИ – 445 тыс. членов, КПИ(м) – 450 тыс. членов. Компартии сохраняют наиболее сильные позиции в Зап. Бенгалии, Керале и Трипуре. Генсек Нацсовета КПИ – А.Б.Бардхан, ЦК КПИ(м) – Х.С.Сурджит.

Профобъединения: Индийский нац. конгресс профсоюзов (ИНКП) – действует под руководством ИНК(И); Всеиндийский конгресс профсоюзов (ВКП) – работает под руководством КПИ; Союз индийских рабочих – находится под влиянием ДД; Центр индийских профсоюзов (ЦИП) – контролируется КПИ(м); Конгресс объединенных профсоюзов – ориентируется на ряд левых партий и организаций; Союз рабочих Индии – на БДП.

Общественные организации: Нац. федерация индийских женщин, Всеиндийская женская кон-

ференция, Всеиндийская дем. федерация женщин, Конгрессистский женский комитет, Индийский молодежный конгресс и Нац. союз студентов Индии находятся под влиянием ИНК(И); Всеиндийская федерация молодежи, Всеиндийская федерация студентов – КПИ; Дем. федерация молодежи Индии, Федерация студентов Индии – КПИ(м).

Эконом. положение. Создана мощная индустриальная база и накоплен научно-тех. потенциал, отвечающий в ряде областей передовому мировому уровню. **Темпы роста ВВП – 6,5% (1999 г.).**

Основные отрасли экономики: с/х – 28% ВВП, промышленность, энергетика и строительство – 30%, транспорт, связь и торговля – 20%, сфера услуг – 22%.

С 1991 г. осуществляются глубокие реформы по либерализации экономики. Для частного индийского и инокапитала были открыты отрасли, прежде зарезервированные за госсектором. Снижаются тамож. барьеры для импортных товаров. Индия в целом соблюдает график либерализации торг. режима, обусловленный ее обязательствами как члена ВТО. Более консервативно индийское руководство настроено в области реформирования банковской и страховой сфер. **Нацвалюта пока не обрела статуса конвертируемой**, хотя такая задача и ставится на ближайшие годы. В целом Индии удалось обеспечить фин. стабильность в период реформ.

Инфляция составляет 5-6% в расчете на год (1999 г.). **Внешний долг – 98,8 млрд.долл. (апр. 1999 г.),** ежегодные выплаты – свыше 10 млрд.долл. (1999 г.). Золотовалютные резервы – 34,3 млрд.долл. Внешнеторг. оборот Индии – 78,6 млрд.долл., экспорт и импорт – соответственно 35,7 и 42,9 млрд.долл. (1998/1999 ф.г.).

ВС Индии – одни из самых многочисленных в мире, вторые по численности (после КНР) в Азии – 1400 тыс.чел. СВ – 1100 тыс.чел. (4 место в мире); ВВС – 128 тыс.чел. (45 эскадрилий боевых самолетов); ВМС (56 тыс.чел.) по количеству боевых кораблей (85 единиц) и их огневой мощи входят в первую десятку в мире.

СМИ. В Индии зарегистрировано более 33 тыс. газет и других периодических изданий общим тиражом до 80 млн.экз. на 95 языках. Наибольший тираж у прессы на хинди (15 млн. экз.) и англ. (12 млн.экз.).

В стране **ежедневно выходит 2 тыс. газет** с общим тиражом 30 млн. экз. Подавляющее большинство изданий в Индии контролируется крупными монополиями страны. Наиболее известными газетными компаниями являются: группа «Таймс оф Индия» (англ. тираж – 850 тыс.экз., семейство Ашока Джайна), «Индиан экспресс» (540 тыс.экз., группа Гоенки), «Хинду» (500 тыс.экз., «Кастури энд санз»), «Хиндустан таймс» (430 тыс.экз., семейство Дж.Д.Бирлы). Самыми влиятельными информагентствами являются: «Пресс траст оф Индия», «Юнайтед ньюс оф Индия» и «Индия пресс эйдженси». Всеиндийское радио и телевидение контролируются государством.

Географическое положение. На северо-западе Индия граничит с Пакистаном и Афганистаном (примыкающая к Афганистану часть индийского шт. Джамму и Кашмир находится под контролем Пакистана); на севере – с КНР, Непалом и Бутаном; на востоке – с Мьянмой и Бангладеш. На юге

Полкский пролив и Манарский залив отделяют ее от Шри-Ланки, к юго-западу расположена Мальдивская Республика. По проливу Грейт-Чаннел между о-вами Большой Никобар и Суматра проходит морская граница между Индией и Индонезией. Климат – влажный тропический, с продолжительным периодом муссонов – сезоном дождей.

Ф.г. – с 1 апр. по 31 марта. Денежная единица – 1 рупия = 100 пайс (**43,5 инд.рупий = 1 долл.**). Крупнейшие города помимо Дели: Мумбаи (Бомбей) – 16 млн.чел., Калькутта – 14 млн.чел., Ченнаи (Мадрас) – 5 млн.чел., Бангалор – 4 млн.чел., Ахмедабад – 3,5 млн.чел., Хайдарабад – 3 млн.чел.

Макроэкономика

Индия входит в первую десятку стран мира по ряду показателей пром. и с/х производства. За годы независимости страна существенно продвинулась вперед по пути эконом. развития. Была создана мощная индустриальная база и накоплен научно-тех. потенциал, во многом отвечающий передовому мировому уровню.

Страна занимает **первое место в мире по производству чая, фруктов, молока и сахара**; второе – по сбору пшеницы, риса, овощей и табака, а также числу научно-тех. кадров, работающих в **3700 НИИ, КБ и лабораториях**. Здесь создан суперкомпьютер «Парам-10000», являющийся одним из самых мощных в мире. В Индии производится широкая гамма гражд. и военных ракетносителей, завершается разработка четвертого по мощности в мире носителя.

Объем ВВП оценивается в 393 млрд.долл. (1998 г.), что выводит Индию на пятое место после США, КНР, Японии и Германии (при пересчете по методологии ООН по паритету покупательной способности). Темпы роста ВВП в ф.г. (апр. 1997-март 1998 г.) составили 5,1%. В последующем ф.г. рост ВВП прогнозировался на уровне 6%.

Основные отрасли экономики: промышленность 30% ВВП, сельское хозяйство – 27%, сфера услуг (включая строительство).

Прирост населения страны в 1999 г. составил около 1,91%. Большая его часть – 76%, проживает в сельской местности, грамотность – 52%, средняя продолжит. жизни – 62 года. Средний, по индийским понятиям, класс составляет около 300 млн.чел.; треть населения находится за чертой бедности.

Для частного капитала были открыты отрасли, прежде зарезервированные за госсектором. Снижаются тамож. барьеры для импортных товаров. Индия объявила о полном отказе до 2003 г. от количественных ограничений на импорт, что обусловлено ее обязательствами в ВТО. Ставится задача достижения полной конвертируемости нацвалюты.

Бюджетный дефицит оценивался по итогам 1997/98 ф.г. в 6,1% ВВП, инфляция – 7% (1998 г.), внешний долг – 94,4 млрд.долл. (включая краткосрочный – 5 млрд.долл.), приток иноинвестиций за 1997/98 ф.г. составил 5 млрд.долл., в т.ч. прямых – 3,2 млрд.долл. Золотовалютные резервы – 30 млрд.долл. (на янв. 1999 г.), что эквивалентно стоимости импорта страны за 9 мес. **Справочный курс РБИ на начало янв. 1999 г. был объявлен на уровне 42,5 рупий за 1 долл.**

Производство основных видов продукции:

нефть — 33 млн.т. (при этом 35 млн.т. импортируется), сталь 22,7 млн.т., уголь — 308 млн.т., железная руда — 60 млн.т., алюминий — 518 тыс.т., медь — 45,3 тыс.т., цемент — 83 млн.т., ж/д вагоны — 19 тыс.шт., с/х тракторы — 203 тыс.шт., х/б ткани — 21 млрд. м., грузовые и легковые автомобили — 271 и 404,6 тыс.шт., чай — 838 тыс.т. (экспортировано — 178 тыс.т.), кофе — 228 тыс. т., зерно 193 млн.т. (включая рис — 82 млн.т. и пшеницу — 66 млн.т.), молоко — 73 млн.т. — фрукты — 42 млн.т., сахар — 15 млн.т., лук — 6 млн.т.

Внешторг. оборот страны — 86 млрд.долл. (доклад РБИ за 1997/98 ф.г.), экспорт и импорт — соответственно 35 и 51 млрд.долл. **Основу индийского экспорта составляют драгоценности, машины и оборудование, с/х и промысловые, прод. и текстильные товары, металлоизделия.** Ведущие статьи импорта — нефть (7,5 млрд.долл.) и нефтепродукты, золото (7 млрд.долл.), машины и оборудование, транспортные средства, чер. и цветмет, электроника, удобрения.

Крупнейшие торг. партнеры: США, Япония, ФРГ, Великобритания, Ю. Корея, Франция и Россия (товарооборот в 1997 г.).

Важными инициативами правительства в 1998 г. в области развития инфраструктуры были выработка гос. политики в сфере реализации крупных энергетических проектов, решение о **модернизации пяти важнейших аэропортов** с привлечением частного капитала и принятие плана **развития сети автодорог**, предусматривающего сооружение т.н. золотого четырехугольника который должен связать современными автомагистралями **четыре основных мегаполиса страны — Дели, Бомбей, Мадрас и Калькутту.**

С апр. 1998 г. были сняты ограничения на импорт 340 групп товаров. Индия односторонне сняла количественные ограничения на импорт 2300 товарных позиций из стран-членов СААРК, экспортерам предоставлено право получать проценты с суммы пошлины, подлежащей возврату, при задержке ее уплаты более чем на два месяца, расширена номенклатура средств производства, освобождающихся от уплаты тамож. пошлины, увеличен до 10 лет период «налоговых каникул» для зон, ориентированных на экспорт.

Правительству А.Б.Ваджпай удалось существенно либерализовать процедуру инвестирования в индийскую экономику инокомпаниями. Инвестиции в размере до 15 млрд.руп. в энергопроекты, строительство дорог, туннелей, портов, мостов одобряются правительством автоматически.

Для привлечения доп. средств в экономику страны правительство Индии в 1998 г. расширило количество привилегий, предоставляемых индийцам-нерезидентам при инвестировании в экономику страны. В сфере налогообложения и тамож. сборов правительство существенно увеличило категорию проектов, подпадающих под льготное налогообложение, снизило импортные пошлины на ряд машиностроительных изделий, увеличило тамож. пошлины на некоторые виды товаров, производимых в Индии.

Меры, предпринятые правительством по оздоровлению экономики страны, принесли результаты. **Даже на фоне фин. кризиса в странах ЮВА Индия смогла не только удержать, но и по некоторым позициям улучшить показатели эконом. развития.** В 1998/99 ф.г. рост ВВП составил около 5,8%, про-

тив 4,5% в предыдущем году. Рост ВВП в 1998 г. был вызван в первую очередь увеличением на 6,8% с/х производства. Вместе с тем в 1998 г. темпы пром. роста продолжали снижаться, составив около 4%. К концу ф.г. положение несколько улучшилось, и пром. рост составил 5,5-6%.

С приходом к власти правительства партии БДП Индия предприняла ряд мер по усилению своего внешнеполит. положения. К ним относятся проведение ядерных испытаний и начало нормализации отношений с Пакистаном.

11 и 13 мая 1998 г. Индия провела серию ядерных испытаний. Через две недели после индийских взрывов, Пакистан произвел испытание своих ядерных устройств. В ответ США, Япония, Австралия и страны Зап. Европы объявили о введении эконом. санкций против Индии и Пакистана. Санкции грозили обернуться значит. потерями для экономик двух стран. Однако уже в конце года США объявили о частичном снятии ограничений на предоставление помощи Индии и Пакистану, что фактически означало отмену санкций. Ограничения сохранились лишь в отношении деятельности ряда индийских организаций в США.

1998 г. стал поворотным в отношениях Индии со своим ближайшим соседом Пакистаном. Осенью 1998 г. премьер-министр Индии А.Б.Ваджпай совершил **историческую автобусную поездку в Лахор**, где состоялась его встреча с премьер-министром Пакистана Наваз Шарифом. Два премьер-министра подписали Лахорскую декларацию, которая наметила пути урегулирования отношений между странами и подготовила почву для двустороннего диалога.

Как уже отмечалось, одним из важных направлений эконом. реформ в Индии является постепенное уменьшение доли государства в ряде отраслей промышленности путем полной или частичной приватизации госпредприятий. В большинстве случаев доля государства в балансе госпредприятий будет постепенно снижаться до уровня 23%, при этом снижение госдоли в балансе предприятий, имеющих стратегическое значение, не предусматривается.

Предприятия госсектора занимают ведущие позиции в таких отраслях, как оборонпром, энергетика, нефтегаз, горнодобывающая, ж/д, мор. и авиатранспорт, связь и металлургия.

В легкой, пищевой и медпромышленности, сельском хозяйстве, ряде отраслей машиностроения, строительстве и сфере услуг преобладающую роль играют предприятия частного сектора.

Вклад предприятий частного сектора в общий объем ВВП составляет около 75% при все возрастающем значении предприятий малого бизнеса. За период с начала провозглашения курса реформ число предприятий этого сектора экономики увеличилось с 2,1 млн. до 3 млн., при этом объем выпускаемой ими продукции увеличился в 2,6 раза, достигнув в 1998 г. 4652 млрд.руп. в текущих ценах, или 33% от ВВП. Объем экспорта продукции предприятиями малого бизнеса экономики составил в 1998 г. 439,5 млрд.руп., или 35% всего индийского экспорта.

Динамика изменений роста и структуры ВВП Индии за последние годы показывает незначит. уменьшение доли сельского хозяйства и увеличение доли сферы услуг при относительно стабильной доле промышленности.

Более высокий рост ВВП в 1998/99 ф.г. достигнут благодаря высокому росту ВВП в сельском хозяйстве — 6,8%; в то же время уровень роста ВВП в 4% является наихудшим показателем с 1992/93 ф.г.

С учетом задач соц.-эконом. развития страны правительством Индии выделен ряд отраслей экономики, развитию которых придается приоритетное значение. К ним относятся энергетика, чер. и цветмет, нефтедобыча и переработка, производство цемента и удобрений, строительство мостов, дорог, развитие воздушного и мортранспорта и телекоммуникаций.

Подтверждением приоритетности развития этих отраслей является тот факт, что за период с начала объявления курса реформ в сент. 1991 г. по авг. 1998 г. доля ПИИ в эти отрасли, получивших одобрение правит. органов, составила 57,9% от всех ПИИ за эти годы.

Процесс эконом. реформ. Основные реформы, осуществленные правительством за последнее десятилетие:

- отмена пром. лицензирования, за исключением некоторых отраслей;
- открытие для частных предприятий ряда отраслей экономики, в которых ранее допускалась лишь деятельность госпредприятий (за исключением шести отраслей);
- либерализация торговли при сохранении незначительного перечня товаров, запрещенных для экспорта или импорта;
- снижение максимальных тарифов с 300 до 50% и пошлин на импорт средств производства с 85 до 25%;
- снижение ставок акцизов с 105 до 50%;
- снижение ставки подоходного налога с физ. лиц с 54 до 40% и отмена доп. налога;
- снижение ставки налога на прибыль юр. лиц с 50 до 40% и снижение доп. налога с 15 до 7,5%;
- введение полной конвертируемости рупии по текущим операциям;
- автоматическое одобрение иноучастия в размере до 51% акционерного капитала в предприятиях 36 высоко приоритетных отраслей промышленности и разрешение 100% инокапитала в ряде отраслей инфраструктуры, в частности в энергетике;
- создание Совета по содействию иноинвестициям для одобрения проектов с более чем 51% иноучастия или выходящих за рамки 36 высоко приоритетных отраслей промышленности;
- снятие ограничений на расширение и модернизацию крупных промпредприятий;
- значит. ослабление ограничительных положений Закона о валютном регулировании;
- расширение полномочий Совета по биржам и ценным бумагам;
- открытие индийским компаниям доступа на межд. рынки капиталов путем выпуска еврооблигаций;
- открытие фондового рынка для иноинституциональных инвесторов;
- открытие банковского сектора и инвест. фондов для доступа частного капитала;
- приватизация пакетов акций правительства в гос. банках;
- отмена регулируемых процентных ставок по кредитам на сумму более 200 тыс. руп. и по депозитам.

Народонаселение

За последний полувек население страны увеличилось на 600 млн. чел., что составило 4/5 прироста населения во всей Европе за то же время.

Проблема контроля за численностью населения остро встала в странах Азии еще в середине 50-х годов. Как правило, в семьях в то время рождалось 5-6 детей, и с понижением детской смертности и увеличением продолжительности жизни население региона стало расти быстрыми темпами. С годами многие азиатские страны в той или иной степени преуспели в осуществлении своих программ. **Если семьи с 2-3 детьми стали со временем нормой в таких странах, как Китай, Корея, Таиланд и Шри-Ланка, то в Индии этот показатель составляет 3-4 чел.**

Основной причиной провала индийской программы специалисты считают **низкий (всего около 50%) уровень грамотности населения**, причем этот показатель среди подростковой части женского населения равен лишь 30%, в то время как в других азиатских странах эта цифра доходит до 70%. **По принятому ООН индексу грамотности Индия занимает 138 место в мире.**

Исследования, проведенные Нац. центром здоровья семьи, наглядно показывают, что в семье, где женщина получила среднее или высшее образование, как правило, на 2-3 ребенка меньше чем в семьях, где жена неграмотна, причем уровень детской смертности в последних в 3 раза выше.

Семьи с двумя детьми характерны только для двух штатов — Гоа и Кералы; в меньшей степени это относится к Тамилнаду и Андхра-Прадеш. В остальных штатах нормой является семья, имеющая 4-5 детей. Особенно нагляден этот показатель в шт. Уттар-Прадеш, Бихар, Мадхья-Прадеш, Раджастан.

Среди стратегических просчетов индийской программы контроля над рождаемостью выделяют изначально ошибочное определение ее главного направления, когда во главу угла было поставлено решение проблемы через мед.-клинические формы и методы. Как результат — наступившее отношение, а порой и неприятие данных мер большей частью населения и последовавший за этим период демографического скачка в 1961-71 гг. Условия, когда за основу программы была принята стерилизация женщин детородного возраста, а четверть женского населения не имела ни малейшего представления о противозачаточных средствах, и предопределили провал программы в целом.

Непринятие в ближайшее время действенных мер по контролю за рождаемостью приведет к тому, что к 2040 г. **население страны достигнет 1,6 млрд. чел. Индия по этим показателям обгонит Китай** и станет самым густонаселенным государством на земном шаре.

Финансы

Индийский банковский сектор готовится к жесткой конкуренции, которая последует за либерализацией рынка фин. услуг и введением конвертируемости рупии по счетам движения капиталов. **Госсектор собирает 54,7% всех депозитов в стране.**

Одними из главных задач, стоящих перед гос. банковским сектором, остаются сокращение уровня необлагаемого налогами имущества до

10% и достижение уровня ликвидности в 8%. Следует отметить, что увеличение банковского капитала происходит с помощью бюджетных вливаний.

Комбанки могут свободно открывать новые филиалы, которые должны удовлетворять следующим требованиям: достижение 8% ликвидности; наличие стабильно высокой прибыли в течение трех последних лет; необлагаемое налогами имущество не должно превышать 15% всего заемного капитала; наличие выпущенных акций на 10 млн. рупий.

Углубление фин. кризиса в Азии негативно сказалось на обменном курсе индийской рупии во второй половине 1997/98 ф.г. РБИ предложил пакет мер по укреплению нац. денежной единицы, который вступил в действие с 16.01.1998 г.: увеличить учетную ставку процента с 9 до 11%; увеличить норму наличных резервных активов с 10 до 10,5%; сократить лимит рефинансирования экспортных операций в два раза (со 100 до 50%); увеличить взимающийся процент с импортных операций с 15 до 30%. Руководство РБИ предприняло шаги по ослаблению финконтроля в стране и рационализации системы процентных ставок, с учетом интересов как гос., так и частных банков.

Уровень инфляции в авг. 1998 г. составил 8,2%, что несколько выше, чем в аналогичный период прошлого года. Одной из причин, влияющих на ее сохранение на данном уровне, является адм. контроль над ценами на ряд пром. и потребительских товаров. Золотовалютные резервы (29,4 млрд.долл.) и внешняя задолженность (25% от ВВП) оставались на приемлемом, с точки зрения МФО, уровне.

Валютно-фин. сфера. В 1998 г. **Годовой прирост инфляции**, рассчитываемый по индексу оптовых цен, **составил в среднем 8%**, более чем в два раза превысив соответствующий показатель за предыдущий год, главным образом за счет резкого удорожания продуктов питания (в среднем на 19%), причем по зерновым, овощам и фруктам повышение цен превысило 50%.

Объем денежной массы в обращении с марта по окт. увеличился на 11% (в предыдущем году — на 8%). В целом за ф.г. прирост денежной массы превысил намеченный показатель (15%) и составил более 20%.

Обменный курс индийской рупии по отношению к доллару с янв. по авг. 1998 г. снизился на 9,6% (с 39 до 43 рупий за доллар). 19 авг. он опустился до самого низкого за все времена уровня в 43,6 руп./долл. Лишь благодаря существенной долларовой интервенции, проведенной РБИ, курс рупии удалось повысить, и на конец окт. он составлял 42,3 руп./долл. В дальнейшем он вновь несколько понизился и до конца 1998 г. удерживался на среднем уровне 42,5.

Кредитно-денежная политика правительства на второе полугодие текущего ф.г. (т.н. «деловой сезон») была провозглашена РБИ 30 окт. 1998 г. в документе, названном «Полугодовой обзор кредитно-денежной политики на 1998/99 ф.г.». В нем не были намечены целевые показатели на второе полугодие в отношении объема денежной массы в обращении, роста депозитов и кредитных ресурсов банков, не предложены меры по их регулированию. Отсутствовали предложения по изменению процентных ставок и норм обязательного кассового резерва коммерческих банков (CRR).

Некоторые эксперты рассматривают это как отказ РБИ от сложившейся практики дважды в год объявлять о намечаемых мерах в кредитно-денежной сфере на соответствующее полугодие и как признание недостаточной эффективности краткосрочных инструментов регулирования. Так, еще в авг. 1998 г. РБИ принял ряд мер по снижению кредитных ставок, повышению нормы CRR, увеличению ставок «репо» (по краткосрочным бумагам с обязательством последующего их выкупа), что в целом не привело к ожидавшимся результатам.

Документом сняты ограничения на миним. срок выкупа до одного дня для сделок «репо», ранее составлявший три дня, унифицирован механизм аукционного ценообразования на рынке 91-дневных казначейских билетов; упрощены обменные операции (swap) с процентными ставками.

В июне Банком была предпринята попытка стимулирования экспорта путем предоставления льгот экспортерам, имевшим динамичные показатели своей деятельности. Из-за возникших орг. трудностей эта мера оказалась неудачной. Затем Банк попытался снизить ставку экспортного рефинансирования с 9 до 7%. Обе меры не дали положительных результатов и были отменены. Комбанки заявили, что кредитных ресурсов для финансирования экспорта у них вполне достаточно, и они готовы предоставлять их для любого перспективного предложения.

В авг. 1998 г. были понижены процентные ставки по пред- и послеотгрузочным экспортным кредитам. Оставлено без изменений максимальное превышение процента по займам в инвалюте по отношению к ставке «либор».

В новом документе указывается, что РБИ создал рабочую группу из представителей коммерческих банков, которая после консультаций с экспортерами должна выработать предложения по упрощению механизма предоставления экспортных кредитов и схемы функционирования счетов в инвалюте.

Федерация Индийских экспортных организаций (FIEO) ожидает следующие положительные эффекты от перехода на расчеты в евро: возможное увеличение объемов экспорта в ЕС индийских текстильных, кожевенных и ювелирных изделий, а также ПО; снизится риск индийских экспортеров от колебаний валютных курсов отдельных европейских стран и соответственно уменьшатся расходы по страхованию от этого риска; более конкурентоспособными станут услуги евробанков; новая стабильная евровалюта с более низкими процентными ставками по кредитам, чем «либор», может стать серьезной альтернативой доллару США в создании валютных резервов страны. **Федерация рекомендовала своим экспортерам при поставках в ЕС заключать контракты на конец 1998/99 ф.г. в евро.**

РБИ разрешил комбанкам акцептовать депозиты на валютных счетах нерезидентов в единой европейской валюте евро и применять к ним процентные ставки «евробор» и «евролибор». Разрешено также конвертировать в евро депозиты нерезидентов, номинированные в других валютах (доллары США, фунты стерлингов, нем. марки, японские йены). Директива РБИ распространяется также на валютные счета экспортеров и индийских резидентов, т.е. фактически на все валютные счета.

С целью подготовки к переходу к расчетам в евро индийские комбанки сокращали количество корсчетов в инобанках: State Bank of India сократил их уже с 24 до 12, Bank of India — с 20 до 5. Одновременно наблюдалось обострение конкуренции между «Чейз Манхэттен», «Дойче Банк», «Кредит Банк», «Ситибанк» и других в области предоставления услуг индийским банкам по обслуживанию операций в евро.

Госбюджет в 1998 г. принимался дважды. В конце июля нижней палатой парламента был принят постоянный бюджет Индии на 1998/99 ф.г. До этого момента действовал временный бюджет, принятый в марте по упрощенной процедуре голосования.

В опубликованных данных об исполнении госбюджета страны на 1997/98 ф.г. значительно ниже запланированных (на 142 млрд.руп. или на 12,6%) оказались суммы налоговых поступлений, а также доходов от продажи акций предприятий госсектора, составивших лишь 9 млрд.руп. против намеченных 48 млрд. Правительство было вынуждено пойти на увеличение госзаимствований, что привело к росту фискального дефицита бюджета с 655 млрд.руп. (по плану) до 863 млрд. (фактически) и повышению его доли в ВВП — соответственно с 4,5 до 6,1%. Сократились по отношению к проекту ассигнования правительства на выполнение годового плана развития практически всех отраслей экономики

В бюджете на 1998/99 ф.г. планировалось: ослабление госконтроля над нестратегическими отраслями промышленности, открытие страхового сектора экономики для нормальной конкуренции, существенное увеличение плановых ассигнований в энергетический сектор экономики, использование 10% прироста сберегательных фондов на инвестиции в инфраструктуру, сокращение процедуры одобрения иноинвестиций до 20 дней, облегчение процедуры перевода средств на счета нерезидентов, увеличение плановых ассигнований в соц. сектор.

Доходы от разгосударствления предприятий госсектора в 1998/99 ф.г. были запланированы бюджетом в размере 50 млрд.руп. Однако, по данным на конец окт., не было зафиксировано никаких поступлений по этой статье.

Чистый приток инокапитала в страну в 1998/99 ф.г. оценивался в 3,6 млрд.долл., существенно меньше, чем в предыдущем (11,3 млрд.долл.). Приток иноинвестиций в I полугодии понизился до 644 млн. против 3489 млн.долл. за соответствующий период предыдущего года, за счет чистого оттока портфельных инвестиций и сокращения объема прямых инвестирований. Валютные депозиты «нерезидентов» выросли с 560 млн. до 765 млн.долл. **РБИ разместил за рубежом пакет индийских облигаций, что позволило мобилизовать в казну 4,1 млрд.долл.**

Внешний долг Индии на конец марта 1998 г. составил **94,4 млрд.долл.** (26,4% от ВВП), увеличившись за год почти на 1 млрд.долл. К концу 1998/99 ф.г. сумма долга, по мнению РБИ, должна была еще несколько возрасти. В то же время норма обслуживания долга уменьшилась с 21,25 до 19,5%. Улучшилась и структура внешней задолженности: снизилась доля госдолга при одновременном увеличении доли по частным коммерческим кредитам, понизился удельный вес (с 7,25 до

5,3%) краткосрочных (до 1 года) долговых обязательств. **МВФ по прежнему относит Индию к странам с умеренной задолженностью.**

В начале деятельности МВФ и ВБ Индия входила в пятерку государств с крупнейшими квотами в этих организациях и могла назначать в них своих индивидуальных директоров. С 1973 г. Индия лишилась этого права в пользу Японии. В 1948 г. Индии принадлежало 4,66% голосов в МВФ, а в 1986 г. — 2,44%. В настоящее время квота (доля в уставном капитале МВФ) Индии составляет 3 млрд. СДР, или 2,1% (Special Drawing Rights — счетная валюта МВФ, курс на нояб. 1998 г.: 1 долл. США = 0,7 СДР). Страна может получить до 600% квоты в рамках различных кредитных механизмов.

В нояб. 1981 г. правительство Индиры Ганди подписало соглашение с МВФ о предоставлении кредита в размере 6 млрд.долл. (291% квоты). Индия и МВФ согласовали программу, в соответствии с которой Индия должна проводить последовательные реформы, направленные на ослабление контроля и регулирования экономики, сокращение дефицита бюджета при сохранении финансирования соц. программ. Проводимые реформы способствовали ускорению темпов эконом. роста: если в 1950/70-е гг. темпы роста ВВП составляли 3,5%, то в 1980-х — 5,5-5,7%.

В 1990 г. в результате резкого скачка цен на нефть, вызвавшего увеличение стоимости импорта нефти, понесенных убытков, связанных с увольнением индийских рабочих на Бл. Востоке, а также нестабильной внутрисполит. обстановки межд. инвест. рейтинг Индии понизился. К середине 1990 г. коммерческие банки практически прекратили предоставлять займы Индии и в начале 1991 г. страна, оказавшись на грани дефолта, была вынуждена воспользоваться ресурсами системы компенсационного и непредвиденного финансирования МВФ. В нояб. 1992 г. было одобрено предоставление Индии резервного кредита. За 1990-92 гг. Индия получила от МВФ 3 млрд. СДР (4,3 млрд.долл.) и стала вторым по величине должником МВФ (после Мексики). Условия МВФ включали: немедленные стабилизационные меры (19% девальвация рупии, повышение процентных ставок); сокращение дефицита госбюджета с 8,5% ВВП в 1990-91 гг. до 5% в 1992-93 гг.; проведение структурных реформ (дерегуляция промышленности, либерализация торговли, сокращение требований к лицензированию инвестиций и импорта).

20 авг. 1994 г. Индия присоединилась к ст.8 устава МВФ и **индийская рупия стала полностью конвертируемой по текущим операциям.** Индия обязалась без согласия МВФ не вводить ограничения в отношении платежей и переводов по текущим операциям, не использовать дискриминационных валютных устройств и не прибегать к практике множественных валютных курсов. До этого Индия пользовалась условиями ст.14, в соответствии с которой развивающиеся страны и страны с переходной экономикой могут в течение продолжительного периода сохранять и устанавливать валютные ограничения.

Группа ВБ. Традиционно около 60% кредитов Индии МБРР предоставляет на развитие энергетики и транспорта. Наблюдается диверсификация кредитных займов, направляемых на сельское хо-

зайство, начальное образование, контроль над рождаемостью, производство продовольствия, строительство жилья для бедняков, развитие мелких предприятий, техпомощь, экологию. МБРР предоставляет займы на более льготных условиях, чем МВФ: на 15-17 лет с отсрочкой платежей по основной сумме на 5 лет. Обычно **право пользования ресурсами МБРР имеют страны со среднегодовым доходом на душу населения от 1345 до 4866 долл.**, в противном случае стране предоставляются смешанные займы МБРР и МАР или исключительно кредиты МАР. Однако для Индии делается исключение. Индия входит в десятку крупнейших заемщиков МБРР, на долю которых приходится 50% всех займов МБРР. МБРР осуществляет в Индии совместный с Глобальным экологическим форумом проект финансирования Инициативы по преобразованию фотоэлектрических энергоресурсов, Проекта единого управления спросом в АПК и др.

МАР финансирует проекты частного сектора, оказывает помощь индийским компаниям в мобилизации ресурсов на межд. фин. рынках, консультирует предприятия и местные органы самоуправления. Погашение займов МАР осуществляется 3-15 лет, с отсрочками платежей до 12 лет.

МИГА оказывает помощь в привлечении иностранных инвестиций через предоставление инвесторам гарантий от полит. рисков (экспроприация, военные действия, гражд. беспорядки, нарушение условий контракта и невозможность перевода валюты вследствие действий правительства). Типовой страховой полис гарантирует инвестиции 15-20 лет, предельная сумма по одному проекту составляет 50 млн.долл.

МЦУИС стимулирует приток иностранных инвестиций путем проведения примирительных и арбитражных переговоров между правительством и инвесторами.

Азиатский банк развития. В рамках АзБР функционируют Азиатский фонд развития и Спец. фонд техпомощи. АзБР предоставляет займы правительству и учреждениям Индии для последующего финансирования мелких и средних предприятий. Как правило, кредиты покрывают лишь издержки по проекту в инвалюте. Кредиты выдаются на 10-30 лет. **Индия является одним из крупнейших акционеров АзБР**, на нее приходится 6,9% голосов.

Долг Индии МФО составляет 29,1 млрд.долл., из которых 17,5 млрд. приходится на льготные кредиты.

Налоги

В соответствии с конституцией Индии и налоговым законодательством страны, налоги делятся на фед. (взимаются центр. правительством) и местные (взимаются правительствами штатов). К первым относятся подоходный налог, налоги на богатство и расходы, тамож. пошлины и сборы, ко вторым — земельный налог, налог на с/х доходы, налоги на владение с/х собственностью и ее наследование, на распределение и потребление электроэнергии, на услуги, оказываемые в сфере развлечений, и ряд других. Подоходный налог на все виды доходов физ. и юр. лиц (за исключением доходов от занятия с/х деятельностью) взимается центр. правительством и распределяется в определенной пропорции между центром и всеми штатами.

В Индии налоговые ставки подлежат ежегодному пересмотру и публикуются в бюджетных документах. За соблюдение налогового законодательства и сбор налогов отвечает Департамент налогообложения. Каждый налогоплательщик раз в год обязан заполнить налоговую декларацию, дата заполнения которой варьируется в зависимости от статуса налогоплательщика и источника дохода. Налоги уплачиваются с конечной суммы доходов или авансом на основе оценки их ожидаемой величины, которая делается самим налогоплательщиком. В последнем случае законодательством предусмотрена выплата доп. суммы, если такая необходимость возникнет после окончательного расчета размера налогооблагаемого дохода.

К основным видам налогов в Индии относятся: 1) налоги на прибыль, которые в свою очередь можно подразделить на подоходный налог и налог на проценты (взимается с банков и финучреждений); 2) налоги на операции, в частности: акцизный налог; тамож. пошлины; фед. налог с оборота; местные налоги с оборота; гербовый сбор; налог на подарки; налог на расходы; налоги на собственность, среди которых следует отметить налог на богатство.

С точки зрения поступлений в госказну наиболее важными являются подоходный налог, акцизы, тамож. пошлины и налог с оборота. Налоги можно разделить также на прямые и косвенные.

Прямые налоги. Подоходный налог. Порядок взимания подоходного налога и ставки налогообложения физ. и юр. лиц определяются с учетом их статуса, а также места и времени получения дохода. В соответствии с индийским налоговым законодательством физ. лицо может иметь статус резидента, непостоянного резидента и нерезидента.

Указанный статус в различных индийских законах трактуется по-разному. Однако, что касается вопросов налогообложения, определяющей является трактовка, изложенная в Законе о подоходном налоге от 1961 г., на положения которого не влияют иные определения, имеющиеся в других законод. актах.

В соответствии с указанным Законом резидентом считается физ. лицо, которое: а) находилось в Индии не менее 182 дней в отчетный период; б) находилось в Индии не менее 60 дней в отчетный период и не менее 265 дней в последние четыре года, предшествующие отчетному периоду.

Непостоянным резидентом считается резидент, который не относился к этой категории в течение девяти из последних десяти лет или находился в Индии менее 730 дней в последние семь лет.

Все остальные физ. лица являются нерезидентами. Юр. лицо может иметь статус резидента или нерезидента. Все индийские компании автоматически относятся к компаниям-резидентам. Инокомпания может также считаться резидентом, если в течение ф.г. контроль и управление ее делами осуществляется исключительно с территории Индии.

Индийским налоговым законодательством для юр. лиц установлены единые ставки подоходного налога, причем для инокомпаний они выше, чем для компаний-резидентов. Физ. лица платят указанный налог по прогрессивной шкале.

Резидент обязан уплачивать подоходный налог с любых своих доходов, которые получены или

могут быть получены на территории Индии и за ее пределами. Нерезидент уплачивает подоходный налог только с доходов, которые получены или могут быть получены (им самим или от его лица), на территории Индии. Это положение относится как к физ., так и юр. лицам. Нерезидент не должен уплачивать подоходный налог с дохода, получаемого за пределами Индии, если только доход не является следствием его коммерческих операций в Индии. К таковому относятся, например: роялти и иные платежи, получаемые по соглашениям, заключенным с индийскими компаниями; дивиденды, выплачиваемые индийскими компаниями нерезиденту; проценты по кредитам, предоставленным индийским компаниям нерезидентом.

В соответствии с индийским налоговым законодательством доходы физ. лица в зависимости от их источника подразделяются на: зарплату; доходы от домовладения; доходы от предпринимательской деятельности; доходы от прироста капитала в результате операций с ценными бумагами; доходы из прочих источников (дивиденды, проценты, лотерейные выигрыши и т.п.).

Совокупный доход из всех перечисленных источников считается валовым доходом физ. лица. Размер дохода, подлежащего налогообложению, рассчитывается по соответствующей методике отдельно по каждому его виду, а затем итоги суммируются.

Доход от зарплаты включает различные пособия и доп. выплаты. При расчете величины дохода от предпринимательской деятельности из нее вычитываются все расходы на производственные (но не личные) цели, например, проценты, выплачиваемые по полученным кредитам, и амортизацию основных фондов, ставки которой составляют от 5-10% для производственных зданий до 100% для энергосберегающего оборудования.

Налог на доход от прироста капитала. Любая прибыль, получаемая в результате операций с ценными бумагами, облагается налогом как доход от прироста капитала. В зависимости от характера ценных бумаг прирост капитала может быть краткосрочным и долгосрочным. Последний до недавнего времени облагался налогом по ставке в 20% для резидентов и 10% для нерезидентов. Краткосрочный прирост капитала рассчитывается по особой методике, суммируется с доходами из иных источников и облагается налогом по единой для каждого определенного налогоплательщика ставке.

В целях стимулирования капложений правительство Индии в конце 90-х гг. приняло решение не взимать налог на доход от прироста капитала (в течение 3-7 лет), если он направляется в виде инвестиций в определенные приоритетные сферы индийской экономики.

Размер налога, уплачиваемого индийским правительством или индийской компанией от имени инокорпорации, на доходы последней, не включается в совокупную прибыль инокорпорации при условии, что указанный доход получен в соответствии с соглашением, заключенным индийским правительством с правительством другой страны или с межд. организацией.

Не облагается налогом доход инокомпании, полученный в рамках соглашения, заключенного ею с индийским правительством, на предоставление в Индии или за ее пределами техуслуг, связанных с безопасностью страны.

Косвенные налоги. Акцизы. Для центр. правительства это наиболее важный вид косвенных налогов, которые не только являются источником поступления средств в бюджет страны, но и активно используются в качестве инструмента эконом. политики. Для поощрения малого предпринимательства его представители полностью или частично освобождены от уплаты акцизов. Аналогичные льготы предоставлены экспортерам.

Акцизы применяются в отношении достаточно широкого круга товаров, их ставки ежегодно публикуются. Как правило, они уплачиваются с цены товара (*ad valorem*), но в некоторых случаях устанавливаются спец. ставки. На отдельные виды продукции (спиртные напитки, табачные изделия, некоторые медикаменты, содержащие наркотические вещества) акцизы взимаются правительствами штатов, если только это не является прерогативой центр. правительства.

НДС. В целях совершенствования и упрощения системы косвенных налогов правительство постепенно переориентирует ее на систему, в основе которой лежит налог на добавленную стоимость. В 1986 г. центр. правительство представило новую схему модифицированного НДС. В соответствии с этой схемой, которая первоначально была применена в отношении ряда отраслей предприниматель имеет право получать кредит для уплаты акциза на материалы и компоненты, используемые в процессе изготовления готовой продукции. Кредит также можно получить для оплаты доп. импортных пошлин (в частности, компенсационных). До недавнего времени размер кредита, который можно было получить по этой схеме, составлял до 95% от ставки или компенсационной импортной пошлины. В соответствии с бюджетом на текущий ф.г. этот показатель увеличен до 100%. Большинство индийских специалистов сходится во мнении, что рано или поздно существующая система косвенных налогов трансформируется в систему, в основе которой будет лежать НДС.

Налог с оборота. Данный вид налога является важнейшим источником поступления средств в бюджета штатов. В Индии существуют общий (единый) и избирательный (дифференцированный) налог с оборота. Первый взимается со всех товаров (за исключением освобожденных от него), а второй — только с определенных видов продукции. В большинстве штатов действует единый Закон о налоге с оборота, в некоторых (наряду с основным) принят ряд спец. законопроектов, в частности о дифференцированном налоге с оборота.

С импортных товаров, как правило, указанный налог не взимается. Напротив, предметы роскоши облагаются по более высоким ставкам. Налог с оборота в штатах составляет обычно от 3 до 15%. Центр. правительство взимает налог в размере 4% на все продажи, которые предусматривают перемещение товаров между штатами.

Тамож. пошлины. Являются одним из основных инструментов внешторг. регулирования, а также важным источником поступлений в бюджет государства. Ставки тамож. пошлин ежегодно публикуются в правит. издании «Тамож. тариф Индии», основанном на единой гармонизированной товарной номенклатуре. Базовая тамож. пошлина, как правило, уплачивается с цены СИФ данного товара. В целях защиты местного рынка

нередко применяются компенсационные пошлины, равные по величине акцизу на аналогичный товар индийского производства. До недавнего времени существовали и вспомогательные пошлины, размер которых, как правило, составлял от 5 до 45%. Тамож. пошлины взимаются с большинства импортируемых и некоторых экспортируемых товаров.

В целях стимулирования промпроизводства, увеличения экспорта Правительство страны предоставляет различные тамож. льготы. В рамках спец. схем фирмам-экспортерам разрешен беспошлинный ввоз сырья, материалов, машин и оборудования, используемых в процессе производства экспортной продукции. Предусмотрен частичный или полный возврат пошлин, уплаченных при импорте материалов, использованных в процессе производства экспортных товаров. Ставки пошлин регулярно пересматриваются и изменяются при общей тенденции к их снижению, что объясняется требованиями ВТО. Необходимость защиты местного производителя, а также стремление уменьшить потери казны от снижения уровня тамож. налогообложения ведет к тому, что индийское правительство время от времени идет на увеличение ставок тамож. пошлин в отношении отдельных видов продукции.

Гербовый сбор. Уплачивается при оформлении фин. документов, таких как векселя, закладные, гарантийные и страховые полисы, а также при покупке или продаже недвижимости.

Налог на расходы. Закон о налоге на расходы от 1987 г. касается расчетов с гостиницами, ресторанами и т.д. В счет, выдаваемый клиенту, включается спец. налог. От него освобождены новые гостиницы, вступившие в строй в сельских, горных и других отдаленных местах после 1 апр. 1998 г.

Налог на развлечения (киносеансы и театральные спектакли, спортивное соревнование, музыкальные представления и т.д.). Мероприятия, проводимые в благотворительных, религиозных и тому подобных целях, от указанного налога освобождаются.

Налог на богатство. Применяется как налог на непромышленные фонды. Взимается с владельцев земельных участков, загородных домов, драгоценностей и золота в слитках, личных автомобилей и т.п., чье личное состояние превышает 1,5 млн. рупий. Ставка налога составляет 1% от стоимости имущества, превышающей указанный показатель. Ценные бумаги, как правило, этим налогом не облагаются. Не взимается он также с имущества нерезидентов, которое находится за пределами Индии.

Налог на подарки. Взимается по единой ставке в 30% от стоимости подарков, сделанных физ. лицам в течение года. Если совокупная стоимость подарков, преподнесенных в течение налогового года, не превышает 30 тыс. рупий, этот налог не взимается. Не взимается он и в отношении подарков, которые делают нерезиденты за пределами Индии.

Прочие налоги. Во многих штатах налогом на предметы роскоши облагаются отели и рестораны. В некоторых из них взимается налог на въезд на территорию штата. Правительства штатов имеют право облагать спец. налогом продажу или потребление электроэнергии.

Налоговые льготы. В целях стимулирования промроста, расширения экспорта индийское на-

логовое законодательство предусматривает для инвесторов достаточно разнообразные льготы. Полностью освобождаются от налогообложения на срок до 5 лет капиталовложения в объекты инфраструктуры, энергетики, телекоммуникаций, в предприятия, создающиеся в отсталых с точки зрения промышленного развития штатах и р-нах, а также в экспортно-производственных зонах. **Не взимаются налоги с экспортных прибылей.**

При определенных условиях не облагаются налогом дивиденды по акциям и доходы, получаемые в результате долгосрочного прироста капитала, компаний, занятых в сферах инфраструктуры, производства и доставки электроэнергии, оказания телекоммуникационных услуг.

Индийское налоговое законодательство предусматривает освобождение от налогов на доходы для некоторых групп иностранцев. В частности, это относится к сотрудникам посольств, консульств, торгпредств, членам судовых экипажей (если срок пребывания последних в Индии не превышает 90 дней), профессорам, учителям и научным работникам, работающим в индийских организациях по приглашению, консультантам инновационных фондов и т.п.

Иностранцы, работающие в Индии и являющиеся подданными других государств, с которыми у Индии заключены какие-либо договоры о налогообложении, имеют право уплачивать налоги в соответствии с указанными договорами. Большинство из подобных соглашений предусматривает, что доход иностр. физ. лица не подлежит налогообложению налогами в Индии, если: оно нанято для работы в Индии инокомпанией на срок менее 182 дней в течение одного ф.г.; размер вознаграждения не вычитается инокомпанией-нанимателем из суммы налога, подлежащей уплате в Индии.

Индия имеет соглашения об избежании двойного налогообложения со многими странами, в т.ч. и с РФ (1997 г.). Эти соглашения предусматривают более низкие ставки налогов на прибыли, дивиденды, роялти, платежи за техуслуги на взаимной основе, а также взимание налогов только на одной из стран-участниц договора.

В 90-е гг. в процессе либерализации эконом. политики налоговая система Индии претерпела существенные изменения в сторону упрощения и рационализации. Возросла роль прямых налогов в плане наполнения гос. казны. **Объем собираемых налогов составляет более 10% от ВВП Индии.**

Ряд новых важных положений содержит бюджет Индии на 1999/2000 ф.г. В нем предусмотрено введение 10%-го доп. налога на все физ. и юр. лица, за исключением физ. лиц с годовым доходом менее 60 тыс. рупий, а также индийцев-нерезидентов и инокомпаний.

Упразднены спец. импортные пошлины. Вместо них введен доп. сбор в 10% на все ввозимые товары, за исключением нефтепродуктов, золота, серебра и товаров, которые подпадают под действие соглашений ВТО.

Рационализирована система косвенных налогов путем уменьшения числа базовых ставок акцизов и тамож. пошлин.

Налог на доход от прироста капитала снижен с 20 до 10% (ранее эта ставка применялась только в отношении индийцев-нерезидентов).

Привлечение инвестиций индийцев-нерезидентов. Во многих странах мира (в частности, в США,

Англии, в ЮВА) **проживает большое количество выходцев из Индии, обладающих значительными фин. средствами.** Правительство Индии с давних пор пытается привлечь часть этих средств на нужды эконом. развития страны. Активно эта политика проводится с начала 90-х гг. в рамках общей либерализации эконом. курса. Для индийцев-нерезидентов, предусматриваются новые льготы, упрощаются формальные процедуры осуществления инвестиций.

Для мобилизации фин. ресурсов индийцев, проживающих за границей. Правительство Индии ввело понятие зарубежная корпоративная организация (Overseas corporate body), которое подразумевает юр. лицо, по меньшей мере на 60% прямо или косвенно контролируемое индийцами-нерезидентами. Указанные организации могут представлять из себя акционерные компании, товарищества, общества, фонды и т.п. Они пользуются практически всеми льготами, предоставляемыми отдельным индийцам-нерезидентам.

Индийцы-нерезиденты имеют право свободно открывать различные счета в индийских банках. Наиболее широкое распространение получили три вида:

а) рупийный счет нерезидента Non-resident (External) Rupee Account; б) валютный счет нерезидента Foreign Currency (Non-resident) Account; в) обычный счет нерезидента Non-resident (Ordinary) Account.

Рупийные счета ведутся в индийских рупиях, конвертируемых из инвалюты, поступающей из внешних источников. Валютные счета ведутся в инвалюте. Средства, хранящиеся на этих двух видах счетов, могут репатрироваться.

Обычные счета нерезидента ведутся в индийских рупиях, а средства, находящиеся на них, не могут быть переведены за пределы Индии. На эти счета может зачисляться выручка от продажи недвижимости в Индии, ценных бумаг, приобретенных без права репатриации капитала/прибылей, выплаты по страховым полисам и т.д.

С окт. 1991 г. индийцы-нерезиденты получили право на автоматическое одобрение своих инвест. проектов с правом репатриации капитала/прибылей при создании компаний или предприятий в ряде приоритетных отраслей индийской экономики. Разрешение дается при условии, что капвложения осуществляются из внешних источников, а размер их покрывает стоимость импортируемых средств производства. Другим условием является то, что сумма дивидендов, переводимых за границу, должна компенсироваться суммой экспортных поступлений в течение семи лет с начала коммерческой деятельности указанной компании или предприятия.

Подобная схема распространяется как на создание новых компаний и предприятий, так и на расширение/модернизацию уже действующих. Заявка на осуществление таких проектов подается в РБИ. Проекты, не подпадающие под действие данной схемы, должны быть одобрены Советом по содействию иноинвестициям или минторговли и промышленности.

Индийцы-нерезиденты имеют право:

— инвестировать практически во все отрасли за исключением тех, что зарезервированы за госсектором. В предприятия, действующие в отраслях, зарезервированных за малым бизнесом, индий-

цы-нерезиденты могут инвестировать до 24% капитала при условии, что указанное предприятие выполняет определенные требования в отношении экспорта своей продукции;

— инвестировать до 100% капитала в акции торг. компаний, зарегистрированных в качестве экспортных/торг. домов в соответствии с определенными условиями. Автоматическое одобрение выдается РБИ после того, как компания зарегистрирована Гендиректоратом внешней торговли Индии;

— инвестировать до 100% капитала в экспортно-ориентированные предприятия и предприятия, расположенные в экспортно-производственных зонах. Заявка подается в соответствующее отделение РБИ после ее одобрения Секретариатом содействия пром. развитию;

— приобретать до 100% акций убыточных компаний/предприятий с целью их санирования путем выкупа у прежних владельцев или подписки на новые акции. Репатриация инвестированного в такие предприятия капитала разрешается не менее, чем через пять лет с учетом будущих обязательств инвестирующей компании;

— инвестировать до 100% капитала в больницы, диагностические центры, судоходные компании, разработку ПО, разведку на нефть, с правом полной репатриации инвест. капитала и прибылей;

— инвестировать до 100% капитала в новые акции/облигации индийских компаний, связанных со строительством и недвижимостью: развитие земельных участков и строительство жилых зданий, офисов, бизнес-центров и т.д.; развитие инфраструктуры населенных пунктов; строительство объектов пром. инфраструктуры; производство стройматериалов; финансирование строительных проектов.

После уплаты налогов дивиденды по указанным ценным бумагам могут свободно переводиться за границу. Эквивалент первоначально инвестированного капитала в инвалюте может быть репатрирован не менее, чем через три года и с разрешения РБИ;

— приобретать путем покупки или наследования, передавать и предоставлять в дар недвижимую собственность, включая жилые дома, производственные, коммерческие и офисные помещения при условии их оплаты в инвалюте. Сумма, эквивалентная затраченной на приобретение недвижимости, в случае ее продажи может быть репатрирована с разрешения РБИ. Нерезидент не обязан получать разрешение на сдачу в аренду, перевод или предоставление в дар своей недвижимости, если это не влечет за собой репатриации полученных вследствие этого средств;

— инвестировать до 100% капитала в услуги, связанные с пассажирскими авиаперевозками, с правом репатриации инвестированного капитала и прибылей после получения разрешения от Совета по содействию иноинвестициям;

— осуществлять портфельные инвестиции путем приобретения акций (как простых, так и преференциальных) и облигаций, которые котируются на фондовых биржах Индии, включая акции госпредприятий и организаций, с правом репатриации первоначально затраченного капитала и прибыли при условии, что:

— оплата за приобретаемые ценные бумаги произведена из внешних источников или с валют-

ных счетов инвестора-нерезидента в индийских банках;

– акции/облигации приобретены через официальные биржевые каналы по реальной биржевой цене, а их стоимость не превышает 1% оплаченного акционерного капитала или 1% оплаченной стоимости каждой из серий облигаций, выпущенных определенной компанией. Для любого индийского АО установлен лимит возможной продажи своих ценных бумаг нерезидентам, который не должен превышать 5% всего оплаченного акционерного капитала и 5% оплаченной стоимости каждой из выпущенных серий облигаций. В фев. 1997 г. правительство Индии разрешило увеличивать указанный лимит до 30%, если решение об этом принято общим собранием индийской компании, зарегистрированной на индийских фондовых биржах и если при этом соблюдается требование относительно доли иноинвесторов в оплаченном капитале компании, которая в подобном случае не должна превышать 30%. Приобретать ценные бумаги на фондовых биржах Индии инвестор-нерезидент обязан через уполномоченные индийские банки и с разрешения РБИ.

Все перечисленные выше требования относятся и к портфельным инвестициям, осуществляемым индийцем-нерезидентом без права репатриировать инвестированный капитал или прибыли. В этом случае причитающиеся дивиденды и прочие доходы зачисляются на его рупийные счета, открытые в индийских банках.

Если индеец-нерезидент решает продать ценные бумаги, приобретенные с правом репатриации капитала, они должны быть реализованы по реальной биржевой цене и тем же банком, через который были куплены. Выручка от продажи поступает на валютный счет нерезидента в указанном банке.

В случае продажи акций/облигаций, приобретенных без права последующей репатриации капитала, выручка от их продажи поступает на рупийный счет нерезидента в индийском банке.

Индийское налоговое законодательство предусматривает для индийцев-нерезидентов ряд налоговых льгот, в частности освобождение от уплаты налога на проценты с рупийных и валютных счетов в индийских банках, а также на доходы, получаемые в рамках некоторых спец. фин. схем, льготные ставки налога на доход с ценных бумаг, если они оплачены в СКВ.

Индеец-нерезидент не обязан заполнять налоговую декларацию, если он получает доход только из заранее указанных источников, причем в этом случае он выплачивает налоги по льготным ставкам. Если впоследствии нерезидент по каким-либо причинам решает заявить о своем доходе и уплатить налог в соответствии с общими положениями индийского законодательства, он вправе сделать это, заполнив налоговую декларацию. Нерезидент имеет право каждый год на свое усмотрение выбирать, каким образом уплачивать налоги.

Не облагаются налогом подарки нерезидентов своим родственникам в виде заверенных облигаций, переводов с рупийных и валютных счетов в индийских банках, движимого имущества, находившегося за пределами Индии. Последнее изъятие не относится к нерезидентам, являющимся гражданами Индии или обычно проживающим на территории Индии.

Если нерезидент прибывает в Индию с целью постоянного проживания, он освобождается от уплаты налога на богатство в отношении имущества, привезенного с собой или приобретенного в течение года после возвращения.

Правительство Индии учредило спец. орган, куда нерезиденты могут обращаться за консультацией относительно своих налоговых обязательств, в случае проведения каких-либо операций в Индии.

В целях привлечения инвестиций индийцев-нерезидентов в сент. 1991 г. РБИ издал циркуляр, в котором излагалась **схема перевода инвалюты в Индию без разглашения характера и источника таких переводов. При этом гарантировалось, что никаких расследований или преследований заявителей не будет.** Указанная схема была ориентирована в первую очередь на индийцев-нерезидентов и их валютные счета, открытые в индийских банках.

Одновременно практически в тех же целях «Стэйт Банк оф Индия» (СБИ) представил схему «Облигаций на развитие Индии» (India Development Bonds). В рамках этой схемы СБИ выпустил ценные бумаги, деноминированные в ам. долларах, которые могли покупать только индийцы-нерезиденты, зарубежные корпоративные организации и уполномоченные индийские банки, причем при покупке этих облигаций также не требовалось разглашать источник получения средств на их покупку. Облигации были выпущены сроком на три года под 0,5% годовых. Выплата основной суммы и процентов гарантировалась в долларах, причем вся сумма могла быть свободно репатриирована. Налог на богатство и налог на подарки (если владелец облигации решал подарить ее индийцу-резиденту) не взимался. Доход от облигаций не облагался подоходным налогом.

Новое валютное регулирование. В дек. 1999 г. был принят парламентом и в янв. 2000 г. подписан президентом Индии новый Закон о валютном регулировании Foreign Exchange Management Act, FEMA, призванный заменить, с рядом поправок, прежний закон FERA — главный нормативный документ индийского валютного законодательства с 1974 г.

За Правительством предусмотрено право устанавливать сроки вступления в силу FEMA или его отдельных положений. Уведомления об этом должны быть опубликованы в Official Gazette. Для полного и окончательного введения Закона предусмотрен двухгодичный переходный период, в течение которого должны быть рассмотрены ранее обнаруженные нарушения. За это время будут внесены изменения в Руководство по валютному регулированию (Exchange Control Manual), а также выпущены РБИ необходимые циркуляры и уведомления.

Если по FERA ни одна сделка с валютой не могла быть совершена без надлежащего общего или спецразрешения РБИ, то по FEMA уполномоченным лицам и организациям разрешены валютные сделки по текущим операциям, за исключением подпадающих под действие запретительных циркуляров РБИ. Еще более радикальной мерой представляется снятие ограничений со стороны РБИ на выплату платежей по займам.

FEMA (п.5) содержит указание о том, что правительство имеет право вводить ограничения на сделки по текущим счетам, исходя из обществен-

ных интересов и по согласованию с РБИ. Сохранены многие полномочия РБИ по валютному контролю, в т.ч. оставлен прежним контроль над экспортерами. Хотя в преамбуле Закона провозглашается в качестве целей содействие развитию внешней торговли, а также развитию и надлежащему обслуживанию валютного рынка страны, в Законе отсутствуют спец. положения, направленные на достижение указанных целей.

Другой важной особенностью нового закона является значит. **смягчение весьма жестких, «драконовских» санкций FERA** за нарушения валютного законодательства. Прежним законом, например, предусматривались такие санкции как арест нарушителей, обыск помещений, изъятие документов, более уместные в уголовном праве. Характерно, что из 81 параграфа FERA, 49 относились к описанию нарушений, санкций, полномочий карательных органов. Новый закон в качестве санкций предусматривает лишь штрафы, причем максимальный размер их снижен, и лишь отказ от уплаты штрафа может привести к аресту.

Конвертируемость рупии. Обратимость индийской валюты по текущим счетам была введена циркулярами РБИ еще в авг. 1994 г. Теперь она закреплена законом.

В сделках по капитальным счетам рупия является конвертируемой лишь частично, и на совершение большинства из них потребуются разрешения РБИ или минфина.

В п.6 (3) FEMA перечислены основные типы сделок по капитальным счетам: операции индийских резидентов с ценными бумагами в стране или за ее пределами, заимствования и кредитование в инвалюте, то же в рупиях между резидентами в стране и за рубежом, экспорт и импорт инвалюты и т.д. (всего 10 видов сделок).

Разграничение сделок по текущим или капитальным счетам в новом Законе приведено в соответствии с определением, принятым МВФ для целей отчета перед этой организацией по платежному балансу страны, но отличается от трактовки местным налоговым законодательством. Например, согласно последнему, любая покупка оборудования, включая его импорт, считается сделкой по капитальным счетам, а по FEMA импорт оборудования будет рассматриваться сделкой по текущему счету (если только она не совершается в кредит, ведущий к возникновению фин. обязательств).

Предполагается, что некоторые процедурные вопросы валютных сделок будут в дальнейшем упрощены внесением изменений в Руководство по валютному контролю.

В некоторых случаях реальной практики можно говорить о почти полной конвертируемости индийской валюты, имея в виду, что **курс рупии на валютных биржах определяется рынком**, а не предписывается РБИ, а также заметную либерализацию сделок по иноинвестициям в стране и индийским инвестициям за рубежом.

В начале фев. 2000 г. РБИ внес несколько поправок в Руководство по валютному регулированию, разрешающих частным лицам-резидентам (а не только корпорациям, как раньше) хеджировать через уполномоченных лиц валютные суммы при операциях с валютой на срок. Тем самым сделан очередной шаг в направлении полной конвертируемости рупии.

Окончательное введение полной обратимости рупии отложено на неопределенный срок. Как заявил министр финансов Индии Я.Синха, представляя проект FEMA в парламенте в дек. 1999 г. правительство не может взять на себя риск, делая рупию конвертируемой по счетам движения капиталов.

Определение и статус резидентов. «Резидент» и «нерезидент» являются важными понятиями валютного законодательства. Определение этих понятий в FEMA (п.2.«v») в целом приведено в большее соответствие с действующим Законом о подоходном налоге.

Вместе с тем, остались неясности в применении этих понятий в отношении физ. и юр. лиц, а также незарегистрированных товариществ и групп людей. Требуется доп. разъяснение ряда вопросов по операциям с недвижимостью лиц, изменяющих свой резидентский статус, а также уточнение таких неоднозначных понятий, как «ф.г.», «намерение стать резидентом или нерезидентом» и т.д.

Согласно FEMA, зарубежный офис, отделение или филиал, принадлежащий индийскому резиденту, считаются индийскими и подлежат соответствующему регулированию в соответствии с новым валютным законодательством, что серьезно усложняет управление ими.

«Хавала» сделки. Одной из главных задач валютного законодательства является недопущение валютного оборота на «черном» рынке, или т.н. сделок «хавала».

Этой цели служат ограничения на осуществление сделок с валютой, которые в FERA и FEMA практически одинаковы, отличаясь лишь формулировками.

Несмотря на строгие законодат. меры, «хавала» сделки по-прежнему принадлежат к самым распространенным валютным операциям. Ими широко пользуются не только представители теневого бизнеса, но и просто богатые индийцы, которые в стремлении избежать обесценения своего капитала в условиях падающего курса рупии, переводят его за границу, а также индийские нерезиденты за рубежом, осуществляющие переводы валюты в Индию, минуя банковские каналы, в целях получения доп. прибыли. Для них рупия является практически конвертируемой. Причем по отдельности элементы многих операций зачастую являются вполне легальными. Их делает незаконными компенсационная цель платежей, осуществляемых параллельно в стране и за рубежом.

Эксперты в области права и экономики сходятся во мнении, что для устранения «хавала» рынка более эффективными были бы эконом. меры — укрепление курса индийской валюты, либерализация импорта золота.

FEMA и Закон о предотвращении «отмывания» денег разрабатывались и рассматривались парламентом одновременно. Многие полагали, что они должны быть приняты в одном пакете. Однако, этого не случилось. «Антиотмывочный» закон, принятый нижней палатой парламента, был затем отправлен верхней на доработку.

Перечни нарушений, указанные в обоих законах, не перекрываются, и оба этих закона, дополняя в некотором отношении друг друга, являются независимыми.

В FEMA регулируется экспорт не только това-

ров, но и услуг. Это вполне закономерно, учитывая значимость данного сектора в экономике (**на услуги приходится большая часть ВВП Индии**). Требуется лишь доп. и более расширенное толкование термина «услуги» и установление нижнего предела объема декларируемого экспорта услуг.

Новым законом устранен валютный контроль некоторых сфер деятельности, ранее подвергавшихся такому контролю со стороны FERA. В частности, госполитику в отношении иностранцев, работающих в Индии, осуществляет МВД. Вопросы трансфертного ценообразования и контроля над инокомпаниями — теперь полностью в ведении налоговых служб.

Бизнес

С 8 по 10 янв. 1998 г. в Мадрасе состоялась IV Межд. партнерская встреча, организованная Конфедерацией индийской промышленности (КИП). Подобные мероприятия уже проводились дважды в Калькутте (в 1995 и 1997 гг.) и в Бомбее (в 1996 г.).

Основной задачей партнерских встреч является оказание содействия индийским деловым и пром. кругам в установлении контактов с зарубежными партнерами и расширении межд. сотрудничества в области торговли, экономики, технологий, науки и техники. Не случайно местом проведения саммита 1998 года был выбран **Мадрас — «перекресток» торг.-эконом. путей в страны ЮВА, важнейший порт Юга Индии**, город, имеющий серьезный проми научно-техпотенциал.

В Мадрас прибыли премьер-министр Италии Р.Проди, президент Польши **А.Квасьневский**, госминистр по делам образования и занятости Великобритании Тэсса Блэкстоун, минторговли Египта Ахмед Гоэли, зам. премьер-министра Таиланда Суспачай Панитчпакди, директор Гарвардского ин-та (США) Джеффри Сакс, бывший генсекретарь АСЕАН Ажит Сингх. Открыл пленарные заседания премьер-министр Индии И.К. Гуджрал. Страна-организатор была также представлена на встрече фед. министрами финансов и промышленности, министрами штатов, представителями деловых кругов.

Итал. делегация в составе 84 чел. являлась одной из самых представительных на саммите. Внимание в индийско-итал. контактах было уделено строительству электростанций, морпортов и аэропортов, телекоммуникационной и городской инфраструктуры.

В присутствии премьер-министров двух стран были подписаны четыре соглашения: о развитии среднего и малого бизнеса, о создании СП по производству легкого автотранспорта между индийской фирмой Greaves и итал. Piaggio, о сотрудничестве между КИП и итал. Confindustria. Премьер-министр Италии, отметив интерес к сотрудничеству с Индией, в т.ч. с ее южными динамично развивающимися штатами, объявил о намерении открыть в 1998 г. в Мадрасе отделение итал. ТПП. Инвестиции Италии в экономику Индии за первую половину 1997 г. в четыре раза превысили объемы за аналогичный период 1996 г. и составили 213 млн.долл. В янв. 1998 г. в г. Мадрасе открыт филиал итал. госбанка Banca Nazionale del Lavoro, входящего в 50 наиболее крупных банков Европы.

А.Квасьневский выразил готовность его страны помочь Индии с поставками запчастей для во-

енной техники советского производства. Примерами такого сотрудничества являются недавнее участие польских специалистов в модернизации танка «Т-72», находящегося на вооружении в индийской армии, поставки польских учебно-тренировочных самолетов «Искра» для ВВС. Индия проявила интерес к развитию ВТС в области авиации и военно-морской техники. Польская делегация призвала индийских бизнесменов направлять инвестиции в развитие восьми СЭЗ на территории Польши (машины и оборудование для тяжелой и угольной промышленности, кораблестроение, энергетика и пр.).

Внимание на саммите было уделено развитию отношений Индии со странами АСЕАН и СААРК, созданию к 2008 г. Зоны свободной торговли стран-членов АСЕАН, в которой предусматривается снижение торг. пошлин до 5%. Образование подобной зоны, наряду с присоединением Индии к АСЕАН в качестве наблюдателя и проектами организации индо-асеановской ТПП, открывает широкие перспективы для экспансии индийского бизнеса в страны Ассоциации. Одобрена инициатива вице-преьера Таиланда создать региональный союз по эконом. сотрудничеству БИМСТЕК (Бангладеш, Индия, Мьянма, Шри-Ланка, Таиланд).

Внимание участников мадрасской встречи привлек возрастающий удельный вес южноиндийских штатов, в первую очередь Тамилнаду и Карнатаки, в области привлечения иноинвестиций и использования зарубежных технологий.

По оценкам Джеффри Сакса, **шт. Тамилнаду быстро занял одну из ведущих позиций в стране в области проведения эконом. реформ**, сумел создать благоприятную атмосферу для иноинвесторов и обеспечил в течение последних шести лет устойчивый эконом. рост (6%). **Доля штата в общем экспорте Индии возросла с 12 до 16%**. Географическое положение Тамилнаду, наличие здесь крупнейшего на юге страны мадрасского морпорта, превратили штат в своего рода «торг. ворота» страны. Главный министр штата М.Карунаниди призвал потенциальных иннопартнеров к сотрудничеству в таких областях, как ИТ, электроника, автомобилестроение, хим. и легпром.

В шт. Карнатака сосредоточены основные объекты оборонной, авиакосмической и электронной промышленности страны. Это третий по уровню промразвития штат Индии. Его чистый внутренний доход составил в 1998 г. 14 млрд.долл., а инвестиции в промсектор — 4,8 млрд. **Доля Карнатаки в общегос. производстве электронного и телекоммуникационного оборудования достигла 32%**. Важную роль играет штат также в производстве цемента, стали и сахара.

19 янв. 1999 г. в г. Джайпуре по инициативе КИП прошел **V индийский саммит эконом. партнерства**, в работе которого приняли участие 1000 видных политиков, предпринимателей и ученых из 20 государств.

В Джайпур прибыли ряд министров центр. кабинета, а также главные министры Дели, Мадхья-Прадеша, Химачал-Прадеша, Джамму и Кашмира. На партнерском саммите мининдел Индии Дж. Сингх заявил, что курс на дальнейшую либерализацию и интеграцию страны в мировую торг.-эконом. систему может быть продолжен только в случае позитивного влияния этих преобразований

на уровень жизни всех слоев индийского общества. Модель центр. планирования экономики доказала на примере новейшей истории свою неэффективность, однако, по мнению Дж. Сингха, крайне опасен и излишний крен в сторону необузданной рыночной и фин. энтропии, приведший за последние два года к краху экономики ряда новых индустриальных стран. Современные реалии требуют незамедлительного реформирования мировой валютно-фин. системы, но еще не сформировался межд. консенсус относительно конкретных мер по ее реструктуризации.

Минэнерго Индии П.Р. Кумарамангалам, акцентировал внимание на невозможности достижения развивающимися странами эконом. прогресса за счет краткосрочных кредитов, выделив при этом в качестве приоритетной задачи **привлечение долгосрочных инвестиций** в производственный сектор.

Посол США в Индии Р. Селесте, принимавший участие в семинаре «Ам.-индийские отношения в следующем тысячелетии», отметил, что Индию ожидает «великое будущее» и его страна хотела бы придать максимальное развитию двусторонней торговли. Р.Селесте добавил, что уже в самом начале следующего столетия ежегодный объем ам. ПИИ в индийскую экономику увеличится в 5 раз от прошлогоднего уровня в 740 млн.долл.

Член конгресса США Дж. Макдермот сделал в своем выступлении акцент на неизбежном взаимоприятии «самой старой и самой большой демократий в мире» и на том, что двусторонняя торговля станет тем «локомотивом, который потянет за собой и блок полит. отношений».

Выступивший на спецдискуссии «Индия и Евросоюз» пред. соц.-эконом. комитета франц. сената Ж.Ф. Понсэ заявил, что ЕС рассматривает Индию в качестве особого партнера в мире, который в первой половине века грядущего станет подлинно многополярным, с новыми центрами силы в лице ЕС, Индии и Китая.

Вице-премьер Таиланда и наиболее вероятный претендент на пост гендиректора ВТО С. Панитчпаки подчеркнул, что в XXI в. переход к режиму свободной торговли в АТР будет набирать силу, по линии ассоциаций регионального сотрудничества. АСЕАН будет также расширяться за счет вступления в него новых членов. Индия, по мнению С. Панитчпаки, неизбежно станет равноправным и влиятельным членом АСЕАН и АТЭС.

Участие в работе межд. и региональных организаций. Интересы Индии за границей представляют **66 торг.-эконом. миссий.**

Одним из основных направлений деятельности Индии в системе МО является ее участие в ВТО. Индия достигла соглашения с Японией, Канадой, Швейцарией, Н.Зеландией о поэтапной отмене импортных лицензий и количественных ограничений на 2700 товарных позиций, включая продукцию с/х производства и текстильные товары. Ранее подобные соглашения были заключены с ЕС и Австралией. Отмена импортных ограничений началась в апр. 1998 г. и будет завершена к апр. 2003 г. В связи с подписанием данных соглашений ЕС принял решение не инициировать в ВТО вопрос о снятии Индией количественных ограничений на свой импорт.

В февр. 1998 г. в Индии вступило в силу Соглашение по телекоммуникациям, подписанное в

рамках ВТО: 72 страны открывают свои рынки для инокомпаний телефонной связи, передачи информации (телекс, телеграф, факс), мобильной и стационарной спутниковой связи, сотовой связи и т.д.

Обязательства Индии перед ВТО в области тарифного регулирования заключаются в том, чтобы снизить ставки импортных пошлин на промтовары на 30% к 2000 г., а на с/х товары — на 24% к 2005 г. Общий средневзвешенный импортный тариф должен быть понижен с 71,4 до 32,4%. Данные обязательства в основном были выполнены Индией досрочно, что не помешало ВТО настаивать на дальнейшем понижении Индией импортных пошлин, мотивируя это тем, что у ряда стран они еще меньше.

ЭСКаП служит одним из инструментов ООН по эконом. и соцразвитию в Тихоокеанском регионе. На 54 ежегодной сессии ЭСКаП, состоявшейся в апр. 1998 г. под девизом «Азия и Тихоокеанский регион в XXI в.», обсуждались региональное сотрудничество в области охраны окружающей среды, развитие транспортной инфраструктуры и др.

СААРК (Ассоциация регионального сотрудничества стран Ю.Азии). В нее входят 7 стран: Индия, Непал, Пакистан, Бангладеш, Шри-Ланка, Бутан и Мальдивы. Торг. оборот Индии с СААРК (включая Афганистан, не входящий в Ассоциацию) в 1997/98 ф.г. составил 6,8 млрд.руп.

В соответствии с Договором о льготной торговле в Ю.Азии (САПТА), действующим в рамках СААРК, достигнуты договоренности о значит. снижении импортных тарифов по 106 товарным позициям, в том числе: Пакистан снизил тарифы на 20% по 35 позициям, Мальдивы — на 7,5% по 17 позициям, Непал — на 10% по 14 позициям, Бангладеш — на 10% по 12 позициям, Бутан — на 15% по 11 позициям. **В авг. 1998 г. вступило в силу решение правительства Индии о снятии ограничений на импорт 2307 товарных позиций из стран-членов САПТА.**

Кроме многосторонних договоров, действующих в рамках СААРК, страны-члены Ассоциации предоставляют друг другу определенный преференциальный режим. Характерны в этом плане соглашения, подписанные между Индией и Непалом: «Договор о торговле» и «Договор по контролю за нелегальной торговлей». На проходившей в июле 1998 г. встрече стран-членов САПТА на высшем уровне индийская сторона предложила заключить двусторонние договоры о свободной торговле между странами-членами САПТА, которое было поддержано лишь Шри-Ланкой. **В дек. 1998 г. премьер-министр Индии и президент Шри-Ланки подписали договор о свободной торговле между двумя странами.**

Торг. отношения Индии с Бангладеш осуществляются в рамках Торг. договора с предоставлением друг другу РНБ. Стороны постоянно расширяют круг предоставляемых торг. концессий, однако наибольшее их количество предоставляется Индией Бангладеш как стране, относящейся к группе слаборазвитых государств.

В 1996 г. Индия стала полноправным диалог-партнером АСЕАН. Перспективными направлениями сотрудничества со странами этой группировки являются торговля, инвестиции, наука и технологии, туризм. Торг. оборот Индии со стра-

нами-членами АСЕАН в 1998 г. (апр.-авг.) составил 3,2 млрд.долл., в т.ч. индийский экспорт, включая электронику, ювелирные изделия, машины и оборудование — 768 млн.долл. Основной группой импортных товаров являются: уголь, растительные масла, органические удобрения, древесина, цветмет, шерсть, электротовары.

Инвест. политика. С авг. 1991 г. по июнь 1998 г. в Индии было одобрено 13,4 тыс. инвест. проектов с объемом инокапвложений 1685 млрд.руп. (40 млрд.долл.). 55% этих проектов были связаны с модернизацией инфраструктуры, включая дороги, порты, средства связи, энергоснабжение, нефтепереработку. 20% одобренных инвестиций направлялись в отрасли: добыча минсырья и металлов, производство средств производства, машиностроение и электрооборудования. Остальные инвест. проекты касались организации консультационных услуг в пром., торг. и фин. сферах (8%), развития пищевого (6,5%), создания экспортно-ориентированных структур (6%), производства электроники, цемента, стройматериалов, бумаги и ширпотреба (4,5%).

Большая часть в общем объеме одобренных инвестиций (64%) приходилась на США (25%), Маврикий (10,5%), Великобританию (6,9%), Японию (4,2%), Германию (3,8%), Ю.Корею (3,5%), Малайзию (3,2%), Израиль (2,5%), Нидерланды (2,2%), Каймановы о-ва (2,1%).

Реальный приток инокапвложений в экономику Индии с авг. 1991 г. по июнь 1998 г. составил 25% от общего объема одобренных инвест. проектов, т.е. около 10 млрд.долл. Большая часть из них инвестирована в страну в последние годы. В опубликованном в Женеве докладе UNCTAD по общемировым инвестициям отмечается, что **в последние годы Индия была крупнейшим получателем зарубежных инвестиций в Южной Азии.** На ее долю пришлось примерно 3/4 общего объема инвестиций в этот регион: 3,3 млрд.долл. По данным минпрома Индии, этот показатель был более весомым и составил в 1997 г. 3,7 млрд.долл. (на 60% выше, чем в 1996 г.)

В янв. 1998 г. РБИ объявил об упрощении оформления ПИИ по т.н. «автоматическому маршруту»: устранена необходимость предварительного одобрения РБИ предложений о продаже акций иноинвесторам, банк должен быть только информирован о факте получения инокапвложений в течение 30 дней.

Приток иноинвестиций в Индию в I кв. 1998 г. в 700 млн.долл. поставил под сомнение выполнение намерений руководства страны привлечь в ее экономику за год до 5 млрд.долл. В результате введения США и рядом других стран Запада экономических санкций против Индии после проведения ею ядерных взрывов институциональные инвесторы отозвали из Индии в мае-июне 1998 г. капиталы на 400 млн.долл. В июле 1998 г. индийское правительство объявило о своих намерениях по расширению секторов, доступных для иноучастия (ж/д транспорт, биотехнологии, сельское хозяйство). Ранее было разрешено 100% участие инокомпаний в энергетических проектах.

В нояб. 1998 г. кабинетом министров на сессию парламента страны был вынесен законопроект о демополизации страхового сектора, позволяющий участвовать в пенсионных фондах и мед. страховании частным компаниям, в которых ино-

странцам принадлежит до 26% капитала и еще до 14% — «индийским нон-резидентам».

В правительстве изучается вопрос об увеличении доли иноучастия в области добычи и переработки углеводородного сырья. Предполагается разрешить инвестирование до 100% зарубежных капвложений в проекты по разведке небольших полей и увеличить их долю в нефтепереработке до 49%. Планируется автоматически одобрять 100% участие в проектах по сооружению нефтепроводов и 74% участие в проектах по строительству газопроводов.

В 1998 г. наиболее привлекательным сектором для зарубежных инвесторов были **телекоммуникации.** По объему полученных капвложений далее следует транспорт, химпром, сектор услуг и ТЭК. Большинство инвестиций имели отношение к области высоких технологий.

По результатам 1998 г. зап. **эксперты включают Индию в число 10 государств, наиболее привлекательных для инокапвложений.** Вместе с тем исследования, проведенные ам. консалтинговой фирмой А.Т.Кearney Inc. в сент.-нояб. 1998 г., показали, что рейтинг Индии несколько снизился. Если весной 1998 г. по результатам опроса руководителей 1000 наиболее крупных потенциальных фирм-инвесторов Индия занимала **5 место в списке привлекательных для инвестиций государств** вслед за США, Бразилией, Китаем и Великобританией, то осенью она переместилась на 7 место, пропустив вперед Германию и Польшу.

Объемы индийских зарубежных инвестиций сравнительно невелики. В связи с этим в 1998 г. правительством Индии было принято решение о повышении доли участия индийских компаний в инвестициях в СП и филиалах своих компаний за рубежом. С 1 сент. 1998 г. верхний предел инвестиций повышен с 8 до 15 млн.долл. Для проектов в области ПО потолок инвестиций поднят до 25 млн.долл. Упрощение процедуры вложения индийских капиталов за рубежом позволит ускорить процесс создания СП и собственных дочерних компаний за границей. На май 1998 г., начиная с дек. 1995 г. (именно с этого момента РБИ получил право одобрять индийские инвестиции за рубежом), было одобрено 522 предложения индийских фирм по инвестициям за рубежом на 766 млн.долл.

Благодаря смягчению инвест. климата в 1997/98 ф.г. объемы одобренных индийских инвестиций за рубежом составили уже 450 млн.долл. Однако фактический вывоз капитала из Индии оказался значительно меньше и имел понижающую тенденцию (если в 1996/97 ф.г. отток средств за рубеж составил 214 млн.долл., то в 1997/98 ф.г. он снизился до 110 млн.долл.). **Большая часть индийских капиталов вывозится в США, далее следуют Великобритания, Сингапур, ОАЭ, Маврикий.** В основном индийские инвестиции направляются в такие сферы, как компьютеризация, ПО и торговля.

В отчете минторга за 1998/99 ф.г., отмечается, что в основном индийские инвестиции направляются на создание СП. На 30 сент. 1998 г. зарегистрировано 788 СП за рубежом, из них 305 являются действующими и 483 находятся в стадии становления. Доля индийской стороны оценивается в 1,2 млрд.долл. СП размещены в 89 государствах, в т.ч. 74% располагаются в 17 странах: США (76), Вели-

кобритания (69), ОАЭ (59), Шри-Ланка (53), Малайзия (48), Сингапур (45), **Россия (38)**, Непал (39), Таиланд (28), Индонезия (22), Гонконг (18), Маврикий (26), Нигерия (18), Бангладеш (22), Германия (15), Бахрейн (15), Кения (12).

Кроме СП за рубежом действует 664 филиала индийских фирм с общим вкладом 988 млн.долл. С апр. 1998 г. по сент. 1998 г. было одобрено 53 предложения по организации зарубежных филиалов с инвестициями в 32 млн.долл. и 24 предложения по инвестициям в форме займов в филиалы на 7,2 млн.долл. Филиалы расположены в 52 странах. 84% сосредоточены в 9 государствах: 203 – в США, 118 – в Великобритании, 79 – в Сингапуре, 63 – в Маврикий, 25 – в Германии, 18 – в Бахрейне, 16 – в России, 21 – в ОАЭ, 15 – в Нидерландах.

Основные ТПП и ассоциации деловых кругов. Они оказывают заметное влияние на формирование политики центр. правительства и правительств штатов. Ассоциации деловых кругов активно способствуют развитию торг.-эконом. связей с иностр. государствами, организации выставок и конференций, предоставлении информ.-консультационных услуг, рекламной деятельности.

1. Федерация индийских ТПП (ФИККИ – Federation of Indian Chambers of Commerce and Industry) является крупнейшей организацией деловых кругов, выступает центр. координирующим органом нац. сети региональных и местных торг. палат, пром. и торг. ассоциаций, научных организаций, гос. и частных фирм. ФИККИ уполномочена правительством на организацию совместных советов делового сотрудничества с зарубежными странами, в которых с индийской стороны могут принимать участие ассоциации, не входящие в Федерацию. В рамках ФИККИ действует 35 таких советов. Соглашение о сотрудничестве с ТПП РФ подписано 15 сент. 1992 г. от имени ФИККИ и АССОЧАМ.

2. Ассоциация индийских ТПП (АССОЧАМ, Associated Chambers of Commerce and Industry of India) основана в 1920 г. Объединяет 19 регион. ТПП, две торг. ассоциации и около 200 крупных и средних пром. и торг. компаний; прямо или косвенно представляет около 5 тыс. индийских фирм и организаций.

Сферы деятельности: подготовка эконом. обзоров; организация конференций по вопросам торговли и развития отдельных отраслей. Оказывает влияние на формирование эконом. политики страны через свои представительства в 59 правит. консультативных комитетах и иных органах. **Издает парламентский справочник**, в котором публикуются офиц. заявления депутатов по вопросам развития торговли и промышленности. Межд. деятельность АССОЧАМ осуществляется через созданные в рамках ФИККИ совместные деловые советы.

3. КИП, Confederation of Indian Industry, объединяет крупнейшие пром. компании страны. В ней зарегистрировано 3500 членов, имеется 23 отделения в Индии и 10 зарубежных представительств. **Пред. комитета по сотрудничеству с Россией – бывший президент КИП Ш.Датта.**

КИП является влиятельной организацией, оказывающей воздействие на формирование законодат. базы, пром. и экспортно-импортной политики. Ежегодно организует т.н. партнерские саммиты (последний был проведен в янв. 1999 г. в

г. Джайпур, штат Раджастан), регулярно проводит встречи бизнесменов с руководством зарубежных стран, посещающих Индию, организует крупнейшие в стране выставки и ярмарки, выпускает периодику.

4. Всеиндийская ассоциация промпредприятий (All-India Association of Industries) основана в 1956 г. со штаб-квартирой в Бомбее (Мумбаи). Членами ассоциации является значит. количество крупных, средних и малых предприятий практически всех отраслей промышленности. Ассоциация входит в состав ФИККИ. Основными задачами ассоциации являются защита интересов индийских промышленников, создание благоприятной пром. конъюнктуры, содействие интеграции индийской экономики в систему мирового хозяйства, сбор и распространение статистических данных. В дек. 1998 г. ею была организована встреча делегации правительства и бизнесменов С.-Петербурга с представителями деловых кругов Бомбей и штата Махараштра.

5. Торгово-промпалата РИИ объединяет 1600 компаний 7 сев. штатов Индии (Джамму и Кашмир, Мадхья Прадеш, Пенджаб, Раджастан, Уттар Прадеш, Хариана, Химачал Прадеш), Нац. столичной территории Дели и Союзной территории Чандигарх.

6. ТПП «Индия-СНГ». Создана в 1986 г. Объединяет значит. число предприятий, коммерческих структур и организаций. Руководящим органом является совет из 12 членов во главе с президентом (со времени основания палаты эту должность занимает Манубхай Шах – бывший министр торговли и промышленности Индии). Функционируют четыре комитета по связям с Россией, Украиной, Казахстаном и Узбекистаном. Палата предоставляет информ. услуги, способствует проведению тематических выставок и семинаров в Индии и странах СНГ, издает ежемесячный бюллетень.

Экспорт

Втоварной структуре индийского экспорта в 1998/99 ф.г. (по данным за 11 месяцев) особых изменений не произошло. Традиц. специализация страны на вывозе текстиля, сельхозпродуктов и ювелирных изделий, на которые в совокупности приходится около половины индийского экспорта, сохранилась.

Доля текстиля (пряжи, тканей, одежды) осталась на уровне предыдущего года – 24,3%. Вывоз одежды увеличился на 15%, а вывоз тканей в таком же размере сократился. Расширению экспорта препятствовал низкий спрос на индийские х/б ткани в Азии.

Вывоз агропродукции сократился на 7,6% (в предыдущем году он снизился на 4%) за счет спада экспорта соевого шрота, морепродуктов, кофе, табака, мяса и мясных изделий. Доля этой товарной группы в индийском экспорте понизилась с 19 до 18%. Вырос экспорт риса, который с долей в 4,5% стал ведущим товаром в группе с/х и продовольствия. Увеличился также вывоз чая, индийский экспорт драгкамней и ювелирных изделий возрос с 14,6 до 16,7%. Увеличился экспорт кожи и кожаных изделий, фармацевтики, продукции народных промыслов. Вывоз же большинства других товаров снизился.

Сократились поставки товаров в страны Азии (в совокупности на 18%), причем в некоторые из

них (Сингапур, Китай, Малайзию, Р. Корею, Индонезию, Филиппины) сокращение экспорта составило от 30% до 60%. Экспорт в страны Зап. Европы снизился на 1,1%, Вост. Европы — на 19%, Океании — на 10%. Расширение же индийского экспорта отмечалось в США, являющиеся крупнейшим рынком сбыта индийских товаров, и Канаду — примерно по 9%, а также в некоторые страны Бл. Востока и Африки.

Сократились индийские поставки в страны СНГ, в т.ч. в Россию — на 24%, Украину — на 44%, Узбекистан — на 23%. Исключение здесь составил Казахстан, закупки которого в Индии в обзорном году увеличились более, чем в 4 раза — до 34 млн.долл., превысив закупки Украины. Россия — крупнейший покупатель индийских товаров (88%) из всех стран СНГ, на которые в совокупности пришлось 2,4% индийского экспорта (в предыдущем году — 3%).

Импорт. В 1998/99 ф.г. Индия заметно понизила и темпы своего импорта — с 4,2% до 2,6%, вследствие замедления темпов экономроста, а также падения мировых цен на товары топливно-сырьевой группы. Важнейшими статьями индийского ввоза остались нефть (включая нефтепродукты) и продукция машиностроения производственного и потреб. назначения. За 11 месяцев обзорного года закупки нефти сократились в долларовом исчислении на 24% (в предыдущем году — на 17%), как за счет снижения физ. объема, так и понижения мировых цен на нее. В результате доля этой товарной группы в индийском импорте уменьшилась с 21 до 15%.

Несколько понизился (с 23 до 22%) и удельный вес машин и оборудования, главным образом за счет сокращения закупок транспортных средств и станков, в то время как закупки оборудования, поставляемого в комплекте для строящихся объектов, увеличились на 40% (в предыдущем году они снизились на 34%). Всплеск индийского импорта комплектного оборудования, причем из таких стран, как Аргентина, Бразилия, Израиль, ОАЭ, ЮАР и др., при общем снижении импорта разрозненного оборудования объясняется изменением методики товарного учета в индийской статистике.

Самым впечатляющим изменением в структуре индийского импорта явилось резкое (в несколько раз) повышение доли товарной позиции «золото и серебро» с 2,5% в 1996/97 ф.г. до 7,1% в 1997/98 ф.г. и до 11,6% в 1998/99 ф.г.

Фактически, если речь вести о монотоварах, импорт золота уступает лишь импорту нефти. Высокий спрос на золото в стране существует с давних пор — традиц. его почитание является частью индийской культуры. Объемы самостоятельной добычи золота в Индии в сравнении с объемами его потребления в стране незначит. и основная часть потребностей индийского рынка в этом металле (около 80%) удовлетворяется за счет импорта, а остальная — покрывается за счет переработки золотого лома.

До последнего времени в Индии существовали жесткие правила, устанавливающие порядок импорта золота, и большая его часть ввозилась нелегально. Падение цен на золото на мировом рынке во второй половине 1997 г., меры по легализации порядка ввоза золота в Индию привели к существенному его удешевлению на внутреннем рынке и

резкому росту его импорта. К концу 1998 г. рост спроса на золото в стране практически остановился. Правительство Индии в целях обуздания неожиданно бурного роста ввоза этого металла и снижения торг. дефицита с 5 янв. 1999 г. почти вдвое увеличило импортную пошлину на золото, что мгновенно привело к повышению цен и дальнейшему сужению спроса на него.

Доля драг. и полудраг. камней в индийском импорте, одно время уменьшавшаяся и три года назад составлявшая 6%, затем вновь стала расти и в 1998/99 ф.г. достигла 8,7%. Как и золото, эти товары играют важную роль в развитии ювелирного сектора страны. Правительство неоднократно предпринимало меры по стимулированию развития данной отрасли. Минторговли предусматривает позволить частным компаниям иметь в Индии алмазные консигнационные склады, что позволит превратить страну в мировой центр торговли ювелирными изделиями. Новая стратегия предусматривает также введение беспошлинного импорта необработанных цветных драгкамней с последующей их обработкой и экспортом.

Импорт Индией чер. и цветмета, газетной бумаги и удобрений, представляющих важнейшие позиции рос. поставок на индийский рынок, в обзорном году заметно снизились, в том числе, по чермету — на 17%, цветмету — на 27%, газетной бумаге — на 17%, готовым удобрениям — на 10%.

Ведущим поставщиком в Индию с долей в совокупном импорте страны, равной около 9%, остались США, хотя они несколько (на 2,3%) и сократили экспорт в эту страну. Импорт из стран Зап. Европы увеличился на 4,5%, в основном за счет расширения поставок золота и драг. камней из Великобритании, Швейцарии, Бельгии, в то время как импорт из Германии, Франции и ряда других государств снизился. Индия сократила закупки из стран Бл. Востока (в основном нефти) и почти из всех стран Вост. Европы. Напротив, значительно расширили поставки на индийский рынок большинство стран ЮВА, а из африканских стран — ЮАР.

Доля стран СНГ в индийском импорте понизилась с 2,3% до 1,6%. Россия из этой группы стран обеспечивала, как и в предыдущем году, 75% поставок.

Внешнеэконом. политика. основополагающим документом в этой области является «Экспортно-импортная политика Индии на 1997/98–2001/02 ф.г.», которая обновляется на ежегодной основе. Изменения в законодательстве в 1998 г. связаны со снижением количественных и тарифных ограничений на импорт, введением еще более льготных пошлин в размере 10% (ранее 15%) на импорт основных средств производства, а также упрощенная процедура экспорта и других мер.

Вопросами тамож. законодательства в стране занимается соответствующий департамент минфина. Тамож. законодательство регулируется Законом о таможене от 1962 г. и Законом о тамож. тарифе от 1975 г. Эти законы регулируют процедуру взимания тамож. пошлин. Сам тамож. тариф принимается на ежегодной бюджетной сессии парламента. Тамож. пошлины составляют около 30% от общих налоговых поступлений.

Индийское тамож. законодательство корреспондируется с правилами ВТО. Импортные тамож. пошлины устанавливаются со стоимости то-

вара на базе СИФ. Импортеру необходимо представить тамож. властям: тамож. декларацию, счет продавца, грузовой сертификат, страховой сертификат. Все партии товаров подлежат предварительной тамож. очистке. Инспекция может не производиться у фирм с хорошей репутацией.

Сужен список импортируемых товаров, подлежащих лицензированию. Однако в экспортно-импортной политике сохранились списки товаров, импорт которых по тем или иным причинам запрещен или ограничен. В результате либерализации импортного режима местная промышленность получила льготный доступ к сырью, полуфабрикатам, компонентам и оборудованию зарубежного производства, а с другой стороны стала более чувствительна к конкуренции со стороны мирового рынка. **Уменьшение протекционистской защиты местного рынка должно привести к повышению конкурентоспособности индийской продукции и прежде всего экспортной.** Продолжен курс на предоставлении льгот экспортерам-производителям, предприятиям со 100%-ориентацией на экспорт и предприятиям в экспортно-производственных зонах.

Разрешен экспорт товаров на консигнационные склады в зарубежных странах.

Местным экспортерам разрешено иметь свои валютные счета и переводить на них до 25% валютных поступлений от экспортных контрактов. Предприятиям со 100%-экспортной ориентацией, расположенным в экспортно-производственных зонах, разрешается переводить на указанные счета до 50% средств, полученных от объема экспорта.

Большинство местных экспортеров объединено в торг. ассоциации по товарному признаку. Последние в свою очередь объединены в Федерацию индийских экспортных организаций. Подобная орг. структура в условиях децентрализации внешнеэконом. деятельности позволяет мелким и средним экспортерам, объединенным в ассоциации, координировать ценовую политику, избегать расходов на маркетинг и рекламу, подготовку эконом. обзоров по отдельным товарным и страновым рынкам и т.д.

Для получения **экспортных субсидий и льгот** экспортеры должны быть зарегистрированы в установленном порядке. Регистрация оформляется выдачей спецсертификата, который служит документом для предоставления льгот при экспорте.

В экспортно-импортной политике сохранился список товаров, экспорт которых по различным причинам запрещен или ограничен, а также список канализированных товаров, разрешенных для экспорта из Индии лишь специализированным организациям.

Продолжается процесс упрощения процедуры оформления внешторг. сделок для сокращения числа требуемых документов как для экспортеров, так и для импортеров.

Индийское правительство ведет политику активного привлечения капитала из-за рубежа преимущественно в форме ПИИ и наметило цель — довести ежегодный их приток до 10 млрд.долл. С этой целью внесены некоторые изменения в механизм одобрения ПИИ. Учрежден новый орган с рекомендательными функциями — Совет по содействию иноинвестициям, в который вошли президенты ТПП и КИП. При этом управление содействия иноинвестициям подчинено минпрому. Доля инопартнера в уставном капитале СП

может составлять 51%, хотя эта доля при определенных условиях может и повышаться.

Минпром предлагает разработать целевые инвест. проекты в некоторых секторах экономики для выбранных зап. инвесторов.

Ежегодный реальный приток ПИИ в экономику страны составляет лишь 20% от общего объема одобренных предложений. Сдерживающим фактором является слабая инфраструктура, налоговое бремя и еще недостаточно развитая законодат. база, бюрократичность органов управления.

Законодательство предусматривает налогообложение инокомпаний, работающих в Индии: корпоративный налог для местных компаний доходит до 40%, а для инокомпаний (включая СП) достигает 55%; подоходный налог на зарплату иноспециалистов. Все компании должны платить налоги в 1% с совокупной стоимости имущества (за вычетом долговых обязательств).

Регулирование ВЭД. Во всех экспортных контрактах должны быть предусмотрены платежи только в СКВ. По экспортным контрактам не существует ограничений на предоплату индийского экспорта. Разрешается отсрочка платежа в 180 дней (считая с даты отгрузки) за экспортируемые в любую страну мира индийские товары.

Что касается импортных контрактов, то по требованию инопоставщика фирма имеет право осуществлять предоплату в размере 15% импортной стоимости оборудования без получения предварительного разрешения от РБИ. В случае, когда сумма предоплаты превышает 5 тыс.долл. ее осуществление возможно только после получения **банковской гарантии первоклассного межд. банка на полную сумму перевода.**

Индийское правительство выплачивает местным экспортерам выручку от экспортных поступлений в индийских рупиях. Есть еще элементы дискриминации рупийной торговли, сохраняющейся с рос. организациями. Так, при экспорте товаров из Индии с платежами в СКВ норма добавленной стоимости составляет 33%, в то время как при экспорте за индийские рупии она составляет от 75 до 100% на товары, содержащие до 50% инокомпонентов. **Товары, поставляемые по рупийной торговле в Россию, не подлежат экспорту в третьи страны.**

Сохраняется достаточно широкий арсенал протекционистских мер по защите внутреннего рынка с целью защиты местных мелких и средних товаропроизводителей. Для инокомпаний существует фиксированная норма налогообложения дивидендов с роялти соответственно 20 и 30%, причем в мировой практике эти нормы налогообложения составляют лишь 10 и 15%. Правительство проводит жесткую политику по защите интересов местных производителей и рынка от экспансии импортных товаров, поставляемых по якобы «демпинговым ценам».

Отменены количественные ограничения на импорт широкой гаммы товаров, включая потребительские. 542 позиции из списка ограниченных к импорту товаров переведены в разряд Спец. импортной лицензии (СИЛ) и Открытой ген. лицензии. 70% изъятых из ограничит. списка позиций составляют потребтовары. В ограничительном списке осталось еще 3000 позиций. Планируется, в соответствии с требованиями ВТО, полностью отказаться от ограничит. списка к 2002 г.

В новый ограничительный список внесено 5 позиций, ввоз которых в страну ограничен исходя из соображений безопасности, защиты населения, охраны окружающей среды: лом электробатарей, приборы ночного видения пассивного типа, щелочные металлы, системы охранной и пожарной сигнализации.

В апр. 1998 г. были внесены следующие изменения и дополнения.

— В новой редакции Duty Entitlement Pass Books Scheme (DEPB) (по этой схеме, экспортер может требовать предоставления кредита в размере определенного процента от стоимости ФОБ валютного экспорта, а кредит предоставляется против экспортируемой продукции и согласно официально устанавливаемой ставке), при исчислении процента принимается в расчет не только базовая тамож. ставка, но и спец. тамож. сборы.

— Пороговый лимит нулевых пошлин в рамках Схемы содействия экспорту средств производства на электронику, текстиль, кожу, драгоценности и ювелирные изделия, спорттовары, пищевые продукты снижен с 200 млн. рупий до 10 млн. рупий, на продукцию с/х сектора с 50 млн. рупий до 10 млн. рупий.

— Разрешено создание частных консигнационных складов для хранения импортного сырья, включая занесенные в негативный список, и поставка их экспортерам с оплатой пошлин по спец. лицензии. Что поможет экспортерам, особенно мелким предприятиям, приобретать необходимые сырьевые материалы по конкурентоспособным ценам для производства экспортной продукции, т.к. самостоятельный импорт мелких партий сырья затруднителен и дорог.

— В целях создания постоянных запасов экспортных товаров (в т.ч. алмазов и других драгоценностей) дано разрешение на открытие частных экспортных консигнационных складов. Данная мера позволит иносфирмам приобретать товары индийских фирм без потери времени на их производство и без оплаты пошлин, что должно оказать положительное влияние на ценовые и временные показатели индийского экспорта.

— Лицензии, ранее выдаваемые только центр. правит. органами, теперь могут быть предоставлены регион. властями. К ним относятся лицензии на товары, входящие в негативные экспортные/импортные списки, авансовые лицензии. Регион. власти имеют право на продление периода действия экспортных обязательств и авансовой лицензии.

— В соответствии со схемой освобождения от пошлин авансовая лицензия выдается только реальному экспортеру при условии получения нормы добавленной стоимости не менее 33%. Она теперь будет выдаваться автоматически экспортным и торг. домам (звездным и суперзвездным). При этом увеличен лимит времени на право обращения для получения DEPB на послеекспортной основе с 90 до 180 дней, а также срок предоставления отгрузочных документов для получения права DEPB с 10 до 25 дней (считая с даты отгрузки).

Разрешено также разовое обращение на продление авансовой лицензии в конце ф.г., экспортеру автоматически продлевается срок действия лицензии при оплате им соответствующих сборов.

— В рамках схемы EPCG экспортер может теперь ввезти беспошлинно основные средства про-

изводства с применением льготных или нулевых ставок тамож. пошлин в ответ на обязательство поставить на экспорт товары, изготовленные на этом импортном оборудовании, и на сумму, оговоренную в лицензии. В случае продолжения экспортером производства на ввезенном оборудовании ему разрешено в рамках льготного налогообложения выпустить продукцию на сумму не более 50% первоначального обязательства.

В целях поддержки производителей экспортной продукции разрешен беспошлинный ввоз различных приспособлений, литьевых форм, штампов на сумму, не превышающую 20% стоимостного объема лицензии на базе СИФ. Ранее подобное оборудование разрешалось ввозить на возвратных условиях и, в случае желания производителя оставить его у себя, необходимо было оплатить все пошлины и сборы. Теперь допускается опцион в размере 10% от контрактной стоимости, рассчитанной на базе СИФ. Экспортер может без обращения в ген. директорат внешней торговли увеличить поставки на 10%.

— Разрешено создание Экспорто-ориентированных предприятий (EOU) и Экспортных производственных зон (EPZ) в области с/х и связанных с ним секторов экономики при условии получения чистой валютной выручки не менее 20%.

— Снижен пороговый критерий для получения статуса экспортного дома с 200 млн. рупий в течение 3 лет до 125 млн. рупий, статуса торг. домов — 625 млн. рупий, звездных домов — 3125 млн. рупий и суперзвездных домов — 9250 млн. рупий.

— В области экспорта электроники снижен пороговый уровень нулевого тамож. обложения в рамках схемы EPCG с 200 млн. рупий до 1 млн. рупий. В целях поощрения экспорта ПО спец. импортные лицензии автоматически выдаются фирмам, владеющим межд. **сертификатами качества ISO-9000 и ISO-14000**, а также медфирмам, имеющим сертификат ВОЗ и GMP (хорошей производственной практики). Предприятиям в EOU/EPZ увеличен процент амортизации. **Оборудование, проработавшее в течение 5 лет, считается амортизированным на 90%**, а не на 70%, как было ранее. Таким образом, экспортерам предоставляется возможность быстрого обновления парка оборудования.

— Пересмотрены допустимые при ювелирном производстве нормы отходов и НДС, которые теперь рассчитываются на основе анализа цен на исходную и конечную продукцию. Как считается, упрощение этих процедур должно придать стимул развитию экспорта ювелирных изделий.

Действие т.н. Replenishment Licence Scheme (позволяет экспортным фирмам импортировать сырье для пополнения истраченных запасов), успешно используемой ранее при импорте золота, теперь распространено на импорт серебра и платины, применяемых при производстве ювелирных изделий. Эта мера также будет способствовать росту экспорта ювелирных изделий.

Помимо экспорта готовых ювелирных изделий, разрешен экспорт заготовок для производства украшений. Экспортеры получили право временного экспорта ювелирных изделий до 180 дней для участия в зарубежных выставках.

— Разрешен свободный экспорт для потреб. целей маселосемян, в т.ч. земляных орехов, подсолнечника, горчицы и т.д., а также растит. масел: ко-

косового, пальмового, подсолнечного, горчишно-го, соевого и т.д. Отменен запрет на экспорт расфасованных пищевых масел в упаковках до 5 кг.

— Экспортеры фармпродукции имеют теперь право направлять бесплатные образцы (не для коммерческих целей), но в объеме, не превышающем 1% от объема экспорта данного фармтовара в предшествующем лицензионном году. Ранее был установлен лимит в размере 2 тыс.долл.

Положения, касающиеся регулирования **торговли за рупии, которая занимает 90% в росимпорте и около 50% в общем объеме товарооборота**, имеют для России особое значение.

Право на получение кредита (в размере определенного процента от FOB-стоимости экспорта) в рамках схемы DEР предусматривается только для экспортеров, осуществляющих экспорт за СКВ. Привилегии для экспортеров, импортирующих товары, необходимые для производства экспортной продукции в рамках СИЛ, предоставляются только при условии оплаты ими тамож. пошлин в СКВ. Остался без изменения высокий уровень НДС (75-100%) на экспортные товары, содержащие импортные компоненты при торговле за рупии.

Продолжают сохраняться техбарьеры, а именно классифицирование России как страны с повышенной степенью риска, что означает значит. снижение степени страхового покрытия и снижение интереса экспортеров к торговле с Россией, и фактическое невыполнение договоренности о признании 10 рос. банков, гарантии которых будут приниматься индийскими банками (в ходе переговоров по подписанию контракта на поставку оборудования для ГЭК «Тери» РБИ не принял прямой гарантии «Инкомбанка» на возврат аванса и должное исполнение контрактных обязательств «Энергомашэкспортом» и потребовал предоставить фин. обеспечение в виде депозита в размере 30% от общей суммы гарантий. Фактически это привело к необходимости депонирования «Энергомашэкспортом» на 5 лет 7,5 млн. долларов).

Тарифное регулирование ВЭД. В апр. 1997 г. была введена в действие новая редакция «Тамож. тарифа Индии на 1997/98 ф.г.». В 1995/96 ф.г. максимальная базовая ставка тамож. пошлины составляла 65%, в 1996/97 ф.г. — 50%, в 1997/98 ф.г. — 40%.

Исходя из анализа экспортной «корзины» товаров в Индию, заслуживают внимания изменения в размере тамож. пошлин на импорт в Индию следующих товаров: чермет — максимальная ставка в размере 30%, на прокат из железного лома — от 10 до 20%; на ферроникель, ферромолибден и другие ферросплавы размер пошлин снижен с 25 до 20%; на никель пошлины снижены с 20 до 10%, однако на алюминий размер пошлин был повышен с 10 до 20%. По остальным товарам из групп чер. и цвет. мета пошлины были оставлены на старом уровне.

Газетная бумага, целлюлоза и бумотходы — на эти товары установлена единая пошлина в 30%. Минудобрения — в этой группе товаров максимальный размер пошлины снижен с 40 до 30%. Химпродукты — базовая тамож. ставка снижена с 40 до 30%, исключение составляет оксид титана — на него сохранена прежняя ставка.

Транспортные средства — на ж/д и трамвайные локомотивы размер базовой тамож. ставки снижен с 50 до 40%; на самолеты и их комплектующие с 50 до 40%; на корабли, лодки и плавсредства с 50 до 40%.

Машины и оборудование, в т.ч. металлорежущие станки, кузнечно-прессовое оборудование и инструменты — на этот вид базовые тамож. ставки уменьшены с 25 до 20%. Пошлины на каталитические конверторы снижены с 25 до 5%, озонные генераторы — с 25 до 10%. Ветряные электростанции, солнечные батареи подпадают под тамож. ставку в размере 10%. На подшипники (шариковые и роликовые) установлена пошлина в размере 10% плюс 150 рупий за 1 кг. их веса.

Комплектные поставки для объектов — базовые ставки на горно-шахтное и промоборудование снижены с 25 до 20%. Увеличены пошлины, с 10 до 13%, на оборудование для предприятий, потребляющих энергию свыше 5 мвт. Пошлины на импорт оборудования для производства удобрений и энергооборудования остались без изменений.

В отношении поставок машин и оборудования из России не применяются какие-либо ограничения или особые льготы, так как для предоставленных преференциального режима товарам рос. экспорта необходима соответствующая договорно-правовая база.

Электроника

Электронпром и ИТ являются одним из наиболее приоритетных направлений развития экономики Индии. В области информатики среднегодовой рост за последние несколько лет превысил 40%, а **ежегодная неудовлетворенная потребность в кадрах оценивается в 20 тыс.чел.**, опережая по этому показателю все другие отрасли. К 2000 г. оборот в сфере информатики превысит 3 млрд.долл., а в сфере электроники — 20 млрд.долл. В 1997 г. поступления от реализации ИТ на внешнем рынке составили 1,7 млрд.долл., а за 1998 год этот показатель увеличился на 50% и достиг 2,5 млрд.долл.

С 1991 г. на Департамент электронпрома (ДЭП) и Software Technology Park возложена задача создания сети технопарков. Эти учреждения должны стать центрами передовых технологий, привлечь в Индию иноинвестиции и технологии. Предусмотрен ряд льгот: освобождение от налога на импорт, освобождение на 5 лет от уплаты внутренних налогов и сборов и т.д. ДЭП вложил 8 млн.долл. в строительство технопарков и создание сети спутниковой связи «Софт-нэт». Основной объем финансирования идет по линии правительств штатов, а также компаний-участниц проекта, в т.ч. иностр.

ДЭП заканчивает разработку очередного проекта уже по созданию сети «электронных городов». По замыслу это будут комплексные центры с развитой инфраструктурой (как по горизонтали, так и по вертикали), располагающие самыми современными средствами для НИОКР в области электроники, возведенные по замкнутому производственному циклу. Концепция таких городов аналогична «Силиконовой долине» в США и подобным центрам во Франции и Китае. Определен список штатов, где разместятся «электронные города», в частности шт. Карнатака и Тамилнаду на Юге Индии. Тамилнаду занимает пятое место по производству электроники общего назначения и четвертое место по производству электроники стратегического характера (оборонный и авиакосмический комплексы и т.д.), обеспечивает 40% потребностей внутреннего рынка в вычислительной технике и периферийном оборудовании. Шт.

Карнатака производит 20% электроники от обще-нац. показателя и более 32% ПО и ИТ (при 60% ежегодного роста).

Правительства Карнатаки, Тамилнаду и Андхра-Прадеш, с целью закрепления достигнутых результатов и создания базы для дальнейшего развития отрасли, заявили о разработке собственных концепций «Политики в области ИТ» («Инфотэк Полиси»).

Первым подобный документ в 1997 г. обнародовало правительство Карнатаки. Он предусматривает: модернизацию существующих технопарков и строительство новых; создание в г. Бангалоре Индийского ин-та ИТ; разработку механизма финпомощи предприятиям на условиях концессии; строительство «электронных городов» в Майсоре, Дарваре и Мангалоре; предоставление льгот по энергоснабжению, налогам, использованию всех видов связи, включая спутниковую.

Аналогичный план правительства шт. Тамилнаду от 1998 г. повторяет основные положения приведенного выше, одновременно предусматривая: обеспечение средствами информатики правит. учреждений и создание единой правит. информ. сети в рамках штата, использование возможностей информатики в целях образования и создание ун-та ИТ.

Крупнейшими центрами электронпрома шт. Тамилнаду являются г.г. Мадрас (Ченнай), Хосур, Коимбатор, Ченгалпатту и Мадурай. Ведущее в этой области научно-исследовательское и производственное предприятие госкомпания «Электроник Корпорейшен оф Тамилнаду» («Элкот»), призвана заниматься и развитием соответствующей производственной инфраструктуры штата, привлечением инвестиций и технологий, в т.ч. иностр. В конце 1997 г. «Элкот» подписала соглашение с южнокорейской «Хюндай Электроникс» о строительстве завода по производству автомобильной электроники и предложила правительству штата создать технопарки в Мадрасе и Коимбаторе.

Из других разрабатываемых проектов следует выделить создание к 2003 г. глобальной информ. сети T-NET на базе волоконно-оптической линии связи, охватывающей территорию штата. Стоимость проекта оценивается в 100 млн.долл., а первая его очередь соединит г.г. Мадрас, Тиручи, Коимбатор и Мадурай.

На лидирующие позиции в качестве общенац. центра в области электроники и информатики выдвигается столица шт. Тамилнаду г. Мадрас (Ченнай). Ам. компания «Дан энд Брэдстрит», проводя оценку инвест. климата в Индии, назвала Мадрас «идеальным местом» для реализации проектов в области ИТ. В качестве наиболее благоприятных факторов в этой связи ам. специалисты назвали: развитую сеть физ. и телекоммуникационной связи, в т.ч., авиасвязь с 14 странами; наличие систем высокоскоростной передачи данных; наличие здесь южно-индийского центра космической связи, строительство в р-не Амбатур новой наземной станции спутниковой связи стоимостью 7,5 млн.долл. и антенны стоимостью 4,5 млн.долл.; наличие морской волоконно-оптической линии связи и т.д.

В Мадрасе активно создаются технопарки, центры ИТ и т.п.; в 1992 г. здесь было 2 таких центра, к концу 1998 г. их число увеличилось до 90. Компания «Элкот» ведет активное развитие промзоны

вдоль старой махабалипурамской дороги под Мадрасом, цель которого — создание «золотого кибертреугольника» (Golden Cyber Triangle). «Элкот» реализует свой самый масштабный проект в стране: возводит НИИ, на котором будет занято 1000 чел. До 2000 г. размер инвестиций в эту зону, в т.ч. зарубежных, составил 180 млн.долл.

В р-не Тарамани, в пригороде Мадраса, «Элкот» совместно с госкорпорацией по промразвитию Тамилнаду намерена до конца 1999 г. завершить строительство крупнейшего технопарка в штате на 93 тыс.кв.м.

Планируется также создание в пригороде Мадраса (в р-не Келамбакам) комплексного НИИ электроники и ИТ, куда будут входить бизнес-центр, гольф-клуб, отели, рестораны. Стоимость проекта оценивается в 260 млн.долл. Строит. работы начались в 1999 г. компанией «Ларсен энд Тоубро». Бельгийская компания «Алкатель Телеком» объявила о намерении создать в Мадрасе свой НИИ стоимостью 100 млн.долл. В марте 1998 г. в городе открыт офис «Майкрософт», поскольку рост доходов корпорации в Индии превышает 30% в год, т.е. является самым высоким в мире.

В фев. 1998 г. в Мадрасе открыт НИИ компании «Электроник Дэйта» (США), в котором пока работает 120 человек, но к концу 1999 г. эта цифра увеличилась до 1000 чел.

Один из мировых лидеров в области проектирования и производства микроэлектроники «Каденс Дизайн» (США) в янв. 1998 г. открыл в г. Канпур НИИ «Каденс Рисеч». Чуть ранее, в 1997 г., «Каденс Дизайн» открыла офис в г. Бангалоре (шт. Карнатака). В 1998 г. инвестиции компании в Индии составили 5 млн.долл., а в 1999 г. эта цифра удвоилась.

Особая роль в области науки и техники в целом и особенно в сфере электроники и информатики принадлежит столице шт. Карнатака г. Бангалору, крупнейшему в Индии центру сосредоточения громадного количества фирм, в т.ч. зарубежных, занимающихся проектированием и производством микроэлектроники и ПО. Среднегодовой показатель роста индустрии ИТ в Бангалоре самый высокий по стране и составляет 60%.

Бангалор привлекает иноинвесторов наличием большого числа высококвалифицированных специалистов, оптимальным соотношением показателя «качество-стоимость» в области ИТ, развитой сетью средств связи и т.п. Немаловажную роль для иноинвесторов играют также такие факторы, как космополитная культура города, благоприятный климат, проводимая местными властями политика поддержки инвесторов и т.д. Бангалор занимает лидирующие позиции в стране и по количеству технопарков и НИИ в области информатики и электроники. В 1993 г. в структуру «Софтвэа технолоджи Парк оф Бангалор» входило 13 компаний, в 1996 г. — 163, а к началу 1998 г. их число составило 207. В обеспечении деятельности технопарков участвуют такие мировые лидеры, как «Люсент Технолоджиз», «Сони», «Самсунг Электроникс», «Раффлз Софтвэа», «Филипс», «Тексас Инструментс», «Сименс», «Эрикссон» и др. Иноинвестиции в «Софтвэа технолоджи» составили в 1998 г. 20 млн.долл.

Проект «Спэйс Сити» предусматривает строительство одного из самых высоких в мире технопарков — 100-эт. здания высотой 360 м., в 15 км. от бангалорского аэропорта на — 20 тыс. рабочих

мест. Стоимость проекта — 125 млн.долл. Работы планируется завершить до конца 2001 г., в них примут участие архитекторы из США и консультанты из Англии.

О разработках высокопроизводительных вычислительных систем (ВПВС). С 1986 г. (после отказа США поставить индийской организации оборонных исследований и разработок DRDO супер-ЭВМ «КРЭЙ-1») в Индии в рамках правит. программы ведутся исследования и разработки по созданию собственных ВПВС для решения сложных задач в ключевых отраслях промышленности: космос, ядерная энергетика, нефтедобыча, сейсмология, электроника, информтехнологии. Использование ВПВС необходимо индийским ученым для проведения анализа спутниковой информации, моделирования гидрогазодинамических процессов в космических исследованиях, моделирования структур при создании полупроводниковых приборов, сверхбольших интегральных схем, новых материалов, лекарств и химпрепаратов, современных систем управления.

Индийские ВПВС строятся на основе параллельной архитектуры и используют в качестве элементной базы быстродействующие RISC-процессоры производства известных SUN Microsystems — процессор серии SPARC (Super SPARC, Ultra SPARC), INTEL (I-860), Motorola, Power PC, DEC (процессор ALPHA).

В нац. аэрокосмической лаборатории (NAL) в г. Бангалоре на базе процессоров I-860 фирмы Intel разработан суперкомпьютер FLOSOLVER для использования в космических исследованиях и разработках авиа- и ракетной техники (производительность до 50 мегафлоп). Продолжаются работы по созданию новой версии FLOSOLVER на процессорах ALPHA фирмы DEC производительностью до 100 мегафлоп.

Учеными Центра атомных исследований BARC (г. Мумбай) для решения прикладных задач в области ядерной физики разработан компьютер ANURAM, производительностью 156 мегафлоп. Ведутся работы по увеличению производительности до 10 гигафлоп и использованием процессоров ALPHA фирмы DEC.

Имеются сведения о разработках ВПВС производительностью до 50 мегафлоп в Индийском ин-те науки в г.Бангалор — проект Multimicro; в Индийском технологическом ин-те в г. Мумбай — супер-ЭВМ MACH; в Центре по развитию технологий в области телекоммуникаций C-DOT разработан суперкомпьютер CHIPPS-16 для использования в нац. цифровых системах связи.

Наиболее высокий уровень разработок и практические результаты достигнуты DRDO (лаборатория ANURAG, Advanced Numerical Research and Analysis Group) по созданию PACE (Process for Aerodynamics Computerised Evaluation) для военно-прикладных целей (производительность до 10 гигафлоп) и расположенным в г. Пуна Центром C-DAC (Centre for Development of Advanced Computing) Департамента электроники Индии — суперкомпьютер PARAM (производительность 10-40 гигафлоп) для решения широкого класса задач. DRDO и C-DAC планируют увеличение производительности ВПВС до 100 гигафлоп и 1 терафлоп. 28 марта 1998 г. C-DAC осуществил демонстрацию суперкомпьютера PARAM-10000 с пиковой производительностью 100 гигафлоп. DRDO планирует достижение

подобных результатов в 1999 г.

C-DAC благодаря во многом универсальности PARAM осуществил поставки этой системы различной конфигурации в 30 научных учреждений Индии, а также 6 суперкомпьютеров (по 2 в каждую страну) в Канаду, Германию и Россию. Намерения США ограничить поставки ВПВС в страны т.н. 3 категории, в т.ч. Китай, Россию, Индию, Пакистан, Израиль, могут создать доп. возможности для активизации коммерческого использования индийских ВПВС.

Программное обеспечение (ПО). В 1995/96 ф.г. объемы экспорта ПО возросли на 64%, а в 1996/97 ф.г., во время спада темпов развития индийской экономики в целом — на 61%. В 1997/98 ф.г. темпы роста сохранились на уровне 65%. Данный феномен объясняется высокой рентабельностью этой отрасли, где прибыль составляет до 50%. По числу англоговорящих дипломированных специалистов в сфере ИТ Индия занимает второе место в мире (после США). В индийских компаниях над разработкой ПО работает 160 тыс.чел., а до 2000 г. дополнительно потребуется 50 тыс. специалистов. Отмена тамож. пошлин на импорт программных продуктов позволила обеспечить индийских разработчиков ПО высокоэффективными программными комплексами для создания конкурентоспособной продукции. В 1997 г. вдвое были снижены налоги на прибыль, получаемую от экспорта ПО и снижены до 10% налоги на импорт запчастей к компьютерам и периферии.

Около 60% оборота в области ПО составляют экспортные операции. В 1997/98 ф.г. абсолютная цифра достигла 1,6 млрд.долл., что на 69% выше показателей предыдущего года. Средний прирост в отрасли за последние 5 лет составил 55,5%. На экспорт работают 400 компаний, среди которых на долю 20 крупнейших приходится 67% всего оборота. 57% индийского экспорта приходится на долю США и 22% — на долю западноевропейских государств, причем экспорт осуществляется в двух направлениях. Во-первых, индийские компании командировуют своих специалистов для работы в компаниях-заказчиках. Во-вторых, разработка ПО в Индии и передача готового продукта заказчику. На долю первого направления в 1988 г. приходилось до 90% экспорта, а к 1998 г. эта цифра снизилась до 60%.

Доля индустрии создания ПО, ориентированная на внутренний рынок, также развивается высокими темпами. Так, в 1995/96 ф.г. объем оборота вырос на 56% и составил 487 млн.долл., а в 1996/97 ф.г. — 750 млн.долл. Число ПК в Индии увеличивается каждый год на 40-50%, а это, в свою очередь, увеличивает спрос на ПО. Индийская конфедерация разработчиков ПО ужесточила требования к сертифицированным программным продуктам индийского производства, что, по ее мнению, позволит значительно повысить их качество и конкурентоспособность на мировом рынке.

О перспективах Интернет. До конца 1998 г. монополистом в предоставлении услуг Интернет являлась госкомпания «Видеш Санчар Нигам» (ВСНЛ), которая осуществляет свою работу из 42 нац. центров. В 1996 г. ВСНЛ зарегистрировала 43 тыс. подписчиков (150 тыс. пользователей), в 1998 г. — 150 тыс. подписчиков. Число коллективных пользователей к 2000 г. может достигнуть 500 тыс. В нояб. 1998 г. правительство объявило, что откры-

вает рынок услуг Интернет для частных провайдеров. Более 50 компаний заявили о своей заинтересованности и обратились в минтелекоммуникаций за соответствующими лицензиями (среди них – АТТ, «Бритиш Телеком», «Моторола» и «Компу Серв»).

1. Начальная лицензия выдается фирме-провайдеру на 10 лет, с возможностью последующего продления еще на 5 лет.

2. Плата за лицензию не взимается в первые 5 лет работы провайдера.

3. Государство не устанавливает каких-либо ограничений на общее число возможных провайдеров.

4. Доля инокapитала в компании-провайдере не должна превышать 49%.

5. Провайдер может самостоятельно определять тарифы на свои услуги. В то же время Управление по контролю в области телекоммуникации (ТРАИ) обладает правом контроля за ценовой политикой компаний и, в случае необходимости, изменения тарифов в течение всего срока действия лицензии.

6. В начальный период доступ частных провайдеров к межд. сетям осуществляется через ВСНЛ. Вопрос о необходимости демополизации этого сектора инфраструктуры Интернет планируется рассмотреть после года практической работы в рыночных условиях.

7. Частные провайдеры оплачивают услуги линий связи по действующим коммерческим расценкам.

8. ТРАИ является организацией, осуществляющей арбитраж в случае возникновения спорных ситуаций в инфраструктуре Интернет.

По данным на нояб. 1998 г., более 80% имеющих в распоряжении ВСНЛ ресурсов по обмену информацией с межд. сетями приходилось на связь через спутники. Стоимость использования кабельной и, прежде всего, оптоволоконной связи для подключения пользователей Интернет в 3 раза ниже соответствующего показателя для спутниковых каналов. Задержка при передаче информации через спутник может достигать 500 миллисекунд. С учетом межд. стандартов (АТТ гарантирует задержку не более 100 миллисекунд, «Спринт» – 140, АНЭКС – 125 миллисекунд) ВСНЛ также ставит цель обеспечить частных провайдеров связью с показателем задержки не выше 150 миллисекунд. Решить эту задачу можно только при использовании для каналов Интернет кабельной оптоволоконной связи.

В нояб. 1998 г. руководство ВСНЛ объявило о планах по приоритетному развитию кабельных каналов связи (с учетом географического положения Индии, прежде всего, подводных) с межд. сетями. Спутниковый сегмент инфраструктуры Интернет будет сохраняться для обслуживания уже имеющих потребностей и как страховой ресурс на случай ЧС.

Практически все новые каналы подключения к межд. сетям будут использовать опто-волоконную кабельную связь. Бомбей станет пунктом входа на территорию Индии цифрового кабеля ФЛАГ и центром подключения к нему всех провайдеров зап. и сев. регионов страны.

В дек. 1998 г. началось использование возможностей цифрового кабеля ЮВА-Бл. Восток-3. Европа, имеющего вход в г. Кочи через подключение

центров Интернет в Хайдарабаде, Бангалоре и Ченнае для обслуживания провайдеров юж. регионов Индии.

Промышленность

Прогноз по энергетике. По мнению консультативного совета по энергетике Индии, при темпах ввода в эксплуатацию новых энерго мощностей (в среднем 5% в год) и темпах роста экономики – 4-5% в год **нехватка мощностей к 2004/05 ф.г. будет составлять 40 тыс.мвт.**

Объем установленных энерго мощностей на конец 1998/99 ф.г. составил 93,7 тыс.мвт., при этом производство электроэнергии достигло 448 млрд.квт.ч. Из общего объема выработанной электроэнергии 79,9% было произведено на ТЭС, 17,7% – на ГЭС и 7,4% – на АЭС.

Отрицат. факторами являются низкий коэффициент использования установленных мощностей – 60% и большие потери при передаче и распределении электроэнергии, превышающие 20%.

Среди мер, предпринятых индийским правительством для обеспечения развития электроэнергетики, можно выделить следующие: проекты по строительству электростанции, передаче и распределению электроэнергии при 100% инособственности до 15 млрд. рупий, получают автоматическое одобрение правительства; электростанции, вырабатывающие электроэнергию для внутренних потребностей, могут продавать до 50% энергии другим потребителям; налоговые каникулы в электроэнергетике продлены с 2000 г. до 2003 г.

Прогноз по углю. С 1995/96 ф.г. в наблюдается тенденция к снижению темпов роста добычи угля. В 1998/99 ф.г. впервые за последние 20 лет объем добычи снизился на 1,3% по сравнению с предыдущим ф.г. и составил 292 млн.т. Причиной этого является хроническая нехватка финресурсов в отрасли, которая полностью относится к госсектору. В последние годы объем бюджетного финансирования отрасли не превышал 10-11% от запланированных расходов. По данным минугля из 58 принятых к исполнению крупных проектов по модернизации действующих или разработке новых месторождений 26 проектов или полностью заморожены, или выполняются с большим отставанием по срокам. **Уголь остается главным энергоносителем Индии**, за счет которого покрывается более 67% вырабатываемой электроэнергии; с учетом ограниченности запасов нефти и газа, для удовлетворения потребности развития экономики страны добыча угля должна возрасти к 2002 г. до 350 млн.т.

Для достижения этого уровня добычи **потребуется капвложения от 1,8 до 3 млрд.долл.** Правительством внесены предложения по началу процесса приватизации в отрасли, приняты законодат. изменения, разрешающие частному сектору разведку и разработку новых месторождений.

Текстильпром. Его вклад в экономику традиционно составляет около 4% ВВП, или от 15 до 20% объема промпродукции. В 1997/98 ф.г. доля экспорта продукции текстиль. и легпрома составила 27% от его общего объема. В то же время продукция текстильпрома в наибольшей степени подвержена колебаниям спроса и предложения, изменению цен на сырье, что нашло отражение в итогах работы отрасли за 1998/99 ф.г. Снижение объемов выпуска х/б пряжи и ткани составило соответственно 4,7% и 2,75.

Прогноз по стали. В метпроме впервые за последние годы зарегистрирован спад объемов производства на 1,4%. Главной причиной является низкий спрос на метпродукцию как внутри страны, так и за рубежом. В целях защиты местных производителей в дек. 1998 г. правительством были установлены «пороговые» цены на горячекатаную и холоднокатаную стальную продукцию. В результате удалось увеличить объем продаж на внутреннем рынке.

В ближайшие пять лет Индия планирует наращивать объемы экспорта стали на межд. рынке. Минстали выступило с инициативой создания консорциума гос. и частных компаний для выработки программы модернизации предприятий меткомплекса и мощностей по производству сырья, на что правительством выделено 14,5 млрд. долл. на период до 2002 г. Корпорацией National mineral development будет начата разработка новых месторождений руды, на что будет израсходовано 500 млн. долл.

По оценкам Steel authority India ltd. (SAIL) основное внимание будет уделяться повышению качества продукции, росту мощностей, доработке импортируемых стальных полуфабрикатов и выпуску проката для высокотехнологичных отраслей (автомобилестроение, энергетика и т.п.). **Большое значение в этой связи для Индии приобретает импорт стали из стран СНГ и России**, которая после необходимой обработки реэкспортируется за рубеж.

Усилия минстали по координации экспортно-импортной политики находят поддержку со стороны крупнейших меткомпаний страны: SAIL, Ratchiva Ispat Nigam, Hindustan Steelworks Construction, Metallurgical and Engg. Consul-Tancy, Tata Iron and Steel. На начальном этапе политика создаваемого объединения будет направлена на расширение и закрепление позиций индийских поставщиков стали на рынках ЮВА, среди которых первостепенное значение уделяется сейчас Таиланду и Малайзии. На их территории планируется размещение сети торг.-тех. центров по типу Stock-Cumservice.

Прогноз по алмазам. Индийская организация Gem and Jewellery Export Promotion Council (GJERC) подготовила прогнозные оценки влияния фин. кризиса в ЮВА на состояние мирового рынка алмазов. На конъюнктуру на рынке алмазов в негативном плане, по мнению индийцев, во многом повлияла также деятельность рос. фирм и компании Argyle Diamond, выступивших в 1997 г. в роли самостоятельных поставщиков товара. Сложившаяся ситуация заставила ведущие компании De Beers и Anglo American пересмотреть тактику деятельности на мировом рынке драгкамней. В ходе переговоров руководства De Beers, Anglo American и Centenary была достигнута договоренность о разделе между ними сфер деятельности, причем De Beers и Centenary сохранили за собой статус автономных самоуправляемых ТНК (De Beers к тому же осталась крупнейшим держателем акций компании Anglo American.). **Спрос на алмазы и бриллианты в ближайшее время сохранится только в США.** Япония, потреблявшая около 25% выставившихся на мировом рынке бриллиантов, вряд ли сможет приобретать их в прежнем объеме.

Ситуация на алмазных рынках ЮВА, закупавших до 18% этих драгкамней, и далее будет усугуб-

ляться, что окажет негативное влияние на всю систему мировой алмазной индустрии. Ожидается, что основные усилия De Beers сосредоточит на завоевании новых стабильных рынков сбыта своей продукции, в частности в Китае и Индии.

По оценкам экспертов GJERC, несмотря на то, что Индия является одним из крупнейших центров по переработке алмазного сырья, она не способна существенно повлиять на улучшение ситуации на мировом рынке этих драгкамней. В 1997/98 ф.г. экспорт обработанных алмазов снизился на 9,2% и данная тенденция носит устойчивый характер.

Подобное положение сложилось не только из-за кризиса в Азии, но и в результате решения РБИ ограничить ставку на финансирование экспорта алмазов до 20% с тем, чтобы сократить срок оборота денежных средств, вырученных от экспортных операций с драгкамнями.

Индийские алмазообрабатывающие компании обеспокоены исходом борьбы за рынок мелких алмазов с такими конкурентами, как De Beers, Argyle, Australia's Broken Hill Proprietary, Canada's Arctic, и рос. фирмами, каждая из которых активно стремится на весьма перспективный индийский рынок. Индийцев также беспокоит курс руководства De Beers, нацеленный на резкое снижение спроса и интереса в мире на небольшие обработанные алмазы, поскольку они рассматривают это как серьезный подрыв нац. алмазной промышленности, работающей именно с такими камнями. По мнению индийских экспертов, к 2000 г. спрос на алмазную продукцию несколько возрастет.

Индийская ассоциация производителей и переработчиков пластмасс All India Plastics Manufacturers Association, AIPMA. Основана в 1945 г. в г. Бомбее и объединяет 14000 частных фирм и госорганизаций. Ассоциация имеет статус неправит. добровольной организации, деятельность которой осуществляется за счет взносов ее членов. Руководство деятельностью ассоциации осуществляет совет, возглавляемый президентом ассоциации и тремя вице-президентами, курирующими зап., сев. и юж. регионы страны. Практическая деятельность ассоциации реализуется через исполком из 46 членов, в основном являющихся руководителями частных компаний.

За годы своего существования ассоциация внесла существенный вклад в достижение следующих целей.

1. Создание СП с зап. фирмами по получению и переработке пластмасс, а также по производству соответствующего оборудования.

2. Продвижение индийских товаров на новые рынки (**Индия экспортирует пластмассы в 100 стран**, включая многие индустриально развитые государства).

3. Расширение номенклатуры производимых товаров за счет модернизации производства и использования современных технологий и оборудования, закупаемых за рубежом.

Ассоциация оказывает содействие своим членам в организации деловых поездок за границу; предоставляет информацию о мировых достижениях в области производства и переработки пластмасс; представляет продукцию индийских производителей на межд. выставках; организует встречи, семинары с целью налаживания контактов между индийскими производителями и индустри-

нерами; участвует в подготовке предложений для правительства по проблемам развития отрасли.

Адрес штаб-квартиры ассоциации: A-52, Street № 1, MIDC, Marol, Andheri (East), Mumbai — 400 093, т. 821-7324,-25, ф. 821-6390.

Энергетика

Включившиеся в строительство энергетических объектов частные компании в 1998 г. ввели в строй энергоустановок на 1274 мвт., при плане 876 мвт. В это же время из запланированных правительством Индии 384 мвт. доп. мощностей было введено в строй только 51 мвт., а из запланированных 1463 мвт. правительствами штатов введено в строй только 20 мвт.

Из 19 проектов, находящихся в стадии реализации и призванных увеличить суммарную мощность энергетики Индии на 2332 мвт., 11 проектов госсектора аккумулируют 628 мвт., а 8 проектов, осуществляемых частными компаниями, — 1704 мвт. Все эти проекты реализуются при участии ведущих зарубежных энергетических компаний и отнесены к разряду приоритетных, которым со стороны государства будут предоставлены гарантии и оказана соответствующая поддержка.

К данным проектам относятся: электростанция, сооружаемая в штате Махараштра компанией Dabhol Power, являющейся СП между ам. фирмами Enron и General Electric. Первая очередь данной станции на 740 мвт. введена в эксплуатацию в 1999 г. Строительство второй очереди на 1624 мвт планируется в отдаленной перспективе.

Компаниями Spectrum Technologies (США), Rolls Royce (Великобритания) при участии индийской фирмы Toya Food Industries завершено строительство ТЭС комбинированного цикла на 208 мвт. в г. Годавари (шт. Андхра-Прадеш). Общая стоимость строительства оценивается в 250 млн.долл.

Недалеко от г. Джегурунаду (шт. Андхра-Прадеш) завершается сооружение электростанции на 235 мвт, стоимостью 200 млн.долл. В проекте участвуют ам. GVK Industries и CMS Generation.

По проекту сооружения в г. Визакхапатнаме (шт. Андхра-Прадеш) электростанции в 1040 мвт, в котором участвуют Hinduja National Power (Ю.Корея) и National Power (Великобритания), до сих пор не урегулированы разногласия с компаниями Coal India и Indian Railways, которые должны гарантировать бесперебойное снабжение станции топливом. Данный проект в 1 млрд.долл. может быть полностью реализован в 2000 г.

В шт. Орисса ам. компанией AES Transpower совместно с Orissa Power Generation осуществляется проект создания второй очереди станции «Иб Велли» на 500 мвт. После пересмотра мощности проекта и увеличения в итоге его до 500 млн.долл. правительством штата было пересмотрено соглашение о покупке электроэнергии и проект направлен на одобрение правительства страны.

В г. Мангалор (шт. Карнатака) из-за задержки с выдачей правит. гарантий приостановлено осуществление проекта строительства ТЭС на 1000 мвт при участии ам. компании Cogentrix. Стоимость строительства превысит 1,7 млрд.долл.

Две ам. фирмы ST Power System и CMS Generation завершают строительство ТЭС Zero Unit в г. Нейвели (шт. Тамилнаду). Мощность первой очереди ТЭС составит около 250 мвт, стоимость про-

екта приблизительно 600 млн.долл. Сдача в строй объекта намечена на конец 2000 г.

В шт. Махараштра в середине 1999 г. завершено строительство ТЭС мощностью 1082 мвт. В сооружении объекта принимала участие крупная франц. компания EDF и индийская госкомпания Central India Power. **Стоимость проекта составила 1 млрд.долл.**

Вопросом первоочередной важности, который необходимо решить правительству Индии и местным органам власти, является выработка единой политики предоставления гарантий инвесторам через заключение с ними соглашений о ценах на покупку электроэнергии. В противном случае положение дел, когда из 60 предложенных несколько лет назад иноинвесторами проектов, осуществляются только 8, может еще более усугубиться.

Потенциально частный сектор мог бы значительно повысить энергетические мощности страны. На начало 1999 г. в различных стадиях рассмотрения находились 311 частных энергетических проектов суммарной мощностью 67 тыс. мвт. Из них 59% приняты к осуществлению, их суммарная мощность составит 9264 мвт.

В течение 2000 г. минэнерго Индии намерено объявить тендеры на осуществление 15 крупных энергетических проектов, для которых предусмотрены выгодные условия заключения РРА (Power Purchasing Agreement) — договоров о покупке электроэнергии. Все это свидетельствует о серьезности намерений правительства Индии перенести бремя расходов на развитие энергетики с госбюджета **на частных инвесторов.**

Для традиц. участников осуществления энергетических проектов в Индии по схеме, предусматривающей оплату выполняемых работ и поставку оборудования из госбюджета с последующей передачей объекта в госсобственность, новая политика Правительства в этой области может обернуться потерей позиций данных компаний на энергетическом рынке Индии.

Кофе

Индия — одна из немногих стран сев. полушария, в которой выращивают кофе. В связи с климатическими условиями в основном его культивируют в южных шт.: Карнатака, Андхра-Прадеш, Керала и Тамилнаду. Небольшое количество выращивают также на востоке Индии. Население юга страны, а также жители крупных городов, относящиеся к среднему классу, являются основными потребителями кофе. Общие площади, занятые в Индии под этой культурой, составляют 300 тыс.га., причем 40% плантаций, на которых ее выращивают, имеют площадь менее 2 га.

Производство кофе в Индии значит. увеличилось с 17 тыс.т. в 1947 г. до 230 тыс.т. в 1999 г. **Доля Индии в мировом производстве и торговле кофе составляет немногим более 3%.**

До начала 90-х гг. кофе относилось к числу товаров, производство и торговля которыми жестко регулировались государством. Производители имели право продавать свою продукцию только через индийский Совет по кофе. С начала 90-х гг. началась постепенная либерализация этой сферы. В 1993 г. Правительство страны разрешило производителям реализовывать до 1/3 урожая кофе на свободном рынке. В 1994 г. эта квота была увеличена до 1/2. В 1995 г. производители, владеющие

площадями под кофе размером до 10 га, получили право продавать свою продукцию на свободном рынке, а крупные производители (владельцы площадей размером более 10 га) — 3/4 урожая. В сент. 1996 г. производство и переработка кофе были полностью либерализованы, а все ограничения, относительно размеров земельных владений и права продавать этот товар на свободном рынке были отменены.

В 1998/99 ф.г. производство кофе в Индии составило 230 тыс.т. В 1999/2000 ф.г. оно достигло рекордного уровня в 282 тыс.т. **Более 75% производимого в стране кофе экспортируется.** В 1998/99 ф.г. объем индийского экспорта этого товара увеличился по сравнению с предыдущим годом на 16% и достиг рекордного уровня в 207,3 тыс.т. При этом ценовая ситуация на мировом рынке кофе была неблагоприятной. Средняя экспортная цена на индийский кофе упала за указанный период примерно на 9%, в результате чего в стоимостном выражении экспорт кофе из Индии увеличился незначительно (с 17 до 17,2 млрд.руп.). Индии необходимо экспортировать 170 тыс.т. кофе в текущем ф.г. и 220 тыс.т. в 2000-2001 ф.г.

Несмотря на рекордные в последние годы урожаи, индийский экспорт кофе в первом полугодии 1999/2000 ф.г. развивался неудовлетворительно и сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года со 153 тыс.т. до 115 тыс.т. или почти на четверть. Причем экспортная квота (т.е. разрешения, выданные правительством Индии на экспорт) превысила прошлогоднюю, однако она осталась невыбранной из-за недостаточно высокого спроса на мировом рынке.

На мировом рынке качество индийского кофе (за исключением некоторых сортов) в целом **не пользуется высокой репутацией**, вследствие чего цены на него нередко на 15-20% ниже, чем на товар, поставляемый основными странами-экспортерами. Кофе является сезонной культурой, поэтому ситуация на рынке этого товара подвержена возникновению резких диспропорций между спросом и предложением и столь же резким ценовым колебаниям. В связи с этим экспортеры нередко не в состоянии закупить необходимые им количества товара по сопоставимым с мировыми ценам. В целях сглаживания указанных диспропорций Совет по кофе выступил с предложением о создании фьючерсной кофейной биржи, которая и была учреждена в июне 1998 г. в г. Бангалоре. Ожидается, что ее деятельность позволит стабилизировать объемы поступающего на рынок кофе в течение всего года.

Ведущие позиции на индийском рынке кофе занимают компании «Нестле (Индия)», «Хиндустан Ливер», «Тата Ти». На первые две приходится около 95% производимого в стране растворимого кофе, а на последние две — более 90% молотого.

Указанные компании являются и основными поставщиками индийского кофе в Россию, которая традиционно является крупнейшим его покупателем. На Россию приходится более 80% индийского экспорта растворимого кофе. В 1999 г. поставки этого кофе из Индии на рос. рынок существенно сократились, однако остались в пределах 15 тыс.т. в среднем за год по итогам трех последних лет. Стремясь к увеличению продаж на рос. рынке, индийские экспортеры кофе идут на значит. снижение цен.

Агропром

Землепользование. 70% населения Индии проживает в сельской местности. Вопросы земельных отношений постоянно находятся в поле зрения как центр. властей, так и правительств штатов. Именно они устанавливают потолок землевладения, изымают в свою пользу т.н. излишки земли, принимают законы и подзаконные акты, направленные, в частности на защиту арендаторов. Политика центр. правительства в сфере аграрных отношений носит преимущественно рекомендательный характер, хотя в отдельных случаях оно может воспрепятствовать проведению в жизнь решений местных властей.

Земельные реформы, начатые в Индии после получения независимости, были направлены на устранение длинной цепи посредников между собственником земли и арендатором, обеспечение прав арендатора, снижение ренты, справедливое распределение земли, объединение (концентрация) мелких земельных участков, принадлежащих одному землевладельцу или арендатору. **Главная цель земельных реформ — дать землю землепашцу.**

1. Устранение посредников. По мнению экспертов — это наиболее успешная часть реформ. Посредники, т.н. «заминдары», «талукдары», «джагары» и «инамы», контролирующие около 40% земель, были устранены. В результате 25 млн. арендаторов стали землевладельцами.

2. Реформирование арендных отношений. Эта реформа преследует цель регулирования арендной платы и защиты прав арендатора. С целью обеспечить ему право на многолетнюю аренду, заинтересовать его в улучшении земли. По закону землевладелец не может отобрать землю у арендатора. Если арендатор не мог доказать офиц. прав на аренду, землевладелец мог взять эту землю только для собственной обработки. При этом часть земли он должен был оставить арендатору.

В пятилетних планах эконом. развития страны каждому штату определялось число арендаторов, которые должны были стать собственниками земли. В результате **3 млн. безземельных крестьян получили 2,8 млн. га земли в личное владение.**

Арендная плата не должна превышать, в зависимости от штата, 20-25% стоимости урожая. **Закон ограничивает количество земли, которую можно иметь в частной собственности, но при аренде такового ограничения нет.** Доход, извлекаемый при аренде земли за счет с/х деятельности, исключается из налога на прибыль.

3. Потолок землепользования. Все излишки земли, превышающие потолок землевладения, должны быть перераспределены среди безземельных крестьян. В 1992-97 гг. из заявленных 31 тыс. га излишков земли распределено было только 7 тыс. га.

Неэффективность действия закона о потолке землевладения объясняется следующими причинами: потолок землевладения зафиксирован на столь высоком уровне, что концентрация земли в руках не только крупных лендлордов, но и средних собственников не изменилась; законы о потолке землевладения были составлены так, что оставляли «лазейки» для их невыполнения; законодательство предусматривало массу исключений, что тоже делало его малоэффективным.

4. Объединение земельных владений. Эта реформа диктуется объективной необходимостью концент-

рации мелких разбросанных земельных наделов, принадлежащих одному землевладельцу, в один крупный участок, что позволяет использовать современные способы хозяйствования, вкладывать фин. средства на улучшение земли и орошение. Наиболее успешно эта реформа прошла в шт. Пенджаб, Харьяна и Уттар-Прадеш. В этих штатах наблюдается увеличение частных капвложений на улучшение земли, сопровождающееся ростом продуктивности.

Исследования, проведенные в 1994 г., показали, что **мелкие фермы, менее 0,4 га, не могут произвести дохода, необходимого для выживания.** Даже фермы 2 га не всегда обеспечивали необходимый для жизни уровень дохода. Процесс объединения земельных участков необходим, однако идет он медленно.

В 1998 г. было более 106 млн. — землевладельцев, средней размер землевладения 1,55 га.; 9 млн. землевладельцев (8,7%) владеют 40% земли. **Продажа с/х земель находится под жестким контролем.** Так, в шт. Химачал-Прадеш по закону землю разрешается купить только тем, кто работает в этом штате. При этом можно купить не более 500 кв.м. под скважины и не более 300 кв.м. под магазин. Не так легко получить в Индии и землю под строительство жилья. По данным минтруда и занятости, **необходимо построить 31 млн. жилых домов**, в т.ч. 20,6 млн. в сельской и 10,4 млн. в городской местности. Это можно осуществить на землях, которые подлежат перераспределению.

Большие трудности в ряде штатов наблюдаются и в случае изъятия земли под строительство промобъектов. Особенно это касается вопросов компенсации за землю, некоторые из них не решаются десятки лет. Большие трудности наблюдаются при перерегистрации землевладения. Так, в шт. Андхра-Прадеш **сборы в местный бюджет за оформление достигают 9% от стоимости земельного участка**, а на практике затраты увеличиваются в два раза.

Запрещена спекуляция земельными участками, а также передача земли в больших количествах в собственность СП с участием инопартнеров. В пригородных зонах излишки земли продаются обычно на аукционах, в чем особенно заинтересованы местные власти, пополняющие за счет сборов местный бюджет.

Для решения судебных исков, связанных с землей, в ряде штатов созданы спец. суды. Только в г. Бангалоре ждут решения более 10 тыс. исков по земельным делам.

Все больше штатов принимают законы, позволяющие крупным корпорациям приобретать земли для с/х деятельности. **Доля частных фирм в общей сумме инвестиций в сферу АПК составляла в 1998 г. почти 77%.** В некоторых штатах силовым путем (без обсуждения в местном парламенте) внесены и другие существенные изменения в земельное законодательство. **В шт. Карнатака потолок землевладения был увеличен до 87 га.** Разрешено также по решению местных властей изъятие земли в «интересах общества», в т.ч. для промпредприятий, закладки плодовых плантаций, промцветоводства, других объектов АПК и церквей. В шт. Махараштра принята аналогичная поправка. Однако при этом оговорено, что запрещена экспроприация земли фермера в пользу компаний. В Бомбее принятая к закону поправка разрешает

изымать без согласия арендатора до 10 га земли под промпредприятия.

Центр. правительство намерено в ближайшие 5 лет охватить компьютеризацией всю сферу землевладения.

Обеспечение продтоварами первой необходимости. В соответствии с конституцией каждый имеет право на продовольствие. Гарантированный доступ всех граждан к продтоварам первой необходимости — рису, пшенице, сахару и в ряде случаев растительному маслу обеспечивается государством через систему гражд. распределения (Public Distribution System). Минпродовольствия осуществляет закупку вышеуказанных товаров и их распределение для всех штатов страны. Совместно с минсельхозом оно регулирует уровень закупочных и реализационных цен на них, контролирует их качество с помощью соответствующих служб во всех штатах страны.

Данная система гражд. распределения (СГР) решает сразу несколько проблем. Поставляется зерно из штатов, производящих его с избытком, в штаты с дефицитом зерна. Удерживается рост цен и обеспечиваются равные права потребителей на свою долю (по карточке) по одинаковым на всей территории страны субсидируемым государством сниженным ценам. Закупки зерна в госфонд для распределения по заранее установленным ценам не только стабилизируют производство зерна, но и стимулируют его рост. Хотя доля закупаемого в госфонд зерна невелика — около 13%, этот механизм в какой-то мере удерживает рост цен на зерно и на открытом рынке.

В большинстве штатов на семью из 4-х человек выделяется ежемесячно 10 кг. зерна (риса или пшеницы **в зависимости от типа питания индийцев, большинство из которых вегетарианцы**) и 470 г. сахара на 1 чел. Эти товары, а также керосин, граждане приобретают в спецмагазинах по карточкам, которые заводятся при рождении ребенка и позднее выдаются на руки. В некоторых штатах норма реализации продуктов по сниженным ценам увеличена, а ассортимент расширен. Так, в ряде штатов через СГР продается сорго, просо, растительное масло и ряд др. товаров. Часто на семью выдается одна карточка.

В 1998 г. на руках индийцев было 160 млн. карточек и насчитывалось 435 тыс. магазинов по сниженным ценам. Из них 345 тыс. находилось в сельской местности и 89 тыс. — в городах. Лицензии на право торговли в СГР выдаются местным правительством. Оно же осуществляет ежегодную перерегистрацию данной торг. сети и контролирует ее работу, так как выделенные для продажи по карточкам товары могут быть реализованы на открытом рынке.

В 1951-96 гг. производство зерна увеличилось в 3,3 раза, его закупки в госфонд — в 5,7 раза, а реализация для населения по сниженным ценам — более чем в 2 раза, хотя после 1991 г. объемы последней начали снижаться. Особенно это относится к пшенице. В последние годы правительство выделяет 10-11 млн.т. пшеницы и 13-15 млн.т. риса ежегодно для реализации через СГР. Однако фактически всего реализуется 19-20 млн.т. зерна, так как зажиточные семьи предпочитают покупать зерно в обычных магазинах или на рынке. Цены там выше, но и качество зерна лучше.

В 1997 г. при себестоимости пшеницы 7,8 ру-

пий, а риса — 9,2 рупий и цене их реализации в СГР по 3,7 и 5,9 рупий за 1 кг., **госсубсидии составляли за каждый кг. пшеницы 4 рупии (51%), а риса 3,3 рупии (36%). В 1997 г. 1 долл. стоил 38 рупий.**

СГР подвергается критике за ее городскую направленность, недостаточно высокую эффективность в обеспечении наиболее бедных слоев населения, а также наличие «дыр», через которые часть продукции «утекает» на открытый рынок. 20-25% зерна для СГР реализуется на открытом рынке. Владельцы магазинов, реализующие зерно по карточкам по установленным правительством ценам, идут на нарушения для получения хоть какой-то прибыли. Убытки от этого явления составляют 28-35 млрд.руп., что для бюджета страны весьма чувствительно. Только 36% семей в сельской местности используют СГР на регулярной основе, хотя в отдельное время (вне сезона), когда цены на открытом рынке поднимаются, число их значит. увеличивается. Хорошо эта система работает в 4 юж. (бедных) штатах, а также в Химачал-Прадеше и Мадхия-Прадеше. Мало используется эта система в богатых шт. Пенджаб и Хариана, где имеется избыток зерна на рынке. Слабо эта программа работает в экономически отсталых шт. Бихар, Зап. Бенгалия, Орисса и Уттар-Прадеш.

Переброска такого громадного количества зерна (до 70% его закупается в шт. Пенджаб и Хариана), а также хранение и распределение безусловно также связаны с большими потерями. **ВБ и ВТО выступают против использования индийским правительством закупок зерна и системы его распределения.** В 1997 г. правительство поэтапно начало вводить целевую систему гражд. распределения (Targeted Public Distribution System): зерно выделяется штатам для населения, находящегося ниже черты бедности, по одним ценам, а для населения выше черты бедности — по более высоким ценам.

Имеется еще несколько схем распределения продовольствия. 3,7 млн.т. зерна пшеницы и риса выделяется для распределения по сниженным ценам населению в горах, пустынях, засушливых территориях и р-нах компактного проживания племен. значит. количество зерна по сниженным ценам выделяется также для перерабатывающей промышленности по проектам, направленным на создание новых рабочих мест. 1,2 млн.т. выделяется для распределения в школах, госпиталях, кормящим матерям. Это зерно, выделенное минпродом, распределяется по сниженным ценам соответственно минсельхозом и департаментом женщины и ребенка минздрава и благосостояния семьи. В 1997 г. для СГР правительство ежемесячно выделяло 400 тыс.т. сахара по цене 11,4 рупий за 1 кг. и импортировало 90 тыс.т. пищевого масла для продажи населению по сниженным ценам через СГР.

О системе обеспечения г. Дели продовольствием. Ежегодно в столицу прибывает 100 тыс. мигрантов из наиболее бедных штатов страны. Правительство города, в частности департамент продовольствия и снабжения, держит под контролем обеспечение своего населения продовольствием. Особое внимание при этом уделяется товарам первой необходимости: сахару, пшенице, рису и керосину; в вышеназванном департаменте создан центр маркетинговой службы.

Во внимание берутся все факторы, в т.ч. увеличение спроса и рост населения города за счет рож-

даемости и миграции. Эта работа осуществляется в рамках адм. округов города. Данные о потребности продтоваров для СГР передаются в минпродовольствия. Потребность рассчитывается в разрезе года: на кварталы и по месяцам.

Цены на продтовары на рынках г. Дели складываются в результате спроса и предложения. Однако правительство внимательно их отслеживает и в случае роста цен осуществляет интервенцию. При недостатке товары импортируются (пшеница — только госторгом), при избытке (когда цена падает) правительство дает указание закупить их через систему кооперативных и гособъединений.

Так, например, в 1998 г. в Индии неурожаем лука вызвал рост цен почти в 2 раза. Для снижения цен Нац. кооп. с/х торг. федерация повысила экспортные цены на индийский лук с 325 долл. до 475 долл., а затем до 500 долл. за 1 т. Это вызвало падение индийского экспорта лука с 5 тыс.т. до 3-4 тыс.т. в месяц. Кроме того, было принято решение 10 тыс.т. лука закупить за рубежом. Эти меры, принятые по указанию правительства, не только остановили рост цен на лук, но и привели к их снижению почти на 50%.

В Дели — 5700 оптовых и 200 тыс. розничных рынков и магазинов. Супермаркетов, в т.ч. по продаже продтоваров, очень мало. Традиционно практикуется сеть посредников, на долю которых приходится до 40% и более розничной цены.

Правительство Дели выдает лицензии как на оптовую торговлю, так и розничную. Спец. лицензии выдаются на право торговли товарами СГР. Оптовики ежемесячно отчитываются перед правительством города о товарообороте и наличии на складах продтоваров. Правительство ограничивает лимиты оптовых закупок товаров для СГР и не допускает их хранение «про запас». Последнее может дестабилизировать рынок. В 1998 г. по данным департамента продовольствия и снабжения г. Дели на учете имелось 3,6 млн. нормированных продкарточек потребителей. Ежемесячно по ним распределялось 5 тыс.т. пшеницы, 10,4 тыс.т. риса, около 3 тыс.т. сахара. В каждой карточке указана квота владельца (часто на семью заводится карточка) на зерно, сахар и керосин, которые они могут получить в 3200 магазинах и 2200 керосиновых лавках.

Закупку товаров первой необходимости для СГР в г. Дели осуществляет Делийская госторгкорпорация. Зерно закупается у Прод. корпорации Индии; фермеры отдают в госфонд пшеницу по гос. закупочным ценам, а рис по ценам обложения. Сахар в последнее время закупается непосредственно у производителей. Данной корпорации поручена и монополия реализация крепких алкогольных напитков.

В 1959 г. для обеспечения населения г. Дели молоком по доступным ценам правительством Индии была создана на правах департамента правительства «Делийская молочная система» (ДМС) (Delhi Milk Scheme). Основной целью создания ДМС является обеспечение жителей г. Дели молоком по доступным и по выгодным для производителей молока ценам. Позднее в рамках этой системы начато производство и продажа сопутствующих товаров, таких как масло топленое и сливочное, сухое молоко и йогурт.

Молочность молокозаводов г. Дели, построенных правительством в соответствии с данной про-

граммой, выросла до 500 тыс.л. молока в день. Свежее молоко для Дели закупается в 9 крупных мол. объединениях и кооперативах страны: Мол. федерация шт. Уттар-Прадеш; Делийская гос.-кооп. федерация по закупке и торговле молоком; кооп. федерация мол. развития шт. Харьяна, Чандигарх; гос.-кооп. мол. федерация шт. Раджастан; мол. федерация шт. Пенджаб; еще четыре мол. объединения.

За 1995/96 ф.г. ДМС закупила 74,4 тыс.т. молока и произвела 117,6 млн.л. молока, 467 т. топленого и 47 т. сливочного масла. ДМС реализует молоко с жирностью 3% и с содержанием 8,5% нежирных веществ, а также с 1,5% жира и 9% нежирных веществ через сеть 1237 ларьков, где продавцами работают студенты, пенсионеры и ветераны на концессионной основе. Цена молока, реализуемого ДМС, равна 7 руп. за л. и с 1992 г. не поднималась. Кроме того, ДМС поставяет молоко 159 больницам, школам, гос. столовым и общежитиям. Цена молока для госучреждений с 1998 г. была увеличена до 10,5 руп. за л. Финансирование закупок свежего молока, масла и т.д., а также капзатраты обеспечиваются за счет доходных статей бюджета. В 1996-97 гг. закончилась 2-ая фаза компьютеризации в ДМС. Все операции предприятий данной системы, в т.ч. по движению молока, его переработке и реализации, будут сводиться в единую компьютерную сеть.

Об индийском опыте членства в ВТО в сфере сельского хозяйства. Правительство Индии официально присоединилось к ВТО/ГАТТ с 1995 г. Подписывая в 1994 г. заключительный акт уругвайских переговоров, оно надеялось, что как равноправному члену этой межд. организации перед Индией широко откроют двери для выхода на мировой рынок торговли всеми потребователями, прежде всего с/х, включая текстиль, а также в сфере услуг. Однако большинство ожиданий не оправдалось, так как Индии до сих пор приходится вести упорную борьбу за свою долю на мировом рынке, одновременно отстаивая свои нац. интересы. В Индии нет консенсуса по данному вопросу. Многие члены парламента, видные ученые и специалисты, зная, что альтернативы ВТО нет, считают необходимым хотя бы пересмотреть условия участия в ВТО, прежде всего, по вопросам **сельского хозяйства, которое обеспечивает работой 64% населения страны, создает 28% ВВП, обеспечивает прод. безопасность государства.**

Сферу сельхоза в рамках ВТО/ГАТТ затрагивают в основном Соглашение по сельскому хозяйству и Соглашение по правам на ИС, связанную с торговлей (TRIPS). Хотя в целом на экономику страны могут существенно повлиять и Общее соглашение в сфере услуг (GATS) и Соглашение о снятии ограничений для инвестирования, связанного с торговлей (TRIMS).

Последние два соглашения требуют от стран-членов ВТО выполнение следующих обязательств: снижение субсидий сельскому хозяйству и на с/х экспорт; снятие нетарифных барьеров и открытие рынка для импорта; регулирование (согласование с ВТО) госфондов зерна для продбезопасности и его распределения; принятие фито-сан. законодательства в соответствии с межд. стандартами; защиту ИС, включая охрану авторских прав в сельском хозяйстве.

Для приведения экономики страны в соответ-

ствие с «новым торг. порядком» Индии выделено 10 лет, в течение которых она должна, в частности, коренным образом реформировать сельское хозяйство страны.

1. В соответствии с требованиями ВТО количество с/х субсидий не должно превысить 10%, а на с/х экспорт в развитых странах — 5%, развивающихся — 10% от уровня ВВП в 1986-88 гг. **Субсидии зап. стран только на экспорт с/х продукции составляют более 21 млрд.долл., а развивающихся — только 1,7 млрд.долл.** Правительство особенно надеялось увеличить экспорт текстиля, доля которого составляет около 30% от общего, а также других с/х товаров: риса, сахара, креветок, пищевых продуктов и других.

Однако очень скоро ВБ, МВФ и ВТО стали предъявлять претензии Индии, требуя снять в течение 3 лет все с/х субсидии, прежде всего на закупку минудобрений. По данным аппарата ВТО, доля субсидий в Индии составляет 14% от ВВП. В результате подсчета субсидирования производства каждого товара Индия оказалась «на скамье нарушителей» правил ВТО.

Получить «зеленую улицу» для экспорта с/х продукции и рыбопродуктов не получилось, тем не менее он вырос с 4,1 млрд.долл. в 1993/94 ф.г. до 6,6 млрд.долл. в 1996/97 г. Однако последние два года он остается на прежнем уровне. Хотя экспорт продтоваров сдерживается ростом собственных потребностей и не всегда хорошим их качеством, слабой инфраструктурой и ценовой неконкурентоспособностью, индийские специалисты убеждены, что главным виновником его стагнации являются ТНК, выразителем интересов которых, по их мнению, является ВТО.

Мировой агрорынок монополизирован. 6 ТНК, «Каргил», «Континентл Грейн», «Люис Дрейфус», «Бандж энд Борн», «Мисту энд Кук» и «Андрью-Гарне» контролируют 85% мировой торговли зерном, включая пшеницу, кукурузу, овес и сорго, 8 ТНК контролируют 60% мировой торговли кофе, 5 ТНК — 90% чая, 3 ТНК — 75% бананов, 6 ТНК — 90% листового табака и 15 ТНК — 90% хлопка. Поэтому пробиться на этот рынок Индии весьма непросто. Меры индийского правительства по увеличению экспорта, такие как спец. схема содействия экспорту, включающая освобождение от налога на прибыль, кредитные субсидии и страхование, а также практика выдачи временных спец. лицензий на импорт, расширение в стране сети госторгоорганизаций ВТО считает противоречащими ее правилам. ВТО считает, что Индия контролирует импорт-экспорт, используя гос. монополию, имея в виду деятельность Индийской госторгокорпорации и Прод. госкорпорации.

2. В соответствии с правилами ВТО Индия должна открыть свой рынок для импорта с/х продукции, доля которого должна составлять не менее 8% от потреб. рынка в 1986-88 гг. и ежегодно увеличиваться на 0,8% в переходный период до 2005 г. Одновременно надо уменьшить до 15% тарифы, которые составляют сейчас около 35%, а также взять на себя обязательство в случае положительного баланса импортировать до 4% потребователей.

Это правило вызывает у индийского правительства сильную головную боль, т.к. в список товаров, запрещенных к ввозу, входит более 2,5 тыс. наименований, 70% из которых относится к сель-

скому хозяйству. Тем не менее, постоянно уступая давлению со стороны ВБ и ВТО, Индия идет на сокращение этого списка. Только в 1998 г. правительство разрешило импорт по открытой лицензии 340 наименований потребоваров, в т.ч. и с/х. По оценке экспертов, Индия теряет от этих мер около 35 млрд.руп. Однако правительство пошло на это с целью поднятия конкурентности индийских товаров, а также подготовки базы для наступления на ВТО по вопросам снятия барьеров на пути индийского экспорта, прежде всего текстиля.

По просьбе ЕС Индия приняла решение о снижении импортных тарифов в течение 6 лет, а не 5 лет, как просили США. Тем не менее многие члены ВТО, включая Ю. Корею, убеждены, что Индия недостаточно эффективно работает в этом направлении и нарушает правила ВТО, хотя, по данным аппарата ВТО, индийские тарифы уже снижены с 75% в 1994 г. до 35%.

ВТО приняла решение о постепенном снятии ограничений на экспорт индийского текстиля: 16% квот до 1995 г., 17% – в 1998 г., 18% – в 2002 г., но остальная часть – 49% будет снята только после окончательного вхождения Индии в ВТО в 2005 г. Однако ЕС ввел антидемпинговые меры против индийского текстиля, увеличив налог до 15-30%, что вызвало снижение экспорта с 50 до 48 тыс.т. Квота ЕС на рис и сахар из Индии смехотворно мала. США запретили импорт индийских креветок из-за несоответствия технологии их отлова межд. стандартам. И таких ограничений много.

На этом фоне вышеуказанные меры правительства приняты в стране далеко не однозначно. Многие специалисты убеждены, что в результате полного открытия рынка сельское хозяйство Индии не сможет конкурировать с зап. и потерпит крах, а страна потеряет прод. независимость. Кроме того, мелкое фермерство разорится, уйдет в город, где из-за безработицы и др. факторов и так много проблем.

Требования времени заставляют правительство принимать далеко не популярные меры, решая при этом двудеиновую задачу – расширяя базу для экспорта и защищая свой рынок от импорта с/х продукции. Например, **в США налог на импорт сахара составляет 244%, арахиса 174%**.

3. Вопрос о фонде зерна для продбезопасности играет важное значение. Субсидии на продовольствие составляли в 1992/93 г. 28 млрд.руп. и выросли с 1996/97 г. до 58 млрд.руп. ВТО разрешает закупки зерна в госфонд, но только по ценам на уровне мировых. В Индии они значительно ниже. Кроме того, соглашением о сельском хозяйстве оговорено, что критерии определения лиц, имеющих право на получение продовольствия, должны согласовываться с ВТО.

Это правило не только раздражает, но и беспокоит индийцев, где **СГР охвачено 60% населения**. Они помнят, что из-за поставок Индией риса на Кубу США отказались продать ей 3 млн.т. зерна пшеницы.

4. Соглашение ВТО/ГАТТ о т.н. гармонизации стандартов предусматривает разработку единых требований к с/х продукции и направлено на защиту здоровья человека, растений и животных.

По этому соглашению индийские специалисты также имеют особое мнение, считая, что оно противоречит нац. интересам страны. Они отмечают,

что ряд требований межд. стандартов, согласованных с ВТО, занижен. Во многих странах нет хорошей научной базы для определения качества товаров, и поэтому данное соглашение не обеспечивает как безопасность продуктов (отсутствие в них содержания вредных веществ), так и завоз с с/х продукцией карантинных семян, вредителей и болезней растений и животных. Индийцы предлагают решать этот вопрос на основе двусторонних соглашений между страной поставщиком и страной-покупателем.

Индия твердо отказывается от поставок ам. пшеницы, хотя время от времени она закупает пшеницу в Австралии и Канаде. При этом **главной причиной отказа считается заражение ам. пшеницы опасными (кстати и для России) карантинными заболеваниями**, в т.ч. индийской головней.

Импорт в Индию семян, животных, другой «живой» продукции возможен только по разрешению министра сельского хозяйства страны и находится под жестким надзором карантинных и ветслужб.

5. Охрана ИС (соглашение TRIPS) – это одна из острых проблем с ВТО, которая требует патентования/лицензирования товаров в странах-участниках ВТО по единой системе, в т.ч. даже микроорганизмов. Индийцы рассматривают проблему патентования очень широко. Они уверены, что патентовать надо не конечный продукт, а интеллектуальный процесс создания этого продукта. Патентовать же созданные природой вещества (в т.ч. микроорганизмы) вообще не логично.

Индийцы считают, что соглашение TRIPS противоречит закону о патентах (1970 г.), т.к. не соответствует закону об охране авторских прав селекционеров, принятом UPOV в 1978 г. Как известно, в 1991 г. зап. страны приняли более жесткое решение об охране прав селекционеров (точнее, частных селекционных фирм), в соответствии с которым фермерам не разрешается, например, продажа выращенных на своем земельном участке семян без разрешения владельца патента. Считая это грубейшим нарушением прав фермеров, индийцы выступают против и этого соглашения.

При этом особое возмущение вызывают в стране факты патентования в США нац. биоресурсов Индии. Так, в США было запатентовано лекарственное использование растения турмерика, лечебные свойства которого известны в Индии более тысячи лет. Осенью 1997 г. в США запатентован длиннозерный рис басмати. Если первый патент Индии удалось отменить, то по вопросу патентования риса идет жесткая полемика между сторонами. Индия намерена апеллировать к арбитражному органу ВТО и полна решимости добиться отмены и этого патента, считая название «басмати» географическим термином, связанным с регионом возделывания этого типа риса в Индии и Пакистане.

Индийцы выступают против монопольного использования патента в течение 20 лет, считая что многие товары окупаются в течение 1-2 лет после начала их производства. Более того, они предлагают передать право на распоряжение патентами государству.

Как известно, **в Индии налажено широкое производство аналогов западных товаров, в т.ч. агрохим. и лекарственных препаратов**. По стоимости они в 5-30 раз ниже, чем, например, в соседнем

Пакистане. Дав «зеленую улицу» этому соглашению, Индия потерпит громадные убытки. Население же Индии не будет иметь доступ к ним. Это является нарушением конституции страны, гарантирующей, в частности, право на охрану здоровья, как считают индийские специалисты.

В Индии хорошо знают печальный опыт Италии и Канады, где ТНК разорили фармпром, в результате чего стоимость лекарств на местном рынке очень выросла. Полностью это можно отнести и к производству пестицидов.

Секретариат ВТО раз в четыре года готовит доклад о торг. политике страны-члена ВТО. В докладе, рассмотренном в апр. 1998 г., говорится, что в целом в Индии процесс реформ идет, но недостаточно быстро и широко. Так, если он глубоко проник в легпром и сферу телекоммуникаций, то сельское хозяйство и рынок потребительских товаров, включая сферу банковских услуг и страхования, он почти не затронул.

Индийцы намерены отстаивать свои интересы в рамках ВТО еще более агрессивно. Так, КИП создает в Женеве представительство, которое будет заниматься только вопросами, связанными с ВТО. Для защиты с/х интересов создается комитет, в который войдет широкий круг специалистов. В перспективе **планируется создать по делам ВТО отдельное министерство.**

Минторговли Индии, выступая 18 мая 1998 г. в Женеве на сессии, посвященной 50-летию ВТО, заявил, что ВТО не обеспечила равноправные условия для всех членов своей организации. Он призвал к существенному изменению принципов межд. торговли. С тем, что корректировка правил «игры» необходима, согласился и президент США. Учитывая, что в соглашении о сельском хозяйстве предусмотрен механизм изменения правил ВТО, т.н. «зеленый ящик» (green box), представляется вполне возможным «выторговать» особые условия (спец. статус) членства в ВТО с учетом нац. с/х интересов.

Иновещание

Обладая развитым современным информ. комплексом, Индия давно распространяет его деятельность на зарубежные страны, используя: госрадио, ведущее уже 45 лет зарубежное вещание (в т.ч. на Россию и на среднеазиатские государства СНГ), нац. информагентства (ПТИ и ЮНИ), имеющие разветвленную сеть заграничных бюро; издат. группы Hindu, Times of India, Indian Express и др.

Действующие за рубежом индийские СМИ главную свою задачу видят в том, чтобы утвердить и закрепить образ Индии как самой крупной демократии в мире, одного из лидеров третьего мира и Движения неприсоединения, самостоятельного полюса многополярного мира.

Особую роль в организации информ. присутствия Дели за рубежом призваны играть т.н. **этнические СМИ** — пресса, радио и телевидение бурно развивающихся в последние годы общин выходцев из Индии. **В Англии в 90-е гг. появилось 13 новых газет и журналов на урду и хинди, существуют около 20 каналов теле- и радиостанций, вещающих для выходцев из Индии и Пакистана.** налажено распространение индийской периодической центр. печати в ЮВА, в государствах Персидского залива. Наиболее широкая сеть этнических СМИ создана в Сев. Америке, где, помимо малотираж-

ных газет и журналов местных радиостанций, выпускается еженедельник India Abroad тиражом 250 тыс. экз. Эффективным средством распространения индийской культуры, истории для зарубежных телезрителей становятся каналы спутникового телевидения — TV-ASIA в Великобритании, Asian Broadcasting Network в Северной Америке.

Бомбейские студии этих телестанций готовят не только развлекательные программы (телесериалы, индийские фильмы, музыкальные клипы), но и регулярные выпуски новостей в тесном контакте с гос. индийской телекомпанией, которая финансирует работу этих телестанций. Почти все этнические СМИ имеют подобную информационную, а в ряде случаев и финансовую, «подпитку» от индийских посольств. **Так, издаваемая в Англии и Индии с 1994 г. семейным кланом Хиндуджа газета Asian Age превратилась в одно из наиболее респектабельных и влиятельных изданий,** которое придает приоритетное значение освещению межд. проблем. Договоренность о создании данной газеты была достигнута тогдашним премьером Н.Рао и торг. домом Хиндуджа.

Частные телеканалы вещают не только на Индию, но и на широкий круг стран, где они принимаются со спутников. Это прежде всего контролируемая известным предпринимателем Мэрдоком телесеть Star TV-Network, ZEE-TV, Sun-TV, Asianet, ITN, ведущие передачи на хинди и других местных языках.

Среди индийских частных телекомпаний наиболее привлекательным рупором офици. Дели стал популярный телеканал ZEE-TV, передачи которого принимаются в 45 странах.

Ввиду того, что не все индийские издания могут позволить себе иметь собкоры за рубежом, большинство центр. газет и журналов подписали соглашения с агентствами Рейтер, АП и АФП об обмене информацией. Газеты Times of India, Pioneer, журнал India Today и др. помещают материалы о России, перепечатывая сообщения зап. информагентств. На их фоне в выгодном плане отличаются газеты Hindu, Hindustan Times, Indian Express, имеющие своих собкоры в России, и рассказывающие о положении в нашей стране с учетом запросов и интересов индийских читателей.

Андхра-Прадеш

Шт. Андхра-Прадеш расположен на юго-востоке индийского субконтинента. На юге граничит с Тамилнаду, на юго-западе — с Карнатакой, на северо-западе с Махараштрой, на севере с Мадхья-Прадеш и Ориссой, на востоке омывается водами Бенгальского залива.

Штат делится на три исторически сложившихся региона: прибрежную Андхру, Раяласиму и Телленгану. По размерам территории и численности населения занимает пятое место в стране. Расположен на 27 тыс. кв. км. В штате проживает 75 млн. чел., в основном народ телугу (90%). Около 8% составляет мусульманская часть населения. Столица штата — Хайдарабад. Другие крупнейшие города: Визакхапатнам, Виджаявада, Гунтур, Варанга, Какинада, Раджамудри, Куркул, Неллор. Всего 235 городов.

По статистике среди других индийских штатов Андхра-Прадеш занимает 8 место по реальному доходу на душу населения, 9 по инфраструктуре, 11 и 13 по протяженности ж/д и автодорог соот-

ветственно, 3 по выработке электроэнергии и в то же время 8 по ее потреблению, 20 по уровню образования, 8 по уровню здравоохранения.

Правительство штата во главе с главным министром Н.Чандрабабу Найдю, проводит политику (Target-2000), направленную на **максимальное упрощение и ускорение процедур по реализации в Андхра-Прадеш новых крупных инвест. проектов.** В штате действует Центр по централизованному рассмотрению проектной документации и ее утверждению. Центр обеспечивает отвод площадей под будущие производства, рассчитывает их энергоснабжение, выдает различные сертификаты, которые требуются другим госведомствам.

Перспективными в штате для инвестиций являются нефтехим., горнодобывающая и фарм. отрасли. Имеются возможности для строительства в штате автозаводов. Быстрыми темпами развивается легпром.

Информ. технологии. Столица Андхра-Прадеш г. Хайдарабад — один из основных центров Индии по внедрению передовых ИТ. Правительством штата принято решение об открытии Индийского ин-та ИТ в сотрудничестве с IBM, Microsoft и Oracle. В Хайдарабаде открыты представительства De Shaw, Satyam Computer Services, Citicorp, ACS Technologies, Baan Info Systems, Sagar Soft India, Wipro Systems, TSS, СМС, Intergraph, Sierra Optima, VJ Info. Благоприятными факторами для развития этого сектора экономики являются наличие в штате высококвалифицированных специалистов наряду со сравнительно невысокой оплатой их труда, а также низкие цены за аренду производственных помещений. **По разнообразию ведущихся работ в области ИТ Хайдарабад вышел на первое место по стране, опередив г.Бангалор.** К ним, в частности, можно отнести деятельность в области компьютерного образования, программирования и инженерии, 2D-3D компьютерного моделирования, RDBMS, EDA, CAD, CAM, GIS, Y2K, развитие сетей связи — Internet, E-commerce, Telecom и др. Более 80 фирм задействованы в разработке ПО и более 300 компаний работают над новациями в области электроники. В данной индустрии занято 33 тыс. человек. Особенно бурными темпами она стала развиваться с момента открытия в 1992 г. в Хайдарабаде Software Technology Park (STP).

Законы штата позволяют иметь зарубежным партнерам 100% долю в капитале STP, отсрочку подоходного налога на 5 лет, освобождение от тамож. пошлин и акцизных сборов, возможность реэкспорта основного капитала. Наличие высококвалифицированных кадров обеспечивается за счет программы местного правительства, позволяющей привлечь молодых специалистов в местные НИИ информ. технологий. Только в Хайдарабаде расположены 6 ун-тов и 20 крупных ин-тов.

Экология. Шт. Андхра-Прадеш является одним из самых индустриально развитых штатов Индии. На его территории действуют 828 крупных и средних промпредприятий с общим инвест. капиталом 2,8 млрд.долл., которые обеспечивают занятость 500 тыс.чел. Этот процесс оказал негативное воздействие на экологию. В 1967 г. леса штата занимали 23% его территории, в авг. 1989 г. эта цифра снизилась до 11%. Вырубка леса в Андхра-Прадеш привела к высыханию рек, водохранилищ и водо-

каналов. Больше всего пострадали р-ны Телангана и Раяласима, а также прибрежная Андхра. В большинстве рек и озер Андхра-Прадеш лишь 25% запасов пресной воды имеют допустимую норму загрязнения. К предприятиям, вызывающим загрязнение окружающей среды, относятся прежде всего заводы по производству бумаги, сахара, текстиля, химикалиев и удобрений, медикаментов, цемента, а также НПЗ.

Энергоснабжение. Согласно пятилетнему плану, к 2003 г. общее количество дополнительно вырабатываемой в штате электроэнергии должно достичь 8 тыс.мвт. Ведется строительство крупных электростанций при участии зарубежных партнеров. В 1998 г. введены в строй 2 электростанции, построенные при содействии ам. компании GVK Power-Rolls Royce и германской Spectrum Power-ABB. В стадии завершения находится строительство электростанции при участии англ. компании National Power на 1 тыс.мвт. Своими силами штат ведет строительство электростанций под Хайдарабадом на 6 тыс.мвт. и Визакхапатнамом на 1 тыс.мвт.

Транспорт. Общая протяженность ж/д путей составляет 5023 км., автомобильных — 137 тыс.км. **Глубоководный порт в Визакхапатнаме (первое место среди портов Индии по тоннажу грузоперевозок)** способен принимать морсуда с большим водоизмещением. Его пропускная способность составляет 36 млн.т. ежегодно и является наибольшей по стране. При содействии АБР строится глубоководный порт в Какинаде. В 1998 г. принято решение о строительстве еще двух глубоководных портов с большой пропускной способностью в Гангавараме и Водареву.

Сельское хозяйство. Андхра-Прадеш имеет хорошо развитую ирригационную систему с канальной подачей воды от двух основных рек в штате — Годавари и Кришны. Штат занимает **лидирующее место по производству табака «Виргиния», арахиса, хлопка, джута, специй, масляничных культур, сахарного тростника, тумерика.** Штат находится на первом месте в Индии по птицеводству и животноводству. Неплохо развит в Андхра-Прадеш траловый лов морской рыбы.

Природные запасы. В штате находятся **основные залежи угля и урана страны. Он занимает второе место в Индии по запасам бокситов, нефти и природного газа.** Там добываются железная руда, известь, доломиты, алмазы, золото, медь, цинк, марганец, свинец, слюда, мрамор и гранит.

Аруначал-Прадеш

Штат на северо-востоке Индии. Граничит: на западе — с королевством Бутан, на севере — с Китаем, на востоке — с Мьянмой и на юге — со шт. Ассам. Получил статус штата в фев. 1987 г. До этого являлся союзной территорией. Столица — г. Итанагар. Административно штат разделен на 12 р-в.

Аруначал-Прадеш — горный штат. Климат мягкий, муссонный. Средняя температура зимой — 0-+5 °С, летом — +20-25 °С. Территория — 83 тыс.км. Население — 864 тыс.чел., средняя плотность — 10 человек на кв.км. Уровень грамотности — 41%. Среднегодовой доход на душу населения — 4176 рупий (100 долл.).

Основное население штата составляют представители горных племен ади, ака, банги, ванчо,

ншиши, монпа, шердукпен и др., исповедующие буддизм ламаистского толка, примитивный вишнуизм и племенные культы. **Население штата говорит на 82 языках и диалектах**, принадлежащих к тибето-бирманской языковой семье. 79% населения штата являются представителями т.н. списочных племен.

В нижней палате парламента Индии штат представлен двумя депутатами, в наст. вр. — от партии «Аруначал конгресс». В верхней палате — одним депутатом. Законодат. собрание Аруначал-Прадеш состоит из 60 депутатов: «Аруначал конгресс (М)» — 24, «Аруначал конгресс» — 17, ИНК(И) — 4, «Джаната дал» — 3 и независимые — 8 мест. Последние выборы состоялись в марте 1995 г. Главный министр — Мукут Митхи — «Аруначал конгресс (М)». Губернатор — Мата Прасад.

Основу экономики составляет сельское хозяйство. В нем занято 80% самодеятельного населения штата. Основными культурами являются рис, кукуруза, пшеница и горчичные. Возделывается около 220 тыс.га. Развито садоводство на 17 тыс. га., ежегодно получают до 35 тыс.т., в основном, яблок и цитрусовых.

Есть значит. запасы полезных ископаемых: нефти, угля, известняка, графита. 61 тыс.кв. км. занимают леса. Штат имеет богатый энергетический потенциал. Из-за сложностей горного рельефа, неразвитой инфраструктуры, недостаточности трудовых ресурсов штат сталкивается с большими сложностями в своем эконом. развитии. Обладая энергетическим потенциалом в 30 тыс. мвт., Аруначал-Прадеш обеспечивает потребности в электроэнергии лишь на 68%. Электрифицирована только половина населенных пунктов штата.

Промышленность представлена **средними и мелкими предприятиями по переработке древесины (около 80% всех доходов штата)**. Имеются также НПЗ, предприятия по переработке риса и консервированию фруктов, ткацкие цеха.

Бихар

Шт. Бихар занимает 173 тыс.кв.км, что составляет 5,29% территории Индии (9-й по размерам штат страны). Граничит: на западе со шт. Уттар-Прадеш и Мадхья-Прадеш, на юге с Ориссой, на востоке с Зап. Бенгалией, на севере имеет протяженную границу с Непалом. **Население: 86 млн.чел.** (согласно переписи 1991 г.). Бихар — второй по численности и третий по плотности населения (497 чел. на 1 кв.км) штат в Индии. Прирост населения за десятилетие (1981-91 гг.) составил 23,54%. Более 86% жителей штата проживают в сельской местности. Грамотность среди населения Бихара самая низкая по стране и составляет 38%. На Бихар приходится 13% общей численности проживающих в Индии т.н. малых народов и племенных образований, среди которых наиболее крупные: санталы, гонды, мунда, ораон и бирхор. Вместе со «списочными кастами» они составляют 25% жителей штата. Основной язык — хинди, в отдельных р-нах говорят также на урду, бенгали и различных местных диалектах.

Столица штата — г. Патна (свыше 1 млн. чел.). Административно Бихар разделен на 55 дистриктов, 18 из них входят в компетенцию Автономного Совета р-на Джаркханда, созданного на основе соглашения с центр. правительством от 26 сент. 1994 г. В нижней палате индийского парламента —

Бихар представлен 54 депутатами, а в верхней — 22 депутатами. В Законодат. собрании штата — 324 места.

Доля Бихара в общеиндийском производстве составляет 4,3%. Сельское хозяйство является ведущей отраслью экономики штата. В нем занято 80% самодеятельного населения. **Штат входит в пятерку ведущих производителей риса в Индии.** Из зерновых также выращиваются пшеница и кукуруза. Производство зерновых в Бихаре составляет 6,5% от общеиндийского (по данным 1998 г.). По производству джута штат занимает второе место в Индии. Бихар также является крупным производителем фруктов и овощей.

Основу промышленности Бихара составляют горнодобывающие предприятия и заводы тяжелой индустрии. **Бихар дает 40% общеиндийской добычи угля.** Также ведется добыча высококачественной железной руды, меди, урана, бокситов, апатитов. Построены современные предприятия тяжелой индустрии. Предприятия чермета ежегодно производят до 8 млн.т. стали в год. На территории Бихара располагаются предприятия, выпускающие локомотивы, грузовики, экскаваторы, дизельные двигатели, горно-шахтное оборудование.

Среднегодовой доход на душу населения составляет 2122 рупий (50 долл.). Правительство Бихара стремится проводить политику привлечения иноинвестиций в экономику штата.

Росспециалисты ВО «Тяжпромэкспорт» продолжают оказывать техпомощь индийским металлургам на комбинате в г. Бакоро.

Видарбха

Видарбха — один из эконом. р-нов штата Махараштра, расположен в его вост. части и занимает 32% всей территории. В состав Видарбхи входят 9 адм. областей, на территории которых проживает 19 млн. чел. Главный город Видарбхи — Нагпур (2 млн.чел.).

Видарбха, по сравнению с другими р-нами штата, имеет выгодное географическое положение. **Через территорию р-на проходят общегос. автомагистрали NH-7 и NH-8 и ж/д пути, которые связывают Дели, Мумбай, Калькутту и Ченаи.** Аэропорт г. Нагура имеет прямое сообщение с г.г. Мумбай, Дели, Хайдарабад, Калькутта, Райпур и Пуна. В связи с большим грузопотоком, проходящим через Видарбху, центр. правительство несколько лет назад выделило средства для **строительства в г. Нагпур «сухого порта» (Dry Port Facility in Central Indian Region), который начал функционировать в 1997 г.**

Природные условия данного р-на достаточно благоприятны для сельского хозяйства. Макс. температура составляет 46 °С, а мин. — 10 °С. Ежегодно выпадает около 1000 мм. осадков. Более 40% культивируемых земель имеют системы орошения.

Практически все месторождения ископаемых ресурсов шт. Махараштра находятся в этом эконом. р-не. В Видарбхе имеются богатые месторождения угля, известняка, марганца, доломита, сильвинита, ильменита (титаносодержащие руды) и железной руды. На 22 угольных шахтах р-на ежегодно добывается около 6,2 млн.т. угля. В Видарбхе имеются неразработанные месторождения каменного угля, запасы в которых оцениваются в 327 млн.т.

На территории р-на расположены 80% лесных угодий штата: тик, бамук и различные виды строевого леса.

Апельсиновые сады занимают более 45 тыс.га, и ежегодно с них собирается урожай в 450 тыс.т. В Видарбхе широко культивируются различные сорта манго, ананасов и других фруктов. В 1998 г. урожай сои в Махараштре составил 750 тыс.т., из них 600 тыс.т. собрано в Видарбхе. В р-не построено 16 заводов, которые производят соевое масло для местного рынка и прессованную сою для стран ЮВА. Рис в Видарбхе считается одним из лучших в штате.

10% рабочей силы используются в промышленности. На территории р-на расположены фабрики и заводы многих крупных индийских компаний: L&T Cement (г. Чандрапур, цемент, 2,2 млн.т. в год), Manlkar Cement (г. Чандрапур, цемент, 1 млн.т. в год), ACC (г.г. Чандрапур и Бутибори, цемент, литейное производство, станки, огнеупорные материалы), Ballarpur Inds. (г. Балларпур, целлюлоза, бумага), Maharashtra Electro Smelters (г. Чандрапур, электротехсплавы), Sunflag Iron & Steel (г. Бхандара, губчатые металлы, горячий прокат), Nippon Denro Ispat (г. Калмешвар, холодный прокат, стальные листы), Lloyd Group of Industries (г. Нагпур, плавильное производство), Indo Rama (г. Бутибори, полиэстерное волокно, текстильная пряжа), Voltas (г.Бутибори, СП с компанией Samsung, стиральные машины и холодильники), KEC International (г.Бутибори, коробки передач (до 50% продукции идет на экспорт), Texprint (г. Бутибори, шерстяные ткани на экспорт), Morarji Brembana (г.Бутибори, х/б ткани на экспорт), DCL Polyester (г.Моуде, полиэстерное волокно), Pennar Aluminium (г.Моуде, листовой алюминий и проволока), Ashok Layland (г.Бхандара, грузовики), Mahindra & Mahindra (г.г. Хингна и Нагпур, трактора, с/х техника), NESO (г.Нагпур, литейное производство).

По решению правительства шт. Махараштра в 33 км. от г.Нагпур **начато создание промзоны Бутибори (2936 га), самой крупной в Азии.** Ожидается, что льготное налогообложение компаний, принимающих участие в развитии Бутибори, низкие цены на землю, хорошо развитая дорожная сеть, средства коммуникации, созданная надежная система энерго- и водоснабжения позволят правительству штата успешно решить задачу по промразвитию региона. Компании, принявшие участие в развитии Бутибори: Indorama Synthetics (809 тыс. кв.м. площади и 160 млн.долл. инвестиций к началу 1999 г.), ACC (205 тыс. и 25,5), ACC Nihon Castings (207 тыс. и 6,5), Afcons (40 тыс. и 3,8), Inox (39 тыс. и 9), Fabworth (79 тыс. и 25,6), Woolworth (1) (102 тыс. и 38,5), Voltas (80 тыс. и 6,5), KEC International (87,6 тыс. и 5,1), Unitech (87,6 тыс. и 0,6), Abhishek Steel (75 тыс. и 1,3), Mana Gas (16 тыс. и 1,3), Premier Irrigation (19,8 тыс. и 2,5), Pankaj Packaging (9,7 тыс. и 1), Suritex Pvt (7,8 тыс. и 0,7).

Видарбха занимает первое место в Махараштре по количеству вырабатываемой электроэнергии. Около 50% электроэнергии, производимой в штате, приходится на долю этого р-на. В Видарбхе широко ведутся исследования по разработке нетрадиц. источников энергетических ресурсов. В р-не г. Нагпур при техсодействии ам. компа-

ний начнут строительство завода биодизельного топлива из отходов рисового производства.

Гуджарат

Гуджарат является одним из бурно развивающихся штатов Индии. Широкое распространение в штате получили машиностроительная, химическая и другие энергоемкие отрасли промышленности, а это стало возможным только лишь после успешного решения энергетической проблемы. В Гуджарате успешно реализуется долгосрочная программа строительства разнотипных электростанций малой, средней и большой мощности. значит. внимание уделяется нетрадиц. источникам энергии и созданию систем ее аккумулирования.

Впервые в Индии в штате с целью сокращения расходов на транспортировку топлива для ТЭС реализована концепция их строительства вблизи от источников сырья. значит. количество ТЭС расположены вблизи портов с нефтеналивными терминалами и емкостями для хранения природного газа.

В штате продолжается активное строительство ТЭС малой мощности, что позволит сократить сроки их ввода в строй и потери электроэнергии при ее передаче и распределении, а также создать новые рабочие места в сельских р-нах. В соответствии с решением Комитета по электроэнергии штата Гуджарат малые ТЭС будут строиться, в первую очередь, в Сев. Гуджарате, Саураштре и Кутче.

В середине 1998 г. в штате функционировали электростанции общей мощностью 6288 мвт. Правительством Гуджарата на период до 2000 г. поставлена цель увеличить данный показатель до 15 тыс.мвт. Правительство открыло возможности для частного сектора. Разработана тарифная сетка, по которой правительство будет закупать электроэнергию у негос. электростанций.

В качестве первоочередных объектов частному сектору предложено строительство электростанций суммарной мощностью 2490 мвт.: ТЭС в н.п. Сурка на 379 мвт., на лигните; пять малых ТЭС мощностью по 100 мвт., на жидком топливе; береговая угольная ТЭС на 1 тыс.мвт. (2x500 мвт.); ТЭС мощностью 615 мвт., на прир. газе и нефтепродуктах.

Правительство штата предусматривает проведение реконструкции существующих объектов энергетики. В этом направлении основной акцент делается также на привлечение частных инвестиций. Правительство Гуджарата приняло решение о возможности строительства частных электростанций до 60 мвт. для промпредприятий, без каких-либо ограничений. По строительству ТЭС мощностью более 60 мвт., решение принимается на уровне правительства штата индивидуально по каждому проекту.

В штате успешно функционируют ветровые электростанции суммарной мощностью 64 мвт., в р-не н.п. Ламба, Окха, Мандви, Туна, Тхан и Баманборе. Определены места для строительства новых ВЭС общей мощностью до 500 мвт. Для строительства солнечных электростанций выбраны р-ны Кутч, Саураштра и Сев. Гуджарат. Ученые штата проводят исследования по утилизации отходов рисового производства и сельского хозяйства с целью получения электроэнергии.

Карнатака

Шт. Карнатака является восьмым по величине в Индии с населением 45 млн.чел. и пл. 192 тыс.кв.км. Расположен на плато Деккан, что обеспечивает благоприятные климатические условия практически на всей его территории. Достаточно густая речная сеть имеет большой потенциал в плане ее использования для производства электроэнергии, значит. часть территории штата занимают лесные массивы. Карнатака имеет высокие темпы промразвития, является одним из самых привлекательных р-нов Индии для размещения высокотехнологичного производства, благодаря целенаправленной деятельности местного правительства. ВВП штата составил в 1998 г. 12 млрд.долл., из которых 39% приходится на сельское хозяйство и 22% — на промышленность и сферу услуг.

Сектор крупного и среднего промпроизводства включает более 760 предприятий с объемом инвестиций 1,6 млрд.долл. и количеством занятых 300 тыс. человек. Быстрыми темпами развивается сектор малого промпроизводства, где темпы роста составляют 15% и который включает 175 тыс. предприятий с объемом инвестиций 575 млн.долл. За последние 2-3 года было создано 3,5 тыс. малых предприятий с объемом инвестиций 90 млн.долл. и числом занятых 67 тыс.чел. Правительство штата начало создание Центров содействия малым промпредприятиям. Размер и формы соответствующей помощи будут зависеть от сферы деятельности предприятия, его производственных мощностей, месторасположения и т.д. **Территория штата поделена на 126 зон, каждой из которых присвоен индекс приоритетности развития.**

В пригородах столицы штата в 1998 г. создана **свободная экспортная зона**. Аналогичный проект планируется реализовать в г. Мангалоре. В г. Бангалоре строится межд. выставочный комплекс.

Широкий масштаб строительства промобъектов обеспечивается 13 цементными заводами общей производительностью 20 млн.т. в год, а также 4 метпредприятиями (17 млн.т. стали ежегодно).

С авг. 1991 по май 1997 г. штат сумел привлечь ПИИ на 67 млрд.руп. По этому показателю Карнатака значительно отстает от других регионов Индии. В масштабах страны ПИИ в такие базовые отрасли как энергетика, ирригация и транспорт в штате не превышают 6,5%, в то время как, например, доля Гуджарата — 15,4%, Махараштры — 12,4%, Уттар-Прадеш — 9,7%, Андхра-Прадеш — 7,2%.

Шт. Карнатака превратился в важный центр высоких технологий. В г. Бангалоре, который называют «**Силиконовой долиной Индии**», к концу 80-х гг. с помощью ам. корпорации «Тексас инструментс» была создана ориентированная на экспорт зона компьютерного обеспечения. Зарегистрированные в ней предприятия в течение 5 лет не облагаются налогами и имеют право беспошлинного ввоза компонентов. **Это позволяет достичь темпов пром. роста в отрасли — до 60% в год.** Там уже насчитывается **180 компаний, экспортирующих продукции на 270 млн.долл. ежегодно.** Неподалеку от Бангалора, в Вайтфилде, ведется интенсивное строительство Парка ИТ. Он обеспечит рабочими местами 16 тыс.чел., а его ежегодный оборот составит 2 млрд.руп., половина которых будет приходиться на товары и услуги.

Быстрыми темпами развивается в штате и фин. сфера. Наряду с традиц. банками («Каннара бэнк», «Стейт бэнк оф Майсор») создаются новые, в т.ч. частные и многонац. Представительства в Бангалоре открыли «Ситибэнк», «Гонконг бэнк», «АНЗ Гриндлэйз», «Стэндэрд Чатэрд бэнк» и «Абу-Даби коммершл бэнк».

Благоприятные климатические условия позволили в 1998 г. собрать хороший урожай хлопка (более 12% общеиндийского) и арахиса. Являясь **главным р-ном кофейных плантаций Индии**, в 1998 г. штат поставил 66% общего сбора высших сортов кофе («арабика»), более 2/3 шелка-сырца.

По развитию лесбумпрома Карнатака продолжал занимать 3 место в стране, поставляя порядка 15% общеиндийской продукции этих отраслей.

Недра Карнатаки располагают обширными минеральными запасами, включая золото, железную руду, известняк, магний, гранит, кварц, доломиты и т.д.

Богатые прир. ресурсы, высококвалифицированная и недорогая рабочая сила, развитая промышленность обеспечили Карнатаке лидирующие позиции в стране в области производства широкой гаммы продукции и услуг. На долю штата приходится три четверти от общеиндийского объема экспортных поступлений в области ПО. К 2000 г. Карнатака может выйти на **первое место в стране по производству стали** (с показателем 10 млн.т.) и **цемента** (с показателем 20 млн.т.). **Количество телефонов на тысячу жителей здесь составляет 16**, что значительно выше среднего по Индии.

Достаточно развитая инфраструктура штата способствует равномерному развитию всех его зон, в первую очередь северных, которые, в силу исторических причин, экономически отстают от юж. округов. Сеть дорог фед. значения в Карнатаке имеет протяженность 2000 км., а дорог местного значения — 11 тыс.км. Второстепенные дороги покрывают около 95 тыс.км. Сеть железных дорог используется для грузоперевозок в недостаточной степени, предпочтение отдается автотранспорту. **Карнатака имеет 9 морпортов** с общим грузооборотом 5,5 млрд.т. Столица штата г. Бангалор связан авиалиниями с основными городами Индии и с другими странами.

Существенные перемены в экономике Карнатаки произошли за последние несколько лет, когда лозунг национализации и кооперации был заменен на лозунг промреструктуризации, что символизировало переход к политике эконом. реформ, нацеленных на главную задачу — индустриальное и технологическое развитие. Основываясь на объявленной центр. правительством политике эконом. либерализации, правительство Карнатаки в июле 1993 г. обнародовало свою собственную новую индустриальную программу, ключевым элементом которой стал принцип децентрализации в не основных секторах. Этот принцип стал также основным пунктом эконом. программы партии Джаната-дал (ДД), находящейся у власти в Карнатаке с 1994 г., когда главным министром штата стал Деве Гоуда, которого затем сменил нынешний министр Дж.Х.Патель. Правительство Дж.Х.Пателя, в рамках девятого 5-летнего плана, взяло курс на снижение госсубсидий, особенно в сфере услуг. Оно выделило сферы экономики, где госучастие может быть существенно снижено, и

постепенно ликвидировало госмонополию в таких секторах, как транспорт, электроэнергетика, водоснабжение и коммуникации. В рамках этой программы идет приватизация общественного транспорта в г. Бангалоре.

В качестве основных направлений деятельности правительства Дж. Х.Пателя (в рамках наметенной долгосрочной программы) можно выделить следующие.

1. Развитие инфраструктуры. Координацию практической деятельности и финпомощь в этой области осуществляет Госкорпорация Карнатаки по инвестициям и промразвитию (КСИИДК), которая осуществляет, в том числе, выделение земельных участков под новые объекты, и участвует в некоторых проектах от имени правительства штата.

Последнее определит перечень р-нов, где частные инвесторы получают льготные условия и господдержку.

В сент. 1998 г. центр. правительство Индии одобрило масштабный проект создания в Карнатаке межд. аэропорта стоимостью 375 млн.долл., под который отведены 3,5 тыс.акров около г. Деванахали. Руководство штата планирует реконструкцию ряда внутренних аэропортов в г.г. Хубли, Белари, Гулбарга и Майсор с привлечением к этим работам частных фирм. Завершена разработка ТЭО по строительству **первой в Индии скоростной автомагистрали между г.г. Бангалор и Майсор.**

Вступила в действие программа развития второстепенных морпортов (уже объявлен тендер на строительство нескольких объектов).

2. В программу правительства входит **создание по всей территории штата специализированных центров высоких технологий**, которые должны стать своеобразными катализаторами развития промышленности. Эту работу ведет Управление по развитию промзон Карнатаки (КИАДБ), которое уже одобрило проекты создания подобных центров в г.г. Дхарвард, Райчур и Хассан с суммарным объемом финансирования 4,3 млн. долл. В стадии рассмотрения находятся аналогичные проекты для г.г. Биджапур, Малур, Колар, Читрадурга, Чикмагалур, Гадаг, Нипани и Белари.

К числу наиболее крупных индустриальных проектов, завершаемых в течение последних двух лет или близких к завершению, можно отнести строительство: трех автосборочных заводов — Volvo, TVS Suzuki и Telco с суммарным объемом инвестиций 152 млн.долл.; пяти комбинатов по производству цемента общей мощностью 7,3 млн.т. с объемом капвложений 530 млн.долл.; двух сталелитейных заводов суммарной стоимостью 246 млн.долл.; четырех производств электроники и средств телекоммуникаций общей стоимостью 194 млн.долл.; парк информ. технологий около Бангалора с привлечением инвестиций в размере 390 млн.долл, а также Software Technology Park.

3. Экспортно-ориентированные предприятия, доля экспорта которых от общего объема выпускаемой ими продукции составляет 25% и более, подпадают **под категорию «особо важных промобъектов»** и пользуются льготами и поддержкой правительства штата. Предусматривается выделение финпомощи таким предприятиям, льготы в области транспортных перевозок, налогообложения

(например, на приобретаемые сырьевые товары, компоненты, основные средства производства и т.д.).

В рамках предпринимаемых в этом направлении мер около Бангалора создан Промпарк по содействию экспорту, аналогичный проект будет реализован в пригороде Мангалора рядом с комплексом грузового аэропорта.

4. Нехватка электроэнергии является существенным сдерживающим фактором в развитии промышленности штата. С одной стороны, имеющийся гидроэнергетический потенциал используется не в полной мере. А с другой — зависимость гидроэнергетики от количества и регулярности выпадающих осадков создают нестабильную ситуацию, принимая во внимание, что Карнатака получает до 80% электроэнергии за счет ГЭС. Энергетические потребности штата удовлетворяются только на 70%, к 2001 г. они возрастут (до 7,2 тыс.мвт., при нынешнем уровне выработки в 4,2 тыс.мвт.). Карнатака вынуждена обращаться к соседним штатам за помощью для частичного покрытия энергодифицита.

Правительство предпринимает активные меры по исправлению ситуации, привлекая в этот сектор частные инвестиции, стимулируя использование нетрадиц. и возобновляемых источников энергии (ветровой, солнечной и т.п.) через систему льгот и субсидий.

5. Карнатака является **признанным научным центром Индии**, где сосредоточено большое количество НИИ, оборонных и авиакосмических предприятий из которых 42 организации имеют общегос. значение. В их числе Indian Institute of Science, National Aerospace Laboratories, Central Power Research Institute, Gas Turbine Research Establishment, Indian Space Research Organisation, Centre for Artificial Intelligence and Robotics, Electronics and Radar Development Establishment, Institute of Aerospace Medicine и другие.

6. В целях упрощения и унификации процедурных вопросов, связанных с организацией и деятельностью предприятий при правительстве Карнатаки создано подразделение, занимающееся в едином лице всем комплексом указанных вопросов. Процедура рассмотрения и утверждения проектов стоимостью до 12,5 млн.долл. максимально упрощена и находится в ведении одного правит. агентства, а мегапроекты находятся в компетенции Высшего комитета, возглавляемого министром по делам крупных и средних промпредприятий.

7. Ключевую роль по привлечению отечественных и иноинвесторов играют КСИИДК и КИАДБ, которые предлагают различные формы поддержки, включая финансовую, создаваемым на территории штата промпредприятиям.

Правительство предоставляет инвесторам комплекс налоговых и тарифных льгот, в частности снижение налога с продаж, освобождение от почтовых сборов и снижение регистрационных сборов, освобождение от платежей за использование сельхозугодий в промцелях и т.д.

Все это, наряду с упрощенной процедурой создания производственных структур, привлекает в Карнатаку инокомпании. Здесь активно действуют AT&T, IBM, Texas Instruments, Intel, Hewlett Packard, Nowell, DEC, Sanyo, Toyota, Nissan, AEG, Siemens, ABB, Volvo, British Aerospace, British Telecom и другие.

Керала

В южном шт. Керале насчитывается 500 крупных и средних, 175 тыс. малых предприятий промсектора. Имеется разветвленная сеть небольших полукустарных предприятий.

Доход промсектора экономики штата составляет порядка 180 млрд. руп. в год. На крупных и средних предприятиях задействовано 200 тыс. рабочих, в то время как на предприятиях «традиционного домашнего типа» работают 400 тыс. человек. Общее количество крупномасштабных промобъектов в Керале не превышает 25, из них 80% принадлежит госсектору.

Кустарные предприятия в штате производят текстиль на ручных ткацких станках, занимаются сбором и обработкой земляных орехов (400 тыс. т. в 1998 г.), чая (65 тыс. т.), кофе (45 тыс. т.), **натур. каучука (95% всего производства по стране)**, изготовлением веревок и масел из волокон кокосовых орехов, сбор которых в штате составляет 45% от общего количества по стране. Большое количество традиц. предприятий специализируется на производстве специй (**перец — 55 тыс. т., кардамон — 5 тыс. т.; 98% и 5% всего производства по стране** соответственно), морепродуктов (75 тыс. т.).

Правительство штата уделяет большое внимание развитию производства электроники и ПО. Однако и этот сектор промышленности также развивается на базе малых и средних предприятий.

Керала не имеет прир. запасов газа, угля, нефти и других полезных ископаемых (за исключением незначит. запасов некоторых минералов). Базы для развития крупномасштабного производственного сектора в штате нет. К тому же шт. Керала занимает довольно неудачное географическое положение в связи с его удаленностью от основных эконом. центров страны и неразвитостью инфраструктуры. На территории Кералы активно действует движение «зеленых» за сохранение окружающей среды, что также сдерживает строительство в штате крупных промпредприятий.

Правительство Кералы планирует в ближайшие 2-3 года привлечь иноинвестиции на строительство электростанций, морпортов, дорог, систем водоснабжения в размере 300 млрд. руп.

Хотя Керала и является с/х штатом, на соц. фронте он достиг успехов. **Самый высокий общеобразовательный рейтинг по стране**, наличие высококвалифицированной рабочей силы, инженеров и программистов, **позволили Керале стать одним из ведущих штатов Индии по производству электроники и ПО**, в т.н. «технологических парках». В штате имеется сеть НИИ и ун-тов, ведущих работы в области биотехнологии и АПК.

Пондичери

Территория союзного подчинения (ТСП) Пондичери расположена на юге индийского субконтинента и состоит из четырех участков на прибрежной территории Малабарского и Бенгальского заливов общей пл. 480 кв. км., на которой проживает 800 тыс. чел. (в основном тамилы и телугу). Столица территории — г. Пондичери (200 тыс. чел.).

Самый значит. участок Пондичери, давший название всей территории, расположен на приморской низменности Тамилнаду, к югу от Мадраса, на 290 кв. км., где проживает 75% общего населения территории. Он делится на 12 частей и

граничит с округом Ю. Аркот, шт. Тамилнаду. Второй по размерам участок ТСП — Караикал, пл. 161 кв. км. с населением 250 тыс. чел. находится к югу от Пондичери и граничит с округом Танджавур, шт. Тамилнаду. Третий участок — Янам (20 кв. км.), лежит к северу от Пондичери, недалеко от порта Какпнада в шт. Андра-Прадеш. Его население, как и население окружающих территорий, говорит на языке телугу. Наименьший участок — Махе (9 кв. км). располагается на зап. берегу в границах шт. Керала.

Местное правительство проводит политику увеличения доли промпроизводства в общем объеме выпускаемой продукции. Одним из основных ее аспектов является наращивание связей и реализация инвест. проектов с Францией, которая заинтересована в поддержании исторически сложившихся контактов с этой частью Индии.

Наиболее перспективными секторами экономики в Пондичери для инвестиций являются металлообрабатывающая, электротех- и электронная отрасли. Достигнуты заметные результаты и имеются перспективы по созданию крупных объектов легпрома — текстильной, кожевенной, по выпуску одежды. Развито производство продуктов питания и алкоголя.

Хотя все населенные пункты ТСП обеспечены электроэнергией, в Пондичери отсутствуют собственные электростанции и она полностью зависит от энергосистем шт. Тамилнаду, Керала и Андра-Прадеш. Правительством ТСП прорабатываются планы строительства энергообъектов в Пондичери и Караикале.

Союзная территория обладает развитым сельским хозяйством. **Более 80% посевных площадей являются орошаемыми**, что способствует получению высоких и устойчивых урожаев. ТСП — **типично рисосеющий р-н**, где также имеются посадки кокосовых пальм, возделываются сахарный тростник, арахис, хлопчатник и просяные культуры. Инвестиции в развитие с/х отрасли в ближайшие 2-3 года составят несколько млрд. руп.

Пондичери отличается сравнительно высоким уровнем соц.-эконом. развития. Там функционируют политехколледж, центр подготовки учителей, франц. ботанический НИИ, несколько филиалов мединститутков. В ТСП **постоянно проживает около 10 тыс. французов**. Это объясняется как исторически сложившимися связями Франции с Югом Индии, так и целенаправленными инвестициями франц. фирм, особенно в развитие электротехи электронной отраслей. Учебные заведения Пондичери на регулярной основе осуществляют обмен студентами и преподавателями с Францией.

На территории ТСП находится г. **Ауровиль, возводящийся по проекту франц. архитекторов** на средства религиозного общества Ауробиндо. Он рассчитан на 50 тыс. жителей и его проект одобрен правительством Индии и ЮНЕСКО. Город считается межд., в нем будут действовать интернац. ун-т и другие вузы.

Тамилнаду

До начала 90-х гг., шт. Тамилнаду не принимался в расчет зап. компаниями в качестве индустриального центра, привлекательного для ПИИ. Во многом это было связано с тем, что лицензирование всех аспектов межд. сотрудничества осуществлялось в столице страны — Дели, которая зани-

мала ведущие позиции в этой области и вынуждала даже бизнесменов из юж. штатов создавать промпредприятия на севере страны. Ситуация изменилась коренным образом после передачи прав лицензирования межд. деятельности местным правительствам штатов.

Первым крупным шагом по привлечению иноинвесторов стало создание вблизи Мадраса сборочного производства «Махиндра Форд» с объемом финансирования со стороны «Форда» в 425 млн.долл. Прежде чем принять такое решение, руководство ам. компании в течение двух лет изучало местный рынок, в результате чего г.Мадрас удовлетворил требованиям большей части из 50 критериев, разработанных на «Форде» для оценки перспективности инвест. проектов. Одним из важных факторов в пользу Мадраса стало наличие здесь достаточно развитой промбазы в области производства автокомпонентов.

Другим масштабным инвест. проектом является строительство в пригороде Мадраса завода по производству легковых авто «Хюндай Мотор Индия». Вклад «Хюндай» в реализацию этого проекта оценивается в 1 млрд.долл. В качестве положит. моментов, привлечших внимание к этому региону, представители корейской компании называют (как и представители «Форда») предоставление местным правительством льгот — **полное освобождение от налогов с продаж сроком на 14 лет.**

Ряд крупных инокомпаний действуют в Мадрасе в рамках СП. В их числе лидеры производства изделий из стекла и хрусталя Saint Gobain (объем инвестиций 115 млн.долл.) и Pilkington (110 млн.), Kumho Tyres (150 млн.) — производство автошин, Fujikura (11 млн.) — производство волоконно-оптических кабелей, Mitsubishi (88 млн.) — сборка автомобилей, Norsk Hydro (100 млн.) — нефтехим, Citizen Watches — производство часов, Matsushita Electronics (13 млн.) — производство быт. и пром. кондиционеров, Dupont (156 млн.долл.) — химпром и др.

Все большую деловую активность в Мадрасе проявляют южнокорейские компании. Так, помимо «Хюндай», фирма Cheong Song Electric ведет в пригороде Мадраса строительство центра по разработке и производству пром. робототехники и автоматики. Samsung завершает создание своего второго в Индии предприятия по производству бытовой техники: телевизоров, холодильников, стиральных машин и т.д. (объем инвестиций 50 млн.долл.).

По-прежнему неослабевающий интерес к югу Индии и к шт. Тамилнаду проявляет США. В авг. 1998 г. подписано соглашение между Engelhard Corporation и мадрасской Ucal Fuel Systems о создании СП по производству автомоб. каталитических конверторов, первого такого рода предприятия в Индии. Также в авг. 1998 г. министерство по иноинвестициям Индии одобрило масштабный проект Корпорации промразвития Тамилнаду о создании СП с ам.и компаниями Infac and Associates и Axes Tech для строительства в пригороде Мадраса Центра по развитию высоких технологий Tamil Nadu Tech City. Объем инвестиций ам. партнеров составит 66 млн.долл.

Говоря о привлекательных сторонах этого штата, представители инокомпаний называют, прежде всего достаточно развитую транспортную связь — мадрасский морпорт, четыре аэропорта, вклю-

чая международный. Другим важным фактором является стабильная внутривнутр. ситуация, в условиях которой **смена главного министра штата не приводит к принципиальным изменениям эконом. политики и инвест. климата.** Наличие квалифицированной рабочей силы, большой потребительский рынок штата, его потенциальные возможности принимаются в расчет зарубежными фирмами, создающими здесь свои производственные подразделения. Так, **средний класс — основной потребитель продукции бытового назначения, — составляет в Индии от 200 до 300 млн.чел.** значит. доля от этого числа приходится на юг страны, и в частности на шт. Тамилнаду, покупательная способность населения которого растет быстрыми темпами. По среднегодовому доходу на душу населения, Тамилнаду вышел на третье место в стране. Одновременно, цены на недвижимость в Мадрасе и его пригородах ниже по сравнению с другими крупными городами Индии, включая столицу соседнего штата — г. Бангалор. После подъема цен в начале 90-х гг. и пика 1994-95 гг., к концу 1997 г. они упали на 20% и составляют в 1999 г. в центре Мадраса 125-165 долл. за 1 кв.фут. Это вызвало приток фирм, открывших свои филиалы в Мадрасе, либо перенесших сюда офисы из других городов страны. Особенную активность проявили при этом компании в области ИТ, на долю которых в 1997 г. пришлось более 45% от всех сделок по приобретению недвижимости в Мадрасе и окрестностях.

Мадрас и Пондичери (150 км. к югу от Мадраса) станут **важными центрами индийского производства вычислительной техники.** Так, компания JTS Technology (Мадрас), принадлежащая группе Tandon, уже сейчас является крупнейшим экспортером компьютеров и периферийного оборудования. Резкий взлет экспортных показателей компании произошел после того, как она подписала соглашение о сотрудничестве с крупнейшим ам. производителем компьютерной периферии JTS (г. Сан-Хосе).

Бельгийский гигант Alcatel Telecom провел изучение инвест. климата в таких крупных городах, как Дели, Бангалор, Пуна, Хайдарабад и др., прежде чем выбрал Мадрас в качестве места создания Центра по разработке ПО (объем инвестиций составит 90 млн.долл.), а ам. CISCO создала в Мадрасе один из своих крупнейших центров по разработке компьютерных сетей, при этом доля CISCO в проекте составила 8 млн.долл.

Шт. Тамилнаду обеспечивает **более 50% от общего индийского экспорта изделий из кожи.** С учетом перспектив дальнейшего развития этого сектора ряд крупных европейских торг. компаний — Marks and Spencers, Lambert and Howard, а также один из мировых лидеров по торговле обувью Wolverine World Wide (США) открыли в Мадрасе свои закупочные отделения. В планах этих компаний — дальнейшее расширение деятельности в регионе, включая инвестирование в местные предприятия, с которыми заключены соглашения по закупке их продукции.

Тамилнаду занимает третье место в стране по уровню промразвития, а также по объему инвестиций, привлеченных за последние несколько лет. По некоторым оценкам, в частности аналитиков компании NASSCOM, **Мадрас занимает первое место в стране по инвест. привлекательности.**

В 1991-97 гг. в Тамилнаду было реализовано 304 инвест. проекта общей стоимостью 29,6 млрд.долл., которые распределились по отраслям: 50% – развитие инфраструктуры; 25% – нефтехим и химпром; 8% – автопром; 5% – металлургия и металлообработка; 4,8% – горное дело; 1,2% – производство продуктов питания и др.

В штате организуются двусторонние встречи и при содействии совместных ТПП. Большую работу в этом направлении проводит US-India Business Council. В янв. 1998 г. Мадрас посетила бизнес-делегация шт. Иллинойс (США) с представителями 15 ам. компаний. Крупное мероприятие прошло в Мадрасе в янв. 1999 г.: «Перспективы ам.-индийского сотрудничества и ам. инвестиций применительно к южноиндийским штатам». Во встрече приняли участие 100 ам. компаний и 250 индийских фирм. В мероприятии участвовали премьер-министр А.Б.Ваджапаи, госминистры финансов и промышленности, главные министры шт. Тамилнаду, Карнатака, Андхра-Прадеш и Керала, посол США в Индии и члены ам. правит. делегации.

Высокую активность в Тамилнаду проявляет Германия. В 1998 г. был проведен визит бизнес-делегации немецкой земли Баден-Вюртемберг, в состав которой входили представители 23 компаний, а также симпозиум по новым технологиям компании «Сименс Никсдорф». На конец 1998 г. количество СП в р-не г.г. Мадрас и Бангалор (шт. Карнатака) составило 68. Эти две столицы юж. штатов стали вторым, после Бомбея, регионом в Индии по объему немецких капвложений.

В соц.-бытовом плане приезжающие в **Мадрас** зап. специалисты отмечают своеобразное сочетание индийского традиционализма и современности, **высокую степень озелененности этого мегаполиса, в отличие, например, от Бомбея и Калькутты, и лучшие экологические условия, неторопливый ритм жизни, спокойную атмосферу и дружелюбное население.** Мадрас реагирует на возрастающий приток зарубежных специалистов быстрым ростом сети супермаркетов, гостиниц и ресторанов, отвечающих зап. стандартам. Так, если 4-5 лет назад в пятизвездных отелях соотношение между постояльцами-индийцами и иностранцами было 70:30, то сейчас это соотношение зеркально изменилось и составляет 30:70.

О развитии электроэнергетики. На долю штата приходится свыше 11% индийской продукции, одна треть которой идет на экспорт. По объему ВВП в 29,5 млрд.долл. Тамилнаду занимает пятое место в стране, и предсказывают, что в ближайшее время этот штат выйдет на третье место по данному показателю. В среднем по стране подъем ВВП на 1% требует увеличения производства электроэнергии на 1,6%. В абсолютном исчислении в Тамилнаду средние ежегодные потребности в приросте электроэнергии составляют 400 мвт., а увеличение энергопотребления в 1997/98 ф.г. зафиксировано на уровне 4,17%.

Суммарная мощность электростанций в Тамилнаду составляет 6,9 тыс.мвт., из которых 61% приходится на ТЭС, 38% – на ГЭС и 1% – дизельные электрогенераторы, возобновляемые источники энергии (ветровые, солнечные и др.). На территории штата расположены ТЭС в г. Нейвели, ТЭС в г. Рамагундам и **Мадрасская АЭС**, находящиеся в подчинении центр. правительства.

Следует отметить снижение удельного веса

ГЭС в общих показателях производства электроэнергии в штате. Негативное воздействие на окружающую среду гидростанций, связанное с затоплением земельных угодий и лесных массивов, вынудило правительство штата пересмотреть ряд новых проектов, некоторые из них (например, таких, как Мойарская ГЭС в р-не Нилгирис) были закрыты. В Тамилнаду абсолютные показатели энергоснабжения будут зависеть от перспектив развития тепловой и атомной энергетики.

В качестве ближайшей задачи правительство штата ставит достижение к концу IX пятилетки (2001/02 ф.г.) суммарной мощности электростанций в 8 тыс.мвт., а к концу X пятилетки (2006/07 ф.г.) – 13 тыс. мвт., что почти в два раза превышает показатель 1998 г. Наряду с основной целью – наращиванием производственных мощностей, перед Управлением электроэнергетики Тамилнаду и другими аналогичными госструктурами поставлены задачи сократить потери в ЛЭП 17,3 до 15% к 2002 г., а также повысить эффективность использования электростанций (т.н. коэффициент загрузки) с 67,96%, по состоянию на 1998 г. до 75%.

Среди новых проектов: строительство ТЭС на сжиженном газе около г.Эннор (стоимость проекта – 1,8 млрд.долл.) на 2000 мвт., ввод в строй намечен на 2004 г.; начинающееся в 1999 г. возведение ТЭС на 2,5 тыс.мвт. около г.Чейюр; семь энергетических объектов суммарной мощностью 1 тыс.мвт. планируется ввести в строй до 2002 г. (в их числе несколько дизельных электростанций; ТЭС на лигните в г.Нейвели; ТЭС на газе в г. Пилайперумал Налур и др).

Правительство штата придает исключительное значение реализации **рос.-индийского проекта по строительству Куданкуламской АЭС (2 тыс.мвт.), которое планируется начать в 2000 г.**

Правительство штата начало уделять все большее внимание возобновляемым источникам энергии (ветровая, солнечная, получаемая в результате переработки биомасс и др.). Координацию работ в этом направлении осуществляет Агентство по энергетическому развитию Тамилнаду (ТЕДА). Строительство подобных объектов, с одной стороны, не требует привлечения крупных капвложений и производственных структур, а с другой – позволяет задействовать в работах большое количество людей, что параллельно решает и проблему создания рабочих мест. Сравнительно высокая стоимость строительства таких объектов (в расчете на единицу проектной мощности) впоследствии компенсируется практически нулевыми эксплуатационными расходами. **Средняя стоимость энергии** от ветроустановки составляет 35 млн.руп. на 1 мвт., **для установки по переработке биомасс** этот показатель **составляет 20-25 млн.руп. на 1 мвт.**, а для ТЭС – 40 млн.руп. на 1 мвт. (приведенный показатель рассчитывается как отношение стоимости строительства к проектной мощности электроустановки.)

Правительство Тамилнаду активно привлекает в этот сектор частные компании. Вдоль юж. береговой линии Индии ветер имеет более высокие средние скорости (18 км./час), чем в других р-нах страны. Исследования выявили на территории Тамилнаду 22 р-на, благоприятных для размещения там ветроэнергетических комплексов. Мощность действующих в Тамилнаду ветроэнергети-

ческих установок составляет 700 мвт. Именно здесь находится один из крупнейших в стране ветроэнергетических комплексов Мупандал (около г. Каньякумари).

В стадии проработки находятся два проекта по строительству электростанций, использующих в качестве энергоносителей бытовые отходы, мощностью 5 мвт. каждая, одна из которых будет возведена около г. Перунгуди, а вторая – возле г. Кодунгайюр. Мадрасская госкорпорация обеспечит функционирование электростанций на уровне проектной мощности ежедневными поставками 600 т. городского мусора. Местное правительство намерено привлечь к работам частный сектор, в т.ч. инокомпания. Свою заинтересованность уже высказали такие мировые лидеры в области энергостроительства, как Deutsche Babcock, Energy Development (Австралия) и др.

Интерес иносфер (в первую очередь ам. и немецких) к огромному рынку энергетического строительства на юге Индии продемонстрировала проходившая в г. Мадрасе в нояб. 1998 г. третья межд. встреча Energy Summit-98. Ам. компании заняли 25% выставочных площадей на экспозиции в рамках этой встречи. По итогам саммита Управление электроэнергетики Тамилнаду подписало соглашение о сотрудничестве с ам. компанией Texas Utilities, а также с Ассоциацией по энергетике США. Можно отметить соглашение между мадрасской India Meters и промгигантом General Electric.

О системе соцобеспечения населения. В 1996 г. в Тамилнаду было затрачено на эти цели 908 млн.руп. Помимо офиц. источников финансирования соц. нужд существуют и общественные фонды для оказания целевой помощи в той или иной области в виде т.н. «проектов»: защиты материнства, укрепления семьи, для престарелых, бесплатные обеды для неимущих и т.д.

В силу сложившейся в штате практики социально ориентированные инвестиции направляются в образование, здравоохранение, строительство жилья, муниципальное водоснабжение, защиту окружающей среды и некоторые другие. Распределение средств осуществляется Плановой комиссией при правительстве штата.

В 1996 г. на потребности начальной школы было направлено средств на 46% больше, чем в 1988 г.; средней школе выделено больше по сравнению с тем же годом на 34%. В результате, **уровень общей грамотности в штате составляет 63% и превышает почти на 10% среднеиндийский показатель.** Количество студентов за рассматриваемый период удвоилось, а число обучаемых на одного преподавателя снизилось до 38 человек.

Проводятся долгосрочные программы иммунизации, вакцинации, раннего медобследования, борьбы с недоеданием и множество других. Обращает на себя внимание тот факт, что в деле охраны здоровья власти штата и общественные организации практикуют дифференцированный подход, суть которого заключается в «адресности» мед. услуг конкретным географическим, демографическим и проф. группам населения, традиционно подверженным определенным заболеваниям. Функционируют 111 мед. «проектов», каждый из которых охватывает до 100 тыс.чел. населения.

Преследуя цель обеспечения людей достаточным количеством питьевой воды, правительство

штата образовало в 1971 г. Совет по водоснабжению и канализации (Tamil Nadu Water Supply and Drainage Board). Годовой бюджет Совета составляет 1,82 млрд.руп. К началу 1998 г. благодаря усилиям данного органа достигнуто такое положение, что в сельских р-нах штата 46% населения полностью обеспечены водой, 52% – частично (временное включение водоподдачи), и только 2% не охвачены системой централизованного водоснабжения и пользуются привозной водой или из естественных источников. В городах штата ситуация такова: из 744 городов полностью и достаточно обеспечены питьевой водой 583 и в 161 городе вода подается по графику.

К 2011 г. дефицит жилья в Тамилнаду будет составлять 17,5 млн. квартир, в связи с чем правительством штата предпринимаются энергичные меры к решению этой насущной задачи, в т.ч. с помощью межд. и общеиндийских ин-тов.

Калькутта

Штаты Вост. Индии выделяются полит. стабильностью и низкой интенсивностью трудовых конфликтов, богаты энергетическим потенциалом и природными ресурсами, располагают пром.инфраструктурой и дешевой рабочей силой. В 1998 г. регион с деловыми визитами, нацеленными на активизацию торг.-эконом. сотрудничества, посетили руководители дип. и торг. представительств в Индии таких стран, как США, ФРГ, Италия, Австралия, Узбекистан, Канада, ЮАР, Тайвань, Япония и Китай.

Япония. Заметную деловую и инвест. активность, особенно в угольной и металлургической отраслях, проявляет **Япония, ставшая крупнейшим кредитором Индии.** Именно в регионе располагается большинство из тех 20 объектов угольной отрасли, которые подпадают под крупномасштабную программу модернизации угледобычи Индии. Программа в 1,6 млрд.долл. финансируется МБРР и Японским экспортно-импортным банком и осуществляется Coal India (CIL), которая подписала соглашения с этими банками о выделении кредитов, где доля Японии – 530 млн. долл. Мировой тендер на поставку в рамках данной программы горношахтного оборудования немаловажен и для России, поскольку **одним из участников тендера являлся воронежский «Рудгормаш».**

Среди конкретных участников делового партнерства в Вост. Индии с японской стороны выделяются компании Mitsubishi Chemicals, Marubeni, Itochu, Sumitomo, деятельность Фонда внешнеэконом. сотрудничества, Агентства по зарубежному развитию.

Германия, чье присутствие в регионе ощущается прежде всего в телекоммуникационной сфере и металлургии, развивает деловую активность через создание СП и расширение в них своего долевого участия, через инвест. проекты, в области инфраструктуры и электроэнергетики.

Великобритания в регионе заметна в сфере торг. отношений, металлургии, инвест. деятельности, в области ИТ, в участии через СП в развитии электроэнергетики. Новые перспективы для Великобритании открываются в связи с планами British Gas учредить здесь холдинговую компанию в ТЭК.

Австралия, единственная, помимо России, страна, имеющая в регионе своего торгпреда, про-

должает активно развивать деловые связи с Вост. Индией. Это поставки для метпредприятий коксующегося угля (индийская гос. сталелитейная корпорация SAIL решила вопросы финансирования импорта австралийского угля на 1999 г.), сотрудничество в области разведки, добычи и обработки драгкамней, инвест. проекты (Дели утвердил проекты с участием австралийских ТНК на 200 млн.долл.).

Помимо вышеназванных стран, в Вост. Индии активно действуют Канада (энергетика), ЮАР («Де Бирс»), Италия, Франция, скандинавские страны, Нидерланды, Украина и др.

Соседи

Ивест. сотрудничество Маврикия и Индии. 150 лет назад тысячи индийцев были привезены британскими колонизаторами в Порт-Луис в качестве рабов на сахарных плантациях. С тех пор между Индией и Маврикием существуют тесные этнические связи. **Выходцы из Индии составляют 70% населения Маврикия.**

Инвест. сотрудничество между двумя странами началось еще в 1983 г., когда обе страны подписали соглашение об избежании двойного налогообложения, в результате чего в **Индию через Маврикий начался приток иноинвестиций.**

Маврикий ныне представляет собой офшорную зону, которую используют многие инокомпании, заинтересованные в льготном налогообложении. Налог с доходов капитала для иноинвесторов, зарегистрированных на Маврикии, составляет всего 5%. Что касается Индии то, по согласованию с правительством Маврикия, этот налог установлен на уровне 2-3%, в зависимости от объема инвестиций для инвесторов, желающих вкладывать капитал через Маврикий в развитие индийской экономики. В самой же Индии налог с доходов капитала составляет около 20%. Таким образом, **становится очевидной выгода вложения капиталов в Индию через офшорную зону.**

Активный приток ПИИ с Маврикия в Индию начался в 1993 г. и составил за первый год 40 млн.руп. В течение нескольких лет уровень ПИИ активно рос. Так, в 1994 г. он равнялся 903 млн.руп., в 1995 г. — 18,1 млрд.руп. **На 1996 г. приходится пик ПИИ через Маврикий в Индию — 23,3 млрд.руп.** Затем, в результате разразившегося в 1997 г. азиатского кризиса, наметился их спад до 9,63 млрд.руп. В 1998 г. этот показатель упал еще приблизительно на 30%. Одновременно в эти годы рос объем и портфельных инвестиций в Индию.

В 1994 г. доля инвестиций через Маврикий в Индию составила менее 2% от их общего объема, а за последние три года их доля возросла до 32%. **Маврикий является главным после США источником иноинвестиций в Индию.** С 1991 г. по сент. 1998 г. поток прямых и портфельных инвестиций через него в Индию составил 179 млрд.руп. **Среди инвесторов в индийскую экономику значит. место занимают нерезиденты индийского происхождения.** Доля их инвестиций в общем объеме прямых и портфельных инвестиций в Индию составляет более 35%.

Со своей стороны правительство Маврикия заинтересовано в развитии инвест. сотрудничества с индийскими компаниями. В дек. 1998 г. Индию посетил минпром и коммерции Маврикия Ситхигурти Сунасси. Целью визита было содействие

привлечению индийского капитала в экономику Маврикия. Среди основных сфер привлечения инокапитала отмечались: ювелирное и издательское дело, ИТ и ПО, электронпром, фармацевтика и туризм. Основной упор делается при этом на экологически чистые производства, экспортно-ориентированные, а также на те виды производств, при которых добавленная стоимость, произведенная на Маврикии, в общей стоимости товара будет достаточно велика.

Основными макроэконом. задачами правительства являются: снижение дефицита госбюджета, сохранение роста ВВП на уровне 5,5-6,5% в год, поднятие уровня притока иноинвестиций к 2000 г. с 24,5% до 30% от ВВП в год, а уровень накоплений — до 23% от ВВП. Правительство стремится также увеличить долю частных инвестиций с 65% от общего объема инвестиций в 1998 г. до 80% к 2000 г.

По двустороннему соглашению на Маврикий правительство Индии создало спец. фонд с уставным капиталом 200 млн. рупий под управлением банка «Барода» по оказанию консультационной и иной помощи индийским инвесторам, желающим вкладывать капитал в экономику о-ва. В отличие от Индии, **на Маврикии отсутствует система валютного контроля, а также разрешено создавать предприятия со 100% инокапиталом.** Маврикий является ассоциированным членом ЕС (Ломейская конвенция), что дает **свободный доступ маврикийским товарам на европейский рынок.** Все это создает хорошие предпосылки для привлечения иноинвесторов на Маврикий. Индийские инвесторы используют Маврикий также для проникновения в страны Юж. и Вост. Африки.

В 1998 г. маврикийско-индийские отношения сохраняли характер привилегированного партнерства. Значит. средства Индия продолжала тратить на укрепление этно-религиозных и культурных связей между двумя странами. Подписан Меморандум о намерениях, которым предусматривается финансирование строительства на Маврикии Научного центра им. Р.Ганди на 1 млн.долл. 14 маврикийских парламентариев были приглашены в Дели на межд. конференцию парламентариев индийского происхождения (People of Indian Origin Parliamentarians Conference) 28-29 нояб. 1998 г. с участием 300 делегатов.

Активно развивалось сотрудничество в таких областях, как образование, текстильное производство, ИТ и сельское хозяйство. Индия оставалась третьим импортером Маврикия (после ЮАР и Франции) и его основным инвестором, однако хронический торг. дефицит с Маврикием сохранялся, качественных сдвигов в развитии двусторонних эконом. связей не произошло. В 1997 г. Маврикий импортировал из Индии сырья и товаров на 226 млн. долл., а его экспорт в Индию составил 7 млн.долл.

Внесение корректив в стратегию развития торг.-эконом. связей после создания АРСИО несколько усилило сотрудничество двух стран на регион. уровне. Индия начала придавать большее значение **Маврикийю, как транзитному торг.-эконом., фин. и информцентру индоокеанской зоны.** Порт-Луи предложил Дели использовать членство Маврикия в САДК и КОМЕСА для того, чтобы стать опорной базой для продвижения индийских товаров и инвестиций в страны Юго-Вост. Афри-

ки, в частности в ЮАР и Мозамбик (с учетом имеющихся у него преференций в этих регион. блоках). Был практически восстановлен традиционно высокий уровень двусторонних связей в военной сфере, несколько понизившийся в 1997 г. в связи с усилением ВТС Маврикия с Великобританией. Посты советника премьер-министра Маврикия по безопасности, командующего силами Береговой охраны и ряд других должностей офицерского состава Мобильных сил страны сохранились за работающими здесь по контрактам гражданами Индии. Более того, советник Н.Рамгулама по безопасности Б.Нанди 7 нояб. 1998 г. был назначен «советником по нац. безопасности» с возложением на него функций участия в деятельности Межгос. комитета по обороне и безопасности стран САДК. В начале нояб. в 1998 г. на о-ве с визитом находилась зам.комиссара полиции Дели Киран Беди. В рамках реформы военно-полицейских сил Маврикия Индия оказывает помощь в создании дактилоскопического банка данных.

Несмотря на фин. кризис в Азии, **поток иностр., в т.ч. и азиатских, инвестиций в Индию через маврикийский офшор не снизился.** Маврикийцы прорабатывали, не только самосто-ятельные проекты инвестирования в развитие текстильпрома и ИТ в Индии, но и активизировали **новое направление сотрудничества — создание СП для деятельности в африканских странах.** В нояб. 1998 г. маврикийская компания Mauritius Telecom и индийская фирма Bharti Enterprise заключили соглашение о совместном инвестировании 400 млн.долл. в создание телекоммуникационной сети на Сейшелах.

В 1998 г. руководители Маврикия и Индии обменялись традиц. визитами на высшем уровне. В ходе визита в Порт-Луи 3-4 сент. премьер-министр А.Б.Ваджпай подчеркнул, что он прибыл на свою «вторую родину». Во время его встречи с Н.Рамгуламом, А.Б.Ваджпай подчеркнул, что его страна высоко оценивает позицию Маврикия, лоббирующего избрание Индии в состав постоянных членов СБ ООН, и его «однозначную» поддержку Дели по принципиальным для нее проблемам Кашмира. Он подтвердил, что, со своей стороны, Индия «безоговорочно» разделяет требование Маврикия о восстановлении его суверенитета над архипелагом Чагос. Отметив плодотворность индо-маврикийского сотрудничества в формировании АРСИО, индийский премьер-министр указал на значимость укрепления нового блока для всех стран индоокеанского региона. В ходе визита были подписаны двусторонние соглашения о взаимной защите инвестиций и о сотрудничестве в области метеорологии.

Н.Рамгулам находился в Индии с ответным визитом 13-19 окт. 1998 г. В состав делегации входили представители гос. и частного секторов экономики, а также новый маврикийский посол в Индии Р.Гатти. Н.Рамгулам встретился с премьер-министром, президентом Индии, министрами внутренних дел, обороны, финансов, развития людских ресурсов, а также с местными бизнесменами. Обе стороны высказались за укрепление и расширение связей в сфере торг.-эконом. сотрудничества на двустороннем и регион. уровнях. Н.Рамгулам сделал акцент на том, что «стратегическое положение» Маврикия и его участие в АРСИО, КИО, САДК, КОМЕСА и Ломейской кон-

венции делает Порт-Луи «воротами», через которые могут «проходить» торг.-эконом. связи между Азией, Африкой и ЕС. Маврикийский премьер-министр выразил благодарность за оказываемую Индией помощь и призвал к усилению ее роли в эконом. развитии Маврикия. В ходе визита обсуждались вопросы укрепления ВТС: были достигнуты договоренности о содействии Индии в реформе военно-полицейских сил Маврикия, подготовке и повышении квалификации кадров этого ведомства, а также о передаче в дар маврикийцам индийского патрульного катера и вертолета для Нац. береговой охраны.

Во время неофиц. части визита Н.Рамгулам и члены делегации совершили поездку по ряду индийских штатов, посетили Нац. полицейскую академию, Центр информатики, встретились с руководством Федерации ТПП Индии, приняли участие в церемонии открытия третьего филиала Маврикийского госбанка в Индии. В ходе встречи делегации с представителями Всеиндийской пром. ассоциации Н.Рамгулам призвал к расширению взаимовыгодного сотрудничества в сфере банковско-фин. услуг, а также телекоммуникаций и информатики. На уровне регион. сотрудничества акцент был сделан на предложении индийским инвесторам создавать СП для деятельности в маврикийской СЭЗ в Мозамбике (турбизнес, транспорт, фармацевтика, текстиль, сахарная промышленность и телекоммуникации).

В конце окт. 1998 г. по приглашению вице-президента Маврикия А. Четгиара, тамила по происхождению, Порт-Луи посетила делегация предпринимателей ТПП шт. Тамилнаду. В ходе визита обсуждались вопросы сотрудничества в сфере текстильпрома и создания СП для деятельности в Мозамбике. Было решено провести встречу представителей Индии, Маврикия и Мозамбика для укрепления взаимодействия в рамках АРСИО.

Соглашение о свободной торговле между Индией и Шри-Ланка. 20-29 дек. 1998 г. в Дели с офиц. визитом находилась президент Шри-Ланки Ч.Б. Кумаратунга. Ее поездка стала второй по счету за последние четыре года — ранее президент официально посетила Дели в 1995 г. и с частным визитом в 1996 г. Главным событием визита стало подписание индийско-ланкийского Соглашения о свободной торговле, первого за всю историю двусторонних отношений.

Оно вступило в силу с 1 марта 1999 г. и предусматривает постепенную полную ликвидацию импортных пошлин (в Индии — за три года, в Шри-Ланке — за восемь лет) на товары, закупаемые друг у друга, кроме особо оговоренной категории товаров (400 наименований, в основном с/х продукция). С момента вступления соглашения в силу пошлины урезаны на 50% по отношению к более чем 600 наименованиям товаров. Между двумя странами вскоре будет создана реальная зона свободной торговли. Соглашение было охарактеризовано как «прокладывающее новый путь» в торговле в Ю. Азии. Такое соглашение впервые подписывается Индией со страной, не принадлежащей к группе наименее развитых. Некоторые аналитики считают недостатком соглашения то, что оно предполагает разноскоростной режим упразднения импортных пошлин. Аналогичный договор вскоре может быть подписан Индией с Бангладеш.

Индийский транзит для Непала. Смена правительства весной 1998 г. в Индии и Непале существенно не сказалась на динамике развития индийско-непальских отношений, которые за последнее время переживают определенный подъем, в особенности после ухода в отставку летом 1995 г. правительства компартии Непала (объединенной марксистско-ленинской).

Индия продолжает проводить традиц. политику в отношении Непала, направленную на поддержку «особого» характера отношений между двумя странами, закрепленного в бессрочном Договоре о мире и дружбе 1950 г. Неизменность такого подхода индийской стороны определяется прежде всего стратегически важным географическим положением Непала как буферной зоны между Индией и КНР.

В янв. 1997 г. было подписано и в сент. ратифицировано соглашение по совместному использованию вод р. Махакали. В 1998 г. подтверждено намерение правительства Индии ускорить реализацию Панчешварского проекта, предусматривающего совместное строительство ГЭС стоимостью 200 млрд.руп.

На встрече премьер-министра Индии А.Б. Ваджпай с премьер-министром Непала Г.П.Коиралой в г. Коломбо в июле 1998 г., а также на переговорах в Дели секретарей по торговле обеих стран затрагивались вопросы расширения возможностей транзита непальских грузов через индийскую территорию. В силу географического положения страны **торговля Непала практически полностью осуществляется путем транзита через территорию Индии.** Для облегчения доставки и обработки грузов в свое время Индия предоставила Непалу в распоряжение возможности Калькутского и Бомбейского портов. Недавно был открыт альтернативный транзитный маршрут в Читтагонгский порт (Бангладеш) по 45-километровому коридору Пхулбаган (Зап. Бенгалия). В сент. 1998 г. правительство Индии приняло решение об освобождении от уплаты страховки на непальские товары (за исключением нескольких наименований), следующие транзитом через индийскую территорию.

Сближение Мьянмы и Индии. Очевидное потепление в мьянмано-индийских отношениях происходит на фоне усилий Янгона по восстановлению былой роли страны как перекрестка торг. путей между Южной, Юго-Вост. Азией и Китаем. В свою очередь в Дели, начиная с 1993 г., постепенно пришли к пониманию нежелательности бойкота янгонского военного режима, особенно с учетом его тесных связей с КНР. Беспокойство Индии также вызывало то обстоятельство, что напряженность в отношениях с Янгоном привела к усилению повстанцев и обострению наркотической проблемы в р-не общей границы. Свою роль сыграла и активная разработка местного рынка бизнесменами из Китая, Японии, Ю. Кореи и стран ЮВА, до последнего времени проходившая без участия их индийских конкурентов.

В последние годы Мьянма и Индия подписали несколько межгоссоглашений по вопросам погранконтроля и торговли. **После 23-летнего перерыва было восстановлено прямое авиасообщение (Янгон-Калькутта),** возобновлено предоставление мьянманцам стипендий в вузах Индии.

Индия, являвшаяся ранее ведущим торг. партнером Мьянмы, ныне занимает в ее внешторг. то-

варообороте скромное 6 место, пропустив вперед Китай, ряд стран ЮВА. Вместе с тем, приобретенное влияние на происходящие здесь эконом. процессы становится для Индии особо актуальным после вступления Мьянмы в АСЕАН и собственного курса Дели на сближение с Ассоциацией. Мьянма рассматривается в качестве «ворот Индии в АСЕАН».

В мае 1997 г. Индия и Таиланд пригласили Мьянму вступить в качестве одного из государств-основателей в эконом. сообщество стран Бенгальского залива. Мьянманцы согласились присоединиться к новой субрегиональной организации, получившей в дек. 1997 г. название Форума эконом. сотрудничества Бангладеш, Индии, Мьянмы, Шри-Ланки и Таиланда (БИМШТЭК).

Наибольшее значение имеют предлагаемые БИМШТЭК проекты двух транспортных коридоров между Индией, Таиландом и Китаем. Один из них будет представлять собой сеть автодорог с пересечением в центр. Мьянме (р-н Мандалая и Мейктилы). Второй коридор будет состоять из морлиний между портами Юж. Азии и строящимся на мьянманском побережье Андаманского моря портом Давей (Тавой), который по суше будет связан с промцентрами Таиланда и Китая. Янгон также намерен использовать БИМШТЭК для координации разработки газоносных месторождений Бенгальского залива. При этом Индия рассматривается как возможный потребитель газа.

В 1998 г. начата реконструкция автодороги Тауму-Калемь, представляющей собой недостающее звено трансзиатской магистрали на участке между Ассамом и центр. Мьянмой. По завершении строит. работ, на которые Дели выделил 30 млн.долл., расширятся возможности доставки грузов автотранспортом из сев.-вост. Индии в Янгон и Мандалай в Мьянме, Куньмин в Китае, Бангкок и Чиенгмай в Таиланде, что чрезвычайно важно для индийской торговли со странами ЮВА.

В янв. 1998 г. в Янгоне начались переговоры между местным минэнерго, индийской компанией «Ларсен энд Тубро» и ам. «Юнокал» об экспорте природного газа с мьянманского шельфа в Индию.

Индийско-тайваньские отношения. Индия не имеет дипотношений с Тайванем, официально придерживаясь политики признания «одного Китая». В 1993 г. был образован индийско-тайваньский комитет по деловому сотрудничеству. С тех пор заседания указанного комитета, в который вошли руководители ряда крупных компаний и банков Индии и Тайваня, проводятся ежегодно.

В 1995 г. в Дели был открыт эконом. и культурный центр Тайваня, фактически осуществляющий функции тайваньского диппредставительства в Индии, а в Тайбэе — аналогичный индийский центр. С 1996 г. оба центра стали выдавать визы гражданам обоих государств.

В 1996 г. в Дели открылось представительство ведущего частного банка Тайваня «Чайна траст коммершэл», перед которым поставлена задача обеспечения поддержки тайваньским фирмам в Индии.

В ходе состоявшегося в марте 1998 г. в Дели VI заседания совместного индийско-тайваньского комитета по деловому сотрудничеству были определены **меры по расширению объема двустороннего товарооборота** (он возрос на среднем на 30% в

год и в 1997 г. составил 1,2 млрд.долл.), а также конкретные инвест. проекты в Индии с участием тайваньского капитала. С тайваньской стороны была выражена готовность к направлению масштабных инвестиций в малые и средние индийские предприятия с учетом наличия у тайваньцев опыта управления ими. Обе стороны считают, что приоритетными отраслями индийской экономики для вложения тайваньских инвестиций являются: электронпром, производство бытовой электротехники, строительство электростанций малой мощности, переработка с/х продуктов, рыболовство.

Индийская сторона подтвердила свою поддержку Тайваня в отношении его приема в ВТО и МВФ. Индийские представители обещали в 1999 г. положительно решить вопрос об открытии в соответствии с ранее достигнутой договоренностью прямой авиалинии Дели-Тайбэй. Тайваньские представители **фокусируют внимание индийцев на наличии у Тайваня валютных резервов в размере 83 млрд.долл.**, часть которых может быть инвестирована в индийскую экономику.

Индийско-вьетнамские связи. Ежегодно в Дели и Ханое на основе ротации проходят заседания Совместной индийско-вьет. комиссии по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству (состоялось девять заседаний).

Объем двусторонней торговли в 1997 г. составил 75 млн.долл. по сравнению со 32 млн. в 1996 г. Следует ожидать ежегодного прироста этого показателя примерно на 15%. Объем индийского экспорта во Вьетнам превосходит объем экспорта в такие страны, как Кувейт, Иран и Швецию. Показательно, что из 324 наименований товаров, закупаемых Вьетнамом из-за рубежа, 80, т.е. 55%, поставляется из Индии.

В двусторонней торговле наблюдается резкий дисбаланс в пользу Индии — экспорт из Вьетнама составлял в 1996 г. только 16 млн.долл. а в 1997 г. — 17 млн.долл. Вьетнам продает в основном кофе, каучук, продукты переработки кокосовых орехов (масло, кокосовое волокно). Индийский экспорт более разнообразен — во Вьетнам поставляются изделия тяжпрома, машины и их комплектующие, станки (низкая цена при вполне приемлемом качестве); **продукция индийского машиностроения в будущем может серьезно потеснить на вьетнамском рынке более дорогую европейскую, японскую или ам. технику.** Во Вьетнам идут партии легких индийских мотороллеров и грузовиков, а также продукция хим. и фармпромышленности. На с/х направлении в лице Индии Вьетнам нашел поставщика новых технологий для АПК.

В экономике Вьетнама объем капвложений Дели остается незначительным: примерно 12 млн.долл. в год. Во Вьетнаме имеется шесть СП с индийцами и четыре завода со 100% индийским участием по производству удобрений. Имеется договоренность о совместной разработке крупнейшего месторождения газа с запасами в 2,1 трлн.куб.м. (более половины объемов всех разведанных газоносных запасов Вьетнама) с участием Индийской нефтегазовой корпорации.

Каждый год Индия предоставляет 100 стипендий для вьетнамских студентов по специальностям, связанным с торговлей и сельским хозяйством.

Эконом. сотрудничество Индии и ОАЭ. Экспорт Индии в эту страну в ценовом исчислении превы-

шает совокупный экспорт Индии во все остальные арабские страны Персидского залива. **Индийская диаспора в ОАЭ, насчитывающая 1,2 млн.чел.**, играет первостепенную роль в развитии двустороннего эконом. сотрудничества.

По результатам 1997 г. ОАЭ занимает шестую строку в списке главных импортеров продукции Индии и восьмую — среди стран мира, осуществляющих экспорт в Индию. Только в одной СЭЗ им. Джебеля Али оперируют около 150 индийских компаний. Индийский экспорт из ОАЭ состоит в основном из нефти и нефтепродуктов. Помимо этого Индия импортирует золото, серебро, металлические руды, удобрения, продукцию электронпрома, серу, искусств. каучук, пластмассы, полуфабрикаты для бумпрома, продукцию орг. и неорг. химии.

В 1995 г. двусторонняя торговля оценивалась в 3 млрд.долл., в 1996 г. — 3,5 млрд.долл., в 1998 г. она достигла 4 млрд.долл.

Австралийский партнер. Экспорт Индии в эту страну превышал 450 млн.долл., а импорт — 1 млрд.долл. **Индийская диаспора в Австралии насчитывает 160 тыс.чел.** и является катализатором двустороннего эконом. сотрудничества.

Не последнюю роль в активизации торговли играет Австралийско-индийский совет по торг.-эконом. сотрудничеству, созданный в 1992 г. в Австралии. Аналогичный совет был создан в 1995 г. в Дели.

Среди основных статей индийского экспорта в Австралию — хлопок-сырец, х/б пряжа, металлоизделия, драгкамни и ювелирные изделия, продукция машиностроительной промышленности, орг. и неорг. химии. Незначит. часть экспорта составляют также кожаные изделия, спорттовары и орехи кешью.

Индийский импорт из Австралии состоит в основном из каменного угля и шерсти-сырца. Помимо этого, Индия импортирует семена бобовых, железную руду и металлолом, а также цветмет.

Индия поощряет участие австралийских компаний в таких областях, как реконструкция портов, расширение дорожной сети, энергетика, телекоммуникации, реконструкция шахт, а также развитие добывающей промышленности. **Потребности Индии в инвестициях только в инфраструктуру исчисляются в 300 млрд.долл.** За последние 6 лет было создано 200 индийско-австралийских СП. Инвестиции австралийских фирм в индийскую экономику составили более 1 млрд.долл.

Об отношениях Индии и ЮАР. Дипотношения были восстановлены в нояб. 1993 г. Вновь открылось индийское генконсульство в Йоханнесбурге, а расположенный там же Индийский культурный центр был значительно расширен (индийская сторона также имеет генконсульство в Дурбане и представительство Верховного комиссара в Кейптауне). Посольство Индии начало свою работу в Претории 6 мая 1994 года (ЮАР имеет свое посольство в Дели и генконсульство в Бомбее).

Во время визита в марте 1997 г. в Дели президента ЮАР Н.Манделы была подписана совместная «Декларация Красного Форта об установлении отношений стратегического партнерства между ЮАР и Индией», которая стала основой для динамичного развития прежде всего торг.-эконом. сотрудничества (первый визит Н.Манделы состоялся вскоре после его освобождения из

тюрьмы в окт. 1990 г., тогда в Дели ему было присвоено высшее почетное звание для гражд. лиц «Бхарат ратна»-«Жемчужина Индии»). Президент ЮАР выразил «особую благодарность за поддержку в освободит. борьбе против апартеида». Как заявил Н.Мандела, премьер-министр В.П.Сингх выполнил данное Р.Ганди обещание и выделил 7 млн.долл. для выкупа в собственность особняка Shell House, где размещалась штаб-квартира возглавляемого Н.Манделой Афр. нац. конгресса.

Вскоре после визита президента ЮАР КИП открыла свое представительство в Йоханнесбурге, при содействии которого в фев. 1998 г. была проведена торг. выставка «Сделано в Индии» с участием 100 индийских компаний. В Йоханнесбурге также открыл свое отделение гос. «Экспортно-импортный банк Индии», призванный обеспечивать финансирование внешторг. операций.

Во время ответного и первого в истории двусторонних отношений визита в 1997 г. премьер-министра Индии И.К.Гуджрала в ЮАР были подписаны Соглашения о сотрудничестве в области геологии и минресурсов, а также в сфере туризма. В рамках Программы сотрудничества в области науки и технологий обе стороны выразили желание осуществлять взаимодействие в смежных научных дисциплинах, в частности в биотехнологии, микроэлектронике, информатике и в сфере исследований по использованию возобновляемых источников энергии. Готовятся к подписанию Соглашение о морперевозках, а также Соглашение о защите и продвижении инвестиций (в общей сложности за последние два года подписано десять двусторонних соглашений). **В 1994-98 гг. ЮАР посетило свыше 100 делегаций индийских деловых кругов. В 1998 г. двусторонний оборот превысил 1 млрд.долл.**

С точки зрения ЮАР, Индия может поделиться опытом создания предприятий малого бизнеса в сфере переработки даров леса, сахарного тростника, производстве элетротоваров и электроники. У индийской стороны накоплен широкий опыт по созданию малых предприятий в различных областях: очистка нефти, переработка и консервирование пищи, гостиничный бизнес, обогащение минералов, создание заводов по производству цемента, гранита и мрамора.

Экспортный список южноафр. продукции, включающий в себя металлы (медь, свинец, фосфаты, серебро, сурьму, цирконий, кремний, сталь, химикаты, минералы, уголь), находит широкий рынок сбыта в Индии. Также Дели импортирует горное оборудование для наземной и подземной разработки (согласно выкладкам, заложенным в IX план эконо. развития Индии, **объем внутреннего рынка для горного оборудования оценивается в 1 млрд.долл.** и темпы развития в этой области составляют 7%).

По мнению южноафр. стороны, возможен обмен технологиями в области очистки угля, обеспечении безопасности шахтных работ и техподготовки персонала. ЮАР готова предоставить экспертную оценку и развить двустороннее сотрудничество в следующих сферах: геостатистические исследования; аэрогеофиз. съемка – гравитационная и электромагнитная; создание сейсмической карты с использованием спец. геологического радара; глубинная золотодобыча (4 км. от внешней поверхности земли); осуществление различ-

ных типов бурения – открытая разработка, подземная, аллювиальная и морская; проектная оценка, архитектура шахт и геомеханика.

Представители крупнейших южноафр. фирм (De Beers, Goldfields, Gencor, Iscor, Amcoal, Tavistock) посетили Индию с целью изучения внутреннего рынка и возможностей двустороннего сотрудничества в области развития портовой инфраструктуры, строительства дорог, установки счетчиков электроэнергии и продажи компонентов для автомобилей. De Beers проявила заинтересованность в разработке алмазных месторождений в Мадхья-Прадеш, Ориссе и Андхра-Прадеш.

В Преторию из Индии поставляются химикаты, машинное оборудование, волокно и пряжа, текстиль и предметы одежды. По оценкам южноафриканских экспертов, увеличение индийского импорта возможно прежде всего в фарм. и текстильной отраслях, производстве лекарств, витаминов, красителей, текстиля и одежды. В ЮАР насчитывается несколько крупных индийских компаний, специализирующихся на ИТ.

Подписан в ходе визита Т.Мбеки в Индию в 1996 г. Меморандум о взаимопонимании в области ВТС. Индийцы проявили заинтересованность к разработке артиллерийских систем, приобретению 155-мм самоходных гаубиц (поставляется южноафр. холдинговой компанией Armscor), поставкам минных тралов и оборудования по разминированию, передаче Дели технологий по производству взрывателей для 76-мм. снарядов и возможности закупки в ЮАР взрывчатых веществ и боевых вертолетов Rooivalk Red Falcon. В соответствии с Меморандумом о взаимопонимании, ЮАР должна модифицировать базовую комплектацию вертолета, заменив ам. ракеты «Стэлс» на ракету четвертого поколения «Наг» индийского производства и в сотрудничестве с южноафр. специалистами разработать электронное оборудование ночного видения. Планируется в будущем проводить совместный маркетинг модифицированного Rooivalk в третьи страны.

Индия стала в 1997 г. **самым крупным покупателем вооружений, производящихся в ЮАР** (19% от общего объема экспорта вооружений Претории за рубеж в 1994 г. и 45% соответственно в 1997 г. на 152 млн.долл.), 95% из которых относятся к т.н. категории А, включающей в себя вооружение, наносящее серьезный ущерб живой силе и технике.

Семерка

Американцы стремятся к прорыву на индийский рынок и готовы идти на значит. уступки Дели в области передачи передовых технологий.

По данным индо-германской ТПП, Германия занимает второе место (после США) по количеству контрактов, подписанных с индийскими компаниями. **В Индии зарегистрировано 500 СП с немецкими фирмами.** К этой цифре следует также добавить 800 индийских компаний, которые в той или иной форме ведут техсотрудничество с предприятиями Германии. Основными сферами деятельности таких компаний являются: химия и фармацевтика, машино и автомобилестроение, электротехника и электроника, производство товаров потребления и продуктов питания.

Главным преимуществом индийской промышленности, как считают немецкие бизнесмены, является низкая стоимость рабочей силы (20% от ее

стоимости в Германии). **Зона Мадраса занимает второе место в Индии (после Бомбея) по количеству немецких инвестиций.** В р-не Мадраса и Бангалора на конец 1998 г. насчитывалось 60 индо-германских СП. Мадрасский регион может вскоре выйти на лидирующие позиции, что обусловлено, прежде всего **местными ценами на земельные участки (в Бомбее они гораздо выше).**

Еще одним важным фактором, привлекающим немецкие кампании на Юг Индии, является наличие здесь квалифицированной рабочей силы в области автопрома (50% индийского производства в этой области сосредоточено на Юге), годовой рост экономики региона, превышающий 6%, снижение доли госсобственности в промышленности, транспортные связи с другими странами ЮВА.

Индийско-итал. торг. связи. Италия входит в десятку главных инвесторов в индийскую экономику. В ЕС Италия является третьим по значению торг. партнером Индии. Визит премьер-министра Италии Р.Проди состоялся в янв. 1998 г. Вместе с ним страну посетили чиновники минэкономики и финансов, представители крупного итал. бизнеса. В ходе этого визита был подписан ряд соглашений в области экономики, в т.ч. соглашение о сотрудничестве малого и среднего бизнеса двух стран. В Индии 80% рабочей силы занято в малом и среднем бизнесе, где совокупно производится 40% экспорта страны. Индийская сторона пыталась заручиться поддержкой Италии в ЕС по вопросу снижения торг. барьеров и большего доступа индийских товаров, в первую очередь текстиля и сельхозпродуктов, на европейский рынок. На саммите было принято решение о ежегодном проведении заседаний совместной Индийско-итал. комиссии по торг.-эконом. сотрудничеству.

Правительство Италии снизило в торговле с Индией нетарифные барьеры в среднем на 22%. В 1997/98 ф.г. уровень двусторонней торговли увеличился на 14%, несмотря на общее снижение итал. внешней торговли. Между двумя странами были заключены соглашение об избежании двойного налогообложения (1998 г.) и соглашение о защите и поощрении инвестиций (1995 г.).

Индийский экспорт в Италию в 1996/97 ф.г. составил 785 млн.долл., в 1997/98 ф.г. — 830 млн.долл. Импорт Индии соответственно составил 809 и 967 млн.долл. Баланс в торговле между двумя странами складывается в последние три года в пользу Италии.

Итал. импорт из Индии состоит в основном из продукции текстильпрома, с/х и морепродуктов, кожизделий, хим. и фармпродукции, минералов, железной руды и ювелирных изделий.

Номенклатура импорта Италии состоит из: выделанная шкуры — 6,1%, кожизделия — 5,7%, полуфабрикаты для обуви — 5,3%, хлопок и х/б ткани — 14,4%, одежда из хлопка — 9,5%, морепродукты — 5,6%, кофе — 3,4%, раст. масла — 2,1%, сахар — 0,6%, гранит — 7,8%, фармпродукция — 3,3%, красители — 2,6%, транспортное оборудование — 3,8% и др.

Италия экспортирует в Индию: продукцию машиностроения — 59% и текстильпрома — 2,6%, продукцию орг. и неорг. химии — 12,5%, метпродукцию — 8,9% и др.

ТПП двух стран регулярно организуют как в Индии, так и в Италии семинары бизнесменов и выставки товаров с целью поощрения эконом. со-

трудничества и обмена технологическими достижениями. **Индийско-итал. ТПП, имеет головной офис в Бомбее, и филиалы в Дели, Мадрасе, Калькутте и Гоа.**

Идет процесс освоения индийского рынка итал. компаниями в таких областях, как: нефтепереработка — ENI, энергетика — Ansaldo и SAE, химпром — Montecatini и Snamprogetti, металлургия — Finsider, автопром — FIAT и Piaggio. В ближайшие пять лет FIAT собирается инвестировать в Индии 1 млрд.долл. Основная часть этих средств будет направлена на сооружение автозавода в г.Пуна (шт. Махараштра). Pirelli намерена наладить производство оптокабелей. Telekom Italia Mobile и Italtel уже работают на индийском рынке сотовой связи и телекоммуникаций.

В 1981-90 гг. было заключено 504 соглашения между компаниями двух стран и инвестировано в Индию 44 млн.долл.; в 1991-97 гг. инвестиций в Индию было сделано на 250 млн.долл., что поставило Италию на 8 место в списке главных инвесторов в индийскую экономику.

Ряд итал. регионов установил в последние годы прямые связи с индийскими штатами, имеющими схожую производственную специализацию. Так, при содействии Индийско-итал. ТПП шт. Тамилнаду установил тесные связи с севером Италии.

Индийские бизнесмены проявляют интерес к развитию сотрудничества с итальянскими компаниями в области переработки и хранения с/х и морепродуктов. Развитие двусторонних связей в области инвестиций и создание СП позволит Индии получить более свободный доступ не только на рынок Италии, но и стран ЕС.

СНГ

Азербайджано-индийские отношения. В рамках расширения двусторонних связей в Баку приезжали в 1998 г. посол Индии в Турции и Азербайджане и не менее десятка индийских министров и других высоких лиц, в т.ч. президент Госнефтекомпании Индии А.Чандра и президент Нац. нефтекомпании Индии (ИНКИ) Б.С.Бора. Все они встречались с президентом АР, министром, спикером меджлиса, президентом ГНКАР и др.

ИНКИ получила предложение на разработку разведанных пяти морских месторождений азербайджанского сектора Каспия, изучение и разведку перспективных структур, обмен специалистами. Выставка «Индия-Экспо-98» прошла в Баку в июне. Она была организована правит. организацией «Развитие Индии», посольством Индии в Турции и ТПП Азербайджана. На ней были представлены нефтепромысловое оборудование, фармизделия, стройматериалы, продукты питания и т.д.

Индия обеспечивает 30% азербайджанского импорта лекарств. Их крупнейший производитель — индийская компания «Аджанта Фарма» создала в Азербайджане СП, а **правительство Индии выделило кредит АР в 5 млн.долл. для строительства в республике фармзавода.**

Индийское правительство приняло решение о предоставлении Азербайджану кредита в размере 5 млн.долл. в рамках достигнутой летом 1997 г. договоренности министерств образования двух стран об оказании Индией помощи Гянджинскому технологическому ун-ту. Индийская программа предусматривает организацию курсов по мало-

му и среднему бизнесу, которые будут проводить эксперты из аналогичного индийского ун-та, а также обмен студентами и преподавателями.

Сторонами был согласован вопрос о проведении в научных центрах Дели стажировок азербайджанских научных работников и специалистов в области банковского дела, менеджмента, финансов и кредитов. В конце 1998 года оба государства обсудили возможности сотрудничества между соответствующими министерствами.

В начале фев. 1998 г. в Баку находилась делегация представителей индийских деловых кругов, изучавшая возможности капвложений в медицину, автомобилестроение, телекоммуникации и чаеводство АР.

Белорусско-индийские отношения. В конце окт. 1998 г. в Минске прошло первое заседание межправит. белорусско-индийской комиссии по торг.-эконом. сотрудничеству. Товарооборот между Беларуссией и Индией за 8 мес. 1998 г. составил 33 млн.долл. (на 10 млн. больше, чем за аналогичный период прошлого года). Основная доля экспорта приходится на калийные удобрения. Кроме того, экспортировались измерит. аппаратура, машины для обработки металла, жидкостные и воздушные насосы, подшипники, станки для обработки камня, печатная продукция.

В Индии закупались лекарства, орг. химсоединения, механические устройства, красящие вещества, жиры и растит. масла, упаковочный материал, ткани, ковры. В Беларуссии зарегистрировано 8 белорусско-индийских СП и 10 фирм со 100% индийским капиталом.

Для Беларуссии интерес представляет производство медикаментов (начиная с расфасовки больших партий, вплоть до перехода к углубленному совместному производству), а также создание предприятий по расфасовке чая, кофе, специй. Определенные надежды возлагаются на сотрудничество между оптическим объединением Индии и концерном «Планар», а также на экспорт продукции НПО «Интеграл», подшипникового завода «Кузметмаш». С индийскими компаниями также ведутся переговоры по поставкам грузовых автомобилей, самосвалов большой грузоподъемности.

Для активизации торговли сельхозпродукцией стороны намерены ускорить подписание соглашения в области ветеринарии, карантина и защиты растений.

Связи с Россией

Партнерские связи России с Индией развиваются на основе общенац. консенсуса в наших странах, совпадения коренных геополит. и стратегических интересов. Москва и Дели активно взаимодействуют в межд. делах. Имеется близость или совпадение позиций по важнейшим проблемам, в т.ч. по вопросу о многополюсном характере будущего мироустройства. Исключение составляют различия в подходах к ядерному нераспространению.

Между двумя странами налажен регулярный диалог на высшем и высоком уровнях. В янв. 1993 г. в ходе встречи на высшем уровне в Дели подписан рос.-индийский Договор о дружбе и сотрудничестве. В 1994 и 1997 гг. в Москве с офиц. визитами находился премьер-министр Индии. В 1998 г. Дели посетил пред. правительства РФ.

Стабильно развиваются рос.-индийские парламентские связи. В 1997 и 2000 гг. состоялись поездки в Индию делегаций Госдумы во главе с Г.Н.Селезевым. В 1998 г. в нашей стране находилась индийская парламентская делегация во главе со спикером нижней палаты. В ходе визита была создана совместная комиссия по связям между парламентами двух стран. В 1999 г. прошли визиты в Индию делегации Совета Федерации во главе с Е.С.Строевым и в Россию — молодых индийских парламентариев.

В ходе визита в Москву мининдел Индии в 1999 г. окончательно согласован текст проекта Декларации о стратегическом партнерстве, подписание которой планируется в ходе очередного рос.-индийского саммита. Создана постоянно действующая рабочая группа по экспортному контролю.

Успешно развивается сотрудничество в военной области. Его принципы зафиксированы в Соглашении о военном сотрудничестве, подписанном в 1996 г. в ходе поездки в Индию министра обороны России. В основном выполнена долгосрочная Программа ВТС до 2000 г. Хорошие перспективы открываются с подписанием программы ВТС на период до 2010 г. В 1999 г. состоялся очередной визит в Индию министра обороны России, в Дели прошло очередное заседание рос.-индийской группы по ВТС с участием зампреда правительства РФ И.И.Клебанова.

В 1993 г. подписано соглашение о сотрудничестве по линии МВД двух стран. В 1994 г. и в 1996 г. состоялись визиты в Москву министра внутренних дел Индии. Наш министр посетил Индию в 1997 г. и подписал протокол в развитие соглашения 1993 г.

Главный координатор развития двусторонних контактов по широкому кругу направлений — межправит. Рос.-Индийская МПК по торг.-эконом., научно-тех. и культурному сотрудничеству (МПК). 14-15 янв. 2000 г. в Дели прошла VI сессия Межправкомиссии. С рос. стороны сопредседателем комиссии является зампред правительства РФ В.Б.Христенко. Достигнута договоренность о проведении в Дели конференции министров транспорта России, Индии, Ирана и ряда других стран для обсуждения проектов создания транспортного коридора Север-Юг, принято решение о создании в рамках МПК еще одной рабочей группы — по гражд. авиации. VII сессия МПК намечена на конец 2000 г. в Москве.

Расширяются контакты между субъектами России и Индии. В рамках МПК учреждена рабочая группа по регион. сотрудничеству.

Плодотворно развивается научно-тех. сотрудничество. Заключено межправсоглашение (1994 г.), успешно выполняется рассчитанная до 2000 г. Комплексная долгосрочная программа научно-тех. сотрудничества (КДП), подписанная в 1987 г. В рамках программы ведутся фундаментальные и прикладные исследования по 130 проектам в 19 научных областях. Готовится проект новой КДП до 2010 г.

Сотрудничество в области культурных и научных связей строится на двухгодичных Программах обменов в области культуры, науки и образования. Традицией стало проведение в России и Индии Дней культуры.

Индийский «рупийный» долг России на дек. 1998 г. (по расчетам РБИ по текущему курсу) со-

ставил 4366 млн.долл. В соответствии с прежней договоренностью долг Индии бывшему СССР в 320 млрд. рупий (10 млрд.долл.) погашается путем платежей в рупиях, которые должны расходоваться на закупку товаров в Индии. Индия производит платежи в погашение указанного долга, которые поступают на центр. счет Внешэкономбанка в РБИ дважды в год равными долями. По состоянию на 26 марта 1999 г. сумма оплаченных аккредитивов на закупку товаров в Индии в счет погашения рупийного долга составила 149 млрд.руп.

Торговля с Россией. В 1998 г. рос.-индийская торговля развивалась на фоне ухудшения мировой общехоз. конъюнктуры, падения цен на товары топливно-сырьевой группы. Под негативным воздействием многих факторов тенденция к расширению взаимного товарооборота, набиравшая силу в 1997 г. от квартала к кварталу, в 1998 г. вновь была приостановлена.

Объем товарооборота рос.-индийской торговли (без учета неорганизованной торговли и поставок спецтехники) составил 1260 млн.долл. в 1998 г. снизившись по сравнению с предыдущим годом на 20,2%. **Доля России в совокупном внешторг. обороте Индии со всеми странами понизилась с 2,1 до 1,7%**, в т.ч. в индийском экспорте — с 2,6 до 2,2%, а в импорте — с 1,7 до 1,3%. Объем росэкспорта в Индию в 1998 г. составил 551 млн.долл. (против 692 млн.долл. в 1997 г.).

На индийском рынке заметно усилилась конкуренция со стороны ЮВА. Девальвация валют в большинстве стран этого региона привела к повышению ценовой конкурентоспособности их товаров. В результате прирост их экспорта в Индию в ряде случаев достигал 70%.

У росэкспорта в Индию наиболее крупными оказались потери по группе цветных металлов, поставки которых снизились более чем в два раза — со 140,6 млн. до 68,8 млн.долл., а их удельный вес с 20,3 до 12,5%. Наряду с Россией поставки цветных металлов в Индию снизили также два других ведущих экспортера из Чили и Замбии, уступив Австралии, которая в 1998 г. увеличила экспорт этой продукции в Индию более чем в 5 раз.

Экспорт черных металлов, представлявших в 1997 г. главную товарную группу, в 1998 г. снизился на 23% — со 144,6 млн.долл. до 111,2 млн.долл. Удельный вес этой группы также несколько уменьшился — с 20,9 до 20,2%. Снижение поставок почти целиком пришлось на IV кв., когда в Индии были введены ограничительные меры на импорт этой продукции: антидемпинговые пошлины на горячекатаную сталь рос. и украинского производства (18 нояб.), а также миним. пороговые цены практически на все сорта стальной продукции, включая горячекатаную, холоднокатаную, электротех. сталь и белую жель (11 дек.).

Спад в экспорте распространился на продукты орг. и неорг. химии (с 62,5 млн. до 39 млн.долл.), разрозненное оборудование, машины и транспортные средства (с 66,8 млн. до 32 млн.долл.), металлические руды и лом (с 15,8 млн. до 9,3 млн.долл.), целлюлозу и бумажную макулатуру (с 11,3 млн. до 0,7 млн.долл.).

В то же время **значительно возрос экспорт минудобренных** — с 71,6 млн. до 124,1 млн. долл., в результате чего они с долей 22,6% вновь заняли ведущую позицию росэкспорта в Индию.

Россия в 1998 г. в полной мере использовала

скачок спроса на индийском рынке золота, увеличив его поставки с 1,1 млн., до 24,7 млн. долл.

По данным индийской тамож. статистики, **резко расширились поставки из России комплектного оборудования — с 1,5 млн. в 1997 г. до 14,7 млн.долл. в 1998 г.** Одновременно зафиксирован всплеск индийского импорта этих товаров из таких стран, как Аргентина, Бразилия, Израиль, ОАЭ, ЮАР и др. при общем снижении импорта разрозненного оборудования, машин и транспортных средств.

В 1998 г. в соответствии с подписанными ВО «Тяжпромэкспорт» контрактами начались экспортные отгрузки кокса. Всего по позиции «уголь, кокс и брикеты» из России в Индию в том году поставлено 43,7 тыс.т. на 4,4 млн.долл.

Рос. закупки в Индии в 1998 г. сократились до 709 млн.долл. (с 886,8 млн.долл. в 1997 г.). Главной причиной их спада, пик которого пришелся на сент., стал крах банковской системы России. Объем импорта из Индии оставался малым в окт., затем в нояб. и лишь в янв. 1999 г. он повысился до среднемесячного уровня.

Снизилась закупка практически всех с/х товаров, за исключением чая, импорт которого по стоимости за счет роста цен несколько увеличился (со 147 млн. до 155 млн.долл.), а по количеству также сократился (с 66,9 тыс.т. до 59,5 тыс. т). Особенно значительно снизился импорт табака, риса, специй, кэшью, а импорт сахара вообще не осуществлялся. Удельный вес с/х продуктов, однако, практически не изменился, и они по-прежнему составили основную (с долей 44,7%) группу товаров нашего импорта из Индии.

В отношении других товаров росимпорта из Индии следует отметить рост закупок готовой одежды из х/б тканей, кожаной обуви, а также оборудования, поставляемого в комплекте для предприятий в России. По большинству остальных позиций росимпорт из Индии сократился.

Внешторг. оборот Индии (млн.долл.):	1997 г.	1998 г.
Оборот.....	74210	71941
Экспорт.....	33911	32711
Импорт.....	10329	42197

в т.ч. с РФ	1997 г.		1998 г.	
	млн.долл.	% от общ.	млн.долл.	в % от общ.
Оборот.....	1579,2	2,1	1259,8	1,7
Экспорт.....	886,8	2,6	109,1	2,2
Импорт.....	692,4	1,7	550,7	1,3

Росэкспорт в Индию:	1997 г.		1998 г.	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%
Всего.....	692,4	100	550,7	100
Мин. удобрения.....	71,6	10,3	124,7	22,6
Черные металлы.....	111,6	20,3	111,2	20,2
Цветные металлы.....	140,6	20,3	68,8	12,5
Газетная бумага.....	79,9	11,5	60,3	11
Хим. продукты.....	62,5	9	39	7,1
Машины, оборуд.	6,8	9,7	32	5,8
Золото, серебро.....	1,1	0,16	24,7	4,5
Компл. поставки.....	1,5	0,2	14,7	2,7
Синтетич. каучук.....	7,8	1,1	11,7	2,1
Мет. руды и лом.....	15,8	2,3	9,3	1,7
Фармизделия.....	6,6	1	6,4	1,2
Уголь, кокс.....			4,4	0,8
Целлюл., макулат.	11,3	1,6	0,7	0,1
Проч. товары.....	82,3	11,9	42,8	7,8

Физ. объем росэкспорта в Индию (тыс.т.):	1997 г.	1998 г.
Чермет.....	382,5	312,9
Мин. удобрения.....	538,2	846,4
Газетная бумага.....	161,8	121,4
Уголь, кокс, брикеты.....	43,7
Синт. каучук.....	4,3	6,2
Целлюл. мукулатура.....	46,6	1,6

	1997 г.		1998 г.	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%
Всего.....	886,8	100	709,1	100
С/х товары.....	394,6	44,5	316,9	44,7
Чай.....	146,8	16,6	154,6	21,8
Кофе.....	86,9	9,8	67,9	9,6
Табак.....	47,2	5,3	31,3	4,4
Рис.....	61,4	6,9	35,3	5
Специи.....	15,5	1,8	7,7	1,1
Шрот.....	7,7	0,9	6,0	0,9
Сахар.....	9,8	1,1
Орехи кэшью.....	4,7	0,5	1,6	0,2
Прочие.....	14,6	1,7	12,5	1,8
Х/б, ткани, одежда.....	121,5	13,8	120,9	17,1
Медикаменты.....	109,3	12,3	58,4	8,2
Кожаная обувь.....	18,7	2,1	22,1	3,1
Машины, оборуд.....	50	5,6	23,5	3,3
Компл. поставки.....	0,6	0,1	21,6	3,1
Изделия из шерсти.....	31	3,5	19,8	2,8
Изд. из пластика.....	29,9	3,4	12,6	1,8
Косметика.....	18,5	2,1	9,5	1,3
Кожа, кожизделия.....	18,3	2,1	11,7	1,7
Мин. сырье.....	21	2,4	11,2	1,6
Изд. из иск.волокна.....	19,4	2,2	18,6	2,6
Ювелир. изделия.....	4	0,5	2,9	0,4
Прочие товары.....	50	5,6	59,4	8,4

Объем росимпорта из Индии (тыс.т.):	1997 г.	1998 г.
Чай.....	66,9	59,5
Рис.....	195,7	115,8
Шрот.....	25,7	24,6
Табак.....	32,5	17,5
Кофе.....	16,6	13,2
Специи.....	5,1	1,9
Сахар.....	3,8
Орехи кэшью.....	1,4	0,5

По данным индийской таможенной статистики, за 9 мес. 1998 г. экспорт в Индию машинотехпродукции из РФ, включая комплектные оборудование, составил 31,9 млн.долл., снизившись по сравнению с сопоставимым периодом предыдущего года на 37,5%. Доля машин и оборудования, включая комплектные поставки, в товарной структуре росэкспорта в Индию сократилась до 8,5%, против 10,2% в 1997 г. Импорт транспортного оборудования снизился на 34% и импорт продукции станкостроения — на 18%.

Несмотря на спад в конъюнктуре индийский рынок машин и оборудования был и остается весьма емким и перспективным для рос. производителей машинотехпродукции. Значит. объемы поставок были у хорошо известных на местном рынке внешнеэконом. организаций, таких как «Авиаэкспорт», «Промэкспорт» и «Энергомашэкспорт». Следует отметить появление на индийском рынке рос. компании «Главкосмос», объем поставок которой в 1998 г. превысил 30 млн.долл.

Доля машин и оборудования в индийском импорте составляет 20% или около 7 млрд.долл. и традиционно занимает второе место после импорта нефти и нефтепродуктов. Основными поставщи-

ками продукции машиностроения в Индию являются США, Германия, Япония, Великобритания, на долю которых приходится более 50% поставок. Постоянно увеличивают свою долю по данной товарной группе Ю. Корея и Китай. В Индии реализуются крупные программы по строительству и модернизации метзаводов, предприятий ТЭК, как в гос., так и в частном секторах экономики. Комплексное оборудование и машины предлагаемые рос. организациями, хорошо зарекомендовали себя на местном рынке и имеют достаточную конкурентоспособность. Но **индийские компании отдают предпочтение тем иноинвесторам, которые могут обеспечить финансирование проектов.**

Рос. участники внешнеторг. деятельности, не располагая возможностями предоставления индийским заказчикам кредитов на поставки комплектного оборудования, а также средствами для внесения залогов и получения банковских гарантий при участии в тендерах, находятся в заведомо худших условиях по сравнению с зап. фирмами. Принимая во внимание, что правительством Индии принимаются решительные меры по защите нац. рынка от импорта дешевого металла, минудобрений, газетной бумаги и химпродукции, которые составляют более 70% росэкспорта, увеличение доли экспорта машинотехпродукции становится важнейшей составляющей при решении задачи увеличения экспорта в Индию.

Эконом. сотрудничество. Оно осуществлялось в 1998 г. в форме техсодействия в строительстве объектов в Индии по линии ВО «Тяжпромэкспорт» и ВО «Технопромэкспорт». Общий объем техсодействия Индии в 1998 г. прогнозировался в объеме 44,3 млн.долл., в т.ч. поставка оборудования и материалов — 10,7 млн. долл., техсодействие — 33,6 млн.долл., из которых на техпроект строительства АЭС «Куданкулам» приходилось 29,3 млн.долл. Однако запланированный объем техсодействия по линии ВО «Атомэнергоэкспорт», несмотря на подписание в июне 1998 г. Дополнения к межправсоглашению от 20 нояб. 1988 г. не был реализован. По данным представительств ВО «Тяжпромэкспорт» и ВО «Технопромэкспорт», объем эконом. сотрудничества по их линии в 1998 г. составил 8,9 млн.долл.

Сохраняется тенденция к уменьшению объема техсодействия, что объясняется в первую очередь отсутствием новых крупных объектов двустороннего сотрудничества.

По линии ВО «Технопромэкспорт».

1. ГЭС «Бхакра» — завершена модернизация и пуско-наладочные работы на 3-м блоке. В течение 1999 г. будет завершена модернизация 4-го блока с пуском в эксплуатацию в III кв. Общий объем техсодействия в 1998 г. составил 2,7 млн.долл. Окончание работ по реконструкции и модернизации пяти энергоблоков станции запланировано в середине 2000 г. Оставшийся объем техсодействия составляет 3,7 млн.долл., из которых большая часть должна была поступить в 1999 г.

2. Получены платежи за выполненные в 1989-90 гг. техпроекты строительства 3 ТЭС в 1,9 млн.долл.

3. Осуществлялись поставки оборудования и запчастей для объектов, ранее сооруженных рос. организациями, в т.ч. ТЭС «Кахалгаон», ТЭС «Виндьячал», ТЭС «Пейвели» — на общую сумму 0,8 млн.долл.

По линии ВО «Тяжпромэкспорт» продолжались работы по оказанию техсодействия предприятиям Гос. меткорпорации (САИЛ) и компании РИНЛ (метзавод в Визакхапатнаме) в реконструкции и модернизации действующих производств.

1. Бхилайский метзавод. Завершена реконструкция рельсобалочного цеха. Продолжаются работы по строительству цеха подготовки сырья аглофабрики № 3 (окончание работ «под ключ» планировалось в сент. 1999 г.). В янв. 1999 г. начались работы по реконструкции турбовоздуховки на ТЭЦ. Проведено обследование и начат ремонт коксовой батареи № 9. Осуществляются поставки сменного оборудования и запчастей.

2. Метзавод в Визакхапатнаме. Проводятся работы по ремонту коксовых батарей, осуществляются поставки сменного оборудования и запчастей.

3. Метзавод в Роуркеле. В связи с завершением работ по реконструкции кислородно-конверторного цеха и аглофабрики № 2 проводятся работы по доведению оборудования до проектной мощности.

4. Метзавод в Дургапуре. Завершены работы по модернизации домны № 3 и доменного цеха. Проводятся работы по доведению оборудования до проектных мощностей.

В 1998 г., впервые с 1994 г., ВО «Тяжпромэкспорт» были подписаны крупные контракты на оказание техпомощи силами росспециалистов.

Перспективные направления сотрудничества. На основании планов развития чермета в Индии, ВО «Тяжпромэкспорт» разработало и вручило индийским партнерам предложения по возможным направлениям сотрудничества на период до 2007 г.

Особое место занимает проект модернизации, с участием ВО «Тяжпромэкспорт» металлургического завода ИИСКО в Бурнпуре, дочерней компании госкорпорации САИЛ.

Передано предложение компании «Нилачал Ничан» на разработку проекта строительства нового метзавода полного цикла, в котором предусмотрено долевое участие ВО «Тяжпромэкспорт» за счет собственных средств.

Сохраняются в перспективе работы на меткомбинатах в Бхилаи, Роуркеле, Дургапуре, Визакхапатнаме по строительству, модернизации и ремонту агломерационных фабрик, коксовых батарей, доменного и энергооборудования, а также оказанию техсодействия в доведении оборудования до проектных мощностей силами росспециалистов.

ВО «Технопромэкспорт» приняло участие в 1998 г. в двух тендерах на проведение работ по модернизации ТЭС «Корба» (4x50 мвт.) и «Обра» (5x50 мвт.), построенных в 60-е гг. при участии Объединения. Ориентировочная общая стоимость — 90 млн.долл.

Перспективы ВО «Энергомашэкспорт» — в реализации вступившего в силу контракта на поставку основного энергомехан. оборудования для ГЭС «Тэри» (4x250 мвт.) на 175 млн.долл.

Перспективы АО «Ленметзавод» — в реализации вступивших в силу контрактов на поставку оборудования для ГЭС «Балимела» (2x75 мвт.), ГЭС «Джеланут» (3x7 мвт.); компаний «Ллойд Стил Корп» (2x40 мвт.) и «Освальд» (2x55 мвт.) общей стоимостью 35 млн.долл. Поставки оборудования начаты в 1999 г.

Рос. АО «Уралмаш», «Ижорские заводы», «Рудгормаш» (г.Воронеж), а также АО «Белаз» принимали участие в межд. тендере, объявленном Угольной корпорацией Индии на поставку широкой гаммы горно-шахтного оборудования. Тендер проводился под кредит в объеме 1,06 млрд.долл., полученный Угольной корпорацией Индии от ВБ и «Эксимбанка» (Япония); и первое место заняло **ОАО «Рудгормаш».**

Инвест. сотрудничество и работа с регионами России. Рос.-индийское инвест. сотрудничество не получило заметного развития. В 1991-97 гг. было одобрено 85 инвест. объектов в Индии (из них около половины лицензионного и торг. характера) с росучастием 40 млн.долл. Сферы их деятельности — энергетика, электроника, оборонпром, удобрения, химикаты, наука и техника, космос.

В 1998 г., по данным Инвест. центра Индии, было зарегистрировано 5 рос. инвест. проектов на 145 млн.руп., в т.ч. 1 в области тех. сотрудничества между «Тотем» (РФ) и «Киннера Стил» (Индия) и 4 между «Тяжпромэкспортом» и «Тяжпром Индия Прайвит», «Западнефть Геофизика» и «Интерлинк Петролеум» (Индия), Московским ин-том стали и «Ромелт Сае Индия Прайвит». **Объем рос. инвестиций с 1 янв. по 1 нояб. 1998 г. составил 0,06% от общего объема одобренных инвестиций.**

Объемы индийских инвестиций в рос. экономику остаются также на низком уровне. В основном они направляются в сферу торговли и оказания услуг. **В России действует около 80 предприятий с индийскими инвестициями**, включая 67 индийских дочерних компаний, занимающихся торговлей традиц. индийскими товарами. В связи с предпринятыми правительством Индии шагами в сторону упрощения процедуры вкладывания средств местными предпринимателями в зарубежные проекты, в 1998 г. наметился определенный интерес индийской стороны в инвестициях в рос. экономику. Так, во время визита в окт. 1998 г. миннефти и газа Рамамурти в Москву обсуждались вопросы совместного участия в реконструкции НПЗ как на территории России, так и в третьих странах, а также долевое участие индийских фирм в роснефтекомпаниях, в строительстве нефте и газопроводов и нефтяных разработках на шельфе Каспийского моря. Индийские фармфирмы также заинтересованы в создании СП на территории России.

С 15 по 19 нояб. 1998 г. в г. Дели работала делегация Воронежской обл., возглавляемая зам. главы администрации области А.Ф.Меркуловым. В администрации г. Дели обсуждались строительство фармзавода в г.Воронеже по технологии компании «Ципла», моста через р. Ямуна в Дели с участием Воронежского моторостроительного завода, а также создание школы по спортивной гимнастике в г. Дели с участием воронежских тренеров. Предметом обсуждения на встречах с руководством минугля и госкомпаний были проблемы участия воронежских предприятий в тендерах по поставкам техники для Угольной корпорации Индии (CIL) и оборудования для нефтегазодобывающей отрасли. 8 дек. 1998 г. CIL направила руководству АО «Рудгормаш» офиц. уведомление о победе в межд. торгах по буровым установкам СБШ-250 МНА-32 и предложило подписать контракт на поставку 34 машин для модернизации открытых угольных карьеров.

22-26 нояб. 1998 г. состоялся визит в Индию президента Татарстана М.Ш.Шаймиева по приглашению минторговли Р.Хегде. В состав делегации входили руководители 10 промпредприятий Татарии. Переговоры позволили определить в качестве приоритетных областей сотрудничества нефтяную и нефтехим. отрасли, судостроение, авиастроение, автомобилестроение (двигатели для микролитражных автомобилей «Ока»), компрессоры для холодильников, фармацевтику, здравоохранение и с/х продукцию.

С 1 по 6 дек. 1998 г. в Дели находилась делегация Омской обл., возглавляемая зам. главы администрации А.М.Луповым. Обсуждались проблемы возможных прямых поставок в Омский и другие соседние регионы, входящие в ассоциацию «Сибирское соглашение», традиц. индийских товаров (рис, чай, кофе, медикаменты). Предметом дискуссии в госкорпорации ONGC были вопросы о сотрудничестве в области обмена технологий, кооперации в производстве оборудования для нефтегазовой отрасли, перспективы экспорта готовых изделий для индийского нефтегазового сектора.

С 9 по 15 дек. 1998 г. в Дели, по приглашению минторговли Индии работала делегация из С.-Петербурга во главе с первым вице-губернатором И.И.Клебановым. В состав делегации входили директора крупных промпредприятий: ГП НИИ «Электрон», АО «Домен», НИИ «Электронстандарт», АО «Невский завод», АО «Кировский завод», ОАО «Скорход», ОАО «Пролетарская победа», ГП «Кожа».

20-22 дек. 1998 г. в составе правит. делегации РФ во главе с премьер-министром в Дели находился губернатор Саратовской обл. Д.Ф.Аяцков. Помимо участия в офиц. мероприятиях Д.Ф.Аяцков провел встречу с руководством госкорпорации Bharat Heavy Electricals, на которой обсуждались вопросы создания консорциума для осуществления проектов по троллейбусным маршрутам в Индии.

Сотрудничество по космосу. Важной вехой в этом плане стал **запуск с территории России нескольких индийских спутников** дистанционного зондирования Земли серии IRS нашими ракетоносителями. Наиболее значимым совместным проектом в области космоса является **поставка в Индию рос. криогенных разгонных блоков (КРБ)** (т.н. криогенных двигателей) и подготовка запуска ракеты-носителя GSLV (Geosynchronous Satellite Launch Vehicle), оснащенной КРБ.

Разработка и запуск ракеты GSLV является приоритетом индийской нац. космической программы на 20 лет, цель которой — создание плотной спутниковой сети, обеспечивающей потребности страны в системах телекоммуникаций, зондирования Земли, мониторинга окружающей среды и т.д., а также выход Индии на межд. рынок космических услуг. Задача, поставленная перед индийскими разработчиками — ежегодный запуск по крайней мере 1 спутника. В Индии ожидают, что использование КРБ позволит выводить на геостационарную орбиту полезный груз весом до 2,5 т. и **приведет к присоединению Индии к узкому кругу стран** (Россия, США, Франция, Китай), располагающими аналогичными возможностями.

Контракт от янв. 1991 г., предусматривал передачу СССР Индии не только готовых КРБ, но и технологии их производства на месте. В конце

1993 г., после присоединения России к Режиму контроля за распространением ракетных технологий, условия контракта были изменены: теперь он предусматривает **поставку Индии 7 летних образцов КРБ уже без передачи технологии их изготовления**. Второй рос.-индийский контракт, связанный с проектом GSLV, заключен в апр. 1992 г. и предусматривает поставку Россией оборудования, монтаж и испытания наземных средств обеспечения КРБ.

С нашей стороны исполнителем обоих контрактов (подписаны «Главкосмосом» и «Индийской организацией космических исследований» ISRO) является КБ «Салют» ГКНПЦ им.Хруничева. **КБ «Салют» открыло свое представительство в г.Мадрасе**, в 100 км. от космодрома ШАР (п-ов Шрихарикота, шт. Андхра-Прадеш), т.к. монтаж, автономные испытания систем и комплексные испытания КРБ требовали постоянного присутствия на космодроме групп росспециалистов.

Для этого проекта в России были специально разработаны и изготовлены системы обеспечения КРБ азотом, водородом, кислородом и другими сжатыми газами, система автоматического контроля управления подготовкой и заправкой КРБ. На космодром Центра ШАР морпутьем поставлено оборудование объемом 80 ж/д вагонов. В 1996 г. на полигон доставлен макет КРБ, переброска которого по воздуху (АН-124) обошлась индийцам 200 тыс.долл. В 1998 г. в Индию доставлены заправочный макет КРБ и первый из семи летних блоков. Осуществлены пуско-наладочные работы как на самом полигоне, так и в Центре жидкостных двигательных систем (г.Махендрагири, штат Тамилнаду). В этих целях в Индию в течение 1998 г. было командировано 160 росспециалистов сроком до 2 месяцев и 50 специалистов на более краткие сроки.

Завершающим этапом подготовительных работ 1999 г. должны были стать комплексные испытания. Неоднократно откладывавшийся запуск ракеты-носителя GSLV с криогенным разгонным блоком планировался на сент. 1999 г.

Задержка запуска по сравнению с намечавшимися ранее сроками (1996-97 гг.) произошла по вине обеих сторон. Несмотря на объективные трудности, **подобное масштабное сотрудничество, связанное с подготовкой запуска ракеты-носителя в зарубежной стране, не имеет аналога в мировой практике.**

Поставленное в космический центр ШАР наземное оборудование в течение 20 лет будет находиться под авторским надзором КБ «Салют», которое также обязано обеспечивать доп. поставки агрегатов и систем на основе новых контрактов. С целью расширения возможностей по запуску спутников индийское руководство приняло решение о сооружении на п-ве Шрихарикота второго стартового комплекса. Идет борьба между крупнейшими индийскими компаниями за получение данного госзаказа. Степень возможного участия соответствующих роспредприятий в этом проекте пока не определена, но будет зависеть от того, насколько успешным окажется выполнение ими контрактов по КРБ.

Разрабатываемый индийцами собственный криогенный двигатель, будет готов не ранее 2005 г. В Центре жидкостных двигательных систем (головное предприятие по разработке индийского

КРБ) удалось успешно завершить конструкторскую разработку 7,5-тонного двигателя и заключить контракты на его производство с индийскими компаниями Godrej и Machine tools and reconditioning (MTAR). С авг. 1996 г. ISRO начала производство криогенного ракетного топлива на заводе, построенном при содействии Германии в г. Махендрагири.

Бюджет ISRO составляет 300 млн.долл. (0,5% госбюджета), а в соответствии с рекомендациями правит. комиссии на эти цели планируется дополнительно выделить из внебюджетных средств **5 млрд.долл.** Программа не имеет в стране противников и пользуется поддержкой всех полит. партий.

Рос.-индийское сотрудничество в области мирного использования атомной энергии. Правовой основой являются: Соглашение между СССР и Индией о научно-тех. сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии от 22 янв. 1979 г.; Соглашение между СССР и Индией о сотрудничестве в сооружении в Индии АЭС от 20 нояб. 1988 г.

Соглашение 1988 г. предусматривает строительство в Индии АЭС из двух энергоблоков с реакторными установками типа ВВЭР-1000, а также взаимодействие в ее эксплуатации. Мы будем поставлять для этой АЭС ядерное топливо в течение всего периода времени эксплуатации станции. АЭС и весь ядерный материал будут поставлены под гарантии МАГАТЭ.

Дезинтеграция СССР остановила процесс реализации соглашения. В 1993 г. переговоры о строительстве АЭС возобновились, и в дек. 1994 г. **правительство Индии приняло окончательное решение в пользу сооружения АЭС «Куданкулам» в сотрудничестве с Россией.**

21 июня 1998 г. министр России по атомной энергии О.Е.Адамов подписал в Дели Дополнение к Соглашению 1988 г., касающееся в основном фин. и тех. вопросов строительства АЭС. Документ предусматривает, что Индия будет хранить и перерабатывать отработанное ядерное топливо на своей территории.

Продолжение реализации Соглашения 1988 г. о сотрудничестве в сооружении в Индии АЭС не противоречит внутреннему законодательству и межд. обязательствам России. Принятой поправкой к Руководящим принципам Группы ядерных поставщиков предусматривается, что новая политика в вопросах ядерного экспорта в государства, не обладающие ядерным оружием, может осуществляться только при условии постановки всей ядерной деятельности таких государств под гарантии МАГАТЭ. Однако при этом особо оговорено, что данное требование не распространяется на соглашения и контракты, подписанные до 3 апр. 1992 г.

Минатом России и Комиссия по атомной энергии Индии подписали в фев. и мае 1994 г. два межведомственных протокола о взаимодействии, в частности, в таких областях, как легководные реакторы, научные исследования в области уран-ториевого цикла, быстрые реакторы и др.

Минатом ведет проработку вопросов сотрудничества с индийскими организациями по передаче на коммерческой основе результатов конверсионных проектов своих предприятий. В качестве возможных направлений сотрудничества рассматри-

ваются производство особо чистых материалов для микроэлектроники, технология нанесения алмазных и алмазоподобных покрытий и природоохранные технологии.

Антидемпинговые расследования в духе требований ВТО. Они начались в 1994/95 ф.г. с расследований против поставок в Индию бисфенола-А рос. производства в 1992/93 и 1993/94 ф.г. Индийская сторона ввела в 1995 г. антидемпинговые пошлины в 12,5 тыс.руп. на тонну бисфенола-А, что составляет 61% от экспортной цены ФОБ.

Следующий случай с поставкой в Индию малоуглеродистого феррохрома имел место в 1997 г. Поставки осуществлялись не росэкспортерами, а инокомпаниями-перекупщиками, с которыми рос. производители расплатились своей продукцией за финуслуги и при этом потеряли контроль за географией и ценами экспорта. В результате были введены постоянные антидемпинговые пошлины от 10,9 тыс.руп. до 18,6 тыс.руп., что составляет 28%-48% от экспортной цены.

В 1997/98 ф.г. проводились слушания еще по двум крупным позициям рос.-индийской внешней торговли — по газетной бумаге и горячекатаной стали. Против импортных поставок в Индию газетной бумаги рос. происхождения введены антидемпинговые пошлины в 50-80 долл./т., в зависимости от экспортной цены.

В случае поставок горячекатаной стали рос. производства, Гендирекция по антидемпинговому расследованию приняла решение не вводить антидемпинговые пошлины, т.к. не было обнаружено причинно-следственной связи между поставками этого товара из России и понесенными убытками индийскими производителями горячекатаной стали. Но в окончательном решении (от 10.11.98 г.) минфин Индии ввел антидемпинговые пошлины на импорт горячекатаной стали из России в 30-50 долл./т., в зависимости от сорта стали. Кроме того, в дек. 1998 г. гендирекция по внешней торговле при минторге Индии определила миним. уровень импортных цен на стальную продукцию (горячекатаная сталь: в рулонах — 302 долл./т., в листах — 317 долл./т.; холоднокатаная сталь в рулонах — 392 долл./т.; электротех. сталь в листах — 763 долл./т. и т.д.)

Доля таких товаров, как чер. и цветмет, газетная бумага и химпродукция составляет более 70% общего объема росэкспорта в Индию.

План развития индийско-рос. эконом. и торг. отношений (заявление для прессы Посольства Индии в РФ от 7.4.1999).

— Использование средств индийской задолженности. На V заседании МПК отмечалась необходимость открытого предсказуемого и своевременного размещения рупийских долговых средств и их использования рос. госорганизациями. Задержка в этом процессе увеличит остаток неизрасходованных средств и приведет к сокращению двусторонней индийско-рос. торговли. Некоторые рос. организации также выразили беспокойство в отношении реальности существующих сроков и условий размещения рупийских средств и проведения по ним тендеров.

— Инвестирование рупийских долговых средств в СП. В ходе заседаний МПК, включая последнее, проходившее в нояб. 1998 г., индийская и рос. стороны обсудили возможность использования 10% рупийного долга для инвестирования проектов со-

здания СП. Такие проекты в Индии, как строительство и модернизация портов и дорог, нефтяных и газовых трубопроводов, нефтепереработка могут быть рассмотрены в качестве сферы для вложения инвестиций в виде рупийных долговых средств, поскольку оборудование для таких проектов тоже может быть поставлено из России. С рос. стороны могло бы рассматриваться оснащение портов для осуществления регулярной перевозки угля и кокса в Индию большими судами.

В соответствии с рекомендациями V заседания МПК в Москве в нояб. 1998 г., правительство Индии уже одобрило проект модернизации метзавода HISCO путем создания СП SAIL-«Тяжпромэкспорт».

– Поставка товаров на консигнационной основе. РБИ представил «Внешэкономбанку» проект схемы поставок товаров из Индии в Россию на консигнационной основе в счет средств, поступающих в погашение госкредитов бывшего СССР.

– Нефтяной сектор. Ведущая индийская нефтяная компания ONGC заинтересована в участии и вложении инвестиций в нефтепроекты в России, а также в приобретении акций рос. нефтекомпаний. ONGC ведет переговоры с компаниями «Лукойл», «Роснефть», «Роснефть-Сахалинморнефтегаз» и «Татнефть». Предложения «Роснефти» или слишком малы или экономически неосуществимы. Наша просьба к «Роснефти» заключается в том, чтобы она предложила крупный проект. Что касается предложения «Татнефти», то ONGC обозначила четыре области для дальнейшего обсуждения, но обратилась с просьбой предоставить некоторые фин. и налоговые уступки для обеспечения жизнеспособности этих предложений.

– Сотрудничество в области поставок необработанных алмазов. Россия является одним из крупнейших производителей алмазов в мире. Более 80% рос. продукции через различные каналы поступает на мировые рынки. Индия является одним из крупнейших огранщиков алмазов в мире, обрабатывая 100 млн. карат камней от общего числа в 120 млн. карат, производимых в мире ежегодно. В интересах взаимовыгодной торговли следует исследовать возможности заключения долгосрочных торг. соглашений об экспорте необработанных алмазов из России вне линии компании «Де Бирс».

– Сотрудничество в с/х области. Импорт в Россию из Индии буйволятины и говядины до сих пор запрещен по гигиеническим требованиям, хотя мясо из Индии экспортируется во все страны мира. В ходе двусторонних обсуждений 24–26 марта 1999 г. в минсельхозе РФ, было решено направить группу экспертов для проведения инспекции индийских боен и сертификации соответствующих лабораторий в Индии.

– Совместные предприятия. Фармацевтический сектор представляет собой обл. взаимных интересов, где могут быть достигнуты быстрые результаты путем создания СП. На последнем заседании рабочей группы по фармацевтике было достигнуто соглашение, что делегация из России посетит Индию для исследования и определения конкретных возможностей в данной области.

– Индустрия ПО также представляет обл. интересов двустороннего сотрудничества. Индийская индустрия ПО сейчас славится своим тех. совершенством и передовыми технологиями.

– Сотрудничество в фин. секторе. Сеть комбанков состоит из 63 тыс. отделений, включая свыше 150 филиалов инобанков. Фин. сектор также имеет ряд нац. и гос. фининституты и крупный биржевой рынок из 22 фондовых бирж. Опыт Индии в этой сфере, включая вопросы развития человеческих ресурсов, может быть полезен представителям рос. фин. сектора.

– Сотрудничество на регион. уровне. В 1997–98 гг. индийские делегации посетили Саратов, Тверь, Тулу, Омск, Оренбург, Воронеж, Москву и С.-Петербург. Делегации из рос. регионов (С.-Петербурга, Воронежа, Саратова, Рязани, Татарстана и Республики Башкортостана) посетили Индию. Девять губернаторов регионов сопровождали Е. Строева во время его визита в Индию в фев. 1999 г. Посольство Индии в Москве создало спец. группу для развития сотрудничества с рос. регионами. В янв.-марте 1999 г. делегации индийских деловых кругов сопровождали посла Индии в Воронеж, Пензу и Татарстан.

Межд. выставки в г. Нью-Дели.

Consumex 2000. 15–21 мая, 2000 г., Прагати Майдан. Бытовые приборы, электроприборы, подарки, мебель, кухонные принадлежности, косметика, ювелирные изделия, текстиль.

Ярмарка обуви. 29 июня – 3 июля 2000 г., Прагати Майдан. Комплекующие изделия для производства обуви: подошвы, стельки, колодки, каблуки, застежки, ножи, гвозди, набойки, ремешки, клеящие и хим. вещества. Обувь разных фасонов.

Sajavat. 12–20 авг. 2000 г., Прагати Майдан. Подарки, искусств. растения и цветы, посуда и столовые приборы, кожизделия, игрушки, бытовые приборы, оборудование для приготовления пищи, электротовары.

Книжная ярмарка. 12–20 авг., 2000 г., Прагати Майдан. Книги, учебные пособия, ПК и ПО, аудио- и видеопродукция и т.д.

Ярмарка канцтоваров. 12–20 авг. 2000 г. Прагати Майдан.

Таинственная Индия. Окт. 2000 г., Прагати Майдан. Вост. гомеопатические и натуропатические системы лечения, иглоукалывание и точечный массаж, альтернативные виды терапий, защита от СПИД, онкология, йога, медитация, бесконтактный массаж, нумерология, прир. средства защиты.

Торговая ярмарка. 14–27 нояб., 2000 г., Прагати Майдан. Пром., торг., научные и технологические новшества, новые технологии для малых предприятий, строительная техника, игрушки.

Детская ярмарка. 23–31 дек. 2000 г., Прагати Майдан. Одежда для детей, игрушки, учебные пособия, журналы, открытки, плакаты и канцтовары, музинструменты, аудио- и видеопродукция, школьные принадлежности, оформление комнат для детей и другие товары.

Зимняя выставка. 23–31 дек., 2000 г., Прагати Майдан. Все виды потребтоваров, подарки, текстиль, украшения, бытовые приборы.

XVI ярмарка кожи. 31 янв. – 4 фев., 2001 г., Шеннай. Оборудование для производства обуви, станки для изготовления изделий из кожи, товары для путешественников, кошельки, бумажники, модные аксессуары.

Индийский текстиль. Фев. 2001 г., Пряжа, волокна, нити, ткани, домашняя обстановка, готовая одежда, системы автоматического проектирования производства, станки для текстильпрома.

Продовольствие. Март 2001 г., Прагати Майдан. Машины для изготовления продуктов питания, с/х продукция, оборудование для гостиниц и ресторанов, холодильные установки, кухонные принадлежности.

Печать и упаковка. 9-14 марта 2001 г., Прагати Майдан. Машины и оборудование для печати и упаковки.

VII ярмарка кожизделий. Март 2001 г., г. Калькутта. Товары и изделия из кожи.

Генеральный менеджер — Индийская организация содействия торговле. Прагати Бхаван, Прагати Майдан. Нью Дели 110001, т. 337-1582, 331-5277, 337-1814, ф. 337-1869, 331-1842.

Бюро в Москве

Adani Exports. Торговля. М., Каховка 31, корп. 2, т. 331-8233, ф. 956-5994, Р. Krovidi.

A.E. Option. Фармацевтика. М., Профсоюзная 57, оф. 725, т. 955-1546,-1685, ф. 955-1753, Arun Kumar.

Agio Image. Торговля. М., 2 Павелецкий пр. 6, эт. 6, т. 234-0077, ф. 232-3227, M.L. Jalan.

Agio Rus Stolitsa. Торговля. М., Симферопольский бул. 7А, оф. 24, т. 316-9661, ф. 316-9544, J.S. Gujral.

Agiorus. Торговля. М., Комсомольский пр-т 45, корп. 1, т. 258-3850,-62, ф. 258-3856, телекс 612190 AGIOZ SU, R. Sethi.

Air India. Авиакомпания. М., Добрынинская 7, т. 237-7494, 236-4440, ф. 230-2805.

Alfa Pat. Торговля. М., Бутырская 79, сектор А, эт. 16, т. 210-2550,-2253, ф. 210-0836, Bejit Sen.

Allied Groceries. Пищепром. М., Ленинградский пр-т 80, оф. 16, эт. 2, т. 258-4477, ф. 258-4433, Gurinder Singh.

Amigo. Торговля. М., Вернадского 29, оф. 804, т. 133-9042, 131-9900, ф. 138-1411, Nemanshi Tupnis.

Amtel Exports. Торговля. М., Кутузовский пр-т 45, под. 11, т. 148-5900, ф. 148-2710, телекс: 413789 AMTEL SU, Sudhir Gupta.

Armas. Торговля. М., 2 Верхнемихайловский пр. 9, оф. 531, т. 952-5003, 955-7398, ф. 952-5003, 954-4091, Rajesh Kumar.

Aska International. Торговля. М., 3 Хорошевский пр. 1/1, т. 941-2603,-3830, ф. 941-2460, Ashok Kumar.

Awia Rus. Грузоперевозки, туризм. М., Куликов пер., корп. 1/2, т. 202-0732, ф. 248-9858,-60, Nainesh Patel.

Axiom. Торговля. М., М. Пироговская 18, оф. 502, тел/ф.: 242-9570,-75, N. Apte.

Balmer Lawrie. М., Симферопольский бул. 7А, оф. 172, т./ф. 113-8560, Mukesh Agarwal.

Beeeye Overseas. Чай, кофе. М., пр-т Мира 150, гост. «Космос», оф. 448-450, т. 234-1220, 234-1328, ф. 234-1135, B.P. Singh.

Benco. Торговля. М., пр-т Мира, ВВЦ, пав. 101, т. 216-1230, ф. 181-3789, Praful Shah.

Bentimi. Торговля. М., пр-т Мира, ВВЦ, пав. 101, т./ф. 181-6421, 216-1035, ф. 974-6173, 472-7410, Vijay Kaushik.

Bremco Exports. Изделия из кожи и обуви. М., Рублевское ш. 26, корп. 1, оф. 56-57, т. 415-2902,-4041, ф. 415-2914, Lalit Gupta.

Cadila Healthcare. Фармацевтика. М., Губкина 14, оф. 39, т. 961-2936, ф. 961-2932, Jaideep Karoo.

Cadila Pharmaceuticals. Фармацевтика. М., Измайловское ш. 71, гост. Измайлово, оф. 1844 - 1846, корп. Д, т. 166-4526, ф. 166-4529, A.B. Srivastava.

Canara Bank. Банк. М., пр-т Мира 74, оф. 181, т. 974-1667, Melchis.

Caprihans. Покрытия для пола. М., Симферопольский бул. 7-А, оф. 154, т. 316-9678,-71, 110-0911, 113-5627, ф. 113-8525, телекс 411663 OMEGA SU, A. Sharma.

City Impex. Одежда. М., Куликов пер. 1/2, т. 248-9812, 243-1512, ф. 202-1512, Inder Dev Gupta.

Coral Med. Фармацевтика. М., Б.Левшинский пер. 4/2, т. 201-3695, ф. 201-3715, Rajesh Arora.

Core Healthcare. Фармацевтика. М., Ленинский пр-т 92, оф. 165, тел/ф. 432-0962, Viinay Akulwar.

DCM Overseas. Торговля. М., Селезневская 11А, т. 972-2744, 288-8958, ф. 972-2728, S. Basu.

Dina. Торговля. М., Каширское ш. 24, т. 323-1001,-65,-74,-83,-92, ф. 323-0006, H.J. Kotlia.

Dr. Reddy's Lab. Фармацевтика. М., Ломоносовский пр-т 2/62, ин-тут Педиатрии, эт. 1, т. 207-7972,-56, ф. 207-5348, A. S. Deekshitulu.

Enkay Texofood. Пищепром. М., Ак. Власова 45 А, тел/ф. 128-2930, Das.

Everest Trading. Торговля. М., Хилков пер. 1/2, т. 202-1893, ф. 202-0528, Zaidi Salman.

Fortune. Инжиниринг. М., Ленинский пр-т 148, оф. 191-192, т. 434-5781, ф. 434-7197, Inderjit Singh, Sunil Mattur.

Green Mos. Торговля. М., Усачева 62, оф. 16, т. 937-4245, 245-4101, ф. 937-4246, Rashmi Bodia.

Hoechst Marion Roussel. Фармацевтика. М., Вятская 70, эт. 5, т. 974-3091, 232-1928, S. Sivaram.

Indigo. Торговля. М., Калужская 10, оф. 232-233, т./ф. 230-1177, Rajnish Handa.

Inter Care. Фармацевтика. М., 1 Котляковский пер. 2, т. 320-6100,-10,-16,-20, Sanjiv Kumar.

Inter Front Trading. Торговля. М., т. 967-6970, Amin Valimohamed.

IPCA Laboratories. Фармацевтика. М., Косыгина 15, гостиница «Орленок», оф. 1223-1225, т. 939-8447,-8929, ф. 939-8920, S. Khanolkar.

ИТО. М., Петровские линии 20, корп. 1, оф. 32, т. 200-3579, J.S. Chilhan.

ИТРО. М., Ломоносовский пр-т 38, т. 147-6215, Nawalkant Sethi.

JK International. Торговля. М., пр-т Вернадского 41, под. 1, т. 432-2863, ф. 4325813, Rajan Girdhar.

JV Gokal. Чай, кофе. М., Ак. Анохина 26, корп. 4, под. 14, эт. 871, 873, 874, т. 120-7311, ф. 128-7812, Nakul.

ЖФК. Торговля. М., Б.Спасская 4, гост. «Волга», корп. 2, под. 3, эт. 7, оф. 112, т. 280-8238 т./ф. 280-9238, Fulkant Jha.

Jay Kay Travels. Грузовые перевозки, туризм. М., т. 282-9359, 283-4121, 286-5773, ф. 286-3140, Jitender Kumar.

Khanejas. Торговля. М., Б. Юшинская 1А, корп. 3, оф. 315, т./ф. 247-6278, ф. 335-6673, Ujagar Singh.

Khemka Group (Sun Group). Торговля. М., Воронцовский парк 6, т. 956-5994, -5352, Nand Khemka.

Lakme Lever. Косметика. М., пр-т Вернадского 41, оф. 829-830, т. 430 83 19, ф. 431 60 98, Vivek Bali.

Larsen & Toubro. Консалтинг, инжиниринг. М., Дорогобужская 3, т./ф. 434-1193, ф. 433-9061, A.K. Agrawal.

Liberty Footwear. Торговля. М., Симферопольский бул. 7А, оф. 97, т. 113-8514,-4033, ф. 110-8803, Prabir Das.

Lotus. Консалтинг, инжиниринг. М., Ленинский пр-т 148, оф. 16, т./ф. 434-3641, R. Banthia.

Lucky Exports. Торговля. М., 1 Ямского Поля 9/13,

т. 257-6828, ф. 257-3838, телекс: 612632 LUCKY SU, Divakar Mishra.

Lupin. Фармацевтика. М., т. 434-8152, Sandhya.

Lyka. Фармацевтика. М., Косыгина 15, гостиница «Орленок», оф. 625-626, т. 939-8226, ф. 939-8887, Anup Banerjee.

Magnum Exports. Торговля. М., Ст. Каширское ш. 62, оф. 2249, т. 784-7172, ф. 956-1289, Neeraj Jain.

Magnum International Trading. Консалтинг, инжиниринг. М., Мишина 16, эт. 1, т. 213-7223, ф. 973-2121, П.Н. Залужный.

MM International. Пищепром. М., т. 198-1762, -5702, ф. 198-5702, Н. Chawla.

Nadex. Торговля. М., Николо-Ямская 49, корп. 2, т. 912-0458, ф. 912-3277, Anil K. Jain.

New Technology. Торговля. М., Вавилова 39, т. 125-7200, ф. 124-5377, А.М. Mehta.

Novartis. Фармацевтика. М., Б. Палашевский пер. 15, т. 967-1270, ф. 967-1269, R. Bose Pijush.

Oswal Woollens. (Nahar). Одежда. М., Мичуринский пр-т 12/2, под. 1, эт. 1, оф. 22-23, т. 932-5671, -74, ф. 932-5910, R. Gulati.

Pharmacare. Фармацевтика. М., Островитянова 1А, т./ф. 434-3554, -6632, Rakesh Ohri.

Phoenix. Торговля. М., Краснопресненская наб. 12, под. 3, эт. 18, оф. 1804, т. 252-0842, ф. 258-2595, R. Gujral, V.N. Singh.

Pix Transmissions. Торговля. М., Бережковская наб. 12, оф. 86, т./ф. 240-2442.

Pizza Express. Пищепром. М., Смоленская пл. 3, Смоленский пассаж, эт. 6, оф. 56-58, т. 937-8261, -62, ф. 937-8263, Keshav Bhagat.

Premier Vinyl Flooring. Покртия для пола. М., Красикова 32, эт. 13, оф. 1319, т. 129-1111, -3500, ф. 129-3500, М.М. Bhattacharjee.

Promed Exports. Фармацевтика. М., Щербаковская 3, т. 369-9777, 369-9986, ф. 369-6301, Deepak Bahri.

Ranbaxy Laboratories. Фармацевтика. М., ВВЦ, Офисный центр «Технопарк» 6, т. 974-7278, -56, ф. 974-7274, Swaminathan Ravikumar.

Rao Intour. Грузоперевозки, туризм. М., Подсоенский пер. 19, эт. 1, т./ф. 916-3589, 917-1644, -0430, Naveen Rao.

R-Style. Торговля. М., Усачева 38, т. 245-6865, ф. 245-3107, Atul Gupta.

Ruchi. Торговля. М., Профсоюзная 126, оф. 43, т. 334-9055, ф. 420-2453, S.K.Sharma.

S.I. Data. Торговля. М., Университетский пр-т 9, т. 939-0011, -0229, 938-1001, ф. 930-6430, Manavendra Gupta.

S.A. Intern. Пищепром. М., Б. Тишинский пер. 38, оф. 413-415, т. 205-3742, -3371, Amaresh Mattoo.

Saluja Fabrics. Одежда. М., Трубная 25, корп. 2, т./ф. 166 48 42, Dhiraj Saluja.

Sam Air. Грузовые перевозки, туризм. М., Ленинский пр-т 113/1, Парк-плейс, оф. E102, т. 956-5441, ф. 956-5144, Manu Ajwani.

Santa. Торговля. М., Измайловский вал. 20, оф. 5, т. 962-0659, ф. 963-5146, Sanjaya Jha.

Saraf Trading. Чай, кофе. М., Красноказарменная 12, т. 361-9210, т./ф. 362-0421, Г.Г.Кочергин.

Savaria Trading. Кожизделия и обувь. М., 3 Рубинская 18, т. 264-2365, ф. 264-2498, Dhanesh Prasad.

Shreya. Фармацевтика. М., Краснокурсантский пр. 1/4, т./ф. 918-1738, -1579, Sujit Kumar Singh.

Span Overseas. Консалтинг, инжиниринг. М., 2 Самотечный пер. 3, т. 234-4496, -97, -98, ф. 956-1279, М. Shivanani.

Star Way. Консалтинг, инжиниринг, строительство, материалы. М., Симферопольский бул. 7А, оф. 170, т. 316-8344, ф. 316-9548, Sanjit Bhat.

State Bank Of India. Банк. М., Б.Дорогомиловская 14, эт. 8, т. 974-8137, -38, ф. 974-8136, В.К. Das.

SEC. М., Ломоносовский пр-т 38, т. 143-2756, т./ф. 143-0387, J.P.Goel.

Sun Group. Торговля. М., Павелецкая пл. 2, корп. 1, эт. 9, т. 787-2090, ф. 787-2091, E-mail: Reserption@scp.ru, Shiv Vikram Khemka.

Sun Pharmaceutical Industries. Фармацевтика. М., Профсоюзная 57, оф. 720, т. 334-2877, ф. 332-6113, N. Kapoor.

Tea Board. М., Воронцово поле 4, эт. 3, т. 917-1657, т./ф. 916-3724, J.P.Goel.

Texcomash Exports. Торговля. М., Ленинский пр-т 21, оф. 31, т. 952-2835, т./ф. 952-3990, N.K. Rajgarhia.

Texuna Group Of Companies. Торговля. М., Мархлевского 16, т. 924-9403, -62, -0870, ф. 924-0454, Yogender Nagpal.

Thame's. Торговля. М., Вернадского пр-т 41, оф. 632, т. 430-8480, ф. 430-6889, Ranbir Singh Kohli.

Thermax. Консалтинг, инжиниринг. М., Валовая 69/75, оф. 915, т. 134-2023, 935-0490, ф. 134-7410, Pramod Palsule.

Transatlantic. Фармацевтика. М., Нов. Басманная 12, корп. 2А, т. 975-0177, -93, ф. 975-0149, 208-9023, Charan Sareen.

U.K. Paints Industry. Косметика, краски, стройматериалы. М., Ак. Королева 4, корп. 2, оф. 2, т. 907-0400, -2709, ф. 482-2756, Param Dayal.

Uniliver N.V. Пищепром. М., Космодамианская наб. 52, корп. 3, т. 745-7500, -7345, Partha Guha.

Unique Pharmaceutical Lab. Фармацевтика. М., Садовая-Кудринская 3, т. 254-7902, -7579, ф. 254-8382, B.S. Avari.

United Phosphorus. Химпром. М., Б. Академическая 5, эт. 3, т. 156-9877, -95, -8735, ф. 156-8735, Raj Vaysoha, Rajesh Kumar.

Usha Intercontinental. Торговля. М., т. 193-7971, ф. 193-5677, Rajesh Sharma.

Vega Travels. Грузоперевозки, туризм. М., М. Каменский пер. 18/3, т./ф. 912-9003, R.K. Goyal.

Vijay. Торговля. М., 2 Автозаводский пр., 2, т. 275-7565, -1643, ф. 399-0915, P.K. Mohandas.

Wockhardt. Фармацевтика. М., пр-т Вернадского 101/3, оф. А-225, т./ф. 937-2288, 434-2181, 761-7324, D. Chatterjee.

Yukos Oil. Химпром. М., Загородное ш. 5, т. 755-5290, ф. 755-5271, Kuldip Sindhu.

ИНДОНЕЗИЯ

Республика Индонезия (Republik Indonesia). Находится в ЮВА, на о-вах Малайского архипелага и зап. части о-ва Новая Гвинея (Зап. Ириан). Пл. 1 904 тыс.кв.км. Население: 203 млн. чел. (май 1997 г.). Столица: Джакарта (Jakarta) — 8,8 млн.чел. Адм. деление: 27 провинций (province). 17 июля 1976 г. Вост. Тимор был включен в состав Индонезии в качестве ее 27-й провинции. Этот акт до сих пор не признан ООН, которая продолжает рассматривать Португалию как державу с адм. правами по управлению этой территорией. Офиц. язык: индонезийский. Денежная единица: индонезийская рупия = 100 сенам. Нац. праздник: 17 авг. — День провозглашения независимости (1945 г.). Дипотношения с СССР установлены 26

января 1950 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Индонезия – унитарная республика. Действует конституция от 18 авг. 1945 г., восстановленная декретом президента 5 июля 1959 г. В прошлом (с конца XVI в.) – колония Нидерландов.

Высший орган госвласти – Народный консультативный конгресс (НKK), который утверждает и изменяет конституцию, определяет основное направление госполитики, избирает президента. НKK (собирается на сессии не реже одного раза в 5 лет) состоит из Совета народных представителей (парламент), представителей от р-нов и функциональных групп (Голкар). В функциональные группы входят представители групп населения, вооруженных сил и общественных организаций: молодежных, женских, религиозных и др. НKK создан в авг. 1960 г. Последние выборы НKK на период 1997-2002 гг. состоялись 29 мая 1997 г. Число членов – 1 000. Председатель – Хармоко.

Законодат. власть принадлежит однопалатному СНП, состоящему из 500 членов, из которых 425 избираются прямым всеобщим и тайным голосованием сроком на 5 лет по системе пропорционального представительства. 75 членов СНП назначаются президентом из представителей ВС, так как военнослужащие в Индонезии не голосуют. Члены СНП одновременно являются членами НKK.

Испол. власть осуществляется президентом совместно с правительством, назначаемым президентом.

Гос. строй: унитарная республика президентского типа. Глава государства – президент, одновременно являющийся главой правительства. Президент избирается НKK сроком на 5 лет и несет ответственность перед ним. С 20 окт. 1999 г. президент – Абдурахман Вахид. Вице-президент – Мегавати Сукарнопутри. Мининдел – Алви Шихаб.

Глава государства, вице-президент и министры не ответственны перед парламентом.

В стране существуют свыше 100 партий. 48 из них выполнили условия, необходимые для участия в парламентских выборах, прошедших в июне 1999 г. Кандидатов в СНП провели 21 партия. 14 партий, получивших менее 2% голосов, не имеют права участвовать в следующих выборах. На первое место по числу голосов и мандатов вышла оппозиционная Дем. партия борьбы.

После провала попытки госпереворота 30 сент. 1965 г. власть сосредоточилась в руках высшего командования ВС во главе с Сухарто. В стране был установлен жесткий авторитарный режим. В 1998 г. разразился острый полит. кризис. Под давлением массовых выступлений Сухарто ушел со своего поста.

Избрание президента и вице-президента на **октябрьских выборах в 1999 г.** не прекратило внутриполит. борьбу. Положение в Индонезии остается сложным. Страна не вышла из эконом. кризиса. Заметно обострились противоречия на религиозной почве, в основном между богатыми китайцами, многие из которых являются христианами, и бедным коренным населением, в боль-

шинстве своем придерживающимся ислама.

Полит. кризис усугубляется **оживлением сепаратистских тенденций**, усилившихся после выхода из состава Индонезии Вост. Тимора. Если большинство внеяванских провинций стремится получить большую полит., адм., культурную и иную автономию и более весомую долю доходов от эксплуатации их прир. ресурсов, то часть населения пров. Аче, Папуа (б.Ириан-Джайя) требует независимости, обращаясь за поддержкой к мировому сообществу.

Макроэкономика

Смена правительства (в т.ч. «добровольная» Сотставка Сухарто), непоследовательность в проведении реформ привели к тому, что **из всех стран ЮВА для Индонезии последствия кризиса стали самыми тяжелыми**. На конец 1998 г. более 70 млн. человек из 205 млн. населения находились ниже черты бедности, из них около 30 млн. проживали ниже прожиточного минимума. ВВП на душу населения составил 450 долл. (по сравнению с 1088 долл. в 1997 г.).

На конец 1998 г. количество безработных официально оценивалось в 15 млн.чел. Около 3,1 млн. детей были вынуждены бросить школу.

Курс рупии упал с 2450 руп. за долл. в июне 1997 г. до 7500 на конец 1998 г., достигнув своего пика (17 тыс.руп. за долл.) в июне 1998 г.

Тяжелые времена переживает банковский сектор. 60% кредитов, выданных местными банками, являются просроченными. Расходы на реструктуризацию банковской системы составят 25-30 млрд.долл. Комитет по банковской реструктуризации уже произвел в 1998 г. вливания в банковский сектор в размере 145 трлн.руп. (13,5 млрд.долл.). На конец 1998 г. активы местных банков составляли 1013 трлн.руп. (68 млрд.долл.).

Все компании столкнулись с проблемами финансирования, включая даже обычное обслуживание внешнеторг. операций, предоставляемое межд. банками, которое за 10 мес. 1998 г. составило 1,8 млрд.долл. по сравнению с 14 млрд.долл. за тот же период 1997 г. Многие компании испытывали серьезные трудности в связи с невозможностью погашения инозаймов.

Сокращение ВВП в 1998 г. составило 13,6%, по сравнению с 4,7% роста в 1997 г.

В текущих ценах ВВП в 1998 г. составил 989 трлн.руп. (в 1997 г. – 625 трлн.руп.), однако в пост. ценах 1993 г. это составляет 374 трлн.руп., по сравнению с 434 трлн.руп. в 1997 г.

В 1998 г. произошло замедление темпов роста в с/х секторе до 0,22%. Доля с/х сектора в ВВП увеличилась с 16% в 1997 г. до 18,8% в 1998 г. Производство риса в 1998 г. составило 46,2 млн.т.

Падение производства в добывающей промышленности в 1998 г. составило 4,1% (в 1997 г. +4,6%). Вклад отрасли в ВВП составил 127,2 трлн.руп. (36,8 трлн.руп. в пост.ценах), или 12,8% от ВВП (в 1997 г. – 8,7%).

Продолжающийся кризис оказал особенно негативное влияние на обрабатывающую промышленность. Падение производства в этой отрасли составило в 1998 г. 12,8%, тогда как еще в 1997 г. темпы роста составляли 11,8%. Доля отрасли в ВВП – 26,2% (25,5% в 1997 г.), или 259 трлн.руп. (94 трлн.руп. в пост. ценах).

Сильнее всего от кризиса пострадал строительный сектор: в 1998 г. падение производства составило 39,7% (по сравнению с 10% роста в 1997 г.), в т.ч. из-за запрета банковских кредитов на строительство.

Увеличение спроса на электроэнергию, газ и воду привело к тому, что только по этой статье ВВП (не считая роста в 0,2% в с/х) был зафиксирован положительный рост — 3,7%.

Падение производства в секторе инфраструктуры составило 12,8%, а его доля в ВВП снизилась с 6,7% в 1997 г. до 5,4% в 1998 г. в связи с тем, что в условиях фин. кризиса многие проекты были пересмотрены, а часть отложена. Продолжились структурные сдвиги в данном секторе за счет усиления роли частных, в т.ч. иноинвесторов. Прогнозируется, что до конца пятилетки их доля возрастет до 80%.

Доля других статей ВВП: торговля, отели, рестораны — 14,9% (падение производства 18,9%); банковский сектор и аренда — 8,23% (-26,7%); другие услуги — 6,9% (-4,7%).

Приток внутренних инвестиций сократился на 50,5% с 119 трлн. руп. в 1997 г. до 59 трлн. руп. в 1998 г. Основная их часть направлена в хим., текстильную и пищевую отрасли. Также привлекательным для инвесторов остается плантационное хозяйство.

Индонезийский экспорт в 1998 г. в результате кризиса снизился на 9,6%, при этом его стоимость составила 50,7 млрд.долл. Из-за падения мировых цен поступления от экспорта нефти снизились на 30,4% и составили 7,1 млрд.долл. Объем ненефтяного экспорта в 1998 г. снизился на 5,1% и составил 43,6 млрд.долл., по сравнению с 45,9 млрд.долл. в 1997 г.

Все еще сильна зависимость индонезийского экспорта от 10 основных видов продукции, среди которых **на первом месте стоит текстиль**, далее идет продукция деревообрабатывающей промышленности, затем электроника, кожа, изделия из кожи, обувь, изделия из каучука, железо, сталь, продукция машиностроения, кокосовое и пальмовое масло, целлюлоза и бумага, напитки и продукты питания, химпродукция.

В 1998 г. импорт снизился на 27,6%, и его общая стоимость оценивается в 30,9 млрд.долл.

Положит. сальдо внешней торговли в 1998 г. составило 19,8 млрд.долл., по сравнению с 7,8 млрд.долл. в прошлом году. Однако дефицит баланса услуг по-прежнему высок и достигает 15,3 млрд.долл. (14 млрд.долл. в 1997 г.), соответственно сальдо текущих статей платежного баланса оценивается в 1998 г. в 4,5 млрд.долл., или 4,2% от ВВП. Индонезия впервые за последние годы достигает положительного сальдо платежного баланса: в 1997 г. дефицит составил 4% от ВВП. Правительство сумело добиться этого путем программы поощрения экспорта и в то же время ограничением импорта только товарами первой необходимости.

Индонезия является одним из самых крупных должников в мире, уступая лишь Мексике и Бразилии, а ее **внешний долг оценивается в 125 млрд.долл.** Коэффициент обслуживания внешнего долга в 1998 г. увеличился более чем в 1,5 раза и оценивается в 49,3% (1997 г. — 34,5%), в то время как относительно безопасным для экономики считается 20%.

В июле 1998 г. на очередном заседании КГИ было принято решение предоставить РИ **очередной пакет помощи на 7,8 млрд.долл.** (больше в 1,5 раза по сравнению с 1997 г.). Из этой суммы 2,3 млрд.долл. составляет двусторонняя помощь (18 стран во главе с Японией, Германией и США) и 5,5 — по линии МФО. В отличие от прошлых лет, когда помощь по линии КГИ была нацелена на реализацию конкретных проектов развития, в т.ч. в области инфраструктуры, диверсификации сельского хозяйства, строительства пром. объектов и т.д., средства, выделенные в 1998/99 ф.г., предназначены исключительно на цели преодоления последствий фин. кризиса. **К концу 1998 г. золотовалютные резервы страны оценивались в 14,4 млрд.долл.** Благодаря жестким мерам правительства по стабилизации экономики к концу 1998 г. был достигнут определенный прогресс. Рупия укрепилась (**7 тыс. руп. за 1 долл.** к концу года), цены на продовольствие немного снизились, общий уровень инфляции стабилизировался. Фондовый рынок несколько оживился. Дефляция за окт. 1998 г. составила 0,27%.

Основной задачей программы реформ является банковская реструктуризация. Эта программа включает в себя: рекапитализацию жизнеспособных частных банков; окончательное решение вопроса с 14 замороженными или переданными под контроль Комитета по банковской реструктуризации (КБР) банков; соглашения с владельцами банков по погашению своих обязательств; слияние 4 госбанков в новый банк «Мандири»; издание основных законов и постановлений в банковском секторе. Правительство продолжало следовать курсу реформ и выполнять условия и договоренности, достигнутые с МВФ.

Меры правительства по преодолению фин. кризиса. До июля 1997 г. состояние индонезийской экономики оставалось относительно стабильным. Однако в июле-авг. 1997 г. в АТР произошел кризис, выразившийся, в основном, в резком падении курсов местных валют по отношению к доллару. Уже к нояб. девальвация валют стран региона составила: индонез. рупия — 37,7%, малайз. рингит — 33%, филиппин. песо — 34%, сингап. доллар — 11%, таиланд. бат — 41%. Резкое падение курса индонез. рупии началось 14 авг. 1997 г.

В связи с этим в сент. правительством РИ был проведен пересмотр крупных инвест. проектов. Часть из них, на 39,9 трлн. руп. (24,1% от общей суммы) было решено отложить. В банковской сфере был ужесточен контроль за валютными операциями: банкам было временно запрещено выдавать долларовые кредиты. ЦБ поднял учетную ставку в среднем с 11% до 23%. Были снижены импортные пошлины на некоторые виды сырья и полуфабрикатов. Одновременно были повышены налоги на предметы роскоши.

8 окт. 1997 г. правительство обратилось за помощью в МВФ. 30 окт. 1997 г. **МВФ объявил о предоставлении РИ пакета финпомощи в 23 млрд.долл.** Основными кредиторами являются МВФ — трехлетний резервный кредит (standby loan) в 10 млрд.долл., ВБ — 4,5 млрд.долл., АзБР — 3,5 млрд.долл. и страны-доноры Австралия, Китай, Гонконг, Япония (5 млрд.долл.), Малайзия (1 млрд.долл.), Сингапур (5 млрд.долл.). США готовы предоставить кредит в 3 млрд.долл.,

если помощь МВФ окажется недостаточной для стабилизации экономики Индонезии.

Правительством при поддержке МВФ и ВБ была разработана программа реформ на 3 года и включает в себя: 1. Оздоровление банковского сектора, в связи с чем уже принято решение о ликвидации 16 нестабильных банков. 2. Увеличение доходных статей и сокращение расходных статей госбюджета, с тем чтобы в текущем ф.г., как минимум, избежать дефицита бюджета. 3. Уменьшение дефицита платежного баланса до менее 3% ВВП (он составлял 8,8 млрд.долл., или 4% ВВП). 4. Сохранение уровня инфляции менее 10% в 1997 г. 5. Поэтапное снижение импортных тарифов на химпродукцию, железо, сталь, рыбопродукты до 5-10% к 2003 г. 6. Отмена административно устанавливаемых розничных цен на цемент. 7. Поэтапное уменьшение препятствий, мешающих развитию экспорта, включая налоги на экспорт. 8. Продолжение программы приватизации госкомпаний и банков.

В 1998 г. ситуация усугубилась нестабильной полит. обстановкой накануне президентских выборов. После встречи президента Сухарто с директором МВФ М. Камдессю было подписано Письмо о намерениях, также известное как «Пакет реформ» от 15.01.98, содержащее 50 пунктов. Правительство для выхода из кризиса было вынуждено принять следующие меры:

— Макроэконом. инфляция предусматривается на уровне 20% в 1998/99 ф.г., что связано с отменой субсидий на энергоносители; в 1999/2000 ф.г. планируется снизить ее до 10%; планируется достичь положительного сальдо внешнеторг. платежного баланса (включая услуги); ограничение числа инвест. проектов лишь теми, которые признаны жизненно важными (отменены 12 инфраструктурных проектов); ликвидация всех бюджетных и внебюджетных субсидий, а также кредитных привилегий для IPTN (самолестроительный проект N-2130) и по автомобилестроительному проекту.

— В области монетарной политики: ЦБ предоставляется полная самостоятельность в проведении фин. политики и установлении процентов по долговым обязательствам ЦБ;

— В области внутренней и внешней торговли: с 1 фев. 1998 г. монополия Агентства по мат.-тех. снабжению (Bulog) ограничивается рисом. Это значит, что существующие монополии на импорт и сбыт сахара, чеснока, пшеницы и соевых бобов, а также на сбыт пшеничной муки будут ликвидированы; полная дерегуляция внутренней торговли сельхозпродукцией — комитет по заготовке и сбыту гвоздики будет ликвидирован в июне 1998 г.; с 1 фев. 1998 г. отменяется ряд запретов и ограничений на экспорт — снят запрет на экспорт круглого леса, картели по производству цемента, бумаги и фанеры распускаются; с 1 фев. 1998 г. ликвидируются все формальные и неформальные препятствия инвестированию в плантационные хозяйства масличных пальм и в оптовую и розничную торговлю; с 1 фев. 1998 г. импортные тарифы на все пищевые продукты снижаются до макс. уровня 5%, а тарифы на непродовольственные товары с/х сектора снижаются на 5%; АзБР разрабатывает программу финансовой помощи мелкому и среднему бизнесу, а также предприятиям-экспортерам.

Изменения, которые были внесены в проект бюджета 1998/99 ф.г.: предполагаемые темпы эконо-

ном. роста снижены с 4% до 0%; предполагаемый уровень инфляции составит 20% (по сравнению с 9% в предыдущем проекте бюджета); расчетный курс рупии по отношению к долл., предусмотренный новым проектом бюджета, увеличен с 4 тыс. до 5 тыс. руп. за долл.; допускается дефицит бюджета в размере 1% от ВВП; отмена субсидий в области энергетики, ранее предусматриваемых в размере 10,1 трлн. руп., путем поднятия цен на энергоносители, однако сохранение субсидий на керосин и дизтопливо в качестве меры по защите беднейшей части населения.

Был сформирован Совет по оздоровлению экономики; возглавил его президент Сухарто. 27.01.1998 Совет выдал очередной «Пакет решений»: увеличение к концу 1998 г. миним. суммы уставного капитала для нацбанков до 1 трлн. руп. (111 млн.долл.). До этого требования к уставному капиталу составляли 150 млрд. руп. для создающихся банков и 50 млрд. руп. для уже существующих. Планировалось дальнейшее увеличение миним. суммы уставного капитала до 2 трлн. руп. к концу 1999 г. и до 3 трлн. руп. к концу 2003 г. Как предполагалось, эта мера приведет к активизации процесса слияния частных банков, т.к. лишь 5 из 212 частных банков имели уставной капитал свыше 1 трлн. руп. Ожидалось, что к концу 1998 г. в результате слияния останется 28 частных банков. Предусматривалось также слияние 4 госбанков: BDN, BBD, Bapindo и Eksim. ЦБ гарантирует сохранность вкладов в нацбанках и выданных ими кредитов.

МВФ, воспользовавшись потребностью РИ в срочной финансовой помощи, вынудил правительство принять решения, максимально открывающие экономику. Это — резкое снижение импортных тарифов, ликвидация протекционистских тарифов и налогов, ликвидация монополии государства на импорт ряда товаров. Эти решения в конечном итоге приведут к усилению зависимости экономики РИ от импорта.

О реструктуризации банковской системы. Программа впервые была представлена в авг. 1998 г. На первом этапе (авг.-дек. 1998 г.) планировалось провести аудиторскую проверку всех банков; на втором (январь-апр. 1999 г.) — укрепить банковскую систему путем ликвидации обанкротившихся банков и рекапитализации (с использованием финансовой помощи со стороны государства) или национализации проблемных банков; на третьем этапе (апр. 1999 г. — март 2000 г.) — завершить слияние четырех госбанков и принять окончательное решение по национализированным банкам. Одновременно с решением основных задач осуществлялась структурная реорганизация гос. и региональных банков развития (РБР), вносились соответствующие изменения в законодат. акты.

К концу 1998 г. первый этап программы рекапитализации был практически завершен: все частные банки были определены по степени достаточности капитала CAR (capital adequacy ratio), который представляет собой соотношение между имеющимся банковским капиталом и неликвидными активами банка. В результате независимой аудиторской проверки при участии наблюдателей от МВФ, ВБ и АзБР все банки были разбиты на 3 категории: группа А — банки с индексом CAR — более 4%; группа В — от минус 25 до 4% и С — ниже минус 25%.

В соответствии с условиями программы рекапитализации банкам категории В и С до 25 фев. 1999 г. предоставлялась возможность, используя средства владельцев банков, увеличить размер своего капитала, с тем чтобы повысить индекс CAR до 4%. При этом такие банки должны были предоставить в Комитет по банковской реструктуризации (КБР) бизнес-планы, позволяющие определить их жизнеспособность. В случае одобрения этих планов банки могли бы рассчитывать на финансовую помощь со стороны государства (до 80%) и рекапитализацию в форме долгосрочных облигаций как со свободной, так и жестко индексированной котировкой, выпуск которых намечался на апр. 1999 г.

В фев. правительство приступило к реализации второго этапа программы. 8 фев. 1999 г. минфин и ЦБ издали постановление, в которое были внесены доп. условия рекапитализации банков категории В: кроме утвержденного бизнес-плана и готовности внести наличными 20% суммы, необходимо для повышения индекса CAR до 4%, владельцам, а также правлению и совету директоров банка предстояло пройти тест на профпригодность (fit and proper test). Просроченные кредиты таких банков передаются под управление КБР, а сами банки должны представить программу решения проблемы с невозвращенными кредитами. После предпринятых владельцами банков мер к 25 фев. 1999 г. из категории В в категорию А перешло 39 банков, из категории С в А — два и из С в В — 15 банков.

После рассмотрения правительством 13 марта официально было объявлено о ликвидации 38 частных банков, в т.ч. 17 категории С и 21 — В. При этом владельцами трех из них являются близкие родственники бывшего президента Сухарто. Кроме того, семь банков будут национализированы и превратятся в гос. а девять — рекапитализированы при финансовой поддержке государства. Оставшиеся 73 банка категории А продолжают свою деятельность без помощи государства. **Государство гарантирует, что ликвидируемые банки возвратят вклады как частным, так и юр. лицам.** РБР (27 — по числу провинций) должны повысить свой индекс CAR до 8% за счет местных бюджетов.

7 национализируемых банков являются крупнейшими банками категории В, с более чем 800 тыс. счетов, многими отделениями и широкой операционной сетью. После национализации они продолжают обслуживание клиентов. Правительство оставляет за собой полное право принятия решений относительно реструктуризации, слияния или смены руководства этих банков.

В апр. 1999 г. правительство приступило к третьему этапу программы, предусматривающему рекапитализацию и реструктуризацию гос. и национализированных банков.

Продолжается процесс по подготовке к слиянию четырех госбанков в единый «Банк Мандири». После подготовки балансового отчета ликвидируемых банков, просроченные кредиты переданы в отдел КБР. Поэтапное слияние и рекапитализация «Банка Мандири» планируется осуществить с мая 1999 г. по март 2000 г.

Что касается остальных госбанков (BNI, BRI и BDN), то уже сформирован комитет по их реструктуризации и рекапитализации, в который вошли представители от минфина, ЦБ, КБР и трех вышеперечисленных банков; разработана деталь-

ная программа реструктуризации; просроченные кредиты также переданы под управление КБР. Завершить рекапитализацию этих банков планировалось до 30 сент. 1999 г.

На обеспечение вкладов населения в ликвидированных банках ЦБ выделил 50 трлн.руп., еще 21,3 трлн.руп. потребуется на рекапитализацию банков, и 34 трлн.руп. необходимо на выплату процентов по гособлигациям. Из них только 17 трлн.руп. заложены в бюджет, остальные планируются получить за счет продажи или возвращения просроченных ликвидных кредитов. Для осуществления подобной реформы необходимы сохранение доверия вкладчиков и полит. стабильность в стране, что накануне парламентских и президентских выборов было проблематично.

Оставшиеся банки продолжают нести потери из-за отрицат. соотношения между учетной ставкой ЦБ и кредитной ставкой банков. Главной проблемой остается нехватка ликвидных средств. Особенно актуальна она для рекапитализированных банков, так как при коэффициенте CAR — 4% лишь 0,8% составляют наличные деньги, а 3,2% — гособлигации, не имеющие каких-либо ясных перспектив на вторичном рынке ценных бумаг. Кроме того, правительство, вероятнее всего, не позволит их реализацию. Таким образом, через полгода, возможно, потребуется новая рекапитализация. **Весной 1999 г. лишь два из 73 банков категории А являлись надежными по межд. классификации: Bank Panin и Bank Buana Indonesia.**

Иноинвестиции и бюджет на завтра. В 1998 г. уровень инфляции достиг 70%. Прогнозируемый уровень 1999 г. — 17% и более, в частности, из-за увеличения бюджетных и внебюджетных расходов на предвыборную кампанию.

Приток иноинвестиций в экономику РИ снизился в 1998 г. на 60% по сравнению с прошлым годом, однако число проектов увеличилось на 23,9%. В 1998 г. было утверждено 979 инопроектных на 13,3 млрд.долл.

Резко снизился приток иноинвестиций в обрабатывающую промышленность. **Ведущими иноинвесторами в 1998 г. были Великобритания (49 проектов на 4,8 млрд.долл.), Сингапур (118 проектов на 1,3 млрд.долл.), Япония (73 проекта на 1,2 млрд.долл.), Малайзия (61 проект на 1,1 млрд.долл.), США (44 проекта на 600 млн.долл.).** 64 утвержденных проекта стоимостью в 2 млрд.долл. не были реализованы. Уровень реализации иноинвестиций составил 93,5%.

По объему инвестиций с 1967 г. лидирует Япония (34,3 млрд.долл.), за ней следуют Великобритания (21,3), Сингапур (18,1), Гонконг (14,1), Тайвань (12,6), США (10 млрд.долл.).

Меры правительства по либерализации инвест. деятельности открывают доступ инокапиталу в ряд ведущих отраслей. На ТНК США, Японии и ЕС приходится 60% объема ПИИ в экономику РИ. Под их полным контролем находится производство алюминия, этилена, оптоволокон и кабеля, пропилен, изделий из резины, хлорида кальция. Доля ТНК в производстве 74 основных видов продукции составляет 50%, 8 других ведущих отраслей контролируются СП. В руках ТНК сосредоточен контроль за 11 крупнейшими компаниями, чья деятельность распространяется от производства молочной продукции и других видов продовольствия до издательского бизнеса.

В 1998 г. было утверждено 308 проектов внутренних инвестиций на 7,4 млрд.долл. (24,9 млрд.долл. в 1997 г.). Число проектов за этот период сократилось на 57%. Основная часть инвестиций была направлена в хим., бум., деревообрабатывающую отрасли и в агропром. С учетом кризиса 202 проекта на 6,9 млрд.долл. не были реализованы. Уровень реализации составил 8,5%. **Основная часть как внутренних, так и иностранных приходится на о. Ява**, прежде всего на его центр. часть. По-прежнему отстают в этом плане вост. провинции РИ, на которые приходится менее 5% всех проектов и инвестиций.

В местной экономике **доминируют этнические китайцы**, составляющие 4% населения, но контролирующие значит. часть банковского, торг. и промкапитала (до 70%).

Темпы роста экспорта на 1999 г. запланированы на уровне 4-5%: отрицательно повлиять могут низкие цены на нефть, а также решение ведущих импортеров сократить закупки древесины, фанеры, бумаги и пальмового масла. Для осуществления программы спонсирования деятельности нац. компаний было создано правит. Агентство финансирования экспорта.

КГИ — организация стран-доноров под эгидой МБРР — в янв. 1999 г. встрече в Джакарте обусловила дальнейшее предоставление кредитов на 1999/2000 ф.г. необходимостью достижения полит. стабильности и проведения твердого эконом. курса. В 1998 г. для покрытия дефицита бюджета МВФ из обещанного общего пакета в 43 млрд.долл. выделил 9 млрд.долл. МБРР согласился предоставить Индонезии 5,6 млрд.долл. в текущем ф.г., но отложил выплату очередного транша в 1,4 млрд.долл. до конца янв. 1999 г. Индонезийское руководство возлагает большие надежды на реализацию плана Миядзавы, согласно которому из общего японского пакета помощи азиатским странам в 30 млрд.долл. Индонезия может получить от 3 до 10 млрд.долл. (Малайзия и Таиланд получили по 1,5 млрд.долл.). Удельный вес внешней помощи в бюджете Индонезии в 1998-99 ф.г. составил 43%, а в проекте бюджета 1999-2000 ф.г. планируется 35%.

При общей численности трудоспособного населения в 92 млн. человек в РИ насчитывается **18 млн. безработных (по неофиц. источникам — 25 млн.)**. Уровень доходов 48% населения был ниже черты бедности (по оценкам МОТ), а в 1999 г. этот показатель достиг более 60%. Миним. зарплата в 1998 г. составляла 22 ам. долл. в месяц. Обнищание привело к массовой миграции сельского населения в города, особенно в Джакарту. Урбанизация в стране достигла 34%.

Промышленность

До конца 1997 г. промсектор развивался довольно высокими темпами (6,2%). Его доля в ВВП в 1997 г. составила 26,6%. Позитивные успехи в развитии обрабатывающих отраслей способствовали росту промэкспорта с 22,9 млрд.долл. в 1993 г. до 34,5 млрд.долл. в 1997 г. (без учета товаров «нефтяной группы»).

За 9 мес. 1998 г. общая стоимость выпущенных промтоваров составила 66 трлн. руп., что на 12% меньше, чем за тот же период 1997 г. Данные о стоимости в ценах 1993 г. по отраслям приводятся в млрд. руп.:

	1996 г.	1997 г.	1998 г. (9 мес.)
Нефть.....	10863	10492	7934
Продтовары.....	43572	50014	32630
Текстиль.....	8747	8598	5054
Дерево.....	5882	5606	3387
Бумага.....	3649	3894	2558
Химтовары.....	11510	12059	6872
Цемент.....	3161	3288	1650
Сталь.....	3164	3164	1553
Оборудование.....	11191	10987	4180
Прочее.....	516	543	314
Всего.....	102259	108631	66136

Больше всего пострадали от кризиса те отрасли промышленности, которые зависят от импорта комплектующих к промоборудованию, продукция которых в основном ориентирована на внутренний рынок (автопром, электроника и т.д.)

Автопром. В Индонезии насчитывается **18 автосборочных компаний**, общей мощностью 550 тыс. автомобилей в год.

В результате резкого роста производственных затрат и падения покупательной способности населения, выпуск автомобилей в 1998 г. сократился на 85% по сравнению с предшествующим годом и составил 65 тыс.ед. (1997 г. — 389 тыс.ед.).

Химпром. В 1998 г. мощности химпрома использовались в среднем на 60%. Наиболее высокие показатели сохранились в производстве моющих средств (95%). Ухудшилось положение дел с производством красок (30%), керамических изделий (25%), цементной продукции (25%).

Текстиль. В 1998 г. в стране насчитывалось 700 ткацких фабрик, в т. ч. 450 предприятий в пров. Зап. Ява и 196 — на Центр. Яве.

В 1993-97 гг. выпуск тканей на этих фабриках ежегодно увеличивался в среднем на 5,5% (с 6,7 млн.м. в 1993 г. до 11,2 млн.м. в 1997 г.).

Однако в результате кризиса, многие предприятия сократили выпуск текстиля и произвели массовые увольнения рабочих. Ряд предприятий, как, например, крупнейшие текстильные компании «ПТ Агро Пантес», «Грейт Ривер», намерены полностью переключиться на внешние рынки.

В 1998 г. предприятия по переработке с/х продукции использовали свои мощности в среднем на 62%.

В добывающей промышленности в 1998 г. наблюдался рост производства. В 1998 г. доля этого сектора в ВВП страны составила 13% (8% в 1997 г.).

Нефть и газ по-прежнему приносят значит. часть валютных поступлений. В 1998/99 ф.г. этот сектор обеспечил 20% инвалютных поступлений в бюджет. На 1999/2000 ф.г. эта доля составляет всего 10%. В 1998 г. РИ добыла около 47 млн.т. нефти. **По производству сжиженного газа РИ занимает первое место в мире**, по добыче олова — второе, никелевой руды — 4 место в мире.

Потенциальные запасы нефти и газа РИ сосредоточены в 60 бассейнах, 37 из которых разведаны, 14 — эксплуатируются. Основными р-нами добычи являются шельфовые зоны о-вов Ява, Вост. Калимантан, Новая Гвинея. Крупнейшие месторождения нефти располагаются на о-ве Суматра. Являясь членом ОПЕК, РИ вынуждена для поддержания мировых цен на нефть идти на снижение объемов добычи. Так, доля Индонезии в 1997 г. составляла 1,52 млн.барр., в 1998 г. — 1,21 млн., а на 1999 г. запланировано 1,18 млн.

Главным производителем жидких углеводоро-

дов в стране является госкомпания «Пертамина». В качестве субконтракторов выступают ведущие нефтедобывающие компании мира, такие как Caltex, BP, Gulf, Conoco, Total и др. Самым перспективным является проект разработки газового месторождения в р-не архипелага Зап. Натуна (сев. Суматра), предусматривающий добычу природного газа с его последующей транспортировкой в Сингапур. Объявленный объем инвестиций составляет 1,4 млрд.долл. В проекте участвуют Pertamina, Gulf, Conoco. Для осуществления транспортировки газа ведутся проектные работы по сооружению подводного трубопровода 640 км.

По данным минлесхоза, в РИ насчитывается 122 предприятия по производству фанеры на 11,9 млн.куб.м. в год. В результате сокращения деловой активности в стройсекторе РИ, а также ряда стран-импортеров, производство фанеры сократилось с 9,2 млн.куб.м. в 1996 г. до 8,9 млн. в 1997 и 8 млн.куб.м. в 1998 г.

Экспорт промпродукции. С янв. по июль 1998 г. объем экспорта промтоваров увеличился на 70,4% и составил 27,2 млн.т. (15,9 млн.т. за семь месяцев 1997 г.). Однако стоимость экспорта этих товаров возросла всего лишь на 9,2%, т.е. с 19,2 млрд.долл. до 20,9 млрд.долл.

В 1998 г. сократился экспорт ряда важных экспортных товаров (пиломатериалы, товары электроники, кожизделия, пальмовое масло, обувь и каучук). Экспорт пиломатериалов сократился в 1998 г. (янв.-авг.) на 22,5%, по сравнению с тем же периодом предшествующего года и составил 3 млрд.долл. (3,9 млрд.долл. в янв.-авг. 1997 г.). За этот же период значительно возрос экспорт ювелирной продукции: с 722 млн.долл. до 1,89 млрд.долл., продукции бумпрома с 947 млн.долл. до 1,54 млрд.долл.:

Экспорт РИ в янв.-июле по промтоварам, (в млн.долл.)

	1997г.	1998г.	Рост (%)
Текстиль	4636	5051	+8,9
Пиломатериалы.....	3955	3064	-22,5
Электроника.....	2203	1975	-10,3
Золото, серебро.....	722	1893	+162,1
Сталь.....	1184	1641	+38,6
Бумага.....	947	1544	+63,0
Пальмовые масла.....	1442	1087	-24,6
Обувь.....	1460	1069	-26,7
Каучук.....	1320	1067	-19,2
Химтовары.....	668	1046	+51,9
Электротовары.....	391	422	+8,1
Продтовары.....	569	422	-25,8
Медь, олово.....	380	320	-15,7
Алюминий.....	272	266	-2,3
Удобрения.....	266	183	-31,4
Игрушки.....	178	165	-7,5
Ратана.....	192	163	-15,1
Керамика.....	217	150	-31,3
Пластмасса.....	218	137	-37,1
Фотокамеры.....	193	126	-34,9
Меласса.....	84	87	+3,6
Сигареты.....	121	78,5	-35,3
Корма.....	105	77	-26,2
Цемент.....	35	65	+87,2
Летучие масла.....	31	55	+81,9
Сувениры.....	47	38	-20,4
Лекарства.....	38,4	37,7	-1,8
Косметика.....	33	31	-7,9
Другие товары.....	391	1542	+308
Итого:.....	22391	23867	+6,6

Авиапром. До середины 1997 г. эта отрасль промышленности РИ была одной из наиболее динамично развивающихся, нацеленной на удовлетворение растущего спроса на авиатехнику как в стране, так и за рубежом. Госавиастроительная компания IPTN, созданная в 1976 г., за короткий срок из небольшого оборонного предприятия превратилась в ВПК стратегического назначения с персоналом 16 тыс.чел. Основное предприятие в г. Бандунге (о. Ява) занимает 55 га. Заводы по производству систем вооружения расположены в г.г. Тасикмалая (о. Ява) и Бату-Порон (о-в Мадуро). Коммерческий офис находится в г. Джакарте. Руководством IPTN начиная с 1982 г. был заключен ряд соглашений с Boeing, British Aerospace, Rolls Royce, General Dynamics, Bell Helicopter на производство авиатехники и комплектующих.

Фирмой освоена серийная сборка авиатехники: 20-местный транспортный самолет CN-212 (с 1976 г. произведено более 100 ед.); 40-местный самолет CN-235 (произведено около 100 ед.); 70-местный турбовинтовой пассажирский самолет N-250 средней дальности, оборудованный системой fly-by-wire (произведено 2 самолета, которые находятся в стадии завершения летных испытаний); 5-местного вертолета NBO-105 по лицензии фирмы Messerschmitt Boelkow-Blohm (произведено более 100 ед.); 5-местного вертолета NBO-105 по лицензии нем. фирмы Messerschmitt (произведено более 100 ед.); 24-местного вертолета NAS-332 (или Super Puma) грузоподъемностью 4,5 т. по лицензии фр. фирмы Aerospaciale (произведено несколько десятков ед.); 12-местного вертолета Nbell-412 по лицензии ам. фирмы Bell Textron (произведено десятки ед.).

С 1976 г. по н.вр. было произведено более 100 торпед SUT (Surface and Underwater Target Torpedo), около 22 тыс. ракет FFAR 2.75 (Fin Folded Air Rocket) и 8 тыс. авиакомплектующих.

Производственные мощности IPTN (единиц авиатехники в год): NC-212 – 24; CN-235 – 11; NBO-105 – 36; Puma – 12; Nbell-412 – 14. **Самостоятельно фирма производит 85% узлов и деталей, выпускаемых ею самолетов и вертолетов.** Остальные 15% импортируются, включая авиадвигатели и радиоэлектронное оборудование. Компания освоила и занимается производством комплектующих для самолетов F-16, B-737, B-767, Fokker F-100, A-300-310.

Продукция фирмы IPTN поставлялась ВВС и ВМС Индонезии, сухопутным войскам и полиции; местным авиакомпаниям «Мерпани Нусантара Эрлайнс» и «Пелита Эр Сервис»; минлесхозу (NBO-105). На межд. рынок – в Таиланд, Францию, Турцию, Марокко, КСА, Чили, Бруней, ОАЭ. На авиасалоне в 1996 г. в г. Джакарте фирма подписала семь меморандумов о поставках авиатехники. Компания Mandala заказала 20 самолетов N-250; Gatari – 2 ед. N-250; ВМС Индонезии – 2 самолета CN-235MPA, 6 вертолетов NC-212MPA и три NBO-150; Multipolar/Lippo – несколько вертолетов Nbell-412 и NBO-105, а также самолет CN-235; Bourag – 5 самолетов N-250.

IPTN в 1993 г. открыла постпредство в Абу-Даби (ОАЭ) для продвижения на этот рынок как военных, так и гражд. самолетов. В 1998 г. планировалось наладить производство N-250 на одном из заводов в США (Mobile Alabama).

До 2018 г. предусмотрена модернизация серий-

ного самолета CN-235, включая для ВВС Индонезии, а также разработка и создание нового турбореактивного среднемагистрального самолета N-2130, со стоимостью проекта в 2 млрд.долл.

Динамичное развитие данной отрасли промышленности было обусловлено госдотациями. Убытки в 1995 г. составили 185 млрд., а в 1996 г. — 153 млрд.руп. По соглашению авг. 1998 г. с МВФ, правительство РИ должно прекратить выделение субсидий компании с янв. 1999 г.

Бумага. Индонезия, располагающая **крупнейшими в мире запасами тропической древесины** и имеющая высокоразвитую деревообрабатывающую промышленность, потенциально имеет всю необходимую сырьевую базу для развития бумпрома. Рост производства бумаги во многом зависит от импорта целлюлозы. Страна почти полностью удовлетворяет свои потребности в определенных видах бумаги за счет собственного производства, а отдельные из них частично поставляются на экспорт.

В РИ есть 11 крупнейших компаний-производителей целлюлозы, общие мощности которых в 1997 г. составили 3,9 млн.т. За последние 5 лет мощности предприятий-производителей целлюлозы ежегодно увеличивались в среднем на 25% за счет роста потребления бумаги в стране.

В 1997 г. в Индонезии насчитывалось 76 компаний по выпуску бумаги (66 компаний действовало в рамках внутренних капвложений, 11 — иноинвестиций и 3 компании являлись гос.). Большая часть компаний сосредоточена на о-ве Ява (65), 11 — на о-ве Суматра и 2 — на о-ве Калимантан. Суммарные производственные мощности предприятий этих компаний составили в 1997 г. 7,8 млн.т. бумаги в год.

В 1998 г. заморожены строительство и реконструкция 18 объектов общей производительностью 3,1 млн.т. целлюлозно-бумажной продукции. В пров. Риау (о-в Суматра) отложено строительство крупного завода по производству 600 тыс.т. бумаги в год, а также предприятия по выпуску 500 тыс.т. целлюлозы.

Писчая и типографская бумага занимают ведущее положение в бумпроме Индонезии. В значительных количествах выпускается также картон и крафтлайнер. Производится оберточная, сигаретная и отдельные виды бытовой бумаги (салфетки, туалетная бумага и т.д.). С 1985 г. налажено собственное производство газетной бумаги.

Агропром

Сельское хозяйство продолжает находиться в относительно стабильном положении, несмотря на последствия кризиса и длительной засухи в стране в 1997 и в 1999 гг. **Индонезия является третьим в мире производителем кофе и какао.** Урожай этих культур в 1998 г. уменьшился, составив соответственно 410 и 310 тыс.т. Ожидается падение производства этих видов продукции в 1999 г. **Производство чая**, где Индонезия занимает 5 место в мире, уступая лишь Индии, Шри-Ланке, Китаю и Кении, достигло 160 тыс.т. Ожидается, что производство риса в 1999 г. увеличится до 52 млн.т. (45,5 млн.т. в 1998 г.). **Индонезия является ведущим производителем каучука и пальмового масла** (2 место в мире).

В проекте бюджета на 1999/2000 ф.г. на АПК выделено средств на 40% меньше, чем в бюджете

на 1998/99 ф.г.

Из 191 млн.га имеющихся площадей 133,6 млн.га, или 69,7% пригодны для с/х обработки. При этом 22,4 млн.га могут интенсивно использоваться для производства основных продовольственных культур (8,6% земельных угодий на о-вах Ява, Мадуро и Бали и 91,4% на Внешних о-вах.)

Наряду с разведением таких традиц. с/х культур, как чай, кофе, какао-бобы, масличная пальма, правительство разработало и приступило к реализации программы развития производства 30 других с/х товаров. Индонезия продолжает оставаться импортером многих важных сельхозтоваров. Импорт продовольственных культур с 1997 г. (рис, кукуруза, пшеница, соевые бобы, овощи) составил от 1,5 до 2 млрд.долл. ежегодно.

В 1993-97 гг. объем экспорта с/х товаров ежегодно увеличивался в среднем на 8,7%, а в стоимостном выражении — на 12,3%. Экспорт продукции основных плантационных культур в тыс.т./млн.долл.

	1996 г.	1997 г.
каучук.....	1435/1920	1421/1498
кокосовое масло	378/265	644/401
пальмовое масло	2013/1060	3470/1740
кофе.....	366/595	312/510
чай.....	101/112	66/88
перец.....	36/98	33/163
какао.....	323/377	266/419
мускатный орех.....	9,3/16	7,4/16

В 1996-97 гг. объем с/х инокапвложений увеличился на 625% и составил 0,58 млрд.долл.

С янв. по июль 1998 г. Комитетом по координации капвложений были одобрены 74 заявки на инвестиции в агробизнес. При этом большая их часть приходится на плантации масличной пальмы. Из-за ограниченных территориальных возможностей в зап. части Индонезии, особенно на Суматре, новые с/х проекты реализуются теперь в основном в вост. провинциях страны, включая Ириан Джая.

Масличная пальма. РИ является второй после Малайзии, по производству пальмового масла. **Экспорт товаров пальмомасловой группы относится к числу базисных плантационных товаров, обеспечивающих основные валютные поступления среди отраслей нефтегазового сектора.**

Повышенная активность инокапитала в этой сфере сельского хозяйства заставила правительство временно заморозить выдачу новых разрешений на инокапвложения в плантации масличных пальм с целью оказания содействия отечественным производителям. Ежегодный средний прирост площадей плантаций в 1992-96 гг. составил 41,5%. Основные плантационные хозяйства масличной пальмы сосредоточены на о-ве Суматра. Увеличились площади масличных культур и в других провинциях, особенно на Зап. Калимантане и Сулавеси.

Производство пальмового масла характеризуется устойчивым ростом: с 3,2 млн.т. в 1993 до 6 млн.т. в 1998 г. Более 60% производства и переработки находится под контролем двух крупнейших ФПК: «Синар Мае» (40%) и «Салим Групп», деятельность которых тесно связана с основным поставщиком сырья — госплантационными хозяйствами.

Большая часть предприятий по переработке пальмового масла расположены в пров. Сев. Суматра, а также в Джакарте и на Вост. Яве. Основ-

ными потребителями пальмового масла из РИ в 1996 г. являлись КНР (31,6%), Пакистан (11,2%), Индия (10,3%), Турция (7%), Египет (6%); пальмового стеарина – Индия (15%), Нидерланды (15,6%), КНР (9,8%), Малайзия (9%), **Россия (6%)**; жиров – КНР (17,8%), Нидерланды (15,6%), США (15%), Индия (12%), Япония (12,3%); маргарина – Гонконг (36,2%), Афганистан (22,7%), Сингапур (13,6%), Шри-Ланка (5,7%), **Россия (5,2%)**.

Морское рыболовство. В 1997 г. добыча рыбопродукции составила 4,8 млн.т. За последние годы средние темпы прироста улова морской рыбы составляли 6,1%. Основными зонами промысла являются зап. р-ны Индонезии.

Одной из проблем развития морского рыболовства в стране является **нехватка рыболовных судов**. Большинство компаний не обладают достаточными фин. средствами для ремонта и обновления своего флота. Декретом Президента №22 от 1998 г. **правительство сняло запрет на импорт как новых, так и ранее использованных коммерческих судов.**

В 1994-97 гг. численность рыбфлота ежегодно увеличивалась в среднем на 1,9%. Доля роста моторизованных судов была значительно выше парусных кораблей. С янв. 1997 г. по апр. 1998 г. были одобрены 13 проектов в области морского рыболовства, в т.ч. 6 в рамках иноинвестиций на 21,8 млн.долл. Крупнейшим проектом (13 млн.долл.) является намеченное к 2000 г. СП между индонезийской компанией «Динамика Седхтарха Бахари» и тайской фирмой «Сиричай Оверсиз Фишерри». Мощности СП оцениваются в 19 тыс.т. рыбной муки и 56 тыс.т. льда в год. Крупнейшим проектом в рамках внутренних капвложений является обязательство компании «Хасил Тамбак» инвестировать 776 млрд.руп. в развитие рыбного промысла в вост. р-нах страны.

В 1994-97 гг. производство рыбопродукции в стране ежегодно увеличивалось в среднем на 6,1% и составило 4,8 млн.т. Доля морских промыслов составила в 1997 г. 3,73 млн.т., что на 6,6% больше уровня производства предшествующего года. Промысел пресноводной рыбопродукции увеличился в 1997 г. на 4,4% и составил 1,06 млн.т. **Индонезия занимает 7 место в мире по производству рыбопродукции**, после КНР, Перу, Чили, Японии, США и Индии. В 1997 г. общая стоимость экспорта рыбопродукции составила 1,4 млрд.долл.; 70,4% от общей стоимости приходится на экспорт креветок (998,9 млн.долл.). Экспорт тунца составил 118 млн.долл.

В 1993-97 гг. стоимость рыбэкспорта увеличилась с 1,3 до 1,4 млрд.долл., а в объемном выражении – с 426,7 тыс.т. до 512,8 тыс.т. Основным импортером рыбопродукции является Япония. Так, в 1997 г. в эту страну было экспортировано 125,6 тыс.т., или 24,5% от общего объема экспорта. Далее следуют КНР и Сингапур.

В РИ есть 32 компании по производству рыбконсервов, в т.ч. из тунца (100 тыс.т. ежегодно), сардины/макрели (145 тыс.т.) и из других видов рыб (5 тыс.т. в год). Крупнейшей компанией, действующей в рамках СП, является «Синар Пью Фуд» (Сев. Сулавеси): 12 тыс.т. консервов в год. С индонезийской стороны акциями СП владеют «Синар Мае», филиппинская компания. Наиболее крупной местной компанией является «Майя Мунчар» (10 тыс.т. консервов ежегодно). В 1992-98 гг. производство рыбконсервов в Индонезии

ежегодно увеличивалось в среднем на 11% и достигло 76,8 тыс.т.

Экспорт

О конкурентоспособности индонезийских товаров. Крупнейшими торг. партнерами Индонезии среди азиатских государств являются КНР, Тайвань и Сингапур. В 1998 г. темпы эконом. роста в этих странах составили 6,5%, 5,5% и 2% соответственно, а уровень инфляции 0,8%, 3% и 3%.

Конкурентоспособность индонезийских товаров приводятся с указанием их доли в % на рынках:

товар	1993г.	1997г.	1998г.
дерево			
Япония.....	58,1	39,8	37,8
США.....	15,1	9,3	9,5
Сингапур.....	28,2	37,3	75,4
КНР.....	56,9	36,9	35,3
Голландия.....	8,1	6,4	6,7
одежда			
США.....	4,7	3,6	4,1
Германия.....	1,5	1,8	2,2
Великобритания.....	3,6	3,1	3,5
Япония.....	2,6	2,0	1,7
Италия.....	1,9	1,4	1,8
пряжа			
Гонконг.....	1,4	1,9	2,4
США.....	1,6	1,8	6,9
Япония.....	3,3	6,2	6,9
Великобритания.....	2,2	2,7	2,4
Бельгия.....	3,3	8,4	7,7
обувь			
США.....	7,5	7,7	6,5
Япония.....	3,1	6,0	5,8
Великобритания.....	6,8	7,7	6,0
Бельгия.....	3,8	8,3	12,2
Германия.....	1,8	3,4	3,2
телеком. оборудование			
США.....	1,6	2,7	2,4
Сингапур.....	2,0	6,6	4,7
Япония.....	0,6	2,4	3,0
Германия.....	0,3	0,7	1,0
Франция.....	0,5	1,2	1,1
растит. масло и жиры			
Нидерланды.....	21,1	22,0	16,5
Малайзия.....	60,2	13,6	7,9
Испания.....	5,6	9,4	10,0
мебель			
США.....	2,3	2,5	2,8
Япония.....	15,5	8,8	9,2
Нидерланды.....	2,1	3,7	4,9
Великобритания.....	1,4	2,9	3,9
Франция.....	0,6	1,7	2,2
бумпром			
КНР.....	1,8	7,5	7,7
Гонконг.....	2,7	5,4	4,7
Испания.....	0,0	0,3	0,08
Япония.....	0,1	4,5	5,2
каучук			
США.....	37,8	39,2	36,0
Япония.....	11,5	15,5	14,3
Корея.....	3,8	11,7	16,2
Германия.....	4,4	7,6	7,5
Сингапур.....	51,5	46,2	25,2
морепродукты			
Япония.....	6,1	7,4	8,6
Таиланд.....	2,3	7,0	4,1
США.....	2,9	3,3	4,2
Гонконг.....	3,7	4,7	7,1
КНР.....	0,5	1,3	1,3

Среди индонезийских экспортных товаров на рынке Сингапура наиболее прочные позиции занимает продукция деревообрабатывающей промышленности. Ее доля увеличилась с 22,8% в янв. 1997 г. до 75,4% в янв. 1998 г. На рынке КНР доля аналогичной продукции также возросла с 31,2% до 35,3%, что объясняется ростом объемов жилищного строительства в этих странах. Укрепились также позиции РИ в торговле готовой одеждой на рынках США, Германии и Великобритании, мебелью на рынках США, Японии, Голландии, Франции и Великобритании. Одновременно в 1998 г. сократился экспорт телекоммуникационного оборудования в США, Сингапур и Францию, натур. каучука в Японию, Сингапур. Доля участия Индонезии в мировой торговле составляет около 1%.

Рейтинг конкурентоспособности экспортных товаров на мировом рынке по странам:

1998 г.	1997 г.		индекс
1	1	США	100,0
2	2	Сингапур	84,3
3	3	Гонконг	69,3
4	6	Нидерланды	67,6
5	4	Финляндия	66,1
6	5	Норвегия	64,5
7	7	Швейцария	63,6
8	8	Дания	63,5
9	12	Люксембург	63,2
10	10	Гана	62,5
13	13	Новая Зеландия	57,2
16	23	Тайвань	54,6
18	9	Япония	53,7
20	17	Малайзия	48,7
24	27	КНР	44,0
32	31	Филиппины	27,8
35	30	Южная Корея	25,5
39	29	Таиланд	22,9
40	39	Индонезия	21,8
41	41	Индия	19,6

О развитии встречной торговли с КНР. В нояб. 1998 г. в Индонезии находилась делегация минвнешторга КНР, включавшая представителей частных деловых кругов.

В ходе состоявшихся встреч и переговоров в минпромторговли, минфине, Агентстве по мат.тех. снабжению, Нац. плановом комитете, госбанках и ТПП стороны достигли договоренности о предоставлении РИ экспортного кредита в 200 млн.долл. и безвозмездной помощи на 3 млн.долл.

24 нояб. в ТПП РИ (КАДИН) стороны подписали меморандум о взаимопонимании, согласно которому будет заключено Соглашение о встречной торговле. Стороны согласовали список товаров, предлагаемых для взаимных поставок в рамках экспортного кредита. КНР намерена поставить в РИ сахар, лекарства, соевые бобы, хлопок, машинное оборудование для лесного и плантационного хозяйства в обмен на какао-бобы, кофе, удобрения, целлюлозно-бумажную продукцию.

Экспортный кредит КНР будет предоставлен из расчета 1% годовых, а льготный период составит три года. Контроль за реализацией соглашения о встречной торговле будет осуществляться КАДИН, поскольку согласно положениям ВТО госструктурам не разрешается участвовать в таких торг. операциях.

4 индонезийские компании непосредственно

займутся реализацией соглашения: «Тиртамас Групп», возглавляемая Хашимом Джойохадику-сумом, а также госкомпания «Дарма Ниага», «Панча Ниага» и «Мангала Пурнама Сахит». Безвозмездная помощь на 3 млн.долл., будет использована, главным образом, для поставок в Индонезию лекарств. препаратов из КНР.

Связи между ЕС и РИ. Европейцы с оптимизмом оценивают перспективы стабилизации индонезийской экономики и отношений долгосрочного характера с Джакартой. По мнению лидеров ЕС, проведение первых дем. выборов откроет РИ новый путь развития.

При участии специалистов ЕС разрабатывались основы антимонопольного и банковского законодательства администрации Б.Хабиби. Оказывались услуги в области маркетинга и аудита крупнейших компаний и банков. Летом 1999 г. основное внимание ЕС было сосредоточено на проведении всеобщих и президентских выборов: 7,7 млн.долл. было выделено для финансирования общественных групп, неправит. организаций и избирательных комиссий на местах. Общий вклад ЕС и стран Европы на выборы в РИ составил 15 млн.долл.

Будучи одним из крупнейших мировых доноров помощи, ЕС в 1990-95 гг. предоставил Индонезии 128 млн.евро. В разработанную программу развития для Индонезии включены 9 проектов на 168 млн.евро. В дальнейшем на строительство нефтепроводов планируется выделение 15 млн.евро. Средства ЕС предоставляются по согласованию и договоренности между лидерами стран и в проектах принимают участие европейские и индонезийские техэксперты. До кризиса 1997 г. основная часть помощи шла на строительство систем ирригации, водоснабжения и лесное хозяйство. С начала кризиса больше внимания стало уделяться программе соцзащиты населения (в 1997 г. ЕС на ее реализацию выделил 5 млн.евро) и гум. помощи. На регион. уровне стали проводиться азиатско-европейские встречи (АСЕМ), на последней из которых был создан Фонд АСЕМ под эгидой МБРР для помощи РИ и другим странам в реструктуризации фин. сектора и в других сферах, наиболее пострадавших от кризиса.

Особое внимание уделяет ЕС охране окружающей среды. Самый значит. объем средств идет на защиту лесов и плантаций, предотвращение эрозии почв и пожаров. По гум. линии помощь ЕС предоставляется в провинции, пострадавшие от стихийных и общественных беспорядков. Туда направляются продукты питания и медикаменты. Главными получателями этой помощи стали пров. Малуку, Зап. Калимантан, Вост. Нуса, Тенгара и Ириан Джая (только для пострадавших в Амбоне выделен 1 млн.долл.).

В 1998 г. доля экспорта РИ в страны ЕС составила 16% его общего объема по сравнению с 6% в середине 80-х гг. В начале 90-х ЕС становится вторым крупнейшим торг. партнером РИ после Японии. Езсовцы отмечают стабильный спрос в Европе на товары индонезийского производства. По оценкам Европейского агентства статистики, эконом. кризис значительно повлиял на двусторонние торг. отношения. С янв. по нояб. 1998 г. индонезийский экспорт в ЕС вырос на 9%. Кризис внес изменения и в торговую струк-

туру. Из-за высоких пошлин на ввоз пальмового масла — одной из главных статей экспорта — его вывоз в ЕС сократился на 19%, понизилась доля текстильной и обувной продукции. Экспорт же древесины и бумаги увеличился. После очередного падения рупии в янв. 1998 г. экспорт ЕС в Индонезию за два первых месяца сократился более чем в 2 раза, а год спустя его ежемесячный объем оценивался в 300 млн. евро. На 1999 г. **основными продуктами экспорта Индонезии в ЕС являлись бумага и древесина**, а импорта — машины и оборудование.

Наука

Страна испытывает острую нехватку средств на НИОКР и специалистов в этой области. На 10 тыс. чел. трудоспособного населения приходится 2,8 работника научно-исследовательской сферы (в Китае — 24 чел., Малайзии — 10,2, Вьетнаме — 7,7, на Филиппинах — 3,8, в Таиланде — 3). Приостановлены реализация программ создания нац. автомобиля, строительство АЭС в Джепаре, создание новых моделей авиалайнеров.

Практически все приоритетные направления восстановления экономики выделены в проектные предложения, предлагаемые зап. инвесторам. Форма участия предусматривает предоставление дотаций и концессионных ссуд под конкретные проекты, реализация которых согласована с МВФ и координируется этой организацией. На 1999 г. приоритетные направления включают в себя 427 предложений на 16,4 млрд. долл., из которых 13,8 млрд. предлагается получить от заинтересованных доноров.

Несмотря на то, что правительство было вынуждено концентрировать основные усилия на соц. программах, достаточно серьезное внимание уделяется и другим сферам, в т.ч. науке и технологиям. Стоимость 20 приоритетных проектов в указанной области оценивается в 281 млн. долл., из которых индонезийцы берут на себя предоставление лишь 36 млн.

С участием госпомощи будут осуществляться 5 проектов на 189,8 млн. долл.:

- Оборудование для процесса технологических исследований и развития нефтепрома. Стоимость проекта 50,3 млн. долл., РИ выделяет 4,5 млн.; сроки реализации — 5 лет; размещение — Джакарта.

- Создание нац. сети станций по изучению приливов и отливов в 26 пров., 22,5 млн. долл.; доля РИ — 4,5 млн.; сроки — 3 г.

- Развитие системы страхования, 20 млн. долл.; доля РИ — 4 млн.; сроки — 2 г.

- Система космического контроля за состоянием земной поверхности, включая экологический контроль, 100 млн. долл.; доля РИ — 20 млн. долл.; срок — 2 г.; размещение — в 8 пров.

- Развитие животноводческих технологий в целях увеличения производства мясopодуKтов, 33 млн. долл.; доля РИ — 3 млн.; срок — 4,5 г. в 5 провинциях.

По линии техпомощи правительство предлагает на рассмотрение участие в 15 проектах за счет полного или частичного внешнего финансирования:

- Планирование и оценка морских ресурсов, 4,8 млн. долл.; доля РИ — 0,8 млн.; сроки — 5 лет,

Юж. и Юго-Вост. Сулавеси.

- Развитие системы климатических исследований, 0,25 млн. долл.; доля РИ — 50 тыс. долл.; срок — 5 лет, Джакарта.

- Строительство заводов по производству пестицидов, 0,5 млн. долл.; РИ выделяет 0,22 млн.; сроки реализации — 2 г., Джакарта.

- Создание центра по развитию агробизнеса, 9,8 млн. долл., внеш. финансирование в течение 2 лет, Зап. Ява.

- Борьба с заболачиванием земель, 3 млн. долл.; внеш. финансирование в течение 5 лет, Зап. Ява.

- Проект изучения развития инфраструктуры, 1,5 млн. долл.; внеш. финансирование в течение года, Джакарта.

- Создание системы предупреждения и ликвидации последствий стихийных бедствий, 6 млн. долл.; РИ выделяет 1,7 млн.; сроки — 5 лет, пров. Лампунг.

- Создание системы госконтроля за водными ресурсами — 0,34 млн. долл.; внеш. финансирования в течение 3 лет, Зап. Ява.

- Создание электронной картографической библиотеки, 4,5 млн. долл.; внеш. финансирование в течение 3 лет, Джакарта.

- Модернизация мединститута в г. Сурабая, 4 млн. долл.; РИ выделяет 2,4 млн.; срок — 3 г.

- Проект тех. сотрудничества по использованию тропических биоресурсов, 9,35 млн. долл.; РИ выделяет 50 тыс. долл., Джакарта.

- Развитие технологий в нефтегазовой промышленности, 25 млн. долл.; внеш. финансирование в течение 3 лет, Джакарта.

- Развитие системы энергоснабжения южно-го побережья зоны Явы и Бали, 0,8 млн. долл.; РИ выделяет 0,150 млн.; срок 4 г.

- Применение биотехнологий в растениеводстве, 0,3 млн. долл.; реализация полностью за счет внеш. финансирования в течение 4 лет, Зап. Ява,

- Создание системы атмосферного контроля и системы слежения за эффектом «Эль Ниньо», 9,7 млн. долл.; РИ выделяет 1,3 млн.; срок — 5 лет, Зап. Суматра.

В РИ имеются возможности для продвижения рос. высокотехнологической продукции и налаживания взаимовыгодного сотрудничества в области трансфера технологий.

Аче

Аче — одна из наиболее важных в стратегическом плане провинций РИ в силу ее географического расположения (наибольшая приближенность к континентальной Азии), богатейших прир. ресурсов (**30% индонезийского экспорта углеводородов**).

При режиме Сухарто политика правительства в Аче преследовала цель гарантировать беспрепятственное разграбление богатых прир. ресурсов этой провинции, воспрепятствовать развитию мусульманского фундаментализма и сепаратизма на севере Суматры и их распространению отсюда на другие р-ны страны. Для достижения этих целей режим не останавливался перед применением крайних мер. Жертвами репрессий стали лидеры и рядовые члены общественно-полит. движений, не разделявшие концепции авторитарного режима и осуждавшие его политику.

Достоянием гласности стали данные о масштабах массовых репрессий в Аче, достигших апогея в 1988–98 гг. В это время в Аче действовал режим «зоны военных операций», который давал военным карт-бланш на уничтожение ачехских сепаратистов (численность армейских подразделений в Аче в этот период составляла 12 тыс. чел.). По данным независимых правозащитных организаций, с конца 80-х гг. в Аче было убито 1500–2000 чел. и более 2 тыс. «пропали без вести» (население провинции — 3,4 млн. чел.). Осталось 20 тыс. детей-сирот, были сожжены сотни домов.

Нынешние индонезийские лидеры стремятся отмежеваться от политики режима Сухарто на севере Суматры. Президент Б. Хабиби в выступлении 15 авг. 1998 г. по случаю Дня независимости Индонезии высказал «глубокое сожаление в связи с нарушениями прав человека отдельными представителями госаппарата в некоторых р-нах страны в прошлом». Свои публичные извинения ачехцам за действия военных и допущенные ими «ошибки» принес в начале авг. 1998 г. министр обороны и безопасности Виранто. В подтверждение серьезности своих намерений скорректировать политику Центра в отношении Аче индонезийское руководство отменило статус зоны военных операций в Аче и вывело оттуда часть войск, были выпущены на свободу несколько идеологов Движения за независимость Аче, снято ограничение на деятельность там правозащитных и общественных организаций, смягчен контроль за СМИ.

Требования общественности в очередной раз были изложены во время встречи полит. лидеров Аче и Б. Хабиби в начале янв. 1999 г. (расследование фактов нарушения прав человека, перераспределение доходов от эксплуатации ачехских прир. ресурсов в пропорции 80 х 20, утверждение законов шариата в повседневной жизни провинции, снятие ограничений на развитие местной культуры и языка). Правозащитные организации потребовали выпустить на свободу всех политзаключенных ачехцев (их численность оценивается в несколько сот человек), возместить мат. ущерб жертвам репрессий и их родственникам, привлечь к суду офиц. лиц, виновных в массовых репрессиях. В списках этих лиц значатся не только представители генералитета, но и члены парламента, нынешние высокопоставленные чиновники и политдеятели.

С ослаблением контроля Центра над полит. обстановкой в Аче начался самосуд населения над бывшими осведомителями спецслужб из числа местных жителей (их численность оценивается от 300 до 800 человек). В дек. 1998 г. в Аче были сожжены десятки правит. зданий, разгромлены провинциальные отделения правящей партии Голкар. В конце дек. 1998 г. власти вынуждены были принять экстренные меры по защите и эвакуации ген. пред. этой партии Акбара Танджунга и других функционеров партии, прибывших в Аче в рамках кампании подготовки к всеобщим выборам.

Колонизаторская политика Центра по отношению к Аче до предела обострила соц. обстановку в провинции. Джакарта забирает практически весь доход от экспорта углеводородов из Аче, в то время как в местный бюджет поступает

только 3% от экспортной прибыли провинции.

Свидетельством того, насколько взрывоопасной стала эта обстановка, стала расправа населения над группой военнослужащих в конце 1998 г. В провинцию снова были введены войска, которые, по заявлениям армейского руководства, будут находиться там «до полной нормализации обстановки». Армия вновь использует привычные для нее методы борьбы с «подстрекателями», учинив в г. Локсеумаве (Сев. Аче) расправу над арестованными в ходе карательной экспедиции. В результате погибли от пыток и побоев 4 и получили ранения более 20 арестованных. Эта акция военных вызвала столь бурную реакцию внутри страны и за рубежом, что правительство Б. Хабиби было вынуждено отдать под суд ее организаторов (по существу это стало первым процессом над военными в Аче за последние три десятилетия). Вместе с тем власти принимают меры, чтобы представить сторонников независимости Аче в качестве поддерживаемых из-за рубежа уголовных элементов, не пользующихся симпатией у местного населения. Численность активных членов ДНА (офиц. власти именуют его «движением по подрыву единства страны») оценивается военными в пределах 20–100 чел. Лидер и главный идеолог движения Хасан Тиро в интервью голландской газете «Да Телеграф» отметил, что отделения ДНА имеются в США, Франции, Бельгии, Норвегии, Швеции, Малайзии и Таиланде (последние две страны используются движением в качестве основных баз для засылки боевиков движения в Аче). Основными источниками финансирования деятельности сепаратистского движения, как заявил Х. Тиро, являются поступления от ачехских бизнесменов-эмигрантов и живущих в самой провинции. По его словам, руководство ДНА поддерживает тесные связи с зарубежными националистическими и фундаменталистскими организациями, получая от них фин. и другую помощь. Около 900 боевиков этого сепаратистского движения проходило обучение в Ливии.

Связи с Россией

Объем двусторонней торговли в 1999 г. составил 101,1 млн.долл. (экспорт — 61 млн., импорт — 40 млн.).

Индонезия погасила задолженность России по предоставленным СССР кредитам (780 млн.инв.руб). Индонезия закупила у России стрелковое оружие для своего спецназа. Россия участвует в переоборудовании и перевооружении 39 кораблей советского производства, приобретенных Индонезией у ФРГ из состава ВМФ ГДР.

12 фев. 2000 г. был успешно осуществлен запуск индонезийского спутника связи «Гаруда-1» рос. ракетой-носителем с космодрома «Байконур».

Договорно-правовая база сотрудничества. В 1998 г. РФ и РИ завершили длительный переговорный процесс по подготовке к заключению пакета межправит. соглашений в области внешнеэконом. связей. В марте 1999 г. в ходе визита рос. делегации во главе с первым вице-премьером РФ был подписан пакет из трех межправсоглашений: об эконом. и тех. сотрудничестве и об избежании двойного налогообложения.

Данные о рос.-индонез. торговле в тыс.долл.

	1997 г.	1998 г.	доля (%)
Товарооборот.....	209118	184155	
Экспорт.....	124073	121478	100
Машины и оборудование.....	1347	547	0,5
Сырьевые товары.....	108420	114382	94
целлюлоза.....	109	828	0,7
удобрения.....	10218	1058	0,9
цветмет.....	1948	2456	2
в т.ч. алюминий.....	675	2233	1,8
цинк.....	978	223	0,2
чермет.....	88629	104327	85,9
химтовары.....	7517	5713	4,7
другие товары.....	14305	6549	5,3
Импорт.....	85045	62677	100
натуральный каучук и латекс.....	1200	1800	2,9
тропич. масла.....	48141	2578	4,1
какао.....	1744	1156	1,8
чай.....	3990	1189	1,9
мебель.....	558	513	0,8
кофе.....	1031	412	0,7
одежда и ткани.....	2395	11950	19,1
обувь.....	1926	1126	1,8
изделия из каучука.....	2058	203	0,3
табак.....	8501	16318	26
др. товары.....	6072	25432	40,6

В 1993-96 гг. развитие двусторонних отношений происходило, главным образом, за счет реализации договоренностей на правит. уровне по ускоренному погашению товарными поставками индонезийской задолженности по ранее использованным госкредитам бывшего СССР (80% рос. импорта). В счет межправсоглашения в 1993-96 гг. в РФ из РИ поставлялись: товары пальмовой группы (105 млн.долл.); натур. каучук и латекс (93,8 млн.долл.); чайное сырье (51,3 млн. долл.); медикаменты (57 млн.долл.) и т.д. Был отмечен рост товарооборота: 1993 г. — 134 млн. долл., 1995 г. — 327 млн.долл., 1996 г. — 337 млн. долл., а затем спад в 1997 г. — 209 млн.долл. и в 1998 г. — 184 млн.долл.

Товарная структура взаимной торговли, несмотря на ее некоторое расширение, по-прежнему остается довольно слабо диверсифицированной. Основными экспортными позициями РФ в 1998 г., как и прежде, оставались металлы, удобрения, а в импорте преобладали традиц. индонезийские товары плантационной группы.

В росэкспорте в РИ в 1998 г. главное место занимали сырьевые товары (94,2%). В структуре экспорта сырьевых товаров в РИ преобладали поставки чермет и металлоизделий (104,3 млн.долл.), поступившие в РИ через третьи страны, главным образом через Таиланд. **С 1997 г. Индонезией были введены антидемпинговые санкции** в отношении импортируемых из РФ через третьи страны горячекатаных стальных изделий. Такое решение было принято властями в результате расследования, проведенного в 1996-97 гг. антидемпинговым комитетом РИ. Решением Комитета введены антидемпинговые пошлины в размере 19% в отношении продукции Новолипецкого меткомбината и 33% — других росэкспортеров этой металлопродукции. С янв. 1999 г. по решению индонезийского правительства установлены временные антидемпинговые пошлины в размере 62% в отношении сортовой стали (широкополоч-

ный двутавр, двутавры горячекатаные), импортируемой из РФ через третьи страны.

Другими важными сырьевыми экспортными товарами, как и в предшествующие годы, продолжали оставаться химизделия (5,7 млн.долл.), цветмет (2,4 млн.долл.). Экспорт удобрений сократился с 10,2 млн.долл. в 1997 г. до 1 млн.долл. в 1998 г.

Кризисные явления повлекли за собой существенное сокращение объемов экспорта в РИ маштехпродукции (1996 г. — 4,6 млн.долл., 1997 г. — 1,3 млн.долл., 1998 г. — 0,5 млн.долл.). При этом большая часть поставок приходилась на запчасти к энергетическому и текстильному оборудованию.

В 1998 г. импорт сырья, материалов и товаров народного потребления из РИ составил 62,7 млн.долл. Общая товарная структура импорта, как и раньше, имела, сырьевую направленность: табак (26%), одежда и ткани (19,1%), тропические масла (4,1%), чай (1,9%), какао-продукты (1,8%), обувь (1,8%), мебель (0,8%), кофе (0,7%).

Учитывая взаимодополняемость экономик РФ и РИ представляется целесообразным развитие встречных поставок — которые приветствует индонезийское правительство, о чем заявил находившийся в сент. 1998 г. в Москве посол по особым поручениям Х.Джойохадикусумо.

В целях развития встречной торговли Банк РИ уже заключил межбанковские соглашения с 13 странами, в т.ч. с Россией, Узбекистаном, Казахстаном, КНР и др. Используя встречные поставки, Россия и Индонезия смогут не только расширить номенклатуру товарных поставок традиц. сырьевых товаров (удобрения, металлы, плантационные культуры), но и увеличить в структуре торговли долю готовых промизделий, а также товаров ВТС.

Перспективы сотрудничества. В 1998 г. была продолжена работа по продвижению на индонезийский рынок разработанной ВНИИГАЗ технологии повышения нефтедобычи — виброрейсической технологии (ВСТ), которая позволяет значительно повысить нефтеотдачу истощенных месторождений. В 1998 г. были проведены презентации ВСТ, осуществлены поиск компаний-партнера, а также предварит. изучение ряда нефтяных месторождений с целью подготовки пилотного проекта. В марте 1998 г. был подготовлен проект соглашения о сотрудничестве ВНИИГАЗа с компанией «Калтекс Пасифик». Реализация пилотного проекта ВСТ началась летом 1999 г.

Возможны поставки из РФ небольших **плавающих АЭС**, разработанных Минатомом специально для стран, географические условия которых затрудняют строительство обычных АЭС.

Индонезийской стороной был проявлен интерес к возможности приобретения рос. технологий по производству фотоэлектрических преобразователей для их использования в рамках нац. программы «миллион домов».

В перспективе НТС между РФ и РИ могло бы развиваться в областях: электроэнергетика, альтернативные ИТ, использование космоса, судостроение, машиностроение, охрана окружающей среды, освоение мирового океана.

Доля рос. машин и оборудования в общем объеме импорта РИ за последние 10-15 лет не превышала 0,1%. Основными причинами, сдерживающими продвижение на индонезийский рынок пром. и транспортного оборудования, яв-

ляются снижение качества рос. машинно-тех. продукции, рост рекламаций потребителей из-за имеющихся дефектов оборудования, его некомплектность и т.д.

Цены на рос. промоборудование, автогрейдеры, погрузчики и т.д., на 20-30% ниже цен на машины японского производства и на 35-40% ниже ам. Цены на передвижные дробильно-размольные установки, щековые и др. дробилки были примерно на уровне цен предлагаемых конкурентами из Японии, Сингапура.

Росэкспортерам пром. и транспортного оборудования приходилось сталкиваться с сильной конкуренцией со стороны Японии, США, ЕС, Ю. Кореи и Тайваня. Являясь традиц. поставщиками машин и оборудования, компании этих стран, как правило, осуществляют экспорт на основе долгосрочных льготных кредитов (как частных, так и государственных). **Многие фирмы КНР продолжают поставки на индонезийский рынок техники, аналогичной рос., но по ценам более низким.**

В 1987-97 гг. в РИ поставлялись из СССР/России: тягачи КрАЗ-2551, грузовые КамАЗы, погрузчики ковшовые, пресс-подборщики ППЗ-Ф-1,6, бульдозеры ДЗ 171.106, трелевочные и с/х тракторы, станки металлорежущие, сварочные агрегаты, электропечи, дизель-генераторы, криогенное оборуд. В 1997 г. в РИ были поставлены камнедробилки на 129 тыс.долл., запчасти к кислородному оборуд. (400 тыс.долл.), грохоты (65 тыс.долл.), катки (207 тыс.долл.), дизель-молоты (351 тыс.долл.), запчасти к текстильному оборуд. (194 тыс.долл.).

ИОРДАНИЯ

Иорданское Хашимитское Королевство — арабское государство в Зап. Азии. Граничит с Сирией, Ираком, КСА, Израилем. Имеет узкий выход к Красному морю (Акабский залив). Пл.: 96 тыс.кв.км. Население: 4,3 млн.чел. (1995 г.). Ежегодный прирост: 3,2%. 60% населения — арабы-иорданцы, черкесы (30 тыс.), чеченцы (8 тыс.), армяне (2 тыс.) и др. Крупные города: столица — Амман (1,2 млн.чел.), Зарка (250 тыс.), Ирбид (160 тыс.), Акаба, Маан, Салт. Страна делится на 10 губернаторств. Офиц. язык: арабский, госрелигия — ислам суннитского толка. 90% населения — мусульмане, 8% — христиане. Нац. праздники: 25 мая — День независимости (1946 г.).

Госструктуры

Иордания — конституционная монархия. Законодат. власть в соответствии с конституцией (принята 1 янв. 1952 г.) принадлежит королю и Нац. собранию, состоящему из Сената, члены которого назначаются королем, и Палаты депутатов, избираемой на всеобщих выборах.

С 11 авг. 1952 г. по 7 фев. 1999 г. у власти находился король Хусейн Бен Талал. После смерти Хусейна 7 фев. 1999 г. трон перешел к его сыну от второго брака Абдалле Бен Хусейну Бен Талалу. **Рос. делегацию на похоронах короля Хусейна возглавлял Б.Н.Ельцин.**

По завещанию короля Хусейна, наследником престола 7 фев. 1999 г. был назначен принц Хамза Бен Хусейн, его старший сын от четвертой жены

(королевы Нур).

Испол. власть осуществляется королем и правительством. Премьер-министр — Абдель Рауф Равабда (назначен 4 марта 1999 г.), он же занимает пост минобороны. Мининдел — Абдель Илах Хатыб.

Пред. палаты депутатов нояб. 1998 г. стал Абдель Хади Маджали. Пред. сената с июня 1997 г. является Зейд Самир Рифаи.

Деятельность полит. партий и организаций была запрещена в апр. 1957 г. В 1992 г. деятельность полит. партий была легализована. Вместе с тем активность оппозиции находится под плотным контролем властей. Оппозиционеры, в т.ч. исламисты, «левые» и палестинцы, практически не представлены в палате депутатов. Нет их и в сенате. Властям удается удерживать большинство исламистов на позициях умеренности.

Опорой режима являются армия, аппарат полиции и безопасности, на содержание которых тратится до 40% госбюджета. Режим опирается и на поддержку коренных иорданцев — бедуинов.

В Иордании проживают несколько десятков тысяч потомков выходцев с Сев. Кавказа (в основном черкесы, чеченцы). Многие из них занимают видное положение в госструктурах (в частности, составляют основу личной охраны короля) и в торг.-эконом. сфере.

Краткие исторические сведения. С начала XVI в. территория современной Иордании, включая Зап. берег р.Иордан, входила в состав Османской империи. После окончания I мировой войны она была включена в англ. мандат на Палестину. В 1921 г. на территории к востоку от р.Иордан был создан эмират Трансиордания. По договору 1928 г., контроль над внешней политикой, финансами и армией Трансиордания осуществлялся Англией.

25 мая 1946 г. страна была провозглашена независимым государством с наследным монархическим правлением. В апр. 1950 г. государство стало именоваться Иорданским Хашимитским Королевством.

В ходе арабо-израильской войны 1948-49 гг. Иордания заняла территорию Зап. берега р. Иордан (5,9 тыс.кв.км.). В принятом парламентом решении о присоединении части арабской Палестины к Иордании (объявлено 24 апр. 1950 г.) была сделана оговорка, что эта мера является временной. Парламент подтвердил намерение обеспечить «сохранение всех арабских прав в Палестине, защиту этих прав всеми законными средствами».

В июне 1967 г. Зап. берег р. Иордан был оккупирован войсками Израиля. 31 июля 1988 г. король Хусейн объявил о расторжении адм.-юр. связей между Иорданией и Зап. берегом.

Король Абдалла Бен Аль-Хусейн. Старший сын короля Хусейна от принцессы Муны аль-Хусейн (дочери англ. полковника Тони Гардинер). Родился в Аммане 30 янв. 1962 г. Начальное образование получил в Исламском колледже в Аммане, который закончил в 1966 г. Затем учился в Школе св.Эдмонда в Саррее (Великобритания).

Обучался в Дерфилдской академии в США, после окончания которой поступил в 1980 г. в Королевскую военную академию в Сандхерсте (Великобритания). После выпуска в 1981 г. из академии прошел в Оксфорде годичные курсы межд. отношений и полит. наук. В 1984-87 гг. проходил

воинскую службу в ВС Иордании. Участвовал в целом ряде артиллерийских и иных учений, служил в спецвойсках, 10-м танковом батальоне, вертолетном антитанковом звене. Прошел подготовку по борьбе с террористами.

В 1987-88 гг. учился в Школе внешнеполит. службы при Джорджтаунском ун-те в Вашингтоне. Специализировался по внешней политике США на Бл. Востоке и ам.-израильским отношениям. В янв. 1993 г. произведен в звание полковника. Командует элитными войсками спецназначения. Имеет англ. и франц. дипломы десантника, квалификации парашютиста и пилота. В 1998 г. принимал личное участие в штурме захваченного террористами здания в Аммане. Является пред. Иорданской федерации футбола.

В авг. 1993 г. посетил Москву с рабочим визитом во главе военной делегации и был принят Минобороны РФ. В авг. 1994 г. состоялся повторный визит принца Абдаллы в Москву.

2 мая 1998 г. королевским указом принцу Абдалле присвоено звание генерал-майора. 26 янв. 1999 г. королевским указом принц Абдалла объявлен наследным принцем. 7 фев. 1999 г. возведен на престол. Женат на принцессе Рании с 10 июня 1993 г. Имеет сына — принца Хусейна (род. 28.06.94 г.) и дочь — принцессу Иман (род. 27.09.97 г.).

Чеченцы Иордании отличаются своей сплоченностью, соц. статусом, степенью влияния и компактностью проживания. В 1996 г., численность их составляла 8,7 тыс.чел. или 1550 семей. В основном они проживают в г.Эз-Зарка, основанном в нач. XX в. дагестанскими и чеченскими переселенцами. Традиционно его муниципалитет возглавляют представители чеченской общины. Чеченцы в Иордании расселены также в Сувейлахе (пригород Аммана) и Аммане. Их представители работают в непосредственном окружении короля, наследного принца, председателей правительства и парламента, занимают ответственные посты в силовых ведомствах, МИД и др. На наиболее высоком офиц. посту находился Салих Бено, дивизионный генерал (ливаа), назначенный министром по делам совмина при формировании нового правительства в авг. 1998 г. **Чеченцы представлены и в парламенте страны одним депутатом.** Ранее выходцы чеченской общины занимали и такие ключевые посты, как начальник генштаба, президент Королевского научного общества (Академия наук), мэров городов и др.

Темпы прироста чеченского населения в Иордании превышают средний показатель по стране (4,7%) и составляют 5,7%. Соц. статус чеченской общины весьма высок и объясняется исключительно высокой преданностью королю и относительно высоким уровнем образования ее представителей.

В отличие от сирийских чеченцев, иорданские чеченцы открыто выступали в поддержку идей независимости ЧР, самостоятельно и в координации с чеченскими и исламскими объединениями в Иордании, КСА, Турции и других странах, организовывали сбор пожертвований и помощи, а отдельные юноши диаспоры принимали участие в войне в Чечне.

Ранее чеченская община Иордании организационно входила в состав единого северокавказского объединения — ЧБО, однако в середине 80-х гг. она вместе с малочисленной дагестанской

диаспорой отпочковались от него и создали Чеченско-дагестанское благотворительное общество (ЧДБО) во главе с известным религиозно-полит. деятелем Иордании Абдель Баки Джамо. Штаб-квартира ЧДБО расположена в г.Эз-Зарка; проводит активную просветительскую, культурно-воспитательную и благотворит. работу в общине, поддерживает контакты с этнической родиной и родственными объединениями в других странах, а также от имени общины — с иорданскими властями. Наследный принц Хасан являлся почетным членом ЧДБО и часто навещал его штаб-квартиру в Эз-Зарке.

Двое выходцев из чеченской общины Иордании занимали пост мининдел Ичкерии: Шамиль Бено — в 1991-93 гг. и Шамседдин Юсеф — в 1993-96 гг. Последний в свое время получил религиозное образование в КСА и пользовался поддержкой короля Фахда.

Экономика

Иордания располагает ограниченными природными ресурсами. Значительны лишь **запасы фосфатов** (более 1,5 млрд. тонн), по запасам которых Иордания занимает **4 место в мире**. Добыча составляет 4,98 млн.т. (1995 г.). **Ведущие отрасли экономики — банковская сфера** услуг, туризм (800 млн.долл. — доход в 1997 г.)

Основная доля помощи и займов до начала кувейтского кризиса поступала от арабских стран Персидского залива, прежде всего КСА и Кувейта, а также от США и стран ЕС. В связи с проиракской позицией Иордании в ходе этого кризиса регулярная финпомощь от арабских государств была фактически прекращена, что вызвало резкое ухудшение валютно-финположения страны. Несмотря на решение Парижского и Лондонского клубов о списании части долгов и рефинансировании оставшейся части на основе льготного долгосрочного кредитования, размер внешнего долга на конец 1998 г. составлял 6,5 млрд.долл.

В 1998 г. поступления в казну сократились на 11,3%, бюджетные расходы возросли на 3,6%, что привело к увеличению дефицита бюджета до 9,15% ВВП. Валютные резервы страны уменьшились до 1,2 млрд.долл., внешний долг за 1998 г. вырос на 5,3%, расходы по его обслуживанию составили 905 млн.долл. Внутренний долг увеличился на 17,6%, инфляция составила 4,5% (в 1997 г. — 3%), рост цен — от 2,4% до 4,8%, стоимость жизни выросла на 5%.

Экспорт снизился в 1998 г. на 3%, что во многом связано с конкуренцией на иракском рынке, открывшемся для товаров из Сирии и ОАЭ, а также сложностями в продвижении иорд. товаров на рынки Израиля и Палестины. Импорт сократился на 3,4%. На 5,2% упал объем денежных переводов от граждан, работающих за рубежом (1,5 млрд.долл. в 1997 г.).

Предложенные правительством варианты передачи компаний со значит. госучастием в частные руки вызвали в основном негативную реакцию в полит. и деловых кругах. 40% трудоспособного населения работают на госпредприятиях. Уровень безработицы, по данным независимых экспертов, достигает 30% трудоспособного мужского населения (15% — по офиц. данным), четверть населения страны проживает за чертой бедности.

Число иностр. рабочих в Иордании составляет 1 млн., из которых лишь только 62 тыс. чел. в конце 1998 г. имели разрешение на трудовую деятельность. Большинство — выходцы из Сирии, Ирака и Египта — пользуются тем, что **гражданам арабских государств для въезда в ИХК виза не требуется**. Правительство намерено уважать соглашения, заключенные с арабскими странами относительно рабочих-мигрантов, но с 1999 г. ввело новые правила работы с иностр. рабочей силой. Отныне работодатели должны получать разрешения на наем рабочих-иностранцев заранее, тогда как раньше этого либо не делалось вообще, либо делалось со значит. запозданием. Предполагается ввести систему регистрации мест работы и проживания иностр. рабочих.

Тревожная ситуация сложилась в производственной сфере, дающей 22% от ВВП, в которой заняты около 150 тыс. рабочих и служащих. Объем инвестиций в производство неуклонно снижается: с 182 млн. дин. в 1994 г. и 28,5 — в 1996 г., до 49 млн. — в 1997 г. и 13,2 млн. за первую половину 1998 г. Многие промпредпочитают переводить свои производства в Египет, КСА, ОАЭ, а также в **среднеазиатские республики бывшего СССР**.

Падение темпов развития экономики привели к снижению притока капиталов в страну. В 1994 г. общий объем инвестиций составил 408 млн. дин., в 1996 г. — 288, в 1997 г. — 206 млн., за 6 мес. 1998 г. — 132 млн. дин.

ИХК вынуждено импортировать продукты питания на сотни млн. динар ежегодно. С/х сектор производит не более 6% от ВВП, в нем заняты 60 тыс. иорд. рабочих и около 100 тыс. иностр., преимущественно египтян. **С/х продукция составляет 41% нац. экспорта**. Более или менее стабильно развивается животноводство, поголовье овец насчитывает 2,6 млн., коров — 64 тыс., работают 2,4 тыс. птицеферм. Вместе с тем с/х потребляет 70% водных ресурсов, нехватка которых постоянно увеличивается.

По мнению ряда иорд. экспертов, нынешнее положение дел в с/х вызвано «слепым» следованием указаниям МВФ и ВБ, которое привело к прекращению субсидирования отрасли, открытию иорданского рынка для более дешевой иностр. продукции и, как следствие, поставило многих фермеров на грань разорения. Положение в 1998 г. усугубилось кризисом нехватки питьевой воды и провалом программы приватизации, на которой настаивали кредиторы Иордании — США, Япония, Евросоюз и МВФ.

ИХК проводит умеренный внешнеполит. курс, ориентированный во многом на зап. страны, которые рассматривает в качестве главных гарантов своего безопасного и устойчивого развития. В 1996 г. ей предоставлен **статус «основного ненаатовского союзника»** США, а в 1997 г. США открыли «кран» прямой финпомощи королевству. Из 225 млн. долл., полученных от США в 1998 г., 75 предназначены для военных программ. ИХК заручилось обязательством США о выделении в течение трех лет дополнительно 200 млн. долл. на программы, связанные с регион. безопасностью, а также 100 млн. долл. в виде эконом. помощи. В 1999 г. ИХК должна было получить 341 млн. долл. (200 — экономика, 141 — военные нужды). В 1998 г. США завершили поставку 16 самолетов F-16. В 1997 г. заключен договор о партнерстве между

ИХК и ЕС.

В последние годы ИХК дистанцировалось от Ирака, хотя эконом. связи между ними остаются тесными. Амман высказывается за политурегулирование иракской проблемы и снятие санкций с Багдада при условии выполнения им соответствующих резолюций СБ ООН.

Благодаря поставкам иракской нефти по льготным ценам, удается экономить до 300 млн. долл. ежегодно.

Вода

Кризис столичного масштаба. Ситуация со снабжением питьевой водой иорданской столицы является с 1998 г. главным общественным раздражителем и стремительно переросла из тех. вопроса в полит. проблему.

Начало водному кризису было положено в середине июля 1998 г., когда жители богатых р-нов Зап. Аммана стали жаловаться на странные вкус и цвет воды из горсети. Министерства здравоохранения и водных ресурсов отнесли случившееся на счет жаркой погоды, приведшей к увеличению числа микроорганизмов в воде. Ситуация не улучшалась, проблема охватила весь город, была отключена практически вся водопроводная сеть. Богатые жители Аммана перешли на водоснабжение из автоцистерн. В бедных кварталах была отмечена вспышка кишечных заболеваний. По всему городу исчезла из магазинов бутилированная вода.

Был выдвинут целый ряд версий произошедшего. Высказывалось предположение, что зараженная вода поставлялась в ИХК из Тивериадского оз. в соответствии с двусторонними иорданско-израильскими договоренностями.

Представитель посольства Израиля в Аммане заявил, что население его страны потребляет ту же воду, которая поставляется и в ИХК. Израиль посетила комиссия, которая осмотрела напорную станцию, использующуюся для закачки озерной воды в ИХК и исследовала химсостав самой воды. По мнению специалистов, израильяне осуществляют забор воды для поставок в ИХК из придонных слоев Тивериадского оз., где наиболее высока концентрация микроорганизмов, стоков, водорослей и зараженного ила.

Однако офиц. обвинений в адрес израильского правительства не последовало, т.к. кризис с водоснабжением не ограничился лишь его израильским аспектом. Правит. комиссия, работающая с привлечением экспертов ВОЗ и независимых специалистов в области водных ресурсов, выявила грубейшие технологические ошибки на иорд. предприятии по очистке воды в Эль-Зае. Персонал предприятия длительное время не менял фильтры в очистных установках, забывал добавлять химикаты, или вносил их в недостаточном количестве. Наконец, там просто не обратили внимание на поступающую загрязненную воду из Тивериадского оз. и не перешли на особый режим ее обработки. По результатам работы комиссии, предприятие в Эль-Зае было сначала закрыто, а теперь функционирует на треть своей мощности. На предприятии работают специалисты из Германии и США, часть мероприятий финансируется Японией. Количество активированного угля, добавляемого в воду, увеличено в четыре раза. Для покрытия дефицита питьевой воды ОАЭ бесплат-

но предоставили Иордании 1 млн.л.

Амман снабжается водой, представляющей собой смесь вод Тивериадского оз. и канала короля Абдаллаха в соотношении 70 на 30. По заверению минздрава, эта вода, при условии кипячения, безопасна для здоровья. Правительство чисто силовыми методами пытается сбить цену на скважинную воду, возросшую в 10-15 раз, и бесплатно разливать ее в бедняцких кварталах. Но и эти меры отдачи не приносят. Несмотря на активные протесты иорд. производителей бутилированной воды, правительство закупило мин. воду в КСА и Сирии. Эта вода распространяется исключительно через сети кооперативов для госслужащих, военных и других слоев населения с ограниченным доходом.

Первостепенная госпроблема. Смерть короля Хусейна, начало правления его сына короля Абдаллы, формирование нового правительства – все это на какое-то время увело проблему дефицита водных ресурсов на второй план общественных приоритетов. Но уже в первых заявлениях новый премьер А.Р.Равабда отмечал, что кризис водных ресурсов будет иметь для госвласти в ИХК «абсолютный приоритет». Главу кабинета поддержал король, лично возглавивший заседание СМ, посвященное выработке экстренных мер для решения водного кризиса.

Оценив все имеющиеся возможности (в дек. 1998-январь 1999 г. выпало всего 2% от средней нормы осадков), правительство решило сделать упор на собственные ресурсы. Под строжайший контроль будут поставлены все артезианские скважины в частном владении. Их собственникам разрешено выкачивать фиксированные объемы воды, которая по официально закрепленным ценам продается населению. Планируется избежать спекуляций и дефицита питьевой воды в «народных кварталах», характерных для лета 1998 г. Выработан график водоснабжения столицы, по которому вода в каждый квартал поступает не более 1-2 раз в неделю. Ведутся работы по замене сетей водоснабжения в иорданских городах (из-за неполадок теряется 30-50% воды). Будут вновь задействованы законсервированные ранее в качестве резерва артезианские скважины, вода которых пойдет исключительно на потребности населения. Правительство намеревается вести разведку мест залегания артезианских водонесущих слоев, бурить скважины в р-не Дисы для снабжения водой г.г. Амман и Керак.

Планируется сократить орошаемые площади. Крестьянству долины р.Иордан с 1999 г. «настоячиво» предложено отказаться от культивирования таких водопоглощающих растений, как бананы и помидоры. Спец. поставки воды по госценам для фермеров разводящих эти культуры будут отменены. Особые меры подготовлены и для животноводов. Заключено соглашение с правительством Франции о проведении исследований в долине р.Иордан, которые должны рационализировать водоиспользование в этом с/х р-не.

Важнейшим резервом остается вода (20 млн.куб.м.), которая должна поступать в летний сезон согласно мирному договору с Израилем. Директивы короля и премьер-министра ориентируют министерства и ведомства на работу по максимуму использованию этого ресурса (хотя эксперты и признают, что характеристики воды из Тивериад-

ского оз. оставляют желать лучшего). И именно здесь иорданцам пришлось столкнуться с жестким противодействием израильской стороны. О планах Израиля пересмотреть свои обязательства по поставкам воды заявили в начале 1999 г. министры Р.Эйтан и А.Шарон. Официально до иорданцев этот момент довел в ходе своего визита в Амман в марте 1999 г. премьер-министр Б.Нетаньяху. Израильская мотивировка сводится к тому, что малое количество выпавших зимой 1999 г. осадков привело к падению уровня воды в р.Ярмук и Тивериадском оз., которое получило лишь 160 млн. куб. м. по сравнению с 400 млн. куб. м. в 1998 г. Такая ситуация, а равно и необходимость обеспечивать потребности израильских фермеров, не дают возможности соблюсти обязательства перед Иорданией в сфере водоснабжения.

Иордания настаивает на абсолютном выполнении Израилем всех своих обязательств. Упорные торги по водной квоте не мешают сторонам успешно обсуждать совместные проекты по поиску альтернативных источников водоснабжения. Израильцы выразили готовность оказать ИХК содействие в использовании вод сезонных рек, вост. притоков р.Иордан и источников, впадающих в Мертвое море, а также в повторной утилизации воды, ранее затраченной на потребительские и хозяйственные нужды. Стороны пришли к договоренности о совместном обращении к ЕС и другим государствам с просьбой о выделении 400 млн.долл. на финансирование проектов в области водных ресурсов.

Позиция Израиля на переговорах о водной квоте стала источником серьезного кризиса в отношениях между еврейским государством и Иорданией. С резкой критикой израильских подходов выступили практически все высшие госдеятели королевства. Ряд депутатов иорданского парламента потребовали немедленного аннулирования мирных соглашений с Израилем. Более умеренная часть парламентариев предлагала «заморозить» договор до тех пор, пока Израиль не обяжется полностью выделить Иордании полагающуюся ей квоту воды.

Офиц. делегация королевства оспаривает израильские подходы, отрицая дефицит воды в еврейском государстве. По мнению иорданских переговорщиков, говоря о малом количестве осадков, которое-де не позволяет перекачать летом согласованные объемы воды в Иорданию, израильцы умалчивают о водах р.Иордан, впадающих с севера в Тивериадское оз. и сберегаемых там. Отрицается и факт падения общего уровня Тивериадского оз. в силу избыточной утилизации его вод на нужды израильских фермеров.

Кабинет министров и парламент Иордании заявляют об обнадеживающем характере чрезвычайного плана водосохраняющих мер на лето 1999 г. Аналитики в самом королевстве открыто говорят, что **суть водного дефицита ИХК заключается не только в отказе Израиля поставить обещанную квоту.** Истоки кризиса – и в безответственном подходе к водным ресурсам в прошедшие десятилетия, значит. приросте населения, отсутствии финансов и желания вести сложную работу по изысканию альтернативных источников воды. Были допущены серьезные и теперь уже непоправимые ошибки с городским планированием, когда большие населенные пункты бесконтрольно

развивались вширь. Многие частные артезианские скважины, опять же по причине отсутствия надлежащего госконтроля, полностью исчерпали свои ресурсы и выбыли из оборота. Огромные надежды, возлагаемые на подземное водохранилище Диси, себя, видимо, не оправдают. У государства нет средств на его научную разработку, а обыкновенная выкачка приведет лишь к повторению ситуации с азракским оазисом и другими природными резервуарами в ИХК. Использование их вод, превышавшее на 80% допустимые нормы, привело к серьезнейшей экологической катастрофе (известно, что для «перезарядки» естественным резервуарам необходимо по меньшей мере 8-10 лет). Аналогичная судьба, скорее всего, ждет и Диси, чьи воды без излишнего шума уже давно используются на **экономически совершенно необоснованное культивирование пшеницы на иорданском юге.**

О проекте разработки подземного водного бассейна Диси. Основная идея заключается в разработке и использовании вод огромного подземного бассейна Диси, находящегося под территорией ИХК и частично КСА. Реализация проекта позволит получать ежегодно 120 млн.куб.м. пресной воды в течение 200 лет. Проект Диси, получивший еще в 1954 г. статус «стратегического», был заблокирован на стадии изучения эконом. целесообразности. В 1995 г. был заключен контракт с ам. компанией Herza на ТЭО. Минводресурсов и ирригации провело собственную экспертизу, выводы которой полностью совпали с данными американцев. Начало осуществления этого проекта было намечено на март-апр. 1996 г. Предполагалось, что его финансирование, строительство и дальнейшую эксплуатацию будет осуществлять одна из инокомпаний, продавая воду иорд. администрации по фиксированной льготной цене, с последующей передачей (через 20 лет) всех прав иорд. правительству. Однако С.Кавар, занявший пост минводресурсов в правительстве А.К.Кабарити, поставил под сомнение необходимость передачи проекта иностранцам и предложил создать компанию с капиталом в 100 млн.долл. под управлением водной администрации ИХЛ. Эта идея получила широкую поддержку, но осуществление ее так и не началось.

Осенью 1998 г. правительство снова подняло вопрос о проекте Диси и объявило о подготовке межд. тендера проекта в 700 млн.долл. Себестоимость одного куб.м. воды, с учетом расходов на строительство, будет 700 филсов (0,7 иорд.дин.). Проект предусматривает бурение 65 скважин в р-не 90 км. южнее г.Маан. Получаемая вода будет собираться в резервуаре объемом 20 тыс.куб.м. и через трубопровод подаваться в Амман (длина трубопровода 310 км, диаметр 1,4 м.). Для перекачки воды будут построены три станции на протяжении трубопровода и основная водоперекачивающая станция мощностью 10 тыс.куб.м. воды в час в пригороде Аммана. Возле столицы будет также создан второй резервуар объемом 500 тыс.куб.м. Общий срок осуществления проекта – 4 года.

Некоторые эксперты обращают внимание на то, что данный подземный бассейн относится к невозполнимым, и призывают к бережному использованию его запасов, исключительно в качестве питьевой воды. Вызывает тревогу тот факт, что пять иорд. частных с/х компаний, получив-

шие в 1985 г. разрешение от правительства на безвозмездное использование в течение 25 лет подземных вод, выкачивают воду из бассейна Диси для с/х нужд, потребляя ежегодно 60-70 млн.куб.м. воды.

КСА также ежегодно использует 600 млн.куб.м. воды из этого же бассейна. Существует информация о том, что Израиль выкачивает воду из бассейна Диси путем наклонного бурения.

Эконом. выгоды от реализации проекта: ежегодная прибыль от продажи воды оценивается в 65 млн.дин. (ежегодные затраты на эксплуатацию – 33 млн.дин.). Стоительство и дальнейшая эксплуатация проекта положительно повлияют на эконом. развитие юж. р-нов страны, снизят нагрузку на потребление воды из других источников, позволят восстановить оазисный р-н Азрак, улучшат общее качество воды в стране. Выступая на посвященном проекту Диси семинаре, министр водных ресурсов ИХК подчеркнул, что с учетом прироста населения (3,5% в год) и растущего потребления воды на различные нужды, ИХК в 2005 г. после реализации проекта Диси все равно останется на уровне 1998 г. с дефицитом в 250 млн.куб.м. воды в год.

Соседи

Проблематика иордано-палестино-израильских торг. отношений. По замыслу иорданцев, эти отношения должны были стать новым мощным источником валютных поступлений для страны, способствовать развитию ее экономики, уже длительное время не выходящей из состояния спада. Торговля с Израилем и ПНА могла бы стать и столь необходимой альтернативой деловым отношениям с Ираком – главным на данный момент партнером ИХК, перспективы которых неопределенны и труднопредсказуемы. В Аммане признают **огромный потенциал палестинских территорий для иорданской экономики**, который оценивается в 500 млн.долл. Однако в 1997 г. экспорт из Иордании на Западный берег составил лишь 9 млн.долл. Причин тому много. И главная из них: торговля между Иорданией и палестинскими территориями не является вопросом их двусторонних отношений. Израиль, вводя тарифы и устанавливая жесткие стандарты, является ключевым фактором в торг. связях между Иорданией и палестинцами.

В соответствии с палестино-израильскими договоренностями, палестинский экспорт не подпадает практически ни под какие ограничения. Другая ситуация с импортом. Израильские стандарты, спецификации и тарифы делают ввоз товаров из ИХК неконкурентоспособным. От сборов освобождаются лишь товары, занесенные в **согласованные палестино-израильские списки А1, А2 и В** (продукты, стройматериалы, удобрения). Да и здесь имеются количественные ограничения.

Израильяне до сих пор не подписали транспортное соглашение, которое облегчило бы доставку товаров, произведенных в Иордании, на иорданских же грузовиках в автономию (между Иорданией и Израилем аналогичное соглашение действует). В результате дневная норма грузовых автомобилей, которым разрешено пересечь мост короля Хусейна, – 26.

В целях нормализации ситуации заинтересованные стороны (ИХК, Израиль, Египет и ПНА) провели в Газе в конце мая 1998 г. совещание по

вопросам торг.-эконом. отношений. Встреча завершилась практически безрезультатно. Иорданская делегация потребовала от израильской стороны снять все ограничения на с/х поставку из ИХК на территорию ПНА и обвинила Израиль в постановке препятствий на пути свободной торговли и нарушении заключенных договоренностей. В ответ израильтяне пригрозили покинуть переговоры, если вся вина за тяжелое положение в многосторонней торговле будет возложена только на них.

Следует отметить, что определенная, и немалая, часть вины за малоактивный торг. оборот между ИХК и ПНА (25 млн.долл. в 1997 г.) лежит на иорд. частном секторе и палестинской администрации. Так, если израильская компания «Нешер» продала палестинцам 1,2 млн.т. цемента, то иорданцы лишь только 100 тыс.т. При этом имеющиеся договоренности позволяют иорданским фирмам ввозить в автономию до 400 тыс.т. цемента в год.

По словам иорд. сенатора Т.Канаана «Израиль, несомненно, препятствует торговле между нами и ПНА. Но я не убежден, что это единственная причина нашего незначит. товарооборота. Для того, чтобы изменить статус-кво, нужен углубленный диалог между ИХК и ПНА».

Признают иорд. политики и отсутствие у сторон полит. воли, необходимой для проведения координационной политики и увеличения торг. обмена. И ИХК, и ПНА уделяют гораздо большее внимание своим отношениям с Израилем. При этом каждая из сторон преследует свои интересы, зачастую противоречащие интересам другой. Так, иорданцев коробит, что, исходя из полит. соображений, палестинцы предпочитают закупать горючее, продовольствие, цемент, стальные конструкции у израильских фирм, хотя ИХК и Египет предлагают зачастую те же товары, но по более низким ценам. По словам того же Т.Канаана, ПНА, имеющая огромное влияние на палестинский частный сектор, не прилагает никаких усилий к тому, чтобы закупки производились не в Израиле, а в ИХК. Не обходится и без скрытых интересов при определении, кому достанется тот или иной выгодный контракт. Такой подход наносит ущерб престижу палестинского руководства и инвест. климату в автономии.

Напуганные фактами и слухами о непродуманной эконом. политике палестинского правительства и коррупции, иорд. бизнесмены предпочитают не вкладывать деньги в проекты на Зап. берегу реки Иордан и в секторе Газа. **В автономии отсутствует прочная судебная система**, которая карала бы нарушителей и защищала инвесторов. Кроме того, израильтяне предлагают более выгодные фин. условия. Они готовы ждать оплаты длительное время, тогда как поставщики-иорданцы требуют немедленного погашения задолженностей. Не способствуют развитию торговли и иорд. банки, имеющие свои отделения на Зап. берегу. За ними закрепилась репутация слишком осторожных кредитодателей. Кроме того, все ключевые решения принимаются в Аммане без учета палестинских реалий. Конкурировать же им приходится с **израильской банковской системой, которая признается одной из лучших в мире**.

Крупный иорд. капитал в поисках перспективных инвест. проектов, отсутствующих в королевстве, готов на самое ширококомасштабное сотруд-

ничество с Израилем. Большие надежды возлагались на создание в р-не Сафи на побережье Мертвого моря СП по производству брома и сопутствующих минералов. Стоимость проекта составляет 120 млн.долл. и в случае его реализации он обеспечил бы иорданской стороне более 300 рабочих мест. Переговоры с израильской Dead Sea Bromine Group продолжались более трех лет (начальное соглашение было подписано на Амманском эконо. саммите в 1995 г.) и закончились безрезультатно. По словам иорданских представителей, предлагаемые DSB договоренности были обставлены слишком большим числом условий. В частности, иорданцев не устроило требование DSB предоставить ей исключит. право на распространение продукции завода. Отказавшись от услуг израильской компании, иорд. сторона передала контракт ам. фирме Albemarle, чьи условия были признаны удовлетворительными. Так, американцы запросили исключительное право на продажу брома сроком на 7 лет, в отличие от израильтян, требовавших пожизненного права.

Большие надежды возлагают иорд. деловые круги на открытие филиала Ирбидской промзоны в сев. части долины р.Иордан, прилегающей к мосту шейх Хусейн. Израильский капитал в этом предприятии скрыт в подставных голландских компаниях, которым будет принадлежать 50% акций филиала. Его учредители говорят, что ими уже получены предложения от 50-60 фирм, желающих разместить там свои фабрики текстиля, пищепродуктов и электроники. Критики этого проекта высказывают свои предположения, согласно которым основная часть фабрик будет размещена на израильской стороне границы, где и будут созданы столь необходимые рабочие места. В иорданской же части филиала будет находиться лишь вспомогательная инфраструктура.

Озабоченность иорданских деловых кругов вызывает и проект строительства ж/д линии Ирбид-Хайфа, по которой вывозилась бы продукция из Ирбидской промзоны. Многие ведущие иорданские бизнесмены требуют, чтобы весь иорданский импорт-экспорт шел исключительно через порт Акаба. Некоторые дельцы уже достаточно долгое время пользуются услугами хайфского порта для скорой, достаточно дешевой и несконванной особо изошренными тамож. формальностями доставки грузов в Иорданию.

Иордано-израильские торг.-эконом. отношения. Несмотря на попытки Израиля активно использовать мирный договор с ИХК, торг.-эконом. сотрудничество между двумя странами по-прежнему весьма скромное. В 1997 г. объем торговли не превысил 32 млн.долл. Большая половина этой суммы приходится на иорданский экспорт в Израиль. Его составляющими являются также сырье для иордано-израильских СП, реэкспорт и транзит товаров через территории Иордана и Израиля в третьи страны.

В 1998 г. иордано-израильская торговля показала известный прирост, который обеспечен началом выпуска продукции на ряде СП (в большинстве своем производящих готовую одежду) в промзоне г.Ирбида. В целях поощрения производства на СП предполагается освободить их продукцию от тамож. пошлин. **Израильтянам удалось добиться преференциального режима для произведенных в Ирбиде товаров на ам. и ряде европейских**

рынках. В пользу увеличения выпуска продукции на СП свидетельствует и стоимость труда их работников. На фабриках готовой одежды в Ирбиде иорданский рабочий получает в месяц около 90 дин. В то время как **средняя зарплата израильского рабочего** на аналогичном производстве **составляет примерно тысячу долл. (около 700 дин.)**. Сходные расценки действуют и на заводе по производству молпродуктов, который целиком принадлежит израильскому капиталу.

Нанимая иорданскую рабочую силу, израильские предприниматели используют на всех позициях, требующих квалификации мастеров, израильтян. Подобная практика объясняется отчасти заботой о качестве продукции, а отчасти **нежеланием допустить перехода ценных технологий к иорданским специалистам.** С этой же целью на ряде производств особо важные комплектующие ввозятся из Израиля, а сборка производится уже в Иордании. Местные предприниматели пытались положить конец такому разделению труда, однако высокий уровень безработицы в ИХК сделал невозможной реализацию их намерений. Прогнозируемое увеличение числа СП в области изготовления готовой одежды обеспокоило чисто иорд. производителей, опасаящихся невыгодных условий конкуренции. О своей тревоге заявила Пром. палата Аммана (представляет интересы промышленников всего ИХК).

Иорданские экономисты отмечают, что подписанное с ЕС Соглашение о партнерстве в любом случае предусматривает отмену льгот и преференций для иорд. производителей. Однако это же Соглашение дает им определенный период времени, в течение которого они могут адаптироваться к новым условиям производства. Проникновение израильтян началось уже сейчас, оно не лимитировано никакими договоренностями, что заведомо ставит иорданцев в крайне неблагоприятные условия.

Израиль предпринимает попытки проникнуть в турсектор Иордании, что приветствуется на офиц. уровне, а также некоторыми иорданскими инвесторами, рассчитывающими приобрести к израильскому опыту привлечения мирового туризма.

Среди предлагаемых израильтянами СП – создание пром. и торг. СЭЗ в долине р.Иордан. При этом израильская сторона предлагает установить свободный режим лишь только на иорданской стороне границы, в то время как иорданцы считают, что такой режим должен распространяться на оба берега реки Иордан. Вызывают сомнения иорданцев и предлагаемые Израилем места основания таких зон. Среди них территории, оккупированные израильтянами в 1948 и 1967 гг., а также р-н Гор – основной с/х регион королевства.

Противники создания промзоны в Горе утверждают, что такой шаг приведет к экологической катастрофе и выводу земель из с/х оборота. Примером служит г.Зарка – некогда земледельческий оазис, а в наст. вр. пром. р-н с самой неблагоприятной экологической обстановкой в ИХК.

Привлекательность Иордании для израильских инвесторов кроется в основном в дешевизне местной рабочей силы, достаточно развитой инфраструктуре и полит. стабильности королевства. В свою очередь ИХК нуждается в притоке инвестиций и технологий, что может помочь ей хоть от-

части разрешить проблему безработицы. Но развитие торг.-эконом. отношений с Израилем наталкивается на упорное неприятие иорданской «улицы» и придерживающейся традиционалистских взглядов части делового сообщества страны.

Об иордано-сирийских отношениях. Разногласия, разделявшие Х.Асада и короля Хуссейна, возникли гораздо раньше 1994 г., который принято считать отправной точкой в ухудшении двусторонних отношений. Прозап. позиция ИХК и поддержка Советским Союзом Сирии объективно осложняли сближение двух стран. Недовольство Дамаска вызывала и солидарность Иордании с Ираком в ходе ирано-иракской войны 1980–88 гг. Амман в свою очередь настороженно относился к сирийско-иранскому сближению. В отношении к ситуации вокруг Ирака, сложившейся в последние годы, стороны также демонстрируют различие в подходах.

Серьезное ухудшение сирийско-иорданских отношений наступило после подписания в 1994 г. иорданско-израильского мирного договора, в котором Дамаск усмотрел предательство как всего арабского мира, так и себя, поскольку считал невозможным для ИХК подписывать какие-либо соглашения с Израилем до решения сирийско-израильских противоречий. Подписанный договор, по мнению Дамаска, нанес серьезный удар по усилиям Х.Асада держать единый фронт на мирных переговорах с Израилем и поставил Сирию с Ливаном в изолированное от мирного процесса положение.

Дальнейшее осложнение проявилось в свете иорд.-турецкого сближения на фоне обострения сирийско-турецких отношений. ИХК со своей стороны имеет стратегический интерес в установлении дружественных отношений с Турцией, которые, кроме многих соц.-эконом. аспектов, позволяют создать реальный противовес растущему иранскому влиянию в регионе в свете ослабления иракского режима. Сирийцы резко отрицательно отнеслись к **возможности создания турецко-иорданско-израильского военного союза**, рассматривая его как угрозу своей безопасности и региону в целом. В пиковый момент сирийско-турецкого конфликта в окт. 1998 г. минобороны Сирии М.Тласс назвал ИХК одним из участников анти-сирийского заговора, обвинил иорд. руководство в «иудизации» своего народа, а также в пассивной и предательской позиции в ходе войны 1973 г. ИХК настаивает на освобождении из сирийских тюрем 400 иорданских граждан. Обвинял Амман Сирию и во вмешательстве во внутренние дела ИХК, содействии некоторым оппозиционным палестинским организациям в ведении антииорданской агитации со своей территории, попытках поставить ИХК на место «младшего брата» подобно Ливану.

Водный вопрос также является сферой противоречий двух стран. ИХК до сих пор обвиняла сирийскую сторону в несправедливом распределении вод р.Ярмук в нарушение существующих договоренностей.

Приход к власти короля Абдаллы дал возможность двум странам начать процесс нормализации двусторонних отношений. Первым признаком смягчения позиции Дамаска стал запрет оппозиционным палестинским организациям, базирующимся в Сирии, на какие-либо антииорд. выступ-

ления и пропаганду.

Примечательным фактом стал неожиданный визит сына Х.Асада Башара в Амман и его встреча с королем Абдаллой, состоявшиеся за трое суток до визита Б.Нетаньяху в ИХК.

Очередным этапом в укреплении иорданско-сирийских отношений стал **визит короля Абдаллы 21-22 апр. 1999 г. в Дамаск**. Осуществление визита в подчеркнuto дружественной с обеих сторон атмосфере подтвердило стремление лидеров двух стран поставить точку в накопившихся разногласиях.

В июне 1999 г. возобновила свою работу Высшая двусторонняя комиссия по эконом. сотрудничеству, планируется создание СП, способных обеспечить привлечение инвестиций. Сирия обязалась оказать содействие в решении водной проблемы в условиях засухи; также предусмотрено оживление проекта по строительству дамбы «Аль-Вахда» на р.Ярмук.

Среди реальных результатов: прекращение информ. войны и резкое изменение тона прессы двух стран, облегчение процедуры пересечения границы, предоставление Дамаском в распоряжение ИХК водохранилища приграничного г.Дера, запасы которого составляют 8,5 млн.куб.м. воды и из которого ИХК позволено использовать 8 млн.куб.м. Х.Асад отдал распоряжение выделить для ИХК еще 8 млн.куб.м. воды из дамбы «Сахам» на Голанских высотах.

Динамика иордано-иракского сотрудничества. Конец 1997 г. и весь 1998 г. были отмечены оживлением иордано-иракских торг.-эконом. отношений. Продолжалось активное участие ИХК в реализации рез. 986 СБ ООН по формуле «нефть в обмен на продукты питания». Во второй половине 1997 г. ИХК поставила в Ирак гум. товаров на 90 млн.долл., в основном продукты питания и медикаменты. В начале 1998 г. удалось расширить номенклатуру товаров, которая теперь включает в себя дополнительно детское питание, ветерин. лекарства, школьные парты, пластиковые трубы, столовую соль, гальванизированный металл, туалетное мыло, моющие средства. Только в мае-июне 1998 г. получено согласие Комитета по санкциям на реализацию 38 контрактов на 45 млн.долл.

15 марта 1998 г. был подписан Протокол о торг. сотрудничестве на 1998 г. в размере 255 млн.долл. Особенностью данного Протокола явилось то, что впервые было оговорено условие размещения заказов на малых и средних предприятиях с целью поддержания малого бизнеса в Иордании. Иорд. бизнесмены выразили свое разочарование сохранением прежнего объема Протокола. Вместе с иракцами иорд. торговцы были крайне заинтересованы в увеличении размеров иорд. экспорта в Ирак на 50 млн.долл., рассчитывая за счет этого расширить список товаров, не включенных в соглашение «нефть в обмен на продукты питания». Иракцы, со своей стороны, отказались включить в перечень товаров, поставляемых в Ирак, кабели, спички, медгипс, пластиковые трубы, ткани и обувь. Иорд. промпалата неоднократно обращалась к иракским властям с просьбой снять запрет на импорт ряда наименований иорд. товаров и, в частности, текстиля. Свой отказ иракцы объясняют тем, что, в первую очередь, Ирак нуждается в гум. товарах.

По решению СБ ООН **Иордания является един-**

ственной страной, которой разрешен импорт нефти из Ирака. В соответствии с подписанным 29 дек. 1997 г. соглашением ИХК получила в 1998 г. 4,8 млн.т. нефти и нефтепродуктов (в 1997 г. — 4,2 млн.т.). Иорданцы, воспользовавшись полит. ситуацией, связанной с обострением двусторонних отношений, вызванным казнью четырех иорданцев в Ираке, добились выгодных для себя условий. Согласно подписанному соглашению, стоимость барреля нефти была снижена. Соглашение предусматривает также, что Ирак в счет погашения своего долга безвозмездно поставит в Иорданию нефть на 300 млн.долл.

ИХК в 1998 г. ежедневно получала 90 тыс. барр. нефти, для чего из Ирака в ИХК каждый день въезжает 400 нефтевозов, а общий парк составляет 3 тыс. автомобилей. Ежегодные затраты на транспортировку нефти достигают 50 млн.долл.

В июне 1998 г. была достигнута принципиальная договоренность о строительстве нефтепровода (250 млн.долл.), протяженностью 650 км. от иракских нефтяных месторожд. до иорд. НПЗ в г.Зарка. Существует и другой, более дешевый проект, предусматривающий строительство нефтепровода до г.Зарка от иракской границы, где должны быть построены нефтехранилища, в которые нефть по иракской территории будет по-прежнему доставляться нефтевозами. Окончательное соглашение о строительстве нефтепровода, как ожидалось, могло быть достигнуто в 1999 г.

Получило развитие сотрудничество в с/х области: по результатам переговоров ИХК поставит в Ирак 140 тыс. саженцев оливковых и фруктовых деревьев, а Ирак — 40 тыс. саженцев финиковых пальм, которые планировалось в 1999 г. рассадить в р-нах г.Акаба и г.Азрак и иорд. долины.

В июне 1998 г. в ходе визита главы минздрава ИХК А.Аль-Курди в Ирак были созданы три рабочие совместные комиссии — по фармацевтике, профилактике и лечению заболеваний. Каждая комиссия будет иметь представительства в обеих странах. Иракское правительство выделило дополнительно 45 млн.долл. на закупку медикаментов в ИХК (в Ирак экспортируется 30% производимых в ИХК медикаментов). Стороны также договорились об оказании помощи иракским госпиталям.

В 1998 г. иракская сторона пригласила иорданских бизнесменов инвестировать в предприятия СЭЗ «Басра». Иракские инвестиции в ИХК, по состоянию на конец июня 1998 г. оценивались в 38 млн.дин. (53 млн.долл.). Большая часть этого капитала — 30 млн.дин. (42 млн.долл.) инвестирована после 1991 г. и размещена в 536 компаниях. Всего же **иракский капитал присутствует в 657 иорд. фирмах**. Для сравнения: в предвоенное десятилетие (1980-90 гг.) иракские вложения в экономику ИХК составили лишь 6,9 млн.дин. (9,8 млн.долл. по текущему курсу). Наибольший интерес для иракских инвесторов представляют фирмы в сфере наземного транспорта, производства лекарств, продовольствия, растит. масла.

О продолжении практики досмотра грузов в иорданском порту Акаба. С введения эконом. блокады Ирака Запад продолжает внимательно следить за ИХК, рассматривая ее территорию как основной путь поступления товаров в Ирак и как главный канал, через который Багдад может поддерживать связь с внешним миром. Исходя из этого,

США, по мнению иорданской печати, наложили своего рода «блокаду» и на ИХК. Сразу после окончания войны в Персидском заливе в р-не Красного моря были организованы несколько пунктов досмотра транспортных судов, направляющихся в ИХК. Торг. суда останавливались ам. и ВМС для досмотра, который мог продолжаться несколько дней, более того, судно нередко направлялось в ближайший порт региона для разгрузки и более тщательной проверки. Часто ам. офицеры, осуществляющие досмотр, приказывали оставить груз в портах соседних стран на неопределенное время для получения доп. информации о его качестве и предназначении, даже если суда не имели на борту грузов для Ирака, а исключительно товары для иорданского рынка. Подобная практика приводила к увеличению стоимости грузоперевозок вследствие задержек прибытия судов, а также увеличения страховых расходов на товары, поставляемые в ИХК. Незапланированные разгрузки или грубый и непроф. досмотр грузов в море нередко приводили к порче товаров и контейнеров.

Результатом этих действий стал отказ моркомпаний направлять свои суда в Иорданию, а иорд. торговцы в свою очередь значительно сократили импорт товаров, которые могли бы сбываться на иракском рынке, включая товары, разрешенные к ввозу в Ирак. Все это привело к повышению цен продаваемых в ИХК товаров.

Для организации досмотра грузов в порту Акаба американцы привлекли компанию «Ллойдз Реджистер». Иорданцы считают, что ее деятельность в Акабе является грубым попранием суверенитета, при том что Амман неоднократно подчеркивал свое согласие с резолюциями ООН в отношении Ирака. Инспектора, досматривающие абсолютно все поступающие в Акабу грузы независимо от их предназначения и места получения, полностью осведомлены о номенклатуре, характере и объеме иорданского импорта. В 1999 г. продолжалась практика запрета на ввоз в Иорданию определенных товаров под предлогом возможности их вывоза в Ирак, что вело к крупным убыткам иорданских производителей, не имеющих порой возможности ввезти необходимое им оборудование или запчасти.

Новый этап в «блокаде» Иордании начался с началом действия резолюции ООН «нефть в обмен на продукты питания», предусматривающей введение строгого контроля грузов на иордано-иракской границе, что, по мнению иорданцев, должно было повлечь отмену досмотра в Акабе. Тем не менее реализация данной резолюции привела к установлению в Иордании системы двойного контроля, первый — в Акабе, второй — на иордано-иракской границе.

Связи с Россией

Торг.-эконом. отношения между Россией и Иорданией осуществляются на основе подписанных 21 янв. 1969 г. соглашений о торговле; об эконом. и тех. сотрудничестве и протокола к нему от 5 окт. 1997 г. Разрабатываются проекты соглашений: о торговле и эконом. сотрудничестве; об избежании двойного налогообложения.

Основными товарами росэкспорта являются машины и оборудование, транспортные средства, дорстройтехника, металлоизделия, пиломатериалы,

стальной прокат. Импорт из ИХК представлен в основном товарами ширпотреба, медикаментами. Поставляются фрукты и овощи, моющие средства.

Товарооборот (в млн.долл.)

	1992г.	1993г.	1996г.	1997г.	1998г.
Товарооборот	20,7	53,3	56,7	20,7	86,8
Экспорт	16,2	19,8	50,3	16,2	85,5
Импорт	4,5	33,5	6,4	4,5	1,3

При содействии РФ построено 2,4 тыс.км. ЛЭП. Созданы учебные центры в Ирбиде, Аль-Машаре, Салте. В 1996 г. подписан контракт на разработку ин-том «Гинцветмет» ТЭО предприятия по производству 2,5 тыс.т. в год металлург. магния на базе переработки карналита Мертвого моря. Стоимость строительства этого предприятия — 300 млн.долл.; финансирование намечено за счет банков арабских стран. ТЭО было передано иорд. стороне на рассмотрение в 1997 г.

К перспективным направлениям развития сотрудничества относятся: нефтегаз и нефтеперерабат. промышленность (расширение НПЗ в г.Зарка); промышленность (строительство предприятий по производству металлург. магния, окиси магния, сульфата поташа, триполифосфата, брикетированного тугоплавкого магния, углекислой соды, гидроксида поташа); транспортное строительство (сооружение ж/д, реконструкция порта Акаба); водное хозяйство (строительство водовода Дизи-Амман в 325 км, развитие юж. и вост. части прибрежной зоны Мертвого моря); разведка полезных ископаемых (на золото, медь, каолин, кварцевый песок); туризм (строительство туркомплексов в Акабе и в прибрежной зоне Мертвого моря).

ИРАК

Республика Ирак (Al-Jumhuriyah al-Iraqiyah).

Находится на Бл. Востоке. Пл.: 438 тыс.кв.км. Имеет общие границы с Ираном (1.458 км.), Иорданией (181 км.), Кувейтом (242 км.), Саудовской Аравией (814 км.), Сирией (605 км.), Турцией (331 км.), протяженность морского побережья в Персидском заливе — 58 км. Население — 22 млн.чел., из которых 80% — арабы, курды — 15%, 97% верующих — мусульмане (60% — шииты, 37% — сунниты). Столица: Багдад — Baghdad — 3 млн. чел. Адм. деление: 18 мухафаз (muhafadha — провинция). Офиц. языки: арабский, курдский. Денежная единица: иракский динар = 1000 филсам. Нац. праздник: 17 июля — День Революции (1968 г.). Дипотношения с СССР установлены 16 мая 1944 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Ирак — республика. Действует Временная конституция Ирака, обнародованная 16 июля 1970 г., с последующими изменениями.

14 июля 1958 г. в Ираке была свергнута монархия и провозглашена республика. 17 июля 1968 г. к власти в стране пришла партия БААС. В 1970 г. в соответствии с достигнутым соглашением о мирном урегулировании курдской проблемы была обнародована «Декларация 11 марта», положившая конец междоусобной войне между арабским и курдским населением Ирака, которая длилась почти 10 лет. Конституция признает нац. права курдского народа в рамках единого Ирака. 11 мар-

та 1974 г. была провозглашена автономия Иракского Курдистана. Согласно Закону об автономии, в Курдистане учрежден выборный Законодат. совет, одному из членов которого президент республики поручает формирование Исполсовета. Члены Исполсовета приравниваются к министрам и располагают соответствующим адм. аппаратом.

Высший орган госвласти Ирака — Совет рев. командования (СРК), председатель которого одновременно является президентом республики и верховным главнокомандующим (с июля 1979 г. — Саддам Хусейн). В соответствии с принятыми в сент. 1995 г. поправками к конституции президент избирается на всенародном референдуме. 15 окт. 1995 г. такой референдум состоялся и С.Хусейн был утвержден президентом на 7-летний срок.

Однопалатный Нац. совет (парламент) наделен ограниченными полномочиями. В его составе 250 депутатов. 24 марта 1996 г. на основе всеобщих и прямых выборов было избрано 220 депутатов из 250. Оставшиеся 30 мест зарезервированы для трех сев. провинций (Дохук, Эрбиль, Ас-Сулеймания), где выборы пройдут после нормализации там обстановки и восстановления юрисдикции центр. властей. Председателем парламента с апр. 1996 г. является С.Хаммади. Испол. власть осуществляется президентом и правительством. С мая 1994 г. премьер-министром является С.Хусейн. Мининдел — М.С.Саххаф.

Правящая партия — Партия арабского социалистического возрождения (БААС, численность членов и кандидатов — 900 тыс.чел.). Оппозиционные правительству Дем. партия Курдистана (ДПК) и Патриотический союз Курдистана (ПСК) — наиболее влиятельные курдские партии.

Всеобщая федерация рабочих профсоюзов Ирака объединяет все отраслевые профсоюзы страны (действуют только на предприятиях частного, кооперативного и смешанного секторов).

Краткие исторические сведения последнего периода. Полит. и эконом. жизнь Ирака в 80-х гг. во многом определял фактор ирано-иракской войны (началась в сент. 1980 г.). В авг. 1988 г. были прекращены боевые действия и начались ирано-иракские переговоры о перемирии на основе резолюции 598 СБ ООН.

15 авг. 1990 г. в разгар иракской оккупации Кувейта С.Хусейн обратился к президенту Ирана с посланием о немедленном заключении мира фактически на условиях Ирана. Ирак отвел свои войска с занятых им в конце войны иранских территорий, одновременно начался обмен военнопленными. В окт. 1990 г. возобновлены дипотношения с Ираном на уровне посольств.

В июле 1990 г. произошло резкое обострение отношений Ирака с Кувейтом. Ирак потребовал от Кувейта компенсации «потерь» в 2,4 млрд.долл. за незаконную якобы добычу Кувейтом нефти приграничного месторождения; списания задолженности по займам, полученным от Кувейта во время ирано-иракской войны (17 млрд.долл.); уступки или сдачи в аренду Ираку стратегически важных о-вов Варба и Бубиян.

В ночь с 1 на 2 авг. 1990 г. иракские войска вторглись в Кувейт и в течение суток захватили его. 8 авг. Багдад объявил о «слиянии» Кувейта с Ираком. В связи с действиями Ирака СБ ООН принял пакет резолюций, осудив агрессию и потребовав незамедлительного и безусловного выво-

да иракских войска. Были введены всеобъемлющие торг.-эконом. санкции, установлена морская, сухопутная и воздушная блокада Ирака.

После освобождения территории Кувейта войсками антииракской коалиции были приняты резолюции 686 и 687 (3 апр. 1991 г.) СБ ООН об условиях перемирия и общих параметрах послевоенного урегулирования. Ирак официально объявил о признании этих резолюций и отмене всех решений СРК, принятых в отношении Кувейта после 2 авг. 1990 г.

В начале марта 1991 г. началась волна массовых выступлений против баасистского режима на юге Ирака, а затем в центр. и сев. р-нах страны, которые были подавлены иракскими властями с помощью армии. В ходе вооруженных столкновений погибли и были ранены десятки тысяч человек, появились сотни тысяч курдских беженцев.

В рез. 688 от 5 апр. 1991 г., СБ ООН осудил репрессию против иракского гражд. населения и потребовал от Ирака их немедленного прекращения. 15 авг. 1991 г. СБ ООН одобрил рез. 705 и 706, в сент. — рез. 712. Ими определялся объем компенсационных выплат Ирака в размере 30% стоимости экспортируемой нефти и нефтепродуктов, устанавливалась предельная в течение 6 мес. сумма в 1,6 млрд.долл., которую Ираку разрешалось получить от нефтеэкспорта для финансирования закупок продуктов питания, удовлетворения других гум. потребностей, а также покрытия расходов ООН, связанных с выполнением рез. 687.

В окт. 1991 г. была принята рез. 715 СБ ООН об организации долгосрочного межд. наблюдения и контроля за иракским военно-пром. потенциалом. В нояб. 1993 г. иракское правительство официально заявило о ее признании.

С апр. 1991 г. Спецкомиссией ООН осуществляются (в ядерной области — совместно с МАГАТЭ) регулярные инспекции в Ираке с целью обеспечения выполнения разоруженческих пунктов рез. 687. В инспекциях участвуют и росспециалисты. В случае положительного заключения Спецкомиссии о полном выполнении разоруженческой части рез. 687 СБ ООН и об эффективности системы контроля, СБ ООН может принять решение об отмене «запретов на импорт произведенных в Ираке товаров и продуктов» (в т.ч. нефти) в соответствии с п.22 рез. 687. В реализации межд. решений по посткризисному 1998 г. завершена основная работа в деле выявления и уничтожения запасов иракского ОМУ, средств его доставки и мощностей по его производству, хотя у Спецкомиссии и остаются некоторые вопросы по запрещенным военным программам.

10 нояб. 1994 г. Ирак заявил о полном и офиц. признании суверенитета, территориальной целостности и межд. границы Кувейта в строгом соответствии с формулой, предусмотренной решением СБ ООН.

В апр. 1995 г. СБ ООН принял рез. 986, которая дает Ираку возможность экспортировать нефть на 2 млрд.долл. в течение 180 дней. Полученные средства должны быть использованы для удовлетворения гум. потребностей иракского населения. В мае 1996 г. между Багдадом и Секретариатом ООН было достигнуто соглашение о порядке реализации этой резолюции, которая началась 10 дек. 1996 г. В 1997 г. срок ее действия был продлен на 6 месяцев дважды. Принятая 20 фев. 1998 г. рез. 1153

предусматривала увеличение параметров гум. резолюции до 5,2 млрд.долл. в течение 180 дней. Рез.1175 от 19 июня 1998 г. разрешила экспорт в Ирак оборудования и запчастей для реабилитации его нефтепрома в целях увеличения добычи и транспортировки разрешенной к продаже нефти.

Действует созданный в соответствии с решением СБ ООН Компенсационная комиссия со штаб-квартирой в Женеве. В связи с началом экспорта нефти в рамках гум. резолюций в 1997 г. начались первые выплаты компенсаций лицам, пострадавшим в ходе оккупации Кувейта.

5 авг. 1998 г. начался очередной виток напряженности в отношениях Ирака с СК (Санкционный комитет). Иракское руководство приняло решение о приостановлении в стране инспекционной деятельности СК и МАГАТЭ в связи с заблокированным США и Великобританией принятия в СБ резолюции о закрытии иракского «ядерного досье». 9 сент. 1998 г. была принята рез. 1194 о приостановлении проведения регулярных (раз в два месяца) обсуждений СБ вопроса о санкциях в отношении Багдада. В нее также по настоянию РФ включено положение о поддержке предложения Генсека ООН о проведении всеобъемлющего обзора состояния иракских «разоруженческих досье».

Не до конца решенной остается и проблема выяснения судьбы пропавших без вести в ходе кризиса кувейтских подданных (600 чел.), возвращения кувейтской собственности. В демилитаризованной зоне на ирако-кувейтской границе функционирует группа наблюдателей ООН (ИКМООН).

Санкционный режим. Действующий санкционный режим запрещает импорт любых товаров из Ирака, любые виды переводов туда финсредств (исключая для гум. целей), военное сотрудничество в любых формах. Установлены жесткие ограничения на поставки товаров в Ирак. Разрешены только поставки продовольствия и медикаментов с уведомления СК, а также поставки для удовлетворения «основных потребностей гражд. населения» — только с разрешения СК. На практике зап. страны блокируют в СК любые поставки, способные хотя бы косвенно укрепить военный потенциал Ирака. В 1996 г. рез. СБ 1051 утвержден механизм экспортно-импортного контроля за поставками в Ирак продукции двойного назначения.

Занимая второе место в мире после КСА (без учета России) по разведанным запасам нефти (более 100 млрд.барр., т.е. 10% мировых ресурсов), **Ирак до 1990 г. входил в число крупнейших производителей и экспортеров нефти.** В 1981-89 гг. нефтяные доходы страны составляли 7-12 млрд.долл. в год. Жесткий режим межд. санкций, а также вызванные войной разрушения и упадок нефтепрома Ирака привели к резкому сокращению добычи нефти (1,3 млн.барр. в день в 1997 г.), обвальному падению пром. и с/х производства. ВВП упал с 55,6 млрд.долл. в 1989 г. до 40 млрд. в 1998 г. (менее 2 тыс. долл. на душу единицу населения).

Несмотря на усилия правительства восстановить довоенные производственные мощности, состояние экономики остается критическим в силу острой нехватки сырья, запчастей, оборудования. В режиме частичной загрузки работает не более 20% предприятий, остальные простаивают. Сельское хозяйство обеспечивает около четверти по-

требностей страны в продовольствии.

Боеспособность иракской армии (205 тыс.чел.) находится на низком уровне. Имеется также элитная «Республиканская гвардия» (65 тыс.чел.) — главная ударная сила.

Сохраняется межд. изоляция Ирака. Межд. сообщество твердо ставит выполнение Ираком резолюций СБ ООН по посткризисному урегулированию непереманным условием восстановления его нормальных связей с внешним миром. Наиболее жесткую линию в отношении Багдада продолжают проводить США и Великобритания. Большинство арабских и мусульманских стран по-прежнему не идут на восстановление отношений с Ираком в прежнем объеме. В то же время стала заметной активизация иракских контактов с рядом западных и мусульманских стран.

Макроэкономика

С 1995 г. ЦСУ Ирака прекратил выпуск своих Социал. справочников, а все изданные в период в 1990-95 гг. справочники в качестве самых последних данных включали эконом. информацию главным образом досанкционного периода за 1987-89 гг.

В 1998 г. иракское руководство не смогло решить главную задачу — снятие эконом. санкций, действие которых продолжается уже девятый год. Причиной этому стало эффективное использование США и Великобританией такого инструмента, как Спецкомиссия ООН, где англосаксы имели большинство как по численному составу, так и по возможности влияния на формулировку промежуточных докладов для СБ ООН. В состав инспекторских групп комиссии были включены сотрудники спецслужб зап. стран; результаты проверок становились достоянием не только ЦРУ, МИ-6, но и Моссад; координаты обследованных объектов закладывались в программы наведения крылатых ракет «Томагавк».

Иракская сторона неоднократно выражала свое возмущение двойственной политикой руководителей Спецкомиссии, которые на переговорах в Ираке согласовывали с иракскими властями одни результаты проверок, а в докладах для СБ ООН давали или полуправду, или искажали ситуацию. Все это было направлено на то, чтобы затянуть решение о поэтапном закрытии разоруженческих досье по Ираку. Протесты иракской стороны оставались без внимания, что приводило к тому, что Ирак несколько раз приостанавливал деятельность отдельных групп инспекторов. Спецкомиссия, в свою очередь, преподносила в своих докладах эти действия Ирака как отказ выполнять резолюции СБ ООН, а США и Великобритании использовали это как очередной повод для новых угроз в адрес Ирака.

Практически весь год военно-полит. обстановка вокруг Ирака оставалась напряженной; она резко обострялась в фев.-марте и в нояб. из-за угроз силового воздействия со стороны группировок ВМС и ВВС США и Великобритании, сконцентрированных в Кувейте, КСА, на Бахрейне и в Турции, и в дек. — в период массированных ракетно-бомбовых ударов по оборонным и гражд. объектам Ирака.

Неспровоцированные агрессивные действия США и Великобритании против Ирака в дек. 1998 г. практически вызвали паралич деятельности

ООН и ее Совета Безопасности. Это, в свою очередь, поставило заслон на пути поиска компромиссных решений, чем не могли воспользоваться наиболее радикальные силы в иракском руководстве. Через парламент были проведены решения о непризнании границы с Кувейтом, о принятии каких-либо решений в адрес Ирака, кроме как о полном снятии санкций, а также о компенсации причиненного Ираку людского, материального и мат. ущерба с 1990 г. (140 млрд.долл.). Теперь Ирак не считает справедливым полную оплату деятельности на своей территории межд. организаций.

Эконом. положение Ирака в 1998 г. оставалось тяжелым в результате истощения мат.-тех. и нехватки фин. ресурсов, отсутствия возможности проводить полноценные ремонтно-восстановительные работы на предприятиях госсектора и невысокой активности частного сектора страны.

Начавшаяся в 1997 г. реализация Меморандума о взаимопонимании между правительством Ирака и ООН (соглашение «нефть на продовольствие») позволила Ираку несколько поддержать соц. сектор за счет поставок продовольствия для наполнения карточного рациона, лекарств и медтоваров с начала 1998 г. (с III этапа действия Меморандума) расширить номенклатуру поставок за счет запчастей, материалов, машин и оборудования для энергетики, водоснабжения и канализации, транспорта и коммуникаций, нефтедобычи. Однако на IV этапе действия Меморандума (когда Ираку было разрешено продавать свою нефть на 5,2 млрд.долл.) Ирак был вынужден признать, что его возможности по экспорту нефти ограничены техническим состоянием нефтяной отрасли, нуждающейся в запчастях, материалах и замене значит. части оборудования. План закупок и распределения по IV этапу Ирак составил на 4 млрд.долл., но задержки в поставках закупленных запчастей, материалов и оборудования, а также продолжавшееся снижение цен на нефть на мировых рынках позволили Ираку экспортировать нефть всего на 2,4 млрд.долл. Так возникли «ножницы» между доходами от продажи нефти и суммой реально подписанных и одобренных Комитетом 661 ООН контрактов по плану закупок и распределения гум. товаров, что создало очередь за открытием аккредитивов со «счета Ирака» в нью-йоркском отделении «Банк Насиональ де Пари». Это в свою очередь, вызвало задержки в поставках многих видов гум. товаров, перенос части поставок на V этап.

Руководство страны, сознавая большую роль частного сектора по наполнению местного потреб. рынка в качестве источника бюджетных поступлений в течение года неоднократно требовало от руководителей министерств и ведомств оказывать всяческую помощь этому сектору.

Хотя правящий режим и сохраняет номинально контроль за положением в стране, однако здесь имеются определенные условности. Административная власть Багдада не распространяется на три сев. провинции Дахук, Эрбиль и Сулеймания, над которыми существует к тому же введенная участниками антииракской коалиции в 1991 г. т.н. запретная зона для иракской авиации (сев. 36-й параллели). И хотя 1998 г. обошелся без серьезных стычек между соперничающими курдскими группировками, однако прилегающие к Турции участки иракской территории неоднократно становились

лишь р-нами вторжения турецкой армии, сражающейся против отрядов курдской Рабочей партии. Южные р-ны страны, где высок уровень шиитского населения, также остается беспокойным. И здесь вплоть до 32-й параллели продолжает действовать запретная для иракской авиации зона, которая подвергается регулярным облетам самолетами США и Великобритании с военно-воздушных баз в Кувейте и КСА.

Не ограничиваясь закупками в рамках гум. резолюций ООН, Ирак старался поддерживать высокую активность в своих контактах с Францией, Египтом, Иорданией, Алжиром, Тунисом, Вьетнамом, Турцией, Филиппинами, причем **эти связи были ориентированы на постсанкционный период.** Одновременно большие усилия для выхода своих нац. компаний на рынок Ирака проявили Ливан, Иран, государства Персидского залива, Италия и Югославия. С целым рядом стран Ирак провел в 1998 г. заседания межправкомиссий по торг.-эконом., научному и культурному сотрудничеству.

Первые 5-6 лет после снятия эмбарго будут тяжелой фазой восстановления. Ирак в ближайшей перспективе станет уникальным по своим условиям рынком, где возможности для долгосрочной работы получают компании не всех без разбора стран, после достаточно жесткой селекции на добротность в работе и аккуратность в исполнении своих контрактных обязательств. Наиболее важными критериями в этом отборе будут также **симпатии полит. руководства Ирака и возможности кредитования** по конкретным объектам сотрудничеству.

Соц. сектор. При потребности здравоохранения в 2 млрд.долл. в год выделяемые суммы по соглашению с ООН не позволяют этому сектору улучшить свою работу. Нехватка лекарств, инструментов, запчастей к медтехнике способствуют сохранению высокого уровня смертности в стране, особенно детской (свыше 5,5 тыс. детей в возрасте до 5 лет умирает ежемесячно в переполненных больницах). К этому следует добавить и недоедание, недостаток питьевой воды, низкий уровень медкультуры населения. По признанию министра, гум. поставки не покрывают и 10% реальных потребностей.

В бедственном положении находятся сектор просвещения и высшая школа. Многие семьи с низким уровнем доходов не могут обеспечить своим детям получение даже начального школьного образования. Дети школьного возраста помогают своим семьям на подсобных работах. Из годового отчета ЮНИСЕФ следует, что 8 тыс. школ нуждаются в капремонте и требуется построить 5 тыс. новых школ. Стране нужно 300 тыс. новых парт. Почти половина сельских школ закрыта из-за отсутствия учителей, остальные работают в три смены, количество учеников в классах превышает 60 чел.

Низкий уровень жизни населения связан с высокой безработицей, низкой зарплатой во всех секторах и прекращением действия всех программ помощи для социально малозащищенных групп: инвалидов, престарелых, пенсионеров, многодетных семей.

В 1998 г. карточный рацион взрослого человека составлял в месяц: 9 кг. муки, 1,5-2,5 кг. риса, 2 кг. сахара, 100-150 г. чая, 150 г.-1 кг. бобовых, 75-150 г. соли, 625 г.-1 кг. пищевых жиров, 250-375 г. мыла, 250-350 г. стирального порошка; на детей вы-

давалось 1,8-2,7 кг. детского молочного питания, мыло и стиральный порошок. значит. часть городского населения, которая не может свести концы с концами, перепродает карточные продукты по рыночным ценам прямо недалеко от пунктов распределения этих продуктов.

В стране сохраняется высокая степень криминогенности. На этот путь большую часть молодежи толкает безвыходность положения: нет возможности учиться и нет работы. На городских улицах регулярно работают посты служб безопасности, проверяющие автомашины и их пассажиров: ищут дезертиров из армии, бандитов и оппозиционеров.

Финансы

Валютные поступления оцениваются в 1,7 млрд.долл. за счет продажи нефти и нефтепродуктов в Иорданию (500 млн.долл.), Турцию и Иран (по 300 тыс.долл.), экспорта нефтепродуктов, удобрений, цемента и фиников в страны Персидского залива (180 млн.долл.), а также скупки валюты на внутреннем рынке. Валютные резервы страны оцениваются в 600 млн.долл. Сумма замороженных только в арабских странах иракских авуаров, включая платежи за поставленную нефть, на середину 1998 г. составила 1522 млн.долл.

Внешний долг Ирака составляет 85-100 млрд.долл., из которых 40 млрд.долл. приходится на долю арабских стран, помогавших Ираку в период его войны с Ираном в 1980-88 гг. (то есть то, что Ирак пытается оспорить, доказывая, что в той войне он отстаивал интересы арабской нации). Компенсационная комиссия ООН в Женеве получила **общих исков к Ираку за период его оккупации Кувейта на 200 млрд.долл.**

ЦБ удалось удерживать иракский динар в пределах обмена **1400-1800 дин. за 1 долл.** Уровень инфляции в стране составляет 100-150% в год.

После снятия эмбарго Ирак будет стараться договориться с большинством кредиторов об отсрочке долгов, их реструктуризации (списании большей части военных долгов) или оплате части долга с процентами после предоставления новых кредитов. По текущим платежам Ирак будет стремиться переводить оплату на бартер (нефть, нефтепродукты, мочевина и др.) или просить рассрочку платежей.

Основными законодат. актами, регулирующими порядок валютных операций в стране, являются законы «О валютном контроле», «О ЦБ» и общие положения Закона «О торговле». Наряду с этим действуют инструкции минфина, ЦБ и Тамож. управления, требования которых распространяются на любые юр. и физ. лица.

Вместе с тем, существует разделение на резидентов и нерезидентов. В зависимости от классификации к субъектам валютно-фин. деятельности применяются различные правила.

В 1995 г. право на обмен валюты было предоставлено комбанкам, что можно расценивать как начало процесса либерализации внутреннего валютного обращения. Происходит рост числа официально действующих меняльных контор.

Доходная часть бюджета в основном зависит от деятельности частного сектора, от тамож. сборов и налогов, отчислений за банковские услуги и страховой деятельности. Доходы от экспорта нефти и нефтепродуктов сейчас отошли на второй план. ЦБ

и минфин ищут выход в увеличении доходной части бюджета за счет повышения ставок существующих и введения новых налогов и сборов, в ужесточении расходов.

Благодаря большим запасам нефти и газа **Ирак продолжает оставаться в разряде платежеспособных стран.** Валютные резервы оцениваются в 250 млн.долл. На переговорах с компаниями из европейских стран по перспективам сотрудничества Ираку предлагают кредиты со ставками на уровне «либор» (6-7% годовых с погашением в 5 лет).

Бывший СССР и Россия не получали кредитов от Ирака. Начиная с 60-х гг. СССР развивал эконом. и тех. сотрудничество с Ираком на основе предоставления ему льготных госкредитов. В 80-е гг. кредиты предоставлялись с 5,5% годовых с 3 годами отсрочки. Было предоставлено всего кредитов на 14,2 млрд.долл., использовано около 13 млрд.долл.; погашено 6,9 млрд.долл. Погашение кредитов Ирак производил главным образом поставками своей нефти, которая реэкспортировалась.

Промышленность

В госсекторе в 1998 г. с частичной загрузкой работали цементные заводы; предприятия по производству трансформаторов, провода и кабеля, обувные, текстильные и фармпредприятия, стекло-керамическое и пищевкусное производство. Несмотря на относительно меньшую зависимость от импорта сырья и оборудования по сравнению с гос., частный сектор также понес большие потери: насчитывается 5,5 тыс. простаивающих по разным причинам предприятий. Одной из этих причин является неблагоприятная налоговая обстановка.

На миним. уровне поддерживались металлургия и машиностроение. По стране начался сбор металлолома, который служит сырьем для весьма незначит. производства дефицитной арматурной стали. Машиностроение, с одной стороны, не имеющее устойчивого рынка для сбыта своей продукции, с другой стороны, лишенное сырьевых материалов, в состоянии только изготовить выставочные экземпляры изделий для Багдадской и ряда других межд. выставок. Тем не менее, минпромышленности и мин. ресурсов не прекращает подготовки к развитию производства в постсанкционный период. В планах намечено развитие производства грузовиков и автобусов с Чехией, лекарств – с Филиппинами, нефтехимии – с Италией.

Нефтедобывающая промышленность страны в 1998 г. работала очень неровно. В I полугодии отрасль добывала 1,7 млн.б/д (годовой уровень в 85 млн.т.). Уровень добычи нефти во II полугодии достигал отметки в 2,4 млн.б/д (около 120 млн.т. в год), из которых примерно 1,8-1,9 млн.б/д (95 млн.т. в год) уходило на экспорт через нефтепровод Киркук-Юрмуталик (Турция) и терминал Аль-Багр в Персидском заливе в пропорции 2/3 к 1/3.

Крайне осложняло работу отрасли отсутствие запчастей, материалов и оборудования для ремонта. Эксперты ООН высказали тревожные прогнозы о том, что уровень добычи нефти в Ираке начнет сокращаться на 4-8% в год. 20% выведенных из эксплуатации нефтескважин из-за изношенности оборудования уже невозможно будет вновь вер-

нуть к жизни. Ирак предпринимал в 1998 г. попытки заниматься восстановлением системы своих внутренних нефтепроводов, однако наибольшие усилия были направлены на поиск альтернативных путей для экспорта нефти. Особое при этом внимание было уделено возобновлению транспортировки нефти через Сирию.

Миннефти продолжало разведочные и буровые работы, результаты которых дали повод заявить о том, что общие запасы страны возрастут до 220 млрд. барр. Министерство также объявило, что переговоры о сотрудничестве с рядом инокомпаний в освоении новых месторождений, проведении буровых и разведочных работ заложили надежную базу под перспективную программу достижения уровня добычи в 6 млн. б/д (по другим высказываниям 7 млн. б/д) после снятия санкций.

Несмотря на все трудности эмбарго, Южная нефтекомпания в 1998 г. приступила к работам по реабилитации трех месторождений Бузурган, Фука и Абу-Гураб в пров. Мисан, эксплуатация которых была прекращена 20 лет назад. Там начались реконструкция скважин, строительство производственных станций и хранилищ, работы по увеличению пропускной способности трубопроводной сети и ремонт установок по подготовке нефти. Компания к концу 1998 г. завершила работы по первой стадии освоения месторождения Зап. Курна. Начались работы по развитию месторождения Амара на юге Мисана, где планируется построить НПЗ. В планах компании реконструкция установок по подготовки нефти на месторождении Лухейс и развитие месторождений Сев. и Ю. Румейла.

В марте 1998 г. иракская делегация приняла участие в межд. конференции по вопросам нефти и энергетики, проходившей в Монако. Делегация представила конференции свой рабочий документ о будущем развитии нефтегазпрома страны.

На базе сохраняющейся в стране добычи нефти и газа продолжалась нефтепереработка и нефтехимпроизводство, получение сжиженного газа для пром. и бытовых целей. Объемы этого производства были ориентированы на удовлетворение потребностей внутреннего рынка и лишь отчасти на экспорт. Госкомпания по распределению нефтепродуктов не прекращает планомерные поставки во все сев. курдские р-ны нефтепродуктов и бытового газа.

Продукция нефтехимии — лаки и краски, полиэтилен, пластмассы, парфюмерия и другие товары сталкиваются с конкуренцией на местном рынке со стороны более качественных и дешевых товаров из Турции, Сирии и Ирана. Это также относится к продукции легпрома: одежда, обувь, постельное белье, ткани.

Энергетика. В крайне тяжелом положении оставалась энергетика, запчасти и материалы для которой поступали с большими задержками, что к концу 1998 г. увеличило продолжительность и частоту регулярных отключений потребителей. Фактическая мощность всех оставшихся в работе энергоблоков составила всего 3,5 тыс. мвт, примерно 1/3 от довоенного уровня 1990 г.

Электростанции страны были главными, наряду с военными, целями для США и их союзников по антииракской коалиции в операции «Буря в пустыне» в 1991 г. Ряд электростанций пережил многочисленные бомбежки и ракетные обстрелы. Многие из поврежденных энергообъектов были впо-

следствии восстановлены по временным схемам. Низкий уровень эксплуатации этих объектов только в 1998 г. стал причиной ряда серьезных аварий и пожаров на электростанциях. Если учесть, что большая часть промпотребителей страны бездействует уже длительное время и энергосистема страны работает без резерва мощностей, то понятно, что внезапный выход из строя 1-2 энергоблоков грозит развалом всей системы энергетики на продолжительное время.

В рамках соглашения Ирак-ООН иракским властям удалось закупить 6 китайских газовых турбин, которые будут в 1999 г. установлены на ряде электростанций. Продолжается масштабная закупка дизель-генераторов мощностью 500, 800 и 1000 квт. для обеспечения энергоснабжения. Ирак поставил перед ООН вопрос о выделении средств на возобновление работ по двум энергоблокам по 210 мвт. на недостроенной ТЭС «Юсифия» и на восстановление двух блоков по 200 мвт. на ТЭС «Харта». За счет выделенных под III этап Меморандума (соглашение Ирак-ООН) средств продолжают работы над реабилитацией двух блоков по 210 мвт. на ТЭС «Насирия». Своими силами минпром продолжает работы на втором блоке ТЭС «Бейджи» и третьем блоке ТЭС «Мусайиб». В 1998 г. минпром был вынужден направить свою делегацию в Великобританию для того, чтобы побудить англ. компании выполнить свои контракты, подписанные до 1990 г., по поставкам энергооборудования в Ирак, в т.ч. запчастей для ТЭС «Мусайиб», построенной при содействии франц. и брит. компаний.

Строительство идет только в частном секторе, чему способствуют большое число безработных, низкая зарплата и относительное перенасыщение рынка стройматериалов. Госстроительство ограничено рамками отдельных объектов в соц. секторе (школы и медучреждения). Из числа крупных объектов можно назвать лишь мечеть им. Саддама, которую начали возводить в центре Багдада.

Декабрьские 1998 г. бомбежки и ракетные обстрелы вызвали большие разрушения не только на военных объектах и предприятиях ВПК Ирака. Было разрушено или получили серьезные повреждения 118 мостов, 5 телефонных станций, 22 школы, 11 госпиталей, 500 зданий, 1,5 тыс. км. автодорог.

Транспорт

Сектору транспорта и коммуникаций были выделены незначит. средства, которые ушли на закупку запчастей для ж/д транспорта и обновление портофлота. По линии минторга подписаны контракты на поставку большегрузных автомашин для транспортировки гум. продовольствия, складских погрузчиков, шин, аккумуляторов для транспорта. Ирак добивался от ООН согласия на серьезное обновление своей телефонной сети, за счет перехода на сотовую систему связи. Специалисты по заказу ООН уже определили, что на первое время Ираку требуется 25 тыс. номеров мобильной телефонной связи и на последующих этапах еще 95 тыс. номеров. В конце 1998 г. с франц. компанией «Алкатель» был подписан контракт на 60 млн. долл. на частичное обновление телефонной сети (семь АТС на 140 тыс. ном. и одной межд. АТС на 1200 ном.).

После переговоров делегаций нефтяных ве-

домств Ирака и Сирии были достигнуты договоренности о восстановлении нефтепровода Киркук-Баниас и о сооружении второго, более мощного через Сирию. Иракская сторона уже в середине лета 1998 г. подготовилась к началу восстановительных работ на своей части нефтепровода. После многолетних переговоров с Иорданией стороны решили вопрос и о строительстве нефтепровода из Ирака (750 км. стоимостью 300 млн.долл.) до НПЗ в г. Зарка, а также о сооружении второго НПЗ в порту Акаба (мощностью 300 тыс.б/д, стоимостью 600 млн.долл.).

Летом 1998 г. в Анкаре прошли переговоры с консорциумом турецких компаний о строительстве 1380 км. газопровода (3 млн.куб.м. газа в год с доведением в течение 6 лет до 10 млн.куб.м. в год). К газопроводу будут подключены 5 сев. месторождений Ирака с запасами в 270 млрд.куб.м. (первый этап кольцевания месторождений уже завершен).

Ремонтные службы Сев. нефтекомпания — постоянно в состоянии готовности, поскольку нередко объектами налетов авиации США и Великобритании становятся объекты стратегического нефтепровода через Турцию. Периодически такое происходит и на юге страны.

Иракский терминал Аль-Бакр в Персидском заливе в 1998 г. достиг проектной мощности в 1,8 млн.т. в год. Южная нефтекомпания продолжает работы по восстановлению разрушенного в 1991 г. нефтяного терминала Хор Аль-Амайя (Аль-Амик). Планировалось к концу 1998 г. завершить работы по двум нефтяным причалам и восстановить подводные опоры. Готов к работе комплекс сооружений, включая резервуарные парки, склады, погрулочные и вспомогательные системы, что позволяет начать отгрузку нефти на уровне 605 тыс. б/д.

Начата реконструкция железной дороги Багдад-Басра на первом участке, от Багдада до Вавилона. Госкомпания железных дорог в своих ближайших планах видит необходимость замены 2 тыс.км. ж/д путей, строительство подъездных путей к пром. и другим предприятиям по 200-300 км. длиной. Требуется ремонт большое число чешских и ам. тепловозов, а также парк грузовых и пассажирских вагонов. Иракским железным дорогам нужно большое число тяжелых рельсов (рос. аналог — рельс типа Р-65).

Египетская транспортная компания начала в 1998 г. регулярное автобусное сообщение между Каиром и Багдадом. Рейсы совершаются два раза в неделю.

В нояб. 1998 г. открылось разрешенное Комитетом 661 ООН паромное сообщение между портами Рашид (ОАЭ) и Ум Каср. Паром из Эмиратов доставляет в Ирак гум. грузы и пассажиров.

Иракская инженерно-строительная компания «ФАО» в окт. 1998 г. получила указание в течение 6 мес. привести в порядок все наземные службы и сооружения межд. аэропорта в Багдаде.

Агропром

Неутешительными остаются выводы экспертов межд. организаций, обеспокоенных перспективой голода в Ираке, относительно состояния сельского хозяйства страны и его возможностей обеспечить население продовольствием, а промышленность — сырьем.

Главными культурами с/х производства остаются: пшеница, кукуруза, рис, маис, хлопок, под-

солнечник, сахарный тростник, свекла, бобовые, картофель, финики, фрукты и овощи. Несмотря на благоприятные климатические условия, позволяющие в некоторых р-нах снимать более трех урожаев в год, с/х производство год от года падает; снижаются урожаи зерновых, падает поголовье скота. Только на IV этапе действия соглашения «нефть на продовольствие» сельскому хозяйству были выделены на закупки 192 млн.долл., при том, что за первые три этапа этот сектор экономики получил всего 72 млн.долл.

Минсельхоз пытается стимулировать работу крестьянских хозяйств через механизм сезонного повышения уровня закупочных цен на семенное зерно и технику. Продолжают существовать госфермы и предприятия частного сектора.

Как утверждают специалисты ФАО, Ирак нуждается не столько в поставках гум. продовольствия, сколько в поставках удобрений, с/х машин, семян, пестицидов, ветпрепаратов, запчастей для с/х авиации, что позволило бы стране самостоятельно прокормить свое население. Вместо этого большие средства уходят на закупку продовольствия, а проблема недоедания для страны вовсе не исчезает. Сама ФАО заключила с Ираком соглашение на реализацию проекта по увеличению производства высококачественных семян местной селекции.

Небольшие средства за счет соглашения с ООН в 1998 г. стало получать и минирригации, которое завершило крупный проект по обеспечению пресной водой населения двух юж. провинций и приступило к осуществлению двух новых проектов: улучшение снабжения водой населения сев. провинций из водохранилища Дукан и расширение насосной станции Разак для понижения уровня грунтовых вод в пров. Кербела. Специализированные арабские организации приняли решение о создании с/х станций в Ираке в тех р-нах, которые нуждаются в ирригации, с целью обсева запасов поверхностных и подземных вод.

В 1998 г. в Дамаске прошло заседание тройственного комитета по разделу вод пограничных рек. Турция игнорировала приглашение. Сирийская и иракская делегации достигли договоренности о координации действий в отстаивании своих прав на справедливое разделение вод рек Тигр и Евфрат, в бассейнах которых отмечается спад уровня воды. Ирак и Сирия совместно направили свою жалобу в МВФ, который финансирует сооружение крупных гидротехсооружений в Турции, не только ограничивающих сток на пограничных реках, но и меняющих направление части стоков в сторону Средиземного моря.

Производство фиников. Ирак продолжает оставаться **ведущей страной по производству фиников.** Здесь культивируется 627 самых известных сортов финиковых пальм. Большая часть пальмовых деревьев произрастает в юж. части междуречья Тигра и Евфрата.

Финики и продукты их переработки составляют важную часть продрациона, особенно в сельских р-нах. Уникальность финиковых пальм заключается в их способности произрастать и давать стабильный урожай в самых неблагоприятных условиях местного климата.

Тревогу здесь вызывает тенденция сокращения количества пальмовых деревьев (14 млн., по сравнению с 32 млн. в 1953 г.) и производства фиников

(612 тыс. т. в 1995 г.). Финиковые пальмы поражаются эпидемиями вредителей. Пальмы уничтожались во время ирако-иранской войны (1980-88 гг.) и войны в Персидском заливе (1991 г.), когда р-ны с наибольшей концентрацией пальмовых рощ превращались в поля сражений.

Снижение численности деревьев происходит и по причине низкой технологии возделывания, дефицита техники и химикатов. Применение современной техники затрудняется тем, что большая часть плантаций была культивирована без учета агротехнорм.

Обработка пальмовых рощ производится в основном фермерами с низкой квалификацией, а высокая стоимость агротехработ делает их недоступными для многих крестьянских хозяйств.

Правительство пытается улучшить ситуацию в этой отрасли за счет увеличения выращивания саженцев финиковых пальм, рекультивации почвы, подготовки специалистов, внедрения современных технологий.

Экспорт

Нормативно-правовая база регулирования ВЭД. Она создана почти полностью на основе англ. законодательства и сформировалась в современном ее виде в конце 80-х гг. Законодательная деятельность по данному направлению ведется в основном за счет внесения изменений и дополнений в уже принятые законы (в 1998 г. принято два новых закона).

Основным в сфере ВЭД является Закон о торговле 1984 г., другие законодат. акты (около 20) дополняют и конкретизируют его. Применяется практика принятия многочисленных подзаконных актов — от резолюций и решений Совета рев. командования до инструкций и разъяснений министерств, ведомств, госкомпаний и даже их подразделений. Нередко эти документы носят закрытый характер и позволяют трактовать положения законов в пользу «вертикали» испол. органов власти.

Главным принципом регулирования ВЭД в Ираке является жесткий контроль за пребыванием как отдельных физ. лиц, так и представительств инокомпаний. Все аспекты их деятельности строго регламентированы, а по принципиальным вопросам требуют утверждения кабинетом министров.

Вместе с тем наблюдается некоторая либерализация ВЭД, особенно по отношению к арабским странам. Принятые в 1997-98 гг. нормативно-правовые акты расширяют права по самостоят. осуществлению торг.-эконом. сотрудничества гос. и частными компаниями, в т.ч. с участием инокапитала и вне Ирака (законы «О госкомпаниях», «О СЭЗ»).

Рез. СРК Ирака №43 от 7 мая 1998 г. регламентирует юр. и орг. стороны создания свободных зон. Первую СЭЗ в Ираке намечено создать в р-не порта Хор аз-Зубейр, который обрабатывает сухогрузы с ген. грузами и контейнерами, танкеры с нефтепродуктами, отгружает химудобрения (мочевину с рядом расположенного завода).

Ирак занимает негативную позицию в отношении возможности «отмывания» в стране преступного капитала и предпочитает иметь дело преимущественно с госорганизациями или уже проверенными крупными компаниями.

Изменения законодательства в области ВЭД, формально направлены на обеспечение ускоренного эконом. и соцразвития страны за счет улучшения условий для привлечения арабского и зарубежного капиталов, стимулирования инвестиций из развитых стран, внедрения высоких технологий, создания новых рабочих мест, увеличения объема внешней торговли и поступления доходов в инвалюте. При этом однозначно оговаривается приоритетное право иракской администрации по принятию решений по любым аспектам ВЭД.

Тарифное регулирование производится на основании нескольких законодат. актов, основным из которых является Закон «О таможен» 1984 г. По аналогии с Брюссельским тамож. тарифом все ввозимые в Ирак товары разбиты на 21 группу. В основу системы положен принцип полного освобождения или миним. тарифов для основных средств производства, импорт которых стимулирует развитие нац. отраслей. Предметы роскоши, а также ряд потребтоваров близких к ним облагаются повышенными пошлинами.

Кабинету министров предоставлено право вводить повышенные пошлины в качестве протекционистских или ответных (защитных) мер. В 1998 г., в отношении ряда импортируемых товаров и услуг применялся военный сбор, который сводил до минимума рентабельность многих сделок.

Меры нетарифного регулирования. В период действия эконом. санкций эти меры направлены на сокращение оттока валюты из страны, а также ограничение импорта предметов роскоши и продукции не входящей в список основных потребтоваров. Минторг постепенно пересматривает этот список с целью поддержания активности частного сектора на внутреннем рынке.

В минюсте при участии других ведомств ведется разработка системы экспортного контроля на основе изучения опыта развитых стран. Иракские делегации уже дважды посетили **Россию** и провели переговоры во всех основных министерствах и ведомствах, входящих в систему экспортного контроля РФ.

В стране введено лицензирование на импорт некоторых видов высокотехнологичной продукции, которая включена в спец. Перечень. Лицензионное оформление, а также ведение указанного Перечня (разработка, уточнение, внесение изменений, публикация и т.д.) возложены на минторг.

Иракское законодательство не предусматривает спец. мер и поддержку нац. экспортеров. Учитывая, что основной статьей экспорта является нефть, кабинетом министров проводится постоянная работа через механизм ОПЕК, а также двусторонние договоренности с арабскими странами, по вопросам регулирования объемов продаваемой нефти и цен на нее.

Акцизы в качестве меры налогового регулирования ВЭД в Ираке не применяются.

Торг.-эконом. связи осуществляются по двум направлениям: в рамках реализации гум. резолюций ООН по Меморандуму о взаимопонимании между правительством Ирака и ООН от 22 мая 1996 г. и вне этих рамок. **Россия, Франция и Китай, как было неоднократно заявлено от имени иракского руководства, возглавили список приоритетных стран-поставщиков гум. товаров.** Вместе с тем иракское руководство стремилось использовать объемы разрешенных для страны закупок в качестве средства

для получения полит. поддержки в снятии эмбарго, в первую очередь, за счет арабских стран и стран-участниц Движения неприсоединения.

Не ограничиваясь закупками в рамках гум. резолюций ООН, Ирак старался поддерживать высокую активность в своих контактах с рядом других стран, причем эти связи были ориентированы на постсанкционный период. С целым рядом стран Ирак в 1998 г. провел заседания МПК по торг.-эконом., научному и культурному сотрудничеству.

Арабские страны. В стратегическом плане иракское руководство стремится заручиться поддержкой арабских стран в своем стремлении снятия эмбарго. Тамож. пошлины в торговле с ними снижены на 10% и им отдается предпочтение при заключении контрактов. В 1998 г. товарооборот с Египтом достиг 250 млн.долл. в год, с Иорданией – 220 млн.долл., с Сирией – 150 млн.долл. Оживилась торговля с рядом стран Персидского залива (Оман, Бахрейн, Катар, КСА), в рамках V этапа действия соглашения Ирак-ООН.

Алжир. В марте 1998 г. самолет доставил в Багдад в виде гум. помощи 22 т. продуктов питания, лекарств и мединструментов. В мае алжирская делегация в Багдаде подписала протокол о сотрудничестве в области экономики и торговли. Делегация провела также переговоры с Федерацией ТПП Ирака. В Багдаде был открыт алжирский торг. центр. В июле в Багдаде прошло 9-е заседание совместного комитета по развитию эконом. сотрудничества. Обсуждались меры по активизации программы сотрудничества на 1998-2000 гг. в области промышленности, энергетики, сельского хозяйства, здравоохранения, туризма, а также в области культуры и СМИ. В окт. заключен контракт на поставку в Ирак 130 грузовиков большой грузоподъемности для перевозок продтоваров. Минторговли Ирака посетил Алжир во время работы там межд. ярмарки. В дек. в Алжире подписано соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения.

Бахрейн. В мае 1998 г. в Багдад прибыл самолет с 45 т. продовольствия и медтоваров в знак дара правительства Бахрейна.

Джибути. В янв. 1998 г. в Багдад самолетом доставлено в качестве дара 25 т. говядины.

Египет. На переговорах в Багдаде в начале 1998 г. была достигнута договоренность о поставках из Египта гум. товаров на 80 млн.ег.фунтов. В фев. мед. делегация доставила в Багдад 4 т. лекарств и медикаментов в дар иракскому народу. Египетские хирурги провели ряд операций в иракских госпиталях. В это же время в Каир вылетела делегация иракской компании Asco по вопросам поставок египетских ирригационных насосов, тракторов и другой с/х техники. Была достигнута договоренность о селекции некоторых культур для Ирака, об обмене опытом в возделывании зерновых, масличных и овощных культур. В апр. в Ирак поступили еще две дарственных отправки медикаментов. Группа египетских врачей прочитала лекции и провела операции в больницах и госпиталях. В июле в Багдад прибыла группа из 10 специалистов в области ортопедии, пластической хирургии и остеопластики. Прошли переговоры делегаций минздрава двух стран об укреплении сотрудничества в области медпрома и здравоохранения. Решено создать ряд комитетов для реализа-

ции намеченных мер. В мае в Ирак прибыл грузовик с грузом дарственных медикаментов, научных книг, одежды и канцелярских принадлежностей. В июле в Багдаде прошла египетская выставка, на которую прибыл минторговли Египта. На выставке продемонстрировали свои изделия и товары 106 египетских компаний.

В Ираке работает 200 тыс. египтян. Предполагается, что после снятия эмбарго их число резко возрастет (**до 1990 г. в Ираке работало 3 млн. египтян**). В Багдаде будет открыта контора по трудоустройству египетских граждан.

В нояб. 1998 г. в Каире состоялось подписание протокола о сотрудничестве в области жилищного строительства. Находившийся в Каире минторговли Ирака встретился с рядом египетских министров и обсудил с ними пути использования египетского потенциала для удовлетворения потребностей Ирака. Созданы две рабочие группы для реализации достигнутых договоренностей.

В интервью телестанции «Джазира» (Катар, янв. 1999 г.) минторговли Ирака М.М.Салех сообщил, что в рамках V этапа с Египтом заключен контракт на 14 млн.долл.

По заявлению минторговли Ирака по прибытии 8 фев. 1999 г. в Каир для участия в 63-й сессии Соц.-эконом. совета ЛАГ, торг.-эконом. отношения между Ираком и Египтом развиваются и имеют хорошую перспективу. В 1989 г. объем торговли между Ираком и Египтом не превышал 20 млн.долл. В наст. вр. доля Египта в реализации V этапа соглашения «нефть на продовольствие» оценена как весьма значит. среди стран, подписавших с Ираком контракты. Министр подтвердил приверженность его страны совместной межарабской деятельности. Ирак выполняет все решения Совета относительно арабской зоны свободной торговли, снизив тамож. пошлины. Более того, **принято решение отменить все тамож. пошлины на оборудование промпроизводства, ввозимое в Ирак.**

Иордания. В ходе визита в Ирак в янв. 1999 г. минэнергетики Иордании был подписан протокол о поставках в Иорданию в 1999 г. 4,8 млн.т. нефти и нефтепродуктов (96 тыс.б/д). Цена нефти определена в 15,3 долл. за баррель, и половина ее будет поставляться бесплатно. Специалисты обеих стран также обсуждали вопрос о строительстве нефтепровода в 750 км. от месторождения Адъ-Хадасс в 260 км. сев. Багдада до порта Акаба через НПЗ в г. Зарка.

В фев. 1999 г. в Багдаде работала иордано-иракская комиссия по эконом. сотрудничеству. **Иордания продолжает оставаться основным для Ирака окном в мир.** Помимо пропуска транзита сама Иордания поставяет в Ирак лекарства, ветпрепараты, школьные принадлежности, пластиковые трубы. Ирак обеспечивает Иорданию нефтью и нефтепродуктами. В 1998 г. объем этих поставок возрос до 4,8 млн.т. в год с бесплатными поставками на 300 млн.долл. Достигнута договоренность о создании совместной с Ираком компании «Аль-Батра», которая будет отвечать за все виды сотрудничества в области нефти, включая нефтепоисковые работы, сооружение нефтепровода из р-на Киркука и НПЗ в р-не порта Акаба.

В янв. 1998 г. Ирак посетила делегация Амманской ТПП. В фев. в Аммане прошло заседание совместного комитета и был подписан торг. протокол на 1998 г. с объемом товарооборота в 255

млн.долл. В мае в Багдад прибыла делегация Ассоциации экспортеров Иордании. В июне в Багдаде прошла неделя иорданской медицины с чтением лекций и проведением совместных плановых операций хирургами обеих стран. Был подписан протокол о сотрудничестве в области здравоохранения.

В июле 1998 г. Багдад посетил минэнергетики и мин. ресурсов Аль-Хорани, который провел переговоры о будущем СП «Петра» по нефтеразведке и бурению, о возможности участия иорданских компаний в разработке иракских нефтяных месторождений и по другим вопросам.

Иран. В апр. 1998 г. между двумя минздравами было заключено соглашение о производстве медикаментов и предоставлении помощи при ЧС, обмене фармакологами и врачами. В июне в Багдаде прошли переговоры министерств торговли с привлечением еще ряда эконом. ведомств. 6 июля был подписан итоговый протокол и достигнута договоренность о визите в Ирак главы МИД Ирана Харази для переговоров по вопросам размена военнопленными, возврата иракских гражд. самолетов и др.

На проходившей с 1 окт. 1998 г. в Тегеране межд. ярмарке у Ирака был свой павильон. Для участия в ярмарке в Тегеран выезжала иракская делегация во главе с М.М.Салехом. Со своим иранским коллегой он обсуждал вопросы расширения поставок иранских медикаментов и продтоваров в Ирак, в рамках соглашения Ирак-ООН. Конкретные переговоры по этим вопросам проходили в Багдаде в первых числах ноября.

Йемен. В марте 1998 г. самолетом было доставлено в качестве дара Йеменского Общества Красного Полумесяца 35 т. продтоваров и медикаментов. В том же месяце в Санае иракская делегация участвовала в заседании Межарабского парламентского союза. В окт. в Багдаде прошло 10-е заседание йеменско-иракской комиссии. Была достигнута договоренность совместно подготовить 3-летнюю программу расширения сотрудничества в области экономики, торговли, культуры, образования, обмена информацией, а также в области труда.

Катар. В фев. 1998 г. самолетом доставлено в Багдад 16 т. продовольствия и медикаментов в дар иракскому народу.

Ливан. В марте 1998 г. в Багдад прибыла делегация для подготовки II ливанской нац. выставки. В окт. в выставке участвовало 63 ливанских компаний в области продтоваров, фармацевтики, с/х машин, текстиля, энергетики, электроники, банковского дела и финопераций, а также заинтересованных в ливанских инвестициях в иракскую экономику. Представители Ливанской промассоциации высказали желание сотрудничать с Ираком на основе создания СП в сфере нефти, сахара, стекла, растит. масла и открыть в Багдаде отделения ливанских банков для финансирования этих проектов.

В сент. 1998 г. Багдад посетила делегация Союза торг., пром. и с/х палат Ливана, которая обсуждала вопрос об открытии ливанского торг. центра. 5 июля министры сельского хозяйства двух стран подписали протокол об эконом., тех. и торг. сотрудничестве. В рамках IV этапа соглашения Ирак-ООН ливанские компании подписали контракты на 50 млн.долл.

Находясь с визитом в Ливане в янв. 1999 г., муниндел Ирака обсудил, в частности, вопрос возобновления работ по строительству и модернизации нефтепровода, идущего в Сирию.

Марокко. В марте 1998 г. багдадский аэропорт принял самолет с 10 т. продовольствия и медикаментов в виде дара. В том же месяце Рабат посетила иракская парламентская делегация. В апр. в Багдад еще два самолета доставили 22 т. дарственных грузов.

ОАЭ. С начала 1998 г. в Эмиратах проводился сбор пожертвований в пользу иракских детей. В фев. в Ирак прибыли три небольших судна, доставившие 520 т. дарственного продовольствия. В это же время в Багдаде 55 фирм из Эмиратов организовали и провели выставку своих товаров и изделий. В марте два самолета доставили в Багдад 80 т. медикаментов и медтоваров в дар, а позднее на грузовиках было доставлено 300 т. продовольствия, одежды и одеял.

Оман. В мае 1998 г. 26 бизнесменов прибыли в Багдад и провели переговоры о совместных инвест. проектах и активизации эконом. связей двух стран.

Саудовская Аравия. Иракский министр сообщил в янв. 1999 г., что с рядом компаний КСА, принимавших участие в Межд. Багдадской ярмарке, ведутся переговоры о поставках в рамках соглашения Ирак-ООН и что иракские оценки объемов этих поставок дают цифру 110 млн.долл.

Сирия. В марте 1998 г. в Багдаде провела переговоры делегация минздрава САР. Делегация привезла с собой в дар 250 т. продовольствия, лекарств и медикаментов. В июле в Дамаск выехал минторговли Ирака, который был принят зам. премьер-министра САР С.Ясином. Обсуждались вопросы торг.-эконом. сотрудничества, в т.ч. в рамках соглашения Ирак-ООН. Затем, в Дамаск прибыл миннефти А.Рашид, который провел переговоры о восстановлении нефтепровода от Киркука до Баниаса и изучении вопроса о строительстве нового НПЗ на переработку 140 тыс.б/д нефти. Переговоры министров нефти А.Рашида и М.Джамали были продолжены в авг. в Багдаде. Они касались конкретных техаспектов восстановления нефтепровода на Баниас. 20 авг. был подписан протокол переговоров, в котором не только был намечен график работ, но и упоминались другие проекты. Было определено, что для ремонта сирийской части нефтепровода потребуются один год и около 80 млн.долл., что даст возможность перекачивать по нефтепроводу 1,2 млн.б/д иракской нефти.

3 сент. 1998 г. в присутствии иракского минторговли в Багдаде был открыт сирийский торг. центр, а 6 сент. иракский павильон на Дамасской межд. ярмарке осмотрел ряд сирийских министров. В Дамаск по случаю ярмарки выезжала делегация минторга Ирака. В дек. Мосул посетила делегация ТПП САР и провела переговоры с ТПП пров. Ниневия об укреплении торг. связей, в т.ч. в рамках соглашения Ирак-ООН.

Судан. Ирак принял участие в 16-й Хартумской межд. ярмарке в фев. 1999 г. В иракском павильоне была представлена продукция частного и госсекторов. В церемонии открытия участвовали арабские и зарубежные министры, в т.ч. минторговли Ирака М.Салех. Свои экспозиции продемонстрировали 35 государств и 600 компаний.

Тунис. В фев. 1998 г. в Тунисе прошло 10-е заседание совместной комиссии по эконом. и торг. сотрудничеству. В июне Багдад посетила делегация во главе с минздравоохранения Туниса для проведения переговоров с фармпредприятиями Ирака. В конце окт. в Тунисе прошла межд. ярмарка, в которой активное участие принял Ирак. В это же время в Багдаде с торговой делегацией обсуждалась возможность участия в поставках в Ирак оборудования для энергетики, средств транспорта и коммуникаций, обеспечения потребностей министерств сельского хозяйства и ирригации, полиграф. оборудования. Делегация Туниса была принята вице-президентом Т.Я.Рамаданом.

Турция. В марте 1998 г. в Анкаре прошли переговоры делегации МИД Ирака по вопросам развития двусторонних отношений и их дальнейшего развития в области экономики и торговли. В середине окт. в Багдаде прошли переговоры с турецкой делегацией, в составе которой были 21 бизнесмен и представители ряда эконом. министерств Турции. Турки заявили о желании увеличить свою долю в гум. поставках для Ирака. Обсуждалась возможность проведения в Багдаде заседания совместной торговой комиссии.

В 1998 г. турецкая армия неоднократно переходила крупными контингентами на иракскую территорию, ведя ожесточенную борьбу с отрядами оппозиционной Рабочей партии Курдистана. От этих ширококомандных боевых действий с применением авиации и тяжелой артиллерии постоянно страдает мирное население севера Ирака. Иммиграционные власти европейских стран бьют тревогу по поводу все возрастающего потока курдов, бегущих семьями через Турцию в Италию, Германию, Испанию и другие страны.

Европейские страны в Ираке. Австрия. В сент. 1998 г. торг. делегация Австрии, в составе которой в Багдад прибыли представители 25 компаний-производителей прод. и медтоваров, электротехники и оборудования для водоснабжения и канализации, провела переговоры с целью восстановления уровня торг. отношений, существовавшего до 1990 г., а также участия в гум. поставках соглашения Ирак-ООН.

Болгария. В сент. 1998 г. в Багдаде делегация во главе с министром леспрома была принята вице-президентом Т.Я.Рамаданом. В нояб. в Софии прошло заседание 23-й сессии совместной комиссии по эконом., тех. и культурному сотрудничеству.

Великобритания. В мае 1998 г. минпромышленности Ирака принял делегацию производителей из Шотландии, с которыми обсуждалась проблема выполнения «договорных» контрактов для энергетики. В дек. в Багдаде прошла выставка продукции англ. фарм фирмы «Ориент».

Венгрия. В фев. 1999 г. в Ираке по приглашению руководства партии БААС находилась венгерская делегация от полит. организаций. Основная цель визита — выражение солидарности с народом Ирака в его борьбе за независимость, а также получение из первых рук информации о масштабах трагедии, вызванной эконом. санкциями. В ходе визита делегация посетила ряд неправит. организаций, а также министерств Ирака. Глава делегации г-жа Акроби Изабел была принята зам. премьер-министра, министром торговли и спикером

ром Нац. собрания Ирака. А.Изабел выразила желание ее страны нормализовать и расширить эконом. и торг. кооперацию с Ираком. По возвращении в Венгрию она охарактеризовала последнее нападение США и Великобритании на Ирак как грубейшее нарушение межд. права, Устава ООН и Всеобщей декларации прав человека.

Греция. В марте 1998 г. в Ирак прибыл груз лекарств для онкологических больных в виде дара греческого медобщества.

Испания. В июле 1998 г. по пути с Кубы Испанию посетил минздравоохранения Ирака Мубарак, который провел переговоры со своим коллегой и министром торговли Испании. В сент. Ирак посетила делегация хирургов и медсестер в количестве 16 чел. из пров. Валенсия. Испанские медики оказали помощь в проведении хирургических операций.

В Мадриде 22-24 фев. 1999 г. состоялась 10-я сессия межправит. ирако-испанской эконом. комиссии. Иракскую делегацию, в состав которой вошли представители ряда министерств и госкомпаний, возглавлял министр транспорта и коммуникаций.

Италия. В марте 1998 г. 30 итал. пром. и торг. компаний организовали в Багдаде выставку своей продукции.

Польша. В июне 1998 г. минтранспорта и коммуникации Ирака принял делегацию польской компании «Караван», с которой обсуждались вопросы сотрудничества Ирака в области связи и железных дорог. В авг. в министерствах транспорта и коммуникаций, сельского хозяйства и образования Ирака прошли переговоры с делегацией группы польских компаний «Автободо». В ходе переговоров был подписан ряд контрактов на гум. поставки. Польские гости сообщили о своем намерении открыть в Багдаде свое регион. представительство.

Румыния. В июне 1998 г. Багдад посетила делегация представителей ряда промкомпаний Румынии, которая провела переговоры и была принята министром промышленности Ирака.

Словакия. В сент. 1998 г. Багдад посетила словацкая пром.-эконом. делегация, имевшая встречу с министром промышленности Ирака.

Украина. На проходившей в Багдаде в конце 1998 г. 1-й выставке сельхозмашин был подписан контракт на поставку 50 украинских тракторов.

Минпромышленности Ирака 28 янв. 1999 г. принял прибывшую в Ирак делегацию Украины во главе с минэнергетики.

Франция. Компания «Алкатель» в янв. 1999 г. подтвердила факт подписания ею в конце прошлого года контракта на 60 млн.долл. на модернизацию телефонной связи Ирака в рамках соглашения «нефть на продовольствие и медикаменты».

2 фев. 1999 г. министр сельского хозяйства Ирака принял франц. парламентскую делегацию, во главе с пред. комитета нац. ассамблеи по франц.-иракскому сотрудничеству Росилин Бачлрот. 9 фев. франц. делегацию принимал министр торговли Ирака. Франция проводит последовательную политику по развитию сотрудничества с Ираком, оказывает на правит. уровне всестороннюю поддержку нац. гос. и частным компаниям. **Франция претендует на роль основного торг.-эконом. партнера Ирака** и в постсанкционный период станет главным конкурентом России на

иракском рынке.

Начало и середина 1998 г. отличались высокой активностью с франц. стороны. Ежемесячно в Багдад прибывали одна за другой делегации, в составе которых находились правит. чиновники, полит. деятели, коммерсанты и журналисты. Как правило с иракскими офиц. представителями обсуждались вопросы не только участия Франции в сум. поставках, но и перспектив сотрудничества после снятия эмбарго. Из числа этих делегаций следует отметить делегацию Франц.-иракского торг.-эконом. совета во главе с отставным генералом Ж.Лакезом, делегации компаний «Рено» и «Алкатель». В Багдаде прошла франц. медвыставка и Ирак несколько раз посещали делегации франц. медиков, в т.ч. с участием хирургов. Эти делегации проводили семинары для иракских врачей, а хирурги провели с иракскими коллегами ряд совместных операций.

В области нефти на достаточно продвинутой стадии находятся переговоры с компанией «Тоталь» по соглашению на освоение месторождения Нахр Умр, производительностью на уровне 450 тыс. б/д. В конце 1998 г. с компанией «Форасол Форамир» был парафирован контракт на создание совместной буровой компании под названием «Аш-Шарк аль-Авсат» («Бл. Восток»), которая предполагает начать свою работу с использованием имеющихся у Ирака буровых установок.

В окт. 1998 г. состоялся визит в Париж минторговли Ирака М.М.Салеха, который провел переговоры со своим коллегой. Салех выступил с лекцией перед франц. парламентариями и предпринимателями. Иракский министр объявил, что франц. компаниям предоставляется приоритет в отношении будущих проектов в сфере инфраструктуры. Сама франц. печать оценивает Ирак как весьма прибыльный рынок.

Чехия. В мае 1998 г. минпромышленности Ирака принял пред. совета директоров компании «Шкода».

Швейцария. В мае 1998 г. в багдадский аэропорт было доставлено 6 т. медикаментов и продовольствия — дар двух швейцарских нефтекомпаний.

Югославия. В марте 1998 г. медконцерн «Хемофарм» открыл отделение в Багдаде, рассчитывая расширить свою деятельность в Ираке через обучение местного медперсонала, снабжение иракских компаний по производству лекарств своим сырьем и полуфабрикатами, а также направлением югославских врачей на работу в Ирак с одновременным приемом иракских граждан на обучение в Югославию. Концерн намерен также участвовать во всех медвыставках. В авг. Ирак посетила делегация во главе с минвнешней торговли Югославии для участия в заседании совместной комиссии по эконом. и торг. сотрудничеству.

Иранско-азиатские связи. Австралия. В начале 1998 г. минторговли Ирака М.М.Салех сделал заявление в адрес Австралии, что Ирак не может придерживаться нормальных торг. отношений со страной, враждебно относящейся к Ираку. В апр. М.М.Салех принял делегацию Австралийского зернового комитета.

Вьетнам. В апр. 1998 г. Багдад посетила вьетнамская делегация, которая обсудила ход выполнения программы сотрудничества, намеченной в Ханое, и обсудила повестку дня предстоящего за-

седания совместной комиссии. По итогам визита был подписан протокол о сотрудничестве в области рисоводства, овощеводства и поставок в Ирак с/х техники, дизельных насосов и протеиновых концентратов. В июне в Багдаде прошло 12-е заседание МПК по эконом., торг. и культурному сотрудничеству. В конце июля в минтранспорта и коммуникаций Ирака провела работу совместная техкомиссия по перспективам сотрудничества в области нефти, строительства, транспорта и связи. Вьетнамские организации приняли участие в прошедшей в Багдаде в сент. 1998 г. выставке стройоборудования. В нояб. в Ханое на уровне замминистров промышленности прошли техпереговоры по ранее принятым решениям о сотрудничестве.

Ирак и Вьетнам подписали в фев. 1999 г. меморандум о взаимопонимании в области сельского хозяйства. Документ предусматривает увеличение объемов торговли, поставок с/х техники из Вьетнама, организацию взаимных визитов специалистов и экспертов.

Индия. В авг. 1998 г. миннефти Ирака А.Рашид вылетал в Дели для участия в 12-м заседании комиссии по эконом. и торг. сотрудничеству. Были подписаны также протокол о культурном сотрудничестве и меморандум о взаимопонимании в области нефти (индийская сторона выразила желание участвовать в проведении ремонтных работ и поставках для объектов энергетики, нефти, связи, производства удобрений и переработки углеводородов).

В окт. 1998 г. делегации обеих стран подписали в Багдаде соглашение о сотрудничестве в области сельского хозяйства.

Иракская делегация во главе с министром сельского хозяйства в фев. 1999 г. совершила рабочий визит в Индию. Достигнута договоренность о поставке в Ирак тракторов, водяных насосов, электродвигателей, ветвакцин. Индийское правительство приняло решение о выделении 10 мест в вузах страны для иракских студентов. Согласована также программа повышения квалификации иракских механизаторов и агрономов.

Китай. В янв. 1998 г. в Пекине прошли переговоры по нефти. В мае китайская делегация была принята в минтранспорта и коммуникаций Ирака, где она предложила удовлетворить потребности Ирака в этой области. В конце года в рамках соглашения Ирак-ООН был подписан контракт на поставку 60 автобусов и 6 газовых турбин (74,9 млн.долл.).

Малайзия. В мае 1998 г. нефтяники обсуждали в Багдаде с минторговли Ирака вопросы развития и укрепления отношений двух стран, а также возможности активизации работы совместной комиссии.

В середине янв. 1999 г. в Багдаде торг.-эконом. делегация Малайзии была принята вице-президентом Ирака Т.Я.Рамаданом.

Пакистан. В нояб. 1998 г. Ирак посетила торг. делегация, которая провела переговоры в ряде иракских министерств и с ТПП Багдада.

Таиланд. Заммининдел Таиланда 27 фев. 1999 г. встретился с вице-президентом Ирака и передал ему письмо, в котором выражено стремление Таиланда к дальнейшему развитию кооперации во всех областях экономики. Предлагается создать совместный комитет по экономике и торговле.

Филиппины. В фев. 1998 г. Филиппины посе-

тил министр промышленности Ирака А.А.Маджид с целью расширения торг.-пром. связей в рамках политики укрепления связей со странами ЮВА. В конце нояб. 1998 г. в Багдаде прошло заседание совместной комиссии по сотрудничеству в области экономики, торговли, науки и техники.

Япония. Митсухиро Кимура — ответсекретарь японской молодежной организации «Исуи Кай», известный также как журналист и писатель, прибыл 21 фев. 1999 г. с деловым визитом в Багдад. В интервью он отметил, что японцы дезинформированы о ситуации в Ираке. Кимура намерен подготовить телепрограмму, в которой постарается достоверно показать как эмбарго и ам.-брит. агрессия отразилась на жизни иракцев.

Отношения с ам.и странами. Аргентина. В июне 1998 г. минторговли Ирака М.М.Салех провел переговоры с торг. делегацией Аргентины, которая выразила готовность поставить в Ирак пшеницу, маис, кукурузу, подсолнечное масло и другие продукты, а также лекарства (ряд контрактов в рамках соглашения Ирак-ООН уже был заключен с компаниями этой страны). Делегация была также принята в Федерации ТПП Ирака.

США. С начала 1998 г. ряд антивоенных групп, включая «Голоса в пустыне» и другие, выступили с инициативой начать кампанию по сбору пожертвований на закупку медикаментов в дар иракскому народу. В мае Ирак посетила делегация общественных и антивоенных организаций во главе с б. министром юстиции Кларком (свыше 100 человек), которая доставила в дар иракскому народу на 4 млн.долл. медикаментов. Позднее самолетом было доставлено еще 33 т. лекарств и медтоваров.

Связи с Россией

Дипотношения между СССР и Ираком в 1955 г. были прерваны иракским монархическим режимом и восстановлены в июле 1958 г. после его свержения. По инициативе иракской стороны 9 апр. 1972 г. был подписан Договор о дружбе и сотрудничестве, который формально продолжает действовать. В 1958-90 гг. было подписано более 50 договоров, соглашений и протоколов.

СССР осудил иракскую аннексию Кувейта в 1990 г. и активно участвовал в выработке резолюций СБ ООН по ликвидации «кувейтского кризиса» и посткризисному урегулированию в Персидском заливе. Москва присоединилась к межд. санкциям против Ирака, приостановив с ним ВТС и торг.-эконом. связи. **Было эвакуировано 9 тыс. советских специалистов** и членов их семей.

На фоне солидаризации Москвы с антииракской коалицией руководство Ирака высказалось в поддержку ГКЧП, что негативно отразилось на двусторонних отношениях. В дальнейшем Багдад неоднократно подчеркивал заинтересованность в сохранении дружественных отношений с Россией, которую рассматривает в качестве правопреемника СССР.

После завершения военной стадии конфликта и до 1993 г. полит. контакты с Багдадом осуществлялись по линии посольств. В июне 1993 г. была организована встреча в Праге первых замминистров России и Ирака. 21 фев., 9-10 авг. и 29 авг. 1994 г. по просьбе Багдада в Москве был принят замминистр Ирака Р.Кейси, а в нояб. 1994 г. и июне 1995 г. — зам. премьер-министра Т.Азиз. Эти контакты предпринимались с целью побудить иракс-

кую сторону к конструктивному взаимодействию с СБ ООН по всему комплексу вопросов посткризисного урегулирования на основании соответствующих решений мирового сообщества.

В окт. и нояб. 1994 г. состоялись визиты в Багдад мининдел РФ. В результате его переговоров с руководителями Ирака Багдад признал суверенитет и границы Кувейта. Это положило начало нашему активному полит. диалогу с Багдадом, в рамках которого шел интенсивный обмен посланиями между Е.М.Примаковым и Т.Азизом, трижды побывавшим в 1997 г. в Москве с рабочими визитами.

В 1995-98 гг. в Москве и Багдаде на регулярной основе проходили «техконсультации» по разоруженческому досье с участием представителей руководства РФ и Ирака.

Резкое обострение ситуации вокруг Ирака в нояб. 1999 г. и фев. 1998 г. едва не привело к крупному вооруженному конфликту в регионе Персидского залива. Развязка была достигнута в результате активных усилий рос. дипломатии. На основе обмена посланиями между Б.Н. Ельциным и С. Хусейном в Москве в нояб. 1997 г. состоялись интенсивные переговоры, проведенные Т. Азизом. В 1998 г. Б.Н. Ельцин несколько раз обращался к С.Хусейну, больше месяца длилась миссия в Багдаде В.В.Посувалока в качестве спецпредставителя президента России.

По итогам подписанного К. Аннаном и Т. Азизом 23 фев. 1998 г. Меморандума о взаимопонимании СБ ООН принял рез. 1154, в которой, в частности, подтвердил, что будет руководствоваться п.22 рез.687 о снятии нефтяного эмбарго с Ирака после выполнения им требований ООН по полной ликвидации иракского ОМУ.

5 авг. 1998 г. Багдад принял решение приостановить проведение в стране инспекционной деятельности СК и МАГАТЭ в связи с тем, что США и Великобритания заблокировали в СБ принятие резолюции о закрытии иракского «ядерного досье». 9 сент. 1998г. СБ принял рез. 1194, приостанавливающую, в частности, проведение СБ регулярных (раз в два месяца) обсуждений вопроса о санкциях в отношении Багдада до возобновления Ираком сотрудничества с СК в прежнем объеме. В то же время резолюция выражает поддержку предложению Генсека ООН начать при активном сотрудничестве с иракским правительством подготовку к проведению всеобъемлющего обзора всех иракских «разоруженческих досье».

Активизировались рос.-иракские контакты по парламентской линии. В янв. 1995 г. в Москве находился председатель Нац. совета Ирака. В конце 1996 г. состоялись рабочие визиты двух делегаций Совета федерации РФ в Ирак. В апр. и мае 1997 г. Багдад посетили делегации Госдумы во главе с С.Н. Бабуриным и Р.Г. Абдулатиповым. В нояб. и дек. 1997г. с миссиями солидарности Ирак посетил председатель КПРФ Г.А.Зюганов и лидер ЛДПР В.В.Жириновский, которые были приняты С.Хусейном, имели встречи со спикером С. Хаммади и зам.премьер-министра Т. Азизом. Осуществлена гум. акция ЛДПР по направлению в Багдад в дек. 1997 и фев. 1998 г. (в сопровождении группы рос. парламентариев во главе с В.В.Жириновским) гум. помощи.

1-6 июля 1997 г. по приглашению Е.С. Строева в Москве побывал пред. Нац. совета (парламента)

Ирака С.Хаммади. Обсуждались практические вопросы выхода на отмену режима санкций ООН и подготовки базы для возобновления широкомащтабного рос.-иракского эконом. сотрудничества в постсанкционный период. 2 июля Е.С. Строев и С.Хаммади подписали протокол о сотрудничестве между Фед. собранием РФ и Нац. советом Ирака. С. Хаммади вновь посетил Москву в сент. 1998 г. для участия в 100-й сессии Межпарламентского союза.

Эконом. отношения. Ирак был одним из наших ключевых арабских партнеров в торг.-эконом. сфере. **Годовой товарооборот в 1989 г. составлял 2 млрд.долл.** В порядке погашения кредитов иракская сторона ежегодно поставляла 10,5 млн.т. нефти (на 1,4 млрд.долл.). Незадолго до кувейтского кризиса были заключены крупные контракты на обустройство нефтепромыслов на юге Ирака, строительство газопровода Насирия-Багдад, ТЭС «Юсифия» и ряд других. **Общий остаток платежей и контрактам составляет около 7 млрд.долл.** Из общей суммы иракского долга перед Россией 84% приходится на кредиты, предоставленные по линии ВТС бывшего СССР с Ираком.

Соглашением от 13 июня 1986 г. стороны предоставили друг другу РНБ с расчетами в СКВ. 95% объема наших поставок в Ирак приходилось на машины и оборудование, главным образом на условиях коммерческого кредита с рассрочкой платежей. Импорт из Ирака был представлен практически только нефтью, которая закупалась в основном в погашение госкредитов и реэкспортировалась в третьи страны. В 1990 г. было закуплено 6,5 млн.т. нефти, реэкспортировано 3,1 млн.т. в Индию, 3,4 млн.т. — в Болгарию.

Ираку от СССР предоставлено с 1959 г. госкредитов на строительство объектов в области нефтепрома, энергетики, ирригации, трубопроводного транспорта на 3,7 млрд.долл., в счет которых подписано контрактов на 1550 млн.долл., обязательства выполнены на 1122 млн.долл. Погашено кредитов на 825 млн.долл. На период приостановки торг.-эконом. сотрудничества, вызванного военными действиями, общий объем обязательств по подписанным контрактам составлял 4,5 млрд.долл. Обязательства выполнены на 3,2 млрд.долл.

Сотрудничество осуществлялось по 96 объектам, создано 84 объекта. К числу наиболее важных из них относятся: комплексное освоение нефтяных месторождений Сев. Румейла, Лухейс, Нахр Умр (суммарной производительностью 45 млн.т. в год), нефтепровод Багдад-Басра, ТЭС и ГЭС «Насирия», «Наджибия» и «Дукан» (общей мощностью 1440 мвт.), система каналов и гидротехсооружений на реках Тигр и Евфрат, завод электротехизделий в Багдаде, завод сельхозмашин в Искандерии, цементный завод в Самаве, стекольный завод Рамади.

Выполнялись на условиях подряда работы по освоению нефтяного месторождения Зап. Курна (I очередь на 11 млн.т. в год), строительству ТЭС «Юсифия» на 1680 мвт. и зернового элеватора емкостью 40 тыс.т. в Сулеймании. Оказывалось содействие в сооружении средней части главного коллектора Тигр-Евфрат с макс. расходом 226 куб.м. в сек., в проведении изыскательских работ по гидроэнергоузлу «Аль-Багдади» на р. Евфрат. В завершающую стадию вступило строительство га-

зопровода Насирия-Багдад в 345 км.

Подписаны контракты на продолжение и расширение буровых работ на нефтеместорождениях Сев. Румейла и Зап. Курна, на строительство участка II очереди трансиракского газопровода, запафирован контракт на поставку оборудования и материалов для строительства завода по производству ферросплавов.

В авг. 1993 г. началась работа по подготовке стартовых позиций для налаживания масштабного эконом. сотрудничества в постсанкционный период. В этот период были подписаны Соглашение о торговле, эконом. и научно-тех. сотрудничестве и Соглашение об учреждении Рос.-Иракской комиссии по торговле, эконом. и научно-тех. сотрудничеству. Состоялся также обмен письмами относительно возобновления после снятия антииракских санкций сотрудничества по объектам, предусмотренным советско-иракскими соглашениями от 1983, 1984 и 1986 гг.

Состоялся обмен письмами сторон о принципиальной договоренности продолжить сотрудничество по освоению нефтеместорождения Зап. Курна, в строительстве ТЭС «Юсифия», в сооружении ГЭС на р. Евфрат («Аль-Багдади»), строительстве трансиракского газопровода сухого газа (I очередь: Насирия-Багдад). На переговорах в апр. 1994 г. в Москве рос. стороне были переданы для изучения предложения о сотрудничестве в сооружении объектов нефте и газпрома (объекты добычи, транспортировки и переработки нефти, оцениваемые в 2,5 млрд.долл.), электроэнергетики (ТЭС общей мощностью 4 тыс. мвт., ЛЭП и др.), а также на строительство предприятий химии и нефтехимии, чер. и цветмета, транспорта и связи, пищепрома и фармацевтики, сельского хозяйства и ирригации. Стоимость строительства указанных объектов оценивается в 6 млрд.долл.

В сент. 1994 г. в Москве проведено I заседание Рос.-Иракской МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству. Рассмотрены вопросы участия рос. организаций в создании новых объектов в области: добычи, переработки, транспортировки и хранения нефти и газа, электроэнергетики, химии и нефтехимии, металлургии. В период заседания Комиссии подписан Меморандум о создании рос.-иракской фин.-инвест. компании.

В ходе визита в Багдад минтоплива и энергетики РФ в апр. 1995г. подписано соглашение о сотрудничестве в области нефте и газпрома, предусматривающее крупномасштабное участие России в развитии нефтегазовой отрасли Ирака в постсанкционный период. В сент. 1995г. в Багдаде был подписан Меморандум о намерениях по сотрудничеству между Роскомашем и минпромышленности и мин. ресурсов Ирака.

В соответствии с поручением Правительства РФ координацию работы организаций по участию в реализации рез. 986 СБ ООН осуществляет по поставкам медикаментов и медтехники — минздрав, по закупкам иракской нефти — минтопэнерго, по продпоставкам — минсельхозпрод РФ.

В марте 1997 г. в Багдаде состоялось II заседание МПК, подписан протокол сотрудничества в отраслях: металлургической, хим., нефтехим., текстильной, стройматериалов, фармпрепаратов, а также торговли. В ходе заседания Комиссии подписано межправсоглашение о сотрудничестве в области культуры и науки и соглашение о созда-

нии рос.-иракского СП по буровым работам. Уставной капитал предприятия определен в 100 тыс.долл. при долевом участии рос. стороны 49%. Предприятие освобождается от тамож. пошлин и сборов на получение импортных лицензий для ввоза оборудования, материалов, транспортных средств, потребительских товаров, а также уплаты налогов на прибыль на весь период действия соглашения.

Кроме того, запарафирован контракт на бурение 100 скважин на месторождении Сев. Румейла. Конкретизированы обязательства сторон по следующим объектам: I очередь трансиракского трубопровода сухого газа, II очередь стратегич. нефтепровода Хадита-Румейла, сооружение резервуаров для хранения нефти и нефтепродуктов, инспекционные работы по глубоководному морскому терминалу Хор-Аль-Амайя и подводным трубопроводам, строительство установок по обессоливаю нефти.

21 марта 1997 г. в Багдаде подписан контракт на разработку II очереди месторождения Зап. Курна на условиях СРП. К выполнению работ привлечены ОАО «Лукойл», РВО «Зарубежнефть» и ВО «Машиноэкспорт». Доля их участия в проекте составляет 75%. Балансовые запасы месторождения – 6 млрд.т. Срок действия контракта – 23 года. За этот период добыча должна составить 670 млн.т. нефти, срок окупаемости инвестиций оценивается в 6-7 лет.

В 1997 г. торговля между Ираком и Россией возобновилась в ограниченном объеме в связи с участием рос. организаций в реализации программы «нефть-продовольствие» в рамках соответствующих резолюций СБ ООН. На I и II этапах программы по рез. 986/ 1111 СБ ООН рос. нефтекомпаниями реализована по реэкспорту выделенная Ираком нефтяная квота – 9 млн.т. нефти на 1,1 млрд.долл., что составило 30% от всего разрешенного ООН количества. В закупках нефти участвовали **10 роскомпаний**: «Зарубежнефть», «Лукойл», «Альфо-Эко», «Роснефть», «Татанефть», «Нафта-Москва», «Сиданко», «Онако», «Машиноимпорт».

В 1997 г. были заключены контракты на общую сумму 134 млн.долл., в т.ч. на поставку медикаментов на 53 млн.долл., на 12 млн.долл. машинотехпродукции – 250 тракторов, запчасти для энергооборудования и элеваторов, а также реэкспортных товаров – сахара, риса, бобовых, чая, туалетного мыла и детского питания на 69 млн.долл. 5 янв. 1998 г. в соответствии с 1143 рез. СБ ООН начата III фаза программы «нефть-продовольствие». В 1998 г. доля закупок иракской нефти 10 роскомпаниями достигла 40% от всего объема иракского экспорта. Наиболее крупные объемы выделены «Зарубежнефти», «Лукойлу», «Роснефти» и «Альфа-Эко».

Обозначились позитивные тенденции в поставках сельхозтехники отечественного производства. Общая стоимость «пром.» заказов II фазы превысила 14 млн.долл. Закреплен прорыв на новом для респоставщиков рынке медоборудования и лекарств. Фирмы «Время», «С.С.С.Р.» и «Эркафарм» увеличили свою долю с 12,8 до 50 млн.долл., что составило около четверти квоты, выделенной минздраву Ирака по II фазе.

С 12,3 до 96,7 млн.долл. возрос объем подписанных в рамках рез. 1111 реэкспортных продконтрактов. Наиболее крупные заказы получили в 1997г. «Интерросагро», МЭС, «Машиноимпорт», «Рос-

контракт», «Ароматсинтез». Общая стоимость поставленных росфирмами в Ирак в 1997 г. гум. товаров составила 100 млн.долл.

В 1998 г. роскомпаниями подключились к поставкам запчастей и оборудования для реабилитации иракского нефтепрома в рамках резолюции 1175.

Развиваются межведомственные контакты. В дек. 1996 г. Багдад посетил С.К.Шойгу во главе делегации МЧС России. Подготовлен проект соглашения о сотрудничестве по линии минсвязи РФ и минтранспорта и коммуникаций Ирака. Возобновилась практика заключения соглашений по линии Госкомвуза. Иракской стороне, в частности, ежегодно бесплатно выделяется **75 стипендий для обучения в вузах РФ**. Рос. делегации регулярно участвуют в Вавилонском фестивале народных искусств.

Постсанкционный период. В 1998 г. были подписаны учредительные документы о создании СП по бурению нефтяных скважин. Соучредителями этой компании «Бабель» (Вавилон) являются «Зарубежнефть» и «Роснефть» и Иракская буровая компания.

Сотрудничество в области нефтегазпрома Ирака является перспективным для росорганизаций. Разведанные запасы нефти в 112 млрд.барр. сосредоточены на 73 месторождениях, из которых обустроены только 15 и около 30 готовы для освоения. Потенциальные резервы составляют 214 млрд.барр.

Нефтепром, национализированный в 1972-75 гг., является основой экономики, на его долю до введения эмбарго приходилось 85% всех доходов государства и 98% общего объема экспорта.

Правительство разработало программу восстановления нефтепрома, которая предусматривает проведение большого объема развед. работ (бурение нескольких тысяч скважин) и поставку современного оборудования, в т.ч. для обустройства планируемых к освоению десятка крупных нефтяных месторождений. Будут увеличены экспортные возможности, что связано с комплексом работ по транспортировке и хранению нефти (расширение емкостей нефтехранилищ, строительство новых нефтебаз, нефтепроводов и терминалов).

Возможные запасы газа по последним оценкам составляют 5 трлн.куб.м, подтвержденные – 3,1 трлн.куб.м. В первые 5 лет после отмены эмбарго подлежат разработке крупные месторождения. Уже подписано соглашение о поставке газа в Турцию.

На восстановление и развитие только нефтедобычи в период до 2010 г. **потребуется капвложения не менее 30 млрд.долл.** Предполагается, что до 50% этих средств будут поступать от инокомпаний, которые получат право участвовать в освоении месторождений нефти, в том числе, на условиях «продакшн шеринг», СРП.

В постсанкционный период предполагается развитие нефтехимии, металлургии и машиностроения. Под личным контролем президента Саддама Хусейна находится деятельность ВПК Ирака. Известно, что эта комиссия занята разработкой планов создания в постсанкционный период ряда новых отраслей гражд. производства, в т.ч. по сборке автомобилей и автобусов (и даже бартер: наши газики на их нефть).

С 1998 г. вступил в действие утвержденный СРК Ирака закон «О госкомпаниях». Они получи-

ли право кооперации с зарубежными коммерческими структурами, что создает предпосылки для учреждения в Ираке рос. торг. домов, АО с рос. капиталом и двусторонних инвест. компаний.

Внешнеэконом. объединения и компании «Трактороэкспорт», МЭС, «Автоэкспорт» и «Гидромашсервис» имеют большой опыт работы на иракском рынке, номинированы на уровне соответствующих иракских министерств и госкомпаний, имеют или планируют открыть свои представительства в Багдаде. К ним нужно добавить и «Сельхозпромэкспорт», у которого намечаются перспективы возобновления строительства элеватора в Сулеймании, реконструкции еще нескольких элеваторов, а также строительство ряда элеваторов для зерновых из металлоконструкций.

В 1998 г. торг.-эконом. сотрудничество с Ираком проходило в рамках III и IV этапов реализации Меморандума о взаимопонимании между правительством Ирака и ООН. Подписаны контракты на продовольствие — 310 млн.долл., медтовары — 60, оборудование и запчасти — 220 млн.долл. Рез. 986 СБ ООН впервые с момента введения санкций открыла возможность для роспоставок в таких перспективных и стратегически важных областях, как нефтегазпром, энергетика, транспорт и коммуникации, водоснабжение и канализация, сельское хозяйство и ирригация, медтехника.

Основной формой привлечения инопартнеров на иракский рынок стала система тендерных предложений на определенные виды оборудования, материалов, прод. и медтоваров. Все тендерные предложения анализируются в госкомпаниях и сделанные комитетами выборы поставщиков подлежат обязательному утверждению в министерствах, а по крупным объектам — в кабинете министров Ирака. **13 роскомпаний закупили 197 млн.барр. нефти на 1,7 млрд.долл.**

В тендерах на поставки прод. и медтоваров, машин, оборудования и запчастей участвовало более 50 роспоставщиков, которыми было подписано контрактов на 587 млн.долл. Иракский рынок стал прибыльным для росорганизаций. В течение года иракская сторона практически не имела претензий к рос. покупателям нефти, однако роспоставщики по II-IV этапам недопоставили в установленные сроки товаров на 133,7 млн.долл., в т.ч. по IV этапу на 51,5 млн.долл. На III этапе роспоставщики не выполнили свои обязательства по поставкам риса (за исключением МЭС), а на IV — все, кроме МЭС, задержали поставки пшеницы.

Иракская сторона также выражает неудовольствие тем, что перечень рос. поставщиков продовольствия вырос до 48 компаний и продолжает расти, а реальный интерес к поставкам проявляют всего 10-12 рос. поставщиков, хотя по отдельным товарам (сахар) предложения по V этапу дали 18 роскомпаний, при том что на долю России была выделена квота всего в 100 тыс.т. сахара. В этом случае дробление квоты поровну всем участникам означало бы убыточность сделки по фрахту для каждого участника при недогрузе судна или необходимость кооперации при фрахтовании судов. В конечном итоге Зерновой комитет Ирака выбрал только 8 роспоставщиков, с которыми и провел окончательные переговоры по подписанию контрактов. Доля России по пшенице выросла до 475 тыс.т. по V этапу (на IV этапе она составляла 435

тыс.т.), и это еще больше повысило ответственность рос. стороны с точки зрения контроля за выполнением поставок рос. поставщиками.

Об участии росорганизаций в 31-й Межд. Багдадской ярмарке с 1 по 10 нояб. 1998 г. Число государств, фирмы которых приняли участие в ярмарке, достигло 66. Нац. делегации возглавили 11 арабских и зарубежных министров. В ярмарке впервые приняли участие фирмы из КСА, Омана, ОАЭ, Кубы, Аргентины и Германии.

Большинство нац. павильонов и экспозиций были ориентированы на гум. потребности Ирака (продукты питания, одежда, лекарства, медтовары, оборудование для пищевого прома, быттехника и т.д.).

Россия и в этот раз не была представлена на госуровне. На стендах росучастников ярмарки были представлены 7 внешторг. объединений и 18 отдельных предприятий. Продукция компаний «Трактороэкспорт», «Гидромашсервис», ГАЗ и «Медтехника» (г.Казань) вызвала наибольший интерес у посетителей ярмарки, а сами экспозиции получили памятные медали ярмарочного комитета.

В работе ярмарки приняли участие делегации Мордовии, Татарстана и Башкортостана. В экспозиции Мордовии, наряду с продукцией двух крупнейших предприятий, на стендах и в рекламных материалах содержалась подробная информация о 72 компаниях, имеющих ориентации на экспорт. 33 предприятия Мордовии представили 65 инвест. проектов по строительству и модернизации промобъектов общей стоимостью 2 млрд.долл. Активность на Багдадской ярмарке проявляли компании Белоруссии, Украины и Казахстана: компании этих республик успешно представили свою продукцию и получили предварительные заказы.

Участие России в ярмарке 1998 г. состоялось благодаря двум рос. коммерческим компаниям, специализирующимся на организации выставок: «Инконнект», 119270 Москва, Комсомольский п-т, 45-2; «Негус Экспо», 129278, Москва, ул.Павла Корчагина, 22-2-505.

Организация хорошей экспозиции «ГАЗ» произошла благодаря помощи посреднической иракской компании «Кинди Трейдинг». Эта же компания получила от ГАЗ и Харьковского тракторного завода эксклюзивные права на продажу их продукции в Ираке.

В начале 1999 г. торгпредством РФ было получено и направлено в минторговли РФ приглашение от Госкомпании иракских выставок на участие росорганизаций в **32-й Межд. Багдадской ярмарке с 1 по 10 нояб. 1999 г.**

Кто будет завтра лидером на иракском рынке: Россия или Франция? Хоз. механизм в Ираке в течение 1998 г. не претерпел изменений и в значит. степени определялся условиями эконом. санкций. Преимущество в торговле Ирак предоставлял компаниям тех стран, которые активно выступали на межд. арене за снятие или ослабление санкций. В этом отношении Россия завоевала достаточно прочные позиции в ходе реализации соглашения «нефть на продовольствие» и сегодня является одним из ведущих и перспективных партнеров Ирака.

Для возобновления и развития широкомасштабного двустороннего сотрудничества необходимо в первую очередь решить вопросы его финансирования на основе выделения остатков гос-

кредитов по объектам, предусмотренным Письмами Сторон от 5.08.93 г. и предоставления росорганизациям, задействованным в реализации межправит. договоренностей, коммерческих кредитов на льготных условиях. Дальнейшее откладывание решения данного вопроса с высокой вероятностью приведет к утрате Россией своих позиций на иракском рынке в постсанкционный период.

В Ираке до наст. вр. отсутствуют посольства и торгпредства стран СНГ. В ходе реализации гум. программы роскомпаниями в ряде случаев осуществлялись поставки товаров происхождения стран СНГ, например пшеницы из Казахстана и Украины. Иракская сторона позитивно относится к таким сделкам и в перспективе роскомпаниями смогут более активно использовать экспортный потенциал стран СНГ для поставок в Ирак — белорусские трактора и грузовики, украинские автобусы и энергооборудование и т.д.

В связи с отсутствием источников финансирования двустороннее эконом. (инвест. сотрудничество в рамках межправсоглашений практически не осуществляется). Остаются нерешенными вопросы выделения госкредитов для финансирования приоритетных объектов, определенных Письмами Сторон от 5.08.93 г. (освоение первой очереди месторождения Зап. Курна, строительство ТЭС «Юсифия»), а также предоставления коммерческих кредитов под строительство и реконструкцию предприятий нефтегазпрома по Соглашению от 25.04.95 г. Создание совместной инвест. компании для финансирования остальных объектов сотрудничества не завершено.

В Ирак традиционно поставлялись наши оборудование и материалы для объектов нефтегазпрома, энергетики, стройиндустрии, ирригации и сельского хозяйства, автомобильная и авиатехника, разрозненное оборудование. При решении вопросов финансирования иракский рынок может представлять для России интерес на перспективу в области передачи лицензий, «ноу-хау», технологий, а также поставок машин, оборудования и сырья как для перечисленных традиц. сфер сотрудничества, так и для новых, появившихся в ходе реализации соглашения «нефть на продовольствие». К последним следует отнести здравоохранение, образование и коммунальное хозяйство, в т.ч. водоснабжение и канализацию.

При этом ростовары должны быть конкурентоспособны по цене, привлекательны по своим потреб. свойствам и техпараметрам в условиях жесткой конкуренции в постсанкционный период. Целесообразно использовать опыт некоторых восточноевропейских стран, в которых право на выход на зарубежные рынки получают победители госконкурсов, которые в дальнейшем используют в своей деятельности господдержку. Подобный **госконтроль за выходом на иракский рынок наиболее дееспособных росэкспортеров** облегчил бы проведение единой ценовой политики и способствовал бы устранению неоправданной конкуренции. Полезно изучить опыт Франции, где внедряют комплекс мер господдержки, направленных на укрепление позиций нац. фирм на иракском рынке. В результате такой политики Франция сейчас близка к тому, чтобы занять там доминирующее положение.

Россия может легко утратить свои позиции на иракском рынке в постсанкционный период или

даже вообще лишиться его, если нац. компании не получат реальной помощи государства в решении вопросов финансирования.

С учетом роли России в разблокировании иракской проблемы **руководство Ирака при заключении контрактов отдает приоритет роскомпаниям**. Так, их доля в закупках иракской нефти по итогам шести фаз гум. программы составляет **40% от всего объема иракского нефтяного экспорта**. За 1997-99 гг. роскомпаниями вывезено из Ирака нефти на 3,5 млрд.долл.

В 1999 г. рос. организации вышли на первое место по объему поставок гум. товаров в Ирак: общая стоимость заключенных росфирмами контрактов с 1996 по 2000 гг. составила 1,5 млрд.долл. В 1998-99 гг. номенклатура поставок значительно расширилась, в т.ч. за счет промоборудования, нефтезапчастей, автомобилей и т.д. Нашими компаниями осуществляется реконструкция ряда ТЭС, в т.ч. «Насирия», «Наджибия» и др. на 220 млн.долл.

В 1999 г. нашу страну посетили иракские министры транспорта и коммуникаций, нефти, сельского хозяйства, внутренних дел. 29 сент.-1 окт. 1999 г. в Багдаде состоялось III заседание МПК, на котором росделегацию возглавлял министр топлива и энергетики В.И.Калюжный. Состоялась его встреча с президентом С.Хусейном, которому он вручил послание президента РФ.

Обзор прессы

— В янв. 1999 г. министр транспорта и коммуникаций Ахмед Муртада Ахмед направился с визитом в Россию. Министр провел переговоры с министром транспорта РФ О. Франком и зам. министра торговли. На переговорах обсуждались вопросы участия России в иракских проектах развития в послеблокадный период. Как сообщила газета «Аль-Иттихад» 26 янв., ожидается, что сумма контрактов, подписанных во время визита, составит 3 млрд.долл., включая производство и импорт автомашин «Волга», модернизацию ж/д, авто (автобусы), воздушного и мортранспорта.

— 26 янв. 1999 г. минпромышленности и мин. ресурсов А.А.Маджид принял делегацию ВО «Технопромэкспорт» во главе с пред. В.А. Кузнецовым. На встрече присутствовал посол РФ в Ираке.

— 28 янв. А.А.Маджид принял представителя роскомпания «Водстрой», с которым обсудил вопросы сотрудничества в области электроэнергетики.

— Иракские газеты со ссылкой на гендиректора Госкомпании по производству электроэнергии 1 фев. сообщили о прибытии группы росспециалистов (около 100 чел.) с грузом запчастей для восстановления электростанции «Насирия» (375 км. к югу от Багдада).

— 3 фев. 1999 г. вице-президент Ирака Т. Рамадан принял посла РФ Н.Картузова. Ирак и Россия заключили меморандум о взаимопонимании по речному и мортранспорту. Сообщалось также о визите рос. делегации; было объявлено о полной готовности к реконструкции иракских портов, терминалов, судов. Глава делегации РФ провел переговоры с министром транспорта и коммуникаций Ирака М.Ахмедом. Делегация посетила Басру, где провела встречи в портовых компаниях по перевозке нефти.

— Газета Baghdad Observer 24 фев. опубликовала

статью к 25-летию присутствия на иракском рынке ВО «Технопромэкспорт». Отмечается, что на протяжении всей истории сотрудничества рос. организацию отличали высокое качество услуг, надежность оборудования, четкое выполнение контрактных обязательств.

— Генсек ООН подтвердил Совету Безопасности 29 дек. 1998 г. что Ирак действительно нуждается в немедленных поставках запчастей для нефтяной отрасли, поскольку без них не может осуществлять экспорт своей нефти для оплаты закупок продовольствия и медикаментов. В письме К.Аннана СБ было сказано, что из-за падения цен на нефтяном рынке Ирак потерял 1 млрд.долл. из 3,1 млрд.долл. проданной им за последние 6 мес. нефти, предназначавшейся на оплату поставок по гум. программе. Генсек ООН предложил СБ ориентировать Комитет ООН по санкциям на быстрое рассмотрение поступивших на одобрение подписанных контрактов по частям для нефтяной отрасли: комитет по санкциям 133 контракта на 43,5 млн.долл. поставил в положение on hold, другие 238 контрактов на 133,6 млн.долл. получили одобрение комитета. Задержка контрактов в положении on hold происходит по решениям представителей США и Великобритании.

— Газета «Ас-Саура» сообщила 3 фев. 1999 г. что минторговли Ирака вновь обвинил ам. представителя в Комитете по санкциям в проведении им эконом. войны против Ирака. Подтверждением служат контракты, заблокированные ам. представителем по состоянию на 31.12.98 г. (19 контрактов по II этапу, 16 контрактов по III этапу и 35 контрактов по IV этапу). Позднее это министерство передало информацию, что по IV этапу Ирак не получил заказанное по шести секторам экономики: электроэнергетике, нефтяному сектору, транспорту и связи, очистке воды, канализации, потребности начальной и средней школы. Весь процент исполнения поставок по IV этапу составил 13% на 267 млн.долл., в т.ч. 22% по продовольствию, 1,6% по медикаментам, 23% по сельскому хозяйству и 29% по высшей школе («Ас-Саура», 18.1.1999).

— Газета «Бабель» 17 янв. 1999 г. сообщила из кругов ООН в Багдаде о том, что с фев. вместо сотрудников брит. компании «Ллойдс» на пограничные пункты с Иорданией, Сирией, Турцией и в порт Ум Каср заступят 54 контролера швейцарской компании «Котнана». Контракт между ООН и «Ллойдс» закончился в янв. 1999 г.

— Редкие дни месяца то на юге, то на севере страны не происходили стычки ам. и брит. самолетов со средствами иракских ПВО. После одной из таких стычек постпред Ирака при ООН Н.Хамдун заявил агентству CNN, что Ирак будет и впредь открывать огонь по самолетам США и Великобритании до тех пор, пока эти страны не оставят в покое Ирак. 5 янв. 1999 г. на юге состоялся и первый воздушный бой. Все иракские самолеты вернулись на свои аэродромы. Минобороны Ирака Султан Гашем Ахмад заявил, что авиация страны будет летать в своем небе и готова защитить страну от агрессии («Бабель», 7.1.1999).

— В иракской прессе появились призывы к Франции прекратить участие ее самолетов (пять самолетов «Мираж-2000» и три самолета «Мираж-F1CR» участвуют в облетах юга Ирака только до 32-й параллели) совместно с авиацией США и Ве-

ликобритании в нарушение воздушного пространства страны.

— Как 27 янв. сообщила газета «Аль-Ирак», после очередного ракетного обстрела юга страны 25 янв., при котором одна ракета попала в жилые районы г.Басра, вызвав там разрушения и жертвы среди мирного населения (11 убитых, 59 раненых, среди которых женщины и дети), президент С.Хусейн обратился к жителям города, заявив, что подобные агрессивные действия не останутся безнаказанными.

— Иракские газеты сообщили со ссылкой на ам. печать, что США использовали инспекторов Спецкомиссии ООН (UNSCOM) для своих развед. целей. А в марте 1998 г. в Багдад был направлен специалист для установки подслушивающих устройств. Представитель МИД Ирака в этой связи сообщил, что все постоянные члены СБ требуют принятия решения по такой незаконной деятельности Спецкомиссии («Бабель», 9.1.1999).

— 3 янв. 1999 г. состоялось заседание кабинета министров, на котором президент С.Хусейн заявил, что народ Ирака будет со всей решимостью противостоять ам.-брит. агрессии и не позволит нарушать суверенитет страны и ее полит. независимость. Кабинет рассмотрел ряд вопросов, в т.ч. о практике проведения централизованных экзаменов в ин-тах и ун-тах, предложение минюста о замене половины срока тюремного заключения на штраф; о доп. льготах мусульманам-паломникам, проезжающим транзитом через страну.

— 9 янв. 1999 г. президент страны провел совещание с командующим ВВС и ПВО страны по отражению ам.-брит. агрессии. В тот же день внеочередное заседание Нац. собрания рекомендовало руководству страны не признавать резолюции СБ ООН, которые направлены против Ирака, продолжить противодействие ам.-брит. агрессии и считать участвующих в этой агрессии КСА и Кувейт враждебными государствами. Одновременно было рекомендовано не признавать границу с Кувейтом, навязанную Ираку в 1991 г. рез. СБ ООН 627 («Бабель», 11.1.1999).

— На совещании у президента С.Хусейна 15 янв. было решено требовать компенсации за ущерб, причиненный стране на разных этапах агрессии против нее, начиная с 1991 г. Ирак также будет считать несправедливым оплачивать все расходы за деятельность организаций ООН в стране и требует отмены т.н. «запретных» зон на севере и юге страны («Бабель», 16.1.1999).

— На внеочередном заседании Нац. Собрания 26 янв. к руководству страны было направлено обращение аннулировать признание границ с Кувейтом в ответ на ам.-брит. бомбардировки Ирака. На заседании парламента 27 янв. было подтверждено требование Ирака на полную компенсацию причиненного ему людского, морального и мат. ущерба, начиная с 1991 г., в 140 млрд.долл. («Бабель», 25.1.1999).

— Ирак передал устную просьбу ООН отозвать из Ирака 12 представителей США и Великобритании, работавших в стране среди 400 сотрудников гум. организаций, поскольку Ирак не мог гарантировать их безопасность («Бабель», 4.1.1999).

— Как сообщила 21 янв. газета «Ас-Саура», Генсек ООН К.Аннан обратился с призывом к членам СБ занять согласованную позицию, которая способствовала бы решению иракского кризиса и

возвращению Ирака в мировое сообщество.

— Газета «Аль-Ирак» в выпусках 20 и 21 янв. 1999 г. передала информацию из МИД России о том, что стат-секретарь Рахманин заявил относительно Спецкомиссии ООН, что ее время прошло и эта комиссия не в состоянии решать свои задачи, что речь сейчас идет о создании новой современной системы наблюдения за иракским ОМУ одновременно со снятием нефтяной блокады с Ирака. Это же подтвердил и мининдел РФ И.Иванов.

— В интервью ливанской газете «Ан-Нахар» зам. премьер-министра Ирака Т.Азиз призвал мининдел арабских государств принять решение в одностороннем порядке снять блокаду с Ирака без информации об этом СБ и осудить агрессии против Ирака. Он также предложил всем повиниться друг перед другом за совершенные ошибки (причем Ирак также готов повиниться), поскольку в этом нет ничего постыдного в отношениях между братьями («Бабель», 24.I.1999),

— В иракских газетах появилось сообщение, что Пентагон выделил 20 млн.долл. для лечения ам. военнослужащих, получивших заболевания в результате **использования в операции «Буря в пустыне» зарядов со слабообогатенным ураном.**

— В ходе визита парламентской делегации Ирака в Иран в дек. 1988 г. была достигнута договоренность, что из 600 оставшихся в Иране иракских военнопленных войны 1980-88 гг. 376 военнопленных будут вскоре освобождены. 16 дек. 212 военнопленных были переданы Ираку при участии представителей Красного Креста.

— По докладу нефтекомпания «Датч Сейболт» для ООН, производство нефти в Ираке ежегодно снижается на 4%. И если даже Ирак будет тратить по 600 млн.долл. в год (на нефтяную отрасль), то добыча нефти, возможно, останется на уровне 2,5 млн.б/д, из которых около 1,9 млн.б/д предназначены для экспорта. Из доклада нью-йоркского офиса «Программа для Ирака»: «Состояние нефтяной отрасли Ирака и нынешние низкие цены на нефть позволяют ожидать, что Ирак в текущей фазе сможет получить менее 3 млрд.долл. Миннефти Ирака Амер Рашид обвинил КСА в ответственности за падение мировых цен на нефть и заявил, что на предстоящем совещании стран-членов ОПЕК Ирак потребует на 1/3 уменьшить квоту КСА» («Бабель», 25.I.1999).

— Ирак осудил решение конференции министров нефти стран-членов ОПЕК в Джакарте, на которой было принято решение поднять уровень производства нефти. Ирак счел, что это решение стало основной причиной падения цен на нефтяном рынке. В послании председателю конференции министр нефти Ирака Амер Рашид указал на ущерб, который принесла народам Ирака, производителям нефти и самому саудовскому народу политика руководителей КСА по увеличению уровня производства нефти. Именно КСА стояла за резкими падениями цен на нефть в 1986 и 1998 гг. Ирак призвал выработать новую конструктивную позицию ОПЕК, значительно снизив объемы производства и установив для них гибкий потолок с учетом обстановки на рынке и сезонных колебаний спроса на нефть. Иракский министр призвал и КСА отказаться от доп. квоты, полученной ею в 1991 г. и вернуться к уровню, согласованному в авг. 1990 г., т.е. к 6 млн.б/д («Ас-Саура», 28.I.1999).

— Руководитель иракской компании SOMO Саддам аль-Хасан сделал заявление о том, что Ирак по V фазе действия соглашения «нефть на продовольствие» планирует экспортировать 300 млн.барр. своей нефти и что уже по этой фазе (с 26 нояб. 1998 г.) он отгрузил 1,8 млн.барр. Он также подтвердил, что Ирак будет в состоянии выручить за свою нефть только 3 млрд.долл. вместо разрешенных ему 5,2 млрд.долл. на 6 мес. По его информации, из 549 контрактов на закупку запчастей для нефтяной отрасли получено (с одобрения ООН) только 50%. Всего ООН ратифицировала 238 контрактов. По V фазе Ираку вновь разрешено закупить запчасти для нефтяной отрасли на 300 млн.долл.

В начале месяца минторговли объявило, что все иракцы, имеющие продкарточки, с янв. будут получать 250 г. сухого молока, а дети до года — 3,5 кг. молока. Кроме этого в продуктовый набор для взрослых входят: 9 кг. муки, 2,5 кг. сахара, 150 г. чая, 1 кг. растит. масла, 250 г. мыла и 350 г. стирального порошка в месяц.

Глава Гум. программы ООН в Багдаде Бенон Севен заявил, что предпринимаются срочные меры для высвобождения средств, предназначенных на цели улучшения системы электроэнергетики. Речь идет о 81,7 млн.долл. по 17 контрактам по III и IV этапам соглашения Ирак-ООН.

Госкомпания по распределению нефтепродуктов подтвердила, что продолжает снабжение трех сев. провинций Автономного р-на (Эрбиль, Дахук и Сулеймания), куда доставлено 30,9 млн.л. нефтепродуктов («Багдад Обсервер», 3.I.1999).

— Как сообщила газета «Багдад Обсервер» (6.I.1999), госкомпания по производству медикаментов приступила к производству новых видов лекарств. Речь идет о десяти препаратах, отвечающих всем межд. требованиям.

По сообщению минздрава, в нояб. 1998 г. в стране умерло 9 тыс. чел., в своем большинстве дети и престарелые, из-за отсутствия медикаментов. Всего же с 1990 г., по заявлению министра М.Мубарака, в результате агрессии и блокады в стране умерло более 1,8 млн.чел. В 1998 г. в стране в результате различных болезней и недоедания умерло 160 тыс. чел., в т.ч. детей до 5 лет — 71,3 тыс. и стариков — 8,9 тыс. чел.

— Ирак надеется довести экспортные возможности по нефти до 2,3 млн.б/д к концу 1999 г. и до 2,8 млн.б/д в I кв. 2000 г., если самые необходимые запчасти и оборудование будут получены без задержек.

Только для поддержания указанного уровня производства в нефтяной отрасли необходимо 600 млн.долл. в год на запчасти, материалы и оборудование. Квота по V фазе реализации Меморандума о взаимопонимании с ООН для этих закупок составляет 300 млн.долл.

С дек. 1996 г., когда Ирак начал экспорт сырой нефти в рамках программы «нефть на продовольствие» и до наст. вр. в страну поступили запчасти общей стоимостью всего 10 млн.долл. Поступившее оборудование относится в основном к объектам нефтехимии и газпрома.

Офиц. источник из миннефти Ирака заявил, что 137 контрактов на закупку запчастей и оборудования для нефтяного сектора (27% от их общего количества) по IV фазе Меморандума до сих пор находится в режиме ожидания в Комитете 661

ООН. Администрация США и правительство Великобритании ответственны за эти задержки под различными надуманными предлогами. Несмотря на то, что IV фаза завершена еще в нояб. 1998 г., имеется еще 84 контракта (17% от общего числа) в таком же состоянии. Это в дополнение к 53 контрактам, находящимся сейчас на рассмотрении. 30% от всего количества заключенных по V фазе контрактов также не одобрены. («Багдад Обсервер», 15.II.1999).

— Одна из двух производственных линий по переработке сырой нефти, выведенных из строя в результате бомбардировок в дек. прошлого года, несмотря на все затруднения, уже восстановлена.

К 3 фев. 1999 г. уже заключено 80 контрактов на продажу 107 млн.барр. сырой нефти в рамках V этапа меморандума, начатого 26.II.98 г. Министр нефти подтвердил, что Ирак намерен произвести 350 млн.барр. нефти (1,92 млн.б/д) в течение 6 мес. V этапа, но низкие цены не позволят достичь разрезанного уровня продажи в 5,2 млрд.долл. За первые 90 дней текущего этапа экспортировано 165 млн.барр. Ирак будет продолжать вести переговоры с инокомпаниями об их участии в освоении новых месторождений с целью увеличения производства нефти до 6 млн.б/д.

По данным источника в ООН, Ирак сможет выручить 1,8 млрд.долл. по V этапу Меморандума, а его доля от дохода в этом случае (53%) составит только 953 млн.долл., вместо 3,1 млрд.долл. при полном использовании разрешенного ООН экспорта нефти по V этапу на 5,2 млрд.долл. («Багдад Обсервер», 3.II.1999).

— Ирак обвинил КСА в участии 2 фев. 1999 г. в агрессии на юге Ирака, которую осуществляла авиация, причем ракетному обстрелу подвергся один из пунктов распределения продовольствия для населения.

Вице-президент Ирака в интервью для иракских СМИ подчеркивал, что страна и впредь будет противостоять ам.-брит. агрессии на юге и севере всеми имеющимися средствами. Отмечается также, что Ирак не угрожает своим соседям, но считает недопустимым предоставление Турцией, КСА и Кувейтом своих территорий для ВВС стран-агрессоров.

По заявлению минобороны Ирака (24.II.1999) группа самолетов США и Великобритании вторглась в воздушное пространство на юге страны и приблизились к Багдаду. Агрессоры были встречены средствами ПВО и после бомбометания вернулись на свои базы в КСА и Кувейте.

— В фев. 1999 г. поддерживалась высокая активность Ирака в отношениях со странами региона. Делегации и отдельные офиц. лица, в т.ч. в ранге посланников президента страны посетили Иорданию, Сирию, Турцию, Марокко, Тунис, Ливию, Судан, Мавританию, Йемен. Наряду с полит. проблемами поднимались вопросы торг.-эконом. отношений. В поддержку Ирака выступили ряд арабских стран. **Иордания и ОАЭ обвинили США во вмешательстве** во внутренние дела суверенной страны.

— Египет потребовал вывести иновоздушные группировки из р-на Персидского залива. В офиц. заявлении указывается, что присутствие военных группировок является по сути оккупацией, которая должна быть прекращена. Основная цель военного присутствия, как считают египетские по-

литологи, — обеспечение гарантированного поступления нефти из региона, который рассматривается как стратегически важный для Америки и Европы. Кроме того, регион представляет крупнейший рынок для продажи вооружения. **Только в 1998 г. государства Персидского залива импортировали военную технику на 56 млрд.долл.**

Египетский центр нац. и стратегич. исследований сообщил, что Пентагон удвоил число крылатых ракет на борту ам. кораблей, находящихся в Персидском заливе. Численность группировки, дислоцированной в Кувейте под предлогом предотвращения иракской агрессии доведена до 7 тыс. человек, а общая концентрация ам. войск в регионе достигла 44 тыс. чел.

Как считают эксперты центра, США пытаются сфабриковать большую иллюзию обеспечения стабильности в регионе. На самом деле развертывание ам. ракетных систем ведет только к дальнейшей эскалации напряженности в регионе. Делается вывод о необходимости прекращения беспредела и принятия решения, которое уже имело место в окт. 1997 г., когда была прекращена продажа нефти США и другим «грабительским государствам» (Baghdad Observer, 3.II.1999).

— Выступая с лекцией в Басре, спикер Нац. собрания Ирака С.Хаммади заявил, что потери арабских стран-экспортеров нефти за последние 12 мес. составили 92 млрд.долл. из-за резкого падения цен, вызванного переполнением нефтяного рынка саудовской и кувейтской нефтью («Багдад Обсервер», 2.II.1999).

— В фев. 1998 г. начались работы по реконструкции важнейшей для страны скоростной автомагистрали между Ираком и Иорданией. Инженеры арабских компаний-подрядчиков при координации минжилья и строительства Ирака приступили к работам по модернизации 550 км. дороги, связывающей две страны через Сирийскую пустыню.

Необходимость реконструкции вызвана возросшей интенсивностью движения по магистрали, которая используется для транспортировки всех товаров, в т.ч. иракской нефти и нефтепродуктов, а также транзитных грузов.

— Иракские СМИ сообщили, что Военпромкомиссия реализует план восстановления объектов своего сектора. Разрушению подверглось множество оборонных предприятий, ранее находившихся под контролем Спецкомиссии ООН. Одновременно развернуты работы по реконструкции участков Багдад-Вавилон ж/д магистрали Багдад-Басра-Ум-Каср. Все работы производятся без привлечения иноинвестиций, специалистов, оборудования и материалов.

Миннефти Ирака М. Рашид сообщил, что франц. и итал. фирмы намерены помочь Ираку и Турции в строительстве газопровода для обеспечения иракского экспорта в средиземноморский порт Джейхан. Тех. и контрактные процедуры в фев. 1999 г. находились на завершающей стадии. Предварительное соглашение между Ираком и Турцией было подписано в 1997 г. и предусматривает строительство газопровода с пропускной способностью 10 млрд.куб.м. в год.

— По сообщению INA (5.II.1999) инонефтяные компании обсуждают с Ираком проекты разработки месторождений, несмотря на резкое падение цен на нефть. Некоторые из этих проектов нахо-

дятся на продвинутой стадии. Ирак выбрал несколько компаний, зарезервировав 30 млн. барр. нефти в качестве платы за услуги. Прогресс достигнут в переговорах с представителями франц. компаний по разработке месторождений Маишат. Их мощность оценивается в 30-40 млрд. барр., а их освоение позволит Ираку выйти на уровень производства 5 млн. б/д. По заявлению миннефти, Ирак близок к тому, чтобы подписать контракты с Total и Elf Aquitaine, переговоры с которыми находятся на завершающей стадии. Предусматривается освоение месторождений Нахр Умр и Маджнун производительностью 440 тыс. б/д. Затраты на их освоение достигают 3,4 млрд. долл. Министр подтвердил также, что рос. и франц. нефтекомпаниям будет предоставляться приоритет в проектах восстановления вышедших из строя скважин.

С иорданскими, рос. и китайскими компаниями Ирак заключил соглашения по созданию СП по очистке нефти.

— По сообщению газеты «Иттихад» иракские власти приняли решение о запрете импорта японских товаров в рамках соглашения «нефть на продовольствие». Одновременно определен список стран, импорт чьих товаров разрешен: Россия, Франция, Алжир, Малайзия, Китай, Белоруссия, Марокко, ОАЭ, Индонезия, Вьетнам, Куба, КСА, Пакистан, Сирия, Ливан, Египет, Испания, Иордания, Бельгия, Кипр, Австрия, Индия, Италия, Турция, Югославия, Иран, Филиппины, Нигерия, Бразилия, Таиланд, Болгария, Греция.

— По сообщениям иракской прессы, несмотря на межд. санкции и жесткую централизованность нац. экономики, Багдадская биржа продолжает работать и даже процветать. Биржа начала функционировать в 1992 г. В 1998 г. в обращении находились 1,9 млрд. е.е. акций на 13,5 млрд. дин. В 1997 г. хождение имели 1,3 млрд. акций на 6,2 млрд. дин. В год открытия на бирже было зарегистрировано 64 компании, в конце 1998 г. — 95, а в 1999 г. их число может составить 110. На бирже работают 44 брокера, чей заработок составляет 15 тыс. дин. в месяц (8-10 долл.).

— Мэр Багдада А. Джассим 21 фев. 1999 г. сообщил, что мэрия получила только 10% запчастей и оборудования по контрактам I-IV этапов реализации Меморандума. Контракты заключены на аппаратуру и машины, необходимые для восстановления и строительства объектов систем жизнеобеспечения столицы, ремонта дорог, уборки и утилизации мусора.

Мэр подтвердил очевидный факт — экологическая ситуация в городе находится в критическом состоянии в результате разрушающего воздействия техногенных факторов, большой концентрации автомашин, преимущественно морально устаревших, использования низких сортов бензина, отсутствия необходимой уборочной техники и т.п. До введения эмбарго мэрия имела 6 тыс. различных машин, и 5 тыс. ед. спец. оборудования. Сейчас в Багдаде работает только 1300 спец. машин. Мэрия вынуждена проводить коллективные компании по уборке мусора и очистке улиц.

ИРАН

Исламская Республика Иран — ИРИ (Jumhuri-ye Islami-ye Iran). Находится в юго-зап. части Азии. Пл.: 1 648 тыс. кв. км. Население: 64 млн. чел.

(май 1997 г.). Столица: Тегеран — Tehran — 12 млн. чел., с пригородами (май 1997 г.). Адм. деление: 27 останов (Ostan-провинция), которые делятся на шахрестаны (Shahrestan-губерния), бахши (Bakhsh-уезд) и дехистаны (Dehistan-волость). Офиц. язык: персидский. Нац. праздник: 11 фев. — День Революции (1979 г.). Дипотношения с СССР установлены 20 мая 1920 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Иран — исламская республика. Действует конституция, утвержденная на всенародном референдуме 2-3 дек. 1979 г., с последующими поправками.

До фев. 1979 г. — конституц. монархия. В фев. 1979 г. в результате антимонархической революции **был свергнут шах Мохаммед Реза Пехлеви**. Революцию возглавил религиозный вождь шиитов аятолла Рухолла Мусави Хомейни. После 37-летнего правления шах Мохаммед Реза Пехлеви бежал из страны. 1 апр. 1979 г. страна стала официально называться Исламская Республика Иран (ИРИ).

По конституции высшим лицом в государстве после поста Руководителя ИРИ является президент. Президент избирается прямым и тайным голосованием сроком на 4 года и может быть переизбран еще раз.

Законодат. власть в стране осуществляет Собрание исламского совета (меджлис) в составе 270 членов, избираемых прямым и тайным голосованием сроком на 4 года.

Исполнит. власть принадлежит президенту и правительству. Президент формирует правительство, отвечает за его деятельность перед Руководителем ИРИ и меджлисом и назначает вице-президентов.

Глава государства, Руководитель ИРИ — аятолла Сейед Али Хаменеи (ayatollah Sayed Ali Khamenei). Президент ИРИ — ходжатольтэслам Сейед Мохаммад Хатами (Sayed Mohammad Khatami). Избран 23 мая 1997 г. Вступил в должность 4 авг. 1997 г.

Занимая выгодное геополит. положение, Иран расположен на стыке Бл. Востока, Закавказья, Центр. и Ю. Азии. Протяженность береговой линии Ирана на Каспии и в Персидском заливе свыше 2,5 тыс. км. На севере Иран граничит с Арменией, Азербайджаном, Туркменистаном. Протяженность сухопутной границы 1963,6 км. Иран граничит также с Турцией (470 км.), Ираком (1280 км.), Пакистаном (830 км.) и Афганистаном (850 км.). Свыше 1/2 поверхности страны заняты горами.

Городское население насчитывает 54%. Темпы прироста населения — 3,5% в год. Около 51% населения Ирана составляют персы, за ними следуют азербайджанцы (27%), курды (5%), луры, арабы, туркмены, белуджи, армяне, представители других национальностей. Большинство населения — мусульмане (98%). Офиц. религия — ислам шиитского направления (91% мусульман Ирана — шииты).

Контроль за соответствием решений меджлиса положениям ислама и конституции ИРИ осуществляется Наблюдательным советом. Совет рассматривает все решения меджлиса, осуществляет контроль за выборами Совета экспертов, президентскими выборами, выборами в меджлис, а также за проведением всеобщих референдумов.

В целях создания гарантий соблюдения нац. интересов, территориальной целостности и суверенитета страны под председательством президента действует Высший совет нац. безопасности.

Судебная власть в Иране функционирует на основе исламских норм и обычаев. Пост главы судебной власти занимает аятолла Сейид Мохаммад Хашеми-Шахруди. Контроль за правильным исполнением законов, обеспечением их единого толкования осуществляется Верховным судом. Пред. Верховного суда и генпрокурор назначаются главой судебной власти сроком на пять лет.

Новый год в Иране начинается 21 марта. **Выходной день — пятница.** Денежная единица — риал, офиц. курс составляет **3000 риалов за 1 долл.**, рыночный приближается к 10 тыс. риалов за 1 долл. Разница во времени между Москвой и Тегераном составляет 30 мин.: когда в Москве 12.00, в Тегеране 12.30.

Макроэкономика

Экономика Ирана переживает достаточно глубокий кризис, вызванный падением мировых цен на нефть и сокращением притока нефтедолларов как основного источника эконом. роста страны. В 1997/98 г. (**календарный год в Иране начинается 21 марта**) годовой темп прироста ВВП (в постоянных ценах) снизился до 2,9% против 5,2% в 1996/97 г.

Расширение производства условно-чистой продукции наблюдалось в обрабатывающей промышленности (+8,2%), водо-электроснабжении (+8%), сельском хозяйстве (+1,5%). В нефтяном секторе и строительстве в 1997/98 г. по сравнению с предыдущим годом имело место сокращение соответственно на 4,5 и 6,2%. Доходы от экспорта нефти снизились с 19,3 млрд.долл. в 1996/97 г. до 15,5 млрд.долл. в 1997/98 г.

В 1998/99 г. гос. и частный секторы снизили свои инвест. расходы на 20% по сравнению с уровнем предыдущего года. Объем капиталовложений частных инвесторов в сфере промышленности сократился на 50% при одновременном росте неиспользуемых мощностей до 65% от имеющихся в наличии. Прирост реального ВВП в 1998/99 г. ожидался в пределах от нуля до минус 2%. Уровень безработицы составил 13% против 9,4% в 1997/98 г.

Первый вариант бюджета правительства М.Хатами на 1998/99 г., представленный в янв. 1998 г., исходил из расчета получения доходов от нефти в 16 млрд.долл. Однако в связи со снижением цен на нефть меджлис настоял на том, чтобы расчетная цена нефти была снижена с 16 до 12 долл. за барр., и в бюджет была заложена сумма 12,3 млрд.долл. доходов от нефти, что сократило доходную часть бюджета на 16%. Парламентское обсуждение бюджетных расходов завершилось в конце окт. 1998 г., за полгода до истечения ф.г. Расходная часть бюджета была определена в сумме 81 трлн.риалов, из которых 56,4 трлн. предназначались для обеспечения текущих расходов правительства и 24,6 трлн.риалов ассигновались на реализацию проектов развития. По сравнению с предложениями правительства, меджлис увеличил расходы по текущему бюджету на 1,5% и сократил бюджет развития на 20%. Несмотря на секвестирование бюджетных расходов, сбалансировать бюджет не удалось, и предполагаемый дефицит оценивался в 17,9 трлн.риалов, или 20% рас-

ходной части.

Источниками покрытия бюджетного дефицита называются: кредиты ЦБ (6 трлн.риалов), фьючерсная продажа нефти (5,5 трлн.риалов), предварительная продажа разрешений на паломничество в Мекку (2,4 трлн.риалов), продажа населению облигаций участия в инвест. проектах (2 млрд.риалов) и экономия в текущих расходах правительства (2 трлн.риалов). По мнению иранских экономистов, такая структура пополнения доходной части бюджета носит инфляционный характер и может привести к скачку розничных цен на потребительские товары и услуги с 18% в 1997/98 г. до 25-30% в 1998/99 г. Задержка с принятием бюджета серьезно затормозила процесс финансирования как текущих, так и инвест. расходов правительства. По данным на 21.09.98 г., расходная часть обычного бюджета была исполнена на 38%, а бюджета развития — на 20% от намеченных сумм.

Использование инфляционных источников для покрытия бюджетного дефицита привело к ускорению роста цен на потребительские товары с 1 до 2,2% в месяц, соответственно в начале и в конце 1998 г.

Для смягчения соц. последствий ухудшения общехоз. конъюнктуры государство продолжало проводить политику поддержания субсидируемого потребления основных продуктов питания (хлеб, сахар, чай, растит. и животное масло, сыр, мясо, молоко, рис). В 1998 г. на эти цели предполагалось израсходовать 5-6 млрд.долл. Как и в предыдущие годы, главная нагрузка в сдерживании роста цен легла на валютный курс, а не на ограничит. меры бюджетной и денежно-кредитной политики. Валютный курс, стабилизированный в начале 1995 г. (1750 риалов за 1 долл. — офиц. паритет, 3000 риалов за 1 долл. — базовая цена покупки экспортной выручки и продажи валюты частным импортерам), несомненно сыграл свою роль в сдерживании темпов инфляции. Последствием этой меры стало снижение нефтеэкспорта с 4,8 млрд.долл. в 1974/75 г. до 3 млрд.долл. в 1997/98 г.

Для стимулирования нефтеэкспорта правительство в 1998 г. несколько ослабило ограничения в использовании валютной выручки частными экспортерами, разрешив тратить ее без репатриации на оплату импорта определенных товаров промежуточного потребления. Был введен порядок купли-продажи экспортной валюты на Тегеранской фондовой бирже, благодаря которому курс доллара стал плавающим и несколько приблизился к цене доллара на свободном нерегулируемом рынке. На конец 1998 г. при офиц. экспортном курсе доллара в 3000 риалов его биржевая котировка составила 5700 риалов, а цена доллара на свободном рынке — 7000 риалов. Однако вследствие ухудшения конъюнктуры на рынках основных экспортных товаров Ирана (ковры, сухофрукты, продукция пищевого сектора) объем нефтеэкспорта в 1998/99 г. ожидался в пределах 2,5-2,7 млрд.долл. С учетом возможных доходов от нефти 10-12 млрд.долл. (включая форвардную продажу нефти) весь **товарный экспорт Ирана в 1998/99 г. оценивается в сумме 13-14 млрд.долл.**

В области регулирования импорта продолжали действовать установленные в 1995 г. жесткие правила квотированной продажи валюты гос. и частным импортерам. В 1996/97 и 1997/98 г. объем импорта (ФОБ) стабилизировался на уровне 15

млрд.долл., а в 1998/99 г. он снизился до 14-14,5 млрд.долл. **Динамика товарооборота** в целом приобрела тенденцию к снижению: 37,4 и 33,5 млрд.долл., соответственно в 1996/97 и 1997/98 гг.; **27-28 млрд.долл. – в 1998/99 гг.**

Главными внешнеторг. партнерами Ирана остаются Япония, Ю. Корея, Италия, Германия, Франция и Испания, на долю которых приходится около 50% иранского товарооборота.

Товарооборот ИРИ со странами СНГ, за исключением России, в 1997/98 гг. составил 1,1 млрд.долл. Крупными партнерами Ирана были Украина, Азербайджан, Туркменистан, Казахстан и Узбекистан. В связи с общей тенденцией к снижению объема внешней торговли Ирана его товарооборот со странами СНГ также сократился.

Снижение поступлений от экспорта нефти привело к значит. изменениям в платежном балансе страны. На конец сент. 1998 г. по текущим операциям был зафиксирован дефицит в 1,8 млрд.долл., а платежный баланс в целом оказался сведенным с отрицат. сальдо в 1,3 млрд.долл., что привело к обострению проблемы обслуживания внешнего долга. В 1996/97-1998/99 гг. **внешняя задолженность Ирана сократилась с 16,8 до 12 млрд.долл.** Однако отношение суммы долга к объему товарного экспорта поднялось с 75% до 87,5%, а отношение долговых выплат к экспорту достигло 30%, т.е. законодательно установленного предела. Уже в 1997 г. ЦБ, чтобы заплатить по реструктурированным долгам 4,6 млрд.долл., был вынужден взять из своих резервов 3,7 млрд.долл., сократив тем самым объем валютного запаса до 2,5-3 млрд.долл. Угроза истощения валютных резервов заставила ЦБ начать переговоры со своими основными кредиторами (Германия, Италия, Япония) о повторной пролонгации долга. Удалось получить отсрочку по платежам 2 млрд.долл., хотя Иран рассчитывал реструктурировать задолженность в 3 млрд.долл. Платежный баланс в 1998/99 гг. имел отрицат. сальдо в размере 1-2 млрд.долл.

Необходимость в оздоровлении платежного баланса и потребность в расширении нормы накопления (составляет 16% от ВВП) заставляет правительство принимать меры по привлечению инвест. средств из-за рубежа (особенно для развития ТЭК) на условиях долгосрочного кредитования. В 1998 г. Иран заметно активизировал контакты с ЕС и Японией. Несмотря на действие известного закона Д'Амато, возможный приток капитала в Иран на условиях сделок «бай-бэк» и «файнанс» за 4-5 ближайшие лет может составить 9 млрд.долл.

США согласились не применять санкции против франц. компании «Тоталь», которая является лидером в межд. консорциуме («Тоталь», «Газпром», «Петронас») по разработке газового месторождения «Южный Парс» и имеет тесные производственные связи с ам. и фирмами-изготовителями нефтегазоборудования. В нояб. 1998 г. администрация США приняла решение отказаться от контроля сделок ам. компаний с Ираном в области нефтехимпрома. **В апр. 1999 г. были отменены санкции на поставку в Иран продовольствия и лекарств.** Создаются предпосылки для более активного развития эконом. связей Ирана с зап. странами.

В конце 1998 г. правительством были утверждены направления краткосрочной политики в эко-

ном. области. Цели этой политики (за пределами сферы действия бюджета развития) оказались сведены к поощрению нефтяного экспорта (без изменения заниженного курса доллара) и расширению отраслей по переработке с/х продукции (путем приоритетного банковского кредитования). Меры краткосрочной политики правительства недостаточны, чтобы оздоровить валютное положение. Выход экономики из кризисного состояния почти однозначно зависит от увеличения притока в страну нефтедолларов.

Иноинвестиции. В соответствии с действующим и поныне Законом о привлечении и защите иноинвестиций 1955 г. (с некоторыми незначит. постреволуционными модификациями) на инокapитал распространяются все льготы и преимущества, предоставляемые частному иранскому капиталу в области налогового и тамож. обложения. Закон разрешает прямые капвложения иностр. юр. и физ. лиц только посредством их участия в акционерном капитале иранских компаний. Определены долевое участие и условия существования инокapитала, закон предполагает необходимость законодат. оформления каждого случая партнерства, тем самым ставя каждый из них под прямой контроль государства. По сложившейся иранской практике, **максимальная доля иноучастия в СП составляет не более 49%.**

В ИРИ существует относительное изобилие сырьевых ресурсов (в первую очередь в нефтяном и энергетическом секторах), создан во всех отношениях приемлемая для зап. капитала пром., фин. и транспортная инфраструктура, имеется избыток дешевой рабсилы. Другим стимулирующим фактором для зап. инвесторов является **относительно спокойная внутренняя обстановка** на фоне прилагаемых правительством Хатами усилий по смягчению полит. и внешнеэконом. изоляции страны. Вышеперечисленные факторы уже начали приносить свои плоды в виде крупных займов от стран ЕС и Японии. В основу большинства внешнеторг. сделок с участием инокapитала положена форма долгосрочного коммерческого кредитования поставок оборудования и техуслуг, а также совместных с иранским капиталом инвестиций. По контрактным условиям, принятым в мировой практике, иранское правительство обычно первоначально оплачивает 15-20% стоимости оборудования, а остальную часть – **в рассрочку на 5-10 лет.** Иранцы зачастую прибегают к процедуре проведения тендеров. **В 1998 г. было проведено более 20 торгов по разработке нефтяных и газовых месторождений на шельфе Персидского залива.**

Иранское руководство настойчиво стремится к привлечению частных иноинвестиций в капиталоемкие отрасли: металлургия, нефтехимия и нефтепереработка на экспорт. Бюджетом текущего (1377) иранского года (т.е. в 1999 г.) предусмотрено привлечение иноинвестиций в 6,5 млрд.долл. Всего же для поддержания приемлемых темпов эконом. роста Ирану в ближайшие 10 лет потребуется инокредитов на 30 млрд.долл.

Юж. пров. ИРИ, имеющие значит. по своим запасам сырьевую базу, сравнительно развитую инфраструктуру и обладающие достаточным количеством рабсилы, являются одним из главных эконом. р-нов страны, куда традиционно направляются инозаймы. Среди юж. провинций своим эконом. потенциалом особенно выделяются исфа-

ганская промзона (пров. Исфаган, Йезд, Керман и Фарс), где сосредоточены основные объекты добывающей (горнорудной) и обрабатывающей (металлургия, нефтехимия, машиностроение) отраслей, а также прилегающие к Персидскому заливу р-ны (пров. Хузистан, Бушир, Хормозган, о-в Кешм), в которых приоритет отдан развитию нефтяных, газовых и нефтехим. производств, энергетики, портового хозяйства.

Правительством прилагаются усилия по расширению притока инокапитала в форме прямых инвестиций в СЭЗ, **расположенные преимущественно в юж. провинциях Ирана.** Режим СЭЗ разрешает создание компаний со 100% инокапиталом, а также банков и страховых компаний с иностранным, смешанным и местным частным капиталом. На территории этих зон действует 15-летние «налоговые каникулы» для предпринимателей, введен облегченный, безвизовый порядок въезда и выезда иностранцев. Инопредприниматели имеют полную свободу вывоза капитала за рубеж.

За время существования СЭЗ ими было привлечено иноинвестиций на 250 млн.долл. С середины 1998 г. не урегулированы в законодат. порядке вопросы расширения сфер деятельности инои транснац. банков, зап. страховых компаний, а также вопросы госгарантий защиты ПИИ в СЭЗ.

В пятерку лидеров западноевропейских государств, интенсифицировавших свою инвест. активность в юж. провинциях ИРИ в 1998 г., входят: Германия, Италия, Франция, Великобритания и Австрия. Ряд стран зап. Европы, пытаясь не отстать от лидеров, также приступили к налаживанию торг.-эконом. связей с южно-иранскими провинциями. Среди них: Швеция, Испания, Португалия, Ирландия, Норвегия и Швейцария. Усилилось «наступление» на иранский рынок частного капитала из стран ЮВА.

Объем товарооборота между Италией и Ираном в 1998 г. составил 2,3 млрд.долл. На долю итал. фирм приходится более 15% всех поставок комплектного оборудования для строительства пром. и энергообъектов в Иране. Ведутся переговоры о предоставлении одним из итал. частных банков «Медио Банка» кредита в 1,2 млрд.долл. под гарантию правительства Италии шести иранским банкам. Каждый из этих банков получит по 200 млн.долл. для использования этих средств в совместных итало-иранских проектах. Одним из неперемных условий выделения кредита итал. банком является обязательство иранской стороны кредитовать иранские промкомпании только под закупку оборудования из Италии, а также инвестировать лишь совместные с Италией проекты. Продолжается активное ирано-итал. сотрудничество в металлургии. Итал. компания «Даниэлли», которая предоставила Ирану кредит в 660 млн.долл., продолжает работы по расширению мощностей Исфаганского метзавода до 3,2 млн.т. стали в год. В 1999 г. состоялся ввод в эксплуатацию завода по производству стальных сплавов на 140 тыс.т. в год в Йезде («Даниэли», а также ряд японских фирм). Италия изъявила готовность полностью или частично кредитовать реализацию в Иране ряда проектов по поставкам электронного и коммуникационного оборудования, по модернизации ирригационных, водных и очистных систем.

Немецкие фирмы участвуют в расширении портового хозяйства на о-ве Кешм и в Бендер-Хо-

мейни, финансируют поставки машинного и энергооборудования для вспомогательных производств в метпромышленности, в частности, для электрометкомбината в Мобараке. Немецкие банки согласились с предложением иранского правительства о реструктуризации своей внешней задолженности в размере 1,6 млрд.марок до 2001 г. Иранское правительство также намерено использовать это соглашение в качестве модели для будущих переговоров по реструктуризации своего долга перед банками Японии и Италии.

Британская компания РУ выделила кредит в 100 млн.долл. на строительство в Иране фабрик по производству продтоваров, из них 5 производств будут размещены в юж. провинциях. Британская «Шелл» заявила о готовности участвовать в добыче газа на шельфе Персидского залива, а также провести по территории Ирана в Пакистан трубопровод в 1600 км. Сумма объявленных инвестиций брит. частных компаний в развитие ТЭК Ирана составляет 8 млрд.долл.

В нояб. 1998 г. подписан контракт между правительством ИРИ и консорциумом в составе франц. «Эльф-Акитен» и итал. «Эни» о модернизации нефтеместорождения «Доруд» на шельфе Персидского залива. Контракт предусматривает увеличение объема добычи нефти на месторождении с нынешних 600 млн.барр. в год до 1,5 млрд.барр. Стоимость работ по месторождению «Доруд» оценивается в 500 млн.долл., 55% из которых инвестирует «Эльф-Акитен», а 45% — «Эни».

Австрийские фирмы сотрудничают с иранскими в строительстве четырех электростанций, две из которых расположены в пров. Хузистан. Ирано-австрийская компания «Австрияэнерго» получила подряд на расширение ТЭС-ПВЭС 60 мвт. на Исфаганском метзаводе. По заявлению минэнергетики ИРИ Х. Битарафа, **Иран готов совместно с Австрией оказывать техпомощь другим государствам в строительстве ТЭС и ГЭС.**

Испанские фирмы положит. образом откликнулись на предложение иранской стороны строить на территории Ирана ТЭС, предприятия нефтехимии и судоверфи. 10 проектов протокола о намерениях между Испанией и Ираном предусматривают инвестиции на 1,5 млрд.долл.

В дек. 1998 г. состоялось подписание контракта между швейцарской компанией АББ и администрацией СЭЗ на о-ве Кешм о строительстве на о-ве ТЭС мощностью 165 мвт. Кредитование этой сделки на 40 млн.долл. будет вестись одним из швейцарских банков.

В 1998 г. состоялось подписание контракта одной из шведских компаний о модернизации медеплавильного завода в Сарчешме (пров. Керман). Шведы обязались увеличить производство меди со 100 тыс.т. ежегодно до 200, а в будущем до 500 тыс.т.

В 1998 г. объем двусторонней торговли между Ираном и Японией составил 4 млрд.долл. Япония дала согласие на выделение второй части инвест. кредита для строительства плотин и ТЭС на р. Карун (пров. Хузистан). Японская корпорация «Иджика» выразила готовность построить аэропорт, мол и НПЗ в Чабахаре — одной из крупнейшей СЭЗ юга Ирана.

Южнокорейские компании также стремились укрепить свое эконом. присутствие в Иране. **В 1998 г. объем торговли между двумя странами соста-**

вил 2,4 млрд.долл. Импорт Ирана из Ю. Кореи составил 600 млн.долл., а экспорт – 1,8 млрд.долл. Иран является основным торг. партнером Ю. Кореи в регионе Персидского залива. Южнокорейская «Дэу» инвестирует расширение мощностей завода по выпуску легковых автомобилей в Кермане. Ю. Корея изучает возможность участия в проектах развития пром. и секторов экономики ИРИ инвестициями в 2 млрд.долл. Интерес у южнокорейских компаний вызывают перспективы расширения проминфраструктуры на о-ве Кешм.

Франц. корпорация «Тоталь», являющаяся вместе с рос. «Газпромом» и малайзийским «Петронасом» генподрядчиком по развитию нефтегазового месторождения «Южный Парс», выбрала южнокорейскую компанию «Хендэ» в качестве субподрядной организации по строительству береговой инфраструктуры, в частности, установок по первичной обработке добытого газа. Субподрядные работы оцениваются в 1 млрд.долл.

Объем товарооборота между Ираном и Китаем в 1998 г. составил 1,2 млрд.долл. Китайские компании получили приоритетные права на инвестирование в иранские предприятия по производству цветмета (медь, цинк). Китайскими и иранскими специалистами ускоренными темпами ведется строительство медеплавильного завода в Хатунбаде, а также модернизация цинкового завода в Бафке.

Нефть. Доходы от экспорта нефти и нефтепродуктов являются главным источником эконом. роста, валютных поступлений и формирования доходной части госбюджета. Мощности по добыче нефти в 1998 г. практически не изменились и находились на уровне 4,2 млн.барр. в день, из которых 500 тыс.б/д. приходилось на месторождения континентального шельфа, а 3,7 млн. б/д. – на материковые.

Новая квота Ирана в ОПЕК с 1 июля 1998 г. составляла 3318 тыс.б/д. Среднесуточная добыча нефти в 1998 г. превышала новую квоту ОПЭК почти на 300 тыс.б/д. и составляла 3616 тыс.б/д. Среднесуточный экспорт нефти снизился более чем на 5% по сравнению с 1997г. и составил 2250 тыс.б/д. Причинами такого положения явились, как рост внутреннего потребления нефти, так и неблагоприятная конъюнктура на мировом рынке нефти. Географическая направленность поставок иранской нефти в 1998 г. не претерпела изменений. **Основными покупателями ее были нефтекомпании Японии, Ю. Кореи, Италии, Германии, Индии.**

В отличие от нефти, **добываемый прир. газ идет на внутреннее потребление.** Доказанные запасы газа ИРИ оцениваются в 21 трлн.куб.м. **По запасам газа Иран занимает второе место в мире после РФ.** Однако разработка месторождений и добыча ведутся невысокими темпами (при запасах газа в 15% от мировой добыча составляет менее 1% мировой).

Годовой уровень добычи газа составляет 75 млрд.куб.м. (без учета сжигаемого в факелах и используемого на собственные нужды газовой отрасли), из которых 45 млрд.куб.м. идет на потребление, 1,5 млрд.куб.м. используется для получения сжиженного газа, а остальное количество закачивается в нефтяные пласты для поддержания пластового давления. Планируется значит. рост (на 15-20% ежегодно) как добычи, так и потребле-

ния природного газа.

Производство сырой нефти в Иране в 1998 г. велось в обстановке, когда после решения, принятого в Индонезии (г.Джакарта) в нояб. 1997 г. о повышении потолка добычи сырой нефти странами ОПЕК до 27,5 млн.б/д. (квота ИРИ была увеличена с 3,6 до 3,9 млн.б/д.), на мировом рынке возникла устойчивая тенденция падения цен на сырую нефть. Пытаясь остановить это падение цен, ОПЕК в марте 1998 г. принял решение о сокращении общей квоты своего производства на 1,5 млн.б/д. Иран обязался сократить объем своего производства сырой нефти на 140 тыс.б/д. В июне 1998 г. в Австрии (г. Вена) ОПЕК было принято решение о доп. сокращении производства нефти странами этой организации еще на 1355 тыс.б/д. Иран согласился сократить свою долю еще на 165 тыс.б/д. Его новая квота в ОПЕК с 1 июля 1998 г. составила 3318 тыс.б/д. Иран экспортирует 70% производимой им нефти. 9 НПЗ расположены в г.г. Абадан (450 тыс.б/д.), Исфоган (265), Бандар Аббас (260), Тегеран (225), Арак (150), Табриз (115), Шираз (40), Керманшах (30) и на о. Лаван (20 тыс.бар. сутки). Общая мощность их составляет 1555 тыс.б/д. (246,8 тыс.т. в сутки).

Политика иранского руководства в отношении развития нефтяного сектора носит двойственный характер. С одной стороны, руководство страны заявляет о том, что к нефти следует относиться как к нац. достоянию, а не к источнику доходов, поэтому необходимо сужать рамки товарного значения сырой нефти, расширять ее переработку внутри страны на НПЗ и предприятия нефтехимии и развивать экспорт продуктов переработки нефти. Признается также необходимость замены использования нефтепродуктов внутри страны на газ.

С другой стороны, Иран не хочет сдавать свои позиции на мировом нефтяном рынке и желает сохранить свои 14% участия в общей квоте ОПЕК, требуя при этом сохранения за ним прежней квоты в ОПЕК в объеме 3,6 млн.б/д. Это как раз соответствует существующим ныне в стране мощностям производства сырой нефти.

Существующих производственных мощностей в перспективе будет уже недостаточно. 43 нефтегазовых проекта предполагающие участие иноинвесторов, были представлены вниманию межд. нефтегазовых компаний на конференции в Лондоне в начале июля 1998 г. Замминистра нефти М.Хусейни заявил, что Иран планирует к 2020 г. довести объем производства сырой нефти до 7 млн.б/д.

Приоритетными являются проекты по разработке совместных нефте- и газовых месторождений (Ирано-Оманское нефтяное месторождение «Хангам-Баха» в р-не Ормузского пролива, нефтяное месторождение Форузан, которое ИРИ делит в Персидском заливе с КСА, и совместное с Катаром газовое месторождение «Южный Парс»), а также по разработке иранских газовых месторождений с целью обеспечения внутреннего рынка потребления газа.

Решением меджлиса от 20.01.99 г. правительству разрешается использовать в 1378 (1999/2000) г. на проекты по разработке нефтяных месторождений в стране на условиях «бай-бэк» 5,4 млрд.долл. Кроме того, непосредственно Иранской нац. нефтяной компании (ИННК) разрешается в 1378 г. использовать через ЦБ 600 млн.долл. на инвестиции

в производство сырой нефти путем заключения коммерческих долгосрочных контрактов и среднесрочных контрактов на условиях «файнанс».

В 1998 г. был также объявлен тендер на строительство нефтепровода «Нека-Тегеран», в котором вместе с рядом межд. и иранских компаний принимало участие и рос. ЗАО «Стройтрансгаз». ИННК в лице своей дочерней компании «Кепко», занимающейся вопросами разведки и добычи нефти в р-не Каспия, предложила трем компаниям «Ю.К.Ласмо», «Бритиш Петролеум» и «Роял Датч Шелл» в рамках межд. консорциума провести широкомасштабные развед. работы в иранском секторе Каспийского моря. В том же р-не ищет нефть и норвежская компания «Сага Петролеум».

Участие зарубежных компаний в представленных нефтегазовых проектах предлагается иранской стороной на условиях «бай-бек», которые иранцы считают льготными. Эти условия не противоречат принципам нац. суверенитета и смыслу конституции, но с другой стороны сдерживают энтузиазм инокомпаний, которые предпочитают участвовать в собственности на добываемые нефть и газ. Тем не менее, значительно количество предложений зарубежных нефтегазовых компаний по их участию в представленных проектах. И хотя контракты на условиях «бай-бек» в связи с ограничением деятельности инокомпаний в инфраструктурных операциях на месторождениях не являются идеальными, формула контрактов составлена таким образом, что инонефтекомпания при опасностях падения цен на нефть будет подвергаться наименьшему риску. Кроме того, у зап. компаний остается надежда, что с течением времени они, возможно даже при содействии иранской стороны, смогут внести поправки в формулу «бай-бек» и составить ее таким образом, чтобы фактор риска при проведении разведочных работ, а также момент долгосрочного участия в нефтяной отрасли Ирана менялись для них в благоприятную сторону.

Иран испытывает сильную необходимость в иностр. фин. и техпомощи, чтобы провести кардинальную реконструкцию нефтяной отрасли, овладеть передовыми зарубежными технологиями, в т.ч. методами горизонтального бурения, трехмерной и даже четырехмерной сейсморазведки и т.п., и осуществить новый качественный скачок в развитии этой отрасли. Крупнейшее газовое месторождение страны «Южный Парс» является совместным с Катаром, и сосед Ирана уже активно эксплуатирует это месторождение, тогда как иранская сторона его еще не разработала. К перечисленным задачам следует добавить наличие программ стимуляции нефтяных слоев с закачкой в них газа из близлежащих газовых месторождений, а также разведки сев. р-нов Ирана (блоки «Муган 1 и 2», «Даште Горган», «Хорасан» и шельф иранского сектора Каспия).

Зарубежные нефтегазовые компании пока относятся с долей осторожности к участию в иранских проектах, тем более, что еще существует угроза санкций США. Но все же целый ряд инокомпаний уже проявил интерес к этим проектам и направил в ИННК свои предложения для участия в тендерах.

Перечень нефтегазовых проектов (блоков) на лондонской конференции 1998 г.

1. «Доште Горган» в р-не Каспийского побережья, 1700

кв.км. Проведение развед. работ с 2-х и 3-х мерной сейсморазведкой и бурением 3-х скважин.

2. «Муган-1» в погранзоне с Азербайджаном, в Прикаспии, 1000 кв.км. Проведение развед. работ с 3-мерной сейсморазведкой и бурением 3-х скважин.

3. «Муган-2» южнее блока «Муган-1», 1500 кв.км. Возможно месторождение нефти. Проведение развед. работ с 2-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин.

4. «Мехр» на юго-западе страны, 2400 кв.км. Возможно месторождение нефти. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин.

5. «Мунир» на юго-западе страны, 3175 кв.км. Возможны месторождения нефти и газа. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин.

6. «Семиром» на юго-западе страны, 1200 кв.км. Проведение развед. работ с 2-мерной сейсморазведкой и бурением 1-ой скважины.

7. «Анаран» на западе страны, 3500 кв.км. Возможно месторождение нефти. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 4-х скважин.

8. «Ормуз» в Ормузском проливе, 6290 кв.км. Возможны месторождения нефти и газа. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин.

9. «Вост. Киш» на шельфе Персидского залива, 6290 кв.км. Возможны месторождения нефти и газа. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин.

10. «Зап. Киш» на шельфе Персидского залива, 9600 кв.км. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин.

11. «Бандар Аббас» на юго-востоке страны, 3600 кв.км. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 3-х скважин.

12. «Дара» в сев. части побережья Персидского залива, 12400 кв.км. Проведение развед. работ.

13. «Фарси» на шельфе Персидского залива, 3500 кв.км. Возможны месторождения нефти и газа. Проведение развед. работ с 3-мерной сейсморазведкой и бурением 3-х скважин.

14. «Кешм» на шельфе вблизи Ормузского пролива, 3180 кв.км. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин.

15. «Табас» в вост. части страны, 3830 кв.км. Проведение развед. работ с 2-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин.

16. «Заваре-Кашан» в центр. р-не страны, 4080 кв.км. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной разведкой и бурением 2-х скважин.

17. «Макран» на юго-востоке страны, 8 тыс. кв.км. Признаки наличия запасов газа. Проведение развед. работ с 2-х и 3-мерной сейсморазведкой и бурением 2-х скважин

Проекты на суше (стоимость 5 млрд.долл.).

1. Нефтяное месторождение (НМ) «Ага Джари». Стимуляция путем закачки газа с месторождений Сев. и Южный Парс.

2. НМ «Дарховин». Разработка месторождения.

3. НМ «Бангестан» в Ахвазском регионе. Стимуляция путем закачки газа с месторождения «Кабир-Кух».

4. НМ «Чешмехот». Стимуляция путем закачки газа.

5. НМ «Масджеде Солейман». Стимуляция путем закачки воды и применения соответствующих технологий.

6. НМ Центр. Загроса. Сооружение нефтяного центра, производственных мощностей и нефтепровода на Исфаганский НПЗ.

7. НМ «Саадатабад». Стимуляция путем закачки воды.

8. НМ «Пэйдар». Стимуляция путем закачки воды.

9. НМ «Зап. Пэйдар». Разработка пограничного с Ираком месторождения.

10. НМ «Джужейр». Регенерация месторождения.

11. НМ «Дехлоран». Дальнейшая разработка месторождения.

12. НМ «Сариестан». дальнейшая разработка месторождения.

13. Газовое месторождение «Зап. Асальвие». Сейсмические и прочие исследования с последующей разработкой месторождения и строительством перерабатывающего завода.

14. Газ. мест. «Сев. Парс». Оценка и разработка месторождения для поставки газа с целью закачки его в нефтяные пласты «Ага Джери» и других нефтяных месторождений.

15. Газ. мест. «Танге Биджар». Разработка месторождения и создание возможности для транспортировки газа по газопроводу на внутренний рынок.

16. Абаданский НПЗ, включает 4 проекта: модернизация производства и повышение производительности цеха FCCU с 40 тыс. до 60 тыс. б/д., строительство цехов вакуумной перегонки и по удалению вязких фракций (vis-breaker), строительство 4-х опреснительных установок.

Нефтеместорождения на шельфе Персидского залива (стоимость 3 млрд. долл.).

1. «Соруш». Рост добычи с 60 тыс. до 150 тыс. барр./д.

2. «Ноуруз». Реконструкция старых и разработка новых полей роста добычи до 90 тыс. б/д.

3. «Сирри С и Д». Рост добычи с 28 тыс. до 50 тыс. б/д.

4. «Форузан». Расширение разработки совместного с КСА месторождения.

5. «Салман». Расширение разработки совместного с ОАЭ месторождения.

6. «Эсфандияр». Разработка I и II очередей месторождения.

7. «Хенджан». Разведочные работы в сев. части месторождения с последующей его разработкой.

Производство

Основной отраслью мат. производства продолжает оставаться сельское хозяйство, которое дает более 26% ВВП. В 1998 г. получено 19 млн. т. злаковых культур (включая 11 млн. т. пшеницы) и бобовых, 8,5 млн. т. техкультур, 6,3 млн. т. фуражных культур, 4,85 млн. т. картофеля и лука, 10,6 млн. т. овощей, **0,8 млн. т. фиников (21% мирового производства)**. Производство мяса составило 1,4 млн. т., из которых 0,6 млн. т. приходится на мясо птицы.

Отрасль, как и в прошлые годы, обеспечивала страну основными видами продовольствия не более чем на 80%, а по некоторым продуктам лишь наполовину. В 1998 г. импорт продовольствия сохранился на высоком уровне. **Всего на импорт продовольствия затрачено за год 5 млрд. долл.:** пшеница (3 млн. т.), ячмень (300 тыс. т.), мясо (100 тыс. т.), рис (400 тыс. т.), пищевые масла (900 тыс. т.), сахар (600 тыс. т.).

По данным минэнергетики, в 1998 г. установленная мощность электростанций страны достигла 25400 тыс. мвт, а выработка электроэнергии составила 102 млрд. квт.ч. В структуре потребления электроэнергии преобладает коммунальный сектор — 35%, далее следует промышленность — 34%, сельское хозяйство — 8%, гос. и коммерческие структуры — 23%.

Благодаря приоритетному финансированию **нефтехимии и металлургии**, эти отрасли в последние годы отличались относительно стабильными и опережающими (по сравнению с ВВП в целом) темпами роста.

В 1998 г. выпуск основных видов металлургической продукции составил (тыс. т.): сталь — 6 тыс. (прирост 10%), катодная медь — 105 (5%), золото — 0,8 (14%). Выплавка алюминия составила почти 200 тыс. т., что на 20% больше, чем в предыдущем году.

Структурные показатели промышленности (без нефтеотрасли) в целом изменились незначит. Доля промышленности в производстве ВВП в 1993-97 гг. увеличилась с 22,7% до 24%, т.е. всего на 1,3%. При этом в обрабатывающей промышленности структурный сдвиг составил 0,6%, в энергетике и газо- водоснабжении 0,4 и в строительстве — 0,3%. 95% из 402 тыс. предприятий относятся к разряду мелкого производства.

Иран является среднеразвитой аграрно-пром. страной, основу промсектора которой составляет нефтедобыча и нефтепереработка.

Промпроизводство Ирана сосредоточено в основном в Центр. пров., а также в г.г. Исфаган, Тебриз, Ахваз, Абадан, Шираз, Бушир, Бендер-Аббас, Арак, Мешхед.

Все большее значение для развития экономики страны приобретают СЭЗ о-в Киш (торг.-эконом.) и о-в Кешм (пром.-эконом.), а также торг.-промзона Чахбахар.

Бендер-Аббас. Центр остана Хормозган и крупный порт на берегу Персидского залива. Население — 115 тыс. чел. (1.01.97 г.). Особое значение для Ирана приобретают порты Бендер-Аббаса «Шахид Бехешти» и «Шахид Бохонар», они находятся на значит. удалении от Ирака, имеют развитое портовое хозяйство, относительно удобные пути сообщения с внутренними р-нами страны. В 1997 г. введена в строй ж/д ветка Бендер-Аббас-Бафк, связывающая город с ж/д сетью страны. В 1997 г. около 55% всех судов в Иране было обработано этими портами.

Порт «Шахид Бохонар» находится в 2 км. юж. города. Имеет сеть причалов для океанских судов, два причала для танкеров и причал для погрузки руды на экспорт. Причальная линия 1050 м. дает возможность обрабатывать одновременно 6 судов длиной до 175 м. Порт используется в основном для сыпучих грузов; проектная мощность порта 1,8 млн. т. для судов и 0,2 млн. т. для барж.

Морпорт «Шахид Раджаи» способен обрабатывать до 15 млн. т. грузов в год. Здесь успешно продолжается строительство «супер причала» для обработки сухогрузов неограниченного водоизмещения. Только один этот причал сможет обеспечить обработку 5 млн. т. грузов в год. После завершения строительства всего комплекса порт будет иметь 39 причалов и сможет обрабатывать любые генеральные, навалочные и контейнеризованные грузы. В порту планируется построить ТЭС на 4х320 мвт., жилой городок и скоростную автодорогу. Гражд. порты тесно взаимодействуют с Главной военно-морской базой «Бендер-Аббас». Реконструируется межд. аэропорт в плане расширения грузоперевозок, улучшаются шоссейные дороги, связывающие Бендер-Аббас с Ширазом, Исфаганом и Керманом.

В Бендер-Аббасе имеются кирпичный завод, мелкие фабрики и предприятия по обработке мрамора, белой глины, керамики, выработке соли. При участии итал. фирмы «Снампроджетти» завершено строительство НПЗ, капвложения при этом составили 1,3 млрд. долл. и 340 млрд. риалов. В строительстве участвовало 35 иранских компаний. Проектная мощность НПЗ составляет 23,2 тыс. б/д. (8,3 млн. т. в год), однако он работает на 50% мощности. Подписан контракт с европейскими странами о сооружении в окрестностях Бендер-Аббаса двух алюминиевых заводов. Энерго-

снабжение города обеспечивается паровой (на 1200 мвт) и газовой (на 124 мвт) электростанциями. В 1999 г. с помощью итал. фирмы SEI будет завершено строительство 4 блоков ТЭС по 320 мвт.

Тебриз. По численности населения, 1 млн. чел. (на 1997г.), этот город является четвертым после Тегерана, Мешхеда и Исфагана. Тебриз расположен в 750 км. к северо-западу от столицы Ирана и является центром пров. Вост. Азербайджан. Через город проходит трансиранская железная дорога, соединяющая Тегеран с сев. погранпунктом Джульфа. Станция Тебриз располагает 23 маневровыми тепловозами, разветвленной сетью подъездных путей, складскими помещениями на 20 тыс.кв.м., складом ГСМ.

Сеть шоссейных дорог соединяет Тебриз с центром страны, приграничными с Турцией г.г. Урмие, Салмас, Хой и приграничными с Азербайджаном р-нами Ирана. Через Тебриз проходит стратегическая автодорога Тегеран-Зенджан-Тебриз-Маранд-Базарган, соединяющая Иран с автодорогами Турции. **Тебриз считается центром машиностроения Ирана.** В городе работают два завода по производству металлообрабатывающих станков, водяных насосов, катков для асфальтирования и бульдозеров. Три завода производят дизельные двигатели для грузовиков и автобусов. В год выпускается до 15 тыс. моторов.

В Тебризе работает единственный в стране завод по производству и сборке лицензионных тракторов мощностью 65 л.с. (ежегодно до 15 тыс. тракторов). С 1995 г. осуществляются экспортные поставки этой продукции в Пакистан.

Вост. Азербайджан удерживает третье, после Хорасана и Фарса, место по производству пшеницы, овса, первое место по производству картофеля, лука, миндаля; третье место по производству яблок и груш.

Из 6 тыс. пром. предприятий Ирана с числом рабочих более 10 чел., на пров. Вост. Азербайджан приходится 241 предприятие, что обеспечивает ему шестое место среди других провинций страны. **По стоимости произведенной пром. продукции Тебриз занимает 3 место после Тегерана и Исфагана.**

Здесь продолжается строительство нефтехим. комплекса при участии «ТиПиЭл», «Текнип» (Франция) и ряда южнокорейских фирм. Финансирование осуществляется евробанками во главе с «Банк Насьональ» (Франция). Ежегодное расчетное производство полистирола — 90 тыс.т., полиэтилена — 100 тыс.т., другой нефтепродукции — 155 тыс.т. Расположенный здесь НПЗ имеет мощность 18,2 тыс.т. нефти в сутки.

Ахваз. Прежде всего — это **центр черной металлургии.** Здесь расположены сталелитейный комплекс (АСК), группа сталелитейной промышленности, листотрубный завод (АЛЗ).

АСК спроектирован по технологии прямого восстановления железа, проектная производительность составляет 5 млн.т. губчатого железа и 1,5 млн.т. стали в год в виде литой заготовки и слэбов. Группа сталелитейной промышленности включает в себя 8 заводов. Заводы введены в эксплуатацию с конца 60-х гг. Оборудование на АЛЗ поставлено и смонтировано фирмой «Брайтсайд». Проектная мощность стана — 140 тыс.т. горячекатанного листа в год, толщиной от 1,5 до 15 мм. и

шириной от 250 до 600 мм. (фактическое производство — 75 тыс.т. в год).

В Ахвазе расположен также трубный завод, принадлежащий Иранской нац. нефтекомпани. Завод специализируется на производстве труб для нефте- и газопроводов и буровых штанг диаметром от 6 до 56 дюймов. Проектная мощность завода — 500 тыс.т. труб в год. Предприятия работают, как правило, не на полную мощность из-за отсутствия сырья и, прежде всего, электроэнергии. Здесь действуют три электростанции общей мощностью 614 мвт.

Ахваз расположен в р-не крупнейшего месторождения нефти ИРИ. Отдельные скважины этого месторождения являются самыми производительными в Иране. Здесь добывается не менее 20% всей производимой Ираном нефти. Ахваз связан системой магистральных нефтепроводов с Ширазом, Исфаганом и портами Персидского залива.

Арак. Здесь расположены предприятия чер. и цветмета, сборочной промышленности. Машиностроит. завод «Машин Сази» является крупнейшим предприятием отрасли. Основан в 1968 г. с помощью советских специалистов. Число работающих — 2400 чел. Производит паровые котлы, автокраны грузоподъемностью 60 т., башенные краны, цистерны и резервуары, металлоконструкции для судов. Здесь же освоена сборка станков и тяжелых прессов. При участии итал. фирм ведется реконструкция завода.

Вагоностроит. завод «Вагон Парс» — крупнейшее предприятие отрасли с числом работающих 2 тыс.чел. производит: пассажирские вагоны для дальнего и для пригородного сообщения; двухосные и трехосные вагонные тележки; шестиосные 90-т. полувагоны; четырехосные 60-т. вагоны и полувагоны; ж/д платформы и цистерны. Значит. количество вагонов может экспортироваться.

Машиностроит. завод «Азараб» основан в 1988 г., все оборудование поставлено западногерманскими и японскими фирмами. Нет четкой ориентации предприятия. Учитывая уровень производственных площадей, предприятие может быть использовано в качестве базового по выпуску отдельных авиаузлов и деталей, сборки самолетов.

Алюминиевый завод с числом работающих не более 500 чел., производит прокат: лист, полоса, уголок и т.д. Все сырье импортируется.

Метзавод — с числом работающих до 1000 чел. Налажено литейное и кузнечно-прессовое производство. Продукция завода имеет в основном военный характер.

Учитывая острую нехватку в городе электроэнергии, в начале 1992 г. в н.п. Шазанд (30 км. юго-зап. Арака) началось строительство ТЭС на 1260 мвт. (4х315 мвт); фирма «Таванир» с привлечением западноевропейских подрядчиков и российских специалистов.

Нефтехим. комплекс. В соответствии с планом расширения, он будет ежегодно потреблять 600 тыс.т. светлой нефти, 49 тыс.т. тяжелой нефти, 6 тыс.т. азота, 100 тыс.куб.м. природного газа. В реконструкции комплекса участвуют 27 иностр. и 350 иранских подрядчиков. Продукция I очереди: полиэтилен высокого давления — 60 тыс.т. в год, полипропилен — 50 тыс.т., уксусная кислота — 8 тыс.т., бутан — 1,3 тыс.т. Продукция II очереди комплекса составляют: этиленгликоль, ацетатви-

нил, окись этилена. Финансирование было осуществлено рядом франц. компаний.

Абадан. Мощность абаданского НПЗ до разрушения в ходе ирано-иракской войны (до 1980 г.) составляла 30,5 млн.т. в год. После реконструкции и ввода в 1994 г. в строй II очереди завода мощность удвоилась. Это **крупнейший НПЗ в стране.** На предприятии работает 6800 чел. (до войны — 18 тыс.чел.). Производится в день 9 тыс.т. мазута, 2,5 тыс.т. бензина, 3,3 тыс.т. керосина, 3,5 тыс.т. дизтоплива, 1,2 тыс.т. жидкого газа. Абаданский нефтехимзавод: основной продукцией является исходный материал для дальнейшего получения стирального порошка, полуфабрикаты для производства пластмасс и другой продукции химпроизводства.

Шираз является крупным пром., торг., культурно-историческим и научным центром на юго-западе страны, население — 1 млн.чел., (на 01.01.98 г.). Правительство ограничивает строительство в р-не города крупных предприятий, сохраняя особую неповторимость города. По объему промпроизводства Шираз уступает Тегерану, Тебризу и др. Здесь имеются: нефтехимзавод с числом работающих до 1 тыс.чел. (азотные удобрения, растворители, 1575 тыс.т. в год); НПЗ на 6,3 тыс.т. нефти в день, производит бензин, дизтопливо, керосин, смазочные масла; завод по производству метанола (84 тыс.т. в год); завод средств связи, крупнейшее предприятие отрасли, производит телефонные станции, телефонные аппараты, переносные радиостанции; ТЭС «Шираз» на 145 мвт. построена при techодействии Италии и ФРГ в 1967-75 гг.

Мешхед является основным центром паломничества шиитов. При населении в 1 млн.чел. промпредприятий в городе немного: фарфоровый завод и крупнейший в стране комплекс по переработке с/х продукции. Здесь расположен крупный межд. аэропорт. Через Мешхед проходят ж/д ветка, связывающая Иран с республиками Ср. Азии, межд. автомагистраль и линия оптико-волоконной связи.

Объекты перспективного строительства. ТЭС в г. Казвин на 3000 мвт. к 2005 г.; разработка газоконденсатного месторождения «Южный Парс» в Персидском заливе; к 2000 г. на о-ве Киш построят алюминиевый завод, машиностроит. предприятие и ТЭС на 150 мвт. при techодействии китайских, шведских и пакистанских специалистов.

Тегеран

Наиболее развитым эконом. р-ном Ирана является пров. Тегеран, центром которой является г. Тегеран на юж. склоне Эльборзского нагорья.

Население Тегерана — 8 млн.чел. (01.01.98 г.). 44% от всех учреждений составляют коммерческие фирмы, банки, страховые компании, 33% — пром. объекты, 18% — объекты сферы обслуживания и торговли, 2% — транспорта и связи. Из 120 относительно крупных заводов наибольшая часть приходится на текстильную, сахарную и хим. отрасли.

Ведущая роль среди пром. объектов Тегерана отводится НПЗ в юж. пригороде иранской столицы в г. Рей, мощностью 35,7 тыс.т. в сутки. К концу 1999 г. за счет расширения и реконструкции НПЗ производительность планировалось довести до 60 тыс.т.

В Тегеране расположены две ТЭС «Шахид Фирузи» (на 60 мвт.) и «Баасат» (300 мвт.). Их доля со-

ставляет 3% от общего уровня энергетических мощностей страны. Энергомощности Тегерана закольцованы в единую энергосистему Ирана.

Машиностроит. промышленность столицы представлена в основном предприятиями по сборке транспортных средств и производству комплектующих, а также небольшим числом предприятий общего машиностроения.

Основным производителем легковых автомобилей в ИРИ является компания «Иран Ходроу». На заводах компании работает 10 тыс.чел. В фев. 1989 г. было заключено соглашение с Францией о переориентации компании на выпуск **автомобилей «Пежо».** Соглашение предусматривает выпуск моделей «Пежо-405», «Рено-21» в вариантах «седан» и «стейшн» с двигателем объемом 1600, 1580, 1090 куб.см. Мощность завода на сент. 1997 г. составила 40 тыс.ед. в год. Франция будет импортировать из Ирана 15% произведенной продукции в виде запчастей или новых автомашин. В 1996-98 гг. на заводе произведено 62 тыс.«Пейканов» и 11 тыс.«Пежо».

Компания «Сайпа» производит 10 тыс.полугрузовиков и 20 тыс.легковых автомобилей «Пасим» и «Саба», «Парс Ходроу» — 8 тыс., «Ниссан Патроль», а компания «Моратаб» — 3 тыс.полноприводных автомобилей «Пажон».

На заводах компании «Иран Ходроу» также начато производство модифицированных **микроавтобусов «Мерседес-Бенц-508».** Иран закупил комплектующие к 2000 автобусов, сборка которых организована в Тегеране на заводах этой фирмы. Эта же фирма весной 1992 г. пустила в эксплуатацию линию южнокорейской компании «Хюндай» по сборке одноименных легковых автомобилей. До 2000 г. планируется выпустить 500 тыс.шт., на июль 1998 г. выпущено около 43 тыс.автомобилей.

В Тегеране сосредоточена также значит. доля ВПК Ирана.

На работы по строительству Тегеранского метро уже затрачено 530 млрд.риалов и 700 млн.долл. К концу 1377 г. планировалось пустить в эксплуатацию первую линию из трех станций. Далее предполагается открывать по 4 станции каждые полгода.

Исфаган

Промзона Исфагана — это пров. Исфаган, Йезд и Керман. Они обладают богатой минерально-сырьевой базой, развитой эконом. инфраструктурой (особенно Исфаган) и избытком рабочей силы. Исфаган, Йезд и Керман являются одними из основных регионов страны, куда направляются инокапвложения. Существен вклад этих провинций в с/х потенциал ИРИ. Структура промышленности указанных провинций меняется в сторону увеличения доли высокотехнологичных производств. Особенно это касается пров. Йезд и Керман, до недавнего времени остававшихся местом сосредоточения предприятий добывающих отраслей.

Пров. Исфаган имеет пл. 107 тыс.кв.км. и является пятой по своим размерам провинцией страны. В 17 ее шахрестанах проживает 3,9 млн. человек (окт. 1998 г.). Провинция считается самым крупным после Тегерана промцентром страны, включает в себя 5 тыс.промпредприятий с 437 тыс.работников. В аграрном секторе и сфере услуг провинции трудятся свыше 150 тыс.крестьян и 450 тыс.рабочих и служащих соответственно.

Исфаганский метзавод (ИМЗ) построен с советской помощью и является предприятием с полным циклом. Мощность завода — 2,4 млн.т. стали в год., половина ее экспортируется. Завод производит круглую, квадратную, полосовую и шестигранную сталь, арматуру, швелеры, уголки, двутавровые балки и рельсы. В 2000 г. после завершения очередного этапа расширения ИМЗ, который осуществляет итал. компания «Даниелли» под кредит в размере 660 млн.долл., объем производства возрос до 3,2 млн.т. в год с удельным увеличением выпуска высокосортной стали. В проектах реконструкции ИМЗ принимают участие российские компании. АО «Гипромет», являющееся генконсультантом по развитию ИМЗ, разработало программу сотрудничества по строительству новой коксовой батареи, турбогенератора № 5 на ТЭЦ, а также реконструкции существующих прокатных станков, нагревательных печей, агломерационной фабрики и кислородно-конверторного цеха. Однако, ввиду отсутствия у иранской стороны фин. средств, переговоры приостановлены.

В 1998 г. силами специалистов ОАО «Уралмаш» произведен ремонт малого купола домны №2. Иранская сторона изъявила также желание изготовить загрузочное устройство для доменной печи при участии и по лицензии «Уралмаша».

ИМЗ является крупнейшим пром. потребителем угля (1,6 млн.т. в год). Потребности завода за счет угля Табасского и Альборзского угольных бассейнов удовлетворяются на 50%, в связи с чем Иран вынужден более 800 тыс.т. коксующегося угольного концентрата импортировать из-за рубежа. Планами правительства предусматривается дальнейшее развитие угольно-сырьевой базы ИМЗ с увеличением производства угля в Табасском бассейне путем строительства новых шахт и обогатительных фабрик и реконструкции действующих.

Другим гигантом металлургии является электрометкомбинат в г. Мобараке мощностью 2,5 млн.т. в год. Комбинат оснащен самым современным оборудованием США, Германии, Японии и Италии. И является предприятием полного цикла, работающим по технологии «Мидрекс», т.е. прямого восстановления железа. Железная руда завозится из Бразилии и Бахрейна. С вводом в эксплуатацию этого объекта **Иран превратился в одного из крупнейших в мире производителей губчатого железа.** Иран занимает сейчас **пятое место среди ведущих стран-производителей проката и металлопродукции.** В 1999 г. комбинат планирует экспортировать 400 тыс.т. полосовой и холоднокатаной листовой стали на 80 млн.долл. Однако снижение конъюнктуры мирового рынка (с 100 долл. за т. в 1997 г. до 50 долл. за т. в 1998 г.), наряду с возможным введением ЕС доп. налога на импортируемую иранскую сталь в размере 25%, ставят под сомнение реализацию этих планов.

В эксплуатации находится (4x200 мвт) первая очередь ТЭС «Шахид Монтазери». При содействии ВО «Технопромэкспорт» осуществляются работы по расширению мощности станции на 800 мвт. В 1998 г. уже осуществлены пуск 5 и 6 блоков станции. Окончат. ввод в эксплуатацию второй очереди был намечен на июль 1999 г. В 60-е гг. сооружена на реке Заяндеруд ТЭС на 200 мвт., для ИМЗ.

В Исфагане расположен НПЗ на 19 млн.т. неф-

ти в год (в 1997 г. переработано 10, 5 млн.т.). Заводом производится 13 тыс.баррелей сжиженного газа в день. При НПЗ действуют завод по производству ГСМ (185 тыс.т. масла в год), а также комплекс по производству ароматических веществ проектной мощностью 141 тыс.т. в год, в т.ч. бензол — 55 тыс.т., толуол — 20 тыс.т., оксиген — 22 тыс.т., пиксиген — 22 тыс.т. Мощности многих иранских НПЗ и нефтехимкомплексов (в т.ч. расположенных в пров. Исфаган) по ряду причин загружены не более чем на 80%.

На территории пров. расположено месторождение свинцово-цинковых руд «Иранкаде» на 18 тыс.т. свинцовой руды и 27 тыс.т. цинковой руды в год. Действует также золотоперерабатывающий завод на 2 кг. золота в сутки с содержанием металла 90-92%. Завод работает на базе месторождения «Мутэ», подтвержденные запасы которого оцениваются в 1,2 млн.т. руды с содержанием 4 гр. золота в одной тонне рудного материала.

В сент. 1995 г. вступила в строй I очередь завода по производству ферросплавов, годовой мощностью 15 тыс.т. феррохрома и 20 тыс.т. ферромагнетита. Инвестиции в объект предполагаются в размере 35 млрд.риалов и 19,3 млн.долл.

В Исфагане в конце 1994 г. «реанимирован» и пущен заглушенный ранее исследоват. ядерный реактор (производства США) на 30 мвт. при кафедре ядерной физики Исфаганского ун-та.

Важную роль в жизни провинции играют 60 тыс. кустарных предприятий, где занято 220 тыс.чел. Половина продукции идет на экспорт (на 70 млн.долл.), в т.ч. ковры ручной работы, гобелены, мебель, кожизделия, керамическая плитка и т.д.

Площадь с/х угодий составляет 550 тыс.га. (5% всей площади пров.). Основной культурой является пшеница (60% сельхозугодий). Всего в провинции производится: картофеля — 500 тыс.т., зерна — 316 тыс.т., лука — 175 тыс.т., риса — 51 тыс.т., свеклы — 290 тыс.т., фисташек — 3 тыс.т., яблок — 215 тыс.т. Ощущается нехватка сахара, зерна, мясомолочных продуктов — недостающая часть импортируется.

Протяженность автодорог провинции составляет свыше 4 тыс.км., ведется строительство 250 км. новых автодорог. По железной дороге Заранд-Исфаган осуществляются поставки коксующегося и железнорудного концентратов для нужд ИМЗ и меткомбината в Мобараке. К Исфаганскому промцентру подведены ветки от газопровода Биуболан-Астара и отдельный нефтепровод Канган-Исфаган.

Город Исфаган — второй по величине и значению (после Тегерана) адм. промцентр Ирана. Население города составляет 1,25 млн.чел. (на 01.01.97г.) с пригородами. Исфаган является центром одноименного остана.

Пл. пров. Йезд — 73,5 тыс.кв.км. Население — 741 тыс.чел. (окт. 1998 г.). Действует свыше 300 предприятий горнодобывающей промышленности стройматериалов. Есть 400 предприятий народных промыслов по выпуску ковров, тканей, паласов, одеял. Треть производимой в провинции продукции реализуется на внешнем рынке. В 1999 г. в г. Йезд введен в эксплуатацию завод по производству стальных сплавов «Фуладе Альяжи» на 140 тыс.т. в год.

Китайские компании проявляют инвест. ак-

тивность в отношении завода по переработке цинковых руд в г. Бафке. В пров. Йезд открыто 60 месторождений полезных ископаемых; разведанные запасы 2,3 млрд.т. Из них в стадии промразработки — 39 месторождений. значит. запасы нефти установлены в р-не Заваре. В провинции расположено **одно из самых крупных урановых месторождений на Ср. Востоке** («Саганд-Бафк»). Росстороню разработывается комплекс мер по оказанию Ирану технической помощи в строительстве уранового рудника и предприятия по переработке урановых руд.

Администрациями пров. Йезд и Исфаган (в меньшей степени это касается пров. Керман), по согласованию с правительством, приняты решения о передачи ряда госпредприятий в частные руки. В пров. Йезд приватизируют 15 месторождений железной руды, фосфатов, извести и мела, мрамора, общие запасы которых достигают 1 млрд.т. Планируется создание доп. 30 тыс. рабочих мест за счет средств частных инвесторов.

Площадь с/х угодий пров. Йезд — 85,7 тыс.га, из которых 46,4 тыс.га занимают сады. Ежегодно производится 100 тыс.т. пшеницы, 12 тыс.т. ячменя, 12 тыс.т. фисташек, 13 тыс.т. миндаля и 5 тыс.т. гранатов. Животноводческий комплекс насчитывает 90 тыс.голов КРС, 1,5 млн. овец и коз. Ежегодно производится 110 тыс.т. молока, 20 тыс.т. мяса, 600 т. шерсти. Собственное производство животноводческой продукции удовлетворяет потребность населения лишь на 70%, поэтому многие продукты питания указанной группы завозятся из других регионов страны или импортируются.

Протяженность шоссеиных дорог в пров. Йезд составляет около 1,5 тыс.км. Через провинцию пролегают основные маршруты транзита грузов из главных портов ИРИ на север страны. В 1999 г. на развитие ж/д сети в провинции выделено 100 млрд.риалов (на 28% больше прошлого года).

Пров. Керман занимает пл. 171,9 тыс.кв.км., где проживает 2 млн.чел. (окт. 1998 г). В провинции функционируют более 15 тыс.(за исключением народных ремесел) предприятий. В эксплуатации находятся 80 месторождений полезных ископаемых, общие разведанные запасы которых превышают 2,5 млрд.т.

Керманская угольная компания в 1998 г. обеспечила выпуск 400 тыс.т. концентрата, в основном для ИМЗ. Запасы Табасского и Керманского угольных бассейнов оцениваются на уровне 1,3 млрд.т. Большинство ныне действующих иранских угольных шахт находится в Керманском бассейне, который отличается высоким уровнем геологической изученности.

В р-не Сарчашме находится **одно из крупнейших в мире месторождений меди**, оцениваемое в 1,2 млрд.т. (содержание металла в руде 1,8-2%). При месторождении работает медеплавильный завод проектной мощностью 114 тыс.т. Минметаллургии и шахт и консорциум японских и австралийских фирм подписали в 1998 г. соглашение о совершенствовании медеплавильного производства с целью увеличения выпуска меди до 200 тыс.т. в год.

Ведутся проработки по ряду объектов цветмета и с росфирмами (титановое месторождение «Ках-нудж»). Подписан контракт с китайскими компаниями на строительство медеплавильного завода в Хатунабаде с объемом выплавки меди 800 тыс.т. в год.

В провинции расположены крупнейшие месторождения железной руды «Гольгохар» (1,2 млрд.т.), «Чогарт» (300 млн.т.), «Заранд» (140 млн.т.). Рудник «Гольгохар», проектной производительностью 2,7 млн.т. концентрата в год, обеспечивает 50% потребностей электрометкомбината в г. Мобараке.

В провинции ежегодно производится свыше 2,5 млн.т. с/х продукции, из которой **200 тыс.т. составляют фисташки**, половина которых идет на экспорт. Плантациями фисташковых деревьев заняты 62 тыс.га. В 1997 г. доход от экспорта с/х продукции и ковров составил 1,2 млн.долл.

Власти провинции уделяют внимание созданию СЭЗ в Бам и Сирджан. Заключены крупные контракты с рядом зап. японских и южнокорейских компаний о строительстве предприятий по переработке и упаковке с/х продукции, мощных холодильников, фармпредприятий. В Сирджане и Баме идет реконструкция аэродромов для приема крупных самолетов.

Связи с Россией

В мае 1920 г. правительства РСФСР и Персии обменялись нотами о взаимном признании. 28 нояб. 1999 г. в Тегеране министры инодел Ирана и РФ подписали Программу обменов между Россией и Ираном в области культуры, науки и образования на 2000-02 гг., приняли совместные заявления по правам человека и относительно проектов строительства транскаспийских подводных трубопроводов. В 1999 г. в Тегеране побывали министр топлива и энергетики С.А.Генералов, министр прир. ресурсов В.П.Орлов, директор ФПС К.В.Тощкий. В 1999 г. визиты в Москву совершили вице-президент Ирана, рук. Организации атомной энергии Г.Агазаде, министр внутренних дел А.Мусави-Лари, министр культуры и образования М.Моин, министр металлургии и шахт Э.Джахангири. В апр. и дек. во главе делегаций ОИК Москвы посещал мининдел Ирана К.Харрази.

В I кв. 2000 г. в рамках продолжения рос.-иранского полит. диалога состоялась: поездка в Тегеран спецпредставителя и.о. президента РФ (12-16 марта); консультации зам. мининдел России Г.Б.Карасина в Тегеране (25-28 янв.); консультации в по вопросам стратегической стабильности (Москва, 19 янв.); консультации по Каспию (Москва, 15-17 фев.); шестой «круглый стол» по рос.-иранским отношениям (Москва, 15-16 фев.).

Торг.-эконом. связи отрасли охватывают такие области, как энергетика, нефтегаз и нефтехимия, чер. и цветмет, машиностроение, транспорт, связь. В течение трех последних лет товарооборот с Ираном вырос в два с половиной раза. **В 1998 г. товарооборот РФ с Ираном составил 550 млн.долл.**, наш экспорт промпродукции и услуг составил до 90% его объема. Товарооборот в 1999 г. снизился на 20%.

Подписан ряд основополагающих соглашений, в стадии завершения находятся: о долгосрочном эконом. сотрудничестве между Россией и ИРИ (парафирован 28.12.95 г.); о взаимной защите и поощрении капвложений (парафировано 06.03.98 г.); о научно-тех. сотрудничестве. II заседание рос.-иранской МПК по торг.-эконом. сотрудничеству состоялось в Тегеране с 3 по 6 марта 1998 г., что соответствует 12-15 esfанде 1376 г. На весну 2000 г. планировалось проведение в Москве III за-

седания МПК. Рос. часть МПК возглавлял зам-пред правительства РФ В.Б. Булгак, иранскую — минэкономки и финансов ИРИ Хоссейн Намази.

Связи осуществляются по следующим направлениям:

1. В 1999 г. сотрудничество РФ с Ираном по нефти и газу ограничивалось участием в контракте с франц. компанией «Тоталь». Эта же компания готовит ТЭО по реализации IV и V очередей проекта «Южный Парс». Реально участие «Газпрома» в разработке I очереди «Южного Парса».

АО «Бургаз» (дочерняя компания ОАО «Газпром») в 1998 г. создала с иранской фирмой «Нафтгаран Инжиниринг сервис» СП по проведению буровых работ на нефть и газ.

В 1998 г. были подписаны: договор между АО «Прикаспийскбурнефть» и Иранской компанией по бурению о создании СП для буровых работ на суше; протокол о сотрудничестве ВО «Зарубежнефть» и ВО «Технопромэкспорт» с миннефти Ирана по буровым работам на шельфе Персидского залива. В апр. 1999 г. был подписан Меморандум о взаимопонимании между минтопэнерго РФ и миннефти ИРИ. Документ предусматривает 11 направлений сотрудничества с условием, что все контракты будут заключаться на конкурентной основе.

2. Имеются межправсоглашения от 25 авг. 1992 г. о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии и сооружении на территории Ирана АЭС.

Согласно дополнению к основному контракту, которое было подписано 29.08.98 г., «Атомстройэкспорт» взял обязательство завершить строительство АЭС «Бушер» на условиях «под ключ». К началу 1999 г. стороны согласовали объемы работ на 102 млн.долл.; на строительстве работали 900 чел., из них более 300 рос. рабочих и специалистов. Строительство первого блока на АЭС «Бушер» будет завершено в мае 2003 г. Иранцы предложили рассмотреть вопрос о строительстве трех доп. блоков на АЭС «Бушер». Сотрудничество России с Ираном в ядерной области ведется в строгом соответствии с межд. обязательствами и законодательством России.

3. «ВО Технопромэкспорт» выполняет контрактные обязательства по строительству II очереди ТЭС «Шахид Монтазери» (4x210 мвт.) в г. Исфагане и III очереди ТЭС «Рамин» (2x315 мвт.) в г. Ахвазе.

В окт. 1998 г. стороны подписали Протокол исполнения контрактов на строительство указанных ТЭС в части поставок оборудования, предоставления услуг и платежей на основании межправит. Протокола от 28.12.95 г. Предполагалось, что станции будут введены в эксплуатацию до авг. 1999 г. Стороны подтвердили готовность к расширению сотрудничества в области энергетики в рамках 10-летней программы развития, которая предусматривает ввод новых энергоблоков общей мощностью 400 мвт. по контрактам с рсорганизациями.

4. Протокол II заседания МПК от 06.03.98 г. предусматривает организацию сотрудничества в реконструкции Исфаганского метзавода по следующим объектам: строительство новой коксовой батареи, доменной печи № 3, модернизация станков 650 и 350/250, строительство турбогенератора

№ 5 на ТЭЦ и водородной станции. В 1998 г. представители ВО «Тяжпромэкспорт», «Зарубежцветмет» и «Гипромез» вели переговоры с ИМЗ. Стороны обговорили техвопросы, и начали поиски источников финансирования проектов.

В порядке реализации решений I заседания МПК от 05.12.96 г. в марте 1997 г. между ВО «Зарубежцветмет» и фирмой «Ираннефко» был подписан контракт на разработку ТЭО нефелинового комплекса (на базе бокситного месторождения «Заргах» в пров. Азербайджан) и передачу рос. «ноу-хау».

Идет реализация контракта на поставку оборудованием «Зарубежцветмет» оборудования для строительства в Кяхнудже (пров. Керман) завода титанового концентрата.

В фев. 1999 г. в Иране по приглашению минметаллургии и рудников ИРИ находилась делегация министерства прир. ресурсов РФ. Зафиксирована договоренность об участии соответствующих рсорганизаций в осуществлении проектов: прогнозная оценка рудности осадочных формаций и бокситоносности перспективных регионов, выявление месторождений редких металлов; также подтверждена заинтересованность иранской стороны в сотрудничестве по титановому и нефелиновому проектам.

5. В начале нояб. 1998 г. в Тегеране состоялась очередная рабочая встреча в рамках проекта по возможности организации в Иране производства самолетов ТУ-334. Рос.-украинская сторона была представлена АНТК им. Туполева и киевским авиазаводом «Авиант». Делегация ознакомилась с возможностями иранских авиапредприятий в г. Тегеране и в г. Ахвазе.

6. В середине 1998 г. состоялся визит в Москву министра дорог и транспорта ИРИ М.Ходжати. Стороны договорились развивать сотрудничество в создании транспортного коридора «Север-Юг» через территорию России и Ирана и об активизации работы автомобильной паромной переправы на Каспий. Осуществлены несколько рейсов судна типа «Ро-Ро» из Астрахани в Энзели и парома из Махачкалы в Ноу-шахр. Продолжение работы зависит от экономичности рейсов и наличия грузов в иранских портах.

7. Регион. сотрудничество. В марте 1998 г. представители Астраханской обл., Татарстана и Калмыкии приняли участие во II заседании МПК. Наибольшей активностью отмечается сотрудничество Астраханской обл. с иранскими пров. Гилян и Мазандеран. Ведется работа по привлечению иранских инвестиций в деревообрабатывающую и строительную отрасли области. В конце июля 1998 г. по результатам визита в Астрахань делегации пров. Мазандеран были подписаны Протоколы по сотрудничеству в области торговли и установлению прямых расчетных отношений между компаниями на территории регионов.

Президент Калмыкии К.Илюмжинов в ходе визитов в Тегеран в 1998 г. обсуждал с иранцами вопрос налаживания морского транзитного сообщения между портом Логань и иранскими портами Энзели, Ноушахр и Амирабад, прежде всего для перевозки сырой нефти на базе сделок «своп».

В нояб. 1998 г. по приглашению администрации иранской пров. Хорасан прошел визит в Иран делегации Свердловской обл. во главе с губернатором Э.Росседем. В дек. 1998 г. пров. Гилян и

Мазандеран посетила делегация Респ. Коми во главе с Ю. Спиридоновым. В начале мая 1999 г. по приглашению губернатора в пров. Исфаган находилась делегация С.-Петербурга во главе с вице-губернатором В. Гришановым. Подписан договор о побратимстве. Ожидался визит делегации Кировской обл. во главе с губернатором В. Сергеенковым по приглашению пров. Вост. Азербайджан.

Транзит

Через территорию Ирана проходили торг. пути мирового значения, включая Великий шелковый путь из Китая в Европу. По мере развития современных видов транспорта, а также в силу ряда полит. факторов, роль Ирана как транзитного коридора практически сошла на нет. Территорию страны стали называть глухим перекрестком. Однако, на протяжении последних лет ясно прослеживается стремление Ирана вновь играть ключевую роль в обслуживании грузопотоков, идущих транзитом из европейских стран в страны ЮВА и Персидского залива. **Одним из приоритетов иранской политики стало превращение страны в крупный мировой транзитный узел** с проходом через его территорию транспортных «коридоров» Север-Юг и Восток-Запад с восстановлением Великого шелкового пути. Особую роль в этих планах Ирана играют образовавшиеся после распада СССР страны Центр. Азии, которые стремятся достигнуть макс. независимости от России, в т.ч. в области транспорта. Для этого им необходимы кратчайшие торг. пути к открытым водам Персидского залива через территорию Ирана.

При годовом товарообороте между европейскими и азиатскими странами в 1,5 трлн.долл., из которых 111 млрд.долл. приходится на транспортные расходы, доля Ирана на рынке услуг по транзиту внешторг. грузов может составить до 5 млрд.долл. в год.

Для достижения этих целей Иран активно развивает ж/д и автодорожные новые кратчайшие пути, соединяющие Ср. Азию через территорию Ирана со странами Персидского залива и Индийского океана. В выступлениях руководителей Ирана, публикациях прессы постоянно подчеркивается способность Ирана обеспечить быструю, надежную и безопасную перевозку транзитных грузов, отмечается эконом. выгодность этого маршрута.

Развитие транспортных путей в Иране и в других странах региона Каспия имеет важное значение и для России, поскольку означает сохранение её роли в товарообмене между ЕС и ОЭС (Иран, Турция, Пакистан, Азербайджан, Афганистан, Казахстан, Узбекистан, Киргизия, Туркменистан). У рос. транспортных организаций имеются хорошие перспективы, связанные с развитием транспортного коридора «Север-Юг».

Транзит иногрузов через территорию страны составляет от 2 до 3 млн.т. в год. Имеется реальная возможность в ближайшие годы довести этот объём до 10 млн.т.

В целях упорядочения нормативно правовой базы предоставления транзитных услуг был разработан и в марте 1995 г. утвержден иранским парламентом «Закон о транспортировке и транзите иногрузов через территорию Ирана». Одновременно парламент поручил министерствам дорог и транспорта, экономики и финансов, таможен. органам разработать Правила по выполнению Закона. Пра-

вила были утверждены правительством лишь в дек. 1998 г., т.е. фактически Закон начал действовать через три года после его принятия. Закон снимает практически все противоречия предыдущего законодательства, обеспечивает большую степень унификации по отношению к общепринятым в мировой практике нормам и правилам в области предоставления транспортных услуг. Ведомственные инструкции, касающиеся режима транзита грузов пересматриваются и унифицируются с межд. правилами.

Протоколом заседания Высшего совета Организации портов и судоходства от 7 нояб. 1998 г. предусмотрено предоставление скидок по обслуживанию судов, использующих порты Ирана для перевозки экспортных, транзитных и контейнерных грузов (кроме нефти и нефтепродуктов). Относительно транзитных грузов данным Протоколом определено, что для всех иранских и иносудов, осуществляющих заходы в порты ИРИ для выгрузки транзитных неналивных грузов в контейнерах и без них, предоставляется **скидка по всем категориям портовых сборов и обслуживания в 75%**.

Иран имеет двусторонние соглашения по вопросам транспорта с 40 странами и является членом ведущих транспортных межд. союзов, соглашений, конвенций. По мере возрастания объемов транзита через территорию Ирана **возможно расширение грузовых потоков между рос. и иранскими портами на Каспийском море, возобновление ж/д сообщения, использование возможностей рос. автоперевозчиков** на транзитных маршрутах, как внутри Ирана, так и в соседних с ним странах. Сотрудничество двух стран осуществляется в рамках договоренностей, зафиксированных в протоколах постоянной комиссии по эконом. сотрудничеству между РФ и ИРИ, а также протоколами рос.-иранских Комиссий по судоходству, авто-, ж/д и возд. транспорту и протоколами между рядом рос. и иранских транспортных компаний.

Одним из первых шагов по улучшению грузооборота между нашими странами явилось открытие в 1997 г. паромной линии на Каспии между рос. портом Оля и иранским портом Энзели.

Во время II заседания МПК в марте 1998 г. Калмыкия представила проект организации ж/д-автомобильного и пассажирского паромного сообщения по Каспийскому морю между Россией (г. Лагань, Калмыкия) и Ираном, которое бы обеспечило транспортный коридор Сев. Европа-Иран-страны Персидского залива-КСА-страны ЮВА. Между рос. АО «Север-Юг» и Фондом обездоленных Ирана подписан протокол о создании СП для подготовки ТЭО проекта. Коридор может обеспечить грузооборот в 5 млн.т. в год.

Обзор прессы

— Производство нефти в Иране в фев. выросло по сравнению с янв. на 246 тыс. барр. и составило 3959 тыс. б/д. Этот уровень производства явился с 1996 г. самым высоким. 1420 тыс. б/д направлялось на переработку на отечественные НПЗ («Абарар», 16.03.1999).

— Миннефти Ирана Б.Зангане в интервью Центр. информагентству Ирана сообщил о планах приватизации компаний отрасли. За исключением ключевых предприятий (нефте- и газоперерабатывающие заводы) предполагается приватизировать нефтехимкомпаний, трубопрокатные заво-

ды, буровые, танкерные, консалтинговые и ряд подрядных компаний. Будут также приватизированы 200 бензозаправочных станций («Абрар», 16.03.99; «Джомхурие эслами», 04.04.99).

— После многих лет стагнации иранский нефтехимпром в ближайшее десятилетие сможет претендовать на ведущую роль в регионе Ср. Востока. План развития отрасли предусматривает получение 41,4 млн.т. продукции в год к 2010 г. против 13,6 млн.т. в 1998 г. Для достижения этой цели активно привлекаются капвложения из внутренних и внешних источников. Увеличение объемов производства будет происходить и за счет освоения таких новых видов продукции, как капролактамы, полиэтилен терефталат, конструкционные полимеры и т.д. («Тегеран Таймс», 03.04.1999).

— Министр промышленности Шафеи заявил, что приоритетными задачами и отрасли являются экономия инвалюты и развитие экспорта. Министр указал на достижения компании, которой удалось за короткий срок снизить расходы валюты на производство каждого автомобиля с 4 тыс.долл. до 1780 долл. Он подчеркнул также, что по сравнению с 1997 г. экспорт запчастей к автомобилям увеличился в минувшем году в 2 раза. («Тегеран Таймс», 04.04.99).

— Управляющий Иранской алюминиевой компанией («Иралко») Хаджи сообщил, что в минувшем году произведено 109 тыс.т. алюминия, что на 20% больше, чем в 1997 г. Из этого количества, 25 тыс.т. было экспортировано в Индию, Нидерланды и Сингапур («Тегеран Таймс», 06.04.1999).

— Ошибки в эконом. политике правительства привели к перепроизводству машинных ковров. Установленные мощности ткацких фабрик рассчитаны на производство 100 млн.кв.м. ковров ежегодно. При этом, в 1998 г. их производство составило 50 млн.кв.м., в то время как спрос не превысил и 30 млн.кв.м. Многие фабрики вынуждены приостановить производство («Иран Дэйли», 07.04.1999 «Фри Зонс», 08.04.1999)

— По случаю открытия 19 апр. межд. конференции по инвестициям в иранскую нефтехимию замминистра нефти Нематзаде сообщил, что в 2000-04 гг. планируется реализация шести крупных нефтехим. проектов. («Тегеран Таймс», 08.04.1999).

— Замминметаллургии и рудников Аземипур сообщил, что производство стали в стране увеличилось с 0,9 млн.т. в 1977 г. до 7,3 млн.т. в 1998 г. (рост в 8 раз). В стадии реализации находятся 26 проектов. В 2000 г. выплавка стали должна возрасти до 12,5 млн.т., а в 2021 г. до 18 млн.т. («Иран Ньюз», 10.04.1999).

— Состоялась церемония ввода в эксплуатацию первой нефтескважины в пограничном с Ираком р-не Мехран в пров. Илам. В Иламе расположены крупнейшие месторождения нефти и газа. Введенная в эксплуатацию скважина имеет глубину 4328 м., ее производительность 3 тыс. барр. тяжелой нефти. Толщина нефтяного пласта доходит до 97 м. Ведутся подготовит. работы для бурения еще 15 скважин («Джомхурие эслами», 12.04.1999).

— Сбор пшеницы в 1998 г. составил 11,9 млн.т., что в два раза больше, чем десять лет назад. Среднегодовой прирост производства этой культуры за последнюю декаду составил 7,9%. В 1989-99 гг. государство закупило у крестьян 44,2 млн.т. пшеницы («Тегеран Таймс», 06.04.1999).

— Минсельхоз ИРИ Калантари сообщил, что в текущем году сельское хозяйство столкнулось с проблемой острой нехватки воды. Дефицит воды для с/х нужд составляет 1,2 млрд.куб.м., что является беспрецедентным за последние 30 лет. Министр отметил, что из-за малого количества дождей водохранилища страны заполнены лишь на 30-60%. В наибольшей степени пострадала пров. Ардебиль, где сельхозугодья подверглись сильной засухе и пришли в полную негодность («Тегеран Таймс», 11.04.1999; «Иран Дэйли», 11.04.1999)

— Президент ИРИ Хатами принял участие в церемонии начала эксплуатации новой ж/д ветки Тегеран-Кум, протяженностью 137 км. Предполагается, что ежегодно на этом направлении будет перевозиться 5 млн.пассажира и до 8 млн.т. грузов. Протяженность ж/д сети страны достигла 6,7 тыс.км, что на 1700 км. больше, чем в 1979 г. («Тегеран Таймс», 17.03.1999).

— Минкультуры и исламской ориентации Мо-хеджерани заявил, что возможно вскоре будут смягчены ограничения на установку в жилых домах приемной аппаратуры и просмотр интелеканалов через спутники. Снятие запрета на владение приемной техникой коснется прежде всего культурной и полит. элиты общества. Запрет на установку в жилых домах аппаратуры и антенн для приема спутникового телевидения был введен в ИРИ в 1995 г. («Иран Дэйли», 18.03.1999).

— Итоги эксплуатации первой очереди **тегеранского метро**: с 8 марта по 4 апр. 1999 г. услугами линии, соединившей Тегеран с городом-спутником Керехд, воспользовались 50 тыс. пассажиров. За этот период совершено 310 рейсов электропоездов. С 27 марта продолжительность работы линии была увеличена с 3 до 8 часов в сутки («Тегеран Таймс», 07.04.1999).

— Иранский торг. флот пополнился еще одним многоцелевым грузовым морским судном водоизмещением 22 тыс.т. Это судно является шестым и последним из заказанных в 1997 г. судов такого типа у южнокорейской фирмы «Хюндаи» («Тегеран Таймс», 08.04.1999).

— Иранский посол в Сеуле Талаи сообщил, что Иран разместил у фирмы «Дэу» заказ на строительство **10 нефтетанкеров. Пять из них будут иметь водоизмещение по 158 тыс.т.**, а остальные — по 98 тыс.т. каждый. Правительство Ю. Кореи одобрило выделение Ирану кредита в 550 млн.долл. для строительства танкеров («Иран Ньюз», 08.04.1999; «Тегеран Таймс», 08.04.1999).

— На улицах Тегерана работают 30 тыс. легковых такси. 87% машин работают на сжиженном газе. Около 3 тыс. автомобилей полностью изношены, и требуется их замена («Иран Дэйли», 12.04.1999).

— Губернатор пров. зап. Азербайджан заявил, что рассматривается возможность строительства трамвайной линии в г. Урмие. К реализации проекта предполагается привлечь «Сименс» из Австрии («Иран Дэйли», 12.04.1999).

— Замминэкономики и финансов Арабмазар сообщил, что в прошедшем году в стране собрано 95% предусмотренных бюджетом налогов. Общая сумма поступлений от налогов составила 18,6 трлн.риала, что на 5% больше, чем в предыдущем году («Абрар», 03.04.99).

— Вслед за устранением препятствий для иностранных инвестиций в горнорудную отрасль уже две ком-

паний из Австралии и ЮАР подписали с Ираном соответствующие соглашения. Новый закон о рудниках и утвержденный на прошлой неделе испол. устав открывают хорошие перспективы для деятельности частного сектора и иноинвесторов. Минметаллургии рассматривает предложения о совместных инвестициях в горнорудную отрасль (разведка и строительство шахт), от фирм Австралии, Канады, ЮАР, Франции и Китая («Абрар», 17.03.1999).

— Руководитель Союза иранских экспортеров сухофруктов М.Шамсфард сообщил, что в этом году в страны ЕС и Средней Азии было поставлено **120 тыс.т. фисташек** на 400 млн.долл., а также **60 тыс.т. кишмиша** на 240 млн.долл. Всего же сухофруктов в текущем году было экспортировано на 700 млн.долл. («Абраре эгтесад», 17.03.99).

— Норвежская компания «Норэкс» с участием организаций Фонда обездоленных и иранских нефтекомпаний будет проводить в Персидском заливе и Оманском море операции по двухмерной сейсморазведке на протяжении 100 км. Объем капвложений «Норэкс» на проведение этих работ составит 80 млн.долл. Вся информация по итогам проведения сейсморазведки будет передана в распоряжение ИННК, которая будет продавать эту информацию межд. компаниям, заинтересованным в разработке нефтяных и газовых месторождений в этом регионе («Джомхурие эслами», 18.03.99).

— Миннефти ИРИ Б.Зангане сообщил, что страны ОПЕК и нечлены ОПЕК договорились о сокращении производства нефти с 1 апр. 1999 г. в общем объеме на 2,1 млн.б/д. Иран согласился сократить объем своего производства на 264 тыс. б/д, и таким образом его квота в ОПЕК с 01.04.99 г. составит 3359 тыс. б/д («Джомхурие эслами», 03.04.1999).

— Директор итал. САЧЕ Марио Мауро сообщил, что его компания взяла обязательства обеспечить страховое покрытие капвложений и торг. сделок с Ираном на 500 млн.долл. Ожидается, что сумма страхового покрытия в будущем году будет увеличена. Мауро сообщил, что объем гарантирования экспорта в Иран в 1998 г. увеличился на 30% по сравнению с предыдущим. Компания страхует мелкие, средние и крупные итал. фирмы. Он сказал, что итал. фирмы должны воспользоваться возможностью расширить свою торговлю с Ираном («Джомхурие эслами», 03.04.1999).

— Результаты торгов по IV и V очередям газового месторождения «Южный Парс» будут объявлены в ближайшее время. Среди предложений фирм, участвующих в тендере, наилучшими являются предложения «Газпрома» и «Шелл». Но говорят, что предложение «Газпрома» на 200 млн.долл. дешевле предложения «Шелл». Однако другие условия этих фирм пока находятся на стадии рассмотрения («Манатеге азад», 04.04.1999).

— ИННК подписала с консорциумом в составе франц. компании «Эльф Акитен» и канадской «Боу Вэлли» контракт на разработку нефтяного месторождения «Балал». При стоимости контракта 300 млн.долл., долевое участие компаний составляет 85% для «Эльф Акитен» и 15% — «Боу Вэлли». Срок выполнения контракта с начала работ до окончания взаимных расчетов по проекту — 6-7 лет. Проектная мощность составит 40 тыс. б/д («Джомхурие эслами», 06.04.1999).

— Во исполнение последнего соглашения министров нефти стран ОПЕК о сокращении производства нефти Иран до 01.05.1999 г. сократит объем экспорта своей нефти по сравнению с февр. на 10% и к 01.06.99 г. доведет это сокращение до 12% («Джомхурие эслами», 07.04.1999).

— Глава метеослужбы Ирана сообщил, что скоро появится возможность превращения градовых облаков в дождевые. Проект будет реализован при содействии росспециалистов в Муганской степи и сев. р-нах Хорасана («Джомхурие эслами», 08.04.1999).

— Завершаются переговоры по заключению контракта на разработку нефтяных месторождений «Ахваз», «Абэ Тимур» и «Мансури» в Хузистане. Победителями тендера по этим проектам являются франц. «Эльф Акитен» и англо-голландская «Шелл». С этими компаниями ведутся переговоры по окончательному согласованию условий контракта («Джахане эгтесад», 10.04.1999).

— В Тегеран прибыла делегация во главе с минтоплива и энергетики С.Генераловым. Он заявил, что обсудит вопросы, касающиеся путей повышения мировых цен на нефть, развития сотрудничества двух стран в нефтегазовой отрасли и строительстве электростанций. Россия также намерена участвовать в совместных с Ираном проектах по транспортировке нефти и газа из среднеазиатских стран на мировые рынки. Намечается также обсудить вопрос о возможностях транспортировки рос. газа в Турцию через Иран («Джомхурие эслами», 14.04.1999).

— Объем товарооборота Ирана со странами ЕС в 1998 г. сократился по сравнению с предыдущим годом на 20%, с 11 млрд.долл. до 9 млрд.долл. Около 80% иранского экспорта в страны ЕС составляли нефть и нефтепродукты. **Крупнейшими импортерами иранской нефти в Европе являются Италия, Франция, Греция, Испания и Голландия** («Джомхурие эслами», 14.04.1999).

— Правительство Туркменистана ввело ограничения на ввоз в эту страну иранских товаров. Туркменские власти конфискуют иранские товары, которые население покупает на приграничных базарах с целью перепродажи в собственных магазинах и налагает на таких купцов штрафы («Тегеран таймс», 18.03.1999).

— Заммининдел М.Сармади встречался в Киеве с зампредом парламента Украины В.Марчуком и заммининдел А.Майданником. Последний заявил, что Украина хотела бы покупать в Иране нефть и газ и в свою очередь может поставлять в Иран технологии и нефтегазовое оборудование. М.Сармади, высказавшись за сбалансированность товарооборота между двумя странами, предложил украинской стороне увеличить закупки иранских экспортных товаров. Касаясь сотрудничества в области энергетики, Сармади предложил продумать вопрос о возможностях транспортировки иранской нефти и газа на Украину («Джахане эгтесад», 18.03.1999).

— Представитель украинского НПО «Антонов» сообщил, что с Ираном достигнута договоренность в отношении производства пассажирских и транспортных самолетов «АН-140» в 2000 г. Производственная линия будет пущена в эксплуатацию в Исфагане в 2000 г., однако еще до начала серийного производства в Иране будет собрано несколько самолетов этой модели («Джомхурие

эслами», 03.04.1999).

– Состоялся обмен ратифицированными соглашениями между Ираном и Казахстаном об избежании двойного налогообложения и о взаимной защите и поощрении капиталовложений. Эти документы были подписаны сторонами во время визита первого вице-президента ИРИ Хабиби в Алматы в янв. 1996 г. («Джомхуриэ эслами», 04.04.1999).

– Премьер-министр Казахстана Н. Балгимбаев, находящийся в Иране, сообщил о предстоящем визите в Иран президента Казахстана Н. Назарбаева. Ежегодный товарооборот между странами составил 200 млн. долл. Казахстан может поставлять в Иран пшеницу, нефть, металлы. Предметом обсуждения будет вопрос о проекте строительства нефтепровода из Казахстана через Иран к портам Персидского залива. Казахстанского премьер-министра в поездке сопровождают министры промышленности, торговли, энергетики, транспорта, связи и туризма («Джахане эгтесад», 12.04.1999).

– Минкооперативов ИРИ Мортаза Хаджи, посетивший пров. Ардебиль и ознакомившийся с деятельностью совместных ирано-азербайджанских приграничных базаров, заявил, что они, несмотря на действующие соглашения, мало активны. В прошлом году в Биле-Саваре (р-н Мугана) были открыты приграничные рынки. Однако азербайджанская сторона до сих пор не создала там таможенные посты, и ныне эти рынки практически бездействуют. М. Хаджи, являющийся одновременно иранским председателем ирано-азербайджанской МПК по эконом. сотрудничеству, сообщил, что в ближайшее время состоится заседание МПК, на котором среди прочих вопросов будет рассмотрено и состояние приграничной торговли между двумя странами. Иранские специалисты участвуют в выполнении ряда проектов в Азербайджане, в т.ч. в строительстве фармзавода, универмагов, а ряд иранских компаний участвует в межд. торгах, проводимых в Азербайджане («Абраре эгтесад», 14.04.1999).

– Мининдел Азербайджана Т. Зульфагаров был принят вчера президентом ИРИ М. Хатами. Президент ИРИ подчеркнул, что разногласия между странами региона являются поводом для инороджав к вмешательству в дела региона. В отношении Каспийского моря, принадлежащего пяти прикаспийским странам, мы должны найти хорошо аргументированные подходы к решению вопросов по взаимовыгодному использованию прир. ресурсов Каспия, без привлечения к этому третьих стран, отметил президент. Т. Зульфагаров заявил, что бакинские власти имеют твердое желание укреплять и максимально расширять отношения между нашими двумя странами («Джахане эгтесад», 16.03.1999).

– Заммининдел России Г. Мамедов сообщил в Москве своему иранскому коллеге М. Сармади, что глава МИД РФ И. Иванов посетит Тегеран в ближайшем будущем. Мамедов сказал, что как председатель ОИК Иран может играть очень конструктивную роль в мировой политике («Абрар», 03.04.1999).

– Посол России в Тегеране К. Шувалов сообщил нашему корреспонденту, что в соответствии с протоколом, подписанным между Москвой и Тегераном, главы МИД РФ и Ирана поочередно раз

в год посещают соседнюю страну с плановым визитом. По словам К. Шувалова, между Россией и Ираном нет серьезных разногласий по полит. вопросам, а в экономике они являются хорошими партнерами. Рос. посол высказался за расширение двустороннего сотрудничества в качестве крупнейших экспортеров нефти и газа, в частности в нефтедобыче и других сферах отрасли, с созданием соответствующих консорциумов и СП. Касаясь вопроса Каспийского моря, К. Шувалов сказал, что вначале Россия, также как и Иран, стояла на такой позиции, что Каспийское море должно принадлежать совместно всем прикаспийским странам. Однако новообразовавшиеся страны не приняли эту позицию. Поэтому теперь следует обсудить вариант раздела Каспия в соответствии с береговой линией и совместного использования остального водного пространства («Джомхуриэ эслами», 11.04.1999).

ЙЕМЕН

Йеменская Республика – ЙР (Al-Gumhuriyah al-Yainaniyah). Находится в юж. и юго-зап. частях Аравийского п-ва. Пл.: 540 тыс. кв. км. Население: 16,7 млн. чел. (май 1997 г.). Столица: Сана (San'a) – 450 тыс. чел. Офиц. язык: арабский. Денежная единица: йеменский риал = 100 филсам. Нац. праздник: 22 мая – Нац. день (1990 г.). Дипотношения с СССР установлены: 1 нояб. 1928 г. (быв. ЙАР), 1 дек. 1967 г. (быв. НДРЙ). В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Йемен – республика (действует конституция от 28 сент. 1994 г.). Декларация о провозглашении Йеменской Республики, организации переходного периода и проекте конституции была принята в Адене 22 мая 1990 г. на заседании президиумов высших законодат. органов Йеменской Арабской Республики (ЙАР провозглашена республикой 26 сент. 1962 г.) и Народной Дем. Республики Йемен (независимость НДРЙ провозглашена 30 нояб. 1967 г.). В 1994 г. разразилась гражд. война, по итогам которой Сана одержала победу над «южноиеменскими сепаратистами».

Глава государства – президент, избираемый сроком на 5 лет прямым всеобщим голосованием. Повторное переизбрание президента допускается только один раз. Президент назначает вице-президента. Глава государства, президент Йеменской Республики – маршал Али Абдала Салех (Ali Abdullah Saleh). Президентские выборы 1 окт. 1994 г. стали последними, когда президента избирал парламент. По истечении срока полномочий А.А. Салеха новый президент будет избираться прямым всеобщим голосованием. Вице-президент – Абд Рабо Мансур Хади (Abd Rabbu Mansur Hadi). Назначен 1 окт. 1994 г.

Высший законодат. орган ЙР – Палата депутатов (парламент). 27 апр. 1997 г. в стране состоялись вторые всеобщие парламентские выборы. Всеобщий народный конгресс (ВНК) получил абсолютное большинство депутатских мандатов – 226 (из 301). Йеменское объединение в защиту реформы (Ислах) заняло вторую позицию – 64 места. Председателем парламента был вновь избран лидер ислаховцев шейх Абдала-аль-Ахмар.

Высший испол. и адм. орган государства – Совет министров. Президент назначает премьер-минист-

ра и членов правительства, представленных премьер-министром. Новое правительство во главе с премьер-министром Абдель Каримом Арьяни было сформировано 16 мая 1998 г. Зам. премьер-министра, мининдел ЙР стал бывший министр планирования и развития А.Багамаль.

Адм. деление: 17 провинций, которые делятся на кады, а кады, в свою очередь, на нахии. ВС ЙР состоят из регулярных войск (около 82 тыс. чел.), войск МВД и безопасности, а также из территориальных (племенных) формирований. Территория Йемена разделена на 5 военных округов. Армия ЙР в основном оснащена советской боевой техникой.

Граничит на северо-востоке с КСА, на востоке — с султанатом Оман. Большая часть границы с КСА не демаркирована. На западе Йемен выходит к Красному морю, на юге — к Аденскому заливу Индийского океана. Общая протяженность береговой линии достигает 1500 км. ЙР (совместно с Джибути) контролирует **жизненно важный в межд. судоходстве Баб-эль-Мандебский пролив**; ей принадлежит о-в Сокотра.

По темпам прироста населения в 3,8% Йемен входит в первую пятерку стран в мире. До 750 тыс. йеменцев проживает в других странах Аравийского п-ва. Столица — г. Сана (1 млн. чел.). Другие города — Аден (450 тыс.) и Ходейда (350 тыс.) — являются морпортами. Офици. язык — арабский. Госрелигия — ислам. По конфессиональному признаку население делится, в основном, на две равные по численности группы: суннитов шафиитского толка и шиитов-зейдитов (в горных р-нах на северо-западе). Существует также община исмаилитов.

Экономика

По межд. оценкам, Йемен находится на 151 месте из 174 стран (между Того и Танзанией) по доходам на душу населения. 20% населения живет в нищете, неграмотность составляет 40%. По сравнению со странами Персидского залива, Йемен является бедной страной, имея на душу населения менее 350 долл. от ВВП (ОАЭ — 17,5 тыс., КСА — 7,5 тыс., Оман — 6,9 тыс.); среднемесячная зарплата госслужащего составляет 6,8 тыс. йем.риалов (49 долл.). По классификации ООН, Йемен относится к числу наименее экономически развитых стран. ВВП — около 12 млрд. долл.

1998 г. характеризовался ухудшением внутриполит. ситуации. Оппозиция на юге (бывш. НДРЙ) продолжает выступать за «самоопределение», обвиняя северян (бывш. ЙАР) в широкомасштабном давлении на южан и ограничении их участия в управлении страной.

Продолжая курс на проведение структурных реформ, определенных пятилетним планом развития на 1996-2000 гг., правительство столкнулось с проблемами, которые вызвали падение жизненного уровня; участились случаи терактов и захвата заложников в качестве средства давления на правительство. В дек. 1998 г. во время проведения акции по освобождению заложников погибли 4 иностранца. В связи с этим правительство было вынуждено принять ряд мер по ограничению дем. свобод, запрещению несанкционированных демонстраций, а также ввести закон о смертной казни за теракты и захват заложников.

Доходы от нефти составляют 70% валютных бюджетных поступлений. В связи с падением цен на нефть на мировом рынке, сокращением добычи

нефти в стране на 3% в знак солидарности с решением стран-членов ОПЕК, а также увеличением расходов на повышение зарплат госслужащим и пенсий бюджетный дефицит в 1998 г. вырос по сравнению с плановым более чем в 2 раза и составил 11% ВВП.

Госсектор играет решающую роль в создании объектов инфраструктуры: электро- и водоснабжении, строительстве дорог, школ и т.п. Госинвестиции обеспечиваются, в основном, инозаймами и кредитами, а также безвозмездной помощью из-за рубежа.

Финположение ЙР остается напряженным, несмотря на принятое Парижской конференцией государств-кредиторов ЙР (осень 1997 г.) принципиальное решение о списании подавляющей части долговых обязательств Саны, в т.ч. перед РФ. До недавнего времени внешний долг составлял 9 млрд.долл., внутренний — 15,2 млрд.долл., дефицит госбюджета — 0,01 млрд.долл.

В 1996 г. по решению Парижского клуба с йеменского общего внешнего долга было списано 67%, что снизило показатель долг/ВВП с 125% в 1996 г. до 72% в 1998 г., а обслуживание внешнего долга уменьшилось с 536 млн.долл. в 1996 г. до 136 млн.долл. в 1998 г.

В 1998 г. Йемен подписал три соглашения с США по реструктуризации своего долга в 85 млн.долл. По этим соглашениям 17 млн. списываются изначально, а еще 20 млн. списываются дополнительно по решению стран-кредиторов Парижского Клуба.

Аналогичное соглашение подписано с Японией, по которому госкредитный долг в 18,4 млн.долл. будет выплачиваться в течение 24 лет, начиная с 2015 г., а погашение коммерческих долгов будет производиться в течение 33 лет, начиная с 1999 г.

Дефицит бюджета в 1998 г. составил 5,8% от ВВП (при плане 3,5%). Причинами этого являются недопоступления в госказну от продажи нефти (получено 453 млн.долл. при плане 1,2 млрд.) и от туризма (сокращение доходов на 80% в связи с терактами по захвату иностр. заложников).

Продолжаются инфляционные процессы, являющиеся последствием отмены субсидий на продовольствие первой необходимости и ослаблением позиции йеменского риала. Валютные резервы сокращаются, отток валюты из страны на зарубежные счета принимает катастрофические размеры.

Бюджет на 1999 г. был составлен на базисных условиях цены на нефть 12 долл. за 1 барр. и при обменном курсе 140 йем.риалов за 1 долл. Однако мировые цены на нефть не сбалансированы и подвержены колебаниям, а обменный **курс йеменского риала на 01.05.99 г. составил 155 за 1 долл.** Определенное давление на госбюджет окажут и доп. расходы государства на выплату обещанных правительством повышенных зарплат госслужащим, на военные цели и на проведение предвыборной президентской кампании.

Бюджетный дефицит (с учетом выплат по внешним долгам) составит около 635 млн.долл. в 1999 г. и 427 млн. — в 2000 г.; покрытие этих фин. потребностей планируется осуществить, в основном, за счет донорских поступлений от межд. фин. и экон. структур.

В 1999 г. произошли два события, которые окажут положит. влияние на экономику страны: **ВВОД**

в эксплуатацию первой очереди Аденского морского контейнерного терминала; начало строительства мукомольного завода в 62 км. сев. порта Салиф, который рассматривается как нац. стратегический проект. Первая фаза стоимостью 50 млн.долл. включает строительство двух зерносилосных башен вместимостью 120 тыс.т., установку перегрузочного оборудования с корабля в силосы мощностью 144 тыс. т. зерна в день, мельничного оборудования для производства 600 т. муки в сутки. Финансирование осуществляется на условиях займа от египетских кредиторов через компанию «Аль-Хадж Али Аль-Хаббари». В проекте принимают участие немецкая («Бухлер»), швейцарская («Петкос Вуфе») и египетская («Араб Контракторз») компании.

Более 70% населения занято в сельском хозяйстве, которое дает 20% ВВП. Продолжается осуществление мероприятий по рациональному использованию водных ресурсов, ирригации и мелиорации земель, налаживанию на постоянной основе производства семенного материала и племенного скота. Согласно Пятилетнему плану развития все проекты в данной области рассчитаны на 6-8 лет, начиная с 1996 г. Суммарный объем вложений — 147 млн.долл.

Общая сумма импорта и экспорта в 1997 г. составила 4,3 млрд.долл., что на 1,2 млрд. превышает показатели 1996 г. Основными экспортными статьями йеменской экономики являются **нефть, кофе, чай, специи, морепродукты**, потребителями чего являются Китай, Ю. Корея, Таиланд и, в меньшей степени, Бразилия, Япония и Швейцария, а импортируются пищевые продукты, минудобрения и химпродукты, ширпотреб, машинное и транспортное оборудование из ОАЭ, КСА, Китая, Индонезии, США, Франции, Бразилии и Англии. В 1998 г. значительно сократился товарооборот страны (4 млрд.долл.), торг. дефицит составил 1,5 млрд.долл. Существенной теневой неучтенной частью торговли является контрабанда алкоголя и оружия; товары поставляются в Йемен через Красное море, транспортируются в КСА, а оттуда идут машины, машинное оборудование, запчасти.

Ход структурных реформ в Йемене поддерживается МВФ и ВБ, которые разработали программы с плановым выделением кредитов в 512 млн.долл. в 1997-2000 гг. ЕС в конце 1997 г. утвердил расходы на 37 млн.эю (42,3 млн.долл.) для соц. фонда Йемена, с/х и рыболовецкие проекты, восстановление ирригационных объектов. В последующие два года дотации составили по 20 млн. эю ежегодно. ВБ целевым порядком выделит 60 млн.долл. на развитие энергетической системы; Арабский Фонд по эконом. и соцразвитию предоставит Йемену «мягкий» заем в 55 млн.долл. под 3% на 25 лет для поддержки с/х и соц. сфер; Йемен подписал с Испанией соглашение о помощи в 32 млн.долл. на целевые программы развития и сотрудничества; имеются также соглашения с Голландией, Германией по выделению займов на строительство дорог, реконструкцию дренажных и очистит. сооружений, развитие телекоммуникаций. Всего йеменское правительство ожидает получать субсидии в размере 260 млн.долл. ежегодно в ближайшее двухлетие.

О помощи Японии в развитии юж. и вост. провинций ЙР. Интересы японского частного сектора направлены на сотрудничество в области импорта

нефти. Основу помощи Японии составляют связанные фин. кредиты и дотации, предназначенные для осуществления конкретных проектов, закупки необходимого для развития экономики оборудования и товаров (с начала 70-х гг. и до 1996 г. помощь Японии Йемену составила 477 млн.долл.). Производятся целевые безвозмездные выплаты — с 1981 г. японское правительство предоставило 12 дотаций на общую сумму 7,4 млн.йен на развитие водообеспечения нуждающихся р-нов. На развитие с/х производства с 1979 г. было выплачено 17 дотаций на общую сумму 7,9 млн.йен. С 1996 г. японское правительство поддерживает усилия Йемена по проведению структурной реорганизации экономики и для этих целей уже выплатило две дотации на сумму 35 млн.долл.

Японское агенство по межд. сотрудничеству «Джайка» с 1983 г. оказывает помощь Йемену в осуществлении программы борьбы с туберкулезом. С 90-х гг. эта программа проводится и в Ю. Йемене. В 1997г. в Мукалле при содействии «Джайка» начала использоваться прогрессивная система лечения туберкулеза (DOTS), позволяющая достичь положительных результатов по меньшей мере в 85% случаях заболевания. Предполагается начать использование этой системы в мудириях Сейун и Шахр (пров. Хадрамаут) как наиболее плотно заселенных. Опасность развития этого заболевания показывают данные по пров. Лахедж, где в 1998 г. выявлено 404 случая заболевания, 212 из них в открытой форме. «Джайка» не только предоставляет финпомощь на развитие программы по борьбе с туберкулезом, но и готовит местных специалистов (в 1998 г. — было обучено 6 врачей, 4 лаборанта — только для пров. Лахедж).

Значит. фин. и кадровая помощь предоставляется Йемену по программе борьбы с малярией (в 1998 г. переболели 1 млн. человек, зафиксировано 1400 случаев с летальным исходом). В янв. 1999 г. Япония выделила 54 тыс.долл. на развитие проекта расширения услуг по планированию семьи через передвижные клиники и аптеки. Этой программой будут охвачены деревенские области пров. Лахедж.

Губернатор пров. Аден Т.А. Ганем получил в фев. 1999 г. согласие «Джайка» на оказание помощи провинции в области образования, первый этап которой предусматривает ремонт школ, их оснащение.

В мудирии Модия (пров. Абьян) проходит осуществление последней очереди проекта водообеспечения мудирии — «Большая Модия». Стоимость проекта в 500 млн.йен финансируется японским правительством в рамках программы обеспечения питьевой водой деревенских р-нов. Вода будет поставляться из 5 новых скважин. Япония обеспечивает все электромеханическое оснащение проекта.

В 1995-98 гг. Япония поставила в 12 мудирий пров. Тайз 24 электродизель-генератора в рамках помощи деревенским р-нам.

Состоялся первый визит президента ЙР А.А. Салеха в Японию 14-17 марта 1999 г. Япония приняла решение выделить Йемену 1,5 млн.йен на поддержку эконом. структур и 500 тыс.долл. на программу обезвреживания мин. А.А.Салех встретился во время визита с гендиректором союза японских эконом. корпораций, который выразил желание более детально ознакомиться с областями, где могли бы участвовать японские инвесторы — в рамках СЭЗ Адена, энергетики, разведки нефти и газа. Во время переговоров мининдел ЙР А.К.Багамала с его японским коллегой была достигнута договоренность о

направлении в Йемен в 1999 г. группы специалистов для оценки и разработки основ сотрудничества в областях экономики и торговли, в т.ч. участия Японии в деятельности СЭЗ Адена.

Нефть

Наращивание производства в нефтегазодобывающей отрасли не ожидается. Если и будут даже найдены новые нефтяные пласты, то и это не выведет Йемен в ряд основных мировых производителей нефти, а падение цен на это сырье едва ли позволит стране проинвестировать проекты по нефтепоисковым работам. Йемен добывает менее 400 тыс.б/д (в 1996 г. — 370 тыс.б/д, в 1997 г. — 370 тыс.б/д, в 1998 г. — 365 тыс.б/д), и этот объем будет уменьшаться до тех пор, пока не будут найдены новые производственные скважины.

Доходы йеменского правительства от экспорта нефти в 1998 г. составили 454 млн.долл., что на 52,2 ниже показателя 1997 г. Доля правительства от экспорта в 1998 г. равнялась 39,4 млн.бар., тогда как в 1997 г. — 54,8 млн.бар. Внутреннее потребление нефти в ЙР с 27,1 млн.бар. в 1997 г. подскочило в 1998 г. до 29,9 млн.бар.

В сент. 1998 г. йеменское правительство организовало межд. конференцию с целью привлечения внимания деловых кругов к йеменскому нефтегазовому сектору. **30 нефтяных участков до сих пор остаются свободными** для компаний, желающих работать в данной сфере. Основными компаниями, оперирующими в нефтегазовой отрасли, являются ам. «Хант Ойл» (на участке «Мариб») и «Нимр Петролеум» (участок Зап. Айяд в пров. Шабва), франц. «Тоталь» (в Вост. Шабве), а также «Канадиэн Оксидентал Петролеум» (на участке «Масила»). Упомянутые операторы производят ежедневно на участке «Мариб» 140 тыс.б/д, на участке «Айяд» 1,5 тыс. б/д, а на участках «Вост. Шабва» и «Масила» 20 тыс.б/д и 200 тыс.б/д соответственно.

В конце 1998 г. были подписаны протоколы о взаимопонимании с канадской «Канадиэн Петролеум Йемен» и австралийской «Рок».

В дек. 1998 г. в Лондоне было подписано соглашение между миннефти ЙР и ам. компанией «Вестерн», которая будет оперировать в семи секторах: 6, 7, 28 в губернаторстве Шабва, 25, 26, 27 пров. Ходейда и 38 на о-ве Сокотра. Ранее были заключены концессионные соглашения с англ. компанией «Доув», ам. «Кермакджи» и индонезийскими «БиТиПакри Инвестидо» и «Голден Спайк» (Хадрамаут), канадской «Калфали» и итал. «Аджип» (Шабва).

Проект утилизации природного газа с крупнейшего в стране месторождения Мариб-Джоуф (его запасы оцениваются в 450 млрд.куб.м.) отложен. Компания BG UK Holdings подписала протокол о закупке сжиженного газа для одного из объектов в Индии. Достигнута договоренность с Эритреей о поставках газа. Но это не решает проблемы, поскольку **газ есть, а сбывать его некуда**. Катар, ОАЭ и Оман являются серьезными конкурентами Йемена в экспорте природного газа. Они освоили рынки, куда йеменцам сложно пробиться.

Планируется производить ежегодно 5,3 млн.т. газа, а ожидаемые доходы от реализации на внешнем рынке (Китай, Индия и др. страны Вост. Азии) будут составлять 2,4 млн.долл. Нужны надежные потребители, с которыми можно было бы

подписать долгосрочные соглашения и экспортировать им йеменский газ в течение ближайших 25 лет. Крупными потребителями сжиженного газа могут стать Ю. Корея, Япония и Турция, с которой ранее (дек. 1996 г.) подписан протокол о намерениях закупать по 104 тыс.т.

Прорабатывается идея строительства нескольких ТЭС на газе в р-не Мариба, на севере столицы и в Бельхафе в целях покрытия нехватки электроэнергии, приводящей к ее повсеместному отключению даже в дневное время. Первым пятилетним планом развития ЙР до 2000 г. предусматривается создание сети нефте- и газохранилищ и трубопроводов к ним для стратегических запасов, а также предприятия по производству бытовых газовых емкостей, модернизация аденского НПЗ и др. масштабные проекты на 1 млрд.долл. Реализация столь грандиозной для ЙР программы расширения нефтегазовой отрасли осложняется общей ситуацией в стране. Отсутствие реального контроля властей за обстановкой на местах, неэффективное управление и коррупция затрудняют развитие сектора. Достаточно упомянуть беспорядки в отдаленном Марибе (май 1998 г.), где местные племена, требуя от правительства отчислять им четверть доходов от продажи энергоносителей, 7 раз повреждали нефтяную трубу (в результате вылилось несколько тыс.т. нефти). А ведь именно в Марибе расположены месторождения, с которых добывается почти половина производимой в ЙР нефти (9 из 19 млн.т.).

Аден

Занимая выгодное месторасположение на перекрестке межд. морских путей, имея благоприятные климатические условия, закрытость от штормовых ветров, Аден издавна считался важным торг. портом. С открытием в 1869 г. Суэцкого канала Аден стал обязательным пунктом захода судов, следовавших из Индийского океана в Европу и обратно. Аден развивался и расширял свои портовые службы вплоть до 1967 г., когда Суэцкий канал был закрыт на 8 лет в связи с арабо-израильской войной. В то время порт считался вторым в мире по судозаходам (5-7 тыс. судов в год).

Аден прекратил свое развитие в то время, как соседние государства стали получать колоссальные доходы от добычи и экспорта нефти. Новые порты региона подверглись реконструкции и превратились в 70-80-х гг. в большие грузо-перевалочные центры.

В Адене прибывающие большие сухогрузы ставились на якорь во внутренней гавани порта, затем товар перевозился лихтерами на причал. Двойная перегрузка, практиковавшаяся в большинстве портов до 60-х гг., продолжалась в Адене вплоть до конца 80-х гг. В 1988 г. заручившись фин. поддержкой Арабского Фонда, администрация порта приступила к строительству терминала многоцелевого назначения в прибрежном р-не Адена-Мале. Появился первый причал для приема больших сухогрузов. В 1993 г. был установлен первый, а в 1995 г. — второй мостовые краны для погрузки-разгрузки контейнеров. Если в 1997 г. причал на Мале обработал 13,4 тыс. контейнеров, то к концу 1999 г. контейнерооборот должен превысить 100 тыс. ед.

Несомненно, Аденский морской порт сильно задержался с входом в эпоху контейнерных пере-

возок. Но, как оказалось, и в этом есть свои положительные стороны: появилось новое поколение гигантских контейнеровозов, которые могут принять не все порты мира, а контейнерный терминал, строительство которого ведется в р-не Калтэкса, проектировался с учетом этих изменений и готов работать с судами такого класса. Глубина у причальной стенки позволяет швартоваться самым большим контейнеровозом длиной 350 и более метров.

19 марта 1999 г. **первая очередь контейнерного терминала вступила в строй** на площади 35 га, где расположены: перрон длиной 680 м. с двумя причалами (глубина подходной зоны — 16 м., у причальной стенки — **18 м., т.е. на 4 метра глубже, чем в портах Джебель Али, Джидда или Коломбо**); складские площади; адм. и подсобные здания общей площадью 10 тыс. кв. м., 3 подъемных крана мощностью 40 т., способных перемещать контейнеры на 55 м.; 8 балочных кранов для передвижения контейнеров. Приливно-отливной график обеспечивает постоянную глубину у причальной стенки не менее 16,8 м.

Будущее Аденского морпорта напрямую связывают с развитием СЭЗ, составной частью которой является контейнерный терминал. Вторая очередь строительства начнется после достижения пропускной способности действующей части в 300 тыс. конт. в год. Постепенно пропускная способность первой очереди проекта достигнет оптимальной нагрузки в 500 тыс. конт. в год.

Создание 2 и 3 очереди терминала предусматривает строительство еще 4 причалов и складку складских площадей с пропускной способностью 1 млн. конт. в год. Ожидается, что после завершения работ по строительству всех 6 причалов Управление сингапурских портов, осуществлявшее работы, подпишет соглашение о строительстве еще десяти причалов в контейнерном порту Аден.

Новые контейнеровозы, несущие более 4,5 тыс. конт., составляют только 2% контейнерных судов, но темпы их строительства таковы, что к 2010 г. их будет уже 33%. Аден стал способен принимать подобные и большие суда, что поставило его в ряд предпочтительных портов региона.

Аденский порт продолжает оказывать услуги по бункеровке судов, остается значит. рыбпортом с большими холодильными складами и услугами по ремонту рыболовецких судов.

Ремонтные доки привлекают внимание некоторых компаний в плане их переоборудования и расширения. Однако будущее порта связывают с развитием контейнерного обслуживания. В одном из обзоров по вопросам транснац. контейнерного движения к 2010 г. **Аден называется в числе одного из 5 самых крупных портов этого направления в мире.**

Сокотра

В марте 1998 г. президент ЙР А. Салех объявил о создании на о-ве Сокотре СЭЗ в ходе переговоров в Санае с представителями 40 фирм Германии на предмет привлечения нем. капитала в промышленность и турист. отрасль Йемена.

Правительством было выделено в марте 1998 г. на строительство дорог на о-ве Сокотра 10 млрд. риалов (76 млн. долл.), 300 тыс. долл. на реконструкцию морпорта, а также 8,8 млн. долл. на модернизацию аэропорта на Сокотре. Аэропорт «Мурий» имеет взлетно-посадочную полосу длиной 1500 м. Про-

грамма реконструкции включает увеличение ее длины до 3 км. и оснащение современными видами радио-светотех. оборудования зап. производства.

План по созданию СЭЗ на о-ве Сокотра включает в себя принятие законодат. базы и условий для привлечения инокапитала для развития сети гостиниц и транспортных услуг. В марте 1998 г. египетско-йеменский консорциум объявил о намерении развивать туристическое дело на о-ве Сокотра. Силами консорциума, в состав которого основными членами входят базирующаяся в Каире компания «Ораском Проджектс энд Туристик Дивелопмент» и «Йемени Хайль Сайд», планируется строительство 1000 построек типа «бунгало» и гостиничных номеров.

Миннефти ЙР планирует проводить работу по поиску на о-ве полезных ископаемых и запасов нефти в прибрежной полосе; с учетом проведенных в 1960 г. исследований одной из канадских компаний, итоги которых свидетельствуют в пользу наличия в прибрежных водах о-ва значит. запасов энергоносителя. В общую схему нефтеносных р-нов Йемена Сокотра включена под блоком 38, который является открытым для концессии. Однако данных по бурению на нефть и газ в этом р-не не имеется. Сокотра нуждается в расширении сети нефтехранилищ, которых насчитывается на о-ве всего три. Вместимость каждого не превышает 5 тыс. барр.

Правительство ЙР для решения задач по созданию СЭЗ на Сокотре вело переговоры с ЕС о возможности выделения Йемени на льготных условиях кредита в 100 млн. долл.

В 1997 г. ООН приняло решение выделить ЙР 13 млн. долл. на программу развития о-ва Сокотра в рамках создания там заповедника и сохранения редких видов животных и растений. В ходе визита в Сану в дек. 1998 г. командующего ВМС ОЦК ВС США американцы зондировали возможность использования части территории о-ва Сокотра в интересах ам. войск в этом регионе. Приоритетом для Йемена на данный момент является создание СЭЗ на о-ве Сокотра.

Даже при условии улучшения транспортных путей остров останется в относительно изолированном месторасположении. Если инвесторы и будут заинтересованы в проектах СЭЗ в Йемене, то в первую очередь их взоры будут обращены на Аденский проект, имеющий преимущество по расположению в зоне морского контейнерного терминала.

О развитии туризма. Создание индустрии туризма рассматривается в качестве одного из магистральных направлений развития страны. **Йемен — один из древних очагов мировой цивилизации.** Южно-аравийская культура с городами, храмами, произведениями искусства и письменностью привлекает внимание интуристов. Здесь существовали государства Саба, Маин, Катабан, Хадрамаут, Химьяр, изучение истории которых стало представлять огромный интерес для ученых и исследователей. В 1996 г. Йемен посетило 75 тыс. интуристов (на 20% больше, чем в 1995 г.). В 1997 г. их количество увеличилось до 80 тыс. чел., а полученный от этого доход составил 70 млн. долл. В 1998 г. число интуристов уменьшилось.

Препятствием на пути создания цивилизованного светского общества по-прежнему является проблема захвата иностран. заложников (100 за последние 3 года) представителями местных племен. Захват в заложники иностранцев достаточно активно прак-

тикуется местными племенами для торга с властями и решения своих проблем (строительство дорог, школ, электрификация, водоснабжение и т.д.).

В Йемене нет гостиниц среднего класса, хороших дорог и приличных пляжей. Первый пятилетний план развития ЙР на 1996-2000 гг. содержит перечень намеченных к осуществлению проектов в туристической сфере с указанием их расчетной стоимости и сроков реализации. В строительстве гостиниц, кемпингов, турцентров, ресторанов, рекламные проекты, подготовку кадров планировалось инвестировать 145 млн.долл., преимущественно за счет частного сектора.

Упор делается на строительство фешенебельных гостиниц. К **пятизвездочным отелям** «Тадж Шеба» (Сана), «Шератон» (Сана), «Мовенпик Аден» (Аден) добавилась недавно не менее комфортабельная гостиница «Найс Платца» (Сана), общая стоимость которой достигает 4 млн.долл. Есть прекрасные четырехзвездочные отели «Билюкс» в Марибе и «Хавта Пелес» в Хадрамауте.

Частные турфирмы, крупнейшими из которых являются «Ахмар Групп», «Араб Туризм Горизонте», «Юниверсал Хотелс», предлагают осуществить восьмидневный тур и посетить Сану, Таиз, Тихаму и Мариб, насладиться шестидневной поездкой от Мариба до Адена.

Связи с Россией

В **нояб.** 1998 г. отмечается 70 лет с момента подписания Договора о дружбе между Москвой и Саной, что гораздо раньше установления связей нашей страны с другими арабскими государствами.

Россия поддержала мирный ненасильственный процесс слияния ЙАР и НДРЙ, последовательно выступала за сохранение единого гос. пространства, в т.ч. в период гражд. войны 1994 г. предпринимала посреднические усилия в целях урегулирования внутрийеменского конфликта.

Руководство ЙР подтвердило действенность всех соглашений, заключенных ранее с СССР. За последние годы подписаны: Соглашение о межпарламентском сотрудничестве, Протокол о межмидовских консультациях, Протокол о сотрудничестве между ТПП Йемена и РФ. На завершающую стадию согласования вышел проект Консульской конвенции, прорабатывается заключение программы культурного и научного сотрудничества, документов о взаимной защите и поощрении инвестиций, а также избежании двойного налогообложения.

Сдвинулась с мертвой точки проблема урегулирования йеменской задолженности перед РФ. В соответствии с договоренностями в рамках Парижского клуба Россия, как и другие доноры ЙР, пошла на списание основной части **общего долга в 6,4 млрд.долл.** Ведутся двусторонние переговоры с йеменцами на предмет конкретизации и практической реализации данного решения.

Главными направлениями эконом. сотрудничества являются: энергетика (аденский энергокомплекс «Аль-Хисва»), стройиндустрия (цементный завод в г. Баджил), транспорт (порт Салиф), сельское хозяйство и ирригация (контракт по проекту «Вади-Хаджар» в Хадрамауте на 5,4 млн.долл.). Товарооборот остается практически на нулевой отметке.

Развиваются связи по линии здравоохранения. В **ЙР в 1999 г. работало 185 командированных медиков.** С 1996 г. возобновился прием на учебу в росвузы йеменцев (ежегодно выделяется 50 стипендий). В но-

яб. 1997 г. воссоздана Ассоциация йемено-рос. дружбы. В течение последних трех лет в Йемене проведено 5 каталожных выставок с участием 14 рос. организаций.

В Йемене сложился **емкий рынок** для импорта металлопродукции (строительный прут, трубы, уголок), пиломатериалов, цемента, которые могут поставляться из России. По этой номенклатуре основное внимание уделяется трем местным фирмам, имеющим стабильное финансовое положение и поддержку в местных правит. кругах («Шумейла», «Аль-Ахмар» и «Мохамед Ахмед Джуман»).

КАТАР

Государство Катар. Находится в Юго-Зап. Азии, в вост. части Аравийского п-ова, на побережье Персидского залива. Пл.: 11,4 тыс.кв.км. Население: 690 тыс.чел. (1997 г.). Столица: Доха — 200 тыс.чел. *Коренное население — примерно 25%, остальные — выходцы из арабских стран, Индии, Пакистана, Ирана и др.* Офиц. язык: арабский. Денежная единица: катарский риал = 100 дирхамов. Нац. праздник: 3 сент. — День независимости (1971 г.). Дипотношения с СССР установлены в 1988 г.

Госструктуры

Катар — абсолютная монархия. Эмир-шейх Хамад бен Халифа Аль-Тани (с июня 1995 г.). Наследник престола — шейх Джасем Бен Хамад Аль-Тани (с окт. 1996 г.). Премьер-министр — сводный брат эмира шейх Абдалла Бен Халифа Аль-Тани (с окт. 1996 г.). Мининдел — шейх Хамад Бен Джасем Бен Джабор Аль-Тани (с сент. 1992 г.). В Катаре действует Временная конституция (принята 19 апр. 1972 г.). Разрабатывается постоянная конституция. Функционирует совещательный орган — Консультативный совет (35 человек, назначаемые эмиром).

В XVI в. португальское господство над Катаром сменилось турецким. Фактическая же власть находилась у шейхов местных племен (с 1756 по 1850 гг. — плем. Аль-Халифа, с 1850 по н.в. — Аль-Тани). С 1916 г. Катар — протекторат Великобритании. 3 сент. 1971 г. Катар был провозглашен независимым государством.

Экономика

Доля нефтегазпрома в ВВП достигает 75%. Доходы от продаж нефти и газа составляют более 85% всех экспортных поступлений. Разведанные запасы нефти — 860 млн.т., запасы газа — 380 трлн.куб.футов (III место в мире). Добыча нефти — 39,4 млн.т. в год (1997 г.). Добыча газа — 10 млн.т. в год.

Уровень инфляции — 4%. Внешний долг — 10 млрд.долл. На его обслуживание в 1998 г. выделялось 14% бюджетных поступлений. Денежная единица — катарский риал. **1 риал = 0,27 долл.**

Основные отрасли промышленности: производство химудобрений, нефтехим., сталелитейная, производство цемента, пищевая.

Протяженность дорог с твердым покрытием — 2,5 тыс.км., из которых половина асфальтирована. Морпорты: Доха, Умм-Саид, Рас-Лаффан. В столице есть межд. аэропорт. Ведутся работы по его расширению. Катар обладает одной из самых совершенных систем телекоммуникации в регионе Пер-

сидского залива.

Общий объем экспорта Катара — 3,7 млрд.долл., без нефти и газа — 390 млн.долл. Вывозятся также удобрения, сталь, цемент. Импорт Катара — 2,8 млрд.долл.

Образование и здравоохранение. Образование в Катаре на всех уровнях бесплатное. С 1973 г. в Дохе имеется ун-т. **Большинство катарцев получают высшее образование за границей, в основном в США.** Медобслуживание для катарских граждан бесплатное. Для проживающих в стране иностранцев плата составляет 30 долл. в год. В Дохе функционируют 3 госбольницы на 1192 койко-места, а также 26 поликлиник.

Эконом. положение Катара. Характеризуется продолжающимся пром. бумом при одновременном существенном росте инозаимствований. По темпам эконом. развития Катар занимал среди арабских стран в 1997 г. первое место — 8,5%.

ВВП Катара в 1997 г. достиг 33,8 млрд.риалов (9,2 млрд.долл.), превысив за 1996 г. на 15% за счет высокого уровня цен на нефть в I пол. 1997 г., начала масштабных поставок сжиженного газа с введенного в строй проекта «Катаргаз», увеличения отдачи от развивающихся быстрыми темпами основных отраслей катарской промышленности, усиления деловой активности частного сектора. В 1998 г. реальное увеличение ВВП было значительно ниже ожидавшегося ввиду резкого падения цен на нефть во II пол. 1997 г.—I пол. 1998 г. и составило 2,5–3,5%.

Для преодоления негативных тенденций, связанных с существенным сокращением поступлений от нефтяного экспорта, правительство пошло на увеличение добычи нефти и расширение объемов ее продаж, в результате чего ему удалось компенсировать около 70% потерь. Сокращены также каприходы, начато размещение на межд. фин. рынке гос. ценных бумаг, приняты меры по ускорению приватизации части госсобственности.

Эконом. стратегия правительства была нацелена на расширение промбазы страны, диверсификацию источников доходов, более рациональное использование имеющихся прир. ресурсов и госсредств. Главное внимание уделялось развитию тяжпрома, особенно нефтегазовому и химкомплексам, в которые в 1995–97 гг. было вложено 12 млрд.долл. Правительство намерено до 2000 г. **вложить в указанную сферу еще 15 млрд.долл., что должно обеспечить увеличение доли нефтефтяной промышленности в ВВП до 50%.**

Продолжался курс на либерализацию эконом. жизни, создание условий для привлечения катарского частного сектора и инокапитала к участию в проектах развития.

В рамках этого курса предпринимаются меры по активизации деятельности открывшейся год назад биржи (на ней выставлены акции 17 местных компаний с общим капиталом 7 млрд.риалов), издан Закон об организации промышленности, имеющий целью поощрение участия частного сектора в индустриализации стран, завершается подготовка Закона об инвест. фондах, дающих возможность иностранцам покупать через них акции катарских компаний (этим правом пользуются только граждане Катара).

До конца 1999 г. в Катаре должны были быть приняты Законы об организации СП и об иноинвестициях, которые позволят иноинвесторам вла-

деть большей частью акций в промпроектах малого и среднего бизнеса, в области здравоохранения, гостиничного дела, туризма. Предполагается распространить эту практику на все проекты участие иностранцев в СП в Катаре ограничено 49%). В апр. 1998 г. состоялись первые в истории ГПП Катара выборы в ее руководящий орган — Совет директоров.

Фин. положение. Для финансирования крупных эконом. проектов, в первую очередь в области газа, правительство было вынуждено прибегать к привлечению инокредитов, объем которых достиг 10 млрд.долл., или 108% от ВВП, и имел тенденцию к дальнейшему увеличению. В 1996/97 ф.г. Катар выплатил в качестве обслуживания внешнего долга 467 млн.долл., в 2000/01 г. эта сумма возрастет до 906,5 млн.долл.

По расчетам экспертов МВФ, значит. рост экспортных поступлений Катара в ближайшие годы (к 2000 г. — более чем в 2 раза) за счет поставок газа, нефти и продуктов нефтехимии позволят погасить задолженность по взятым до 1999 г. кредитам к 2005 г. Характерной особенностью Катара, значительно облегчающей задачу правительства в этой области, является то, что **большинство заключенных с иноинвесторами соглашений о предоставлении кредитов не имеют правит. гарантий** и предусматривают их выплату продукцией вводимых в строй предприятий.

По сравнению с предыдущим ф.г., госбюджет на 1998/99 г. предусматривал снижение расходной части на 4,4% — до 4,3 млрд.долл. и доходов на 7,7% — до 3,3 млрд.долл., при росте дефицита на 10,7% — до 905 млн.долл.

Резкое падение цены на нефть заставило правительство пересмотреть свои планы эконом. развития и сократить в 1998 г. расходы по статье «капстроительство» (в нее не входит финансирование нефтегазового сектора) на 35% — до 475 млн.долл. Из крупных проектов в этой области выделены ассигнования только на расширение межд. аэропорта Дохи.

По оценке экспертов МВФ, сложившаяся на нефтяном рынке ситуация не позволит Катару сбалансировать к 2000 г. госбюджет, как об этом было объявлено. Ликвидация бюджетного дефицита станет возможной лишь в 2003 г. Дефицит платежного баланса в 1997 г., по сравнению с предыдущим годом, возрос на 435 млн.долл., достигнув 2,7 млрд.долл.

Для компенсации потерь от снижения цен на нефть Катар увеличивал объемы ее поставок, одновременно снизив в 1997 г. объем импорта на 7%. Импорт машин и оборудования достиг 45%.

Нефтяной экспорт Катара (в основном стальная арматура, продукция нефтехимии, одежда) в 1997 г. составил 357 млн.долл.). Главными торг. партнерами Катара выступали: в экспорте — Япония, Ю.Корея, ОАЭ, США, в импорте — США (412 млн.долл.), Англия (302 млн.), Япония (274 млн.), Франция, ФРГ, Италия, ОАЭ, КСА.

Несмотря на неблагоприятную конъюнктуру на мировом нефтяном рынке, успешно развивалась банковская система страны. На 1 апр. 1998 г. авуары катарских банков составили 10,5 млрд.долл. Более 50% выданных ими кредитов приходилось на долю государства.

Соц. политика правительства, направленная в первую очередь на защиту интересов коренного

населения страны (около 25%), позволяла поддерживать высокий уровень жизни. Нац. доход на душу населения составлял 17,6 тыс.долл. С учетом его перераспределения в пользу коренных катарцев он превышал 20 тыс. Главным источником бюджетных поступлений оставалась нефть. Ее доля составляла 35% в ВВП и более 70% в доходах государства.

Реализуемая с помощью инокомпаний программа развития нефтяной отрасли позволила довести ее добычу до 714 тыс.б/д (май 1998 г.).

Производство нефти возросло в 1997 г. на 30% и составило 39,4 млн.т., значительно превысив квоту ОПЕК (22,9 млн.). Рост ее добычи в 1998 г. составил 16%. В планах правительства – доведение производства нефти в 2000 г. до 854 тыс.б/д: Катар намерен добиваться пересмотра выделенных ему лимитов ОПЕК.

Одновременно с этим осуществляются проекты двухкратного расширения имеющихся мощностей по перегонке нефти, а также сопутствующего газа внутри страны. 23 июня 1998 г. введен в строй завод по производству газового конденсата мощностью 40 тыс. б/д.

С учетом ожидаемого через 18–20 лет истощения запасов нефти правительство рассматривало своей главной стратегической задачей скорейшее **освоение месторождений газа, по запасам которого Катар занимает 3 место в мире** (6% мировых запасов) и создание на этой базе развитой перерабатывающей индустрии. По расчетам правительства, доходы от продажи за рубеж сжиженного газа возрастут с 520 млн.долл. в 1998 г. до 1,8 млрд.долл. в 2000 г.

7 мая 1998 г. введена в эксплуатацию II очередь проекта «Катар-газ», что позволило довести его суммарную мощность до 6 млн.т. сжиженного газа в год. Вся продукция комплекса предназначена для поставок **в Японию** в течение 25 лет. За этот период доходы Катара составят 20 млрд.долл.

На начало 1999 г. был намечен ввод в строй I очереди второго крупного газового проекта «Рас-газ», общей мощностью 10 млн.т. (I очередь – 5,2 млн.т.). Финансирование проекта, участниками которого являются КГНК – 63% акций, ам. «Мобил» – 25% и компании «Иточу» – 4% и «Нишо Ивай» – 3%, в размере 3,45 млрд.долл. осуществляется за счет инозаймов (1,4 млрд.), размещения облигаций за рубежом (1,2 млрд.) и взносов акционеров (850 млн.). 92% его продукции будут поставаться в течение 25 лет в **Ю. Корею**.

Итоги состоявшегося в апр. 1998 г. в Дохе очередного тура переговоров с ам. корпорацией «Энрон» об учреждении в Катаре третьего крупного газового проекта давали основание предположить, что в 1999 г. могло быть подписано соглашение о строительстве завода сжиженного газа мощностью 5 млн.т. в год, большая часть которого будет экспортироваться **в Индию**.

Реализация амбициозных планов катарского правительства, рассчитывающего превратить Катар в начале следующего столетия в ведущего на мировом рынке поставщика сжиженного газа, доведя его производство до 20 млн.т. в год, во многом будет зависеть от достижения договоренностей о долгосрочных масштабных закупках катарского газа с зарубежными партнерами. Усиление конкуренции со стороны других производителей газа и обострение ситуации в Азии, где сосредоточены

основные покупатели катарского газового экспорта, заставляет Доху активно искать новых покупателей, в т.ч. на европейском континенте.

Наряду с нефте-газовой сферой важное значение уделялось развитию других основных отраслей – нефтехим. сталилитейной, по производству минудобрений, цемента, электроэнергетики, пищевой.

В ближайшие планы правительства входит строительство заводов по производству этилена дихлорида, винила монохлорида, каустической соды (мощностью соответственно 340, 200 и 260 тыс.т. в год, стоимость – 600 млн.долл.; ввод в строй – 2000 г.); этилена и полиэтилена (500 и 467 тыс.т. в год, 800 млн.долл., 2001 г.); по производству метанола и МТВЕ (610 и 850 тыс.т. в год, 425 млн.долл., 2002 г.); стальных слитков (2 млн.т. в год, стоимость строительства – 400 млн.долл., ввод в строй – конец 1999 г.).

Совместно с инокомпаниями прорабатываются проекты строительства завода по переработке метана в жидкое топливо, завода по сепарации газового конденсата, комбината по производству алюминия, завода по производству аммония и мочевины (КАФКО-4).

В 1998 г. Катар начал экспорт цемента, который до этого был вынужден импортировать. Предпринимались шаги по развитию электроэнергетики. В дополнение к действующим ТЭС, производящим 1900 мгв., планируется строительство еще одной – «Рас Абу Фонтас-Си», на 700 мгв., первые агрегаты которой войдут в строй в 1999 г.

Ввиду сокращения госассигнований на более поздние сроки перенесена реализация ряда крупных и дорогостоящих проектов в области транспорта, автодорожного строительства, коммунальной инфраструктуры.

Граница

Таможня. Особое внимание тамож. службы уделяют выходцам из Пакистана, Малайзии и других стран ЮВА, багаж которых досматривается полностью. Граждане именно этих стран наиболее часто задерживаются при попытке незаконного провоза наркотиков на территорию Катара с целью их распространения в стране или перепродажи в другие страны.

Более или менее крупные партии наркотиков периодически обнаруживают тамож. службы морпортов Катара при досмотре судов, прибывающих из стран Юж. Азии. Поэтому морские грузы являются предметом особого внимания таможенников. Аналогичные процедуры проходят и лица, выезжающие из страны. Их багаж также подлежит просвечиванию.

К ввозу в Катар запрещены следующие товары: оружие, боеприпасы, взрывчатые вещества и все, что используется при их изготовлении; любые виды наркотиков, допинга, веществ, вызывающих галлюцинации, а также то, в состав чего они входят; любые виды свиного мяса и то, в состав чего оно входит; пиротех. игрушки; радиоактивные вещества, ядовитые сыворотки и опасные концентраты; журналы, книги, пленки и кассеты, противоречащие и наносящие вред нравственным нормам и основам религии; печатные издания и листовки, противоречащие требованиям безопасности; испорченная продукция, способная нанести вред здоровью; израильские товары, товары, подлежащие бойкоту и занесенные в черный список;

любые виды фальшивых денежных знаков; многослойные рыболовные сети, а также сети с диаметром менее 4 см; детские игрушечные летательные аппараты, управляемые электронным путем; аппараты для азартных игр; материалы, в состав которых входит свиной жир; продукция, содержащая рекламу сигарет (зажигалки, канцтовары и др.); сигареты, не содержащие на упаковке предупреждения: «Курение — основная причина сердечно-сосудистых заболеваний и рака»; автомобили, не соответствующие требованиям, предъявляемым в странах Персидского залива; продукция, подвергнутая радиоактивному излучению и воздействию ядерной пыли; музыкальные поздравительные открытки; одежда с написанными именами аллаха и аятами корана; военная униформа и одежда ее имитирующая.

По предварительному разрешению разрешается ввозить: вина и спиртные напитки для сотрудников дипмиссий; инсектициды; химикаты; лекарственные и наркотические препараты, используемые в фармацевтике; хищных животных и змей; аппаратуру для радиопередачи и радиоприема; автомобильные прожекторы; беспроводные телефонные аппараты, работающие на длинных дистанциях; домашних животных (птица, скот и т.д.), за исключением ввозимых с предъявлением справки о здоровье; лошадей; печатные издания, аудио и видеокассеты;

На ввоз и вывоз валюты в любых количествах ограничений не имеется. Тамож. декларация заполняется только в случае, если имеются предметы, которые необходимо декларировать.

Все товары, ввозимые в Катар, облагаются тамож. пошлиной, если их количество превышает размеры личных потребностей. Ниже указан размер установленной пошлины, взимаемой со стоимости товара по условиям поставки СИФ: товары общего характера — 4%; полосы железа, произведенные в Катаре или аналогичные им — 20%; сигареты — 70% от стоимости или 56 риалов за каждые 1 тыс. сигарет; сигары — 70% от стоимости или 105 риалов за кг.; прессованный или дробленый табак — 70% или 30 риалов за кг. нетто; нюхательный табак — 70% от стоимости или 30 риалов за кг. нетто; необработанный табак — 70% от стоимости или 15 риалов за кг. брутто.

От тамож. пошлин, а также от других видов налогов и пошлин освобождаются следующие товары, если при их ввозе не нарушаются требования и предписания Тамож. управления: прод., потребовары и товары первой необходимости, включенные в список Тамож. департамента, если в отношении их освобождения издан декрет или указ эмира; коммерческие образцы; провизия, ГСМ, запчасти и принадлежности для морсудов и самолетов, — все в порядке взаимности; личные вещи, не подлежащие купле-продаже, такие как ордена и медали, спортивные и научные награды; средства обучения и перемещения инвалидов; оборудование, товары и материалы для госпредприятий; религиозные, культурно-просветит., информиздания и материалы; подарки, образцы, пожертвования и гум. помощь.

От тамож. и других видов пошлин и налогов освобождаются также подарки и пожертвования, поступающие в адрес следующих заведений, если эти подарки и пожертвования предназначены для их оснащения и функционирования, а также для

строительства работающих в их системе объектов: мечети и молельные помещения; ун-т, ин-ты, школы, детские сады и ясли; приюты, дома престарелых и инвалидов, благотворительные общества; больницы, центры медобслуживания, принадлежащие государству или благотворит. организациям, предоставляющим бесплатные услуги. Размеры освобождения, исключения и необходимые для него условия определяются решением Совета министров.

Виза. Право на безвизовый въезд в Катар имеют только подданные Катара. Подданные стран ССАГПЗ, а также граждане других стран, имеющие в паспорте прописку в Саудовской Аравии, КСА, Кувейте, Омане, Бахрейне или ОАЭ имеют право на получение 14-дневной визы в аэропорту или на погранпункте Абу-Самра (в случае въезда автотранспортом). Для получения такой визы необходимо заплатить 105 риалов (1 долл. = 3,64 риала).

Гражданам других стран за визой необходимо обращаться в катарское посольство в своей стране. Посольство выдает визы только после получения положит. ответа из МИДа Катара, который в обязательном порядке запрашивается.

Виза может быть запрошена и приглашающей стороной в Катаре. Крупные гостиницы запрашивают визы для туристов, планирующих в них остановиться. Запрос поступает в МВД, которое дает ответ не ранее, чем через две недели.

Для граждан, прибывающих по приглашению зарегистрированных в Катаре компаний, оформлением виз занимается приглашающая компания. Причем срок рассмотрения запросов на визы в МВД часто зависит от положения, которое занимает компания на внутреннем рынке. Он варьируется от 3 дней до 3 недель.

Компании, работающие в Катаре, могут запросить на приглашенных визы сроком на 72 часа. Запрос делается непосредственно в аэропорту и ответ поступает через три дня. Такие визы обходятся подданным Великобритании в 200 риалов, а гражданам других стран в 105 риалов. 72-час. виза в пределах одних суток может быть продлена на 7 или 14 дней, причем за каждые семь дней уплачивается сумма равная сбору за визу: 200 риалов с подданных Великобритании и 105 риалов с граждан других стран.

В отличие от 72-час. и 7-дн. визы, визы сроком на один, два или три месяца запрашиваются в иммиграционно-паспортном управлении МВД. Разрешение МВД поступает в двухдневный срок, однако нередко случаются задержки. Стоимость такой визы составляет 100 риалов.

Лица, желающие поддерживать деловые контакты с Катаром могут получить 6-мес. или годовую многократную визу. Запрос на такую визу подается либо поручителем (спонсором) внутри Катара в паспортно-иммиграционное управление, либо за пределами страны — катарскому консулу. Для обращения за многократной визой в посольство Катара необходимо иметь письмо от поручителя с объяснением причин требования многократной визы. Стоимость многократной визы составляет 405 риалов.

Для пребывания в Катаре на срок более 3 мес. (проживание, работа по длительному контракту, проживание по месту работы родственника или знакомого) необходимо получить прописку.

Оформление прописки — это наиболее сложная процедура. Ее могут получить лишь лица, находящиеся на спонсорстве катарского поручителя или граждане, прибывающие под спонсорство этих лиц (чаще всего члены семей).

Обычно запрос на прописку направляется лицом, пребывающим в Катаре на основании 3-мес. визы. Разрешение МВД поступает через несколько месяцев. В случае если за этот период истекает срок действия 3-мес. визы, необходимо выехать из страны и заново въехать в нее, получив новую визу. Обычно в этих случаях граждане вылетают в одно из расположенных поблизости государств Персидского залива (между странами ССАГПЗ действует соответствующее соглашение о системе «виза-чейндж»), где за сумму, эквивалентную 100 риалам в их паспортах проставляется штамп о въезде и выезде. На ближайшем самолете, которого они обязаны ждать, не покидая транзитного зала, они возвращаются обратно в Катар.

Прописка оформляется сроком на 1 или 2 года. Помимо вышеуказанных виз, выдаваемых сроком до 3 мес. и подпадающих под категорию «гостевых», существуют спецвизы, запрашиваемые специально для последующего получения прописки: т.н. резидентские визы, выдаваемые либо катарским посольством за рубежом, либо в аэропорту для последующего оформления прописки. Получивший такую визу обязан в недельный срок обратиться в иммиграционно-паспортное управление. При переоформлении резидентской визы в постоянную прописку необходимо пройти медкомиссию, включающую общий осмотр, анализ крови на ВИЧ-инфекцию, анализ крови на резус-фактор и группу, рентгеновский снимок грудной клетки, снять отпечатки пальцев в УВД. Оплата получения прописки включает 300 риалов в счет погашения госрасходов на медкомиссию, 50 риалов за последующее оформление личной карточки-удостоверения личности, символическую госпошлину.

В случае если заявку на прописку (в такой заявке указываются личные данные заявителя и спонсора) подает лицо, въехавшее в страну по гостевой визе, процедура осложняется необходимостью получения в МВД спец. штампа в паспорте о «разрешении на переоформление гостевой визы в прописку». Стоимость такого штампа — 300 риалов.

Для выезда из Катара каждый, имеющий катарскую прописку, обязан получить разрешение на выезд. Такое разрешение ставится штампом в паспорте Иммиграционно-паспортным управлением или паспортным отделом в аэропорту после предоставления соответствующей выездной анкеты за подписью спонсора. При отсутствии в стране более 6 мес. прописка аннулируется.

За нарушение паспортно-визового режима взимаются **большие штрафы**. Так, за первый день нахождения в стране по истечении срока действия визы штраф составляет 500 риалов, а за каждый последующий день — по 100 риалов. За намеренное нахождение в стране свыше указанного в визе срока, за незаконный уход от спонсора или переход от одного спонсора к другому без перерегистрации предусматриваются строгие меры наказания вплоть до депортации.

Быстрота или сложность решения катарскими властями паспортно-визовых вопросов определяется не только влиянием спонсора, но и нац. принадлежностью ходатайствующего лица. Поддан-

ным Великобритании, временно проживающим в Катаре, оформить приглашение и получить разрешение на въезд гостей из числа своих сограждан предельно легко, в то время как гражданам Египта практически невозможно. От прохождения медкомиссии и процедуры снятия отпечатков пальцев освобождаются лица с диппаспортами, а с мая 1999 г. также с служебными (в случае с техсотрудниками посольства РФ) и спец. (в случае с техсо- ставом посольств иностр. государств).

О катарско-бахрейнских отношениях. В основе периодических обострений отношений между Катаром и Бахрейном лежит прежде всего неурегулированность вопроса о принадлежности архипелага Хавар.

Территор. и пограничные споры между двумя государствами начались более 200 лет назад. Тогда п-в Катар фактически находился под контролем бахрейнских правителей. С янв. 1861 г., когда был подписан англо-бахрейнский договор о протекторате, отношения между Катаром и Бахрейном перешли в сферу компетенции брит. полит. резидентуры Персидского залива. В сент. 1868 г. правители Катара и Бахрейна заключили мирный договор, в котором роль арбитра во всех спорах и конфликтах между двумя странами закреплялось за Англией.

Притязания Бахрейна на п-в Катар автоматически утратили силу после того, как в нояб. 1916 г. было подписано англо-катарское соглашение о протекторате.

В период между I и II мировыми войнами противоречия между двумя странами то затухали, то разгорались. Дело в том, что притязания Бахрейна, помимо архипелага Хавар, распространялись и на сев.-зап. часть катарского п-ва с центром в Зубаре. Свои притязания на Зубару правители Бахрейна обосновывали тем что именно здесь в 1766 г. поселился род Аль-Халифа после того как с частью племени бани атбан покинул Кувейт. Из Зубары шейхи из рода Аль-Халифа в 1780 г. повели наступление на Бахрейн, которым они овладели в 1783 г. Поэтому шейхи рода Аль-Халифа считали Зубару частью Бахрейна.

После II мировой войны Зубара формально находилась под юрисдикцией правителя Катара, а архипелаг Хавар — под юрисдикцией Бахрейна.

К началу 50-х гг. Бахрейн фактически отказался от своих притязаний на Зубару, в то время как катарцы выражали протесты по поводу отторжения архипелага Хавар (расположенного на расстоянии около 2 км. от побережья Катара).

Вопрос приобрел новую остроту после того как спорными р-нами континентального шельфа заинтересовались зап. нефтекомпаний. В начале 60-х гг. под давлением западных правителей двух стран возобновили переговоры, которые зашли, однако, в тупик из-за вопроса о Хаваре.

В 1971 г. и Катар и Бахрейн обрели полит. независимость, поэтому проблема демаркации морских границ между ними стала особенно актуальной. В авг. 1974 г. в Лондоне состоялся очередной тур двусторонних переговоров на основе плана, подготовленного британскими экспертами. Однако этот план не удовлетворил ни одну из сторон, и переговоры вновь зашли в тупик. Стремясь избежать их провала, эмир Катара предложил в качестве компенсации за архипелаг Хавар часть континентального шельфа, а в случае обнаружения на

архипелаге нефти — 10 млн.долл. ежегодно. Бахрейнцы это предложение отвергли.

В 70-е гг. активные усилия по разрешению спора прилагали ЛАГ и КСА, но все эти попытки не увенчались успехом.

Положение приняло угрожающий характер летом 1978 г. во время проведения военных учений Бахрейна в р-не Хавара. В ответ на эту явно провокационную акцию катарцы арестовали несколько бахрейнских рыболовецких судов. Предотвратить вооруженное столкновение между двумя странами удалось лишь при посредничестве короля КСА.

В марте 1982 г. в р-не Хавара вновь были проведены бахрейнские военные учения, однако снова дело обошлось без вооруженного конфликта.

В дальнейшем при активной посреднической роли саудитов в 1987 г. удалось достичь соглашения между Дохой и Манамой, которое, в частности, содержало обязательство сторон воздерживаться от каких-либо действий, направленных на усиление их юр. позиций в территориальном споре или на изменение статуса архипелага Хавар, сложившегося на момент подписания этого соглашения.

В 1990 г. после многочисленных консультаций и опять же при активной медиаторской роли Эр-Рияда (а также Маската) был подписан трехсторонний саудовско-катарско-бахрейнский протокол, в соответствии с которым было решено передать спор из-за архипелага Хавар на рассмотрение Межд. суда в Гааге (дело было передано Катаром в 1991 г.).

Межд. суд принял к рассмотрению вопрос о принадлежности архипелага Хавар в 1995 г. Бахрейнские власти, фактически дезавуировав свою подпись под протоколом 1990 г., объявили о своем непризнании будущего решения суда, ссылаясь на «незаконность» одностороннего обращения Дохи в суд. При этом бахрейнцы прекрасно понимали, что рассмотрение вопроса судом неминуемо завершится вынесением конкретного вердикта, который совсем не обязательно будет в их пользу.

Период 1995-97 гг. был отмечен новым ростом напряженности в катарско-бахрейнских отношениях. Катарцы обвиняли Манаму в поддержке стремления свергнутого эмира Халифы вернуться на престол (Халифа пообещал в случае своего возвращения на трон немедленно отозвать дело о Хаваре из суда и решить этот территор. вопрос на «братской основе»). В ответ на это в период обострения внутривосточ. обстановки в Бахрейне Доха развернула широкую пропагандистскую кампанию против правящего режима Манамы и представила прямой эфир на катарском телевидении видным деятелям бахрейнской оппозиции.

Такие всплески напряженности в двусторонних отношениях происходили и в дальнейшем. В конце 1996 г. в соответствии с решением совещания в верхах ССАГПЗ была создана 4-сторонняя комиссия (КСА, ОАЭ, Кувейт и Оман) по нормализации катарско-бахрейнских отношений. Предполагалось подписать Протокол о принципах урегулирования противоречий. Однако этого сделать не удалось, так как Доха настаивала на том, чтобы документ не касался вопроса о территор. споре, который должен рассматриваться в Межд. суде.

С мертвой точки дело несколько сдвинулось в

фев. 1997 г., когда при помощи Лондона в брит. столице была организована «случайная» встреча мининдел Катара Хамада бен Джасема с наследным принцем Бахрейна, а затем произошел неожиданный визит Х.бен Джасема в Манаму и его встреча с эмиром Исой Аль-Халифа, по итогам которой стороны ооъявили об установлении дипотношений и намерении обменяться посольствами. Вопрос об обмене посольствами до сих пор остается открытым так же как и вопрос о подписании двустороннего протокола об основах катарско-бахрейнских отношений.

Что касается территор. спора из-за Хавара, то катарская сторона твердо намерена довести судебное разбирательство до конца, тем более что правомерность обращения в Межд. суд уже не оспаривался и Манамой.

В июне 1998 г. бахрейнская печать сообщила о намерении построить мост длиной в 22,5 км., связывающий Манаму с Хаваром, а также построить на главном о-ве архипелага небольшой аэропорт для приема туристских самолетов.

Планируется также строительство курортного комплекса коттеджей-гостиниц. В ответ на эти сообщения катарский МИД заявил, что «Бахрейн не имеет право разворачивать какую-либо деятельность на архипелаге Хавар». По мнению катарцев, суд в Гааге вынесет свое решение не ранее 2000 г.

Нефтегаз

Катарско-ам. отношения. Существенно усилившееся с начала 90-х гг. ам. проникновение в Катар объясняется наряду с соображениями военно-полит. характера и возросшим интересом ам. компаний к участию в нефтегазовых проектах Катара, приносящих огромные прибыли. **Себестоимость производства нефти на катарских морских промыслах в 5-6 раз, а на суше — до 15 раз ниже соответствующих показателей в Сев. море.**

В эконом. области Катар ставил перед собой задачу привлечения ам. инвестиций, необходимых для освоения и развития нефтегазовых месторождений, и новейших ам. технологий.

В военной области США продолжали усилия на закрепление своего военного присутствия в Катаре, который рассматривается Пентагоном в качестве удобного пункта складирования тяжелого ам. вооружения и боеприпасов и базирования ам. авиации.

В фев. 1998 г. в ходе обострения иракского кризиса Доха вновь подтвердила ам. стороне свое обязательство, вытекающее из Соглашения о сотрудничестве в области обороны 1992 г. и последующих договоренностей, о предоставлении США, в случае необходимости, своей территории для нанесения удара по Ираку.

Продолжались строит. работы по созданию на территории Катара двух объектов СЕНТКОМ США: в пригороде Дохи — депо для военной техники в расчете на одну тяжелую бронетанковую бригаду США со всей необходимой инфраструктурой; в 50 км. на юго-запад от Дохи — комплекс складов боеприпасов. Ожидалось что эти работы, оцениваемые на 100 млн.долл., будут завершены в конце лета 1999 г. До этого ам. тяжелая техника складировалась в предместье Дохи на территории катарской воинской части и обслуживалась ам. военно-тех. персоналом. Она насчитывала 116 танков Abrams M1-A1 и 60 БМП «Брэдли», которые в

случае необходимости могут быть задействованы на заливном театре военных действий.

Другим важным для Пентагона направлением сотрудничества оставалось использование ам. ВВС аэропорта Дохи, «обкатанного» авиагруппировками США, которые находились здесь в мае-июле 1996 и фев.-мае 1997 гг. В 1998 г. Доха не принимала подобные авиагруппы, однако оставленное американцами наземное оборудование, позволяющее развернуть в кратчайшие сроки наземные службы для приема и обеспечения полетов, свидетельствовало о намерении использовать в дальнейшем аэропорт столицы Катара.

За последние 6 лет ам. инвестиции в Катар увеличились со 100 млн.долл. (1992 г.) до 7 млрд. (июль 1998 г.). За этот же период численность ам. колонии возросла с 300 чел. до 4,5 тыс.чел. По оценке ам. экспертов, **капвложения США в катарскую экономику составят к 2002 г. 15 млрд.долл.**

Главной сферой приложения ам. капиталов оставался нефтегазпром, где задействовано 4/5 находящихся в Катаре ам. специалистов. Наибольшую активность в области добычи нефти проявляли: АРКО, «Оксидентл петролеум», «Пензойл», «Шеврон», газа — «Мобил». В двух крупнейших газовых проектах Катара — «Катаргаз» и «Расгаз» доля «Мобил» составляет 10 и 26,5% соответственно. Ведутся также переговоры с корпорацией «Энрон» о строительстве третьего крупного завода по сжижению газа, мощностью 5,5 млн.т. в год. Заметную активность проявляют также «Эксон» (переработка газа в сжиженные нефтепродукты), «Филипс» (комплекс по производству этилена и полиэтилена). Прочные позиции удерживаются компаниями «Бектел», «Макдермот», «Келлог», «Гудзон», «Моторолла», «Сен-Марк» и др.

Во внешней торговле Катара США продолжают удерживать II место после Японии. Товарооборот между двумя странами, возросший за последние 6 лет в 3 раза, сохранился в 1998 г. на уровне 550 млн.долл.

О поездке эмира Хамада по странам Азии. Пакистан, Индию, Таиланд, Китай, Ю. Корею, Японию и Казахстан посетил эмир Катара шейх Хамад бен Халифа Аль Тани с 5 по 22 апр. 1999 г.

В ходе визита эмира в Пакистан стороны вернулись к переговорам о строительстве газопровода длиной в 1660 км. между двумя странами для поставок катарского сжиженного природного газа в Пакистан. Эти переговоры были начаты еще в 1994 г., но они были приостановлены из-за разногласий вокруг цен на газ. Состоялось подписание соглашений «О поощрении и взаимной защите инвестиций», «Об избежании двойного налогообложения», а также Протокола о взаимопонимании между ТПП двух стран.

6-8 апр. ожидалось, что во время визита эмира в Дели состоится подписание соглашения сроком на 25 лет о поставках в Индию 7,5 млн.т. катарского сжиженного газа в год, чему предшествовала большая подготовительная работа. Однако в последний момент, из-за возникших разногласий на предмет транспортировки, подписание уже во второй раз пришлось перенести.

Тем не менее визит Хамада заслуженно оценен сторонами как плодотворный, поскольку состоялось подписание 5 соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения, о сотрудничестве в облас-

ти молодежи и спорта, о создании совета предпринимателей между ТПП двух стран, о поощрении сотрудничества в области малой и средней промышленности.

8-11 апр. состоялся визит катарского лидера в Китай и встреча эмира Хамада и пред. КНР Ц.Цзэминя; доминировали формы сотрудничества в энергетической области. В заключит. коммюнике отмечена готовность Катара «осваивать» китайский энергорынок, что перекликается с потребностями КНР в катарском газе. Однако, для более предметных переговоров еще необходимо время. Были подписаны: «Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций», «Соглашение о воздушном сообщении между Дохой и Пекином».

Офиц. часть визита эмира в Таиланд заняла один день (12 апр.). Эмиром высказана идея созыва совета предпринимателей двух стран для обсуждения развития турбизнеса, а также предложение сделать Катар перевалочным пунктом для реэкспорта тайландских продтоваров в страны Персидского залива. Эмир Хамад проявил заинтересованность в ответ на предложение тайландской стороны участвовать в проекте строительства транстаиландского газопровода в юж. части страны. Возможность поставки катарского газа в Таиланд на встрече не рассматривалась.

Итогом пребывания высокопоставленной катарской делегации в Бангкоке явилось подписание «Договора об эконо. торг. и тех. сотрудничестве», а также достижение договоренности между Катарской ген. нефтяной корпорацией и Гос. нефтяной компанией Таиланда о создании рабочей группы из представителей двух стран для развития механизма инвестирования в такие отрасли, как нефтехимия и химудобрения, и увеличения экспорта нефти и нефтепродуктов из Катара в Таиланд.

Основной целью визита эмира Хамада в Ю. Корею (15-18 апр.) было добиться увеличения капвложений в экономику Катара. Эмир Хамад и президент Ю. Кореи констатировали, что торг.-эконом. сотрудничество между двумя странами достигло масштаба стратег. партнерства. По соглашению 1997 г., начиная с авг. 1999 г. Катар в течение 25 лет будет ежегодно поставлять в Ю. Корею 4,8 млн.т. газа. На переговорах обсуждались вопросы расширения участия корейских компаний в развитии предприятий катарского нефтегазового комплекса. Подписано в ходе визита Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций.

С 18 по 21 апр. в Токио катарский глава проводил контакты с президентами крупных частных компаний, а министр энергетики, промышленности, электро- и водоснабжения А.Атьйя выступил в японской столице с лекцией о развитии энергокомплекса Катара и инвест. климате в стране. Япония закупает 90% катарского газа и 80% нефти, большинство кредитов, выделенных Катару на развитие газовой индустрии, получено из Японии. Катар заинтересован и в дальнейшем расширять рынок сбыта для своего газа на этом направлении (катарский газ покрывает лишь 10% потребностей Японии).

Заключительным пунктом азиатского турне эмира был Казахстан (21-22 апр.), который Хамад посетил с ответным визитом (президент РК Н.Назарбаев приезжал в Доху в мае 1998 г.). В Дохе уделяют растущее внимание отношениями с Казахстаном, представляющим обширный рынок сбыта

(прежде всего нефтехимпродукции, удобрений и реэкспорта). В свою очередь Казахстан заинтересован в привлечении инвестиций из стран Персидского залива. В этой связи стороны еще раз подчеркнули стремление к продолжению консультаций (первое заседание высшей совместной комиссии было решено провести в 1999 г.), налаживанию воздушного сообщения между Дохой и Ахма-Атой.

Катарско-суданские отношения. Отношения с Суданом занимают важное место в связях Дохи с арабскими странами-нечленами ССАГПЗ. Со своей стороны Хартум, в известной степени изолированный от мирового и арабского сообщества, заинтересован в развитии межд. отношений, в частности с арабскими государствами Персидского залива, где Катару отводится значит. роль. Особенно показательны полит. контакты между руководством двух стран.

В Катаре заинтересованы в том, чтобы Судан стал стабильным и поступательно развивающимся государством, полноценным компонентом «общее-арабского дома». Катарское руководство выступает за скорейшее урегулирование внутренних противоречий в Судане, прилагает активные полит. усилия по нормализации отношений Хартума с соседними странами. Эти усилия заметно активизировались в 1998 г. За этот период с визитами Доху посетили: мининдел Судана М.Исмаил (дважды), министр культуры Г.Салахаддин, нач. штаба ВС А.Сирадж, минфинансов О.Абдель Ваххаб, минсельхоза А.Нафие, верховный судья Хаджи Али, министр по делам советаминина М.Амин, пред. Нац. совета Х.Тураби. В июне с офиц. визитом в Судане находился эмир Хамад. В Хартуме побывали также премьер-министр Абдалла Бен Халифа, мининдел Х.Бен Джасем, минтранспорта и коммуникаций А.Бен Насер.

Важной вехой в развитии полит. отношений явилась посредническая инициатива, с которой Катар выступил осенью 1998 г. в целях урегулирования противоречий между Суданом и Эритреей, выразившихся в поддержке Хартумом и Асмэрой вооруженной оппозиции другой стороны. Катарская дипломатия проводила активные контакты с руководством Судана и Эритреи. В результате этих усилий 10 нояб. 1998 г. в Дохе мининдел двух стран подписали меморандум о согласии, который скрепил своей подписью мининдел Катара Хамад Бен Джасем, и выразили готовность продолжать переговоры. Суданская сторона дает высокую оценку посредническим усилиям катарского руководства, чей авторитет считает неоспоримым.

В инвест. деятельности в Судане катарский капитал занимает лидирующие позиции. В первую очередь его вложения поступают в добычу, переработку и экспорт нефти (компании «Ад-Дулейми» и «Галф-Петролеум»). значит. часть акций суданской «Исламской компании по эконом. развитию» принадлежит «Катарскому исламскому» и другим катарским банкам. Катарский капитал «работает» и в крупном с/х проекте к западу от г. Омдурман. Сотрудничество катарских бизнесменов с Суданом развивается и в других областях (металлургия, рыболовство). Функционирует совместная министерская комиссия, первое заседание которой состоялось в Дохе 25 июня 1998 г. под председательством минфинансов, экономики Судана О.Абдель Ваххаба и минфинансов, экономики и торговли

Катара Ю.Х.Камала. Подготовленные комиссией соглашения «О совместной защите и поощрении инвестиций», «Об избежании двойного налогообложения» и «О создании совместного совета предпринимателей», — были подписаны ее сопредседателями в ходе визита эмира в Судан. Подписанные соглашения будут способствовать созданию совместной торг. палаты, организации торг.-пром. ярмарок, активизации товарообмена, основу которого составляет **катарский реэкспорт в Судан.**

Катарские представительства Межд. организации Красного креста и Красного полумесяца, Исламской проповеднической организации (ИПО), Катарское благотворит. общество, Благотворит. фонд шейха Ида Бен Мухаммеда Аль Тани регулярно оказывают Судану гум. помощь. Так, в 1998 г. ИПО при участии 10 катарских организаций осуществило поставку 45 т. гум. помощи голодающим Судана. Аналогичные кампании проводились в Катаре в 1985, 1988, 1997 гг. Передавались средства на строительство мечетей, сиротских приютов, поликлиник, артезианских скважин. В марте 1999 г. эмир Хамад выделил средства на организацию хаджа в Мекку 50 паломникам из Судана.

В Дохе имеется значит. суданская колония (11 тыс. чел.). В основном суданцы занимают преподавательские и адм. должности в учебных заведениях, включая Катарский ун-т, и минвузе (их влияние в этой области возросло после кампании по сокращению численности египетского персонала в культурно-образовательной сфере в 1997 г.). Среди проживающих в Дохе граждан Судана также много журналистов, врачей, фармацевтов, в числе которых ряд выпускников рос. и советских вузов. Активизации культурного обмена между двумя странами способствует и тот факт, что среди катарской молодежи растет число желающих продолжать образование **в Судане, где обучается 600 студентов из Катара**, в частности в Суданском ун-те естественных и технологических наук, Исламском ун-те, Ун-те Двух Нилов.

СМИ

В Дохе издается 16 периодических изданий. Основные из них: газеты «Аль-Ватан», «Ар-Райя», «Аш-Шарк», «Галф Таймс», «Пенинсьюла»; журналы «Аль-Джавхара», «Дохат Аль-Джамия», «Каус Кузах», «Катар Аль-Хайр» и др.

Радиовещание — 50 часов в сутки. Осуществляется на арабском, англ., франц. и урду. Телевидение — 25 часов в сутки. Осуществляется по двум каналам на арабском и англ. языках.

Спутниковый телеканал «Эль-Джазира». Основан 1 нояб. 1996 г. Его кадровую базу составили **бывшие сотрудники арабской редакции телеканала Би-Би-Си**, распушенной из-за расхождений ее ориентации с общей линией телекомпании. Такой состав обеспечивает относительную независимость и межарабский характер направленности катарского спутникового канала.

Передачи «Эль-Джазиры» транслируются 18 часов в сутки. Основную часть эфирного времени занимают готовящиеся собкорами внешнеполит. сообщения и материалы. Это обширные репортажи (передачи «Под микроскопом», «Репортеры», «Урожай дня», сводки новостей), тематические передачи, интервью (в месяц транслируется по 3-4 эксклюзивных интервью глав государств и правительств зарубежных стран), телестары, дискус-

сии по проблемам арабского и исламского мира, на которые приглашаются арабские и мусульманские ученые и политологи («Несколько мнений», «В противоположном направлении»), обзоры мировой прессы («Зеркало печати», «Между строк»).

Эконом. материалы готовятся **лондонским бюро «Эль-Джазире»** для передач «Эконом. сводка» и «Сводка Доу-Джонс». Публицистические и научно-популярные программы и документальные фильмы, передаваемые «Эль-Джазирой», как правило, переводные, снятые зап. (прежде всего ам.) телекомпаниями. Развлекательная часть вещания сведена до минимума. Худфильмы не транслируются, хотя спортивные сводки довольно насыщены. Для небольшого количества религиозных, соц. и культурных передач характерна общеарабская актуальность.

Рекламные ролики на телеканале практически отсутствуют. Прогрессивность и острота «Эль-Джазире» ведут к расхождению Катара в информ. сфере с КСА, которая через фирму «Тихама» — эксклюзивного рекламного агента в странах ССАГПЗ контролирует и ограничивает рекламную деятельность телеканала, и в этом вопросе стороны пытаются найти общий язык. Важным источником финансирования для телеканала является продажа аудиоматериалов и репортажей.

Совет директоров «Эль-Джазире» проводит свои заседания в здании МИД, откуда осуществляется контроль за информ. сферой после роспуска мининформации. Председателем является шейх Хамад бен Тамер Аль-Тани, который одновременно возглавляет Госкомитет по телевидению и радиовещанию. Пост зампреда Совета директоров занимает Махмуд Абдулазиз Сахляви — директор адм.-фин. департамента МИД Катара. Директор телеканала «Эль-Джазира» — Мухаммед Джасем Аль-Али. Роль, которую внешнеполит. ведомство Катара играет в управлении спутниковым телеканалом, свидетельствует о том, что «Эль-Джазира» фактически функционирует как инструмент внешней политики страны. Офиц. же власти заявляют, что телеканал полностью независим и, по словам мининдел Хамада бен Джасема, доставляет руководству лишь «головную боль».

Широкие споры порождает проблемность телеканала «Эль-Джазира», в частности передача «В противоположном направлении». Полемика между приглашенными на передачу двумя сторонниками противоположных точек зрения ведется по общеарабским или общеисламским проблемам. В этом случае общепринятое мнение противопоставляется альтернативному. Когда предметом обсуждения служат сложные двусторонние отношения (например, Ирак-Кувейт), свои точки зрения доказывают апологеты двух режимов. Если спор ведется вокруг политики отдельно взятой страны, свои аргументы выдвигают представитель офиц. власти и оппозиционер.

Подобные передачи не раз приводили к накалу в отношениях Катара с другими странами. При попустительстве ведущего передачи «В противоположном направлении» (ее ведет Фейсаль Аль-Касем, сириец, имеющий гражданство Великобритании) на «Эль-Джазире» звучали обвинения в адрес Кувейта, в страданиях иракского народа, в адрес иорданского правительства — в пособничестве Израилю. Все это вызвало протест соответ-

ственно в Эль-Кувейте и Аммане. Возмущение передачей по разным поводам высказывалось в Египте, Алжире, КСА, Марокко, Кувейте, а посол США в Дохе заявил протест против призывов ряда участников передачи «ударить по ам. интересам в Заливе» во время подготовки военной акции против Ирака в начале 1998 г. Свое недовольство выражали и президенты Эфиопии и Эритреи, когда «Эль-Джазира» пыталась организовать между ними телемост в самый разгар конфликта Аддис-Абебы и Асмэры.

Офиц. Доха тщательно отмежевывается от критики на телеканале режимов, с которыми ее связывают хорошие отношения, повторяя тезис о полной независимости «Эль-Джазире», которая, по мнению целого ряда арабских столиц, не отвечает кодексу принципов СМИ и подмывает общеарабскую солидарность, давая возможность критиковать всех, кроме катарского руководства. Результатом таких обвинений явилось закрытие в нояб. 1998 г. бюро телеканала в Аммане и отказ в предоставлении «Эль-Джазире» членства в Арабском теле-радиовещательном союзе.

Во время ам.-брит. налетов на Ирак 17-20 дек. 1998 г. телеканал «Эль-Джазира» — единственный из арабских каналов — вел прямую трансляцию из Багдада. В результате бомбардировок было нарушено вещание иракского телевидения, и президент С.Хусейн дважды выступал с обращением к иракцам и всему арабскому миру на «Эль-Джазире», отказавшись от услуг соперничавших за это телеобращение CNN и BBC.

Все это наряду с широким освещением неофиц. реакции в арабском мире на бомбовые удары по Ираку, нехарактерное для других арабских телеканалов, фактически **сделало «Эль-Джазире» арабским Си-Эн-Эн.**

20 дек. 1998 г. мининдел Кувейта С.Аль-Ахмед направил послание мининдел Катара Хамаду бен Джасему, содержащее протест против характера освещения «Эль-Джазирой» иракских событий 17-20 дек. с проиракских и антикувейтских позиций.

Московское бюро «Эль-Джазире» возглавляет опытный корреспондент А.Хузам. Там работают еще пятеро сотрудников, нанятых на месте. **Репортажи из России** насыщены, информативны и объективны. Для дачи комментариев в прямом эфире бюро часто привлекает рос. политиков и журналистов, владеющих арабским языком. Телеканал предпринимает небезуспешные попытки формирования арабского общественного мнения, отстраняя на второй план мировые телекомпании.

Связи с Россией

В авг. 1988 г. по инициативе катарской стороны, в Париже было подписано совместное коммюнике об установлении дипотношений между СССР и Катаром. Посольство СССР в Дохе было открыто 12 нояб. 1989 г., посольство Катара в Москве — 14 нояб. 1989 г. А 26 дек. 1991 г. Катар официально заявил о признании России и других государств СНГ.

Между сторонами подписаны соглашения об эконом., торг., и техсотрудничестве (1990 г.), о воздушном сообщении (1991 г.), о сотрудничестве в области физкультуры и спорта между Высшим советом по делам молодежи и спорта Катара и ГКФТ РФ (1997 г.) и в области молодежного дви-

жения между ВСМС Катара и ГКМ РФ (1997 г.)

В апр. 1998 г. в ходе визита мининдел Катара Хамада Бен Джасема Бен Джабора Аль-Тани подписаны межправсоглашения об избежании двойного налогообложения и о сотрудничестве в военной области.

КИТАЙ

Китайская Народная Республика - КНР (Zhonghua Renmin Gongheguo). Находится в Центр. и Вост. Азии. Пл.: 9 597 тыс. кв. км. Население: 1,24 млрд. чел. (май 1997 г.; не включая население Тайваня, Сянган (Гонконг) и Аомэня (Макао)). Столица: Пекин (Beijing) — 12,5 млн. чел. (нояб. 1996 г.). Адм. деление: 23 пров. (включая Тайвань.), 5 авт. р-нов и 3 города центр. подчинения (Пекин, Шанхай, Тяньцзинь). Пров. и авт. р-ны делятся на округа, уезды и волости. Офиц. язык: китайский. Денежная единица: юань = 10 цзяо = 100 фэням. Нац. праздник: 1 окт. — День провозглашения Республики (1949 г.). Дипотношения с СССР установлены 2 окт. 1949 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

КНР образовалась в результате победы народной революции 1 окт. 1949 г. В стране действует Конституция КНР от 4 дек. 1982 г.

После 1965 г. в ходе т.н. культурной революции (1966-76 гг.) в Китае была разрушена полит. надстройка, созданная в соответствии с конституцией 1954 г. Всекитайское собрание народных представителей (ВСНП) не функционировало. Вместо выборных органов госвласти были учреждены органы военно-бюрократической диктатуры. Функции местных выборных органов осуществлялись «рев. комитетами», образованными в приказном порядке в период «культурной революции».

Согласно конституции от 4 дек. 1982 г. высшим органом госвласти является ВСНП. Оно избирает председателя КНР и его заместителя. Срок полномочий пред. КНР и его зама — 5 лет, они могут избираться на следующий срок, но не более чем на два срока. Пред. КНР представляет государство во внутренних и внешних делах. По представлению пред. КНР ВСНП утверждает кандидатуру премьера Госсовета (правительство). В перерывах между сессиями ВСНП его постоянно действующим органом является Пост. комитет (ПК), который состоит из пред., его замов, нач. секретариата и членов. Срок полномочий ПК — 5 лет. Он 16 марта 1998 г. на первой сессии ВСНП IX созыва.

Глава государства — пред. КНР (с марта 1993 г. — Цзян Цзэминь), зампред. КНР — Ху Цзиньтао.

Сессии ВСНП проходят 1 раз в год по 14-15 дней, между сессиями действует ПК ВСНП (председатель — Ли Пэн). ПК ВСНП обладает правом принятия законов. Собрания народных представителей (СНП) создаются до уровня волости.

Законодат. власть осуществляет ВСНП. Оно состоит из депутатов, избранных от провинций, автономных р-нов, городов центр. подчинения и ВС. Выборы депутатов проводятся под руководством Постоянного комитета ВСНП, норма представительства и порядок выбора депутатов устанавливаются законом о выборах. Срок полномочий ВСНП каждого созыва — 5 лет.

Исполнит. власть принадлежит Госсовету, который ответственен перед ВСНП и его ПК и им

подотчетен. Из премьера, заместителей премьера, членов Госсовета и начальника секретариата образуется ПК Госсовета со сроком полномочий — 5 лет. Премьер, замы премьера, пред. комитетов не могут назначаться на эти должности более чем на два срока подряд. Премьер — Чжу Жунцзи.

По конституции 1982 г. восстановлены волостные органы власти. Сохраняются сельские народные коммуны, но они не являются больше организациями, в которых слиты воедино низшая госвласть и хозуправление. Срок полномочий СНП провинций, городов центр. подчинения, городов, имеющих районное деление, — 5 лет. Депутаты уездных собраний народных представителей и ниже избираются непосредственно избирателями путем прямых выборов. Срок полномочий СНП уездов, городов, не имеющих районного деления, гор. р-нов, волостей, нац. волостей и поселков — 3 года.

На всех адм.-тер. уровнях создаются народные правительства. Госсовет и народные правительства утверждают СНП соответствующего уровня. На период реформ Госсовету КНР предоставлено право принятия нормативных актов, имеющих силу закона.

Высший военный орган КНР — центр. Военный Совет (ЦВС), его пред. — Цзян Цзэминь.

Правящей в КНР партией является **Компартия Китая (60 млн. членов)**. Генсек ЦК — Цзян Цзэминь.

Помимо КПК в Китае существуют еще 8 полит. партий, признающих руководство КПК. Полит. партии и общественные организации Китая формируют Всекитайский и местные комитеты Народного полит. консультативного совета Китая (НПКСК) — органы, имеющие совещательный характер. Всекитайский комитет НПКСК возглавляет член Постоянного комитета Политбюро ЦК КПК Ли Жуйхуань. Создание оппозиционных полит. организаций в КНР не допускается.

50 лет КНР. 1 окт. 1949 г. в результате победы ВС Компартии Китая над войсками правительства буржуазной партии Гоминьдан и установления контроля КПК над подавляющей частью территории страны была провозглашена КНР. Гоминьдан сохранялся до 2000 г. власть лишь на о-ве Тайвань, фактически создав обособленное и не признаваемое большинством стран мира гос. образование.

За последние полвека многократно увеличился эконом. потенциал страны, достигнуты впечатляющие успехи в соц. области, возросли межд. авторитет и влияние КНР. Обстановка в стране стабильна, темпы развития экономики остаются высокими. Китай стремится строить отношения добрососедства со всеми странами мира в целях обеспечения эконом. развития и проведения крупных реформ.

50-летие КНР ознаменовано возвращением в дек. 1999 г. под китайский суверенитет Аомэня (Макао), португальского колониального владения. Вместе с возвращением в 1997 г. Гонконга завершается многолетний этап колониальной истории Китая. 2 окт. 1999 г. было отмечено **50-летие установления наших дипотношений с КНР.**

Нацменьшинства

На территории Китая проживают представители 56 национальностей, общей численностью 90,56 млн. чел. (8,1% населения Китая). Р-ны компактного проживания нацменьшинств занимают

64% территории страны. В основном — это горы и малопригодные для хоз. деятельности участки местности в центр. и зап. Китае. Вместе с тем, эти территории богаты всеми видами прир. ресурсов, жизненно необходимыми для будущего развития КНР. Геостратегическое положение нац. регионов (большинство из них — приграничные р-ны) имеет ключевое значение для обеспечения безопасности всей страны.

Нац. политика в Китае сочетает в себе целый комплекс эконом. и полит. мер, направленных на сохранение единства страны. Ядром нац. политики китайского руководства являются нац. районные автономии. Первый авт. нац. р-н Внутр. Монголия ведет свою историю с 1947 г. — он был образован еще до провозглашения КНР.

В 1984 г. в Китае был принят Закон о нац. районных автономиях. В зависимости от конкретных условий нац. автономии подразделяются на несколько видов: это могут быть авт. р-ны, населенные преимущественно одной этнической группой (такие, как Тибет, Синьцзян), авт. р-ны представителей двух или нескольких этнических групп, авт. территории в составе авт. р-нов других этнических групп и авт. территории этнической группы, создаваемые за пределами авт. р-нов в местах их компактного проживания (например, тибетцы имеют 10 авт. областей в других провинциях).

К концу 1998 г. в стране насчитывалось 156 авт. территорий, в т.ч. 5 авт. р-нов, 30 авт. областей, 121 авт. уезд, а также свыше тысячи авт. волостей.

Дисперсно в КНР проживают 24 млн. представителей нацменьшинств, или одна четверть от общего числа. В р-нах дисперсного проживания нацменьшинств в том случае, если их численность превышает 30% населения, могут быть организованы нацволости. 52 из 55 народностей имеют свои нацволости. Автономия нац. областей аналогична автономиям нац. территорий.

Китай — унитарное государство. **Ни Конституция КНР, ни другие китайские законы не дают отдельным народностям права на самоопределение и выход из состава КНР.** В нац. районных автономиях существует такая же жесткая вертикаль испол. власти, как и в любых других провинциях КНР. Высшие должностные лица нац. автономий (секретари парткомов, главы испол. власти) назначаются напрямую из Пекина (назначение губернаторов подлежит формальному утверждению местными органами СНП).

Номинально система нац. районных автономий призвана гарантировать право на самоуправление нац. территорий. Состав высших органов власти нац. автономий формируется в соответствии с общими принципами формирования СНП, с той разницей, что квота представительств нацменьшинств выше, чем для других граждан.

Принцип «демонстративного представительства» нацменьшинств соблюдается и в ВСНП. Там все национальности представлены в зависимости от их численности, но у каждой есть хотя бы один представитель. 15% депутатов ВСНП — представители нацменьшинств.

В стране действует система квот, по которой набирают абитуриентов в вузы из числа нацменьшинств. Общая численность кадровых работников из числа нацменьшинств превышает 2,4 млн.чел., что по удельному весу примерно соответствует доле представителей неханьских народ-

ностей в общей численности населения КНР.

С началом реформ в КНР обострилась проблема отсталости нац. р-нов. Уровень урбанизации в р-нах проживания нацменьшинств (8% или 7 млн.чел., постоянно проживающих в городах) значительно ниже, чем в среднем по Китаю (28%).

Значительно углубилась межрегиональная дифференциация эконом. развития. нац. р-ны расположены главным образом в удаленных зап. регионах страны, в то время как **развитые приморские р-ны населены преимущественно ханьцами.** За период реформ наиболее быстро росла экономика приморских провинций страны: **занимая лишь 15% территории КНР с 38% населения, они дают почти 60% всего объема ее ВВП.** В последние пять лет темпы эконом. роста вост. регионов достигали в среднем 16% в год против 9% в центр. и зап. частях Китая. **Дифференциация доходов населения наиболее развитых вост. и самых бедных зап. провинций достигает 15 раз.** По статистике из 58 млн. бедных в КНР 70% — жители нац. р-нов, а 70% от их числа — собственно представители нацменьшинств.

Нац. р-ны пользуются льготами при составлении бюджетов, субвенциями на нужды образования, строительство в р-не границы, помощь отсталым р-нам, помощь в борьбе против бедности и др. В Китае действует спец. система низкопроцентных займов для нац. р-нов. Предприятия торговли на территории нац. р-нов пользуются существенными налоговыми льготами. Наиболее широкая программа помощи осуществляется в отношении Тибета. На его территории возводятся 62 крупных проекта, за каждый из которых отвечает та или иная провинция КНР.

Разработанный китайским руководством план ликвидации бедности к 2000 г., несет в себе значит. выгоды для нац. р-нов. На эти цели до конца века в КНР будет израсходовано 4,5 млрд.долл. Ассигнования будут использованы на переселение жителей удаленных горных р-нов и улучшение эконом. и соц. инфраструктуры в отсталых регионах с целью создания условий для их саморазвития.

В целях ускорения эконом. развития политика открытости внешнему миру была распространена и на нац. регионы. Город Бэйхай Гуанси-Чжуанского авт. р-на — один из 14 открытых городов КНР. **Льготный режим в области внешнеэконом. связей, аналогичный приморским городам, предоставлен и ряду столиц внутриконтинентальных авт. р-нов и провинций** с компактным проживанием нац. меньшинств, включая гг. Урумчи, Наньнин, Куньмин, Хух-Хото, Инчуань, Синин и Гуйян.

Нац. районные автономии в Китае в первую очередь обеспечивают культурную автономию. По конституции все национальности имеют одинаковые права пользоваться своими нац. языками, включая право на использование нац. языка в зале суда (53 из 55 нацменьшинств Китая имеют собственный язык). Теле- и радиопередачи в Китае ведутся на 21 языке. Каждый год печатается более 5 тыс. наименований книг на нац. языках. Делопроизводство в нац. р-нах ведется на двух языках — китайском и нац. Также на двух языках выходят газеты. Преподавание в учебных заведениях ведется на нац. языках (преподавание китайского языка начинается в старших классах начальной школы или со средней школы).

В КНР придают большое значение тому, чтобы сохранить традиц. уклад жизни нацменьшинств, избегая возможных конфликтов на этой почве. В частности, практикуется снижение брачного возраста для некоторых этнических групп, захоронение в земле в отличие от кремации для китайцев. Ограничение рождаемости проводится в иных формах, нежели чем среди ханьского населения. Для каждой местности выработаны правила, учитывающие специфику обстановки. Различным категориям населения нацменьшинств можно иметь от двух до четырех детей. В результате население нацменьшинств растет более быстрыми темпами, чем в среднем по стране.

Макроэкономика

В последние пять лет Китай стабильно удерживает **первое место в мире по темпам эконом. роста (в среднем – 11% в год). По объему ВВП Китай занимает 7 место в мире** против 10-го в начале 90-х гг. Китай стоит на первом месте в мире по производству угля (1,24 млн.т.), стали (105 млн.т.), зерна (490 млн.т.), хлопка (около 5 млн.т.), мяса (50 млн.т.), телевизоров (35 млн. шт.), проигрывателей компакт-дисков (70% мирового производства), на втором по выработке электроэнергии (1 трлн.квт.ч.) и производству химудобрений (30 млн.т. в пересчете на активное вещество). В ближайшие 20-30 лет Китай может опередить США по масштабам экономики.

В Китае сформированы основы рыночной экономики. При все еще широком вмешательстве государства в хоз. связи здесь присутствуют все инты современной рыночной системы. **Доля госсектора в промпроизводстве сегодня составляет 28%, 90% цен определяют рынком.** Государство непосредственно планирует производство лишь пяти видов продукции (нефть и нефтепродукты, природный газ, уголь, автомобили).

Общий объем вложений в основные фонды составил 2,8 трлн.юаней в 1998 г., что на 15% больше, чем в 1997 г. В то же время КНР продолжает испытывать нехватку инвестиций в такие отрасли, как с/х ирригация, ж/д строительство, связь, горнодобывающее, электрификация сельской местности, защита окружающей среды и др.

Совокупный объем розничного оборота потребительских товаров составил в 1998 г. 2,9 трлн.юаней, что означает фактический (за вычетом дефляционного фактора) прирост по сравнению с 1997 г. на 6,8%.

По данным ГСУ КНР, в 1998 г. средний потребоход городских жителей составил 5454 юаня (659 долл.) на душу населения и увеличился с учетом фактора дефляции на 6,6% по сравнению с 1997 г. Средний денежный доход сельского населения на душу населения (включая производственные расходы) составил 2150 юаней (260 долл.) и вырос на 4% в реальном исчислении. На конец нояб. 1998 г. объем сберегательных депозитов населения достиг 5295 млрд.юаней.

Денежное обращение в 1998 г. оставалось стабильным. Были в целом выполнены плановые задания по контролю за денежным предложением. За 11 мес. 1998 г. сумма наличных денег в обращении (агрегат Мо) составила около 1 трлн.юаней и увеличилась на 9,1%.

В апр., июле и дек. 1998 г. ЦБ трижды снижал процентные ставки по депозитам и кредитам (все-

го с 1996 г. снижались 6 раз). После последнего понижения процентные ставки составляли: по срочным годичным депозитам – 3,7% (ранее были на уровне 4,7%), по годовым кредитам – 6,3% (снижены с уровня 6,9%).

Валютный курс юаня в 1998 г. оставался стабильным и составил на конец года **8,2782 юаня за 1 долл. (в конце 1997 г. – 8,2794 юаня за долл.)**. Несмотря на то, что девальвация валют ряда стран Азии оказала серьезное негативное влияние на экспорт КНР, правительство Китая не пошло на снижение валютного курса юаня. Данное решение позволило избежать очередного витка финкризиса в Азии и способствовало в целом определенной стабилизации финситуации в регионе.

Китайское руководство приняло решение, сохраняя стабильность нацвалюты, реализовать программу стимулирования эконом. роста за счет увеличения внутреннего спроса путем расширения инвестиций в развитие транспортной и иной инфраструктуры, а также жилищного строительства. **Планируется крупномасштабный выпуск облигаций внутреннего займа.** Полученные от него средства будут направлены на строительство инфраструктурных объектов, а также на рефинансирование капитала госкомбанков, до 20% общего кредитного портфеля которых омертвлено в практически неподдающихся возврату ссудах предприятиям госсектора. Наряду с этим предпринимаются доп. шаги по развитию экспорта (в частности, путем увеличения льгот экспортерам), а также привлечения иноинвестиций.

Обострение тенденции к усилению соц.-эконом. нестабильности заставляют власти ограничивать темпы проведения хозреформ. На неопределенный срок отложен переход к полной конвертируемости китайского юаня (с 1996 г. юань является конвертируемым по текущим операциям). Приостановлена либерализация рынка зерна. Заморожены и преобразования, направленные на коммерциализацию соц. сферы.

В 1998 г. темп прироста стоимости «чистой» промпродукции (добавленной стоимости продукции промпроизводства) составил 8,8%, а ее объем достиг 2 трлн.юаней (243 млрд.долл.). Развитие промышленности в 1998 г. осложнялось рядом факторов, основным из которых является проблема убыточности госпредприятий. В 1998 г. их убытки приблизились к 1 млрд.юаней. Одним из отрицат. последствий реформирования госпредприятий уже явилось высвобождение рабочей силы. В 1998 г. уровень безработицы составил более 7%, по сравнению с 4% в 1997 г. Количество китайцев, потерявших работу, превысило 17 млн.чел.

Ситуация в с/х производстве в 1998 г. была осложнена наводнениями, в результате которых было затоплено 23 млн.га плодородной земли, 240 млн.чел. оказались без жилья, погибли большие посевы риса, пшеницы, хлопчатников. Общий ущерб от наводнения оценивается в 24 млрд.долл. В то же время, по данным ГСУ КНР, общий урожай зерновых (включая соя-бобы, картофель и батат) превысил 490 млн.т., что соответствует уровню 1997 г. (492,5 млн.т.) и является третьим в истории Китая результатом (после рекордных 1996 и 1997 гг.).

В условиях некоторого снижения поступлений от экспорта и притока иноинвестиций **валютные**

резервы КНР оставались на стабильно высоком уровне, достигнув к концу 1998 г. 144,9 млрд.долл. (для сравнения — к моменту начала реформы системы валютного контроля КНР 1 янв. 1994 г. валютные резервы Китая насчитывали лишь около 20 млрд.долл.).

Золотой запас страны в течение длительного времени поддерживается на неизменном уровне и составляет 12,67 млн. тройских унций (примерно 400 т.). **Внешняя задолженность Китая в 1998 г. составляла 138 млрд.долл.**, что на 19,3 млрд.долл. (или на 14%) больше по сравнению с 1997 г. При этом средне- и долгосрочные долги были на уровне 120 млрд.долл. (рост на 14,3%), а краткосрочные — 18 млрд.долл. (увеличение на 31,3%).

В 1998 г. платежный баланс как по текущим, так и по капитальным операциям был положительным. КНР по-прежнему имела достаточно высокий межд. кредитный рейтинг и, несмотря на значит. расходы по обслуживанию внешнего долга, четко продолжала выполнять свои платежные обязательства. Выплаты по основному долгу и процентам по нему составили в первом полугодии 1998 г. 21,8 млрд.долл. Отношение общей суммы внешнего долга КНР к ВВП было в пределах нормы (около 14%).

Иноинвестиции

Вследствие влияния азиатского финкризиса уровень поступления в экономику Китая иноинвестиций несколько сократился. Объем использованных за 1998 г. инокapиталов составил 54 млрд.долл., что на 13% меньше, чем в предыдущем году. Общая сумма инокapиталов в экономику КНР — 414 млрд.долл. (**240 млрд. долл. — прямые инвестиции**). В КНР действует свыше 150 тыс. предприятий с инокapиталом.

Несмотря на азиатский кризис фин. система Китая сохраняет устойчивость. **Остановлена инфляция (цены выросли на 0,8% в 1997 г. и снизились на 2,6% в 1998 г.).** Китай уверенно удерживает второе (после США) место в мире по ежегодным объемам привлечения иноинвестиций. Иноинвестиции в КНР на 90% являются прямыми, т.е. вложены не в ценные бумаги, а непосредственно в капитал СП. Зарубежные инвесторы допускаются к приобретению лишь акций китайских предприятий под жестким госконтролем (спец. акции для зарубежных инвесторов выпустили чуть более 100 предприятий КНР). Спекулятивные вложения в гос. и иные облигации зарубежных капиталов не допускаются. Перевод средств за границу иноинвесторами в каждом отдельном случае требует разрешения учреждений валютного контроля КНР.

В 1998 г. Китай оставался крупнейшим получателем кредитов МБРР и АЗБР, по линии которых в 1998 г. в КНР поступило соответственно свыше 2,5 млрд. и 1 млрд.долл. Пекин продолжал широкое привлечение инокapиталов также с помощью различных правит. займов зап. стран.

Несмотря на значит. объемы привлекаемого инокapитала в КНР, его макроэконом. эффективность и масштабы пока относительно невелики. Более 70% действующих СП рентабельны, до трети от их общего числа — убыточны или имеют низкую эконом. эффективность. **Доля СП в общем объеме промпроизводства — 14%.** Размеры освоенных предпринимательских инвестиций на

душу населения, хотя и увеличились до 36 долл. (1998 г.), превысив средний уровень в развивающемся мире, значительно уступают, к примеру, новым индустриальным экономикам (150 долл.).

Другая проблема — нежелание промразвитых стран предоставлять КНР современную технику и технологии, зачастую использование ими в отношении Китая тактики «выпавшего технологического звена», когда роль китайской стороны ограничивается простой сборкой, подключением к производственному процессу на его последних стадиях.

Важным резервом увеличения притока капвложений является расширение круга инвесторов. Пока же большинство их приходится на долю Гонконга и Макао. **Около двух третей привлекаемых зарубежных капвложений приходится на приморские р-ны страны.**

Иноинвесторов беспокоит неполное законодательство, наличие многих «закрытых» инструкций, затрудняющих свободное предпринимательство, сложный порядок взимания налогов и недостаточная правовая защита интересов вкладчиков, отсутствие арбитражной системы разрешения споров (китайцы предпочитают ей неформальные консультации сторон), неполная конвертируемость юаня, обязательность экспорта и затруднения с реализацией товаров на внутреннем рынке, бюрократизм и коррупция в рассмотрении вопросов, вмешательство чиновников. Велика зависимость СП от китайских ведомств по найму рабочей силы, снабжению сырьем, водой, электроэнергией, аренде помещений и т.п., что отражается в монопольных ценах и увеличивает затраты.

Инвестиции позволяют успешно решать задачи модернизации, создания новых рабочих мест (число занятых в этом секторе достигло 17,5 млн. чел.), повышения конкурентоспособности нац. экономики на мировом рынке и ее интеграции в систему мирохоз. связей.

С начала 1998 г. частично восстановлены налоговые льготы по импортным тамож. пошлинам и НДС в отношении предприятий с участием инокapитала, ввозящих в страну или производящих высокотехнологичное оборудование, а также осваивающих технико- и наукоемкие проекты, пользующиеся поддержкой китайского правительства. Расширен действующий с 1995 г. список отраслей, предназначенных для льготного зарубежного инвестирования, с акцентом на агропромтехнологии, сочетающие развитие сельского хозяйства с энергетикой, транспортом, добычей и переработкой прир. ресурсов. Ведущее место в списке занимают новейшие, в т.ч. энергосберегающие, технологии, оборудование и материалы в отраслях промышленности и инфраструктуры, имеющие сбыт на мировом рынке. Особое внимание иновкладчиков обращается на внутренние центр. и зап. р-ны страны, где в целях освоения прир. и трудовых ресурсов «открыты» все адм. центры провинций и авт. р-нов, а также р-н «Трех ущелий» в бассейне р. Янцзы.

Этап фин. стимулирования капвложений из-за рубежа заканчивается. На смену этой политике, как считают в Пекине, должны прийти меры по улучшению инвест. климата и открытию внутреннего рынка для зарубежных предпринимателей, включая широкий доступ продукции пред-

приятый с участием инокапитала внутри страны, предоставление им нац. режима, либерализацию валютного регулирования и т.д. В этих целях правительство КНР намерено несколько «приоткрыть» для инвесторов сферу розничной и внешней торговли, туризма, аудиторских услуг, фин. др. Будут также усилены меры правовой защиты иноинвестиций, включая права ИС, антимонопольное, антидемпинговое и антисубсидиционное законодательство. При этом Пекин намерен продолжать жестко контролировать приток иноинвестиций в отраслевом и территориальном аспектах, тесно координируя этот процесс с перестройкой эконом. структуры и стратегией развития страны и ее отдельных отраслей.

О привлечении инокапитала в турбизнес. В конце 1998 г. власти приняли решение разрешить создание в Китае туркомпаний с участием иноинвестиций. Правила их образования и деятельности подготовлены совместно МВТЭС КНР и Госуправлением по туризму. Предусматривается, что китайской стороне должно принадлежать не менее 51% капитала таких компаний. Предъявляются жесткие требования:

к иноучастнику — годовой оборот не менее 50 млн.долл., наличие собственной системы резервирования авиабилетов и гостиничных номеров, полное членство в признанной нац. ассоциации турфирм;

к китайскому участнику — годовой оборот не менее 50 млн.юаней (6 млн.долл.), количество ежегодно принимаемых интуристов за последние три года — не менее 30 тыс.

Заявки на создание СП в Китае уже подали ряд турфирм из США, ФРГ, Японии и Гонконга. **В 1998 г. КНР посетили 63,4 млн. интуристов, доход от них составил 12,6 млрд.долл.,** количество внутренних туристов — 694 млн.чел., доход — 239 млрд.юаней (29 млрд.долл.). По оценкам, совокупный доход КНР от внешнего и внутреннего туризма в 1999 г. может достичь 45 млрд.долл.

Внешняя торговля. Согласно данным таможенной статистики КНР, **объем внешней торговли страны в 1998 г. составил 319 млрд.долл.** и сократился по сравнению с 1997 г. на 1,8%. Китайский экспорт в 1998 г. составил 182 млрд.долл., сохранившись на уровне 1997 г., а импорт сократился на 3,8% и составил 137 млрд.долл. Сальдо торг. баланса страны составило 45 млрд.долл., увеличившись на 4,7 млрд.долл. по сравнению с 1997 г.

К числу основных характерных особенностей развития внешней торговли КНР в 1998 г. можно отнести следующие.

— Абсолютно преобладающей формой внешнеторгов. операций Китая продолжали оставаться импорт сырья и полупродуктов, с их переработкой внутри страны и последующим экспортом. Доля таких операций во внешнеторгов. обороте страны в первом полугодии составила 53,3%, увеличившись на 1% по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года. Общий объем экспортных операций в рамках давальческой переработки и сборки составил за 11 мес. 1998 г. 92,6 млрд.долл., что на 3,4% больше, чем за тот же период 1997 г. Импорт этой категории продукции в первом полугодии составил 33,1 млрд.долл. (прирост 2,1%), а по итогам 11 мес. — 61,67 млрд.долл. (падение на 1,9%).

— Сократились объемы экспортных операций

в рамках «обычной» торговли с расчетами в СКВ. По итогам 11 мес. обычный экспорт сократился на 4,4% и составил 66,6 млрд.долл. Доля обычной торговли в импорте КНР по итогам 11 мес. выросла до 29,4% против 27,1% в предыдущем году.

— Госпредприятия утратили лидирующую роль в экспортно-импортных операциях. Внешнеторгов. оборот предприятий с участием инокапитала по итогам 6 мес. 1998 г. сравнялся с внешнеторгов. оборотом госпредприятий и составил 73,3 млрд.долл. Экспорт предприятий с участием инокапитала составил 36,9 млрд.долл. (рост 12%), а импорт — 36,5 млрд.долл. (рост 6,4%). Наиболее стремительный рост внешнеторгов. оборота наблюдался на частных инопредприятиях; так прирост экспорта и импорта составил соответственно 21% и 19%. Волостные и поселковые предприятия увеличили объем экспорта за первое полугодие года на 5,5%.

Банки

Кредитноденежная политика. Подведены итоги функционирования кредитно-денежной системы страны в 1999 г.

В ситуации, характеризующейся сдерживанием объемов производства в традиц. отраслях и стимулированием инвест. спроса за счет крупномасштабной эмиссии облигаций госзайма, потребности народного хозяйства в увеличении банковских кредитов и денежной массы в обращении росли не столь быстро, как ранее. Это позволило кредитно-денежной системе КНР практически впервые за двадцатилетие реформ получить относительную передышку, крайне необходимую для решения накопившихся проблем и подготовки к предстоящему после вступления страны в ВТО более массовому притоку иностр. бизнеса в фин. сектор.

В результате динамика основных показателей функционирования кредитно-денежной системы оказалась близка к запланированным на 1999 г. параметрам и характеристикам 1997-98 гг., но существенно ниже темпов первой половины 90-х гг., когда в стране проводилась т.н. активная монетарная политика. Так, денежный агрегат М2 (наличные деньги плюс все депозиты) вырос на 14,7%, достигнув объема в 12 трил. юаней (около 1450 млрд.долл., 144% к ВВП — **один из самых высоких показателей в мире**), агрегат М1 (наличные деньги плюс текущие депозиты предприятий и организаций) — на 17,7%, остаток кредитов — на 12,5%, остаток депозитов — на 13,7%.

Единственным исключением стал довольно высокий 20-процентный прирост наличных денег в обращении — до 1345 млрд.юаней, или 162 млрд.долл.), объясняемый в Китае успехами стимулирования потребспроса и отчасти «проблемой 2000», побудившей население к массовому изъятию сбервкладов в конце года и обусловившей крупную незапланированную денежную эмиссию в дек.

Кредитование народного хозяйства остается главным направлением деятельности фин. ин-тов Китая. Остаток кредитов на начало 2000 г. составляет 9373 млрд.юаней (1132 млрд.долл.), в т.ч. средне- и долгосрочных — 2397 млрд.юаней (25,5%). На госбанки приходится 78% выданных кредитов и 73% привлеченных депозитов, на коммерческие банки — соответственно 3 и 4% (осталь-

ное — небанковские кредитно-денежные ин-ты). В валютном кредитовании весомые позиции — до 20% — занимают инобанки. Более чем вдвое — до 13 млрд.долл. — **увеличились кредиты населению на приобретение жилья.**

Китайские банки значительно ужесточили требования к кредитоспособности клиентов и удовлетворяют в наст. вр. только 75% запросов на кредиты. Важный шаг сделан в сокращении просроченной задолженности предприятий перед банками. Примерно треть долгов (около 50 млрд.долл) была передана созданным при четырех ведущих банках компаниям по управлению активами (по некоторым сведениям, идея была подсказана китайцам Алэном Гринспэном, руководителем ФРС США). Это позволило несколько улучшить структуру активов госбанков. По оценке пред. Народного банка Китая (НБК, ЦБ страны) Дай Сянлуна, доля в них безнадежных (подлежащих списанию), плохих (просрочка свыше 1 года) и просроченных (просрочка менее года) долгов составляет 8-9%, в т.ч. безнадежных 2,7%. Эти параметры существенно ниже постоянно воспроизводимой в зап. СМИ оценки доли неблагоприятных долгов в Китае в 25% (вместе с тем в ряде китайских публикаций говорится о «формальном», а не о фактическом решении проблемы плохих долгов).

Пополнению кредитных ресурсов коммерческих банков помогло и снижение Центробанком нормы резервного депонирования с 8 до 6%.

Некоторое смягчение напряженности в кредитной сфере позволило модифицировать политику привлечения сбережений. Пожалуй, впервые за годы реформ она оказалась объективно ориентирована не на рост, а на сдерживание притока депозитов населения с целью стимулирования потребит. и инвест. спроса граждан. С 10 июня 1999 г. средневзвешенная учетная ставка по депозитам была снижена на 0,75 пункта и достигла, например, по срочному депозиту на год 2,25%, а за вычетом с 1 нояб. налога на депозиты — всего 1,8% — наинизшего уровня в истории КНР. По мнению Дай Сянлуна, это обстоятельство прямо способствовало «разогреву» рынка акций, годовой объем торговли которыми на биржах в Шанхае и Шэньчжэне вырос на треть — до 3132 млрд.юаней (378 млрд.долл.).

Заслуживают упоминания активизация в 1999 г. операций ЦБ на открытом рынке, оживление межбанковского рынка краткосрочного кредитования и облигаций, рост объема операций с векселями.

В китайских деловых кругах популярно мнение, будто сохраняющееся уже более двух лет снижение индекса цен на средства производства и потребительские товары во многом объясняется недостаточностью денежной массы в обращении. В связи с этим все чаще раздаются требования «активизировать кредитно-денежную политику», т.е. заметно увеличить предложение денежно-кредитных инструментов. Однако банковские круги, включая руководителя НБК Дай Сянлуна, называют главной причиной дефляции структурную несбалансированность экономики и отстаивают необходимость сугубо постепенных подвижек в кредитно-денежной политике, выступают против «слепого увеличения денежной массы».

Основные контуры кредитно-денежной политики Китая на ближайшее время были намечены

на недавнем всекитайском совещании по банковскому делу, рынку ценных бумаг и страхованию. Его решения свидетельствуют о том, что НБК удалось отстоять свое видение кредитно-денежной политики и ограничить чреватые инфляцией тенденции чрезмерного монетарного экспансионизма. Предполагается сохранить прирост денежных агрегатов небанковских кредитов на уровне 1999 г. Основной акцент будет сделан на кредитную поддержку инфраструктурных объектов, финансируемых за счет эмиссии облигаций гос. займа, а также конкурентоспособных предприятий. Намечено расширение кредитования населения (займы на покупку жилья и получение образования), больших предприятий в сфере услуг и высоких технологий. Напротив, свертывается кредитная поддержка избыточных производств в традиц. отраслях.

Будет продолжено регулирование базовой учетной ставки по кредитам и депозитам. В то же время, разрабатываются планы дальнейшей маркетизации учетной ставки (в 1999 г. была либерализована учетная ставка по краткосрочному межбанковскому кредитованию). В преддверии вступления Китая в ВТО особое значение придается совершенствованию внутрибанковского управления и выправлению таких застарелых проблем банковской системы КНР, как низкая рентабельность банков, нехватка собственного капитала и невысокое качество активов.

Банковская система. Банковскую систему Китая можно охарактеризовать как трех-уровневую: 1) ЦБ — НБК (в дек. 1998 г. отметил свое 50-летие); 2) 29 нац. банков, а также **179 операционных филиалов инобанков**; 3) 88 гор. коммерческих банков, 3200 гор. и 44000 сельских кредитных кооперативов.

До начала 80-х гг. в банковской сфере КНР сохранялась гос. монополия. Вся кредитная деятельность (не считая кредитной кооперации на селе) осуществлялась узким кругом специализированных банков (Промторгбанк, Сельхозбанк, НБК, Стройбанк), их филиалами и отделениями на местах.

Началом строительства многоуровневой кредитной системы в КНР принято считать сент. 1983 г., когда в рамках реформы фин. системы Госсовет КНР принял решение об изменении статуса НБК, согласно которому он стал выполнять функции ЦБ и прекратил кредитование торг. и промпредприятий. В 1970 г. НБК по сути был упразднен как отдельное учреждение и включен в систему минфина КНР. После восстановления НБК, как и ранее, был поставлен в непосредственное подчинение Госсовету КНР.

Согласно «Закону о ЦБ Китая» 1995 г., НБК наделен полномочиями в сфере формирования банковской и фин. политики Китая, координации и ревизии деятельности комбанков и других финучреждений. Госсовет КНР предоставил ему право издавать подзаконные акты, осуществлять контроль за состоянием нац. золотовалютных резервов, регулировать рынок ценных бумаг. Утверждение Госсовета теперь необходимо только при изменении плана годового объема денежной эмиссии, базовых процентных ставок и обменного курса юаня. Что же касается различных инструментов кредитной политики, то они находятся в ведении самого банка.

В конце 1998-начале 1999 гг. была проведена реорганизация пров. отделений НБК. Вместо прежних 31 (по числу провинций КНР) создано 9 регион. отделений. Подобная рационализация структуры ЦБ была продиктована стремлением укрепить управленческую вертикаль и вывести местные филиалы НБК из-под полит. влияния провинциальных правительств. Активы банка на начало 1997 г. составляли 2,6 трлн. юаней.

Важным шагом реформы банковской системы КНР стала реорганизация четырех специализированных госбанков (Промторгбанка, Стройбанка, Сельхозбанка и НБК) в гос. коммерческие банки, имевшая целью их **приближение к мировой банковской практике** в орг. и функциональном отношениях.

Эти банки остались государственными, но контроль правительства за управлением ими осуществляется не непосредственно, а косвенно (например, через совет наблюдателей), и правительство не вмешивается в их текущую деятельность. В 1995 г. принят закон о комбанках КНР.

Что касается Пром.-торг. банка Китая, то он был создан довольно своеобразным образом – решением Госсовета КНР, принятым в сент. 1983 г., общегос. сеть отделений НБК была преобразована в новый Промторгбанк, а права главной контрольной банка в Пекине значительно расширены.

Вновь созданный Промторгбанк стал специализированным банком по операциям с гос. и кооперативной промышленностью и торговлей. Новый банк принял на себя функции ранее выполнявшиеся НБК – функции кредитного, расчетного и контрольного центра. На конец 1997 г. остатки средств на депозитных счетах банка составляли 2251,1 млрд.юаней. Активы банка на начало 1997 г. составляли 3,629 трлн.юаней, чистая прибыль – 2,6 млрд.юаней. Банк имеет за рубежом 5 отделений и 3 представительства.

Вторым из четырех госбанков Китая является Стройбанк Китая, который осуществляет управление основными инвест. фондами государства, специализируется на финансировании и кредитовании капитростроительства, в т.ч. за счет средств госбюджета. Он находится в непосредственном подчинении минфина КНР и НБК и поэтому выполняет двойные функции по финансированию и предоставлению кредитов. Его операции преимущественно заключаются в регулировании ассигнований и займов для капитростроительства. Активы банка на начало 1997 г. составляли 2,125 трлн.юаней, чистая прибыль – 1,244 млрд.юаней.

Важное место в банковской системе страны занимает С/х банк Китая. Прообразом этого банка является созданный в 1951 г. С/х кооп. банк, на который были возложены обязанности по обеспечению сельского хозяйства кредитами. Весьма примечательным является то, что этот банк со времени своего образования 4 раза упразднялся и вновь восстанавливался как самостоятельное образование.

После очередного восстановления С\х банка Китая в фев. 1979 г. он стал весть средствами, выделяемыми для сельского хозяйства по линии госбюджета, распоряжаться всеми вкладами, займами и расчетами в сельской местности; управлять госфондами, предназначенными для оказания помощи сельскому хозяйству. Активы банка на начало 1997 г. составили 1,467 трлн.юаней, чистая

прибыль – 2,107 млрд.юаней.

НБК был учрежден в 1908 г. и до 1921 г. имел 21 отделение за рубежом. Он традиционно являлся монополистом в осуществлении операций с инвалютной.

В связи с активизацией внешнеэконом. деятельности Китая положение НБК существенно изменилось. В 1980 г. был пересмотрен его устав, банк был объявлен гос. предприятием. Уставной фонд НБК увеличен с 400 млн. до 5 млрд.юаней в 1987 г., а его функции существенно расширены. Банк Китая является гос. валютным банком. Сейчас он имеет около 50 отделений внутри страны, а также отделения в Гонконге, Лондоне, Люксембурге, Нью-Йорке и Сингапуре и представительства в Токио и Париже. На конец 1998 г. было открыто 554 отделения этого банка. Кроме филиалов во всех крупных городах и торг. портах страны, **НБК имеет 261 отделение в Гонконге и Макао**. Активы банка на начало 1997 г. составляли 2,107 трлн.юаней, чистая прибыль – 5,212 млрд.юаней.

В целом на 4 основных гос. коммерческих банка приходится до 80% банковских активов Китая. Они имеют развитую сеть филиалов (свыше 150 тыс.), в которых занято около 1,7 млн. банковских служащих.

Выполняя по существу полит. функции по кредитованию убыточных предприятий госсектора, указанные банки накопили критический объем т.н. невозвратных кредитов. По офиц. данным, они составляют 6% от общей суммы выданных кредитов, по оценкам независимых экспертов, – от 20 до 30%. На этом основании межд. рейтинговое агентство Moody's Investor's Services относит большую четверку китайских госкомбанков к категории «критически слабых».

В целях освобождения этих банков от бремени финансирования убыточных либо низкоэффективных проектов в госсекторе в 1994 г. были образованы т.н. полит. банки: Госбанк развития, Экспортно-импортный банк Китая и Банк развития сельского хозяйства Китая (выделившийся из Сельхозбанка Китая). Полит. банки не привлекают средства населения, источником их фин. средств являются, главным образом, бюджетные ассигнования.

Госбанк развития работает под эгидой Госкомитета по планированию развития КНР. **Экспортно-импортный банк Китая выполняет функции внешнеэконом. банка страны**. Одна из его главных задач – льготное кредитование экспорта машино-техпродукции.

Со второй половины 1980-х гг. в Китае стали образовываться негос. коммерческие банки (как правило на акционерной основе). К наст. вр. их доля в банковских активах не превышает 7%. Наиболее крупные из них: Банк коммуникаций, Промбанк Китайской межд. инвест.-трастовой корпорации, Everbright Bank, «Хуа Ся», «Миньшэн», Банк развития пров. Гуандун, Банк развития пров. Фуцзянь, Шанхайский банк развития зоны Пудун, Merchants Bank.

С самого начала негос. коммерческие банки были свободны в выборе клиентуры, поэтому их финансовое положение относительно более благополучно по сравнению с банками большой четверки. В частности, журнал Euromoney охарактеризовал Банк коммуникаций как самый лучший банк Китая. Его прибыль в 1998 г. составила 2,55 млрд.юаней.

ней. Вместе с тем, несмотря на динамичный рост активов и развитие филиальной сети указанной группы банков, они еще не скоро составят реальную конкуренцию гос.

Зарубежными банками начиная с середины 1980-х гг. открыты в Китае филиалы и представительства с активами на середину 1998 г. в 37,39 млрд.долл. (около 3% банковских активов КНР). Деятельность инобанков строго регламентирована. Лишь в 1997 г. первые 9 отделений инобанков получили право на осуществление операций в местной валюте (к 1999 г. — 25, главным образом в Шанхае и в СЭЗ «Шэньчжэнь»).

Составной частью банковской системы КНР являются сельские кредитные кооперативы, городские кредитные кооперативы и городские кооперативные банки. На сент. 1998 г. имущество 44 тыс. сельских кредитных кооперативов оценивалось в 1550 млрд.юаней, что составляет более 14% от общего размера депозитов по стране, а число официально занятых в сельской кредитной кооперации рабочих и служащих достигало 650 тыс. чел. На сельские кредитные кооперативы приходится около 60% от общего объема кредитования сельского хозяйства Китая.

С июня 1979 г. в КНР также началось формирование небольших городских кредитных кооперативов, которых в наст. вр. насчитывается 3200. При этом объем депозитных средств на счетах гор. кредитных кооперативов составил на конец 1998 г. 388,3 млрд.юаней (около 3% от общего объема депозитов). Некоторые кредитные кооперативы постепенно утрачивали характер кооперативов, превращаясь в малые комбанки. На начало 1999 г. в КНР насчитывалось 88 гор. кооперативных банков с капиталом — 609,1 млрд.юаней (около 6% от общего объема депозитов в стране).

Учитывая уроки азиатского фин. кризиса, руководство КНР особое значение придает реформе банковского сектора страны. В перспективе ставится задача создать систему устойчивых комбанков, способных выдержать конкуренцию с ведущими зарубежными фининститутами, которым с соблюдением принципов крайней осторожности и постепенности открывают доступ на фин. рынок страны. Однако на нынешнем этапе реформы приходится в первую очередь решать проблемы фин. оздоровления большинства банков и инвест. компаний.

О сложности этих проблем свидетельствует объем т.н. плохих займов, или невозвращаемых кредитов только у четырех основных госкомбанков, составляющий от 120 до 300 млрд.долл. Значит. часть этих кредитов носила «полит.» характер, поскольку они расходовались на финансирование хронически убыточных предприятий госсектора или на осуществление заведомо неэффективных проектов, пролоббированных теми или иными полит. группами.

Реформа банковско-фин. сектора идет по двум направлениям: проводится поэтапная, строго дозированная санация наиболее пораженных участков фин. системы (в соответствии с имеющимися фин. ресурсами и с целью не допустить нежелательный резонанс в зарубежных фин. кругах, способный вызвать отток инокапитала), а также принимаются активные меры по усилению контрольных функций ЦБ и ужесточению фин. дисциплины. Так в 1998-99 гг. были закрыты 3 крупнейшие

инвест. компании и провинциальный банк с перенесением обязательств по долгам на другие госбанки.

В рамках мер по ужесточению фин. дисциплины была проведена массовая проверка исполнения банками импортных контрактов, выявившая незаконные переводы валюты по подложным документам за рубеж только в 1998 г. в размере 20 млрд.долл. Банкам и инвест. компаниям, имеющим право привлекать зарубежные кредиты, введены жесткие лимиты внешних заимствований (указанные заимствования приближаются к 100 млрд.долл., составляя 2/3 внешнего долга КНР).

Действия ЦБ по наведению порядка в фин. сфере вызвали активное сопротивление провинциальных элит, осуществляющих полит. руководство над расположенными на их территориях отделениями гос. банков и привыкших распоряжаться их фин. потоками.

Орг. восстановление банковско-кредитных учреждений означало вместе с тем и дальнейшее развитие банковско-кредитной системы Китая. В КНР начинают восстанавливаться старые и создаваться новые акционерные комбанки. На начало 1999 г. в КНР насчитывалось 20 «первоклассных» акционерных комбанка.

Одним из представителей этой группы банков Китая является восстановленный в 1986 г. Банк коммуникаций — один из старейших банков страны (основан в 1908 г.), операции которого были прекращены в 1958 г. Согласно своему статусу, он является общекаитайским многоцелевым акционерным банком, выполняющим многообразные функции. Он стал первым финучреждением страны, основанным на акционерной системе. В соответствии с уставом, Банк коммуникаций находится под управлением Госсовета. Банк входит в первую пятерку крупнейших банков Китая, активно осваивая межд. фин. рынки, он является одним из основных поставщиков иносредств для китайской экономики. На начало 1999 г. имущество банка оценивалось в 483,9 млрд.юаней. Прибыль банка, по итогам 1998 г., составила 2,55 млрд.юаней. Центр. правление банка находится в фин. центре Китая — Шанхае.

По данным журнала *The Banker*, в 1998 г. **Банк коммуникаций Китая** занимал 130 позицию среди 1000 крупнейших банков мира, а **июльский номер журнала *Euromoney* за 1998 г. охарактеризовал его как «самый прекрасный банк Китая».**

Другим представителем акционерных комбанков Китая этой группы и вторым по размеру имущества является CITIC Industrial Bank — «Промбанк Китайской межд. трастово-инвест. корпорации». Официально банк был учрежден 20 апр. 1987 г. с уставным капиталом 800 млн.юаней.

В холдинг СИТИК входит более полутора десятков компаний (энергетических, торг., технологических) с дочерними компаниями в Гонконге, Канаде и Австралии, представительствами компании в Японии, Нью-Йорке и Париже. Банк также осуществляет операции по лизингу самолетов. Кроме данного банка под покровительством холдинга СИТИК находится Гонконгский Ka Wah Bank.

Промбанк СИТИК является многофункциональным учреждением в подчинении вышеназванной корпорации. Банк имеет лицензию на осуществление основных межд. операций.

Банк входит в число 500 наиболее крупных бан-

ков мира. По данным на конец 1997 г. имущество банка составляло 125,8 млрд.юаней, из которых на нацвалюту Китая — **жэньминьби** приходилось 67,7%, а на инвалюту — 4,93 млрд.долл. или 32,3%. На конец 1997 г. этот банк имел в общей сложности 179 отделений и представительств с числом занятых 5279 чел.

И после образования КНР в 1949 г. четырем находившимся в Шанхае отделениям инобанков «в силу исторических причин» был предоставлен легальный статус, позволявший им сохранить свое символическое присутствие в стране. Только в 1984 г. Госуправление валютного контроля и НБК разрешили расширить их компетенцию и начать кредитование в инвалюте.

Отделения инобанков обеспечивают лучшее обслуживание клиентуры и более быстрое движение денежных потоков, особенно по расчетам в сфере торговли. Однако для деятельности отделений инобанков такое существенное ограничение как **запрет на ведение операций в юанях** негативно сказывается на их деятельности. Правительство проводит протекционистскую политику в отношении отечественных банков, т.к. последние не располагают техпреимуществами и опытом, которыми обладают инобанки и тем самым способствует становлению нац. фин. структур. Нац. банки Китая в состоянии успешно конкурировать с иностр., поскольку они располагают разветвленной сетью отделений.

Инобанки привлекают потенц. размеры китайского рынка, который в XXI в. станет крупнейшим фин. рынком мира.

Инобанки признают, что они участвуют в торг. операциях в Китае с выгодой для себя и их привлекает возможность вести операции в юанях. **Среди инобанков наиболее широко представлены банки Японии, Германии и США.** Представительства банков создаются главным образом с целью занятия выгодной позиции в ожидании большей либерализации финсектора Китая для инобанков.

Сравнительно небольшой объем операций инобанков обусловлен тем, что до недавнего времени инобанки не имели права вести операции в китайской нацвалюте — жэньминьби. **25 инобанкам разрешено вести расчеты в жэньминьби.**

Если обычно отделения инобанков начинают приносить **прибыль** с шестого года своей деятельности, то **в Шанхае, как правило, отделение банка становится прибыльным уже на третий год, а в Гуанчжоу даже на второй.** Прибыльность отделений инобанков в Китае снижает взимание с них налога на хозяйственность (5%), как правило не применяемого в мировой практике.

Наряду с компаниями с конца 1992 г. в Китае стали создавать свои представительства и отделения крупных инвест. банков и банковских групп (Salomon Brothers, Merrill Lynch, Morgan Stanley и другие). Их цель — финансирование крупных проектов инфраструктуры в Китае.

На июнь 1998 г. инофинструктурами в континент. Китае было учреждено 178 операционных фин. организаций. В т.ч. 146 филиалов инобанков, 13 зарегистрированных в местных органах банков (6 независимых банков, 7 совместных китайско-инобанков); 7 зарубежных фин. компаний, 11 зарубежных страховых компаний и 1 совместная китайско-иноинвест. компания.

На начало 1998 г. в КНР насчитывалось в об-

щей сложности 244 инвест. компании, из которых 22 являлись общегос., а 222 — местными. Надо отметить, что в предыдущие годы количество такого рода компаний доходило до 745, но в результате проведенной перерегистрации и слияния их число сократилось. На конец 1997 г. общий объем средств инвест. компаний Китая в нацвалюте оценивался в 317 млрд.юаней, из которых 62,2% было предоставлено в виде кредитов и 14,0% было непосредственно инвестировано в предприятия. Кроме того, за 1997 г. этими компаниями было предоставлено кредитов и инвестировано в предприятия 16,97 млрд.долл.

Валютное регулирование. С началом проведения в Китае в конце 1970-х гг. политики реформ и открытости в системе валютного регулирования произошли значит. изменения. Государство стало постепенно отходить от прямого монопольного централизованного распределения и использования инвалютных средств.

Органом, непосредственно ведающим вопросами валютного регулирования в КНР, является гос. управление валютного контроля (ГУВК). Оно функционирует под руководством Банка Китая и одновременно подчиняется НБК и Госсовету КНР.

Решающий шаг в плане реформирования системы валютного контроля в КНР был сделан в 1994 г., когда был введен единый, контролируемый государством, плавающий обменный курс юаня, основанный на спросе и предложении рынка.

С апр. 1994 г. в Китае также официально объявлено о создании единого межбанковского валютного рынка, заменившего прежние центры и пункты обмена валюты, которыми пользовались предприятия. **Единый рынок обмена валюты, получивший название Китайского центра купли-продажи инвалюты, создан на базе Шанхайского центра валютного обмена и регулирования.** Для проведения операций в инвалюте и оказания услуг по регулированию расчетов центр использует современные средства связи и систему компьютеров. Его членами могут быть банковские и небанковские учреждения, получившие право на ведение коммерческих операций в юанях и сделок с инвалютой. С 1996 г. участниками единого межбанковского валютного рынка являются предприятия с использованием иностранного капитала.

С 1 дек. 1996 г. Китай присоединился к ст.8 устава МВФ и заявил о введении конвертируемости юаня по текущим операциям.

Для физ. лиц последствием этого стало некоторое ослабление контроля за их обменными операциями. Так, в соответствии с принятыми в мае 1996 г. «Способами обмена валюты резидентами КНР в личных целях» предусматривалось, что для поездок за рубеж в целях туризма, посещения родственников, поселения на жительство за границей, совершения паломничества или учебы за границей за собственный счет местные граждане могут обменивать в уполномоченных банках юани на сумму до 1 тыс.долл. В дальнейшем эта **квота** была расширена до 2 тыс.долл. В случаях, когда инвалюта требуется в размерах, превосходящих установленные квоты, физ. лица-резиденты могут обращаться в ГУВК для получения разрешающего сертификата.

Ввоз инвалюты в пределы КНР физ. лицами в

количественном отношении не ограничивается, но об этом требуется заявить в тамож. декларации. Что касается вывоза из КНР ранее ввезенной или вновь приобретенной валюты, то разрешение на это дается таможей на основании удостоверения НБК или в соответствии с прежней въездной тамож. декларацией. То же самое относится к дорожным чекам, туристским аккредитивам и другим средствам платежа в юанях, конвертируемым в инвалюту.

Введение конвертируемости юаня по текущим операциям затронуло в первую очередь предприятия с участием инокапитала, которые получили право покупать и продавать валюту по текущим операциям на межбанковском валютном рынке (ранее они это делали посредством т.н. центров обмена и регулирования) и гарантированно переводить получаемую в юанях прибыль иноинвесторов за рубеж. Прибыль, дивиденды и вознаграждения, начисляемые для иноинвесторов на предприятиях с инокапиталом в Китае, т.е. статьи, относящиеся к инвалютным расходам по текущим счетам, не требуют проверки и утверждения со стороны ГУВК. Основываясь на договоренности совета директоров о распределении прибыли и связанных с этим документах, инвесторы могут производить платежи в инвалюте с валютных счетов, или покупать для платежей инвалюту в уполномоченных банках.

Что касается китайских внешнеторг. предприятий, то большинство из них **обязаны 100% своей инвалютной выручкой продавать уполномоченным банкам**. При необходимости осуществления импортных операций они могут покупать валюту у банков. Лишь незначит. количество наиболее крупных компаний получили в 1997 г. право оставлять в своем распоряжении часть заработанных валютных средств (не более 15% от экспортной выручки).

Одновременно был усилен контроль за целевым использованием валютных средств китайскими внешнеторг. компаниями. В частности, **ГУВК совместно с гос. тамож. управлением и МВТЭС со второй половины 1998 г. проводится масштабная кампания по проверке импортных тамож. деклараций**, выявившая многочисленные случаи нарушения оформления документации, незаконного получения и использования валюты. К предприятиям-нарушителям применяются строгие штрафные санкции вплоть до отзыва лицензии на осуществление внешнеторг. операций.

Наряду с конвертируемостью нацвалюты по текущим счетам, Китай жестко контролирует инвалютные операции по счетам капитала. **Физ. лица не могут в стране свободно покупать, продавать либо расплачиваться твердой валютой**. В Китае последовательно ведется борьба с активно действующим во многих регионах, особенно в крупных городах, приграничных и приморских р-нах, «черным» валютным рынком, ужесточаются наказания за незаконные валютные операции.

Для превращения юаня в свободно конвертируемую валюту Китаю еще потребуются продолжительное время и, как отмечается в печати, правительство еще не располагает графиком мероприятий для достижения этой цели. Офиц. лица считают, что либерализация валютного режима является постепенным процессом и к нему должно быть осмотренное отношение. Поэтому,

чтобы превратить юань в полностью конвертируемую валюту, Китай должен располагать хорошо организованной фин. системой и большей экон. мощью.

В целом рассмотренные выше меры валютного регулирования, проводимые в КНР, находятся в основном в соответствии как с общепринятой межд. практикой, так и с нынешними условиями и требованиями экономики страны, развивающейся по рыночному пути, при сохранении весьма активной, определяющей роли государства, направляющего и регулирующего весь этот процесс.

Страхование. С углублением реформы и открытости, рынок страхования Китая быстро расширяется, входя в период активного развития, на нем главными действующими лицами являются китайские коммерческие страховые компании, дополняемые рядом инокомпаний.

В Китае действуют 24 страховые компании, включая 13 нац. компаний, **9 компаний с инокапиталом** и 2 СП, еще 3 СП находятся в стадии формирования. Девять страховых компаний из США, Канады, Японии и Великобритании основали 12 операционных агентств в Шанхае и Гуанчжоу и 113 страховых фирм из 17 стран создали 202 представительств в Китае.

Ниже приводится список названий действующих в Китае страх. компаний: 1. Нац. компании: People's Insurance; China Life Insurance (ex-PICC Life); China Reinsurance (ex-PICC Re); Ping An Insurance; China Pacific Insurance; Hua Tai Property Insurance; New China Life Insurance; Tai Kang Life Insurance; Tian An Insurance; Da Zhong Insurance; Sinosafe General Insurance; Yong An Property Insurance; Xin Jiang Agriculture Insurance. 2. Инокомпания (и СП) American International Assurance, с отделениями в Шанхае, Гуанчжоу; The Tokyo Marine and Fire Insurance в Шанхае; Zhong Hong Life Insurance; Winterthur Swiss Insurance (Asia) в Шанхае; Pacific and Aetna Life Insurance; Royal & Sun Alliance Insurance в Шанхае; The Minan Insurance (HK) в Шеньжэне и The Minan Insurance (HK) в Хайкоу; Allianz-Dazhong Life Insurance; AXA Life Insurance; СП Health Alliance Insurance Group и PICC Life; Sedgwick Insurance and Risk Management Consultants (China).

Первая китайская страховая компания Shanghai Lihe Insurance Company открылась в Шанхае 25 мая 1865 г. Тем самым была ликвидирована монополия иностраховщиков на китайском рынке. Однако, несмотря на появление большого количества китайских страховщиков, китайский страховой рынок продолжал оставаться под господством иностраховых компаний, или компаний с инокапиталом. В начале 20-х гг. XX в. доля участников на страховом рынке Китая распределялась следующим образом — 80% от общего объема сбора страховой премии приходилось на иноучастников и лишь 20% на нац. компании.

Развитие страхования в Китае вступило в новую стадию после открытия 20 окт. 1949 г. Народной страховой компании Китая (PICC). К концу 1952 г. все страховые компании с участием инокапитала были вытеснены с территории континентального Китая. экон. и полит. события в Китае конца 50-х и 60-х гг. привели к тому, что в 1958 г. страхование полностью прекратилось. Восстановление страхования началось только после завершения работы Третьего пленарного заседания XI съезда

ЦК КПК в дек. 1978 г., когда было принято решение об открытии экономики Китая и сотрудничестве с другими государствами.

За прошедшие годы страховой рынок Китая пережил значит. подъем. Если на момент воссоздания в 1980 г. сбор страховой премии составлял только 642 млн.юаней, то к концу 1995 г. общий сбор страховой премии превышал 60 млрд.юаней, увеличившись практически в 100 раз, а в 1997 г. закончился с показателями свыше 110 млрд.юаней, практически удвоившись. **С 1980 до 1998 гг., рынок страхования Китая ежегодно рос на 39%.** По прогнозам ВБ, сбор страховой премии составит 200-250 млрд.юаней (24-30 млрд.долл.) в 2000 г. В системе страхования КНР занято 150 тыс. сотрудников и 900 тыс. действуют как посредники.

Основными видами страхования, закрепленными в законе КНР являются: 1. Категория Имущественное страхование – основное имущественное, обязательное имущественное, строительства, монтажа, промашин и оборудования, строительства судов, иноимущества; 2. Категория Транспортное страхование – автомобилей, тракторов, судов, рыболовецких судов, самолетов, машин, прибрежных и речных судов; 3. Категория Страхование грузов – перевозок домашнего имущества, морских и наземных перевозок, контейнеров, почтовых отправок; 4. Категория Страхование ответственности – перед третьими лицами, перед обществом, работодателя, товаропроизводителя, кредитных карт, бондовое, инвестиций, гарантий, «благонадежности» сотрудников (fidelity); 5. Категория Страхование жизни – простое, на дожитие и здоровья, персонала, жизни, обучения детей и их свадьбы, рождения одного ребенка; 6. Категория Страхование на случай получения травм – от несчастных случаев, групповое от несчастных случаев; 7. Категория Страхование ренты – личное и групповое страхование вкладов; 8. Категория Страхование здоровья – на случай болезни и ухода за больным.

18 нояб. 1998 г. в Китае формально учреждена новая структура, регулирующая страховой рынок страны, в качестве шага по контролю за фин. сектором страны – это Всекитайская комиссия по регулированию страховой деятельности (China Insurance Regulatory Commission, CIRC).

До этого времени страховой рынок находился под надзором НБК. При создании Комиссии по регулированию страховой деятельности отмечалось, что китайский страховой рынок испытывает серьезное давление со стороны неправомерных страховых операций иностраховщиков и посредников. Некоторые компании предлагают чрезвычайно высокие комиссии агентам, а также идут на возврат значит. части оплачиваемой ими страховой премии страхователям, что рассматривается в качестве средства захвата доли рынка.

Вновь созданная структура находится в прямом подчинении Госсовета (Правительства) КНР. Председателем Всекитайской Комиссии по регулированию страховой деятельности назначен прежний пред. Народной страховой компании Китая, которая, со времени основания КНР в 1949 г., являлась единственной страхкомпанией Китая.

Промышленность

За 20 лет осуществления политики реформ и открытости внешнему миру (1978-98 гг.) Китай

прошел путь от традиционно аграрной экономики к индустриальному обществу. Это время характеризовалось стремительным эконом. ростом. **В 1978 г. ВВП страны равнялся 362 млрд.юаней, в 1998 г. он достиг 7975 млрд.юаней и увеличился в 20 раз.**

С середины 90-х гг. Китай занимает одно из ведущих мест в мире по ряду ключевых промполоказателей: от добычи угля и сырой нефти, производства цемента, стали, химудобрений, выработки электроэнергии до выпуска х/б тканей, одежды, шерстяных, трикотажных изделий и телевизоров. **По эконом. потенциалу КНР находится на 7 месте в мире.**

Большое внимание китайское правительство продолжало уделять развитию базовых отраслей промышленности, традиционно оказывающих определяющее воздействие на эконом. развитие страны. Общий объем вложений в основные фонды в 1998 г. составил 2845 млрд.юаней.

Вместе с тем, несмотря на продолжающуюся реформу гос. крупных и средних промпредприятий, китайское правительство пока не добилося решения проблемы повышения их общей эконом. эффективности и, как следствие этого, повышения эффективности промпроизводства, придания ему интенсивного характера. Прежде всего не удалось преодолеть убыточность большинства госпредприятий, которая в 1998 г. составила 102 млрд.юаней, а также тенденции к затовариванию неконкурентоспособной продукцией.

Производство первичной энергии составило 1,24 млрд.т. стандартного угля и уменьшилось по сравнению с 1997 г. на 6,1%. Это оказалось связанным прежде всего с кризисными явлениями в угольной промышленности, которые серьезно повлияли на снижение объемов добычи каменного угля на 8,9% (добыто 1,25 млрд.т.) по сравнению с 1997 г. Для преодоления трудностей в отрасли руководство страны приняло ряд адм.-хоз. мер, в числе которых программа закрытия мелких и малорентабельных шахт.

Развитие нефтяной промышленности проходило в 1998 г. также в непростых условиях относительного сокращения спроса на нефть и нефтепродукты, 30-40% падения мировых цен на нефть и серьезных наводнений в Китае. Однако, благодаря энергичным действиям китайского правительства, уровень нефтедобычи удалось сохранить на уровне 1997 г. (160 млн.т.). **Основной объем нефтедобычи по-прежнему обеспечило месторождение Дацин – 55,7 млн.т, добыча нефти на месторождении Ляохэ составила 14,5 млн.т.**

Производство природного газа также оставалось на уровне 1997 г. и составило около 21 млрд.куб.м. Активно велась разведка новых месторождений газа, что позволило в 1998 г. прирастить запасы газа на 223 млн.куб.м. Параллельно с этим Китай наращивал усилия по освоению богатых ресурсов каменноугольного метана. **В 1998 г. начато изучение возможности импорта в КНР сжиженного природного газа.**

Развитие электроэнергетики КНР в 1998 г. характеризовалось значит. изменением в структуре госуправления отраслью и относительным замедлением темпов прироста выработки электроэнергии. Производство электроэнергии в Китае в 1998 г. составило 1,167 млрд.квт.ч., что больше по сравнению с 1997 г. на 2,8%. Совокупная установленная мощность электростанций составила на конец

1998 г. 267 млн.квт.ч., что является 2-м показателем в мире.

Производство в Китае пром. и стройматериалов продолжало расти. Производство цемента составило 536 млн.т. (рост на 4,7% по сравнению с 1997 г.). Производство этилена составило 3787 тыс.т. (рост на 5,6%), химудобрений — 30,1 млн.т. (рост на 6,7%). **В 1998 г. произведено 1,63 млн. автомобилей,** в т.ч. 507 тыс. легковых. Планируется развивать выпуск тракторов большой мощности, а также зерносушилок, сеялок, оборудования для хранения зерна и т.д.

В метпроме в 1998 г. произведено 115,59 млн.т. стали и 105 млн.т. сталеπροката, что составило увеличение соответственно на 6,1 и 5,4% по сравнению с 1997 г.

Производство продукции с высокой долей добавленной стоимости развивалось опережающими темпами. Так, выпуск 11 видов сталепродукции этой категории увеличился на 1,63 млн.т. Валовая стоимость продукции отрасли возросла по сравнению с 1997 г. на 5,4%, составив 195 млрд.юаней.

Продолжился бурный рост электронпрома. В 1998 г. рост производства телефонных коммутаторов с программным управлением составил 51,4%, микрокомпьютеров — 41,1%, элементов для мобильных телекоммуникационных систем — 53,7%.

Быстро развивалась в 1998 г. стройиндустрия. Добавленная стоимость госстройпредприятий в 1998 г. составила 560 млрд.юаней, что на 12% больше, чем в 1997 г. Прибыль, полученная стройпредприятиями, составила 11 млрд.юаней. Количество строящихся объектов в 1998 г. достигло 649 тыс., 228 тыс. из которых строились после проведения соответствующих торгов. Площадь стройобъектов, сданных в эксплуатацию составила 587 млн.кв.м.

Новое развитие получила геологическая разведка в Китае в 1998 г. Было открыто около 232 новых залежей полезных ископаемых (это на 12 месторождений больше, чем в 1997 г.). В результате этих изысканий были открыты доп. залежания нефти (760 млн.т.), природного газа (260 млрд.куб.м.) и угля (6,4 млрд.т.). Предприятия, занимающиеся геологической разведкой, осуществили в 1998 г. общий объем работ по бурению 5,36 млн.м.

Китай является **основным мировым производителем и экспортером продукции легпрома.** Валовая продукция отрасли в 1998 г. составила 1667 млрд.юаней, увеличившись на 9%. **Экспорт приблизился к 55 млрд.долл.** В ассортименте продукции легпрома — 300 тыс. видов изделий.

КНР лидирует в мире по производству холодильников, стиральных машин, велосипедов, кондиционеров, фарфоровых и фаянсовых изделий. Объем иноинвестиций в отрасль достиг 40 млрд.долл. Создано более 20 тыс. предприятий с участием инопкапитала.

АПК

Площадь пахотных земель в Китае составляет 1100 млн.га, из которых 55% приходится на равнины, а остальная часть — на гористую местность. При этом более 60% пашни приходится на плодородные или средние по плодородию почвы, а оставшаяся часть — на почвы, имеющие такие недостатки как избыточное увлажнение, засоленность и повышенная щелочность, склонность к опустыниванию. Из 46,7 млн.га целинных земель лишь 30% земли пригодны для возделывания.

Китай располагает хорошими водными ресурсами. Пространство, покрытое пресной водой, составляет 16,7 млн.га. Около 5 млн. га из них пригодны для разведения рыбы, из которых используется для этого 3,6 млн. га. Территория лугов и пастбищ страны составляет 319,3 млн. га, из которых 224,7 млн. га пригодны для использования, в то время как используются лишь 78 млн. га. В холмистых и горных р-нах в юж. и центр. части страны находится примерно 47 млн. га пастбищ, из которых используется лишь 20%. Исследования показывают, что на севере и северо-востоке страны имеется от 13,3 до 16,7 млн. га лугов и пастбищ, пригодных для выращивания кормовых трав.

В стране построено более 84 тыс. водохранилищ общим объемом 420 млрд.куб.м воды. **Размеры эффективно орошаемой земли достигли 44,7 млн. га** в 1984 г., что на 120% больше по сравнению с 1949 г. По этому показателю Китай вышел на **1 место в мире.** Одновременно продолжают работы по укреплению речных дамб и фарватеров рек, углублению каналов, что позволяет снижать угрозу наводнений.

К середине 80-х гг. были завершены работы по улучшению 70% засоленных и защелоченных земель. В различной степени были улучшены краснотемы и желтоземы.

Основными с/х культурами Китая являются зерновые, хлопок, рапс, сахароносные культуры, арахис, соевые бобы, чай. По объемам производства этих культур КНР занимает первое место в мире. Объем сбора зерна в Китае в 1998 г. составил 492 млн.т., что больше по сравнению с 1949 г. в 4,3 раза.

Объем сбора хлопка достиг уровня 4,2 млн.т (в 9,6 раза больше по сравнению с 1949 г.), что, по мнению китайских специалистов, вполне хватит для удовлетворения потребностей внутреннего рынка страны.

Благоприятная ситуация складывается в животноводстве. Китай занимает первое место в мире по поголовью домашнего скота. Объемы производства мяса в 1998 г. составили 43,55 млн.т.

Объем производства продукции водных промыслов составил 38,54 млн.т.

По результатам реформ в современной китайской сельской экономике преобладает система управления, основанная на едином контроле коллективного и индивидуального (фермерского) крестьянского хозяйства на базе общественной собственности на землю. С 1979 г. основой сельской экономики стала система производственной ответственности, при которой земля передавалась в пользование индивидуальным хозяйствам на основе контракта с производственной бригадой. Хозяйство должно уплатить с/х налог и выполнить обязательства по продаже государству установленного количества продукции, передать фиксированную часть продукции коллективу в общественные фонды накопления и внести другие платежи. Оставшаяся часть продукции поступает в распоряжение индивидуального хозяйства.

Производственная бригада заключает контракт с индивидуальным хозяйством и контролирует его выполнение в соответствии с гос. планом. Она следит за уплатой с/х налога и выполнением индивидуальными хозяйствами обязательств по продаже государству определенных объемов продукции, осуществляет контроль за использовани-

ем земли и других средств производства, организует крестьян для осуществления капстроительства и оказывает им необходимую помощь.

Одной из важных составных частей китайского с/х комплекса являются госхозы, созданные на основе госкапвложений. В целях повышения их рентабельности правительством КНР, начиная с 70-х гг., предпринят ряд мер, в частности, были увеличены капвложения в госхозы, внедрены такие новые формы хозяйствования как аренда, акционерная кооперация, подряд. В стране насчитывается 2157 госхозов, ежегодный объем производства которых составляет 10% от общего объема производимой в стране сельхозпродукции. При этом на их долю также приходится 80% производства натур. каучука и треть производства молочных продуктов в Китае.

В отношении долгосрочных перспектив развития сельского хозяйства страны экспертами минсельхоза прогнозируется следующее развитие ситуации. В ближайших 30-40 лет в условиях ожидаемого 30% увеличения численности населения в Китае актуализируется проблема обеспечения продбезопасности страны, предусматривающая заготовку 400 кг зерна на человека в год.

К 2030 году при населении КНР в 1,6 млрд. чел. валовой сбор зерновых должен быть доведен до 640 млн.т. в год. Рост потребспроса на мясо, яйца, молоко, аквапродукты, овощи и фрукты также требует увеличения производственных мощностей на 150-200 млн.т.

О новой стратегии развития сельского хозяйства. Итоги развития китайской экономики за 1998 г. еще раз наглядно показали необходимость корректировки нынешней стратегии развития китайской экономики, отдающей приоритет индустриализации и городу и превратившей сельское хозяйство и его основу — зерновое производство — в самые нерентабельные и запущенные отрасли в условиях рыночной конкуренции. Недооценка крестьянской проблемы в последние годы привела ко все более углубляющемуся разрыву в темпах эконом. развития деревни и города, к увеличению разницы в доходах крестьян и горожан (разрыв более чем в 2,5 раза) и к дальнейшему снижению уровня потребления сельского населения по сравнению с городским (более чем в 3,5 раза).

В этих условиях вполне закономерно, что 2 сессия ВСНП 9 созыва (март 1999 г.) в качестве главных задач развития народного хозяйства в 1999 г. выдвинула задачу всестороннего подъема сельской экономики и прежде всего дальнейшего роста доходов крестьян, которые планируется увеличить на 4%, (т.е. среднегодовой доход сельских жителей должен возрасти до 270 долл.). Среди мер, призванных обеспечить решение этих задач, выделяются следующие: 1) увеличение инвестиций в сельское хозяйство, 2) активное проведение реформы обращения зерна и хлопка, 3) уменьшение «бремени» крестьян (борьба с незаконными налогами и поборами), 4) дальнейшая урбанизация страны, 5) структурная перестройка сельского хозяйства.

Активная финполитика, начатая в 1998 г., впервые серьезно затронула и сельское хозяйство, которое оказалось в числе приоритетных отраслей, получивших доп. кредиты со стороны госкомбанков. **Общие объемы госбюджетных капвложений в основные с/х фонды в 1998 г. возросли на**

47,8%, составив 8,3 млрд.долл., при этом удельный вес сельского хозяйства в общем объеме капвложений страны увеличился с 2,6% до 3,2%. В 1999г. объем капитальных вложений в сельское хозяйство планировалось увеличить еще на 44% (на 3,6 млрд.долл.). **Приоритетная роль при этом отводится вложениям в гидромелиорацию.** Предполагается также значительно увеличить местные инвестиции в сельское хозяйство и активизировать кредитные операции. В 1999 г. НБК планировал дополнительно предоставить сельским кредитным кооперативам 1,8 млрд.долл. в виде кредитов на поддержку с/х производства и увеличение доходов сельских жителей. Возрастает роль иноинвестиций, которые превратились в важный самостоятельный фактор воспроизводственного процесса в Китае. Однако до сих пор сельский сектор намного отстает от других отраслей по уровню использования иноинвестиций, на его долю приходится только 1,5% всего объема использованных Китаем иноинвестиций. В наст. вр. китайское правительство разрабатывает систему льгот и принимает эффективные меры для поощрения использования ПИИ в АПК. В ряде пров. страны (Гуандун, Хэйлунцзян, Ляонин, Сычуань, Синьцзян-Уйгурский Авт. р-н и др.) уже сейчас инвесторам предоставляются льготные условия в области сельского хозяйства.

Важные шаги в целях увеличения крестьянских доходов принимаются в области обращения сельского хозяйства. Чистый годовой доход крестьянской семьи на 64% обеспечивается за счет отраслей сельского хозяйства (на долю промышленности и сферу услуг приходится 36%), при этом зерновое производство дает 30% общей суммы (однако в традиц. сельских р-нах эта доля доходит до 85%). В 1998 г. начался новый этап реформы обращения зерна, призванный решить несколько проблем одновременно: ликвидировать убыточность системы госзакупок зерна, сохранить активность крестьян в производстве зерна и повысить его доходы. В 1998 г. выплаты из центр. бюджета на проведение реформы обращения зерна составили 5,3 млрд.долл. (6,8% всех госбюджетных расходов). В 1999 г. общий объем госбюджетных средств на эту реформу увеличен до 6 млрд.долл., однако их доля в общем объеме госбюджетных расходов сократилась до 5,3%. Во-вторых, принято решение о начале реформы системы закупок хлопка. **С 1 сент. 1999 г. в стране либерализованы закупочные цены на хлопок.** Фактически они будут устанавливаться на основе согласования между закупочными предприятиями и крестьянами с учетом рыночной конъюнктуры.

Одной из главных причин консервации низкой производительности труда и низких доходов в производственном хозяйстве является **перенаселенность китайской деревни.** К началу 1999 г. в городах проживало всего 30,4% китайского населения, что значительно ниже среднемирового показателя (45%). Подсчитано, что если Китай по количеству городских жителей достигнет среднемирового уровня (для чего придется переселить в города, по меньшей мере, 150 млн.чел.), то доходы оставшихся 700 млн. сельских жителей, смогут возрасти на 17%.

Сохранение на долгие годы неэквивалентного товарного обмена между городом и деревней, тяжелое «бремя» доп. поборов в деревне, а также от-

существование ряда важных соцльгот и гарантий, которыми пользуются жители городов, предопределили неравноправное соц.-эконом. положение китайских крестьян. В 1999 г. большое значение придается решению проблем, связанных с незаконными поборами. Эта работа будет осуществляться как за счет расширения низовой демократии и улучшения стиля работы сельских кадровых работников, так и в результате намечаемой общей налоговой реформы, которая должна в принципе изменить всю систему взимания налогов и сборов. В частности, **установлены рациональные нормы сборов в размере не более 5% от чистого дохода крестьянина, которые не подлежат изменению в течение 3 лет.** Ведется работа по созданию новой налоговой системы в деревне, когда различные сельские сборы будут заменены единым налогом.

Стоит упомянуть о такой детали, как режим «жесткой прописки», до сих пор существующий в деревне и юридически препятствующий свободному перемещению крестьян в города в поисках работы. Это фактически поддерживает и усиливает несправедливое перераспределение доходов и других соц. благ (пенсий, медобслуживания, отпусков и т.д.). Ответом на такую несправедливость и безвыходное положение становится массовая стихийная миграция крестьян (60-80 млн.чел. в год) из деревни в город, из слаборазвитых р-нов Зап. и Центр. Китая – в развитый Вост. и Юго-Вост. Китай. Решение этой проблемы напрямую связано с процессом дальнейшей урбанизации населения. Если раньше этот процесс развивался спонтанно, то сейчас он стал одним из приоритетных направлений эконом. развития страны. **В 1999 г. планировалось ускорить строительство малых городов и поселков,** для чего проводится большая работа по юр., земельному и инвест. обеспечению этого процесса. В ряде р-нов страны разворачиваются эксперименты **по реформе прописки.**

Одной из главных причин низкой эффективности сельского хозяйства является высокая себестоимость производства, что связано не только с непрерывным ростом цен на основные мат. ресурсы для нужд сельского хозяйства, но также с **крайней неэффективностью мелкого распыленного подворного хозяйства,** основанного на ручном труде и затрудняющего использование современных средств производства. Все эти факторы, действуя одновременно в изменившихся условиях перехода к рынку, создают общий эффект исчерпания потенциальных возможностей нынешнего экстенсивного этапа развития. В условиях ограниченных ресурсов (земли, капитала, квалифицированной рабочей силы) становится все труднее поддерживать продолжение роста с/х производства количественным, экстенсивным способом. По офици. данным, рост сельского хозяйства на 9/10 происходит за счет расширения вложения ресурсов, и только на 1/10 опирается на повышение производительности труда. Так, в зерновом производстве за последние годы высокие урожаи зерна собираются прежде всего за счет прироста посевных площадей, в частности за 1995-98 гг. посевная площадь под зерном увеличилась на 4 млн.га. Это увеличение происходило в основном за счет распашки пастбищ, приозерных земель, горных склонов, что серьезно нарушило экологический баланс. В 1999 г. эти распаханные земли в соответствии с новым земельным законом будут изъяты из пахот-

ного обращения.

Основным направлением перехода к интенсивному типу развития в сельском хозяйстве избрана модель «индустриализации сельского хозяйства»), означающая стимулирование поотраслевой специализации и кооперации. Выделив несколько ведущих отраслей в каждом регионе (например, производство зерна, хлопка, свиней, рыбы и пр.), исходя из преимуществ местных ресурсов, условий и потребностей, обеспечивают полную технологическую цепочку по производству и поставкам потребителям законченного продукта. Крестьянин по договору обязуется производить нужную продукцию и поставлять ее в срок и по приемлемой для него цене головному предприятию, которое в свою очередь обеспечивает крестьянина кредитами и услугами. Переход на такое «договорное» специализированное хозяйство снижает издержки производства, концентрирует ресурсы, обеспечивает использование современных технологий, что в свою очередь резко повышает эффективность производства и обеспечивает рост крестьянских доходов. Новая модель организации с/х производства, как полагают в Китае, способна решить проблему противоречий между мелким производством крестьянского двора и рынком.

Судостроение

Руководством КНР поставлена задача судопро-
му страны к началу века превратить Китай в одну из ведущих мордержав мира.

Протяженность морской береговой линии составляет 1,8 тыс.км. Здесь находится более 2000 портов с грузооборотом свыше 10 тыс.т. и 490 глубоководных причалов. К 2000 г. в КНР планировалось построить еще 100 причалов для морсудов водоизмещением свыше 10 тыс.т. каждый и тем самым довести их общее количество до 590. **130 морпортов Китая, открытых для захода иносудов,** ежегодно принимают свыше 36 тыс. судов из 100 стран. В 1997 г. грузооборот главных китайских портов составил почти 1,3 млрд.т., включая 380 млн.т. внешнеторг. грузов.

Протяженность речных навигационных линий в КНР достигла 110 тыс.км., включая 5,8 тыс.км. фарватеров для судов водоизмещением 1 тыс.т. и более, а количество причалов в основных речных портах страны превысило 520. Намечено провести работы по углублению фарватера рек на протяжении 2400 км. и соорудить 160 причалов в речных портах с тем, чтобы к началу следующего тысячелетия иметь 680 речных причалов.

Морские и речные коммуникации Китая, а также портовые сооружения, как составная часть достаточно развитой инфраструктуры страны, позволяют иметь гражд. флот в 320 тыс. судов общим тоннажем 50 млн.т., среди которых совокупный тоннаж судов, занятых внешнеторг. операциями, превысил 23 млн.т. ВМС НОАК имеют на вооружении около 750 боевых кораблей и вспомогательных судов различного класса.

В 1998 г. по объемам выполняемых заказов на строительство судов Китай занял третье место в мире (общий тоннаж заявок на строительство судов составил 3,15 млн.т.). На первом месте находится Япония (19,81 млн.т.), на втором – Ю.Корея (18,72 млн.т.). С 1996 г., в мире наблюдается рост объемов заказов на строительство судов. В обще-

мировом объеме доля китайского судостроения за этот период значительна — 5,5%. Одной из крупнейших баз судостроит. и судоремонтной отраслей Китая является Шанхай: здесь осваивается 30% всех фин. средств КНР на судостроение. В городе имеется 11 отраслевых вузов. В Шанхае производятся все типы судов водоизмещением до 70 тыс. т. (см. главу «Шанхай»).

Вблизи от Шанхая находится самый крупный в Китае судоремонтный завод «Наньтун», который, являясь совместным предприятием с японской фирмой «Кавасаки», осуществляет ремонт судов всех типов.

В связи с низкими расценками на строительство и ремонт судов в Китае, в частности в Шанхае, а также достаточно высоким качеством работ здесь строятся и ремонтируются суда для ведущих мордержав.

На судостроительных предприятиях города занято 50 тыс. чел., что ставит данную отрасль Шанхая в число наиболее важных секторов экономики этого самого динамично развивающегося города Китая.

Рынок судостроения и судоремонта в Китае и в Шанхае, в частности, имеет устойчивую тенденцию к улучшению. Китай наряду с Ю. Кореей и Вьетнамом входит в тройку наиболее дешевых судостроит. стран в мире. Не только крупные, но и значит. количество средних и малых судостроит. и судоремонтных предприятий страны получили право свободного поиска заказчиков, а также выхода с этой целью на внешний рынок. Последнее в свою очередь вынуждает китайских судостроителей, наряду со снижением цен на проводимые работы, обеспечивать их высокое качество.

Энергетика

Планами 9-й пятилетки (1995-2000 гг.) в отрасли предусматривалось инвестировать 100 млрд. долл. (за счет госкредитования, целевого использования части доходов от продажи электроэнергии, а также иноинвестиций, доля которых составляет 20%).

Специфика структуры производства первичных энергоресурсов состоит в абсолютном преобладании угля, доля которого в превышает 75%. По объемам добычи угля КНР занимает первое место в мире, однако в углепроме накопилось множество проблем, в т.ч. низкий технологический уровень угледобычи, избыточное число занятых, несовершенная система управления отраслью, структурная диспропорция производства, значит. доля которого приходится на мелкие нерентабельные шахты. Имеют место неоправданно высокая себестоимость угледобычи, низкий коэффициент отдачи пластов, повышенная аварийность и сильное загрязнение окружающей среды. Большинство запасов угля сосредоточено вдали от основных потребителей на востоке страны.

В 1996 г. производство угля возросло на 6,3%, что позволило китайскому правительству в 1997 г. несколько сократить производство угля (до 1,3 млрд. т. по сравнению с 1,3 млрд. т. в 1996 г.) за счет ликвидации 14,7 тыс. низкоэффективных мелких шахт и, тем не менее, обеспечить потребности промышленности на 100%. Был предпринят ряд мер по урегулированию структуры потребления угля (увеличение доли потребления для производства электроэнергии), а также по решению про-

блем его транспортировки. Правительству удалось улучшить ситуацию с поставками угля и снизить темпы роста цен (в 1997 г. в цену на уголь для нужд электроэнергетики по плановым поставкам закладывалось увеличение по сравнению с 1996 г. в среднем на 12 юаней за т., а на 1998 г. — в среднем на 5 юаней за т. по сравнению с фактической ценой угля в окт. 1997 г.).

В соответствии с заданием на 9-ю пятилетку добыча угля в 2000 г. должна составить 1,4 млрд. т., причем планируется довести объем экспорта до 50 млн. т. в 2000 г. Поставлена задача увеличить добычу угля при наименьших затратах, что предполагает значит. повышение эффективности освоения угольных месторождений. Предусматривается преимущественное развитие крупных действующих угольных баз и строительство новых современных высокомеханизированных угледобывающих предприятий. В первую очередь будут осваиваться месторождения с крупными разведанными запасами и удобными условиями для транспортировки. Строительство новых угольных баз будет сосредоточено в пров. Шаньси, Авт. р-не Внутр. Монголия (АРВМ), а также в пров. Шаньдун, Ляонин и Гуйчжоу. В целом доля угля в структуре производства и потребления энергоресурсов будет сокращаться.

Интенсивный рост энергетики связывается с увеличением потребления новых источников энергии — нефти, природного газ, гидро- и атомной энергии. Между тем, их доля в структуре производства энергоресурсов пока невелика.

При планируемом на 9-ю пятилетку ежегодном росте промпроизводства на 8%, потребление углеводородов должно возрасти на 4%, в то время как объем производства нефти в стране будет увеличиваться в среднем на 1,3%. К 2010 г. доля нефти в структуре производства энергоресурсов снизится до 13,2% (в 1997 г. — 17,1%), а в структуре потребления — повысится до 19,4% и более (в 1997 г. — 17,5%). В 1997 г. в Китае добыто 163 млн. т. сырой нефти. В 2000 г. потребности в нефти составят 195 млн. т, а в 2010 — 265 млн. т.

Общие запасы нефти в КНР составляют 94 млрд. т., извлекаемые — 14 млрд. т., разведанные — менее 5,3 млрд. т. (2,5% мировых разведанных запасов), причем темпы разведки остаются неудовлетворительными. Китайские специалисты выделяют четыре нефтеносные зоны: вост., зап., центр. и зона континентального шельфа.

Вост. зона (600 тыс. кв. км.) является ныне главной базой производства нефти, на которую приходится около 75% добываемой в стране нефти (в т.ч. на Дацинском месторождении — 56 млн. т., на Шэнли — 29,1 млн. т.). Большинство вост. месторождений находятся на стадии завершения разработки, однако применение новых технологий позволит сохранить здесь нынешний уровень производства нефти (120 млн. т.) до 2010 г.

В зап. зоне (пл. 1 млн. кв. км.) с середины 70-х гг. разрабатываются главным образом перспективные участки в Цайдаме (пров. Цинхай) и Синьцзян-Уйгурском автономном р-не (СУАР). В 1997 г. в этом р-не добыто 21 млн. т. нефти (15% добычи по стране). Освоение отдаленных и труднодоступных месторождений в СУАР требует значит. капиталовложений не только непосредственно в обустройство месторождений, но и в строительство коммуникаций в крайне тяжелых прир. услови-

ях. В центр. зоне объемы добычи нефти незначительны.

Активно разрабатываются месторождения континентального шельфа. Наиболее перспективными считаются Южно-Китайское море и Бохайский залив. В 1997 г. в зоне континент. шельфа добыто 16,2 млн.т. нефти и 4 млрд.куб.м. природного газа. К 2005 г. предполагается добывать ежегодно 10 млн.т. нефти в Бохайском заливе, столько же в вост. части Южно-Китайского моря и 10 млрд.куб.м. природного газа в зап. части Южно-Китайского моря.

Резкое снижение мировых цен на нефть при сохранении прежнего уровня внутренних цен на китайском рынке привело к массивному импорту в КНР нефти и нефтепродуктов, а также их контрабанде в значит. объемах. Несмотря на жесткие протекционистские меры, приведение внутренних цен в соответствие с мировыми, китайские нефтедобывающие компании понесли значит. убытки и вынуждены были сократить производство нефти.

Доля природного газа в КНР в структуре потребления энергоресурсов составляет менее 2%. Общие запасы природного газа — 38 трлн.куб.м., извлекаемые — 10 трлн.куб.м., разведанные — 1,4 трлн.куб.м., при этом разведанные запасы увеличиваются ежегодно лишь на 3%. Основными газодобывающими р-нами Китая являются пров. Сычуань с объемом подтвержденных запасов 350 млрд.куб.м. (в 1997 г. добыто 7,5 млрд.куб.м.), Ордосский бассейн, охватывающий часть пров. Шэньси, Ганьсу, Нинся-Хуэйского авт. р-на и авт. р-на Внутр. Монголия с подтвержденными запасами — 300 млрд.куб.м. с перспективой увеличения до 1 трлн.куб.м. и Синьцзян-Уйгурский авт. р-н с подтвержденными запасами 187 млрд.куб.м. **Всего в КНР в 1997 г. добыто 22 млрд. куб.м. природного газа.** Широкое использование газа сдерживается слабым развитием инфраструктуры отрасли.

К 2000 г. Китай сможет ежегодно добывать 25-30 млрд.куб.м. газа, а к 2010 г. — 60-80 млрд.куб.м. газа, что позволит ослабить дефицит нефти, улучшить экологическую обстановку в крупных и средних городах. Расширение использования природного газа увеличит к 2010 г. потребности КНР в этом виде углеводородного сырья до 100 и более млрд.куб.м., доведя долю природного газа в структуре потребления энергоресурсов до 5-8% в начале века. Недостающие объемы природного газа будут импортироваться.

Обеспечение растущих потребностей в углеводородах все чаще связывают с расширением импорта. С 1993 г. Китай является крупным неттоимпортером нефти. В 1995 г. импорт нефти и нефтепродуктов составил 16 млн.т., в 1996 г. — 22,6 млн.т., а в 1997 г. — 34 млн.т. **К 2000 г. Китаю придется ввозить около 50 млн.т. нефти ежегодно** (около 25% потребления), а к 2010 г. 38% потребляемой Китаем нефти будет импортироваться.

По объему производимой электроэнергии (250 млн.квт.) и мощности энергоустановок (1135 млрд.квт.ч.) КНР вышла на второе место в мире, уступая лишь США. **Китай занимает первое место в мире по запасам гидроэнергетических ресурсов — 680 млн.квт.**, из которых 378 млн.квт. подлежат использованию и приблизительно 52 млн.квт. освоено (13,7% подлежащих использованию ресур-

сов, в промразвитых странах — 50-90%). Наибольшими ресурсами гидроэлектроэнергии обладают р.Янцзы (268 млн.квт., в т.ч. 197 млн.квт. подлежит использованию) и протекающая по Тибету Цангпо (Брахмапутра) (30 млн. квт.). 93,2% всех запасов гидроресурсов приходится на долю Сев.-Зап., Юго-Зап. и Юж. Китая. Топографические и географические условия для освоения многих рек достаточно благоприятны (большое количество ущелий, значит. перепад уровней на небольших участках и т.д.), что позволяет строить ГЭС при сравнительно небольших капвложениях. В то же время, удаленность гидроресурсов от потребителей значительно затрудняет их освоение. Поэтому **более 3/4 выработки всей электроэнергии в Китае по-прежнему приходится на долю работающих на угле ТЭС.** Задача увеличения доли ГЭС рассматривается правительством в качестве приоритетной.

Другой важнейшей задачей является относительное увеличение агрегатов большой единичной мощности. К 1997 г. совокупная мощность агрегатов до 100 тыс.квт. составила 75,7 млн.квт. (42,3% всех ТЭС), в т.ч. выработавших свой ресурс агрегатов среднего и низкого давления — 36 млн.квт. Такие электростанции в значит. степени смягчают дефицит электроэнергии в глубинке, однако их использование в крупных центрах потребления энергии чрезвычайно неэффективно. Вследствие большого количества малых агрегатов в КНР для производства 1 квт.ч. электроэнергии потребляется в среднем на 90-100 гр. угля больше, чем в промразвитых странах. Действующая с 1995 г. инструкция предусматривает, что в 9-й пятилетке единичная мощность вновь установленных агрегатов должна превышать 100 тыс. квт. В ближайшие 3 года Китай закроет сотни мелких ТЭС совокупной мощностью 10,8 млн.квт.

Начиная с 1988 г. в КНР ежегодно вводятся в строй средние и крупные энергоблоки общей мощностью 10-12 млн.квт. В 1997 г. 59% всей электроэнергии было произведено на агрегатах мощностью свыше 100 тыс.квт. Китайская промышленность обладает технологиями для производства энергоблоков максимальной единичной мощностью 600 тыс.квт., однако уровень их надежности недостаточно высок. **Наиболее надежными из крупных агрегатов, по-прежнему, являются агрегаты мощностью 100 тыс.квт.** (уровень надежности — 86%). В 1997 г. из-за проблем с качеством оборудования китайского производства не были введены в строй мощности объемом 2,97 млн.квт. **значит. часть крупного энергооборудования поставляется из-за рубежа.**

Наряду с гидроэнергетикой предполагается расширить использование атомной энергии. **К 2010 г. мощность АЭС планируется довести до 20 млн.квт. (1997 г. — 2,1 млн.квт.).** К 2003-04 гг. в Китае будут введены в строй восемь энергоблоков на четырех новых АЭС совокупной мощностью 6,6 млн.квт., в т.ч. 2 энергоблока по 700 мвт. будут сооружены при участии Канады, 2 по 985 мвт. — при участии Франции, и 2 по 1000 мвт. — при участии России. В перспективе приморские провинции (Гуандун, Фуцзянь, Цзянсу), которые не имеют угольных и нефтегазовых ресурсов, будут удовлетворять свои потребности в электроэнергии в основном за счет атомной энергетики. Пров. Чжэцзян, Цзянси и Шаньдун также видят решение сво-

их проблем в строительстве АЭС. **К середине 21 века долю АЭС в электроэнергетике КНР предполагается довести до 30%.**

Предполагается, что к 2010 г. около 30% электроэнергии будет производиться на ГЭС и 5% электроэнергии — на АЭС. К 2000 г. Китай сможет производить 1350-1400 млрд.квт.ч. электроэнергии, увеличить мощность энергоустановок до 280-290 млн.квт.

Одна из проблем — удаленность энергетических ресурсов от основных потребителей в вост. части страны. Ее решение руководство КНР видит в постепенном замещении транспортировки энергоресурсов передачей электроэнергии. В этих целях в 9-й пятилетке предполагается повысить относительную долю электростанций на угольных разрезах до примерно 40% от общего числа ГЭС. Ускоренными темпами развивается строительство линий электропередач. К 2000 г. протяженность ЛЭП напряжением свыше 220 квт. составит 171 тыс.км., в т.ч. 220 квт. — 134 тыс.км., 330 квт. — 9353 км., 500 квт. — 27 тыс.км. Общая мощность установок 220-500 киловольтных подстанций составит 398 тыс.мва., уровень потерь электроэнергии на линиях должен снизиться до 7,8%.

Планируется осуществлять поставки электроэнергии из зап. части АРВМ в Пекин, из вост. части АРВМ — в Сев.-Вост. Китай, с севера пров. Шаньси — в г. Тяньцзинь, с юго-востока пров. Шаньси — в пров. Цзянсу и Шаньдун, из пров. Гуанси, Гуйчжоу и Юньнань — в пров. Гуандун и от ГЭС «Три ущелья» в Вост., Центр. Китай и пров. Сычуань.

Столь масштабные задачи предполагается решить путем создания к 2020 г. единой транснац. энергосети. После недавнего объединения сетей Центр. и Вост. Китая на очереди — объединение Сев.-Вост. и Сев. энергосетей после ввода в строй ГЭС «Суйчжун». После завершения строительства ГЭС «Три ущелья» произойдет слияние Центр. энергосистемы с Вост. и Сев.: от ГЭС «Три ущелья» будет построено 15 ЛЭП. В КНР имеется 6 региональных (Сев.-Вост., Сев., Вост., Центр., Сев.-Зап., Юж.) и 6 провинциальных энергосетей (пров. Шаньдун, Фуцзянь, Сычуань, Хайнань, Синьцзян-Уйгурский и Тибетский авт. р-ны).

Несмотря на существующий энергодефицит, в результате мер правительства, в сфере энергетики формируется «рынок потребителя», который характеризуется высоким уровнем конкуренции ине поставщиков энергоресурсов и энергооборудования.

90% сырой нефти **импортируется из стран Бл. Востока**, которые, стремясь гарантировать свое долговременное присутствие на емком китайском рынке, инвестируют средства в строительство НПЗ, технологически ориентированных на определенный тип нефти. В Китае проводится работа по привлечению мощных инокомпаний в качестве операторов для разработки нефтегазовых месторождений внутри страны. До сих пор окончательно не определено соотношение сжиженного (СПГ) и трубопроводного природного газа в его будущем импорте, что также способствует усилению конкуренции между потенциальными поставщиками. Возможность же поставки СПГ на приемный терминал в пров. Гуандун, решение о строительстве которого в период 10-й пятилетки (2000-05 гг.) было принято правительством, будет,

наверняка, обусловлена участием в инвестициях в этот объект.

Аналогичная ситуация складывается в сфере электроэнергетики. Многочисленные межд. тендеры выигрывают не столько компании, предложившие наиболее выгодные коммерческие условия поставки оборудования, сколько компании, уже инвестировавшие значит. средства в создание СП и способные обеспечить выгодное кредитование проекта. Расширяется строительство в Китае инопредприятиями энергообъектов «под ключ» на условиях BOT (build, operate, transfer), предполагающих эксплуатацию объекта инвестором (15-20 лет и более) с последующей передачей правительству КНР.

Газ

Ресурсная база. Геологические ресурсы газа в КНР подразделяются на месторождения газовых пластов (303 единицы) и месторождения попутного газа (335 единиц). Разведанные запасы первого вида углеводородного сырья составляют 1,5 трл. куб.м., в т.ч. извлекаемые запасы — 910 млрд., остаточные извлекаемые запасы — 680 млрд. Разведанные запасы попутного газа равны 727,3 млрд.куб.м., из них извлекаемые — 261,2 млрд., остаточные извлекаемые — 106,7 млрд. **Совокупные разведанные запасы природного газа в КНР оцениваются в 2,2 трлн.куб.м.,** извлекаемые — 1,17 трл., остаточные извлекаемые — 794,4 млрд.куб.м.

68% всех разведанных в КНР запасов природного газа сосредоточено в Зап. Китае (более 1,5 трл.куб.м.). Наиболее крупные месторождения расположены в р-не Тарима (СУАР), Ордосского плато (пров. Шэньси, Ганьсу, Нинся и АРВМ), пров. Сычуань и в Цайдаме (пров. Цинхай). Общие подтвержденные и прогнозируемые запасы газа в р-не Тарима оцениваются в 567,9 млрд.куб.м., в пров. Сычуань совокупный запас составляет 537,8 млрд.кубов, в Ордосском бассейне — 323,5 млрд.кубов, в Цайдаме — 130 млрд.кубов.

Перспективы дальнейшей разведки зап. региона как — **очень хорошие.** В ближайшие 10 лет здесь могут быть обнаружены запасы газа объемом 3,45 трл.куб.м.

Большими ресурсами углеводородного сырья обладают **континентальные шельфы Китая.** Потенциальные запасы газа там оцениваются в 14 трлн.куб.м.

Разведка и добыча. При относительно больших ресурсах природного газа, Китай существенно отстает по разведке и добыче. Разведано всего 6,9% всех потенциальных запасов, а **соотношение разведанных запасов и уровня добычи газа составляет 51:1 (в России —20:1).**

В 1999 г. добыто 22,2 млрд.куб.м. газа, 50% этого количества дали четыре зап. месторождения (принадлежат КННК). Всего этой корпорацией добыто 16,2 млрд.куб.м. природного газа. Еще 4,39 млрд.куб.м. газа добыто Китайской шельфовой нефтяной компанией. Нефтехим. корпорация «Синопек» в 1999 г. на принадлежащих ей нефтяных месторождениях Чжуньюань и Шэнли добыла 2 млрд. кубов попутного газа.

Перспектива роста газодобычи: в 2001 г. страна выйдет на 30 млрд.куб.м., в 2010 г. — 60 млрд., а в 2020 г. — 100 млрд. Потребность КНР к 2020 г. со-

ставит 158 млрд. Расчетный дефицит газа через 20 лет достигнет 58 млрд.куб.м.

Потребление газа. Доля газа в энергобалансе страны крайне низка (2,2%). С точки зрения потребления, 43,5% всего добываемого в стране газа используется в нефтехимии и производстве удобрений, 25,9% расходуется в процессе газодобычи, 12,7% идет на производство электроэнергии, и лишь 10,9% — на бытовые нужды. В пересчете на душу населения потребление газа в Китае составляет всего 16,2 кубометров в год.

Однако уже в 2010 г. прир. газ в структуре первичных энергоресурсов должен занять от 6% до 8%, а к 2020 г. — 20%.

Проблемы отрасли. Среди основных проблем, затрудняющих развитие газовой отрасли, местные специалисты в первую очередь выделяют географическую разбросанность сырьевых ресурсов и преобладание мелких по масштабу месторождений (79% всех разведанных газовых пластов имеют мощность ниже 5 млрд. кубометров). Большинство месторождений находятся на большом удалении от потенциальных рынков сбыта, обладают сложными условиями добычи. Как следствие, **себестоимость добычи газа в КНР существенно выше, чем в России или США** (по китайским данным, она колеблется от 7 до 14 центов за кубометр). При существующей низкой покупательной способности рынка такие цены существенно сдерживают газопотребление. Например, в зап. регионах КНР за последние десятилетия было построено свыше 30 крупных промобъектов, работающих на прир. газе, переведены на использование сжиженного газа многие волости и районные центры. Тем не менее, **сегодня предложение газа здесь значительно превышает спрос**, в результате чего огромные количества сырья сжигаются впустую.

О мерах по стимулированию развития отрасли. Для дальнейшего стимулирования добычи и использования газа центр. правительство выдвинуло курс на параллельный подъем нефтяной и газовой отраслей и усиленное развитие рынков газопотребления. Проекты по освоению и реконструкции газовых месторождений включены в список ключевых объектов будущей пятилетки. Разрабатываются меры по эконом. стимулированию газовой отрасли. **НДС на газ установлен в 13%**, что на 4 процентных пункта ниже уровня НДС на нефть. Внутри страны продолжается либерализация цен на газ, с тем чтобы подтолкнуть формирование потребрынка. Разрешено назначать более высокие цены на газ, который доставляется по вновь построенным газопроводам в экономически развитые регионы страны.

Ускоренными темпами ведется пропаганда доказавшей свою эффективность оборудования, работающего на газе, в т.ч. газовых электроэнергетических установок, автомобилей на сжиженном газе и т.п. К 2020 г. парк автомобилей на сжиженном газе достигнет 1 млн.ед.

О газотранспортной инфраструктуре. Протяженность газопроводов выросла с 6739 км в 1990 г. до 9381 км в 1998 г. (темпы роста 4% годовых). Все они, за исключением одного, построенного Китайской шельфовой нефтяной компанией, сооружены и управляются КННК.

Успешно завершено строительство газопровода из пров. Шэньси в Пекин с первоначальной пропускной способностью 1,32 млрд.куб.м. в год.

Благодаря пуску в прошлом году газокomppressorной станции поставки газа по газопроводу увеличились до 2 млрд.куб.м. А для обеспечения доп. поставок газа в пиковый отопительный сезон китайцы ударными темпами ведут строительство нового газопровода Тяньцзинь-Пекин. Он будет связан на строящееся под Тяньцзинем **первое в КНР подземное газохранилище**, подключаемое к давно уже освоенному Даганскому газовому месторождению.

В пров. Сычуань завершено сооружение газопроводного кольца, проходящего через адм. центр этой пров. г.Чунцин и связавшего между собой ряд р-нов Сычуани с уездами соседних пров. Юньнань и Гуйчжоу.

Вступил в стадию разработки ТЭО проект строительства магистрального газопровода из вост. части пров. Сычуань через Чунцин и далее в Ухань. Его общая протяженность составит 703 км, а пропускная способность — 2 млрд.куб.м. газа в год. Впервые участие в инвестировании строительства континентального газопровода в Китае примет ам. компания, вкладывающая 45% общего объема капвложений. Расчетная себестоимость 1 км этого трубопровода составляет 4,6 млн.юаней (570 тыс.долл.).

Начато сооружение **крупнейшего в Китае магистрального газопровода «Запад-Восток»** из Синьцзяна (Тарим) в Шанхай. Его протяженность составит 4212 км, расчетные капвложения — 55,5 млрд.юаней (**6,6 млрд.долл.**). Трубопровод будет состоять из двух параллельных труб диаметром 1420 мм, расчетная пропускная способность каждой трубы — 12 млрд.кубов газа в год. Окончание строительства намечено на 2007 г. По плану КННК, строительство будет вестись поэтапно с ежегодным наращиванием пропускной способности. К 2005 г. совокупный объем пропускаемого газа составит 8 млрд.куб.м., к 2010 г. — 25 млрд.куб.м. с гарантированным сроком поставок 30 лет. Для обеспечения необходимой ресурсной базы КННК практически завершила сооружение внутренней газораспределительной сети, связавшей месторождения Тарима, Цайдама, Ордосского бассейна и Сычуани. Она представляет собой 8 дальних газопроводов общей протяженностью 3200 км и пропускной способностью 5 млрд.куб.м.

О межд. кооперации и сотрудничестве. Китайские промысловики приступили к активной кооперации с зап. нефтегазовыми корпорациями, привлекая их к совместной разработке и эксплуатации континентальных и шельфовых газовых месторождений. Так, в сент. 1999 г. КННК подписала контракт с китайским филиалом компании «Шелл» на разработку сев. участка Чанцинского месторождения (Ордосский нефтяной бассейн) площадью свыше 1580 кв. км. Объем разведанных запасов газа здесь составляет 85,5 млрд.куб.м.

Это первый в Китае крупномасштабный проект совместной разработки месторождения, в котором иностранка получила права не только на разведку и добычу газа, но и на его реализацию. В недрах КННК ведется подготовка к подписанию еще одного подобного контракта с другой ам. компанией на совместную разработку газа на новом участке того же месторождения. Предложение по разведке и освоению некоторых газовых месторождений сделаны китайцами и **российско-му «Газпрому»**.

Перспективными проектами рос.-китайского сотрудничества являются **планы прокладки газопровода и поставки природного газа из Вост. Сибири** в Сев.-Вост. Китай (Вост. проект) и **из Зап. Сибири** в Зап. Китай (Зап. проект). Судя по имеющейся информации, в последнее время в Госплане КНР усилились настроения в пользу поддержки Зап. проекта, исходя из расчетов подключения рос. газовых источников к планируемому трубопроводу «Запад-Восток».

Существенный толчок развитию рос.-китайского сотрудничества в топливно-энергетической сфере могла бы дать участие РАО «Газпром» в проектировании и сооружении в КНР подземных газохранилищ, заинтересованность в котором высказала недавно китайская сторона. Проявляют здесь интерес и к рос. оборудованию для автоматической сварки газопроводов.

На стадии подготовки к тендерным торгам находится проект по поставкам сжиженного природного газа (СПГ) в пров. Гуандун. Ответственная за реализацию этой программы Китайская шельфовая нефтекомпания начала поиск потенциальных поставщиков за рубежом, имея в виду макс. диверсификацию сырьевых источников. В числе претендентов свыше 10 крупных мировых производителей СПГ из Австралии, Малайзии и стран Бл. Востока. Есть шансы и у компании «Сахалин Энерджи», планирующей сооружение завода по сжижению прир. газа на юге о-ва. По своей эконо. составляющей, определяемой низкой расчетной себестоимостью производства и транспортировки, сахалинский СПГ обладает высокой конкурентоспособностью.

Нефтехим

Об АО «Актобемунайгаз». Руководство Казахстана выражает серьезную обеспокоенность ситуацией, складывающейся в нефтедобывающем АО «Актобемунайгаз», более 60% акций которого принадлежат КННК. Речь идет о невыполнении китайской стороной инвест. обязательств и массовом увольнении казахстанских специалистов.

Казахстан и Китай в 1997 г. заключили соглашение на **9,5 млрд.долл.** в области добычи и транспортировки нефти. В рамках этих соглашений в 1998 г. были начаты совместная разработка и освоение крупнейшего в Казахстане нефтепромысла Узень, а также Актюбинского нефтегазового месторождения. КННК приобрела 63% акций нефтедобывающего АО «Актобемунайгаз» за 325 млн.долл. и обязалась в течение 20 лет инвестировать в развитие предприятия 4 млрд.долл.

В первой половине 1999 г. более 2 тыс. казахстанских специалистов были уволены из АО «Актобемунайгаз» в связи с выведением из состава предприятия трех управлений. В дек. того же года состоялось собрание бывших работников ликвидированных подразделений компании, на котором было принято обращение в адрес руководства Казахстана с просьбой разрешить возникшую ситуацию.

Представители китайской стороны считают свои действия оправданными и подчеркивают, что договор о купле-продаже акций предусматривал срок 12 мес., в течение которого не должны были производиться сокращения на предприятии, и срок этот истек еще в 1998 г.

Инвест. план на 1998 г. основным акционером

АО «Актобемунайгаз» – КННК выполнен на 85%, а в 1999 г. вместо предусмотренных договором 117 млн.долл. китайская компания инвестировала в производство 70 млн.долл. Вместе с тем за 5 лет КННК обязалась выделить на развитие производства АО «Актобемунайгаз» 485 млн.долл.

В 2000 г. АО намерено разработать 32 новые скважины на нефтяных месторождениях Жана-жолы Кенкияк. В этом году КННК планирует добыть в зап. Казахстане 25 млн.т. нефти, что на 200 тыс.т. больше по сравнению с прошлым годом. КННК в 1999 г. отгрузила в Китай 450 тыс.т. сырой нефти из Актюбинских месторождений. В 1998 г. в Китай было поставлено 360 тыс.т. сырой нефти против первых 1,7 тыс.т. после заключения соглашений в 1997 г. В 2000 г. предполагается увеличить экспорт нефти в КНР до 500-600 тыс.т.

Нефть в Китай поставляется ж/д транспортом. Реализация проекта строительства нефтепровода Зап. Казахстан-СУАР КНР отложена на неопределенный срок. Необходимо отметить, что именно этот проект, оцениваемый в 2,5-3 млрд.долл., явился решающим фактором в 1997 г. при выборе правительством Казахстана стратегического инвестора для тогда еще госпредприятия «Актюбинскнефть». Основной причиной ажиотажа вокруг казахстанских работников из АО «Актобемунайгаз» послужили как раз постоянные проволочки с началом строительства нефтепровода Зап. Казахстан – СУАР КНР. Руководство Казахстана ясно дало понять китайской стороне, что готовы пойти на «цивилизованный развод» в случае дальнейшего невыполнения КННК принятых на себя обязательств.

О возможных последствиях вступления КНР в ВТО для китайского нефте и нефтехимпрома. Соглашение между Пекином и Вашингтоном по вопросу об условиях присоединения КНР к ВТО, предусматривает поэтапное снижение Китаем импортных тарифов на нефть, нефтепродукты и удобрения, ликвидацию нетарифных ограничений и открытие для инокомпаний рынков оптовой и розничной торговли.

Снижение импортных тарифов должно коснуться 2/3 всей номенклатуры полуфабрикатов и готовой продукции нефти и нефтехимии (новый тариф для полуфабрикатов составит 5,5%, для части готовой продукции – 6,5%). При этом на некоторые ключевые виды готовой продукции тарифы будут сохранены в нынешнем виде вплоть до 2008 г. Импортный тариф на сырье к 2005 г. должен быть снижен до 2%.

С точки зрения сроков ликвидации квотирования, то на готовую нефтепродукцию, включая автотопливо, квоты будут отменены в 2004 г., мочевины – в 2000 г., полиэстерин – в 2001 г., полиакрилонитрил и терилен – в 2000 и 2001 г., натур. каучук – в 2004 г., цианистый натрий – в 2002 г., целлюлозу (диацетонкислую) – в 2001 г.

Открытие для инобизнеса внутреннего рынка с предоставлением зарубежным компаниям права заниматься оптовой и розничной торговлей должно состояться в следующие сроки: **оптовая торговля сырой нефтью будет разрешена к 2005 г.; розничная торговля нефтепродуктами – к 2003 г., а оптовая – к 2005 г.**; оптовая и розничная торговля удобрениями – к 2005 г.; оптовая и розничная торговля ядохимикатами и пленками для парников – к 2003 г.

Наиболее принципиальным достижением китайцев в переговорах с американцами стало закрепление в соглашении пункта о сохранении госмонополии (в виде режима специмпортёров) на ввоз в страну сырой нефти, нефтепродуктов и удобрений. Объявлено, что эксклюзивным правом на закупки нефти и нефтепродуктов за рубежом будут обладать, как и сейчас, три ведущие отраслевые корпорации – КННК, «Синопек» и Китайская нефтяная шельфовая компания. Удобрения будут закупаться через «Синохим».

Благодаря сохранению госмонополии на импорт, считают в Пекине, Китай сможет удерживать цены на внутреннем рынке на приемлемом уровне и не допустить их резкого «обвала» (**сегодня китайские цены на 6 основных видов нефтепродуктов и большинство видов удобрений выше мировых**). Контроль над ценами позволит государству поддерживать на плаву предприятия нефтедобычи и нефтехимии, которые сегодня еще не готовы к серьезной конкуренции с ведущими мировыми производителями.

Однако большинство экспертов, анализируя возможные последствия уступок американцам в нефтяной и нефтехим. отрасли, сходятся в том, что плюсы и минусы курса на вхождение в мировой рынок для Китая далеко не уравновешены. Так, к плюсам обычно относят более широкое, чем сегодня, открытие для КНР мирового рынка сырья, капиталов и современного оборудования нефтедобычи и переработки, стимулирующее возмещение мировой конкуренции на техперевооружение промышленности и модернизацию управления, и т.п. Реальную отдачу от этого Китай почувствует нескоро. Что же касается негативных последствий, то они могут наступить в самое ближайшее время.

Снижение импортных тарифов и особенно ликвидация нетарифных барьеров окажет всестороннее негативное влияние на нефтяную отрасль. Несколько меньше пострадают такие сферы, как нефтеразведка и техподдержка разработки месторождений, поскольку у КННК, «Синопека» и особенно Китайской шельфовой нефтяной компании накоплен богатый опыт кооперации по этим направлениям с инопартнерами.

Гораздо серьезнее будут последствия отказа от гос. регулирования добычи и распределения нефти. Это, считают китайские эксперты, неизбежно приведет к массовому импорту более дешевого и качественного сырья из-за рубежа и частичному вытеснению нефти, добываемой в самом Китае. Особенно реальна такая угроза для КННК, которая сегодня, в условиях отсутствия в КНР свободного рынка, без особого труда реализует внутри страны свыше 20% излишков добываемой сырой нефти (объем добычи КННК в 1999 г. составил 106,7 млн.т.). Второй по величине потребитель нефти в стране – корпорация «Синопек» – планирует закупить в 2000 г. 68 млн.т., в т.ч. 55 млн.т. за рубежом. Более дешевая импортная нефть, закупаемая в таких объемах (1/3 нац. добычи) будет самым серьезным образом конкурировать с излишками нефти, добываемой КННК, что рано или поздно приведет к пересмотру внутренних цен на нее.

Самый тяжелый удар будет нанесен нефтеперерабатывающей отрасли с ее высокой себестоимостью и бедным ассортиментом готовой продук-

ции. Так, переработка 1 барреля сырой нефти на предприятиях «Синопека» в 1999 г. обходилась в 17,5 долл., а в 2000 г. эта цифра возрастет до 19 долл. Не лучше обстоят дела на НПЗ в структуре КННК, большинство которых построены очень давно и технологически плохо приспособлены к конкуренции с инопроизводителями. По прогнозам аналитиков корпорации, после вступления в ВТО убыточность НПЗ и сбытовых компаний КННК резко возрастет, что грозит банкротством 40-50% всех предприятий.

Под лицом серьезного вызова стоят руководители нефтехима. Они опасаются, что в результате открытия рынка пострадает производство синтетических смол, не обладающее технологиями создания новых конкурентоспособных видов продукции. Острейший кризис перепроизводства ожидает предприятия, производящие синтетические волокна и сырье. Китайская продукция из синтетического каучука с ее однообразной товарной структурой также будет активно вытесняться с внутреннего рынка.

Слабым звеном китайских нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих корпораций является сбыт. В системе КННК, например, через собственную розничную сеть реализуется всего 20% готовой продукции. Открытие китайцами рынка оптовой и розничной торговли приведет к резкому увеличению на нем числа иноторг. компаний, обладающих большим опытом и возможностями по организации современной сети распределения готовой продукции нефтепереработки и нефтехимии.

Вступление в ВТО существенно подорвет нац. производство удобрений. Зарубежные конкуренты имеют преимущества в сырье, оборудовании, технологиях и объемах производства, и, следовательно, производят более дешевую и качественную продукцию. Например, мочевины китайского производства обходится сегодня покупателям в 156,6 долл. за тонну, а импортная, даже после оплаты доставки, импортного тарифа, упаковки и внутренней транспортировки – всего в 120 долл.

Кроме того, присоединение к ВТО откроет доступ на китайский рынок для более дешевой с/х продукции ам. и западноевропейского производства, и, как следствие, к снижению потребления удобрений.

Многие иностр. нефте- и нефтехимкомпании, не дожидаясь офици. вступления Китая в ВТО и начала выполнения им своих обещаний, уже приступили к созданию заделов для дальнейшего проникновения на китайский рынок. Особую активность проявляют Ю. Корея, Малайзия, Сингапур и др. Таиланд уже объявил о проработке планов поставок готовых нефтепродуктов в приграничную китайскую провинцию Юньнань, имея в виду постепенное расширение экспорта на остальные 6 провинций Юж. Китая.

АЭС

Зарубежные компании на китайском рынке атомной электроэнергетики. Предусматривается строительство АЭС после 2001 г. в пров. Шаньдун, Фуцзянь, Хунань, Цзянси, Сычуань, Хэбэй и Хайнань. Ожидается, что поэтапный ввод новых мощностей позволит увеличить к 2010 г. долю вырабатываемой на АЭС электроэнергии с 1% до 3%, а к 2020 г. довести ее до 5%. Правительство ставит од-

ним из обязательств условий сделок создание в КНР СП и трансфер современных технологий. Китайские специалисты рассчитывают, что эта политика позволит довести к 2010 г. уровень изготавливаемого на совместных заводах оборудования для АЭС до 80%.

Позиции основных соперников на китайском рынке внешне выглядят достаточно сбалансированно. Франция поставила оборудование для I очереди АЭС «Даявань» (2 реактора по 900 мвт), получила контракты на II очередь (2 реактора по 1000 мвт), а также для новой АЭС «Лин'ао» (2 реактора по 900 мвт). Канада ведет строительство III очереди АЭС «Циньшань» (2 реактора по 600 мвт), **Россия** заключила контракт на поставку оборудования для I очереди АЭС «Ляньюньган» (2 реактора по 1000 мвт) и имеет перспективы в отношении II и III очередей. Компания «Вестингауз» пока не имеет собственного проекта АЭС в КНР, но решается вопрос об ее участии в строительстве АЭС в пров. Фуцзянь или Шаньдун.

«Вестингауз», отстающий от своих соперников в области поставок оборудования, сделал ставку на завоевание позиций в разворачивающемся в Шанхае новом комплексе атоммаша и в долгосрочном плане имеет более предпочтительные, чем у конкурентов, возможности.

«Вестингауз» создал в Шанхае четыре СП по производству энергооборудования и ведет сотрудничество с Шанхайским НИИ ядерных технологий (Shanghai Nuclear Engineering Research and Design Institute). В апр. 1999 г. «Вестингауз» подписал с ин-том соглашение о передаче технологии производства реактора CAP-600, являющегося аналогом ам. модели AP-600. В ходе переговоров об участии в строительстве АЭС было заявлено, что на первом этапе около 40% оборудования будет изготовлено на совместных заводах в Шанхае, а к 2010 г. этот уровень увеличится до 80-90%. В подтверждение реальности этих планов представитель ам. компании подчеркнул, что на СП уже освоены ам. технологии по производству турбин для АЭС мощностью 600 и 1000 мвт., а также некоторое другое оборудование, используемое на электростанциях.

«Фраматом» также придерживается тактики тесного сотрудничества с китайскими организациями. В 1991 г. французы подписали соглашение о строительстве в г. Ибинь завода по производству топливных элементов для АЭС «Даявань» (пров. Гуандун), который вступил в строй в 1994 г. В 1992 г. в соответствии с двусторонними соглашениями передали для 2-й очереди АЭС «Циньпань» (пров. Чжэцзян) 85 компьютерных кодов, 110 тыс. страниц техдокументации и 7 тыс. чертежей для проектирования т.н. ядерного о-ва. В окт. 1995 г. вместе с заключением контракта на строительство АЭС «Лин'ао» французы одновременно подписали с Китайской компанией ядерной энергетики пров. Гуандун «Всеобъемлющее соглашение о трансфере технологий», открывающее широкий доступ к франц. разработкам, в т.ч. к «ноу-хау» современного энергоблока модели № 4 мощностью 1500 мвт. В общей сложности в производственной сфере французы ведут сотрудничество с 15 китайскими заводами.

Канада в целях укрепления своих позиций на китайском рынке приняла решение о создании в Шанхае в 1997 г. центра подготовки инженеров и

менеджеров высшего уровня для Шанхайского комплекса атоммаша. С марта 1998 г. по апр. 1999 г. канадский центр организовал 13 семинаров по системам ректора CANDU-6, который будет установлен на III очереди АЭС «Циньшань». Основными слушателями явились сотрудники шанхайских НИИ и предприятий, а посещаемость занятий составила более 3 тыс. человеко-часов. Предполагается, что в процессе строительства III очереди АЭС «Циньшань» предприятия в Шанхае и пров. Цзянсу и Чжэцзян освою не менее 25% канадских технологий.

Зарубежные компании на электроэнергетическом рынке КНР стремятся приобрести позиции на трех уровнях: достижение межправсоглашений, создание СП и размещение технологий на ключевых в китайской отрасли предприятиях, а также лоббирование местных руководителей, получивших право решающего голоса при выборе партнеров по проектам. Компания «Дженерал Электрик», использовала последний визит президента США в КНР для подписания в 1998 г. десяти меморандумов о взаимопонимании и протоколов о намерениях с Пекином, Шанхаем, пров. Ляонин, Шаньси, Шэньси, Фуцзянь, Хайнань. Условиями этих документов предусматривается заключение рамочных соглашений и увязка вопросов трансфера технологий с поставками оборудования.

Шанхайские специалисты считают, что электроэнергетические роскомпании, в отличие от зап. конкурентов, уделяют недостаточно внимания развитию контактов с китайскими организациями на пров. уровне и слабо учитывают особенности регионального развития КНР. Примером тому является состоявшаяся в Шанхае в конце марта 1999 г. между. выставка «Ядерная энергетика-99». Представленные на стендах технологии безусловно свидетельствовали о высоком уровне достижений, однако, ввиду того, что в процессе подготовки к выставке не была проведена предварительная работа по поиску потенциальных партнеров, эти технологии не привлекли должного внимания местных организаций-потребителей.

ГЭС

Модернизация малой гидроэнергетики. Суммарная мощность малых ГЭС превышает 20 тыс. мвт, т.е. составляет около 30% общей мощности энергетических объектов.

Особенно велика роль малых ГЭС (мощностью до 50 мвт) в обеспечении электроэнергией сельских р-нов КНР. **45 тыс. малых ГЭС**, вырабатывают 70 млрд. квт/ч для 300 млн. сельских жителей.

В 1997 г. введено в эксплуатацию 1058 малых ГЭС мощностью 1782 мвт., на строительство которых было израсходовано 1,7 млрд.долл. (инокапвложения составили менее 5%). В Китае планируют расширение сферы обслуживания **малой гидроэнергетики** с 300 до 782 уездов. **В ближайшие 3 года в ее развитие будет инвестировано 16,5 млрд.долл.** Значит. доля этих средств предназначается для модернизации действующих объектов.

Большую часть китайской малой гидроэнергетики составляют гидрокомплексы комбинированного типа (могут параллельно работать как электростанции и ирригационные сооружения), построенные **по советским технологиям 40-50-х гг.** Их наиболее распространенными недостатками явля-

ются повышенная температура рабочих узлов, несовершенная система вентиляции, изолирующих конструкций и т.д. Замена и модернизация упомянутых компонентов позволит увеличить производство электроэнергии на 10%. Установка новых турбинных роторов, изготовленных с применением современных антикоррозийных и антифрикционных материалов поднимает КПД ГЭС на 20% при очень быстрой (около 1 г.) окупаемости затрат. Большинство объектов нуждается также в оснащении новыми автоматизированными системами контроля и управления. С целью предотвращения значит. потерь в сетях электропередачи предполагается внедрение энергосберегающих технологий с заменой или усовершенствованием трансформаторных систем.

Выполнению намеченных программ призван способствовать созданный в г. Ханчжоу (пров. Чжэцзян, Вост. Китай) при участии правительства КНР, ЮНИДО и ПРООН Межд. центр малых ГЭС. Основными направлениями его деятельности являются содействие регионам Китая и других стран в разработке планов развития малой гидроэнергетики, налаживание межд. сотрудничества в этой области, выработка предложений и рекомендаций по привлечению иноинвестиций и технологий и т. д. По уставу этой организации в ее штат могут входить высококвалифицир. иноэксперты, оплачиваемые направляющей стороной.

Одним из главных факторов, способствующих подключению росорганизаций к реализации китайских программ является необходимость для многих малых ГЭС, построенных по советским проектам, соблюдения технологической преемственности при их модернизации.

О перспективах развития возобновляемой энергетики. В начале 1999 г. в Китае разработана программа развития новых и возобновляемых источников энергии (НВИЭ) на период до 2010 г. Программа построена с учетом насущных задач по обеспечению относительно дешевой электроэнергией прежде всего удаленных и труднодоступных р-нов страны, потребности которых оцениваются примерно в 300 млн.т. стандартного угольного эквивалента (суэ).

На первом этапе (до 2001 г.) предусматривается проведение НИОКР с целью приблизить уровень китайских технологий в этой области к нынешнему среднемировому. Их освоение должно обеспечить увеличение энергоотдачи НВИЭ до 298 млн.т. суэ. К 2010 г. намечено осуществить широкомасштабное внедрение новых энергетических технологий, а также создать современную производственную базу для серийного выпуска необходимого оборудования. Ожидается, что принимаемые меры позволят за этот период довести энергоотдачу НВИЭ до 390 млн.т. суэ.

Из-за значит. отставания в области НВИЭ от мирового уровня в Китае в обозримой перспективе по-прежнему большое внимание будет уделяться древесине, относимой в КНР к разряду возобновляемых источников энергии. Планируется **культивирование новых «быстрорастущих топливных» пород деревьев.** Лесопосадки «топливной» древесины к 2010 г. должны занять 13,4 млн. га и обеспечить около 154 млн.т. суэ. Параллельно будет вестись разработка новых, более эффективных технологий сжигания древесины, массовое внедрение которых позволит ежегодно экономить до 50 млн.т. суэ.

Программой намечено широкое применение спец. небольших генераторов для установки на малых и мелководных реках, суммарная энергоотдача которых составит 31,3 и 49,9 млн.т. суэ в 2001 и 2010 гг. соответственно.

Традиционно используемые в Китае технологии выработки энергии биомасс в ближайшие годы должны быть существенно модернизированы. Внедрение создаваемого на их основе оборудования позволит, по расчетам, увеличить объем производимой электроэнергии с 2,5 млн.т. в 2001 г. до 17 млн.т. суэ в 2010 г.

Усилия по расширению использования солнечных источников энергии будут сосредоточены главным образом на разработке и внедрении технологий производства высокоэффективных солнечных батарей (**в КНР эксплуатируется 11 млн.кв.м. солнечных панелей**), а также конструировании т.н. оптически оптимальных электрогенераторов. Вырабатываемые этими источниками объемы энергии возрастут к 2010 г. с 1,23 до 4,67 млн.т. суэ.

В Китае действует 160 тыс. малых ветряных установок общей мощностью 50 тыс.квт. Предполагается сконцентрировать на создании крупногабаритных ветряных двигателей, разработке и освоении выпуска ветряных генераторов мощностью свыше 2 тыс.квт.

Первая в Китае электростанция, использующая энергию морских волн (стоимостью 1,2 млн.долл.), должна быть построена в 2000 г. в р-не о-вов Чжоушань в Вост.-Китайском море в рамках совместного проекта с рядом компаний и научных центров стран зап. Европы. Ученые Эдинбургского ун-та и Харбинского политех. ун-та работают над конструированием генератора для этой станции мощностью 150-200 квт.

Программой предусматривается комплекс мероприятий по увеличению объемов утилизации т.н. «болотного газа», поставки которого должны быть доведены к 2010 г. до 400 млн.куб.м., что эквивалентно примерно 3,15 млн.т. суэ.

Сооружение термальных электростанций предполагается продолжить в Тибете и ряде других р-нов КНР. Их энергоотдачу в период с 2001 до 2010 г. планируется повысить почти вдвое — до 3,14 млн.т. суэ.

Анализируя китайскую программу развития НВИЭ, эксперты указывают на отсутствие у КНР ключевых технологических компонентов в данных областях энергетики. Китай не сможет в ближайшие годы самостоятельно начать массовое производство соответствующего оборудования мирового уровня и по этой причине будет стремиться к налаживанию сотрудничества, в т.ч. и с **Россией**. Этому, в частности, должна была способствовать межд. выставка по НВИЭ и энергосберегающим технологиям, которая прошла в Шанхае в апр. 2000 г.

СМИ

В стране выпускается 2160 газет, 7916 журналов, на центр. и провинциальном уровне имеется 294 радио- и 560 телестанций (всего — **950 телеканалов, из них 35 ретранслируются через спутники на всю территорию КНР и зарубежные страны**); работают два телеграфных агентства: «Синьхуа» (информация по экономике, внешней и внутренней политике) и «Чжунго Синьвэньдэ» (внешнеполит. пропаганда). В информ. сфере занято 550

тыс. чел. В стране уже **8 млн. пользователей Интернет (ежегодный прирост на 30-40%)**. Идет процесс реформирования управления СМИ, за последние три года создано 15 газетно-журнальных концернов и 75 образовательных телецентров.

Несмотря на рыночные реформы, **все СМИ по-прежнему являются гос. и партийной собственностью, в эту сферу запрещено привлекать иноинвестиции**, на всех уровнях жестко контролируется полит. направленность сообщений печатных и электронных СМИ. Проект закона о печати с середины 80-х гг. находится на рассмотрении парламента.

Формируется нормативно-правовая база деятельности СМИ. Принят ряд положений, которые впервые в истории КНР регулируют исполнение конституционного права граждан на свободу печати. Реализация данного права оговаривается запретом на публикацию материалов, наносящих ущерб «единству, территориальной целостности и суверенитету КНР». Имеются статьи идеологического характера, пресекающие публикацию материалов, идущих вразрез с «базовыми принципами конституции КНР» (приверженность социалистическому пути, руководящей роли КПК).

Рыночная действительность, внешэконом. интересы, в т.ч. необходимость принятия соответствующих мер и в этой сфере при вступлении КНР в ВТО, вносят коррективы в жесткие идеологические схемы. В стране резко увеличилось число коммерческих изданий — вечерних, утренних, молодежных и рекламных газет, практически вобравших в себя ранее запрещенные полит. и общественно-бытовые рубрики. В прошлом стандартная для всех СМИ полит. информация стала дополняться подробностями из жизни зарубежной и местной полит. элиты, напрямую затрагиваются острые внутривнут. темы, в т.ч. проблемы безработицы, образования, коррупции. Пресса и телевидение стали более адресными, отвечающими полит. и культурным запросам разнообразных групп населения. Так, ЦТВ ежедневно работает на 10 телеканалах, конкурирующие с ним Пекинское и Шанхайское — на 6 и 5.

Запутанной по-прежнему остается ситуация с периодикой «для служебного пользования». Несмотря на объявленные в 1998 г. лозунги покончить с «закрытой печатью». Отдел пропаганды ЦК КПК пошел на отмену ранее принятых решений в интересах «поддержания полит. стабильности общества».

Важнейшими «стратегическими задачами» руководство Госкомпечати КНР считает: проведение дальнейших структурных реформ в отрасли — **выведение основных СМИ из подчинения правит. ведомств**, их «картелизацию и коммерциализацию под партийным контролем» (в 2000 г. планируется наряду с ликвидацией 300 газет и 400 журналов, **создать не менее 10 газетных концернов**); усиление борьбы с порнографией и нелегальной издательской деятельностью, в т.ч. и с пиратскими печатными и электронными изданиями (компакт-диски); дозированную и подконтрольную «интернетизацию» китайского общества, **создание новых влиятельных СМИ**, «соответствующих мировому престижу КНР и способных успешно конкурировать на внешнем рынке с известными мировыми изданиями».

Интернет

Китай ускоренными темпами осуществляет начальную стадию интеграции во всемирную сеть. Пропускная способность каналов доступа к Интернет доведена до 26 mbps. Компания AT&T объявила об организации 45 mbps соединения через Шанхай, так что в ближайшее время совокупная пропускная способность достигнет 71 mbps.

Быстрыми темпами идет создание сетевой инфраструктуры. В этом плане неразвитость телекоммуникаций является своего рода преимуществом, так как имеется возможность внедрить сразу самые передовые технологии. В 1997 г. началась прокладка оптико-волоконного кабеля, который должен соединить Китай, Ю.Корею, Японию и США с 2000 г.; стоимость работ 1,2 млрд.долл. Несколько лет функционируют две линии оптоволоконной связи с Японией и Ю.Кореей. В ближайшее время будет завершена **прокладка трансевроазиатской линии (ТАЕ) оптоволоконной связи** между Шанхаем и Франкфуртом, которая пройдет через 20 стран. **Кабельное соединение с ЮВА (Вьетнамом, Лаосом, Таиландом, Малайзией и Сингапуром) завершено в 1998 г.** В 1999 г. введена в эксплуатацию еще более разветвленная сеть — Sea-Me-We3, которая соединит Европу, Азию и Океанию. Ориентация на Европу может стать определяющей и для задействования рос. дальневост. телекоммуникаций.

Выход на Интернет возможен через 4 нац. сети: ChinaNet (www.bta.net.cn), ChinaGBN (www.gb.com.cn), CerNet (www.cemet.edu.cn) и CSTNet (www.cnc.ac.cn). Приоритет в обеспечении соединений с Интернет отдан ChinaNet и ChinaGBN.

Развитие ChinaNet осуществлялось ам. компанией Asiainfo Services на основе контракта с минсвязи, по которому после создания ядра сети, управление ею полностью переходит к минсвязи. Доступ к Интернет осуществляется по оптоволоконным и спутниковым каналам через выходы в Пекине и Шанхае в Китае и корпорации Sprint и MCI Telecommunications в США. Сеть имеет 31 опорный пункт и в планы ее развития входит установление связи между всеми правит. структурами, 360 тыс. госпредприятий в 600 городах и 8 млн. компаний.

ChinaGBN (Golden Bridge Network) — покрывает 30 городов, до образования мининформа контролировалась минэлектронпромом через компанию Jitong. Для сооружения сети было создано СП с ам. компанией UTStarcom, инвестировавшей в проект 10 млн.долл.

ChinaNet и ChinaGBN обслуживают правит. ведомства, предприятия и открыты для индивидуального доступа. Функционирующая на базе госкомитета просвещения CERNet (China Education and Research Network) и Академии наук КНР CSTNet (China Science & Technology Network) нацелены на пользователей в научных кругах.

CERNet имеет межд. выходы через США, Германию и Гонконг, для подключения используются микроволны, DDN, обычные телефонные каналы и спутниковые каналы (VSAT). К этой сети подключено 300 организаций по всей стране. CERNet имеет прямую связь с общенац. сетями ChinaGBN (микроволны) и ChinaNet (DDN), а также с сетью Академии наук (оптоволоконный кабель). До середины 1998 г. между 4 общенац. сетями не было непосредственных соединений. Вся

межсетевая информация направлялась по маршрутизаторам через США. Сегодня межсетевые соединения только начинают функционировать при еще низкой пропускной способности.

Отраслевые сети. Их развитие только начинается — была запущена фин. сеть (на средства ЦБ, минсвязи и госкомбанков. Связывает 200 городов — все провинциальные центры, кроме Лхасы, — и имеет 2500 клиентских терминалов). Функционируют сети «Зерно», «Углепром» и др.

Провинциальные и муниципальные сети. На местном уровне создаются межпровинциальные сети (например, между пров. Гуандун, Фуцзянь и Цзянсу) и осуществляется ряд коммерческих программ. Так, Шанхай приступил к осуществлению проекта Infort, который свяжет местные правит. структуры и крупные компании, а в пров. Гуандун комитетом по науке и технике при местном правительстве намечено приступить к созданию информ. сети, которая соединит 33 уезда и будет предназначена как для обмена деловой информацией, так и для выхода на Интернет.

Широкопрофильные внутренние сети. В 1997 г. при содействии компаний Sun Microsystems и Bay Network было начато создание подобной внутренней сети, China Wide Web (CWW). Финансирование и непосредственно разработку платформы под CWW вело СП между Гонконгской компанией New World Infrastructure и China Internet с начальным капиталом 110 млн.долл.

Электронные СМИ. Свои страницы в Интернет имеют такие центр. газеты как «Жэньминь жибао» (www.peopledaily.com.cn) и «China Daily» (www.chinadaily.net), архивы которых доступны зарегистрированным пользователям. Свою страницу имеет информагентство «Синьхуа» (www.chinapnews.com).

Серьезной проблемой является неразвитость телекоммуникаций на местном уровне (**в Китае на 17 человек приходится одна телефонная линия**). Необходимо создание современных соединений, которые обеспечивали бы не только передачу голосовых сообщений. Такие планы привлекают инофирмы. Siemens намерена производить оборудование для сетей доступа (access network — коммутатор между линией абонента и основной сетью), которое благодаря своей низкой стоимости и относительной простоте установки, будет пользоваться большим спросом там, где плотность абонентов невысока.

Китай постепенно становится крупнейшим в Азии рынком телекоммуникаций. **К 2001 г. здесь планируют увеличить расходы на эту отрасль до 54 млрд.долл.** и нарастить общее количество телефонных каналов с 54 млн. (данные на середину 1997 г.) до 86 млн.

Распространение ПК, доступ к телефонным каналам. Китай стал вторым после Японии крупнейшим рынком ПК в Азии. На протяжении нескольких лет среднегодовой прирост спроса на ПК здесь превышает 50%. **В 1997 г. было продано 3,2 млн. компьютеров, общее число которых к началу 1998 г. составило 8,5 млн.,** что в 17 раз больше, чем в начале 90-х. От 10% до 25% всех продаваемых в стране ПК оснащаются модемами. **К 1999-2000 гг. должно произойти утроение рынка ПК.**

Происходит бурное развитие компаний, предоставляющих услуги по подключению к Интернет (ISP). В стране существует около 100 таких

компаний, неофициальные источники сообщают о 200 и более ISP, функционирующих с 1995 г., и приблизительно 60 ISP только в Пекине и Шанхае. Доступ к Интернет для ISP разрешен через две нац. сети ChinaNet и ChinaGBN.

В начале 1996 г. в Китае насчитывалось 25 тыс. абонентов, в число которых входили как индивидуальные пользователи, организации и компании, так и правит. структуры. На начало 1998 г. в Китае было 300 тыс. компьютеров с выходом на всемирную сеть и **600-800 тыс. пользователей Интернет.** Реальное же их число превышает эту цифру, так как только в большинстве университетских городков теоретически **каждый преподаватель и студент (более 3 млн. в 1090 вузах) может получить доступ к Интернет через академические сети CSTNet или CERNet.**

Несмотря на постоянное снижение цен, для подключения к Интернет ежемес. взнос составляет 600 юаней (\$72), взимается также почасовая плата за использование внутренних каналов 4 юаней (\$0,5). Получают распространение Интернет-карты (по типу телефонных карт) — от 60 юаней (\$7) за 5-часовой доступ до 1400 (\$169) за 200-часовой доступ. Услуги электронной почты предоставляются большинством компаний бесплатно.

Опрос показал, что подавляющая часть пользователей Интернет (более 90%) имеют доход от 400 до 2000 юаней (от \$50 до \$250) в месяц. Процентное соотношение подписчиков в 1997 г. было приблизительно следующим: 60% корпоративные, 30% частные и 10% иностр. пользователи. **78,5% всех пользователей составляет молодежь в возрасте от 21 до 35 лет.** Около 46% пользователей имеют доступ к Интернет с рабочих мест, 25% со своих ПК, остальные — через академические и научно-исследовательские центры. **Большая часть пользователей сконцентрирована в крупных городах: 36% в Пекине, 8% в Шанхае.** 39% абонентов намерены пользоваться консалтинговыми услугами, предоставляемыми через сеть, 32% хотели бы иметь доступ к фининформации, 42% — к СМИ, 80% получать информацию научно-тех. характера, 24% собираются использовать ресурсы Интернет в развлекательных целях.

Деятельность компаний в сфере компьютерных сетей регулируется документами Госсовета КНР: Правилами защиты безопасности компьютерных систем (действуют с 1994 г.); Временным положением о контроле над межд. соединениями информ. компьютерных сетей (с 1996 г.); Временным положением о контроле над электронными изданиями (с 1996 г.); Правилами защиты безопасности межд. соединений информ. компьютер. сети (с 1997 г.).

После образования Сетевого информцентра Китая (CNNIC) были опубликованы «Временный порядок регистрации названий Интернет-страниц» и «Правила осуществления регистрации названий Интернет-страниц». Центр также разрабатывает «Правила контроля за помещением информации в сети». Идет процесс создания китайской ассоциации Интернет. Законодат. база в этой сфере подкреплена рядом документов на местном уровне.

В 1998 г. в Китае заблокировано 100 зарубежных Интернет-страниц: CNN, Los Angeles Times, Wall Street Journal, Washington Post, Voice of America, Taiwan Government Information Office, Am-

nesty International, China News Digest (США). Так же, как Германия и Сингапур, Китай осуществляет жесткий этический контроль над ресурсами Интернет.

В Гонконге к началу 1998 г. число абонентов Интернет превысило 120 тыс. На каждые 100 обладателей компьютеров приходится 12 абонентов Интернет. По этому показателю Гонконг уступает только США и Японии. К 2001 г. более 30% местных семей станут абонентами сети.

В общем объеме информпотока, проходящего через Интернет, Китай занимает 0,01% (поступающие данные) и 0,05% (исходящие данные).

Образование

Всент. 1998 г. принят новый Закон о высшем образовании. Закон вступил силу с 1 янв. 1999 г. Общее руководство сферой высшего образования осуществляется Госсоветом через подчиненные ему ведомства (70% из **2200 вузов** находятся в компетенции минобраз, остальные являются ведомственными). Разрешение на создание или изменение статуса вузов осуществляется адм. органами Госсовета, провинций, авт. р-нов, городов центр. подчинения либо другими организациями по их поручению. Наряду с существованием вузов общенац. и провинциального подчинения государство «поощряет в рамках закона их создание и финансирование профессиональными, предпринимательскими организациями, общественными коллективами, другими общественными организациями и гражданами». Тем самым впервые **допускается в принципе идея учреждения и легализации частных вузов.**

Закон предусматривает три разновидности высшего образования: курсы (срок обучения 2-3 года), бакалавратура (4-5 лет) и магистратура (дополнительно 2-3 года). Устанавливаются три учебные степени: бакалавр, магистр и доктор наук. Предусматриваются должностные категории: ассистент, преподаватель (лектор), доцент и профессор. **Закрепляется платная система обучения. Исключение делается лишь для студентов из нуждающихся семей** (льготная оплата или бесплатное обучение). Лучшие студенты могут претендовать на стипендии и разовые мат. поощрения.

Помимо ссылок на гос. и другие местные источники финансирования, нет указаний на формальный запрет на получение средств от иностр. контрагентов как на регулярной, так и на разовой основе (на практике в Китае широко допускается получение спонсорской помощи от зарубежных соотечественников и зап. доноров; **в стране существует несколько готовящих магистров бизнес-школ с инофинансированием и преподаванием**). Указывается, что стоимость обучения, финансирование учебного процесса и источники поступления средств устанавливаются адм. органами Госсовета и провинций в зависимости от себестоимости обучения в каждом отдельном вузе. Получаемая оплата за обучение должна использоваться строго в соответствии с установленными правилами и не может быть направлена на другие цели. Государством предоставляются соответствующие льготы на приобретение вузами импортного оборудования и материалов.

Подчеркивается, что целью создания вуза должно быть служение гос. и общественным интересам, а не извлечение прибыли. В то же время

закон формально не запрещает достаточно распространённую сегодня в КНР практику ведения вузами коммерческой деятельности (сдача помещений в аренду, издательские и типографские услуги и т.д.). Вузами был создан ряд предприятий по освоению высоких технологий с целью содействия развитию НИОКР. В результате этого сформировался ряд известных конкурентоспособных прибыльных компаний. В 1997 г. доходы предприятий при китайских вузах составили 20,55 млрд. юаней с налогом на прибыль – 2,73 млрд. юаней. К концу 1999 г. валовая продукция данных предприятий достигнет 100 млрд. юаней.

В документе говорится, что иностранцы – при условии соответствия предъявляемым требованиям – могут обучаться в китайских вузах, а также вести научную или преподавательскую работу (сегодня в вузах КНР работает около 30 тыс. иностр. преподавателей, в основном из США и зап. Европы).

Закон разрешает образовывать в вузах студенческие организации, деятельность которых должна «регулироваться внутренним распорядком и согласовываться с учебной администрацией».

Новый закон значительно расширяет возможности участия негос. структур в деле развития высшего образования – область, считающаяся в Китае приоритетной в контексте усилий по преодолению культурного и технологического отставания от передовых держав. При этом, несмотря на сохраняющиеся у государства традиц. идеологические, полит. и адм. рычаги контроля за образовательной сферой, он позволяет в определенной степени ослабить его в случае учебных заведений, создаваемых другими общественными структурами (в отличие от госвузов, они не обязаны работать под руководством парткомов, а «в соответствии с законодат. положениями об общественных организациях»). По сравнению с прошлым существенный акцент делается на приобретении глубоких спец. и проф. знаний, в частности, указывается, что учеба является «важнейшей обязанностью студентов», а их «участие в общественной жизни не должно отражаться на выполнении учебных задач». На деле происходит значит. перераспределение прав от центра в пользу адм. органов провинциального уровня и самих вузов, поднимается значение вузовской науки и ее связей с НИИ системы АН КНР и промпроизводством.

Принятие нового закона закрепляет права и обязанности профессорско-преподавательского состава и учащихся вузов КНР, создает доп. возможности для поощряемого со стороны государства роста у китайской молодежи тяги к получению высшего образования (**ежегодно лишь 1 млн. или 4% китайской молодежи соответствующей возрастной категории может поступить в вузы**). По всей видимости, он сможет повысить статус китайской высшей школы и таким образом сбалансировать модную сегодня в КНР тенденцию к получению высшего образования за границей (**за 20 лет на Запад, прежде всего в США, выехало на учебу 270 тыс. чел.**).

Следует отметить сохраняющийся в КНР **высокий престиж рос. высшей школы**. Между Россией и Китаем действует соглашение о взаимном признании документов об образовании и ученых степенях. Однако в связи с отсутствием централизованной госинформ. и рекламной поддержки (а

именно так и работают западники) усилия отдельных рос. вузов по привлечению китайских студентов на коммерческой основе пока не дают эффективных результатов (**в вузах США обучается 40 тыс. китайцев, а в РФ – 8 тыс.**).

ВЭД

Нормативно-правовая база регулирования ВЭД. Сужается сфера прямого директивного вмешательства госорганов в деятельность субъектов внешнеэконом. связей. Параллельно идет процесс региональной децентрализации ВЭД за счет передачи некоторых регулирующих функций центра местным (провинциальным) органам власти.

«Закон КНР о внешней торговле», принятый 12 мая 1994 г. на 7 заседании ПК ВСНП 8-го созыва и вступивший в силу с 1 июля 1994 г., предусматривает введение единого порядка внешней торговли на всей территории страны, что соответствует требованиям ВТО. Предусматривается также возможность принятия ответных мер в отношении государств, тем или иным способом ограничивающих свою торговлю с КНР.

Сохраняется разрешительный порядок участия во внешней торговле товарами и технологиями при условии наличия: собственного наименования и оргструктуры; четко определенной сферы внешнеторг. деятельности; помещения, капитала и квалифицированного персонала; поручения от других лиц на выполнение внешнеэконом. операций или собственных товарных ресурсов; прочих условий, установленных законом или нормативными актами. Порядок определения соответствия этим условиям устанавливается Госсоветом.

Предприятия с участием инокапитала имеют право внешнеторг. деятельности в следующих пределах: импорт товаров непроизводственного назначения для непроизводственных нужд, импорт оборудования и материалов и других мат. ресурсов, используемых для производства, экспорт продукции собственного производства.

Закон предусматривает обязанность участника внешнеторг. деятельности соблюдать контракт, его ответственность за качество экспортно-импортных товаров и организацию послепродажного сервиса.

Не имеющие права осуществления внешнеэконом. деятельности компании и физ. лица могут поручить выполнение внешнеэконом. операций компаниям, имеющим такие полномочия. Агент должен предоставить принципалу информацию по рынку, ценам и о клиенте.

Участники ВЭД обязаны предоставлять любую информацию и документы по требованию госорганов управления ВЭД, которые в свою очередь должны хранить коммерческую тайну, имеющуюся в предоставленной информации.

Закон предусматривает свободный экспорт и импорт товаров и технологий за исключением тех, в отношении которых имеется особое законодат. изъятие. Государство вправе ограничить экспорт и импорт товаров и технологий в случаях: касающихся обеспечения госбезопасности и общественного порядка; при экспорте дефицитных, охраняемых и невозполняемых прир. ресурсов; при количественных ограничениях страной-импортером; в порядке протекционизма в отношении отраслей нац. промышленности; в отношении продукции сельского хозяйства, животноводства и

рыболовства, для которых необходимо ограничение импорта; в целях поддержания платежного баланса; вытекающих из межд. обязательств.

Запрещается экспорт и импорт товаров и технологий в случае, если это: нарушает безопасность государства и общественные интересы; наносит вред жизни и здоровью людей; противоречит экологическим требованиям; противоречит межд. обязательствам КНР.

Экспорт и импорт ограничиваемых товаров осуществляется в соответствии с квотами и по лицензиям. Распределение квот осуществляется органами госуправления внешнеэконом. деятельностью на принципах эффективности, объективности, открытости и равной конкуренции.

Ограничения и запрещения по торговле услугами вводятся по тем же мотивам, что и в торговле товарами и технологиями. Запрещается: подделка, внесение исправлений в свидетельства страны происхождения и лицензии и их купля-продажа; продажа защищаемой законом ИС; недобросовестная конкуренция; получение обманным путем возвращаемой части ранее уплаченных налогов при экспорте продукции; нарушать законы, адм. акты и другие нормы. Государство может применять протекционистские меры, когда импорт наносит ущерб или возникает угроза ущерба нац. производителям. Аналогичные меры могут предприниматься в отношении демпинга, а также субсидируемого экспорта.

В целях стимулирования внешней торговли государство создает соответствующее фин. органы, фонды развития внешней торговли и рискованные фонды. Основными формами госпоощрения внешней торговли являются экспортно-импортные кредиты и возврат налогов. В соответствии с законом государство поддерживает и поощряет развитие внешней торговли нац. и менее развитых р-нов.

В случае нарушений положений по запретам и ограничениям в сфере ВЭД, в которых есть состав преступления, нарушители подлежат уголовной ответственности и возмещению убытков, если состава преступления нет – подвергаются штрафу, налагаемому таможенной. У нарушителей может быть изъято разрешение на осуществление ВЭД. По другим нарушениям в законе даются отсылки на статьи УК КНР и предусмотренные по этим статьям формы и пределы ответственности.

Правовой режим привлечения иноинвестиций в Китай регламентируется законами: «Об СП с китайским и инокапиталом», «О кооперационных предприятиях с китайским и иноучастием», «О предприятиях инокапитала», а также соответствующими Положениями по применению этих законов.

Основными формами инвестиций в Китае являются: долевые (паевые) СП; кооперационные СП, которые иногда также называют «контрактные СП»; предприятия со 100% иноучастием. Получили развитие формы привлечения капиталов: передача технологий; компенсационная торговля; производство и сборка. Последние являются формами инвестиций, которые требуют лишь передачи финсредств и технологий Китаю и не влекут за собой создания отдельных новых структур в рамках действующего законодательства страны.

Определенный интерес представляют такие документы, принятые в КНР в 1997-98 гг., как По-

ложения о надзоре и контроле за качеством импортных и экспортных товаров (приняты Госуправлением по контролю за экспортно-импортными товарами и Госторг.-пром. управлением), Положения о тамож. контроле за свободными зонами (одобрены Госсоветом 10 июня 1997 г., обнародованы Главным тамож. управлением 1 авг. 1997 г.). 30 дек. 1998 г. был принят Закон КНР о ценных бумагах, который вступил в силу с 1 июля 1999 г. 15 марта 1999 г.

На второй сессии ВСНП 9-го созыва (март 1999 г.) был принят «**Закон КНР о договорах**», который вступил в силу 1 окт. 1999 г. После вступления вышеуказанного закона в силу теряют свое значение ранее действовавшие законы «О хозяйственном договоре», «О внешнеэконом. договоре», «О техдоговоре».

Новый закон включает в себя 23 гл., состоящие из 428 ст. В законе, помимо основных понятий, определен общий порядок заключения, действия, выполнения, изменения и прекращения договора, а также предусмотрена ответственность сторон за его ненадлежащее исполнение. Кроме того, в этом законе определены **18 видов договоров**: купли-продажи, подряда, аренды, хранения, поручения и т.д. Закон соответствует общепринятым нормам между. права и **гарантирует защиту интересов инопартнерам**.

Тамож.-правовой режим и защита рынка. Определяющее влияние на тамож. режим и защиту внутреннего рынка КНР оказывает ведущаяся Пекином подготовка к вступлению в ВТО. Китай продолжает принимать меры по приведению своего торг. режима в соответствие с требованиями этой организации.

С 1992 г. в Китае пять раз снижались импортные тамож. тарифы (последний раз — в янв. 1999 г.). Если в 1992 г., до первого сокращения, их средняя ставка составляла 43,2%, то в наст. вр. она не превышает 17%. В абсолютной величине уменьшение тарифов составило свыше 60%. По заявлению китайского руководства, к 2000 г. КНР готова довести среднюю ставку импортных тарифов до 15%, а к 2005 г. — до 10%.

Одновременно Китай принимает шаги по постепенному ограничению нетарифных мер регулирования внешторг. операций. Данные меры включают в себя разрешительный порядок образования внешторг. компаний и ведения ВЭД самостоятельно предприятиями и организациями; квотирование экспорта и импорта многих категорий товаров; лицензирование экспортно-импортных операций по важнейшим и специфическим товарам; временные запреты на ввоз и вывоз отдельных категорий товаров; ограничение круга участников внешнеэконом. деятельности, включая монополизм отдельных компаний в экспорте/импорте важных товаров. К нетарифным мерам регулирования можно отнести также систему контроля над ценами во внешней торговле, систему госстимулирования экспорта, а также систему контроля качества экспортных и импортных товаров. Каждая из форм нетарифного регулирования имеет довольно сложную структуру. Так, например, существуют многочисленные группы товаров, подлежащих лицензированию и квотированию, различен и порядок распределения квот и выдачи лицензий по ним.

В 1992-98 гг. Пекин устранил квотные и лицен-

зионные ограничения на 800 видов товаров, однако нетарифные барьеры в этой области сохраняются еще на 400 видов изделий (36 товарных групп). ВТО настаивало на их ликвидации к 2000 г. Вместе с тем, КНР планирует большинство из них устранить лишь к 2010 г., а к 2020 г. полностью соответствовать требованиям ВТО в этой сфере, включая снятие ограничений на с/х импорт. С/х политика Китая оценивается как протекционистская. Она характеризуется **сохранением госмонополии на зерновые, хлопок, мясомолочные изделия, сахар**; системы госраспределения сельхозпродукции («двойной протекционизм»); закрытостью с/х рынка для инокомпаний.

По мнению экспертов ВТО, вступлению Китая в эту организацию препятствовала также недостаточная степень открытости внутреннего рынка КНР в таких областях, как розничная и оптовая торговля, банковское и страховое дело, телекоммуникации, энергетика, транспорт и т.п. В частности, **внешнеторг. СП инокомпаний могут создавать лишь в определенных городах приморских провинций**. При этом их доля в уставном капитале не может превышать **49%**.

Значит. разногласия между КНР и ВТО имеются по вопросам осуществления в Китае ин-тов госспециэкспортеров и импортеров достаточно большого круга товаров, госценового контроля, стационарной товарной инспекции, ограничений по погранпереводам для импорта продукции, товарного демпинга, прозрачности госзакупок, субсидий, закрытости внутреннего законодательства, режима деятельности предприятий в различных СЭЗ, в рамках пригранторговли и т.д.

Экспортными пошлинами облагаются 35 товаров. Система экспортных лицензий охватывает 58 видов товаров (396 товарных позиций). Осуществляется практика квотных аукционов в целях стимулирования экспортных возможностей госпредприятий. Аукционы дают отдачу в виде повышения экспортных контрактных цен, уменьшения беспорядочной внутренней конкуренции между китайскими предприятиями-экспортерами. В 1998 г. через аукционы были распределены экспортные квоты на 27 видов товаров.

Китай принимает активные меры по стимулированию экспорта. Одной из них является **повышение ставки возврата НДС экспортерам**. В течение 1998 г. ставки возврата НДС увеличились с 9 до 11% на текстиль, сталь, цемент, алюминий, цинк, свинец, а также 7 видов электротехтоваров и 5 видов товаров легпрома. С 1 янв. 1999 г. увеличены ставки возврата НДС при экспорте 4 видов электротехпродукции до 17%, сельхозтехники, текстиля, часов, обуви, стали, цемента, керамики и фарфора — до 13%, химсырья, красок и красителей, резины, игрушек, изделий из пластмассы, спорттоваров и чемоданов — до 11%, с/х продуктов — до 5%, всех товаров, ранее имевших 6% ставку возврата — до 9%.

Принят ряд ограничит. мер в отношении импорта некоторых товаров сырьевой группы, в частности, азотных удобрений и нефтепродуктов. Продолжает осуществляться практика установления в Китае на уровне отдельных министерств и ведомств **верхних лимитов цен, по которым может производиться импорт той или иной продукции**.

Более активно стали применяться антидемпинговые процедуры. Вслед за принятием в 1997 г.

Положения КНР о мерах против демпинга и субсидий было развернуто антидемпинговое расследование в отношении импорта газетной бумаги из Канады, Ю. Кореи и ряда других стран, завершившееся принятием соответствующих мер по защите нацпроизводителей. **В 1999 г. аналогичное расследование начато в отношении импорта холоднокатаной электротехстали из России.** В июне 1999 г. было объявлено о подготовке к проведению антидемпингового расследования в отношении поставок из Японии и Ю. Кореи холоднокатаной нежелезистой тонколистовой стали.

По заявлениям представителей МВТЭС (Министерство внешней торговли и эконом. сотрудничества), система регулирования внешней торговли нуждается в серьезном реформировании. Целью данной реформы является создание системы, базирующейся на таких формах, как тарифы, налоги и кредиты. Система должна строиться на основе лицензионного механизма импорта и экспорта, разумного и ясного квотирования и немногочисленных нетарифных барьеров. Важной задачей реформы является увеличение китайского экспорта. МВТЭС продолжит работу по снижению количества экспортных позиций, подлежащих квотированию и лицензированию. Одним из ключевых моментов реформы **объявляется увеличение числа китайских производителей, обладающих правом ведения ВЭД.**

В этой связи недавно Госсовет КНР принял решение о предоставлении права осуществления внешнеторг. операций первой группе крупных частных компаний. Их уставной капитал должен быть не менее 8,5 млн. юаней (около 1 млн. долл.), а объем экспорта за последние 2 года через посреднические внешнеторг. компании должен превышать 1 млн. долл.

Информобеспечение ВЭД. Кроме China International Business многочисленные компании представляют широкий спектр информ. услуг в различных областях ВЭД. В числе таких услуг: подборки материалов по законодательству, тамож. статистике, сведений по основным внешнеторг. компаниям, обзоры по основным отраслям (серия Yearbook) с отражением в них тамож. тарифов, сведений по импорту/экспорту товаров по категориям конкретных отраслей, некоторых нормативных документов по отраслям и другая полезная информация.

Одним из самых крупных в КНР является Китайский межд. электронный коммерческий центр при МВТЭС (www.moftec.gov.cn). На сайте предоставляется следующая информация на китайском и англ. языках:

1. Правительственная информация: общие сведения об МВТЭС и его подразделениях, а также законы и нормативные акты в сфере ВЭД, данные статистики по экономике и торговле отдельных регионов Китая, офиц. комментарии и публикации и т.д.

2. Деловая информация: сведения о внешней торговле и эконом. сотрудничестве, включая данные о крупнейших экспортно-импортных компаниях Китая, 500 ведущих экспортеров КНР, торговле технологиями, ценах межд. рынка, инвест. проектах, услугах, выставках и ярмарках.

3. «Горячие новости»: ежедневно о важнейших событиях во внешней торговле и эконом. сотрудничестве.

4. Информация о других правит. сайтах: по внешнеторг. законодательству (www.sinolaw.com.cn), по китайскому экспорту технологий (www.techfair.com.cn), по инвестициям (www.chinainvest.gov.cn), по экспортным товарам (www.chinamarket.com.cn), внешнеторг. статинформация (www.stats.gov.cn).

Экспорт

Внешнеэкономполитика. Число зарегистрированных в Китае на конец 1998 г. предприятий с инопкапиталом составило 325 тыс. Из них реально функционируют 150 тыс. **За время реформ в КНР фактически использовано иноинвестиций на 267,5 млрд. долл.** Начиная с 1993 г. Китай стабильно занимает **второе место в мире по объему привлеченного инопкапитала**, уступая лишь США.

Валютный доход Китая от интуризма в 1997 г. составил 12,1 млрд. долл., увеличившись в 46 раз по сравнению с 1978 г., что позволило стране выйти на **8 место в мире** по этому показателю. Китай также осуществляет широкое привлечение инопкапиталов по линии различных правит. займов. Всего за годы реформ были получены кредиты от правительств 22 государств, а также от ВБ и АЗБР на общую сумму 37 млрд. долл. Они использованы для реализации более чем 1800 проектов в таких сферах, как транспорт, телекоммуникации, охрана окружающей среды и с/х.

Одним из основных направлений привлечения инопкапитала стало создание по решению Госсовета КНР 5 СЭЗ, а также 32 зон эконом. развития государственной и более 4 тыс. зон развития различного уровня. В 5 СЭЗ, изолированных от остальной территории, введен особый пропускной режим въезда и выезда, провоза товаров через тамож. контрольные пункты.

Приоритетными отраслями этих зон являются производство бытовой электроники и электротехники, вычислительной техники, средств связи, новых материалов, комплектующих для автомобилестроения, приборостроение, точное машиностроение, фармакология, биотехнологии.

Администрация СЭЗ и СП могут самостоятельно принимать решения об условиях экспорта готовой продукции. Распространена практика, когда экспорт продукции ложится на инопартнера СП. При реализации продукции СП внутри Китая она включается в план вышестоящего ведомства и продается через органы мат. снабжения. Продукцию, которая не входит в госплановое распределение, СП может продавать самостоятельно. При этом необходима уплата покупателем импортной тамож. пошлины. На внутреннем рынке разрешается реализация высокотехнологичной продукции или импортозамещающей продукции.

Подходный налог на территории СЭЗ составляет 15% и в течение первых двух лет с момента получения прибыли он не взимается, в то время как на остальной территории страны подходный налог составляет 33%. Отсутствует налог на перевод прибыли за границу.

В Китае подчеркивают заинтересованность в капвложениях в такие отрасли, как энергетика, металлургия, современные виды машиностроения, электроника, химия, транспорт и связь. В последнее время в стране **прибегают к ограничению иноинвестиций в непродовольственную сферу.**

Состояние внешней торговли. Прямые резуль-

татом осуществления Китаем с 1979 г. политики реформ и открытости стал многолетний стабильный рост внешней торговли страны. С конца 80-х гг. **объем внешней торговли КНР** перешагнул отметку 100 млрд.долл. и составил: в 1989 г. — 111,6 млрд.долл.; в 1992 г. — 165,6 млрд.долл. и **в 1997 г. достиг 325 млрд.долл.**

Если в конце 80-х — начале 90-х гг. внешторг. баланс КНР в основном был отрицательным, то в последующие годы сальдо складывалось в пользу Китая и в 1998 г. оно составило +43,6 млрд.долл.

Внешторгсвязи Китая традиционно концентрируются в АТР. В 1998 г. на страны Азии пришлось 98,2 млрд.долл. экспорта КНР. Доля этого региона в экспорте Китая составила 53%. Вместе с тем в прошлом году отмечалось снижение как экспорта, так и импорта в торговле со странами региона, что объясняется влиянием разразившегося в Азии в конце 1997 г. фин. кризиса.

Неблагоприятные внешние условия торговли в 1998 г., девальвация валют азиатских стран, обусловившие снижение эффективности китайского экспорта и сокращение инвест. активности главных партнеров КНР, привели к снижению (впервые после 1983 года) объема внешней торговли страны — до 323,9 млрд.долл. (сокращение на 0,4% по сравнению с предыдущим годом). **Экспорт КНР в 1998 г. составил 183,7 млрд.долл.** (увеличение на 0,5%), а импорт сократился на 1,5% и составил 140,1 млрд.долл.

В условиях некоторого снижения поступлений от экспорта и притока зарубежных инвестиций **валютные резервы КНР** тем не менее оставались на стабильно высоком уровне, увеличившись за год на 5 млрд.долл. и достигнув **к концу 1998 г. 145 млрд.долл.** (для сравнения — к моменту начала реформы системы валютного контроля КНР 1 янв. 1994 г. валютные резервы Китая насчитывали лишь около 20 млрд.долл.).

Структура как экспорта, так и импорта Китая достаточно диверсифицирована, представлена широкой номенклатурой товаров.

В экспорте КНР в 1998 г. наиболее «весомыми» товарными группами являлись машины и оборудование — 54,3 млрд.долл. (29,5%), одежда текстильная и трикотажная — 27,1 млрд.долл. (14,8%), обувь — 8,4 млрд.долл. (4,6%), игрушки и спортивный инвентарь — 7,8 млрд.долл. (4,2%), чермет и изделия — 6,6 млрд.долл. (3,6%), кожизделия — 5,3 млрд.долл. (2,9%), мин. топливо, нефть, нефтепродукты — 5,2 млрд.долл. (2,8%), пластмассы — 5,2 млрд.долл. (2,8%), оргхимсоединения — 3,4 млрд.долл. (1,8%), цветмет — 3,1 млрд.долл. (1,7%). Экспорт Китаем продуктов питания составил 9,7 млрд.долл. (5,3%), зерновых культур — 1,5 млрд.долл. (0,8%).

В импорте КНР доминировали машины и оборудование — 60,5 млрд.долл. (43,1%), пластмассы и изделия из них — 10,5 млрд.долл. (7,5%), чермет и изделия — 7,7 млрд.долл. (5,5%), мин. топливо, нефть, нефтепродукты — 6,8 млрд.долл. (4,8%), цветмет и изделия — 4,2 млрд.долл. (3%), бумага, картон и изделия из них — 3,6 млрд.долл. (2,6%), нити, синтетические ткани и нити — 3,3 млрд.долл. (2,4%), штапельные волокна — 2,8 млрд.долл. (2%), удобрения — 2,5 млрд.долл. (1,8%), кожа, кожсырьё (1,6%).

Перечень торг. партнеров КНР в 1998 г. включал 229 государств и р-нов мира, однако основная часть внешторг. оборота Китая традиционно при-

ходится на достаточно узкий круг контрагентов. **Крупнейшими торг. партнерами Китая были Япония** (объем двустороннего товарооборота в 1998 г. составил 57,9 млрд.долл.), **США** (54,9 млрд.долл.), **Гонконг** (45,4 млрд.долл.). **Ю.Корея** (21,2 млрд.долл.), **Тайвань (20,5 млрд.долл.)**, Германия (14,3 млрд.долл.), Сингапур (8,1 млрд.долл.), Великобритания (6,5 млрд.долл.), Франция (6 млрд.долл.), Нидерланды (6 млрд.долл.), Россия (5,4 млрд.долл.), Австралия (5 млрд.долл.), Индонезия (3,63 млрд.долл.).

Общий объем торговли с этими партнерами в 1998 г. достиг 255 млрд.долл., составив 78% общего внешторг. оборота КНР.

В течении шести лет главным торг. партнером Китая остается Япония. Сохраняющиеся проблемы в китайско-японском торг. сотрудничестве связаны со значит. отрицат. сальдо японской стороны. Неурегулированной остается проблема доступа китайского текстиля в Японию, и угроза введения ею импортных квот в отношении товаров из КНР, а также **японские ограничения на предоставление Китаю новейших образцов техники и технологий.**

На долю США в 1998 г. пришлось около 17% общего объема внешней торговли Китая. Экспорт из КНР составил 37,9 млрд.долл., импорт из США — 16,9 млрд.долл., увеличившись соответственно на 16,1% и 4%.

Торговля Китая с США в 1998 г. Около 40% общего объема торговли составила реэкспортная торговля через Гонконг. Торговля в рамках переработки давальческого сырья составила 58% общего объема двусторонней торговли. Зарегистрирован значит. рост экспорта из КНР продукции электротех. и машиностроит. промышленности. Основные проблемы в китайско-ам. торг.-эконом. отношениях связаны со большим положит. сальдо китайской стороны, мерами правительства США, препятствующими широкому проникновению дешевых китайских товаров на ам. рынок, а также **ограничения на предоставление Китаю передовых ам. технологий.**

В 1998 г. произошло значит. снижение объемов торговли Китая с Гонконгом, прежде всего по линии китайского экспорта. Товарооборот между Китаем и Гонконгом снизился на 10,6%, за счет сокращения китайского экспорта в Гонконг на 11,5% при одновременном уменьшении импорта из этого р-на на 4,7%. Это составило 38,7 млрд.долл. и 6,5 млрд.долл. Основную долю в китайском экспорте в Гонконг заняли товары китайского реэкспорта в другие страны.

В торговле между Китаем и Тайванем наблюдался рост по сравнению с 1997 г. Китайский экспорт вырос на 13,9% и составил 3,8 млрд.долл., а импорт из Тайваня вырос на 1,1%, составив 16,6 млрд.долл.

По данным тамож. статистики КНР, общий объем внешторг. оборота КНР со странами ЕС в 1998 г. составил **48,8 млрд.долл.**, увеличившись на 13,6%. Китайский экспорт увеличился на 18,1% и составил 28,1 млрд.долл., а импорт вырос на 7,9% и составил 20,7 млрд.долл. **ЕС продолжал оставаться вторым по величине после Японии экспортером продукции на китайский рынок. По импорту продукции из Китая страны ЕС занимают четвертое место после Гонконга, США и Японии.**

Среди стран ЕС первое место по объему двусто-

ронного товарооборота в 1998 г. заняла Германия – 14,3 млрд.долл. (увеличение по сравнению с прошлым годом на 13,2%). Другие страны имели следующие показатели: Великобритания – 6,5 млрд.долл. (+13,6%), Франция – 6 млрд.долл. (+8,1%), Нидерланды – 6 млрд.долл. (+9,4%), Италия – 4,8 млрд.долл. (+3,5%), Швеция – 2,6 млрд.долл. (+46,5%), Бельгия – 2,5 млрд.долл. (+10,5%), Испания – 2 млрд.долл. (+11,3%), Финляндия – 1,58 млрд.долл. (+64,8%), Дания – 0,78 млрд.долл. (+8,0%), Австрия – 0,48 млрд.долл. (+6,2%), Греция – 0,41 млрд.долл. (+29,2%), Ирландия – 0,3 млрд.долл. (+54,5%), Португалия – 0,23 млрд.долл. (+7,9%), Люксембург – 0,08 млрд.долл. (+60,7%).

В 1998 г. в китайско-европейском сотрудничестве произошло значит. событие – **признание Китая страной с рыночной экономикой**, что должно сократить количество антидемпинговых расследований в отношении китайского экспорта одежды, обуви, спорттоваров. Вместе с тем существуют серьезные разногласия, касающиеся действующих квот ЕС в отношении основной номенклатуры китайского экспорта в ЕС (текстиль, с/х продукция, обувь, спорттовары, стеклянная и фарфоровая посуда, керамика, игрушки).

В 1998 г. отмечались значит. темпы роста экспорта Китая в страны Африки (26,5%), Лат. Америки (15,5%) и Океании (11%) при одновременном снижении импорта из этих регионов соответственно на 40,1%, 20,7% и 14,5%.

Товарооборот между КНР и Россией в 1998 г. составил 5,4 млрд.долл. и уменьшился по сравнению с 1997 г. на 10,5%. **Экспорт КНР в Россию составил 1,8 млрд.долл.** (уменьшение на 9,7%), **импорт КНР из России – 3,6 млрд.долл.** (снижение на 10,9%). Отрицат. сальдо КНР в торговле с Россией составило 1,8 млрд.долл. (в 1997 г. – 2 млрд.долл.).

В 1998 г. в стране было санкционировано создание 19846 предприятий с участием инокапитала (этот показатель снизился на 5,7% по сравнению с предыдущим годом), а договорная сумма иноинвестиций в них составила 52,1 млрд.долл., увеличившись на 2,2% против 1997 г. Был отмечен продолжительный рост фактически использованных иноинвестиций, которые составили 45,5 млрд.долл. (прирост на 0,67%).

О поддержке экспорта. Заявлено, что с 1 янв. 2000 г. **число госпредприятий, наделенных правом регистрировать внешнеторг. операции, увеличивается от прежних одной тысячи до 6800.**

МВТЭС КНР и Народная страховая компания Китая (НСКК) делают акцент в работе на **страхование экспортных кредитов**, считая эту меру одной из наиболее реальных и доступных механизмов содействия экспорту.

Потолки по ставкам страхования экспортных кредитов планируется в 1999 г. увеличить, при этом конкретная ставка будет определяться в зависимости от географического региона. С этой целью в 1999 г. МВТЭС и НСКК прорабатывали вопросы фин. обеспечения программы – на эти цели из бюджета выделено до 1 млрд.долл. Кроме того, НСКК уже организовала пул из 14 банков на привлечение соответствующих средств.

Соседи

Малайзийско-китайские отношения. В мае 1999 г. 25-летие установления дипотношений

между Малайзией с КНР отмечено в столицах обеих стран. К юбилею был приурочен визит в Пекин малайзийского мининдел Сайеда Хамида Албара, подписавшего декларацию о рамках двустороннего сотрудничества. Документ предусматривает интенсификацию связей по всем азимутам. Отдельной строкой записано согласие сторон работать совместно над реформированием межд. фин. системы в интересах всех ее участников, что является приоритетным направлением дипактивности Куала-Лумпура.

В 1990-99 гг. **двусторонняя торговля** возросла на 370% и **составила 4 млрд.долл.** с небольшим плюсом в пользу Малайзии. На конец 1999 г. инвестиции Малайзии в Китае составили 1,3 млрд.долл. Одна лишь местная фин.-инвест. группа «Лайен», возглавляемая малайзийским миллионером Уильямом Ченом, вложила 800 млн.долл. в китайскую экономику. В ходе **рабочего визита в Пекин премьер-министра Махатхира Мохаммеда в авг. 1999 г.**, было подписано соглашение о строительстве на паритетных началах крупного ЦБК в малайзийском шт. Сабах стоимостью в 1,2 млрд.долл., крупнейшего объекта с китайским участием, а также о развитии бартерной торговли.

В Пекине малайзийской стороной была озвучена идея создания Азиатского валютного фонда. Малайзия не преуменьшает роли МВФ и МБРР, однако считает выдвигаемые ими условия оказания финпомощи слишком жесткими и непосредственно связанными с продвижением полит. интересов США. В Куала-Лумпуре считают, что Китай, Малайзия и соседние с ними страны должны объединить усилия, чтобы склонить Токио к созданию указанного фонда и стать главным источником его фин. наполнения. При выполнении последнего условия Японии следует передать функции определения условий участия в АВФ.

В целом **Малайзия начала рассматривать Китай, единственного азиатского постоянного члена СБ ООН, как главного союзника в деле перестройки межд. фин. системы.**

В китайской столице малайзийский лидер подтвердил неизменность политики «одного Китая» и призвал руководство Тайваня последовать апробированной на опыте Гонконга формуле «одна страна, две соц.-эконом. системы» в деле объединения Китая.

Весьма позитивно малайзийцы оценили выраженную КНР в ходе заседаний Асеановского регион. форума (АРФ, июль 1999 г., Сингапур) готовность подписать протокол к Договору о создании безъядерной зоны в ЮВА.

Совпадающими оказались позиции Куала-Лумпура и Пекина по проблеме архипелага Спратли в Южно-Китайском море. Обе столицы выступают против интернационализации спора и привлечения к его урегулированию внерегиональных держав, за переговоры на двусторонней и многосторонней основе между непосредственно вовлеченными странами. Малайзийцы пытаются заручиться негласным согласием КНР на фактическую оккупацию ими двух рифов архипелага, что вызывает неприятие других стран АСЕАН, в частности Вьетнама и Филиппин.

О роли китайцев в Индонезии. Этнические китайцы продолжают контролировать ключевые отрасли индонезийской экономики, играть важную роль в ее общественно-полит. жизни. Их числен-

ность оценивается в 10-18 млн.чел. В отличие от других стран АТР Индонезия избежала начавшейся после 1987 г. «третьей волны» китайской эмиграции. Предки большинства индонезийских хуачао прибыли сюда в XVIII-XIX вв.

Развязанная режимом Сухарто антикитайская кампания, достигла пика в мае 1998 г. (когда только в Джакарте погибло более 2 тыс.погромщиков и их жертв и были разгромлены или сожжены тысячи магазинов, учреждений, жилых домов, предприятий и т.д.).

Администрация Б.Хабиби также не сделала ничего, чтобы выявить и наказать инициаторов и исполнителей погромов, что косвенно свидетельствовало о том, что за указанными преступлениями стояли националистические группировки, связанные с силовыми ведомствами и высшими эшелонами власти. Курс правительства Б.Хабиби на **«индонезиацию» всей цепочки снабжения населения продовольствием, поддержку кооперативов «коренного» мелкого и среднего бизнеса заставил многих китайцев свернуть деловые операции в Индонезии.**

В 1997-99 гг., из Индонезии в Сингапур, Малайзию, Австралию, Канаду, США и другие страны АТР и Зап.Европы уехало от 200 до 500 тыс. наиболее состоятельных китайцев и членов их семей. Одновременно в зарубежные банки была переведена значительная часть принадлежащих им капиталов. Банк Индонезии зафиксировал в этот период утечку из страны в 34 млрд.долл. **Большинство экспертов оценивает общую сумму вывезенных из Индонезии фондов в 80 млрд.долл.** Обанкротились большинство из 250 крупных индонезийских компаний-«конгломератов». Именно на этих компаниях, принадлежащих китайцам и лицам ближайшего окружения бывшего президента Сухарто, лежит значительная доля вины за паралич индонезийской экономики.

Кризис нанес ощутимый урон и «второму эшелону» китайского бизнеса — мелким и средним компаниям в сфере торговли, услуг, легкой, пищевой и другой промышленности. Однако многие предприниматели этой категории сумели приспособиться к изменившейся эконом. и полит. ситуации в Индонезии и продолжают связывать с этой страной свои долговременные жизненные планы.

С крахом режима «нового порядка» резко возрос интерес китайцев к участию в полит. жизни Индонезии, созданию партий и организаций, которые непосредственно отражали и защищали бы их интересы.

Во второй половине 1998 г. были созданы три полит. партии, китайцев-граждан Индонезии. Из них только ВТГ смогла добиться успеха лишь на Сев.Суматре, Зап.Калимантане и в нескольких других провинциях, где наиболее высок процент этнических китайцев среди местного населения.

Подавляющее же большинство китайцев отдавало голоса за три ведущие реформаторские партии. В отличие от выборов 70-90-х гг., китайцы не поддерживали правящую партию Голкар, которая приобрела в их глазах репутацию пособницы погромщиков.

Одновременно с политпартиями были созданы многочисленные общественные организации китайцев. В программах документов большинства из них фигурирует задача добиваться скорейшей отмены правит. постановлений, дискриминирующих китайское меньшинство. Число таких законов составляет около 20. Инструкциями прези-

дента № 26/1998 и 4/1999 было отменено офици. употребление терминов «коренной» и «некоренной» гражданин Индонезии, снят запрет на преподавание китайского языка.

Упомянутые новообразованные организации получили наименование «интеграционистских», поскольку они выступают за интеграцию китайцев в индонезийское общество при сохранении их языка, культуры и традиции. «Ассимиляционистские» (т.е. выступающие за полное «растворение китайцев» в индонезийском обществе) организации, действовавшие при «новом порядке» с одобрения и при поддержке властей, в наст. вр. быстро теряют свою социальную базу и влияние.

Всячески препятствуя расследованию преступлений, совершенных во время погромов в Джакарте и других городах, индонезийские власти не учли возросшую роль современных электронных СМИ в распространении информации и возможности китайцев в этой области.

Сотни демонстраций протеста, проведенных ассоциациями зарубежных китайцев и правозащитниками перед посольствами Индонезии в столицах стран АТР и Зап.Европы, по признанию мининдел и других офици. лиц, нанесли большой урон межд. авторитету Индонезии, негативно сказались прежде всего на ее отношениях с КНР, Гонконгом, Тайванем и Сингапуром, а также многими другими странами АТР, в экономике и политике которых китайцы играют не менее важную роль, чем в Индонезии. С начала 1999 г. прекратились китайские погромы, а в выступлениях высших должностных лиц Индонезии зазвучали настойчивые призывы к китайцам принять участие в восстановлении экономики страны. Реальные сдвиги в этой области обозначились лишь после парламентских и президентских выборов 1999 г.

В нояб. 1999 г. заявили о готовности вкладывать свои капиталы в восстановление индонезийской экономики Тан Чжу, Эдвард Сурьяджая, Ю.Вананди и другие крупные бизнесмены китайского происхождения. Было подчеркнуто, что в случае стабилизации обстановки в Индонезии многие китайцы могли бы инвестировать здесь 15 млрд.долл. на протяжении 2000-2001 гг.

По данным Банка Индонезии, к концу 1999 г. заметно возросла активность китайских бизнесменов на джакартской фондовой бирже, проявляющей интерес к акциям попавших в трудное положение пром. и других предприятий. Китайские компании не оставили без внимания обещания гарантий безопасности, которые дал им в ходе визита в Сингапур президент А.Вахид.

Ланкийско-китайские отношения. Ланкийско-китайские отношения на протяжении длительного времени носили традиционно дружественный характер. С приходом к власти в 1994 г. правительства Народного альянса во главе с Партией свободы Шри-Ланки сотрудничеству с КНР стало придаваться повышенное значение.

Среди основных торг. партнеров Шри-Ланки Китай занимает 11-ое место. Общий объем торг. оборота в 1999 г. превысил 200 млн.долл. (в 1996 г. — 128 млн.долл.), при этом отрицат. сальдо Шри-Ланки составил 70%.

В последние годы Пекин не практикует выделения Коломбо безвозмездных субсидий. Значит, часть кредитов по торг.-эконом. сотрудничеству,

предоставленная КНР по гослинии, носит льготный характер. Активно практикуются закупки необходимых для Китая товаров за счет погашения ранее предоставленных кредитов. В Китае ланкийцы закупают машины и оборудование, ткани, удобрения, минсырье, хлопок, продукты питания. Основную часть ланкийского экспорта составляют драгкамни, каучук, обувь, электрооборудование, черный чай, специи, морепродукты.

Среди крупных проектов, инвестируемых КНР в Шри-Ланке, можно отметить строительство НПЗ в Хамбантоте, сооружение ж/д Матара-Катарагама и автомагистрали Матара-Рухунупура общей стоимостью более 1 млрд.долл.

Китай продолжает оказывать помощь археологическим программам восстановления древних буддийских памятников. В дек. 1999 г. в Коломбо было подписано соглашение о сооружении на безвозмездной основе выставочного комплекса в 5,7 млн.долл. в межд. конференц-холле им. С.Бандаранаике, построенном Китаем в 70-е гг.

Китай по-прежнему остается **одним из ведущих экспортеров оружия и военной техники (около 70%) в Шри-Ланку**. На вооружении ланкийских ВС находится 130 БМП и БТР, 10 патрульных катеров, 5 истребителей, 6 военно-транспортных самолетов, 50 орудий и 450 минометов китайского производства. В 1998 г. Китай поставил Шри-Ланке оружия и боеприпасов на 64 млн.долл. **В 1999 г. темпы развития ВТС между двумя странами замедлились**, что объясняется тем, что Коломбо пытается ориентироваться на закупку более современной, чем китайская, военной техники.

На основе межправсоглашений осуществляется сотрудничество в области культуры и образования. В 1999 г. Китай выделил Шри-Ланке 20 госстипендий. Всего в китайских вузах высшее образование получили более 1 тыс. ланкийцев.

О маврикийско-китайских отношениях. Состоялся 23-27 авг. 1999 г. офиц. визит зам. премьер-министра и мининдел и межд. торговли Маврикия Р.Пюррияга в КНР. Р.Пюррияг был принят премьер-министром КНР и провел переговоры в плане предоставления Маврикию долгосрочных кредитов и ссуд под конкретные госпроекты. Китайское правительство решило выделить льготный кредит в 12 млн.долл. на строительство 2000 жилых домов для наименее благополучных в соц. отношении маврикийских семей. Китайская сторона пообещала начать проработку вопроса о выделении Маврикию доп. ссуды в 18 млн.долл. на завершение проекта модернизации системы водочистительных сооружений о-ва, и предоставить маврикийской авиакомпания «Эйр Моришес» прав на посадку в Шанхае.

Представители китайского бизнеса проявляют повышенное внимание к Маврикию, что связано со становлением о-ва в качестве регион. посреднического торг.-эконом. и фин. центра. Заметно вырос в последние годы **интерес КНР к маврикийскому свободному порту**. Китай занимает первое место по объему проходящих через порт товаров. В 1998 г. этот показатель составил 24% (для сравнения: Индия — 9%, Таиланд — 8%), а в стоимостном выражении — более 8 млрд.долл. В свою очередь **маврикийские деловые круги**, особенно фин.-банковский сектор, **активизировали свои контакты с Гонконгом именно после его перехода под юрисдикцию КНР**. Маврикийский офшор все больше

ориентируется на обслуживание китайских предпринимателей.

В конце 1998 г. в Порт-Луи была учреждена **Федерация китайских организаций стран Индийского океана**, в которую вошли деловые ассоциации китайской диаспоры Маврикия, Мадагаскара, Сейшел, ЮАР и Реюньона. Основными задачами Федерации являются привлечение инвестиций из КНР в страны региона, а также пропаганда культуры и возможности получения образования в китайских вузах.

Путем инвестирования в маврикийскую экономику, предоставления льготных кредитов и оказания безвозмездной помощи Маврикию Пекин старается обеспечить продвижение своих полит. интересов в юго-зап. части Индийского океана. В 1998 г. здесь побывала представительная делегация китайской компартии, которая обсудила с маврикийским руководством вопросы развития двустороннего полит. сотрудничества. В свою очередь маврикийцы декларируют заинтересованность в усилении китайского присутствия в Африке. Зам. премьера и мининдел Р.Пюррияг во время визита в Пекин активно поддержал идею организации в 2000 г. **межд. форума Китай-Африка** и заявил, что Маврикий примет в нем участие. Маврикий последовательно проводит политику «одного Китая» и не поддерживает офиц. связей с Тайбэем. В Порт-Луи имеется торгмиссия Тайваня, а торг. оборот с этой страной составляет 50 млн.долл. в год. Обширные связи с Тайбэем поддерживаются по линии китайской общины Маврикия в 35 тыс.чел. (3% населения). Синомаврикийцы занимают высокие посты в госструктурах и в сферах бизнеса.

Глобализация

Обританско-китайских отношениях. Со времени передачи Гонконга под китайскую юрисдикцию в июле 1997 г. отношения Лондона и Пекина эволюционируют по нарастающей. Прдемонстрировать возросший уровень сотрудничества двух стран и был призван госвизит в Великобританию председателя КНР Цзян Цзэмина (19-22 окт. 1999 г.). Данный визит — **первое посещение Великобритании главой Китая со времени образования КНР в 1949 г.** — стал ответным на посещение Китая брит. монархом в окт. 1986 г.

Общий объем брит. инвестиций в экономику КНР на конец 1998 г. составил **13 млрд.долл.**, позволив Великобритании занять 6 место в числе ведущих иноинвесторов Китая и стать крупнейшим европейским инвестором в эту страну. С участием брит. инвестиций **в Китае функционирует 2000 СП**, растут и китайские инвестиции в Великобританию. КНР находится в числе ключевых приоритетов британского правительства в плане развития торг.-эконом. отношений. Экспорт Великобритании в Китай (с учетом Гонконга) достиг в 1998 г. 1475 млн.ф.ст. (импорт — 2960 млн.ф.ст.) и имеет тенденцию к росту. На реализацию двусторонней программы сотрудничества с Китаем в сфере соц.-эконом. развития Лондон намерен выделить 15 млн.ф.ст. в 1999/2000 ф.г. и увеличить этот показатель до 20 млн. и 22 млн.ф.ст. в 2000/2001 и 2001/2002 гг. соответственно. Доля Великобритании в оказываемой Китаю помощи по линии ЕС составляет 16%, ВБ — 5%, АзБР — 2%.

В ходе визита Цзян Цзэмина было объявлено о

подписании контрактов на 2,1 млрд.ф.ст.: «Би-Пи-Амоко» — строит в Китае нефтехимзавод; контракт на 480 млн.ф.ст. в сфере энергетики; **соглашение о заимствовании банками «Эйч-Эс-Би-Си» и «Стандарт Чартеред» 3 млрд.юаней у Банка Китая.**

О сотрудничестве между Ниж. Саксонией и КНР. ТПП Ганновера создала рабочую группу, которая объединяет около ста предпринимателей. Ее усилия направлены на разъяснение перспектив немецких инвестиций в китайскую экономику, а также на содействие установлению деловых контактов. В рамках этой группы регулярно проводятся встречи представителей фирм, работающих на плановой основе, организуются поездки делегаций, предоставляются консультации относительно условий участия в пром. и культурных выставках.

На основе накопленного опыта работы представители ТПП отметили, что немецким предприятиям в Китае со 100% капиталом в большинстве случаев гарантируется успех. По их мнению, в эконом. сотрудничестве между Китаем и Германией «образуется новое направление». **За последние два года в Пекине и Шанхае образовалось от 8 до 10 объединений немецких фирм.**

По инициативе рабочей группы ТПП Ганновера в Ниж. Саксонии создана региональная секция германо-китайского эконом. объединения, членами которого являются 350 крупных немецких фирм-экспортеров. **Китайский центр был открыт в Ганновере в янв. 1998 г.** в соответствии с договором 1988 г. между ФРГ и КНР, предусматривающим, в частности, открытие Ин-та Гёте в Пекине. Китайский центр в Ганновере является единственным ин-том культуры за рубежом, работа которого финансируется правительством КНР. В центре открыты **курсы китайского языка для немецких предпринимателей.** Для малых и средних предприятий, которые планируют открыть свое дело в Китае, центр предлагает **квалификационную программу ЕС под названием ADAPT,** предусматривающую организацию и проведение бесплатных лекций и семинаров. В рамках этой программы предприниматели смогут ознакомиться с основами китайской экономики, изучить характерные особенности предпринимательских структур, стиль управления и особенности ведения переговоров в Восточной Азии.

Эконом. сотрудничество ЕС с Китаем. С 1993 г. **Китай является третьим по значению торг. партнером ЕС после США и Японии,** хотя и значительно от них отстает. Торговля с ЕС является важным источником индустриализации КНР, поскольку доля машин и оборудования в импорте традиционно составляет более 50%. Встречные поставки готовой продукции развиваются опережающими темпами в структуре китайского экспорта. По мере техобновления КНР существенно повысилось их качество и технологический уровень. Позитивным структурным сдвигом является и **постоянное снижение доли сырья и полуфабрикатов в экспорте** при абсолютном увеличении их объемов.

В 1980 г. Китай одним из первых получил облегченный доступ на внутренний рынок ЕС в рамках ГСП. Однако по мере стабильного увеличения с 1 млрд.долл. в 1989 г. до 16 млрд.долл. в 1996 г. положит. торг. сальдо КНР в ЕС усилились протекционистские тенденции. Их результатом стало решение КЕС с 1 янв. 1996 г. исключить многие

товары китайского экспорта из ГСП. С тех пор данный список постоянно пополняется. Более 64 групп экспортной номенклатуры КНР регулируются в ЕС режимом импортного лицензирования. Значительно чаще стали использоваться **антидемпинговые процедуры (всего в 1979-96 гг. 64 раза)** на фоне сокращения их общего числа, **что делает Китай основным объектом их применения в ЕС.**

Узбекско-китайские отношения. Президент Узбекистана И.Каримов совершил два офиц. визита в Китай (1992 и 1994 гг.). В июле 1996 г. в Ташкенте с офиц. визитом побывал пред. КНР Цзян Цзэминь. Ташкент посетили: министр внешнеэконом. связей Ли Ляньцин (1992 г.), премьер Госсовета Ли Пэн (1994 г.), делегация Комиссии по иностр. делам ВСНП (1997 г.). Делегационный обмен осуществляется на уровне узбекских областей и китайских провинций, хотя отдача от него остается скромной, ограничиваясь декларациями о намерениях сторон. (Этой теме, в частности, был посвящен состоявшийся в дек. 1998 г. бизнес-семинар в провинции Сычуань «Инвест. климат в РУ», в котором приняли участие 270 китайских компаний и предприятий электротехлегкой и пищевой промышленности.)

Договорно-правовая база узбекско-китайских отношений включает в себя Декларацию об основных принципах взаимоотношений, а также около 30 соглашений о сотрудничестве в различных областях. С середины 1995 г. действует узбекско-китайская МПК по торг.-эконом. сотрудничеству. Очередное ее заседание состоялось в дек. 1998 г. в Пекине

В 1996-97 гг. **Китай закупил в РУ четыре самолета Ил-76,** построенных на ташкентском заводе им.В.Чкалова. В 1998 г. двусторонний товарооборот не превысил 90 млн.долл. против 180 млн.долл. в 1996 г. и 200 млн.долл. — в 1997 г.

На фоне относительной активности в РУ корейского, турецкого, западноевропейского и ам. капитала китайские предприниматели не проявляют заметного интереса и к освоению узбекского инвест. рынка. К концу 1998 г. в Узбекистане действовало не более 40 узбекско-китайских СП (на тот же период в РУ было зарегистрировано 172 узбекско-турецких СП). К концу 1999 г. в строй действующих вступило несколько новых узбекско-китайских СП, в т.ч. по производству велосипедов в Ташкентской обл., электродов — в Андижанской обл., чаеразвесочное предприятие — в Намангане.

С 1996 г. правительство КНР предоставило правительству РУ в качестве дара телекомоборудование на 360 тыс.долл. В авг. 1998 г. в ходе визита в Ташкент делегации китайской компании «Хуавэй» правительству РУ было передано оборудование АТС на 1200 номеров для Наманганской обл.

Узбекистан поддержал инициативу КНР о прокладке оптоволоконной линии связи между Шанхаем и Франкфуртом-на-Майне через 20 государств. В авг. 1998 г. состоялся ввод в коммерческую эксплуатацию узбекского участка протяженностью 900 км.

На встрече в Ташкенте в фев. 1998 г. правит. делегаций Узбекистана, Китая и Киргизии подписано Соглашение о межгос. автомобильном сообщении и завершении строительства трассы Ташкент-Андижан-Ош-Шркештам-Кашгар с выходом к вост. портам Китая. Ведется реализация проекта ж/д магистрали Андижан-Ош-Кашгар (к концу

1998 г. завершено строительство 525 км. на юго-западе пров. Синьцзянь).

Казахстанско-китайские отношения. Помимо торг.-эконом. соглашения между правительствами двух стран есть и другие соглашения и договора (всего их более 50), такие как Соглашение о научно-тех. сотрудничестве, Совместная декларация о дальнейшем развитии и углублении взаимоотношений, Конвенция об избежании двойного налогообложения и т.д.

Объем товарооборота между Казахстаном и Китаем по данным тамож. статистики РК за 1998г. составил 650 млн.долл. (20% увеличение по сравнению с 1997 г.). Экспорт из РК – 540 млн.долл., импорт в РК – 110 млн.долл. Доля КНР во внешней торговле Казахстана составляет 6%. Китай занимает 4 место в списке торг. партнеров Казахстана. По объему товарооборота с КНР, РК среди стран СНГ вышла на второе место после России.

Казахстанский экспорт в Китай характеризуется сырьевой направленностью (91%). Тогда как основная часть импорта – это потребтовары (текстиль, трикотаж, керамические изделия, электрооборудование). Одной из основных товарных групп казахстанского экспорта в Китай являются черные металлы (54%). В 1998 г. в КНР было отправлено более 1 млн.т. продукции чермета. Китай продолжает покупать в большом количестве казахстанский металлопрокат, что объясняется его относительной дешевизной и выгодными условиями платежа. «Испат-Кармет» наращивает мощности и экспорт металлопродукции, инвестируя большие средства в производство. Между этим комбинатом и компанией Product Corporation (пров. Гуандун) и СП «Хуанте» (СУАР) заключено соглашение об организации сервисного центра в Урумчи по обработке, упаковке, сортировке металлопроката и доведению его качества до уровня мировых стандартов. Синьцзянская импортно-экспортная компания по металлургии имеет ежегодный торг. оборот с Соколовско-Сарбайским комбинатом 15 млн.долл.

Другими важными товарными группами казахстанского экспорта в Китай являются: медь (9%), алюминий (11%), удобрения (2%), хлопок (0,5%), шерсть (0,7%), Удельный вес продукции животного и растительного происхождения в структуре казахстанского экспорта в Китай составил в 1998 г. менее 9%, что не соответствует потенциальным возможностям с/х республики и отражает его глубокий кризис. В перспективе может существенно увеличиться экспорт казахстанского зерна в КНР.

При анализе импорта из Китая необходимо иметь в виду значит. масштабы «челночного бизнеса». По данным тамож. комитета РК, общий объем «челночной» торговли в 1998 г. достиг 2 млрд.долл., и значит. ее часть выпадает на долю Китая.

Введены в действие несколько участков Транс-азиатской ж/д магистрали, которая начинается на вост. побережье Китая, тянется через Казахстан, Узбекистан, Туркменистан, Иран, Турцию и ведет к портам Персидского залива. Однако одним из сдерживающих факторов является низкая пропускная способность перехода Дружба-Алашанькоу, а также задержки с окончанием строительства основных участков этой магистрали на территории Казахстана. После окончания реконструкции станции «Дружба», ее грузооборот увеличится до

2,5 млн.т.

Открыты автомобильные переходы между Казахстаном и Китаем – Дружба-Алашанькоу, Дула-ты. Большое значение имеет **использование морпорта Ляньюнган для переработки казахстанских грузов** следующих транзитом в третьи страны.

Китайская сторона в течение 7 лет будет инвестировать в нефтяную отрасль Казахстана, включая строительство трубопровода Актюбинск-Кумколь-Синьцзян, **9,5 млрд.долл.** В 1997 г. КННК приобрела контрольный пакет акций (более 60%) АО «Актюбинскнефть». Собираясь увеличить добычу нефти, китайцы ведут работы по реконструкции Жанажольского завода и строительству нового (на 2 млн.т.). Запасы нефтяных месторождений в Актюбинской обл. составляют 1 млрд.т. **КННК, приобретя «Актюбинскнефть» владеет месторождениями Кенкияк и Жанажол.** Нетронутым еще остается целый ряд других (напр., Кумколь). КННК заинтересована в их приобретении. В результате снижения мировых цен на углеводороды и целого ряда других причин (слабость казахстанской законодат. базы в сфере инвестиций и т.д.) начало строительства нефтепровода из Зап. Казахстана в Китай было отложено.

Подписаны соглашения об открытии в Алматы СП по производству легковых автомобилей марки «Ауди», о поставке 300 тракторов ОАО «Казахтрактор» (бывший Павлодарский тракторных завод) в пров. Хэйлунцзян и СУАР КНР.

Прирост товарооборота происходит в основном вследствие роста экспорта казахстанских товаров. Очевиден диспаритет в пользу китайцев в межд. автоперевозках между двумя странами, значит. часть которых осуществляется китайским автотранспортом. Пекин постоянно откладывает решение вопросов предоставления воздушных коридоров казахстанским авналайнерам, а также проезда казахстанского автотранспорта через территорию КНР в другие страны ЮВА. До сих пор актуальна проблема совместного использования водных ресурсов трансграничных рек Или и Черный Иртыш.

На развитие эконом. сотрудничества влияют накопившиеся неплатежи между казахстанскими и китайскими субъектами ВЭД (долги «Испат-Кармета», НАК «Казцветмет» и др); неразвитая сеть транспортных коммуникаций и необходимость слишком больших инвестиций в эту сферу, недостаток валютных средств с обеих сторон; введение 20% НДС на ввозимую из КНР продукцию.

Развитие туркмено-китайских отношений. В нефтегазовый комплекс Туркменистана направлен кредит в 13 млн.долл. Эксимбанка КНР на 10 лет под 4% годовых. Договоренность о выделении средств была достигнута в 1998 г. во время визита С.Ниязова в Китай. В июне 1999 г. во время визита в Ашхабад зампреда Госсовета КНР Цянь Ци-чена стороны согласились, что этот кредит будет использован на закупки «не уступающего мировым аналогам китайского оборудования для расширения капремонта нефтескважин».

Ранее Китай уже инвестировал в экономику Туркменистана 20 млн.долл. Крупнейшим инвестором является Китайская нац. нефтяная инженерно-строит. корпорация, которая в соответствии с пятилетним контрактом проводит капремонт и крепление призабойной зоны простаивающих и пескопроявляющих скважин на месторож-

дении Котуртепе. Компания уже поставила оборудование, материалы и предоставила оборотные средства на 14 млн.долл.

Помимо ПИИ, китайское правительство дважды предоставляло Туркменистану кредиты в виде товаров: 3 млн.долл. на закупку продуктов питания, ширпотреба и текстиля, 6 млн.долл. в виде медпрепаратов и оборудования. Кроме того, Туркменистану была предоставлена безвозмездная помощь в 400 тыс.долл. (1998 г.) и 640 тыс.долл. (1999 г.) на реализацию любого согласованного проекта, либо на поставку в Туркменистан китайских товаров. Распределением выделенных средств занимается созданная в сент. 1998 г. МПК по торг.-эконом. сотрудничеству. Сразу два вице-преьера уполномочены возглавить этот орган с туркменской стороны: Е.Гурбанмурадов, курирующий нефтегазовый комплекс и Д.Геютенова, в ведении которой находится текстильпром.

ТЭО газопровода Туркменистан-Китай-Дальний Восток готовили КННК, «Мицубиси» и «Эксон». Однако высокая стоимость строительства газопровода в этом направлении (10 млрд.долл.) ставит под вопрос реализацию проекта в ближайшем будущем.

Туркмено-китайское сотрудничество в научно-тех. области. В его основе лежит межправсоглашение, которым предусмотрено создание и освоение наукоемких технологий, обмен. Китайские ученые проявляют интерес к **достижениям туркменской науки в области борьбы с опустыниванием и селекции хлопчатника**. В вузах КНР обучаются 11 студентов из Туркменистана, а аспиранты из Китая проходят стажировку в Туркменистане. Наиболее слабым звеном в туркмено-китайских отношениях является межгос. торговля. **В общем объеме внешней торговли Туркменистана на долю Китая приходится 1%.**

Об итогах визита в КНР президента ЦАР. С 14 по 19 июня 1999 г. состоялся офиц. визит президента ЦАР А.-Ф.Патасе в КНР. Всего за полтора года после восстановления дипотношений между Пекином и Банги (янв. 1998 г.) китайцы заняли заметное место среди зарубежных партнеров ЦАР. В 1999 г. они приступили к реализации проектов по строительству 100 муниципальных домов в столице и средней школы, после завершения которых запланировано сооружение стадиона на 20 тыс. мест. Была расширена деятельность двух опытных с/х ферм в окрестностях Банги, где китайские специалисты обучают местный персонал агротехнике. В построенной ранее с помощью КНР больнице увеличено количество китайских медиков. Китайская сторона выделила средства и направила сюда техников для переоборудования разрушенного во время военных мятежей ретрансляционного радицентра вблизи Банги. Центральноафриканцам было предоставлено 10 стипендий для учебы в вузах Китая, переподготовку в КНР прошли 10 офицеров ВС ЦАР. На стажировку в Пекин выезжали центральноафриканские дипломаты и экономисты. **Китайцы начинают добычу золота и алмазов на территории, предоставленной им в концессию правительством ЦАР**, планируют строительство здесь цементного завода и создание компании по заготовке ценных пород древесины.

Накануне визита А.-Ф.Патасе в Пекин посольство КНР передало местному кооперативу в

качестве дара с/х технику, министерству информации – телеоборудование, а правительству – 60 армейских грузовиков и 3600 велосипедов. По прибытии 14 июня в Пекин А.-Ф.Патасе был принят пред. КНР Цзян Цзэнминем. ЦАР была предоставлена безвозмездная помощь на 3 млн.долл. КНР выделила также 10 млн.юаней для финансирования сооружаемых в ЦАР китайскими специалистами объектами.

В Пекине считают в дальнейшем нецелесообразным выделять центральноафриканцам кредиты, учитывая их полную неплатежеспособность. Поэтому в деле развития двусторонних отношений и сторудничества с ЦАР китайцы намерены сами финансировать реализацию проектов и осуществлять жесткий контроль за использованием выделяемых средств и материалов. Китайская сторона рассчитывает компенсировать первоначальную затратность укреплением здесь своих полит. позиций, с тем чтобы затем основательно продвигаться на местный рынок, расширить свое присутствие за счет частного сектора, способного создать доп. рабочие места, привлечь сюда китайцев. Уже сейчас можно наблюдать регулярное пополнение китайской колонии в ЦАР, часть которой активно осваивает сферу услуг и торговлю.

О визите пред. Ли Пэна в ЮАР. 17-21 нояб. 1999 г. пред. ПК ВСНП Ли Пэн посетил Ю. Африку с офиц. визитом. В своем выступлении в парламенте ЮАР Ли Пэн призвал Преторию стремиться к стратегическому партнерству с Пекином.

Торг.-эконом. связи с КНР имеют приоритетное значение для ЮАР. В 1998 г. товарооборот с КНР составил 1,5 млрд.долл., а с учетом торговли с Гонконгом – 3 млрд.долл. Успешно развивается инвест. сотрудничество: в 1998 г. китайцы вложили в экономику ЮАР 80 млн.долл.

Китайско-габонские отношения. Пекин не имеет особых интересов в Габоне, но с учетом веса и роли последнего в африканских делах считает важным обозначать здесь свое присутствие.

Наиболее эффективный способ в этом плане – предоставление Габону беспроцентных кредитов. На китайские деньги возведено здание Нац. собрания, в сент. 1999 г. подписано соглашение о предоставлении аналогичного кредита в 2,2 млрд.фр. КФА (3,7 млн.долл.) на строительство здания Сената.

При содействии Китая здесь построены две многопрофильные больницы (в Либревиле и Орансвиле), в которых работают китайские врачи. Китайские преподаватели есть в ряде либревильских лицеев, предоставляются стипендии для габонцев в учебных заведениях Китая.

Китай участвовал в строительстве деревоперерабатывающего завода в Овендо (пригород Либревиле) и фармзавода в Франсвиле, а также в создании двух с/х ферм. Заключен контракт на строительство предприятия по переработке маниока, продукты питания из которого весьма популярны у местного населения.

В соответствии с правит. соглашением у берегов Габонка промышленяет китайская рыбфлотилия (20 судов, экипажи которых работают по вахтовому методу). Китай – один из главных покупателей ценных пород местного леса. Подписанный на 2001 г. контракт предусматривает поставку 300 тыс.куб.м. (весь годовой экспорт габонского леса составляет 1,8 млн.куб.м.). В 1988 г. товарооборот

Китая с Габонем превысил 200 млн.долл. (150 млн.долл. — закупка Китаем леса и марганца и 11 млн. — китайский импорт, в основном, текстиль).

Хотя и в более скромных масштабах, но развивается сотрудничество в военной сфере (в 1996 г. было подписано «краткосрочное соглашение» на этот счет). Китай поставил в Габон некоторые виды спецоборудования (военную форму, небольшие партии оружия, бронетехнику). Ежегодно до 10 габонских офицеров обучаются в китайских военных академиях и училищах.

Особо хорошее впечатление в Либревиле произвело предоставление Китаем в окт. 1999 г. 3 млн.долл. для обустройства на габонской территории лагерей беженцев из Конго-Бразавиль.

Китай ведет последовательную линию на поддержание полит. контактов и личное общение между офиц. лицами двух стран. Только президент О.Бонго ездил в Китай 8 раз. Ежегодно Габон посещают несколько китайских делегаций. Осенью 1999 г. в Габоне побывали делегации минвнешторга, генпрокуратуры (китайский опыт борьбы с коррупцией) и муниципалитетов (в Либревиле прошла Всемирная конференция мэров).

Оборона

Как следует из офиц. заявлений, в частности из «Белой книги» по вопросам обороны, опубликованной Госсоветом в июле 1998 г., из директив по IX пятилетнему плану эконом. и соцразвития КНР и перспективной программе до 2010 г., **сохраняется долговременная установка на укрепление оборонного потенциала.** Как и в предшествующие годы, уделяется внимание развитию ВС в качестве инструмента опоры власти и поддержания внутр. полит. стабильности.

Мероприятия в данной области сочетаются с **конверсией до двух третей военных предприятий и учреждений**, что позволяет сократить бюджетные военные ассигнования и в то же время создавать условия для коренного обновления эконом. фундамента оборонного комплекса. **Одновременно не ослабляется внимание к мобилизационным вопросам:** выдвигается требование повысить степень совмещения военного и гражд. строительства и обеспечения возможностей по переходу при необходимости с мирного на военное положение.

В принятом в марте 1997 г. Законе «О гособороне» определены полномочия госорганов в данной сфере и предусмотрено создание совместных координационных совещаний военных и гражд. органов в центре и на местах, решения которых в пределах их компетенции являются обязательными для исполнения. Тем самым создана законодат. основа для осуществления единой госполитики в области оборонного строительства. Закон юридически закрепляет руководство ВС со стороны КПК, как единой организующей и направляющей силы китайского общества.

Законом внесены изменения в прежнюю «трехединую систему» вооруженных сил (НОАК, народная вооруженная полиция НВП, народное ополчение), направленные на повышение статуса резервных компонентов. Новая структура включает действующие войска НОАК и войска резерва, войска НВП и народное ополчение. Войска НВП выполняют задачи по обеспечению госбезопасности и общественного порядка; народному ополчению отводится роль резерва, подчиненного воен-

ным органам. Вместе с тем, Законом прямо предусматривается возможность использования для поддержания общественного порядка не только полицейских формирований, но и НОАК и народного ополчения.

Последние два десятилетия отмечены крупными сокращениями численности главного компонента китайских вооруженных сил — НОАК. В дополнение к сокращению на 1 млн.чел. в середине 80-х гг., Китай в 1997 г. заявил о намерении в течение ближайших трех лет осуществить новое сокращение **НОАК на 500 тыс.чел. с 3 млн. до 2,5 млн.чел.** Этот процесс сопровождается мерами по усилению НВП, численность которой к 2000 г. увеличится с 0,8 млн. до 2 млн.чел.

Ядерная стратегия Китая, взявшего обязательство не применять ядерное оружие первым, отражена в концепции «ограниченного ответного ядерного удара», предполагающей строительство ограниченных по боевому составу ядерных сил сдерживания, способных созданием угрозы нанесения неприемлемого ущерба заставить вероятного противника отказаться от применения ядерного оружия против Китая.

Формирование взглядов на строительство сил общего назначения происходит на основе анализа крупных вооруженных конфликтов, происходивших в текущем десятилетии. Эволюция взглядов в этой области привела к утверждению концепций «быстрого реагирования» и «ограниченной войны» в условиях применения высоких технологий, предполагающих создание сравнительно компактных вооруженных сил, оснащенных современными техникой и вооружением и способных к немедленному выполнению боевых задач в локальных (приграничных) конфликтах.

В 90-х гг. офиц. **расходы КНР на оборону не превышают 10 млрд.долл. в год и являются одними из самых низких в мире.** Их доля в ВВП не превышает 1,5% (1991 г.) и имеет тенденцию к снижению: в 1997 г. — 1,1%. Офиц. данные отражают расходы по линии МО и не учитывают ассигнования на нужды обороны в бюджетах других ведомств и учреждений. Закупки Китаем военной техники за рубежом по своему объему составляют небольшую часть (в среднем около 5%) парка вооружений китайской армии.

Пекин

Столица КНР Пекин (в китайском произношении — Бэйцзин, «Сев. столица») расположен в сев. части Великой китайской равнины. Население — 9,7 млн.чел., из них 5 млн. проживают собственно в городе, остальные — в пригородах. Пекин относится к категории городов центр. подчинения и имеет статус провинции.

История городских поселений, из которых возник Пекин, насчитывает более 4 тыс.лет. В XIII-XIV вв. под названием Даду служил столицей чужеземной монгольской династии Юань. В 1421 г., став столицей китайской династии Мин, получил свое нынешнее название. За свою многовековую историю Пекин, часто опустошаемый междоусобными войнами и нашествиями завоевателей, менял не только название, но и свое местоположение. Однако во все времена в основе его планировки оставался прямоугольник. Такая исторически сложившаяся планировка дошла до наших дней с прохождением ее главной оси с севера на юг.

Крупнейшие архитектурные ансамбли, направление главных магистралей города также сориентированы по сторонам света. Пекинцы, объясняя, как пройти в городе, указывают направление по сторонам света.

В Пекине и его окрестностях сосредоточено значит. число достопримечательностей, древнейшие из которых датируются X в. Наиболее известны: зимний императорский дворец Гугун, Храм Неба (Тяньтань), 13 могил императоров Минской династии, могилы императоров последней Цинской династии, летний императорский дворец Ихэюань, парк Бэйхай, реконструированный в 50-х гг. участок Великой китайской стены, а также ряд монастырей буддийского, даосского и ламаистского вероисповеданий, превращенных в музеи. Почти все монастыри являются действующими. Есть в Пекине несколько мечетей и христианских церквей, православная церковь не представлена.

Русские впервые появились в Пекине в 1618 г., когда сюда прибыл путешественник И. Петлин. С 1716 г. и почти в течение 250 лет в Пекине существовала русская духовная миссия, до второй половины XIX в. фактически являвшаяся неофиц. диппредставительством России. На ее территории находится **комплекс нынешнего посольства РФ в КНР – крупнейшее по площади посольство в мире** (даже занесено в Книгу рекордов Гиннеса).

В сент. 1949 г. Пекин был провозглашен столицей КНР (до этого с 1927 г. столица гоминьдановской Китая находилась в г. Нанкине).

Пекин – один из ведущих промцентров Китая. В нем представлены практически все отрасли современного производства – от чермета, химпрома, машиностроения до лег. и пищепрома. Общая площадь обрабатываемой земли в пригородных уездах – 110 тыс.га. Расширяется привлечение зарубежных инвестиций. В числе известных предприятий с участием инокapитала автомобильный завод «Бэйцзин-Джип». Создано **несколько р-нов освоения новых технологий и ускоренного развития**, в которых предоставлены более льготные условия инвесторам.

Хотя Пекин и не относится к числу городов-пионеров в области хоз. реформ, здесь также весьма активно проводятся эконо. преобразования. Получил одобрение руководства страны и широко распространен опыт Пекинского меткомбината по обеспечению взносов прибыли в бюджет на подрядной основе. В экспериментальном порядке отрабатываются акционирование предприятий, продажа жилья и т.д.

В столице расположены Академия наук и Академия общественных наук КНР, имеется 200 НИИ, 80 вузов, включая такие известные как Пекинский ун-т, Народный ун-т Китая, ун-т «Цинхуа». В городе 11 музеев, 6 выставочных центров, 23 публичных библиотеки, 99 кинотеатров, 20 театров, 20 стадионов и спортзалов, 33 парка. Действует метрополитен (две линии).

На центр. площади Пекина – Тяньаньмэнь («Ворота небесного спокойствия»), самой большой площади в мире, которая могла бы вместить миллион человек, расположены здания ВСНП и Музея революции, Памятник народным героям, Дом памяти Мао Цзэдуна, Лю Шаоци, Чжоу Эньлая, Чжу Дэ. В Доме памяти установлен саркофаг с забальзамированным телом Мао Цзэдуна.

С 80-х гг. в городе ведется крупномасштабное жил. и дорстроительство, возводятся комплексы гостиниц, деловых центров. Новый импульс застройке города, прежде всего крупными спорткомплексами, был дан Азиатскими играми 1990 г. Пекин выставлял свою кандидатуру на проведение Олимпийских игр 2000 г., уступив в финальном голосовании австралийскому Сиднею всего 2 голоса.

Пекин – крупный транспортный узел. В 1996 г. открыт **крупнейший в Азии ж/д вокзал**, главное здание которого сразу стало одним из символов нового Пекина. Завершается к 2000 г. самая большая за всю историю КНР реконструкция межд. аэропорта. Пекин стал одним из крупных транзитных авиационных портов в Азии.

О загрязнении окружающей среды. Столица Китая в последнее время вошла в десятку самых загрязненных городов мира. **Уровень загрязнения воздуха Пекина** в 2,5 раза превышает уровень Бангкока и **иногда превосходит смог Мехико, самой «грязной» мировой столицы.**

Экологическая ситуация в Пекине ухудшается быстрее, чем в других городах Китая. Как сев. город он поглощает большое количество угля для отопления, в чем нет необходимости у юж. городов. **Уголь удовлетворяет 70% энергетических потребностей Пекина.** Сжигаемые ежегодно в Пекине 30 млн.т. дают 90% двуокиси серы и 80% взвешенных частиц загрязненного воздуха столицы.

Предпринимаются усилия для перевода Пекина на иные виды топлива, например прир. газ. Однако запланированная к 2010 г. годовая мощность газопровода из провинции Шаньси составляет лишь 1,5 млрд.куб.м. в год, что может заменить потребление не более чем 3 млн.т. угля.

«В Пекине общий уровень загрязнения воздуха снижается, тогда как доля р-нов с большим содержанием двуокиси серы и взвешенных частиц возрастает», – заключили авторы доклада ВБ «Выбор решений и экологические последствия. Сценарии для пяти городов». Основываясь на китайской статистике, Банк обнаружил, что в Шэньяне уровень двуокиси серы снизился на 26,2%, в Пекине – только на 2,5%. Это наихудший показатель среди пяти городов, обследованных ВБ. Чтобы добиться положительных результатов, авторы доклада **рекомендуют увеличить расходы на борьбу с загрязнением воздуха в 50 раз.**

В том же докладе, сравнивая Пекин с другими китайскими и азиатскими городами, отмечается, что здоровье жителей Пекина наиболее подвержено опасностям. Это ежегодно приводит к 10 тыс. преждевременных смертей, и 81 тыс. случаев хронического бронхита, и миллионам случаев респираторных заболеваний. За 20 лет уровень смертности от рака легких в Пекине возрос на 200%. **Рак легких как причина смерти стал одной из основных и в крупных китайских городах.**

Прогнозируется увеличение числа случаев заболевания астмой, бронхитом и эмфиземой легких. Отрицат. воздействие некоторых заболеваний может проявиться только в будущем. Некоторым болезням, таким как рак, может потребоваться более чем 35 лет, чтобы развиться.

«Уровень заболеваний среди детей, особенно респираторными болезнями, растет, но мы пока не сделали достаточного количества исследований. Мы не имеем на них ни денег, ни человеческих ресурсов», – сказал доктор Дин Цзунь из Пе-

кинского НИИ педиатрии, в котором врачи первыми начали изучать уровень свинца в крови детей. В конце 1998 г. китайские исследователи объявили о том, что почти 70% детей Пекина страдают различными формами отравлений свинцом.

60% воздушного загрязнения в летнее время вызывается автовыхлопами. Уровень окиси азота, содержащегося в выхлопах автомобилей, растет на 52% в год. Количество автомобилей в Пекине возросло с 540 тыс. в 1991 г. до 1,1 млн. в 1995 г., а в 1997 г. составило 1,3 млн. К 2003 г. предположительно рост автопарка составит 15% ежегодно, и общая численность автомобилей достигнет 2 млн.

Выборочная проверка такси в Пекине показала, что половина машин не отвечает стандартам эмиссии выхлопа. В янв. 1998 г. правительство Пекина первым в Китае запретило продажу неэтилированного бензина. В то же время двигатели автомашин не имеют **каталитических преобразователей**, поэтому само запрещение использования неэтилированного бензина существенно не сказалось на общем уровне загрязнения воздуха столицы.

20% мусора в Пекине перерабатывается. Город производит 10,5 тыс.т. твердых отходов день и имеет 5 тыс. незаконных свалок, разбросанных вокруг города.

Пекин имеет более чем 1000 заводов в пределах городской черты. За десять последних лет 156 из них было переведено за город.

Серьезно загрязнены половина из 78 рек и 17 водохранилищ Пекина. **Первый современный завод по очистке сточных вод начал работать в 1993 г.** Поставлена задача к 2010 г. подвергать очистке в Пекине до 80% сточных вод.

Утверждение о том, что Пекин благодаря огромным госусилиям по озеленению, больше не страдает из-за пыли, не является до конца истинным. Да, действительно лесонасаждения во Внутр. Монголии хотя и укрывают столицу от пыли с Лесового плато и пустыни Гоби, но как показали исследования, только 7% пыли приносится в Пекин извне. Среднее количество пыли, выпадающей на кв.км., росло с 18,7 т. в 1991 г. до 20 т. в 1995 г., что превышает в три раза максимально допустимый стандартами ВОЗ уровень. Загрязнение воздуха Пекина во много раз превышает нормы ВОЗ и по другим показателям.

Пекин борется с проблемами, которые преодолевали города на Западе несколько десятилетий назад. **Уровень загрязнения воздуха в Пекине так же высок, как в Лондоне и Бирмингеме в 50-е гг.** или как в части городов вост. побережья США в 60-е гг. Некоторые врачи высказывают мнение, что дышать воздухом в Пекине так же вредно, как выкуривать пачку сигарет в день, но эта точка зрения пока не имеет достаточного научного подтверждения.

Шанхай

В первой половине 1999 г. рост ВВП Шанхая составил 9,6%, превысив запланированные показатели, а также опередив средний уровень роста в целом по стране более, чем на 2%. Объем производства вырос на 11,4%, в т.ч. доля предприятий с инокапиталом в нем увеличилась на 13,7%. Объем продаж в Шанхае за первые 6 мес. этого года вырос на 6,9%. Общий объем внешней торговли города увеличился на 20,5% (экспорт — на

17,7%, импорт — на 24%).

Личные вклады в инвалюте в банках, расположенных в Шанхае в конце июня 1999 г. составили 7,17 млрд.долл, что на 1,8 млрд.долл. больше, чем в июне 1998 г. Главным «стимулом» такого роста является увеличивающийся в последние несколько месяцев разрыв между процентными ставками по валютным и юаневым вкладам (4,43% и 2,25% соответственно на годовые вклады по состоянию на 30 июня). Постепенное оздоровление рынка ценных бумаг типа В также подвигает людей вкладывать свои долларовые средства в банковскую систему. Руководство города в качестве очередной меры по стимулированию оборота денежной массы рассматривает вопрос о выпуске в продажу гособлигаций.

Количество предприятий с участием инокапитала выросло за 6 мес. на 34%. К концу мая 1999 г., в Шанхае было одобрено 585 бизнес-проектов с полным участием иноинвестиций, что на 28% больше в сравнении с прошлым годом. Однако это меньше, чем ожидалось в начале года во многом из-за протекционистских мер китайских властей, в результате которых планируемые ранее крупные сделки с иноучастием будут приостановлены. Согласно статистике, 47% компаний с участием иностранного капитала понесли убытки в шанхайском регионе в 1998 г., тогда как в середине 90-х гг. доля убыточных предприятий этой категории составляла около 30%. Так 13 СП в метпроме в 1998 г. понесли убытки на 490 млн.юаней.

Высокими темпами продолжает осуществляться муниципальное строительство. В сент. 1999 г. сдана в эксплуатацию часть скоростной автомагистрали, связывающей СЭЗ Хунцяо с центром города. Планируется открытие нового межд. аэропорта в р-не Пудун, площадью 40 кв.км. **С конца 1999 г. начала функционировать вторая ветка метро.** К 2005 г. руководство города планирует довести общую протяженность линий шанхайского метро до 130 км. с последующим строительством в среднем по 10 км. в год.

Непростая ситуация сложилась на рынке коммерческой недвижимости в Шанхае. Строительный бум, продолжавшийся в течение последних лет, привел к тому, что **около 50% жилых и офисных помещений пустуют.** Масштабное превышение предложения над спросом повлияло на значит. падение цен в этой сфере (до 40% по сравнению с летом 1998 г.). Вследствие этого многие проекты по сооружению дорогостоящих небоскребов пока заморожены. Специалисты прогнозируют, что плавное падение цен на недвижимость в Шанхае будет продолжаться в течение последующих 1,5 лет, после чего они опять пойдут вверх.

В июле 1999 г. горвласти приступили к выполнению первой фазы работ по углублению фарватера устья р. Янцзы с 7 до 8,5 м. на протяжении 50 км. Ширина устья также будет увеличена с 250 до 300 м. для двустороннего движения большегрузных судов. Данный проект состоит из 3 фаз и является составной частью общенац. программы развития р-нов, расположенных в дельте Янцзы. По завершении работ в 2005 г. глубина фарватера в р-не шанхайского порта должна достичь отметки в 12,5 м., что позволит ему принимать суда водоизмещением свыше 50 тыс.т., а также будет способствовать развитию строительства крупно-

масштабных плавсредств на шанхайской судовой верфи. Общая стоимость проекта — 1,8 млрд.долл.

ВВП города в 1997 г. по сравнению с 1992 г. удвоился, достигнув 336 млрд.юаней (более 40 млрд.долл), темпы его роста стабильно на 2-3% превышали общекитайские. Структура ВВП улучшилась за счет ускоренного роста сферы обслуживания, новых отраслей промышленности. В строительство инфраструктурных объектов за пять лет было инвестировано в 7 раз больше, чем за все 80-е гг. Продолжала расширяться политика открытости, **за пять лет в Шанхай** было привлечено 47 млрд.долл. контрактных иноинвестиций, из которых **реально поступило 18 млрд.долл.**, что составляет 88% от показателя за все 19 лет реформ. За пять лет было трудоустроено более 1 млн. уволенных рабочих и служащих, переселено из подлежащих сносу р-нов более 1 млн.чел., что позволило поддерживать соц. стабильность.

Стратегической целью является превращение Шанхая к 2010 г. в мегаполис с соответствующим уровнем внешних связей, инфраструктуры, с развитым рыночным механизмом. К 2000 г. необходимо довести вклад науки и техники в обеспечение эконом. роста до 50%, а удельный вес высокотехнологичных отраслей в экономике города — до 20%, решить проблемы основной массы госпредприятий, ликвидировать энергоемкие и экологически вредные производства. Следует упорядочить размещение производительных сил в городе таким образом, чтобы преимущественную роль играла сфера обслуживания (особенно финансы и торговля), в ближних пригородах — высокотехнологичная промышленность, в дальних пригородах — с/х и традиц. отрасли промышленности.

Приоритетное значение будет иметь сооружение таких объектов, как глубоководный контейнерный порт Вайгаоцяо, межд. аэропорт в р-не Пудун, автострада Шанхай-Ханчжоу, нефтегазовый проект в Вост.-Китайском море.

Превращение Шанхая в межд. торг.-фин. центр требует повышения уровня открытости и интернационализации экономики города. Ключевым звеном при этом остается освоение р-на Пудун, в основу экономики которого превращаются финансы, торговля и экспортная обработка. В деле привлечения инокапитала приоритет отдается создаваемым ТНК крупным предприятиям, стимулируется поступление инокапитала в транспорт и связь, реконструкцию города, новые отрасли промышленности. В развитии внешней торговли наибольшее внимание уделяется освоению новых рынков и улучшению структуры экспорта. Важную роль в повышении деловой активности в городе сыграет привлечение в Шанхай китайских и инофинструктур, регион. штаб-квартир ТНК и крупных китайских объединений.

Основными задачами политики открытости Шанхая «вовнутрь» являются расширение сбыта собственной промпродукции на внутрикитайском рынке и привлечение ресурсов из других р-нов страны для развития города. Для их достижения создается пояс эконом. сотрудничества вдоль р. Янцзы, будут продолжены развитие коммуникаций в регионе и организация межрегион. объединений, будет укрепляться роль Шанхая по «обслуживанию» всего Китая в области финторговли.

О привлечении иноинвестиций. В городе зарегистрировано 16 тыс. СП. Улучшилась структура

инвестиций. **Из 100 крупнейших мировых ТНК половина имеет инвестиции в Шанхае.** СП основываются как в сфере промпроизводства, так и в с/х (имеется 98 таких предприятий), приоритетными темпами растут инвестиции в непромышленную сферу. В Шанхае открыли свои филиалы 52 банка и небанковские финкомпании из 25 стран. Повышается объем инвестиций в наукоемкие отрасли.

Диверсифицируются пути привлечения иноинвестиций. Все большую роль играют такие формы, как выпуск акций категории Б (разрешенных для покупок зарубежными физ. и юр. лицами), создание совместных АО с ограниченной ответственностью, строительство инфраструктурных проектов на основе системы «строительство-эксплуатация-передача» (БОТ).

Руководство горуправления экономикой и промышленностью в нояб. 1997 г. утвердило новые меры для привлечения иноинвестиций:

1. Разрешенная доля инвестиций в форме технологий повышена с 20 до 35% от уставного капитала.

2. Если иноинвестор имеет пять и более предприятий, он может объединить их на основе одного из них в групповое предприятие.

3. Если СП полностью внесло уставной капитал, начало деятельность и выплачивает подоходный налог, оно может инвестировать сумму не более 50% от своего уставного капитала в другие предприятия. Доля таких инвестиций в уставном капитале нового предприятия не лимитируется, за исключением проектов, являющихся ограниченными для иноинвестиций. В последних доля таких инвестиций не может превышать 25%.

4. Зарубежным инвесторам разрешается инвестировать менее 25% от уставного капитала при создании с китайским партнером компаний с ограниченной ответственностью, паевых кооперационных компаний.

Принятие данных мер вызвано уменьшением темпов роста контрактных зарубежных инвестиций, которое наблюдается в последнее время в Шанхае и по всей стране. В 1997 г. число новых СП в Шанхае сократилось на 20% по сравнению с прошлым годом и составило 1400, что с учетом количества аннулированных СП почти не дает роста их общего числа. Реальные инвестиции сократились на 3%, а контрактные — существенно больше (горстатуправление даже перестало включать данные о контрактных инвестициях в свои сводки). Зарубежные предприниматели говорят о том, что Шанхай начинает терять привлекательность для иноинвесторов из-за удорожания комплекса товаров и услуг, а также вследствие постепенной отмены льгот. Городское руководство стремится компенсировать эти факторы приданием СП больших прав и возможностей ведения бизнеса.

Зона эконом. развития Пудун. В течение последних семи лет в освоении р-на Пудун основное внимание уделяется высокотехнологичным производствам, фин. и торг. сфере. В р-не действует около 2 тыс. промпредприятий нефтехим., судостроительной, металлургической, машиностроительной и легкой промышленности. Их годовой объем производства составляет около 15% валового объема промпроизводства Шанхая.

Пудун объявлен приоритетным объектом по-

литики «открытости» Китая. Главная задача пудунского проекта заключается в обеспечении стратегической цели развития Шанхая – обновление его промбазы, восстановление престижа Шанхая как одного из крупнейших эконом. торг. и фин. центров АТР.

Правительством страны и шанхайским муниципалитетом утверждены ряд законодат. актов, регулирующих развитие р-на Пудун и привлечение туда инокапитала. Кроме налоговых и других льгот для инопартнеров, действующих в основных СЭЗ Китая, в Пудуне инобизнесменам также разрешено открывать финучреждения (банки, страховые компании), предприятия сферы обслуживания, а также предоставлено право выпускать акции и обращать их через шанхайскую фондовую биржу.

В новый р-н вложили капиталы компании Ай-Би-Эм, «Джонсон», «Мицубиси», «Дюпон», «Бэлл», «Басф», «Хитачи», «Сименс» и др. из 40 государств. 50% предприятий с инокапиталом созданы партнёрами из САР Гонконг, 15% из США, 12% из Тайваня, 7% из Японии. **Из общего объёма инвестиций на САР Гонконг приходится 41%, США – 11%, Японию – 8%, Тайвань – 5,5%.**

На территории р-на Пудун существует 4 зоны общекитайского масштаба (торг.-фин. зона «Луцзяцзун», зона экспортной переработки «Цзиньцяо», тамож. зона «Вайгаоцяо», парк высоких технологий «Чжанцзян») и 5 зон муниципального значения (сельского хозяйства «Суньцяо», Парк современной жизни «Люли», культурно-туристическая зона «Хуася»; пром. р-н «Ванцяо», зона развития «Синхо»).

За последние 5 лет в эти зоны были привлечены значит. иностр. и китайские инвестиции, обеспечив тем самым масштабность и темп капитального строительства, а также функционирование многопрофильных производств и предприятий сферы обслуживания.

В «Луцзяцзун» (6,8 кв.км.) располагаются фин. и торг. центры, филиалы китайских и инобанков, биржи, фин. и страховые компании, органы адм. управления.

В промзоне обработки экспортной продукции «Цзиньцяо» (9,5 кв.км.) ведётся строительство предприятий многих крупных китайских и зарубежных компаний. Создано около 200 предприятий с участием инокапитала, общий объём капвложений порядка млрд.долл.

В СЭЗ «Вайгаоцяо» (10 кв.км.) расположены консигнационные склады, предприятия обработки экспортной и реэкспортной продукции, разрешены беспошлинные и безлицензионные экспорт и импорт, создание внешторг. компаний и обращение инвалют. Создано 600 предприятий с иноучастием, иноинвестиции – порядка 2,5 млрд.долл.

Наибольшая площадь отведена парку высоких технологий «Чжанцзян» (17 кв.км.). Зона предназначена для размещения предприятий высоких технологий. В основу стратегии развития зоны заложена **сингапурская эконом. модель, которая привлекает китайцев мощным механизмом госрегулирования рынка.** Один из его инструментов – госакционерные компании, задачей которых является управление долгосрочными капвложениями, реализация стратегических целей развития экономики. Созданы три акционерные компании развития

– р-на экспортного производства «Цзиньцяо», р-на свободной торговли «Вайгаоцяо» и фин.-торг. р-на «Луцзяцзун». Они должны взять под контроль соответственно промышленность, торговлю и оборот денежных средств в Пудуне.

Предусмотрена сдача в долгосрочную аренду неиспользуемых участков земли, в т.ч. под инфраструктуру непромышленной сферы, привлечение капиталов инобанков. Для ускорения развития Пудуна принято решение оставлять все доходы в распоряжение зоны для нужд кастроительства. Другой инструмент регулирования экономики, призванный обеспечить правит. соцпрограммы, – централизованные фонды накопления, создающиеся за счет взносов как предпринимателей из прибыли, так и рабочих из зарплаты.

Результатом такой политики стало увеличение среднедушевого показателя ВВП с 1200 долл. в 1990 г. до 4800 долл. в 1997 г. Среднегодовой показатель темпов эконом. роста составил 23,4%. При сохранении существующей динамики развития Пудуна к 2000 г. ВВП р-на может составить 100 млрд.юаней.

Пудун обладает развитой инфраструктурой. В 1999 г. планировалось завершить станцию спутниковой связи, телекоммуникационные центры. Ведутся работы по прокладке второй линии метро, пересекающей Шанхай с востока на запад и идущей через Пудун. Завершено строительство третьей в мире и первой в Азии по высоте телебашни.

О научном и технологическом потенциалах Шанхая. В городе насчитывается 1150 НИИ с 842 тыс. ученых и инженеров. Инвестиции в НИОКР составили в 1998 г. 1,5% местного ВВП.

Шанхайские организации принимают активное участие в выполнении нац. программы прикладных научных исследований «Факел». В ее рамках в 1998 г. в городе было инвестировано 231 млн.долл. Наибольшее число НИОКР (38) осуществлялось в области новых материалов, а также в сферах электроники и информатики, машиностроения (по 14) и биотехнологии (8).

За годы работы технопарков число созданных в них высокотехнологичных предприятий достигло 200 ед., а ежегодный объем промпроизводства превысил 2,4 млрд.долл. Суммарная прибыль от деятельности зон составила в 1998 г. 490 млн.долл.

В 1998 г. 20 тыс. новых технологий на 348 млн.долл. передано промпредприятиям. Причем 72% «ноу-хау» было привлечено из других городов КНР и из-за рубежа. Организации 45 провинций и городов КНР являлись участниками местного технологического рынка, что позволило Шанхаю стать крупнейшим центром трансфера технологий Вост. Китая.

Выпуск высокотехнологичных видов продукции составляет 15% общего объема промпроизводства города и 10% его экспорта. Планируется в 2000 г. довести эти показатели до 20% и 15% соответственно. С этой целью шанхайское руководство увеличило в 1999 г. инвестиции в НИОКР до 670 млн.долл.

О деятельности шанхайской технологической биржи. Шанхайская технологическая биржа (ШТБ) создана в дек. 1993 г. совместным решением ГКНТ КНР (ныне – миннауки) и правительства Шанхая и является гос. организацией, призванной осуществлять управление процессом трансфера технологий и «ноу-хау» с учетом приоритет-

ных направлений развития промышленности города и провинций Вост. Китая. ШТБ фактически представляет собой одно из подразделений КНТ Шанхая с персоналом около 50 чел.

К основным функциям биржи относятся сбор и распространение информации о наиболее значимых технологических разработках и проектах, предлагаемых для промреализации; организация трансфера технологий между потенциальными партнерами, в т.ч. из других провинций и городов, оказание им помощи в выходе на внешний рынок или в приобретении инотехнологий; содействие скорейшему внедрению в производство технологических новинок путем льготного финансирования проектов.

Шанхайская штаб-квартира ШТБ выполняет роль координирующего центра для 120 ее полноправных членов, две трети которых являются крупными научными и производственными организациями Шанхая, а одна треть относится к структурам различных форм собственности около 20 других городов и провинций Китая. На полноправных членов в свою очередь замыкаются около 1300 обычных членов биржи, которые образуют сеть делового взаимодействия ШТБ.

Организация, желающая стать полноправным членом, должна предоставить в КНТ Шанхая пакет документов, подтверждающий ее высокую репутацию как надежной производственно-коммерческой компании, либо НИИ. В состав ШТБ могут входить также и зарубежные организации, решающие аналогичные задачи по трансферу и внедрению технологий. Ежегодный взнос полноправного члена биржи составляет 1800 долл.

В целях оказания содействия членам биржи по реализации своих технологических проектов, прежде всего соответствующих гос. программам эконом. и научно-тех. развития, правительством Шанхая образован фонд поддержки технологического рынка объемом 7,5 млн.долл. Из них 2,5 млн. выделены КНТ города, а остальные средства – шанхайским отделением «Чайна констракшн бэнк». Решения по предоставлению кредитов на внедрение технологических разработок принимаются в результате совместного изучения проектов представителями биржи и банка. При этом эксперты ШТБ оценивают тех. и эколог. стороны проекта, а группа банкиров анализирует его коммерческую целесообразность и проводит маркетинговые исследования. Кредит выделяется на 1-2 года под низкий процент, не превышающий ставку кредитования гос. банками госпредприятий. В случае, если проект представляет особую важность для развития эконом. и научно-тех. потенциалов в регион. масштабе, условия кредитования могут быть более льготными. Привилегированное финансирование распространяется также на разработки, внедряемые в экономически слабо развитых центр. и зап. р-нах Китая, а также технологии по производству экспортной продукции.

В качестве одного из главных средств распространения технологической информации используется созданная при ШТБ и управляемая из вычислительного центра биржи «Шанхайская компьютерная сеть научно-тех. информации». ШТБ может разместить в ней и сведения организаций, **не являющихся ее членами** при условии, что эта информация касается высокотехнологичных НИ-ОКР. **Ориентировочная стоимость размещения од-**

ной страницы описания технологии в базе данных сети в течение года составляет 260 долл. Информация членов ШТБ распространяется с 60% скидкой. В целях расширения круга потенциальных потребителей технологических разработок к сети ШТБ обеспечен доступ через Интернет.

С 1998 г. в шанхайской сети научно-тех. информации впервые были размещены данные на англ. языке о более чем 200 китайских технологических разработках, предназначенных для их возможного внедрения за рубежом. Помощь местным организациям по налаживанию межд. делового взаимодействия биржа оказывает также путем проведения в своей штаб-квартире мероприятий по презентации инотехнологий. ШТБ практикует проведение за рубежом т.н. шанхайских технологических ярмарок, спонсируемых КНТ и КВЭС Шанхая.

Судостроительная промышленность Шанхая является одной из важнейших отраслей экономики города и играет значимую роль в развитии всего промкомплекса Вост. Китая.

В 1998 г. **пять шанхайских предприятий вошли в десятку крупнейших китайских верфей.** Общий объем произведенной ими в том году продукции достиг 862 млн.долл. Стоимость произведенной на экспорт продукции превысила 571 млн.долл. (в 1996 г. – 455 млн.долл.), что в 1,5 раза больше объема инозаказов, полученных в 1998 г. **вторым по величине центром судостроения КНР – г.Далень.**

В Шанхае насчитывается 13 судостроительных предприятий, в том числе: «Цзяннань цзитуань», «Худун цзитуань», «Чжунхуа цзаочуань», «Цюйсинь чуаньчан», «Шанхай чуаньчан», «Шанхай-Айдэхуа» (совместно с заводом «Вайлунь сюичан»), «Шэньцзя чуаньчан» (совместно с заводом №4805 ВМС НОАК), «Шанхай лисинь», «Лифэн цзаочуань», «Дунхай чуаньбо сюэцаочан», «Хайхуа чуаньбо», «Дадун цзаочуань», «Миньнань чуаньбо». К крупнейшим из них относятся «Худун», «Цзяннань», «Чжунхуа» и «Цюйсинь» Генеральной компании судостроительной промышленности (ГКСП).

Судостроительная корпорация «Худун» является одним из основных предприятий ГКСП; она расположена на вост. берегу р. Хуанпу (р-н Пудун) на 870 тыс.кв.м. Среди 11 тыс. сотрудников – 2800 чел. специалистов высокой квалификации. В корпорации имеется 10 крупных стапелей для постройки судов, водоизмещением до 100 тыс.т., а также производство судовых силовых установок, мощностью до 250 тыс.квт. В 1998 г. общее водоизмещение сошедших со стапелей завода судов превысило 500 тыс.т. Годовой расход металла составил 80 тыс.т.

На «Худуне» освоен выпуск следующих типов судов: пассажирские и грузовые, водоизмещением до 2,5 тыс.т.; для перевозки реф-контейнеров, до 2,7 тыс. дфэ; балкеры до 27-74,5 тыс.т.; нефтеналивные танкеры до 62,2-71,0 тыс.т.; контейнеровозы, вместимостью до 1,7 тыс. контейнеров; крупнотоннажные углерудовозы, до 30 тыс.т.; плавлихтера для перегрузки нефтепродуктов, до 52 тыс.т.; буксиры мощностью 3-6,2 квт; боевые корабли, в т.ч. ракетные сторожевики типа «Цзянвэй».

На судовой верфи также налажено лицензионное производство судовых силовых установок серии В&W (Дания), а также дизелей типов РС2-5, РС2-

6 (Швейцария). В 1998 г. с целью укрупнения производственной базы данный комплекс был расширен за счет слияния с цехом дизельных силовых установок Шанхайского судоремонтного завода. С участием местных специалистов в области металлоконструкций в ряде городов Китая построено значит. число различных сооружений, включая Шанхайскую телебашню «Жемчужина Востока», а также мосты «Наньпу», «Янпу» через р. Хуанпуцзян.

Судостроит. завод «Чжунхуа» ГКСП расположен на зап. берегу р. Хуанпуцзян. Протяженность занимаемой заводским комплексом береговой линии составляет 1000 м. (пл. 350 тыс. кв. м.). Численность персонала — 6 тыс. чел., в т.ч. 700 специалистов высокой квалификации. «Чжунхуа» оснащен семью стапелями, включая три крупных, до 20 тыс. т. каждый, тремя швартовочными причалами, кранами, грузоподъемностью 120 т., другим современным оборудованием. Завод специализируется на постройке океанских и речных судов, а также боевых кораблей, включая эсминцы типа «Люйда» и СКР. Наряду с совместной германо-китайской судостроительной компанией «Шанхай-Айдэхуа», завод «Чжунхуа» является крупнейшим объектом иноинвестирования среди всех предприятий ГКСП. Реализуемые здесь совместные программы, в частности, предусматривают строительство контейнеровозов большой вместимости и газовозов. В рамках развития связей с зарубежными партнерами за четыре года на «Чжунхуа» построены: 2 ракетных фрегата F25T (Таиланд); 2 океанских балкера водоизмещением 3300 т. каждый (Мьянма); 1 навалочное судно (3500 т., Малайзия); 12 судов для перевозки генгрузов, водоизмещением до 9 тыс. т. (Дания, Великобритания); 2 дноуглубительных судна (Норвегия), по 9 тыс. т. каждое.

Завод «Цюйсинь» ГКСП занимает 140 тыс. кв. м. Завод специализируется на постройке нефтеналивных танкеров, водоизмещением от 3700 до 13600 т., и балкеров, типов 300, 412, 500, 504, 610 TEU, предназначенных в основном для китайских заказчиков. Здесь также налажен выпуск скоростных судов на подводных крыльях PS 30 на 300 пассажиров. Завод оснащен одним сухим доком (90x18X6,3 м.), тремя стапелями (1x3800 т., 2x500 т.), подъемно-передвижной платформой, грузоподъемностью 135 т., и имеет причал в 400 м.

Судостроит. корпорация «Цзяннань» ГКСП ориентируется, главным образом, на выполнение зарубежных контрактов. В 1998 г. со стапелей «Цзяннань» сошло четыре судна, общим водоизмещением 120 тыс. т. (шестое место среди китайских верфей), а стоимость выпущенной продукции составила 240 млн. долл. (четвертый показатель в КНР). Корпорация вышла на I место среди судостроит. предприятий Китая по объему экспорта — 237 млн. долл.

Межд. выставки в Шанхае: техники и оборудования по матрицам, 8-12 мая 2000 г., Шанхайский выставочный центр SECEC; технологии изготовления одежды, 10-13 мая, межд. выставочный центр INTECH; модной одежды, 10-13 мая, Шанхайский выставочный центр SEC; товаров для спорта и отдыха, 18-21 мая, INTECH; оборудования для стадионов и развлекательных объектов, 18-21 мая INTECH; пакетирования и переработки товаров, 24-27 мая, INTECH; напитков, виноделия и

разлива вин, 24-27 мая, INTECH; пакетирования непродовольственных и упаковочной полиграфии, 24-27 мая, INTECH; пластиковых упаковочных материалов, 24-27 мая, INTECH; пакетирования мед. и косметических препаратов, 24-27 мая, INTECH; техники изготовления металлической упаковочной продукции, 24-27 мая, INTECH; техники и оборудования для окон и дверей, май, SEC; по строительству, май, SEC; строит. керамики, мрамора и камня, май, SEC; оборудования для кухни и ванных май, SEC; по электронике, май, SEC; компьютеров и компьютерных сетей, 1-4 июня, SEC; вычислит. техники для предприятий, 1-4 июня, SEC; вычислит. техники с ПО, 1-4 июня, SEC; выставка-конференция компьютерной и телефонной техники, 1-4 июня, SEC; рекламной техники и оборудования, июнь, INTECH; полиграфии, июнь, INTECH; техники и оборудования медиаторов, июнь, INTECH; выставочной техники, июнь, INTECH; флексо-гравюрной техники и оборудования, июнь, Mart; по печатанию вывесок, июнь, Mart; бумизделий и машин по их производству, июнь, Mart; промдизайна, июнь, Mart; полупроводников, июнь, SECEC; телекоммуникации, июнь, SECEC; ПК, 20-24 июля, SEC; бытовой информ. электротехники, 20-24 июля, SEC; каучука и пластмасс, июль, SEC; игрушек, 24-27 авг., SEC; детских товаров, 24-27 авг., SEC; подарков, 24-27 авг., SEC; выставка-конференция по розничной торговле, 28-31 авг., INTECH, Mart; торг. оборудования, 28-31 авг., INTECH, Mart; оборудования для хранения и транспортировки товаров, 28-31 авг., INTECH, Mart; автоматизации торг. оборудования, 28-31 авг., INTECH, Mart; пищевых товаров для супермаркетов, 28-31 авг., INTECH, Mart; медтехники, 5-8 сент., INTECH; электротехоборудования по электроперевозкам, 5-8 сент., INTECH; драгкамней и оборудования по их обработке, 12-16 сент., Вост. здание универмага №1; мебели, 13-16 сент., SECEC; офисной мебели, 13-16 сент., SECEC; осветительных приборов, 13-16 сент., INTECH; оборудования по производству мебели, 13-16 сент., Mart; отделочных материалов для жилых помещений, 13-16 сент., SEC; сувениров и товаров для дома, 13-16 сент., SEC; товаров и услуг для дома, 13-16 сент., SEC; товаров и услуг для домашних животных, 18-20 сент., Mart; медоборудования, сент., SEC; стомат. оборудования и материалов, сент., SEC; радиотехники и радиооборудования, сент., SEC; продуктов питания, сент., SEC; оборудования для пищевого производства, сент., SEC; супермаркетов, сент., SEC; по переработке металлов, 4-7 окт., INTECH; продуктов питания, 10-13 окт., SECEC; машин по переработке и пакетированию пищевых продуктов, 10-13 окт., SECEC; напитков и техники по их производству, 10-13 окт., SECEC; упаковочной и полиграфической техники, 10-13 окт., SECEC; электронных элементов, 10-13 окт., SEC; оборудования по производству электроники, 10-13 окт., SEC; техники поверхностной обработки, 10-13 окт., SEC; строительных материалов и квартир, 10-14 окт., INTECH; оборудования для паровых котлов, 17-20 окт., SEC; сварочной техники и оборудования, 17-20 окт., SEC; оборудования для сосудов низкотемпературного давления, 17-20 окт., SEC; техники и оборудования для трубопроводов, 17-20 окт., SEC; с/х техники, 19-22 окт., Межд. вост. центр г.Цзинань; техники и оборудования по скотоводству, 19-22 окт., Межд. вост. центр

пров. Шаньдун, г.Цзинань; по морперевозкам, 21-24 окт., SEС; по художественному дизайну, 26-29 окт., SEС; турецких товаров, 26-29 окт., Межд. конференц-центр; техники и продукции озеленения, 31 окт.-3 нояб., INTEX; элементов питания и их применения, окт., SEСЕС; игрушек, окт., Mart; недвижимости, окт., SEС; предметов домашнего интерьера, окт., SEС; оборудования для реабилитации инвалидов и больных, окт., SEС; средств автоматизации производства, окт., SEСЕС; автомобильной, электротехники, окт., SEСЕС; сварочных технологий, 14-17 нояб., SEСЕС; оборудования по переработке листового проката и труб, 14-17 нояб., SEСЕС; элементов питания, 14-17 нояб., Mart; промоборудования, 21-24 нояб., SEСЕС; транспортировки материалов, 21-24 нояб., SEСЕС; автоматизации промышленности, 21-24 нояб., SEСЕС; поверхностных обработок и покрытий, 21-24 нояб., SEСЕС; литейной техники, 21-24 нояб., SEСЕС; контрольно-измерит. оборудования, 21-24 нояб., SEСЕС; оборудования для помещений и зданий, 22-25 нояб., Mart; технологич. интеллектуального строительства, 22-25 нояб., Mart; техники и оборудования для автостоянок, 22-25 нояб., Mart; выставка-конференция по менеджменту, нояб., INTEX; кабельного и электропроводного оборудования, нояб., SEСЕС; промвыставка, нояб., SEС; техники водоснабжения и обработки воды, 28 нояб.-1 дек., SEСЕС; техники и оборудования по охране окружающей среды, 28 нояб.-1 дек., SEСЕС; запчастей для автомашин и сервисного оборудования, 28 нояб.-1 дек., INTEX; медоборудования, 6-9 дек., SEС;

Выставочные центры г.Шанхая.

INTEX, Shanghai International Exhibition Center Add: 88, Lou Shan Guan Road, Shanghai, P.R.China 200335. Tel. (0086-21) 6275 5800, f. 6275 7210.

SEС, Shanghai Exhibition Center Add: 1000, Yanan Zhong Road, Shanghai, P.R.China, 200040. Tel. (0086-21) 6279 0279, f. 6247 6980.

Mart, Shanghai Mart Exhibition Add: 8G29, 2299, Yanan Xi Road, Shanghai, P.R.China, 200336. Tel. (0086-21) 6236 6888, 6308, f. 6236 0181.

SEСЕС, Shanghai Everbright Convention and Exhibition Center. Add: 68-88, Cao Bao Road, Shanghai, P.R.China. Tel. (0086-21) 6483 3607, f. 6436 0000.

Выставочные фирмы-организаторы.

Keylong Exhibition Services. Add: E19B, Strength Plaza, New Hongqiao Business Square, №600 Tian-shan Road, Shanghai, P.R.China 200051. Tel. (0086-21) 5289 6776, 5289 6010, Fax 5289 6776-26, 5289 6648-26.

Shanghai International Exhibition. Add: 28 Jinling Xi Road, Shanghai, P.R.China 200021. Tel. (0086-21)6387 2828, f. (0086-21) 6545 5124, 6386 5172.

Worldwide Exhibition Services. Tel. (0086-21)52340650, 5234 0646, Fax (0086-21)5234 0646 Ms. Jolic Cao.

Shanghai International Trade Promotion Exhibition. Add: 7F No. 757, Xi Kang Road, Shanghai, P.R.China 200040. Tel. (0086-21)6256 0100, f. (0086-21)6255 7491 Mr. John Wu, Ms. Zhu Run.

Hong Kong Exhibition Services, Shanghai Office. Add: A803 Xin Da Plaza, 318-322, Xian Xia Road, Shanghai, P.R.China. Tel. (0086-21)6209 5209, f. 6209 5210.

Shanghai SinoExpo International Exhibition. Add: 10F, Modern Plaza, 218, Xiang Yang Nan Road,

Shanghai, P.R.China 200031. Tel. (0086-21)6437 1178, f. 6437 0982.

Shanghai Modern International Exhibition Co. Add: 97, Yuanming Yuan Road, Shanghai, P.R.China, 200002. Tel. (0086-21)6321 7522, f. 6329 5774.

Ляонин

Контроль за ценами. Уровень розничных цен на товары народного потребления в 1998 г. в пров. Ляонин снизился в среднем на 2,4% (в некоторых сельских р-нах на 4,6%). Такая тенденция сохранилась и в 1999 г. По общему признанию китайских экономистов, это «самая яркая отличительная особенность» Ляонина, выгодно выделяющая его на фоне других пров. Сев.-Вост. Китая (в провинции Цзилинь за год цены снизились на 2,2%, в Хэйлуцзяне — на 1,6%). Сравнительно невысокие цены — явно позитивный момент в условиях стремительного нарастания соц. напряженности, вызванной ростом безработицы и продолжающимся сокращением численности рабочих и служащих в госсекторе.

В целом по стране в I кв. 1999 г. розничные цены были на 2,9% ниже, чем в том же периоде прошлого года. Однако продолжительному (более 14 мес. подряд) и крупномасштабному падению цен, «невиданному за все 20 лет реформ», приходит конец — появились первые признаки замедления этого процесса. Пока динамика цен такова, что диапазон наиболее ходовых товаров ширпотреба, продающихся по сниженным ценам, достаточно обширен. В течение 1999 г. прошли незначит. колебания цен в сторону повышения.

В Ляонине, как и во всем Китае, предложение опережает спрос по подавляющему большинству товаров ширпотреба. В таких условиях рыночный механизм саморегулирования автоматически ведет к снижению цен. **В Ляонине рынок регулирует розничные цены на 95% ассортимента товаров соц. назначения.** Однако в 1999 г. в провинции сказались последствия принятых в 1998 г. центр. правительством отнюдь не рыночных мер по стимулированию эконом. роста путем расширения внутреннего спроса, реформы системы товарооборота зерновых и жесткого контроля за ценами на товары первой необходимости в р-нах, пострадавших от стихийных бедствий.

На искусственное сдерживание цен в минувшем году рынок стал слегка реагировать еще в окт. 1998 г., когда в Ляонине было отмечено некоторое «замедление падения цен». В мае 1999 г. по каналам СМИ была распространена информация об увеличении закупочных цен на высококачественное зерно и одновременном снижении покровительственных закупочных цен на обычные сорта зерновых.

Авторы эконом. прогнозов акцентируют внимание на наличие объективных факторов, сдерживающих рост цен. К ним китайские эксперты относят:

— наличие достаточных госзапасов зерновых в стране и богатый урожай, собранный в провинции в 1998 г. наряду с продолжающимся падением цен на зерно на мировом рынке. Все это будет тормозить рост цен на сельхозпродукцию в Ляонине;

— сокращение или замедление роста денежных доходов городского и сельского населения плюс явная тенденция к снижению ожидаемого дохода. Рынок жилья, который мог бы привлечь и связать

значит. массу потребительского капитала, только начинает создаваться с помощью государства, а владельцами автомобиля могут стать все еще немногие жители КНР. **На счетах населения в банках Китая сейчас хранится 5400 млрд.юаней**, вместе с тем **в стране непроданными остаются 70 млн.кв.м. жилья**. В деревне на доходах сельских жителей до сих пор отрицательно сказывается снижение закупочных цен на сельхозпродукцию, заметно сузившее сферу потребления крестьян и возможности выбора потребтоваров. К тому же, из-за замедления темпов капитального строительства на селе, высвобождение потенциала потребления там по-прежнему остается узким местом;

— отсутствие реальных предпосылок к ускорению темпов реструктуризации промпроизводства и, следовательно, невозможность значит. изменений структуры спроса и предложения. К тому же в ближайшей перспективе вряд ли сильно изменится ситуация на мировом рынке, где сохраняется превышение предложения над спросом на такие важнейшие товары, как зерно, нефть, цветмет.

Китайское правительство принимает меры по оживлению весьма вялого потребительского спроса в стране. **Дважды в 1999 г. снижались процентные ставки на банковские кредиты**, увеличены капвложения в развитие инфраструктуры. Однако заметно оживить потребительские расходы не удалось. Причин тому несколько:

1. Слабые надежды на ожидаемый доход, неуверенность потребителей в будущем, вынуждающая не тратить, а откладывать деньги «на черный день», экономить на всем. Общая тенденция снижения доходов усугубляется массовым сокращением персонала госпредприятий, повышением платы за учебу в школах, увеличением расходов на жилье, лечение и страхование. У рядового потребителя, живущего на зарплату, все это вызывает ощущение нарастания тягот жизни. В итоге увеличиваются масштабы отложенного потребления. Даже снижение процентов на «юаневые» вклады населения (за год с 5,7 до 3,7%) не повлияло на типичную массовую психологию выжидания и накопительства. Снимать вклады со своих счетов никто не спешит.

2. Увеличивается разрыв в доходах различных категорий населения при общей тенденции к снижению предельного потребления (тотальное падение потребления обусловлено стремлением людей со средними доходами копить деньги и нежеланием их тратить, в то время как имеющие высокий доход уже удовлетворили основные потребности и «устали» покупать).

Комплекс правит. мер по стимулированию потребления с целью придания нового импульса экономике (в т.ч. активная фин. и гибкая валютная политика), несмотря на их масштабность, не дал ожидаемого эффекта. Причина в том, что за 20 лет реформ структура экономики и субъекты рынка изменились настолько, что уже слабо реагируют на традиц. способы регулирования.

Расширение внутреннего спроса, **оживление потребления — не временная мера, а долгосрочная политика**. Ключевым моментом тут является реальное повышение уровня доходов населения, особенно крестьянства. На данном этапе политике потребления экономисты предлагают проводить с учетом различий в доходах разных категорий населения. При этом очень важно в системе

массового распределения «сместить крен в сторону людей с низкими доходами». Нужно иметь ясную картину того, в чьи руки в конечном итоге попадают деньги с личных счетов граждан, четко представлять, куда идут банковские кредиты, именно знать тех, кто получает кредиты на личные нужды. Одновременно высказывается предложение взимать подоходный налог с суммы процентов, начисляемых по банковским вкладам этой категории населения.

В отношении лиц с высокими доходами следует использовать налоговые рычаги. В данном случае налоги способствуют соц. справедливости и устранению факторов дестабилизации, порождаемой поляризацией общества по имущественному признаку. С целью стимуляции потребления этой категории лиц рекомендуется снижать ставку подоходного налога в случае приобретения новых квартир, автомобилей, страхования предприятий.

Регулировать потребление семей со средним доходом предлагается комбинированным путем расширения выпуска спецоблигаций госзайма и выдачи потребительских кредитов для покупки товаров длительного пользования. Вместе с тем эксперты не рекомендуют уповать на законы рыночной экономики с ее механизмом саморегулирования цен. Проводится мысль о необходимости «усиления контроля за ценами, наведения порядка в рыночных ценах, создания условий для честной и порядочной конкуренции».

Практика рыночной экономики показывает, что рыночный механизм ценообразования, наряду с такими преимуществами как высокая степень гибкости и саморегулирование, имеет и недостатки — стихийность, бесплановость и затоваривание. Этот механизм не может заменить регулирование и необходимый контроль за ценами. Нужно в срочном порядке принять меры по пресечению сбросового (демпингового) сбыта или торговле по монополю высокоим ценам, поставить заслон разного рода мошенничеству с ценами, к которому прибегают некоторые отрасли и предприятия.

Управлению цен провинции, отделам цен в органах местной власти рекомендовано действовать в соответствии с «Законом КНР о ценах», вступившим в силу весной 1998 г., и инструкциями госкомитета по ценам. **Закон допускает временное адм. вмешательство в ценообразование** «с целью сохранения соцстабильности», например, в случае оказания помощи населению р-нов, пострадавших от стихийных бедствий. За год с небольшим только в Шэньяне «со всей строгостью закона» было рассмотрено 1404 дела, связанных с различными нарушениями в сфере цен. Эконом. санкции в отношении виновников позволили вернуть в казну 15 млн.юаней и выплатить пострадавшим потребителям в виде компенсации за ущерб 2,8 млн.юаней.

Реформа госпредприятий в пров. Ляонин. 1998 г. стал первым из 3-х лет, отведенных правительством провинции на проведение реформы крупных и средних госпредприятий. В итоге:

1. Удалось добиться значит. результатов в реструктуризации предприятий. Из 926 крупных и средних госпредприятий провинции 384 (т.е. 41,5%) были реструктуризованы по типу компаний.

2. Был совершен прорыв в проведении политики «открытости, реорганизации и опоры на собственные силы и занятости на предприятиях». Ос-

новное содержание этой политики сводится к снижению уровня соцрасходов госпредприятий. От 60 крупных госпредприятий было отделено 9 больниц (8% от общего числа больниц, прикрепленных к предприятиям), 35 начальных и средних школ (15%), 265 вспомогательных учреждений (46%). **При 43 предприятиях открыты центры повторного трудоустройства**, в них зарегистрировано 165 тыс. чел., потерявших работу в результате сокращения штатов, что равно 15% общего количества рабочих и служащих. 70% предприятий развивали сотрудничество с инопартнерами в области капвложений, таким образом было создано 173 СП, из них 138 уже начали действовать.

3. Удалось достичь новых результатов в распродаже обанкротившихся предприятий и перераспределении их имущества. В течение года в провинции по отношению к 185 предприятиям было применено постановление «О банкротстве, распродаже, сокращении штатов с целью повышения эффективности». 28 предприятий признаны банкротами, 85 предприятий проданы, на 72 проведено сокращение штатов с целью повышения рентабельности. Убыточность предприятий сократилась на 1,18 млрд. юаней.

4. Решался вопрос снижения уровня задолженности госпредприятий. В результате она сократилась на 2%. Акционирование позволило получить 3,5 млрд. юаней.

5. Особенно успешно шла реформа малых госпредприятий. В провинции было реформировано 741 малое госпредприятие (79%).

1999 г. был объявлен «ключевым» в ходе реформы госпредприятий. За год провинция должна была: на 60% базовых крупных и средних госпредприятиях создать структуру современного предприятия; сократить избыточное количество рабочих и служащих (рост этого показателя, по сравнению с 1997 г., должен составить 20%); увеличить до 15 млрд. юаней объем капитала крупных и средних госпредприятий путем выпуска акций и привлечения инвесторов.

Промышленность пров. Ляонин в I пол. 1999 г. В июне 1999 г. общий объем промпроизводства достиг 31,5 млрд. долл., в т.ч. на госпредприятиях и предприятиях, контролируемых государством, — 12,6 млрд. долл. (рост по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года — 11,2%); в т.ч. на негос. промпредприятиях — 18,8 млрд. долл. (рост — 10,3%); крупных и средних предприятиях — 14,2 млрд. долл. (рост — 13,6%); в местной промышленности — 12,5 млрд. долл. (рост — 14,1%). Сумма налоговых поступлений с промпроизводства составила 1 млрд. долл. (рост — 30%), убытки нерентабельных предприятий снизились до 5,1 млрд. долл. (сокращение на 39,5%).

Провинция также добилась больших успехов в привлечении инокапитала в промпроизводство. Было подписано 312 соглашений о привлечении иноинвестиций, сумма капвложений по которым равна 1,1 млрд. долл., что равно 45,6% от планового показателя привлечения инокапитала по соглашениям на этот год. Сумма освоенного инокапитала составила 534 млн. долл., или 41,5% к плану. На 60 базовых промпредприятиях было подписано 20 соглашений об инокапвложениях на 237 млн. долл.

Большое значение для промразвития провинции имеет реформа госпредприятий, где в наст.

вр. занято 66% городского населения провинции. В ходе проведения реформы госпредприятий основной упор делается на отделение от предприятий подведомственных им школ, больниц, детских садов и других учреждений, а также на расширение ВЭД госпредприятий. На многих предприятиях применяются новые методы хозяйствования, например совместное управление, трудовые подряды, лизинг. Часть предприятий распродается или «разбивается» на более мелкие предприятия. На некоторых крупных предприятиях вводится система акционирования, но контрольный пакет акций почти всегда остается у государства. Важной составляющей реформы является повышение качества управления на госпредприятиях. Для повышения уровня управления проводятся различные семинары, в т.ч. и с участием иностр. гостей. На крупных госпредприятиях создаются группы советников, в состав которых входят сотрудники эконо. организаций правительства провинции.

Существенной помехой на пути реформирования госпредприятий является рост числа безработных вследствие реструктуризации предприятий и использования более современного оборудования. Для решения этой проблемы руководство провинции открывает центры повторного трудоустройства и курсы переподготовки, стимулирует создание новых рабочих мест в негоссекторах экономики.

За последние годы реформа охватила 497 гос. предприятий провинции. Из них на 244 (49%) реформа практически завершена; 200 предприятий (40%) находятся в процессе проведения реформы; 53 предприятия (11%) придется реструктуризовать на более мелкие, признать банкротами или закрыть.

Для ускорения процесса реформ на крупных и средних госпредприятиях, реструктуризации промышленности, модернизации устаревшей промбазы руководство провинции приняло решение осуществить до конца 1999 г. ряд ключевых проектов, которые могли бы стать «вехами» очередного года реформ.

Комитет экономики и торговли пров. Ляонин выделил 5 основных направлений деятельности в этой области:

1. Повышение уровня техоснащения металлургических предприятий, снижение их энергоемкости, улучшение качества продукции. Основной объем работы здесь будет приходиться на Аньшаньский меткомбинат, в частности на реконструкцию цехов полунепрерывного проката. Конечной целью является повышение эффективности работы установок **непрерывной разливки стали** всех предприятий провинции с 40% (уровень прошлого года) до 85% (средний мировой уровень).

2. Улучшение качества продукции, расширение ассортимента, производство импортзамещающих товаров, повышение их конкурентоспособности, ускорение процесса модернизации производства и совершенствования производственной структуры. Для достижения этих целей разработано 18 проектов в металлургии, химпроме, станкостроении, текстильной и бумажной промышленности.

3. Организация научно-исследовательских работ в электронике, фармацевтике и электротехнике, с выделением 6 основных проектов. Особое

внимание будет уделено развитию мобильной связи, **производству цифрового медоборудования**, созданию базы производства робототехники.

4. Увеличение масштабов производства комплексного оборудования, в первую очередь, нефтехим. и оборудования для передачи переменного тока сверхвысокого напряжения.

5. Усиление борьбы с промзагрязнением окружающей среды. Здесь основной акцент должен быть сделан на решение проблемы загрязнения окружающей среды предприятиями цветмета.

Для решения задач, определенных этими пятью направлениями разработано 35 проектов, в т.ч. 6 – в области строительства, 29 – в области новых технологий. Общая сумма планируемых капиталовложений – 3,3 млрд.долл., 699 млн.долл. из которых уже освоено.

Межд. научно-тех. сотрудничество. В планах модернизации своей экономики пров. Ляонин особое значение придает научно-тех. сотрудничеству с зарубежными странами. Показательным в этом отношении стал 1998 г., когда за границу были направлены 957 делегаций для участия в различных научно-тех. семинарах, обучения, совместных исследований и т.д.; общее число выездов за рубеж с вышеупомянутыми целями достигло 2600 чел.-раз. Провинцию, в свою очередь, посетили 835 иностр. научно-тех. делегаций. В 6 самых крупных зон новых высоких технологий провинции было привлечено 450 млн.долл. инвестиций, из них освоено – 180 млн.долл. В 1998 г. провинция подписала контракты на 1173 проекта научно-тех. сотрудничества, сумма капиталовложений по которым составила 566 млн.долл., из них освоено – 444 млн.долл.

В 1998 г. удалось наладить тесные связи с самой крупной в мире ам. компанией по производству семян **American pioneer hebride**. Эта компания обладает передовым опытом в области культивации семян, имеет опытные станции в 63 странах мира. **Телинская опытная станция – первая станция этой компании в Китае.** Китайские специалисты считают, что открытие этой станции позволит более успешно развивать сельское хозяйство провинции и будет способствовать повышению качества с/х продукции до межд. стандартов.

Для дальнейшего расширения внешней научно-тех. деятельности пров. Комитет по науке и технике пров. Ляонин пригласил китайских дипломатов, отвечавших за развитие научно-тех. связей, которые были аккредитованы в США, Японии, Франции, России и других странах с мощным научно-тех. потенциалом. С помощью этих дипломатов проводилась серия семинаров, на которые приглашались представители заводов и НИИ провинции. На этих семинарах к совместной разработке был предложен 241 проект.

После 5-летних переговоров в 1998 г. было подписано китайско-японское межправсоглашение о комплексном освоении и исследованиях по проблемам урбанизации пригородов г. Хайчэна. Это соглашение было подписано после многочисленных раундов переговоров между отделом межд. сотрудничества Комитета по науке и технике пров. Ляонин и министерством науки и техники КНР с одной стороны и японской научно-тех. организацией JICA, представлявшей японское правительство, с другой стороны. Главная цель этого проекта – разработка современной модели

урбанизации сельских местностей вокруг малых провинциальных городов. Проект предусматривает безвозмездную передачу японской стороной оборудования на 20 млн.юаней (2,5 млн.долл.) и предоставление японского правительственного льготного кредита на 5 млрд. японских иен (48 млн.долл.).

Провинции удалось наладить тесное сотрудничество в области привлечения молодых техкадров из Японии. За 12 лет сотрудничества в этой области в провинцию было привлечено 64 молодых японских специалиста, что равно 1/5 от аналогичного показателя по всей стране. Для дальнейшего расширения взаимодействия в данной сфере в июне 1998 г. был проведен семинар с участием японских научно-техорганизаций JICA и KOICA. Основными задачами семинара являлись обмен опытом и установление контактов между соответствующими организациями и предприятиями.

Для активизации связей с США в сфере взаимодействия между ун-тами и НИИ в отрасли, производящих новые материалы, биоинженерии и тонкой химтехнологии, а также для изучения политики США в области науки и техники в ун-шт. Сев. Каролина была направлена делегация пров. Ляонин. Было подписано соглашение о научно-тех. сотрудничестве между двумя регионами (пров. Ляонин – побратим шт. Сев. Каролина).

Для расширения сотрудничества со странами Зап. Европы с мая по июнь 1998 г. делегация во главе с губернатором Чжан Гогуаном посетила Францию, Нидерланды, Германию и другие страны ЕС. Франция и пров. Ляонин совместно провели образовательный семинар на тему **«Смена типов промышленности»**, с Ляонинской стороны **на семинаре прошли подготовку мэры и руководители соответствующих организаций общей численностью 40 чел.** Во время данного визита между пров. Ляонин и Департаментом энергетики минэкономики Нидерландов был подписан меморандум о повышении эффективности работы Телинской электростанции. На осуществление этого проекта был получен льготный кредит правительства Нидерландов.

Была усилена работа по привлечению иностранных специалистов и китайских ученых, проживающих за границей, на работу в провинции. В 1998 г. с их помощью было разработано 528 проектов, 50 из которых – из области новых высоких технологий. 699 иностранных специалистов были приглашены на работу и посетили провинцию. Больше всего привлекалось специалистов из Японии – 134 чел., США – 62 чел., СНГ – 58 чел., Германии и Ю. Кореи – по 55 чел. Основная часть иностранных специалистов приглашается через иностр. научные ассоциации и НИИ.

По словам директора Бюро по привлечению иностранных специалистов пров. Ляонин Чжао Хунтао, **в 1998г. в провинции работали 20 российских специалистов.** Этот показатель мог бы быть существенно больше, т.к. потребности ляонинской экономики в специалистах чрезвычайно велики, но из-за отсутствия необходимой информ. базы российских специалисты не знают об условиях работы в провинции, тогда как китайские предприниматели не могут своевременно найти требующихся им российских специалистов.

В 1998 г. провинция активно направляла **за рубеж на обучение и работу** своих специалистов – в

США, Канаду, Германию, Францию, Японию, Австралию, африканские страны **25,9 тыс. чел.**

Эконом. сотрудничество с Японией. В 1998 г. объем торговли провинции с Японией составил 4,8 млрд.долл., в т.ч. экспорт – 3,2 млрд.долл. (на 16,18% ниже уровня 1997 г.), а импорт – 1,6 млрд.долл. (сокращение на 14,63%). Основные статьи экспорта провинции в Японию – неочищенная нефть, текстиль, одежда, продукция водных промыслов, стальной прокат и т.д. Импортируется продукция машиностроения, текстильные изделия, стальной прокат, соя и т.д.

К концу 1998 г. **в пров. Ляонин было 2818 предприятий с участием японского капитала**, сумма привлеченных инвестиций из Японии составила 5,1 млрд.долл. Началось осуществление 260 новых проектов (рост по сравнению с 1997 г. – 7,9%).

В 1998 г. провинция получила японские правит. кредиты на 625 млн.долл., новых коммерческих кредитов – на 158 млн.долл. Подписано договоров по оказанию трудовых услуг на 69 млн.долл., число отправленных на работу в Японию китайских граждан достигло 3785 чел. В 1998 г. также началось осуществление 5 проектов в рамках эконом. помощи, сумма капвложений в которые равна 13 млн.долл.

Провинция имеет **самые богатые в Китае залежи железа, бора, брейнерита и алмазов**, а также довольно крупные запасы нефти и природного газа, обладает разнообразными земельными ресурсами, позволяющими развивать сельское хозяйство, лесоводство и пастбищное животноводство. Морские ресурсы также чрезвычайно богаты, развиты транспорт и связь. **Протяженность высокоскоростных шоссе – 708 км, по этому показателю Ляонин занимает первое место в стране.** Непрерывно увеличивается пропускная способность портов Дальянь, Инкоу и Цзиньжоу. Открыты **две линии авиасообщения с Японией.** Ляонин является важной промбазой Китая. Кроме традиционно развитых отраслей, таких как металлургия, машиностроение, нефтехимия, стремительно развиваются электроника, авиастроение и кораблестроение, другие высокотехнологичные отрасли.

Японская сторона также активно ищет пути эконом. взаимодействия с провинцией. Визит сюда делегации Совета развития межд. торговли Японии проходил в середине апр. 1999 г. Произошел перенос акцента во внешнеэконом. связях провинции с Японией с торг.-эконом. сотрудничества на сотрудничество в области инвестиций, науки и техники. Вполне возможно, что по истечении определенного промежутка времени ляонинско-японские СП будут играть заметную роль в эконом. связях провинции с рос. регионами.

О поездке в США. Торг.-эконом. делегация Ляонина во главе с губернатором провинции Чжан Гогуаном находилась с визитом в США с 5 по 13 сент. 1999 г. (13-16 сент. в Канаде). В ее составе было более **80 офиц. лиц и представителей деловых кругов Ляонина.** Это самая многочисленная китайская делегация достаточно высокого уровня, посетившая с дружественным визитом США после ракетного обстрела самолетами ам. ВВС 7 мая 1999 г. посольства КНР в Белграде.

Свою поездку по Америке ляонинцы начали с Лос-Анджелеса, где 30 чел. во главе с губернатором задержались на несколько дней, а 50 остальных

членов делегации, разделившись на 8 групп, сразу направились в другие города США. В программу поездки было включено также посещение Сиэтла, Чикаго и ам. глубинки. Ляонинская делегация предложила ам. стороне 218 проектов делового партнерства. Удалось подписать 9 двусторонних контрактов и соглашений. Продолжаются контакты с целью доработки еще 39 документов.

Делегация была тепло встречена представителями китайской эмиграции Запада США. Прием в честь соотечественников устроили в Лос-Анджелесе Ассоциация китайских торг.-промпредприятий в США и Калифорнийское землячество выходцев из Сев.-вост. Китая (Дунбэя). Губернатор Чжан Гогуан **выразил надежду на то, что ам. китайцы будут почаще приезжать на родину**, в т.ч. в Ляонин, знакомиться с ситуацией, убеждаться, что в Китае можно открыть дело, энергично работать и проявлять себя в бизнесе. Торг.-эконом. сотрудничество Ляонина с США развивается быстрыми темпами. В 1998 г. объем ам. инвестиций в провинции увеличился на 27,6%, а за первых шесть месяцев 1999 г. – на 40,7%. В 1998 г. экспорт Ляонина в США составил 1,2 млрд.долл., импорт – 531 млн.долл.

Губернатор напомнил, что действующие в Ляонине филиалы крупных ам. компаний, включая «Дженерал моторс», «Дюпон», и созданные с их участием СП работают с прибылью. Он призвал «ам. друзей» вкладывать деньги в создание предприятий по производству ПО, новых материалов, биопрепаратов, в развитии инфраструктуры, туризма, АПК, защите окружающей среды.

В Сиэтле делегации показали «крупнейшее в мире авиастроительное предприятие компании «Боинг». Чжан Гогуан, 17 лет проработавший в Шэньянской авиастроительной корпорации «Шэньфэй», с интересом выслушал информацию руководителей «Боинга» (его встретили и сопровождали в ходе осмотра пред. правления-глава администрации компании Ф.Кэнди, гендиректор-главный менеджер и коммерческий директор авиакорпорации). Они проинформировали гостя о ходе выполнения заключенного еще в 1986 г. соглашения о сотрудничестве с корпорацией «Шэньфэй», в соответствии с которым **шэньянские авиастроители изготовили 200 створок грузотсека для «Боинг-757».**

Председатель правления компании отметил, что в 1999 г. подписаны новые контракты, позволяющие расширять производственную кооперацию («Шэньфэй» изготовит для компании «Боинг» 1000 концевиков – узлов соединения кормовой части и вертикального оперения для «Боинг-737-700» и других комплектующих).

О дальнейшем развитии сотрудничества между «Боингом» и «Шэньфэй» шла также речь на состоявшихся в Сиэтле переговорах Чжан Гогуана с вице-губернатором шт. Вашингтон Б.Оуэном и секретарем штата Р.Марло (оба в прошлом работали в компании «Боинг»).

В Чикаго губернатор выступил на встрече с представителями деловых кругов шт. Иллинойс, с которым пров. Ляонин еще в 1982 г. установила побратимские отношения. В сопровождении начальника аналитического отдела Чикагской биржи Хэ Фусюна губернатор Ляонина посетил это знаменитое финучреждение и ознакомился с биржевыми операциями рынков зерна, фин. ценных

бумаг. Чжан Гогуан присутствовал также на церемонии подписания соглашения между Даляньской станкостроительной корпорацией и компанией «Ингэсол» (дано в китайской транскрипции) о совместном производстве комбинированных станков и производственных линий. Церемония состоялась 9 сент. 1999 г. в г. Локвуд (Иллинойс), где находится штаб-квартира ам. компании.

Китайская делегация побывала также в двух ун-тах Иллинойса, где по межд. программе подготовки кадров (МВА) обучаются приехавшие из Ляонина стажеры из категории резерва госслужащих молодого поколения и молодых руководителей предприятий. Чжан Гогуан передал обучающимся привет от секретаря комитета КПК пров. Ляонин Вэнь Шичжэня, от правительства провинции, похвалил за то, что они оправдывают возложенные на них надежды и уже «сотворили чудо, за один год усвоив программу, рассчитанную на два года обучения». Губернатор напомнил, что их направили «изучать теорию рыночной экономики, овладеть научными идеями, познавать межд. правила, расширять круг друзей с тем, чтобы после завершения учебы играть роль связующего моста между провинцией и внешним миром».

«Меморандум об эконом. сотрудничестве, партнерских отношениях между пров. Ляонин и шт. Айова» Чжан Гогуан и губернатор Айовы подписали 10 сент. Этот документ должен способствовать «развитию дружественного, двустороннего сотрудничества в с/х и других областях». Губернатор Айовы с удовольствием принял приглашение своего китайского коллеги посетить Ляонин. Китайских гостей ознакомили с предприятием, выпускающим сеялки различных типов и листовые конструкции для сборки складских помещений. Там же было решено выделить из состава делегации 4 чел., которые остались в штате еще на неделю для изучения возможностей налаживания обмена и сотрудничества ун-тами Айовы, а также совместного производства оросительного оборудования, насосов, колодцекопателей и различных видов сельхозтехники.

Ляонинцы побывали и на «Дженерал моторс» в Детройте. Эта компания недавно успешно осуществила первый совместный проект в Ляонине с автомобильной АО «Цзиньбэй», вложив в реконструкцию предприятия 230 млн. долл. Благодаря ам. инвестициям, в I кв. 2001 г. «Цзиньбэй» превратится в завод, способный ежегодно выпускать 50 тыс. контейнеровозов и автобусов. Планируется в последующие 10 лет вложить в производство еще 5 млрд. долл., расширить ассортимент продукции и довести выпуск автомобилей разных модификаций до 500 тыс. в год. К тому времени оборот по продаже автомобилей достигнет 100 млрд. юаней в год. Непосредственное производство и сопутствующие мощности позволят создать 1 млн. новых рабочих мест.

В Детройте состоялась также встреча Чжан Гогуана со «старым другом» — пред. правления корпорации «Хамилтон-Пасифик», специально прилетевшим из Нью-Йорка. Губернатор Ляонина пригласил руководителя корпорации посетить Ляонин и начать сотрудничество, обещая полное содействие со стороны Управления внешнеэконом. связей и внешней торговли.

13 сент. китайская делегация побывала в г. Ми-

луоки (шт. Висконсин) на автомобильном заводе «Дженсен». В тот же день делегация Ляонина отбыла из США в Канаду.

В Торонто прошла встреча с представителями канадских деловых кругов. С китайской стороны, помимо руководителей провинциального уровня, в ней участвовало более 40 работников администрации и руководители крупных предприятий г.г. Бэньси, Даньдун, Инкоу и Чаоян. Состоялась беседа Чжан Гогуана с руководством компании «Харрис», машиностроительной фирмы «Ай-Би-Ти» и ряда страховых компаний. Шесть групп из состава делегации отдельно провели переговоры с представителями деловых кругов по конкретным вопросам сотрудничества в таких областях, как машиностроение, электроника, химпром, новые материалы, природосохраняющие технологии, сельское хозяйство, финансы и недвижимость.

В Монреале ляонинцы побывали на авиастроительном предприятии «Бомбардье», выпускающем 50% мирового производства пассажирских самолетов средней дальности. Этот авиазавод с 1986 г. также сотрудничает с Шэньянской авиастроительной корпорацией. Делегация Ляонина ознакомилась также с новейшими тенденциями развития средств связи, посетив исследовательский центр фирмы «Айрис-Кэнада».

О поездке делегации пров. Ляонин в Канаду. Одним из ключевых событий завершающего периода 1999 г. для пров. Ляонин стала поездка торг.-эконом. делегации во главе с секретарем парткома провинции Вэнь Шичжэнем в Канаду и США с 21 нояб. по 3 дек. 1999 г. Начав визит с Канады, делегация посетила предприятия Ванкувера, провела серию встреч с офиц. лицами пров. Брит. Колумбия, семинар по инвестициям с участием представителей деловых, фин. и правит. кругов Канады.

С 24 по 27 нояб. делегация находилась в Торонто, где присутствовала на заседании **китайско-канадского совета по внешней торговле**, которое было главным мероприятием поездки. Гости из Ляонина посетили автомобилестроит. предприятие, авиазавод, компанию по производству телекомоборудования. 26 нояб. Вэнь Шичжэнь встретился с премьер-министром Канады Жаном Кретьеном и министром внешней торговли КНР Ши Гуаньшэном. Позднее он был также принят министром внешних связей и торговли Канады и руководителями ряда крупных корпораций, включая ИВТ. Сопровождающие его во время поездки представители администраций из Шэньяна, Аньшаня, Фушуня и Инкоу подписали два соглашения по инвестициям и 29 договоров о сотрудничестве.

28 нояб. делегация завершила поездку по Канаде и прибыла в «самый сельскохозяйственный» штат Америки — Айову. Там ляонинцы посетили крупнейшую в мире компанию по гибридизации кукурузных культур в пригороде Де-Мойна Pioneer hybrids company, имеющую опытную базу в г. Телин (пров. Ляонин), а также встретилась с вице-губернатором штата. 30 нояб. делегация прибыла в г. Сент-Луис (шт. Миссури), где осмотрела НИИ биотехнологий и разработки гербицидов одной из компаний, сотрудничающей с ляонинской компанией «Дун'я чжунцзы» (East Asia seed) в области семеноводства и генной инженерии.

Заключительным этапом поездки стало пребы-

вание в шт. Калифорния. Ляонинцам показали некоторые высокотехнологичные предприятия Силиконовой долины, в т.ч. компании ARC-SOFT и NDSP, основанные учеными китайского происхождения. Гости осмотрели также предприятия, развивающие сотрудничество с пров. Ляонин – 3 Com, Ocase, встретились с мэром Сан-Франциско. Делегация провела семинар по инвестициям в отрасли новых высоких технологий Ляонина, в котором приняли участие 200 ам. представителей полит. и торг.-промкругов, мэр города Ньюпит и вице-мэр Фримонта. В итоге было подписано 12 соглашений о сотрудничестве. В целом в ходе поездки было подписано 32 договора о сотрудничестве с совместным капиталовложением, 51 соглашение о намерениях.

Фушунь

Город Фушунь расположен в вост. части пров. Ляонин, в 45 км от ее административного центра – Шэньяна (меньше часа езды на машине по скоростной автодорожке). Является 31-м по величине городом Китая.

Население 2,27 млн.чел. Пл. 10816 кв.км. Помимо собственно городской части пл. 675 кв.км, где проживают 1,37 млн.чел. (4 городских р-на), муниципальным властям подчинены также 3 уезда преимущественно с сельским населением (в их числе Цинюань-Маньчжурский и Синьбинь-Маньчжурский нац. авт. уезды).

Удачное географическое положение и наличие развитой системы транспортных коммуникаций – 38 км от Шэньянского межд. аэропорта «Таосьянь», 200 км до морпорта Инкоу, 240-260 км до портов Цзиньчжоу и Хулудао, 400 км до порта Дальянь, с которыми Фушунь связан **скоростными автомагистралями межд. класса**, ставят город в один ряд с Шэньяном по возможностям доставки грузов и удобствам пассажирского сообщения. Ж/д ветка Фушунь-Шэньян и проходящая через город стальная магистраль Шэньян-Цзилинь надежно связывают его с ж/д сетью страны. Город имеет современную автоматическую телефонную связь (**цифровая система передачи сигнала** и компьютерный контроль) на 900 междугородних и 200 межд. телефонных линий.

В городе 1500 промпредприятий, включая более ста крупных и средних. Среди них 2 металлургического завода, 3 крупные угольные шахты, 3 НПЗ (11% мощностей отрасли страны), 3 ТЭС, 8 химзаводов, алюминиевый комбинат, заводы электротех. керамики и экскаваторный. Действуют более 410 шахт, открытых карьеров и рудников.

Основные виды продукции сырьевой отрасли – уголь, горючие сланцы, бензин, дизтопливо, парафин, этиловый спирт, синтетический каучук, полиэтилен, пластмассы, смолы, полиэфир, оргстекло, легированная сталь и стальной лист, алюминиевые изделия (10% производства алюминия в Китае), силикон, магний, титан и графит. Фушунь известен также строит. техникой, высоковольтными электромагнитами и другим оборудованием для трансформаторных станций, цветными телевизорами, текстилем, медикаментами.

В 1998 г. Фушунь экспортировал товаров на 1,7 млрд.юаней, заключил контракты с зарубежными партнерами на 32,9 млн.долл. При этом сумма освоенных инвестиций составила 26,5 млн.долл., а контрактная стоимость проектов тех.-эконом. со-

трудничества достигла 14,5 млн.долл. Сумма банковских депозитов в городе в том году возросла на 13,9% и составила 24,48 млрд.юаней.

На одного городского жителя Фушуна приходится 7,7 кв.м. жилья (в сельских р-нах – 20,25 кв.м.). Совокупный подушевой доход в городе составляет 4569 юаней, а в деревне 2235 юаня в год. Фушунь располагает 160 крупными универмагами и рынками пром. и с/х товаров, суммарный объем розничной продажи на них превышает 8,4 млрд.юаней в год.

В городе – 363 тыс. учащихся, из них 7636 студентов, 172 медучреждения, в т.ч. 61 больница (всего 12 тыс. больничных коек, 4808 врачей, 13 тыс.чел. вспомогательного медперсонала). Работают 10 вузов, 19 НИИ и 47 техникумов. За пять лет на борьбу с промзагрязнением окружающей среды власти израсходовали 180 млн.юаней.

Площадь обрабатываемых земель в р-не Фушуна превышает 80 тыс.га. Помимо выращивания основных зерновых и овощных культур, здесь занимаются сбором и культивируют женьшень и другие лекарственные растения. В окрестностях города находится «крупнейшая в Азии» ферма по разведению страусов, а также питомник пятнистых оленей (пантачей).

Фушунь имеет 3 зоны эконом. развития. Он поддерживает побратимские связи с японскими г.г. Иваки и Юбари, с румынским – Арад, а также с Фостер-Сити (США), Липа (Филиппины), Гладбах (Германия).

О межд. симпозиуме по торг.-эконом. связям «Фушунь-99». Симпозиум 16-18 сент. стал главным городским мероприятием, проведенным накануне 50-летия образования КНР.

По приглашению горкома КПК и народного правительства Фушуна в нем приняли участие 180 представителей деловых кругов пров. Ляонин (в основном вост. уездов), гости из других китайских провинций, авт. р-нов и городов, а также 18 стран, включая делегацию франц. предпринимателей и мэрии Нанси, мэра румынского г. Арад, вице-мэра южнокорейского г. Масан. Широко были представлены работники ряда зарубежных фирм и организаций, базирующихся в Пекине, Шэньяне и других городах сев. и сев.-вост. Китая.

Обращаясь с приветствием к участникам симпозиума, секретарь Фушуньского горкома КПК Чэнь Цзяэр подчеркнул, что объем внешней торговли города за последний период увеличивался ежегодно в среднем на 12%. Фушунь поддерживает торг. связи с 70 государствами, приобрел 200 современных технологий и имеет 500 предприятий, созданных с привлечением инвестиций из США, Японии, Ю. Кореи, Гонконга и Тайваня. Среди СП с участием инокапитала, успешной работой выделяются компании «Цзяндун» (южнокорейские инвестиции, производство синтетического волокна), «Синъян» (японский капитал, машиностроение) и «Хуэйлунда» (гонконг-китайское СП, фармпродукция).

Участникам симпозиума было предложено рассмотреть подготовленные администрацией новые проекты СП и инвест. сотрудничества, в частности в развитии горинфраструктуры, создании АПК. При этом секретарь горкома обратил внимание присутствовавших на то, что город готов сдавать в аренду небольшие предприятия или «передать» права собственности на них иногражданам.

Мэр Фушуня Чжоу Инсяо в своей речи также заострил внимание на потенциальных возможностях города, напомнив, что в его окрестностях разведаны и разрабатываются месторождения угля, железной руды, меди, цинка, золота, добываются мрамор и горючие сланцы. Запасы сланцев оцениваются в 3,6 млрд.т., магнезия в 200 млн.т., а запасы древесины составляют 93,6 млн.куб.м. Фушунь, сказал он, по праву считается в Китае базой промысла. Он дает ежегодно 350 тыс.т. парафина, 250 тыс.т. синтетической резины, 75 тыс.т. синтетического волокна, 115 тыс.т. алюминия, 600 тыс.т. спец. видов стали, 150 тыс.т. высококачественного химсырья и полуфабрикатов.

Город, ранее слывший «угольной столицей», ныне стал одним из центров тяжпрома страны и славится своим нефтехимкомбинатом, металлургическими и машиностроит. заводами. Действующие там НИИ успешно решают задачи безопасной добычи угля, нефтепереработки. По данным горстатуправления, в 1998 г. ВВП Фушуня достиг 19,3 млрд.юаней (рост на 9,5% по сравнению с 1997 г.). Доля продукции с/х производства — 1,6 млрд.юаней, промышленности — 11,4 млрд.юаней, услуг — 6,2 млрд.юаней.

Здесь находится крупнейший в стране нефтеперерабатывающий комплекс — Фушуньская нефтехимкомпания (ФНК), в составе КННК. ФНК объединяет 3 мощных НПЗ, 4 крупных и средних нефтехимзавода, 9 вспомогательных производств и НИИ. Компания способна перерабатывать 8,7 млн. сырой нефти в год. Подземными нефтепроводами ее заводы связаны с Дацинскими нефтепромыслами на севере (Хэйлунцзян), а на западе и юге — с нефтяными месторождениями Шэньбэй и Ляохэ (Ляонин).

Правительство Фушуня объявило 1999 г. «Годом привлечения иноинвестиций», и на этом сконцентрированы все наши усилия, заявил мэр. В городе создан благоприятный инвест. климат, имеется полный набор услуг, необходимый делом людям, проводится активная политика преференций в отношении зарубежных вкладчиков капитала. Инвесторы пользуются льготами при оформлении прав на землепользование, коммерческую и производственную деятельность, при уплате налогов и различных сборов. Помимо десятка современных отелей, отвечающих мировым стандартам, за последние годы здесь появились жилые дома и сервисные центры для иностранцев.

Собравшимся были предложены конкретные проекты сотрудничества в с/х сфере: СП по разведению и переработке «снежной лягушки», дающей ценное белковое сырье, используемое в китайской медицине (планируемый объем инвестиций 3,5 млн.долл.); СП по переработке фруктов-дикоросов (200 тыс.долл.); создание образцового сектора высоких агротехнологий в Фушуньской зоне эконом. развития (3 млн.долл.).

Семь утвержденных центром проектов связаны с развитием промышленности. В их числе:

- литейное производство мощностью 2000 т. для выпуска заготовок из алюминиевых сплавов, идущих на изготовление корпусов коробок передач и деталей автомобильного двигателя «Мицубиси 4G6» (требуемый объем инвестиций 6 млн.долл., прибыльность 22%);

- наземная и подземная эксплуатация, утили-

зация попутного газа на угольных шахтах (инвестиции 30 млн.долл., требуемая мощность 100 млн.куб.м. газа в год, объем продаж 16,8 млн.долл., время строительства 4 года, период окупаемости 7 лет);

- подземная газификация низкокачественных углей на выработанных шахтах (6 млн.долл., время строительства 2 года);

- производственная линия для выпуска спец., штамповочной и инструментальной стали на обогатительном и инструментальном Фушуньском заводе (требуемая мощность 5500 т. в год, предполагаемый доход от продаж 54 млн.);

- производство синтетического, огнеупорного (modacrylic fibre) волокна по технологии и на оборудовании итал. компании «Сниа» (4 млн.долл., требуемая мощность 5000 т. в год);

- выпуск лекарственного препарата «канмайсинь» для лечения сердечнососудистых заболеваний (инвестиции 3,5 млн.долл., период строительства 2 года, ежегодный объем продаж 4 млн.долл.);

- реконструкция и расширение производства Фушуньского этиленового завода (компания) с целью увеличения выпуска продукции с нынешних 140 тыс.т. до 450 тыс.т. в год (900 млн.долл.).

Пять крупных проектов развития горинфраструктуры:

- строительство 2,7-км. моста через р. Хуньхэ (18 млн.долл., срок строительства 2 года, проектно-изыскательские работы произведены);

- сооружение горводоочистительной системы, включающей установку вторичной очистки стоков мощностью 500 тыс.кубометров в сутки, 25-км. коллектора, девяти водосборников с водоотводами и шести районных систем водоочистки (30 млн.долл.);

- завод по переработке твердых бытовых отходов жилых р-нов с населением 620 тыс.чел. (предпочтительный метод утилизации — сжигание мусора и получение органических удобрений);

- реконструкция центр. ул. Гаошень (30 млн.долл.);

- сооружение противопоаводковых объектов (12 млн.долл.);

Иностр. и отечественные инвесторы могут также вложить капиталы в важные для Фушуня проекты, способствующие развитию туризма. Один из них, это создание курортно-туристической инфраструктуры в зоне дамбы и по берегам водохранилища Дахофан на площади 89 га (сумма инвестиций 20 млн.долл., предполагаемый годовой доход 5,9 млн.долл.). Второй, музей-крепость Хэтуала — древнее маньчжурское поселение, колыбель маньчжурской династии Цин (на обновление требуется 2 млн.долл.).

Чжэцзян

В 1998 г. общий стоимостной объем внешторг. операций провинции достиг 14,8 млрд.долл., что на 4,3% выше аналогичного показателя за 1997 г. Экспорт составил 10,8 млрд.долл. (рост на 7,7%), импорт — 3,9 млрд.долл. (снижение на 4,1%). В общекитайской иерархии Чжэцзян по стоимости экспортируемых товаров переместился на 4 место среди всех провинций Китая (в 1997 г. — 6 место).

Рост экспорта в 1998 г. был почти целиком до-

стигнут за счет увеличения вывоза в Европу (прирост на 22,7%) и США (на 20,4%), а также в страны Африки (на 38,9%) и Лат. Америки (на 33,5%). Поскольку масштабы торговли с африканскими и латиноам. государствами в абсолютных цифрах сравнительно невелики, физ. увеличение объема экспорта пришлось главным образом на долю рынков ЕС и Сев. Америки. Это в определенной мере позволило компенсировать значит. уменьшение экспорта в Вост. и Юго-Вост. Азию.

Сохранению положит. темпов экспорта в 1998 г. в немалой степени способствовали энергичные меры, направленные на нейтрализацию негативных последствий фин. кризиса в Азии на экономику Чжэцзяна. Так, например, в провинции своевременно были предприняты шаги по рационализации структуры экспорта: увеличена доля высокотехнологичных изделий и товаров с высокой степенью обработки. На 9% уменьшился экспорт продукции первичных отраслей, тогда как вывоз капиталоемких и технотемких промизделий вырос на 10%. Одновременно была применена стратегия «многонаправленности» внешторг. связей, которая предусматривала как удержание позиций на традиц. рынках, так и освоение новых — в странах Вост. Европы, СНГ, Ср. Востока, Лат. Америки и Африки.

Другой мерой повышения конкурентоспособности чжэцзянских товаров на зарубежных рынках стало поощрение ВЭД поселковых, частных и специализирующихся на оптовой торговле предприятий. Находящиеся в пров. Чжэцзян мелкооптовые рынки г. Уи и г. Шаосин стали первыми специализированными предприятиями Китая, получившими право самостоятельного выхода на внешний рынок. **Общее число участников ВЭД в провинции к концу 1998 г. превысило 1200.**

Одна из важнейших задач, выполнение которой было начато в 1998 г., — ускоренное реформирование структуры и методов работы крупных внешторг. предприятий провинциального уровня.

В 1998 г. отмечено некоторое оживление деятельности зарубежных инвесторов в пров. Чжэцзян. Общее число объектов инокапложений составило 965 (прирост на 13,3%); по 87 проектам объем инвестиций превысил 10 млн.долл. (68,5% всех договорных инвестиций за год). Общая сумма договорных инвестиций составила 1,8 млрд.долл., реально освоенных — 1,3 млрд.долл. При этом объем первых по сравнению с аналогичным периодом 1997 г. возрос на 51,6%, тогда как вторых снизился на 12,3%. Больше половины договорных и освоенных зарубежных капложений было инвестировано в спецзоны развития.

В структуре зарубежных договорных инвестиций преобладали капложения в производственный сектор (60%); значительно увеличилось инвестирование в транспорт и связь (более чем в 2 раза) и особенно в сельское хозяйство (более чем в 10 раз).

Экспорт услуг, предоставленных провинцией за истекший год на основе договоров подряда, достиг суммы в 300 млн.долл. (прирост на 30%); число специалистов, направленных за границу для их выполнения, превысило 11 тыс.чел. В зарубежных странах было создано 52 предприятия с участием капитала из Чжэцзяна с общим объемом инвестиций в 27 млн.долл.

Цзилинь

О работе в пров. Цзилинь по привлечению иностранных специалистов. Последние 10 лет руководство пров. Цзилинь уделяло особое внимание использованию иноинтеллектуальных ресурсов в основных сферах экономики провинции. В 1990 г. было создано Бюро по привлечению иностранных специалистов.

В функции Бюро входит управление привлечением иностр. интеллектуальных ресурсов, а также отправкой китайских специалистов за рубеж на обучение. Основная работа Бюро заключается в приглашении иностранных специалистов по экономике, механике, управлению на работу в различные организации, предприятия, НИИ и учебные заведения.

Одним из наиболее важных направлений в использовании зарубежных интеллектуальных ресурсов является сельское хозяйство.

За последние 10 лет иностранные специалисты приняли участие в осуществлении более чем 300 проектов, число их приглашений достигло 350 человеко-раз. При помощи иностранных специалистов были достигнуты значит. результаты в выведении элитных высокопродуктивных сортов кукурузы, разработки технологий селекции заливного риса, тепличного выращивания семян и механизированной посадки риса, селекции свеклы, культивирования пятилистного женьшеня, трансплантации коровьих эмбрионов, выведении элитных пород коров и овец, разработке радиолокаторов, контролирующего перемещение насекомых, искусственного дождя, прививок домашних животных.

Кукуруза является основной зерновой культурой пров. Цзилинь. В провинцию было приглашено более 70 специалистов из ЕС, СНГ, США, Японии, Канады, Югославии, Венгрии и других стран для селекционирования кукурузы, улучшения качества семян, разработки мер борьбы с вредителями, способов высокопродуктивной посадки кукурузы, технологий по уходу за посевами и т.д. Начиная с 1996 г. разрабатывалась новая технология повышения урожайности кукурузы на больших площадях. Сейчас эта технология уже используется на 2,6 млн.га.

Заливной рис также является важнейшей зерновой культурой провинции. Провинция на протяжении нескольких лет приглашала японских и южнокорейских специалистов по выращиванию заливного риса, а также отправляли китайских специалистов на обучение за границу. Были выведены новые сорта заливного риса «Чаочань и хао» (Суперурожайный №1) и «Чаочань эр хао» (Суперурожайный №2). Урожайность этих сортов на 4% выше, чем у применявшегося ранее японского сорта «Акимичу». Кроме того, качество риса поднялось на 2 сорта, сейчас эти сорта применяются на более чем 2 млн.га. Под руководством японских специалистов пров. Цзилинь внедрила японскую технологию механизированного высокопродуктивного выращивания рассады в парниках, однократное применение которой на участке пл. 10 га дало следующие результаты: рост по сравнению с ранее применявшейся технологией составил 35%. Сейчас эта технология выращивания заливного риса используется на пл. в 3 млн.га. Благодаря помощи иностранных специалистов, общий объем производства зерна в провинции после 1995 г. возрас-тал след. образом: 15 млн.т., 20 млн.т. и 25 млн.т. Иностр. интеллектуальные ресурсы также ак-

тивно используются в промышленности провинции. Первая автомобильная корпорация (ПАК) является колыбелью машиностроения Китая. Для внедрения передовых способов управления производством был приглашен доктор ун-та Цзикуба (Япония) Катета Ясухиро. Через несколько лет усвоения опыта современный стиль производства был внедрен на ПАК и на более чем сотне подведомственных предприятиях, после чего уровень управления в ПАК существенно поднялся, обновление ассортимента продукции пошло значительно быстрее, уровень издержек снизился, а эконом. эффективность возросла. Качество производимых «Ауди», «Фольксвагенов», «Сяо Хунци». грузовиков и легковесных вагонов существенно возросло, разрыв между уровнями автомобилестроения Китая и мирового автомобилестроения был заметно сокращен. Например, в производстве легковых автомобилей марки «Сяо хунци» была использована комплексная техника фирмы «Сименс», установлен контролируемый компьютером инжекторный двигатель СА 488, а также контролируемые компьютером энергосистема и тормозная система ам. фирмы «Крайслер».

Цзилиньская химкомпания является важнейшей химбазой Китая. Последние несколько лет компания каждый год приглашала более 10 иностранных специалистов. Были приглашены англ. специалисты для освоения технологии производства катионного латекса. Также были приглашены **росспециалисты** для разработки проекта каталитической технологии. За относительно короткий промежуток времени решены важнейшие проблемы в производстве и научных исследованиях, было гарантировано успешное введение в эксплуатацию инженерных объектов для производства 300 тыс.т. бутилэтилена.

Чанчуньский вагонный завод является главным предприятием МПС. На этот завод были приглашены немецкие специалисты для разработки новой технологии использования алюминиевых сплавов в производстве пассажирских вагонов современного типа. Только усовершенствование технологии позволило снизить себестоимость более чем на 100 тыс.юаней, качество продукции также заметно выросло. Вагоны нового типа не только отвечают общекитайским стандартам, но и экспортируются в Иран.

Использование иноинтеллектуальных сил также занимает важное место в научных исследованиях. В начале 9-й пятилетки Чанчуньский НИИ географии при Академии наук КНР начал работу по теме «Оценка урожайности кукурузы на Сунляоской равнине с использованием техники дистанционного зондирования». Для ускорения хода исследований в мае 1998 г. в Россию была направлена группа специалистов для обучения и проведения исследований.

Хэйлуңцзян

О работе в пров. Хэйлуңцзян по привлечению иностранных специалистов. Для более эффективного использования иноинтеллектуальных ресурсов было создано Бюро по привлечению иностранных специалистов пров. Хэйлуңцзян. При Бюро также создана Провинциальная ассоциация межд. обмена кадрами.

В 1997-98 гг. Бюро привлекло более 500 иностранных специалистов, они были привлечены для разработки более 400 проектов, более 400 китайских

специалистов были направлены за рубеж на обучение. Прямая эконом. выгода достигла 1 млрд.юаней. Приглашались специалисты из США, Франции, Германии, Японии. Были установлены отношения в этой области с Ю. Кореей и Бразилией. Провинция установила связи с 18 странами и регионами в этой области. Особое внимание уделялось привлечению иноинтеллектуальных ресурсов в области финансов, взимания налогов, защиты окружающей среды и т.д.; провинция направляла за рубеж своих специалистов для изучения опыта развитых стран и регионов в области аудита, акционирования, статистики и т.д. Число областей, в которые в той или иной степени привлекаются иноинтеллектуальные ресурсы уже достигло 30. Кроме того, в привлечении иностранных специалистов стали принимать участие также негос. организации, акцент в привлечении интеллектуальных ресурсов из-за рубежа стал постепенно перемещаться из сотрудничества в спец. тех. отраслях в обл. управления, в частности, продолжали приглашаться специалисты в области управления из Японии, США, Германии и др. стран. С помощью иностранных специалистов осуществлялась подготовка управленцев для крупных и средних предприятий, всего было подготовлено более 2 тыс.чел.

В 1998 г. особое внимание уделялось внедрению достижений, полученных с помощью иностранных специалистов в сельское хозяйство, в Баяне, Цицикаре, в 853 госхозах были проведены семинары, целью которых было внедрение технологий плоского-сгушенного посева ам. сои, почвенного новообразования белого бентонита, посева крупноплодной облепихи, пересева озимой пшеницы в сев. р-нах и т.д. Ежегодная эконом. эффективность только от внедрения технологий плоского-сгушенного посева ам. сои, почвенного новообразования белого бентонита, улучшенных сортов риса составила 150 млн.юаней.

В промышленности также широко внедрялись технологии, которые были разработаны с участием иностранных специалистов. Первая корпорация тяжелого машиностроения внедрила **новую линию механических прессов и многопозиционную технику, которые считаются самыми современными в мире**, в результате чего технология производства автомобилей в Китае перешла от мультикомбинации однородных прессов к прикладной автоматизированной линии прессов, внедрение каждой такой линии позволяет сэкономить государству 10 млн.долл.

Последние годы провинция довольно активно привлекает российских специалистов. Установлены контакты с рос. НИИ, в частности с Сибирским и Дальневост. отделениями РАН. С 1992 г. общее число российских специалистов, привлеченных Бюро в провинцию для участия в разработке проектов в области экономики, техники, управления достигло 400 чел.

О некоторых проблемах в водном хозяйстве пров. Хэйлуңцзян. В результате наводнения 1998 г. пострадало 77% территории пров. Хэйлуңцзян (45% от ущерба по всей стране), прямой эконом. ущерб составил более 23,8 млрд.юаней. Для сравнения, в период 1949-99 гг. ущерб от паводков составил более 48 млрд.юаней. Только в 1999 г. прямые капиталовложения в строительство гидротехобъектов составили более 1 млрд., что в 1,5 раза больше за-

планированного в 8-й пятилетке. Благодаря увеличению гос. инвестиций **провинция уже приступила к созданию единой системы гидротехсооружений.** Всего в Хэйлуцзяне существуют 18 крупных проектов.

Большинство специалистов надеются, что строительство системы не только предотвратит возникновение соц. и эколог. потрясений, но и приведет к увеличению производства электроэнергии и улучшению снабжения водой городов Хэйлуцзяна.

Немало внимания в провинции уделяется борьбе с эрозией почвы поразившую 30% всех сельскохозяйственных угодий, площадь которых составляет более 134,5 тыс. кв. км. Специалисты также отмечают, что эрозия почвы приводит не только к снижению урожая зерна, но и к заиливанию рек, что приводит к многократному увеличению опасности выхода рек половодья.

В ближайшие 10 лет перед водным хозяйством Хэйлуцзяна поставлены цели: завершение строительства противопаводковой системы, надежность которой должна составить от 100 до 200 лет; повышение уровня контроля за эрозией почвы с 8% до 28%; улучшение водоснабжения провинции, увеличение промзапасов воды с 18,7 млрд. куб. м. до 24 млрд. куб. м.; решение проблемы подмывания берега на пограничных реках.

Тибет

Тибетский авт. р-н (ТАР) является одной из крупнейших по территории адм. единиц в составе КНР. Его площадь (1,2 млн. кв. км.) составляет 1/8 часть всей территории Китая. Вместе с тем, это — наименее густонаселенный регион страны (население на конец 1995 г. — 2,57 млн. чел. или 0,2% всего населения КНР). По размеру ВВП Тибет стоит на последнем месте в Китае, более чем в два раза отставая от второй с конца провинции.

Тибет обладает значит. потенциалом хозяйственного развития: **первое место в Китае по ресурсам древесины.** Там сосредоточены крупные залежи ряда важных полезных ископаемых — медь, хром, молибден, ряд неметаллических руд. В Тибете находится **половина мировых запасов лития.**

Основным препятствием на пути развития данного региона остается крайняя слабость инфраструктуры. Из общей сети автодорог протяженностью в 22 тыс. км. лишь 900 км. имеют твердое покрытие. Железные дороги отсутствуют. Потребности Тибета в электроэнергии удовлетворяются на 40% (в адм. центре — Лхасе — на 60%). Низкий уровень развития производительных сил Тибета обуславливает узость внутренней базы накопления и невозможность сооружения капиталоемких инфраструктурных объектов без привлечения внешних источников финансирования.

Китайское правительство жестко контролирует соц.-полит. обстановку в Тибете. Там постоянно ощущаются признаки силового присутствия Китая (большие по площади гарнизоны армии и НВП в предместьях населенных пунктов, интенсивное движение военного автотранспорта, частые патрули и проверки на дорогах, особенно в темное время суток, жесткая охрана стратегических мостов и других объектов и т.п.).

В контактах между тибетским и ханьским (этнические китайцы) населением чувствуется изве-

стная напряженность. Так, Лхаса четко делится на две части — новый город, где проживает по преимуществу китайское население, и старый, в основном тибетский город.

В отношении местного населения власти проводят весьма «шадящую» политику. Так, Тибет единственный регион Китая, где (в отношении тибетцев) не осуществляется политика ограничения рождаемости, в результате чего здесь самая высокая рождаемость (2,5% по сравнению с 1,7% в среднем по Китаю) и самые высокие темпы прироста населения (1,6% против 1,1% в среднем по стране). Беспрецедентная по китайским меркам хоз. самостоятельность предоставлена в ТАР подавляющему большинству местного населения — крестьянству.

Собственные фин. доходы Тибета в 10-15 раз меньше размеров субвенций из центр. бюджета. Около 90% всех необходимых региону промпотребователей завозятся сюда из внутренних р-нов Китая. По продовольствию Тибет близок к самообеспечению, однако и здесь ему оказывается опеределенная помощь.

Масштабная программа общегос. помощи Тибету была одобрена в 1994 г. на 3-м Всекитайском совещании по помощи Тибету. В соответствии с его решениями, в ТАР намечено сооружение 62 ключевых для экономики региона объектов. Общие инвестиции в эти объекты, как предполагается, превысят 4 млрд. юаней (0,5 млрд. долл.).

С 1995 г. действует и другая программа «шефской помощи» Тибету. К каждому из 7 адм. р-нов Тибета прикреплены по две наиболее развитых провинции Китая, которые оказывают помощь в развитии систем управления, образования, здравоохранения, а также финансируют сооружение некоторых объектов районного значения. С начала реализации данной программы общие вложения в нее приближаются к 500 млн. юаней.

В целом, за счет помощи центра и других провинций Китая обеспечивается поступление не менее 80% общих инвест. ресурсов, необходимых для развития Тибета.

Исключительно большое внимание уделяется развитию в Тибете образования. Уровень неграмотности здесь заметно превышает средний по стране и составляет более 30%. К 2000 г. в каждом уезде Тибета должна быть создана хотя бы одна средняя школа, а в каждой волости — хотя бы одна начальная школа; расходы на образование должны составлять не менее 17% общих расходов бюджета ТАР, а затраты на сооружение учебных заведений должны быть не менее 17% общих инвестиций в этом регионе.

На период 9-го пятилетнего плана (1996-2000 гг.) руководство ТАР поставило задачу заложить основы для устойчивого долгосрочного развития экономики региона, добиться некоторого сокращения его отставания от других р-нов Китая. На пятилетку запланированы темпы эконом. роста в среднем 10% в год, что выше среднего планового показателя для страны в целом (8-9% в год). В целом за пятилетку планируется удвоить объем ВВП в текущих ценах и почти утроить фин. доходы.

Приоритеты хозразвития Тибета несколько отличаются от общегос. и соответствуют нынешним особенностям этого р-на. В качестве основных структурных приоритетов на пятилетку выделены следующие отрасли: горнодобывающая промыш-

ленность, туризм, леспром, тибетские традиц. промыслы, а также строительство и производство стройматериалов.

Предусмотрено увеличить установленные мощности электростанций в 1,5 раза (с 300 до 450 тыс.квт.), значительно расширить сеть дорог с твердым покрытием, в т.ч. реконструировать основные автомагистрали, связывающие ТАР с пров. Цинхай и Сычуань. К 2000 г. планируется провести проектно-изыскательские работы и составить ТЭО для строительства первой в Тибете железной дороги, которая станет частью общей ж/д сети КНР. В области сельского хозяйства намечено довести производство зерна с нынешних 750 тыс.т. до 1 млн.т. и добиться в основном самообеспечения продовольствием.

Одной из наиболее острых хоз. проблем в Тибете, как и в Китае в целом, является кризисное состояние госпредприятий, которое в ТАР выражено в более острой форме, чем во многих других провинциях. До 40% из 115 госпредприятий в Тибете экономически безнадежны, 40% способны при соответствующей господдержке улучшить свое положение и лишь 20% вполне жизнеспособны.

Иноинвесторам в ТАР предоставлены беспрецедентно льготные даже по меркам приморских р-нов Китая условия привлечения иноинвестиций. Уровень подоходного налога с предприятий производственного профиля здесь не превышает 10% (в СЭЗ — 15%, в приморских «открытых» р-нах — 24%, в прочих р-нах Китая — 33%). Непроизводительные предприятия в ТАР платят, в зависимости от размера, подоходный налог от 15% до 24%. Репатрируемые прибыли освобождаются от доп. налога на репатриацию. Некоторые категории предприятий полностью освобождаются от налогообложения до 2000 г. Предприятия, не менее 50% продукции которых реализуется на внешнем рынке, уплачивают подоходный налог в половинном размере. Иноинвесторы пользуются нац. режимом в отношении платы за землю, водо- и энергоснабжение. Существует и ряд других тамож. и налоговых льгот.

Широкое привлечение иноинвестиций в Тибет пока остается делом будущего. Здесь действуют лишь около десятка предприятий с иноинвестициями, в основном в сфере туризма (одно из наиболее известных — гостиница «Холидей Инн» в Лхасе), общественного питания и переработки местного сырья.

Гонконг

Гонконг (название на пекинском диалекте — **Сянган**) — бывшая колония Великобритании, с 1 июля 1997 г. — **Специальный адм. р-н (САР) КНР**. На суше с севера граничит с китайской провинцией Гуандун, юж. часть выходит на Южно-Китайское море. В состав САР с общей площадью в 1076 кв.км. помимо о-ва Гонконг входят п-в Коулун (Цзюлун) и т.н. Новые территории, а также более 200 о-вов, из которых наиболее крупными являются Лантау и Ламма. Население (6,4 млн.чел.), в основном состоит из китайцев (98%) и около 300 тыс. иностранцев. Офиц. языки — англ. и китайский (кантонский диалект и госязык КНР «путунхуа», в основе которого лежит пекинский диалект). Денежная единица — **гонконгский доллар (1 долл. США = 7,7 гонк. долл.)**.

Согласно китайско-брит. договоренностям, для САР Гонконг КНР предоставлена высокая степень самоуправления. Ему дано право иметь собственные исполнит., законодат. и судебную системы, а также проводить самостоятельную иммиграционную и налоговую политику. Вне компетенции местных властей находятся лишь вопросы внешней политики и обороны, относящиеся к ведению Пекина. По принятому ВСНП КНР в 1990 г. Основному закону (мини-конституции) для САР Гонконг КНР, до **2047 г. территории гарантируется неизменность ее соц.-эконом. системы** и «местного образа жизни», за ней сохраняется статус свободного порта (порто-франко), отдельной тамож. территории, межд. финцентра с собственной валютно-фин. системой. Налоги поступают только в местную казну. Китаем было подтверждено действие (локализовано) около 140 законов Великобритании, распространявшихся ранее на Гонконг. **Правительству САР предоставлено право самостоятельно заключать двусторонние межд. соглашения с третьими странами в сферах эконом. и культурного сотрудничества.** Продолжают действовать более 50 двусторонних договоров с третьими странами, касающихся защиты инвестиций, правовой помощи, выдачи преступников, воздушного сообщения и пр. На Гонконг распространяется действие более 200 межд. конвенций в области торговли, дипломатических и консульских отношений, гражд. авиации, налогов, охраны здоровья, прав человека и др. Сохраняется членство территории в более чем 1000 правит. и неправит. межд. организаций (в т.ч. МВФ, МБРР, АЗБР, ИКАО, ЮНКТАД, ВОЗ, ФАО, Интерпол, МАГАТЭ).

Высшим должностным лицом на территории является глава испол. власти — ныне это бывший крупный судовладелец Дун Цзяньхуа, избранный на этот пост при участии Китая в дек. 1996 г. При нем действует совещательный орган — Исполсовет. С 1 июля 1997 г. на смену законодат. совету пришел Временный законодат. совет (ВЗС), сформированный на китайских условиях в качестве переходного парламента. В мае 1998 г. состоялись всеобщие выборы, по итогам которых был сформирован новый Законодат. совет из 60 депутатов, приступивший к работе с 1 июля 1998 г. Расстановка сил в ЗС сложилась в пользу лояльных КНР (и администрации Дун Цзяньхуа) партий и движений, получивших 24 места против 18 мест у оппозиции. Остальные места достались независимым кандидатам. В марте 1998 г. 36 делегатов от САР Гонконг, выдвинутых в дек. 1997 г. в состав ВСНП, впервые приняли участие в сессии китайского парламента.

Гонконгская полиция (20 тыс.чел.) считается одной из самых опытных и эффективных служб по охране правопорядка среди стран Азии, в результате чего в Гонконге наблюдается относительно небольшой по сравнению с другими крупными городами мира уровень преступности. Не имея собственных ВС, Гонконг размещает на своей территории гарнизон НОАК в 5 тыс. военнослужащих для оказания содействия местной полиции в случае угрозы общественной стабильности или нац. безопасности Китая.

Полномочным представителем центр. пекинского правительства в Гонконге является бывший посол КНР в Великобритании Ма Юйчжэнь, воз-

главляющий Канцелярию комиссара МИД КНР.

Эконом. положение. За последние три десятилетия, благодаря выгодному географическому положению, правильному выбору приоритетных направлений ВЭД, значит. фин. возможностям и накопленному посредническому опыту, Гонконг добился впечатляющих эконом. результатов, выдвинувших его в число крупнейших деловых центров мира.

Современный Гонконг — это стабильно развивающаяся территория с совершенной инфраструктурой. Как уникальный «диспетчер» торг.-фин. жизни АТР, **общепризнанный посредник в эконом. отношениях всего мира с Китаем**, межд. инвест. центр и свободный порт Гонконг привлекает к себе повышенное внимание иноделовых кругов, имеющих свои интересы в регионе. Этому во многом способствует тщательно продуманная политика местного правительства по созданию благоприятного инвест. климата — миним. налоги (не более 16,5%) и льготные таможен. тарифы, эффективное валютное регулирование при фактическом отсутствии ограничений на ввоз и вывоз капитала, высокоразвитая система торг. и фин. услуг.

По уровню эконом. либерализации в течение длительного времени Гонконг занимал первое место в мире, уступив его в 1998 г. Сингапуру. Он входит в первую десятку развитых стран по степени отсутствия делового риска и по способности привлечения зарубежных капиталов и инвесторов к крупным проектам; **занимает 3-е место (после Лондона и Нью-Йорка) в мире по объему сделок на рынке золота, 5-е (ежедневно более 90 млрд.долл., 5% от мирового объема) на валютной бирже и 8-е (280 млрд.долл.) на рынке ценных бумаг.** В Гонконге действуют отделения и представительства около 550 банков и финкомпаний из 40 стран, в т.ч. 85 из 100 крупнейших банков мира.

В течение последних десятилетий для территории был характерен неизменный эконом. рост (в среднем 8,5% в год на начальном этапе и 5,5% в последние годы). Не имея собственных прир. ресурсов, Гонконг занимает **8-е место в списке участников мировой торговли, его ежегодный объем товарооборота приближается к 400 млрд.долл.** Гонконг — **крупнейший в мире морской контейнерный порт**, обрабатывающий ежегодно до 150 млн.т. грузов. **Новый аэропорт Гонконга является крупнейшим в Азии.**

Гонконг занимает **второе место в Азии по объему ВВП на душу населения** (в год около 24,5 тыс. ам. долл.). В ВВП на долю сектора услуг приходится более 80%, что является наивысшим показателем в мире. Высокие темпы развития наблюдались в последние годы в таких отраслях, как внешняя торговля, транспортные перевозки, финансы, страхование и деловые услуги. Наиболее развиты судостроительная, судоремонтная, текстильная, швейная, электронная, электротех., хим. и легкая промышленность.

Вместе с тем 1998 г. вошел в историю Гонконга как самый неблагоприятный за последние 25 лет с точки зрения эконом. развития. Валютно-фин. кризис в Азии заметно отразился практически на всех показателях соц.-эконом. ситуации САР. Темпы эконом. роста снизились почти на 5% и к концу 1998 г. опустились ниже нулевой отметки. ВВП при темпах роста в пределах 0,7-1,1% к концу года составил 165-170 млрд.долл., снижение

объема экспорта достигло 4% к показателям 1997 г., а его величина составила 173 млрд.долл. Импорт уменьшился более чем на 6%, достигнув отметки 186 млрд.долл. Инфляционные ожидания находились в допустимых пределах (5%). Впервые за последние 15 лет уровень безработицы превысил 5% (190 тыс.чел.). Вместе с тем ожидается, что благодаря мощной поддержке со стороны континентального Китая Гонконг одним из первых в Азии должен преодолеть последствия кризиса и выйти к 2000 г. на прежний уровень темпов развития.

Ведущие державы Запада проявляют к Гонконгу пристальное внимание, рассматривая его в качестве «ворот» в Китай, трамплина для развития эконом. активности в АТР. Данное обстоятельство во многом предопределяет высокий уровень и многочисленность иностр. консульского корпуса Гонконга (55 генконсульств, более 40 почетных консулов, представительство ЕС), который **по количеству консульских миссий уступает лишь Нью-Йорку.**

Рос. присутствие в Гонконге обеспечивает открытое в 1994 г. Генконсульство РФ (по совместительству представляет интересы России в Макао). Объем товарооборота России с САР Гонконг составил в 1998 г. около 650 млн.долл. (в 1997 г. — 1,2 млрд.долл.).

Проведенный местными экспертами анализ эконом. ситуации в Гонконге показал, что, являясь по рейтинговым показателям самой открытой экономикой, территория фактически не обладает защитным механизмом в случае глоб. потрясений. В предыдущие годы, когда наблюдался устойчивый эконом. подъем, фин. и хоз. жизнь анклава зависела от эффективной работы лишь двух секторов: банковского и недвижимости, которые оказались наиболее сильно подвержены воздействию извне.

В этих условиях правительство Гонконга приняло решение использовать **золотовалютные резервы (на осень 1998 г. они составляли 97 млрд. долл.)** для стабилизации соц.-эконом. положения территории. Так, в целях поддержки валютного и фондового рынков, а также противодействия межд. и местным спекулянтам, правительство в сент. 1998 г. провело две интервенции по приобретению ценных бумаг гонконгских компаний на 15 млрд.долл., что позволило заморозить падение курсов акций, стабилизировать, а потом даже повысить индекс гонконгской фондовой биржи «Ханг Сенг».

Действия властей вызвали бурную негативную реакцию иностр., прежде всего ам., участников фондового рынка, которые обвинили правительство в подрыве основ свободного рынка. Тем не менее, как следует из офици. заявлений руководителей САР, это была разовая вынужденная мера, и у правительства нет намерения вводить какие-либо жесткие формы рыночного регулирования. Гонконг, как было заявлено, будет придерживаться линии на закрепление за ним статуса межд. финцентра, следуя при этом курсу жесткой привязки гонконгского доллара к ам. в соотношении 1 долл. США = 7,74 гонк. долл. Выступая на форуме АТЭС в Куала-Лумпуре, глава администрации САР Дун Цзяньхуа высказался за координацию межд. усилий в деле наведения порядка в фин. потоках.

Среди других стабилизационных мер властей можно выделить решение об облегчении налогового бремени для социально слабо защищенных жителей территории в течение 1998-99 гг. на 1,8 млрд.долл., замораживании арендной платы за землю, стоимости проезда на гортранспорте. Для создания 100 тыс. новых рабочих мест был введен в действие пятилетний план возведения инфраструктурных сооружений с объемом капвложений 30,4 млрд.долл.

В целях реструктуризации экономики САР и придания ей большей конкурентоспособности на мировом рынке правительство приняло решение о превращении Гонконга в мировой центр высоких технологий, который должен дать толчок для развития территории в XXI в. На эти цели уже выделено в общей сложности 1,5 млрд.долл.

По росту ВВП (в 1999 г. — от 1 до 2%) в 2000 г., если не произойдет ничего непредвиденного, САР выйдет на эконом. прирост в 2-2,5%.

Итоги эконом. развития Гонконга в 1999 г. При сохранении существующей динамики развития торговли и сферы услуг темпы прироста ВВП могут составить в 2000 г. до 4% по сравнению с 1,8% в минувшем году. Большие надежды возлагаются на индустрию туризма: в 1999 г. количество посетивших Гонконг туристов достигло 10,7 млн.чел. (на 11,5% больше, чем в 1998 г.), в 2000 г. ожидается выход на рекордный уровень 1996 г. — 11,7 млн.чел. Продвигаются вперед перспективные инфраструктурные проекты («Киберпорт», «Научный парк», «Диснейленд»), в янв. 2000 г. введен в действие новый грузовой терминал в межд. аэропорту «Чек Лап Кок».

В числе основных направлений эконом. работы правительства САР приоритет отдается реформе фин. отрасли, по праву считающейся одной из базовых и перспективных составляющих экономики Гонконга. В 1999 г., согласно правит. программе, произошло успешное слияние двух крупнейших фондовых торг. площадок, реструктуризация всего фондового рынка с целью его окончательного встраивания в глоб. фин. систему, осуществлялась массовая эмиссия новых видов ценных бумаг (в т.ч. долгосрочных долговых облигаций Trucker Fund), обеспечивались условия для расширения присутствия капитала КНР в данном сегменте рынка.

Участвуя в работе Всемирного эконом. форума в Давосе, министр финансов Гонконга Д.Цанг подчеркнул, что реформирование банковского сектора и рынка ценных бумаг с упором на внедрение ИТ закладывает основы для успешного развития Гонконга в XXI в. в качестве основного межд. фин. центра Китая и региона.

24 янв. 2000 г. Администрация САР сделала еще один важный шаг в указанном направлении, обнародовав на межд. конференции по электронной коммерции и киберплатежам, организованной Азиатским деловым форумом, стратегию правительства Гонконга в области ИТ Digital 21.

В ее основе лежит формирование и регулирование качественно нового сегмента рынка — **рынка электронной торговли**. Будучи новым для Гонконга, этот вид торговли уже продемонстрировал свою эффективность, экономичность и перспективность в местных условиях. Если в 1998 г. объем электронной торговли в Гонконге составил немногим более 60 млн. долл., то, принимая во вни-

мание ее растущую популярность во всем мире, эксперты прогнозируют, что к 2003 г. ее объем только на местном гонконгском рынке (без учета рынка материкового Китая) составит 2,4 млрд.долл.

Правительство САР намерено целенаправленно развивать этот вид торговли, опираясь на хорошо развитую и непрерывно совершенствуемую телекомсистему. Известно, что **Гонконг был первым крупным городом в мире, полностью перешедшим на цифровой стандарт телефонной связи**, он лидирует в Азии по разветвленности телефонных линий, интенсивности передачи данных по ним, а также по использованию подводных оптоволоконных кабелей.

Правительство выдало пять лицензий на создание фиксированных телекомсистем, использующих беспроводные методы передачи данных, расширяющие диапазон оказываемых услуг, значительно увеличивающие объем и скорость передачи данных, и что важно — существенно более дешевые по сравнению с традиц. фиксированными кабелями. Помимо этого, лицензии на освоение новых видов подобных сетей получило гонконгское кабельное телевидение и ряд компаний спутникового телевидения. Общая сумма средств, которые будут вложены получившими правит. лицензии компаниями в развитие **беспроводных инф. сетей** в течение ближайших трех лет, составит свыше 500 млн. долл.

С целью обеспечения безопасности передачи данных создается система криптографической защиты, предусматривающая использование личных и общих кодов и цифровых сертификатов для шифрования и дешифрования доступа к документам, письмам, другой информации, обеспечения аутентичности данных, достоверного установления личности адресата и корреспондента. Ответственным за выдачу (подтверждение) цифровых сертификатов будут Сертификационные органы (СО). Уполномоченным СО стала Почтовая корпорация Гонконга.

С целью обеспечения законодат. базы для деятельности виртуального рынка в янв. 2000 г. местным парламентом было принято Положение об электронных видах сделок, согласно которому электронные версии документов (соглашений, контрактов, закладных и пр.), а также электронные подписи на них приравнены к традиц. «бу-мажным» формам.

Для унификации различных стандартов интерфейсов, используемых для ввода данных на китайском языке, правительство САР совместно с Межд. организацией стандартизации разработывает новый универсальный стандарт ISO 10646.

В целях повышения компьютерной грамотности и популяризации новых видов интерактивного общения гонконгская Администрация подготовила т.н. Схему доставки электронных услуг, согласно которой будет создана единая компьютеризованная система информобеспечения электронной торговли и услуг.

Гонконгские оценки планов Пекина по реформированию фин. системы КНР. Как отмечают в банковских кругах Гонконга, намеченны на 2000 г. руководством КНР меры по реформированию фин. системы страны имеют своей целью решение целого ряда обострившихся в последнее время проблем в китайской экономике и создание пред-

посылок для значит. повышения ее конкурентоспособности.

Одной из главных и все более приобретающих «взрывоопасный» характер проблем экономики КНР здесь считают растущую неплатежеспособность многих предприятий по кредитам, которые прежде щедро раздавались госбанками. Благодаря займам поддерживается на плаву большое число нерентабельных производств, в основном госсектора, продукция которых уже давно не удовлетворяет потребностям рынка и не может быть реализована. В результате практически нет перспектив выполнения взятых ими фин. обязательств.

По оценкам гонконгских экспертов, **доля невозвратных займов в китайской экономике на порядок превышает офиц. данные (6%) и может достигать уровня в 50%**. Все это серьезно дестабилизирует фин. систему КНР, которую представители немецких банков в Гонконге относят в наст. вр. к числу наиболее слабых в регионе. Ситуация усугубляется развитием таких негативных процессов, как замедление притока иноинвестиций в страну, появление все более отчетливых признаков бегства капиталов за границу ввиду опасений по поводу возможной девальвации юаня, значит. сокращение экспорта с начала 1999 г., а также растущие трудности в поддержании курса нацвалюты.

В этой связи в деловых кругах Гонконга отмечают растущее осознание Пекином необходимости изменить принципы финансирования предприятий путем постепенного отказа в кредитах нерентабельным производствам, что, помимо всего прочего, диктуется условиями ВТО. Доступ к кредитным ресурсам планируется сохранить лишь для предприятий, которые имеют перспективы остаться платежеспособными. Правительство КНР, полагают эксперты, попало в «патовую» ситуацию: **с одной стороны, нельзя допустить массовой безработицы**, а с другой, на чем настаивает премьер Чжу Жунцзи, надо нанести удар по реальным банкротам и отдать предпочтение тем производствам, которые будут определять научно-тех. прогресс в начале следующего столетия.

Намеченные меры по реформированию фин. системы при всей их жесткости Пекин намерен осуществлять поэтапно и весьма осторожно. Для выявления всех невозвратных кредитов планируется значительно ужесточить практику отчетности госбанков и предприятий. На базе Китайского строительного банка и трех других ведущих госбанков намечено создать компании по управлению имуществом. Последние выпустят облигации, гарантированные министерством финансов КНР, под которые будет мобилизован капитал для выкупа у банков по номиналу непогашенных требований, их реструктуризации и последующей продажи с дисконтом части из них инвесторам, в т.ч. иностр.

Учитывая сильное сопротивление мерам по сокращению кредитования убыточных предприятий со стороны региональных и корпоративных элит, Пекин планирует объединить по типу ам. Фед. резервной системы 31 провинциальное отделение НБК в 9 региональных организаций и повысить их самостоятельность. Гонконгские эксперты обращают внимание на то, что подготовка Пекином этих планов осуществляется при непосредственном участии зап. фин. консультантов, в т.ч. таких известных консалтинговых компаний как «Артур

Андерсон», «Голдман Сакс» и др.

Принципиально важное значение имеют меры китайского руководства по усилению контроля за использованием инвалюты, в целях пресечения ее утечки за рубеж. Исходя из этого, в частности, **введен запрет на использование местной валюты для покупки иностр. с целью предоплаты поставок, погашения ранее взятых кредитов, если у соответствующей фирмы не исчерпаны собственные резервы валюты**. В целом усложняется процедура кредитования местных и зарубежных компаний с использованием инвалюты.

Зап. бизнесмены в Гонконге сходятся во мнении о том, что реализация Пекином своих планов по реформированию фин. системы страны столкнется, особенно в краткосрочной перспективе, с рядом серьезных трудностей внутреннего и внешнего характера. Прежде всего, **ужесточение кредитования коснется миллионов малых предприятий**, на которые приходится около 60% промпроизводства и около трех четвертей рабочих мест в промышленности. Кроме того, многие иносферы могут почувствовать на себе замедление реализации внешторг. сделок ввиду **ужесточения контроля на канале открытия аккредитивов**, а также в результате роста дебиторской задолженности. Заметные изменения в планы Пекина может внести и неблагоприятное изменение фин.-эконом. ситуации в азиатском регионе.

В то же время подчеркивается, что указанные трудности вряд ли смогут свести на нет эффективность намеченных мер, которую в Гонконге в долгосрочном плане оценивают достаточно высоко. Это связано прежде всего с сохранением привлекательности Китая для зарубежного капитала, в т.ч. в результате недавних шагов руководства КНР по открытию доступа зарубежным предпринимателям в банковский, страховой секторы, сферу телекоммуникаций и т.д. с целью выполнения условий ВТО.

О возможных последствиях для Гонконга присоединения КНР к ВТО. Офиц. вступление Китая в крупнейшую межд. организацию и принятие универсальных норм ведения торговли и урегулирования споров, снижение в торговле с США обычных тарифных ставок с 22,1 до 17%, а на с/х продукцию – до 14,5%, постепенное открытие доступа ам. предприятий в банковскую, страховую, телекоммуникационную и др. сферы услуг, снижение к 2006 г. до 25% ввозных пошлин на импорт автомобилей, либерализация режима инвестирования, отмена экспортных субсидий – все это находит поддержку у офиц. властей Гонконга, экспертов аналитических центров крупных торг. и банковских структур.

Уменьшение различных барьеров в торговле с материком будет иметь своим результатом **резкое увеличение реэкспортной торговли через Гонконг**. От 62 до 70% от общего товарооборота САР так или иначе связано с КНР. Через Гонконг ежегодно проходит до 40% всего китайского экспорта и импорта. Проведенные Советом по развитию торговли Гонконга исследования показывают, что **в начальный период после вступления Китая в ВТО существенно возрастет значение Гонконга**, как места дислокации крупнейших ТНК, ведущих активные операции на китайском рынке. К нынешним 2466 региональным офисам инокомпаний добавятся новые представительства.

Принадлежащий местному магнату Ли Каши-ну холдинг «Чеунг Конг Инфраструкчер» уже объявил о намерении повысить арендные ставки на офисные помещения. Многие также ожидают скачкообразного увеличения активности на фондовом рынке Гонконга. Частично эти ожидания уже нашли свое подтверждение: на Гонконгской фондовой бирже 15 ноября, в день объявления о достижении китайско-ам. соглашения, индекс «Хансен» поднялся до рекордной за последние два года отметки в 14,562.22 пункта, а дневной оборот достиг 14,17 млрд. гонк.долл. (1,8 млрд.долл.). 16 нояб. тенденция роста продолжилась – «Хансен» вырос до 14,689.46 пункта, а оборот составил 17,39 млрд. гонк. долл. (2,24 млрд.долл.).

Гонконг получит значит. выгоды не только от выполнения своих традиц. функций посредника между внешним миром и Китаем, но и как крупный самостоятельный инвестор и торг. партнер. По словам министра финансов САР Д.Цанга, «гонконгский бизнес активно действует на китайском рынке уже продолжительное время, за которое он сумел проникнуть в различные сектора экономики материка. Наши предприниматели обладают глубоким знанием особенностей китайского рынка, имеют уникальные контакты». Немаловажен и другой фактор, озвученный профессором экономики Леонардом Ченгом: «Мы – китайцы, говорим на одном языке и мыслим одними категориями. Поэтому, гонконгским предпринимателям будет легче, чем, например, американцам, найти общий язык с офиц. китайскими властями».

Объективные преимущества САР также дополняются внушительными размерами инвестиций в экономику КНР, по объему которых Гонконг стоит на первом месте, опережая США. Например, один лишь холдинг «Хатчисон Вампоа» вложил в различные предприятия на территории Китая более 1 млрд.долл.

Тот факт, что около 80% гонконгских компаний разместили свои производства в Китае, продукция которых идет главным образом на экспорт в третьи страны, дает основания гонконгским экспертам полагать, что с вступлением КНР в ВТО и снижением тарифов эта тенденция только усилится. Новым моментом станет прогнозируемое увеличение сбыта продукции этих предприятий на внутреннем рынке КНР. Открытие Китая также приведет к резкой активизации деятельности гонконгских компаний, специализирующихся в телекомсекторе, банковской, страховой и турсферах.

Наряду с этим в Гонконге существуют и другие, менее оптимистичные оценки собственных перспектив, наиболее распространенной из которых является то, что «присоединение Китая к ВТО будет означать начало заката Гонконга».

Сторонники такого восприятия происходящего считают, что с ростом эконом. самостоятельности КНР значение Гонконга как торг., фин., транспортного и телекомцентра будет ослабевать. В краткосрочной перспективе САР сможет извлечь немалые выгоды от дальнейшего «открытия» Китая, в полной мере используя имеющийся потенциал в перечисленных сферах, однако в более далекой перспективе (через 8-10 лет после офиц. вступления КНР в ВТО) Гонконг утратит свою сегодняшнюю уникальность, уступив свое исключительное место во внешней торговле,

привлечении инвестиций, транспортном, фин., юр. обслуживании материка другим, стремительно рвущимся в «лидеры» центрам Китая, прежде всего Шанхаю и Шэньчжэню.

В подтверждение приводится пример состоявшейся накануне успешного завершения китайско-ам. переговоров конференции, посвященной инициативе провинции Гуандун по созданию там между центра высокими и телекомтехнологий, в которой приняли участие представители ведущих компьютерных и инвест. компаний: «Ай-Би-Эм», «Люсент технолоджис», «Майкрософт», «Голдман энд Сакс», «Мэррилл Линч» и пр. Вице-президент компании «Майкрософт» Питер Нук заявил: «Мы не видим противоречия в наших действиях по одновременной поддержке проекта «Киберпорт» в Гонконге и технологического центра в пров. Гуандун».

Здесь видят серьезные вызовы, которые Китай бросает Гонконгу даже в традиц. для него сферах. Например, в непосредственной близости от Гонконга находится **порт Яньтянь**, который уже сегодня по размерам, пропускной способности, оборудованию и другим параметрам не только не уступает гонконгскому, но и более конкурентоспособен, учитывая разницу в тарифах на услуги.

Даже в выступлениях «оптимистов» звучат нотки тревоги. Все признают то, что с открытием китайского рынка гонконгские предприниматели лишатся монополии, будут вынуждены действовать в условиях усилившейся жесткой конкуренции с мировыми компаниями, особенно, в таких сферах, как финансы, транспорт и торговля. Дальнейший успех гонконгского бизнеса, подчеркнули Глава Администрации, министр фин. другие руководители САР, будет непосредственно зависеть от уровня его конкурентоспособности, умения подготовиться и приспособиться к новым условиям борьбы. При этом многие считают, что в наст. вр. «САР пока не готов к этому в полной мере».

Такие настроения имеют под собой достаточно веские основания, которые, очевидно, вызваны некоторой двойственностью положения САР. Становясь равноправным торг. партнером Китая, Гонконг будет вынужден соревноваться за «свой кусок китайского пирога» с другими азиатскими государствами. Соседи по региону, признавая, что вхождение Пекина в «мировой торг. клуб» окажет благотворное влияние не только на регион, но и на мировую экономику в целом, высказывают серьезные опасения в связи с грядущей глобальной реструктуризацией мирового эконом. порядка, чреватой ослаблением их позиций по целому ряду направлений. К пессимистичным оценкам общих последствий вступления Китая в ВТО примешиваются ожидания девальвации юаня, по мнению многих экспертов, возможной в 2000 г. В этом случае, Гонконг в большей мере, чем сейчас будет подвержен различным негативным тенденциям.

Об иммиграционных процессах в Гонконге. Взятое Великобританией 29 дек. 1984 г. обязательство возвратить Гонконг Китаю, как известно, породило высокую волну эмиграции жителей колонии. В 1984-97 гг. из Гонконга с населением в 6,5 млн.чел. выехало около 600 тыс.чел.

Прибывая в США, Канаду или Австралию, гонконгские иммигранты китайской национальности стремились селиться компактно, образуя

целые р-ны с преимущественно китайским населением. Такими, например, сейчас стали пригороды Ванкувера в Канаде или шт. Нов. Юж. Уэльс в Австралии, где китайский язык стал вторым (а часто и первым) по значимости языком, на котором говорит местное население. Выходцы из Гонконга, как правило, не пытаются ассимилироваться в новом обществе, предпочитают создавать или находить рабочие места внутри своих общин.

По мере приближения даты перехода Гонконга под юрисдикцию КНР **поток желающих покинуть территорию стал иссякать**: если в 1992 г. число эмигрантов превысило 66 тыс.чел., то в 1996 г. их было 40,3 тыс., а в 1997 — 30,9 тыс.чел. Эта тенденция продолжала сохраняться и в 1998 г., в течение которого из Гонконга выехало 19,3 тыс. чел. По своему профессиональному и возрастному составу в основном это предприниматели, высококлассные специалисты и молодежь из обеспеченных семей.

Есть основания полагать, что одной из главных причин сокращения оттока эмигрантов явилось то обстоятельство, что **процесс адаптации Гонконга к политике «одна страна, две системы», его функционирования в качестве САР в течение первых полутора лет с неизменным общественным и эконом. укладом жизни протекал достаточно гладко и бесконфликтно.**

Как показала практика, распространенные здесь опасения, что после 1 июля 1997 г. Гонконг будет «колонизирован» массами жителей материкового Китая, что в свою очередь обострило бы соц.-эконом. противоречия и вызвало резкий скачок безработицы и преступности, в целом не оправдались. Британские власти, которые в 60-70-х гг. если не поощряли, то «закрывали глаза» на нелегальных иммигрантов из КНР, еще 24 окт. 1980 г. приняли решение о недопущении впредь беженцев с материка, а с окт. 1996 г. ввели в действие законодательство с жесткими ограничениями на прием нелегальной рабочей силы из КНР. Столь же решительно действует и нынешняя администрация САР: в 1997-98 гг. из Гонконга было выслано 15 тыс. граждан КНР, незаконно проникших и нашедших здесь работу.

Самой главной проблемой в сфере иммиграции, которая с начала 1999 г. вышла на первый план, является вопрос о т.н. «гонконгских детях» из материкового Китая, т.е. граждан КНР, которые родились от лиц, имеющих статус жителя Гонконга, и которые претендуют на право поселиться здесь. Проблема эта не новая: по принятому 4 апр. 1990 г. Основному закону САР (ст. 24, п. 3) правом на жительство в Гонконге обладают дети, родившиеся за границей от постоянных жителей Гонконга и являющиеся гражданами КНР.

Пользуясь этим правом, начиная с 1994 г. свыше 78 тыс. детей, родившихся от гонконгцев, оформили документы и легально переехали жить в Гонконг (в т.ч. в 1998 г. — 26 тыс. чел.). Вместе с тем, наличие ряда неясностей юр. характера и неразработанность процедуры допуска в Гонконг таких граждан КНР вызывали немало нареканий.

Полит. остроту этому доселе вяло текущему процессу придало принятое 29 янв. 1999 г. судом последней инстанции Гонконга решение, наделавшее граждан КНР, родившихся от местных жителей, правом проживания в САР, а гонконгские суды — правом не выполнять те положения

законов КНР, которые противоречат Основному закону САР.

Пекин расценил решение гонконгского суда как подрыв концепции «одна страна, две системы» и как вызов законодат. авторитету ВСНП. По мнению пекинских юристов, которое затем было подтверждено представителем МИД КНР, гонконгский суд не правомочен распространять свою юрисдикцию за пределы Гонконга и потому не может принимать решения, затрагивающие внутреннее законодательство КНР.

Отношение основной массы населения Гонконга (по опросам, до 87%) к самой проблеме «детей» достаточно негативное. Если учесть, что **на право проживания в САР претендует от 300 тыс. до 1 млн.чел.**, совершенно очевидно, что наплыв такой массы людей в Гонконг чреват неминуемым обострением соц.-эконом. проблем, падением жизненного уровня, ростом безработицы и т.п.

Администрация САР и ее глава Дун Цзяньхуа стремятся не занимать конфронтационной позиции по отношению к Пекину и пытаются найти согласованный с властями КНР выход из создавшегося положения. Ряд местных деятелей высказывается за принятие через ВСНП поправок к «мини-конституции» САР, в частности за изменение ст. 24 Основного закона, с тем чтобы ограничить численность претендентов по возрасту (лица не старше 18 лет) и по происхождению (только лица, родившиеся от постоянных жителей Гонконга).

Жесткой остается реакция некоторых юристов и оппозиционных полит. деятелей Гонконга, настаивающих на принятом решении суда последней инстанции и подчеркивающих независимость судебной системы САР от Пекина.

В конфликт вмешались зап. страны — брит. генконсульство в Гонконге, госдеп США и ам. торг. палата Гонконга выразили озабоченность по поводу подрыва Пекином независимости судебных властей Гонконга, что-де ставит под вопрос статус территории и даже может отразиться на инвестициях. В ответ представитель МИД КНР заявил, что Китай не допустит вмешательства со стороны в свои внутренние дела.

В течение 20 с лишним лет (с мая 1975 г.) в Гонконге остро стояла проблема беженцев из Вьетнама (т.н. «вьетнамцев с лодок»), насчитывавших, до нескольких сот тыс.чел. В результате предпринятых заинтересованными сторонами усилий и при посредничестве ООН в 1975-97 гг. Гонконг покинули 143,3 тыс. вьетнамских беженцев, в результате чего число вьетнамцев в Гонконге, проходящих по этой категории, составило к концу 1998 г. всего 1068 чел. Наряду с этим в последние годы стало возрастать количество вьетнамцев, прибывших в Гонконг в поисках работы (в 1995 г. — 460 чел., в 1996 г. — 1037 чел., в 1997 г. — 1721 чел., в 1998 г. — 1848 чел.).

В Гонконге, претендующем на роль р-на с наиболее открытой и либеральной экономикой АТР, по-прежнему сохраняется значит. иностр. присутствие, причем число лиц, не являющихся гражданами САР, продолжает возрастать. Основную долю в иносекторе населения Гонконга составляют выходцы из Филиппин (155 тыс.чел.), нанимаемые здесь в качестве домашней прислуги. Затем следуют индонезийцы (44,3 тыс.чел.), американцы (около 40 тыс.чел.), канадцы (34 тыс.чел.), ан-

гличане (27 тыс.чел.), тайцы (27 тыс.чел.) и австралийцы (23 тыс.чел.). Всего в Гонконге проживает приблизительно 523 тыс. иностранцев, из них **граждан России – около 150 чел.**

Опираясь на соответствующие положения китаяско-брит. Совместной декларации и Основного закона САР Гонконг КНР относительно полной автономии в вопросах иммиграционного контроля, администрация Гонконга через Департамент иммиграции (в штате 3,7 тыс. штатных сотрудников и 1,9 тыс. вольнонаемных служащих) проводит хорошо продуманную иммиграционную политику, направленную на поощрение обменов с внешним миром в области бизнеса и туризма и одновременно на пресечение незаконной иммиграции. Так, по упрощенному режиму (в т.ч. **без виз на срок от 7 дней до 6 месяцев**) в Гонконг могут приезжать с деловыми и туристическими целями граждане 170 стран и регионов. Жители материкового Китая имеют право посещать Гонконг на срок от 7 дней до 3 месяцев в качестве туристов или с деловыми целями, получая спецпропуск у властей КНР (в 1998 г. число граждан КНР, посетивших Гонконг и Макао, выросло по сравнению с 1997 г. на 8,2% и составило 888 тыс. чел., т.е. треть от всех загранпоездок жителей КНР). В целях борьбы с ростом числа незаконных иммигрантов, прибывающих сюда в поисках работы из стран ЮВА, Индии, Пакистана и Африки, гонконгские власти пошли на ужесточение режима въезда в отношении граждан этих стран. Так, для граждан Шри-Ланки срок пребывания был уменьшен с 3 до 1 мес., для Лесото – до 14 дней. Для жителей Сьерра-Леоне, Нигерии, Непала и Анголы с осени 1998 г. был введен визовой режим.

Что касается иммиграции в Гонконг из России, то таковая на данный момент отсутствует. Все находящиеся в Гонконге выходцы из РФ, как командированные по гос. или коммерческой линии, так и приезжающие сюда на учебу или в связи с вступлением в брак, продолжают сохранять рос. гражданство и проживают здесь на основании периодически возобновляемых виз.

О судебной-правовой системе. Судебная система САР Гонконг КНР построена на принципах верховенства закона и независимости законодат. власти. В соответствии с китаяско-британскими договоренностями в Гонконге сохраняется англ. общее право, наряду с которым действуют и принятые на месте законодат. акты.

Здесь имеется разветвленная система судопроизводства, которую осуществляют следующие судебные органы: Суд последней инстанции, Верховный суд (состоящий из апелляционного суда и суда первой инстанции), Окружной суд (в его составе также находится суд по семейным делам), Земельный трибунал, мировые судьи. Суд по делам несовершеннолетних, Трибунал по трудовым спорам. Трибунал по мелким жалобам. Трибунал по вопросам нравственности и Суд по вопросам насильственной смерти.

Суд последней инстанции является высшим апелляционным судом Гонконга. Его задача – контролировать выполнение и соблюдение закона на территории САР. В состав суда входят пять судей. Верховный суд рассматривает гражд. и уголовные дела, а также вопросы банкротства компаний, крупные дела о мошенничестве, наркобизнесе, вооруженных ограблениях, убийствах. Окруж-

ной суд занимается аналогичными вопросами, что и Верховный суд, однако менее значительными, при этом его юрисдикция ограничивается делами, где иск не превышает 16 тыс.долл. Мировые судьи могут рассматривать самый широкий круг правонарушений, но, как правило, они ведут дела, иск по которым менее 13 тыс.долл., а обвинение не влечет срок заключения свыше 2-х лет. Численность мировых судей составляет 51 чел. и всех их возглавляет Верховный мировой судья, который входит в состав Верховного суда.

В структуре администрации Гонконга правовыми вопросами занимаются два подразделения – Департамент юстиции и Департамент юр. помощи. Департамент юстиции осуществляет контрольные функции за деятельностью всей судебной-правовой системы территории. Во главе его стоит секретарь по вопросам юстиции, который является членом правительства и одновременно главным юр. советником администрации.

В состав Департамента юстиции входят пять отделов, каждый из которых ведет конкретное направление. Так, отдел юр. политики консультирует членов правительства по вопросам осуществления правосудия в САР, подготовки юр. кадров, проведения выборов, защиты прав человека, толкования Основного закона САР и разъяснения законодательства КНР. Отдел гражд. вопросов информирует правит. департаменты по таким направлениям, как функционирование законодат. системы, урегулирование адм. и коммерческих споров, решение юр. проблем охраны окружающей среды, горпланирования, строительства и земельных отношений. Отдел подготовки законодат. предложений принимает поступающие из правит. департаментов законодат. инициативы, переводит их на китайский или англ. яз. и направляет на рассмотрение в соответствующие законодат. органы. Отдел судебных разбирательств рассматривает все уголовные дела, поступающие от правоохранительных органов. Представители этого отдела, в случае необходимости участвуют в рассмотрении таких дел в судах, выступая от имени правительства. Отдел межд. права консультирует правительство по вопросам гражданства, паспортно-визовой работы, дипломатических и консульских привилегий и иммунитетов, межд. торговли, гражд. авиации, морского права, прав человека, тамож. сотрудничества и космоса. Этот отдел также наблюдает за ходом выполнения свыше 200 многосторонних соглашений, в которых Гонконг выступает участником.

Департамент юр. помощи несет ответственность за распределение фин. средств, выделяемых частным лицам для покрытия своих судебных издержек. Так, в 1997-98 гг. правительство выделило на эти цели 53,12 млн.долл. Лица, имеющие право на такую помощь от правительства, могут воспользоваться услугами адвоката или оплатить другие связанные с судебным разбирательством издержки. Как правило, эту помощь получают люди, чей годовой доход составляет менее 22 тыс.долл.

При Главе администрации САР существует Совет по оказанию юр. услуг, который является консультативным органом по вопросам финансирования юр. помощи. Этот Совет контролирует фин. расходы Департамента юр. помощи, дает рекомендации в отношении сметы расходов, а также прорабатывает и намечает основные направления

использования средств.

Традиционно подчеркиваемый в Гонконге тезис о полной независимости своей судебной системы в последние месяцы подвергся серьезным испытаниям. Речь прежде всего идет о недавнем весьма противоречивом решении Суда последней инстанции САР о праве граждан КНР, родившихся от жителей Гонконга, переехать на постоянное жительство в Гонконг. В ответ на негативную реакцию Пекина, квалифицировавшего это решение как посягательство на прерогативу ВСНП, общественность Гонконга, поддержанная Вашингтоном и Лондоном, заговорила о недопустимости вмешательства центр. китайских властей в независимое судопроизводство САР, оказании давления на гонконгские суды. Дело по сути дошло до выражения вотума недоверия секретарю по вопросам юстиции, который якобы занял пропекинскую позицию. Потребовалось вмешательство правительства САР, в т.ч. лично главного министра по адм. делам г-жи Энсон Чан, которая на спец. заседании законодат. совета (парламента) поддержала главу юстиции Гонконга, подчеркнув, что секретарь действовал в соответствии с нормами права, беспристрастно и согласно закрепленному в гонконгской конституции принципу «одна страна, две системы». В итоге было признано, что решение Суда последней инстанции САР, который, по просьбе гонконгского правительства, дал «разъяснение» своего предыдущего постановления, является юридически обоснованным и вполне соответствует статусу Гонконга как, хотя и спец., но все же р-на Китая, где верховную власть осуществляет ВСНП, парламент КНР.

О межд. конференции в Гонконге 22-24 марта 1999 г. в Гонконге состоялась межд. конференция по вопросам борьбы с коррупцией, специально приуроченная к **25-летию гонконгской Независимой комиссии против коррупции (ИКАС), эффективная работа которой получила признание во всем мире.** В конференции приняли участие 400 делегатов из 52 стран, представлявших нац. парламенты, правоохранные учреждения, органы суда и прокуратуры, научные ин-ты, а также межд. организации, в т.ч. Интерпол. От стран СНГ была представлена Грузия (делегация Совета нац. безопасности).

В ходе конференции состоялись дискуссии по вопросам стратегии и тактики борьбы с коррупцией в различных странах, обмен мнениями по противодействию коррупции в XXI в., а также закрытые семинары, посвященные конкретным способам расследований.

Отмечалось, что коррупция в нынешних ее проявлениях является отнюдь не неизбежным результатом эконом. развития, а злом, способным нанести непоправимый ущерб правит. и эконом. структурам, надолго подорвать доверие к гражд. службе, отпугнуть иноинвесторов. Тревогу вызывает быстрое приспособление криминальных структур к технологическому прогрессу, в т.ч. к активному использованию киберпространства и прозрачных границ в условиях полит. и фин. глобализации, что во многом облегчает распространение как коррупции, так и преступности в целом, усложняя работу правоохранных органов разных стран. В этом контексте особую актуальность приобретает тех. перевооружение органов правопорядка, в первую очередь для пресечения

противоправной деятельности через сеть «Интернет». Как заявил директор Управления криминальных расследований Интерпола Пол Хигдон, недавно был выпущен **справочник по компьютерным преступлениям**, который должен оказать помощь сотрудникам правоохранных органов в расследовании преступлений, связанных с деятельностью хакеров, использованием компьютерных вирусов с целью саботажа, мошенничествами, нарушениями авторских прав, и т. д. Уже три года при Интерполе работают специализированные курсы по обучению методам борьбы с компьютерными преступлениями.

Особое внимание на конференции было уделено проблемам воздействия коррупции на малые и развивающиеся страны. Было отмечено, что именно они наиболее подвержены влиянию коррупции, широкое распространение которой может поставить под угрозу как эконом. так и полит. безопасность страны. Данный факт объясняется целым рядом причин, включая слабую правовую базу, общую полит. нестабильность, неустойчивость властных структур и отдельных руководителей. В ряде случаев преступникам для распространения влияния на правительство достаточно «купить» премьер-министра или министра финансов таких стран. Подлинным раем для преступных сообществ, особенно для «отмывания» денег, являются т.н. офшорные страны и зоны, предлагающие льготные условия регистрации и деятельности банков и компаний. В наст. вр. мафия пытается активно внедриться во властные структуры государств, испытывающих серьезные полит. и эконом. проблемы. В качестве примера страны, в которой в тяжелый переходный период коррупция получила достаточно широкое распространение, в ходе конференции неоднократно приводилась **Россия.** Вместе с тем отмечалось, что развитие в правовом отношении страны, равно как и межд. организации, также не являются неуязвимыми для проявлений коррупции, что подтвердил скандал в Межд. олимпийском комитете.

Представленные доклады показали, что методика борьбы с коррупцией в разных странах отличается друг от друга. Если в США, Великобритании, Австралии основное внимание уделяется т.н. реактивному методу, т.е. выявлению конкретных случаев коррупции (в основном в среде правоохранных органов), и мерам наказания по достаточно либеральному законодательству, то в некоторых других странах и регионах, например, Сингапуре и Гонконге, предпочтение отдается превентивным мероприятиям, воспитательной работе, усилению контроля над гражд. службой, частным сектором и общественной жизнью. Кроме того, специализированное законодательство предусматривает жесткие меры ведения следствия в отношении чиновников, заподозренных в коррупции, вплоть до отказа в презумпции невиновности (**в Сингапуре обвиненный в коррупции обязан сам доказать легальность источников своих доходов**). Органы по борьбе с коррупцией в таких странах обычно подчиняются напрямую главе испол. власти и не подвержены какому-либо полит. влиянию. Особо была отмечена деятельность гонконгской Независимой комиссии по борьбе с коррупцией, позволившая Гонконгу за четверть века превратиться из мирового образчика коррупции в территорию, где гражд. служба отличается высо-

кой степени неподкупности.

По общему мнению участников для успешной борьбы с коррупцией в современных условиях требуются в первую очередь полит. решимость руководства страны, готовность к выделению необходимых средств, применение новых технологий, активное информирование граждан о целях и задачах борьбы с коррупцией и, как следствие этого, объединение усилий всех заинтересованных слоев общества.

Отмечалось также, что в условиях «интернационализации» преступности огромную роль в ближайшие годы будет играть более тесное сотрудничество между правоохранительными органами разных стран и активная координация их деятельности. Отдельные делегаты выдвинули тезис о том, что указанная «интернационализация» вкупе с развитием киберпространства ведет к отмиранию понятия «нац. юрисдикция».

О плане строительства «Диснейлэнда». Правительство SAR 2 нояб. 1999 г. объявило о достижении договоренности с руководством компании «Уолт Дисней» в вопросе создания в Гонконге тематического парка развлечений «Диснейлэнд». В качестве альтернативы SAR предлагался Шанхай. Как подчеркнуло руководство компании «Уолт Дисней», выбор в пользу Гонконга был сделан на основе всей суммы факторов, в т.ч. уровня развития инфраструктуры, транспортной сети и телекоммуникаций, удобства расположения, квалификации рабочей силы, популярности здесь самой компании и ее продукции, а также межд. имиджа Гонконга. Правительство SAR будет иметь 57%, а компания «Уолт Дисней» — 43% акций создаваемого СП. Интересно, что в истории компании «Уолт Дисней» это первый случай партнерства в вопросе создания парка с правит. органом. Достигнутые договоренности должны будут пройти обсуждение и утверждение Исполнит. и законодат. Советов SAR, а также совета директоров компании «Уолт Дисней».

Тематический парк и одноименный курорт предполагается создать на берегу бухты Чок Вань (Пенни Бэй) на сев.-востоке о-ва Лантау. Площадь развлекательного комплекса составит не менее 126 га: в него войдут непосредственно тематический парк «Гонконг — Диснейлэнд», пятый по счету в мире и третий за пределами США, гостиничный комплекс емкостью не менее 1400 номеров, сеть ресторанов, магазинов и др. мест досуга. Расчетное время открытия первой фазы комплекса — 2005 г.

Общая стоимость строительства комплекса оценивается в 14,1 млрд. гонк.долл. (1,8 млрд. долл.). Администрация SAR должна будет вложить не менее 13,6 млрд. гонк.долл. (1,7 млрд. долл.) в строительство инфраструктурной базы: работы по формированию ландшафта, строительство автодорог, морских пирсов, управленческих и вспомогательных помещений и т.д. Власти Гонконга подчеркивают, что большинство из запланированных мероприятий является частью утвержденного плана капстроительства и освоения о-ва, который предполагалось осуществить в любом случае. Общие затраты Администрации территории, включающие выпуск ценных бумаг, займы и затраты на инфраструктуру, оцениваются в 22,4 млрд. гонк.долл. (2,9 млрд. долл.).

Осуществление проекта должно помочь сня-

тию остроты проблемы безработицы в Гонконге — только на начальной стадии будет создано не менее 16 тыс. новых рабочих мест. Штат комплекса «Гонконг-Диснейлэнд» на момент открытия будет насчитывать не менее 18,4 тыс.чел., а в течение последующих 20 лет возрастет до 35,8 тыс.чел. Подавляющее большинство персонала составят резиденты Гонконга.

Представляя проект на обсуждение общественности. Глава администрации SAR Дун Цзяньхуа подчеркнул, что «выбор руководством компании «Уолт Дисней» именно Гонконга в качестве места строительства третьего межд. тематического парка является проявлением уверенности в будущем территории». По его оценкам, в течение ближайших 40 лет экономика Гонконга получит прибыль в размере 148 млрд. гонк.долл. (свыше 19 млрд. долл. США). Кроме того, данный проект окажет долгосрочный положительный эффект на эконом. развитие SAR и его межд. имидж «города мирового класса», станет «ключевым инфраструктурным компонентом» туротрасли Гонконга, выходящей на качественно новый уровень.

В 1998 г. доходы от туризма в Гонконге составили 55 млрд. гонк.долл. (свыше 7 млрд. долл. США) или примерно 4% от ВВП SAR. За первую половину 1999 г. поступления от туротрасли превысили 25 млрд. гонк.долл. (3,2 млрд. долл.). За первые 9 месяцев 1999 г. Гонконг посетило 7,7 млн.чел., что на 11% выше показателей за аналогичный период прошлого года. 27% от этого количества составили жители КНР (преимущественно юж. провинций), 19% — Тайваня, 10% — Японии, 12% — Юж. и Юго-Вост. Азии, 8% — США. Т.н. базовый сценарий эконом. окупаемости комплекса «Гонконг-Диснейлэнд» предполагает, что в первый год работы парк посетит не менее 5,2 млн.чел., из которых 3,4 млн. будут интуристы. В течение последующих 15 лет предполагается, что количество посетителей достигнет 10 млн.чел. в год, при этом не менее 7,3 млн. составят иностранцы, гарантирующие доп. доход в размере от 8,3 млрд. до 16,8 млрд. гонк.долл. в год (1,07-2,2 млрд. долл.).

Эксперты высказывают сомнения по поводу обоснованности приведенных Главой испол. власти цифр и прогнозов деятельности парка, условий сотрудничества с «Уолт Диснеем», в т.ч. предполагаемого особо льготного режима налогообложения, а также перспектив посещаемости парка (в качестве примера приводится **неудачный опыт деятельности «Евро-Диснейлэнда» в Париже**).

Правительство также обвиняют в недостаточной проработке ряда важных вопросов, связанных с функционированием парка, в частности облегчения визового режима и увеличения ежедневных въездных квот для жителей материкового Китая, которые должны составить большинство посетителей «Гонконг-Диснейлэнда» (нынешняя квота составляет 1,5 тыс. китайских туристов в день).

Возникают также сомнения по вопросу о долгосрочной аренде земельного участка, на котором будет располагаться развлекательный комплекс: по договору срок аренды будет составлять 50 лет, по истечении которых аренда может быть продлена еще на 50 лет. Однако, согласно положениям Китайско-Британской совместной декларации 1984 г., все договоры об аренде земельных участков, начиная с 1 июля 1997 г., ограничиваются

сроком в 50 лет, т.е. до в 2047 г.

Из всех предложенных в последние два года правительством территории проектов, план строительства «Гонконг-Диснейлэнда» выглядит наиболее реальным и коммерчески обоснованным. Гонконг в любом случае выигрывает в долгосрочном плане, укрепляя свой имидж крупного между турцентра, приобретая статус «китайского дома Микки Мауса», становясь предметом вождения любого ребенка в каждой китайской семье, и приобретая такое коммерческое предприятие, которое обещает стать «туристической Меккой» для всего китайскоязычного сообщества Вост. Азии.

Внешние связи. Перейдя под юрисдикцию Китая, САР Гонконг в соответствии со своим Основным законом передал Пекину выполнение всех внешнеполит. функций. Внешние контакты гонконгской администрации в 1998 г. были подчинены преодолению негативных последствий разразившегося в Азии эконом. кризиса, обеспечению и защите позиций своего крупного и среднего бизнеса на между. арене, а также созданию условий для сохранения валютной и фин. стабильности территории.

Особое внимание продолжает уделять Гонконгу Великобритания. Два раза в год брит. правительство представляет в парламент доклад с обзором положения дел в территории, и такой порядок предполагалось соблюдать до 1 янв. 2000 г., т.е. до прекращения полномочий китайско-брит. Совместной группы связи. Генконсульство Великобритании в САР тщательно отслеживает все вопросы, отмеченные в Совместной декларации, особенно касающиеся соблюдения прав человека и гражд. свобод.

Интерес у англичан в Гонконге и регионе в целом сейчас в основном эконом. Британский экспорт в Гонконг в 1998 г. составил 3,2 млрд.ф.ст., позволив территории занять 12 место в числе основных экспортных рынков Великобритании.

Во время своей краткой остановки в Гонконге по окончании визита в КНР премьер-министр Великобритании Т. Блэйр 9 окт. 1998 г. выступил на обеде, организованном в его честь Британской торг. палатой Гонконга, Гонконгским советом по развитию торговли, Гонконгской генторговой палатой и Азиатским домом. Он констатировал, что переход Гонконга под суверенитет КНР прошел успешно. Гарантией автономии территории является Совместная декларация, которую последовательно выполняют как Лондон, так и Пекин.

Т.Блэйр позитивно оценил прошедшие в мае 1998 г. выборы в ЗС Гонконга, отметив при этом, что Великобритания поддерживает устремления населения Гонконга создать «подлинное представительное правительство». Было подчеркнуто наличие весьма тесных связей между территорией и Великобританией. В подтверждение этого он сослался на то, что **ежегодно в Англии обучается 10 тыс. студентов из Гонконга**, что 40% всего экспорта Великобритании в Китай идет через Гонконг и что 80% гонконгских инвестиций в Европе приходится на Англию.

Коснувшись темы нынешнего эконом. кризиса в Азии, премьер-министр указал на ряд преимуществ, которыми обладает Гонконг для выхода из создавшегося положения, а именно: понятную и доступную систему регулирования рынка; разумную макроэконом. политику; открытый и либе-

ральный режим в области торговли и инвестирования; гибкую банковскую инфраструктуру; открытую и дисциплинированную администрацию; честную систему распределения контрактов и, наконец, прочную законодат. базу и уважение к закону.

Вашингтон рассматривает эту территорию как стратегически важный для политики США в Азии пункт, который является своеобразным барометром ситуации не только в регионе, но и в КНР. Именно здесь сосредоточены значит. фининтересы США в Азии, **здесь проживает огромная колония граждан США (50 тыс.чел.)**. Формально поддерживая концепцию «одна страна, две системы», Вашингтон предоставляет Гонконгу статус, отличный от остального Китая, укрепляя двусторонние связи с ним путем заключения соглашений, содействуя торговле и притоку инвестиций, организуя визиты на высоком уровне, развивая научные и культурные контакты, предпринимая регулярные заходы кораблей своего тихоокеанского флота. **Объем торговли с США достигает 38 млрд.долл.**

В 1998 г. чрезвычайно активно развивались связи Гонконга с западноевропейскими странами. После перехода под юрисдикцию КНР через территорию стало проходить около половины всего товарооборота между ЕС и Китаем. Сохраняя в фин. области стратегию жесткой привязки местной валюты к доллару США, гонконгские власти, тем не менее, готовятся к переходу Зап. Европы на евро. **Объем торговли Гонконга с ЕС составляет 27 млрд.долл.**

Глава администрации Гонконга Дун Цзяньхуа в 1998 г. побывал в Германии (март), Новой Зеландии и Австралии (июнь), принял участие в форуме АТЭС в Куала-Лумпуре (нояб.), где провел ряд двусторонних встреч с лидерами Сингапура, Малайзии и т.д. Главный министр Энсон Чан посетила с офиц. визитами США и Японию (июнь). Частым гостем в странах Запада был министр финансов Дональд Цанг. В ходе поездок представители Гонконга старались заверить руководство и деловые круги ин государств в том, что **с переходом Гонконга под юрисдикцию КНР несколько не изменился его статус между. делового и фин. центра**, который способен выстоять в обстановке нынешнего эконом. кризиса, заинтересован в увеличении объемов торговли, притоке инвестиций, развитии туризма. Подобные высказывания подкреплялись заявлениями высших руководителей в Пекине, неоднократно в течение года дававших гарантии фин. и валютной стабильности Гонконга.

Территорию в 1998 г. посетили президент США Б. Клинтон (июль), премьер-министр Франции Л.Жоспэн (сент.), премьер-министр Ирландии Б.Ахерн (сент.), премьер-министр Великобритании Т.Блэйр (окт.), президенты Южной Кореи (нояб.) и Монголии (дек.).

На протяжении многих десятилетий Гонконг был и остается одним из приоритетных мест для японского бизнеса. При этом переход под юрисдикцию Китая 1 июля 1997 г. никак не отразился на роли территории во внешнеэконом. связях Токио.

1. Гонконг является третьим по величине рынком для японского экспорта (23,3 млрд.долл. в 1998 г.), объем двусторонней торговли составил в 1998 г. 32,4 млрд.долл. **На территории действуют отделе-**

ния 2 тыс. японских компаний (из них 456 имеют здесь регион. штаб-квартиры).

2. Кроме того, Гонконг по прежнему остается важным пунктом транзитной торговли в системе японо-китайских эконом. связей. В 1998 г. китайский реэкспорт в Японию через Гонконг достиг 10 млрд.долл., а из Японии в КНР — 13 млрд.долл.

3. По состоянию на весну 1999 г. **в Гонконге действует 107 японских банков**, включая «Токио-Мицубиси», «Дай-Ичи Канье», «Дайва», «Сакура» и «Саньва». Они составляют самую большую среди всех инобанков группу в САР (с совокупными активами 430 млрд.долл.) и являются крупнейшим объединением нац. банков за пределами Японии.

4. Японские ПИИ в местную экономику превышают 12 млрд.долл. Японские компании играют заметную роль в строительстве инфраструктуры нового аэропорта Чек Лап Кок (доля их контрактов составляет 3,2 млрд.долл., или 23% от общей стоимости проекта).

5. Деловые связи между Токио и Гонконгом законодательно закреплены в двустороннем Соглашении о защите инвестиций и содействии торговле, вступившем в силу в июле 1997 г. **Гонконгские товары при ввозе в Японию по-прежнему облагаются льготными тарифами**, предназначенными для развивающихся стран, согласно японской ген. системе преференций.

6. Проблемы содействия бизнесу и стабилизации экономики в условиях преодоления последствий регионального кризиса занимают ведущее место в повседневной деятельности генконсульства Японии, которое по количеству персонала (37 дипломатов) уступает лишь генконсульству США в Гонконге и опережает англичан. **Японская колония в Гонконге составляет 30 тыс.чел.**

7. Представители японских деловых кругов не намерены уходить с гонконгского рынка. Несмотря на последствия регионального кризиса, который в 1998 г. серьезно отразился на экономике САР, а также привел к сокращению на 18% экспорта туда японских товаров, японцы в целом с оптимизмом смотрят в будущее и прогнозируют полное оздоровление ситуации в Гонконге в предстоящие 3-4 года.

О совместной китайско-брит. группе связи. В Гонконге 7-8 дек. состоялось заключительное, 47-е по счету, заседание СГС. Созданная в 1985 г. двусторонняя группа с этого момента прекращает свое существование и по обоюдному согласию сторон распускается. И в Лондоне, и в Пекине пришли к выводу, что данная группа выполнила свою задачу, в течение 14 лет координируя взаимные шаги по обеспечению передачи Гонконга.

В функции СГС входило проведение консультаций о ходе осуществления Совместной китайско-брит. декларации 1984 г., которая в наст. вр. представляет собой межд. договор, зарегистрированный в ООН; обсуждение вопросов, касающихся плавного перехода власти в 1997 г.; а также обмен информацией по любым проблемам, которые пожелает затронуть та или иная сторона.

В числе вопросов, рассмотренных на последнем заседании, особо выделялись проблема постоянного проживания в территории детей, родившихся в КНР от жителей Гонконга, в частности, решение Суда последней инстанции об абсолютном праве ПК ВСНП трактовать Основной за-

кон (мини-конституцию) САР Гонконг, а также проблема юр. защиты жителей территории, имеющих паспорта брит. (заморских) подданных. В последнем случае англичане подчеркивали необходимость учитывать, что такие жители (их насчитывается 3,5 млн.чел.), могут рассчитывать на правовую поддержку со стороны брит. властей. Это требование англичан было вызвано тем, что участие в судебных делах КНР стали привлекать к судебной ответственности лиц, имеющих паспорта брит. (заморских) подданных, поскольку такие лица, родившиеся и проживающие в Гонконге, считаются по китайскому законодательству гражданами КНР. Никакого конкретного решения, однако, по этим проблемам стороны не приняли.

После завершения заседания СГС брит. делегация объявила, что мининдел Великобритании будет по-прежнему готовить для парламента доклады о положении дел в Гонконге. Тем самым Лондон старается на обозримый период времени закрепить за собой право отслеживать ход реализации формулы «одна страна — две системы», мотивируя такой шаг своей ответственностью перед населением Гонконга.

Место и роль Гонконга в китайско-ам. отношениях. Гонконг продолжает играть традиционно важную роль в политике США по отношению к КНР. Здесь сосредоточены значит. фин. и торг.-эконом. интересы Вашингтона, территория сохраняет свой статус важнейшего канала в американо-китайской торговле. Спустя два с лишним года после превращения Гонконга в Спец. адм. р-н Китая, Вашингтон, как и прежде, развивает с ним разностороннее и многоплановое сотрудничество, укрепляя договорно-правовую базу, содействуя торговле и притоку инвестиций, наращивая научные и культурные контакты.

Отражением развитого характера ам.-гонконгских отношений является структура генконсульства США в САР, среди 56 дипломатов которого есть официально заявленные представители ведущих министерств, ведомств и служб Америки.

Официально поддерживая концепцию «одна страна — две системы», американцы на практике рассматривают Гонконг как весьма самостоятельную и автономную территорию, внимательно наблюдают за развитием внутренней ситуации, нередко весьма критически комментируют происходящие здесь внутривласт. события, особенно если такие проблемы носят острый характер и разрешаются на приемлемых для Пекина условиях.

Объем американо-гонконгской торговли в 1998 г. составил 54 млрд.долл., а прямые ам. инвестиции достигли 16,6 млрд.долл. Свыше 190 крупнейших ам. компаний именно здесь имеют свой регион. представительство, и еще 285 компаний содержат в Гонконге свои отделения. **Местная ам. торг. палата является самым крупным зарубежным представительством АТП**, обслуживая интересы свыше 1 тыс. ам. фирм, в той или иной степени занимающихся бизнесом с Гонконгом.

Между США и территорией подписано и действует свыше десятка двусторонних документов, в т.ч. соглашения об оказании взаимной правовой помощи, о воздушном сообщении, о взаимной выдаче преступников, о передаче осужденных лиц. Вашингтон по своей инициативе информирует гонконгские власти о состоянии дел в облас-

ти контроля за чувствительными технологиями, в т.ч. по режиму РКРТ, осуществляет координацию в деле контроля за экспортом. В Гонконге постоянно проживает свыше 50 тыс. граждан США большинство из которых занято в бизнесе.

Американцы в целом удовлетворены состоянием торг.-эконом. отношений с территорией, за исключением сферы защиты авторских прав гонконгскими производителями. Территория включена в контрольный список стран, которые отслеживаются ам. правительством как нарушители авторских прав на продукцию ИС. К наиболее частым нарушениям относятся изготовление пиратских видеофильмов, аудиокассет, компьютерных дисков, ПО, подделка торг. марок на потребительские товары. Количество выявленных случаев особенно возросло после 1996 г., когда Пекин и Вашингтон подписали двустороннее соглашение о защите продукции ИС и изготовление таких товаров из КНР стало перемещаться в Гонконг.

Тесные связи установлены между Службой иммиграции и натурализации США и Департаментом иммиграции Гонконга. В последнее время упор делается на отслеживании и раскрытии подпольных преступных группировок, нелегально направляющих азиатских иммигрантов в Америку. По линии сотрудничества спецслужб США и гонконгской полиции американцы обучают местных представителей методам обнаружения фальшивых удостоверений личности, выявления поддельных денежных знаков, платежных документов и кредитных карточек.

В Гонконге представлено и активно действует Информ. агентство США (ЮСИА), через которое осуществляется ряд мероприятий по культурному и научно-тех. сотрудничеству с территорией. По линии ЮСИА финансируются программы повышения квалификации работников средств массовой информации Гонконга, организуются визиты сюда видных ам. политиков, конгрессменов, правит. чиновников, ученых и политологов. ЮСИА поддерживает рабочие контакты с тремя офиц. информ. представительствами КНР в Гонконге: пресс-бюро Канцелярии МИД КНР, департаментом пропаганды отделения Синьхуа и управлением по связям с прессой местного гарнизона НОАК.

Вместе с тем, на достаточно благополучном развитии гонконгско-ам. практических связей в 1999 г. не могло не сказаться существенное охлаждение в китайско-ам. отношениях, вызванное целым рядом факторов, включая Балканский кризис, обстрел китайского посольства в Белграде и гибель в результате этого трех граждан КНР, жесткая позиция Вашингтона по приему Китая в ВТО, ам. обвинения в адрес Пекина по поводу ведения военно-техразведки на территории Америки, намерение Вашингтона развернуть в Сев.-Вост. Азии систему ПРО ТВД с включением в нее Тайваня, ситуация с правами человека в КНР. В ответ на бомбежку китайского посольства в Югославии Пекин запретил заходы ам. военных кораблей и посадки самолетов ВВС США в Гонконге. Лишь в авг. 1999 г. этот запрет был частично отменен.

Гонконг неизбежно оказался втянутым в орбиту китайско-ам. противоречий, поскольку американцы стали рассматривать его как канал, через который Пекин нелегально получает высокочувствительную зап. технологию, в т.ч. военного на-

значения. В известном докладе комиссии К. Кокса, которая была создана в ам. конгрессе для расследования случаев «утечки» в КНР новейших зап. технологий, Гонконг был упомянут как один из основных перевалочных пунктов, через который в Китай попадают образцы современной зап. техники, новейшие технологические разработки и готовая продукция, в т.ч. суперкомпьютеры и химикаты. В докладе содержалась рекомендация запретить продажу в Гонконг и Макао подобных стратегических товаров, которые в дальнейшем могут попасть в Китай, если ам. должностным лицам не позволят на месте проводить проверку ее конечного пользователя. В результате США отказались поставить в Гонконг мощный компьютер «Крэй» стоимостью 10 млн.долл., который здесь официально намеревались использовать для прогнозирования погоды. Кроме того, были временно заморожены научные обмены с Гонконгом и отменен ряд визитов ученых с обеих сторон.

В авг. и начале сент. 1999 г. в Гонконге побывали три делегации ам. конгрессменов, которые специально изучали состояние дел в области контроля за экспортом. В их задачу также входило ознакомление с работой гонконгской таможни, которая, как полагают американцы, лишена возможности осуществлять проверку товаров, перевозимых через Гонконгско-китайскую границу местным гарнизоном НОАК. По мнению Вашингтона, такой порядок приводит к бесконтрольному и беспрепятственному ввозу в Китай зап. в т.ч. ам., стратегической продукции.

Шаги ам. администрации по ограничению доступа в Гонконг новейшей технологии вызвали здесь крайнее беспокойство. Для успокоения членов ам. Конгресса в США поочередно отправились главный министр Энсон Чан и Глава администрации Гонконга Дун Цзяньхуа, которые попытались развеять опасения Вашингтона и заверить американцев в том, что Гонконг представляет собой самостоятельную таможенную территорию и эффективно контролирует движение товаров через свою границу с КНР. Однако полностью снять сомнения не удалось. По сообщениям местной печати, после визита высокопоставленных гонконгских руководителей в США, К.Кокс заявил, что Энсон Чан «ничего не знает о деятельности в Гонконге гарнизона НОАК и Министерства госбезопасности КНР, и это вполне естественно, т.к. эти ведомства перед ней не отчитываются».

Одновременно Вашингтон начал публично высказывать обеспокоенность тем, что гонконгская компания «Хатчинсон Вампоа», известная своими связями с Пекином, приобрела право на управление двумя портами в течение 25 лет (с возможным продлением еще на 25 лет) на выходах из Панамского канала, ам. права на эксплуатацию которого заканчивается в конце текущего года.

Американцы обращают внимание на **растущее эконом. присутствие Китая и Гонконга в Панаме**. Под панамским флагом плавает 1200 китайских и 355 гонконгских судов. **КНР является третьим по счету крупнейшим пользователем Панамского канала**. Панама весьма заинтересована в привлечении китайских и гонконгских капиталов в страну. В 1998 г. совокупный объем торговли Китая и Гонконга с Панамой (при отсутствии дипотношений) составил 2,2 млрд.долл. По условиям контракта «Хатчинсон Вампоа» вложит 200 млн.долл. в со-

вершенствование портовых сооружений (повысив их пропускную способность более чем в 6 раз), единовременно выплатит правительству Панамы 10 млн.долл., а также будет выплачивать по 22,2 млн.долл. в течение 25 лет и 10% от общей суммы доходов при эксплуатации этих двух портов.

В связи с заключенной сделкой офиц. лица и СМИ США стали активно муссировать тезис о том, что Пекин через эту компанию косвенно получит рычаг влияния на стратегически важный регион и в случае какого-либо межд. кризиса сможет даже закрыть канал, воспрепятствовав тем самым движению ам. военно-морского флота в данном районе.

Еще одним свидетельством возникших в последнее время трений в гонконгско-ам. отношениях стало публичное заявление нового ам. генконсула в САР М.Клоссона, который отметил, что хотя Пекин в целом и соблюдает свои обязательства в отношении Гонконга, тем не менее начиная «возникать прецеденты, которые будут иметь далеко идущие последствия». По его мнению, китайские власти целенаправленно влияют на такие важнейшие для Гонконга сферы, как права человека, свобода печати, развитие демократии и верховенство закона, стремясь добиться их эволюции в нужном для себя направлении.

В ответ на заявление ам. генконсула Канцелярия полномочного представителя МИД КНР в Гонконге жестко указала, что М.Клоссон выступил с «безответственными замечаниями», и что он не имеет права «вмешиваться во внутренние дела» Гонконга и Китая.

Об интересах Индии в Гонконге. На протяжении всей истории освоения Гонконга представители Индии «играли заметную роль в его развитии. Индийское эконом. присутствие на территории «восходит к концу XVIII в. Поставлявшийся в то время с индийских плантаций опиум составлял значит. долю осуществлявшегося через Гонконг наркоторговли. Выходцы из Индии, наряду с англичанами и португальцами, были одной из крупнейших иноэтнических общин в колонии после ее перехода во владение Великобритании в 40-х гг. прошлого века.

Англ. администрация эффективно использовала индусов-эмигрантов, в первую очередь в органах охраны правопорядка. Так, вплоть до 20-х гг. нынешнего века в структуре гонконгской полиции существовали подразделения, сформированные только из индусов, причем отдельно из мусульман и немусульман. Индийские офицеры служили в местном департаменте полиции до начала 70-х гг. В гонконгском гарнизоне брит. войск были постоянно размещены несколько индийских полков, которые в конце XIX в. часто использовались властями для подавления антиколониальных выступлений китайского населения. После провозглашения независимости Индии часть находившихся на службе у англичан индусов осела в Гонконге.

В САР проживают около **20 тыс. этнических индусов**, занятых в основном в банковском деле, финансах и различных отраслях торговли, в т.ч. ювелирными изделиями, предметами одежды и электроникой. Ряд выходцев из Индии являются крупными владельцами недвижимости и занимают видное место среди местной олигархии. **Представители индийской общины контролируют 10-12% торг. оборота Гонконга.**

Индия является одним из ведущих торг. партнеров САР в Азии. В 1998 г. объем прямой двусторонней торговли составил около 3 млрд.долл. (при положит. сальдо 1,3 млрд.долл. в пользу Дели). Главными статьями индийского экспорта в Гонконг остаются промтовары, химикаты и продукты питания. Кроме того, территория является ключевым транзитным пунктом в торговле между Индией и КНР (через САР проходит около 60% двусторонней торговли).

В Гонконге действует представительство Индийской торг. палаты, объединяющее более 500 различных предпринимательских структур, а также отделения шести индийских банков. С учетом специфики индийского присутствия в САР в офисах этих банков созданы спецподразделения, предназначенные только для обслуживания представителей нац. бизнеса. Помимо этнических эмигрантов, в Гонконге постоянно проживают 22,4 тыс. граждан Индии.

Индийская община в Гонконге стремится активно использовать возможности САР для привлечения капиталов в нац. экономику. Объем гонконгских инвестиций в Индию составляет 800 млн.долл. и в ближайшие годы, как прогнозируется, должен увеличиться в 2-3 раза. Наиболее привлекательными для местного капитала сферами вложения средств в Индии являются крупные инфраструктурные проекты, гостиничный бизнес и в последнее время — рынок ценных бумаг.

Макао

О выступлении губернатора Макао. Губернатор Васко Р. Виейра 9 нояб. 1998 г. выступил на обеде, который был организован для него аккредитованным в Макао консульским корпусом. Виейра подчеркнул, что Португалия намерена соблюдать обязательства, взятые на себя в Совместной декларации, а также способствовать реализации китайской формулы «одна страна — две системы». Готовясь к передаче Макао под юрисдикцию КНР 20 дек. 1999 г., португальская администрация направляет свои усилия на то, чтобы заложить основы авт. существования территории в рамках Китая, сохранив ее нынешнюю соц.-эконом. и законодат. системы, гарантии прав и свобод ее граждан.

Территория является членом свыше 40 межд. организаций, в т.ч. ВТО. С 1992 г. она сотрудничает с ЕС. **Макао с территорией в 21 кв.км. — восьмой по счету крупнейший инвестор Китая**, четвертый — Гуандуна и самый крупный инвестор СЭЗ.

В качестве достижений периода португальского правления он назвал отсутствие (несмотря на кризис) каких-либо внутренних или внешних долгов. 95% должностей в системе гражд. службы укомплектовано местными жителями, введено в основном бесплатное медобслуживание и бесплатная система образования, соблюдается принцип четкого разделения властей. Португалия рассчитывает, что Макао и впредь останется центром, где будут проводиться крупные межд. и региональные мероприятия эконом., делового, культурного и спортивного характера.

Виейра выразил надежду, что Макао и в дальнейшем будет являть собой «образец тесных взаимоотношений» между Португалией и КНР, «пример взаимопонимания» между Европой и Азией.

О формировании новых структур управления

спец. адм. р-на Аомень. Ко дню офиц. передачи КНР суверенитета над этой португальской территорией 20 дек. 1999 г., были практически решены все существовавшие ранее в треугольнике «Португалия-КНР-новая администрация САР Аомэнь» проблемы. Была согласована церемония передачи власти и определен круг приглашенных на нее офиц. лиц, улажены существовавшие между КНР и Португалией противоречия, включая наиболее щекотливый вопрос — размещение в Макао гарнизона НОАК. Определены конкретные кандидатуры на руководящие посты в структуре исполнит., законодат. и судебной властей будущего САР Аомэнь, практически завершён процесс локализации гражд. службы и юр. системы. Ожидалось, что окончат. согласие по оставшимся вопросам (статус португальского яз., проблемы гражданства, независимость суда и т.д.) будет достигнуто в ходе намеченного на середину дек. 1999 г. визита в Пекин мининдел Португалии Ж.Гама.

Церемония передачи суверенитета над Макао, которая обошлась в 31 млн.долл., прошла в специально возводимом для этой цели павильоне нового культурного центра Макао. В церемонии приняли участие президенты Португалии и КНР, при этом, в отличие от аналогичных событий 1 июля 1997 г. в Гонконге, когда представлявший Великобританию принц Чарльз и губернатор Паттен покинули территорию сразу после полуночи, президент Португалии и губернатор Макао присутствовали и на торжествах по случаю образования САР Аомэнь, запланированных на следующий день, 20 декабря. Необходимо отметить, что первоначально президент Португалии Ж.Сампайю отказался от присутствия на церемонии в знак протеста против приглашения на нее Пекином представителя Индонезии, однако изменил свое решение после встречи с Цзян Цзэмином в ходе визита последнего в Португалию в конце окт. 1999 г.

Помимо президентов Цзяна и Сампайю, а также других высших лидеров КНР и Португалии, в церемонии приняли участие 230 представителей иногосударств и межд. организаций, включая Шанану Гусмао, лидера недавно получившего независимость Вост. Тимора, а также высокопоставленного представителя Тайваня. От ЕС на торжества в Макао прибыл последний губернатор Гонконга Крис Паттен, который занимает пост комиссара ЕС по внешним связям. Страны, поддерживающие наиболее тесные отношения с Португалией и Макао, были представлены президентами и вице-президентами, другие — на уровне министров и замминистров. Ожидалось также присутствие почти двух тысяч «почетных гостей», приглашенных Португалией и КНР, а также около двухсот представителей СМИ.

Безопасность на церемонии поддерживалась спецслужбами Макао, в приграничном китайском г.Чжухае размещена 10-тысячная группировка полиции и погранвойск. Дельта р.Чжуцзян в период торжеств также была взята под строгий контроль погранвойсками КНР. В рамках борьбы с усилившимся разгулом преступности вокруг Макао на самой территории и внутри близлежащей пров. Гуандун был проведен ряд полицейских операций, в ходе которых только на территории Гуандуна было задержано более 4700 лиц, подозреваемых в принадлежности к преступным группировкам, конфисковано большое количество ог-

нестрельного оружия и взрывчатых веществ.

До последнего времени «яблоком раздора» было решение Пекина разместить в Макао после 20 дек. военный гарнизон, о чем еще в сент. 1998 г. объявил вице-премьер Госсовета КНР Цянь Цичэнь. Португальская сторона, которая вывела свой военный гарнизон из Макао в 1975 г., отнеслась к этому крайне отрицат. поскольку такое развитие событий не предусматривалось совместной португало-китайской декларацией 1987 г. Лишь в ходе визита Цзян Цзэмина в Португалию, Лиссабон дал согласие не только на размещение китайских войск в Макао, но и на ввод сюда спец. «техгруппы» НОАК (в гражд. одежде и без оружия) для проведения подготовительной работы еще до 20 дек.

Согласно планам китайского руководства, численность будущего гарнизона НОАК в Макао, который возглавит генерал-майор Лю Юэцзюнь, составит не более 1000 военнослужащих, вооруженных стрелковым оружием. Основная часть гарнизона будет расквартирована в соседнем Чжухае. Гарнизон НОАК в Макао, как и в Гонконге, будет находиться в прямом подчинении центр. военно-го совета КНР и сможет быть задействован лишь для отражения иноагрессии против территории, а также, при соответствующем обращении главы испол. власти САР Аомэнь к центр. правительству КНР, в случаях серьезной угрозы общественному порядку или для ликвидации последствий стихийных бедствий.

Одним из самых активных сторонников размещения в Макао гарнизона НОАК, как одного из средств поддержания общественного порядка и действенной борьбы с мафиозными группировками, является будущий глава испол. власти Макао Эдмунд Хо, избранный на этот пост в середине мая 1999 г. В своей предвыборной программе Эдмунд Хо, победа которого на выборах прогнозировалась заранее, сделал упор на обуздание преступности как залог будущего эконом. процветания САР Аомэнь, которое, по его мнению, невозможно без успешной борьбы с коррупцией, создания эффективной гражд. службы (в этом вопросе Хо намерен использовать опыт Гонконга) и обновления судебной системы. Решение этих вопросов, по мнению Эдмунда Хо, позволит впоследствии вплотную подойти к проблеме кардинальной реформы эконом. системы Макао, с тем чтобы избавиться от ее нынешней зависимости от игорного бизнеса и сектора недвижимости.

Не собираясь полностью отказываться от приносимых этими секторами доходов, новый глава испол. власти заявляет о необходимости обратить особое внимание на всемерное развитие туризма, высоких технологий, сферы услуг, а также внешней торговли, которой был нанесен существенный ущерб в результате недавнего эконом. кризиса в Азии (в частности, объем торговли Макао с КНР сократился в первой половине 1999 г. на 30% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Осуществление этих планов, считает Эдмунд Хо, потребует от 5 до 10 лет.

В отличие от Гонконга, в состав новой администрации которого вошло большинство членов старого колониального правительства, кабинет САР Аомэнь сменится практически полностью. На смену прежней системе, при которой в подчинении губернатора находились семь подсекретарей,

отвечавших за различные отрасли управления и традиционно назначавшихся из числа португальских граждан, придет новая Администрация в составе лишь пяти секретарей: по администрации и судебной системе, фин.-эконом. вопросам, по безопасности, соц. вопросам и культуре, а также транспорту и общественным работам.

Имена лиц, которые 20 дек. официально вступили в должность в качестве новых секретарей администрации САР Аомэнь, были названы Эдмундом Хо в авг. 1999 г. На пост секретаря по вопросам администрации и судебной системы, считающийся ведущим в данной «пятерке», была назначена Флоринда да Роза Силва Чан, занимавшая должность директора Департамента эконом. услуг правительства Макао. Кандидатуры пяти новых секретарей, а также комиссара по борьбе с коррупцией, комиссара по аудиту и генерального прокурора, после назначения со стороны Эдмунда Хо получили одобрение центр. правительства КНР.

В сент.-окт. 2000 г. был сформирован состав законодат. совета САР Аомэнь из 23 депутатов, в число которых вошли 15 депутатов прежнего Совета, 8 депутатов были назначены лично Эдмундом Хо, и еще один определен Избирательным комитетом. На пост нового председателя Совета была избрана Сусана Чоу, законодатель с 20-летним стажем.

Было также объявлено об утверждении состава нового Суда высшей инстанции САР Аомэнь, а также 10 членов Исполнит. совета, в число которых вошли все пять новых секретарей правительства, три члена законодат. совета и два бизнесмена, в т.ч. Стэнли Ау, являвшийся основным соперником Эдмунда Хо на выборах главы испол. власти. Согласно Основному закону САРА, Исполнит. совет пришел 20 дек. на смену Консультативному совету при губернаторе Макао, в качестве совещательного органа при руководителе территории.

Несмотря на кажущуюся «гладкость» проходящих в Макао подготовительных работ, достаточно много их аспектов подверглось критике как внутри Макао, так и за рубежом. В частности, отмечается, что некоторые из вновь назначенных секретарей администрации не имеют конкретного опыта решения вопросов, управление которыми будет входить в их прерогативу. Существуют сомнения и в способности будущего Суда высшей инстанции, средний возраст членов которого составляет всего 37 лет, сохранить независимость при принятии решений в условиях давления со стороны КНР.

Не решен до конца вопрос локализации местного законодательства: примерно десятая часть законов и уложений Макао до сих пор не переведена на китайский язык. Объявлено было, что 15 существующих законов прекратят свое действие с 20 дек., т.к. они противоречат Основному закону САР Аомэнь.

Свою обеспокоенность по поводу нового Основного закона САР Аомэнь выразила и Комиссия ООН по правам человека, отметившая, что в новой «мини-конституции» территории не отражен ряд моментов, имеющих непосредственное отношение к соблюдению основных гражд. и полит. прав, в частности вопрос о введении в будущем в Макао смертной казни.

Применительно к Макао китайская сторона, в

отличие от «гонконгского варианта» двухлетней давности, при решении острых проблем не только задействует временной фактор, для того чтобы «додавить» партнера, но и проявляет гораздо большую жесткость и бескомпромиссность. Это не удивительно: Великобритания и Португалия находятся в разных «весовых категориях».

Можно предположить, что новая администрация Макао будет гораздо более зависимой от Пекина, чем гонконгская. Это объясняется, во-первых, реальным отсутствием опыта управления у широкого круга представителей гражд. службы (включая ее высшие эшелоны), сменивших этнических португальцев, занимавших эти посты до последнего времени и принявших решение покинуть Макао по причине неясности своего будущего статуса. Во-вторых, в силу аполитичности местного общества и позиции невмешательства со стороны португальских властей в Макао так и не смог получить должного развития прозап. «демократический» лагерь, который в условиях Гонконга играет роль своеобразного «противовеса», выступая с жесткой, но зачастую достаточно конструктивной критикой действий правительства. Кроме того, сравнительно малый по сравнению с Гонконгом эконом. вес территории вполне может привести к тому, что наиболее влиятельные страны мира в итоге просто «забудут» про Макао, принеся его в жертву во имя стабильного развития отношений с КНР, особенно в свете принятия последнего в ВТО.

Связи с Россией

Отношения между РФ и КНР опираются на прочную договорно-правовую базу, развиваются в русле равноправного доверительного партнерства, направленного на стратегическое взаимодействие в XXI в. Рос.-китайские встречи на высшем уровне проводятся не реже одного раза в год. В ходе пребывания в России пред. КНР Цзян Цзэминя 22-25 нояб. 1998 г. состоялся первый неформальный саммит. Регулярно встречаются миндел России и Китая, налажены межмидовские консультации по широкому кругу вопросов. Развиваются рос.-китайские межпарламентские связи: с 25 по 30 окт. 1998 г. состоялся визит в КНР председателя Госдумы РФ Г. Н. Селезнева, достигнута договоренность об ответном визите руководителя китайского парламента Ли Пэна в Россию, возможно, в 1999 г. Важным шагом явилось создание Рос.-китайского комитета дружбы, мира и развития, первое заседание которого в Пекине было приурочено к госвизиту президента России в КНР в нояб. 1997 г.

Рос. интересы в КНР представляют Посольство РФ в Пекине и генконсульства в Шэньяне, Шанхае и Гонконге (Сянгане). Китайские — Посольство КНР в Москве, генконсульства в С.-Петербурге и Хабаровске. Достигнута договоренность об открытии в Харбине и Владивостоке отделений соответственно генконсульства РФ в Шэньяне и генконсульства КНР в Хабаровске. **Китай является третьим (после Германии и США) торг. партнером России среди стран дальнего зарубежья, Россия — 10-м по объему товарооборота партнером Китая.**

В основном сформирована договорно-правовая база рос.-китайского торг.-эконом. сотрудничества, куда входят торг. соглашение между РФ и

КНР на 1997-2000 гг., Меморандум о взаимопонимании между РФ и КНР об основных направлениях торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничества, а также значит. число межправит. и межведомственных документов по конкретным направлениям такого сотрудничества.

В дек. 1996 г. создан разветвленный механизм регулярных встреч глав правительств, которые в соответствии с межправит. соглашением проводятся не реже одного раза в год поочередно в Москве и в Пекине. Состоялось четыре встречи, четвертая прошла в Москве в фев. 1999 г. во время первого визита в Россию нового китайского премьера Чжу Жунцзи.

Действует Комиссия по подготовке регулярных встреч премьеров (третье заседание прошло в Москве 23 фев. 1999 г. на уровне вице-премьеров) в составе которой имеется пять подкомиссий и рабочие группы по конкретным темам сотрудничества. Перед четвертой регулярной встречей премьеров состоялись заседания всех подкомиссий (на уровне министров): по научно-тех. сотрудничеству (2-е заседание) — в сент. 1998 г. (Пекин), в области транспорта (3-е заседание) — дек. 1998 г. (Пекин), ядерной энергетики (3-е заседание) — янв. 1999 г. (Москва), энергетики (1-е заседание) — янв. 1999 г. (Москва), по торг.-эконом. сотрудничеству (2-е заседание) — фев. 1999 г. (Пекин).

В ходе офиц. визита премьера Госсовета КНР Чжу Жунцзи (24-27 фев. 1999 г., Москва) было подписано 16 документов, включая межправит. соглашения, соглашения о торг.-эконом. сотрудничестве между администрациями ряда рос. и китайских регионов, а также контракты между рос. и китайскими организациями. Среди межправсоглашений — Протокол о торг.-эконом. сотрудничестве на 1999 г. (ежегодный документ, в котором фиксируются согласованные объемы взаимных поставок по межправсоглашениям), Протокол о принципах охраны и распределения прав на ИС к Соглашению о научно-тех. сотрудничестве от 18 дек. 1992 г.

Межрегион. соглашения о торг.-эконом. сотрудничестве заключены между правительствами и администрациями Башкортостана и пров. Ляонин, Алтайского края и Синьцзян-Уйгурского авт. р-на, Приморского края и пров. Цзилинь, Амурской обл. и г. Шанхая. Регионы при установлении прямого эконом. взаимодействия будут исходить из взаимной заинтересованности и местных условий. При этом предполагается создание совместных рабочих органов.

Среди договоренностей между рос. и китайскими организациями наиболее весомое значение имеют генсоглашение по разработке ТЭО строительства трубопровода с Ковыктинского газоконденсатного месторождения в Иркутской обл. в Китай (Россия и Китай начинают разработку ТЭО, согласно принятому расчетному графику строительства газопровода, рассчитанного на транспортировку газа в объеме до 20 млрд. куб. м. газа в течение не менее 30 лет). Контракт об обмене и поставках нефти между ОАО «НК ЮКОС» и Китайской нац. нефтегазовой корпорацией (КННК) (речь идет о крупных поставках нефти и нефтепродуктов в Китай в 1999 г. — до 1,5 млн. т. с последующим увеличением до 2-2,5 млн. т., включая поставки через Дальн. Восток взамен добываемой Китаем нефти в Казахстане), Соглашение

между ОАО «НК ЮКОС» и КННК по разработке тех.-эконом. расчетов строительства нефтепровода из России в КНР (долгосрочный проект, ориентированный на строительство нефтепровода и поставки нефти в объеме 25-30 млн. т. в течение 25 лет), Соглашение о сотрудничестве между РАО «ЕЭС России» и Госэнергетической корпорацией Китая (определены основные направления взаимодействия).

Подписаны документы о поставках комплектующих китайской компании TCL для сборки телевизоров на предприятиях «Рубин» и «Квант» (до 200 тыс. шт. к 2001 г. на каждом предприятии), о сотрудничестве между китайской компанией «Чуньлань» и ГП ВТФ «Энергия» и ОАО «Машиностроит. завод» (поставки комплектующих в 1999 г. с последующим созданием СП кондиционеров в объеме до 200 тыс. шт. в год), договоры о приобретении недвижимости для универмагов китайских товаров и Китайского делового центра в Москве (общая сумма контрактов превышает 17 млн. долл.).

В 1998 г. объем рос.-китайской торговли уменьшился на 10% и **составил 5,4 млрд. долл.** (в 1993 г. — 7,7 млрд. долл.), включая экспорт из России в 3,6 млрд. долл. и импорт из КНР — 1,8 млрд. долл. Доля рос.-китайской торговли в общем товарообороте КНР снизилась с 3,5% в 1992 г. до 1,7% в 1998 г. Основу росэкспорта в КНР составляют машины и оборудование (24% экспорта), цветмет, древесина и целлюлоза, химудобрения и другие химтовары. 70% росимпорта приходится на закупки изделий из кожи, одежду, обувь, мясо, а также машины и оборудование.

В России насчитывается 1 тыс. СП с китайским капиталом с общим объемом капвложений 110 млн. долл. Они создаются в приграничных р-нах в торг. сфере. 200 СП имеют производственный характер. Наиболее крупными рос.-китайскими торг. проектами инвестиц. сотрудничества в России являются гостиница «Дальний Восток» в Находке, СП по производству компьютерных микросхем в Зеленограде и средств связи в Уфе. По предложению китайской стороны, ведется проработка возможности организации в России СП по производству электробытовой техники. В 1998 г. достигнуты заметные результаты в торговле технологиями между Россией и Китаем (подписаны контракты на 1,9 млрд. долл.).

В 1998 г. сторонами подписан 481 контракт в области подрядных работ и предоставления услуг на 213 млн. долл., фактически выполнено работ на 122 млн. долл. **На конец 1998 г. в России насчитывалось около 10 тыс. рабочих из КНР.**

В нояб. 1997 г. завершены демаркационные работы на вост. части рос.-китайской границы (от Кореи до Монголии, 4200 км), а в 1998 г. — на зап. части границы (55 км), позволившие впервые за более чем 300-летнюю историю отношений четко и по обоюдному согласию обозначить ее на местности. Подписано межправит. Соглашение о принципах совместного хозяйствования отдельных о-вов и прилегающих к ним акваторий на пограничных реках (10 нояб. 1997 г.).

В результате заключенных в апр. 1996 г. и апр. 1997 г. между Россией, Казахстаном, Киргизией и Таджикистаном, с одной стороны, и Китаем — с другой, соглашений об укреплении доверия в военной области и о взаимном сокращении воору-

женных сил в р-не границы впервые в АТР создается обширная зона мира, сотрудничества и добрососедства.

Рос-китайские межбанковские связи строятся на основе двух межведомственных соглашений между ЦБ РФ и НБК о сотрудничестве и в области надзора за деятельностью кредитных организаций.

Проблема несовершенства системы взаиморасчетов, включая неразвитость сети взаимных корреспондентских связей между банками России и Китая, значит. удельный вес расчетов наличными (особенно, в приграничной торговле), недоверие китайских банков к роскомбанкам и т.п., затрудняют развитие рос.-китайской торговли. В соответствии с решением 2 заседания Рос.-Китайской Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств (фев. 1998 г.) **образована Рабочая группа по межбанковскому сотрудничеству, первое заседание которой состоялось в мае 1998 г. в Пекине.**

Серьезный удар по рос.-китайским межбанковским связям нанес фин. кризис в России. Два банка, осуществлявшие расчетное обслуживание по ряду крупных межправсоглашений («Онэксимбанк» и «Инкомбанк») утратили способность осуществления расчетов. Их представительства в КНР ликвидированы (представительство «Онэксимбанка» преобразовано в представительство «Росбанка»). Близко к закрытию также пекинское представительство банка «Рос. кредит».

Открытие новых представительств (в т.ч. Внешэкономбанка, взявшего на себя обслуживание расчетов по межправсоглашениям) затруднено существующей в КНР сложной системой выдачи разрешений на создание инобанковских представительств. Сохраняется пока и негласное эмбарго на установление корреспондентских отношений между НБК, обслуживающим основную часть внешторг. операций КНР, и рос. банками.

Наблюдается дисбаланс в создании филиалов банковских учреждений: в РФ в 1994 г. открыт банк «Элос» (филиал НБК), имеющий лицензию на все виды операций в рублях и СКВ как с нерезидентами, так и с резидентами РФ. **В КНР пока нет ни одного рос. банковского учреждения с правом ведения даже ограниченного круга операций.** Причиной являются жесткие требования китайского законодательства к критериям, которым должны соответствовать инобанки для получения разрешения на создание своего филиала в КНР.

Рос.-китайское сотрудничество в области валютного контроля строится на заключенном по инициативе рос. стороны 25 апр. 1996 г. Соглашении между правительствами РФ и КНР о сотрудничестве и взаимной помощи в области валютного контроля.

Единственной рос. страх. компанией, имеющей налаженные связи с китайской стороной, является ОСАО «Ингосстрах», подписавшее с Народной страховой компанией Китая ряд соглашений о сотрудничестве и имеющее представительство в Пекине. Страхование в рос.-китайской торговле не развито, в крупных проектах сотрудничества (строительство Ляньюньганской АЭС, судостроение и др.) вопросы страхования не прорабатываются. Система мед. и иного страхования туристов отсутствует.

Отношения РФ со Спец. адм. р-ном КНР. Свя-

зям России с Гонконгом в 1998 г. была присуща та же тенденция, что и рос.-китайским отношениям: растущий разрыв между динамично развивающейся полит. и «хромающей» эконом. их составляющей. Основными негативными факторами стали затронувший все сферы деловой активности Гонконга валютно-фин. кризис в Азии и глубокий соц.-эконом. кризис в России, сказавшийся на взаимной торговле, а также на привлекательности образа России как надежного и стабильного партнера.

В то же время шок от кризиса в Гонконге несет и положит. черты, заставляя местный полит. и деловой истеблишмент по-иному взглянуть на традиц. структуру внешних связей, искать новые сферы взаимодействия.

Наиболее заметным событием в рос.-гонконгских полит. контактах явилась поездка в САР Гонконг в окт. 1998 г. делегации Госдумы во главе с ее председателем Г.Н.Селезневым, которая провела встречи с главой испол. власти Дун Цзяньхуа, пред. ЗС Ритой Фан и представителями деловых кругов территории. Достигнуты принципиальные договоренности, реализация которых придаст новый импульс взаимовыгодным связям не только между законодателями, но и руководителями гос. и предпринимательских структур.

В июне 1998 г. в Гонконге побывали зам. руководителя администрации Президента РФ А. В. Огарев, министр по атомной энергетике Е. О. Адамов, в апр. — пред. правления СП «Лукойл-Белоруссия» В. Г. Яляев, в мае — ректор Ин-та стран Азии и Африки при МГУ М. С. Мейер, в авг. — депутат Госдумы А. Д. Венгеровский, в дек. — делегация правительства Москвы во главе с министром — руководителем Департамента поддержки и развития малого предпринимательства Е. В. Егоровым. Последний обсудил планы учреждения в САР Торг. дома Москвы.

С 15 по 22 марта 1998 г. в Гонконге состоялась презентация Хабаровского края с двухдневным бизнес-семинаром и показом отдельных инвестиц. программ от лица крупной (43 чел.) делегации во главе с вице-губернатором края А.Б.Левинталем. Были организованы визиты главы делегации в Канцелярию комиссара МИД КНР в Гонконге и местный Департамент торговли и промышленности, а также встречи делегации с Советом по развитию торговли, Ассоциацией торговли с Россией, правлением местной Ассоциации китайских промышленников. С гонконгской стороны в этих мероприятиях в общей сложности приняло участие около ста местных фирм и их представителей, в т.ч. руководство крупной китайской фирмы «Чайна Эвербрайт», ряда банков («Сумитомо», «Рабо банк», «Креди-Агриколь», «АБН-Амро» и др.).

В 1998 г. из-за убыточности были приостановлены полеты в Гонконг авиакомпании «Трансаэро», в силу недостаточной загруженности «Аэрофлоту» пришлось сократить количество еженедельных рейсов с 3 до 2, а часто и одного. Ограничило объемы операций гонконгское представительство гос. компании «Росконтракт». По данным Совета по развитию торговли Гонконга, **объем товарооборота в 1998 г. оценивается в 1 млрд.долл.**, что почти на 200 млн.долл. меньше, чем в 1997 г.

Структура торговли с Гонконгом серьезных из-

менений в 1998 г. не претерпела. Основной номенклатурой рос. экспорта остаются алюминий, промсырье, нефтепродукты, драг. и полудрагкамни, полупроводники и металлоконструкции, а импорта — часы, компьютеры и офисное оборудование, одежда и обувь, игрушки и спорттовары. На Гонконг по-прежнему приходится большой объем реэкспорта ростоваров в ЮВА и проведение финрасчетов в торговле с КНР.

Техсотрудничество

В 1999 г. продолжались поставки в КНР комплектного оборудования для 12 промобъектов по линии инвест.-тех. сотрудничества. Его юр. основу составляют как межправит. соглашения, например Соглашение об эконом. и тех. сотрудничестве в строительстве и реконструкции промобъектов в КНР от 10 июля 1985 г., так и прямые контракты, заключаемые непосредственно между рос. и китайскими организациями.

Инвест. сотрудничество с КНР ведется в классической и ядерной энергетике, мет. и химпроме и машиностроении.

Итоги инвест. сотрудничества в 1998 г. по энергетике. В завершающей стадии находится выполнение рособязательств по межправсоглашению от 10.07.1985 г. в части объектов традиц. энергетике. Так, ВО «Технопромэкспорт» в нояб. 1998 г. сдал в эксплуатацию блок № 1 на 500 мвт. на ТЭС «Иминь», продолжались монтажные и строит. работы на вышеуказанной ТЭС, а также на ТЭС «Суйчжун». При этом было поставлено оборудования на 200 млн.шв.фр. Реализовано контрактов на импорт и реэкспорт китайских товаров в счет платежей за рос. оборудование на сумму 110 млн. шв. франков.

АО «Энергомашэкспорт» осуществил экспорт оборудования для ТЭС «Хуанэн-Пекин» на 12,7 млн.долл., выполнен монтаж и сданы в эксплуатацию два энергоблока общей мощностью 320 мвт. Сдача в эксплуатацию остальных двух энергоблоков была запланирована на 1999 г.

Во взаимодействии с китайскими и гонконгскими компаниями ОАО «Турбомоторный завод» (г. Екатеринбург) экспортировало в КНР 4 энерготурбины (типа Т- 185/ 220-130 и ПТ-140/165-130) на 7 млн.долл. для ТЭС «Хуанэн-Пекин», ТЭС «Сигу» (г. Ланьчжоу) и ТЭС «Лоян» (г. Лоян). На первых двух станциях турбины сданы в эксплуатацию, на ТЭС «Лоян» турбина поставлена на холостой ход. В 1999 г. рос. заводом продолжены поставки вторых турбин для ТЭС «Лоян» и «Чэнду», а также монтажные и пусконаладочные работы на этих станциях.

В соответствии с ранее подписанными контрактами, в 1998 г. ВАО «Совэлектро» во взаимодействии с ОАО «Трансформатор» осуществило поставку в КНР для ТЭС «Лоян» и ТЭС «Чэнду» силовых трансформаторов на 1,5 млн.долл.

В 1998 г. росорганизации по линии инвест. сотрудничества экспортировали в КНР услуги в основном в форме разработки и экспертной проверки техпроектов, предоставления техконсультаций, обучения специалистов, выполнения ремонтных и пусконаладочных работ, а также по монтажу и шеф-монтажу рособорудования, поставляемого или эксплуатируемого в КНР.

ВО «Технопромэкспорт» оказывало содействие в реализации предусмотренных контрактными

обязательствами монтажных и шеф-монтажных работ на стройплощадках ТЭС «Иминь», «Суйчжун». Общая стоимость услуг, оказанных китайской стороне по вышеуказанным объектам, а также по ТЭС «Цзисянь», составила 7,3 млн.долл.

По линии АО «Энергомашэкспорт» в 1998 г. велись шеф-монтажные работы на ТЭС «Хуанэн-Пекин» с участием 18 специалистов. Общая сумма услуг составила около 600 тыс.долл.

ВАО «Совэлектро» совместно с ОАО «Уралэлектротяжмаш» и другими росзаводами-поставщиками оказали консультационные услуги и выполнили восстановительные работы на электроподстанции Аньдин в пригороде Пекина, осуществили шеф-монтаж трансформаторов и систем возбуждения на ТЭС «Лоян» (пров. Хэнань), «Чэнду» (пров. Сычуань), выполнили другие ремонтные работы на указанных объектах на общую сумму 100 тыс.долл.

ОАО «Энергомашиностроительная корпорация» в 1998 г. продолжило с участием 13 росспециалистов монтаж и наладку целлюлозно-бумажного оборудования на ЦБК в г. Учжи (пров. Хэнань). Оказаны услуги на 50 тыс.долл.

«Турбомоторный завод» (г. Екатеринбург) оказали услуги по монтажу турбин на ТЭС «Хуанэн-Пекин», «Сигу», «Лоян». Стоимость выполненных рос. специалистами инженерно-техи шеф-монтажных работ составила 100 тыс.долл.

Основными поставщиками энергетического оборудования в Китай являются АО «Энергомашэкспорт» и ВО «Технопромэкспорт». Все поставленное оборудование работает и удовлетворяет китайскую сторону; китайские электростанции имеют большой опыт по эксплуатации нашего оборудования, имеют возможность самостоятельно его ремонтировать и даже изготавливать необходимые запчасти.

Все контракты ранее заключались путем прямых переговоров с китайскими гос. и полугосорганизациями. В последнее время в Китае перешли практически только к одной форме выдачи заказов — через торги (межд. тендеры). Все большее значение для получения контрактов на поставку энергооборудования приобретают готовность инопоставщика к передаче Китаю современной технологии и налаживанию там производства аналогичной техники, что позволит КНР в перспективе обеспечить вновь строящиеся станции оборудованием собственного производства.

В целях обеспечения конкурентоспособности продукции и снижения ее себестоимости ряд роспредприятий, следуя примеру зап. конкурентов, прорабатывают варианты удешевления готовых изделий путем закупки комплектующих за границей и **размещения своих производств в Китае, где себестоимость производственного цикла значительно ниже, чем в России.**

ВО «Технопромэкспорт» продолжал использование коммерческих кредитов Международной корпорации по развитию энергетики «Хуанэн» для производства оборудования и его поставок на энергетические объекты Китая. Одновременно ведется работа по импорту в Россию китайских товаров в счет товарной части платежей китайской стороны за поставленное энергетическое оборудование для ТЭС «Иминь» и «Суйчжун», часть выручки от которых идет на погашение вышеуказанного кредита.

ОАО «Турбомоторный завод» (г. Екатеринбург) успешно реализует сотрудничество с гонконгской инвест. фирмой «Ингловай», по предусматривающее авансирование производства основного энергетического оборудования для китайских энергообъектов. В 1998 г. поставлено оборудования на 14 млн.долл.; осуществлен отход от частичной оплаты товарами рос. поставок оборудования, расчеты по которым в наст. вр. ведутся исключительно в СКВ.

С учетом имеющего спроса на энергетическом рынке Китая на паровые турбины производства ОАО «Турбомоторный завод» росэкспортером подписаны контракты на поставку до 2000 г. 4 турбин для ТЭЦ «Цилинь» и ТЭЦ «Байцяо» на 12,6 млн.долл. С китайскими заказчиками прорабатывается возможность экспорта в ближайшей перспективе газовых утилизационных бескомпрессорных турбин.

В соответствии с подписанным в 1998 г. контрактом на 430 тыс.долл., АО «Энергомашэкспорт» осуществит поставки водогрейных котлов для систем теплоснабжения г. Шихэцзы. С потенциальными китайскими импортерами и местными властями ведутся переговоры по экспорту аналогичных изделий для теплофикационных систем г.г. Лхаса, Шэньяна, Дацина и Хух-Хото. При этом контрактная стоимость поставок составит не менее 10 млн.долл. Проявлен интерес к подключению рос. производителей энергетического оборудования к расширению мощностей уже функционирующих ТЭС «Цзисянь-Паньшань», «Иминь», «Суйчжун», «Инкоу», «Шаньтоу» и др. Вопрос строительства вторых очередей этих станций намечено рассмотреть после 2000 г.

Сооружение Ляньюньганской АЭС. В дек. 1992 г. между правительствами РФ и КНР было подписано Соглашение о сотрудничестве в сооружении по рос. проекту на территории КНР АЭС в составе двух энергоблоков с реакторами типа ВВЭР-1000 общей мощностью 2000 мвт.

В окт. 1996 г. по результатам рассмотрения ТЭО правительством КНР было принято решение о переносе площадки строительства АЭС в пров. Цзянсу вблизи морпорта Ляньюньган. В мае 1997 г. подписан контракт на разработку техпроекта Ляньюньганской АЭС, а в дек. 1997 г. в Пекине был подписан ген. контракт в 1,5 млрд.долл. (вместо 2,5 млрд.долл., первоначально предусмотренных Соглашением) на строительство АЭС со сроками ввода I энергоблока в 2004 г., II – в 2005 г. **Кредит предоставлен Россией на 13 лет**, под 4% годовых. Начало возврата кредита через 2 года после ввода I энергоблока. Строит. работы начались 25 апр. 1998 г.

Минатомом России и Китайской академией инженерной физики (КАИФ) заключено Соглашение о научно-тех. и эконом. сотрудничестве в области конверсии и мирного использования атомной энергии от 30 нояб. 1994 г. В его рамках осуществляется обмен научно-тех. информацией и специалистами. Заключено более 30 контрактов на поставку наукоемкой продукции в КНР.

Создана Совместная руководящая комиссия по конверсии, основная задача которой – оказание помощи предприятиям и ин-там в использовании знаний и опыта в области высоких технологий для совместной разработки, пром. и коммерческой реализации наукоемких конверсионных проектов.

В СЭЗ г. Шэньчжэнь создана китайско-рос. СП «Шэньчжэньский промпарк». Завершается оформление документов для регистрации в КНР СП по производству портативных медрентгеновских аппаратов.

Рос.-китайское научно-тех. сотрудничество (НТС). Осуществляется на основе подписанного 18 дек. 1992 г. соглашения между правительствами РФ и КНР о НТС (в 1997 г. срок его действия автоматически продлен до 2002 г.).

Китай заинтересован в получении доступа к результатам фундаментальных отечественных и прикладных исследований. При осуществлении НТС с китайскими партнерами рос. сторона проводит линию на активное освоение китайского рынка наукоемкой продукции посредством перехода от отдельных научно-исследовательских разработок к организации современных производств в областях представляющих взаимных интерес.

В рамках Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств России и Китая действует рос.-китайская подкомиссия по НТС, осуществляющая общее руководство научно-тех. связями. Рос. часть подкомиссии возглавляет замминистра науки и технологий В. В. Ничков, китайскую – замминистра и техники КНР Сюй Гуаньхуа. 2 сессия подкомиссии состоялась в сент. 1998 г. (г. Москва).

Действует Программа НТС до 2000 г., в которую входят 70 проектов по таким приоритетным областям, как новые материалы, сейсмология, строительные технологии, агропром, машиностроение, горная и металлургическая отрасли, геология, океанография и др. По большинству из этих тем уже ведется конкретная работа, либо согласуются или составлены планы их реализации.

На 1999 г. продлен план сотрудничества между миннауки РФ КНР по таким направлениям, как расширение сотрудничества между ведущими госНИИ; сотрудничество в сфере создания компьютерных телекоммуникаций для науки и образования; взаимодействие в области новых материалов.

Разработан проект Протокола об охране и распределении прав на ИС, создаваемую или передаваемую в процессе осуществления НТС, который должен стать приложением к действующему межправсоглашению об НТС (подписание было намечено на фев. 1999 г.).

В дек. 1998 г. в Пекине состоялся двусторонний симпозиум по теме «Высокие и новые технологии России и Китая: развитие и сотрудничество». В ходе симпозиума рассмотрены такие вопросы, как обмен опытом в области коммерциализации результатов научно-техдеятельности, внедрение их в производство, основные подходы к организации и инвест. механизмам сотрудничества по новым и высоким технологиям, а также вопросы функционирования технопарков. Китайской стороной для внедрения ростехнологий выделена зона технико-эконом. развития в г.Яньтай (пров. Шаньдун).

Работа по внедрению ростехнологий на китайском рынке ведется через такие структуры, как **рос.-китайский консорциум «Центр науки и высоких технологий»** (образован в 1995 г. при поддержке миннауки России), а также созданная по инициативе рос. стороны Межд. компания рискованных инвестиций. В рамках их деятельности реализован проект по производству гранулированных поли-

меров, построен завод по производству стеновых покрытий, реализуются проекты по синтезированию монокристаллических искусственных промалмазов и по производству азотфиксирующих биопрепаратов. Китайской стороне переданы 12 предложений по таким областям, как электроника, медицина, низкотемпературная диффузионная сварка, методы неразрушающего контроля.

Достигнуты также договоренности об организации совместного рос.-китайского центра по изучению и производству микробно-растительных препаратов (НИИ с/х микробиологии РАСХН), лазерного центра (МФТИ), научно-исследовательского центра по проблемам сублимационной сушки (ВНИИ птицеперерабатывающей промышленности НПО «Комплекс»).

Представителем миннауки России и одним из учредителей консорциума является Ассоциация «Рос. дом межд. научно-тех. сотрудничества» (Ассоциация «РД МНТС»). Работа консорциума строится по принципу создания в Китае СП по внедрению рос. технологий за счет средств китайских инвесторов. В 1998 г. в рамках консорциума полностью реализован первый значит. проект, в результате которого в пров. Хэбэй (г.Бао Дин) пущен завод по производству сублимационных сушилок для выпуска различных продуктов питания длительного хранения. Прямые инвестиции с китайской стороны составили 1,7 млн.долл. В заключительной стадии технологической проработки находится второй проект — по организации в Китае производства синтетических алмазных порошков по ростехнологии. Инвестиционная стоимость данного проекта оценивается в 30 млн.долл.

Форум «Конверсия и сотрудничество» (Москва, 16-18 сент. 1998 г.). В соответствии с решением Межправит. Рос.-Китайской комиссии, Рос. центр межд. научного и культурного сотрудничества при Правительстве РФ, Общество рос.-китайской дружбы при поддержке МИД и минэкономики РФ, совместно с китайскими партнерами: Китайским Народным Обществом дружбы с заграницей, Обществом китайско-рос. дружбы и Китайской ассоциацией по мирному использованию оборонной промышленности и технологий провели совещание в Москве. Рос.-китайские форумы по вопросам делового и научного сотрудничества стали регулярными и проводятся один раз в год поочередно в городах России и Китая.

Приграничье

Заметно активизировались связи росрегионов с провинциями и городами КНР. Юр. базой для межрегиональных связей является подписанное 10 нояб. 1997 г. Соглашение между правительствами РФ и КНР о принципах сотрудничества между субъектами России и провинциями, авт. р-нами и городами центр. подчинения КНР (вступило в силу 10 дек. 1997 г.).

Объем рос.-китайской приграничной и межрегиональной торговли в 1992-98 гг. оценивается в 12-13 млрд.долл. Основа рос. экспорта — химдобытия, целлюлоза и лесоматериалы, сырье для химпрома, а также сталепрокат; импорта — текстиль, продукты питания и товары народного потребления.

На фоне снижения объемов рос.-китайской торговли **наблюдается увеличение товарооборота по приграничным и межрегион. связям. В 1998 г. он**

увеличился на 40% и достиг 2,2 млрд.долл. (45% всего рос.-китайского товарооборота). Развитию пригранторговли способствуют значит. льготы, предоставляемые в Китае ее участникам (снижение импортного тарифа на 50%. В рос.-китайском межрегион. сотрудничестве участвуют более 60 субъектов и городов с каждой из сторон. Наиболее интенсивно развиваются контакты регионов двух стран, примыкающих к общей границе.

В 1998 г. Китай оставался ведущим партнером в торг.-эконом. связях с девятью субъектами РФ в дальневост. регионе. Вместе с тем объем и качество межрегион. связей значительно отстают от уровня, достигнутого сторонами в межгос. отношениях. Регулярные плановые контакты с китайскими партнерами поддерживают только единичные субъекты и города России, в частности **Москва с Пекином, С.-Петербург с Шанхаем**. Лишь в одном случае парой партнеров (**Приморский край и пров. Цзилинь**) создан постоянно действующий орган по координации сотрудничества на уровне замгубернаторов.

В ходе IV регулярной встречи глав правительств подписаны соглашения о торг.-эконом. сотрудничестве между рядом регионов России и Китая. Подготовка таких соглашений осуществляется на основе закона «О координации межд. и внешнеэконом. связей субъектов РФ» и проекта типового соглашения, разработанного МИД России совместно с заинтересованными министерствами.

В 1992 г. Госсовет КНР объявил четыре сопредельных с Россией города (Маньчжурия, Хэйхэ, Суифэньхэ и Хуньчунь) «городами приграничного сотрудничества». С этого времени китайская сторона начала активно ставить вопрос о совместных «зонах свободной торговли» на границе в р-не основных пунктов пропуска.

В конце нояб. 1996 г. начали функционировать китайские части торг. комплексов на границе в р-не г.Маньчжурия и пос.Хэйшаньтоу, куда, по договоренности между администрацией Читинской об. и Народным правительством Авт. р-на Внутр. Монголия КНР, по спецпропускам доставляются рос. посетители (списки составляются нашей местной администрацией). Для росграждан предусмотрены упрощенные процедуры пограничного и тамож. контроля, а также некоторые тамож. льготы.

С целью решения вопроса об облегчении индивидуальной коммерческой деятельности жителей приграничных р-нов России в фев. 1998 г. путем обмена нотами заключено рос.-китайское **Соглашение об организации упрощенного пропуска рос. граждан в китайские части торг. комплексов**, действующих по китайскую сторону рос.-китайской границы.

В соответствии с решением, принятым на II заседании постоянной рабочей группы по межрегион. и пригран. сотрудничеству рос.-китайской Подкомиссии по торг.-эконом. сотрудничеству, в янв. 1998 г. был создан Координационный совет из представителей рос. и китайских регионов. Второе заседание Совета состоялось в янв. 1999 г. в Харбине. Ряд конструктивных, предварительно проработанных предложений по углублению сотрудничества включен в итоговые документы встречи глав правительств России и Китая в Москве в фев. 1999 г.

Среди проектов на ближайшую перспективу,

по которым выражена обоюдная заинтересованность рос. и китайских регионов, — развитие сотрудничества в области лесопромкомплекса (необходимая работа по обеспечению условий взаимодействия в этой сфере развернута на фед. уровне), строительства инфраструктурных объектов (реконструкция погранпереходов, строительство нового аэровокзального комплекса в Благовещенске, строительство холодильных емкостей в порту Ванино, строительство и реконструкция дорог и т.д.), энергетики (строительство трубопроводных сетей по межгос. проектам, Бурейской ГЭС в Амурской обл. и т.д.).

Предполагается постепенно распространить упрощенный режим пропуска граждан РФ через границу в китайские части приграничных торг. комплексов в Благовещенске-Хэйхэ и Пограничном-Суйфэньхэ (по аналогии с уже введенным в Забайкальске -Маньчжурии), а также граждан КНР в рос. части комплексов по завершении их обустройства.

Сотрудничество между приграничными регионами России и Китая развивается также и по линии программ ЮНИДО, ПРООН. Одним из наиболее известных является региональный проект ПРООН развития эконом. сотрудничества в р-не бассейна р.Туманная и Сев.-Вост. Азии (Tumen River Area Development Program) с участием России, Китая, КНДР, Республики Корея и Монголии. Главной целью проекта является достижение устойчивого соц.-эконом. и экологически безопасного развития в субрегионе Сев.-Вост. Азии и прежде всего р-нах нижнего течения р. Туманная. Основными направлениями сотрудничества является развитие транспортной и телекоминфраструктуры (для России — также транзитных перевозок китайских экспортно-импортных грузов через морпорты Юж. Приморья; развитие регион. связей на основе привлечения иноинвестиций; развитие экологически безопасной промышленности и туризма).

Сотрудничество в области транспорта строится на основе межправит. и межведомственных соглашений. Состоялись три заседания Рос.-Китайской Подкомиссии по сотрудничеству в области транспорта: в апр. 1997 г. в Пекине, в окт. 1997 г. — в С.-Петербурге и в дек. 1998 г. в Пекине. На III заседании выполнено поручение Рос.-Китайской Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств — подписана Программа сотрудничества между РФ и КНР в области транспорта на краткосрочный (до 2001 г.) и долгосрочный (до 2010 г.) периоды — первая в практике двусторонних отношений подобная программа в одной из отраслей сотрудничества с Китаем.

Ж/д перевозки составляют 65% всего объема грузопотока между двумя странами и осуществляются в соответствии с соглашениями 1951 г., а также ежегодными планами дорог. На рос.-китайской границе действуют два перехода (Забайкальск и Гродеково), завершены работы по открытию рабочего движения поездов на новом переходе Махалино (Приморский край). Предполагается, что данный переход будет ориентирован на транзитные перевозки через территорию России грузов КНР.

В 1998 г. общий объем перевозок увеличился примерно на 10%. Достигнута договоренность об открытии прямых поездов-контейнеровозов по

маршруту Москва-Пекин. Продолжается обсуждение проекта создания контейнерного маршрута Пекин-Москва-Хельсинки. Стороны ведут подготовку к возможному увеличению перевозок нефти и нефтепродуктов из России в Китай в соответствии с подписанными соглашениями и контрактами.

Автомобильные перевозки осуществляются в соответствии с Соглашением о межд. автомобильном сообщении от 18 дек. 1992 г. В дек. 1998 г. подписан Порядок выполнения автомобильных пассажирских и грузовых перевозок между РФ и Китаем. Основная часть грузопотока приходится на приграничные регионы двух стран. Прорабатываются вопросы транзитных перевозок китайских грузов через дальневост. порты России. Между министерствами транспорта РФ и КНР проходят регулярные рабочие встречи. Нарекания китайской стороны вызывают многочисленные сборы на автоперевозки, вводимые на местном уровне. Согласованы маршруты проезда автотранспорта и их развитие на период до 2010 г. в пунктах пропуска на границе. Рос. и китайская стороны силами местных администраций и тамож. служб завершили строительство нового автомобильного перехода и прилегающих автодорог в пункте Забайкальск (Читинская обл.)-Маньчжурия (авт. р-н Внутр. Монголия КНР). Данный пункт стал крупнейшим не только на границе с КНР, но и на всей вост. границе России. Он имеет 12-полосное движение, пропускная способность — до 2 тыс. автомобилей в сутки. Открытие состоялось 1 марта 1998 г.

Особое значение имеет строительство первого на пограничном Амуре моста между Россией и Китаем в р-не г.г. Благовещенск и Хэйхэ в соответствии с межправсоглашениями 1995 и 1997 гг. В апр. 1996 г. стороны также подписали документы о первом этапе строит. работ (сооружение автодорожной части проекта) и проведении гидротехиспытаний. Китайская сторона предусмотрела необходимые для начала работ фин. средства и будет инициировать вопрос о начале строительства моста. Вопрос финансирования с рос. стороны до весны 1999 г. не был решен (фин.-строит. компания «Мост» совместно с администрацией Амурской обл. ведет проработку вопроса по инвестированию с рядом зарубежных и рос. фирм, однако привлечение этих инвестиций требует гарантий рос. правительства).

Реализация договоренности по мосту получила поддержку высшего рос. руководства, в т.ч. во время пребывания Президента России Б. Н. Ельцина в Харбине (КНР) 11 нояб. 1997 г., а также в ходе первого заседания созданного 20 янв. 1998 г. Рос.-Китайского Координационного совета по межрегион. и пригран. сотрудничеству, состоявшегося в Благовещенске (КС объединяет представителей администраций и деловых кругов приграничных регионов России и Китая и возглавляется на ротационной основе сопредседателями Рос. и Китайской частей в должности вице-губернаторов). По Соглашению от 26 июня 1995 г., мост будет находиться в совместной собственности, использовании, управлении и обслуживании России и Китая.

Взаимодействие сторон в области морперевозок осуществляется в соответствии с межправит. соглашением о сотрудничестве в области морсу-

доходства от 27 мая 1994 г. Основной объем перевозок приходится на тихоокеанские порты России и КНР.

Перспективным направлением сотрудничества является налаживание транзитных перевозок через порты юж. Приморья. Перевалочные мощности портов Восточный, Находка, Владивосток позволяют дополнительно переработать до 10 млн. т. китайских внешторг. грузов, в т.ч. уголь, грузы в контейнерах, ген. грузы. Эта проблема постоянно находится в поле зрения Подкомиссии по транспорту. Для развития транзитных перевозок китайских грузов предусматривается использование портов Посьет и Зарубино. Развивается взаимодействие в области судостроения и судоремонта.

На стадии обсуждения ряд коммерческих проектов: о создании СП по лизингу судов, об участии китайских предприятий в реконструкции респорта Геленджик. Подписан Протокол о перевозках грузов китайскими судами типа «река-море» из морпортов до внутренних речных портов КНР по р. части р. Амур.

Авиационное сообщение осуществляется на основе межправительственного Соглашения о воздушном сообщении от 26 марта 1991 г. (подписание обновленного соглашения намечено на 1999 г.). В качестве офиц. назначенных перевозчиков, кроме «Аэрофлота», выступает еще ряд авиакомпаний. Регулярными авиалиниями ныне связаны Москва, Владивосток, Хабаровск, Новосибирск, Иркутск, Чита, и Пекин, Тяньцзинь, Шанхай, Шэньян, Харбин, Урумчи, Хайлар. Ежегодно выполняется несколько тысяч чартерных рейсов.

О визовом режиме. Режим взаимных поездок регулируется межправительственными соглашениями о визовых поездках граждан России и КНР от 29 дек. 1993 г., о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам от 29 дек. 1993 г. (оба вступили в силу 29 янв. 1994 г.), о безвизовых групповых турпоездах от 18 дек. 1992 г. Безвизовый режим в 1998 г. введен для членов поездных бригад, работающих на поездах сообщением Москва-Пекин, Хабаровск (Владивосток)-Харбин. Существует система выдачи бесплатных виз по офиц. обращениям членам офиц. делегаций, гражданам, занятым в автомобильных перевозках между сопредельными регионами и т.д.

В 1997 г. рос.-китайскую границу пересекло через установленные 23 пункта пропуска 2 млн. пассажиров (рост по сравнению с 1996 г. на 60%), более 200 тыс. транспортных средств, в 1998 г. произошел некоторый спад числа пересечений границы (1,6 млн. пассажиров). Крупнейшими пунктами пересечения границы остаются Забайкальск-Маньчжурия (600 тыс. пассажиров и 100 тыс. транспортных средств), Благовещенск-Хэйхэ (соответственно — 500 тыс. и 35 тыс.), Пограничный, Полтавка, Хабаровск (через каждый по 100 тыс. пассажиров). Основную часть пассажиропотока составляют граждане двух стран, направляющиеся по каналам туризма (в основном, т.н. «шоп-туристы»).

О евроазиатских транспортных коридорах. Рост потребностей в эффективных трансконтинентальных перевозках между Европой и Азией, а также полит. факторы, связанные с появлением в Центр. Азии новых независимых государств, стимулировали процесс разработки концепций фор-

мирования новых евроазиатских транспортных коридоров. Маршруты этих коридоров и проходящие по ним грузопотоки могут в перспективе оказать существенное влияние на эконом. интересы России.

Речь идет о создании Евроазиатского транспортного коридора (TRASECA), в котором задействованы черноморские порты (Одесса, Бургас, Варна, Самсун, Поти, Батуми), железные дороги Румынии, Болгарии, Украины, Грузии и Азербайджана, каспийская паромная переправа (Баку — Туркменбаши), ж/д сеть Туркмении, Узбекистана, Киргизии, Казахстана, а также Китая, предусматривается создание ж/д паромной переправы Поти-Ильичевск.

В 1996 г. главы государств Грузии, Азербайджана, Туркмении и Узбекистана подписали Договор о координации деятельности ж/д транспорта и Соглашение о сотрудничестве в области регулирования транспортных перевозок. В 1997 г. к Соглашению присоединилась Киргизия. Выразили желание стать участниками этого Соглашения Украина, Казахстан, Армения и Болгария.

Узбекистан, Киргизия и Китай подписали в 1997 г. Меморандум о строительстве ж/д магистрали Андижан-Ош-Кашгар, которая должна связать в единое целое железные дороги Китая и государств Средней Азии, Ирана и Закавказья. Этот новый транспортный коридор, по мнению ряда экспертов, может стать более привлекательным, чем Транссибирская магистраль.

Происходит формирование новых транспортных направлений для пропуска мощных и устойчивых перспективных грузопотоков из АТР в Среднюю Азию, Персидский залив и Зап. Европу, минуя транспортную систему России, и в первую очередь ее Транссибирскую ж/д магистраль.

Между тем Транссибирская магистраль может играть роль основной транспортной артерии, соединяющей страны Азии с Европой, что было подтверждено на Межд. евроазиатской конференции по транспорту (12-13 мая 1998 г., г. С.-Петербург). Правительство РФ одобрило разработанную МПС России Программу поддержки транспортных перевозок с использованием Транссибирской магистрали. Улучшены условия транзита грузов по Транссибу: снижены тарифы, упрощены тамож. и погранпроцедуры, обеспечивается слежение за продвижением контейнеров, решены вопросы сохранности перевозимых грузов.

В соответствии с инициативой ЭСКАТО ООН и Организации сотрудничества железных дорог (ОСЖД), МПС России совместно с заинтересованными странами успешно провело в апр. месяце 1998 г. по Транссибирской магистрали демонстрационный **ускоренный контейнерный поезд от побережья Тихого океана к зап. границе СНГ**. Сроки транспортировки груза по Транссибу оказались на 17 суток короче морского варианта. В целом **доставка контейнеров до Германии занимает менее 20 дней** (69% от затрат времени морем).

Россия могла бы также обеспечивать перевозки грузов из сев.-зап. р-нов Китая, Казахстана и государств Средней Азии в страны Центр. и Сев. Европы и по другим направлениям. Для этих перевозок можно было бы использовать как уже существующие ж/д направления через Казахстан, так и формируемый коридор Север-Юг по вост. побережью Каспийского моря и соединение Черного и

Азовского морей с Каспийским морем по Волго-Донскому каналу.

Ввиду наличия огромного рынка перевозок грузов между Европой с Азией, все широтные направления, соединяющие Азию с Европой, должны не конкурировать между собой, а дополнять друг друга.

О рос.-китайских отношениях в области культуры, информации и образования. Главными событиями года в области гум. связей между Россией и Китаем явились мероприятия, связанные с празднованием 50-летних годовщин образования КНР, установления дипотношений между нашими странами, создания Общества китайско-советской дружбы и 200-летней годовщины со дня рождения А.С.Пушкина. Китайская сторона придавала им подчеркнuto важное полит. значение. Каждое из них было отмечено присутствием руководителей КНР, массовыми публикациями в китайской прессе и сериями передач по электронным СМИ, стало важной вехой в развитии художественных связей между двумя странами.

Масштабно и ускоренными темпами развивались культурные связи. Китай посетили более 70 рос. художественных коллективов (в 1998 г. — 46), за год здесь были опубликованы литературные и общественно-полит. произведения более 300 рос. авторов. По данным Рос. авторского общества (РАО), с 1999 г. Китай уверенно вышел на первое место в мире по объемам переводной рос. литературы. За прошедший период было заключено более 400 контрактов с рос. стороной на приобретение авторских прав для исполнения, демонстрации и публикации в Китае музыкальных, художественных и литературных произведений отечественных авторов (в 1998 г. — около 200).

Китайскими телевизионными и кинопрокатными компаниями приобретены для массового показа более 40 рос. и советских фильмов. В соответствии с договорными обязательствами на постоянной основе репродуцировались 150 рос. общественно-полит. и научно-тех. периодических изданий.

В стране имелось около 30 непроф. хоровых коллективов, исполняющих исключительно русский и советский песенный репертуар, 20 из них в фев. участвовали во Всекитайском фестивале, финальное выступление лауреатов которого длилось в течение пяти часов. За год только в Пекинском концертном зале состоялось около 40 выступлений китайских проф. коллективов с подобным репертуаром, изданы три сборника русской и советской песни.

В апр.-мае 1999 г. Россию с пятидневным визитом во главе представительной делегации посетил министр культуры КНР Сунь Цзячжэн (подписаны межправит. план культурного сотрудничества на 1999-2000 гг. и межведомственный протокол о культурном сотрудничестве на 1999-2000 гг.).

В окт. состоялась поездка в Китай минкультуры России В.К.Егорова (подписано соглашение о сотрудничестве между нац. библиотеками, достигнуты конкретные договоренности о сотрудничестве в области театральных, музыкальных и межвузовских обменов).

Первая половина года прошла под знаком подготовки и проведения научных и юбилейных мероприятий, посвященных 200-летию со дня рождения А. С. Пушкина. За два последних года изда-

ны 15 собраний сочинений великого русского поэта и десятки монографий китайских авторов, посвященных его творчеству. По Центр., Пекинскому и Шанхайскому телеканалам проведены пушкинские кинонедели из пяти художественных фильмов — «Дубровский», «Барышня-крестьянка», «Станционный смотритель», «Метель», «Капитанская дочка» с охватом аудитории до 500 млн.чел. центр. событием юбилейных торжеств стал Пекинский пушкинский литературно-музыкальный фестиваль, организованный с 5 по 8 июня Китайско-рос. комитетом мира, дружбы и развития, минкультуры КНР и Китайским обществом дружбы с зарубежными странами. Присутствие на концерте 6 июня пред. КНР Цзян Цзэминя, зампреьера Госсовета КНР Ли Ланьцина и других офиц. лиц придало мероприятию особую значимость.

В 1999 г. Китай с гастролями посетило около 70 рос. художественных коллективов. Особым вниманием китайской аудитории пользовались балетные спектакли (Большой и Мариинский, Театр Станиславского и Нимеровича-Данченко и Пермский оперы и балета. Кремлевский балет), концерты симфонической и камерной музыки (оркестры под управлением Гергиева и Светланова, Безродной и Булахова), а также выступления наших фольклорных коллективов («Березка», Ансамбль народного танца под управлением И.Моисеева, группа Н.Бабкиной). На китайском «культурном рынке» статистически мы намного превзошли другие страны по количеству гастролирующих коллективов. Практически только наши артисты и менеджеры имели возможность «заработать» на этом рынке, тогда как другие иностранцы приезжали сюда исключительно при спонсорской поддержке транснац. компаний или правит. ведомств соответствующих стран, например, французы, немцы и американцы широко использовали поддержку «Филипса», «Фольксвагена», «Ситроена», «Форда» и др.

Как правило, в Пекине на концертах рос. мастеров искусств присутствовали китайские руководители (Цзян Цзэминь и Ли Пэн — соответственно 3 и 2 раза за год). Председатель КНР имел также в окт. 45-минутную неформальную встречу с артистами балета Мариинского театра.

Активно развивались контакты между книгоиздателями двух стран. За год в России побывало более 20 делегаций, представляющих основные издательства страны, в состав которых нередко включались представители Госкомпечати КНР, несмотря на отсутствие офиц. отношений с соответствующими рос. ведомствами. Китайцы были непременно участниками всех межд. книгоиздательских мероприятий, проводимых у нас в стране.

Число аккредитованных в КНР рос. СМИ несколько увеличилось за счет открытого в Шанхае корпункта Интерфакса и составило 7 (**всего 10 журналистов**; для сравнения — в Китае работают более 100 ам. корреспондентов). В Москве открылся корпункт Центр. телевидения КНР. Таким образом представительство в России китайских СМИ доведено до 15 (25 журналистов и техсотрудников).

Отношения в области образования развивались в основном по инициативе китайской стороны и на коммерческой основе. Сохранялся высо-

кий престиж рос. высшей школы. По всему Китаю функционировала сеть общественных и коммерческих структур, занимающихся направлением студентов на учебу в Россию. В целях упорядочения их деятельности государство ввело систему лицензирования и обязало их установить тесное взаимодействие с Минобразования КНР.) В апр.-мае 1999 г. состоялся визит в Россию замминистра образования КНР Чжан Цяньбо, договорившегося подписать межведомственное соглашение с Минобразования России до конца 1999 г.

В России проходит в наст. вр. обучение 9 тыс. китайских студентов, в основном за свой счет, в Китае — около 400 рос., из них половина за свой счет, остальные 150 по гос. линии и еще 50 по межвузовским обменам. фин. поддержку последним оказывает только китайская сторона, дорожные расходы в оба конца оплачиваются самими студентами.

Отсутствие инициативы со стороны рос. правит. ведомств в сфере образования и координации усилий по освоению китайского рынка образовательных услуг приводит к ослаблению наших позиций в этой весьма важной сфере: в двух междунаро. выставках «Образование-99», проведенных в Китае, участвовали при полной гос. поддержке более 200 брит. и ам. ун-тов, с рос. же стороны — всего 7 вузов за собственные средства с весьма скромным набором информ. и рекламных услуг. Результатом явилось увеличение вдвое за год числа китайских студентов в Великобритании, несмотря на сохраняющуюся и поныне сравнительную дешевизну обучения в рос. вузах.

В мае 1999 г. МГУ создал информцентр при Пекинском ун-те; результат — около тысячи китайских студентов обучаются ныне в МГУ. Дальневосточными вузами установлены партнерские отношения с рядом ун-тов Сев.-Вост. Китая.

Обзор прессы

ТРУДНОСТИ И НАДЕЖДЫ

(Опрос общественного мнения о китайско-рос. эконом. связях, пер. с китайского)

После начала осуществления политики реформ и открытости шел постоянный и стабильный рост внешней торговли Китая. К 1997 г. совокупный объем экспортно-импортных операций достиг 320 млрд.долл. Однако китайско-рос. торговля находилась в состоянии застоя, а в последние годы наметилась тенденция к снижению товарооборота.

Учитывая эконом. мощь Китая и России, различия в структуре экономик, и в особенности установленные между двумя странами «отношения стратегического партнерства, ориентированные в XXI в.», такой низкий уровень взаимной торговли никак не соответствует потенциалу двусторонних связей.

Китайский Ин-т изучения общественного мнения в июне 1998 г. провел опрос на тему китайско-рос. эконом. отношений. Опрос осуществлялся по телефону в 10 крупных городах: Пекине, Шанхае, Тяньцзине, Циндао, Чунцине, Ухане, Гуанчжоу, Даляне, Нанкине, Шэньяне. Было получено 1000 действительных ответов.

1. Какое место в мировой архитектонике занимает китайско-рос. эконом. отношения?

С традиц. геополит. точки зрения, хотя военная и эконом. мощь России значительно ослабла,

она по-прежнему остается весьма влиятельной державой благодаря таким факторам как размер территории и прир. ресурсы. В Китае на этот счет есть пословица: «верблюд, подыхающий с голоду, все равно больше лошади». 57,4% опрошенных все еще причисляет Россию к сверхдержавам, отдавая ей место после США, Китая и Японии. В 1997 г. Россия занимала лишь 10 место среди торг. партнеров Китая, значительно отставая от США, Японии и других крупных держав и даже от некоторых стран ЮВА. Китайско-рос. эконом. связи не играют существенной роли. В наст. вр. эта роль является чисто символической, но потенциал огромен.

В сознании многих опрошенных укоренилась концепция треугольника: Китай, США, СССР. Китайско-ам. отношения заметно лучше, чем китайско-рос., но тайваньский вопрос, проблема прав человека, предоставление статуса наибольшего благоприятствования, вступления в ВТО и ряд других вызывают у китайцев стремление сдерживать США посредством многовекторной дипломатии и торг. политики. Поэтому 74,3% опрошенных считают, что укрепление китайско-рос. эконом. отношений окажет конструктивное воздействие на мировую архитектуру.

Отрадно, что китайские граждане не с враждебных позиций относятся к развитию России. Хотя 19,7% опрошенных полагают, что между двумя странами существует весьма конфликтное состояние, тем не менее число тех, кто считает, что конфликтность в двусторонних отношениях невелика, на 20% больше и составляет 39,4%.

2. Удовлетворены ли китайские граждане состоянием китайско-рос. эконом. обменов? Прогнозы развития.

В ходе опроса респонденты выразили неудовлетворение состоянием китайско-рос. эконом. отношений. Оказалось, что процент высказавших крайнее неудовлетворение, превосходит процент респондентов, выразивших удовлетворение.

В ходе одного из визитов Президента Б.Ельцина в Китай руководители двух стран высказали мнение, что доведение двустороннего товарооборота до 20 млрд.долл. к 2000 г. является вполне осуществимой целью. Однако, судя по ситуации во взаимной торговле, за последние два года в ней наблюдается тенденция спада. Поэтому оценки перспектив двусторонней торговли, высказанные опрошенными, достаточно осторожны. Тем не менее процент опрошенных, предсказывающих «относительно неплохие темпы роста», выше, чем процент тех, кто ожидает отрицат. рост.

3. Условия, благоприятствующие китайско-рос. эконом. обменам.

Респонденты отметили условия, благоприятствующие китайско-рос. эконом. обменам, в том числе: «географические» — 41,7%, «база прежнего сотрудничества» — 35,4%, «соответствующая политика» — 14,7% «взаимодополняемость структуры экономик» — 8,2%.

Специалисты полагают, что в отношении китайско-рос. эконом. связей опрошенные все еще ограничиваются поверхностными знаниями. В первую очередь, граничащий с Китаем рос. Дальний Восток, а также Северо-восток КНР, Внутр. Монголия и Синьцзян не относятся к наиболее экономически развитым регионам, транспортные коммуникации там также не развиты. Благопри-

ятный фактор географической близости относится лишь к очень незначит. пригран. торговле, в которой сравнительно невелика доля тех. сотрудничества. Во-вторых, база прежнего сотрудничества уже давно превратилась в абстракцию. Она не выдерживает сравнения с базой сотрудничества Китая с Гонконгом, Сингапуром и другими регионами, экономика которых входит в число самых конкурентоспособных в мире. Кроме того, в этих странах проживает большое число этнических китайцев, на которых можно опереться. Для развития торг. контактов Китай и Россия открыли лишь один большой пункт пропуска в р-не Манчжоули. В Амурской и Читинской обл. лишь ведутся соответствующие эксперименты. По сравнению с СЭЗ на юге Китая, здесь не проводятся сколько-нибудь значит. льготная политика. Пожалуй, только структурная взаимодополняемость экономик Китая и России может считаться самым благоприятным условием для развития двусторонних экон. обменов.

В Китае реформа структуры производства проходит более рационально, в области электроники, легпрома и нефтехимии создан мощный производственный потенциал. По некоторым данным, на 98% китайских промтоваров предложение превышает спрос, либо спрос и предложение сбалансированы. Лишь 1,7% товаров являются дефицитными. Их рынок необходимо быстро расширять. В то же время **все более острой становится проблема обеспечения сырьем и энергией.** Внутренние накопления составляют сейчас 4 трлн. юаней, т.е. **существует инвест. давление.** В России же, напротив, в структуре производства имеются серьезные проблемы, сходные с теми, которые были в Китае на начальном этапе реформ. Хотя в России намечилось улучшение экон. ситуации, дефицит товаров народного потребления сохраняется. Она обладает значит. потенциалом в области технологий, располагает богатыми запасами сырья и нуждается в инвестициях.

Однако взаимодополняемость структуры экономик является макроконцепцией, для того чтобы превратить ее в действительно благоприятный фактор необходимо провести конкретные исследования по различным отраслям и методам хозяйствования. О недостаточном внимании к этому и Китая, и России свидетельствует постоянное снижение двусторонней торговли в последние 2 года.

4. Неблагоприятные факторы рос.-китайских экон. обменов.

История свидетельствует, что до 1989 г. основной была полит. проблема, ибо советско-китайские отношения не были нормализованы. С 90-х гг. главным фактором становится нестабильность внутренней ситуации в России. У респондентов сложилось одностороннее понимание принципа «открытости внешнему миру». Их внимание было в основном обращено к Западу, а Вост. Европа и в особенности Россия игнорировались. Это важный фактор, и он до сих пор препятствует развитию рос.-китайских торг.-экон. отношений.

Из результатов опроса можно увидеть, что **китайцы знают о России недостаточно** и каналов получения информации о ней очень мало. Опрос, проведенный китайским ин-том изучения общественного мнения в начале 1997 г., — «Россия в глазах китайского народа» показал, что знания китайцев о России остаются на уровне знаний о

Советском Союзе 50-х, 60-х гг. У многих китайцев сохранилось мнение о ростоварах как о «простых, грубых, практичных и долговечных», однако с тех пор потребительские вкусы китайцев давно поменялись.

Китайская общественность по-прежнему центр тяжести политики реформ и открытости внешнему миру связывает с Западом. Опрос показал, что кроме некоторых узкоспециализированных компаний, имеющих интерес к машиностроительной, кожевенной продукции и сырью, практически нет никого, кто бы ставил Россию на первые позиции в сотрудничестве. Такая ситуация создалась под влиянием исторических факторов, характерных для советско-китайских отношений. Но и после нормализации рос.-китайских отношений, открытость страны внешнему миру в концептуальном восприятии китайской общественности по-прежнему была направлена на Запад.

Уделяется недостаточно внимания взаимодополняемости между крупными хозяйственными структурами Китая и России и тому большому межд. влиянию, которое влечет за собой развитие рос.-китайских торг.-экон. связей. Такая ситуация в ближайшее время вряд ли претерпит большие изменения.

В 90-х гг. ситуация в России оставалась нестабильной. Опрос показал, что 35,8% граждан проявляют крайнюю озабоченность внутренним положением в России, для 47,4% респондентов оно является тревожным. Крупные компании проявляют большую озабоченность, чем частные предприниматели и некоторые мелкие компании, идущие на определенный риск. Поэтому осуществление крупномасштабного инвестирования и торг. сделок очень затруднено. Крупный капитал, хотя и проявляет интерес к новым рынкам, относится к ним с опаской. Торг. операции и инвестиции крупных инокомпаний в Китае служат хорошим подтверждением этому. В начале реформ основными инвесторами были китайцы, проживающие на Тайване, в Гонконге и ЮВА, а также средние и мелкие зап. компании. Только после 15-летнего ознакомления и накопления опыта крупные компании начали постепенно выходить на китайский рынок. Если так обстоит с государством со стабильной политикой, поддерживающим средние темпы экон. роста на уровне 10%, то России тем более необходимо иметь достаточно терпения, а также реально оценивать влияние внутренней ситуации на экон. развитие, настойчиво создавать благоприятную обстановку для инвестиций и развития.

Внутри Китая хотя и имеется мощное инвест. давление, однако возможности валютного инвестирования невелики. **Двусторонняя банковская система не позволяет производить операции в китайских юанях и рос. рублях, что в значит. степени сдерживает возможности Китая в инвестировании и торговле.** Большинство граждан поддерживает структуры, наделенные правом заниматься бартерной торговлей.

Ниже в процентном выражении приведены данные о том, что больше всего беспокоит китайских граждан в ситуации в России: отсутствие знаний о Китае. Восприятие Китая в России лишь как источника продукции и техники среднего и низкого качества — 74,7; предвзятость к китайским инвесторам, к которым нет такого уважения

как к зап. — 59,3; коррупция рос. чиновников, их грубость и низкая эффективность работы — 66,8; хаос в экономике и недостаточная безопасность — 83,2; отсутствие соответствующей льготной политики — 75,4.

5. Предложения китайских граждан по развитию китайско-рос. эконом. обменов. Обе стороны должны уделять больше внимания организации регулярных взаимных контактов между представителями деловых кругов. Взаимно усиливать дружественную пропаганду, укреплять взаимопонимание, уделять больше внимания взаимным обменам между ведомствами, обладающими сходными функциями, обращать внимание на взаимное обучение чиновников двух стран соблюдению норм управления и цивилизованного исполнения законов, связанных с эконом. обменами. Расширять неофиц. формы контактов. Развивать рынки друг друга, прежде всего высоких технологий и потребителей. Рассмотреть возможность проведения торг. сделок с использованием юаня и рубля. Регулярно осуществлять эконом. контакты, расширять возможности для двустороннего сотрудничества, проводить льготную политику в отношении усилий общественных организаций.

О СБЛИЖЕНИИ РЫНКОВ КНР и РОССИИ

«Элосы яньцзю», 1998, №3, с. 22-25

Всем известно, что с 1989 г. Китай и Россия восстановили нормальные отношения, а в 1996 г. построили «отношения стратегического партнерства». В 1997 г. во время Визита Ельцина в Китай было подписано рамочное соглашение, двусторонние отношения быстро развиваются.

Имеется определенный дисбаланс между полит. сотрудничеством, составляющим основное содержание новых китайско-рос. отношений, и эконом. сотрудничеством: отношения полит. сотрудничества достаточно крепкие, а отношения эконом. сотрудничества довольно слабые, и это влияет на качество всего комплекса двусторонних отношений. Основной причиной падения уровня китайско-рос. торг.-эконом. связей являются недостаточные глубина и широта сближения рынков Китая и России. В данной статье приводится конкретное исследование данной проблемы. Китай и Россия стали исходить с позиции интересов экономики и безопасности своих стран.

Во-первых, сближение рынков Китая и России является основным направлением развития современной мировой экономики, усиливает потребность в установлении «стратегических партнерских отношений».

Мировая экономика продолжает развиваться в сторону «интеграции» и «создания эконом. союзов», **центр этого движения быстро переместился в АТР**. Китай и Россия заложили в качестве основы для своих партнерских отношений наличие общей границы, богатые запасы полезных ископаемых, относительное развитие эконом. мощи обеих стран, а также одинаковое расположение в наиболее динамично развивающемся регионе мира — Азиатско-Тихоокеанском регионе. Все это приводит к тому, что Китай и Россия, используя благоприятную ситуацию и развивая ориентированную на внешний мир экономику, в качестве торг.-эконом. партнеров вступят в мировой рынок и тем самым значительно усилят свою конкурентоспособность.

В межд. эконом. отношениях постоянно растущая выгодность эконом. контактов между государствами представляет собой явление, которое нельзя не учитывать. Поэтому развитие двусторонних эконом. отношений приобретает решающее значение, они в значит. степени определяют направление полит. развития. Вне всякого сомнения, Китай и Россия с 1996 г. начали строить «отношения стратегического партнерства». Но в наст. вр. уровень эконом. сотрудничества значительно отстает от уровня полит. взаимодействия. Это видно при сравнении с прочими странами: только в 1996 г. **товарооборот Китая с Японией и США при колеблющихся, нестабильных полит. отношениях составил, соответственно, 62,4 и 48,6 млрд.долл., а с Россией при прекрасных дипотношениях всего лишь 6,8 млрд.долл.** Если торг.-эконом. отношения между Китаем и Россией будут продолжать отставать в течение длительного периода времени, то это неизбежно приведет к нарушению недавно установленных «отношений стратегического партнерства» или приведет к недолговечности этих отношений, и тем самым повлияет на здоровое и стабильное развитие двусторонних отношений.

Во-вторых, сближение рынков Китая и России также отвечает требованию противостояния монополизации мирового рынка со стороны развитых стран и дальнейшему разрушению неравноправного эконом. порядка.

Сейчас в мире уже существуют 3 крупных эконом. объединения: ЕС, НАФТА и АТЭС. ЕС и НАФТА представляют собой непосредственное взаимодействие монополизированных развитыми странами мировых рынков; только для стран данного региона предоставляются относительно благоприятные условия, а по отношению к третьим странам, особенно к быстро развивающемуся Китаю, проводят жесткую торг. политику. Страны Запада не только не прекратили проводить «политику сдерживания», но и повсеместно применяют методы «холодной войны», пытаются при помощи политики силы и гегемонизма приостановить развитие экономик Китая и России, настроенных на широкий выход в мировой рынок.

При развитии торговли с Китаем и Россией они постоянно ставят разные полит. условия, усиливают нажим. С 1989 г. и по сей день ам. Конгресс постоянно осуждает позицию Китая по правам человека, тайваньской и тибетской проблемам и даже о поставке на экспорт продукции, произведенной в исправительно-трудовых лагерях; различные полит. нападки вредят развитию двусторонних торг. отношений. Япония, являющаяся основным торг. партнером Китая, также в последние годы непрерывным полит. шумом вносит фальшь в важную мелодию торг.-эконом. сотрудничества. зап. государства проводят по отношению к России политику бойкота, принуждая ее подчиняться зап. монополиям, осложняют ее вступление в ЕС: Россия в свое время получила со стороны США огромное число обещаний эконом. помощи, о которых они постарались быстро забыть, сейчас ей постоянно угрожают «расширением НАТО на восток». Как Китаю, так и России очень трудно продвигаться вперед при наличии всех препятствий, чинимых со стороны зап. государств. Поэтому оба государства для вступления в мировую экономику должны разрушить моно-

польное положение зап. стран, для чего необходимо усилить сближение рынков Китая и России и объединить тем самым силы.

В-третьих, сближение рынков Китая и России представляет собой взаимную ориентацию развития двух рынков, потребность в дальнейшем развитии отношений торг.-эконом. сотрудничества.

В течение довольно длительного периода времени Китай продолжает сохранять крайне быстрые темпы развития экономики, это как раз требует расширения внутреннего и внешнего рынков страны. **Доля Китая в мировом внешторг. обороте выросла с 1% в начале периода реформ до почти 11%. 4%** внутреннего производства реализуется на внешнем рынке. Рос. рынок также имеет огромные потенциальные силы, имеет широкое свободное пространство для привлечения китайской продукции.

Сейчас в силу того, что часть китайской продукции по своему качеству и уровню не может конкурировать на рынках развитых стран, она должна быть направлена на рынок России.

Необходимо отметить, что сближение рынков Китая и России также имеет большое значение для развития экономики России. Китай — это огромный рынок. **К 2000 г. внешторг. оборот Китая составит 400 млрд.долл.** Следует не только привлекать развитые страны, но и обратить пристальное внимание на нашего «большого» соседа. В течение длительного периода времени с трудом проходит урегулирование структуры экономики России, а в р-нах Сибири и Дальнего Востока она еще более уродлива: развитие легкой, пищевой промышленности и сельского хозяйства очень слабое, что крайне осложняет жизнь населения. Поэтому при усилении сближения рынков Китай сможет разрешить многие потребности этих р-нов в предметах потребления, продовольствии, так как географические преимущества Китая не могут сравниться ни с одной другой страной; в то же время Россия имеет часть продукции, не способной конкурировать на мировом рынке, которая также может найти спрос на китайском рынке.

Столкнувшись с межд. полит. и эконом. давлением и потребностями внутреннего рынка важность сближения рынков Китая и России чем дальше, тем больше обсуждается обеими сторонами. Каково же состояние сближения этих рынков? Ответ на этот вопрос конкретно выражается в следующем:

1. Китайско-рос. двусторонняя торговля развивается не стабильно, уровень внешторг. оборота резко снизился.

1990-93 гг. — период быстрого развития двусторонней торговли. В 1992 г. товарооборот составил 5,8 млрд.долл., рост по сравнению с 1990 г. — 50,1%, в 1993 г. — 7,6 млрд.долл., рост по сравнению с 1992 г. — 31%. В 1993 г. товарооборот между Китаем и Россией достиг максимального уровня.

С 1994 г. начался период падения торг. отношений между Китаем и Россией. В этом году товарооборот составил всего 5 млрд.долл., падение по сравнению с 1993 г. — 34%. В 1995 г. наблюдался небольшой рост (7,4%) по сравнению с предыдущим годом, однако падение по сравнению с макс. уровнем 1993 г. составило 29%.

В 1996 г. был практически восстановлен ранее достигнутый уровень товарооборота. В силу того что оба государства предприняли ряд действен-

ных мер, определили несколько крупных целей сотрудничества, объем двусторонней торговли ощутимо вырос и составил 6,8 млрд.долл., рост по сравнению с 1995 г. — 26,4%. На этой основе предполагалось довести объем товарооборота в 1997 г. до 10 млрд.долл.

Имеется довольно много причин, вызывающих нестабильное положение в двусторонней торговле, основные из них следующие: (а) товарная структура товарооборота довольно уродливая, в структуре экспорта и импорта преобладают один-два товара, на объеме товарооборота сказываются различные рыночные и полит. ограничения; (б) конкуренция иностр. товаров на рынках СНГ постоянно обостряется, и это сокращает рынок китайских товаров; (в) с 1994 г. сильно ограничился выезд в Россию с торг. целями, так как выросли сборы при выдаче виз по служебным паспортам и общегражд. назначения, процедура выдачи виз сложная и продолжительная; (г) новая налоговая система и двойной курс обмена валют сократили имеющиеся льготы у предприятий, ведущих двустороннюю торговлю.

2. Общий уровень китайско-рос. отношений невысок, динамика развития недостаточна.

Межправит. торг. связи не занимают ведущего положения в двусторонней торговле, и это одна из основных особенностей китайско-рос. торг. отношений. **80% объема товарооборота дает местная и неправит. торговля, что фактически ограничивает китайско-рос. сотрудничество исключительно торг. отношениями.** Степень взаимодополнения рынков, особенно в области производства и техсвязей, недостаточна. Что касается частных инвестиций, то так как внутреннее положение России довольно нестабильно, китайские бизнесмены сталкиваются с определенным риском, рос. бизнесмены в свою очередь не стремятся к китайскому рынку, поэтому уровень взаимных инвестиций невысок.

3. Не имеется достаточной правовой основы для сближения рынков Китая и России.

За 8 лет развития китайско-рос. торг.-эконом. отношений так и не был построен отвечающий мировым нормам правовой механизм.

Имеется проблема создания действенного механизма для банковских расчетов. С 1994 г. торговля за наличные деньги стала основной формой расчетов. Это вызвано тем, что, хотя Россия всячески стимулировала ход реформ, современная банковская система в стране все еще не достаточно развита. Хотя число комбанков велико, они не имеют достаточно средств, слабо развита банковская информ. система. Трастовые отношения между банками не приняты, на счета поступает мало наличных средств.

Между странами отсутствует нормальный, эффективный механизм решения в арбитраже спорных вопросов. Постоянно возникают случаи невыполнения взаимных обязательств, обе стороны подписывают большое число договоров о намерениях, которые не выполняются или предполагают противозаконные действия.

Механизм страхования экспортно-импортных операций не отлажен, поэтому китайским компаниям при экспорте в Россию часто ставят условие произвести оплату только после поставки товаров или после их реализации, а при импорте из России товаров от китайских компаний часто требуют 100% предоплаты. Данная ситуация, естественно,

вызывает огромные проблемы, и также может привести к серьезным рискам.

Качество продукции, являющееся постоянной головной болью китайской и рос. сторон, начало постепенно улучшаться. Необходимо постоянно усиливать усилия по организации проверки и контроля, не допускать поступления брака и подделок на рынок.

Транспортные мощности явно недостаточно, участились простои грузов на границе, низка проходимость грузов через порты. Если обе стороны не будут серьезно относиться к данной проблеме, то скоро эта проблема будет неразрешима.

Протяженность границы между Китаем и Россией составляет более 4200 км., в то же время ж/д и автомобильное сообщение довольно удобно, расстояния между морпортами не превышают 1000 миль. Обе страны имеют современные между. порты и отличные портовые сооружения и терминалы. Все это является естественным преимуществом для развития двустороннего эконом. сотрудничества. Китайский Дунбэй и рос. Дальний Восток – два приграничных р-на. Около 80% китайско-рос. торговли нескольких прошлых лет представляет собой результат сотрудничества этих двух р-нов. Развитие пригранторговли приведет к появлению новых городов. Так, в городах, первоначально открытых для России – Хэйхэ, Суйфэнхэ, Хуньчунь, Маньчжурия, произошли громадные изменения, привлечшие внимание всего мира. Также имеет большое значение проведение мероприятий по разработке р-на р. Тумэньцзян, находящегося на стыке китайско-рос. и сев.-корейской границ.

Взаимодополняемость экономик Китая и России в результате может привести к более тесному сближению рынков.

На рос. рынке ощущается недостаток продукции легкой промышленности, продовольствия, однако есть определенный избыток сырья, продукции тяжпрома, продукции отраслей высоких технологий. А у китайской стороны, наоборот, довольно развита легкая промышленность. Сельское хозяйство достигло в ходе реформ большие успехов, также имеется избыточное предложение рабочей силы, который может восполнить недостаток рабочей силы на рос. Дальнем Востоке. Достижение в ходе эконом. развития довольно быстрого удовлетворения взаимного спроса может стать ключевым звеном для достижения сближения рынков двух стран.

1. В соответствии с потребностями рос. стороны китайская сторона может построить в приграничных городах заводы по переработке сырья, производству стройматериалов, мебели и текстиля: также может исследовать проблемы организации с/х ферм и наладить снабжение городов овощами (особенно в местностях, расположенных в зоне вечной мерзлоты). Рос. население традиционно доверяет китайской народной медицине, можно в России построить заводы по производству лекарств китайской народной медицины.

2. В соответствии с потребностями китайской стороны можно привлекать рос. технологии и специалистов для строительства ряда связанных между собой предприятий, оснащенных передовой техникой. Наша страна нуждается в активном сотрудничестве с рос. стороной при строительстве аэродромов, космодрома, заводов для производ-

ства военной техники, станций для нефтедобычи, шахт и электростанций.

В течение последних лет прошло несколько китайско-рос. встреч на высшем уровне, и каждый раз в центре переговоров было обсуждение вопросов ускорения развития эконом. сотрудничества, поэтому в этой области установились преимущества директивного, направляющего характера. В подписанном во время визита Ельцина в нояб. 1997 г. «Совместном заявлении» отмечалось, что создание юр. основы и организационного механизма для развития китайско-рос. сотрудничества в области торговли, инвестиций, науки и техники, а также культуры уже завершено.

Кроме того, главы государств отметили, что во всех китайско-рос. министерских комитетах, предприятиях и организациях предприняты эффективные меры для наполнения конкретным содержанием достигнутых соглашений. Также необходимо усилить сотрудничество в банковской деятельности, страховании и арбитраже, в производстве оборудования для метеорологии, нефтедобычи, ядерной энергии, энергетики, развивать двустороннюю многоуровневую информ. систему. Реализация этих решений создаст отличные условия для ускорения сближения рынков двух стран.

ЭКОНОМ. АСПЕКТЫ ВИЗИТА ДЕЛЕГАЦИИ С.-ПЕТЕРБУРГА В ГОНКОНГ

В администрации и деловых кругах Гонконга выражают удовлетворение по поводу результатов состоявшегося 8-12 марта 1999 г. обсуждения широкого круга вопросов взаимодействия с С.-Петербургом в торг.-эконом. и банковской сферах в рамках визита в САР губернатора В. А. Яковлева. Высказывается мнение о том, что развитие деловых связей с отдельными рос. регионами, к примеру с С.-Петербургом, обладающим мощным эконом. потенциалом, может стать важным фактором, стабилизирующим торговлю России с Гонконгом и КНР в целом, которая в последние годы имела тенденцию к сокращению. Основные оценки гонконгской прессы сводятся к следующему.

1. Тот факт, что делегацию С.-Петербурга возглавил губернатор, а в ее состав были включены ведущие представители пром. и банковских кругов города, позволил провести переговоры на самом высоком уровне, включая главу испол. власти САР Гонконг Дун Цзяньхуа и местных влиятельных бизнесменов. Гонконгской стороной подчеркивается важность получения из первых рук информации об условиях предпринимательской деятельности в С.-Петербурге и о конкретных направлениях возможного взаимодействия.

2. В Совете по развитию торговли Гонконга, местном представительстве известной шанхайской компании Shanghai Industrial Investment Holdings и некоторых других торг.-эконом. структур Гонконга отмечается, что представленные петербуржцами предложения о деловом сотрудничестве были более конкретными и лучше учитывали интересы местных бизнесменов, нежели прежние контакты с рос. предпринимателями, которые зачастую не шли дальше общих пожеланий к гонконгской стороне инвестировать в свои производства и развивать сотрудничество вообще.

Вместе с тем указанные предложения все еще значительно проигрывают в своей проработке различным проектам в области торговли, произ-

водственной и научно-тех. кооперации, которые в большом количестве поступают в Гонконг от зап. компаний. Последние стремятся максимально подробно дать описание сути каждого проекта, включая все основные этапы его реализации: подготовка ТЭО, формы участия сторон, порядок и возможные источники финансирования, банковское обслуживание, гарантии, производство и сбыт продукции, распределение прибылей с учетом намеченных сроков возмещения затрат и т.д. Применительно к С.-Петербургу недостаточно детальная проработка предложений не позволила представителям деловых кругов Гонконга обсудить с партнерами С.-Петербурга конкретные возможности осуществления представленных проектов, к некоторым из них был проявлен интерес.

3. Гонконгские представители считают, что перспективу имеет взаимодействие в области торговли (включая экспорт рос. бумаги и целлюлозы в КНР через Гонконг, поставки в С.-Петербург промоборудования нового поколения и т.д.); налаживание производственной кооперации в текстильной промышленности, фармацевтике, выпуске упаковочной продукции с использованием современных технологий; а также совместное развитие транспортной сети и портового хозяйства Петербурга. Турфирмы Гонконга отмечают значительные возможности взаимодействия с Гонконгом в сфере туризма, которые сейчас используются крайне неудовлетворительно.

4. Особое внимание привлекли предложения В.А. Яковлева и членов делегации в отношении совместного использования большого научно-тех. потенциала С.-Петербурга с учетом реализуемой в САР программы превращения территории в центр инноваций и передовых технологий.

Указанные предложения намечается рассмотреть в администрации САР, Совете по развитию торговли Гонконга и других заинтересованных организациях, а также в ряде комфирм и банков. Повышенный интерес проявляется именно к привлечению в Гонконг инноваций и высоких технологий. При этом не исключаются формы совместной деятельности на территории С.-Петербурга с использованием гонконгских капиталов и ноу-хау в отдельных перспективных проектах.

5. В гонконгских представительствах коммерческих организаций Китая, в частности Шанхая, отмечают, что их штаб-квартиры **предпочитают вести дела с Россией, включая контакты с С.-Петербургом и другими р-нами РФ, через Гонконг.** Такая схема позволяет избежать многих бюрократических процедур, связанных с согласованием китайскими бизнесменами своих шагов с пекинскими властями, что затягивает сроки и удорожает сделки.

6. Одним из главных факторов, сдерживающим развитие эконом. связей с С.-Петербургом и другими регионами России, в Гонконге называют кризисные явления в рос. хозяйстве и связанные с ними высокие риски. Вместе с тем высказывается мнение, что отсутствие необходимой и адекватной информации об условиях предпринимательской деятельности в России формируют у гонконгских предпринимателей неоправданно негативное представление о бизнесе с Россией. В этом контексте, считают представители администрации и деловых кругов Гонконга, особое значение

сейчас приобретает проблема обеспечения обеих сторон максимально полной информацией о хозяйственной ситуации и о потенциальных партнерах.

Решать ее предлагается, в частности, путем привлечения петербургских и в целом российских предприятий к участию в проводимых в Гонконге выставках, обмену информацией о деловых предложениях через представительства китайских и гонконгских компаний в России, а также Совета по развитию торговли Гонконга в Москве. В руководстве СРТ предполагается в позитивном ключе рассмотреть предложение В.А. Яковлева о проведении в конце 1999 г. в С.-Петербурге совместного с Гонконгом семинара по вопросам эконом. взаимодействия. Наиболее удобным каналом установления сотрудничества мог бы стать торг. дом С.-Петербурга в Гонконге, идею создания которого озвучил губернатор города.

БИЗНЕС В ГОНКОНГЕ И ЧЕРЕЗ ГОНКОНГ

Выступление Питера Гордона, директора Ассоциации по торговле с Россией, на информ. брифинге для членов делегации Хабаровского края в Гонконге 16 марта 1998 г. Опубликовано в ежемес. журнале данной Ассоциации Russian Business Trade Connections (издается в Гонконге, телефон представителя в Москве (095)287-8161, ф. 287-8482).

Если бы я выступал на этом брифинге 6 мес. тому назад, то мое выступление тогда было бы совсем другим. В то время гонконгский фондовый рынок и рынок недвижимости были на рекордной высоте. Но с тех пор Гонконг успел почувствовать на себе ледяной ветер азиатского фин. кризиса.

Вместе с тем этот кризис, показавший всем, к чему может привести игнорирование эконом. законов, может способствовать, как это ни парадоксально, развитию гонконгско-рос. деловых связей, поскольку благодаря кризису, гонконгские компании стали мыслить по-новому и относиться с уважением к основам экономики. В период, предшествующий фин. буре в Азии, было очень трудно заставить гонконгские фирмы взглянуть с должным вниманием на Россию и заинтересовать их участвовать в рос. проектах. И действительно, зачем им было это делать? Участие в инвест. проектах в соседних азиатских странах практически гарантировало им очень высокие прибыли, поэтому им не нужно было искать другие возможности и думать о бизнесе в далеких странах, о которых им было не так уж много известно.

Теперь мы надеемся, что к хорошим проектам из России здесь будут охотнее относиться более внимательно. В дальнейшем мы обязательно поговорим о том, что подразумевается под термином «хороший проект».

Компании, заинтересованные в межд. деловом сотрудничестве и инвестициях, не могут не учитывать Гонконг в своих планах, поскольку он является: региональным торг., деловым, фин. центром, главными фин. и деловыми воротами в Китае, экономика которого станет в начале XI в. крупнейшей в мире.

Роль Гонконга в АТР настолько велика, что превращает его по многим показателям в деловой и фин. центр мирового масштаба. Гонконгские компании занимаются бизнесом по всему свету, а компании из других стран используют Гонконг в качестве базы для межд. делового сотрудничества, причем многие из них и других компаний начина-

ют фигурировать в листингах Гонконгской фондовой биржи.

Гонконг для России на самом деле является намного более значимым деловым партнером, чем принято обычно считать среди большинства людей в Гонконге и России. По нашим оценкам, оборот гонконгских компаний по торговле с Россией и странами СНГ составляет несколько млрд.долл. ежегодно. Между прочим, эта цифра во много раз превышает офици. статистические данные. Отчего же такое расхождение? Это происходит оттого, что соответствующие гонконгские компании занимаются бизнесом как на региональном, так и на межд. уровне, причем большая часть их торг. операций никогда не осуществляется через Гонконг. При этом я имею в виду не только сделки по поставкам стали из России в Китай, но и многие другие торг. операции. Например, компания «Тексуна Интернэшнл», являющаяся одним из членов нашей ассоциации, занимает 10 место в мире по торговле хлопком. Хлопковое волокно она получает в странах СНГ, а затем продает через свой офис в Лондоне. Кроме того, эта же компания торгует зерном в самих странах СНГ.

Роль Гонконга в качестве межд. делового центра, а также межд. характер гонконгского бизнеса не всегда правильно понимают в России. Главными тремя заблуждениями являются:

а) восприятие Гонконга в качестве покупателя и поставщика товаров, главным образом китайского производства. Однако на самом деле, несмотря на то, что гонконгские компании действительно приобретают очень много продукции в Китае, они также готовы приобретать такую же продукцию и в других странах, если там им смогут предложить лучшее соотношение между ценой и качеством. Да, сейчас преобладают китайские товары, однако я не удивлюсь, если завтра в ассортименте товаров гонконгских фирм появятся изделия из Таиланда, Кореи или Индонезии;

б) незнание того, что сам Гонконг является признанным поставщиком производственного оборудования, особенно для легпрома (в т.ч. для пищепрома, для производства бытовой электроники, изделий из пластмасс и одежды);

в) восприятие Гонконга только как поставщика товаров. Вместе с тем, несмотря на репутацию Гонконга в качестве ведущего мирового экспортера, в его товарообороте по России и странам СНГ преобладает импорт в соотношении 5:4. Гонконгские фирмы играют более важную роль в качестве покупателей рос. продукции, чем в качестве поставщиков товаров на рос. рынки.

Гонконгские компании являются основными покупателями рос. стали и цветмета, химикатов и удобрений. Гонконгские компании закупают также в странах СНГ зерно и продукты нефтехимии. Однако объемы поставок рос. древесины в Гонконг пока еще значительно ниже, чем могли бы быть в реальности. Другой член нашей ассоциации, компания «Чун Фу», развивает другое направление бизнеса, связанное с поставками готовой продукции розпроизводства в Китай и Монголию, в т.ч. турбин, авиатехники, горнодобывающего оборудования и т.п.

Диапазон интересов гонконгских компаний может быть поразительным. Гонконг является единственным и самым большим зарубежным рынком для полупроводниковых электронных

компонентов розпроизводства. Именно **рос. полупроводниковые микросхемы занимают доминирующий сегмент азиатского рынка компонентов для производства часов, калькуляторов и электронных игрушек.** С другой стороны, ряд гонконгских фин. компаний давно и активно участвуют в работе рос. рынка ценных бумаг. Совокупная стоимость рос. активов (акций, облигаций, долговых обязательств и т.п.), находящихся в их распоряжении, превышает 1 млрд.долл. Еще один член нашей ассоциации, компания «Риджент Пасифик», является одним из крупнейших управляющих инвест. фондами, ориентированными на Россию (очень часто в межд. прессе эту компанию ошибочно называют британской).

Многие ТНК используют Гонконг в качестве базы для делового сотрудничества с Россией. Компания American Express осуществляет из Гонконга свои операции по рос. Дальнему Востоку. Телекоммуникационное рос.-брит. СП «Находка Телеком» (с брит. стороны в нем участвует компания Cable & Wireless) в Гонконге имеет спутниковые ретрансляционные станции. А гонконгское отделение крупнейшего японского банка Sumitomo ведет активную деятельность в России в области финансирования внешторг. операций.

Вы наверное заметили, что несмотря на то, что Гонконг является важнейшим мировым фин. центром, я не упомянул слово «инвестиции». Многие рос. деятели приезжающие в Гонконг, совершают стандартную и очень серьезную ошибку: они пытаются найти инвестиции, а не деловых партнеров.

Дело не в том, что гонконгские компании никогда не инвестируют вообще. На самом деле они инвестируют в Россию значит. средства, но часто делают это иначе по сравнению с другими зарубежными инвесторами в России. Например, компания «Тексуна», о которой я уже говорил, построила в России крупнейший в Европе торг. центр. Другая гонконгская фирма инвестировала огромные средства в рос. микроэлектронику. А еще один из членов нашей ассоциации, компания Amoli Enterprises, финансирует большую часть крупного проекта по сборке телевизоров LG и Hitachi на одном из подмосковных предприятий. Гонконгские фирмы возглавляют список основных акционеров Дальневосточного морпароходства (FESCO) и владивостокской компании «Дальморепродукт».

Гонконгские компании часто финансируют выпуск интересующей их продукции на розпредприятиях. Такое финансирование отличается от традиц. инвестиций, когда иноинвесторы просто приобретают акции розпредприятий, однако результаты в обоих случаях схожи: в конечном итоге рос. производители получают так необходимые им оборотные средства. Гонконгские компании участвовали в ликвидации взаимных задолженностей между отдельными рос. предприятиями, и тем самым содействовали оздоровлению всей рос. экономики в целом.

Некоторые гонконгские компании наладили в России производство одежды для рынков Сев. Америки, т.к. изготовленная в России одежда не подпадает там под импортные квоты, что является большим преимуществом. Еще один из членов нашей ассоциации закупает на рос. Дальнем Востоке сырую рыбу, а затем перерабатывает ее в Китае

и продает рыбные полуфабрикаты на китайском рынке и экспортирует их (в основном в США).

Однако ключевым моментом для всех вышеприведенных случаев является то, что фин. средства были вложены гонконгскими компаниями в те розпредприятия, которые уже являлись их деловыми партнерами. Эти инвестиции были напрямую связаны с деловыми интересами и направлениями деятельности этих гонконгских компаний. Обычно гонконгские компании вначале осуществляют какой-то совместный бизнес со своими рос. партнерами, и если такое сотрудничество успешно и стабильно развивается, то они затем обычно начинают рассматривать вопрос об инвестициях.

Россия проигрывает по сравнению с Китаем по числу заинтересованных в сотрудничестве гонконгских фирм. Если Россией серьезно интересуются всего лишь несколько сотен гонконгских компаний, то количество гонконгских компаний с интересами в Китае достигает нескольких десятков тысяч. **В Китае ежедневно инвестируется из Гонконга столько же средств, сколько инвестируется в Россию из Гонконга в течение года.**

Вместо того чтобы спорить о том, справедливо ли такое положение дел или нет, я бы хотел заметить, что многие рос. проекты, особенно имеющиеся в Хабаровском крае, могут быть представлены как проекты, ориентированные на Китай, для того, чтобы они стали более привлекательными для потенциальных гонконгских партнеров. Например, выработка электроэнергии в России вряд ли заинтересует гонконгские компании, но их наверняка заинтересует участие в проекте по поставкам электроэнергии из России в Китай. Рос. рыбодобывающая промышленность может заинтересовать всего лишь несколько компаний в Гонконге, но в то же время обеспечение рос. сырьем китайской рыбоперерабатывающей индустрии привлечет внимание намного большего числа гонконгских фирм. Я готов привести еще больше таких примеров, начиная от поставок рос. угля, и кончая пригран. торговлей.

Можно предположить, что в целях расширения числа потенциальных деловых партнеров, особенно по совместному осуществлению проектов, ориентированных на Китай, и для того, чтобы можно было воспользоваться имеющимися в Гонконге возможностями для выхода на межд. рынки товаров и капиталов, рос. организации начнут активно создавать в Гонконге десятки дочерних компаний. Однако в реальности этого пока не происходит. Лично я могу вспомнить всего о двух-трех таких компаниях, созданных в Гонконге. Мы хорошо понимаем причины, сдерживающие принятие решений по созданию в Гонконге таких компаний: с одной стороны, создание в Гонконге компании стоит недешево, а с другой стороны, про Гонконг в России мало что знают, даже на Дальнем Востоке. И тем не менее, по моему глубокому убеждению, такие доводы против открытия в Гонконге компании являются главной стратегической ошибкой.

Будучи в Гонконге, организации из Хабаровского края должны преодолеть несколько уровней сопротивления своим проектам. Первый уровень сопротивления это Россия сама по себе, поскольку для гонконгских компаний имеются другие более привлекательные страны, многие из которых либо расположены ближе к Гонконгу, либо средним гонконгским компаниям легче выйти на их рынки

и работать там. Поэтому, если та или иная гонконгская компания заинтересована заниматься бизнесом в России или инвестировать туда фин. средства, то ее нужно еще и убедить в том, что, кроме Москвы, есть еще и Хабаровский край, где имеются более интересные проекты. Правда у Москвы есть одно преимущество – регулярные беспосадочные прямые рейсы между Москвой и Гонконгом, осуществляемые четыре раза в неделю.

Что Вы можете в этой связи сделать? Не заставляйте гонконгские компании ехать в Россию, для того чтобы они занялись там с Вами бизнесом. Если бы у Вас в Гонконге был собственный офис, то Ваш бизнес стал бы рассматриваться всеми как местный, в результате чего у Вас появились бы более широкие возможности для выбора там деловых партнеров. **Гонконгские банки и инвесткомпании будут намного охотнее финансировать фирму, базирующуюся в Гонконге, чем переводить средства в дальнюю Россию.** Китай и китайские компании успешно используют Гонконг для этих целей уже около десятка лет. Почему же рос. компании, особенно из азиатской части России, не могут последовать этому примеру?

Здесь я хотел бы подчеркнуть важность выработки необходимой стратегии. Сюда входит и необходимость понимания рос. компанией того, что может сделать ее продукция или проекты конкурентными на мировом рынке. Кроме того, ей необходимо будет понять деловые и инвест. интересы гонконгских компаний, а также то, как можно будет использовать деловые и фин. ресурсы Гонконга для выполнения своих намеченных целей.

Вначале предлагаемые проекты необходимо структурировать так, чтобы они выглядели привлекательными как с фин., так и с деловой точек зрения. После чего нужно заняться маркетингом таких хорошо «упакованных» проектов. А маркетинговая деятельность требует постоянной связи и обмена информацией.

Если все это представляется Вам в виде тяжелой работы, которая должна осуществляться в течение нескольких месяцев, а может быть и лет до того, как появятся конкретные положит. результаты, то так оно и есть на самом деле, поскольку все это требует упорства и терпения.

КНДР

Корейская народно-дем. республика. Находится в сев. части Корейского п-ва, омываемой с востока Японским, с запада Желтым морями. Территория: 122,8 тыс. кв. км. Население: 22 млн. чел. (1996 г.). Столица: Пхеньян – 2,3 млн. чел. Адм.-тер. деление: 9 провинций и 3 города центр. подчинения (Пхеньян, Кэсон, Нампхо), в 1993 г. р-ном центр. подчинения объявлена СЭЗ «Раджин-Сонбон». Офиц. язык: корейский. Денежная ед.: вона КНДР = 100 чонам. Нац. праздники: 9 сент. – День образования КНДР (1948 г.), 15 апр. – День рождения Ким Ир Сена (1912 г.; Праздник Солнца), 16 фев. – День рождения Ким Чен Ира. Дипотношения с СССР установлены в 1948 г.

Госструктуры

По Конституции 1972 г., в которую были внесены изменения на первой сессии ВНС КНДР 10 созыва, состоявшейся 5 сент. 1998 г., КНДР яв-

ляется социалистическим государством, представляющим интересы всего корейского народа.

Высший законодат. орган госвласти страны — однопалатное Верховное Народное Собрание (ВНС) КНДР, избираемое на пять лет, в период между сессиями — Президиум ВНС. Последние выборы в ВНС проведены в июле 1998 г. Пред. Президиума ВНС избран Ким Ен Нам, пред. ВНС — Цой Тхэ Бок, зампредами ВНС — Тянь Чер и Ре Вон Гу.

Согласно новой редакции конституции, Ким Ир Сен является «вечным президентом» КНДР. Ранее занимавшие пост вице-президента КНДР Ли Ден Ок, Пак Сен Чер и Ким Ен Дю стали почетными зампредами Президиума ВНС.

«Высшим руководящим органом» страны объявлен Комитет обороны КНДР. Реальные полномочия этого органа значительно шире определенных конституцией. Его председатель — Ким Чен Ир — является «высшим должностным лицом» и осуществляет «командование всеми полит., военными и эконом. силами» КНДР. Ранее, в дек. 1991 г., Ким Чен Ир был назначен верховным главнокомандующим Корейской народной армии.

Высшим адм.-испол. органом власти является Кабинет министров. Пред. — Хон Сен Нам.

Местные органы власти — провинциальные (городов центр. подчинения), городские (районные), уездные народные собрания. Они избираются сроком на четыре года. Исполнит. органами на местах являются народные комитеты, на которые возложена также подготовка сессий местных народных собраний.

7 марта 1999 г. были проведены выборы в провинциальные, городские и уездные народные собрания.

Полит. партии и общественные организации. Единый дем. отечественный фронт (ЕДОФ) — полит. организация, объединяющая полит. партии и общественные организации. Работает под руководством ТПК. Образован на базе Дем. нац. фронта Сев. Кореи 25 июня 1949 г. ЕДОФ возглавляет группа сопредседателей — представителей различных партий и организаций. В центре деятельности ЕДОФ — проблема воссоединения Кореи.

Трудовая партия Кореи (ТПК). 10 окт. 1945 г. было образовано Северокорейское оргбюро Компартии Кореи (день основания ТПК). 28 авг. 1946 г. в Пхеньяне в результате объединения северокорейских организаций Компартии Кореи и Народной партии была образована Трудовая партии Сев. Кореи (I съезд ТПК). В конце июня 1949 г. в результате объединения Трудовой партии Сев. Кореи и Трудовой партии Ю. Кореи была образована Трудовая партия Кореи.

8 окт. 1997 г. объявлено об избрании Ким Чен Ира на пост генсека ТПК. Партийные комитеты всех ступеней возглавляются ответственными секретарями. ТПК насчитывает около 3,2 млн. членов и кандидатов в члены партии. Органы печати ЦК ТПК: газета «Нодон синмун» (с 1945 г.) и журнал «Кыллочжа» (с 1946 г.).

Социал-дем. партия Кореи создана в 1945 г. Пред. ЦК — Ким Ен Дэ. Насчитывает 30 тыс. членов. Печатный орган — журнал «Социал-дем. партия Кореи». Партия молодых друзей религии небесного пути (Чхондоге-Чхонудан) образована 8 фев. 1946 г. Пред. — Рю Ен Ми. Насчитывает 10 тыс. членов.

Объединенные профсоюзы Кореи (ОПК) основаны 30 нояб. 1945 г. Пред. ЦК — Рем Су Гир. ОПК объединяют 1,6 млн. чел. Входят в ВФП.

Кимирсеновский социалистический союз молодежи Кореи. Союз социалистической трудовой молодежи создан 17 янв. 1946 г. первоначально как Дем. союз молодежи Кореи. В янв. 1996 г. переименован в Кимирсеновский социалистический союз молодежи. Первый секретарь ЦК — Ли Ир Хван. В Союзе состоит 5 млн. чел. 18-22 фев. 1993 г. состоялся VIII съезд ССТМК, 17-19 янв. 1996 г. конференция ССТМК.

Союз трудящихся сельского хозяйства Кореи (СТСХК) создан в 1965 г., объединяет 1,4 млн. членов. Пред. ЦК — Сон Сан Себ.

Союз дем. женщин Кореи (СДЖК) создан 18 нояб. 1945 г., насчитывает 1,1 млн. чел. Входит в МДФЖ. Пред. ЦК — Чон Ен Ок.

Общество корейско-рос. дружбы. Пред. Центр. правления — Ли Сон Хо, ответств. секретарь — Ким Ен Хо.

В КНДР имеются также Комитет мирного объединения родины, Общество Красного Креста, Нац. комитет защиты мира, Комитет солидарности с народами мира, Общество культурной связи с границей, Общество юристов-демократов, Комитет студентов, Олимпийский комитет и другие общественные организации.

Внешнеполит. деятельность. На 1 фев. 1999 г. КНДР имела дипотношения со 141 страной, являлась членом 210 межд. организаций. В 1991 г. КНДР одновременно с РК вступила в ООН. Первоочередное внимание КНДР уделяет развитию отношений с КНР — единственным государством, с которым Пхеньян имеет союзный договор.

Особое значение придается Пхеньяном развитию переговорного процесса с США. 21 окт. 1994 г. в Женеве было подписано рамочное соглашение между КНДР и США по вопросам урегулирования ядерной проблемы. Вслед за этим в марте 1995 г. был создан межд. консорциум «Организация развития энергетики на Корейском п-ве» (КЕДО), который отвечает за строительство в КНДР АЭС на ЛВР. В дек. 1995 г. между КЕДО и КНДР было подписано соглашение о строительстве АЭС на двух ЛВР мощностью 2 тыс. мвт. По соглашению с КЕДО, КНДР обязана возместить все затраченные консорциумом средства в течение 23 лет после окончания строительства АЭС.

В последнее время атмосфера в отношениях с американцами заметно накалилась в связи с настойчивой постановкой Вашингтоном вопроса о проведении инспекций подземных объектов на территории КНДР. Серьезным раздражителем является также произведенный Пхеньяном в авг. 1998 г. запуск баллистической ракеты.

Отсутствует прогресс в отношениях КНДР с Японией. После произведенного Пхеньяном 31 авг. 1998 г. запуска ракеты переговорный процесс о нормализации двусторонних отношений прекращен.

Прослеживаются попытки КНДР оживить полит. а также торг.-эконом. связи со странами зап. Европы. В Пхеньяне с удовлетворением восприняли решение ЕС о выделении 20 млн. долл. ежегодно в течение 5 лет на проект КЕДО. КНДР стремится поддерживать активные связи с азиатскими государствами. Повышенное значение придается отношениям со странами АСЕАН и Бл.

Востока.

Связи КНДР с государствами СНГ (кроме России) не вышли пока на уровень, который свидетельствовал бы о существенной значимости этого направления во внешней политике Пхеньяна. Северокорейское посольство функционирует только в Узбекистане. В Пхеньяне действуют **постоянные дипмиссии 24 стран**, при посольстве Швеции работает секция интересов ФРГ. Имеются представительства ПРООН, ВПП, ЮНИСЕФ и ФАО. В 1997 г. открылся **техофис ЕС**.

Макроэкономика

Основы нынешней экономики КНДР заложены в 50-60 гг. при активной помощи Советского Союза и других социалистических стран. Особенностью эконом. развития КНДР явилась ориентация на курс «опоры на собственные силы», отказ от интеграции в мировое хозяйство и участия в межд. разделении труда.

В наст. вр. экономика КНДР переживает кризис. Согласно оценке, объем ВВП в 1998 г. снизился примерно на 7% и составил 13,5-14,4 млрд.долл. В стране остро ощущается нехватка топлива, электроэнергии, большинства видов сырья. Оборудование на многих предприятиях морально и физически устарело.

Производство основных видов продукции.

	1997 г.	1998 г.
Электроэнергиямлрд.квт.ч.	18	17
Угольмлн.т.	22	21
Черметмлн.т.	2	2
Цветметмлн.т.	0,16	0,16
Химудобрениямлн.т.	1,6	1
Цементмлн.т.	5	4,5
Зерновыемлн.т.	4	4,5

С 60-х гг. в КНДР не публикуются статданные о состоянии экономики.

В 1998 г. в КНДР поступила межд. гум. помощь, в т.ч. продовольствие в размере не менее 800 тыс.т., нефть — 80 тыс.т., удобрения — 50 тыс.т. **Крупнейшими донорами являлись США (500 тыс.т.), КНР (200 тыс.т.), ЕС и РК.** Было объявлено о новом консолидированном призыве ООН оказать гум. содействие КНДР в 1999 г. в объеме 376 млн.долл.

В 1998 г. внешторг. товарооборот КНДР уменьшился до 1,6 млрд.долл. Доля внешней торговли в ВВП КНДР составляет около 10%.

Слабым звеном остается привлечение инопатала. Второй инвест. форум в СЭЗ «Раджин-Сонбон» в окт. 1998 г. завершился без скольконибудь существенных результатов. В зону реально вложено 100 млн.долл.

Агропром

Благоприятные погодные условия ранней весной 1998 г., высадка рассады в сжатые сроки, поставка 50 тыс.т. удобрений из-за рубежа в качестве гум. содействия, а также массовая подготовка компоста и вывоз на поля речного ила и плодородной земли с сопок позволяли делать оптимистические прогнозы на сбор урожая в КНДР в 1998 г.

Однако очередные проявления стихии (ливни, тайфун и заморозки в период вегетации), как объявил Пхеньян, привели к потерям от 30 до 60% от ожидаемого уровня в пострадавших р-нах. Общий сбор зерновых в 1998 г. оценивался «чуть лучше» 2,8 млн.т., собранных в 1997 г.

Общее депрессивное состояние сельского хозяйства Сев. Кореи, острая нехватка удобрений (безрезультатно окончились переговоры о безвозмездной поставке сюда 320 тыс.т. из Ю. Кореи) и топлива, пробуксовка с выработкой программы содействия развитию сельского хозяйства КНДР со стороны мирового сообщества не могли не сказаться на урожае в 1998 г., хотя приводимые офиц. показатели с/х производства, намеренно занижены.

По данным представителей межд. специализированных организаций, ущерб от стихийных бедствий в 1998 г. носил «местный» характер и заметно не повлиял на состояние посевов основных с/х культур. Приносит положит. результаты распространение опыта получения «двух урожаев». Собрано 165 тыс.т., яровой пшеницы и ячменя. Выращен хороший урожай картофеля в сев. провинциях (до 60-70 т. с га в отдельных хозяйствах). По оценкам, общий сбор зерновых в 1998 г. был не менее 4,1 млн.т.

Выдвинута задача до 2001 г. довести производство зерновых до 5 млн.т. (общая потребность, включая промнужды, оценивается в 7,8 млн.т.). В ближайшее время площади под озимыми и яровыми (пшеница и ячмень) будут доведены до 200 тыс.га. ПРООН выделил под проект «двух урожаев» в 1999 г. 20 млн.долл. против 5 млн.долл. в 1998 г. Планируется значительно увеличить посевы картофеля в провинциях Чаган, Рянган, Сев. и Ю. Хамген и Канвон. В области животноводства упор делается на выращивание мелкого рогатого скота и на свиноводство.

Проведение очередного «круглого стола» по программе восстановления сельского хозяйства КНДР (Женева, 3 дек. 1998 г.) помогло привлечь доноров для ее финансирования.

О состоянии рыночной торговли в Чондине. В последние несколько лет роль рынков, объем торговли на них, выросли в несколько раз. Об этом свидетельствует многократно увеличившееся число рынков в городе и его окрестностях.

В частности, если несколько лет назад в Чондине имелся единственный рынок, то теперь действуют десятки точек негос. торговли. Столь заметный прирост стал возможен в силу проблем гос. централизованного снабжения в КНДР. Многие месяцы продовольствие в гос. магазинах-распределителях выдавалось из расчета на 10-15 дней и зачастую не рисом, а пшеничной и кукурузной мукой.

Другой важной причиной роста числа рынков, а вместе с ними и объемов продаваемых и покупаемых на них товаров, является обесценивание местной валюты, воны. **На среднюю зарплату в 150-160 вон можно купить лишь 2-2,5 кг. качественного риса на базаре,** и поэтому значит. часть населения ищет доп. источники доходов, покупая товары по низкой цене на рынке или у частных лиц в одном р-не страны, и перепродавая его за большую в другом. Иногда при совершении подобных операций все ограничивается пределами Чондина, но в большинстве случаев речь идет о перевозке частными лицами довольно больших количеств товара (например, риса) по железной дороге или автотранспортом. Подобные операции противозаконны. Их проводят, декларируя вместо риса мебель и прочие непродовольственные товары. По прибытии на место товар сдают перекупщикам.

Местные власти по большей части не чинят препятствий рыночной торговле, хотя некоторые стихийные рынки как, например, возникающий в непосредственной близости от здания народного комитета пров. Сев. Хамген, периодически разгоняются вооруженными патрулями. Представители местных властей иногда говорят о том, что «рынки вскоре будут закрыты, что их функционирование лишь одна из мер по улучшению питания населения, принятых из-за обрушившихся на страну стихийных бедствий».

Подавляющее большинство торговцев на рынке составляют женщины среднего и пожилого возраста: для получения права на торговлю на рынке нужно нигде не числиться на работе, именно этому требованию отвечают женщины-домохозяйки, а также инвалиды. За право торговли на рынке взимается ежедневная плата в размере в 5 «народных» вон. При среднем заработке рыночного торговца в 5-8 тыс. вон в месяц эта сумма вполне приемлема. Большая часть заработанных таким образом средств конвертируется в СКВ, доллары, юани, японские йены.

Все рынки Чондина располагаются в непригодных для торговли переулках, зачастую в антисан. условиях. Самый большой сектор рынка отводится под торговлю зерном; рисом, кукурузой, а также пшеничной мукой, овощами. Цена на не очень ценящийся корейцами неклеякий рис (в основном импортный) в начале года составляла 56-65 вон за кг., к сент. она, поднявшись до 75-80 вон, приблизилась к цене корейского клейкого риса «чапсаль». Цены на другие продтовары, достигшие наряду с ценами на рис пика в 1996 г., мало изменились в 1998 г. Так, кг. картофеля стоит на рынке 10-16 вон, яблоки от 10 до 50 вон за штуку, кусок соевого творога (около 100-150 г.) — 15 вон, кг. кимчи (острой корейской квашеной капусты) — 20 вон, кг. бобов — 60-60 вон.

Торговля морепродуктами осуществляется практически на всех рынках. Все морепродукты продаются поштучно: палтус стоит в среднем около 50-60 вон, кета — от 70 до 150 вон, королевские креветки — 20-30 вон за штуку, краб — 100-200 вон. Цены на морепродукты подвержены колебаниям: в зависимости от объема улова, они могут варьироваться в пределах 20-30%. Рыночные торговцы скупают товар у оптовиков, продавая его потом дороже на 20-25%.

Торговля мясом ведется в незначит. объемах, как правило ею занимаются 1-2 человека на рынке. В большинстве случаев продают свинину по 200-250 вон за кг. Более широкое распространение по сравнению с торговлей мясом получила торговля животными на откорм: поросятами по 200 вон за кг. живого веса, курами по 200-250 вон, козлятами по 300-350 вон.

Торговля непродтоварами ведется в меньших масштабах. Наиболее часто речь идет о предметах домашнего обихода в основном китайского производства, лекарствах (китайского или реже рос. производства, в основном с истекшим сроком годности). Много продается обуви, изготовляемой на Чондинской фабрике. Цена за пару колеблется в пределах 300-350 вон. «Из-под полы» торгуют различными запчастями: подшипниками, цепями и спицами для велосипедов; иногда продают бензин или солянку в бутылках, краску.

«Черный» рынок в Чондине действует у мест-

ного филиала Пхеньянского магазина «Раквон». Там покупатели и продавцы предварительно договариваются о деталях проведения торг. операций с инвалютой, с запрещенными к продаже на рынках и магазинах товарами (дикорастущий женьшень, трепанг и др.), а также об обмене жилья с доплатой.

Значит. рост рыночной торговли в Чонцине, как и в целом по ЮВДР, привел к формированию в последнее время прослойки рыночных торговцев, уровень доходов которых значительно превышает средний по стране.

Транспорт

Состояние ж/д транспорта. Общая протяженность северокорейских железных дорог составляет около 5,5 тыс. км., из которых 80% электрифицированы. В товарных и пассажирских перевозках занято около 1200 локомотивов, 1 тыс. пассажирских и 20 тыс. грузовых вагонов. Ж/д транспортом обеспечивается свыше 90% грузооборота и почти вся перевозка пассажиров.

В конце 1999-начале 2000 г. положение на железных дорогах КНДР резко ухудшилось. Крайне неудовлетворительно подается напряжение на электрифицированные магистрали, еще большим дефицитом стало дизтопливо для магистральных и маневровых тепловозов. Основные ж/д линии электрифицированы на постоянном токе напряжением 3,3 кв., на тепловые подстанции электроэнергия должна подаваться напряжением 66 кв. Фактически уровень напряжения в контактной сети не доходит даже до 2 кв. Более того, действует система поочередного подключения линий к подаче электроэнергии: на отдельных участках напряжение в сеть подается на 2-3 часа один раз в день. Составы по 15-20 часов ждут на станциях и перегонах, чтобы пройти каждый следующий участок пути в указанный промежуток времени. Низкое качество подаваемой электроэнергии и частые отключения вызвали резкое снижение веса составов с 1500 до 1000 т. брутто для шестиосных электровозов и с 2500 до 1500 т. для восьмиосных электровозов.

Эти факторы, а также крайний износ электрооборудования привели к выходу из строя значит. части автоматической переездной сигнализации, автоматических стрелок, переведенных теперь на ручной режим управления. С перебоями работает автоматизированная система управления движением поездов, резко ухудшилось состояние ж/д связи.

На основной магистрали страны «Пхенбук» (Пхеньян-Туманган) наиболее неблагоприятными с точки зрения снабжения электроэнергией участками являются Менчхон-Хвасон (пров. Сев. Хамген), Чонпхен-Яндок (пров. Юж. Хамген и Юж. Пхенан).

Крайне изношен северокорейский подвижной состав. Основу локомотивного парка составляют электровозы «Пульгынги-5000» (шестиосный, мощность 4300 л.с.), «Пульгынги-6000» (восьмиосный, мощность 5300 л.с.) и тепловозы «М-62» (четырёхосный мощностью 2000 л.с.). Капремонт локомотивов производится только на заводе им. Ким Чжон Тхэ в Пхеньяне, который в течение 1999 г. смог восстановить только 100 ед. техники. Свыше 70% локомотивного парка КНДР имеют сверхнормативный пробег без капремонта (450

тыс.км. для электровозов, 300 тыс.км. для тепловозов). Основные вагоноремонтные предприятия КНДР в Чхонджине и Вонсане, имеющие общие мощности по ремонту 4 тыс. вагонов в год, не справляются с капремонтом вагонов в связи с острым дефицитом металла, стекла, электродов, краски и других материалов. Не менее 50% подвижного состава не эксплуатируется в связи с полной изношенностью, однако и та часть, которая по-прежнему используется (локомотивы, вагоны, вагонные тележки) по нормам безопасности должна быть запрещена к эксплуатации.

В аварийном состоянии находятся верхнее строение пути и искусственные сооружения северокорейских железных дорог. Практически на всем протяжении железные дороги КНДР нуждаются в капремонте (капремонт пути на отдельных участках в последний раз был проведен в 1988 г.). Основная часть уложенных непропитанных деревянных шпал прогнила и повреждена. В ряде мест население вырубает их среднюю часть на дрова. Шпалы уложены на полотно на большинстве путей без подкладок. Износ стрелочных переводов превышает допустимый. Верхнее строение пути на мостах практически не прикреплено к пролетным строениям.

Состояние верхнего строения пути ограничивает скорость движения поездов на большей части дорог до 40 км/час, приводит к высокой аварийности. Практически отменено регулярное пассажирское и резко сократилось грузовое сообщение.

Отменено полностью движение всех поездов на участках Саривон-Хэдяу, Унбон-Хэсан (Сев. магистраль), пассажирское движение по маршруту Вонсан-Синьцзжу, Саривон-Кэсон. Пассажирские поезда из Пхеньяна следуют до Синьцзжу более суток, до Вонсана — 2 сут., до Хэсана — 3 сут., до Чондина (расстояние около 700 км.) — до 5 сут. Сократилось число поездов. Если ранее из Чондина в Пхеньян ежедневно отправлялось 2 поезда (и 14 Му сан-Пхеньян и № 2 Туманган-Пхеньян), то сейчас по этому маршруту следуют не более 2-3 поездов в неделю.

В связи с нехваткой поездов вагоны переполнены. Несмотря на зимние холода, многие люди едут на крышах. Очень часты случаи гибели людей от ударов контактными проводами, в туннелях.

На ж/д транспорте резко упала производственная дисциплина. Северокорейские железнодорожники допускают нарушения элементарных норм и правил, что усугубляет ситуацию и крайне отрицательно влияет на общее состояние грузовых и пассажирских перевозок. Крушение двух пассажирских поездов 1 фев. 2000 г. в уезде Синьян пров. КЕНВЯ Пхенан, приведшее к многочисленным человеческим жертвам, произошло исключительно из-за халатности машинистов локомотива, допустивших сбой в работе тормозной системы, и поездной бригады, не установившей тормозных башмаков и не задействовавшей вагонные стоп-краны. В результате в условиях горной местности произошло скатывание состава и его столкновение на скорости до 80 км/час с поездом, стоявшем на стрелке. Корейская сторона, отрицая очевидные нарушения производственной дисциплины, объяснила катастрофу «последствиями стихийных бедствий».

Среди работников ж/д транспорта большое распространение получило взяточничество. Так,

при стоимости билета от Пхенсона до Пхеньяна в 4 воны, «сверху» требуется доплатить 50 вон. Кассиры требуют не менее 300 вон в качестве взятки за билет от Пхеньяна до Раджина. Берут деньги за возможность проезда в товарных вагонах, на локомотивах, за то, чтобы даже при наличии билета попасть в пассажирский вагон.

Критическая ситуация на северокорейском ж/д транспорте отражает положение, сложившееся в экономике страны в целом. Она вызывает дальнейшее углубление кризиса в промышленности, особенно в тепловой электроэнергетике, крайне затрудняет межхоз. связи и вместе с тем приводит к ухудшению положения населения, которое все чаще вынуждено даже на дальние расстояния передвигаться пешком.

Северокорейское руководство пытается решить проблемы ж/д транспорта старыми методами мобилизации населения. Каждая первая пятница месяца объявлена «днем помощи железным дорогам». Развернуты камлания «за ремонт вагонов», «за приведение в порядок насыпей» и т.д. Нормализация положения на ж/д транспорте названа одной из приоритетных задач северокорейской экономики.

Соседи

По соглашению о перемирии, подписанному 27 июля 1953 г., Сев. и Ю. Кореи разделяет военно-демаркационная линия, вдоль которой проходит демилитаризованная зона шириной 4 км.

В фев. 1992 г. стороны обменялись документами, которые вводят в действие подписанные в конце 1991 г. Соглашение о примирении, ненападении, сотрудничестве и обменах между Севером и Югом и Совместную декларацию о денуклеаризации Корейского п-ва.

С 1993 г. межкорейский диалог на полит. уровне практически свернут. В апр. 1998 г. в Пекине прошла единственная встреча на уровне замминистров двух стран, завершившаяся безрезультатно. Почетный пред. «Хендэ» Чон Чжу Ен в окт. 1998 г. был принят Ким Чен Иром, санкционировавшим организацию турпоездки южнокорейцев в горы Кымгансан.

Пхеньян продолжает настаивать на том, что путь к обеспечению мира на п-ве — это прежде всего замена Соглашения о перемирии в Корее мирным договором между КНДР и США и вывод ам. войск из Ю. Кореи.

Отказываясь от прямых полит. контактов с Сеулом, Пхеньян в то же время согласился на проведение четырехсторонних переговоров (КНДР, РК, США, КНР) по корейскому урегулированию, четыре раунда которых состоялись в дек. 1997 г., марте и окт. 1998 г. и янв. 1999 г. в Женеве.

Объединение страны в Пхеньяне видится путем создания конфедерации (Конфедеративная дем. республика Корея) по принципу «две системы, два правительства — одна нация, одно государство».

В 1998 г. достигнута договоренность об организации в Пханмунджоме встреч на уровне генералов между представителями КНА и «Межд. объединенных войск» (фактически Командования ООН в Корее). Проведено три заседания, которые были посвящены главным образом урегулированию произошедшего в июне 1998 г. у побережья

РК инцидента с северокорейской подлодкой.

К отношениям КНДР-США. Развитие отношений с США продолжает оставаться одним из главных приоритетов внешней политики КНДР. Основными целями Пхеньяна на переговорах с США являются поэтапная нормализация двусторонних отношений, вплоть до подписания мирного договора и вывода ам. войск из Ю. Кореи, а также получение различного рода эконом. дивидендов, в т.ч. гум. помощи, «компенсационного» топлива, смягчения ам. эконом. санкций.

С 21 авг. по 5 сент. 1998 г. в Нью-Йорке состоялись переговоры между КНДР и США на «высоком уровне». В их ходе стороны обсудили широкий спектр вопросов, представляющих взаимный интерес, и по ряду проблем смогли прийти к взаимной договоренности. Американцы добились своей основной цели – возобновления Сев. Кореей своих обязательств по замораживанию ядерной программы. Северокорейцы согласились продолжить безопасное хранение и консервирование отработанных стержней ядерного реактора в Ненбене. Были достигнуты конкретные договоренности о проведении очередного раунда четырехсторонней мирной конференции по Корее и переговоров по проблеме ракетного нераспространения КНДР, а также созданы условия для дальнейшего обсуждения вопросов об инспекции т.н. подземного объекта.

Северокорейцы, в свою очередь, добились предоставления доп. гум. помощи в 1998 г. в 300 тыс.т. продовольствия в дополнение к выделенным ранее 200 тыс.т. США подтвердили свои обязательства по рамочному соглашению 1994 г. по поставкам мазута. Они заверили КНДР о готовности возобновить его доставку со второй половины сент. 1998 г. и до конца года отгрузить оставшиеся 284 тыс.т. топлива. Было заявлено также о необходимости активизации строительства ЛВР в Синпхо.

Однако дальнейшие контакты между КНДР и США по ряду причин не дали конкретных результатов. На прошедших 29 сент. 1998 г. переговорах между США и Сев. Кореей по вопросу исключения КНДР из списка государств, поддерживающих терроризм, американцы отказались пойти на эту меру, выдвинув в качестве основного условия требование урегулировать конфликт с Токио, связанный с т.н. похищениями японцев и укрыванием на территории КНДР членов японской «Красной Армии», Тем самым вопрос о смягчении ам. санкций был вновь отложен на неопределенное время и поставлен в зависимость от развития северо-корейско-японских отношений.

Не было зафиксировано прогресса и на прошедших 1-2 окт. 1998 г. в Вашингтоне переговорах между КНДР и США по вопросу ракетного нераспространения. Пхеньян потребовал от американцев значит. компенсации за прекращение экспорта ракет в страны Бл. и Ср. Востока и доп. гум. помощь только за согласие продолжить переговоры по проблеме приостановки разработки и испытаний ракет большого радиуса действия. Данные условия были отвергнуты США и переговоры зашли в тупик. В связи с этим американцы выступили с заявлением, что продолжение Сев. Кореей испытаний ракет и их экспорта окажет негативное влияние на ам.-северо-корейские отношения. Тем не менее в МИД КНДР положительно оценили тот факт, что безрезультатность переговоров не при-

вела к открытой конфронтации и была достигнута договоренность о продолжении консультаций по этой теме.

В республиканском большинстве конгресса США заметно усилились негативные настроения в отношении Сев. Кореи, стало все больше высказываться критики в адрес администрации Б.Клинтон за слишком «мягкий» подход к Пхеньяну. Конгресс США согласился пойти на выделение бюджетных средств на поставку в 1999 г. «компенсационного» мазута в КНДР только при соблюдении ряда условий. Среди них – прояснение ситуации с подозреваемым подземным ядерным объектом и прекращение Сев. Кореей экспорта ракет. Важным этапом в развитии отношений должен был стать визит в КНДР спецпредставителя президента США по корейским вопросам Ч.Картмана.

Связи с Россией

В окт. 1948 г. СССР первым установил с КНДР дипотношения. Пхеньян официально признал РФ как государство-продолжатель бывшего СССР. В марте 1999 г. в ходе визита замминистра России Г.Б.Карасина в Пхеньян парафирован текст нового межгос. договора взамен Договора о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи между СССР и КНДР от 1961 г.

В апр. 1996 и окт. 1997 г. состоялись I и II заседания МПК по торг.-эконом. сотрудничеству между Россией и КНДР. В 1998 г. проведены заседания постоянных подкомиссий по научно-тех. сотрудничеству, транспорту и леспрому. В 1996 г. состоялся визит в КНДР Пред. Госдумы Г.Н.Селезнева. В 1998 г. в Пхеньяне побывала депутатская группа Госдумы по связям с ВНС КНДР.

В 1998 г. товарооборот между Россией и КНДР составил 90 млн.долл., в т.ч. росэкспорт – 78 млн.долл. (в 1997 г. товарооборот – 75 млн.долл.). Сотрудничество на межрегион. уровне составляет более 50% в общем объеме товарооборота. **Приморский край и Бурятия оказали КНДР гум. помощь.** Общая сумма задолженности КНДР перед Россией составляет 4 млрд. рублей в ценах 1990 г.

В 1997-98 гг. между РФ и КНДР были подписаны соглашения об определении линии разграничения пограничных водных пространств России, КНДР и КНР на реке Туманная, «Общие условия НТС между Россией и КНДР», межправит. соглашения о культурном сотрудничестве, о поощрении и взаимной защите инвестиций, о взаимных поездках граждан, о воздушном сообщении, об избежании двойного налогообложения, об эконом. и тех. сотрудничестве, о сотрудничестве в области ветеринарии, карантина и защиты растений, а также план культурного и научного сотрудничества между Россией и КНДР на 1998-99 гг.

КОРЕЯ

Республика Корея (Taehan Minguk). Находится на Дальнем Востоке, на Корейском п-ве, юж. 38-й параллели. Территория: 99,2 тыс.кв.км. Население: 45,7 млн.чел. (январь 1997 г.). Столица: Сеул (Seoul) – 10,3 млн.чел. (январь 1998 г.). Адм. деление: 9 провинций и 2 города: Сеул и Пусан, имеющие статус провинций. Офиц. язык: корейский. Денежная единица: вона = 100 чонам. Нац. праздники: 15 авг. – День освобождения Кореи (1945 г.); 3

окт. — День основания государства. Отмечается с 1948 г. в память об основании в 2333 г. до н.э. первого корейского государства Древний Чосон. Дипотношения с СССР установлены 30 сент. 1990 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Республика Корея — парламентская республика. Действует конституция, вступившая в силу 25 фев. 1988 г. 15 авг. 1948 г. Ю. Корея была провозглашена республикой.

Глава государства — президент, избираемый населением путем всеобщего прямого и тайного голосования сроком на 5 лет. По конституции 1988 г. президентская власть значительно ограничена.

Законодат. власть осуществляет Нац. собрание в составе 299 членов, из которых 253 избираются населением путем всеобщего прямого и тайного голосования, а 46 назначаются от полит. партий пропорционально числу мест, полученных в результате выборов. Срок полномочий Нац. собрания — 4 года.

Исполнит. власть осуществляет президент и правительство во главе с премьер-министром.

Глава государства, Президент Республики Корея — Ким Дэ Чжун (Kim Dae Jun). Избран 18 дек. 1997 г. Вступил в должность 25 фев. 1998 г.

Макроэкономика

Накапливавшиеся в течение ряда лет кризисные явления в экономике РК в 1997 г. достигли критического уровня. Произошло заметное снижение конкурентоспособности экономики РК, для которой при полной зависимости от импорта энергоносителей и сырья в последние годы стали характерны высокие издержки и чрезмерный рост оплаты труда, завышенные процентные ставки, высокие транспортные расходы, отставание инновационного процесса.

На фоне сократившегося внутреннего спроса рискованная инвест. политика крупных ФПГ — «чеболей», пользовавшихся неоправданно льготными кредитами, привела к перепроизводству в ряде отраслей (автомобильная, сталелитейная, химическая), снижению рентабельности производства.

Фин. кризис перекрыл пути привлечения новых инвалютных средств, вызвал массовое бегство инокапитала из РК, рост стоимости кредита (свыше 30%), сокращение валютных резервов до 5 млрд.долл. и как следствие обвальное падение обменного курса вон по отношению к доллару почти в 2 раза в нояб.-дек. 1997 г.

Для преодоления кризиса в нояб. 1997 г. РК была вынуждена обратиться к МВФ с просьбой о срочном предоставлении стабилизационных займов. 3 дек. 1997 г. РК и МВФ подписали протокол о намерениях и техприложение к нему, определившие условия **крупнейшей в истории программы межд. помощи РК (57 млрд.долл.)**. В обмен на фин. помощь, сформированную за счет средств МВФ (21 млрд.долл.), ВБ (10 млрд.долл.), АзБР (4 млрд.долл.), а также взносов США (10 млрд.долл.), Японии (5 млрд.долл.), Германии, Канады, Великобритании и Австрии, РК согласилась ускорить фин. реформу, проведение жесткой фискальной политики, макс. открытие фин. рын-

ка для иноинвесторов.

Правительство обязалось принять меры по сокращению в 1998 г. темпов роста экономики до 3% (с возможным незначит. увеличением лишь в 1999 г.), удержанию инфляции в пределах 5% в год, сокращению дефицита платежного баланса по текущим операциям до уровня 1% ВВП на протяжении 1998-99 гг. Было намечено также открытие рынка краткосрочных облигаций, снятие ограничений на приобретение акций, увеличение допустимого уровня иноучастия в южнокорейских компаниях с 26% до 55%, упорядочение системы найма и увольнения рабочих и служащих.

К концу 1997 г. внешняя задолженность страны с учетом займа МВФ превысила 200 млрд.долл. (IV место в мире), произошел обвал фондового рынка (за год общая стоимость акций местных компаний уменьшилась наполовину). ВВП на душу населения в 1997 г. сократился по сравнению с 1996 г. на 11% и составил 9,4 тыс.долл. Индекс потреб. цен увеличился на 4,7-4,9%, при этом некоторые товары (нефтепродукты, газ, раст. масло, сахар, кофе, мука) подорожали на 50-60%. Уровень безработицы возрос до 2,9% (1996 г. — 2%). Объем внешней торговли РК составил около 278 млрд.долл. (1996 г. — 280 млрд.долл.).

Эконом. кризис болезненно отразился на соц. сфере: сократилась реальная покупательная способность населения, многие предприятия заморозили или сократили размеры зарплаты, возросла безработица. Государство приостановило строительство ряда общественных объектов, было объявлено о грядущих изменениях в системе пенсионного обеспечения, сокращении размеров соц. субсидий и выплат.

Фин. кризис в РК во многом способствовал победе на президентских выборах в дек. 1997 г. лидера оппозиции Ким Дэ Чжуна, сумевшего использовать недовольство южнокорейцев эконом. политикой правящей партии. В своей эконом. стратегии Ким Дэ Чжун делает основной упор на недопущение резкого снижения уровня жизни населения, создание либеральной эконом. модели, ориентированной на поддержку малого и среднего бизнеса. эконом. программа новой южнокорейской администрации предполагает также структурные реформы в промышленности, ускорение либерализации фин. рынка, развитие НИОКР.

Эконом. кризис в РК проявившийся в истощении валютных резервов, «бегстве» из страны инокапитала, резком обесценивании нацвалюты и повальном банкротстве южнокорейских компаний, выявил целый ряд «хронических болезней» южнокорейской экономики. Наиболее серьезная из них — чрезмерная концентрация капитала в руках небольшого количества фин.-промгрупп, которые, пользуясь своим привилегированным положением и влиянием на правительство, проводили бесконтрольную политику в области заимствований и инвестиций. Подобная практика привела к колоссальному росту долговых обязательств и образованию структурных диспропорций в экономике. Не менее значимой проблемой стала внутренняя неподготовленность общества к восприятию политики форсированной «либерализации» и «глобализации». После «открытия» внутреннего рынка многие южнокорейские компании, обремененные краткосрочными долгами и не сумевшие найти свое место в межд. интеграционном процессе, па-

ли жертвами циклических изменений мировой конъюнктуры, особенно в период азиатского кризиса. Массовые банкротства фактически парализовали фин. сектор южнокорейской экономики, дестабилизировали кредитно-денежную систему страны.

Выход из создавшейся кризисной ситуации администрация Ким Дэ Чжуна видит в дальнейшем реформировании южнокорейского общества по зап. образцу («параллельное развитие демократии и рыночной экономики»), приближая его эконом. модель к ам. и отходя от азиатской. На это были ориентированы и рекомендации стабилизационной программы МФВ, которым правительство РК, хотя и с некоторыми оговорками, следовало на протяжении прошедшего года. В основу этих рекомендаций была положена неоконсервативная модель госрегулирования, предусматривающая, в частности, обеспечение регулирующих функций рынка на основе стимулирования предложения.

Эконом. реформа в РК осуществлялась под патронажем МВФ в несколько этапов. В период с дек. 1997 г. по апр. 1998 г. основной задачей было преодоление кризиса ликвидности за счет привлечения заёмных средств и кредитов. К марту РК получила инокредитов по линии межд. организаций на 21,4 млрд.долл. Южнокорейцам удалось также реструктурировать до 90% своих краткосрочных обязательств инокредиторам, которые в фев. достигли 21,8 млрд.долл. Увеличению валютных резервов способствовал и рост положит. сальдо платежного баланса по текущим операциям — до 18,9 млрд.долл. в апр. В результате в период с середины дек. по конец апр. валютные резервы страны увеличились с 3,9 до 30 млрд.долл.

Вместе с тем сохраняющийся кризис ликвидности (из-за высоких процентных ставок) вынудил правительство использовать в янв. 1998 г. 1 млрд.долл., полученный от АзБР, на обеспечение гарантий кредитования мелких и средних фирм. В апр. им также был выделен заем в 1 млрд.долл. на приобретение импортных сырья и материалов.

В этот же период правительство вновь пошло на увеличение расчетных показателей бюджетного дефицита (с 0,7% до 1,7% ВВП) и снижения учетной ставки с 22,2% до 14,4%, что должно было способствовать приостановлению эконом. спада. Одновременно были начаты реформы в фин.-банковской системе и корпоративном секторе, ликвидированы 55 убыточных корпораций и 5 банков. Для решения проблемы «безнадежных» долгов и помощи банковской сфере правительство выделило доп. ассигнований на 64 трлн. вон, а на помощь безработным — 8,5 трлн.вон.

С июля по сент. 1998 г., правит. реформы в фин. сфере и реальном секторе экономики продолжались. К сент. удалось достигнуть относительной стабилизации **обменного курса нацвалюты (1,3 тыс.вон за доллар** против 1700 в начале года), приостановить рост оптовых и розничных цен, контролировать **инфляцию в пределах 8%**, сократить чистый внешний долг до уровня 1996 г.

Вместе с тем уже в этот период стало очевидно, что монетаристские рецепты МВФ не в состоянии решить многих проблем южнокорейской экономики — не были приостановлены спад промпроизводства (на 6,2% во втором полугодии по сравнению с 1997 г.), рост безработицы (до 7,3% от трудоспособного населения), продолжалось сокраще-

ние совокупного внутреннего спроса (на 9% по сравнению с 1997 г.), из-за непомерных долгов южнокорейских компаний и высоких процентных ставок (свыше 20%) практически не осуществлялись инвестиции в реальный сектор экономики (сократились почти на половину по сравнению с 1997 г., так как банки РК, опасаясь фин. рисков, предпочитали «крутить» деньги на межбанковском рынке). Обострившиеся к тому же в результате массовых банкротств (к окт. обанкротилось свыше 20 тыс. компаний) соц. проблемы и явное нежелание крупных ФПГ брать на себя часть бремени по осуществлению реформ вынудили правительство РК ужесточить госрегулирование эконом. процессами (**концепция «неолиберального этатизма»**).

С сент., 1998 г. акценты в эконом. политике администрации были сделаны уже на неокейнсианских методах стимулирования эффективного спроса за счёт дальнейшего снижения стоимости кредита, расширения бюджетного (дефицитного) финансирования, контролируемой эмиссии, ускоренной реструктуризации ФПГ, «рассасывания» безработицы и т.д.

В результате процентная ставка в РК сократилась с 30% (в начале года) до 8-10% к концу года, расчетные показатели дефицита бюджета были увеличены до 5% ВВП, государство пошло на увеличение ассигнований в фонд занятости, соц. выплат, предоставление кредитов малому и среднему бизнесу. В рамках реформ в корпоративном секторе наиболее заметным событием стало **соглашение между пятью крупнейшими ФПГ и правительством**, которое предусматривает продажу чёболями нерентабельных дочерних компаний, перераспределение их сфер влияния в ключевых отраслях, а также комплекс мер, которые ФПГ должны осуществлять в целях улучшения своего финположения. Новая эконом. политика РК предполагает также использование до 70% бюджетных средств на финансирование госпрограмм в области строительства, НИОКР и образования.

В организационно-правовом плане реформы правительства были сконцентрированы на следующих направлениях.

1. В мае 1998 г. были сняты ограничения на приобретение иностранцами местных компаний путем нежелательных «слияний и поглощений», в результате чего количество отраслей, полностью или частично закрытых для иноинвесторов, сократилось до 31. В нояб. в РК вступил в действие новый Закон о поощрении прямых иноинвестиций, предусматривающий налоговые и прочие льготы иноинвесторам.

2. В сент. в РК был принят Закон об операциях с инвалютой, определяющий порядок их либерализации в два этапа (с 1 апр. 1999 г. и до конца 2000 г.). Законом вводилась в действие новая система госмониторинга за операциями с валютой в целях предупреждения возможных негативных колебаний на валютном рынке.

3. Приближение уровня управления предприятиями и компаниями к мировым стандартам. В фев. 1998 г. были внесены дополнения в законодательство о банкротстве, в марте — отменена практики предоставления взаимных гарантий по долгам обязательствам между дочерними компаниями.

4. Реформа фин.-банковской сферы. 96 финин-

ституты РК (по состоянию на окт. 1998 г.) были закрыты или приостановили свои операции.

5. Реформы в корпоративном секторе предусматривали расширение прав держателей акций, улучшение финансового положения корпораций, переход на междунар. систему отчетности, развитие кооперационных связей между крупным и мелким бизнесом.

200 крупных южнокорейских корпораций и 12 тыс. мелких и средних компаний взяли на себя обязательства представить до конца 1998 г. полномоченным банкам программы по оздоровлению собственной фин. реструктуризации.

6. Реформы в области трудотношений. В фев. 1998 г., после принятия нового Закона о труде, рынок рабочей силы стал более эластичным. Этому способствовали поправки, предусматривающие возможность как массовых увольнений, так и создания крупных отраслевых профсоюзов.

7. Правительство пошло на сокращение расходов как на республиканском, так и провинциальном уровнях, а также приступило к приватизации госпредприятий. Планом приватизации предусматривается поэтапная продажа акций пяти крупных компаний в 1999 г. и шести — в 2000 г. Кроме того, 76 их дочерних компаний предполагается также приватизировать или ликвидировать. Большое внимание было уделено повышению эффективности работы госаппарата: 50% правит. постановлений и правил будут упразднены, численность аппарата (на всех уровнях) сократится на 11% до 2000 г.

О результатах реформ администрации Ким Дэ Чжуна можно судить по макроэконом. показателям 1998 г. По итогам 11 мес. — год спустя после возникновения кризиса — положит. сальдо платежного баланса по текущим операциям составило 27,8 млрд.долл. **Положит. сальдо торг. баланса приблизилось к 36 млрд.долл.**, в то время как за аналогичный период прошлого года оно было отрицат. — 10 млрд.долл. Данные показатели были достигнуты в основном за счет резкого роста объемов экспорта на фоне девальвированной воны (экспорт за 11 мес. достиг 120 млрд.долл., однако эта цифра на 2% меньше прошлогодней) и сокращения на 37% импорта (за 11 мес. объем импорта РК не превысил 85 млрд. долл.).

С начала реформ запасы инвалюты в стране увеличились на 29,6 млрд.долл., достигнув отметки в 50 млрд., что позволяет говорить о стабилизации положения на фин. рынках. В пользу этого утверждения свидетельствуют также увеличение валютных активов до 132 млрд.долл., укрепление нацвалюты (с 1690 вон за 1 долл. в начале года до 1200 вон в дек. 1999 г.), а также низкие темпы инфляции, не превышающие, как и предписывалось МВФ, 8% по итогам года. При этом индекс потреб. цен за 11 мес. увеличился лишь на 6,8%. Стабилизации фин. ситуации способствовали, помимо жесткой политики правительства по реструктуризации банковской сферы, благоприятные внешние факторы: снижение процентных ставок в США, усиление курса йены, снижение цен на импортное сырье и материалы, повышение ценовой конкурентоспособности южнокорейских товаров на мировых рынках.

Несмотря на видимые улучшения в фин. сфере, говорить о приостановлении кризисных процессов в реальном секторе экономики пока не прихо-

дится. В стране по-прежнему продолжается спад промпроизводства (в среднем на 6% по итогам года), отмечается низкая загрузка производственных мощностей, велика доля нерезализованной продукции на складах предприятий.

ВВП РК в 1998 г. снизился по сравнению с прошлым на 5,9%, при этом темпы снижения до сих пор не приостановлены (в I кв. падение на 3,9%, во II и III — на 6,8%, в IV — на 6%).

В условиях продолжающегося кризиса в стране южнокорейцам так и не удалось достигнуть одной из главных целей своей эконом. политики — увеличения притока прямых иностранных инвестиций, призванных дать импульс отечественной промышленности. Несмотря на то, что прирост иностранных инвестиций в сент. 1998 г. составил 22,6% по сравнению с сент. 1997 г., в целом **за 1998 г. объем привлеченных иностранных инвестиций не превысил 9 млрд.долл., что было ниже ожидавшихся показателей.**

Безработица охватила около 2 млн.чел. (7,8%). ВВП на душу населения с 9511 долл. в 1997 г. сократился в 1998 г. до 6463 долл. (за основу подсчетов взят средневзвешенный курс в 1400 вон за доллар, инфляция — 8,5%, эконом. спад — 7%, прирост населения — 0,89% за год). В результате **РК по такому показателю, как ВВП на душу населения, отодвинулась с 34 на 42 место в мировой классификации.**

О проекте бюджета РК на 2000 г. В представленном правительством РК на рассмотрение Нац. собрания проекте бюджета на 2000 ф.г. в размере 92,9 трлн.вон в качестве основных задач соц.-эконом. политики определены следующие: завершение нынешнего этапа эконом. реформ, сокращение бюджетного дефицита и достижение поступательного эконом. роста.

Для выполнения поставленных задач правительство предлагало увеличить ассигнования в следующие приоритетные отрасли:

- НИОКР, до 3,5 трлн.вон или 4,1% бюджета (в 1999 г. эти показатели составляли 3,1 трлн.вон или 3,7%);

- образование, 723 тыс. учащихся получат дотации на образование, 320 млрд. вон будет израсходовано на финансирование научных исследований в вузах;

- культура и туризм, до 1% бюджета, что на 40,1% превысит показатель 1999 г.;

- защита окружающей среды, до 2,8 трлн.вон (рост на 20,4% по сравнению с нынешним годом);

- поддержка мелкого и среднего бизнеса, до 2,3 трлн.вон (рост — 154,8%);

- субсидирование регион. промышленных проектов, в размере 120 млрд.вон;

- оказание поддержки сельскому хозяйству и рыболовству, до 3,6 трлн.вон;

- развитие инфраструктуры, до 14 трлн.вон.

Финансирование общественных работ сократится с 2,1 трлн.вон до 900 трлн.вон, что отражает тенденцию к снижению уровня безработицы с 8 до 5-6%. Одновременно планируется сократить выплаты соцпособий — число лиц, получающих соцпособия, составит 543 тыс.чел. в I половине 2000 г. и 380 тыс. во II полугодии (против 760 тыс. чел. в 1999 г.). Вместе с тем будут увеличены соц. дотации малоимущим — с доходов ниже 237 тыс.вон на члена семьи. Им будут выплачиваться пособия в размере от 93 тыс.вон до 205 тыс. вон. Данное положение бюджета отражает основной принцип

соц. политики нынешней администрации, которая, в отличие от предшествующих правительств, отвергает идею достижения эконом. роста любой ценой, и делает упор на справедливом распределении общественных благ.

Бюджетом предусмотрено сокращение расходов и на содержание госаппарата — число госслужащих сократится на 138 тыс.чел. (в правит. ведомствах под сокращение попадут 78 тыс. чиновников). Предполагается также значит. сокращение расходов на содержание военнослужащих и сотрудников правоохранительных органов. При этом расходы на содержание самих правоохранительных органов и армии увеличатся на 4,6% и составят 15,6 трлн.вон.

Основу доходной части бюджета должны составить налоговые поступления в размере 79,9 трлн.вон (на 9,7% выше уровня 1999 г.), также доходы от размещения гос. ценных бумаг на 11,5 трлн.вон и казначейских обязательств («Налоговое бремя» на душу населения в среднем составит 2 млн.вон — на 8% больше, чем в 1998 г.). Ожидается рост поступлений от НДС (на 12%), налога на доходы от операций с ценными бумагами и налога на доходы от переоценки активов, что будет связано с прогнозируемым ростом потребления и увеличением совокупного индекса стоимости акций (KOSPI).

В основу бюджета были заложены такие расчетные показатели, как **рост ВВП в 2000 г. на 6-8%**, инфляция на уровне 2-3%, **обменный курс воны в 1200 ед. за доллар**, объем импорта на уровне 133 млрд.долл., госдолг в размере 94 трлн.вон.

В целях ликвидации в 2004 г. бюджетного дефицита правительство предлагает увеличить размеры бюджета 2000 г. лишь на 5% — самый низкий рост за последние 8 лет. При этом дефицит бюджета зафиксирован на уровне 3% ВВП (против 3,5% в 1999 г.), а увеличение расходных статей должно оставаться ниже темпов эконом. роста.

Соглашаясь с основными направлениями бюджетной политики РК, многие южнокорейские экономисты высказывают опасения относительно реалистичности предложенного варианта бюджета. В качестве препятствий, способных помешать его реализации, называются такие факторы, как инфляционное давление на экономику РК, нестабильность на фин. рынках в результате кризиса группы «Дэу», возросшую почти в два раза за период эконом. кризиса «пирамиду» гособязательств по обслуживанию внутреннего и внешнего долгов.

Итоги соц.-эконом. развития РК в 1999 г. и эконом. программа 2000 г. В I половине 1999 г. была преодолена нижняя точка фин.-эконом. кризиса в РК, и в экономике начали проявляться заметные признаки оживления и подъема.

К середине года правительство РК добилось определенных успехов в фин. стабилизации, в осуществлении реформ в реальном секторе экономики. Начала формироваться низкоинфляционная среда, укрепилась нацвалюта, увеличились валютные резервы, сохранилось положит. сальдо во внешней торговле, наметилась устойчивая тенденция к эконом. росту.

ВВП РК в 1999 г. увеличился на 10,2% по сравнению с 1998 г., когда наблюдалось его сокращение на 5,8%. При этом номинальный объем ВВП составил около 370 млрд.долл., а в пересчете на душу населения — порядка 8,5 тыс.долл., что, прав-

да, ниже «рекордного» уровня 1996 г. в 11,3 тыс.долл.

Промпроизводство в 1999 г. увеличилось в среднем на 20%. Положит. динамика проявилась практически во всех отраслях при наибольшем подъеме на предприятиях, производящих телекоммуникационное оборудование, полупроводники, автомобили. Рост производства был связан как с благоприятной внешнеэконом. конъюнктурой, так и с увеличением спроса на внутреннем рынке, ростом инвестиций в основной капитал (на 5,3%). В 1999 г. заметно возрос уровень загрузки производственных мощностей (с 64,6% в июле 1998 г. до 80,3% к концу 1999 г.). За год количество вновь создаваемых компаний и предприятий на 12% превысило число обанкротившихся.

Жесткая денежно-кредитная политика правительства позволила удержать уровень инфляции (с учетом индекса потреб. цен) в пределах 0,8-1%. Этому способствовали также стабилизация обменного курса воны и снижение стоимости единицы рабочей силы.

Вместе с тем факторы, способные повлиять на рост цен, сохраняются. К ним относятся увеличение импортных цен на нефтепродукты, удорожание японской йены относительно доллара, прогнозируемый рост внутреннего потребления. Эти же обстоятельства в свою очередь влияют и на рост инфляционных ожиданий.

Среди негативных явлений в денежно-фин. сфере в 1999 г. наблюдались: дефицит денежных ресурсов в мат. производстве, неудовлетворительная структура балансов большинства компаний, сложности с получением кредитов.

В целом ситуация на фин. рынках РК по итогам 1999 г. может быть охарактеризована как стабильная. Сохранялась тенденция к постепенному росту обменного курса воны (с 1400 вон за доллар в начале года **до 1130 вон к концу года**), обусловленная значит. притоком в страну инопкапитала. На фондовом рынке доходность по корпоративным ценным бумагам продолжала оставаться на уровне 9-10%, процентные ставки также колебались незначит. в пределах 6-9%, индекс KOSPI с 350 пунктов в дек. 1997 г. поднялся к июлю 1999 г. до 1000 пунктов и продолжает колебаться с незначит. отклонениями на этом уровне.

Золотовалютные резервы страны увеличились за год почти на 50% и **превысили 74 млрд. долл.**, что во многом было обусловлено устойчивым сохранением во внешнеэконом. связях РК **существенного положит. сальдо внешторг. баланса**, который к концу года составил 24,5 млрд.долл. При этом объем экспорта РК в 1999 г. достиг 144,23 млрд.долл. (на 9% больше, чем в 1998 г.), а импорта — 119,7 млрд.долл. (рост на 28,3% по сравнению с 1998 г.).

Рост объемов экспорта РК был связан с оживлением мировой экономики, удорожанием японской йены и ростом мировых цен на полупроводники. Импорт РК в этот же период возрос (главным образом, в стоимостном выражении) вследствие высоких темпов роста нац. экономики и повышения мировых цен на нефть.

Сальдо платежного баланса по текущим операциям в 1999 г. приблизилось к 26 млрд.долл., сократившись более чем на треть по сравнению с показателем 1998 г. в 40,6 млрд.долл.

Формирование инвест. процессов в 1999 г. протекало на фоне относительной стабилизации фин.

обстановки в стране и, как следствие, повышения кредитного рейтинга РК как страны, принимающей инвестиции.

Общий объем инвестиций в основной капитал за год увеличился на 5,3%, объем капвложений производственного назначения – на 34,3%. Объем привлеченных иноинвестиций в 1999 г. составил свыше 40 млрд.долл., в т.ч. ПИИ – 15,5 млрд.долл. против 8,85 млрд.долл. в 1998 г.

В 1999 г. бюджет РК в размере 88,5 трлн.вон был исполнен с дефицитом в объеме 4% ВВП. Параметры бюджета на 2000 г. предусматривают его рост на 5% (до 92,9 трлн.вон) при сокращении дефицита бюджета до 3,5% ВВП.

В 1999 г. впервые после начала кризиса наметились позитивные тенденции в динамике доходов и уровня жизни населения, хотя по этим показателям РК еще не вышла на «докризисный» уровень. Так, **ежемесячный номинальный доход среднестат. южнокорейской городской семьи в 1999 г. составил 2,1 млн.вон**, что на 0,4% выше показателя 1998 г. При этом реальные доходы сократились лишь на 0,2% против сокращения на 12,5% в 1998 г.

Численность населения, причисляющего себя к «среднему классу», сократилась в 1999 г. до 38,4% против 48,8% в 1998 г. и 63,7% в период, предшествующий кризису. Столь существенная переоценка южнокорейцами своего мат. положения была связана с сокращением реальных доходов, потерей работы и обесценением сбережений в период кризиса.

Во втором полугодии начала улучшаться ситуация в области занятости: безработица снизилась до 4,5% к концу года (против 7,9% в конце 1998 г.), что составляет менее 1 млн.чел.

Итоги эконом. развития РК в 1999 г. свидетельствуют о том, что страна в целом вышла из состояния кризиса. Вместе с тем к концу года стало очевидным, что потенциал эконом. роста несколько ослаб, а темпы эконом. преобразований, особенно в промышленности и госсекторе, заметно снизились.

Придать импульс реформам был призван сформированный в янв. 1999 г. новый состав кабинета министров во главе с Пак Тхэ Джуном. Предложенная им программа эконом. развития РК на 2000 г., следуя основным направлениям эконом. политики президента Ким Дэ Джуна, ставит целью создание условий для достижения качественных изменений в экономике РК за счет первоочередного развития наукоемких отраслей и НИОКР.

Основные направления эконом. политики РК в 2000 г. сформулированы следующим образом.

1. Поддержание высоких темпов эконом. роста путем проведения жесткой кредитно-денежной политики, предполагающей:

– сдерживание роста цен в пределах 3% (за счет снижения торг. наценок, усиления конкуренции в торговле и создания диверсифицированной бытовой инфраструктуры),

– сдерживание роста процентных ставок (в пределах 10%), а также инфляции (путем поддержания баланса между ростом зарплаты и повышением производительности труда);

– сокращение бюджетного дефицита (до 3,5% ВВП);

– развитие рынка облигаций;

– стабилизацию обменного курса вон, на что

будут использованы средства специально созданных фондов – Фонда иноинвестиций и Фонда стабилизации обменного курса.

2. Переход ко второму этапу структурных преобразований в следующих областях.

В фин. сфере, где в качестве основных задач называются: повышение конкурентоспособности фининститутов, стимулирование развития рынка акций и облигаций, создание холдинговых компаний.

В реальном секторе экономики предстоит добиться улучшения финположения компаний, внести в законодательство изменения, упрощающие процедуру банкротств, привести отчетность компаний в соответствие с межд. стандартами, повысить конкурентоспособность компаний за счет ограничения практики взаимного финансирования и взаимозачетов между дочерними предприятиями.

В сфере трудотношений намечено постепенно перенести акцент с моральной на мат. заинтересованность, внедрить новую «систему найма рабочей силы» и «систему участия в прибыли».

В области управления ставится задача создания госмеханизма, способного эффективно функционировать в эпоху информ. революции. Для этого система мотивации госслужащих будет видоизменена таким образом, чтобы она способствовала привнесению в их работу творческих начал и элементов конкуренции. Одновременно в министерствах и ведомствах планируется наладить современную систему обмена информацией на основе локальных сетей.

3. Формирование эффективной системы всеобщего соцобеспечения, которая предусматривает:

– создание к 2003 г. дополнительно 2 млн. рабочих мест, главным образом в наукоемких отраслях, связанных с малым и средним венчурным бизнесом, туризмом и сферой культуры;

– принятие (ориентировочно, в окт. 1999 г.) **закона об обеспечении прожиточного минимума**, в соответствии с которым медстрахование, страхование от безработицы, пенсионное страхование, а также страхование производственного травматизма будут распространяться на все категории работающих;

– повышение уровня жизни населения с низкими и средними доходами (Программа предполагает сдачу в эксплуатацию в 2000 г. 500 тыс. квартир, предоставление семьям с низкими доходами льготных кредитов в размере 30% стоимости приобретаемого жилья или в размере 50% стоимости арендуемого жилья. Правительством предусматривается выделение свыше 1% бюджетных ассигнований на развитие культуры, туризма, спорта. **Около 1 млн. семей, занятых в сельском хозяйстве, получат 50% освобождение от уплаты процентов по полученным ранее кредитам**);

– **повышение качества среднего и высшего образования до уровня стран-членов ОЭСР** (в 2000 г. 400 тыс. учащихся средних учебных заведений получат госпособия на образование, а 300 тыс. студентов вузов – льготные кредиты на образование. Одновременно будет вводиться система получения заочного высшего образования);

– выравнивание доходов различных категорий населения (предполагается внесение изменений в налоговое законодательство с целью «более спра-

ведливого» налогообложения).

4. Развитие наукоемких отраслей.

Эта часть программы предусматривает создание к 2005 г. «информ. сверхскоростной магистрали», которая позволит передавать информацию **со скоростью в 1000 раз превышающей нынешние возможности сети Интернет**. Начиная с 2000 г. начнет реализовываться спец. программа развития «электронной торговли» (осуществление коммерческих сделок и фин. операций с использованием сети Интернет).

К концу года планируется создать порядка 10 тыс. венчурных компаний как за счет госдотаций (средства Стабилизационного фонда и Фонда структурных преобразований), так и инвестиций частного сектора.

В 2000 г. правительство выделит **5% бюджетных средств на НИОКР** с тем, чтобы по уровню развития науки и технологий приблизиться к ведущим странам мира. Особое внимание предполагается уделить развитию ИТ и биоинженерии, а также отраслей, производящих полупроводники, видео-технику, ПО, современные материалы и компоненты.

5. Развитие эконом. сотрудничества с зарубежными странами предполагает предоставление доп. льгот иноинвесторам, **отмену все еще существующих ограничений на операции с инвалютой**. В отношении стран с ёмким внутренним рынком, но высокими рисками будет применяться более гибкий подход, что предполагает, в частности, предоставление товарных кредитов и отсрочки платежей при экспортных операциях. При осуществлении инвестиций в «стратегически важные регионы и страны» южнокорейским компаниям будут предоставляться доп. льготы по экспортному страхованию и страхованию инвест. рисков. Особый акцент в развитии регион. эконом. сотрудничества правительство РК делает на расширении связей с Китаем, Японией, а также с Сев. Кореей.

В программе также отмечается, что правительство РК в 2000 г. не планирует обращаться за кредитами к МФО.

Основные параметры эконом. программы 2000 г. свидетельствуют о преимуществах эконом. доктрин нынешнего и предыдущего кабинетов. Вместе с тем некоторые ее положения указывают на более радикальный, жесткий подход нового премьера к решению стоящих перед страной проблем, что, по мнению местных экспертов, дает основания надеяться на достижение «качественного прорыва» в осуществлении эконом. преобразований в РК.

Рынок страхования автотранспорта. В этой сфере работают 11 местных и 2 инокомпании (SIGNA, ANA). На коммерческое и долгосрочное страхование приходится 57% заключаемых контрактов (11 и 46% соответственно), на автомобильное — 43%. В 1997 г. сумма известных страховых премий на рынке легковых автомобилей составила около 4,7 млн.долл. (на всем автотранспортном рынке — 10,86 млн.долл.).

Рынок страхования автотранспорта в стране поделен: 27,6% всех операций приходится на Samsung, 14,1% — Hyundai, 13,6% — Dongbu, 11,6% — на LG. На остальные компании приходится чуть более 33%.

Применяется два вида страхования автотранспорта — обязательное (с 1963 г.) и добровольное. В

первом случае сумма возмещения (пострадавший — физ. лицо) фиксированная и не может в среднем превышать: в случае гибели — 60 млн.вон, травмирования — 15 млн.вон, при постоянной недееспособности — 60 млн.вон; во втором случае сумма возмещения не ограничена.

Промышленность

Ситуация в промышленности РК продолжает определяться кризисными явлениями, наблюдавшимися на протяжении 1998 и начала 1999 г. Низкой остается степень загрузки производственных мощностей (около 70%), высока доля нереализованной продукции, не прекращаются массовые банкротства, во многих отраслях объемы производства сокращаются. Негативное влияние на местных производителей и экспортеров оказывают завышенный курс нацвалюты по сравнению с долларом, высокая стоимость кредита, низкий внутренний спрос, неблагоприятные внешнеэконом. факторы.

Вместе с тем стабилизация финположения и увеличение положит. сальдо торг. баланса РК в 1998 г. позволяют говорить о создании предпосылок для улучшения ситуации в промсекторе. Рост мировой экономики, падение цен на сырьевых рынках наряду с мерами правительства РК по снижению процентных ставок, контролем над инфляцией и валютным курсом, осуществляемая государством программа реструктуризации основных отраслей промышленности также должны способствовать увеличению объемов производства и увеличению экспорта.

Автомобилестроение. Отмеченное в 1998 г. резкое сокращение спроса на предметы длительного пользования, привело к падению на 48,7% объемов продаж автомобилей на местном рынке. При этом парк малолитражных автомобилей (объемом двигателя до 800 куб.см), покупателям которых предоставлялись доп. налоговые льготы, увеличился с 6,4 до 24,1%. Незначит. рост экспорта автомобилей в 1997 г. не смог компенсировать потери, вызванные сужением внутреннего рынка. Увеличение доли в экспорте малолитражных и, соответственно, дешевых автомобилей также повлияло на сокращение поступлений от экспорта. В результате в 1998 г. объем производства автомобилей в РК сократился на 29,9%. Средняя загрузка производственных мощностей в автомобилестроении не превышала 49,9%.

1998 г. для автомобилестроения стал периодом структурных преобразований — «Дэу Моторс» приобрела компанию «Санъён Моторс», а «Хёндэ Моторс» **выиграла тендер на право покупки контрольного пакета акций обанкротившейся «Киа Моторс»**.

Меры правительства РК по поддержке автомобилестроения не дали ожидаемых результатов из-за массовых увольнений (свыше 30 тыс.чел.), охвативших эту отрасль, а также банкротств мелких и средних компаний, выпускающих комплектующие для автомобильных гигантов.

В 1999 г. местные эксперты ожидали увеличение спроса на продукцию автомобилестроения на 16% (870 тыс. автомобилей). Этому, по их мнению, должен способствовать рост внутреннего потребления во второй половине года. Экспорт автомобилей в 1999 г. должен возрасти на 6%.

Судостроение. С началом эконом. кризиса в РК

портфель заказов у южнокорейских судостроителей значительно уменьшился. Это объяснялось сложностями с предоставлением инозаказчикам гарантий первоклассных банков в отношении возврата кредитов, что явилось результатом падения индекса кредитоспособности РК. В янв. 1998 г., впервые за всю историю южнокорейского судостроения, объем новых заказов был равен нулю. Однако последовавшая девальвация воны и жесткая ценовая конкуренция, а также агрессивная маркетинговая стратегия южнокорейских компаний позволили увеличить портфель заказов (он составил 80% от объема прошлого года). **В окт. 1998 г. имевшиеся заказы позволяли загрузить южнокорейские верфи работой на 2 г.** В наиболее благоприятной ситуации оказались крупные судостроительные компании. Мелкие и средние фирмы, испытывающие трудности с получением кредитов, а также в условиях низких мировых цен на суда, не смогли обеспечить себя достаточным количеством заказов.

В 1999 г. ожидался рост заказов на новые суда (примерно на 10%), чему будут способствовать сильная йена и стабилизировавшийся обменный курс корейской воны. Доля южнокорейских судостроительных компаний в общемировом портфеле заказов также должна возрасти. **В 1999 г. объем производства судов в РК и, соответственно, их экспорт увеличились** в среднем на 2,3% по сравнению с 1998 г., **достигнув в 7,5 млрд.долл.**

Бытовая электроника. Производство бытовой электроники в РК в 1998 г. возросло на 6,6%. Однако объем продаж большинства товаров этой группы (телевизоров, видеомагнитофонов и др.) из-за падения покупательной способности населения сократился на 40–60% (в 1998 г. стиральных машин было продано на 40% меньше, чем в 1997 г., холодильников — на 9%).

Экспорт электротехизделий в 1998 г., даже в условиях девальвированной воны, сократился на 13% (телевизоров — на 22%). Вместе с тем экспорт микроволновых печей и холодильников увеличился на 6% и 0,7% соответственно. Сократились объемы экспорта южнокорейской бытовой электроники в странах ЮВА, СНГ и Лат. Америки. А экспорт этой категории товаров в США возрос в 1998 г. на 23% (видеомагнитофонов и микроволновых печей на 60 и 30% соответственно).

В период эконом. кризиса южнокорейские компании прилагали максимум усилий для диверсификации рынков сбыта, усовершенствования маркетинговых технологий. Особо агрессивная политика проводилась на рынках Бл. Востока и Сев. Америки, что вызвало **антидемпинговые меры со стороны США (они касались корейских телевизоров высокой четкости изображения и проекционных телевизоров).**

В первой половине 1999 г. ожидалось увеличение экспорта бытовой электроники, за которым должно последовать увеличение её производства. Вместе с тем высокие цены на импортные комплектующие, фин. нестабильность развивающихся рынков и низкие цены на электронику на мировом рынке (особенно производимую развивающимися странами), будут оказывать сдерживающее влияние. С учетом этого южнокорейские товаропроизводители концентрируют усилия на экспорте высокотехнологичных товаров (например, **цифровых электробытовых приборов**) на рынки развитых

стран.

В 1999 г. не ожидалось увеличения спроса на бытовую электронику и в самой РК, поскольку новые виды товаров (цифрового формата) пока лишь начали появляться на рынке.

Производство полупроводников. В июне 1998 г. экспорт полупроводников сократился на 27,8% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. В последующем тенденцию к снижению экспорта этой категории товаров удалось переломить, и общий объем поставок полупроводников по итогам года сократился лишь на 3,2%. Производство полупроводников увеличилось в 1998 г. на 35,4%, стоимость «чипов» (DRAM) на протяжении того года продолжала оставаться на низшей отметке, отмеченной в июне. Эти обстоятельства, а также неясные перспективы мирового рынка полупроводников вынуждают южнокорейские компании сокращать (почти на треть) объемы инвестиций в производство полупроводников как внутри страны, так и за рубежом — три основных производителя полупроводников в РК были вынуждены сократить объемы производства из-за низких мировых цен на выпускаемую продукцию.

Невысокая норма прибыли в этой отрасли вынуждает южнокорейские компании идти также на реструктуризацию производств, особенно с учетом того, что цены на продукцию падают быстрее, чем затраты на ее производство. Повышенные затраты в этой области связаны в первую очередь с удорожанием (в долларовом эквиваленте) аренды взятого в лизинг импортного оборудования. В данных условиях компании пытаются привлечь доп. заемные средства из-за рубежа и избавляются от ряда производств, которые становятся мало конкурентоспособными. Правительство призывает южнокорейские компании сконцентрироваться на профилирующих производствах. (Речь, в частности, идет о слиянии полупроводниковых производств компаний «Хёндэ» и «Эл-Джи». **В случае их объединения новая компания станет вторым крупнейшим производителем полупроводников в мире после компании «Самсунг».**)

Отмечается усиление давления со стороны иностранных конкурентов на южнокорейских производителей полупроводников. В ход идут антидемпинговые меры, угрозы задержать предоставление траншей, обещанных РК в рамках стабилизационной программы МВФ, и т.д. В сент. 1998 г. США ввели высокие антидемпинговые пошлины на «чипы» компаний «Хёндэ» и «Эл-Джи». Не исключено, что примеру США последуют европейские и другие страны.

В 1999 г. в области производства полупроводников началось оживление (рост на 13,3%). При этом экспорт должен увеличиться на 13,7% (из-за массового распространения в мире программы Windows 98 и спроса на ПК с процессором Pentium II).

Южнокорейским компаниям вряд ли удастся достигнуть объемов экспорта прежних лет. Этому будут препятствовать затоваривание на рынке полупроводниковой продукции, «сужение» азиатских рынков в результате эконом. кризиса. Однако спрос на современные виды продукции неуклонно растет.

Телекомоборудование. Объемы продаж упали на 10–20% (поставки телефонных станций и компьютеров на 50% и 35% соответственно). Было отмечено увеличение спроса лишь на мобильные телефо-

ны и сопутствующее оборудование (на 40%). Экспорт телекомоборудования из РК сократился в 1998 г. на 4,8% при одновременном снижении экспортных цен. **Вместе с тем экспорт мобильных телефонов вырос в 1998 г. почти на 60%**, главным образом на ам. рынок.

В 1999 г. прогнозируется увеличение производства телекомоборудования, в первую очередь мобильных телефонов. Однако темпы роста будут невелики из-за ограниченных возможностей внутреннего рынка. Основным катализатором здесь станет экспорт телекомоборудования стандартов GSM и CDMA. Рынок телекомоборудования РК начиная со второй половины 1999 г. стал полностью открытым для иноконкурентов.

Компьютеры. Ситуация на рынке компьютеров РК в 1998 г. оставалась сложной. Так, объем экспорта компьютерных мониторов, которые являлись основным товаром, поставляемым за рубеж, сократился в ценовом выражении почти на 30% (несмотря на увеличение объемов поставок). Среди производителей ПК «на плаву» остались лишь крупные компании — в основном те, которые переключились с производства компьютерных мониторов на выпуск жестких дисков и CD-ROM. Многие компании в поисках выхода из кризисной ситуации создавали СП (за счет продажи части своих акций иностранцам) по производству мобильных телефонов.

В 1999 г. местные производители связывают надежды на увеличение объемов продаж с ростом экспортных поставок высокоскоростных периферийных устройств, увеличением спроса со стороны частного сектора и государства, а также с диверсификацией сбытовой сети за рубежом. **Ожидается рост объемов производства на 16,7% по сравнению с прошлым годом, экспорта на 15,6% (до 5,9 млрд.долл.),** рост внутреннего потребления — на 18,6% (до 2,7 млрд.долл.).

Общее машиностроение. Несмотря на то, что в этой области в 1999 г. прогнозируется увеличение объемов производства и экспорта, докризисные показатели в ближайшем будущем вряд ли будут достигнуты — низок уровень загрузки производственных мощностей, простаивает оборудование стоимостью 20 трлн.вон.

При условии, что азиатские страны сумеют в какой-то степени преодолеть кризисные явления в экономике, появится возможность увеличить в 1999 г. объем экспорта продукции общего машиностроения РК до 8,9 млрд.долл., что на 3,8% больше показателей прошлого года.

Сталелитейная промышленность. Поставки на внутренний рынок холоднокатаной стали в 1998 г. сократились на 60,1%, металлоконструкций — на 56,1%, стальных труб — на 46,1%. Благодаря заказам со стороны судостроит. компаний, поставки листового железа сократились лишь на 4,5%. Производство стали в РК в 1998 г. уменьшилось на 0,4%. Банкротство таких сталелитейных компаний, как Hanbo Steel и Hwan Young Steel, привело к сокращению выпуска практически всех видов металлоизделий за исключением листового железа. Загрузка производственных мощностей в южнокорейской металлургии в 1998 г. в среднем не превышала 85%.

Сокращение производства стали в РК было обусловлено также общемировой тенденцией к снижению объемов производства в этой области.

В марте 1998 г. Япония начала сокращать объемы производства стали в целях поддержания цен, ее примеру последовали Россия, Индия, страны ЮВА, некоторые европейские страны. Не стала исключением и РК.

Несмотря на падение спроса на металл со стороны азиатских стран и Японии, **экспорт стали из РК в 1998 г. увеличился на 47%**, что было связано с девальвацией воны. Однако рост поставок южнокорейской стали встретил жесткое противодействие со стороны правительств США и стран Европы, которые рассматривают возможность применения антидемпинговых процедур по ряду позиций южнокорейского экспорта (нержавеющая сталь, горячий прокат, холоднокатаная сталь).

В 1999 г. в сталелитейной промышленности РК дальнейший спад производства маловероятен, поскольку потребление стали основными отраслями промышленности растет (за год потребление должно увеличиться на 5,2%). Экспорт стали сократится в 1999 г. на 13,6% по сравнению с прошлым годом.

В 1999 г. ожидается сокращение поставок стали на внутренний рынок на 3,7% (будет произведено 38 млн.т., на 2,9% больше объемов прошлого года).

Нефтехимпром. В 1998 г. спрос на продукцию нефтехима на внутреннем рынке РК сократился на 15-35% (в основном на те виды продукции, которые находят применение в автомобилестроении, строительстве и производстве электротехизделий).

Основными рынками сбыта нефтехимии стали США и Европа. Несмотря на сокращение экспортных цен, доходы нефтехим. компаний РК в 1998 г. продолжали оставаться стабильными, чему способствовали такие факторы, как низкие цены на сырую нефть, выгодный для южнокорейских компаний обменный курс воны и возросшие объемы экспортных поставок. Увеличившийся спрос на продукты нефтехимии со стороны КНР и сокращение поставок на мировой рынок нефтехим. продукции из РК, Японии и Тайваня позволили поддерживать мировые цены на относительно высоком уровне. После сокращения объемов производства в 1998 г. степень загрузки производственных мощностей в этой отрасли не превышала 80%.

В 1999 г. спрос на продукцию нефтехим. отрасли на внутреннем рынке РК будет расти. Однако объемы производства и экспорта останутся ниже уровня прошлых лет из-за отсутствия новых инвестиций в эту отрасль в 1998 г. и усилившейся конкуренции на мировом рынке нефтехимпродукции.

В первом полугодии 1999 г. объем экспорта должен был возрасти на 4,8% (до 3,4 млн.т.), а во втором полугодии — несколько сократиться из-за роста потребления на внутреннем рынке. **РК в 1999 г. планирует импортировать продукции нефтехима в объемах прошлого года, на 28 млрд.долл.**

Текстильпром. В 1998 г. производство текстильных изделий в РК сократилось на 9,1%, объем продаж упал на 1,8%, 10,3% произведенной продукции остались нереализованными.

Производство готовой одежды в этот же период сократилось на 24,9%, поставки — на 26%, объем нереализованной продукции составил 9,6%.

Сокращение объемов экспорта тканей — одной из главных статей южнокорейского экспорта —

повлияло на общее сокращение экспорта текстильных изделий (на 6,6%). Вместе с тем экспорт готовой одежды из РК увеличился на 14,9% (лучший показатель с 1990 г.). **Основными рынками сбыта одежды южнокорейского производства стали США и Европа.**

В 1999 г. ожидается увеличение спроса на шерстяные ткани, готовую одежду южнокорейского производства со стороны импортеров. В целом спрос на внутреннем рынке должен увеличиться на 3,6% до 15,4 млн.т. Прогнозируется рост объемов производства на 4,8% (в основном за счет выпуска синтетических тканей). Должно возрасти также производство х/б тканей на 9%.

Экспорт текстильной продукции мельче, в 1999 г. достигнет 1,68 млн.т. (на 7% больше показателя предыдущего года). В долларовом выражении объем экспорта текстиля из РК увеличится на 3% до 17,1 млрд.долл.

Объемы производства и экспорта продукции РК в %, по сравнению с аналогичным периодом 1998 г. и 1 полугод. 1999 г.

	Произв.	Эксп.	Произв.	Эксп.
Автопром	-29,4	-15,8	18,5	12,8
Судостроение	5	5	2	1,4
Электротехника	-31,7	-58,2	4	6,2
Компьютеры	-27,4	-13	12,9	15,2
Полупроводники	-7,5	-13	13	12,6
Телеком	4,4	-3,9	6,317	
Машиностроение	-21,9	16,8	-2,3	4
Металлургия	-7,8	-4,8	-9,1	-20,7
Нефтехимия	6,8	18	4,5	5
Текстиль	-0,4	3,2	5,24	
Промышленность	-	-3,9	-	5,1

Авиапром

В условиях отсутствия прир. и энергетических ресурсов руководство РК в 60-80-е выбрало такие направления в развитии промышленности, реализация которых смогла обеспечить достижение высоких результатов в кратчайшие сроки.

Поставив себе цель вывод РК из послевоенной разрухи, корейцы в своей промполитике сделали акцент на следующие приоритеты. 1. Развитие энергетики, сырьевой базы, перерабатывающей промышленности и машиностроения, освоение простейших процессов сборки промизделий, затем налаживание их лицензионного производства. фин. средства в приоритетном порядке использовались на закупку технологий, позволяющих осуществлять копирование или имитацию необходимой продукции, что в целом предопределило формирование необходимой инфраструктуры и подготовку нацкадров для создания современного промпроизводства. 2. **Связь закупки зарубежной техники и другой продукции с обязательной передачей технологий по ее изготовлению**, а также с участием корейских фирм в ее производстве, с тем чтобы в перспективе в макс. степени обеспечить локализацию этого производства в РК. 3. Ориентация новой продукции не только на покрытие собственных потребностей, но и на ее экспорт за рубеж.

Привлекательность развития аэрокосмической промышленности (АКП), по мнению корейцев, заключается в том, что добавочная стоимость продукции, например, в космическом и авиационном производстве составляет соответственно 51% и 44% в то время, как в полупроводниковой промышленности ее уровень равен 37%, а в автомобиль-

ной только 24%. Однако в своем стремлении к достижению столь высоких показателей корейцы были вынуждены учесть мировой опыт, который показывает, что создание АКП возможно только при движении от простого к сложному, т.е. после того, как будут налажены базовые отрасли промышленности, которые в достаточной степени сформировались в РК только в конце 80-х гг.

Достиженные к этому времени успехи в развитии экономики и промышленности стали основанием для появления у руководства РК амбициозной цели по выводу страны в начале следующего столетия по основным показателям на уровень ведущих держав мира. Такие намерения должны быть естественно подкреплены увеличением и военной мощи, одним из основных компонентов которой являются авиация и космонавтика. Все это вызвало необходимость формирования в этот период аэрокосмических программ.

Наибольший прогресс в развитии АКП был достигнут в последнее десятилетие, в течение которого среднегодовой прирост составил 20%. Руководство РК исходит из того, что если такая тенденция сохранится, то объем производства аэрокосмической промышленности в начале XXI в. превысит 6 млрд.долл. и страна к 2010 г. войдет в десятку крупнейших авиационных держав мира. Отрасли АКП в 2005 г. по сравнению с 1996 г. достигнут показателей (в млн.долл.):

	1996 г.	2005 г.
Производство авиатехники	926	10500
спутников	324	1751
носителей	195	1556
Экспорт	211	6500
Стр-во назем. объектов	1102	7004

Аэрокосмическая промышленность. РК занимает здесь 20 место, пропустив вперед себя такие страны, как Испания, Израиль, Тайвань, Индия и Индонезия.

Началом зарождения корейской АКП считается середина 50-х гг., когда наряду с созданием сети аэродромно-техобслуживания авиации ВВС США была организована сборка ам. истребителей F-86 и самолетов-разведчиков L-19. В 70-х гг. в РК приступили к сборке истребителей F-4 и F-5A, в 1978 г. было начато лицензионное производство 200 вертолетов типа 500MD.

В 1982 г. компании Korean Air Lines (KAL) и Samsung Precision (нынешняя Samsung Aerospace Industries) совместно с ам. фирмами Northrop и GE приступили к лицензионному изготовлению истребителя F-5E/F, производству запчастей к самолету F-16 и двигателю J69.

Все это позволило правительству в 1988 г. организовать на базе появившихся авиафирм консорциум по созданию первого корейского легкого (5-местного) самолета Blue Sky-91, который в нояб. 1991 г. завершил первую серию испытательных полетов. Около 30 самолетов этого типа предполагается поставить ВВС РК, а также организовать его продажу на местном и зарубежном рынках.

Корейская ассоциация аэрокосмической промышленности (КАИА) была организована в 1992 г. **В АКП занято 12 тыс.чел., и к 2005 г. их число увеличится до 60 тыс.**

Правительство РК (со своей долей 25%) совместно с ведущими компаниями планирует к 2000 г. построить крупный авиастроит. комплекс в г. Сачхон, пров. Ю. Кенсан, где в марте 1997 г. в г. Чхан-

вон, был открыт центр по разработке авиадеталей. Этот центр совместно с другими НИИ до 2000 г. призван повысить уровень локализации производства авиакомпонентов в РК с 30% до 40%. В апр. 1997 г. компания Korea Lost Wax открыла свой НИИ авиадеталей и узлов, главным образом для газовых турбин и других компонентов двигателей.

Правительство разработало и приняло аэрокосмические программы в начале 90-х гг. Они включают программы создания корейского базового учебного дозвукового и сверхзвукового учебно-тренировочного самолетов, лицензионного производства ам. вертолета УН-60 и создания корейского легкого вертолета КЛН, освоения производства в РК ам. истребителя F-16 и проект создания коммерческого (пассажирского) самолета среднего класса.

В 2000 г. совместно с зарубежными партнерами планируется начать программу создания корейского истребителя следующего поколения и многоместного пассажирского самолета, с 2004 г. предполагается начать совместную разработку пассажирского сверхзвукового самолета, затем с 2006 г. — вертолета следующего поколения и самолета с вертикальным взлетом и посадкой.

Корейская программа развития космической техники до 2015 г. была принята в апр. 1996 г. и включает разработку и запуск 19 спутников (5 спутников связи, 7 многоцелевых и 7 научных), разработку носителей для вывода полезной нагрузки весом до 500 кг. на круговые орбиты высотой 500-800 км., а также носители для вывода спутников на геостационарные орбиты.

Программа создания корейского учебного самолета — Korean Basic Trainer Program (КТХ-1) — была сформулирована правительством РК в 1986 г. и предусматривает создание до 2000 г. самолета для начальной подготовки летчиков ВВС. При этом корейцы отдавали себе отчет в том, что главной целью этой программы является не создание лучшего в мире самолета подобного типа, а формирование нац. инфраструктуры, которая была бы в состоянии решать подобные и более сложные задачи.

При координации со стороны Агентства оборонного развития РК реализация программы в 1988 г. была поручена фирме Daewoo Heavy Industries (окончательная сборка и проведение испытаний самолета) совместно с Samsung Aerospace (изготовление моторного отсека, топливной системы и передней части фюзеляжа), Korean Air (изготовление центр. и хвостовой частей фюзеляжа) и еще 5 корейским фирмам.

Данный самолет оснащен турбовинтовым двигателем в 950 л.с., способным развивать макс. скорость до 481 км./ч. и скороподъемность до 15 м./с. Первый полет этот самолет совершил в дек. 1991 г. и к 1997 г. налетал 1000 ч. Всего в испытаниях участвует 4 самолета.

Программы создания сверхзвукового учебного самолета — Korean Advanced Trainer Program (КТХ-2) — была принята в 1990 г. и рассчитана до 2010 г. Эту программу совместно с ам. фирмой Lockheed Martin реализует Samsung Aerospace. Самолет будет оснащен ракетно-бомбовым вооружением и по своим боевым характеристикам должен занимать среднее положение между F-5 и F-16. Работы над первой фазой проекта велись до 1996 г., но затем остановились из-за разногласий в сто-

имостных оценках.

В нояб. 1997 г. был подписан контракт на поставку ВВС РК первых 94 самолетов этого класса, расчетное количество самолетов этой серии — 1000 ед. В 2001 г. планируется создать первые 6 прототипов для проведения испытаний, а массовое производство самолета предполагается начать с 2005 г. На программу стоимостью 1,8 млрд.долл. 70% выделено правительством РК, 17% — фирмой Samsung и 13% — фирмой Lockheed.

Программа создания корейского легкого вертолета — Korea Light Helicopter Program (КЛН) — была принята в июне 1990 г. прежде всего для армейской авиации, а также как многоцелевого вертолета военного и гражд. применения. КЛН была призвана заложить к началу следующего столетия основу нац. вертолетостроения, включая все его стадии от разработки до сертификации готовых изделий. Реализацию программы (120 вертолетов на 1,2 млрд. долл.) правительство РК поручило Daewoo Heavy совместно с 60 другими корейскими и зарубежными фирмами. В результате многолетних переговоров в качестве прототипов корейцы выбрали вначале вертолеты Agusta A109 и Eurocopter BO-105, а боевое снаряжение по корейским требованиям должно быть разработано совместно с фирмами Rockwell Collins и ESCO. Однако, в связи с арестом в окт. 1996 г. министра обороны РК по обвинению в получении взятки от фирмы Daewoo, программа была приостановлена до нояб. 1997 г., когда минобороны РК объявило о выборе франко-германского вертолета BO-195 и выделило генподрядчику Daewoo Heavy 110 млн.долл. на лицензионное строительство 12 боевых вертолетов. Вместе с тем это решение вновь подвергается сомнению, поскольку, якобы, дешевле купить для РК ам. армейские вертолеты типа OH-58D Scout.

Программа создания корейского истребителя — Korean Fighter Program (КФР) — была принята в 1991 г. в целях освоения производства в РК ам. истребителя F-16 и оценивается в 5,2 млрд.долл. По лицензии с фирмой «Локхид» (США) до 1999 г. для ВВС РК намечалось изготовить 120 (40 двухместных и 80 одноместных) более совершенных самолетов типа KF-16 C/D BLOCK 52D с двигателями F100-PW-229 (к концу 1998 г. изготовили 112 истребителя). Генподрядчиком проекта является фирма Samsung Aerospace совместно с Daewoo Heavy, Hyundai Space & Aircraft, Korean Air и большим количеством других фирм. Ожидается, что корейской стороной будет освоено около 40% всего производственного цикла.

Первый собранный в РК самолет KF-16 в апр. 1995 г. прошел испытания и был передан ВВС РК, однако серьезную озабоченность у корейцев вызвали катастрофы в авг. и сент. 1997 г. двух лицензионных самолетов. Хотя расследования показали, что причиной отказов послужили конструктивные дефекты системы впрыскивания топлива, допущенные по вине фирмы-изготовителя двигателей Pratt & Whitney, эти случаи стали основанием для более пристального внимания к ходу реализации всех авиапрограмм в РК.

Проект создания коммерческого пассажирского самолета — Commercial Aircraft Project (САР). История этого проекта началась в 1993 г., когда до 2000 г. было выделено 1,2 млрд.долл. на разработку совместно с инопартнером среднего пассажир-

ского самолета для местных авиалиний на 50-100 пассажиров, с радиусом полета 2000 км. и крейсерской скоростью 800-900 км/ч. Проект предусматривал организацию производства (главным образом в РК) 400 самолетов и был рассчитан не столько на покрытие внутренних потребностей, сколько на экспорт в страны ЮВА, где в начале следующего столетия, как полагают, будет самый емкий рынок аэрокосмической техники.

Перечисленные выше программы предусматривают также создание собственного авиационного моторостроения, которое предполагается развернуть до 2002 г.

Корейский ин-т аэрокосмических исследований. Среди НИИ аэрокосмической отрасли ведущее место занимает Korea Aerospace Research Institute – KARI, который был создан в 1989 г. при Корейском ин-те машин и материалов по модели NASA.

KARI явился одним из инициаторов программы создания совместно с инопартнером самолета для местных авиалиний, а в 1993 г. ин-т совместно с Samsung Aerospace при поддержке со стороны Миннауки создал прототип легкого двухмоторного самолета (экипаж – 2 чел., число пассажиров – 6, макс. скорость – 380 км/ч). Самолет выполнен из композитных материалов и предназначен для проведения демонстрационных полетов и испытаний авиаприборов, оборудования и систем.

Военные аспекты развития авиации и космонавтики разрабатываются находящимся в г. Тэджон Агентством оборонного развития. Правительство на проведение НИОКР в аэрокосмической области намерено в течение ближайших пяти лет выделить 10 млрд.долл.

Участие в межд. сотрудничестве. В целом эту деятельность следует разделить на лицензионное производство иноавиатехники в РК, на участие в кооперации по изготовлению здесь отдельных узлов и деталей при производстве авиатехники зарубежными фирмами и сотрудничеству по разработке и производству в стране собственной авиатехники.

Компания Samsung Aerospace совместно с ам. Bell Helicopter Textron и 38 другими корейскими фирмами готовится к производству восьмиместного легкого двухмоторного многоцелевого вертолета Samsung-Bell-427 (SB-427). Этот вертолет с канадскими двигателями PW206D южнокорейской сборки способен развивать скорость 225 км/ч, отвечает, по мнению разработчиков, современным требованиям и был сертифицирован в 1998 г. Производство вертолетов этого типа в различных модификациях (пассажирский, грузовой и мед.) планировалось начать с конца 1998 г., общее количество в серии до 2012 г. составит 1200 ед.

По кооперационным соглашениям с фирмами «Боинг», «Нортроп», «Макдонэл Дуглас», «Локхид», «Рокуэл» и другими Samsung изготавливает элементы крыльев, фюзеляжей и двигательные gondолы крупногабаритных коммерческих самолетов, а совместно с «Дженерал Моторс» занимается разработкой промгазотурбинных двигателей.

Компания Hyundai Space & Aircraft, совместно с японской фирмой «Кавасаки» производит крупноузловую сборку многоцелевого вертолета ВК-117, а также изготавливает несущее крыло самолета MD-95 (США) и другие детали.

Компания Daewoo Heavy производит элементы конструкций самолета В747-400, ряд узлов верто-

лета В-412, компоненты фюзеляжа Donier 328 и др.

KAL принимает участие в производстве фрагментов крыла самолетов В747, 777, 737, MD-11, задействована в производстве секций фюзеляжей для самолетов А-330, А-340 и других проектах.

Корейские фирмы активно участвуют в программах модернизации ам. авиации, базирующейся в регионе. **KAL выиграла тендер на рассчитанную до 2001 г. программу «Фалкон»**, которая предусматривает увеличение моторесурса ам. истребителей F-16 с 3000 до 8000 часов. В соответствии с недавним контрактом находящиеся на вооружении ВВС РК 20 вертолетов типа СН-47, а также вертолеты этого типа ВВС США в РК также пройдут необходимый ремонт и доработку на KAL в интересах продления их моторесурса.

Большое внимание корейцы уделяют также развитию наземной инфраструктуры. В г. Сачхон, вблизи сборочного комплекса Samsung, в 1997 г. был построен новый аэродром для испытаний и базирования самолетов KF-16, а также ведется **строительство нового столичного межд. аэропорта Инчхон (на о-вах)**. Ввиду возрастания роли авиатранспорта в АТР, где их уровень к 2010 г., как ожидается, достигнет 400 млн.чел., корейцы выступили инициаторами создания регион. исследовательского Центра контроля авиадвижения и развертывания спутниковой Коммуникационно-навигационной системы слежения и управления воздушным движением CNS/ATM. В 1997-99 гг. будет задействована система автоматического зависимого наблюдения ADS, а к 2005 г. будет введен ввод всей системы.

Оборонка

На развитии оборонки в 1998 г. продолжала сказываться ее значит. зависимость от ам. лицензий. Несмотря на активные попытки южнокорейского военно-полит. руководства диверсифицировать источники получения военных технологий с целью наращивания возможностей собственного производства, **потребности ВС РК лишь на 60% были покрыты поставками вооружения и военной техники местного изготовления**, из которых одну треть составила лицензионная продукция. **По объему выпускаемого лицензионного ам. вооружения РК прочно занимает 3 место в мире после Японии и Италии.**

Правительство предприняло ряд мер по защите интересов нац. производителей вооружения и военной техники (ВВТ) и стимулированию их активности. Сняты некоторые ограничения на иноинвестиции в предприятия оборонки, особенно в те, которые планируют внедрить передовую дорогостоящую технологию. При этом продолжал действовать порядок, в соответствии с которым при импорте ВВТ выше 1 млн.долл. 50% общей суммы направлялось на инвестиции в той или иной форме в развитие собственного производства, связанного с проектом.

В целях регулирования деятельности военного сектора экономики минобороны составляет перечень заказов, которые распределяются между конкретными исполнителями и дотируются государством. В 1998 г. к ним относились 85 фирм с числом занятых 50 тыс.чел. До 75% всей военной продукции в стоимостном выражении производилось на предприятиях десяти крупнейших ФПГ, – в т.ч.

«Дэу», «Самсунг», «Хёндэ», «Эл-Джи». При этом военные товары составляли лишь 20-25% в общем объеме производства указанных компаний. В общенац. масштабе доля военной продукции и услуг составляет лишь 0,5% ВВП.

В области ракетостроения специализируются «Эл-Джи Пресижн», «Самсунг Аэропейс Индастриз», «Самсунг Пресижн», «Чун Джи Индастриал», «Чангук Файбер Гласс». На заводах этих компаний по ам. лицензиям производятся модернизированные варианты ОТР «Онест Джон», ЗУР «Найк-Геркулес» и НУР для РСЗО южнокорейского производства. В 1998 г. начался серийный выпуск ЗРК «Чхонма» (Pegasus), разработанного «Эл-Джи Пресижн» (общая компоновка ракеты) и «Самсунг Электроникс» (РЛС сопровождения цели и управления полетом ЗУР) при содействии франц. фирмы «Томсон-CSF». В 1998 г. произведено десять ЗРК «Чхонма».

Космическая промышленность представлена фирмами «Хёндэ электроникс», «Самсунг Аэропейс», «Дэу телеком», «Дэу хэви», «Эл-Джи информейшн». При их участии были разработаны спутники, запущенные с помощью франц. ракет «Ариан» в 1992-93 гг.

На завершающем этапе находится реализация программы КОМPSAT-1, запуск спутника по которой ожидался в июле 1999 г. Спутник массой 510 кг. и высотой орбиты 685 км. над уровнем Земли будет обеспечивать решение задач Корейской картографической службы по получению панхроматических фотографий с разрешением 6,6 м., исследования Мирового океана и некоторые другие научные эксперименты.

В рамках структурной перестройки экономики в 1998 г. в РК приступили к созданию единой общегос. корпорации «Кориан Аэропейс» за счет слияния компаний «Самсунг Аэропейс», «Дэу Хэви» и «Хёндэ Спейс». Долевое фин. участие государства составит 40% уставного капитала.

В авиастроении заняты шесть ведущих компаний: «Самсунг Аэропейс», «Дэу Хэви», «Дэу-Сикорский», «Хёндэ Пресижн», «Кориэн Эйр» и «Самми Агуста». Еще восемь более мелких занимаются выпуском частей фюзеляжей, комплектующих, авиадвигателей, авионики и запчастей. Координацией деятельности компаний в авиастроении ведаёт Ассоциация аэрокосмической промышленности (Korea Aerospace Industries Association).

Компания «Кориэн Эйр» на заводе в г. Кимхэ завершила программу выпуска вертолетов 500 MD и его модификаций по лицензии ам. фирмы McDonnell Douglas. Всего в ВВС РК передано 300 таких вертолетов. С 1991 г. ведется выпуск вертолетов УН-60 (до 15 вертолетов в месяц). До конца 1998 г. всего произведено 138 УН-60. В 1999 г. планируется выпустить последние из 150 вертолетов, заказанных МО. Компания также производит выпуск отдельных узлов для самолета F-16 и обеспечивает ремонт и обслуживание самолетов и вертолетов ВВС США, дислоцирующихся в АТР.

На заводе фирмы «Дэу-Сикорский» (г. Чханвон) осуществляется выпуск вертолетов Н-76 (производственные мощности до 10 ед. в год). Завод компании «Дэу Хэви» в г. Чханвон выпускает фюзеляжи для самолетов и вертолетов.

Компания «Дэу Хэви» закончила разработку и летные испытания легкого тренировочного самолета КТ-1. Всего собрано три таких самолета. В

1999 г. планировалось подготовка к их серийному производству. На эти цели бюджетом предусмотрено 70 млрд.вон. Поставка первых самолетов КТ-1 в ВВС РК ожидается в 2001 г.

РК имеет высокоразвитую **судостроительную промышленность (25% мирового рынка и второе место после Японии)**. Постройкой боевых кораблей в РК занимаются «Дэу Хэви», «Кория Такома Марин», «Хёндэ Хэви», «Ханджин Хэви» и «Каннам».

На судовой фирме «Дэу Хэви», расположенных на о. Коджедо, ежегодно спускаются на воду суда общим водоизмещением 1,5 млн. регистровых тонн. Общая площадь завода — 330 га. Длина причальной линии 2,3 км. Проектированием и постройкой военных кораблей занимается отдел военно-морского и спец. судостроения. Компания выпускает корабли всех классов, включая подлодки (водоизмещением 1200 т.), фрегаты (1900 т.), корветы (1200 т.), корабли охраны водного р-на (1000 т.), патрульные катера (350 и 450 т.). На этом заводе строятся подлодки по германской лицензии — до 2001 г. будет построено девять ПЛ.

В 1998 г. компания «Дэу Хэви» завершила программу KDX-1, в соответствии с которой построено и передано в боевой состав ВМС РК три эсминца УРО водоизмещением 3,5 тыс.т.

Судостроительный завод фирмы «Хёндэ Хэви» расположен в г. Ульсан. Ежегодно спускаются на воду суда общим водоизмещением 9,5 млн.т. В военной области компания специализируется на постройке фрегатов, корветов, десантных кораблей, вспомогательных судов.

Фирма «Каннам» строит современные тральщики по итал. лицензии, а также быстроходные катера различного назначения.

Завод фирмы «Такома Марин» расположен в г. Масан. На нем производятся корветы, фрегаты, патрульные и вспомогательные суда.

В 1998 г. фирма «Эл-Джи Пресижн» завершила работы по созданию торпеды К-731 «Пак Сано», которые велись в течение восьми лет. Торпеда оснащена акустической системой самонаведения. За счет производства 94% узлов и деталей на предприятиях РК стоимость одной торпеды составляет 680 тыс.долл. Поставка торпед на вооружение подлодок ВМС РК типа «Чанбого» на замену ам. торпед Mk-48 и германских Sut начнется в 2000 г.

В соответствии с программой KDX-2 в 1999 г. планировалось приступить к постройке до 10 эсминцев нац. разработки водоизмещением 4 тыс.т., которые предусматривается оснастить новейшим радиолокационным и навигационным оборудованием, а также вооружением иностр. производства, включая противокорабельные ракеты «Гарпун», ЗУР «Стандарт», а также противолодочные ракеты.

В 1999 г. планировалось начать работы по подготовке производства подлодок водоизмещением 1500-2300 т. (программа SSU), с воздушнонезависимой силовой установкой, позволяющей увеличить время нахождения дизельной ПЛ под водой, а также гидроакустической станцией бокового обзора. Основным кандидатом на новый военный заказ является фирма «Дэу Хэви». Среди иноподрядчиков, которые будут выбираться на конкурсной основе, рассматриваются германская фирма HDV, франц. DCN, а также шведские и рос. кораблестроители. В госбюджете на 1999 г. на работы по программе SSU выделено 20 млрд.вон (17,4

млн.долл.).

В бронетанковой промышленности РК заняты 13 фирм, основными из которых являются «Хёндэ Пресижн», «Дэу Хэви». На заводе компании «Хёндэ Пресижн» в г.Чханвон с 1985 г. производятся основные боевые танки К-1. Мощности завода позволяют выпускать 240 машин в год, текущее производство составляет 10 танков в месяц. Здесь же осуществляется сборка бронетанковой техники спецназначения (мостоукладчиков, ремонтно-эвакуационных машин), а также модернизация и ремонт танков М47 и М48.

Компания «Дэу Хэви» занята производством боевой машины пехоты К-200. Мощности завода позволяют выпускать до 240 машин в год. На базе К-200 выпускаются машины боевого управления, разведывательные и ремонтно-восстановительные, самоходные минометы, ремонтно-эвакуационные машины, командные посты. Эта же база используется для ЗРК «Чхонма».

На заводах компании «Азия Моторс» осуществляется сборка боевых разведмашин К-900/901/902. Производственные мощности – до 140 машин в год.

Артиллерийско-стрелковое вооружение выпускают пять компаний, крупнейшая из которых – «Киа мэшин тул». На заводе в г.Чханвон выпускаются 105- и 155-мм. гаубицы КН-178 и КН-179. По ам. лицензии производятся минометы КМ181, М29А1 и М30 калибров 60, 81 и 120 мм., безоткатные орудия М67 и М40А2 калибров 90- и 106-мм., а также 105-мм. танковые пушки.

На заводах фирмы «Дэу Пресижн» в г.Пусан налажен выпуск стрелкового вооружения: автоматических винтовок К-1А и К-2 под патрон 5,56 мм., автоматов К-3 (5,56 мм.), пулеметов М-60, М-60Д, М-60Е2-2 (7,62 мм.), станкового пулемета К-4, а также гранатометов и пистолетов.

Компания «Дэу Хэви» выпускает РСЗО «Курен» (130 мм.), минометы калибра 60 и 80 мм., а также 20-мм. зенитные пушки «Вулкан» и 40-мм. спаренные зенитные артиллерийские установки «Бреда Твин» (г.Чханвон).

На заводах «Самсунг шипбилдинг» производится комплектующие части, а также осуществляется сборка самоходной 155-мм. гаубицы М109А2 по лицензии США. В 1998 г. фирмой завершена разработка самоходной гаубицы ХК-9 калибра 155-мм. **По своим характеристикам корейская гаубица превосходит ам. М109А2 и англ. AS90.** Компания получила заказ от МО на налаживание производства, поставку начиная с 2000 г. 68 гаубиц на 71 млрд.вон (65 млн.долл.).

Выпуск электронных систем и средств связи (станции ПВО, системы управления огнем, электронно-оптические приборы, навигационные и гидроакустические станции, оптические системы ночного видения, радиостанции) опирается на **мощную современную гражд. производственную базу.** Основными производителями радиоэлектронных систем являются «Сони Электро-Магнетик», «Дэу Телеком», «Дэу Электроник», «Хангук Коммюникейшн», «Эл-Джи Пресижн» и «Самсунг Электроникс».

Производство боеприпасов осуществляется на предприятиях 8 компаний, крупнейшими из которых являются «Ханхва» и «Пусан». Их продукция включает артиллерийские боеприпасы калибров 20-203,2 мм., авиабомбы, противотанковые и про-

тивопехотные мины, патроны, взрывчатые вещества. **На закупку вооружений в 1999-2002 гг. планируется выделить 36 трлн.вон (40 млрд.долл.).**

В 1998 г. МО перешло к заключительному этапу работ по выбору истребителя нового поколения для замены устаревшего самолетного парка нац. ВВС. Эта программа предусматривает собственное или совместное с зарубежным партнером производство истребителя нового поколения. В качестве основы для ее реализации будет определен один из 4 самолетов: Су-35 (Россия), F-15 (США), «Еврофайтер» (Германия, Великобритания, Испания, Италия) и «Рафаль» (Франция).

В интересах создания собственной системы ПВО и ПРО в 1998 г. продолжалась работа по выбору зарубежной системы ПВО, способной решать такие задачи. В число кандидатов на закупку вошли рос. системы С-300 ПМУ1 и С-300В, а также ам. ЗРК «Пэтриот».

В 1999 г. планируется приступить к разработке второго многоцелевого спутника по проекту КОМPSAT-2, запуск которого на солнечносинхронную круговую орбиту с высотой 600-800 км над поверхностью Земли запланирован на 2003 г. Основу полезной нагрузки спутника составит многоспектральная камера для съемок земной поверхности с разрешением не хуже 1 м. для панхроматических изображений и 4 м. для многоспектральных изображений.

При тесном сотрудничестве Франции планируется разработка первого военного спутника «Мугунхва». В проекте примут участие мининформации и связи, миннауки и технологий, а также Агентство оборонных НИОКР МО РК. Запуск спутника запланирован на 2005 г.

С 1999 г. разворачиваются работы по созданию переносного зенитного ракетного комплекса (программа К-PSAM). Разработка и испытания ПЗРК должны быть проведены в 1999-2004 гг., начало серийного производства намечено на 2005 г. ПЗРК должен быть способен поражать реактивные, турбовинтовые и поршневого самолеты, бронированные вертолеты, крылатые ракеты на встречных и догонных курсах при маневре цели до 7г и скорости до 400 м/сек при стрельбе навстречу и до 300 м/сек при стрельбе вдогон. Основным исполнителем работ является компания «Эл-Джи Пресижн» во взаимодействии с рос. разработчиками.

Кроме того, правительством Республики Корея одобрены работы по созданию зенитного ракетного комплекса средней дальности (программа KMSAM). Разработка комплекса должна быть завершена в 2010 г. Система KMSAM предназначена для кругового поражения аэродинамических целей, включая тактические баллистические ракеты, на дальности до 50 км. и высоте до 20 км. Комплекс будет состоять из многофункциональной радиолокационной станции (МРЛС), командного поста, пусковых установок и вспомогательного оборудования. Создание комплекса будет проводиться Samsung Electronics и LG Precision. Контроль за реализацией программы и ее сопровождение возложено на Агентство оборонных НИОКР МО РК.

Принята программа создания противокорабельной ракеты с перспективой ее установки на эсминцах УРО по проекту KDX-2. Ракета будет иметь характеристики, сопоставимые с ам. раке-

той «Гарпун». На разработку ракеты выделяется 101 млрд.вон (870 млн.долл.). С завершением в 2003 г.

Доля расходов на НИОКР в военном бюджете 1998 г. составила всего 3%. Незначит. средства, выделяемые на НИОКР, чаще предпочитают вкладывать в проекты двойного назначения. **Большинство предприятий ВПК сосредоточено в частном секторе**, в то время как проведение военных НИОКР — это прерогатива государства. Головной структурой здесь является Агентство оборонных НИОКР МО РК, с численностью персонала 3,5 тыс.чел. На агентство возложены функции проектирования и разработки вооружения, модернизация уже имеющегося ВВТ, а также участие в выборе ген. подрядчиков для создания опытных образцов новой техники и последующего налаживания их серийного производства.

Вооруженные силы. Общая численность южнокорейских вооруженных сил составляет около 800 тыс.чел., в т.ч. сухопутные войска — 680 тыс.чел., ВВС — 55 тыс.чел., ВМС — 60 тыс.чел.

Кроме регулярных ВС, созданы: местные резервные войска — 3 млн.чел., корпус гражд. обороны — 4,4 млн.чел.

Верховным главнокомандующим ВС является президент страны. Функции высшего консультативного органа при президенте по вопросам военной политики, строительства ВС и госбезопасности возложены на Совет нац. безопасности.

Руководство ВС президент осуществляет через минобороны, а последний — через Объединенный комитет начальников штабов и командующих видами ВС. На основе ам.-корейского договора 1954 г. о взаимной обороне в РК находятся ам. войска общей численностью 37 тыс.чел., на вооружении которых более 100 танков, 120 орудий полевой артиллерии, 100 боевых самолетов, 30 вертолетов, оперативно-тактические ракеты «Ланс». В порты РК регулярно заходят корабли 7-го флота ВМС США. На территории РК расположены 40 ам. военных баз.

В дек. 1991 г. РК объявила о том, что на территории страны нет ядерного оружия.

НИОКР

В 1998 г. инвестиции в НИОКР сократились по сравнению с 1997 г. на 10,5%, хотя до этого в период 1994-97 гг. наблюдался ежегодный устойчивый рост данного показателя в пределах 15,5%. При этом снижение расходов на научные исследования в частном секторе экономики составило 12,3%, а гос. НИИ сократили ассигнования в НИОКР на 7,2%.

Расходы на НИОКР в крупных южнокорейских чеболях, традиционно работающих в области высоких технологий и являющихся экспортообразующими структурами экономики РК, в 1998 г. по сравнению с 1997 г. уменьшились на 25,4%. В этот же период наблюдалось сокращение ассигнований на научные исследования практически во всех базовых отраслях.

Полупроводниковой промышленности расходы на НИОКР были уменьшены на 21%, их величина в абсолютном выражении в 1998 г. составила 702 млн.долл. Негативное влияние оказали неблагоприятная обстановка на мировом рынке электроники (падение цен на устройства памяти), а также процесс реструктуризации крупнейших

южнокорейских ФПГ, в частности затянувшаяся процедура слияния соответствующих подразделений компаний Hyundai и LG.

В автопроме суммарные расходы на НИОКР в 1998 г. остались практически на уровне прошлого года. Однако исследования проводились в основном только по тем программам, которые были начаты до кризиса. Инвестиции же в запланированные новые передовые разработки были сокращены приблизительно на 50% по сравнению с 1997 г. Местные эксперты отмечают, что резкое падение ассигнований на перспективные НИОКР может привести к потере уже имеющихся у южнокорейских автомобильных компаний рынков сбыта и прежде всего таких стратегически важных для них как европейского и ам. Это связано с необходимостью разработки новых технологий, соответствующих готовящимся к введению в США и Зап. Европе новым более жестким стандартам в области охраны окружающей среды и безопасности, что требует от корейских автопроизводителей проведения комплексных дорогостоящих исследований по целому ряду новых направлений.

В судостроит. промышленности сокращения инвестиций в НИОКР в 1998 г. составило, по офиц. данным, около 24%. В то же время, по оценкам ряда независимых экспертов, реальное падение ассигнований на научные исследования превышает 40%. Это объясняется тем, что часть заложенных в начале года в бюджет фин. средств на проведение НИОКР в судостроительных компаниях были на самом деле в последствии переданы в другие отрасли, которые более сильно пострадали от последствий эконом. кризиса.

Наиболее серьезные проблемы в финансировании научных исследований наблюдались в нефтехимпроме, где расходы на НИОКР в 1998 г. по сравнению с 1997 г. сократились на 57%. Ассигнования корейских химкомпаний на научные исследования не превышают 2% от объемов продаж, в то время как зап. фирмы-конкуренты выделяют на эти цели не менее 4-5%. В 1998 г. в основном финансировались исследования по технологиям т.н. среднего уровня, направленные на производство продукции с относительно невысокой добавочной стоимостью, в то время как инвестиции в перспективные know-how практически не проводились.

В области ПО сокращение инвестиций в 1998 г. не произошло и даже наблюдался их рост на 2,5% по сравнению с 1997 г. Корейские фирмы тратили в 1998 г. на НИОКР лишь 1,98% средств от общего объема продаж, в то время как у мировых лидеров в данной отрасли, компаний Oracle и Microsoft, этот показатель составляет порядка 15%.

Впервые за последние годы произошло уменьшение на 8,5% численности нац. научно-исследовательским кадров. Отдавая приоритет укреплению фин. структуры, южнокорейские компании в 1998 г. сокращали, а в ряде случаев ликвидировали свои исследовательские подразделения. В результате была приостановлена или отложена реализация не только новых НИОКР, но и проектов, которые находились на продвинутой стадии и обещали положит. результаты. Следствием этого явился процесс «утечки мозгов» за границу, в частности в полупроводниковой промышленности отмечался переход специалистов высшей категории на конкурирующие тайваньские компании. В структуре госНИИ в данный период также про-

изошли серьезные сокращения научно-техработников. Так, значит, сокращение научно-исследовательского персонала произошло в Tedok Science Town (г.Тэджон), где из 12 тыс. сотрудников было уволено 2 тыс. чел.

Сокращение объемов инвестиций в НИОКР в ведущих отраслях промышленности РК привело также к уменьшению, начиная с 1997 г., количества заявок на научные и промпатенты, которое до этого росло и достигло макс. отметки в 1996 г.

Вследствие общей стабилизации экономики большинство южнокорейских компаний в 1999 г. увеличило расходы на НИОКР, доведя их до уровня начала 1997 г.

Патент

Развитие рынка ИС. Проблема защиты ИС становится для РК все более актуальной. Произошли определенные изменения в общественном сознании, которое раньше воспринимало нарушение прав на ИС как неизбежное зло для развивающейся страны и вместе с тем – как одно из важных средств для решения задач развития экономики РК. Теперь же для **развития промышленности и устранения межд. трений в области торговли как необходимое условие рассматривается усиление защиты прав собственности.**

В соответствии со статистикой ВОИС РК **занимает 5 место после Японии, США, Китая и РФ по количеству поданных заявок на регистрацию пром. ИС.**

Основными поставщиками технологий в РК являются США и Япония, на долю которых приходится соответственно около 50% и 30% сделок. При закупках технологий корейцы исходят из того, что они приобретают какое-либо изделие вместе с процессом его изготовления, которое постепенно, в перспективе должно быть налажено в РК.

Выплаты роялти иногосударствам южнокорейскими компаниями до 1998 г. постоянно росли: с 850 млн.долл. в 1992 г. до 1,27 млрд.долл. в 1994 г. В 1996 г. они составили 2,29 млрд.долл., а в 1997 г. достигли 2,41 млрд.долл. Из этой суммы 544 млн.долл. было заплачено ам. фирмам, 238 млн.долл. японским и 55 млн.долл. Франции (главным образом, за проект высокоскоростной железной дороги). Большая часть выплат для США за этот период пришлась на долю ам. компании Qualcomm (270 млн.долл.) за самую совершенную технологию связи CDMA, которую корейцы активно развивают у себя в стране и успешно экспортируют за рубеж. Величина роялти в 1998 г. составила 2 млрд.долл., на 20% ниже показателя предыдущего года.

Корейцы встречаются с растущим нежеланием зап. стран продавать им современные технологии, поскольку корейцы успешно используют их в конкуренции на межд. рынке. Корейцы также считают, что большинство покупаемых ими технологий разработаны не менее пяти лет назад и лишь около 40% из них являются современными.

Особенно активно РК стремится к получению патентов в США. В 1982-86 гг. там было получено 157 корейских патентов, а в 1987-96 гг. эта цифра составила 4912 патентов, т.е. увеличилась в 31 раз.

В 1996 г. в США было зарегистрировано 61 тыс. ам., 23 тыс. японских патентов, 16,5 тыс. патентов из ЕС, 2 тыс. из Тайваня и 1,5 тыс. из РК. В 1998 г.

только одна Samsung Electronics зарегистрировала в США 1306 патентов, став шестой после IBM (2682), Canon (1934), NEC (1632), Motorola (1428) и Sony (1321) компанией-обладателем ам. патентов.

Установление дипотношений с СССР позволило корейцам удовлетворить свой интерес к науке и технике страны, которая в то время противостояла мощи США и, по их мнению, могла бы стать альтернативным источником технологий для РК. **В 1994-98 гг. РК заключила более 30 сделок по импорту рос. технологий** на 3,3 млн.долл., включающих закупку лазеров, композитных материалов, тормозных дисков для самолетов, заменителей фреона и др. В свою очередь Россия закупила отдельные технологии производства автомобилей.

Организация защиты прав на ИС. Патентное бюро в РК было создано в 1946 г. в структуре минпромышленности и прир. ресурсов. В 1977 г. бюро было преобразовано в независимую Патентную администрацию, которая в 1988 г. получила нынешнее название Управление по вопросам промсобственности (Korean Industrial Property Office, КИРО). Во главе КИРО стоит комиссар в ранге замминистра.

КИРО является одним из внешних подразделений минпрома и занимается вопросами различного вида ИС, но прежде всего патентами, полезными моделями, товарными знаками и промдизайном.

В связи с провозглашением президентом РК Ким Дэ Чжуном задачи строительства в XXI в. в стране «общества, основанного на знаниях», перед КИРО поставлена цель создания интегрированной системы управления ИС. Эта система должна включать в себя создание, внедрение, коммерциализацию и защиту ИС.

В решении этих задач КИРО сотрудничает с Ассоциацией содействия изобретателям, Ассоциацией патентных юристов, минкультуры и туризма РК (по авторским правам), Фондом защиты ПО, информцентром по правам на ИС и другими организациями.

С развитием экономики и промышленности РК объем заявок в КИРО постоянно увеличивался. В 1997 г. было подано 92,7 тыс. заявок на патенты, 45,8 тыс. – на полезные модели, 28,4 тыс. – на промдизайн и 87 тыс. – на торг. марки. Из общего числа 254 тыс. заявок иностранцами было подано 48,4 тыс. заявок, главным образом от японских, ам., немецких и франц. авторов изобретений.

КИРО располагает патентной и другой информацией от ряда межд. организаций (WIPO, EPO, AIPO) и более 20 государств (РК, США, Япония, Великобритания, Франция, Канада, Швейцария, Австрия, Бельгия, Россия и др.). В янв. 1999 г. КИРО объявило о введении информационно-поисковой системы (ИПС) с обеспечением прямого доступа в нее (<http://kiponet.kipo.go.kr> и [www.knpris.or.kr](http://knpris.or.kr)).

Для использования системы заявителям бесплатно выдается личный идентификационный номер, пароль и спец. ПО. Система имеет защиту от несанкционированного доступа в нее и состоит из двух подсистем: для работы с патентными заявками и системы поиска информации.

В течение ближайших трех лет на развитие сети отпущено более 80 млн.долл., в т.ч. на создание библиотеки на цифровых носителях. Применение

ИПС предполагает ускорить не только процедуру поиска информации, но также и процесс оформления патентов примерно на 20%. С янв. 2000 г. использование ИПС – бесплатное.

Корейцы с гордостью отмечают, что их ИПС была развернута вслед за японской и стала второй в мире. Однако по своим качествам **корейская ИПС превосходит японскую**, поскольку та использует особую линию связи, а корейская ИПС подключена в нац. высокоскоростную информ. сеть и обеспечивает связь через обычные телефонные линии. С 2000 г. корейская ИПС станет частью сети ВОИС, что позволит корейским претендентам за получением инopatентов обращаться напрямую в соответствующую страну.

Правительство официально заявляет о своем стремлении бороться с нарушениями прав на ИС и ПС: имеется достаточное количество случаев, когда соответствующие органы США, Японии, ФРГ и других стран располагают доказательствами пиратского использования в РК заимствованных технологий, ноу-хау и других видов ИС. По этой причине США в 1988 г. отказались продлить Соглашение с РК о научно-тех. сотрудничестве. Оно было возобновлено в 1992 г., после того, как правительство РК согласилось подписать с американцами Соглашение о патентной тайне (Patent Secrecy Agreement).

В 1994 г. открыт спец. центр по сбору информации о нарушениях ИС и объявлен телефон, по которому можно сообщить соответствующую информацию.

1 марта 1998 г. в РК создан Корейский патентный суд, в связи с чем действовавшие ранее подобные судебные органы были слиты с Трибуналом по промсобственности в рамках КИРО.

Уголовно-правовая защита ИС. РК располагает достаточно современным и отвечающим межд. требованиям внутренним законодательством для борьбы с нарушением прав ИС: законы о торг. марках, полезных моделях, патентах, дизайне, авторских правах. Пакет этих законов был принят еще в 1973 г., а в 1990 г. был утвержден в новой редакции. Принятый в 1961 г. Закон о предотвращении нечестной конкуренции был переработан в 1991 г. В 1987 г. принят Закон о защите компьютерных программ. Перечисленные законы предусматривают уголовное наказание за их нарушение в виде лишения свободы сроком до 5 лет или крупного денежного штрафа. В РК также принят Закон о защите коммерческой информации, касающейся технологии производства и планов реализации продукции. Разглашение такого рода секретов за пределами предприятия может быть по приговору суда наказано заключением на срок до 3 лет или штрафом до 35 тыс.долл.

Проведен ряд законодат. и оргмероприятий по защите прав ИС. Дополнительно приняты поправки в Закон о таможене, Закон о топографии интегральных схем. Продлен период защиты патентных прав, прав на модели, на дизайн и авторского права. Признаны подлежащими патентованию новые продукты и разработки в области медицины и хим. веществ, микробиологии, пищевых продуктов и некоторых потребительских товаров. Защита распространена на авторские права и компьютерные программы, изготовленные иностранцами. Ужесточено наказание за аудиопиратство и другие нарушения авторских прав. Признано право на

передачу торг. марки и право владельца лицензии на компенсацию ущерба в результате нарушения его прав.

По данным уголовной статистики за 1997 г. чаще всего отмечались нарушения законов: об авторском праве (39,9% от общего числа преступлений в этой сфере), о торг. марках и о предотвращении нечестной конкуренции (24,5%), об аудио- и видеопродукции (24,5%). Особенно быстро развивается преступность в области незаконного изготовления и размножения компьютерных программ. Если в 1989 г. за преступления в этой сфере были привлечены к ответственности 23 чел., то в 1997 г. – 2,8 тыс.чел., что составило 3% от общего числа преступлений в сфере ИС.

В 1996 г. были вынесены обвинительные приговоры в связи с нарушением перечисленных выше законов в отношении 5,4 тыс.чел.

С 1989 г. при генпрокуратуре действует Объединенная группа по борьбе с нарушениями прав ИС. Ее возглавляет начальник уголовного управления генпрокуратуры. В состав группы входят представители (на уровне начальников управлений или департаментов) мининдел и внешней торговли, минпром и прир. ресурсов, миннауки и техники, полиции, Налоговой администрации, таможни и Управления по делам промсобственности. Аналогичные группы созданы при каждой из региональных и местных прокуратур.

Периодически проводимые массовые проверки дали понять производителям и торговцам, что нарушение прав ИС является серьезным преступлением. В результате торговля пиратскими товарами перекочевала с открытых рынков на «черный рынок». В заслугу себе корейские правоохранительные органы ставят сокращение нелегального производства версий компьютерных программ, а также видеофильмов, в т.ч. порнографических.

В контексте борьбы с преступлениями в сфере ИС в Республике Корея принимаются меры по усилению противодействия промшпионажу. Правоохранительные органы РК не раз поднимали вопрос о разработке спец. закона о борьбе с промшпионажем либо, с учетом особой важности данной проблемы, включении статей о наказании за промшпионаж в Закон РК о нац. безопасности. Разработка такого законопроекта находится в начальной стадии и будет завершена не ранее 2000 г.

Иноинвестиции

ВРК ПИИ или FDI определены как корпоративная деятельность иностранцев по приобретению права прямого участия в управлении предприятиями через покупку акций или предоставление долгосрочных займов.

Основными целями привлечения ПИИ являются: повышение конкурентоспособности страны, развитие внешней торговли, стимулирование занятости, получение доступа к высоким технологиям. Начиная с янв. 1960 г., когда был принят «Законодат. акт о привлечении иноинвестиций» (FCIA), и до недавнего времени политика по привлечению сводилась, в основном, к расширению сфер для инвестиции, упрощению инвест. процедур, сокращению налогов и предоставлению различных стимулов и льгот иноинвесторам.

Важные законодат. меры по привлечению иноинвестиций были предприняты в фев. 1997 г., когда начала действовать уведомительная система в

отношении FDI и были разрешены инвестиции путем «дружественных» M&A (слияния и приобретений) и предоставления долгосрочных кредитов. В целях дальнейшего стимулирования FDI в фев. 1998 г. были внесены исправления и дополнения в соответствующее законодательство, вступившее в силу 16 апр. 1998 г. Новым законодательством предусматриваются, в частности, возможность инвестиций через «враждебные» M&A, расширение сфер для иноинвестиций и увеличение товарных групп, с одновременным предоставлением льгот при аренде иностранцами земли в целях ее промиспользования.

Система осуществления ПИИ до 16 апр. 1998 г. В фев. 1997 г. правительство РК приняло к исполнению «Закон о ПИИ и привлечении иноинвестиций (FDIFCIA)», который придал более универсальный характер внутреннему инвест. законодательству и сделал его более соответствующим межд. нормам.

Основными законодат. актами РК, регулирующими ПИИ, стали Правила, регулирующие порядок применения Закона о ПИИ, а также «Закон о контроле за операциями с инвалютой» (FESA), «Закон о ценных бумагах и операциях с инвалютой (MOPE)», «Закон о приобретении и использовании земли иностранцами» (ALFMA), «Закон о внешней торговле» (FTA).

Главные функции по контролю за надлежащим осуществлением ПИИ были возложены на минфинансов и экономики (MOFE), которое контролирует операции с инвалютой и отвечает за общие вопросы, относящиеся к ПИИ. Комитет по рассмотрению иноинвест. проектов (FCPRC) являлся консультативным органом при минфине. ЦБ осуществляет непосредственный контроль за операциями с инвалютой и управляет денежной массой. Многие функции, связанные с осуществлением ПИИ, были переданы банкам, имеющим лицензии на операции с инвалютой.

К иноинвесторам были причислены физ. лица, имеющие иногражданство, юр. лица, образованные на основе иностр. законодательства, а также корейские граждане, постоянно проживающие за рубежом.

С 1 фев. 1997 г. система выдачи разрешений на осуществление иноинвестиций в открытые сектора экономики была заменена на уведомительную систему, в соответствии с которой иноинвестор мог осуществлять инвестиции сразу же после направления соответствующего уведомления местному банку.

Миним. размер ПИИ был определен в 50 млн.вон в один проект. В случаях, когда несколько иноинвесторов осуществляли совместные инвестиции, доля каждого из них должна была быть не менее 25 млн.вон. При последующих инвестициях их размер мог быть ниже вышеупомянутого минимального уровня.

Как общее правило, доля ПИИ должна была превышать 10%. Если иноинвестор непосредственно участвовал в управлении предприятием, то доля его акций в капитале данной компании могла быть менее 10%.

В РК все виды предпринимательской деятельности классифицируются в соответствии со «Стандартной промклассификацией» (KSIC), разработанной нац. статистическим офисом. С июля 1984 г., уведомительная система осуществления

ПИИ стала основываться на «системе запретительных списков», подразумевающей, что иноинвесторы могут осуществлять инвестиции во все виды деятельности, кроме упомянутых в «запретительном списке».

В соответствии с процедурой, введенной в фев. 1997 г., иноинвестор, в случае получения соответствующего согласия совета директоров местной компании и после уведомления минфина, смог приобретать выпущенные в обращение акции данной компании (разрешительная система действует лишь в исключительных случаях).

Долгосрочные займы, со сроком погашения через пять лет или более, также были приравнены к ПИИ. При этом заемщиком должна быть зарегистрированная компания с инокапиталом, а кредитором — ее материнская компания, которая предоставила заем дочерней компании или ее зарубежному представительству, имеющим связи с материнской компанией.

Компания с инокапиталом может привлекать инвест. займы в любом объеме. Эти займы должны использоваться для импорта средств производства. Компании с инокапиталом, занимающиеся производственной деятельностью, могут получать займы в размере 50% от общего объема инвестированных средств, но не более 10 млн.долл., для использования их в производственных целях.

Иноинвесторам в РК были также предоставлены различные льготы и гарантии, такие как, например, налоговые преимущества и гарантии на перевод вложенных средств и дивидендов за границу. **Предприятия с инокапиталом рассматриваются как внутренние предприятия** и, следовательно, имеют право на налоговые освобождения и льготы, предусмотренные «Законом о подоходном налоге», «Законом о налоге с корпораций» и «Законом о контроле за налоговыми освобождениями и льготами (TERCL)», такие как освобождение от подоходного налога, уменьшение суммы тамож. платежей или их отмена, освобождение от ряда других налогов.

Предприятия с инокапиталом, которые имеют производственные мощности за пределами столичной области или в областях, определенных как промзоны, или располагаются в свободных экспортных зонах, пользуются налоговыми льготами или освобождаются от налогов.

Хотя налоговые освобождения или льготы не применялись к предприятиям с инокапиталом, расположенным вблизи Сеула, тем не менее налоговые освобождения или льготы были возможны, если компания применяла высокие технологии и действовала в таких областях, как электроника, информатизация, прецизионное оборудование, новые материалы, оптическое оборудование, космос, транспортные услуги и энергетика.

Кроме этого, в РК были созданы **свободные экспортные зоны — спец. пром-ны**, где предприятия с инокапиталом могли создавать склады и производства, собирать или обрабатывать продукты для экспорта, используя ввезенные беспошлинно сырье и полуфабрикаты. Процедура предоставления налоговых и тамож. льгот была упрощена.

Правительство РК определило 25 пром. р-нов, которые предлагают различные стимулы инвесторам. Эти р-ны не являются свободными от налогообложения, но при инвестициях в местную про-

мышленность предприниматели могут приобрести или арендовать по низким ценам, по сравнению с другими областями, производственные мощности и объекты инфраструктуры. В спец. пром. р-нах стимулировалось развитие электроники, промоборудования, с согласия тамож. властей в них можно было создавать тамож. склады.

Другие виды поддержки иноинвесторов предусматривали льготные условия обеспечения их электричеством, водой, транспортной инфраструктурой, связью, складскими помещениями, ремонтной базой и т. д.

В соответствии с действовавшим до 16 апр. 1998 г. законодательством, иноинвесторы или поставщики технологий должны были платить налоги, связанные с доходом от инвестиции, такие, как, например, доход с дивидендов или доход с авторского гонорара, которые получены в РК. Если же иноинвесторы не имели производственных мощностей (например, если они просто поставщики технологий), то местное предприятие, которое является в этом случае источником их дохода, должно было уплатить подоходный налог за счет удержания части прибыли инвестора. В этом случае, инвестор, чья страна подписала с РК договор об избежании двойного налогообложения, должен уплатить (через удержание) налог по максимальной налоговой ставке, которая не должна превышать «предельную налоговую ставку» в двустороннем договоре, вне зависимости от того, какие налоговые ставки предусмотрены местным законодательством. В случае же уменьшения дохода с дивидендов, через удержание взималась меньшая из сумм между «предельной налоговой ставкой» в двустороннем налоговом договоре и суммой, полученной после сокращения налогооблагаемой базы.

К иноинвесторам применялась также система компенсационного кредитования налогообложения (TSC). Так, если инокapитал поступал из стран, допускающих применение TSC в двусторонних налоговых договорах, то иноинвесторы могли избегать двойного налогообложения, получая налоговые скидки в своих странах, независимо от налогов, уплачиваемых ими в РК с доходов с дивидендов или доходов с авторских гонораров.

В ряде случаев предприятия с инокapиталом, арендующие или использующие госсобственность, освобождались полностью или частично от уплаты арендной платы.

Предприятиям с инокapиталом предоставлялись также госгарантии в отношении перевода их капитала и полученной прибыли за границу на основании FDIFCIA. Тем не менее при осуществлении банковского перевода необходимо было иметь подтверждение Foreign Exchange Bank. В случае инвестиций, не подпадающих под действие FDIFCIA (например, инвестиции, осуществляемые отделениями зарубежных компаний), порядок банковского перевода определялся «Правилами контроля за операциями с инвалютой» (FECR).

Перевод капитала и прибыли за границу, осуществляемый материнской зарубежной компанией в момент закрытия своего отделения в РК, требовал одобрения ЦБ. Прибыль предприятий с инокapиталом от предоставленных займов и гонорары по соглашениям о передаче технологий могли беспрепятственно переводиться за границу.

Вся собственность предприятий с инокapиталом защищалась от экспроприации или реквизиции корейским законодательством. РК является также участником межд. соглашений, включая WTO/TRIPs, «Парижское соглашение», «Договор о сотрудничестве в области патентов» (PCT), «Межд. соглашение об авторском праве», «Будапештский договор», «Бернскую конвенцию». РК выступает в поддержку защиты прав ИС через механизм Закона о защите авторских прав на разработку полупроводниковой продукции, Закона о предотвращении нечестной конкуренции и т.п.

Недостатки прежней системы осуществления ПИИ. Хотя правительство начало проводить политику по привлечению ПИИ с 1980 г., а в 1997 г. была завершена работа по созданию законодат. базы для привлечения инокapитала, тем не менее под влиянием нынешнего эконом. кризиса, приток ПИИ в РК был существенно ниже, чем в других странах АТР. Эта ситуация во многом стала также результатом протекционистской политики властей в отношении внутреннего рынка, чрезмерного вмешательства государства в рыночные процессы и ограничения движения капитала.

Что касается FDIFCIA, то наиболее серьезным недостатком этого закона иноинвесторы называли ограничения на приобретение собственности иностранцами, т.е. фактически запрет на M&A. Даже несмотря на то, что некоторым инокомпаниям удалось приобрести местные предприятия в собственность, это не стало массовым явлением в силу «противодействия» местных законов и фактического запрещения «враждебных» M&A вопреки желанию иноинвесторов.

Кроме того, местное инвест. законодательство (FDIFCIA) оставалось сравнительно непроработанным по сравнению с межд. стандартами и даже стандартами многих азиатских стран. В результате, применяемых РК стимулов было явно недостаточно, чтобы убедить иностранцев пойти на долгосрочные инвестиции в южнокорейскую экономику, несмотря на относительное «удешевление» местных компаний.

1. Слияния и поглощения (M&A). В прошлом M&A осуществлялись главным образом по инициативе правительства. Законы РК, регулирующие M&A, в основном были направлены на ограничение подобной практики и защиту существовавших адм.-правовых взаимоотношений. При этом руководство компаний всячески поддерживало такую политику и противилось слияниям. Принятое в 1997 г. новое законодательство о деятельности фондовой биржи легализовало M&A, особенно слияния. Тем не менее существующее правило слияния компаний по принципу «50% плюс одна акция» препятствовало процедуре M&A, как дружественных, так и враждебных. Разработанное в целях привлечения наибольшего количества акционеров к участию в управлении, данное правило устанавливало слишком высокий фин. барьер при покупке компании.

Этот барьер стал результатом глубоко укоренившегося в общественном сознании негативного отношения к M&A. Под влиянием общественного мнения и конфуцианских традиций, которые придают гипертрофированное значение формальностям и необходимости «сохранять лицо», попытки «прибрать к рукам чужие компании» до сих пор расцениваются как безнравственные, а подлежа-

щие слиянию компании считаются потерпевшими неудачу. Такая общественная атмосфера никак не способствовала разумному использованию процедуры M&A. Так, при приобретении Happong, изготовителя химикатов для сельского хозяйства, группа Dongbu натолкнулась на мощную отрицательную реакцию как со стороны служащих, так и СМИ. Samsung Motors также попала под град критики, когда попыталась купить контрольный пакет акций Kia Motors.

Тем не менее определенные изменения в общественном восприятии M&A стали заметны после 1990 г., когда M&A начали осуществляться всё чаще и на добровольной основе. Правительство и СМИ были вынуждены признать необходимость и эффективность M&As, которые последовали за волной крупных корпоративных банкротств 1997 г. Стабилизационная программа МВФ также привнесла существенные изменения в эконом. ландшафт РК — главными целями здесь стали привлечение доп. средств в экономику и достижение положительного сальдо платежного баланса по текущим операциям, даже за счет более низких темпов эконом. роста. Наряду с этим правительство стремилось, во что бы то ни стало, добиться «прозрачности» в фин. сфере, что, как здесь надеются, должно дать положительный эффект в корпоративном секторе, понизить процентные ставки, стабилизировать валюту, повысить стоимость акций и цену на землю.

В начале 1998 г. администрация решила осуществить серию мер, нацеленных на повышение конкурентоспособности предприятий и «прозрачности» их адм. деятельности. Эти меры включали введение системы консолидированных финотчетов и предоставление мелким акционерам права контролировать процесс управления компанией через подачу коллективных судебных исков или путём проверки корпоративных документов. Принятые меры также разрешали иностранцам приобрести порядка 80 высоколиквидных компаний РК с номинальной стоимостью акций в 2 трлн. вон. В целях осуществления реструктуризации корпоративного сектора администрация была также готова предоставить налоговые льготы (включая освобождение от регистрационного сбора, НДС и налога на доходы с капитала) фирмам, которые сливаются, разделяются или поглощают другие фирмы. В рамках провозглашенной политики были скорректированы и корейские законы. Принятые поправки были направлены на либерализацию и открытие фин. рынков для ПИИ.

Уже в конце 1997 г. потолок допустимого совокупного иноучастия в акциях корейских компаний был поднят с 26 до 55%, а для индивидуальных вкладчиков — с 7 до 50%. При этом допустимый предел совокупного иноучастия в акциях стратегически важных компаний РК (например, POSCO, KERCO и т.п.) возрос с 21 до 25%. Одновременно было заявлено, что ограничения на участие иноинвесторов в собственности южнокорейских компаний должны быть полностью отменены к концу 1998 г. (для акций компаний, зарегистрированных на Фондовой бирже РК).

В конце 1997 г. все ограничения на приобретение иностранцами гос. и частных облигаций, спец. и корпоративных облигаций (включая краткосрочные со сроком погашения менее 3 лет) были устранены. Правительство также повысило макс.

процентную ставку, установленную «Законом об ограничении процентных ставок», с 25 до 40% годовых, а в янв. 1998 г. упразднило и сам закон.

Между тем, несмотря на принятые меры по привлечению ПИИ, инвест. климат в РК оставался менее благоприятным, чем в других странах Азии. Это объяснялось, в большей степени, укоренившейся адм. и соц. практикой, чем эконом. обстоятельствами: наличием большого количества разнообразных адм. норм, регулирующих ПИИ, недостаточной эластичностью рынка рабочей силы, предвзятым отношением к инокорпорациям и т.п. В результате многие иноинвесторы были склонны занимать выжидательную позицию и не спешить вкладывать средства в РК, хотя некоторые инокомпании оценивали долгосрочные эконом. перспективы Ю. Кореи как положит.

Осознание того, что привлечение ПИИ будет содействовать восстановлению корейской экономики через получение доступа к передовым технологиям и стратегиям управления, через ликвидацию неплатежеспособных компаний и модернизацию промструктуры, подтолкнуло местные власти на постепенную отмену существовавших громоздких адм. норм (как, например, сложная процедура получения разрешений), препятствующих привлечению ПИИ. Здесь рассматривались даже схемы, предполагавшие предоставление преференциального режима иноинвесторам (обратная дискриминация). Постепенно изменялось и общественное мнение по отношению к M&As, что стало особенно очевидно после начала осуществления программы МВФ. Представители профсоюзов, работодателей и правительства также внесли совместный вклад в привлечение ПИИ, заключив соглашение о придании большей гибкости рынку труда, что должно способствовать повышению привлекательности промсектора южнокорейской экономики.

Тем не менее, согласно действовавшему до 16 апр. 1998 г. законодательству (FDIFCIA), для приобретения иностранцами 10 или более процентов акций южнокорейских компаний требовалось согласие совета директоров компании («10% порог»). Это требование давало компании доп. время для принятия мер против нежелательного слияния, что никак не устраивало иноинвесторов. Кроме того, в соответствии с «Законом об операциях с ценными бумагами и валютными ценностями», если компания имеет более 25% акций другой компании, зарегистрированной на Фондовой бирже, то в случае ее покупки третьей компанией, последняя должна была приобрести, по крайней мере, 50% плюс одну акцию такой компании через публичные торги. Поскольку обязательные публичные торги предполагали согласование условий их проведения с советом директоров выставляемой на тендер компании, то это делало практически бессмысленным как дружественные, так и нежелательные слияния. В этой связи правительство РК, стремясь упростить процедуру нежелательных слияний, пошло на отмену правила об обязательном согласовании условий слияния с советом директоров и требования о проведении публичных торгов.

2. Снижение арендной платы за землю. Несмотря на значит. снижение в фев. 1997 г. арендной платы за землю, используемую под промобъекты (после внесения соответствующих изменений и

дополнений в FDIFCIA), заметного прогресса в привлечении иноинвестиций в существующие промкомплексы достичь не удалось.

3. Ограничения на использование долгосрочных займов. Существовавший в РК порядок привлечения инодолгосрочных займов, являющихся одной из форм FDI, также явно не соответствовал современным межд. нормам, в частности Кодексу ОЭСР о либерализации движения капитала, который предусматривает отмену ограничений на использование и привлечение займов со сроком погашения более 5 лет в целях установления долгосрочных эконом. отношений (например, через фактическое влияние на управление).

4. Другие вопросы. В итоге в эконом. практике РК оставались нерешенными многие вопросы, связанные с привлечением FDI, такие как, например, запрет на инвестиции в целый ряд отраслей, отсутствие единой консультационной службы, которая могла бы решать все вопросы, возникающие у иноинвесторов, недостаточная степень либерализации фин. рынков, не эластичность рынка труда и т.п.

Обновленная в начале 1998 г. система привлечения ПИИ. В фев. 1998 г. правительство РК внесло изменения в FDIFCIA, которые вступили в силу 16 апр. 1998 г. Были внесены изменения в статью 8 FDIFCIA, новая редакция которой значительно упрощает процедуру ПИИ и разрешает осуществлять нежелательные M&As.

Согласно предыдущему закону, если инокомпания приобрела акции корейской корпорации (кроме новых акций), не получив на это согласия совета директоров корпорации, чего требовал закон, то акции инокомпании лишались права голоса. Подобный порядок фактически препятствовал осуществлению нежелательных M&As инокомпаниями.

МВФ потребовал отменить это положение, и правительство РК сочло возможным согласиться, поскольку без осуществления этого требования заявления об увеличении допустимого предела иноучастия в акциях корейских компаний до 55% будут бессмысленными. Пересмотренный закон поднимает порог иноучастия в акциях корейских компаний с 10 до 33,3%, что, правда, требует согласия совета директоров компании в случаях, когда иностранцы приобретают не вновь выпущенные, а уже существующие акции, что является одной из форм прямых инвестиций.

Кроме того, пересмотренный закон упраздняет существовавший до этого порядок, при котором требовалось разрешение минфинансов и экономики на приобретение акций компании с суммой активов, превышающих 2 трлн. вон. Согласно новому положению, упомянутое разрешение теперь требуется только в случае приобретения акций компаний, относящихся к оборонной промышленности и/или стратегически важным отраслям, перечень которых определен президентским указом. В РК насчитывается 81 оборонное предприятие, зафиксированное в соглашении между мипромом и ресурсом и МО.

В целях привлечения ПИИ новая редакция «Указа о порядке применения FDIFCIA» устанавливает более низкий порог для получения льгот при уплате арендной платы за госземлю, на которой расположены объекты. Указ, наряду с разрешением привлекать коммерческие займы со

сроком погашения свыше 3 лет и на сумму больше 1 млн. долл., снимает все ограничения относительно размеров, целей и порядка использования долгосрочных займов, причисленных к ПИИ.

Согласно новой редакции «Правил, регулирующих порядок применения Закона о FDIFCIA», после 16 апр. 1998 г. из 1148 отраслей южнокорейской экономики количество полностью открытых для ПИИ отраслей увеличилось с 1096 до 1106, частично открытых — сократилось с 31 до 24, а полностью закрытых — с 31 до 21 отрасли.

Другие реформы в области привлечения ПИИ. С приходом к власти нынешней администрации в РК начался процесс реформирования всех сфер экономики, в т.ч. и в области финансов.

Реформы в фин. области, осуществленные в целях привлечения ПИИ, включали следующие меры: отмену «валютного коридора»; снятие ограничений на рост процентных ставок; увеличение допустимого предела совокупного иноучастия в акциях южнокорейских компаний с 26 до 55% и индивидуального предела с 7 до 50%; отмена ограничений на операции с гос., спец. и корпоративными облигациями; предоставление инобанкам и брокерским домам права открывать отделения в РК; открытие для иноинвесторов рынка ценных бумаг, выпущенных нефинучреждениями; тщательный анализ деятельности всех комбанков и отзыв лицензий у 14 комбанков.

В результате «большого компромисса», достигнутого между представителями профсоюзов, работодателей и правительства, в РК началась реформа рынка труда, в частности южнокорейские компании получили право на массовые увольнения и были созданы биржи труда. В фев. 1998 г., в целях придания большей эластичности рынку рабочей силы, подверглись пересмотру Закон о трудовых стандартах и Закон о защите прав увольняемых работников.

В целях реструктуризации корпоративного сектора и обеспечения «прозрачности» деятельности корпораций была введена система обязательных консолидированных финотчетов; одновременно мелкие акционеры получили доступ к проверке корпоративных документов и возможность влиять на деятельность руководства компаний, в т.ч. через подачу коллективных исков в суд.

Реформирование системы осуществления ПИИ осенью 1998 г. Наряду с вышеперечисленными мерами по привлечению ПИИ, правительство РК стало готовить новый пакет законодат. актов, направленных на улучшение местного инвест. климата.

Предлагаемые правительством меры включали следующее:

1. Полная либерализация операций с инвалютой (операции по текущим счетам в СКВ, свободное привлечение резидентами инозаймов и инвестиций в инвалюте и перевод денег за рубеж, портфельные инвестиции инокомпаний и т.д.).

2. Дальнейшее увеличение количества отраслей южнокорейской экономики, доступных для иноинвестиций.

3. Упрощение порядка и процедуры осуществления ПИИ (Корейское агентство по торговле и инвестициям, КОТРА, будет готовить для иноинвесторов набор необходимых юр. документов и соглашений «под-ключ»).

4. Предоставление доп. льгот иноинвесторам, в

т.ч. — продление в ряде отраслей «налоговых каникул» до 10 лет.

5. Создание госфонда помощи (с капиталом порядка 71 млн.долл.) местным администрациям в привлечении ПИИ.

6. Создание при минфин. экономики спецподразделения по корректировке и подготовке проектов новых законодат. актов, регулирующих ПИИ. Образование при минторговли, промышленности и энергетики РК службы, занимающейся поиском потенциальных иноинвесторов. Наделение МИДВТ функцией продвижения (через аппараты своих загранпредставительств) ПИИ в РК. Выделение Комитета по иноинвестициям в самостоятельное ведомство, призванное координировать всю работу по ПИИ.

7. Открытие дополнительно трех новых «зон свободных инвестиций», где инокомпании, участвующие совместно с фирмами РК в разработке и производстве продукции высоких технологий, получают на 7 лет освобождение от уплаты корпоративного налога, налога на прибыль и налога на имущество, плюс снижение 50% этих налогов в течение последующих пяти лет.

В целях стимулирования притока иноинвестиций в страну **правительство разработало новый подход к политике взаимодействия с инофирмами, заменив прежнюю разрешительную практику на систему активного поощрения и содействия ПИИ.** Основные положения нового подхода были зафиксированы в утвержденном Нац. собранием РК 2 сент. 1998 г. «Акте содействия иноинвестициям» (Foreign Investment Promotion Act), который вступил в силу 17 нояб. 1998 г., тем самым отменив действовавший до этого времени «Акт о ПИИ и поощрении инокапвложений». Перенесен акцент в решении задачи привлечения иноинвестиций с центр. органов власти на уровень местных органов, которым отводится решающая роль в развитии собственных регионов.

Новый Акт направлен на создание в РК режима наибольшего благоприятствования ПИИ, полностью соответствующего межд. стандартам, в частности, стандартам ОЭСР. В этих целях предусматривается либерализация практически всех секторов экономики РК. Число закрытых и частично закрытых для иноинвесторов направлений деловой активности сокращено с 21 до 13 и с 31 до 18 соответственно. С учетом того, что в экономике РК насчитывается 1148 секторов, 98,9% всех отраслей и сфер эконом. деятельности в Ю. Корее становится открытым для межд. капвложений.

К числу 13 закрытых отраслей новое законодательство относит: зерноводство (хлебные злаки), речное и морское рыболовство, оптовую торговлю мясом (будет частично открыта с 1.1.2001 г.), мед. и соц. страхование, теле- и радиовещание, организацию скачек и игорный бизнес (за исключением инвестирования в казино, которое частично разрешено с 1.1.1999 г.), авиаперевозки, выращивание крупного рогатого скота (частично разрешено с 1.1.2000 г.) и деятельность информагентств (частично разрешена с 1.1.2000 г.).

Новое законодательство определяет сферы эконом. деятельности, привлечение иноинвестиций в приоритетные отрасли, а также закрепляет перечень льгот в налогообложении, предоставляемых в случае инвестирования в данные сектора экономики.

К вышеуказанным направлениям деловой активности отнесены: передовые технологии, сервисные сектора бизнеса, направленные на поддержку и развитие высоких технологий, повышение конкурентоспособности нац. промышленности; деятельность предприятий, работающих в СЭЗ.

Правительством РК были определены 446 сфер деятельности в области передовых технологий и 70 отраслей сферы сервиса, на которые распространяются льготы по налогообложению в соответствии с новым инвест. законодательством. В дек. 1998 г. правительство пересмотрело состав сфер деятельности, связанных с высокими технологиями, сократив их общее количество до 436. В то же время перечень сервисных секторов бизнеса, на которые распространяется льготное налогообложение, был увеличен до 97 позиций.

Предприятия с инокапиталом, подпадающие под действие нового инвест. законодательства и действующие в сфере высоких технологий, полностью освобождаются от уплаты налога на прибыль и подоходного налога в течение 5 лет. В последующие 3 года ставки указанных налогов будут снижены на 50%. В случае расположения компаний в СЭЗ они освобождаются от уплаты налога на прибыль и подоходного налога в течение первого года после открытия и последующих 3 лет, а затем в течение 2 лет ставки данных налогов будут сокращены на 50%.

Закон предусматривает полное освобождение «высокотехнологических предприятий» от уплаты налога на дивиденды и подоходного налога на дивиденды в течение 5 лет, с последующим их сокращением на 50% в течение 3 лет. Работающие в СЭЗ компании получают 50% скидку при уплате аналогичных налогов в течение первого года после создания и следующих 5 лет.

Одновременно инвест. законодательство предусматривает полное освобождение предприятий с инокапиталом от уплаты общего налога на земельную собственность (включая здания), налога на покупку и собственность в течение 5 лет и их сокращение на 50% в последующие 3 года. Для фирм, действующих в СЭЗ, ставки указанных налогов в течение 6 лет будут сокращены в общей сложности на 50%.

С учетом повышения роли местных органов власти в создании благоприятного инвест. климата им дано право освобождать предприятия с инокапиталом от уплаты любых муниципальных налогов сроком от 8 до 15 лет, а также предоставлять льготы по выплате налогов на покупку, собственность, регистрационного налога и общего налога на земельную собственность.

Кроме того, в течение 3 лет с момента начала работы компаний с инокапиталом они будут освобождены от уплаты тамож. пошлин, НДС, спецакцизов на любое ввозимое на территорию РК промышленное оборудование, вычислительную технику и пр., необходимые для нормального функционирования предприятий. Полностью освобождаются от налогообложения сроком на 5 лет платежи по использованию иностр. передовых технологий («ро-ялти»).

В соответствии с новым законодательством с 20 до 50 лет продлен период аренды госсобственности. В случае покупки компанией с иноучастием госсобственности срок платежа может быть отло-

жен на 1 год, предусматривается возможность досрочного платежа сроком до 20 лет. Закон предусматривает различные льготы при выплате арендной платы за пользование собственностью центр. правительства – от 50% ее сокращения до полной отмены. В свою очередь местные органы власти имеют право освобождать полностью или предоставлять льготы по арендной плате, а также самостоятельно определять размеры арендных ставок. В случае намерения компаний использовать с/х или лесные угодья в промцелях они будут освобождаться от выплаты конверсионной пошлины, которая составляет 20% от стоимости земельного участка.

Значительно упрощена сама процедура администрирования ПИИ, из ранее существовавших четырех этапов (утверждение ПИИ на правит. уровне, отчет о поступлении зарубежных капвложений, одобрение сферы деятельности, регистрация ПИИ) сохраняются только последние два. Это означает, что система превратилась из разрешительной в уведомительную, поскольку для регистрации капвложений (за исключением оборонной промышленности) достаточно направить соответствующую форму в Foreign Investment Notification and Registration Institute. В результате количество документов, необходимых при регистрации, сокращено на 50%.

Прозрачность новой системы ПИИ обеспечивается тем, что при отказе от регистрации зарубежных инвестиций соответствующий адм. орган обязан известить заявителя о причинах и законности такого отклонения.

Вывоз капитала. С 1968 г., когда РК начала осуществлять прямые инвестиции за рубежом (ODI), южнокорейская политика в области вывоза капитала за границу прошла четыре этапа своего формирования.

В 1968-74 гг. инвестиции за рубеж регулировались законом о контроле за операциями с инвалютой, который фактически трактовал ODI как «бегство капитала» и ограничивал его вывоз. Необходимость подобного подхода к ODI объяснялась невысоким уровнем валютных накоплений, хроническим дефицитом торг. и платежного балансов, отсутствием у компаний опыта инвестирования за рубежом.

На втором этапе (1975-1980 гг.) сформировалась самостоятельная система правового регулирования ODI, которая предполагала строгий квалификационный отбор потенциальных инвесторов и контроль со стороны правительства за инвест. проектами на всех этапах их реализации.

До 1980 г. ODI осуществлялись в основном лишь в случаях, связанных с получением доступа к сырьевым источникам за рубежом или же созданием плацдарма для последующего увеличения экспорта. В этот период приоритетными сферами ODI были леспром в странах ЮВА (Индонезия), а также добыча полезных ископаемых в Сев. Америке и Океании (Австралия, Папуа-Нов. Гвинея).

В период нефтяных кризисов 70-х гг. РК активно инвестировала также в строительство в нефтедобывающих странах (19% ODI), что, с учетом низкой стоимости южнокорейской рабочей силы в то время позволило ей получить доступ к относительно дешевым источникам сыры и смягчить для себя последствия мирового кризиса.

Еще одним направлением ODI в тот период

стали инвестиции в импортозамещающие отрасли за рубежом, что помогало преодолевать существовавшие там тарифные и нетарифные барьеры на пути южнокорейских товаров (инвестиции в промсектор занимала 24% южнокорейских ODI). Одновременно за границей создавалась дилерская сеть по сбыту отечественной продукции (20% инвестиций), используя которую южнокорейские ФПГ лучше смогли приспособиться к условиям и требованиям местных рынков.

Третий этап эволюции политики РК в области ODI пришелся на 1981-89 гг., когда на фоне общей либерализации южнокорейской экономики были в значит. степени упрощены (в 1983 г.) правила осуществления инвестиций за рубежом. Причинами, заставившими правительство пойти на либерализацию режима ODI в то время, стали:

- рост себестоимости продукции в РК из-за стремительного увеличения уровня оплаты труда и как следствие необходимость переноса трудоемких южнокорейских производств в менее развитые страны в целях повышения ценовой конкурентоспособности;

- необходимость искусственного поддержания завышенного курса воны (в рамках протекционистской политики РК), что негативно влияло на конкурентоспособность южнокорейских товаров;
- тарифные и нетарифные ограничения на импорт южнокорейских товаров.

Под влиянием этих факторов правительство отказалось от требования обязательного возврата в страну (по прошествии 10-летнего периода) получаемой в результате ODI прибыли, ввело «уведомительную» систему, при которой потенциальным инвесторам достаточно было лишь известить Центробанк о своем намерении осуществить ODI, приняло другие меры по стимулированию ODI.

В результате в указанный период объем южнокорейских инвестиций за рубежом стал увеличиваться в среднем на 80% в год. При этом на первый план вышли инвестиции в промышленность (их доля увеличилась с 24 до 42%), в горнодобывающую отрасль (возросли до 29%). Одновременно уменьшилась доля ODI в заготовку леса (с 17 до 3%), в строительство (с 19 до 2%) и торговлю (с 20 до 15%). Изменилась и география инвестиций: сократилась доля Азии (с 38 до 24%), Африки (с 16 до 1%) и стран Бл. Востока (с 14 до 10%). В с 1981-90 гг. приоритетными направлениями южнокорейских ODI становятся США и Европа (рост с 24 до 44% и с 4 до 7% соответственно).

Четвертый этап ODI, по классификации южнокорейских экономистов, начался в 1990 г. и продолжается по наст. вр. В этот период южнокорейские инвесторы в ряде стран начали нести убытки, что привело, помимо прочих факторов, к образованию хронического дефицита платежного баланса РК, ставшего одной из причин нынешнего эконом. кризиса. Вместе с тем правительство РК и в этих условиях не отказалось от своей политики либерализации ODI.

В 1994 г. был осуществлен переход с «уведомительной» системы на «запретительную», при которой все компании могли без каких-либо ограничений делать инвестиции за рубежом за исключением сфер, указанные в «запретительном списке». При этом, правда, оговаривалось, что объем их инвестиций не должен был превышать 10 млн.долл.

В 1995 г. был введен еще более упрощенный порядок оформления ODI, в соответствии с которым для проектов с инвестициями на сумму до 10 млн.долл. достаточно было лишь решения основного банка-кредитора (прежний лимит составлял 300 тыс.долл.); проекты до 50 млн.долл. необходимо было согласовывать с ЦБ, и только для проектов на сумму свыше 50 млн.долл. требовалось предварительное решение Межведомственной комиссии по иноинвестициям РК (ранее — свыше 10 млн.долл.).

Было введено также отмененное в сент. 1992 г. положение об обязательном финансировании фирмами РК своих капвложений за границей частично за счет собственных источников: для проектов стоимостью свыше 100 млн.долл. этот норматив устанавливался на уровне в 20%, для проектов на сумму менее 100 млн.долл. — 10% от их стоимости. Возобновление этой практики правительство объясняло необходимостью несколько сдерживать привлечение корейскими фирмами коммерческих займов из заграничных источников в условиях возрастающего внешнего долга республики, превысившего к тому времени уже 70 млрд.долл.

В 1998 г. в РК был принят **новый закон, регулирующий порядок осуществления ODI**, в соответствии с которым доступными для капвложений за рубежом стали практически все отрасли, а **допустимый предел инвестиций, не требующих согласования с финорганами, был увеличен до 50 млн.долл.** Инвестиции свыше этой суммы или превышающие объем собственных средств компании должны быть согласованы с уполномоченным банком.

В новом законодательстве сохранены лишь малозначимые ограничения: для зарубежного инвестирования местными компаниями по-прежнему запрещены крупные операции с недвижимостью, в т.ч. приобретение земли за рубежом; продолжают действовать ограничения на вывоз капитала за границу физ. лицами и ряд других ограничений.

Одновременно за минфином РК сохраняется право на полное или частичное приостановление операций по ввозу-вывозу капитала как резидентами, так и нерезидентами в следующих случаях: при возникновении угрозы платежному балансу страны; в случае резких колебаний обменного курса нацвалюты; в случае, когда наплыв инокапитала в страну или отток капитала за рубеж дестабилизируют местные валютные и фондовые рынки.

Примечательно, что данный механизм госконтроля за операциями по ввозу-вывозу капитала, фактически предполагающий мораторий на подобные операции, правительством, даже в условиях эконом. кризиса, не использовался.

Основным объектом инвест. внимания фирм РК является перерабатывающая промышленность, на которую приходится 53% общей суммы ODI, далее идет производство машин и оборудования (25%), на третьем месте — внешнеторг. сфера (20%).

География южнокорейских инвестиций характеризуется следующими данными: ЮВА — на первом месте (44% суммы всех инвестиций), далее следуют Сев. Америка (29%) и Европа (16%). **Список государств-объектов капвложений фирм РК возглавляют США, КНР и Индонезия.** Правда, объем инвестиций в Индонезию и КНР в послед-

нее время заметно сократился. Общая сумма прямых южнокорейских инвестиций за рубежом по состоянию на конец июля 1998 г. составляла 18 млрд.долл.

До недавнего времени успешно действовала **система оказания государством финпомощи местным корпорациям, инвестирующим за границей.** Заимствование из госисточников, несмотря на длительную процедуру оформления, являлось более привлекательным для фирм РК, чем привлечение средств от зарубежных фининститутов, не говоря о корейских коммерческих банках, которые в условиях нынешнего эконом. кризиса практически не в состоянии кредитовать какие-либо инвест. проекты южнокорейских фирм.

Наиболее льготный характер носили целевые займы по линии «Фонда эконом. сотрудничества и развития». «Эксимбанк» Кореи также распоряжается спец. фондом кредитования подобных проектов: заем может быть предоставлен в размере до 80% от суммы проекта для крупных и до 90% для средних и мелких фирм. Кредиты предоставляются на срок до 10 лет, включая трехлетний льготный период.

Другим каналом господдержки ODI являлись кредиты Корпорации развития мелкого и среднего бизнеса, предоставляемые на цели кредитования поставок за рубеж оборудования, уже использованного в производстве. Правом предоставления целевых льготных кредитов для финансирования зарубежных проектов по разработке запасов полезных ископаемых обладают также Корейская нефтяная корпорация и Корпорация развития горнодобывающей промышленности.

Важную роль в стимулировании инвестиций корейских корпораций за границей играют система их госстрахования, а также налоговые льготы. Речь идет о возможности застраховать вкладываемые средства в Корейской корпорации экспортного страхования (на сумму до 90% инвестиций). Налоговые льготы включают, например, зачет в сумму подоходного налога, начисляемую на корейскую фирму-инвестора внутри страны, всех платежей в погашение аналогичных налогов на инвестированные средства за границей.

Опыт привлечения ПИИ в период эконом. кризиса. На основе принятого в сент. 1998 г. «Закона о поощрении иноинвестиций», предусматривавшего создание целостной системы стимулирования зарубежных инвесторов, правительству РК удалось добиться увеличения объема инокапвложений в 1998 г. на 27% по сравнению с 1997 г., и они составили в совокупности 8,9 млрд.долл. В период с янв. по июль 1999 г. объем ПИИ в РК составил 6,5 млрд.долл., что на 77% выше показателей аналогичного периода прошлого года. В 1999 г., объем иноинвестиций в РК превысил 15 млрд.долл.

В практическом плане политика правительства РК по привлечению ПИИ сводилась к следующему:

— Сохранение соц.-эконом. и полит. стабильности в обществе. По этому показателю, отражающему «степень инвест. рисков», РК в период кризиса занимала 34 место в мире (до кризиса — 30-е), значительно опережая многие азиатские страны.

— Стабилизация фин. параметров. За период с нояб. 1997 г. по дек. 1998 г. курс южнокорейской

воны значительно повысился — с 1960 до 1200 вон за доллар. Валютные резервы с 4 млрд.долл. в начале кризиса увеличились к настоящему времени до 65,5 млрд.долл. Процентные ставки за этот же период упали в среднем с 30,1% до 8-9% годовых. Инфляция, за исключением первых месяцев кризиса, оставалась контролируемой в допустимых пределах.

— Создание эконом. условий, позволяющих осуществлять инвестиции. Темпы выхода РК из кризиса оказались выше, чем у других азиатских стран. Южнокорейцам потребовалось чуть больше года, чтобы приостановить спад производства и добиться устойчивого эконом. роста, который в третьем квартале 1999 г. приближался к 10%. Наблюдается рост производительности труда на фоне снижения темпов роста зарплаты. По некоторым оценкам, РК к концу текущего года достигнет своего предкризисного уровня по основным макроэконом. показателям.

В РК создан информ.-консультативный «Центр содействия инвестициям», основная задача которого состоит в пропаганде преимуществ РНБ в РК и оказание практической помощи иноинвесторам. Активная деятельность Центра способствовала привлечению в РК в 1998 г. около 2,1 млрд.долл. иноинвестиций, что составило 24,5% их общего объема. После открытия Центра объем ПИИ увеличился на 10,1%. Центр располагает 38 филиалами (торг. центрами) в 20 странах.

В 1998-99 гг. в РК прошло два крупных инвест. форума: «Korea Technomart 98» и «APES Investment Mart 99», постоянно проводятся отраслевые выставки и семинары, презентации регионов.

Южнокорейское правительство направляло за рубеж спец. «инвест. миссии», в состав которых включались министры и руководители крупного бизнеса, для лоббирования южнокорейских проектов, требующих инокапвложений. В 1998 г. такие делегации работали:

— в США, где было заключено 17 инвест. соглашений на общую сумму 2,6 млрд.долл., 74 инвест. проекта на сумму 8,3 млрд.долл. находятся в стадии проработки,

— в европейских странах, с которыми заключено 6 инвест. соглашений на сумму 1,5 млрд.долл., 21 инвест. проект на сумму 899 млн.долл. находится в стадии проработки,

— в Японии — заключено 13 инвест. соглашений на сумму 2,4 млрд.долл., 22 проекта на сумму 3,1 прорабатываются.

Правительство РК предоставляет налоговые и тамож. льготы зарубежным компаниям, осуществляющим инвестиции в наукоемкие производства и НИОКР (до 100% при инвестировании свыше 1 млн.долл.), а также создающим предприятия в специально выделенных «инвест. зонах» и «индустриальных комплексах».

Всего за 1990-98 гг. объем инвестиций из развитых стран в РК составил 37,2 млрд. долл., в то время как из развивающихся (по классификации ОЭСР) всего лишь 4,9 млрд.долл. Вместе с тем темпы роста инвестиций из развивающихся стран в наст. вр. почти в 2 раза выше, что свидетельствует об их стремлении получить доступ на рынок современных технологий и наукоемких производств путем создания СП с южнокорейскими компаниями.

Место РК на рынке инвестиций в 1998 г. (В млрд. долл.,%)

Страна	ПИИ в страну		Прямые инвестиции за рубежом		
	Объем	Доля	Страна	Объем	Доля
1. США	90,7	22,7	США	114,5	27,0
2. КНР	45,3	11,3	Англия	58,2	13,7
3. Англия	36,9	9,2	Германия	34,3	8,1
4. Франция	18,3	4,6	Япония	26,0	6,1
5. Бразилия	16,3	4,1	Гонконг	26,0	6,1
6. Бельгия	12,6	3,1	Франция	24,6	5,8
7. Мексика	12,1	3,0	Нидерланды	20,4	4,8
8. Сингапур	10,0	2,5	Канада	13,0	3,1
9. Швеция	9,7	2,4	Швейцария	12,0	2,8
10. Австралия	9,6	2,4	Италия	10,2	2,4
11. Нидерланды	8,7	2,2	Испания	10,0	2,4
12. Канада	8,2	2,0	Бельгия	6,7	1,6
13. Аргентина	6,3	1,6	Австралия	6,4	1,5
14. Россия	6,2	1,5	Сингапур	5,9	1,4
15. Испания	5,6	1,4	Тайвань	5,2	1,2

Таможня

Тамож. администрация (ТА) имеет статус самостоятельного ведомства в составе минэкономики и финансов. Деятельность ТА регулируется Законом о таможне 1949 г. и с тех пор неоднократно дополнявшимся. Таможня руководствуется в своей работе рядом спец. законов: об образовании СЭЗ, о карантине, о контроле за продуктами сельского хозяйства, о контроле за рыбопродуктами, о контроле за валютой и т.д. ТА РК возглавляет комиссар (с 1997 г. им является Ом Рак Ен, который остается практически единственным руководителем такого уровня, сохранившим свой пост еще со времени президентства Ким Ен Сама). Комиссар имеет одного зама (в наст. вр. — Ли Ган Ен).

Комиссару непосредственно подчинены 7 управлений: планирования и координации (вопросы планирования деятельности таможни, разработка и контроль за исполнением бюджета, руководство региональными таможнями, кадровые и правовые вопросы); тамож. очистки (оформление экспортных и импортных товаров, сбор пошлин, разработка тарифов); тамож. контроля и инспекции (выявление нарушений ценовой политики участниками ВЭД, тамож. досмотр грузов в портах и аэропортах РК); межд. сотрудничества; информации (борьба с контрабандой и иными нарушениями, в т.ч. с использованием оперативно-розыскных методов); надзора и аудита (контроль за соблюдением органами таможни действующего законодательства и внутренних инструкций); расследований (расследование до передачи в прокуратуру уголовных дел о тамож. преступлениях, а также расследование уголовных дел, возбужденных по результатам аудиторских проверок подразделений ТА).

В РК имеется 6 центр. тамож. управлений (Сеул, аэропорт Кимпхо, Пусан, Инчхон, Тэгу, Кванджу), 25 таможен, 12 отделений и 6 тамож. постов в пунктах въезда и ввоза товаров в страну, а также на центр. межд. почтамте. В авг. 1998 г. центр. аппарат ТА был переведен из Сеула во вновь открытый **комплекс правит. учреждений в г.Тэджон (140 км. от Сеула).**

Основной задачей таможни РК остается способствование развитию экспорта продукции корейских предприятий путем макс. снижения или полной отмены тамож. пошлин при одновременном сохранении протекционистских мер по защите внутреннего рынка от проникновения импорт-

ных товаров. Такая политика приводила к серьезной критике со стороны ВТО, АТЭС, ГАТТ и вызывала конфликты с рядом стран-импортеров, прежде всего США.

Начавшийся в конце 1997 г. эконом. и фин. кризис вынудил власти страны, в т.ч. и тамож. органы, в качестве уступки требованиям МВФ и ВТО, принять меры к либерализации тамож. политики. В частности, это выразилось в расширении квот на ввоз ряда товаров (например, импортных автомобилей), а также в резком снижении протекционистских пошлин на ввозимые товары.

В контексте усиления борьбы с нарушениями прав ИС в 1998 г. в Закон о таможене были внесены изменения, обязывающие пресекать возможный экспорт из страны, а также ввоз в РК товаров, произведенных с незаконным использованием торг. марок. В связи с проводимой кампанией по предотвращению незаконного вывоза из РК за рубеж инвалюты тамож. органы получили указание принимать к нарушителям более строгие меры наказания.

С коллегами из более чем 10 государств (включая США, Китай, Японию, Канаду, Австралию, Нов. Зеландию) проводятся регулярные встречи, осуществляется обмен стажерами. Тамож. атташе РК работают при посольствах и консульствах РК в Вашингтоне, Лос-Анжелесе, Токио, Гонконге, Пекине и Бангкоке. В РК ТА тесно сотрудничает с правоохр. органами ам. войск, дислоцированных в Корею (ам. военнослужащие нередко используют имеющиеся у них привилегии для контрабандной доставки с страну различных товаров, а также наркотиков).

О новых аспектах тамож. законодательства. Инопартнеры в ответ на расширение проникновения южнокорейских товаров и капитала на мировые рынки требовали от правительства РК встречных шагов по открытию собственного рынка. **Одним из условий принятия РК в ОЭСР в 1996 г. стало расширение импортных квот, особенно на японские товары.** Предоставление стабилизационных кредитов в период фин.-эконом. кризиса 1997-98 гг. также жестко увязывалось с большим открытием внутреннего рынка, с либерализацией тамож. политики. В результате правительство РК вынуждено было принять ряд мер по устранению тамож. барьеров на пути инотоваров, снижению тамож. пошлин. В 2000 г. планируется дальнейшее открытие рынка для иностр. с/х и промпродукции.

Одновременно с этим тамож. органы РК приступили к последовательной реализации программы упрощения тамож. процедур при импортно-экспортных операциях.

В 1997-99 гг. начал осуществляться переход к упрощенной процедуре тамож. очистки. Основным элементом явилось **введение тамож. очистки грузов без помещения их на склады временного хранения**, что позволило значительно сократить стоимость и время доставки. Если ранее на прохождение всей процедуры требовалось до 15 дней, то сейчас срок сократился до **3 дней**. Количество наименований товаров, для которых необходимо прохождение непосредственного досмотра, сократилось с 6413 до 5435, количество соответствующих ограничений — с 56 до 30.

Введен порядок составления списка «постоянных клиентов» — отечественных и инокомпаний, положительно зарекомендовавших себя при про-

хождении тамож. процедур в течение длительного периода. Для компаний такого рода (их около 500) разрешен упрощенный порядок — при ввозе-вывозе капитального оборудования и сырья достаточно заполнить и подать декларацию.

Для удобства клиентов также была введена **система отсрочки тамож. платежей**, которая разрешает компаниям осуществлять платежи в течение 15 дней после прохождения тамож. очистки.

Широко стала практиковаться заблаговременная подача тамож. деклараций посредством электронной почты. В 1998 г. 92% всех деклараций на импорт-экспорт товаров было заполнено и подано электронным методом. 40% всех деклараций такого рода автоматически обрабатывается компьютером без участия служащих таможи.

Изменения в тамож. законодательстве коснулись также сферы иноинвестирования в экономику РК. С середины 1999 г. принят ряд мер, направленных по замыслу южнокорейского правительства на **превращение РК в «центр перевозок и складирования в Сев.-Вост. Азии»**. Предполагается создание двух типов спец. зон с упрощенным порядком прохождения тамож. процедур и уплаты тамож. платежей для отечественных и инокомпаний. **Зоны первого типа** предназначены для беспошлинного или упрощенного ввоза, складирования и хранения товаров, о чем говорилось выше. **Зоны второго типа** ориентированы в основном на экспортное производство на установленной территории промпродукции из ввозимых материалов и сырья, причем и импорт сырья и экспорт готовой продукции практически освобождены от уплаты налогов и пошлин.

Реформы в законодательстве касаются в основном юр. лиц. Что касается частных лиц — пассажиров, прибывающих или покидающих РК воздушным или водным транспортом, то в отношении этой категории клиентов работа тамож. органов не претерпевает серьезных изменений и продолжает сохранять присущую ей четкость и слаженность. По-прежнему актуальной остается борьба с контрабандой, незаконным ввозом оружия и наркотиков.

РК в силу исторически сложившихся традиций, а также жесткой госполитики **продолжает оставаться страной со сравнительно низким количеством нарушений, связанных с перевозкой, потреблением и производством наркотических средств**. В 1997 г. было зарегистрировано 6947 нарушений подобного рода, т.е. удельный вес составил 15 случаев на каждые 100 тыс.чел. населения РК. В Юж. Корею ввозятся, как правило, марихуана, эфедрин, метамфетамин.

Правительство РК считает одним из своих достижений тот факт, что проблема наркотиков не столь остра в южнокорейском обществе. В янв. 1996 г. вступил в силу Спец. законодат. акт по предотвращению незаконной перевозки наркотических средств, открывший новый этап в борьбе с наркотиками. Получили развитие различные средства обнаружения контрабандных грузов. В 1997 г. в межд. аэропорту Кимпхо был открыт новый центр по подготовке собак-детекторов, приглашены иноспециалисты. Сейчас в РК на службе находятся свыше трех десятков специально обученных собак, их них половина — в аэропорте Кимпхо. Кроме того, тамож. органы имеют на вооружении 78 рентген-аппаратов и 6 аппаратов

ионного сканирования, а также несколько лабораторий с реагентами для идентификации вызывающих подозрение веществ.

Тамож. органы РК усиливают борьбу с контрабандой, уклонениями от уплаты тамож. платежей. В частности, для предотвращения нарушений, связанных с подделкой печатей и подписей дипломатических и контрабандным ввозом в страну импортных товаров, якобы принадлежащих дипломатам, тамож. органы стали требовать предъявления оригинала платежного платежа и отгрузочного листа или выписок из них при заявке на ввоз импортных товаров. Ранее допускалась подача ксерокопий или факсимильных сообщений.

Что касается карантинного контроля ввозимых в РК растений и животных, то надо отметить тот факт, что РФ была отнесена тамож. органами РК к разряду стран, к которым применяется более мягкий режим карантинного контроля. Так, с лета 1999 г. росовладельцы домашних собак и кошек могут ввозить их в РК без прохождения карантина.

Необходимую информацию по тамож. вопросам можно получить в информбюро ТА, Корейском инвест. центре при агентстве KOTRA, офиц. веб-сайте (www.customs.go.kr).

Объем внешней торговли страны, составлявший в 1999 г. 262 млрд.долл., в 2000 г. возрастет до 295 млрд.долл., а к 2010 г. достигнет почти 600 млрд.долл. В 2000 г. ожидается, что границы РК пересекут свыше 20 млн.пассажиры (в 1999 г. — 15,2 млн.чел.). Численность сотрудников ТА за последние два года сократилась более чем на 10% и ныне составляет 3900 чел. С 1997 г. ТА вменены некоторые новые функции, в частности контроль за фин. операциями между РК и иностр. государствами, что потребовало создания специализированных подразделений для этой работы.

С янв. 2000 г. началась крупномасштабная реструктуризация центр. аппарата и местных подразделений ТА, направленная на обеспечение большей оперативности в деятельности таможни. Основным моментом реструктуризации становится создание трехзвенной системы тамож. органов вместо существовавшей ранее двухзвенной.

Создаются три главные таможни (Сеул, Пусан, Инчхон), которые должны взять на себя основную работу по контролю за тамож. очисткой товаров и расследованию правонарушений в этой сфере (центр. аппарат ТА оставляет за собой только функции выработки тамож. политики и планирования). Это, по замыслу руководства ТА РК, даст возможность местным тамож. органам сосредоточиться на выполнении своей основной функции — обеспечении быстрого прохождения грузов через таможню и борьбе с тамож. правонарушениями на стадии пересечения границы. Эти меры повлекут за собой сокращение центр. аппарата ТА РК вследствие сокращения числа подразделений и перевода части сотрудников в главные таможни. Одновременно местные тамож. органы будут расширены в целях решения новых задач, стоящих перед таможней.

Следующим шагом является объединение в местных таможнях подразделений, ответственных за непосредственную проверку грузов и за начисление и взимание тамож. пошлин, что, по оценкам, должно сократить время прохождения грузов через таможню на 30-40%.

Еще одним существенным моментом является

расширение практики последующего аудита, что позволит сократить время, необходимое для тамож. очистки импортных товаров. Суть такого метода заключается в том, что тамож. очистка проводится на тамож. посту в соответствии с общепринятыми правилами и пошлины начисляются на месте, исходя из заявленной стоимости грузов. Однако впоследствии может быть проведена проверка соответствия заявленной стоимости реальной, что в случае их несоответствия влечет изменение размера пошлин и доп. штрафные санкции на импортеров. Подобная система существовала в южнокорейской таможне и ранее, однако применялась лишь в исключительных случаях. Ныне же **предполагается внедрить практику последующего аудита повсеместно.** Таможенники признают, что эта система может в дальнейшем причинить клиентам определенные неудобства, однако надеются, что после первых случаев, связанных с изменением размера пошлин, импортеры станут более дисциплинированными и прекратят занижать тамож. стоимость товаров.

В центр. аппарате ТА вопросами реализации практики последующего аудита будет заниматься вновь создаваемое Управление политики последующего аудита.

Выполняя требования Всемирной тамож. организации, ТА РК планирует уже в 2000 г. ввести систему немедленного выпуска грузов по предъявлению декларации, а в дальнейшем обеспечить возможность периодического декларирования, когда по одной декларации будут оформляться несколько партий товаров.

Продолжается работа по переводу деятельности таможни на безбумажную технологию. Практически полностью компьютеризована система учета экспортных грузов и на 10% — импортных товаров. Компьютерный анализ грузопотоков должен позволить перейти от выявления тамож. правонарушений, совершаемых отдельными импортерами и экспортерами, к выявлению тенденций в подобных правонарушениях и их пресечению. Перечисленные мероприятия, по замыслу руководства ТА РК, должны в перспективе привести к практически полному отказу от использования складов временного хранения.

В связи с предстоящими в РК в ближайшие годы крупномасштабными межд. мероприятиями (сессия АСЕМ, чемпионат мира по футболу и т.п.), что вызовет существенный приток иностранцев в Корею, ТА заблаговременно принимает меры, направленные на усиление борьбы с терроризмом и незаконным оборотом наркотиков. Для сочетания высокой пропускной способности таможни с надежным выявлением контрабанды и других тамож. правонарушений предполагается ввести в действие систему заблаговременного оповещения таможни о пассажирах из т.н. «групп риска» (речь идет, по словам южнокорейцев, прежде всего о пассажирах, прибывающих в РК из регионов, неблагополучных с точки зрения террористической и наркоситуации). Для этого строящийся новый межд. аэропорт в Инчхоне, который войдет в строй в 2001 г., оборудуется модернизированной компьютерной системой информации о пассажирах (APIS — Advanced Passenger Information System), разработанной при содействии ам. ведомств. В дальнейшем эта система должна охватить все тамож. пункты на территории Ю. Кореи.

Предполагается повысить уровень специализации служащих таможи. В этих целях руководство таможи идет на некоторые шаги, которые можно назвать революционными для системы госорганов РК. В частности, **ротация кадров**, регулярно осуществляемая в ТА, как и в других госведомствах, **будет проводиться без смены направлений работы сотрудников**. Кроме того, как предполагается, будет широко практиковаться задержка ротации сотрудников, хорошо зарекомендовавших себя на данном месте работы. Планируется существенно повысить уровень подготовки сотрудников таможи в системе учебных заведений ТА, а также расширить направление таможенников для учебы и стажировки в другие страны.

Экспорт

Торг. партнеров Ю. Кореи по величине товарооборота (за 1998 г.) условно можно разделить на три группы.

К первой группе относятся страны, чей объем торговли с РК превышает 10 млрд.долл. В их число входят, в частности, США (43,2 млрд.долл.), Япония (39,1 млрд.долл.), Китай (28,2 млрд.долл.).

Вторую группу стран образуют торг. партнеры РК с оборотом от 5 до 10 млрд.долл. Среди них — Австралия (7,4 млрд.долл.), Германия (7,4 млрд.долл.), Великобритания (5,9 млрд.долл.).

Третья группа объединяет страны, имеющие товарооборот с РК менее 5 млрд.долл. К ним относятся Канада (3,5 млрд.долл.), Франция (2,7 млрд.долл.), Бразилия (2,5 млрд.долл.), Индия (2,3 млрд.долл.) и Россия (2,1 млрд.долл.).

Торговля с основными партнерами. На начало 1999 г. 16 важных экспортных товаров РК подвергались антидемпинговым мерам со стороны США (сталепродукты, провода, цветные кинескопы, фармпрепараты, фотопленка, чипы памяти dram — и т.д.), причем по одному из товаров — чипам dram имеется решение ВТО о несоответствии действий США антидемпинговым правилам. В общем объеме экспортных отправок РК в США указанные товары составляют около 10%.

В то же время американцы настойчиво требуют от Сеула принятия мер по открытию рынков строит. работ, кинопродукции, мяса, отказа от господдержки производителей стали. Так, в фев. 1999 г. РК посетили две ам. торг. делегации с требованиями об увеличении квоты импорта мяса из США, снижения тарифов на него, изменения системы продажи импортного мяса внутри страны. Переговоры проходили жестко, корейская сторона ответила отказом на все требования, несмотря на угрозы со стороны американцев передать этот вопрос на рассмотрение ВТО (что они и сделали по окончании переговоров).

Признавая слабость своих позиций и аргументации, корейские офиц. лица не сомневаются в том, что решение ВТО будет неблагоприятным для РК. Однако арбитраж позволит ослабить давление американцев (рассмотрение таких дел в ВТО длится 15 мес. и столько же времени разрешается затем готовиться к введению решения в действие) до янв. 2001 г., когда РК будет обязана открыть рынок с/х продукции для импорта по принятым перед ВТО обязательствам.

Другим беспокоящим Сеул обстоятельством является требование конгресса США резко увеличить вклад РК в фин. поддержку расположенного

на ее территории ам. воинского контингента (в то время как **Япония тратит в год по 100 тыс.долл. на каждого ам. военнослужащего**, РК платит только по 10 тыс.) В этой связи в ходе 30 встречи министров обороны была достигнута договоренность провести переговоры между министерствами обороны и финансов РК, и руководством ам. военной группировки по переоценке реального вклада корейцев в ее содержание. В то время как прямые выплаты РК составили 363 млн.долл. в 1997 г., 310 млн. — в 1998 г. (должны были заплатить 399 млн., но США сделали «скидку» на кризисную ситуацию), минобороны считает, что фактически РК платит ежегодно еще по 1,8 млрд.долл. в виде не прямых выплат за пользование американцами земель и освобождение их от различных налогов (1,5 млрд. и 247 млн. соответственно). ам. военные исчисляют эту сумму значительно ниже, оценивая пользование землей только в 270 млн.долл.

Данный вопрос, наряду с другими эконо. проблемами, обсуждался с лидерами конгресса группой депутатов Нац. собрания РК, выехавших в США в начале фев. 1999 г. для переговоров об ослаблении давления на РК в области торговли. Названные противоречия, при всей их значимости для РК, не имеют чрезмерно острого характера и не воспринимаются сторонами как влияющие на уровень их взаимоотношений в целом.

В июне и нояб. 1998 г. состоялся обмен визитами президентов двух стран, что придало доп. импульс сотрудничеству на госуровне. Так, в конце июля 1998 г. было подписано соглашение о возобновлении корейских программ ОПИК, предусматривающих финансирование ам. компаний путем предоставления льготных кредитов и кредитных гарантий, поддержки частных инвест. фондов и страхования от полит. рисков. В сент. 1998 г. «Эксимбанк» США объявил о выделении 2 млрд.долл. помощи корейским компаниям в закупке товаров ам. производства и оказания услуг, не считая 750 млн.долл. программы аккредитивов.

В окт. 1998 г. состоялся визит Миссии по торговле и инвестициям шт. Вашингтон в Сеул, которая была организована Корейско-ам. палатой шт. Вашингтон. Ее целью стало изучение инвест. возможностей в РК для компаний малого и среднего бизнеса. Важным моментом ранее стало установление побратимских связей между шт. Вашингтон и пров. Чоллабук.

По совокупному торг. обороту со шт. Вашингтон РК занимает прочное 4 место после Японии, Канады и КНР, а по потоку моргрузооборота — второе после Японии. Основным перевозчиком порта г. Сиэтла (по объему перевозок — 5 место в США) стала южнокорейская компания «Ханжин» (Hanjin Shipping), которая в 1998 г. увеличила объем контейнерных перевозок на 22% по сравнению с 1997 г.

В структуре южнокорейского экспорта преобладают автомобили, прежде всего для пассажирских перевозок, и ЭВМ. Удельный вес текстиля и обуви по прежнему высок, но не играет той роли, как в конце 80-х гг. **Основной статьей импорта является продукция авиакомпании «Боинг»** (около 30%). Летом 1998 г. компания KAL объявила о намерении закупить 27 самолетов 737 модели на 1,3 млрд. долл.

В апр. 1999 г. прошел 9-й ежегодный «Корейский караван» — **совместная поездка послов РК в**

Вашингтоне и США в Сеуле по городам Зап. побережья: Сиэтл, Портленд, Сан-Франциско, Лос-Анжелес и Сан-Диего с целью обсуждения с представителями деловых кругов возможности активизации бизнес-сотрудничества. Спонсорами поездки стали крупнейшие компании — как ам., так и южнокорейские («Сункуянг», «Хюндай» и т.д.).

За шесть лет офиц. отношений РК и КНР сделан огромный шаг вперед в области двустороннего эконо. сотрудничества. **Оба государства являются третьими по величине торг. партнерами друг для друга с объемом двусторонней торговли 23,6 млрд.долл. в 1997 г.**, при этом экспорт РК составил 13,5 млрд.долл., а импорт из КНР — 10,1 млрд.долл. **Для РК Китай является второй страной по объему южнокорейских инвестиций, составивших к маю 1998 г. 3,5 млрд.долл.** Южнокорейский экспорт в Китай в 1998 г. снизился на 8%. При этом прогнозируется, что Китай оттеснит Японию и станет вторым по величине торг. партнером РК.

Крупнейшая южнокорейская электроэнергетическая корпорация КЕПКО (КЕРСО) ведет переговоры с китайской стороной о строительстве АЭС в КНР. С 1999 г. РК и КНР намерены наладить обмен информацией научно-исследовательского характера, полученной со спутников обеих стран. В ходе своего визита в Китай президент РК Ким Дэ Чжун обсудил с премьером Госсовета КНР Чжу Жунцзи возможность участия южнокорейских компаний в целом ряде проектов: строительство скоростной дороги между Пекином и Шанхаем, организация сети сотовой телефонной связи на территории КНР, а также создание СП по сборке автомобилей.

Несмотря на некоторые сложности в осуществлении полит. контактов, эконо. сотрудничество между РК и Тайванем продолжает довольно успешно развиваться. Так, если в 1992 г. (когда офиц. отношения между двумя странами были разорваны) объем двусторонней торговли составлял 3,4 млрд.долл., то к 1997 г. он увеличился более чем в два раза, достигнув 7,3 млрд.долл., что делает Тайвань седьмым по величине экспортным рынком РК.

Между Японией и РК объем товарооборота в 1997 г. составил 40 млрд.долл., вклады частных японских банков в экономику РК достигают 25 млрд.долл.

В Узбекистане частный капитал Сеула представлен крупными фирмами. Многопрофильная «Дэу» стала совладельцем двух отраслей — автомобилестроительной и электронной. Благодаря построенным при фин. и техсодействии «Дэу» автозаводу в г. Асаке (в 1997 г. им произведено 65 тыс. легковых автомашин) и несколькими предприятиями «УзДЭУэлектроникс» (в 1998 г. на них собрано 234 тыс. телевизоров и 146 тыс. видеоманитфонов) Узбекистану удалось не только удовлетворить внутренний спрос на эти виды продукции, но и выйти на внешние рынки, главным образом России и других стран СНГ. В планах «Дэу» — довести общий объем своих инвестиций в РУ до 1 млрд.долл., из которых 800 млн. будет приходиться на автомобилестроение.

Южнокорейцы намерены поэтапно переходить на местное производство основных комплектующих. При достижении Асакинским заводом проектной мощности в 200 тыс. авто в год намечается достигнуть 70% рубежа локализации производст-

ва. «УзДЭУавто» имеет 15 предприятий-смежников, число которых со временем составит свыше 40.

При участии «Дэу» в Ферганской обл. строится крупный текстилькомбинат, в Ургенче на СП «Алока-ДЭУ» налажено производство цифрового электроноборудования. В Ташкенте действует «УзДЭУбанк», соучредителем которого является ЕБРР.

Общий объем южнокорейских частных инвестиций в экономику Узбекистана превысил 600 млн.долл. и имеет устойчивую тенденцию роста.

Конференция по эконо. реформам. 3 дек. 1999 г. в Сеуле состоялась представительная межд. конференция, посвященная эконо. кризису 1997-98 гг. в РК и реформированию южнокорейской экономики. С докладами на форуме, приуроченном ко второй годовщине с начала реализации «стабилизационной программы» МВФ для РК, выступили президент РК Кан Бон Гюн, генсек ОЭСР Д.Жонстон, вице-президент ВБ Ж.Стиглиц, директор Департамента АТР МВФ Х.Нейс, директор эконо. департамента ОЭСР И.Виско, видные зарубежные экономисты и ученые.

Накануне конференции состоялась встреча президента Ким Дэ Джунa с прибывшим в Сеул директором-распорядителем МВФ М.Камдессю, который высоко оценил итоги двухлетних усилий нынешней южнокорейской администрации по выводу страны из кризиса. Вместе с тем он предостерег южнокорейцев об опасности новых «эконом. потрясений», если РК не удастся в самое ближайшее время **приблизиться по уровню производительности труда к своим основным конкурентам.**

Президент Ким Дэ Джун, выступая на конференции, следующим образом сформулировал **основные задачи эконо. политики на предстоящие 3 года.**

1. Завершить реформы фин. системы, частного и общественного секторов экономики, системы трудовых отношений.

2. Создать условия для трансформации РК в **«наукоемкую экономику»** за счет повышения общеобразовательного и культурного уровня населения, информатизации общества и привнесения творческих начал в производственный процесс.

3. Сформировать эффективную систему соцзащиты населения, гарантирующую, с одной стороны, миним. прожиточный минимум всем членам общества, а с другой — стимулирующую рост «среднего класса».

Выступавшие на конференции иноэксперты были едины в том, что для РК, успешно преодолевшей фин.-эконом. кризис, главной задачей становится создание предпосылок для дальнейшего эконо. роста. При этом, как неоднократно подчеркивалось, южнокорейцам необходимо создать такую соц.-эконом. модель, которая, с одной стороны, соответствовала бы основным параметрам экономик развитых стран, а с другой — учитывала бы менталитет и исторические традиции корейского общества, **специфику уже сформировавшейся здесь «азиатской эконо. модели».**

Среди факторов, сдерживающих рост эффективности и конкурентоспособности южнокорейской экономики, назывались: технологическая зависимость РК от США и Японии, чрезмерное госвмешательство в банковский сектор, зависимость

курса нацвалюты от колебаний курсов доллара и йены (в этой связи предлагалось даже создать единую азиатскую валюту на основе воны, юаня и йены) и ряд других.

О развитии бразильско-южнокорейских связей. Развитие отношений с РК, третьим по значимости после Японии и Китая партнером Бразилии в АТР, происходило в конце 90-х гг. под влиянием последствий азиатского кризиса. эконом. спад в Южной Корее, составивший в 1998 г. 5% и стагнация бразильской экономики (отрицат. прирост ВВП Бразилии по итогам того же года достиг 0,1%) оказали в целом сдерживающее влияние на экономсотрудничество и двустороннюю торговлю, объем которой сократился в 1998 г. на 20%. Вместе с тем сбалансированная бюджетно-финполитика, последовательно проводимая руководством обеих стран, а также ряд радикальных антикризисных мер по выводу экономики из кризисной ситуации позволили Бразилии и Ю. Корее в 1999 г. вернуть утраченный было динамизм развития двусторонних связей.

Благоприятные эконом. прогнозы (прирост ВВП в 2000 г., по предварительным оценкам, составит в Ю. Корее 8-9%, в Бразилии — 3-4%) способствуют оживлению торг.-эконом. и инвест. сотрудничества.

В марте 1999 г. Бразилию посетила южно-корейская делегация во главе с минторговли, промышленности и энергетики Таэ-Йонг Парком. **Министра сопровождали более 100 корейских предпринимателей**, прибывших для заключения контрактов по поставкам главным образом бразильского металлосырья для машиностроительных предприятий в РК, а также корейских поставщиков электроники, автомобилей и комплектующих, синтетич. тканей. Помимо внешторг. операторов, в состав делегации были включены и потенциальные инвесторы. В переговорной стадии находятся проекты создания СП по предоставлению морских транспортных услуг и в области добычи полезных ископаемых.

Важным механизмом взаимодействия между двумя странами является межправит. бразильско-корейская комиссия по сотрудничеству в XXI в. Созданная четыре года назад с целью разработки перспективных направлений двусторонних торг.-эконом. связей Комиссия в ходе заседания, прошедшего в окт. 1999 г. в Сеуле наметила ряд конкретных проектов, которые будут представлены на рассмотрение президентам обеих стран. Среди различных сфер взаимного приложения интересов выделяются сотрудничество в электро-электронике, информатике и биотехнологии (Бразилия — признанный авторитет в вопросах ПО, Ю. Корея — один из мировых лидеров в производстве компьютеров и комплектующих).

Многообещающими представляются перспективы инвест. сотрудничества. В ходе визита в Бразилию премьер-министра Ю. Кореи Ким Йонг-Пила (дек. 1999 г.) состоялись переговоры по наращиванию корейских инвестиций в ряд ключевых отраслей экономики Бразилии, таких как: нефтехимия, дорожная и портовая инфраструктура, электроэнергетика, автомобилестроение. Отдельное внимание в этой связи было уделено ситуации вокруг южнокорейской автомобильной компании Kia Motors, которой предъявлены штрафные санкции за неисполнение обязательств по

строительству завода в шт. Баия на северо-востоке Бразилии. Корейской делегации удалось добиться пересмотра размеров штрафа и порядка его уплаты.

Межкорейские отношения. После освобождения от японского колониального господства 15 авг. 1945 г. КНДР и РК, где на основании соглашения между державами антигитлеровской коалиции разместились соответственно советские и ам. войска, пошли по разным путям развития. Острая конфронтация между ними привела сначала к созданию двух государств — КНДР и РК, каждое из которых претендовало на статус единственно законного на всем п-ве, а затем к войне 1950-53 гг.

По соглашению о перемирии, подписанному 27 июля 1953 г., Сев. и Ю. Корею разделяет **военно-демаркационная линия**, вдоль которой проходит демилитаризованная зона шириной 4 км. РК и КНДР постоянно держат в р-нах, прилегающих к зоне, крупные группировки ВС, общей численностью 1 млн.чел.

В фев. 1992 г. стороны обменялись документами, которые вводят в действие подписанные в конце 1991 г. Соглашение о примирении, ненападении, сотрудничестве и обменах между Севером и Югом и Совместную декларацию о денуклеаризации Корейского п-ва. Их формальное вступление в силу не изменило, однако, в принципиальном плане характера взаимоотношений между КНДР и РК.

Согласно подходу Сеула, Север и Юг должны исходить из реалий, существующих в обеих странах. Ким Дэ Чжун заявил, что подход его администрации к КНДР будет основываться на трех принципах: РК не допустит военных провокаций Севера, но и сама не будет угрожать ему; РК не намерена подрывать северокорейский режим или вести дело к поглощению Севера; отделяя политику от экономики, **РК будет стремиться к активизации эконом. связей с КНДР**. Провозглашена политика «солнечного тепла». В позиции Пхеньяна по межкорейскому диалогу с 1980 г. не наблюдается принципиальных изменений. Выдвинут лозунг создания конфедерации по принципу «одна нация, одно государство — две системы, два правительства».

Объем торговли между Севером и Югом (в основном через третьи страны) составил в 1997 г. 300 млн.долл. За 9 мес. 1998 г. объем взаимной торговли сократился на 41,8% (до 145 млн.долл.) по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Сеул оказывает продпомощь КНДР.

Сеул совместно с Вашингтоном 16 апр. 1996 г. предложил договориться о новой системе поддержания мира на Корейском п-ве на основе формулы «2 плюс 2», предусматривающей проведение переговоров между Югом и Севером при участии США и Китая. Первые два раунда (дек. 1997 г. и март 1998 г.) оказались безрезультатными. В итоге третьего раунда (окт. 1998 г.) достигнута договоренность о создании двух подкомитетов — по установлению режима мира на п-ве и по ослаблению напряженности. В янв. 1999 г. проведен четвертый раунд переговоров.

11-12 авг. 1998 г. в Сеуле под эгидой Министерства правит. администрации и местного самоуправления РК и Корейского ин-та управления проходила научная конференция, посвященная 50-летию РК. В работе конференции приняли учас-

тие экономисты, политологи, социологи и историки из США, Японии, ФРГ, КНР и РК.

Выступавшие на конференции были едины в том, что нынешний кризис в РК по своей природе является не эконом., а скорее культурологическим явлением. «Головокружение от успехов» бурного эконом. роста РК, наблюдавшегося в последние годы, привело к дезориентации в основных принципах общественного развития и полит. приоритетах. По мере приобщения к плодам эконом. прогресса, достигнутого за счет жесткого госрегулирования в рамках модели «неоконфуцианского капитализма», в южнокорейском обществе стала все в большей степени проявляться потребность к дем. преобразованиям полит. и эконом. ин-тов.

Южнокорейцы отреагировали на кризис **избранием президентом страны Ким Дэ Чжуна — приверженца либеральной эконом. модели**, хорошо зарекомендовавшей себя в США и ряде европейских стран. В результате перед южнокорейским обществом стоит дилемма — положить в основе своего дальнейшего развития азиатские культурные ценности или же воспользоваться рецептами зап. демократии. Местные консерваторы призывают к азиатскому ренессансу, полагая, что зап. (ам.) цивилизация сама находится в глубоком кризисе и навязываемая ею всему миру модель «общества потребления» оказывает негативное влияние на умонастроения южнокорейского общества, мешает нац. самоидентификации. Либерально же настроенная часть общества, в свою очередь, считает, что **азиатская соц.-эконом. модель**, сформировавшаяся под влиянием японских колонизаторов и основанная на жесткой иерархии и гос. регулировании экономики, стала причиной нынешнего кризиса, породив **бесконтрольность бюрократии, хроническую коррупцию и сконцентрировав фин. и полит. власть в руках олигархов**. Вместе с тем, местные либералы отдают себе отчет в том, что для придания южнокорейскому обществу дем. характера потребуется затратить много сил и времени: создать «систему сдержек и противовесов», подготовить электорат и т.д. К тому же они признают, что для преодоления эконом. кризиса на данном этапе объективно необходимо сохранение нынешнего авторитарного режима и госрегулирования в экономике.

При обсуждении перспектив межкорейских отношений участники конференции уделили внимание рассмотрению следующих сценариев объединения: «неожиданная мягкая посадка» — объединение по германскому сценарию; «непринужденная мягкая посадка» — объединение по мере реформирования северокорейского режима; «аварийная жесткая посадка» — объединение в результате ограниченного военного конфликта (данный вариант был назван нежелательным, но возможным, поскольку, как отмечается, существует вероятность непредсказуемых действий со стороны загнанного в угол северокорейского руководства).

Наиболее же вероятным сценарием развития ситуации на п-ве участники конференции сочли **сохранение статус-кво на неопределенное время**, поскольку ни та, ни другая сторона не готовы и поэтому не стремятся к объединению: КНДР озабочена проблемами выживания и стабилизации режима, а РК вынуждена сконцентрироваться на преодолении эконом. кризиса.

Среди факторов, влияющих на процесс объе-

динения, был назван и демографический: как на Севере, так и на Юге количество людей, имеющих более-менее близких родственников на сопредельной территории, неуклонно сокращается. К тому же **молодое поколение южнокорейцев с меньшим, чем у старшего поколения, энтузиазмом относится к перспективе единения с «северокорейскими братьями»**, не без оснований опасаясь резкого снижения в этом случае своего жизненного уровня и возникновения различных соц. проблем в объединенной Корее.

Рядом ученых была проанализирована т.н. «политика солнечного тепла», проводимая администрацией Ким Дэ Чжуна в отношении Севера. В этой связи участники конференции высказывали рекомендации при выработке политики в отношении КНДР «с уважением» относиться к логике развития северокорейской соц.-полит. системы, отказаться от излишнего давления на Пхеньян.

Одновременно звучала мысль о необходимости скорейшего установления без каких-либо предварительных условий дипотношений США и Японии с КНДР, поскольку лишь подобные шаги Запада способны «разморозить» северокорейский режим. Характерно, что при этом РК отводится роль стороннего наблюдателя, не способного в нынешних условиях оказывать реального влияния ни на КНДР, ни на расстановку сил на Корейском п-ве.

«Солнечное тепло». Прорабатывались два проекта организации турпоездок южнокорейских граждан в КНДР с посещением Алмазных гор (Кымгансана).

Первый проект осуществляет группа «Хёндэ», почетный председатель и основатель которой Чон Чжу Ен подписал в июне 1998 г. в ходе своего визита в КНДР контракт с северокорейскими властями на организацию поездок граждан РК в Кымгансан (эта идея обсуждалась Чон Чжу Еном с северокорейцами в ходе его первой поездки в КНДР еще в 1989 г.).

В ходе третьего посещения Чон Чжу Еном Сев. Кореи (27-31 окт. 1998 г.) состоялась его встреча с Ким Чен Иром. Северокорейский лидер не только заверил южнокорейского предпринимателя в своей поддержке осуществляемого группой «Хёндэ» проекта, но и предоставил эксклюзивное право на турсодействие в течение 30 лет Алмазных гор с созданием там межд. турцентра. Подобная привилегия обойдется «Хёндэ» в 906 млн.долл., которые будут выплачиваться северокорейской стороне равными долями ежемесячно в течение 6 лет.

Первая группа южнокорейских туристов отправилась в Кымгансан в нояб. 1998 г. В Сеуле и других городах страны идет запись всех желающих принять участие в поездках. Особого ажиотажа при этом, правда, не наблюдается.

В соответствии с разработанной «Хёндэ» программой, Кымгансан смогут посещать до 2 тыс.чел. в неделю (или до 1,5 млн.чел. в год). Для транспортировки туристов зафрахтовано два океанских лайнера на 1400 и 880 пассажиров соответственно. На месте гостям будут предложены 9 маршрутов, для их обслуживания северокорейская сторона предоставит 100 автобусов. Подготавливаются, по мере возможности, имеющиеся туробъекты и инфраструктура. В качестве водителей автобусов, гидов на маршрутах, обслуживающего персонала в гостинице и даже продавцов в мест-

ных сувенирных магазинах будет использоваться специально для этого нанятый персонал из РК.

Стоимость тура колеблется 1,2-1,6 тыс.долл. на человека в зависимости от класса лайнера и каюты (с учетом невысокого уровня гостиницы в Кымгансане туристы будут жить на судах). 300 долл. с человека получит северокорейская сторона (Азиатско-тихоокеанский комитет мира); оставшуюся сумму «Хёндэ» планирует инвестировать в развитие турбизнеса в данном р-не Сев. Кореи (строительство гостиницы, магазинов, аэропорта, сооружение полей для игры в гольф и т.д.). По расчетам, КНДР будет получать в год до 100 млн.долл. чистого дохода и в последующем сможет привлечь до 1 млрд.долл. южнокорейских инвестиций.

Второй проект освоения Кымгансана разрабатывается компанией «Межд. группа Кымгансан» (имеет отделения в Сеуле, Токио и Гонконге), фактически принадлежащей основателю «Объединенной церкви» Мун Сон Мёну. Председателем компании является Пак По Хи — южнокорейский предприниматель, владеющий газетными изданиями в США и РК, организатор детского ансамбля «Маленькие ангелы». Пак По Хи неоднократно бывал в КНДР, 3 раза встречался с Ким Ир Сенем, два раза — с Ким Чен Иром. Проект освоения Кымгансана стал частью соглашения о сотрудничестве и совместной инвест. деятельности, заключенного в дек. 1991 г. между Мун Сон Мёном и северокорейскими властями в лице тогдашнего пред. Внешнеэконом. комитета КНДР Ким Дар Хёна. Несмотря на то, что в 1994 г. компания «Межд. группа Кымгансан» также получила от северокорейцев эксклюзивное право на освоение этого туристического р-на, ей пришлось смириться с тем, что Пхеньян об этом вскоре забыл, наделив в последующем аналогичными правами и группу «Хёндэ». Правда, северокорейцы оговорились, что оба проекта должны быть начаты одновременно. В условиях появления на рынке столь мощного конкурента, как Чон Чжу Ен, пользующегося к тому же большей поддержкой со стороны офиц. Сеула, компания Пак По Хи активизировала в последнее время свою деятельность на северокорейском направлении, для чего подключила к проекту ряд южнокорейских турфирм, у которых явно нет шансов получить право на участие в проекте группы «Хёндэ».

В сент. 1998 г. представители «Межд. группы Кымгансан» и примкнувших к ней турфирм находились в Пхеньяне, где подписали пакет контрактов, позволяющих приступить к организации туров в КНДР. Предполагается, что туры будут однодневными, стоимостью 360 долл. на одного человека, из которых 100 долл. будут выплачиваться северокорейской стороне на покрытие собственных расходов. Туристам предлагается на выбор три маршрута, доставляться на место они будут четырьмя быстроходными судами под «флагом Корейского п-ва» (белый фон, изображение п-ва синего цвета) на 341, 815, 349 и 464 пассажира соответственно. Пирс для приема данного класса судов уже сооружен. При желании, туристы смогут увеличить срок пребывания в Кымгансане до трех дней и посетить все три маршрута, но при этом нечестно им придется в местной гостинице за доп. плату — 50 долл. в сутки.

Как и группа «Хёндэ», «Межд. группа Кымгансан» планирует осуществление и других совмест-

ных проектов на территории КНДР. В наст. вр. ей уже фактически принадлежит гостиничный комплекс «Потхонган» в Пхеньяне, имеются планы модернизации инфраструктуры в СЭЗ «Раджин-Сонбон», создания предприятий легпрома в Вонсане, строительства гостиницы в Кымгансане, организации в течение ближайших 3-5 лет туристических автобусных маршрутов из РК в КНДР.

Офиц. власти РК положительно относятся к реализации обоих упомянутых проектов освоения Кымгансана, считая их частью политики «солнечного тепла», проводимой южнокорейской администрацией в отношении Пхеньяна и основанной на принципе «отделения политики от экономики». Правда, «Межд. группа Кымгансан», в отличие от «Хёндэ», пока не получила офиц. разрешения на организацию турпоездок в КНДР от южнокорейских властей, которые якобы опасаются «чрезмерного» соперничества между местными бизнесменами к односторонней выгоде Пхеньяна.

Перспективы реализации обоих проектов в полном объеме остаются весьма туманными. Подобный пессимистический прогноз основывается как на собственном печальном опыте многих южнокорейских компаний, столкнувшихся с трудностями при осуществлении проектов в КНДР (отсутствие электроэнергии, сырья, квалифицированной рабочей силы, инфраструктуры и т.д.), так и на анализе состояния межкорейских отношений, которые пока еще не получили должного развития и остаются мало предсказуемыми.

Сеул оказывает гум. помощь Пхеньяну. По южнокорейским оценкам, в 1995-97 гг. в КНДР из РК поступило гум. помощи на 300 млн.долл.

В мае 1997 г. между Обществами Красного Креста Севера и Юга была достигнута договоренность о поставке КНДР 50 тыс.т. кукурузы и кукурузной муки. Красный Крест и гражд. организации РК обещали выделить средства на поставку в КНДР еще 80 тыс.т. продовольствия, а правительство страны приняло решение предоставить Пхеньяну через межд. организации гум. помощь в размере 10 млн.долл.

В 1997 г. около 100 южнокорейских бизнесменов посетили КНДР. Открыта паромная переправа Сокчо-Раджин-Хуньчунь.

С апр. 1998 г. осуществляются регулярные полеты южнокорейских авиалайнеров через воздушное пространство КНДР. Предусмотрено начать проектные работы по восстановлению ж/д участков Сеул-Синийчжу, Сеул-Кымгансан-Вонсан, Мусан-Чондонним. Южнокорейцы не скрывают стремления содействовать созданию на Корейском п-ве единого эконом. пространства.

О баскетбольных матчах команд Севера и Юга в Сеуле. По приглашению южнокорейской ФПК «Хёндэ», северокорейская делегация в составе 38 баскетболистов, 14 артистов цирка, 2 журналистов и 8 сотрудников «Комитета мира в АТР» во главе с заместителем председателя этого комитета Сон Хо Геном находилась с 22 по 25 дек. 1999 г. в Сеуле. Основной целью поездки было проведение товарищеских матчей с южнокорейскими спортсменами. 23 дек. прошли игры команд со смешанными составами игроков Севера и Юга, а 24 — на площадке спорткомплекса «Чамсиль» вышли женская и мужская проф. команды «Хёндэ» и их северокорейские соперники. Результатом игр стало поражение женской и победа мужской команд Севера.

В перерывах матчей выступили артисты цирка из КНДР, прибывшие в составе делегации, причем их высококлассные номера были восторженно приняты местной публикой.

Кроме того, глава северокорейской делегации Сон Хо Ген и президент корпорации «Асан» (дочернее предприятие «Хёндэ», созданное специально для реализации контрактов с КНДР) Ким Юн Гю провели переговоры за закрытыми дверями, темой которых, по всей видимости, были вопросы эконом. сотрудничества. Сотрудники «Комитета мира в АТР» посетили штаб-квартиру группы «Хёндэ», где встретились с её почетным председателем Чон Джу Ёном, после чего приняли участие в обеде, организованном «Хёндэ» в их честь. На этом обеде присутствовал также заместитель министра объединения РК Ян Ён Сик, но северокорейцы отклонили данную возможность обменяться мнениями, не говоря уже о том, чтобы провести с ним офиц. встречу. По окончании матчей гости устроили ответный прием, с тем, чтобы отметить успешное проведение игр.

Приглашающая сторона предлагала членам делегации культурную программу, а также выражала надежду, что пребывание северокорейской делегации послужит активизации диалога Север-Юг. Однако гости из КНДР отказались даже от экскурсии по Сеулу, ограничив программу пребывания лишь спортмероприятиями.

Данный визит северокорейской делегации вызвал большой интерес в Ю. Корее. За ходом матчей следило около 14 тыс. зрителей, которых вместил стадион, миллионы болельщиков смогли увидеть игры по телевидению.

Достигнута принципиальная договоренность о продолжении подобных контактов. Приезд северокорейской делегации во главе с Сон Хо Ёном, имеющим ранг замминистра, стал первым визитом на столь высоком уровне после 1992 г.

Туризм

РК является страной, среди граждан которой весьма популярны зарубежные турпоездки. В 1999 г. с турист. целями из страны выехало свыше 1,4 млн. граждан. Страна расположена в центре Северо-Восточной Азии, что облегчает поездки в Японию, КНР, США, страны ЮВА. Вместе с тем, отсутствие транзита по территории КНДР делает невозможным поездки по суше, основным способом сообщения с зарубежными странами являются воздушные перевозки и, в меньшей мере, морские. РК имеет развитое авиасообщение с большинством стран мира, помимо двух отечественных авиакомпаний «Кориан Эйр» и «Асиана», в стране ведут работу свыше 30 иностр. Межд. аэропорты находятся в г.г. Сеул и Пусан, а также в г. Чеджу на о-ве Чеджудо на юж. оконечности п-ва. Сейчас ведется строительство основного межд. аэропорта страны в городе Инчхон, часть мощностей которого планируется пустить в эксплуатацию уже в 2002 г. к началу игр мирового чемпионата по футболу и окончательно завершить строительство в 2005 г.

На нац. уровне вопросами развития туризма в стране занимается Министерство культуры и туризма РК. Расширение географии и объема поездок граждан за рубеж, привлечение в страну иностранных рассматривается корейским правительством как важное звено в процессе дальнейшей

интеграции страны в мировое сообщество и является одним из приоритетных направлений его деятельности. Для практического решения этих задач в структуре министерства создана Корейская нац. организация развития туризма (Korea National Tourism Organization – KNTO). KNTO ведет статистику поездок южнокорейских граждан за рубеж, посещения страны интуристами. Статистические данные составляются на основе докладов миноста, ведущего учет въезда и выезда из РК, и докладов нац. банка РК, ведущего учет вывоза валютных средств из РК и денежных расходов иностранцев в Ю. Корее. KNTO разрабатывает и осуществляет общую стратегию развития туризма, строительства турист. инфраструктурных объектов, маршрутов, работает с частными турагентами – иностр. и отечественными компаниями. KNTO является полуправит. организацией и имеет право на самостоятельную коммерческую деятельность. Основным ее направлением является организация интуризма в РК.

Помимо KNTO, в РК действует Ассоциация ген. турагентов (Korea Association of General Travel Agents – KATA). В отличие от KNTO эта организация является неправит. KATA создана по инициативе крупных частных турфирм – ген. турагентов с целью сотрудничества в области развития зарубежного туризма, улучшения качества обслуживания туристов, координирования контактов с правительством.

Турфирмы РК по виду деятельности и размеру уставного капитала разделяются на три категории. Первая – это ген. турагенты, 456 фирм с уставным капиталом не ниже 350 млн. вон (примерно 290 тыс. долл.). Ген. турагенты являются крупными фирмами с опытом работы по организации турпоездки за рубеж и внутри страны, имеют договоры с отелями и авиакомпаниями, что позволяет им предоставлять и бронировать номера в гостиницах и авиабилеты по более низким ценам, имеют представительства за рубежом и собственных гидов. 389 этих фирм состоит в KATA. Эти фирмы владеют 70% рынка интуризма в РК. Две другие категории – агенты по зарубежному туризму (2300 фирм) и агенты по туризму внутри страны (2500 фирм) имеют уставной капитал не ниже 100 млн. вон и 50 млн. вон соответственно и право на деятельность только в обозначенных сферах туризма. Таким образом, единственным ограничением на начало турдеятельности в РК является размер уставного капитала компании.

Турфирмы привлекают своих клиентов, как правило, посредством рекламы, размещаемой в печатных изданиях. Реклама на радио и телевидении активно не используется.

Граждане РК стремятся проводить свои отпуска, продолжительность которых составляет, как правило, 1-1,5 недели, свадебные путешествия или каникулы не только в своей стране, но и за рубежом, особенно в странах, богатых архитектурными, культурными памятниками, на морских курортах. фин.-эконом. кризис 1997-98 г. отрицательно сказался на динамике поездок южнокорейцев за рубеж. В 1998 г. совокупный объем турпоездки граждан сократился до 603 тыс. Однако вслед за выздоровлением экономики поток южнокорейских туристов в 1999 г. опять заметно оживился, количество туристов достигло почти 1,4 млн., что превысило показатели предкризисного пери-

ода. Среди причин роста можно отметить не только увеличение и стабилизацию доходов жителей РК, но и правит. политику стимулирования спроса, при которой банковский процент по срочным вкладам в течение года удерживался на низком уровне (ниже 7% годовых), что подталкивало обеспеченных граждан РК не делать низкодходные сбережения, а активнее тратить средства, в т.ч. и на зарубежные турпоездки.

Существуют разные варианты поездок, например для детей в сопровождении воспитателя или для молодежи (как правило, это сравнительно недорогие групповые поездки или «путешествия с рюкзаком» — одиночные путешествия с минимумом багажа, остановкой в дешевых гостиницах, передвижением зачастую «автостопом»), для молодоженов (как правило, это дорогие туры на морские курорты). Проблемой для путешествующих корейцев становится отсутствие в других странах привычной им еды, без которой, по их словам, «они не могут обходиться», а также то, что многие, особенно люди старшего поколения, не владеют английским. Выходом в этой ситуации стала организация корейскими туркомпаниями комплексных туров, когда **путешественников размещают в гостиницах, ориентированных на клиентов из Ю. Кореи**, а также групповых туров с предоставляемым гидом-корейцем, с посещением корейских ресторанов в зарубежных странах и других заведений, в которых владелец или персонал — корейцы. Т.н. раскаге туры, в стоимость которых входят перелет туда и обратно, проживание и питание в гостинице или кондоминиуме, ознакомительные поездки по достопримечательностям в сопровождении гида, являются основной формой услуг турфирм. В стоимость тура также входит страховка, иногда включается сбор за пользование аэропортом, доставка от аэропорта до гостиницы. В целом приобретать тур гораздо дешевле, нежели оплачивать авиаперелет и гостиницу по отдельности.

Основными направлениями путешествий южнокорейских граждан являются Япония, США, КНР, Таиланд, Малайзия, Индонезия, европейские страны, особенно Великобритания. Высокая популярность поездок в Японию (почти 300 тыс. туристов в 1999 г., 20% общего объема) объясняется географической близостью двух стран, давними историческими связями между Японией и Кореей, сравнительно низкой ценой путешествия, наличием многочисленной корейской диаспоры в Японии (**турпоездка дает возможность посетить родственников**).

Отдельно следует сказать о поездках граждан РК в **горы Кымгансан (Алмазные горы)**, находящиеся на территории КНДР. Горы Кымгансан — **гордость корейской нации**. Корейцы, включая граждан РК, очень высоко ценят их природную красоту, многие стремятся туда попасть. Эти поездки, осуществляемые с нояб. 1998 г. совместно фин.-промгруппой «Хёндэ» с южнокорейской стороны и «Комитетом мира в АТР» с северокорейской согласно подписанному в июне 1998 г. договору о туристическом использовании зоны Кымгансана в течение 30 лет, стали не только новым турмаршрутом, но и новым словом в отношениях РК и КНДР. Поездки южнокорейских граждан осуществляются морпутьем на теплоходе. **Зона гор, доступная для посещения туристами из РК, ограничена для доступа северокорейских граждан**. Более чем

за год с начала реализации проекта горы Кымгансан посетило свыше 160 тыс. туристов, в т.ч. и иностранцев. Группа «Хёндэ» планирует продолжать этот проект, развивать там турист. инфраструктуру, строить отель, порт, горнолыжный курорт, гольфовые поля и т.д.

На низком уровне остается количество поездок туристов из РК в **Россию**. Из РК в РФ в 1999 г. с туристической целью въехало 16 тыс. южнокорейцев. Тогда как, например, по данным корейской статистики, КНР посетило 240 тыс. южнокорейских туристов, Таиланд — 213, США — 178, Австралию — 52, Великобританию — 23. Хотя интерес к России как к туристическому направлению стабилен, **граждане РК сталкиваются с рядом затруднений на этапе оформления виз в Россию**, во время пребывания там, въезда и выезда из страны.

Со многими странами, куда граждане РК ездят туристами (страны ЮВА, Зап. и Вост. Европы, Австралия), действует безвизовый режим, а для получения турвиз в США, КНР, Японию (японская турвиза гражданам РК выдается бесплатно) достаточно предъявить обратный билет. По сравнению с этим значит. неудобства южнокорейцам причиняет необходимость получения приглашения или подтверждения о приеме непосредственно от рос. турфирмы.

Среди других проблем, с которыми сталкиваются туристы РК, можно отметить ограничения на сумму валюты (500 долл.), которую можно ввозить и вывозить из РФ, не декларируя. Корейские туристы, привыкшие к тому, что в Ю. Корее лимитом является сумма в 10 тыс.долл., зачастую пренебрегают заполнением соответствующих тамож. документов, после чего **5 из 10 южнокорейцев на выезде из России в третьи страны или обратно в РК подвергаются штрафам или, более того, изъятию денег**.

Проблемы южнокорейским туристам создает также существующий в России порядок временной регистрации в течение 3 суток. Некоторые южнокорейские граждане, въезжая по турвизе, имеют целью посещение родственников или знакомых (особенно это касается Хабаровского края и Сахалинской обл.), при этом они останавливаются не в гостинице, где регистрация происходит автоматически, а на частных квартирах, вследствие чего также часто подвергаются штрафам.

Турагенты РК зачастую недостаточно полно информируют клиентов о необходимости декларирования ввозимой суммы, превышающей 500 долл., о порядке въезда и пребывания в России иностр. гостей, согласно которому иностранец, прибывший с туристической целью, должен останавливаться в гостинице, указанной в турваучере, а в случае посещения родственников или знакомых ему необходимо после получения частного приглашения от рос. граждан оформлять соответствующую визу. Нередки случаи, когда корейские бизнесмены или граждане, имеющие родственников или друзей в России, ссылаясь на то, что оформление коммерческих или частных приглашений занимает много времени, стремятся **попасть в Россию по турвизе**. Однако несоответствие заявленной цели и истинной приводит к тому, что в ряде случаев им отказывают в выдаче турвизы или, на следующем этапе, во въезде в РФ.

Что касается перспектив развития южнокорейского туризма в Россию, то количество туристиче-

ских поездок к нам в страну, вероятнее всего, останется на сравнительно низком уровне. Южнокорейский туризм в Россию по-прежнему сдерживается высоким уровнем преступности, слабым развитием рекреационной инфраструктуры, малым количеством гостиниц, ресторанов, гольф-полей и т.д. Существующие проблемы отрицательно сказываются на впечатлениях южнокорейцев от поездок в Россию. При сохранении подобной картины **в будущем возможно закрепление среди южнокорейских граждан имиджа России как страны, неблагоприятной для турпоездок.**

Тем не менее рост количества поездок возможен за счет активизации транзита через Россию в страны Сев. и Вост. Европы. Кроме того, многие граждане РК стремятся попасть на выступления всемирно известных рос. артистов и коллективов. Поэтому развитие могут получить поездки с целью посещения представлений известных театров оперы и балета. Например, среди состоятельных граждан РК практикуется подарок в виде тура в Россию с билетом на посещение Большого театра.

Туманган

Туманганский проект (TRADP – Tumen River Area Development Programme) является региональным проектом Программы развития ООН (ПРООН), призванным способствовать развитию р-нов, прилегающих к бассейну р. Туманная (Туманган, Тумыньцзян), с конечной целью превратить регион в крупный транспортный и торг.-процентр в Сев.-Вост. Азии. Проект объединяет пять государств: Россию, Китай, КНДР, а также РК и Монголию.

Участие РК в проекте изначально обусловлено целым рядом причин, в т.ч. стремлением использовать многосторонний формат для продвижения диалога с КНДР, который, по мнению Сеула, сможет подтолкнуть Пхеньян к постепенному переходу к более открытой эконом. политике.

Присоединяясь к Туманганскому проекту, РК рассчитывала на возможность диверсифицировать свои экспортные рынки, а также получить доступ к дешевым сырьевым ресурсам.

С июля 1991 г., когда проект официально перешел в ведение ПРООН, РК начала активно участвовать в его продвижении: в фев. 1992 г. в Сеуле прошло первое заседание Комитета по управлению проектом; при содействии РК была проведена серия встреч на уровне рабочих групп по вопросам телекоммуникаций и промышленности.

Будучи одной из наиболее состоятельных стран-участниц Туманганского проекта, РК, кроме оргпомощи, оказывала проекту существенную финансовую поддержку. Так, в 1992 г. РК выделила 5 млн.долл. (по 1 млн.долл. в год) на осуществление комплексных исследований по выявлению потенциальных возможностей региона в различных областях.

В апр. 1996 г. правительство РК совместно с ПРООН основало трастовый фонд и в том же году сделало взнос на сумму 1 млн.долл. К 1997 г. минфин РК было одобрено финансирование 6 проектов за счет первого транша: 1) открытие центров по содействию инвестициям в трех зонах Туманганского проекта – Яньбянь, Раджин-Сонбон, Владивосток (450 тыс.долл.); 2) исследования по оценке влияния деятельности Зоны пригран. эконом. сотрудничества Хунчунь на окружающую

среду (100 тыс.долл.); 3) программа обучения по фин. оценке и финансированию проекта (75 тыс.долл.); 4) программа по развитию инвестиций в Монголии (150 тыс.долл.); 5) программа по развитию инвестиций в Приморском крае, а также Владивостокский межд. форум по содействию бизнесу и инвестициям (150 тыс.долл.); 6) встреча по развитию бизнеса и инвестиций в СЭЗ Раджин-Сонбон в сент. 1998 г. (150 тыс. долл.). В Пекине в нояб. 1997 г. было объявлено о выделении второго транша на аналогичную сумму.

Инвест. деятельность РК в рамках TRADP вызывает определенные возражения со стороны Пекина, который высказывает недовольство стремлением Ю. Кореи финансировать только проекты с участием КНДР, тем самым выделяя меньше средств на китайские программы.

В рамках Туманганского проекта РК также предполагает осуществление ряда прямых инвестиций. В июле 1997 г. между РК и Россией была достигнута принципиальная договоренность об открытии Корейской земельной корпорацией (KOLAND) Корейского индустриального парка в СЭЗ Находка. В окт. 1997 г. та же корпорация получила разрешение от правительства РК перейти ко второму этапу утверждения плана по открытию промкомплекса размером 600 га в р-не порта Раджин (КНДР).

С 1998 г. на стадии рассмотрения находятся два относительно крупных проекта, в которых предполагается взаимодействие РК с КНДР: 1) разработка плана городского развития для СЭЗ Раджин-Сонбон (300 тыс.долл.); 2) обеспечение водоснабжения этой зоны (300 тыс.долл.).

Лишь один проект из числа госпрограмм РК в рамках TRADP официально одобрен и запущен в действие – **турмаршрут на гору Пэктусан** (300 тыс.долл.).

Культура

Фестиваль культуры «Кенджу ЭКСПО-98». С 10 сент. по 10 нояб. 1998 г., в г. Кенджу проходил организованный провинциальными властями ежегодный межд. фестиваль культуры ЭКСПО-98. Фестиваль проводится с начала 60-х гг. и стал уже традиционным. В том году на ЭКСПО были представлены 48 стран, в т.ч. и Россия.

Центр. действием фестиваля являлось представление «Улыбка нового тысячелетия», включавшее в себя совместный аудио-визуальный проект ведущих корейских и зарубежных художников, режиссеров и программистов в области мультимедиа. Высокий профессионализм представленного зрелища был призван также продемонстрировать успехи РК на пути разработки и внедрения самых передовых технологий. Помимо основного шоу в рамках этого раздела прошли гала-концерт «Примирение человечества» и выступление 46 фольклорных коллективов из 23 государств (в т.ч. труппа Приморского краевого драмтеатра и хореографический ансамбль из Иркутска).

Среди представленных экспозиций наибольшее внимание посетителей привлекали павильоны «Всемирная цивилизация», «Дом дружбы» и территория выставки, на которой гости могли более подробно ознакомиться с традициями и бытом различных народов мира, увидеть предметы народных промыслов и получить представление о нац. кухне стран-участниц фестиваля.

В рамках фестиваля 5-7 нояб. состоялась межд. конференция по вопросам новых направлений в развитии культуры и ее видения в XXI в.

Корейская телерадиовещательная компания. The Korean Broadcasting System (KBS) была образована в 1947 г. как госрадиокомпания на базе радиостанции, существовавшей еще в период японского колониального правления. Телевещание KBS начала в 1961 г.

В компании работают 6 тыс.чел. Из них — 600 репортеров, 900 продюсеров, 250 операторов, 2 тыс. инженеров, 700 администраторов. Все они заняты на двух обычных телеканалах, двух спутниковых и шести радиоканалах.

KBS TV-1 — **основной общенац. канал, который не транслирует рекламу** и делает упор на передачу последних новостей в стране и за рубежом, офиц. материалов и т.д.

KBS TV-2 — семейный канал специализируется на подготовке развлекательных программ, начиная от популярных ток-шоу и кончая рекламными роликами.

Два спутниковых телеканала до недавнего времени специализировались на передачах, посвященных высоким технологиям, а также ретранслировали передачи KBS TV-1 в те р-ны страны, которые не принимают обычный телесигнал. Время вещания составляло от 7 до 19 часов.

Спутниковый телеканал TV-1 передает мировые новости, эконом. информацию, научные и спортивные телепередачи.

Спутниковый телеканал TV-2 сосредоточил внимание на корейской традиц. культуре, трансляциях межд. фестивалей, представлений и других событий межд. звучания.

KBS TV-1 еженедельно посвящает 40% времени передачам новостей, KBS TV-2 ограничивается всего 13%. С точностью до наоборот телеканалы предоставляют свое время развлекательным программам. Одинаковое количество часов (50%) еженедельно TV-1 и TV-2 выходят в эфир с общеобразовательными программами.

80% телепродукции KBS TV-1 делает своими силами, обращаясь к другим источникам крайне редко (доля инопродукции составляет 3%). Соответственно для KBS TV-2 64 и 11%. KBS имеет свои корпункты в США, России, Франции, Великобритании, Германии, Австрии, Японии, Китае, Гонконге и Аргентине.

В числе основных радиостанций KBS: Radio-1 (круглосуточные новости); Radio-2 (новости культуры); FM-1 (классическая музыка); FM-2 (круглосуточные передачи поп-музыки); межд. радио Кореи (вещание на 10 языках: корейском, англ., японском, китайском, франц., немецком, русском, испанском, индонезийском и арабском).

Межд. радио Кореи — единственная коротковолновая станция в РК. С 1953 г. ведет передачи на 21 частоте, в неделю 100 часов.

Старейший в РК симфонический оркестр создан при KBS в 1956 г. Ежегодно он дает более 90 концертов, гастролируя по стране, за рубежом, записывая спец. музыкальные программы. Коллектив оркестра высоко профессионален. Заслуга в этом многих дирижеров с мировым именем, которых регулярно приглашает руководство KBS для работы с оркестром. В последние годы здесь поработали мастера из Германии, США и России. Помимо симфонического оркестра, KBS патрониру-

ет оркестру традиц. корейской музыки, который также был создан при компании в 1985 г.

Родным домом и творческой студией для обоих музыкальных коллективов стал KBS Hall — современный концертный зал, оборудованный по последнему слову техники и вмещающий 1900 зрителей. Частые гости в нем — именитые зарубежные коллективы от симфонического оркестра из Вены до Ансамбля имени Александра.

«Корейский фонд». Korea Foundation был создан указом президента РК в дек. 1991 г. с целью, как сказано в его уставе, «распространения знаний о Корее за рубежом, укрепления дружбы и сотрудничества посредством обмена многочисленными межд. программами», в основном гум. свойства.

В 1997 г. фонд оказал: помощь в подготовке преподавателей корейского языка, литературы, культуры, истории и социологии 14 ун-тов США, Великобритании, Канады и Австралии, предоставил стипендии 27 ун-там 17 стран; поддержку в проведении научных конференций, публикации материалов по корейской тематике, пополнении фондов университетских библиотек; содействие в подготовке кандидатских и докторских диссертаций 128 кореистам 13 ун-тов в пяти странах.

Фонд продолжил программу поддержки иностранных студентов и аспирантов, изучающих корейскую проблематику, с приглашением их в РК на срок от 3 до 12 мес. (66 чел. из 24 стран). Для тех, кто специализируется на изучении корейского языка, программой фонда была организована стажировка в ведущих ун-тах РК сроком от 6 до 12 мес. Ее прошли 96 чел. из 43 стран.

В 1997 г. фонд выделил стипендии 16 ведущим НИИ по проблемам Кореи в США, Китае, России, Вьетнаме, Франции, Австралии и других странах.

«Корейский фонд» является госучреждением. Структурно он входит в МИДВТ РК. Однако его бюджет пополняется за счет неправит. организаций, частного бизнеса и индивидуальных пожертвований. **В 1997 г. сумма поступлений из негос. источников составила почти 2 млрд.долл.** Среди тех, кто активно поддерживает фонд, — фирмы «Самсунг» и POSCO, различные фонды и ассоциации.

«Корейский фонд» в 1997 г. оказал содействие в открытии корейских экспозиций в крупнейших музеях Франции, Германии, Канады и Великобритании. Эти экспозиции регулярно обновляются произведениями искусства древности (керамика, архитектура, лак, живопись), работами современных корейских мастеров, в основном художников.

Фонд занимается изданием и распространением альбомов и компакт-дисков, содержащих информацию об истории и культуре Кореи, в т.ч. и о ее древних реликвиях, хранящихся в музеях Китая, России, Японии, США.

Еще одним направлением деятельности фонда является организация и проведение за рубежом гастролей художественных коллективов, как правило фольклорных. В 1997 г. при содействии фонда корейские артисты дали концерты в 28 странах.

Фонд выступает спонсором и организатором межд. конференций и семинаров (14 подобных форумов проведено в 1997 г.), на которые приглашаются ведущие политики, представители бизнеса, журналисты, ученые, деятели культуры. На них обсуждаются проблемы развития сотрудничества

в XXI в. «Корейский фонд» финансирует индивидуальные поездки в РК высокопоставленных деятелей из-за рубежа для чтения лекций. В 1997 г. с этими целями здесь побывали советник президента США по нац. безопасности А.Лейк и бывший минобороны США У.Перри.

Фонд издает и распространяет за рубежом: журнал *Koreana* выходит четыре раза в год на англ. японском, китайском и франц. языках. Содержит в основном информацию о культуре Кореи журнал *Korea Focus* выходит ежемесячно, является дайджестом крупнейших южнокорейских газет и журналов. Все статьи переведены на англ. или японский языки.

В 1997 г. фонд распространил за рубежом 16 тыс. копий опубликованных материалов, видеозаписей, компакт-дисков для 306 организаций в 63 странах мира.

По спец. программе для китайцев корейского происхождения в Китае регулярно распространяются южнокорейские женские журналы. На деньги фонда совместно с местным ун-том Кённам и ун-том Портленда (США) издается журнал «Азиатские перспективы». В нем публикуются материалы, подготовленные ведущими зарубежными и корейскими учеными и политиками. Журналы *Korean literature today*, *Foreign relations*, *Newsreview* и *Le Courrier* также выходят на средства фонда. Бюджет «Корейского фонда» в 1997 г. составил более 50 млрд. вон.

Древние религии Кореи и христианство. Свобода вероисповедания в РК гарантирована конституцией, равно как гарантировано равенство граждан перед законом независимо от их религиозной принадлежности. Считают себя исповедующими ту или иную религию около половины граждан РК.

	Число верующих в млн. I и в % к общ. числу верующих II	
	I	II
Буддизм	10,3	45,6
Протестанство	8,7	38,7
Католичество	2,9	13,1
Конфуцианство	0,2	0,9
Другие	0,3	1,5

В 1984 г. Римская католическая церковь отметила двухсотлетие своего присутствия в Корею. На юбилее присутствовал Папа Римский Иоанн Павел II. При участии католической церкви были созданы ун-т Соган, женские ун-ты Сонсим и Хесон, другие учебные заведения, на деньги церкви построены и действуют десятки больниц, центры соц. поддержки.

В первой половине 80-х гг. корейская католическая церковь развернула активную миссионерскую деятельность в странах Азии, Африки, Лат. Америки, в традиционно католических государствах Европы.

Феноменальный рост численности последователей протестантской веры начался сразу после Корейской войны 1950-53 гг. В 1999 г. в РК насчитывалось 168 течений протестантского толка. Наиболее крупные из них объединяют пресвитерианцев и методистов, евангелистов, баптистов. Едва ли не каждое течение имеет свою орг. структуру, учебные заведения, храмы.

Активизировались контакты Русской православной церкви с главой Греческой ортодоксальной церкви в Корею. По приглашению последнего осенью 1998 г. здесь побывал представитель Московской патриархии о. Дионисий, который в тече-

ние двух недель отправлял службу для членов русской общины в Сеуле на территории собора Св.Николая. Отныне в Сеул и Пусан будет регулярно приезжать представитель московской патриархии для окормления паствы. Договоренность об этом достигнута с архиепископом Сотириусом.

Пусан

Пусан – второй по численности населения город РК. На 1 янв. 1998 г. 3,9 млн.чел. (8,8% населения страны). Занимает пл. 749 кв.км.

Пусанский порт, открытый в 1876 г. является самым большим портом на Корейском п-ве. Акватория порта составляет 224 млн.кв.м., длина прибрежной линии – 179 км., естественные глубины – от 5 до 14 м. Через порт осуществляется перевалка 63% экспортных грузов страны и 95% **контейнерных перевозок, по которым он занимает 5 место в мире.** Порт способен одновременно принять 86 судов, при общем количестве стоянок на 203 судна. В год перерабатывается до 54 млн.т. грузов. Длина причалов 14 км. На якорных стоянках внешнего рейда могут разместиться одновременно до 100 судов.

Порт состоит из 4 частей: Сев. (грузовые терминалы, причалы для пассажирских судов) и Юж. портов (стоянка промысловых судов), залива Камчхон (зерновые хранилища, цемент, металлопрокат и оборудование по их переработке) и залива Тадэпхо.

Универсальные причалы 1,2,3,4, построенные в 1906-44 гг., перерабатывают различные категории грузов, от контейнеров до замороженных морепродуктов. Контейнеры составляют до 33% грузов на причалах.

Зерновой терминал на 5 пирсе перерабатывает 1,4 млн.т. зерна, оборудован элеватором с 71 башней на 83 тыс.т. зерна.

Причалы для угля, руды и металлолома сосредоточены на пирсе 7 и оснащены специализированной перегрузочной техникой и противопожарным оборудованием. Ежегодные объемы составляют 1,3 млн.т. угля и 900 тыс.т. металлолома и руды.

Межд. пассажирский терминал обслуживает 250 тыс.пасс. ежегодно. Пассажирский терминал местного значения – 1,5 млн.чел. ежегодно.

Контейнерные терминалы Часонде и Синсондэ общей мощностью 1,59 млн.дфэ оснащены современным перегрузочным оборудованием, включающим высокоскоростные причальные перегрузчики, а также компьютерной системой, контролирующей управление терминалом круглогодично 24 ч. в сутки. В 1998 г. был сдан Каманский контейнерный терминал пл. 750 тыс.кв.м., пропускная способность которого составляет 1,2 млн.дфэ, а к 2001 г. увеличится еще на 480 тыс.дфэ.

В дек. 1998 г. Корпорацией по управлению Пусанским контейнерным терминалом Часонде проводились юбилейные мероприятия в связи с тем, что с начала создания в 1978 г. было обработано 20 млн.дфэ грузов.

Этот первый в РК контейнерный терминал размещается на территории 646 тыс.кв.м. и включает в себя пятый и шестой причалы пусанского порта. Площадь под складирование контейнеров составляет 394 тыс.кв.м. Длина причальной линии – 1447 м., одновременно на якорных стоянках могут размещаться 4 судна водоизмещением 50 тыс.т. и 1

судно на 10 тыс.т. Терминал оснащен 13 контейнерными подъемными кранами, в т.ч. 5 из них — супермощные, 31 краном для переноски контейнеров, другим новейшим оборудованием, а также компьютерной системой, контролирующей управление терминалом круглогодично 24 ч. в сутки. Все имеющееся оборудование находится в собственности государства, которое сдает его в аренду Корпорации по управлению Пусанским контейнерным терминалом, по сути своей полугос. организации, отчисляющей в бюджет от 50 до 60% получаемых доходов. Государство осуществляет постоянный контроль за работой Корпорации, беря на себя решение наиболее важных вопросов по функционированию и управлению работой контейнерного терминала.

Через Часонде грузы направляются в Сев. Америку (45% грузов), Европу (22%), Вост. Азию (18%) и другие регионы мира. Предыдущий рубеж в 10 млн.дфэ был преодолен работниками терминала в 1991 г. При общей мощности 900 тыс.дфэ в год объем проходящих через терминал контейнерных грузов регулярно превышает эту цифру. Явная нехватка мощностей требует проведения дальнейших мер, направленных на расширение возможностей терминала Часонде.

В заливе Камчхон построены причалы для океанских рыболовных судов и судов каботажного плавания, для переработки ген. грузов, леса и цемента. Общая вместимость причалов — 32 судна одновременно. Залив Тадэпхо находится в юго-зап. части порта и специализируется на переработке леса.

Юж. порт является самой большой гаванью в РК, перерабатывающей свыше 1 млн.т. морепродуктов ежегодно. На крупнейшем рыбном рынке страны Чигальчи, расположенном в порту, продается более 300 т. рыбы в день.

Одним из направлений развития порта Пусан являются планы по строительству новых портовых сооружений на о-ве Кадокто, общая пл. которых составляет более 9 млн.кв.м.

Консорциум «Новый пусанский порт», в состав которого вошли представители 20 компаний во главе с корпорацией «Самсунг», приступил к строительству новых портовых сооружений в 1999 г. Общая стоимость проекта, завершить который планируется к 2011 г., составит 5,5 трлн.вон (5,7 млрд.долл.), из которых 1,7 трлн.вон будут направлены из госбюджета, 3,8 трлн.вон — из частного сектора. Правительство берет на себя расходы, связанные с сооружением волнорезов, углублением фарватера, строительством основных пирсов. Сооружение контейнерных терминалов и развитие р-нов, прилегающих к прибрежной зоне, будет финансироваться частным капиталом.

Строительство на о-ве Кадокто предполагается осуществлять в два этапа. На первом этапе планируется до 2005 г. соорудить 10 стоянок для контейнеровозов и одну многопрофильную стоянку, которые смогут ежегодно обрабатывать до 2 млн. дфэ, а также построить волнорез длиной 1,5 км. и портовые сооружения на 3,5 млн.кв.м. Проектная стоимость первого этапа строительства равняется 3,5 трлн.вон. На втором этапе до 2011 г. планируется соорудить еще 14 контейнерных стоянок, позволяющих обрабатывать 2,6 млн. дфэ, и разместить на 660 тыс.кв.м. склады. Стоимость второго этапа строительства составит 2 трлн.вон.

После завершения строительства терминалы на о-ве Кадокто позволят ежегодно обрабатывать контейнеры в объеме 4,6 млн.дфэ, что должно приносить доход 1,2 трлн.вон, а также отправлять 300 тыс. автомобилей. Предполагается, что новые портовые сооружения, разместившиеся на 13,1 млн.кв.м., обеспечат работой 8 тыс.чел.

Особую роль в развитии двусторонних рос.-корейских связей порт Пусан начал играть после установления дипотношений между двумя странами. В 1990 г. была основана **контейнерная линия Пусан-Восточный**, эксплуатируемая компанией «Хендэ» и Дальневост. морским пароходством (FESCO). В среднем в год судами этого СП перевозится около 50 тыс.дфэ грузов. **Доля Пусана в общем товарообороте с Россией составляет 10-15%**. В 1997 г. Пусан посетило более 63 тыс. рос. граждан и 1745 различных судов под флагом РФ. На charterной основе осуществляется морское пассажирское сообщение.

Работа порта координируется Пусанской морской и рыболовной администрацией, которую возглавляет гендиректор Ким Чон Тхэ.

Пусан — один из крупнейших в стране торг. и промцентров. Его доля в общем объеме производства страны — 6%. Ежегодно город экспортирует товары на 7 млрд.долл. (8,3% экспорта РК).

В городе зарегистрировано 9 тыс. компаний с числом занятых 300 тыс.чел., преимущественно специализирующихся на производстве кожи и обуви. 100 тыс. занятых в этой сфере дают 20% промпроизводства города. Среди ведущих — текстильная, швейная и пищевая отрасли. Машиностроение и металлообработка связаны с судостроением и судоремонтом.

Большую роль в экономике города играет рыбпром. Ежегодно пусанскими рыбаками добывается и перерабатывается около 13 млн. т. рыбы и морепродуктов, что составляет 30% потребляемых в стране продуктов моря. Здесь зарегистрировано 8 тыс. рыболовецких судов, из которых 700 — экспедиционного, 4,6 тыс. — прибрежного лова, а 2 тыс. специализированы на разведении марикультуры.

Благодаря мягкому климату, дающему возможность заниматься земледелием круглый год, и сравнительно большим площадям плодородных, в основном орошаемых, земель в низовьях р.Нактонган (8719 га), Пусан располагает развитым сельским хозяйством, ориентированным на обширный городской рынок и специализирующимся на производстве фруктов и овощей. В с/х производстве занято 3,3 тыс.чел.

Соц. вопросы. В городе насчитывается около 31 тыс. малообеспеченных семей (94 тыс. чел. — 2,4% населения Пусана), получающих мат. помощь из бюджета города. На начало 1998 г. уровень безработицы в городе составил 7,9%. В 15 отраслях промышленности — 158 тыс. членов профсоюзов. В каждом из горр-нов функционирует информцентр занятости для тех, кто хотел бы получить работу или сменить ее место. Парки занимают пл. 39 кв.км., территория 8 зон отдыха — 22 кв.км. Город располагает Фондом развития культуры и искусства, оказывающим поддержку творческим организациям. На постоянной основе работают симфонический оркестр, хор, хореографический ансамбль и детский хор, 3 радио- и телекомпания, 4 газеты, 10 музеев, 23 концертных зала, 52 кинотеатра, художественная галерея и более 40 выставоч-

ных залов. 668 компаний занимаются издательской деятельностью,

Город имеет 26 колледжей и ун-тов с числом студентов 163 тыс.чел., в которых преподают 4 тыс.чел., 149 средних школ с 233 тыс.учащихся и 8 тыс. преподавателей. В 245 начальных школах обучается 331 тыс.чел. и преподают 18 тыс.чел.

В планы на ближайшую перспективу входит расширение Пусанского порта, строительство нового порта на о. Кадок. Предполагается, что после завершения строительства новых пирсов порт займет **четвертое место в мире по объему контейнерных перевозок**. Планируется также расширение действующего межд. аэропорта и строительство нового. Развитию Пусана должны служить строительство крупнейшего в Азии центра межд. торговли, инфоцентра и культурного комплекса.

В Пусане работают генконсульства **России**, Японии, КНР и США. Более 20 стран представлены почетными консулами из числа граждан РК. Имеются также культурные центры Франции, Германии и Великобритании.

Пусан расширяет **побратимские связи с** городами различных стран мира. Имеются соглашения с 9 городами: Гаосюном, Тайвань (с 1966 г.), Лос-Анджелесом (с 1967 г.), Симонсеки, Япония (с 1976 г.), Барселоней (с 1983 г.), Рио-де-Жанейро (с 1985 г.), **Владивостоком** (с 1992 г.), Шанхаем (с 1993 г.), и Сурабая, Индонезия (с 1994 г.). С японским городом Фукуокой в 1989 г. подписано соглашение об адм. связях.

Развиваются контакты между малым и средним бизнесом Пусана и Приморским, Хабаровским краями, Сахалинской и Камчатской обл. **На верфях Пусана ремонтируется в год около 100 рос. судов**. Открыто регулярное воздушное сообщение с Владивостоком и Южно-Сахалинском, а также воздушные грузоперевозки с Москвой.

О «русской улице» в Пусане. Территория, именуемая частью местных жителей и приезжими россиянами «русской улицей», расположена напротив центр. Пусанского ж/д вокзала в микрор-не Чоряндонг р-на Тонгу. Фактически территория состоит из двух параллельно расположенных улиц (блоков) Чхонгван и «Тэксэс», причем последнее название более популярно у иностранцев и местных жителей.

История улицы начинается с 1880 г., когда представители Цинского Китая (корейское чтение иероглифа «Цин» звучит — «Чхон») открыли на ней ряд торг. заведений и ресторанов, и место получило название Чхонгван Кольмок. Позднее, уже в наше время, после окончания корейской войны 1953 г., улица была переименована в «Тэксэс», учитывая ее близкое расположение к порту к частую посещаемость американцами. Основными владельцами заведений и мотелей на улице в начале 90-х гг. по-прежнему являлись китайцы, которые к тому времени, однако, были заметно потеснены местными предпринимателями.

После установления дипотношений между Россией и РК в 1990 г. начинается активное «вторжение» рос. граждан в Пусан. Основной контингент визитеров составляют моряки и мелкооптовые торговцы («челноки» или, как их называют корейцы, «мешочники»), к удовлетворению невысоких запросов которых ул. Чоряндонг адаптируется крайне быстро. Уже в начале 90-х гг. на улице появляются рекламные вывески на рус. яз., в каче-

стве зазывал подрабатывают рос. студенты, открывается множество мелких ресторанов и торг. точек, ориентированных преимущественно на россиян. Постепенно часть мелких роспредпринимателей (в основном этнические корейцы с Сахалина и из Приморья) открывают на улице соотнесенный бизнес — при этом большинство предприятий официально зарегистрировано на имена корейских партнеров. С середины 90-х гг. за улицей укрепляется название «русская», и она становится основным местом общения и обитания рос. туристов-челноков, моряков и девушек-танцовщиц из ночных клубов, причем многие из этих категорий граждан не имеют офиц. статуса пребывания в РК. Основную часть деловой жизни улицы контролируют т.н. корейская «Ассоциация предпринимателей» и выходцы из китайской общины.

По данным пусанских иммиграционных властей, на улице официально зарегистрировано 24 работающих россиянина. Предполагательно еще около 100 рос. граждан работают без соответствующим образом оформленной регистрации. На территории блока расположено около 200 торг. точек и кафе-баров.

Ежегодно названные улицы посещает около 100 тыс.чел., при этом средний годовой объем торговли составляет около 2 млрд.вон. Однако местные наблюдатели считают, что реальные доходы, с учетом скрывааемых от налогообложения, могут быть значительно выше. Основные отрасли дохода — торговля продуктами, мебелью, стройматериалами, одеждой и автомобилями, а также сфера развлечений. На улице функционирует экскурсионное бюро, обслуживающее в месяц около 500 чел.

В последнее время наметилась тенденция отдаления представителей крупных рос. коммерсантов от жизни «русской улицы». По их словам, уровень обслуживания и развития улицы довольно низок, при этом цены на товары значительно выше предлагаемых корейцами.

Тема «русской улицы» в последнее время неоднократно затрагивалась официальными корейскими коммерсантами, в частности представителями «Ассоциации предпринимателей». С их стороны выражалось стремление способствовать тому, чтобы посещающие улицу рос. граждане, прежде всего моряки, ощущали себя более комфортно.

Кванджу

Кванджу. получивший в 1995 г. статус города-метрополии, является адм., пром. и культурным центром пров. Юж. Чолла. Население города в 1998 г. — 1,3 млн.чел., площадь — 501,2 кв.км.

Основные пром. мощности сосредоточены на вступившем в строй в начале 80-х гг. Ханамском индустриальном комплексе, занятом в основном переработкой сельхозпродукции. К индустриальным объектам относятся комплекс тяжпрома в Пхёндоне, автозавод «Азиамотор», обанкротившийся в 1997 г. Начатое в 1996 г. строительство метро планируется завершить к 2001 г.

Образование и культура. В Кванджу — 40 вузов и втузов, включая 7 ун-тов, в одном из них — ун-те «Чосон» — с 1994 г. открыто **отделение рус. яз.**

Город известен своими культурными традициями. Имеется театральный комплекс, где регулярно выступают иностр. исполнители, в т.ч. из Рос-

сии. Действует картинная галерея. Уникальный этнографический музей дает наглядное представление о корейских традициях, истории, обычаях, культуре.

С конца сент. до конца нояб. проходит ежегодный межд. фестиваль искусств «Кванджу Бьеннале», в котором принимают участие деятели культуры из 50 стран. Это мероприятие в Кванджу является единственным межд. событием подобного рода в АТР.

5 дек. 1997 г. в порту Кванъян (пров. Ю. Чолла) состоялась церемония ввода в строй I очереди портовых сооружений в рамках плана поэтапного развития порта. Общая сумма инвестиций на первой фазе строительства, составила 537 млрд. вон, включая 246 млрд. вон из госбюджета.

В ходе продолжавшегося 10 лет с 1987 г. строительства было сооружено 4 якорных стоянки с длиной причальной линии 1,4 км., позволяющих одновременно принимать 4 судна вместимостью 50 тыс.т. каждое. Были установлены 8 подъемных кранов для приема контейнеров объемом 960 тыс.дфэ ежегодно. Частные инвесторы завершают подготовительные работы для того, чтобы приступить к управлению терминалами. Среди них – три южнокорейских судоходных компании: Hyundai Merchant and Marine, Ranjin Shipping, Cho Yang Shipping, а также консорциум в составе израильской Zim Line, Oriental Overseas Container Line из Гонконга и местной Korean Express.

Вторая стадия расширения порта Кванъян, начатая в 1995 г., должна быть завершена в 2001 г. При общей сумме инвестиций 867 млрд. вон планируется ввести в строй 4 стоянки для приема судов класса 50 тыс.т. каждое, а также 4 стоянки для обслуживания контейнерных судов объемом 20 тыс.т.

Реализация III этапа развития кванъянского порта должна начаться в 2001 г. и продолжаться до 2011 г. Потребуется 1,1 трлн. вон для сооружения 12 стоянок, способных принимать суда класса 50 тыс.т. каждое, что позволит осуществлять перевалку грузов в объеме 2,8 млн.дфэ в год.

В случае успешной реализации намеченных планов к 2011 г. в кванъянском порту будет сооружено в общей сложности 24 стоянки, способных принимать контейнерные суда с грузом в объеме 5,28 млн. дфэ ежегодно. В целом при этом будет затрачено 2,5 трлн. вон, в т.ч. 1,8 трлн. вон частных инвестиций.

Связи с Россией

Госвизиты. Отношения с РК – одно из важных направлений азиатско-тихоокеанской политики России.

Интенсивно развиваются полит. контакты, начало которым положила встреча на высшем уровне в Сан-Франциско в июне 1990 г. Дипотношения установлены в сент. того же года во время встречи мининдел в Нью-Йорке. В дек. 1990 г. состоялся первый офиц. визит в нашу страну президента РК, по итогам которого подписаны Декларация об общих принципах отношений, а также межправит. документы по торг.-эконом. сотрудничеству. В апр. 1991 г. на о-ве Чеджудо (РК) прошла третья встреча в верхах.

Состоявшийся в нояб. 1992 г. офиц. визит Президента РФ Б.Н.Ельцина в Сеул укрепил линию на развитие отношений активного сотрудничества

с РК. Были подписаны Договор об основах отношений и другие документы.

В ходе визита в Москву Президента Ким Ен Самы (июнь 1994 г.) были подписаны Совместная рос.-корейская декларация и ряд межправсоглашений, Ким Ен Саму были переданы копии хранящихся в росархивах документов о войне 1950-53 гг. в Корее.

Во время визита в РК пред. правительства России (сент. 1995 г.) подписана Декларация о содействии развитию торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничества. В конце июля 1997 г. состоялся визит в РК мининдел России Е.М.Примакова, в ходе которого подписан ряд межправсоглашений и Совместное рос.-корейское заявление.

Офиц. визит в Россию президента РК Ким Дэ Чжуна состоялся в конце мая 1999 г.

За время после установления дипотношений с сент. 1990 г. по март 1999 г. НС РК направило в Россию 11 делегаций по приглашению рос. парламентариев и трижды принимало в Сеуле своих коллег из Москвы. Обменов на уровне руководителей парламентов двух стран не было достаточно давно: визит в РК председателя Совета Федерации В.Ф.Шумейко состоялся в нояб. 1994 г., а единственный визит в Москву спикера НС РК Пак Чун Гю (в 1998 г. вновь избран на этот пост) прошел еще в мае 1991 г. По линии межд. мероприятий в Сеуле побывали зампред Совета Федерации О.П.Королев (апр. 1997 г., во главе росделегации на 97 конференции Межпарламентского союза), пред. Комитета по межд. делам Госдумы В.П.Лукин (сент. 1997 г., для участия в межд. симпозиуме, организованном газетой «Сеул синмун»), пред. Комитета по межд. делам Совета Федерации М.Г.Алиев (январь 1998 г., во главе росделегации на VI ежегодном заседании Азиатско-Тихоокеанского Парламентского форума).

В дек. 1992 г. в рамках НС РК впервые была сформирована парламентская Ассоциация дружбы РК-РФ, которая в январь 1995 г. переименована в **корейско-рос. Межпарламентский совет**, а в своем нынешнем составе существует с июля 1996 г. когда состоялись выборы в НС РК 15 созыва. С конца 1997 г. Межпарламентский совет возглавляет бывший пред. Комитета по межд. делам и внешней политике, депутат от оппозиционной Партии великой страны Чон Джэ Мун, всего в составе Совета 29 членов. Аналогичный **рос.-корейский Межпарламентский совет**, включающий 14 человек (8 от Совета Федерации и 6 от Гос. думы), возглавлял депутат М.С.Сурков.

Прошло две совместных встречи рос.-корейского и корейско-рос. Межпарламентских советов: в нояб. 1995 г. в Москве и в нояб. 1996 г. в Сеуле. В НС РК существуют парламентские общества дружбы с 65 государствами мира. В 1995 г. такие парламентские общества дружбы с **Россией**, США, КНР и Японией были переименованы в межпарламентские советы. Распространена практика выступления в НС РК глав иногосударств, других высоких зарубежных гостей, посещающих РК.

Торг.-эконом. связи между СССР и РК стали осуществляться с конца 1988 г. (до этого торговля велась через фирмы-посредники из третьих стран). РК заинтересована в получении из России сырья и полуфабрикатов с учетом взаимодополняемости эконом. комплексов двух стран.

Что касается рос. интересов, то с учетом имею-

щихся у РК возможностей она может стать источником крупных капвложений в рос. экономику, а также поставщиком на рос. рынок, прежде всего в дальневост. регион, современных техники и технологий.

Центр. вопросом всего комплекса торг.-эконом. отношений между РФ и РК является урегулирование задолженности России по предоставленным СССР южнокорейским кредитам. В янв. 1991 г. РК предоставила СССР кредит в 3 млрд.долл.; использовано 1,5 млрд.долл. Общая сумма рос. задолженности (включая начисленные проценты) оценивается в 1,9 млрд.долл.

10 июля 1995 г. было подписано Межправсоглашение об урегулировании части неоплаченной задолженности Внешэкономбанка СССР (в 450 млн.долл.) путем поставок в РК рос. сырья, гражд. вертолетов и прочей техники. Соответствующими рос. ведомствами и предприятиями-поставщиками осуществляется работа по реализации этого Соглашения (выплачено 70% на янв. 1999 г.)

Правовой основой рос.-южнокорейской торговли служит Торг. соглашение между правительствами СССР и РК от 14.XII.90. В этой области двусторонние отношения в 1992-96 гг. развивались наиболее динамично. Тем не менее удельный вес России в общем товарообороте РК не превышает 1,5%.

	Оборот млрд.долл.	Экспорт РФ в РК	Импорт РФ в РК
1993 г.	1,5	0,9	0,6
1994 г.	2,1	1,2	0,9
1995 г.	3,3	1,8	1,4
1996 г.	3,7	1,8	1,9
1997 г.	3,3	1,5	1,8
1998 г.	2,1	0,9	1,1

Росэкспорт в РК остается преимущественно сырьевым; основной удельный вес в его структуре занимают (в млн.долл. в 1998 г.): алюминий и изделия из него — 109; мясо и филе морских рыб и морепродукты — 84; капролактамы — 80; металлолом черных металлов — 71; никель и изделия из него — 58.

Импорт из РК состоит, в основном, из готовых изделий; его ведущими статьями являются (в млн.долл., в 1998 г.): машины и механизмы — 81; морская буровая платформа — 76; цветные телевизоры — 63; легковые автомобили и микроавтобусы — 61; нефть и нефтепродукты — 58.

Динамика взаимного товарооборота в последние годы сопровождается нарастанием ряда отрицат. тенденций и проблем (недостаточные пропускные возможности рос. дальневост. портов, высокие транспортные тарифы и нехватка у рос. участников торговли валютных средств для обслуживания импорта из РК и т.п.).

Основной причиной сокращения росэкспорта в РК и всего товарооборота в последние годы (помимо эконом. трудностей в обеих странах) стали **тарифные и нетарифные ограничения, введенные корейской стороной по некоторым ростоварам** (потери росэкспортеров от подобных односторонних действий РК по двутавровым балкам, карбонату натрия, электротехстали и др. составили, как минимум, 250-300 млн.долл.).

Соглашение между Правительствами бывшего СССР и РК о поощрении и взаимной защите инвестиций от 25.XII.90, предусматривает взаимное предоставление сторонами нац. режима инвесто-

рам из обеих стран на территории друг друга.

Важным документом, определяющим условия двустороннего инвест. сотрудничества, является Конвенция об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы, подписанная 16 нояб. 1992 г.

Правительство РК, формально заявляя о равных условиях инвестирования для южнокорейских фирм в России по сравнению с третьими странами, на практике продолжает строго контролировать их, сдерживая инвест. усилия местных компаний под разными предлогами, в частности ссылаясь на полит. нестабильность и эконом. кризис в РФ. **На капвложения в РФ до сих пор не распространяется система госстрахования и кредитования, в связи с чем компании РК вынуждены продвигать свои проекты в России «на свой страх и риск»** или страховать их по завышенной ставке, что удорожает себестоимость и делает многие проекты нерентабельными.

Южнокорейские деловые круги по-прежнему сохраняют скептическое отношение к инвестированию в России, ссылаясь на весьма обременительный налоговый режим, несовершенство законодат. базы в нашей стране. Реализацию крупнейших инвест. проектов корейская сторона увязывает с предоставлением ей росстороной беспрецедентных налоговых, тамож. и других льгот, выходящих за рамки действующего в России законодательства.

Однако продолжается проработка некоторых ведущих проектов, где в качестве координаторов с корейской стороны выступают госорганизации, берущие на себя часть финзатрат, особенно на первом этапе сотрудничества.

По оценкам южнокорейских специалистов наиболее перспективными сферами для инвестиций в Россию считаются: ТЭК; приватизация розпредприятий с легализацией прав владения акциями; создание совместных венчурных фирм в области «высоких технологий».

Что касается совместных проектов в таких «традиц. сферах сотрудничества, как торговля, посреднические услуги, транспорт и локализация производств, то, по мнению южнокорейцев, перспективность их будет ограничена в результате снижения совокупного внутреннего спроса в России и падения покупательной способности населения.

К числу наиболее крупных (свыше 10 млн.долл.) южнокорейских инвестиций, уже находящихся на различных стадиях реализации, относятся: Бизнес-центр во Владивостоке (из 16 млн.долл. инвестировано 13,5 млн.долл.); предприятие «Светлая» по переработке древесины (инвестировано 16 млн.долл.); СП «Новая телефонная компания» с капиталом в 18,5 млн.долл., из которых 10,3 млн.долл. уже инвестировано; СП Steel-Ha JSC по производству стального проката и проволоки (из 20 млн.долл. реализовано 6,9 млн.).

Общая сумма прямых капвложений южнокорейских фирм в росэкономике на 1 янв. 1999 г. составляла 193 млн.долл. в 115 проектах; из которых 85 объектов (109 млн.долл.) введены в эксплуатацию. При этом сумма вложенных средств имеет общую тенденцию к снижению. В 1995 г. фирмы РК инвестировали 30,8 млн.долл. в 24 проекта, в 1996 г. — 41,4 млн.долл. в 12 проектов, в 1997 г. — 8,2 млн.долл. в 6 проектов и за семь мес. 1998 г. —

11,8 млн.долл. в 2 проекта.

Для сравнения, «портфельные» инвестиции фирм РК в рос. ценные бумаги в сент. 1997 г. достигали 2,2 млрд.долл. Приток инвестиций резко снизился в нояб. 1998 г. в связи с наступившим кризисом в ЮВА. К апр. 1998 г. южнокорейские «портфельные» инвестиции составляли 1,2 млрд.долл., из них 850 млн.долл. – в ГКО. По состоянию на конец июля 1998 г. портфельные инвестиции РК оценивались уже в 850 млн.долл., причем 56,8% из них (480 млн.долл.) приходилось на ГКО. **Потери банков РК в связи с мораторием не стали столь ощутимы, как для наших зап. кредиторов, поскольку южнокорейцы предвидели подобный оборот событий** и предприняли ряд своевременных мер.

Инвестиционная активность южнокорейских компаний в России пока заметна в основном в тех сферах нашей экономики, которые обеспечивают довольно быструю окупаемость при сравнительно небольших объемах капложений.

Основная часть – 41 проект – связана с промпроизводством, из них реализовано 26 проектов с суммой осуществленных капложений в 47,5 млн.долл. Вторым направлением стала сфера телекоммуникаций. Монополистом здесь выступает компания Korea Telecom, которая в янв. 1998 г. образовала СП «Новая телефонная компания» по созданию обычных и сотовых телефонных сетей. Третьим по размеру инвестиций является оптовая и розничная торговля.

Основная доля в совокупном объеме инвестиций на рос. территории размещена в добывающих отраслях, металлургии, гостиничном бизнесе, пищевой промышленности, переработке морепродуктов, судоремонте.

На территории РК зарегистрировано 31 СП (4,5 млн.долл.), в основном, в сфере двусторонней торговли; из них работает лишь 19 с объемом инвестиций в 2,6 млн.долл.

В рамках регионального сотрудничества прорабатываются инвест. проекты в нефтехимии, соцкультбыте, транспорте и инфраструктуре, комплексном освоении и переработке океанического сырья и т.д.

Спустя 5 лет после подписания в 1992 г. Соглашения об учреждении Рос.-Корейской МПК по эконом. и научно-тех. сотрудничеству в Сеуле в июле 1997 г. состоялось ее первое заседание. Таким образом, была окончательно сформирована и начала функционировать орг. структура двусторонних эконом. связей. Очередное, II заседание МПК прошло 11-12 мая 1999 г. в Москве.

Пред. Рос. части МПК стал зампред правительства РФ И.И.Клебанов. Пред. Корейской части МПК – министр финансов и экономики Ли Гю Сон.

Реализация договоренностей по ряду направлений двустороннего сотрудничества, зафиксированных в Протоколе I заседания МПК от 8.VII.97, осуществляется на основе утвержденного 18 июля 1997 г. в правительстве РФ соответствующего Плана мероприятий. При МПК функционируют **6 отраслевых комитетов и комиссий:**

1. Рос.-Корейский совместный комитет по научно-тех. сотрудничеству (миннауки и технологий РФ); пред. рос. части – Г.Ф.Терещенко, замминистра). Создан в соответствии с межправсоглашением от 14.XII.90. Последнее, VI заседание коми-

тета состоялось 12-16 мая 1997 г. в Москве. Рассмотрены вопросы: ход выполнения **79 совместных программ НИОКР, деятельность 3 рос.-корейских центров в Москве и работа по организации 2 подобных центров в С.-Петербурге и Хабаровске**, активизация обмена научно-тех. информацией, охрана прав ИС и др. К 1999 г. в РК были завершены работы по 25 темам из 79, начато производство продукции в рамках 3 тем, оформлен ряд патентов на рос. разработки. Очередное, VII заседание комитета было запланировано на июнь 1999 г. в Сеуле.

2. Координационный комитет по мирному использованию атомной энергии (минатом РФ; пред. рос. части – Б.И.Нигматулин, замминистра). Создан в соответствии с протоколом о сотрудничестве от 14.XII.90 между минатомом РФ и миннауки и техники РК. Последнее, VI заседание комитета состоялось 19-20 дек. 1995 г. в Москве. Рассмотрен ход проработки ряда совместных проектов НИОКР, согласованы возможности взаимных визитов специалистов для ознакомления с опытом обеспечения безопасной работы АЭС, проведение совместной работы по замене межведомственного протокола от 14.XII.90 на аналогичное межправсоглашение, обсуждена возможная модель реализации совместных проектов строительства АЭС в третьих странах. Комитетом ведется подготовка межправительственного соглашения о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии. Очередное, V заседание комитета запланировано на 1999 г.

В РК эксплуатируется 11 атомных энергоблоков. К 2010 г. количество энергоблоков планируется довести до 27. Поставки рос. низкообогащенного урана осуществляются в РК с 1989 г. Ежегодный объем поставок ядерного топлива в РК достигает 40-50 млн.долл.

Существует проект строительства в КНДР двух ядерных энергетических легководных реакторов, основными инвесторами которого являются: США, РК и Япония. Рос. сторона предлагает вариант создания в Приморском крае (приграничный с КНДР р-н) АЭС как с использованием рос. реактора ВВЭР-1000, так и зарубежной модели.

3. Рос.-Корейская комиссия по рыбному хозяйству (Комитет РФ по рыболовству; пред. рос. части – М.В.Дементьев, руководитель Департамента рыболовной политики). Создана в соответствии с межправсоглашением от 16.IX.1991 о сотрудничестве в области рыбного хозяйства. Последняя, VIII сессия комиссии состоялась 24-29 нояб. 1998 г. в Москве.

На сессии обсуждены итоги сотрудничества за 1998 г., включая вопросы корейского промысла рыбы в исключит. эконом. зоне России, а также согласованы порядок и условия такого промысла на 1999 г. Очередная, IX сессия комиссии запланирована на IV кв. 1999 г. в Сеуле.

4. Рос.-Корейский комитет по сотрудничеству в области энергетики и мин. ресурсов (минтопэнерго РФ; пред. рос. части – В.И.Калужный). Создан в соответствии с протоколом от 22.V.92 между минтопэнерго РФ и минторговли, промышленности и энергетики РК. Последнее, III заседание комитета состоялось 20-22 апр. 1999 г. в Москве.

5. Совместный комитет по вопросам торговли, (минторг РФ, пред. рос. части – Р.Ф.Пископель, замминистра). Создан в соответствии с протоко-

лом от 02.VI.94 между МВЭС и минторговли, промышленности и энергетики РК. Последнее, III заседание комитета состоялось 21-23 апр. 1999 г. в Москве. На заседании достигнуты договоренности по широкому кругу вопросов восстановления и дальнейшего увеличения объемов рос.-корейского товарооборота (пересмотр корейской стороной по нашей просьбе антидемпинговых мер в отношении отдельных роторов, установление сотрудничества в области борьбы с незаконными фин. и валютными операциями, использование потенциала дальневост. регионов России для расширения двустороннего сотрудничества, вступление России в ВТО).

б. Совместный комитет по сотрудничеству в области охраны окружающей среды. (Госкомэкологии РФ; пред. рос. части – В.М.Астапченко, зампред). Создан в соответствии с межправсоглашением от 03.VI.94 о сотрудничестве в области охраны окружающей среды. Единственное, I заседание комитета состоялось 23-25 янв. 1995 г. в Москве. Определены направления возможного сотрудничества (предотвращение загрязнения воздуха, морей и прибрежных р-нов; промышленность охраны окружающей среды и организация охраны). Очередное, II заседание комитета было запланировано на III кв. 1999 г. в Сеуле.

Рос.-Корейский индустриальный комплекс (РКИК) в СЭЗ «Находка». Проектом предусмотрены аренда Корейской земельной корпорацией (КЗК) участка земли пл. 330 га. на территории СЭЗ «Находка» в Партизанском р-не Приморского края на 50 лет и строительство на нем производственных помещений, которые в дальнейшем имеется в виду сдавать на конкурсной основе компаниям, в первую очередь из России и РК; ожидаемый объем инвестиций южнокорейских фирм в рамках проекта – до 800 млн.долл.

Минторг России в итоге длительных переговоров совместно с другими заинтересованными рос. министерствами и ведомствами согласовал с корейской стороной проект межправсоглашения о создании РКИК. Далее документ был парафирован вице-премьерами России и РК 8 июля 1997 г. в Сеуле в ходе заседания Рос.-Корейской МПК и постановлением правительства РФ от 19.IX.97 одобрен. Сооружение РКИК в СЭЗ «Находка» представляет особую важность не только для последующего эконом. развития г. Находка, но и всего Приморского края.

30 марта-3 апр. 1999 г. в Сеуле состоялись межведомственные переговоры сторон, в результате которых были согласованы положения об освобождении КЗК от уплаты налога на прибыль до момента получения первой прибыли, что соответствует рос. законодательству, и возврате НДС на рос. сырье и материалы при экспорте готовой продукции с территории комплекса. Предусмотрены на первом этапе работ аренда и освоение КЗК участка земли в 20 га. (из 330 га. общей площади) сроком на 6 лет.

Сотрудничество в ТЭК. Начало было положено подписанием в мае 1992 г. в Москве соглашения о создании совместного рос.-корейского комитета по сотрудничеству в области энергетики и прир. ресурсов.

Первое заседание этого комитета состоялось в мае 1995 г. в Сеуле, второе – там же в июле 1997 г. Рассмотрены вопросы сотрудничества в области

реализации Иркутского газового проекта, участия корейских фирм в нефтегазовом проекте «Сахалин-1», в разработке угольных месторождений в Бурятии, в возможных угольных проектах на рос. Дальнем Востоке, а также научно-тех. сотрудничеству в области энергетики.

Очередное, III заседание состоялось в Москве 20-22 апр. 1999 г. В рамках комитета прорабатываются:

– Иркутский газовый проект. Предполагает освоение Ковыктинского газоконденсатного месторождения в Иркутской обл. с переброской газа в РК через территорию Китая к побережью Желтого моря и далее по его акватории в РК. Проект прорабатывается АО «Сиданко» (Москва), АО «Русиа Петролеум» (Иркутск) и Китайской нац. нефтяной корпорацией (КННК). Корейскую сторону в реализации проекта представляет Корейская газовая корпорация (КГК).

По оценке КГК, затраты на реализацию проекта могут составить 10 млрд.долл., включая 3 млрд.долл. на освоение Ковыктинского месторождения и 7 млрд.долл. – на прокладку трубопровода; подготовка полного ТЭО проекта (до конца 1999 г.) обойдется в 100 млн.долл. В случае его положит. результатов можно было бы приступить к сооружению трубопровода с 2000 г. с его выводом на территорию РК не позднее 2006 г. При этом речь может идти о подаче ежегодно до 24 млрд.куб.м. газа, в т.ч. 10 – для России, по 7 – для КНР и РК.

27 июня 1997 г. в Пекине было подписано Соглашение между Минтопэнерго России и КННК об организации проектов сотрудничества в области нефти и газа, которым рос. участниками Иркутского проекта определены ОАО «Русиа Петролеум» и ОАО «Сиданко».

На состоявшейся в Москве в дек. 1997 г. многосторонней встрече участников проекта (РФ, КНР, РК, Япония и Монголия) подписан «Меморандум многосторонних переговоров по подготовке соглашения по разработке ТЭО проекта строительства трубопровода с Ковыктинского газоконденсатного месторождения в КНР через территорию Монголии, а также до возможных потребителей в третьих странах и разработке Ковыктинского газоконденсатного месторождения».

В Меморандуме участники отметили особую роль России и Китая как инициаторов проекта, согласились разделить расходы, понесенные рос. и китайской сторонами на подготовку предварительного ТЭО, продекларировали принцип реализации проекта на основе будущего соглашения о разделе продукции и единой целостности всех частей проекта, включая полную разведку.

Очередная многосторонняя встреча (РФ, Китай, РК, Япония, Монголия) по проекту, в т.ч. по разработке ТЭО, состоялась в Москве, в Минтопэнерго России 12 фев. 1999 г.

– Проекты освоения месторождений газа и нефти на о-ве Сахалин («Сахалин-1» и «Сахалин-2»). Корейские деловые круги давно проявляют интерес к разработке месторождений газа и нефти на о-ве Сахалин. На основе договоренностей в ходе визита в Россию тогдашнего президента РК Ким Ен Сама (июнь 1994 г.) представителями корпораций «Лаки Голдстар», «Дэу», «Хесон» и «Кохап» был создан консорциум для рассмотрения возможностей подключения к разработке нефте-

газовых месторождений о-ва. Консорциум возглавила «Эл-Джи», функции оперативной работы были возложены на «Кохап».

Контуры участия корейской стороны в освоении нефтегазовых ресурсов о-ва Сахалин не определились: идет зондирование возможных вариантов участия в проектах, включая приобретение части рос. доли в проекте «Сахалин-1», строительство завода по сжижению газа и т. п. На рассмотрении КГК находится предложение межд. консорциума «Си-Энерджи» о подписании сначала протокола о намерениях закупать сахалинский сжиженный газ в 2002-03 гг. и последующем заключении контракта на его закупку с одновременным рассмотрением вопроса переуступки корейской стороне доли (5%) в проекте «Сахалин-2». Продолжается проработка проекта «Сахалин-1» на экспертном уровне (АО «Роснефть-Сахалинморнефтегаз»-«Кохап»).

Вопросы закупки корейской стороной прир. газа, который предполагается производить в рамках проекта «Сахалин-2», обсуждались на переговорах делегации Сахалинской обл. с КГК в марте 1998 г. Корейская сторона выразила заинтересованность в получении газа с 2003 г., при условии получения ею доли порядка 5% в проекте и участия корейских фирм в создании инфраструктуры.

— Освоение угольных месторождений в Якутии и Бурятии. В области угледобычи в России с 1994 г. в Республике Саха (Якутия), г. Нерюнгри, функционирует СП «Эрэл» с капиталом 300 тыс.долл., учредителями которого являются «Лаки Голдстар» и ПО «Якутуголь». СП занимается разработкой Чульманского месторождения энергетических углей. «Эл-Джи» изучает возможность разработки месторождения коксующихся углей «Распадское» (Кузбасс) с объемом предполагаемых инвестиций в 40 млн.долл., имея в виду реализацию продукции в России, РК, Индии и странах АТР. Кроме того, ведутся поставки в РК рос. энергетического угля. С 1993 г. швейцарская компания «Гленкор Интернэшнл» закупает уголь у АО «Востсибуголь», смешивает три сорта угля для обеспечения нужной теплотворности (6,8 ккал/кг.) и поставляет эту смесь через ам. компанию «Палмко» для Корейской энергетической корпорации (КЕПКО) — до 500 тыс.т. ежегодно.

Южнокорейские деловые круги по-прежнему проявляют интерес к разработке угольных месторождений Республики Бурятия. Ранее корпорация «Хончжун» рассматривала с АО «Востсибуголь» вопрос дальнейшей разработки Тунгуйского угольного разреза, продукция которого через ряд посредников из третьих стран и в смеси с другими видами углей поставлялась для нужд КЕПКО. С 1997 г. после фактического банкротства корпорации «Хончжун» этим вопросом заинтересовалась южнокорейская ТПП «Бэксан», которая с апр. 1997 г. вела переговоры с АО «Востсибуголь», и правительством Республики Бурятия по вопросам разработки месторождения «Тунгуйское», в т.ч. инвестирования строительства там угольного разреза. Поставки угля из этого разреза могли бы быть начаты в 1998 г. при условии предоплаты, от чего корейская сторона отказалась.

Корейские учредители СП «Эрэл» на собрании учредителей в марте 1998 г. отказались принять участие в финансировании проекта по внедрению технологий безлюдной выемки угля. В целом пе-

реговоры сторон по вопросу сотрудничества в угольной промышленности были приостановлены в связи с фин.-эконом. кризисом в РК и нестабильной эконом. ситуацией в России.

Сотрудничество в области авиации и космонавтики. Интерес этот проявился у корейцев практически сразу после установления дипотношений, поскольку тогда многие из них считали, что СССР может стать для них таким же донором технологий, как и США. В начале 90-х гг. большое количество корейцев «ринулось» осваивать новое направление сотрудничества, и уже в конце 1992 г. корейцы сообщили о внедрении ряда рос. технологий, в т.ч. о создании группой Daewoo опытного образца беспилотного вертолета, о производстве самолетных тормозных дисков, о работах по созданию композитных материалов для самолетостроения, по разработке сверхлегких газовых турбин. Было создано СП «Роскортурбо» по созданию энергетической установки на базе двигателя ТВ7-177, был проявлен интерес к разработке, производству и маркетингу двигателей НК-39 и НК-93.

Многие южнокорейские компании в тот период открыли в России свои представительства и НИЦ, которые смогли использовать ослабление режима контроля для прямого доступа к рос. технологиям, большинство из которых стали бесхозными и не имели патентной защиты. Из 5 открывшихся тогда совместных центров здесь можно отметить Рос.-корейский аэрокосмический НИИ на базе ЦИАМ, Центр аэрокосмических материалов и технологий на базе ВИАМ (оба в Москве), Техцентр порошковой металлургии в С.-Петербурге и др. Аэрокосмическая тематика присутствует в сотрудничестве с политехун-тами Томска и Новосибирска, обучение корейских студентов ведется в Московском авиа-технологическом ун-те и других вузах России.

Аэрокосмические фирмы России изучались корейцами и на предмет их участия в создании среднемагистрального самолета. Так, НИИ авиационной технологии в 1993 г. вел переговоры с фирмой Halla Engineering о лицензионном и тех. сотрудничестве в области совместного производства в РК 60-местного самолета ИЛ-114. Однако вскоре приглашение о создании этого типа пассажирского самолета корейцы подписали с Китаем, а с Россией стали вести речь лишь о возможном ее привлечении к изготовлению отдельных узлов.

Корейцы практически во всех областях, а в авиации и космосе особенно, ориентированы на сотрудничество прежде всего с США и другими зап. производителями этой продукции. Кроме того, в течение более 40 лет в США получили подготовку уже два поколения ведущих корейских политиков, госчиновников, бизнесменов и ученых, которые занимают в стране ключевые позиции и в большинстве своем являются убежденными лоббистами ам. интересов в РК.

Корейцы заинтересованы не в каком-либо издании, системе или аэрокосмическом комплексе рос. производства в целом, а в отдельных их элементах, которые могли бы стать кирпичиками их собственной аэрокосмической продукции, а также в военных и технологиях двойного применения, которые они могли бы использовать как по прямому предназначению, так и для производства товаров ширпотреба.

В рамках реализации межправительственного Соглашения от 10.VII.95 г. в счет погашения рос. задолженности в РК было поставлено 19 вертолетов Кумертауского авиационно-производственного предприятия КА-32. Кроме того, 3 вертолета КА-32 было поставлено на коммерческой основе. В окт. 1997 г. компания Samsung Aerospace закупила у АО «Росвертол» один вертолет МИ-26.

О консультациях по строительству на Сахалине Корейского культурного центра. В фев. 1999 г. в г. Южно-Сахалинске состоялись консультации по вопросам строительства на Сахалине японским правительством корейского культурного центра. В консультациях принимали участие представители Администрации Сахалинской обл. и областной Ассоциации сахалинских корейцев. Администрацию области и Ассоциацию не устраивает величина предлагаемой японцами суммы. В частности, приводился довод о том, что Япония выделила 32 млрд. йен для строительства в РК многоквартирного жилого дома и дома престарелых для тех корейцев (причем только первого поколения), кто пожелает вернуться на родину. Для остающихся на Сахалине корейцев (а это более 40 тыс.) предполагается использовать сумму лишь в 500 млн. йен для строительства центра (что в 60 раз меньше, чем для тех нескольких сотен престарелых корейцев первого поколения, кто и захотел возвратиться на историческую родину). Позиция японцев на этот счет — выделяемая сумма неоспорима и освоить ее необходимо в течение одного года.

Проблема репатриации сахалинских корейцев имеет глубокие исторические и соц.-полит. корни. Корейцы проживают на Сахалине с начала 40-х гг., когда они были насильственно вывезены туда японцами для работы на предприятиях юж. части о-ва, находившейся под властью Японии. В 1945 г. территории, утраченные Россией по итогам русско-японской войны в 1905 г., отошли к СССР. В 1946-48 гг. была проведена репатриация японского населения Юж. Сахалина и Курильских о-вов. Подавляющее большинство корейцев, выходцев из Ю.Кореи, не смогло вернуться на родину, т.к. СССР, вплоть до установления в сент. 1990 г. дип. отношений, РК не признавал и полит. отношений с ней не поддерживал.

В 1970 г. в РК было создано Общество разделенных семей (ОРС), основной задачей которого был поиск по заявлениям частных лиц их родных и близких на Сахалине, установление и поддержание между ними контактов путем переписки. Во второй половине 80-х гг. ОРС установило тесные связи с аналогичными организациями на Сахалине, в Хабаровске, Алма-Ате. С их помощью по ходатайствам южнокорейских граждан и заявкам сахалинских корейцев нашли друг друга около 10 тыс. родственников. Наиболее трудноразрешимой задачей в ОРС считают проблему возвращения сахалинских корейцев на постоянное жительство в РК.

В 1992 г. был проведен первый опрос сахалинских корейцев, в ходе которого было выявлено 12 тыс. желающих выехать в РК. По результатам второго опроса фев. 1994 г. (первый и второй опросы проводились корейской стороной без согласования с рос. властями) из 36 тыс. опрошенных 33 тыс. (91%) заявили о своей готовности покинуть РФ и переселиться в РК.

Эти данные были взяты за основу при обсуждении проблемы сахалинских корейцев на японо-

южнокорейских межправит. консультациях. В результате в авг. 1994 г. японское правительство приняло на себя обязательства по финансированию строительства жилья для репатриантов с Сахалина. При этом стороны исходили из того, что первоначально с Сахалина будет переселено 4 тыс.чел. из тех оставшихся в живых 6 тыс., которые прибыли на остров либо родились там до 1945 г.

В соответствии с договоренностью, достигнутой в ходе консультаций между РК, Японией и Россией, в авг.-окт. 1997 г. был проведен третий, офиц. опрос сахалинских корейцев. За выезд в РК высказались около 5 тыс.чел. (более 20%) совершеннолетних участников опроса (всего было опрошено около 31 тыс.чел.). Наиболее высокий процент желающих выехать в РК среди корейцев первого поколения около 50% (всего в опросе участвовало 3025 представителей первого поколения). Вместе с тем большинство респондентов, как выяснилось, намерены остаться в России, рассматривая при этом на получение помощи в той или иной форме.

В связи с «пилотным проектом», предусматривающим строительство в г.Анъяис (РК) многоквартирного дома на 500 семей и дома для престарелых на 100 мест на средства, выделяемые правительством Японии, ожидается увеличение числа репатриантов. Этому способствует также улучшение условий пребывания «сахалинцев» в РК. Если переселенцы первой волны в 1991-94 гг. размещались, в основном, в приютах для престарелых «Саранъе чип» и «Тэчхан», то прибывшим сюда в 1997-98 гг. предоставляются отдельные квартиры площадью 35 кв.м., закупается бытовая техника (холодильник, телевизор, стиральная машина и т.п.), обеспечивается бесплатное медобслуживание и выплачивается небольшое пособие. Расселение производится в многоэтажных домах, принадлежащих центрам соцзащиты, спонсируемых религиозными, общественными и правит. организациями. Финансирование пребывания «сахалинцев» в РК осуществляется правительством Японии.

Опыт работы с вернувшимися в РК сахалинскими корейцами подтверждает, что планируемое их массовое переселение в РК приведет к обострению проблемы двойного гражданства. В наст. вр. местные власти автоматически «восстанавливают» в южнокорейском гражданстве лиц, родившихся на территории Кореи и насильственно переселенных японцами на Сахалин.

Более 80% прибывших с Сахалина на постоянное место жительства в РК (примерно 20% прибывающих составляют лица без гражданства) стали владельцами двух паспортов. Ситуация осложняется еще и тем, что в южнокорейских документах имена, а также даты рождения вписываются в соответствии с записями в родовых книгах, хранящихся в корейских архивах. В большинстве случаев, проживая на Сахалине, репатрианты имели другие имена, которые внесены в рос. паспорта, поэтому один и тот же человек может иметь два паспорта (южнокорейский и рос.), причем с разными установочными данными.

Поскольку **местное законодательство не признает ин-та двойного гражданства и не допускает постоянного проживания на территории РК иностранцев**, можно предположить, что корейские власти в перспективе будут требовать в качестве условия выда-

чи разрешения на въезд в страну обязательного выхода из рос. гражданства.

Рос.-Корейский Форум. 22-23 марта 1999 г. в Дипакадемии МИД РФ состоялся первый Рос.-Корейский Форум.

В Форуме приняли участие более 100 человек — руководители ряда министерств, члены парламентов двух стран, ученые, бизнесмены, журналисты и др. С рос. стороны участвовали первый зампред правительства Ю.Д. Маслюков, первый замминистра науки и техники РФ Г.Ф.Терещенко, заммининдел Г.Б.Карасин, замминторга В.Г. Карастин, замминкультуры А.П.Тупикин, депутаты госдумы, директора крупных рос. НИИ, главные редакторы ведущих газет и журналов, представители дальневост. регионов РФ.

Участники Форума обсудили проблемы внутренней и внешней политики РФ и РК, пути и методы обеспечения безопасности в Сев.-Вост. Азии, вопросы рос.-корейского эконом. и научно-тех. сотрудничества, перспективы привлечения южно-корейских инвестиций в экономику России, а также вопросы взаимодействия двух стран в области массовой информации, культуры и туризма. С рос. стороны с докладами по этим вопросам выступили Г.Б.Карасин, ректор МГИМО А.В.Торкунов, директор ИМЭМО академик В.А.Мартынов, гл. редактор газеты «Новые Известия» И.Н.Голембиовский, председатель Рос. союза журналистов В.П.Богданов и др.

Участники особо отметили большой вклад в организацию Форума, внесенный Посольством РК в России, лично послом г-жой Ли Ин-хо и проректором Дипакадемии Е.П.Бажановым и его сотрудниками. Была достигнута договоренность о проведении второго Рос.-Корейского Форума в 2000 г. в Сеуле.

Стажировки. В РК с 1963 г. действует единая централизованная система подготовки и стажировки инособрациалистов, главным образом из развивающихся стран и стран с «переходной экономикой», к которым в наст. вр. относят и Россию. Функцию координатора мероприятий по подготовке и стажировке инособрациалистов осуществляет Корейское агентство межд. сотрудничества — КОИСА, непосредственно подчиняющееся МИД РК.

Заявки на участие в программах Агентства, оформляемые, как правило, от имени госучреждений, принимаются южнокорейскими посольствами, а затем направляются через МИД РК в Агентство на согласование и отбор кандидатов, которые извещаются о результатах отбора по дипканалам. Агентство, как правило, учитывает при подготовке программ стажировки пожелания иноучастников относительно ее тематики, сроков и продолжительности, а также количества стажеров.

Являясь бюджетной организацией, Агентство берет на себя транспортные расходы иноучастников программ, предоставляет им за свой счет места в гостиницах и выплачивает суточные.

Россия уже на протяжении нескольких лет активно сотрудничает с Агентством, направляя на стажировку специалистов из минфина, минэкономики, МИДа и других фед. ведомств. **В 1998 г. Агентство приняло 60 росспециалистов**, которые участвовали в программах подготовки по направлениям: развитие сельского хозяйства и использование земельных угодий (4 чел.); развитие рынка

капиталов (2 чел.); эконом. политика и менеджмент (30 чел.); промполитика (19 чел.); АТЭС (4 чел.); межд. торговля и ВТО (1 чел.).

На 1999 г. Агентство планировало провести следующие тематические курсы для России: ирригация и водоснабжение (4 чел.); корейский язык (2 чел.); внешняя торговля и инвест. политика (20 чел.); промполитика (20 чел.); технология глубоководного и прибрежного рыболовства (1 чел.); межд. торговля и ВТО (1 чел.).

Помимо программ подготовки инокадров, осуществляемых Агентством, в РК практикуется стажировка специалистов на основе двусторонних межправит. соглашений, а также контрактов.

Студенческие обмены. С 19 по 21 марта 1999 г. в Сеуле прошла традиц. студенческая ярмарка (Korea Student Fair & Language Fair '99), имеющая целью дать возможность местным и зарубежным учебным заведениям предоставить информацию об условиях обучения у себя и привлечь тем самым максимум возможное число абитуриентов.

Полит. деловая и научная элита РК традиционно получает образование или стажировку в США, а также в меньшей степени в других зап. странах и Японии. **В начале 1999 г., в США обучалось 43 тыс. южнокорейских студентов** (411 ам. — в РК), главным образом в юр. фин.-эконом. мед и политех. вузах. Вместе с тем, эконом. кризис в РК, рост курса доллара заставляют южнокорейцев искать другие возможности получения образования за границей. Так, сейчас 14 тыс. южнокорейских студентов учатся в Китае, и их число может возрасти.

Обучению в России корейцы отдают предпочтение при подготовке по русскому языку и литературе, в сферах искусства и культуры и, как исключение, в области авиации и космоса.

Большинство корейцев от обучения в России отпугивает недостаточность информации о рос. вузах, языковой барьер, различие в культурных традициях и бытовых условиях, а также высокая степень криминализации рос. общества. Рос. вузы, за исключением МГУ, в РК мало известны. Для исправления этого положения необходимо проводить постоянную работу по поддержанию контактов с Минобразования РК, ун-тами. Для распространения там требуется достаточное количество красочно оформленных рекламных буклетов, которые должны содержать на англ. яз. не только общую информацию о рос. вузах, но и фин. соц.-быт. условия обучения, особенности культурной среды и другую информацию, делающую наши учебные заведения конкурентоспособными на мировом рынке образования.

Бюро в Москве.

Daewoo Corp. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1903,-4, т. 258-1981,-93, ф. 258-1994,-7, Woo Byung Kyu.

Daewoo Electronics. 117647 М., Академика Капицы 34/121, т. 745-2020,-25,-26 ф. 745-2021, Rho Heung Deog.

Korea Yakurt. М., Новоостоповская 4/1, т. 277-1196, 274-7560, e-mail: yckim@paldo.ru, Kim Young Chul.

KOTRA. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 908, т. 258-1627, ф. 258-1634, Kim Young Chul.

Korean Air. М., Тверская-Ямская 19, эт. 2, т. 956-1666,-9, ф. 956-1668, Noh Myung Chul.

Restaurant Moschois. М., Косыгина 15, гост. «Орле-

нок», т. 939-8691, ф. 939-8047, Choi Kil Sun.
Lotte. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 703А, т. 258-1318, ф. 258-1176, Yang Keun Sik.
Samsung. 103009 М., Б. Гнезников пер. 1/2, эт. 4, т. 797-2532,-4, ф. 797-2529,-8, Kim Young Dae.
Samsung Electronics. 103009 М., Б. Гнезников пер. 1/2, эт. 4, т. 797-2400,-2371, ф. 797-2401,-3,-6, Lee Don Joo, Woo Hyung Lae.
CJ Europe GmbH. 125124 М, Ямского Поля 9/13, А-01, т. 937-3457, ф. 937-3458, e-mail: moscow@dreammart.com, Ko Dong Hwan.
SK Global. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, под. 3, эт. 10, оф. 1008, т. 258-1510, до-13, ф. 258-1523, Lee Hyung Joo.
Yoopid. М., Профсоюзная 66, эт. 2, оф. 777, т. 334-1944,-55, ф. 334-1966, Ryu Sang Lok.
Tongyang Confectionary. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1105А, т. 258-2409,-45, ф. 258-2480, Park Jong Hyun.
Ecovice. 103339 М., Шереметьево-2, грузовой сектор, т.258-6606,-7, ф. 258-6607, Kim Byung Kwan.
LG International. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 609, т. 258-1368,-444,-656,-914, ф. 258-1867, Moon Young Joon.
LG Electronics. 103001 М., Трехпрудный пер. 9, корп. 1Б, эт. 2, т. 931-9611,-3, ф. 933-6560, Yuun Kyung Hoon.
LG Information & Communications. М., Ленинградский пр-т 80-21, эт. 4, т. 158-9606,-847, ф. 158-9847, Yoo Ki Ho.
LG Telekom. М., Ленинградский пр-т 80-21, эт. 4, т. 737-8229,-30, ф. 943-9232, Тоо Ки Но.
Woojin Trans. М., 5 Донской пр. 21Б, корп. 2, эт. 5, оф. 20, т. 955-5514,-285, ф. 959-9097, Kim Kun Woo.
Jinro Group, Jinro Rus-Food. 109068 М., Ленинская Слобода 17, т. 275-4392, ф. 275-1603, Hyun Myung Chul.
CAS. 123308 М., пр-т Маршала Жукова 1, оф. 523, т. 784-7704, ф. 787-7747, Kim Young.
Kolon. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1050Б, т. 967-0266,-9, ф. 967-0271,-2, Roh Young Keuk.
Top-Russia. М., Нагатинская 6А, оф. 2, т./ф. 111-3078, Yoo Si Eung.
Hyosung. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е-323, т. 956-5172,-142,-926, ф. 956-5072, Kim Chun Duk.
Posteel. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е-213, тел. 956-5406, до-8, ф. 956-5409, Cho Sung Bae.
Restaurant Arirang. М., Стрельбищенский пер. 5, т. 256-0892, Kang.
Hyundai. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1402, т. 258-1683,-5, ф. 258-1682, Chung Hoon.

КУВЕЙТ

Территория: 17,81 тыс.кв.км. Население: 2,2 млн.чел. (1998 г.). Столица: Эль-Кувейт (1,6 млн.чел.). Офиц. язык: арабский. Денежная ед.: кувейтский динар = 100 филсам. Нац. праздник: 25 фев. Нац. день (1961 г.). Дипотношения с СССР – с 1963 г.

Госструктуры

Арабское государство, расположенное в сев.-авост. части Аравийского п-ва. Имеет сухопутную границу с КСА и Ираком. Протяженность морского побережья – 290 км. Большая часть страны занята пустыней. Кувейту принадлежат 9

о-вов в Персидском заливе: Бубиян (836 кв.км.), Варба, Файлака и др. С 1965 г. Кувейт осуществляет совместно с КСА адм. управление в Разделенной (бывшей Нейтральной) зоне.

Госрелигия – ислам суннитского направления, 30% верующих – шииты. Страна разделена на 5 провинций. Столица – Эль-Кувейт.

Кувейт – конституц. монархия. Согласно конституции (утверждена 11 нояб. 1962 г.), законодат. власть принадлежит эмиру (глава государства) и Нац. собранию. Испол. власть – эмиру и Совету министров. Эмир Кувейта – шейх Джабер аль-Ахмед аль-Джабер ас-Сабах, на престоле с 31 дек. 1977 г. Одновременно является верховным главнокомандующим ВС Кувейта.

Однопалатное Нац. собрание (парламент) по конституции состоит из 50 человек, избираемых прямым тайным голосованием, а также 15 членов правительства по должности. Нынешний состав Нац. собрания избран 4 июля 1999 г., пред. – Джасем аль-Хорафи. Со времени принятия конституции главой правительства Кувейта назначается наследный принц. С 8 фев. 1978 г. на посту премьер-министра находится шейх Саад аль-Абдалла ас-Салем ас-Сабах. Действующий кабинет министров сформирован 17 июля 1999 г. Мининдел – шейх Сабах аль-Ахмед.

Историческая справка. Р-н расположения современной столицы Государства Кувейт начал заселяться в XVIII в. арабскими племенами, пришедшими из внутренней части Аравийского п-ва. В начале XX в. Кувейт являл собой малоизвестное шейхство с господством родо-племенных отношений, находившееся под англ. протекторатом. Его население в тот период составляло 35 тыс.чел., в числе которых было около 15 тыс. бедуинов-кочевников. Основной доход приносила транзитная торговля и добыча жемчуга.

В 1946 г. в Кувейте началась промдобыча нефти. Ее темпы быстро возрастали: 1946 г. – 0,8 млн.т, 1950 г. – 17,3 млн.т., 1960 г. – 85,6 млн.т. Основная роль принадлежала англо-ам. «Кувейт ойл компани». 50-е гг. ознаменовались также строительным бумом. Темпы роста ВВП составляли 11% в год. В страну направился широкий поток иностр. рабочей силы.

Подъем нац.-освободит. движения в «третьем мире» оказал заметное влияние и на кувейтское общество. 19 июня 1961 г. договор с Великобританией о протекторате от 1899 г. был отменен. Кувейт получил госсамостоятельность. С этого года день восшествия на престол правящего тогда шейха Абдаллы ас-Салема ас-Сабаха (25 фев. 1950 г.) отмечается в стране как Нац. день.

2 авг. 1990 г. Кувейт подвергся оккупации со стороны Ирака. 17 янв. 1991 г. силы многонац. коалиции, в которую входили 29 стран, начали широкомасштабную акцию по освобождению Кувейта. 26 фев. 1991 г. Кувейт был полностью освобожден. Итоги войны были подведены резолюцией СБ ООН 687, которая официально подтвердила прекращение огня и определила основные параметры послевоенного урегулирования. 10 нояб. 1994 г. Ирак официально признал суверенитет Кувейта и его границы.

После событий 1990-91гг. в основе внешней политики Кувейта лежит задача поиска оптимальной модели нац. безопасности с учетом иракской угрозы, сохранение которой в Кувейте считают

реальным. В сент. 1991 г. было заключено кувейтско-ам. соглашение о сотрудничестве в военной области сроком на 10 лет. В фев. 1992 г. аналогичное соглашение было подписано с Англией, в авг. — с Францией, в нояб. 1993 г. — с Россией, в марте 1995 г. — с Китаем.

Экономика

В 1998 г. эконом. положение эмирата ухудшилось в результате неблагоприятной конъюнктуры мирового рынка энергоносителей. Нефтяной сектор по-прежнему обеспечивает около 50% стоимости ВВП. В 1997/98 ф.г. (01.07-30.06) ВВП снизился по сравнению с предыдущим на 10% и составил 8,4 млрд.дин. (**1 кув. динар — 3,3 долл.**). В нефтяном секторе ВВП упал на 6,8%, в то время как в ненефтяном его рост составил 7%. Доход на душу населения уменьшился до 16,6 тыс.долл. (ранее — 17,5 тыс.долл.). Доходная часть бюджета составила 3,6 млрд.дин. Дефицит бюджета достиг 413 млн.дин., а с учетом отчислений в **Резервный фонд будущих поколений** — 713 млн.дин. Среднегодовая цена нефти достигла 14,4 долл. за баррель при прогнозируемой в 13 долл. за баррель, которая была взята при составлении бюджета.

Бюджет на 1998/99 ф.г. составлен из расчета 10 долл./б. Доходная часть бюджета запланирована в сумме 2,4 млрд.дин. (за счет нефтяного сектора — 1,9 млрд.дин.). Расходная часть — 4,3 млрд.дин. (на уровне 1997/98 ф.г.). Дефицит бюджета — 1,9 млрд.дин., а после отчисления 10% от доходной части в Фонд будущих поколений составит 2,2 млрд.дин. На конец 1998 г. доходная часть бюджета уже недосчитывала 1,76 млрд.дин., а дефицит достиг 44% от запланированного уровня.

Учитывая сложившуюся эконом. ситуацию, правительство призвало к «затягиванию поясов». Определены и пути достижения цели — сокращение госрасходов, поощрение частного сектора и приватизация госсобственности, привлечение иноинвесторов. В дек. 1998 г. в парламент для обсуждения был передан пакет первоочередных мер по реформированию экономики, который свелся к рационализации расходов на соц. нужды (различные льготы будут рассмотрены лишь для кувейтян с ограниченными доходами), увеличению расценок на услуги, снижению дотаций на товары.

В конце 1998 г. принят закон о медстраховании, который, в основном касается иностранцев, и призван снизить бремя расходов государства на здравоохранение. На рассмотрении в парламенте находятся разработанные кабинетом министров законы об иноинвестициях, приватизации, о трудоустройстве коренного населения, которые, как ожидается, дадут импульс оживлению экономики.

В госсекторе производится 75% ВВП и занято 93% работающих кувейтян. Госсектор представлен крупными корпорациями и компаниями в нефтяной сфере, в перерабатывающей промышленности, транспорте, связи, энергетике. Сфера услуг принадлежит частному и смешанному секторам. С 1994 г. реализуется программа приватизации, первоначально рассчитанная на 5 лет. Конечный ориентир — ограничить долю государства в местных компаниях 10% капитала. На июнь 1998 г. к частному сектору перешла собственность 28 смешанных компаний; в доход государства поступил 1 млрд.дин.

В целях более активного привлечения инокапитала в кувейтскую экономику правительство утвердило в 1992 г. офсетную программу. Зарубежная фирма, заключившая контракт с правительством на поставку товаров или услуг свыше 1 млн.дин., в течение ф.г. обязана реализовать на территории Кувейта или за его пределами, но с участием кувейтского партнера, инвест. проект (не менее 30% стоимости основного контракта). В рамках офсетной программы с 1992 г. в кувейтскую экономику было инвестировано 1,3 млрд.долл. Минторговли и промышленности приняло решение об учреждении Кувейтского фонда по офсетной программе с капиталом 25 млн.дин.

С целью увеличения ненефтяных доходов правительство утвердило и в начале 1999 г. представило в парламент часть программы эконом. реформы, включающей повышение цен на электричество (в пять раз), воду, связь, здравоохранение, услуги дорожной полиции, выдачу виз и регистрацию, а также ряд других. Сборы в аэропорту с пассажиров должны возрасти с 2 до 5 дин. Вводятся сборы на выезжающих из страны наземным транспортом в 1 дин. на человека и 2 дин. на выезжающих морпутем. На каждый автомобиль, пересекающий границу, будет налагаться сбор в 5 дин. Планируется повышение тамож. пошлин до 6-9% от ныне существующей общей пошлины 4%. 53 вида товаров не попадут под это повышение.

Кредитно-инвест. сфера. Наряду с нефтяным сектором является важнейшей составной частью кувейтской экономики. Представляет собой совокупность гос., смешанных и частных финорганов: ЦБ, Кувейтское инвест. агентство (КИА), Кувейтский фонд арабского эконом. развития (КФАЭР), 8 коммерческих и 3 специализированных банка, более 20 фининвест-компаний. Эмират предоставляет финпомощь развивающимся странам через КФАЭР. С 1962 г. по июнь 1998 г. выделено кредитов на 9,1 млрд.долл. в 89 странах, по отраслям: транспорт и связь (33,5%), энергетика (21,3%), промышленность (16,5%), водоснабжение и канализацию (10,1%), сельское хозяйство (16,6%). Доля арабских государств составила 55,1%, африканских — 16,9%, стран ЮВА — 20,8%, Центр. Америки и Европы — 5,2%, латиноам. — 2%.

Кредитно-инвест. политика правительства направлена на макс. снижение рисков; инвестирование за границей осуществляется в различных формах — портфельные и прямые инвестиции, акции, высоколиквидные облигации; предпочтение отдается странам с сильной экономикой, низким уровнем инфляции и невысоким, но стабильным банковским процентом. **Кувейт обладает солидными резервами фин. средств** как в эмирате, так и за рубежом (40 млрд.долл. принадлежит частному сектору; 80 млрд.долл. — гос.). Так, например, **КИА владеет капиталом в 50 млрд.долл.** (до иракской агрессии — 100 млрд.долл.), располагая средствами для инвестирования в сумме 14,5 млрд.дин., из них 10,5 млрд.дин. — только на внешнем рынке. Кроме того, Агентство владеет недвижимостью, оцениваемой в 1,5 млрд.дин.

Нац. банк Кувейта совместно с саудовским банком «Аль-Ахли» учредили Исламский фонд (КИФ). В будущем Кувейт и КСА планируют создать лизинговую финкомпанию на принципах

ислама. Среди учредителей этой компании будет Исламский банк развития (Джидда), катарский Межд. исламский банк и «Аль-Ахли Банк» Бахрейна. Кувейтский «Файнэнс Хауз» планирует дополнительно открыть 30 отделений в Турции.

На Кувейтской фондовой бирже (КФБ) зарегистрировано 46 кувейтских компаний. Рынок ценных бумаг эмирата занимает одно из ведущих мест в ближневост. регионе. КФБ заключила соглашения о сотрудничестве с фондовыми биржами Египта, Ливана, Бахрейна и Омана. Падение цен на нефть и кризис в Азии существенно повлияли на показатели КФБ во второй половине 1998 г.: объем торгов сократился на 68% и составил 3,3 млрд.дин., падение биржевого индекса достигло 40,3%. Общий объем продаж акций упал с 34 млрд.дин. в 1997 г. до 13,9 млрд.дин. в 1998 г.

Промышленность. В нефтяном секторе имеется 3,5 тыс. средних и мелких предприятий, с численностью занятых от 25 до 40 чел., по переработке чер. и цветметов, производству металлоконструкций, цемента и стройматериалов, одежды, бумажной продукции, мебели, электротехники, пластмассы, продтоваров, обработке мрамора. В рамках офсетной программы минфин одобрил предложение ам. компании «Рейтеон» по строительству алюминиевого завода в Кувейте стоимостью 1,2 млрд.долл., мощностью 230 тыс.т. в год. Кувейтская «Нэшнл Индастриз» подписала меморандум о взаимопонимании с катарской сталелитейной компанией о строительстве завода по производству стали в Кувейте, стоимостью 80 млн.долл. Австрийская компания «Вест-Альпине» заключила контракт на строительство сталелитейного завода в р-не Шуайба на 300 тыс.т. стали в год.

Агротром. Для сельского хозяйства пригоден лишь 1% территории страны. Большая часть продовольствия импортируется. 3 тыс. частные фермы расположены преимущественно в р-нах Сулайбия, Вафра и Абдали. Основная проблема расширения с/х производства тормозит неразвитость ирригационной системы. Программа развития с/х и рыболовства на 20 лет разработана Кувейтским ин-том научных исследований и предусматривает комплексное развитие на базе современных технологий. Для целей развития животноводства создается центр в Джохре, который будет включать 17 лабораторий различной специализации с самым современным оборудованием. Предусматриваются создание рыболовецких ферм и развитие рыбфлота.

Коммуникации. Развитая транспортная инфраструктура эмирата позволяет ему решать вопросы перевозок самостоятельно. Собственный парк гражд. авиации состоит из самолетов А-310, А-320, «Боинг-747». В рамках офсетной программы в 1998 г. корпорация «Кувейт Эрвейз» подписала соглашение с компанией «Боинг» о покупке двух самолетов «Боинг-777-200». В ближайшие три года планируется закупить дополнительно 3 «Боинга-747». В 1998 г. пассажиропоток сократился на 1%, количество рейсов – на 2% по сравнению с 1997 г. Общее количество авиапассажиров составило 3,5 млн.чел. против 3,6 млн. в 1997 г. Количество транзитных пассажиров снизилось на 6%.

Протяженность современных автострад и шоссе-ских дорог составляет 4480 км. Шесть морпортов (Шувейх, Шуайба, Абдулла, Доха, Ахмади и

Сауд) ежемесячно способны принять 1400 судов, включая крупнотоннажные танкеры и сухогрузы. Торгфлот насчитывает 7 нефтеналивных танкеров, 24 судна для перевозки нефтепродуктов и 6 сухогрузов. Из 3 супертанкеров, водоизмещением **300 тыс.т. каждый**, заказанных в конце 1994 г. в Ю. Корею, в 1998 г. получено 2.

К 2000 г. планируется довести уровень телефонизации страны до 25 линий на 100 человек. Кабельные линии связи продублированы радиорелейными линиями.

Нефть

Подтвержденные запасы нефти – 96,85 млрд.барр., 10% мировых. Запасы природного газа – 1,5 трлн.куб.м. Годовой объем добычи природного газа составляет 7,8 млрд. куб.м. Нефтедобывающие мощности составляют 2,35 млн.б/д. при квоте установленной ОПЕК в 1,98 млн.б/д. В 1998 г. было добыто 101 млн.т. нефти. Имеются потенциальные возможности довести добычу до 2,5 млн. б/д. к концу 2000 г. и до 3 млн.б/д. в 2005 г. **Удалось снизить себестоимость добычи нефти до 0,14 дин./барр.** Две трети добываемой нефти экспортируется, в т.ч. 50% – в ЮВА и Японию, 20% – в США.

Весь нефтегазпром эмирата подчинен Kuwait Petroleum Corporation (КРС). В состав ее входят 5 компаний: Kuwait Oil Corporation (КОС, разведка и добыча нефти и газа, экспорт), Kuwait National Petroleum Company (нефтепереработка и производство сжиж. природ. газа, сбыт и экспорт), Petrochemical Industries (PIC) (производство и экспорт продуктов нефтехимии), Kuwait Oil Tankers (КОТС) (морперевозки нефти, нефтепродуктов и сжиженного газа) и «Кувейт Форин Петролеум Эксплорейшн Компани» (разведка и добыча нефти и газа за рубежом). В 1998 г. Высший совет Кувейта по нефти принял решение о реорганизации КРС, а также приватизации PIC и КОТС.

Деятельность иностр. нефтекомпаний определяется соглашениями о техсодействии. КРС подписала соглашение с «Шеврон», «Бритиш Петролеум», «Шелл», «Эксон» и «Тоталь». Всего в нефтяной сфере задействовано 150 иннофирм, в основном США и Англии. Только на разработку месторождений на северо-западе страны необходимо 7 млрд.долл. инвестиций, на реализацию десятилетней программы может потребоваться 15 млрд.долл. Консорциум «Бритиш Петролеум» – «Эксон» планирует начать разработку нефтяных месторождений Раудатейн и Сабрийя на севере страны, консорциум «Шеврон», «Тексако» – Ум-Гудейр на западе, а «Роял Датч» и «Шелл» – Минагиш, также на западе. Кувейт планирует строительство нефтяного терминала на о-ве Бубиян, а также городка для нефтяников. В р-не Кар Аль-Мару открыто месторождение нефти, запасы которого сопоставимы с запасами самого большого в Кувейте месторождения Бурган. Нефть нового месторождения относится к разряду «легкой», что позволит продавать ее по более высокой цене. Кувейт и КСА рассматривают планы увеличить добычу нефти в нейтральной зоне, расположенной на их границе, до 430 тыс.б/д. к 2005 г. В 1999 г. объем добычи нефти здесь составлял до 300 тыс. б/д.

КОС является единственным владельцем нефтяных запасов страны. Все инокомпании сотруд-

ничают с КОС на условиях соглашений о техническом действии: «Шеврон» (США) — до авг. 2001 г., «Бритиш Петролеум» — до авг. 1999 г., «Тоталь» (Франция) — до янв. 2001 г., «Эксон» (США) — до завершения бурения скважины на месторождении Кар Аль-Мару-2.

Зап. нефтекомпании в обмен на капвложения и передовые «ноу-хау» настаивают на производственно-долевом участии (СРП) в освоении месторождений эмирата. Высший совет по нефти принял принципиальное решение о возможности сотрудничества с инофирмами на условиях «шеринг-продакшн», но продвижение в этом направлении было приостановлено из-за жесткой оппозиции со стороны Нац. собрания. В качестве компромиссного варианта руководством миннефти разработана модель заключения с инокомпаниями соглашений об эксплуатационном обслуживании (СЭО). Согласно данной схеме, компания-контрактор будет полностью отвечать за месторождение, инвестировать средства на его разработку, применять свои технологии и оборудование. Вся нефть останется собственностью Кувейта, однако контрактор, помимо компенсации эксплуатационных затрат и отчислений согласованной ставки возврата капвложений, получит право на определенный процент от продажи доп. объема сырья, добытого с помощью «ноу-хау». Данная модель привлечения на местный рынок иноинвестиций получила название «кувейтский проект».

Министром нефти шейхом Саудом Насером ас-Сабахом в янв. 1999 г. был образован комитет для организации тендера на участие инофирм в разработке нефтяных месторождений Кувейта на условиях СЭО. Комитету предстояло решить комплексную задачу по созданию новой фин. и производственной структуры добычи нефти, которая была бы привлекательна для нефтяных ТНК и не противоречила кувейтской конституции, запрещающей передавать права владения прир. ресурсами инопартнеру. На этот раз существует большая вероятность того, что планы кувейтского руководства по реформированию энергетич. сектора получат поддержку парламента.

На первом этапе инофирмам будет предложено принять участие в разработке 5 сев. и 2 зап. месторождений. Предусматривается, что благодаря передовым зап. технологиям к 2005 г. добыча нефти на сев. месторождениях увеличится с 400 тыс.б/д до 900 тыс.б/д, в т.ч. на Раудатейн — с 225 тыс.б/д до 515 тыс.б/д; Сабрие — с 95 тыс. до 250 тыс.; Бахрахе — с 3 тыс. до 30 тыс.; Ратге и Абдали — с 78 тыс. до 110 тыс. б/д. Зап. месторождения должны дать прирост в 270 тыс.б/д, в частности планируется увеличить производство сырья на нефтяных полях Минагиш с 90 тыс.б/д до 210 тыс.б/д, а Умм Гудай со 100 тыс.б/д до 250 тыс.б/д. Кроме того, «кувейтский проект» включает в себя сооружение нового экспортного терминала на о-ве Бубиян, а также строительство нового города на севере страны, где будут проживать нефтяники.

Готовность сотрудничать с КОС выразили компании «Эксон-Мобил», «Бритиш Петролеум», «Амоко», «Шелл», «Шеврон», «Тексако», «Коноко», «Филипс», «Арко», «Эльф», «Тоталь» и «Ласмо». С учетом большого числа потенциальных партнеров КРС не станет отдавать целое месторождение одному контрактору, а предложит инокомпаниям образовать консорциумы из 2-3 фирм,

которые бы совместно осуществляли разработку углеводородов.

Общий объем переработки нефти на НПЗ достигает 940 тыс.б/д. В Аль-Ахмади находится самый большой НПЗ мощностью 445 тыс.б/д, второй — в порту Абдалла на 225 тыс.б/д и третий — в Шуайба на 195 тыс.б/д. К 2000 г. предусматривается довести объем переработки нефти до 1 млн.б/д. Завод в аль-Ахмади производит также 2,2 млн.т. в год сжиженного нефтяного газа (смесь пропана и бутана). Кроме того, на нем производятся газолин и пентан. Основными импортерами кувейтских нефтепродуктов являются Япония, Китай, страны ЮВА, Зап. Европы и США.

До 2000 г. запланированы строительство новых нефтехимзаводов и модернизация уже существующих, что потребует 2,5 млрд.долл. капвложений. По линии частного сектора планируется наладить производство сополимеров, катализаторов, серной кислоты и др. продукции. Было заявлено о планируемом строительстве предприятий по производству нефтяного кокса и карбамида. Совместно с ам. корпорацией «Юнион Карбайд» в нояб. 1997 г. завершено строительство в Шуайбе нефтехимкомплекса Equate в 2 млрд. долл., 45% акций которого принадлежит РИС, 10% — частной компании «Бубиян Петролеум» и 45% — американцам. Мощность проекта — 650 тыс.т./год этилена, 450 тыс.т. полиэтилена, 350 тыс.т. этилен-гликоля. Данный проект реализован на основе высоких технологий; продукция экспортируется в страны Залива, Европу и Азию.

В окт. 1998 г. Консорциум японских компаний приступил к строительству завода в Шуайбе, стоимостью 41 млн.долл., по производству окиси алюминия (глинозема) на 5 тыс.т. в год, который является основным компонентом в очистке сырой нефти от серы. Японскому консорциуму будет принадлежать 23% акций, а кувейтским инвесторам — остальные 77%.

Одним из стратегических направлений нефтяной политики эмирата является создание инфраструктуры переработки нефти и сбыта нефтепродуктов за рубежом путем приобретения активов иностр. нефтекомпаний, что позволит осуществлять эффективный контроль за полным циклом добычи, переработки и сбыта нефтепродуктов. Планируется довести мощность НПЗ за рубежом до 700 тыс.б/д, из них в Европе — до 300 тыс.б/д, а в Азии — до 400 тыс.б/д. Совокупная мощность НПЗ, которыми эмират владеет в Дании, Нидерландах и Италии, составляет 230 тыс.б/д. Кувейт контролирует 6,5 тыс. автозаправочных станций в Зап. Европе. Подписав соглашения со шведской компанией ОКФ, Кувейт контролирует 26% рынка нефтепродуктов этой страны. Подписаны соглашения о создании совместных НПЗ с Китаем, Пакистаном и Таиландом мощностью 300 тыс.б/д. Ведутся переговоры с Бельгией, Сингапуром. В г. Орисса (Индия) планируется строительство СП по переработке нефти на 184 тыс.б/д, стоимостью 2,6 млрд.долл.

Одно из ключевых мест в экономике Кувейта занимает энергетика, базирующаяся на использовании нефтегазовых ТЭС, технологически объединенных с производством пресной воды. Действующие на их базе опреснительные заводы используют передовую технологию «Остос» для переработки морской воды. Четыре ТЭС общей

мощностью 6,4 тыс.мвт. полностью покрывают потребности эмирата в электроэнергии. Общее количество производимой ими энергии составляет свыше 24 млрд.квт.ч. Потребление электроэнергии в стране до 2000 г. ежегодно возрастало в среднем на 7%. С вводом в строй в 1999 г. пятой ТЭС мощностью 2,4 тыс.мвт. в Сабийя, а также после завершения реконструкции ТЭС в Аз-Зур, суммарная мощность электростанций достигнет 11,7 тыс.мвт. Минэнерго и водных ресурсов заключило контракт с японской «Мицубиси» на 3,9 млн.дин. по модернизации центров управления столичной энергосистемой.

О перспективах развития мирового рынка энергоресурсов. В мае 1999 г. кувейтское руководство весьма позитивно оценивало достигнутые на сессии ОПЕК договоренности о сокращении квот добычи нефти, которые позволили стабилизировать мировой рынок энергоресурсов. Как считают эксперты КРС, третья по счету за последние 12 месяцев попытка членов картеля добиться повышения цены на нефть имела шансы на успех. При этом во внимание прежде всего принимаются следующие обстоятельства:

– КСА признало за Ираном права на завышенную квоту добычи нефти (3,9 млн. б/д), с уровня которой иранцы будут производить сокращение производства.

– Латиноамериканцы согласились отложить ввод в эксплуатацию ряда новых скважин. Венесуэльской нефтяной компанией PDVSA разработан новый 10-летний план увеличения объемов производства нефти до 5,5 млн.б/д к 2008 г. (ранее PDVSA намеревалась достичь уровня 6,2 млн.б/д к 2006 г.). В обмен на это саудиты не возражали против снижения Венесуэлой добычи сырья на 4,4%, в то время, как сами обязались уменьшить ее на 7,3%.

– По оценке кувейтян, неблагоприятная ценовая конъюнктура на углеводороды вызвала возрастающую тревогу в США по ряду причин: 1) опасения дестабилизации режимов в государствах Персидского залива, экономика которых в решающей степени зависит от поступлений от экспорта нефти; 2) желание Вашингтона укрепить позиции умеренного иранского режима Хатами, который нуждается в доп. финансах для выполнения экономпрограмм; 3) одним из ключевых направлений политики США в отношении республик бывшего СССР остается ослабление их экономзависимости от России. Как ожидается, **повышение цен на нефть сделает экономически выгодным реализацию нефтяных проектов в каспийском бассейне** и приведет к большей самостоятельности прикаспийских республик; 4) в случае сохранения низких цен на нефть отрасль будет ощущать нехватку инвест. средств для освоения новых месторождений, что может привести к новому кризису на нефтяном рынке; 5) заинтересованность в фин. благополучии стран, являющихся покупателями ам. оружия и военной техники, в частности КСА, Кувейта, ОАЭ и др.

– Сохранение Багдадом добычи нефти на уровне около 2,5 млн.б/д не окажет дестабилизирующего влияния на рынок.

– Высокая степень готовности стран-членов ОПЕК соблюдать достигнутые договоренности. По прогнозам кувейтян, средний показатель сокращения объемов поступления нефти на рынок

составит не менее 60%, что вполне хватит для баланса спроса-предложения на сырье.

– Снижение производства нефти в странах «независимых» экспортерах. По данным ам. центра «Пруденшл Секьюрити», в условиях низких цен на нефть (менее 17 долл/б) поступление сырья на рынок из этих стран будет ежегодно сокращаться на 5,8%. В частности, в 1999 г. ожидается уменьшение поставок нечленами ОПЕК на 0,5 млн.б/д.

Неблагоприятная конъюнктура мирового рынка экспертами КРС в основном связывается с тремя факторами: решением сессии ОПЕК в нояб. 1997 г. о повышении квоты членов организации на 10%; фин. кризисом стран Азии, в результате которого страны региона снизили потребление нефти на 0,5 млн.б/д; чрезвычайно мягкой зимой 1997-98 гг.

Политика ОПЕК на сохранение высоких цен на нефть в прежние годы привела к структурным изменениям в балансе спроса/предложения на углеводороды. Это выражается в двух основных моментах. Во-первых, резко возросло производство сырья в новых нетрадиц. регионах. Так, страны Северного моря, Мексика и государства Бл. Востока, не являющиеся членами ОПЕК, увеличили добычу нефти в 1977-96 гг. с 10 млн.б/д до 26 млн.б/д, давая среднегодовой прирост в 1 млн. б/д. Во-вторых, применение энергосберегающих технологий позволило развитым странам добиться эконом. роста без заметного увеличения потребностей в нефтепродуктах (с 1979 г. по 1996г. прирост ВВП составил около 40%, а потребление нефти возросло с 41,12 млн.б/д до 41,78 млн.б/д).

Национализация нефтяных секторов в крупнейших производителях в рамках ОПЕК: Ираке, Венесуэле, КСА и Кувейте привела к оттоку инвестиций из этих стран, которые расходовались на развитие новых источников сырья в других регионах мира. Так, по оценкам экспертов Middle East Economic Survey, в 1980-95 гг. в нетрадиц. регионах для повышения объемов добычи нефти было затрачено 350 млрд.долл.

Применение современных технологий обнаружения, разработки и эксплуатации нефтяных месторождений существенно сократило фин. затраты на эти нужды (примерно на 40%). Это обстоятельство также повлияло на увеличение числа нефтеэкспортеров и привело к снижению цены на сырье.

Планируемый прирост объемов добычи нефти к 2005 г. составит 12 млн.б/д, из которых на долю ОПЕК придется 9 млн.б/д, а другие страны добавят около 3 млн.б/д. После же 2005 г. прогнозируется спад производства углеводородов в государствах-«независимых» экспортерах.

Важным фактором, играющим заметную роль в определении баланса спроса/предложения на нефть является ситуация вокруг Ирака. В случае снятия санкций, Ирак способен в течение двух лет достичь довоенного уровня в 3,5 млн.б/д. Крупнейшие новые месторождения, открытые в 70-е гг., эксплуатация которых пока не велась из-за ирако-иранской войны, конфликта в Персидском заливе и санкций ООН, позволят Багдаду увеличить объемы добычи до 5-6 млн.б/д через 6-7 лет после их снятия. Уже подписанные соглашения с Россией и Китаем, ведущиеся переговоры с Total Elf ERAP, ENF и другими крупными компаниями

делают реальными эти возможности. Напротив, если ситуация останется без изменений и сохранится формула «нефть в обмен на продовольствие», производство не превысит 2,5-3 млн.б/д.

Анализ потенциального спроса на нефть в мире свидетельствует о том, что он будет уступать предложению. Так, **развитым странам** для удовлетворения своих потребностей понадобится дополнительно всего около 0,5 млн.б/д ежегодно. Кроме этого, решения конференции в Киото **предусматривают сокращение потребления нефти** в этих странах к 2010 г. на 6 млн.б/д по сравнению с показателями 1996 г.

Фин. кризис в Азии принял более затяжной характер, чем это предсказывалось ранее. В течение 4-6 лет увеличение спроса на сырье в азиатских странах будет находиться в пределах 1-2% в год (0,1-0,2 млн.б/д). Сохранение **перепроизводства нефти** будет оказывать негативное влияние на конъюнктуру мирового рынка энергоресурсов в ближайшие 3-4 года.

Низкие цены на нефть создают серьезные проблемы для компаний, занимающихся разработкой новых месторождений и вынуждают их корректировать свои планы в пользу участия в проектах добычи «дешевой» нефти. В этой связи преимущество получают месторождения на Бл. Востоке и особенно в Персидском заливе. Так, ам. компания Chevron ведет с 1999 г. переговоры с КОС о заключении контракта на условиях «шеринг-продакшн» на разработку трех месторождений на севере Кувейта («Раудатейн», «Сабрия» и «Бахра»), с представлением современных технологий для ускорения разработки новых и существенного повышения нефтедобычи на уже действующих скважинах. Предполагается обучение ам. специалистами кувейтского персонала для использования «ноу-хау». Инвестиции Chevron в проект оцениваются в размере 5-6 млрд.долл., причем 1 млрд. долл. в первые четыре года. Кувейтских капложений не требуется. КОС представляется возможность фин. участия в операциях Chevron по всему миру, в т.ч. разведке нефтяных месторождений, их разработке, эксплуатации, нефтепереработке и реализации готовой продукции. Chevron также готова оказать кувейтянам содействие в проникновении на ам. рынок продуктов нефтепереработки.

Низкие цены на нефть, средства от продажи которой составляют около 90% доходной части бюджета, приводят к значит. фин. потерям эмирата (3 млрд.долл. в 1998 г.). Для их минимизации, а также привлечения необходимых инвестиций в нефтяной сектор извне, кувейтяне могут пойти на серьезные уступки Chevron и начать частичную приватизацию своей нефтяной промышленности.

Приватизация

В марте 1999 г. в Кувейте под патронажем наследного принца, премьер-министра, шейха Саада Аль-Абдаллы состоялась конференция «Приватизация и экономика Кувейта в следующем столетии», организованная Кувейтским инвест. агентством (КИА принадлежит ведущая роль в практическом осуществлении приватизации госсобственности в Кувейте) и ТПП эмирата.

Первые шаги приватизационной компании были осуществлены в середине 1990 г., когда правительство продало свою долю акций в нескольких небольших компаниях закрытого типа на 10,8

млн.дин. В 1991-93 гг. были приватизированы 10 мелких и средних компаний сферы обслуживания, доля государства в которых составляла не менее 25%. Имелось в виду переориентировать частные кувейтские инвестиции в нац. экономику. Правительство активно использовало имеющийся зарубежный опыт, задействовало группы экспертов МБРР и МВФ, а также учитывало свой собственный скромный опыт периода «начальной приватизации». По прогнозам экспертов, в результате приватизации государство должно получить от 12 до 18 млрд.дин. Специалисты МБРР рекомендуют кувейтянам изучить вопрос, связанный с появлением частных компаний-монополистов и разработать антимонопольное законодательство. Для успешной реализации второй стадии приватизации эксперты МБРР полагают необходимым снять ограничения на иноинвестиции в Кувейте и реформировать законы, регулирующие режим функционирования ценных бумаг.

Поэтапной продаже подлежало 74 предприятия, полностью или частично принадлежащих государству, их общая стоимость оценивалась в 3,6 млрд.дин., а доля государства — в 1,2 млрд.дин. На начальном этапе предусматривалась приватизация 62 предприятий, в которых КИА имеет свое долевое участие от 75 до 100% акций. В частности, предполагалась передача активов минсвязи созданной Кувейтской телекомкомпанией (КТК), а затем продажа контрольного пакета акций КТК иностр. телефонной компании с последующей реализацией оставшейся части акций среди местных мелких инвесторов. Подобная схема разгосударствления предлагалась и для предприятий минэнергетики и водных ресурсов, сферы транспорта и здравоохранения. Предполагалось передать частным компаниям в использование, по крайней мере на 15 лет, портовое хозяйство; Кувейтскую транспортную компанию — разделить на две частные компании; планировалась продажа портфеля акций «Кувейт Эрвейз».

Основной, заключительный, этап разгосударствления должен был охватить 12 крупных предприятий, главным образом в нефтяном секторе. В их числе — Кувейтская нефтяная компания. В качестве промежуточного этапа предусматривался перевод этих предприятий в форму госкорпораций. Первоначально программа была рассчитана на 5 лет и имела целью ограничить долю государства в местных компаниях 10% капитала. В качестве основных механизмов реализации акций предлагался аукцион, который позволил бы максимизировать приток средств в казну, подписка на акции (в подписке на акции в приватизированных компаниях приняли участие 200 тыс. юр. и физ. лиц), а также продажа акций через инвест. фонды и на бирже. Соответствующий метод подбирался к каждой конкретной приватизируемой компании с учетом ее деятельности, процентного содержания акций КИА в общем количестве акций компании, а также стоимости продаваемой собственности. При разработке программы имелось в виду, что будет решаться задача «мягкого перевода» кувейтян из гос. в частный сектор. Для этой категории работников предлагалось ввести «фин. дивиденд» (выплата разницы между предыдущей и новой ставками заработной платы).

В ходе приватизации в 1994-98 г. к частному сектору перешла собственность 28 смешанных

компаний и в доход государства поступило 1,03 млрд.дин. В 1998 г. правительство представило в Нац. собрание проект приватизации авиакомпаний «Кувейт Эрвейс», согласно которому 40% ее акций будет принадлежать КИА, т.е. останется в руках государства, 10% – предложено сотрудникам компании. Продажа акций будет осуществляться в течение 3-5 лет. В нефтехимпроме к концу 1999 г. планировалось приватизация завода по производству хлора. Попытка правительства приватизировать предприятия минсвязи была полностью провалена в 1997 г. из-за отказа парламентского комитета по фин.-эконом. вопросам, члены которого выражали опасения, что в результате этого шага обогатится кучка бизнесменов.

Закон о приватизации находится на стадии обсуждения, к концу 1999 г. планировалось завершить работу над его рассмотрением в парламенте.

Экспорт

Товарооборот в 1998 г. составил 6,8 млрд.дин., экспорт – 4,3 млрд.дин., импорт – 2,5 млрд.дин. **На долю нефти и нефтепродуктов приходится 95,2% экспорта.** Ненефтяные товары (сера, керамика, красители, стекловолокно, бумага и пр.) экспортируются в основном в страны Арабского Востока и Азии. В страны ССАГПЗ экспортируются продукты питания, прохладительные напитки, соевое масло, химпродукция, бумага, изделия из пластмассы, моторные масла, транспортное оборудование. В структуре импорта доминируют машины и оборудование, товары широкого потребления, медикаменты, продовольствие. Основными партнерами являются Япония, США, Германия, КСА, Великобритания, Италия, Франция, Индия, Китай, ОАЭ, Швейцария, Австралия.

Создание СЭЗ в Кувейте является одним из направлений модернизации нац. экономики, предусматривающей диверсификацию источников госдоходов.

Вопрос о создании СЭЗ поднимался еще в довоенный период, когда в соответствии с постановлением минфина №3 от 1990 г. было решено на временной основе организовать СЭЗ в р-не порта Шувейх в связи с наличием там большого количества оборудованных складских помещений (в результате этого Шувейху было отдано предпочтение перед о-вом Бубиян, рассматривавшимся в качестве альтернативного варианта расположения СЭЗ, хотя есть планы на перспективу в качестве продолжения территории СЭЗ включить и о-в Бубиян).

В результате иракской агрессии 1990 г. осуществление планов по созданию СЭЗ было приостановлено, однако в 1992 г. правительство эмирата вновь вернулось к их рассмотрению и приняло решение составить ТЭО целесообразности ее создания, что было сделано к концу 1993 г. Была сформирована комиссия при совмине, в которую вошли представители МВД, минфина, минторговли и промышленности, таможи, Организации кувейтских портов. Была осуществлена проработка юр. базы создания и функционирования СЭЗ с учетом опыта соседних стран, прежде всего ОАЭ.

Основными целями создания СЭЗ являются: возвращение Кувейту роли торг. центра в Персидском заливе, восстановление регион. и межд. доверия к полит. и эконом. климату в эмирате, стимулирование местной деловой активности, пре-

дотворщение оттока капитала за границу, поощрение развития собственной производственной базы, а также повышение роли реэкспорта в структуре ВВП.

17 мая 1998 г. был принят закон о создании СЭЗ. 30 мая 1998 г. минторговли и промышленности эмирата подписало контракт с частной кувейтской корпорацией «Нэшнл Риэл Эстэйт»; НРЭК будет управлять этой СЭЗ. Согласно контракту, 80% доходов от аренды площадей в СЭЗ должно отчисляться государству, и 80% адм. и тех. персонала должны быть кувейтяне. По решению совмина №512 от 1997 г., СЭЗ выделено 1,7 тыс. га на территории порта Шувейх, где имеется 21 причал, 14 из которых глубиной 10 м., а остальные – от 6,5 до 8,5 м. 5 причалов переданы в состав СЭЗ. Площади складских помещений составляют около 260 тыс.кв.м. Стоимость проекта создания СЭЗ оценивается в 83 млн.долл. Планируется создать орг. и инфоцентры. Практические шаги по созданию СЭЗ начались с окт. 1998 г. Запланировано строительство торг. центра, где будут располагаться демонстрационно-выставочные павильоны, представительства и отделения банков, транспортных и страховых компаний.

В соответствии с заявлением гендиректора СЭЗ Джахалы Аль-Джахалы, эксплуатация зоны начнет осуществляться после выполнения 30-35% от запланированного объема работ и прежде всего будет сконцентрирована на торговле и создании несложных производств (упаковочных материалов и т.п.)

Импортеры могли бы складировать свои товары на ее территории, а затем направлять их на внутренний рынок или реэкспортировать по своему усмотрению без прохождения повторных тамож. формальностей. В качестве доп. меры для эффективного функционирования СЭЗ будут снижены портовые сборы с компаний, действующих на ее территории. МВД и минторговли и промышленности Кувейта приняли решение о выдаче въездных виз представителям инофирм непосредственно в аэропорту Кувейта в течение 6-8 часов. Лицензия на деятельность в СЭЗ будет выдаваться ее администрацией. К осени 1998 г. 153 компании подали заявки на открытие своего дела в СЭЗ, в т.ч. 6 иностр. Среди заявок около 38% относятся к складскому хозяйству, 6% – под основание производства, 4% – для открытия офисов, 51% – на подрядно-строит. работы на территории СЭЗ и 1% без указания предмета деятельности.

Эконом. связи в Азии. Китай занимает важное место во внешней политике Кувейта. Эта страна является постоянным членом СБ ООН, и в этой связи особое значение имеет позиция Пекина по проблеме ликвидации последствий иракской агрессии против Кувейта. С точки зрения эмирата его формально устраивает то, что Китай выступает за полное выполнение Ираком всех соответствующих резолюций СБ ООН, в т.ч. и тех, которые касаются освобождения кувейтских пленников, находящихся до сих пор в иракских тюрьмах.

В 1997 г. был заключен кувейтско-китайский контракт на поставку в эмират 72 самоходных артиллерийских гаубиц на 300 млн.долл. Вопрос прорабатывался во время пребывания в эмирате замминистра обороны КНР (март 1997 г.) и ответного визита в Пекин высокопоставленной кувейтской военной делегации (июль 1997 г.). Заключе-

ние данного контракта вызвало резко негативную реакцию со стороны США, по поводу чего спец. заявление сделал тогдашний пресс-секретарь госдепа США Н. Бернс. США продолжали оказывать нажим на кувейтское руководство и во время визита в эмират в марте 1999 г. министра обороны США У. Коэна. В результате правительство Кувейта склоняется в пользу также приобретения аналогичных ам. артсистем «Паладин», хотя подобная позиция встречает неадекватную реакцию со стороны многих членов парламента, считающих гаубицы «Паладин» морально устаревшими и не соответствующими стоимости контракта, предлагаемого американцами.

Другим важным полит. моментом в кувейтско-китайских отношениях является позиция эмирата в отношении Тайваня. Официально Кувейт, исходя из того, что Пекин отвергает т.н. «политику двух Китаев», не признает Тайбэй. Так, в ходе двух последних сессий ГА ООН (сент. 1997 г. и сент. 1998 г.) представители эмирата голосовали против включения в повестку дня рассмотрения просьбы Тайваня о вступлении в ООН. В Кувейте функционирует на неофициальной основе торгпредство Тайваня, в котором работают два сотрудника МИД этой страны. Тайвань входит в десятку ведущих импортеров кувейтского экспорта, в основном нефти, а объем внешней торговли между этими странами составляет 600 млн.долл. в год.

Кувейт и Китай уделяют внимание развитию связей и в других областях. Так, в июне 1997 г. Кувейтская нефтяная корпорация и китайская компания «Синопек» заключили соглашение об инвест. участии Кувейта в ряде нефтехим. проектов в Китае.

Индия и Пакистан. Исторические связи Кувейта с этими южноазиатскими государствами приобретают особое значение еще и потому, что Индия играет одну из ведущих ролей в Движении неприсоединения, а Пакистан – в ОИК. В эмирате находятся достаточно большие колонии, насчитывающие 100 тыс. граждан Индии и 70 тыс. граждан Пакистана. Несмотря на то, что Кувейт выступает за нераспространение в мире ядерного оружия, в данном случае эмират занял позицию, более лояльную по отношению к Пакистану. Хотя Кувейт опроверг появившиеся впоследствии утверждения о своем возможном участии в финансировании проекта по созданию в Пакистане атомной бомбы, в июле 1998 г. эмиратом совместно с КСА была предоставлена Исламабаду финансовая помощь в 250 млн.долл., с учетом последствий между. эконом. санкций, наложенных на Пакистан в ответ на проведение ядерных испытаний.

Япония уже в течение многих лет занимает устойчивое первое место среди импортеров кувейтского экспорта и входит в тройку ведущих экспортеров товаров и услуг в Кувейт. В 1998 г. на долю Японии пришлось 13,8% общего объема внешней торговли эмирата. Вехой в кувейтско-японских отношениях стал состоявшийся в окт. 1998 г. визит в Токио мининдел Сабаха Аль-Ахмеда. Была достигнута предварит. договоренность о продлении льгот для японской корпорации «Арабиан Ойл», которая ведет добычу нефти в регионе уже свыше 40 лет. В начале фев. 1999 г. во время участия в похоронах короля Иордании Хусейна наследный принц Кувейта встретился в Аммане с наследным принцем Японии.

Турция. В окт. 1997 г. эмират посетил президент Турции С.Демирель, по итогам визита которого стороны подписали соглашения об избежании двойного налогообложения и о культурном сотрудничестве. В дек. 1997 г. в Кувейте побывал минторговли Турции Р.Шахин. С кувейтской стороны Турцию посетили министры М.Шарар (март 1997 г.) и делегация Нац. собрания во главе с Г.Аль-Джумхуром (сент. 1998 г.). В 1997-98 гг. были ратифицированы ранее подписанные турецко-кувейтские соглашения о сотрудничестве в области гражд., коммерческого и уголовного права и о торг.-эконом. сотрудничестве.

Ирано-кувейтские отношения в 1998 г. развивались динамично, особенно в сфере негос. торговли, которая, по оценкам в Кувейте, исчисляется от 600 млн. до 1 млрд.долл. в год. Официальный объем торговли между двумя странами в 1998 г. достиг 800 млн.долл. Основными статьями экспорта из ИРИ в Кувейт являются пищевые продукты, ковры, изделия легкой промышленности, стройматериалы. Значительны также объемы совместного использования рыбных ресурсов. Иран проявляет интерес к сотрудничеству в области освоения СЭЗ в эмирате. Этот вопрос подробно обсуждался во время визита минпромышленности ИРИ Р.Шафеи в Кувейт в мае 1998 г. В нояб. 1998 г. состоялся визит иранского минторговли и экономики Шариата Мадари, в ходе которого Иран заручился обещаниями эмирата увеличить инвестиции в свою экономику, в частности в развитие средств связи и строительство дорог. По частным каналам осуществляются инвестиции в нефтегазовую промышленность ИРИ, которые достигают 120 млн.долл.

Из Кувейта в Иран экспортируются ГСМ (в счет погашения поставок нефти из ИРИ), мочевины. Кувейт является для Тегерана важным пунктом реэкспорта новых технологий. Ряд посреднических инновационных фирм эмирата активно участвуют в передаче иранцам ам. технологий, запатентованных для экспорта в Иран.

Продолжается укрепление договорно-правовой базы двусторонних отношений, идет работа над согласованием соглашений об избежании двойного налогообложения, о защите рыбных ресурсов.

Южная Азия (Бангладеш, Шри-Ланка, Непал, Бутан, Мальдивские о-ва). В самом Кувейте существуют достаточно крупные общины работающих по контрактам лиц из Шри-Ланки и Бангладеш, соответственно 167 тыс. и 142 тыс. чел.

Состоялись визиты в Кувейт президента Шри-Ланки Ч.Бандаранаике (май 1997 г.), минтруда Бангладеш М.Абдельмана (май 1997 г.) и мингражд. авиации и туризма этой страны М.Хоссейна (январь 1999 г.), минтруда Непала М.Непана (июнь 1997 г.), мининдел Бутана Д.Церенга (июнь 1998 г.), министров иностр. дел и обороны Мальдивских о-вов Ф.Джамиля и А.Анбари (июнь и июль 1998 г.).

Кувейт и Шри-Ланка подписали меморандум о взаимопонимании, в рамках которого стороны ведут работу по заключению соглашений о поощрении и защите совместных инвестиций и об избежании двойного налогообложения. Заключен ряд соглашений об участии кувейтских фирм в инвест. проектах в Бангладеш, в т.ч. касающихся приватизации Bangladesh Airlines и строительства

отелей.

Юго-Вост. Азия (Малайзия, Индонезия, Филиппины, Таиланд). Состоялись в апр. и нояб. 1997 г. визиты в Кувейт премьер-министра и короля Малайзии. Состоялся в апр. 1997 г. визит в эмират индонезийского мининдел А.Аталаса. (подписание двусторонних соглашений об избежании двойного налогообложения и о межмидовских консультациях). В апр. 1999 г. в Джакарте состоялось подписание кувейтско-индонезийского соглашения о создании в индонез. столице Мемориального центра памяти погибших кувейтян.

Состоялся визит в эмират президента Филиппин Ф.Рамоса (сент. 1997 г.), по итогам которого были подписаны соглашения о торг.-эконом. сотрудничестве, сотрудничестве в области культуры и образования, о межмидовских консультациях, а также меморандум о взаимопонимании по вопросам труда и миграции рабочей силы. В ходе визита главы МИД Таиланда С.Питсвана (июнь 1996 г.) было подписано соглашение об избежании двойного налогообложения.

Ю. Корея занимает одно из приоритетных мест в системе внешнеэконом. связей эмирата, поскольку эта страна в течение трех последних лет входит в четверку основных импортеров кувейтских товаров. В 1998 г. Ю. Корея занимала 5 место среди покупателей кувейтской нефти, а общий объем торг. оборота между двумя странами составил 1,9 млрд. долл. Ряд южнокорейских фирм получили в 1998 г. крупные контракты в Кувейте: проект по развитию коммуникационной сети и строительство опереснительного комплекса. В окт. 1998 г. в Сеуле с визитом побывала делегация Нац. собрания во главе с вице-спикером Т. Аль-Аяром.

Монголия. В окт. 1997 г. Улан-Батор посетила делегация Нац. собрания во главе с А. Ас-Самадом, а в марте 1998 г. эмират посетил президент Монголии Б.Натцагийн. Идет подготовка заключения соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций.

О визитах делегаций Литвы и Белоруссии. 19-23 фев. и 20-25 фев. 1999 г. в Кувейте по приглашению Нац. собрания страны находились парламентские делегации Литвы и Белоруссии во главе с руководителями парламентов В.Ландсбергисом и П.В.Шипком. Оба визита состоялись в ответ на посещение Минска и Вильнюса в сент. 1998 г. делегацией Нац. собрания Кувейта во главе с пред. парламентского комитета по экономике и финансам А.Аль-Насаром.

В ходе пребывания в эмирате обе делегации были приняты эмиром и первым вице-премьером, мининдел. Белорусская парламентская делегация имела также встречу с Минобороны Кувейта, пред. Нац. комитета по делам пленных и интернированных С. Ас-Сабахом.

Обширными были контакты обеих делегаций в Нац. собрании, где состоялись переговоры со спикером А. Ас-Саадунум и членами парламентских комитетов по делам пленных и по межд. делам. Литовская делегация имела встречу в парламентском комитете кувейтско-литовской дружбы, возглавляемом пред. комитета по экономике и финансам Нац. собрания А. Аль-Нассаром.

Парламентарии Литвы и Белоруссии посетили Кувейтский центр стратегических исследований. Литовская делегация провела также переговоры с КФАЭР.

Демография

При численности населения в 2,238 млн. чел. Кувейтян всего 772 тыс. (34,49%). Общая численность работающих составляет 1,224 млн.чел. (54,6%), из них кувейтян — 204 тыс.чел. (16,6%), иностранцев — 1,02 млн.чел. (83,4%). В госсекторе занято 288 тыс.чел. (23,6%): кувейтян — 192 тыс.чел. (66,7%), иностранцев — 96 тыс.чел. (33,3%). В частном секторе основная рабочая сила — это иностранцы, которых насчитывается 924 тыс.чел. (98,7%), кувейтян — 12 тыс.чел. (1,3%). Кувейту приходится сочетать импортирование иностр. рабочей силы с предоставлением рабочих мест соответствующего уровня местным гражданам. Несмотря на декларированную правительством программу сокращения численности иностр. рабочей силы (имелось в виду ежегодное сокращение на 10%), фактически зарегистрирован рост иностр. колонии. Кувейт вынужден приглашать на работу не только высококвалифицированных специалистов, но и значит. количество рабочей силы, занятой малопривлекательным для кувейтян трудом.

Иностранцы из развитых капиталистических стран являются наиболее квалифицированной рабочей силой в Кувейте. Это работники строительных, транспортных и торг. фирм, страховых агентств, нефтяных компаний, а также специалисты, работающие по контрактам, подписанным зап. фирмами. Ам. колония насчитывает 8 тыс. чел., брит. — 4 тыс.чел., франц. — 800 чел. Численность канадской и германской колоний составляют 2200 и 400 чел. соответственно. Заметно увеличилось число граждан из Вост. Европы. Большая часть из них работает врачами, учителями, инженерами, более половины прибыло в Кувейт на основе частных контрактов.

Решениями кабинета министров NN 27/1963 и 19/1971 для обеспечения необходимой структуры населения и прежде всего в целях безопасности было определено, что количество иммигрантов должно быть не более 50% от общего числа граждан Кувейта. Однако в связи с быстрым ростом иностр. колонии, вызванной притоком дешевой рабочей силы, особенно требующейся в сфере обслуживания, было установлено, что **число иммигрантов, без учета их семей и только в частном секторе, не должно превышать общее число кувейтян.**

По линии МВД и минсоцдел и труда систематически осуществляется введение различных ограничений на въезд в страну и усиление контроля за всеми процедурами оформления документов для получения вида на жительство.

Труд и занятость. Сфера трудотношений в эмирате унаследовала многие присущие кувейтскому обществу черты, главной из которых является разделенность населения на две большие группы: **подданных эмирата (численность на конец 1998 г. составила 760 тыс.чел.),** пользующихся правом на все, что может предоставить «государство всеобщего благоденствия», и иммигрантов (крупнейшими колониями в Кувейте располагают: Египет — 270 тыс.чел., Индия — 260 тыс., Шри-Ланка — 170 тыс., Бангладеш — 140 тыс., Пакистан — 100 тыс., Сирия — 95 тыс., Иран — 70 тыс. и Филиппины — 50 тыс.). Есть небольшие общины подданных стран СШАГПЗ и граждан ряда зап. государств. Специфика эмирата допускает существование параллельно двух систем трудотноше-

ний в сфере подготовки кадров, охраны труда, оплаты и соц. помощи, пенсионного обеспечения. Тем не менее, несмотря на существование дискриминации, по оценкам МОТ, Кувейт занимает среди стран региона ведущее место по степени ответственности его трудового законодательства нормам, установленным МОТ.

Все трудоспособное население эмирата занято в четырех областях: на гражд. службе, в нефтяном и частном секторах, по части домашних услуг (домработницы, повара, водители и т.д.). Условия работы в первых трех секторах регламентируются: Законом о труде для госслужащих, Законом о труде в нефтяном секторе и Законом о труде в частном секторе. Что касается частных домашних работников, то их деятельность не регламентируется каким-либо отдельным актом. В отстаивании своих интересов они должны полагаться на общие принципы права.

Указанные выше законы, главным из которых является Закон №38 о труде в частном секторе, устанавливают права и обязанности работников и работодателей, продолжительность рабочего дня, содержат положения, касающиеся охраны труда, предоставления отпусков и определения сроков работы. Реализацией настоящих законов занимается министерство соц. вопросов и труда, на которое также возложена задача содействовать урегулированию трудовых конфликтов.

Закон о труде обязывает работодателей **нанимать персонал**, исходя из следующих приоритетов: **в первую очередь кувейтян, во вторую — подданных стран ССАГПЗ, затем — граждан арабских государств, и только в последнюю очередь остальных экспатриантов.** Работники определенных профессий и с определенным достатком — жалованием не ниже 650 динаров (для частного сектора) — имеют право приглашать в эмират своих жен и других домочадцев.

Продолжительность рабочей недели установлена 6 дней, рабочего дня — 8 часов. Сверхурочное время оплачивается в коэффициенте 1,25 от обычного по пятницам и 2 по госпраздникам. Миним. продолжительность отпуска установлена 14 дней после года и 21 день после 5 лет работы. Женщинам-работницам в случае беременности предоставляется оплачиваемый отпуск продолжительностью 42 дня. Трудовым законодательством не предусмотрены какие-либо годовые выплаты, мат. поощрения. Впрочем, многие компании практикуют ежегодные выплаты в размере одного месячного оклада.

Вопросы соцобеспечения решаются для кувейтян и иммигрантов кардинально отличным образом. Только на служащих-кувейтян распространяется действие Закона о соцобеспечении, которым предусматривается выплата пенсий и пособий по нетрудоспособности, болезни, смерти кормильца. Законом предусмотрены обязательные выплаты в фонд соц. страхования, куда работодатель (применительно к кувейтянам им чаще всего выступает государство) и работник ежемесячно вносят сумму в размере, соответственно, 10 и 5% от зарплаты.

Отсутствует подоходный налог с физ. лиц. Существует завуалированная форма подушного налога на иммигрантов, в виде обязательной уплаты регистрац. сбора за операции по оформлению вида на жительство (получение, продление, переход

от одного спонсора к другому и т.д.). Для того, чтобы пригласить супругу и первых двух детей, иммигрант, имеющий вид на жительство в Кувейте, должен выложить 100 динаров (330 долл.), а за третьего ребенка — еще 200 динаров.

Номинально трудовым законодательством Кувейта предусмотрен отвечающий требованиям МОТ порядок увольнения работника (для кувейтян действует иной порядок): необходимость заблаговременного уведомления об увольнении (для работников с помесечной оплатой — за один месяц) с обязательным указанием причин, выплата выходного пособия (за 15 дней для лиц, проработавших на месте не более 5 лет, за один месяц — для лиц, проработавших свыше этого срока) и т.д.

В сфере трудовой занятости женщин действуют запреты на определенные виды деятельности, а также запрет работать в ночное время (с 7 вечера до 6 утра). Имеется перечень профессий, где это правило не действует (например, для медперсонала больниц). Главным достижением в области обеспечения права женщин на труд является законодат. закрепление права на равную с мужчинами оплату труда и равную продолжительность рабочего дня.

Вопросы защиты прав работников находятся в ведении профсоюзов, деятельность которых легализована, хотя и поставлена в жесткие рамки.

Членство в профсоюзах ограничено лишь подданными эмирата. Некувейтяне имеют право участвовать в их деятельности, но без права голоса. Крупнейшим профсоюзным объединением в эмирате является Всеобщая федерация кувейтских работников, членами которой являются 12 тыс. чел. — в большинстве служащих госучреждений и предприятий нефтяного сектора. Наиболее влиятельным профсоюзом работников частного сектора является профсоюз банковских служащих.

С 1994 г. в эмирате идет работа над новым Законом о труде в частном секторе. При его разработке принимаются во внимание замечания и рекомендации МОТ в таких сферах, как права человека, межд. стандарты обращения с работниками, отношения между работниками и работодателями. После принятия закона работники получают права в соответствии с межд. соглашениями в области труда, под которыми подписались кувейтские представители. Проектом закона предусмотрено увеличение ежегодного отпускного пособия и пособия по болезни, а также размеров штрафов, налагаемых на работодателей, ущемляющих права своих работников. Рассматривается и вопрос о распространении трудового законодательства на частных домашних работников.

Суд

Гос.-правовое устройство Кувейта, на протяжении длительного времени входившего в османскую и брит. зоны влияния, в известной степени приобрело черты, присущие аналогичным системам этих стран. Между тем судебное устройство эмирата стоит здесь особняком, поскольку в его основу положены принципы франц. права, которые пришли в Кувейт относительно недавно, в 50-60-е гг., причем косвенным образом — через египетских юристов-правоведов. Еще на заре современной кувейтской государственности они проводили систематизацию местных нормативных актов. Гражданско-правовая система Кувейта в

значит. мере инкорпорировала положения Кодекса Наполеона, который имел для арабо-мусульманских правоведов явные преимущества перед достаточно сложным брит. прецедентным правом.

Основным источником права в Кувейте, как и в большинстве арабских стран, является шариат (конституция, ст.2). Этот фактор является определяющим при разработке нормативных актов, при том что они не должны противоречить мусульманскому праву. Вместе с тем, учитывая сильную вовлеченность эмирата в мировое хозяйство, а также внушительную колонию экспатриантов, в последние несколько десятилетий приоритетное развитие получило гражд. законодательство в соответствии с межд. правовой практикой.

Конституция закрепляет основные принципы судопроизводства (гл. 5). Она провозглашает независимость судей, ограждает их от какого-либо давления при отправлении правосудия, гарантирует открытость судебного процесса, за исключением особых случаев, предусмотренных законом. Каждый человек независимо от гражданства имеет право на обращение в суд. Право на защиту в суде не оговаривается.

Вопросы, связанные с назначением, отставкой и смещением судей, определением их квалификации и служебного соответствия, отнесены к ведению Высшего судебного совета. По его представлению, эмир назначает судей Конституционного и Кассационного судов, которые присягают главе государства. Адм.-фин. обеспечение деятельности судебных органов возложено на миноист.

Иерархия судебных учреждений состоит из трех уровней: суды первой инстанции, Высший апелляционный суд, Кассационный суд. На основании ст. 173 конституции учрежден Конституционный суд, призванный выносить решения о соответствии законодат. и других нормативных актов основному закону.

В 1969-95 гг. в Кувейте существовал ин-т суда госбезопасности, решения которого были окончательными и пересмотру не подлежали. Однако в результате полит. и общественного давления в связи с нарушениями прав человека и законности ин-т был ликвидирован как выполнивший свою историческую миссию на этапе становления кувейтской государственности, а вопросы, относившиеся ранее к его компетенции, были переданы в ведение судов первой инстанции.

Структурно суды всех трех инстанций состоят из нескольких палат, каждая из которых, являясь вполне самостоятельным учреждением, специализируется по определенной группе дел: брачно-семейные, уголовные, гражд., коммерческие, адм., дела по аренде и найму.

Суды первой инстанции состоят из собственно судов первой инстанции и мировых судов. Организационная структура первых совпадает с указанной выше схемой. Вынесенные ими судебные решения могут быть обжалованы в вышестоящих судах. До окт. 1995 г. эти решения выносились одним судьей, с окт. 1995 г. — судебным присутствием в составе трех судей.

К компетенции мирового суда относятся только гражд. и коммерческие дела малой значимости, решения по которым выносятся одним судьей. Закон ограничивает компетенцию суда исками на сумму до 5 тыс.дин. При этом решения по искам до 1 тыс.дин. являются окончательными. Законом

установлено, что мировые суды должны функционировать в каждой адм.-территориальной единице эмирата.

К судам первой инстанции относятся также и специализированные суды (судебные палаты): по трудовым конфликтам, дорожно-транспортным происшествиям, уголовным преступлениям и прочим правонарушениям. Принимая во внимание общий низкий уровень преступности в эмирате, количество уголовных дел, находящихся в производстве, незначительно.

Судопроизводство регулируется единым гражд. и коммерческим процессуальным кодексом (закон №78 от 1980 г). Кодекс определяет, что истец и ответчик могут участвовать в судебном процессе как в личном качестве, так и через адвоката. При этом только адвокаты-кувейтяне имеют право выступать от имени своих клиентов на открытых слушаниях. Участники процесса и свидетели при даче показаний принимают присягу. Слушания в судах проходят открыто за исключением случаев, когда могут быть разглашены сведения, представляющие гос. или коммерческую тайну, а также по морально-этическим соображениям, в том числе принимая во внимание специфику мусульманского общества (чаще всего при рассмотрении семейных дел). Судебные решения выносятся именем эмира. Все слушания ведутся на арабском языке. Однако **участники процесса могут действовать через приведенного к присяге переводчика**. В некоторых специализированных судах (по трудовым и делам о ДТП) заслушивание показаний сторон, а также свидетелей зачастую проводится на англ. яз. Суды имеют право выносить решения (по мат. искам) с указанием суммы (компенсации, отчуждения и др.) в инвалюте.

В кувейтской судебной системе отсутствует инт присяжных заседателей. Предусмотрен уникальный в своем роде орган — экспертный департамент при миноисте, функции которого носят консультационный, отчасти третейский, характер. Назначаемый эксперт рассматривает материалы дела, направленного в департамент участниками процесса для доп. изучения обстоятельств, и дает свое заключение. Однако судья, который ведет дело, не связан этим заключением и сохраняет за собой право действовать по своему усмотрению. Если же судья или одна из сторон не удовлетворены заключением эксперта, они могут вернуть материалы дела на повторное рассмотрение, но уже экспертной группы в составе трех человек, которая принимает заключение большинством членов. Но и в этом случае окончательное решение остается за судьей.

Сторона, не согласная с вынесенным решением, имеет право в 30-дневный срок обжаловать его, подав апелляцию в вышестоящий суд. При этом пересмотренными могут быть любые решения судов первой инстанции, за исключением тех, которые являются окончательными (например, по мат. искам до 1 тыс.дин.). Апелляционная система эмирата состоит из двух уровней. Первому соответствует Высший апелляционный суд, второму — Кассационный суд. Функции Высшего апелляционного суда сводятся к повторному рассмотрению всех материалов дела (как будто бы оно слушается впервые). Одновременно законодательство предусматривает особые случаи, при которых дела направляются сюда напрямую, ми-

ную суды первой инстанции. Судебные решения выносятся присутствием в составе трех судей, назначаемых общим собранием суда.

Решение суда второй инстанции может быть опротестовано в Кассационном суде. В судебной системе Кувейта он выполняет те же задачи, что и верховные суды в правовых системах других государств. Суд наделен функциями пересмотра решений нижестоящих судов на предмет правильности применения ими правовых норм. Сами же материалы дела пересмотру не подлежат. Кассационный суд выносит решения присутствием в составе пяти судей, назначаемых Высшим судебным советом. Суды второй и третьей инстанций так же, как и нижестоящие суды, состоят из судебных палат, специализирующихся на ведении дел определенной категории. При этом для дел по аренде и найму верховной инстанцией является Высший апелляционный суд.

Юрисдикция кувейтских судов распространяется на все вопросы, кроме суверенитета (государства). В делах, в которых задействован иностр. элемент, под их юрисдикцию подпадают все иски, выдвинутые против подданных эмирата (в т.ч. возбужденные за границей), а также в отношении лиц, имеющих вид на жительство в эмирате, за исключением исков по недвижимости, находящейся за рубежом. Кроме того, она распространяется и на иски, где одна из сторон — иностр. юр. или физ. лицо, в частности на иски по движимому и недвижимому имуществу в Кувейте. При вынесении решений по этим делам местные суды обычно применяют кувейтское право. В ряде же случаев, где задействован иностр. элемент, при возникновении правовой коллизии суды могут применять иностр. субстантивное право, например если недвижимость находится в другой стране и т.д.

Исполнение судебных решений относится к компетенции соответствующего департамента минюстиции, в который поступают заверенные копии судебных решений. В свою очередь департамент направляет лицам, в отношении которых приняты постановления, исполнит. листы. В случае невыполнения решения судебного органа в срок к виновным применяются принудительные меры, главным образом фин.-адм. порядка.

Для судебных решений, связанных с лишением свободы, действует иной порядок, при котором приговоры поступают в Гл. управление по исполнению приговоров и тюремным учреждениям МВД. Учитывая внушительное количество экспатриантов, в эмирате **существует неписанное правило, в соответствии с которым некувейтяне, приговоренные к лишению свободы, сразу же по окончании срока заключения депортируются на родину.**

В отношении судебных решений, вынесенных иностр. судами, законом предусмотрена возможность их исполнения при условии наличия соответствующей статьи в договоре о правовой помощи между Кувейтом и государством, где было вынесено это решение. Если такое положение отсутствует, то кувейтский суд может признать решение иностр. суда на основе взаимности. При этом должен быть соблюден ряд условий, в частности оно не должно противоречить решению какого-либо из кувейтских судов по данному вопросу, или же местным законам, а также наносить вред общественной морали и нравственности. Порядок исполнения признанного соответствующими

кувейтскими органами решения иностр. суда аналогичен исполнению постановления местного судебного учреждения.

Гражд. судебная система эмирата постепенно эволюционирует в сторону аналогичных систем развитых стран, инкорпорируя присущие им элементы, связанные с правовой базой, организацией судопроизводства и исполнением решений. Большое влияние здесь оказывает система подготовки судебных кадров, многие из которых обучались или проходили стажировку за границей. Определенный интерес проявлен кувейтской стороной и к рос. судебной системе. В окт. 1998 г. РФ посетила делегация Высшего судебного совета Кувейта во главе с его пред. М. Ар-Рифаи. В ходе визита были установлены контакты по линии Конституционного и Верховного судов.

Следует упомянуть и еще один аспект эволюции судебной системы эмирата — **взаимоотношения гражд. и шариатских судов**, где определенно прослеживается утрата последними своих позиций. Несмотря на юр. закрепление шариата в качестве основного источника права (впрочем, текст конституции создает поле для расширенного толкования этого положения, дающего основания считать шариат одним из, но не единственным основным источником права), на практике его роль сводится, главным образом, к соотношению с ним законодат. и других нормативных актов на стадии их разработки. Ни один закон не выходит без проверки его соответствия мусульманскому праву.

В реальной практике имеют место случаи коллизии между шариатом и гражд. законами. Однако решающее слово в условиях конституц. монархии в Кувейте будет оставаться за Конституционным судом и эмиром. В этом контексте показательным был судебный процесс трехгодичной давности по делу кувейтского подданного Хусейна Камбара, обвиненного исламистами в вероотступничестве за то, что последний перешел в христианство. Тогда истцы — три мусульманских правоведа, — добившись соответствующего решения шийтского суда, столкнулись с непреодолимыми трудностями по практической реализации своей конечной цели — лишить Х.Камбара его гражд., в т.ч. наследственных, прав, а также кувейтского подданства, поскольку эти вопросы относятся к компетенции гражд. судов, а вопрос о подданстве — государства. К тому же ответчик апеллировал к ст. 35 конституции эмирата, разрешающей свободу вероисповедания. Тогда дело было спущено на тормозах, а сам инцидент приобрел большой общественный резонанс, поскольку выявилась неправомочность шариатских судов решать многие вопросы, являющиеся прерогативой гос., в т.ч. судебных, органов.

Граница

Тамож. контроль за вещами физ. лиц, следующих через госграницу Кувейта, возложен на Ген. тамож. департамент Минфина. Он также осуществляет тамож. досмотр грузов, прибывающих и вывозимых из Кувейта воздушным, автомобильным и мортранспортом.

Контроль за вещами и грузами на таможне осуществляется путем проверки вещей небольших размеров на рентгеновской аппаратуре, а крупногабаритных предметов — путем досмотра. Провер-

ка техсредствами производится в отсутствие владельца (в частности, в межд. аэропорту Эль-Кувейта при выгрузке вещей на багажный транспортер). При обнаружении предметов, характер которых вызывает подозрения, на багаже проставляется метка (в отдельных случаях дежурный на аппарате рентгенконтроля предупреждает начальника смены таможи лично) и вещи либо товары подвергаются тамож. досмотру. Каких-либо деклараций или документов перед началом досмотра личных вещей пассажиров в аэропорту не заполняется. **При тамож. оформлении грузов необходимо представить декларацию, оформить которую можно только через тамож. брокера.**

При следовании через тамож. границу, физ. лица могут беспошлинно ввозить в неограниченном количестве личные вещи, табачные и парфюмерные изделия, инвалюту, кроме иракской. Предметы, ввозимые в товарных количествах, облагаются тамож. пошлиной в размере 4%.

Запрещены к ввозу асбест, мука, стальные трубы от 6 до 48 дюймов в диаметре, **подержанные автомобили старше 5 лет**, газовые баллоны, кислород, живые цыплята, радиотелефоны мощностью более 300 мвт., электромагнитное медоборудование, предметы с кувейтской символикой в товарных количествах, некоторые виды пищевых и морепродуктов. Эти ограничения введены для обеспечения монополии кувейтских компаний на местном рынке.

Категорически запрещается ввозить в эмират: наркотики и наркосодержащие вещества, пиротехнические изделия, оружие, боеприпасы, отравляющие вещества, военную форму и аммуницию, эротические и порнографические печатные, кино- и видеоматериалы, антирелигиозную и направленную против правящего режима в Кувейте литературу, **алкоголь**, ингредиенты и оборудование для производства пива, вина и т.п., безалкогольное пиво, лекарства, запрещенные к использованию на территории Кувейта, **свинину и предметы из свиной кожи.**

Товары, прибывающие через грузовые терминалы тамож. пунктов Кувейта, досматриваются в обязательном порядке. Досмотр производится в присутствии владельца груза.

Серьезного контроля за вещами, вывозимыми с территории страны, тамож. службы не осуществляют. Багаж и личные вещи пассажиров при выезде через межд. аэропорт Эль-Кувейта проверяет служба безопасности аэропорта на предмет выявления оружия и взрывоопасных веществ для предотвращения терактов и угонов воздушных судов.

Особое внимание кувейтская тамож. служба уделяет борьбе с провозом наркотиков и алкоголя. **В случае обнаружения спиртных напитков они изымаются и затем уничтожаются**, однако если количество единиц спиртного (вне зависимости от объема) превышает 10 шт., составляется протокол и сведения о нарушении вводятся в банк данных МВД, что при повторном нарушении ведет к автоматическому аннулированию вида на жительство. В случае провоза особо большого количества алкоголя нарушитель может быть привлечен к уголовной ответственности.

В отношении рос. граждан, работающих в росзагранучреждениях, а также по трудовым контрактам с кувейтскими госучреждениями и частными компаниями, применяются практически те

же самые правила тамож. контроля, как и к лицам других национальностей. Кувейтской тамож. службой периодически практикуется досмотр багажа и ручной клади сотрудников росзагранпредставительств даже в случае наличия диппаспорта. Исключение сделано лишь для глав иностр. дипмиссий, аккредитованных в Кувейте.

Для получения грузов, прибывающих на тамож. склады в адрес росзагранучреждений морским, сухопутным и воздушным транспортом, через МИД Кувейта оформляется спец. документ-разрешение на беспошлинный ввоз, для получения которого необходимо представить тамож. декларацию, грузовой коносамент и накладные, раскрывающие характер прибывшего груза.

Паспортно-визовой режим и порядок получения вида на жительство. В Кувейте существует три вида паспорта, являющегося основным и единственным документом, который используется при выезде местных подданных за границу (все паспорта имеют 64 стр.).

1. Спец. паспорт выдается только членам правящей семьи, депутатам Нац. собрания, а также лицам, занимающим высокие должности в госаппарате страны. В паспорте могут отсутствовать установочные данные на его владельца, а указываться только фамилия, имя, отчество и занимаемое положение. Например: «Член правящей семьи».

2. Диппаспорт выдается членам офиц. кувейтских делегаций, дипперсоналу кувейтских заграничных представительств и членам их семей, а также в ряде случаев членам правящей семьи. В паспорте могут отсутствовать сведения о дате рождения, месте работы.

3. Обычный общегражд. паспорт выдается подданным Кувейта на 5-летний срок. Какого-либо конкретного возраста, по достижении которого необходимо получить этот паспорт, не установлено. Он может выдаваться всем подданным, в т.ч. и малолетним детям, при выезде за границу. В паспорте указываются практически все установочные данные на его владельца (ф.и.о., дата рождения, род занятий и т.д.), за исключением адреса места жительства.

Паспорта указанные в п.п.1 и 2 выдаются МИД Кувейта, а в п.3 – Гендепартаментом национальностей и паспортов МВД Кувейта. Паспорт в Кувейте является документом, удостоверяющим личность местного подданного во время его выезда за границу. На территории эмирата документом, удостоверяющим личность гражданина, является «гражд. удостоверение личности».

Визы. Все иностранцы, за исключением граждан стран ССАГПЗ, нуждаются в визе для въезда в Кувейт. Виза может быть однократной, въездной-выездной или транзитной.

Въездная-выездная виза может быть получена в кувейтском консульстве за рубежом при наличии письма от приглашающего кувейтца или кувейтского юр. лица, который выступает в качестве спонсора для приглашаемого. Виза действительна для въезда в течение 90 дней и на срок пребывания 30 суток. Визовой сбор составляет 10 долл. Виза также может быть получена спонсором в Кувейте, в Ген. иммиграционном департаменте МВД, а затем выслана факсом приглашаемому лицу. При превышении разрешенного срока пребывания в 30 дней взимается 35 долл. за каждый просроченный день.

Транзитная виза на срок пребывания до 7 дней может быть получена в кувейтском консульстве за рубежом или в кувейтской портовой администрации при наличии действительной визы в страну следования. Визовый сбор составляет 7 долл.

В окт. 1998 г. было принято решение о возможности оформления визы со сроком пребывания до одного месяца при въезде в Кувейт иностранцам, имеющим вид на жительство в одной из стран-членов ССАГПЗ, при условии, что вид на жительство в государстве их пребывания является действительным на срок не менее одного года. Иностранцы, въезжающие в Кувейт впервые, но с целью дальнейшего трудоустройства в эмирате, помимо паспорта с визой, должны предъявить также разрешение на работу, которое для них заранее получает будущий спонсор в Кувейте. Иностранцы, прибывающие в эмират с частными краткосрочными визитами должны иметь при себе спец. подвесную визу, выдаваемую Ген. иммиграционным департаментом МВД Кувейта, либо ее копию, при условии, что спонсор заранее передает в паспортно-визовую службу (ПВС) аэропорта ее оригинал, где он будет вручен владельцу по прибытии. В таком же порядке получают визы и туристы, но в этом случае спонсором выступает кувейтская гостиница, которая оформляет визу в МВД после бронирования гостиничного номера и передает ее в ПВС аэропорта.

Вид на жительство. Правила получения временного вида на жительство, являющегося, фактически, многократной въездной-выездной визой, регулируются «Законом о постоянном проживании иностранцев в стране» и соответствующими указами и инструкциями МВД. Существует три типа временного вида на жительство: «для работы», «член семьи» и «частный домашний работник».

Основным документом, удостоверяющим законность проживания в стране иностранцев, лиц без гражданства, является временный вид на жительство, оформленный в виде штампа в нац. паспорте иностранца. В нем указываются: номер вида на жительство; дата его предоставления; соответствующая статья Закона о постоянном проживании иностранцев в стране; срок действия; имя спонсора; дата въезда в страну.

Для получения вида на жительство необходимо предоставить в Иммиграционный департамент МВД Кувейта соответствующую декларацию; паспорт; разрешение на работу в Кувейте; справку об отсутствии возражений у МВД Кувейта; медсправку о состоянии здоровья; сертификат о сдаче отпечатков пальцев; 4 фотографии. Вид на жительство выдается максимум на 5 лет, но не более, чем действителен паспорт иностранца. По истечении его срока действия временный вид на жительство может быть продлен. Оплата составляет 35 долл. каждый год. Постоянный вид на жительство иностранцам в Кувейте не выдается.

Для получения временного вида на жительство типа «член семьи» тот, кто желает вызвать из-за границы свою семью, обязан сам получить вид на жительство. После этого семьям кормильцев будет разрешено получить въездные-выездные визы установленным порядком. Условием для воссоединения с семьей является зарплата кормильца: в госсекторе — 450 дин. в месяц, в частном — 650 дин.

В целях упорядочения выдачи видов на жительство министерство соц. дел и труда изучает и осуществляет контроль потребностей компаний в рабочей силе с учетом уже работающих инспециалистов. В случаях превышения установленного уровня (лимита) рабочей силы, министерство вправе депортировать из страны лишних иностранцев.

В Кувейте иметь домашнего работника могут позволить себе практически все группы населения, что связано с чрезвычайно низкой оплатой труда домашних слуг. Из кувейтян правом иметь слуг пользуются: кувейтская семья, состоящая из мужа, жены и детей, живущих одной семьей; кувейтская семья, состоящая из мужа и нескольких жен и их детей, не живущих одной семьей; женщина-кувейтянка, вдова или разведенная, воспитывающая детей; женщина-кувейтянка, состоящая замужем за иностранцем; иностранка, бывшая замужем за кувейтянином, разведенная или муж которой умер, оставив детей.

Количество въездных виз для слуг и им подобных определяется следующим образом: для кувейтской семьи, состоящей менее чем из 5 человек, разрешено выдавать въездные визы для 3-х слуг; для семьи, состоящей из более чем 5 чел., разрешено выдавать визы для 4-х слуг; разрешено выдавать одну доп. визу сверх того, что указано выше в том случае, если один из членов семьи инвалид или нуждается в особом уходе, при условии что это подтверждено медсвидетельством из минздрава.

Иностранцам, проживающим в Кувейте, разрешается спонсировать одного домашнего работника, занятого полный рабочий день. Миним. возраст домашнего работника — 20 лет, макс. — 50 лет.

Иностранцы, занятые в госсекторе экономики, перед окончательным выездом из страны, обязаны аннулировать свой вид на жительство и получить в Иммиграц. департаменте МВД разрешение на выезд. Это положение распространяется и на индипломатов.

В структуре МВД существует Центр электронной информации, имеющий свой банк данных въезда-выезда иностранцев, выдачи, продления, аннулирования виз и видов на жительство. Компьютеры Центра соединены с компьютерными системами пограничной, тамож. служб, статуправления, службы безопасности межд. аэропорта и КПП в морпортах и на сухопутных границах.

Связи с Россией

Первые контакты сотрудников рос. дипмиссий на Бл. Востоке с кувейтскими шейхами состоялись в 1896 г. В 1901 г. легендарный крейсер «Варяг» заходил в порт Кувейта по случаю открытия консульства России. В ходе визита крейсер посетил дед нынешнего эмира Кувейта шейха Джабера аль-Ахмеда ас-Сабаха.

Дипотношения между СССР и Кувейтом были установлены 11 марта 1963 г. В нояб. 1964 г. СССР с офиц. визитом посетил нынешний эмир Кувейта шейх Д.ас-Сабах, в тот период зам. премьер-министра, министр фин. промышленности. Москву неоднократно посещали кувейтский министр, другие члены правительства страны. В нояб. 1991 г. состоялся визит эмира Кувейта, который был принят президентом РФ.

В нояб. 1994 г. в рамках поездки пред. правительства РФ по странам региона состоялся его офиц. визит в Кувейт, в ходе которого был подписан ряд соглашений.

Развиваются связи по парламентской линии: в мае 1994 г. в Россию приезжала делегация Нац. собрания Кувейта во главе с пред. А.Саадун, в мае 1995 г. в Эль-Кувейте находилась делегация Госдумы во главе с первым зампредом М.А.Митюковым. В окт. 1995 г. Москву с ответным визитом посетила делегация Нац. собрания Кувейта во главе с зампредом С.Аль-Фадаллой. В июне 1996 г. в Кувейте находилась делегация Комитета по эконом. политике Госдумы. В окт. 1997 г. состоялся визит в Москву зампреда Нац. собрания Кувейта Т.Айяра. В фев. 1998 г. эмират посетил пред. Госдумы Г.Н.Селезнев. В сент. 1998 г. А.Саадун принял участие в проходившей в Москве 100 сессии Межд. парламентского союза.

В марте 1996 г. и в сент. 1997 г. (на праздновании 850-летия Москвы) Москву посетил пред. муниципального совета Эль-Кувейта А.аль-Хуты.

Торговля осуществляется на основе соглашения от 14 нояб. 1985 г., которое предусматривает взаимное предоставление РНБ. В нояб. 1994 г. было подписано Соглашение о создании МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству (первое заседание неоднократно переносилось), а также Соглашение о поощрении и взаимной защите капвложений (ратифицировано кувейтской стороной в мае 1995 г., рос. стороной – в мае 1996 г.) В фев. 1999 г. в Москве в ходе визита С.аль-Ахмеда было подписано Соглашение об избежании двойного налогообложения.

Товарооборот незначителен, в 1997 г. – 7,3 млн.долл., в 1999 г. – не более 10 млн.долл. В Кувейт экспортировались прокат чермета, пиломатериалы, потребтовары; автомобили ВАЗ, охотничьи карабины, импортировались ГСМ.

С 1986 г. действует договоренность о сотрудничестве на рынках нефти и нефтепродуктов. В ходе состоявшегося визита в Москву в 1999 г. С.аль-Ахмеда достигнута договоренность интенсифицировать контакты в нефтяной сфере сотрудничества на экспертном уровне

В нояб. 1994 г. были подписаны межправит. Соглашение о сотрудничестве в области информатизации (вступило в силу). В апр. 1995 г. в Эль-Кувейте подписан меморандум о сотрудничестве в области информатизации. В нояб. 1996г. было подписано соглашение между агентством Прайм-ТАСС и компанией Галфнет о распространении в системе Интернет эконом. информации о возможностях бизнеса и инвестиций в России и СНГ.

В ходе своего визита в РФ в мае 1996 г. министр здравоохранения Кувейта А.Мухейлян подписал соглашение о сотрудничестве с Минздравмедпромом России.

В 1999 г. АО «Коксохиммонтаж» подписал контракт на сумму 0,7 млн.долл. на сооружение двух металлорезервуаров для систем пожаротушения на НПЗ.

Встречи с офиц. кувейтскими лицами и представителями деловых кругов показывают заинтересованность кувейтской стороны в расширении сотрудничества с росорганизациями. Вместе с тем кувейтская сторона, ссылаясь на открытость рынка страны, ставит вопрос таким образом, что в силу равенства условий на рынке, тендерной систе-

мы распределения проектов и поставок материалов и товаров для них, ответственность за получение контрактов и проектов ложится на росорганизации, которые из-за отсутствия опыта работы, финресурсов, трудностей, связанных с транспортировкой товаров, или по каким-либо другим причинам не могут пробиться на рынок страны.

Вхождение на высококонкурентный и в определенной степени насыщенный предложениями зап. стран рынок Кувейта требует значит. подготовительной работы со стороны росорганизаций. Требуется изучить техкоммерческие, фин., юр. и налоговые условия выполнения подрядных и субподрядных работ, порядок подготовки и представления предквалификационных документов, иметь **зарегистрированное агентское соглашение** и отработанную обратную связь. Последнее особенно важно, в условиях ограниченного срока (1-1,5 месяца) для качественной подготовки документации при объявлении предквалификации или торгов.

В предквалификационных объявлениях, выпускаемых госорганизациями страны, все чаще появляется требование о наличии у претендентов **сертификатов соответствия стандарту ISO**, а также подтверждения качества выполняемых работ (Quality Assurance Certificate). Кроме того, в предквалификационных документах иногда вводятся ограничения по участию в торгах организаций, представляющих собой консорциумы. Данное условие не позволяет, к примеру, организациям, входящим в систему минторга РФ, принимать участие в таких торгах. При поставке товаров для нужд нефтяного сектора обязательным условием является **наличие сертификатов соответствия стандартам API** (American Petroleum Institute).

В 1998 г. ряд роскомпаний продолжал осуществлять продвижение и контакты с местными фирмами по налаживанию деловых отношений и участию в объявляемых в эмирате тендерах. Компания «Минерал» закончила выполнение субподрядного контракта по дноуглубительным работам на судоходном канале в порту Шувейх. При этом в качестве субподрядчика выступала компания «Черозморпуть». Объем работ составил 1,2 млн.куб.м. грунта. Стоимость контракта – 3,2 млн.долл.

В 1998 г. ВО «Машиноимпорт» возобновило отношения с агентской фирмой, подготовило и передало в Кувейтскую нефтяную компанию предквалификационные документы по участию в тендерах на строительство средних и малых объектов.

К сожалению, «Лукойлнефтегазстрой» и ВО «Тяжпромэкспорт», выразившие на первом этапе свое намерение участвовать в предквалификационном отборе по строительству газонефтепроводов, а также в тендерах на строительство крупных наземных сооружений, в дальнейшем не представили необходимых документов. При том что предквалификационные формы были выкуплены кувейтскими частными фирмами и направлены срочной почтой.

Значит. работа проведена в 1998 г. НПО «Техновакуум» по продвижению новой энергосберегающей технологии по переработке нефти. В марте 1998 г. делегация объединения провела презентацию вакуумного гидроциркуляционного агрегата, который заменяет существующую паровую систему в ректификационных колоннах НПЗ. Презен-

тация, проведенная на высоком научном и техническом уровне в Кувейтском ин-те научных исследований и на НПЗ Мина Аль-Абдала в присутствии представителей двух других НПЗ Кувейта, вызвала интерес кувейтской стороны. ТЭО по внедрению новой технологии на двух НПЗ Кувейта получило одобрение и рекомендации по дальнейшему применению.

В 1998 г. частной местной компанией в соответствии с предложением Российского пром.-инвест. фонда была проведена проработка возможности внедрения вибросейсмической ударной технологии по повышению добычи углеводородного сырья. Разработчиком данной технологии является ВНИИГАЗ.

В 1998 г., в связи с падением цен на нефть и соответственно снижением доходов и сокращением бюджетов ряда госорганизаций, в эмирате не выпускалось новых крупных тендеров. В основном происходило завершение строительства ранее начатых объектов. Это положение отразилось также на том, что было задержано принятие решений по предквалификации зарубежных компаний для последующего участия в торгах по ряду проектов. В частности, по нефтяному терминалу в порту Мина Аль-Ахмади (корпорация «Трансстрой»), восстановлению резервуарного парка (ВО «Тяжпромэкспорт» и ВО «Машиноэкспорт»).

В связи с отсутствием госфинансирования строительство очистных сооружений в р-не Сулейбия было переориентировано на финансирование частным сектором по схеме БОТ. Ряд местных компаний выразили заинтересованность в строительстве и эксплуатации сооружений и участвуют в конкурсном отборе. С одной из фирм, участвующей в конкурсе, достигнута договоренность о возможном подключении ВО «Техностройэкспорт» к строительству в случае выигрыша торгов.

В дек. 1998 г. в Кувейте в составе делегации Центра изобретений высшей школы Минобразования РФ находился премьер-министр Башкортостана Р.С.Бакиев. В ходе его встреч с наследным принцем премьер-министром Кувейта С.Аль-Абдалой и министром нефти С.Ас-Сабахом речь шла о налаживании прямых торг.-эконом. связей. Достигнута договоренность, что кувейтской стороне будут переданы конкретные предложения по сотрудничеству в области нефти.

В 1998 г. остался также без решения вопрос об урегулировании рос. задолженности Кувейту в 1,1 млрд.долл. Представители Кувейтской инвест. компании (КИА) в ходе участия в Межд. эконом. форуме в дек. 1998 г. в Москве имели ряд встреч с представителями минфина РФ и Внешэкономбанка, однако конкретных результатов достигнуто не было.

Проводится работа по возможному инвестированию в экономику России со стороны частных фирм. Так, вызвало заинтересованность одной частной фирмы предложение АО «Удмуртгеология» о разработке нефтяных месторождений и их обустройстве общей стоимостью 35 млн.долл. Эта же кувейтская фирма налаживает сотрудничество с ВО «Техмашимпорт» по возможному строительству в Кувейте предприятия по производству сополимеров.

Уровень торг. связей в 1998 г. между РФ и Кувейтом продолжал оставаться невысоким: товарооборот составил 3 млн.долл.

ЛИВАН

Ливанская Республика. Находится на вост. побережье Средиземного моря. Территория: 10,45 тыс.кв.км. Население: 3,2 млн.чел. (1997 г.). Столица: Бейрут — (1,5 млн.чел.). Адм. деление: 5 губернов (мухафаз). Офиц. язык: арабский. Денежная единица: ливанский фунт = 100 пиастрам. Нац. праздник: 22 нояб. — День независимости (1943 г.). Дипотношения с СССР — с авг. 1944 г.

Госструктуры

Ливан — небольшое арабское государство Вост. Средиземноморья. В основе его исторического пласта лежит финикийская культура, подарившая миру первый буквенный алфавит. В силу своего географического положения Ливан всегда был активным участником происходивших на Ближнем Востоке событий.

Территория — 10 тыс.кв.км. Население — 3,1 млн.чел.: арабы, армяне, курды, турки. Офиц. язык — арабский. В городах и офиц. переписке широко используются также англ. и франц. яз. Основные города: Бейрут (столица, св. 1 млн. чел.), Триполи, Сайда, Захле, Тир, Баальбек.

В Ливане насчитывается 17 крупных религиозных общин: христианские — маронитская, православная, греко-католическая, армяно-православная, армяно-григорианская и др.; мусульманские — суннитская, шиитская, друзская. На территории Ливана проживают 360 тыс. палестинских беженцев, большинство — в лагерях.

Согласно конституции 1926 г. и последующих конституционных актов Ливан является «парламентской дем. республикой».

В соответствии с Нац. пактом 1943 г. высшие госпосты в стране распределялись по конфессиональному признаку: главой государства (президентом) должен быть только христианин-маронит, премьер-министром — мусульманин-суннит, пред. парламента — мусульманин-шиит. Конфессиональная система сложилась в те годы, когда христиане составляли большинство населения, являясь к тому же наиболее полит. экономически активной его частью. Такой порядок обеспечивал христианам, прежде всего маронитам, привилегированное положение. Демографические изменения в пользу мусульман выдвинули на первый план проблему несоответствия старой полит. структуры изменившимся требованиям времени.

В результате обострения противоречий между различными конфессиями ливанского общества, осложненного палестинским присутствием, а также вмешательством внешних сил, прежде всего Сирии и Израиля, в стране 15 лет (1975-1991 гг.) бушевала кровопролитная гражд. война (150 тыс.чел. было убито, 350 тыс. ранено).

22 окт. 1989 г. депутаты ливанского парламента, собранные усилиями арабских стран в г. Таиф (КСА), приняли «Хартию нац. согласия», которой в качестве основной нац. задачи объявлена **ликвидация полит. конфессионализма**, принятие нового избирательного закона, адм. децентрализация, проведение других назревших реформ. За представителями трех основных общин были закреплены только высшие посты. Формально был упразднен принцип конфессионального представительства во всех звеньях госаппарата, суда, в армии и органах безопасности, учреждениях гос. и смешанного секторов, за исключением чиновни-

ков первой категории (от директора департамента и выше), где действует правило равного представительства христиан и мусульман.

В нояб. 1998 г. на шестилетний срок главой государства был избран генерал Эмиль Лахуд, бывший командующий ливанской армией. С 17 дек. 1998 г. правительство возглавляет Селим Хосс.

Законодат. власть осуществляется Палатой депутатов (однопалатным парламентом), которая избирает президента. Парламент формируется путем всеобщих выборов на четырехлетний срок и состоит из 128 депутатов при равном представительстве мусульман и христиан. Последние выборы состоялись в 1996 г. Пред. Палаты депутатов — Набих Берри.

БВУ

Внутриполит. ситуация в стране остается сложной и является важной составляющей **ближневосточного урегулирования**. Перманентная вооруженная конфронтация на юге Ливана, сохранение конфессиональных различий, процессы размежевания в обществе, затяжной эконом. кризис — все это факты ливанской действительности.

Отличительной чертой является наличие нескольких сот партий и движений, опирающихся на ту или иную религиозную общину.

В мусульманской общине наиболее активны и организованы «Хизбалла», «Амаль», Прогрессивная соцпартия, сохранившие свои вооруженные формирования. Шиитская, суннитская и друзская общины наиболее хорошо структурированы, имеют лидеров, пользующихся поддержкой в стране и за рубежом.

Ведущие христианские партии — Нац.-либеральная партия, «Катаиб», нац. блок, а также «Маррад», «Ваад», «Танзым», «Тадамун», «Защитники кедра», группы из распущенной партии «Ливанские силы», сторонники генерала М.Ауна. В армянской общине Ливана действуют партии «Дашнакцутюн», «Гнчак», «Рамкавар», имеющие здесь свои отделения.

Внешняя политика. Ливан является неприсоединившимся государством, членом ООН, ОИК, ЛАГ, активным участником евро-средиземноморского процесса.

В качестве главной задачи ливанская дипломатия ставит прекращение израильской оккупации юга страны в соответствии с резолюцией № 425 СБ ООН. Приоритетным направлением усилий Бейрута на внешней арене остается получение межд. поддержки курса на восстановление государственности, фин. помощи в восстановлении нац. экономики.

В отношении приоритетов Ливана во внешнеполит. связях наметился определенный отход от преимущественной ориентации на Францию и крен в сторону США.

Важное значение для Ливана имеют его связи с Сирией. С 1976 г. в Ливане, в основном в долине Бекаа, располагается сирийский экспедиционный корпус (около 35 тыс.чел.), который был введен, в соответствии с решением ЛАГ, по просьбе ливанских властей в целях прекращения гражд. войны (1975-91 гг.) и содействия ливанскому руководству в восстановлении госвласти на всей территории. В мае 1991 г. между двумя странами был заключен «Договор о братстве, сотрудничестве и координации», а позднее подписан ряд доп.

соглашений в эконом., торг. и др. областях, закрепивших «особый характер» ливано-сирийских отношений. Влияние сирийского фактора на ситуацию в Ливане носит неоднозначный характер.

После вторжения израильских войск в 1978 г., в соответствии с резолюцией № 425 СБ ООН в юж. р-ны страны были введены Временные силы ООН (5,2 тыс.чел.), в рамках которых действуют военнослужащие из Ганы, Индии, Ирландии, Италии, Непала, Польши, Фиджи, Финляндии и Франции.

Под предлогом обеспечения безопасности своих границ Израиль с 1982 г. оккупирует на юге страны «зону безопасности» (10% ливанской территории). В этом же р-не действует произраильская «Армия Южного Ливана» численностью в 2 тыс.чел. Южноливанский сектор, а также зап. р-ны долины Бекаа практически ежедневно являются зонами арабо-израильского противостояния, где «исламское сопротивление» («Хизбалла», «Амаль», палестинцы) проводит операции против израильтян и их союзников из АЮЛ.

Макроэкономика

Сначала 90-х гг. восстановление экономики осуществлялось за счет накопления госдолга. Несмотря на значит. улучшение показателей, таких как рост дохода на душу населения (с 950 долл. в 1990 г. до 3 тыс. в 1998 г.), ВВП (в среднем — 5% роста ежегодно), снижение инфляции и стабилизация обменного курса, госфинансы остаются в кризисном состоянии. Внутренний долг вырос с 2,4 млрд.долл. в 1993 г. до 12,8 млрд.долл. в 1998 г. (77% ВВП), а внешний — с 327 млн. до 4,2 млрд.долл. (25% ВВП). На его обслуживание уходит до 40-45% бюджета (15% ВВП).

Объем импорта в 1998 г. в десять раз превысил ливанский экспорт, а дефицит внешторг. баланса составил 6,3 млрд.долл. (38% ВВП). Традиционно Ливан перекрывал дефицит торг. баланса за счет положит. сальдо внешнего платежного баланса, что позволяло ЦБ даже накапливать внешние резервы (9,4 млрд.долл., включая 2,7 млрд. — золота и 3,5 млрд. в СКВ). С замедлением темпов роста ВВП появились первые признаки дефицита платежного баланса. В 1998 г. впервые с 1991 г. платежный баланс был сведен с отрицат. сальдо (487 млн.долл.). Государство, привлекая значит. часть средств банковской системы под высокие процентные ставки (15-16%), использовало их неэффективно, в основном на восстановление инфраструктуры и обеспечение собственных расходов. За 8 лет банковский сектор превратился в своего рода «рантье», вкладывающего средства в высокодоходные госбумаги и не уделяющего должного внимания развитию производственного сектора.

Около 70% внутреннего госдолга приходится на кредиты ливанских банков, финансировавшие правит. программы за счет вкладов населения, 85% из которых приходится на депозиты ливанцев-резидентов. Политика укрепления ливанского фунта за счет высокой процентной ставки оказала разрушительное воздействие на госфинансы. Частный сектор испытывал на себе ошутимое воздействие возрастающего госдолга. Хотя его кредитование и было увеличено с 8,8 млрд.долл. в 1994 г. до 12 млрд.долл. в 1998 г., этот рост составил всего лишь 40% от привлеченных в банковскую систему депозитов и также не использовался в

производственном секторе. Частный капитал инвестировался большей частью в недвижимость и строительство.

Дефицит госбюджета (15% ВВП) намечено в течение 3 лет сократить до 5-7%, в дальнейшем удерживая его на уровне 3%, что является критерием, необходимым для развития партнерских отношений с ЕС. Госрасходы предполагается снизить с 99% до 85% уже в 1999 г., прежде всего за счет сокращения неоправданных расходов, наведения фин. дисциплины в госаппарате, а также постепенного снижения процентных ставок до среднемирового уровня (7-10%).

Объявлено о проведении адм. реформы. В госаппарате занято 20% активного населения, а на его содержание тратится 40% госбюджета. Общая числ. госаппарата составляет 220 тыс.чел., из них 75 тыс. — гражд. лица. Уже заменено большинство руководителей высшего звена, частично упразднены, частично будут реорганизованы структуры, которые дублировали друг друга. В отношении ряда бывших должностных лиц возбуждены уголовные дела (Ш.Барсумян). В наст. вр. налоги реально платят только госслужащие, а коммерческие структуры работают практически бесконтрольно. Ливанская налоговая служба насчитывает всего 320 инспекторов, т.е. один инспектор приходится на 13 тыс.чел. В этой связи их численность планируется довести до 3 тыс., что соответствовало бы мировым стандартам, начать работу по созданию единой автоматизированной системы налогового учета и контроля за реальными доходами, после чего ввести прогрессивный налог на доходы физ. лиц, существенно не меняя существующей системы налогообложения юр. лиц. Именно в этой области руководство страны видит значит. потенциал, поскольку возможность дальнейшего увеличения тамож. пошлин, дающих в наст. вр. 60% поступлений в бюджет, представляется сомнительной в силу стремления Ливана заключить соглашение о сотрудничестве с ЕС, развивать партнерские отношения с межд. эконом. организациями, а также подключиться к планам создания общего арабского рынка.

Процесс приватизации планируется завершить за 3-4 года. Отмечается, что ее реализация не повлечет за собой появление крупных частных монополий, т.к. это может привести к повышению стоимости оказываемых услуг вместо их снижения. Предполагается внести на рассмотрение в парламент проект антимонопольного закона. Государство заинтересовано снять со своего баланса ряд предприятий в области связи, водоснабжения и авиатранспорта, которые работают со значит. убытками. В его собственности находится около 52 предприятий, среди которых — гостелеканал, телефонная сеть, авиакомпания MEA и др.

Правительство также предполагает предпринять ряд мер по повышению конкурентоспособности частного сектора, включая средние и малые предприятия, путем их обеспечения среднесрочным и долгосрочным кредитованием, внедрения современных технологий, особенно в сельском хозяйстве.

В соц. сфере основная задача заключается в реформировании системы медобслуживания, введении бесплатного образования в начальной школе, принятии новых законов о страховании и гражданстве, реорганизации минюста, увеличении до-

статий малообеспеченным семьям, увеличении зарплат госслужащим и пенсий (в 1999 г. их средний уровень вырос на 20-25%).

Инвест. политика. Одним из важнейших направлений межд. деятельности Ливана является возвращение роли страны в качестве фин. и инвест. центра всего ближневосточного региона. Сохранив воспоминания об эконом. процветании страны в 60-е гг., послевоенные поколения ливанских руководителей стремятся не только поднять экономику страны до прежнего уровня, но и вывести ее в число ведущих. Заслугой Ливана считаются, по мнению экспертов, **твердые госгарантии тайны частных вкладов и инвестиций**, которые на сегодняшний день другие страны предложить не могут. **Стоимость инвест. проектов в Ливане оценивается в 16 млрд.долл.**

Решениями правительства выделено несколько приоритетных направлений. Речь идет о развитии общей энергосистемы, стабильного водоснабжения, транспортной инфраструктуры (строительство автострад, межд. аэропорта на севере страны, морпортов и сети обществ. транспорта), ирригации образования всех уровней, здравоохранения и соцобеспечения. Весной 1999 г. общее число инвест. планов достигло 948, а подготовлено к рассмотрению и реализации еще 386 проектов на 4,7 млрд.долл.

Ливанское руководство либерализовало сферу налогообложения: **совокупные налоги на прибыль компаний не превышают 10%, что является самым низким показателем в мире; тамож. пошлины на ввозимые материалы для строительства и промышленности не превышают 2%** от стоимости импорта; заключены двусторонние соглашения с различными странами по избежанию двойного налогообложения; разрешено создавать инвест. компании различного типа с различными долями участия как государства, так и частных лиц; **закреплены свободы передвижения капитала, развитие системы страхования банковских депозитов**, наряду с вышеупомянутой банковской тайной вкладов и инвестиций.

Ам.-ливанские отношения в 1998 г. активно развивались с приездом нового посла США Д.Саттерфильда. На встречах всех уровней высказывалась реальная готовность ам. администрации оказывать Ливану помощь не просто выделением фин. средств правительству, а участием ам. фирм в разработке и осуществлении проектов по восстановлению экономики страны. При выборе ливанских партнеров существенным приоритетом будут пользоваться частные структуры и крупные госпроекты, где отсутствует коррупционизм чиновников.

США настойчиво ведут линию на придание ливанскому исламскому сопротивлению статуса террористической деятельности. На 1998 г. несколько ливанских патриотических движений были включены в «черный» список межд. террористич. организаций. Несмотря на все подвижки во взаимоотношениях, Вашингтон жестко требует, чтобы ливанское правительство неукоснительно соблюдало взятые на себя обязательства по ранее ратифицированным Ливаном конвенциям по борьбе с терроризмом и межд. преступностью.

С 1997 г. Ливан не включен в «черный» список стран, осуществляющих незаконный оборот наркотиков, однако в соответствующем докладе гос-

департамента США страна отмечена как находящаяся в «пороговом» состоянии возможностей по производству и распространению наркотиков. Согласно ежегодному докладу госдепартамента США о правах человека в мире, Ливан относится к странам, в которых сложилась и сохраняется неблагоприятная ситуация. Запрет на поездки американцев в Ливан (просуществовал 10 лет, снят в 1997 г.) был серьезным препятствием для развития эконом. отношений и торговли между двумя странами. Несмотря на разрекламированное снятие данного запрета, не прошел незамеченным призыв госсекретаря США М.Олбрайт воздержаться от поездок в Ливан, так как, по ее мнению, это — «по-прежнему опасное место». **Наличие в Америке второй в мире по величине ливанской диаспоры в 2,5 млн.чел.,** значит, часть которых состоит из активных бизнесменов, помогает ливанцам. В 1997 г. Ливан посетило 22 тыс. американцев.

Продолжал в 1998 г. действовать запрет на деятельность в США представительств ливанской авиакомпании МЕА, однако в ходе состоявшихся в нояб. 1998 г. в Бейруте переговоров с делегацией во главе с госсекретарем США по торговле В.Дэлей была достигнута договоренность об обсуждении возможного установления прямого воздушного сообщения между Ливаном и США. В середине окт. 1998 г. Бейрут посетила делегация во главе с директором Агентства США по торговле и развитию Джозефом Грандмэйсоном и Кирком Робертсоном, вице-президентом внешнеэконом. Корпорации по частным инвестициям. Как заявили американцы, их портфель предложений содержит различные коммерческие проекты на сумму 18 млрд.долл. В ходе данного визита рассматривалась возможность конкретного сотрудничества по пяти проектам на сумму 29 млн.долл., среди них: строительство аэропорта межд. класса в Кулайте на севере Ливана, модернизация всей системы расчетов между потребителями и производителями электроэнергии. Также было заявлено о выделении различным крупным ливанским корпорациям нескольких грантов на проведение бизнес-исследований и экспертиз восстановительных проектов на общую сумму в 1 млн.долл. Хотя не было сделано никаких «ясных» заявлений, сам факт обсуждения нескольких торг.-эконом. проектов уже примечателен.

США с их экспортом в Бейрут на 0,5 млрд.долл. в 1998 г. занимают второе место (после Италии) по заводу различной продукции в Ливан. Ам. делегация под руководством В.Дэлей начала работу по подготовке межправ. соглашений об избежании двойного налогообложения, поощрении инвестиций, создании СЭЗ. Было уделено внимание разработке и принятию в Ливане закона о борьбе с компьютерным пиратством. Принято решение об открытии в Бейруте представительства минторговли США, с тем чтобы уже на месте координировать деятельность ам. компаний, их **участие в восстановительных проектах в Бейруте** (оценочная стоимость работ составляет 13 млрд.долл.). Был подписан контракт по реконструкции крупнейшей ливанской радиовещательной сети «Радио дю Либан» на 7,7 млн.долл.

Инобанк

Инокапитал может создавать на территории Ливана две категории банков: коммерческие

(текущее банковское обслуживание и краткосрочные кредиты) и специализированные (средне- и долгосрочные кредитные операции). Эти банки открываются в форме ливанских АО. Все акции, составляющие капитал такого банка, должны быть именными и по меньшей мере 1/3 акций должна принадлежать ливанским физ. или юр. лицам. Переуступка подобных акций может производиться только с предварительного разрешения Банка Ливана (ЦБ), причем ливанец может передать свои права собственности только ливанцу.

Любой инобанк может быть открыт только с предварительного согласия ЦБ. Направляется за подписью как минимум 3 человек на имя управляющего ЦБ запрос, а также оригиналы и две копии документов: 1. Список всех участвующих в подписке (замораживании) и освобождении капитала с указанием имен, гражданства и доли участия. 2. Документы, удостоверяющие личность основателя банка, лиц, участвующих в подписке (замораживании) и освобождении капитала, а также тех, кого предполагается назначить на высшие адм. посты. 3. Справки об отсутствии судимости на каждого из указанных лиц не более 3-месячной давности. 4. Информация о фин. ситуации каждого участника. 5. Инвест. план банка. 6. Предварительный проект Устава.

В случае согласия на создание банка управляющий ЦБ издает постановление с указанием имен физ. и юр. лиц, участвующих в подписке (замораживании) и освобождении акций, а также доли участия каждого из них. Причем переуступка этого права даже лицам, включенным в список, может производиться только с согласия ЦБ. В постановлении управляющего фиксируется миним. сумма капитала и размер депозита, который должен быть заблокирован в счет ливанского казначейства и будет возвращен банку без процентов лишь после его ликвидации. В случае если в течение 6 месяцев с момента получения разрешения формальности по созданию банка не будут выполнены, то оно теряет силу.

Подписка на капитал и перечисление стоимости всех акций банка производится на заблокированный счет при ЦБ на имя создаваемого банка без выплаты процентов и комиссионных. Причем ЦБ может принять указанный перевод полностью или частично в иновалюте на один из коррсчетов за рубежом, а для освобождения сам конвертирует сумму в ливанские фунты. ЦБ открывает счет для освобождения капитала только после получения нотариально заверенной копии проекта Устава банка. С согласия ЦБ, часть капитала, не превосходящая 1/2 его суммы, может быть освобождена путем приобретения недвижимости, необходимой для деятельности нового банка.

Создаваемый банк регистрируется в коммерческом суде по предоставлении следующих документов: разрешение на открытие, удостоверенная копия Устава, расписка в перечислении полной стоимости акций, протокол заседаний оргсобрания и Адмсовета, избравших председателя и назначивших гендиректора. АС должен получить у исполнителя коммерческого реестра свидетельство о регистрации банка.

После регистрации банк вносится в список финансовых учреждений, публикуемый ЦБ. По завершении указанных процедур ЦБ на основании обращения

руководства нового банка освобождает его капитал. Освобожденные фонды могут быть размещены на любом счете в ЦБ или в других банках. Банк должен начать обслуживание клиентов в течение года с момента его внесения в список финучреждений, в противном случае он будет исключен из этого списка. Главной сферой деятельности комбанков является текущее банковское обслуживание клиентов и предоставление краткосрочных кредитов под гарантии. Такой банк не может заниматься торговлей, производством и т.д. Вложения средств в земельную собственность ограничены рамками площадей, необходимых для его функционирования (офисы, жилье и т.д.). Комбанк не может осуществлять посредничество на Бейрутской бирже.

При предоставлении кредитов коммерческий банк обязан проконтролировать фин. положение получателя и последующее использование им полученных средств. Собственные акции банка не могут приниматься в качестве залога. Запрещено предоставлять кредиты прямо или косвенно распорядителям счетов, высшим служащим и другим сотрудникам ЦБ, а также членам их семей. Общая сумма кредитов не должна превышать 25% собственных фондов банка (капитал + доходы) или 6% от его суммарных средств. Лимит кредита, выданного 1 лицу, составляет 20% от собственных фондов. В случае предоставления кредитов в иновалюте соотношение между суммой кредитов и суммой вкладов клиентов не должно превосходить 65%.

Банк обязан создать ликвидные резервы в размерах 13% от суммы всех вкладов (в лив.фунтах). Коэффициент платежеспособности комбанка, рассчитанный на основе суммарных отчетов, не должен быть ниже 8%.

Открытие новых агентств в Ливане или за рубежом, а также их перенос на другое место может производиться только с разрешения ЦБ. Такое разрешение действует в течение года, после чего аннулируется. При этом банк должен выделить открываемым подразделениям следующие квоты: главному офису — не менее 1 млрд.ф. (660 тыс.долл.), любому агентству — 100 млн.ф. (66 тыс.долл.). В случае открытия филиала за границей, квота должна в 3 раза превосходить предусмотренную для Ливана.

По получении разрешения на открытие банк обязан присоединиться к Нац. ин-ту гарантии вкладов в лив. фунтах. Ежегодный членский взнос банка ин-ту не превышает 0,15% от всей суммы его кредитных счетов по состоянию на 31 декабря. Вклады и другие обязательства в иновалюте, принадлежащие иностранцам, освобождены от платы за гарантию. Комбанк должен создать легальные резервы путем отчисления 10% от годичной чистой прибыли.

Специализированные банки функционируют в сфере инвест. деятельности на средне- и долгосрочной основе. Решением ЦБ миним. капитал подобного банка при его создании должен составлять 13 млн.долл. при обязательном блокировании в счет казначейства 15%. Специализированные банки могут выполнять фин. посредничество на Бейрутской бирже и оказывать другие финуслуги. Актив банка не должен ни при каких условиях превосходить его собственные средства. Кредиты должны обеспечиваться реальными гарантиями. Сумма займа не может превышать 60% от сто-

имости реальных гарантий. Кредит, предоставленный одному физ. или юр. лицу не должен быть больше 25% от собственных фондов банка. Специализированный банк не обязан создавать ликвидные резервы.

Специализированный банк освобожден от налога на прибыль в течение первых 7 фин. лет. С восьмого года начинает взиматься 4% капитала. Если результатом ф.г. стали убытки, они не могут переноситься на следующий год. Банк также освобожден от налога на движимость, на проценты по облигациям и займам. Банк пользуется особыми привилегиями в связи с залогами под кредиты.

Если залог не оплачен в срок, то по истечении 2 недель с офиц. уведомления специализированный банк может приступить к его продаже для покрытия обязательств, процентов и расходов. Председатель суда первой инстанции может разрешить продажу залога по обращению банка без вызова ответчика. Банк непосредственно получает долг от продажи залога.

В Ливане в 1998 г. функционировало 13 коммерческих и 3 специализированных инобанков. Кроме указанных категорий, также действовали филиалы и представительства коминобанков и филиалы инофинучреждений. При поддержке государства активно идет процесс слияния банков и создания с участием инокапитала (страны Персидского залива и др.) крупных финкорпораций, способных обеспечить средствами масштабные проекты.

Демография

Реальную численность населения, проживающего в Ливане, определить трудно, т.к. последняя офиц. перепись в стране проводилась в 1932 г. франц. мандатными властями.

В последующие годы оценка численности населения основывалась на различных исследованиях и опросах общественного мнения. Самое последнее и наиболее полное исследование было проведено министерством соц. дел совместно с Фондом ООН по народонаселению в 1994-96 гг.

Согласно этим офиц. данным, население Ливана составляет 3,1 млн.чел. 29,2% составляют лица до 15 лет; 6,9% — свыше 65 лет; 32,5% населения обучается в учебных заведениях (74% из них в общеобразовательных и 26% — в вузах). Продолжительность жизни мужчин — 68,1 год, женщин — 71,7 год. Средний прирост населения — 3,3%. Средняя численность семьи составляет 4-5 чел.

В основном ливанцы проживают в прибрежных и горных р-нах. В Бейруте — 13,1% населения, Горном Ливане — 36,8%, Сев. — 21,6%, Южном — 9,1%, в Набатии — 6,6%. В Бейруте и Горном Ливане проживает половина (49,5%) населения страны. В долине Бекаа, занимающей 40% территории Ливана, проживает всего 12,9% населения. Насчитывается 1647 городов и населенных пунктов; 84% населения живет в городах численностью свыше 4 тыс.

На тему о конфессиональном составе населения существует три заслуживающих внимания исследования. Первое проведено ам. агентством по образованию и распространено в сети Интернет в 1996 г. Согласно ему население Ливана составляет 3,7 млн.чел., а по религиозному составу делится: 30% — христиане, 70% — мусульмане. Другое исследование провело МВД основываясь на резуль-

татах голосования на выборах в парламент в 1996 г.: мусульмане составляют 52% (1,423 млн.), христиане — 44,8% (1,155 млн.). Третье исследование проведено парламентской комиссией при подготовке законопроекта о воинской службе: христиан в стране 40%, а мусульман 60%.

Активное население составляет 925 тыс.чел. (679 тыс. мужчин, 245 тыс. женщин). Количество ливанцев постоянно работающих за рубежом (в основном высококвалифицированные специалисты), оценивается в 400-700 тыс.чел. В с/х занято 14,5% активного населения.

В Ливане проживает около 1-1,25 млн. иностранцев. Из них около 700-800 тыс. — иностр. раб.сила (87% — сирийцы, 5% — другие арабы, остальные — шри-ланкийцы, индийцы, филиппинцы). **В 1998 г. иностр. рабочие перевели за рубеж порядка 2 млрд.долл.**

Общая численность ливанской диаспоры в мире оценивается в 13,6 млн.чел., т.е. в 3 раза больше, чем население самого Ливана. Процесс эмиграции продолжается. Начиная с 1992 г. из Ливана эмигрировало 23 тыс.чел. (85% мужчин, 15% женщин).

Палестинские беженцы. По данным UNRWA (Агентство ООН по оказанию помощи палестинским беженцам), в 1998 г. в Ливане было зарегистрировано 359 тыс. палестинских беженцев. Больше половины из них (195 700 чел.) проживают в 12 лагерях.

В лагере Мар Ильяс (г. Бейрут) зарегистрировано 1500 человек. В провинции Горного Ливана проживают: лагерь Бурж аль-Баражна — 16,5 тыс.чел., лагерь Дбайе — 13,1 тыс.чел., лагерь Шатила — 9500 чел. В р-не г. Сайды имеется самый большой в Ливане палестинский лагерь Айн аль-Хильва с 40 тыс. беженцев и лагерь аль-Мия уа Мия — 11 тыс.чел. В р-не г. Тира расположены лагеря: аль-Бас (8,5 тыс.чел.), Рашидия (22,5 тыс.чел.), Бурж Шималий (16,5 тыс.чел.); в р-не г. Триполи — лагеря Нахр аль-Барид (25 тыс.чел.) и аль-Бадави (14 тыс.чел.); в центр. части долины Бекаа — лагерь Вифель (6,5 тыс.чел.).

Расселение палестинских беженцев: Бейрут — 44 тыс.чел., Горный Ливан — 43 тыс.чел., Ю. Ливан — 78,5 тыс.чел., Сев. Ливан — 10 тыс.чел., долина Бекаа — 7,5 тыс.чел.

Дискуссии вокруг брачного законодательства. Согласно действующему в Ливане брачному законодательству, будущие супруги имеют возможность заключить только религиозный брак. При этом для каждой из 18 конфессий существует отдельное брачное законодательство, которое может отличаться от других до такой степени, что если одному ливанскому гражданину разрешено иметь 4 жены, то у другого нет даже права на развод. Идея светского (в Ливане употребляют понятие «гражд.») брака в противовес религиозному появилась давно. Однако на всеобщее обсуждение этот вопрос был впервые поставлен в конце 1998 г. президентом страны Ильясом Храуи. Среди мотивов, приведенных президентом в поддержку своего предложения накануне окончания второго срока президентства в сент. 1998 г., было то, что **гражд. брак мог бы консолидировать ливанских граждан — приверженцев разных конфессий**, помочь отказаться от принципа конфессионализма, изъять его из основных законов жизнеустройства страны. Храуи отметил, что большинство ливан-

цев, особенно молодое поколение, приветствовало бы практику гражд. бракосочетания и помогло бы избежать сопротивления этому вопросу со стороны религиозных ин-тов, всемогущих в условиях Ливана. Он заявил, что более 20% граждан Ливана, среди которых есть министры и депутаты, состоят в гражд. браке, который был заключен на территории иногосударств.

Твердость позиции президента, поддержка, оказанная ему Сирией, привели на начальном этапе к утверждению его предложения большинством голосов в совминистров. Безапелляционно отвергли предложение религиозные деятели, имеющие сильные позиции в ливанской полит. и общественной жизни. Муфтий Ливанской республики Каббани (суннитский духовный лидер) возглавил сопротивление светскому проекту. Даже фундаменталисты из «Хизбаллы» не проявляли той ярости против гражд. брака, которую демонстрировал сам муфтий. Христианские религиозные руководители, в частности маронитский патриарх, спрятались за жесткой позицией суннитов, желая тоже сохранить за собой право вершить гражд. дела христиан. Утверждение гражд. брака лишило бы религиозные ин-ты доходов от заключения браков или разрешения на развод. Оно также отдаляло бы подрастающее поколение от сферы их полит. и морального влияния, за что они активно боролись в период гражд. войны. Помогает им в этом также и атмосфера незыблемости традиц. устоев, характерная для Востока, превратившая брак в священное таинство, не подлежащее каким-либо изменениям со стороны светских инстанций, в т.ч. со стороны государства. Этот мотив преобладает у христиан, особенно маронитов, представляющих вост. ветвь католицизма, которые запрещают разводы и заменяют их на «разлучение» супругов без права вторично сочетаться браком. У суннитов Ливана на первый план выступает вопрос о наследстве. Суннитки обычно лишаются наследства после смерти родителей, и оно остается лишь прерогативой наследников мужского пола. гражд. же брак предполагает иметь более современные законы и правила, которые могут войти в противоречие с подобными архаическими установками.

Связи с Россией

Торг.-эконом. отношения с Ливаном регулируются межправит. Соглашением между РФ и Ливаном о торговле и эконом. сотрудничестве от 31 марта 1995 г. Соглашением предусмотрено взаимное предоставление сторонами режима наиболее благоприятствуемой нации, а также расчеты в СКВ.

В апр. 1997 г., во время визита в Москву премьер-министра Ливана, подписаны соглашения об избежании двойного налогообложения, о поощрении и взаимной защите капиталовложений, о сотрудничестве в области культуры, науки и образования и о создании Рос.-Ливанской МПК по торг.-эконом. сотрудничеству. В ходе ее первого заседания в марте 1998 г. подписаны соглашения о сотрудничестве в области туризма и между ЦБ двух стран, Протокол о сотрудничестве между Россоюзом промышленников и предпринимателей и Ассоциацией ливанских промышленников и предпринимателей и Соглашение между ТПП Ливана и РФ.

Товарооборот между РФ и Ливаном (млн.долл.):

	1994 г.	1995 г.	1996 г.	1997 г.	1998 г.
Т/оборот	71,5	131	95	93,3	126,4
Экспорт	61,2	117,4	88	89	123,1
Импорт	10,3	13,6	7	4,3	3,3

Основными товарами росэкспорта в Ливан являются: минсырье (топливо, масла и продукты их перегонки) и стройматериалы (63%), дерево и пиломатериалы (17%), металл и металлоизделия (15%); в небольших объемах экспортируются также электрооборудование, автотранспорт («Нива», «Лада»), товары народного потребления.

Импорт из Ливана состоит из продовольствия (60%), транспортных средств (10%), товаров народного потребления (6%). При этом ливанский импорт постепенно сокращается, а росэкспорт возрастает за счет увеличения объемов поставок сырьевых товаров и стройматериалов.

Планом восстановления экономики страны до 2000 г. предусматривается реализация около 100 различных проектов инфраструктуры, в основном за счет финпомощи МБРР, Саудовского и Кувейтского фондов развития, Евроинвестбанка, правительств и банков Франции и Италии.

Росорганизации проявляют заинтересованность в развитии инвест. сотрудничества, в т.ч. путем участия в межд. торгах на реконструкцию и строительство ТЭС, ЛЭП, транспортных, ирригационных и водохоз. объектов, бурение на воду, сооружение зернохранилищ, промхолодильников, предприятий пищевого сектора. Однако конкуренция со стороны других инофирм затрудняет успешное участие в торгах роскомпаний без господдержки.

В июле 1996 г. в Ливане находилась делегация Ростовской обл. во главе с мэром г. Таганрога. В ходе визита рассмотрены вопросы эконом. и тех. сотрудничества, а также подписан протокол с ливанской компанией «Фаузи Дж. Гандур» о намерениях в развитии сотрудничества в области транспорта, включая возможность открытия грузовой линии между Таганрогом и Бейрутом с участием АО «Совфрахт».

В июне 1997 г. состоялся визит в Ливан делегации ВО «Техностройэкспорт» во главе с гендиректором В.И. Величко. Было принято решение о переводе представительства объединения из Дамаска в Бейрут. В авг. 1997 г. был организован визит в Ливан делегации концерна «Пром. машины». В ходе следующего визита делегации концерна в окт. 1997 г. было создано СП IMG Lebanon с фирмой «Саско Груп». В нояб. в Бейруте открылось представительство СП для продвижение на ливанский рынок и рынки стран Бл. Востока рос. машинотехпродукции, химтоваров, древесины глубокой переработки (ДСП, фанера и т.д.).

В фев. 1998 г. состоялся визит мининдел Ливана в РФ и Белоруссию. В состав делегации вошла группа ливанских бизнесменов под руководством председателя Ассоциации промышленников Ливана, почетного консула России в Триполи Ж.Саррафа. Во время встречи в МВЭС РФ ливанским бизнесменам были переданы инвест. проекты, которые находятся на рассмотрении.

Между ливанской компанией «Малия Холдинг» (владелец Ж.Сарраф) и АО «Биотехнология» достигнута принципиальная договоренность о создании СП в РФ и Ливане по выпуску фарм-

продукции. Состоялось также подписание 10 марта 1998 г. соглашения о сотрудничестве между ливанской судоходной компанией «Фаузи Гандур» и АО «Совфрахт».

С 19 по 23 мая 1998 г. в Бейруте состоялась межд. выставка PROJET Lebanon 98 с участием 500 компаний из 33 стран. Впервые в Ливане в работе этой выставки приняла участие роскомпания «Проммашины». Во время пребывания в Бейруте делегации во главе с президентом компании И.С. Силаевым состоялись встречи с министрами сельского хозяйства, промышленности, экономики и торговли, в Ассоциации промышленников Ливана и Ассоциации торговцев Бейрута, в ТПП Бейрута и с представителями частных компаний. Обсуждались создание совместных сборочных производств тракторов для всего региона, сотрудничество в области ирригации и поливного земледелия, поставка с/х машин, участие в создании промзон, поставка медоборудования на базе конверсионных предприятий и др.

Две роскомпании участвовали в межд. тендерах 1999 г. по водоснабжению и очистке воды. АО ВО «Техностройэкспорт» — в предквалификационном отборе фирм на строительство очистных сооружений в г.г.Тир и Сайда (27 и 18 млн.долл. соответственно). ЗАО «Волгонептехиммонтаж» по результатам тендера вошло в список претендентов на строительство объектов водоснабжения г.Набатия (13,5 млн.долл.).

Ливанская Ассоциация выпускников советских и росвузов объединяет 8 тыс. бывших студентов и аспирантов вузов государств, входивших в СССР.

В мае 1997 г. в РЦНК в Бейруте прошли Первая всеарабская конференция выпускников сов. и росвузов и Неделя образования РФ в Ливане. Помимо делегаций из арабских стран, в указанных мероприятиях приняли участие делегации министерства общего и проф. образования РФ, Росзарубежцентра, Инкорвуза, а также представители 15 ведущих росвузов. Важным было участие в конференции министра культуры и высшего образования Ливана и пред. комитета по культуре и образованию ливанского парламента.

МАЛАЙЗИЯ

Малайзия (Persekutuan Tana Malaysia). Географическое положение: находится в ЮВА, на юге Малакского п-ва и в сев. части о-ва Калимантан. Пл.: 332,8 тыс.кв.км. Население: 20,1 млн.чел. (1995 г.). Столица: Куала-Лумпур (Kuala Lumpur) — 1,2 млн.чел. (1995 г.). Денежная ед.: рингит (малайзийский доллар) = 100 сенам. Нац. праздник: 31 авг. — Нац. день (1957 г.). Дипотношения с СССР установлены 3 апр. 1967 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Малайзия — федеративное государство, конституционная монархия. Входит в Британское содружество. Действует Конституция Малайзии от 16 сент. 1963 г., в основе которой лежит Конституция Малайской федерации 1957 г. с последующими изменениями. Малайзия как федеративное государство провозглашена 16 сент. 1963 г. В нее вошли бывшие владения Великобритании — Малайская федерация, Сабах (до вступления в федерацию — Сев. Борнео), Саравак и Сингапур. 9

авг. 1965 г. Сингапур вышел из состава федерации, провозгласив себя независимым государством.

В состав федерации входят 13 штатов: Джохор (Johore), Кедах (Kedah), Келантан (Kelantan), Негри-Сембилан (Negri-Sembilan), Паханг (Pahang), Перак (Perak), Перлис (Perlis), Селангор (Selangor), Тренгану (Trengganu), Малака (Malacca), Пинанг (Penang), входившие ранее в состав Малайской федерации, а также Сабах (Sabah) и Саравак (Sarawak), расположенные на севере о. Калимантан, и две фед. территории: Куала-Лумпур и остров Лабуан. Правовое положение штатов — членов федерации определяется фед. конституцией и конституциями отдельных штатов. Во главе 9 малайских штатов стоят конституционные монархи (в шт. Кедах, Джохор, Келантан, Паханг, Перак, Селангор и Тренгану — султаны, в шт. Негри-Сембилан — правитель, в шт. Перлис — раджа). Шт. Малака, Пинанг, Саравак и Сабах возглавляются губернаторами, назначаемыми верховным главой Малайзии.

Федерация Малайзия расположена между 1° и 7° сев. широты. Климат влажный тропический, температура воздуха 25–36°С. Население: 46% — городское, 54% — сельское. 54% общей численности населения составляют бумипутра — малайцы и родственные им этносы, 34% — китайцы, 10% — выходцы из Юж. Азии, другие — 2%. Средняя продолжительность жизни — 71 год. Гос. язык — малайский. Широко употребляются англ. китайский (кантонский диалект) и тамильский. Офиц. религия — ислам суннитского толка. Распространены также буддизм, даосизм, индуизм и христианство,

Археологические раскопки указывают на существование на территории Малайзии в V в. до н.э. индо-буддийского государства. Затем, в различное время Малайзия была провинциальной частью тайской и кхмерской империй. В VII–XV вв. Малайзия входила в состав суматранской морской империи Шри-Виджая, а затем выделилась в самостоятельный султанат Малака. В 1511 г. Малака была завоевана Португалией, а в 1641 г. перешла к Голландии. В 1786 г. на о-ве Пинанг высадились и построили первые укрепления англичане. В 1815 г., по решению Венского конгресса, при разделе колониальных территорий союзников Наполеона Малайзия, Сингапур (а также Индонезия до 1845 г.) перешли к Великобритании. Администрация англ. генерал-губернатора размещалась в Сингапуре. С 1841 г. Сараваком управлял пират Дж. Брук. В 1888 г. сев. Борнео (Сабах и Саравак) стали протекторатами Великобритании. В 1942–45 гг. Малайзия была оккупирована японскими войсками.

Во главе государства стоит король (Верховный глава). Король избирается на 5 лет из числа наследных султанов девяти штатов Федерации. С апр. 1999 г. им является султан штата Селангор-Салахуддин Абдул Азиз Шах.

Согласно конституции, любое решение правительства выносится от имени и с согласия короля. На практике при принятии решений король исходит из рекомендаций правительства или парламента, однако может иметь и собственную позицию. Король утверждает принятые парламентом законы, кандидатуру премьер-министра и состав Верховного суда, имеет право помилования осужденных и является главнокомандующим ВС страны.

Законодат. орган — двухпалатный парламент. Верхняя палата — Сенат. В его состав входят 42 сенатора, назначаемые королем, и 26 сенаторов, избираемые законодат. собраниями штатов — по 2 человека от штата. Срок деятельности сенатора — 3 года и может быть продлен еще на такой же период. Нижняя палата — Палата представителей из 180 депутатов — формируется на срок в 5 лет путем всеобщих прямых выборов.

В каждом штате имеется законодат. собрание. Число членов законодат. собраний неодинаково и устанавливается в зависимости от численности населения штатов. Согласно конституции, их общее количество по стране составляет 447 чел.

Выборы в парламент и законодат. собрания штатов проходят одновременно по всей стране. Право голосовать и быть избранным в Палату представителей имеют лица, достигшие 21 года. В Сенат назначаются лица не моложе 30 лет.

Законопроект становится законом государства, когда он прошел две палаты, получил одобрение короля и опубликован в «Правит. газете».

Испол. власть в Малайзии осуществляет кабинет министров во главе с премьер-министром. Им назначается лидер партии, завоевавший большинство мест в палате представителей на всеобщих выборах. С 1987 г. премьер-министром Малайзии является Махатхир Мохамад.

Мининдел — Сайед Хамид Албар (с янв. 1999 г.). Доминирующие позиции во внутривласт. жизни занимает коалиция Нац. Фронт (14 партий). Ведущая роль в ней принадлежит крупнейшей, фактически правящей партии — Объединенной малайской нац. организации.

Наиболее влиятельные оппозиционные партии — Исламская партия и Партия дем. действия.

ВС насчитывают 115 тыс.чел.: ВМС — 12 тыс.чел., ВВС — 13 тыс.чел., сухопутные войска — 90 тыс.чел. В полиции — 85 тыс.чел.

Малайзия — интенсивно развивающаяся индустриально-аграрная страна. Разразившийся в 1997 г. фин.-эконом. кризис серьезно поколебал прежде динамичное эконом. развитие. Однако принятая в 1998 г. программа жестких антикризисных мер позволила правительству добиться необходимого стабилизационного эффекта, восстановить докризисные параметры экономики. Темпы роста ВВП в 1999 г. составили 5,4%. Золотовалютные резервы — 33 млрд.долл. ВВП на душу населения — 3,600 долл. Уровень инфляции — 3%.

Наиболее динамичный сектор экономики — обрабатывающая промышленность (27,9% ВВП). Страна относится к числу основных мировых производителей интегральных схем, кондиционеров, радио- и телеаппаратуры. Малайзия — единственная из стран АСЕАН, имеющая собственное автомобилестроение (автомшины марки «Протон»). Внешторг. оборот Малайзии в 1999 г. составил 144,6 млрд.долл.

Судебная система Малайзии как бывшей брит. колонии и члена Содружества в основе своей опирается на обычное англ. право. Отличие же состоит в отсутствии брит. абсолютизации прецедента как источника права и в довольно совершенной кодификации правовых норм, регулирующих различные общественные отношения.

По развитию юр. системы (кодификация правовых норм, их универсальность, деятельность судов, полиции, адвокатуры, наличие юристов) Ма-

лайзия занимает 4 место среди стран Азии (после Сингапура, Японии и Гонконга). Ислам является в Малайзии гос. религией; в соответствии с Законом о мусульманском суде 1965 г. шариатское право применяется лишь на уровне морали и в воспитательно-пропагандистской деятельности.

Осуществление судебной власти возложено на суды различных инстанций: 1. Верховный Суд, на 90% действует как высшая апелляционная инстанция, на 10% как конституционный суд; 2. Высокие суды Малайи (11 штатов п-ва) и Борнео (Сабах и Саравак) — территориальная высшая апелляционная инстанция; 3. Сессионные суды, апелляционная инстанция для судов штатов, рассмотрение уголовных дел с возможными санкциями в виде длительных сроков заключения и смертной казни, а также гражд. дел, сопряженных с крупными мат. исками; 4. Мировые суды (суды магистрата), основная судебная инстанция для рассмотрения всех уголовных и гражд. дел; 5. Суды Пенгхулу, традиц. примиренческие суды по делам о незначит. проступках и мат. исках, исполнения решений не требуется.

Партийный суд ОМНО — действует в отношении членов, в т.ч. высокопоставленных, правящей партии. В судебную систему не входит, его решения имеют скорее моральный характер.

Военный трибунал также не входит в состав судебной ветви власти. Созывается королем или же по его указанию для рассмотрения конкретных дел, связанных с гос. изменой. Прецедентов мало. По общеуголовным и гражд. делам личный состав ВС и полиции подсуден судам магистрата.

Для внесудебной расправы применяется Закон о внутренней безопасности 1960 г. Он позволяет МВД содержать под стражей до 2 лет, с последующими продлениями на 2 года, любого, в чьих деяниях «усматриваются признаки антигос. деятельности». Постановление о применении данного Закона в отношении конкретного лица готовит территориальный отдел службы безопасности, а утверждает начальник полиции штата или же вышестоящее лицо. В 1988–98 гг. Закон применялся в отношении 700 человек.

Макроэкономика

Сначала 80-х гг. и до 1997 г. прирост ВВП ежегодно составлял в среднем 8%. В 1998 г. экономика столкнулась с наиболее серьезными трудностями за всю историю страны. Впервые после 1985 г. в стране отмечалось сокращение ВВП. В 1998 г. оно составило 7,5%. Уменьшение внутреннего спроса на 11,7% (1997 г.: +9,6%) оказало наиболее негативное влияние. Расходы в частном секторе вследствие падения цен на фондовом рынке и высоких процентных ставок снизились на 15,5%. Личное потребление сократилось на 5%. Расходы в госсекторе возросли всего на 0,8%.

Инвестиции в частном секторе (главным образом в металлургической промышленности, производстве стройматериалов и строительстве) сократились на 30,5% (1997 г.: +11,7%), в госсекторе — на 0,8% (1997 г.: +11,9%). За первые семь месяцев 1998 г. объем инвестиций в обрабатывающей промышленности уменьшился на 7,8% и составил 15,2 млрд.ринг. Производство в обрабатывающей промышленности уменьшилось на 5,8% (1997 г.: +12,5%).

Производство в добывающей промышленности сократилось на 0,8% (1997 г.: +1%), главным образом вследствие уменьшения добычи природного газа (-1%) из-за падения спроса в основных странах-импортерах (Япония, Ю. Корея).

В сельском хозяйстве и лесной отрасли спад составил 5,9% (1997 г.: +1,3%), причем производство основной продукции плантационного земледелия — пальмового масла — в результате неблагоприятных погодных условий сократилось на 8%.

Наибольшее падение производства произошло в строительном секторе — 19,2% (1997 г.: +9,5%), что было вызвано продолжающимся уменьшением спроса на коммерческие здания и кондоминиумы.

Внешторг. оборот Малайзии в 1998 г. увеличился на 20,7% и составил 534 млрд.ринг. (136,2 млрд.долл.). В связи с обесценением рингита отмечались существенные различия в динамике основных показателей развития внешней торговли в нацвалюте и в долларовой исчислении. В рингитовом выражении объем экспорта увеличился на 28,5% до 284 млрд.ринг. и импорта — на 12,9% до 249 млрд.ринг.; в долларовой выражении — сократился соответственно на 7,8% и 19%.

Наибольший удельный вес в малайзийском экспорте по-прежнему составляла продукция обрабатывающей промышленности (80,5%), главным образом товары электронной и электротех. промышленности (67% всего экспорта).

На долю продукции сельского хозяйства, лесной отрасли и добывающей промышленности приходилось соответственно 8,4% и 5,7%.

Крупнейшими статьями импорта были полуфабрикаты, инвест. товары и товары народного потребления, на долю которых соответственно приходилось 67%, 17% и 5,9%.

Основными торг. партнерами Малайзии в 1998 г. были США (21,1%), Сингапур (15,4%), Япония (15,2%) и страны ЕС (13,9%).

К немногим плюсам малайзийской экономики в 1988 г. можно отнести тот факт, что в целом платежный баланс страны с учетом операций с капиталом сведен с положитель. сальдо в размере 26,8 млрд.ринг. (1997 г.: -10,9 млрд.ринг.). Соответственно на эту сумму увеличились **золотовалютные резервы ЦБ**, которые к концу года составили 85,9 млрд.ринг. (22,6 млрд.долл.) — суммы достаточной для финансирования импорта страны в течение 4,4 месяца.

О реформировании межд. фин. системы. Малайзия является одним из инициаторов этой идеи. Позиция малайзийцев здесь отличается радикализмом в критике МВФ и США.

Еще в сент. 1997 г., когда многие полагали, что разразившийся в ЮВА фин. кризис не более, чем следствие структурных диспропорций и слабого менеджмента, премьер-министр Малайзии Махатхир Мохамад на ежегодной встрече МВФ и ВБ в Гонконге обратил внимание на опасность, которую представляют для экономик развивающихся стран деятельность межд. валютных спекулянтов и неконтролируемые потоки краткосрочного капитала. Тогда же малайзийский лидер, усматривающий главную причину кризиса в его стране в том, что нацвалюта — рингит подверглась атаке валютных спекулянтов, предложил даже запретить межд. форексные операции, охарактеризовав их как «непродуктивные и аморальные».

В дальнейшем, отказавшись от крайностей, малайзийцы выработали более взвешенную позицию по вопросу межд. валютно-фин. отношений, которая неоднократно озвучивалась руководством страны, в т.ч. на ежегодной встрече МВФ и ВБ в Вашингтоне в окт. 1998 г., встрече лидеров стран АТЭС в Куала-Лумпуре в нояб. 1998 г., на Всемирном эконом. форуме в Давосе в янв. 1999 г., встрече руководителей 15 развивающихся стран на Ямайке в фев. 1999 г. и др.

Основные положения малайзийской позиции по этому вопросу:

1. Межд. финрынки стали «игровыми» и не выполняют базовую функцию оптимального распределения производственных ресурсов. Возможности мировых фин. спекулянтов сопоставимы с масштабами развивающихся и переходных экономик, не обладающих к тому же достаточным геополит. потенциалом. Часть крупных дилеров, в частности Дж. Сорос, сознательно спровоцировала игру на понижение валют стран ЮВА.

2. Кризис в России и Бразилии указывает на растущую опасность коллапса мировой фин. системы и подтверждает необходимость регулирования движения краткосрочного капитала, деятельности хеджированных фондов и банков. Важно установить контроль за привлечением коммерческими структурами «коротких» денег из-за рубежа, увязать такие заимствования с основными макроэконом. показателями страны-заемщика.

3. Отсутствие адекватных мер со стороны МВФ и ВБ по восстановлению стабильности на фин. рынках подчеркивает необходимость пересмотра архитектуры межд. фин. системы. Нужен механизм, обеспечивающий стабильность обменных курсов валют.

4. Малайзийский премьер характеризует МВФ как реликт бреттон-вудской системы, инструмент богатых для доминирования над бедными. Рекомендации МВФ не только не помогают реструктурировать фин. систему развивающихся стран, но разрушают реальный сектор экономики. Малайзия отказывается от фин. помощи МВФ, полагая, что предложенная фондом программа стабилизации валютно-эконом. положения идет вразрез с нац. интересами. **Буквально за две недели до начала «валютного урагана» в Малайзии МВФ констатировал, что экономика страны здорова.**

5. Подталкивание к дерегулированию и глобализации — это один из способов эксплуатировать бедные страны и получать неограниченные барыши. Нельзя недооценивать риски «необузданной либерализации», необходимо выработать на межд. уровне механизм, защищающий все страны от этих рисков.

6. Из всех идей реструктуризации мировой фин. системы Малайзия более всего склонна поддержать японские предложения: создание в рамках «плана Миядзавы» спец. фонда помощи странам ЮВА в 30 млрд.долл., создание ин-та фин. гарантий, сфокусированного на проблемах Азии. Малайзия обратилась к Японии с просьбой о предоставлении ей 5 млрд.долл.

7. Отсутствие глобального решения проблем фин. кризиса побудило Малайзию действовать в одиночку. С 1 сент. 1998 г. в стране были введены выборочные меры валютного контроля и установлен фиксированный курс рингита по отношению к доллару (1 долл. = 3,80 мал. ринг.). Три состав-

ных элемента указанных мер валютного контроля: ограничение доступа валютных спекулянтов к рингиту путем уменьшения офшорного рынка рингита; контроль за потоками краткосрочного капитала; ограничения на вывоз из страны рингитов и инвалюты физ. лицами. Все активы в рингитах, находящиеся за границей, до 1 окт. 1998 г. должны были быть переведены в Малайзию. Одновременно был введен мораторий на репатриацию за границу прибыли, полученной от продажи рингитовых активов, находящихся в стране менее одного года.

Некоторые зап. экономисты полагают, что «валютный изоляционизм» Куала-Лумпура, отказ от рекомендованных МВФ мер жесткой экономии в фин.-кредитной сфере и либерализации банковского сектора, хотя и могут принести краткосрочный эффект, пагубно скажутся на состоянии малайзийской экономики. Критики Махатхира указывают на то, что его курс на оживление инвест. деятельности привел к тому, что объем банковских кредитов в экономике уже сейчас превышает 160% ВВП, при этом значит. часть средств поступает в сектор спекуляций с недвижимостью. Растет дефицит госбюджета, который к концу 1999 г. может составить 16 млрд.ринг., или 12% ВВП. Кроме того, на реструктуризацию банковского сектора, по данным МВФ, Малайзии потребуется 13 млрд.долл., что составляет 18% ВВП. Поскольку источников финансирования недостаточно, правительство прибегнет к внешним заимствованиям или запустит печатный станок.

Для финансирования бюджетного дефицита Малайзия в 1998 г. получила от Японии кредит в 0,6 млрд.долл.; в дек. с японцами было подписано соглашение о выделении еще 2 млрд.долл. Малайзия направила также обращение в ВБ о выделении ей 3 млрд.долл., из которых в июне 1998 г. она получила 0,3 млрд.долл. В дек. правительство подписало соглашение с консорциумом 12 инокомбанков о предоставлении кредита на 1,3 млрд.долл.

В 1998 г. впервые за последние девять лет платежный баланс по текущим операциям удалось свести с положительным сальдо (+ 20 млрд.ринг., или 7,7% ВНП против -14,2 млрд.ринг. в 1997 г.), что объясняется опережающими темпами роста экспорта вследствие девальвации рингита. Вместе с тем по-прежнему значит. остается дефицит баланса услуг (-19,5 млрд.ринг.), что вызвано переводом прибылей и дивидендов иноинвесторами (22,9 млрд.ринг.) и морперевозками и страхованием внешторг. грузов (9,7 млрд.ринг.).

В сравнении с другими странами ЮВА (Индонезия, Таиланд) у Малайзии **небольшой внешний долг** — 40 млрд.долл., из них только 7 млрд.долл. приходится на задолженность по краткосрочным обязательствам. **На обслуживание внешнего долга расходуется всего 1% стоимости экспорта страны**, а объем краткосрочной задолженности составляет немногим более 30% резервов ЦБ. Страна имеет сильные фискальные позиции и высокую норму сбережений, более развитую пром. и фин. инфраструктуру. Уровень инфляции в Малайзии, несмотря на резкое обесценение рингита, в 1998 г. составил 5,2%.

Хотя приток прямых иноинвестиций в 1998 г. по сравнению с уровнем предшествующего года сократился, кризис стал причиной ряда позитив-

ных для иноинвесторов изменений. Среди них снижение долларовой стоимости капвложений вследствие удешевления активов и девальвации рингита, повышение конкурентоспособности производства и принятые правительством меры, стимулирующие приток капитала. **Международные компании продолжают рассматривать Малайзию как привлекательный объект долгосрочных инвестиций.**

Правительство в целом с оптимизмом оценивает перспективы развития экономики в 1999 г., полагая, что самое худшее уже позади и появились первые признаки ее оздоровления. Минфин, прогнозировал в 1999 г. рост ВВП в 1%, при этом в обрабатывающей и добывающей отраслях он должен составить соответственно 1% и 1,3%, а в сельском хозяйстве 3,9%. Положит. сальдо торг. баланса по текущим операциям уменьшится до 11 млрд. ринг., главным образом вследствие сокращения положит. сальдо торг. баланса. Уровень инфляции снизится до 3,5%.

Межд. эконом. и фин. ин-ты менее оптимистичны в своих прогнозах. МВФ хотя и признает, что в Малайзии появились первые признаки окончания спада, стабилизации фин. рынков и роста внутреннего спроса, все же полагает, что в 1999 г. ВВП страны сократится на 2%, при этом инфляция возрастет до 5,8% и уменьшится положит. сальдо платежного баланса по текущим операциям. МВФ полагает, что введенные в сент. 1998 г. меры валютного контроля способствовали снижению процентных ставок, однако в более отдаленной перспективе они могут стать «препятствием к оздоровлению».

Всемирный Банк считает, что резкий спад в малайзийской экономике в 1998 г. сменится стагнацией. Согласно его прогнозу, в 1999 г. рост ВВП в пяти странах ЮВА (Ю. Корея, Индонезия, Малайзия, Филиппины и Таиланд) составит 0,1%. Оценивая перспективы малайзийской экономики, ВБ в своем ежегодном эконом. докладе отмечает, что хотя положение Малайзии в самом начале кризиса было лучше, чем в остальных странах этой пятерки, ее более позднее вступление в фазу кризиса, известные внутривалют. события и меры контроля за движением капитала могут сдержать процесс эконом. оздоровления.

На региональном уровне Малайзия претендует на роль лидера в АСЕАН, особенно на фоне имевшего место в 1998 г. в Индонезии внутривалют. и эконом. кризиса, активно участвует во всех многосторонних и двусторонних программах, включая военное сотрудничество и по линии спецслужб.

У Малайзии имеются проблемы с соседями по региону, однако они решаются или же находятся в стадии проработки, не приобретая характера межд. конфликта. Вьетнам, Филиппины, Китай: спорные территории (о-ва Спратли) в Южно-Китайском море. Филиппины: наркотики, морское пиратство, нелегальная иммиграция; многолетняя, с начала 60-х гг., поддержка Малайзией сепаратистского мусульманского фронта «Моро» на юге Филиппин. Таиланд: ввоз наркотиков в Малайзию. Бангладеш и Мьянма: нелегальная иммиграция. Индонезия: спорные территории (о-ва Сипадан и Лигитан), наркотики, морское пиратство, нелегальная иммиграция, защита окружающей среды (лесные пожары на о-вах Суматра и

Борнео, дым от которых сносит на Малайзию). Сингапур: периодические трения по поводу банковских взаиморасчетов, неподдержка в условиях эконом. спада, спорные территории, водоснабжение.

С сент. 1997 г. имело место определенное, не характерное в целом для обеих стран, обострение отношений между Малайзией и США. Последние выражают свое неудовлетворение относительно малайзийской политики поддержки Ирана, Ирака и антисемитских высказываний премьер-министра Махатхира, угрожая при этом применением эконом. санкций. Малайзия болезненно реагирует на вмешательство извне в ее внутривалют. дела и в отношении с другими мусульманскими странами и обвиняет США в инспирировании межд. фин. кризиса с целью наживы за счет экономик малых стран. США поддержали находящегося под следствием бывшего зампреьера А. Ибрагима (встреча госсекретаря М. Олбрайт с супругой Анвара и высказывание А. Гора в поддержку Анвара и его сторонников во время саммита АТЭС в Куала-Лумпуре в нояб. 1998 г.).

Малайзия производит благоприятное впечатление благодаря эконом. буму с начала 80-х гг. **Представители развитых стран открывают для себя Малайзию как бы заново, называя ее «азиатской Швейцарией».**

В Малайзии хорошие прир. условия. Ровный температурный режим, регулярные осадки. Есть горные р-ны. **Малайзия входит в пятерку самых зеленых стран.** Животный мир разнообразен и охраняется государством. Много мелких рек и озер, где водятся ценные породы рыб. 60% побережья — это мангровые заросли, болота и скалы. 40% — это песчаные пляжи, которые лишь частично используются индустрией туризма.

Хорошо развита сеть автодорог. Через всю страну проходит автострада Сингапур-Бангкок. Имеется ж/д транспорт. Развито автобусное сообщение. Есть соглашения о воздушном сообщении с 63 странами и 21 межд. авиакомпанией. нац. компания МАС процветает и выполняет рейсы в 53 аэропортах мира. Развита сеть внутреннего авиасообщения. В июне 1998 г. сдан в эксплуатацию новый межд. аэропорт Куала-Лумпура «Сепанг».

Министерство межд. торговли и промышленности (МИТИ). Осуществляет следующие функции: планирует и реализует политику Малайзии в области межд. торговли и промышленности; оказывает содействие внутренним и иноинвестициям и координирует вопросы промразвития; оказывает содействие развитию экспорта малайзийских товаров путем усиления двустороннего, многостороннего и регионального торг. сотрудничества; занимается вопросами повышения нац. производительности труда путем разработки программ подготовки и переподготовки кадров и оказания консультационных услуг по развитию предпринимательства и менеджмента.

Возглавляет МИТИ г-жа Рафида Азиз (Datuk Seri Rafidah Aziz), зам. министр — Керк Чоо Тинг, генсек Datuk Asmat Bin Kamaludin. Адрес МИТИ: Ministry of International Trade and Industry, Block 10, Government Offices Complex, 50622 Jalan Duta, Kuala Lumpur, Malaysia, tel. (603)6510033, fax (603)6510827.

Департамент двусторонней торговли, т.

(603)6517144; 6510033 (доб. 4842); E-mail: merlyn@miti.gov.my; директор: Merlyn Kasimir. Функции: стратегия экспорта готовой продукции и полуфабрикатов на традиц. и на нетрадиц. рынки, в т.ч. в рамках сотрудничества «Юг-Юг»; обеспечение наиболее благоприятных условий доступа на зарубежные рынки; подготовка соглашений, координация работы и организация встреч в рамках совместных комиссий по развитию двусторонней торговли; координация работы ряда представительств МІТІ за рубежом (Великобритания, ЕС, Австрия, США, КНР, Япония); подготовка торг. и инвестиц. миссий в зарубежные страны; координация работы с офиц. иностр. делегациями; изучение и подготовка докладов по вопросам развития торговли с отдельными странами; мониторинг торг. жалоб; регистрация меморандумов о взаимопонимании и соглашений, подписанных малайзийской стороной с зарубежными партнерами.

Департамент многосторонней торговли, т. (603) 6510077; 6510033 (доб. 4816); E-mail: msupperaga@miti.gov.my; директор М. Supperamiam. Функции: политика в рамках ВТО, введение антидемпинговых и компенсационных пошлин; координация работы в рамках межд. организаций (ЮНКТАД, Организация исламской конференции, Британское содружество, G7, G15, Движение неприсоединившихся стран и др.) и женевского офиса.

Департамент промразвития, т. (603) 6515246; 6510033 (доб. 4776); E-mail: samad@miti.gov.my; директор Samad Kasim. Функции: реализация и доработка (в случае необходимости) Закона о промкоординации 1975 г., Закона об инвест. льготах 1968 г., Закона о поощрении инвестиций 1986 г. и Закона о развитии нефтяной отрасли 1974 г.

Департамент поддержки торговли, т. (603) 6511090; 6510033 (доб. 4801); E-mail: rosli@miti.gov.my; директор Rosli Abdul Shukor. Функции: выдача импортных и экспортных лицензий; наблюдение за экспортными процедурами в рамках Генсистемы преференций, Преференциального торгового соглашения АСЕАН, Преференциального тарифа общего действия; переговоры и мониторинг двусторонних соглашений по текстилю, выдача экспортных лицензий на текстиль; подготовка и внедрение программ содействия торговле, таких как система электронного обмена информацией, обслуживание Малайзийского нац. центр. пульта, сбора информации для Юж. центра инвестиций, торговли и технологий (SITIDEC); является секретариатом Малайзийского совета грузоотправителей.

Департамент эконом. сотрудничества в рамках АСЕАН, т. (603)6515680; 6510033 (доб. 4886); E-mail: mangsor@miti.gov.my; директор Mangsor Saad. Функции: планирование эконом. сотрудничества с АСЕАН; координация участия во встречах старших эконом. должностных лиц (SEOM) и министров экономики стран АСЕАН; координация вопросов в рамках Восточно-Азиатского эконом. совещания (ЕАЕС) и Инициативы освоения дельты реки Меконг; формирование позиции по эконом. вопросам в диалоге АСЕАН с третьими странами; мониторинг и оценка прогресса в развитии Преференциального тарифа общего действия с целью создания зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА); наблюдение за развитием двусторонних торг. отношений со всеми странами АСЕАН, оп-

ределение подходов и действий по преодолению проблем в области двусторонней торговли; координация работы представительств МІТІ в странах АСЕАН (Таиланд, Индонезия, Филиппины, Сингапур).

Департамент промполитики, т.: (603)6513405; 6510033 (доб. 4640); E-mail: SLaw@miti.gov.my; директор Siaw Lean Sim. Функции: выработка стратегии законов, правил и инструкций в области промразвития; мониторинг реализации политики в области промразвития соответствующими департаментами и агентствами; подготовка двусторонних соглашений о гарантиях инвестиций; работа с ассоциациями производителей промпродукции.

Департамент политики и исследований, т.: (603)6515596; 6510033 (доб. 4605); E-mail: ahadi(o)miti.gov.my; директор Abdul Had Othman. Функции: мониторинг и оценка эффективности реализации политики и программ МІТІ; предварительные исследования отдельных вопросов перед выработкой политики или принятием программы с целью оценки их эффективности и влияния на экономику; создание центр. базы данных для планирования, исследований и выработки политики МІТІ; подготовка каждые полгода анализа тенденций в межд. торговле и промышленности.

Кроме вышеупомянутых департаментов, в структуре МІТІ функционирует секретариат, занимающийся вопросами АТЭС. Управление промразвития (MIDA), Корпорация развития внешней торговли (MATRADE), Компания финансирования промразвития (MIDF), нац. центр производительности труда (NPC) и Корпорация технологического развития (MTDC).

С 1988 г. в рамках MIDA действует Центр по инвестициям, который выдает разрешения на создание или расширение предприятий с иноучастием, передачу технологий и лицензий; регулирует систему льгот для приоритетных отраслей и отдельных предприятий.

Одной из функций MIDA является привлечение зарубежных инвесторов. Создана **сеть инопредставительств MIDA** (США, Великобритания, ФРГ, Франция, Италия, Швеция, Япония, Австралия, Гонконг, Сингапур, Тайвань, Ю.Корея).

Финансы

Меры по оздоровлению банковской системы Малайзии. В 1990-97 гг. активы банковского сектора возросли в 6,3 раза и достигли 279 млрд.долл., что составляет 73% всех активов фин. системы страны. За этот же период сумма средств на депозитных счетах банков увеличилась в 6,1 раза до 117 млрд.долл., а объем предоставленных кредитов возрос в 5,2 раза, до 108 млрд.долл. Прибыль коммерческих банков до вычета налогов увеличилась с 0,5 млрд.долл. в 1990 г. до 2 млрд.долл. в 1997 г.

В 1998 г. в Малайзии оперировало 36 коммерческих банков (включая 16 зарегистрированных инобанков), 12 торг. банков, 35 финкомпаний и 7 дисконтных домов. Кроме того, **на о-ве Лабуан функционировали 51 офшорных банков.**

Актами, регулирующими деятельность банковского сектора, являются: Ордонанс о ЦБ 1958 г.; Закон о банковских и фининститутах 1989 г.; Закон об офшорной банковской деятельности 1990 г. с добавлениями от 1996 г.

Разразившийся в середине 1997 г. фин. кризис нанес чувствительный удар по планам превращения страны в региональный фин. центр, создал реальную угрозу коллапса банковской системы.

Девальвация рингита, сопровождаемая резким падением стоимости акций на куала-лумпурской фондовой бирже, негативно отразилась на показателях работы банковских ин-тов. Объем неисполненных кредитов, по данным ЦБ, возрос с 4,7% в конце 1997 г. до 12,8% в сент. 1998 г. Ряд крупных банков и финкомпаний оказались на грани банкротства.

Правительство и ЦБ следуя рекомендации МВФ, предприняли меры по сокращению госрасходов, ограничению кредитной экспансии, ужесточению банковского и фин. регулирования. Активным сторонником предложений МВФ по выводу экономики страны из кризиса был тогдашний вице-премьер и минфинансов Анвар Ибрагим.

Бюджетными предложениями правительства на 1998 г. предусматривалось, что рост кредитов к концу 1998 г. не должен превышать 15%. Банковские ин-ты должны были представить в ЦБ свои кредитные планы на оставшиеся месяцы 1997 г. и на 1998 г.

С 6 до 3 мес. был уменьшен период задолженности по кредитам, по истечению которого эти кредиты переходят в разряд неисполненных. Объем обязательного резервирования банками средств в рамках т.н. «миним. требования по обеспечению беспечности плохих и сомнительных долгов» был увеличен до 1,5% общей суммы выданных кредитов.

Были введены ограничения на кредитование покупки акций и недвижимости: объем предоставляемых на эти цели кредитов не должен был превышать соответственно 15% и 20% общей кредитной массы банковского ин-та.

Вводились также ограничения на кредитование покупки легковых автомобилей. Сумма кредита не должна была превышать 70% цены автомобиля, а срок его погашения – не более 5 лет.

В 1997 г. куала-лумпурская межбанковская процентная ставка KLIBOR возросла с 7,8% в июне до 8,5% в декабре. Как следствие базовая ссудная ставка (BLR) комбанков в этот период увеличилась с 9,5% до 10,3%, а финкомпаний – с 10,9% до 12,2%. К концу июня 1998 г. базовая ссудная ставка комбанков и финкомпаний возросла соответственно до 12,3% и 14,7%.

Были установлены доп. виды отчетности: отчет директора о бизнес-стратегии и перспективах; отчет об отраслевых приоритетах кредитования; отчет о неисполненных кредитах; отчет об адекватности капитала; отчет о рейтинге банка.

Предпринятые правительством жесткие меры по выводу страны из кризиса не дали желаемых результатов: продолжался спад в промышленности и строительстве, рост процентных ставок и ограничения кредитной деятельности банков практически приостановили инвест. деятельность. Объем кредитования частного сектора за 8 месяцев 1998 г. увеличился всего на 0,9% (4 млрд.ринг.) против роста в 14,8% (66,2 млрд.ринг.) за аналогичный период 1997 г. Не удалось достичь стабилизации на фин. рынках: составной индекс куала-лумпурской фондовой биржи (KLICI) 1 сент. 1998 г. достиг рекордно низкой

отметки в 261,33 пункта.

В этих условиях бразды эконом. правления в стране в 1998 г. постепенно стали переходить в руки премьера Махатхира Мохаммада (ранее ведущую роль переговорщика с МВФ и внешними кредиторами исполнял А. Ибрагим), предложившего свою, идущую вразрез с рекомендациями МВФ, модель эконом. оздоровления. Суть ее заключалась в стимулировании внутреннего инвест. и потребительского спроса путем ослабления кредитных ограничений и уменьшения налогов, усиления господдержки частного сектора, в т.ч. оказавшихся в тяжелом фин. положении банковских ин-тов. Консультантом по фин. вопросам малайзийское правительство назначило ам. компанию «Саломон Смит Барни». Особая роль в реализации этой концепции вывода экономики из кризиса отводилась банковскому сектору.

Первым этапом начатой в янв. 1998 г. реформы банковской системы была разработка программ слияний и укрупнений фин. компаний. Правительство определило 5 наиболее крупных компаний, на базе которых мог бы происходить этот процесс. До 31 марта 1998 г. фин. компании в обязательном порядке должны были определить, с кем и на каких условиях они будут создавать новые крупные фин. ин-ты. В 1998 г. произошло слияние 8 фин. компаний, и еще 13 слияний должно было быть завершено к середине июня 1999 г.

Правительство также рекомендовало комбанкам пойти по пути слияний и укрупнений, однако каких-либо директив на этот счет им не давало. В фев. 1999 г. достигнута договоренность о слиянии «Бэнк оф коммерс» и «Бумипутра», на базе которых будет создан второй крупнейший банк в стране «Бумипутра коммерс», активы которого оцениваются в 17,1 млрд.долл. Продолжаются переговоры о слиянии крупных комбанков «Рашид Хусейн» и «Сайм».

В целях реструктуризации и укрепления банковского сектора в июне 1998 г. правительство создало нац. компанию по управлению банковскими активами «Пенгурусан Данахарта», а в авг. того же года – агентство «Данамодал». Был учрежден Комитет по реструктуризации корпоративного долга. Деятельность этих трех организаций координируется ЦБ.

Основной задачей «Данахарты» является приобретение, управление и продажа неисполненных кредитов банковских ин-тов. Для финансирования своих операций компания в 1998 г. выпустила два транша гарантированных правительством безкупонных бондов на 2,6 млрд.ринг. со сроком погашения 5 лет и с доходностью в 7,15% и 6,67%. Всего планируется выпустить для оборота на вторичном рынке четыре транша этих бондов общей номинальной стоимостью 15 млрд.ринг. Неисполненные кредиты выкупаются с дисконтом в 40-50%. Это означает, что «Данахарта» сможет выкупить неисполненных кредитов на сумму порядка 30 млрд.ринг.

Другими фин. источниками деятельности «Данахарты» являются средства правительства (1,5 млрд.ринг.) и кредиты Сберегательного фонда и госинвест. организации «Казана» (3,5 млрд.ринг.).

По состоянию на конец 1998 г. «Данахарта» подписала соглашения о приобретении неисполненных кредитов и управлении на 16,4

млрд.ринг., что составляет 30% объема этих кредитов в банковской системе страны. С 1999 г. компания изучала вопрос о приобретении «плохих» кредитов у 18 банковских ин-тов на 12,8 млрд.ринг. «Данахарту» в первую очередь интересуют кредиты, обеспеченные недвижимостью или акциями. На их долю приходится 50% неисполненных кредитов.

Агентство «Данамодал» в авг.-сент. 1998 г. совместно с ЦБ определило 14 банковских ин-тов — первых кандидатов на получение фин. помощи, и в конце года девяти из них предоставило субординированные займы на сумму 4,6 млрд.ринг. под 10% годовых.

Помимо предоставления займов, «Данамодал» оперирует другими инструментами рекапитализации банковских ин-тов: простые акции; не подлежащие выкупу некумулятивные конвертируемые привилегированные акции INCPS.

В марте 1999 г. «Данамодал» инвестировало 1,6 млрд.ринг. в виде простых акций и INCPS в фин. компанию «ЭмБиЭф Файнэнс».

Предоставление субординированных займов и инвестиции в INCPS дают «Данамодал» право номинировать как минимум двух своих представителей в совет директоров рекапитализованного банковского ин-та в качестве исполнит. директора, зампреда или пред. совета. Для финансирования своих операций в окт. 1998 г. «Данамодал» выпустило безкупонные бонды общей номинальной стоимостью 11 млрд.ринг.

Введение с 1 сент. 1998 г. выборочных мер валютного контроля и **установление фиксированного курса рингита по отношению к доллару** позволило стабилизировать ситуацию на фин. рынках, создало более благоприятные условия для деятельности банковских ин-тов. Трехмесячная ставка интервенции ЦБ была снижена в сент. с 9,5% до 8% и в окт. — до 7,5%, что повлекло за собой уменьшение базовой ссудной ставки комбанков и финкомпаний до 9,06% и 10,76%. В янв.-фев. 1999 г. эти средние ставки составили соответственно 8,04% и 9,50%.

Депозитные ставки комбанков в конце 1998 г. — начале 1999 г. снизились на 8-11 пунктов до 5,66-5,72% и финкомпаний — на 10-17 пунктов до 6,18-6,47%.

В сент. 1998 г. с 6% до 4% были снижены «требования об установленном законом резерве — норма обязательного резервирования коммерческими банками средств в ЦБ, что позволило банковскому сектору получить доп. 11 млрд.долл. Одновременно с 17% до 15% была уменьшена норма ликвидных активов комбанков. Вновь до шести месяцев был увеличен период задолженности по кредитам для определения статуса неисполненных кредитов. Правительство поставило перед банками задачу обеспечить в 1999 г. рост кредитной массы в размере 8%. Общая стоимость реструктуризации банковского сектора может составить 22 млрд.долл.

Удельный вес неисполненных кредитов, по данным ЦБ, в начале 1999 г. сократился до 9%. По прогнозу межд. фин. группы «Голдман Сакс», к середине 1999 г. «Данахарта» должна была выкупить почти половину всех неисполненных кредитов. **«Голдман Сакс» в фев. 1999 г. повысила рейтинг банковской системы Малайзии**, оценив его как market weight. Резервы ЦБ с авг. 1998 г. возрос-

ли на 8,2 млрд.долл. и **на 15.02.99 г. составляли 28,4 млрд.долл.**

Межд. рейтинговое агентство «Мудиз» считает, что данная малайзийским правительством установка банковским ин-там увеличить кредитование «приведет к доп. потерям». Некоторые экономисты полагают, что удельный вес неисполненных кредитов в банковском секторе выше, чем это указывается в офиц. источниках (по разным независимым оценкам, он составляет от 15 до 25%).

Система налогообложения. облагаются налогами: прибыль от торг., проф. и предпринимательской деятельности; доходы наемного рабочего; дивиденды, проценты и дисконты по ценным бумагам, роялти; рентные, лицензионные платежи и страховые премии; пенсии и единовременные выплаты; другие виды дохода, не поименованные выше.

К прямым налогам относятся: налог на прибыль с корпораций; подоходный налог с физ. лиц; налог на доход с недвижимости; гербовый сбор. Косвенные налоги включают в себя: импортные и экспортные пошлины; акцизный сбор; налог на продажи и налог на обслуживание.

Облагаемая налогом прибыль определяется после вычета амортизации, расходов на зарплату, страхование и др. спец. фонды или резервы для покрытия ожидаемых убытков или финобязательств не освобождаются от налога. В 1999 г. каждая зарегистрированная в Малайзии компания, независимо от того, является она резидентом или нет, обязана заплатить налог на прибыль в размере 28%, что на 2% ниже, чем в 1998 г. Резидентом считается компания, у которой в отчетном году состоялось хотя бы одно заседание совета директоров в Малайзии.

Прибыль компаний-резидентов, полученная в результате инвест. деятельности за рубежом и переводимая в Малайзию, с 1995 г. налогом не облагается. Однако это положение не распространяется на прибыль, полученную в банковском и страховом бизнесе, при оказании транспортных услуг. В целях избежания двойного налогообложения при переводе прибыли из одной страны в другую Малайзия заключила соответствующие соглашения с 52 странами, в т.ч. с СССР.

Прибыль компаний нефтяной отрасли облагается налогом в 40%.

С 1999 г. вместо существовавшего до сих пор налога на продажи и услуги планируется вводить потреб. налог в размере не более 10% от объема продаж. Каждый продавец имеет право на снижение налога на величину налога, уплаченного предыдущим продавцом в цепочке «поставщик-переработчик-производитель-оптовик-розничный торговец». Товары и услуги на экспорт налогом на продажи не облагаются. Предполагается выработать список товаров, не облагаемых указанным налогом. Малые предприятия также освобождаются от уплаты налога на продажи. Компания, которая должна будет в конце года уплатить налог на продажи, должна включать в стоимость товара сумму подлежащего уплате налога, т.е. перекладывать налоги на своих покупателей. Компания имеет право на снижение величины налога на общую сумму налогов на продажу, которую она выплатила своим поставщикам при приобретении товаров (услуг), необходимых для хозяйственности.

Налоги на корпорации в Малайзии все еще пре-

вышают налоги в Сингапуре и Гонконге. Вместе с тем произведенное в 1998 г. частичное дерегулирование фин. деятельности, развитая инфраструктура, **значительно более низкие цены на недвижимость и жилье, относительно недорогая рабочая сила** и стабильность полит. руководства делают эту страну более привлекательной для предпринимательской деятельности иностранцев.

Существующая система льгот и стимулов также позволяет уменьшить величину уплачиваемых налогов. К таким льготам относятся: предоставление «пионерного» статуса компаниям, занимающимся производством «поощряемой» продукции, что предполагает налогообложение 30% прибыли в течение 5 лет (в отдельных случаях получившие «пионерный» статус компании полностью освобождаются от уплаты налога на прибыль в течение 10 лет); освобождение от налогообложения всей или 60% прибыли, реинвестируемой в расширение или модернизацию производства; снижение налога на прибыль пропорционально доле экспортной продукции; освобождение от налогообложения всей или 50% прибыли, направленной на НИОКР за последние 10 лет; освобождение от налогообложения 50% прибыли, направляемой на обучение персонала компании по программам министерства людских ресурсов; использование льготной схемы кредитования экспорта.

Кроме того, мелкие и средние фирмы широко используют различные формы уклонения от уплаты налогов: договорные сделки с занижением суммы, указываемой в инвойсе; расходы на благотворительность с дотированием только части декларируемой суммы; завышение накладных расходов с приобретением необходимых оправдательных документов; завышение по документам суммы зарплаты и комиссионных по договоренности с получателями и т.п.

Все физ. лица, независимо от их статуса резидента-нерезидента, обязаны раз в год уплатить налог на доход, полученный в Малайзии. Доход, полученный за рубежом, облагается налогом только в том случае, если он переведен в Малайзию резидентом. Резидентом считается любое физ. лицо, находящееся в Малайзии 182 и более дней в году.

С 1999 г. введен следующий уровень подоходного налога для резидентов; с наивысшей ставкой в 10% с сумм выше 30 тыс.ринг.

Подоходный налог является прогрессивным. Существует тенденция его снижения, в первую очередь для малоимущих. Во-первых, часть дохода, выделяемая на личные нужды плательщика и членов его семьи, не облагается налогом. Во-вторых, не облагаются налогом установленные суммы, затраченные на лечение и обязательные для мусульман религиозные отчисления зякят, фитрах и др.

На каждого налогоплательщика — корпоративного или индивидуального — заводится дело, которое хранится в налоговой службе штата. При перемещении налогоплательщика в другой штат дело пересылается в соответствующую налоговую службу. До конца 1999 г. планируется создание единой компьютерной сети налоговой службы п-ной части Малайзии в рамках нац. программы компьютеризации.

Иноинвестиции. В Малайзии **главным иноинвестором в 1998 г., как и в предыдущие пять лет, оставались США**, предложившие 41 проект на 6,5

млрд.ринг., что превысило ам. инвестиции в 1997 г. на 65% (обычно объем инвестиций США составлял от 2 до 3 млрд.ринг. в год). Основные капвложения были направлены в нефть и нефтехимпром, а также в производство электротехники и электроники.

Япония, хотя и продолжает сокращать свои капвложения (в 1997 г. ее инвестиции составили 3,2 млрд.ринг., что на 38,6% ниже показателей 1996 г.), **остаётся вторым крупнейшим инвестором.** Японские деловые круги предложили 109 новых проектов общей стоимостью 1,1 млрд.ринг. Спад по сравнению с 1997 г. составил 64,4%. Как и ранее, основной объем инвестиций пришелся на добычу нефти и нефтехимию, производство металлопродукции, электротехники и электронпрома.

Третьим крупнейшим инвестором впервые стали Нидерланды, увеличившие свои капвложения со 197 млн.ринг. в 1997 г. до 1,1 млрд.ринг. в 1998 г. Все эти средства были вложены в два новых проекта химпрома. Далее следуют Сингапур с объемом инвестиций 716 млн.ринг. (895 млн.ринг. в 1997 г. и 2,47 млрд.ринг. — в 1996 г.) и Великобритания (614,6 млн.ринг.). Объем капвложений этих стран в 1998 г. составил 10,2 млрд.ринг., или 80% всех иноинвестиций.

Крупными инвесторами в 1998 г. являлись Каймановы о-ва (офшорная зона, куда стекаются ам. капиталы) с объемом капвложений в 613 млн.ринг., Гонконг (454 млн.ринг.), Тайвань (435 млн.ринг.) и Австралия (125 млн.ринг.).

По итогам 1998 г. в списке инвесторов не значатся Германия, которая в 1997 г. предложила 22 проекта на 1,7 млрд.ринг. и Ю. Корея с объемом вложений 556 млн.ринг. в том же году. Объем иноинвестиций сократился по сравнению с 1997 г. в основном из-за уменьшения капвложений Японии и Тайваня, который в 1997 г. вложил сюда около 1,4 млрд.ринг. **Малайзия по-прежнему остаётся привлекательной для иноинвесторов.** Некоторые из ведущих электротех. и электронных ТНК намерены перенести свои НИИ из тех стран, где находятся их головные компании, в Малайзию. Ряд других рассматривает варианты создания здесь новых производств или модернизации уже имеющихся.

Нефть

Омалазийской компании «Петронас» (сокращенное от Petroliam Nasional Berhad). Представляет собой нефте- и газовую госкомпанию: наделена всеми правами на владение и контроль всех газовых и нефтяных месторождений страны, что закреплено Актом о добыче нефти от 1974 г. За время своего существования «Петронас» расширила сферу деятельности от разведки и добычи нефти и газа до очистки нефти-сырца, переработки газа, его сжижения и транспортировки, производства нефтехимикатов и ГСМ, маркетинга.

Малайзийские подтвержденные резервы составляют 4,1 млрд.барр. нефти и 85 трлн.станд. куб. футов газа. В деятельность по разведке и добыче нефти и газа «Петронас» вовлекает большое число нефтяных ТНК посредством заключения СРП.

Компания экспортирует нефть и нефтепродукты. Два НПЗ в Кертихе и Мелаке имеют общую мощность в 140 тыс.б/д нефти. Компания поставляет авиатопливо для гражд. и военных самолетов

и бункерное топливо для кораблей, владеет 473 АЭС, 8 заводами по разливу сжиженного природного газа по баллонам, 11 складами-хранилищами большой мощности, 7 бункерными устройствами и 10 авиаскладами. Все они находятся на территории Малайзии.

Компания приступает к широкомасштабному использованию газа в качестве источника энергии с целью охлаждения воды для кондиционеров. Куала-Лумпур Сити и новый межд. аэропорт в Сепанге станут первыми крупными объектами с системой газового охлаждения.

Нефтехимкомплекс «Петронаса» включает в себя метаноловый завод, завод по производству метил-третично-бутанового эфира, пропиленовый комбинат, этиленовый и полиэтиленовый комбинаты, этилбензиновый и стертино-мономерный заводы.

«Петронас» имеет два завода большой мощности по производству сжиженного природного газа в Бунтулу, шт. Саравак. Их суммарная мощность составляет 16 млн.т. в год. Практически вся продукция идет на экспорт в Японию, Ю. Корею и Тайвань на основе долгосрочных контрактов. Газ транспортируется пятью новыми танкерами, принадлежащими «Петронасу».

В 1990 г. корпорация начала деятельность по разведке и добыче нефти – во Вьетнаме, Сирии, Филиппинах, в Малайзийско-таиландской зоне совместного развития. **Особую активность «Петронас» демонстрирует в среднеазиатском и каспийском регионах СНГ.** Заключен ряд соглашений с Туркменистаном по морразведке и добыче нефти, прилагаются усилия по подписанию СРП на Узеньском месторождении в Казахстане. «Петронас» также вовлечен в деятельность СП в Камбодже, КНР, Австралии, Аргентине.

«Петронас» сотрудничает с РАО «Газпром» по газовому месторождению Южный Парс и нефтяному месторождению Сири в Иране. Малайзийцы проявляют интерес к проекту освоения нефтяного месторождения на шельфе о-ва Сахалин и к приватизации компании «Роснефть». В авг.-сент. 1998 г. в Куала-Лумпуре и Москве состоялась встреча «Петронас» с представителями Дагестана и Чечни.

«Петронас» является одной из крупнейших промкомпаний. Ее активы оцениваются в 48 млрд.долл.

Оборонка

В 1982 г. правительство приняло программу развития ВПК, который на начальной стадии должен обеспечить сборку, обслуживание и ремонт вооружений на базе инициализации, а также производство деталей и узлов. По мере освоения передовых технологий и создания научно-производственной базы, планируется производить вооружение и военную технику собственной разработки.

Руководство страны предприняло ряд шагов для расширения и развития военного производства, в частности создало благоприятные условия для иноклапвожений в военные отрасли с участием ведущих зап. фирм-изготовителей вооружений и военной техники.

В рамках неформального объединения компаний-изготовителей специмущества создан Совет малайзийской оборонной промышленности

(Malaysian Defence Industries Council), который совместно с минобороны и минфином координирует деятельность компаний-изготовителей. При подписании контрактов на поставку специмущества одними из главных условий заключения сделки выдвигаются офсетные программы, программы индустриального сотрудничества, создание СП по ремонту, техобслуживанию и производству отдельных видов запчастей, комплектующих и т.п. В 1997 г. по предложению правительства (Malaysian Industry-Government Group for High Technology – MIGHT) были созданы нац. аэрокосмический совет и нац. аэрокосмическое координационное управление: для содействия развитию аэрокосмических отраслей промышленности в гражд. и военных целях.

На местных предприятиях осуществляются: строительство малых морских и речных кораблей и судов, легких учебно-тренировочных самолетов; техобслуживание и ремонт кораблей и самолетов; производство артиллерийского и легкого стрелкового вооружения, боеприпасов к ним, морских мин, ручных гранат, взрывчатых веществ, тактических средств связи; сборка колесных тягачей для артиллерийских систем и для аэродромного обслуживания авиатехники; выпуск шин и резино-техизделий, используемых в военной технике, снаряжения и обмундирования.

Крупнейшие предприятия, производящие вооружение и военную технику:

– Airod, созданное в 1985 г. малайзийско-ам. СП. В 1995 г. ам. компания Lockheed ASI продала свой пакет акций малайзийским компаниям и предприятие стало полностью малайзийским. На нем занято до тысячи человек. Airod используется самолетостроительным концерном «Локхид» в качестве сервисного центра по ремонту и техобслуживанию 60 транспортных самолетов C-130 и L-100, принадлежащих ВВС США, Малайзии, Индонезии и Филиппин.

Предприятие осуществляет регламентные работы и ремонт планеров, двигателей и других систем как военных, так и гражд. самолетов (Ф-5, А-4, Карибу, Фоккер-28, Боинг-727, Боинг -737) и вертолетов (Алуэтт-3, С-61 Нури, Белл-200). Производит металлические компоненты и собирает цифровые магнитофоны для регистрации полетных данных («черные ящики») по заказу ВВС США, инфракрасную аппаратуру и аэродромное осветительное оборудование.

– Syarikat Malaysia Explosives (SME). Предприятиями госкомпании в 1996 г. начато серийное производство двухместных учебно-тренировочных самолетов по лицензии компании MDB Flugtechnik AG (Швейцария). В 1997 г. начато выполнение заказа ВВС Малайзии и Индонезии (по 20 ед.). На предприятии SME Aerospace изготавливаются топливные баки, вспомогательное наземное оборудование, пилоны для подвески вооружения на самолеты Hawk в рамках выполнения офсетной программы.

Дочернее предприятие SME Technologies осуществляет выпуск автоматических винтовок AUG калибра 5,56 мм. по лицензии австрийской фирмы Steyer Mannlicher до 65 тыс. штук в год для ВС, полиции и таможни. Это же предприятие совместно с другим дочерним предприятием SME Ordnance выпускает взрывчатые вещества, мины, ручные гранаты, боеприпасы к стрелковому ору-

жую (до 150 млн. патронов в год).

— Eagle Aircraft, авиастроительная компания для производства двухместного тренировочного самолета Eagle X-TS. Производственно-технологическая линия закуплена в Австралии и перебазирована в г. Бату Берендам (штат Мелакка), который является центром по производству композитных материалов. Фюзеляж самолета производится целиком из композитных материалов малайзийского производства. Имеется заказ из США на 60 самолетов (собрано 5). Завод композитов производит грузовые контейнеры, защитные шлемы для армии и полиции, автозапчасти.

— Shipyard Engineering Dockyard, судовой верфь, расположена вблизи г. Джохор Бару, в юж. части Малакского п-ва, в штате Джохор. Осуществляет строительство, ремонт и техобслуживание патрульных катеров, портовых буксиров, паромов, барж, рыболовных траулеров, вспомогательных судов по заказам ВМС, полиции, таможни, портовых властей и коммерческих организаций. С 1980 г. было построено более 60 судов указанных типов. В двух сухих доках верфи было отремонтировано 300 судов водоизмещением до 7 тыс. т.

— PSC Naval Dockyard, судовой верфь в г. Лумуте, шт. Перак. Осуществляет ремонт и обслуживание боевых кораблей и вспомогательных судов ВМС Малайзии, США, Австралии и других стран. Макс. водоизмещение ремонтируемых судов — 5 тыс. т. В 1995 г. судовой верфь приватизирована консорциумом Business Focus, состоящим из пяти малайзийских компаний. На этой судовой верфи предполагается строительство 27 патрульных кораблей для ВМС Малайзии. Проект рассчитан на несколько лет и оценивается в 1,5 млрд. долл. Основным инициатором консорциума является немецкая группа German Naval Group (GNP).

— Naval Dockyard подписала соглашение с British Aerospace о совместном производстве 105-мм гаубиц для сухопутных войск Малайзии (около 150 единиц). Планируются поставки для стран ЮВА.

— Группа компаний DRB владеет производством нац. автомобилей «Протон», экспортируемых в 40 стран, претендует на роль ведущей корпорации по производству и обслуживанию автотракторной и бронетанковой техники для ВС Малайзии. К началу 1999 г. на предприятиях этой группы налажено производство легких и средних грузовиков (в т.ч. и для военных целей) и джипов 2х2.

Кроме того, предприятиями и компаниями, производящими вооружение и военную технику, являются: Sapura (средства радиосвязи и радиоэлектронное оборудование), Malaysia Shipyard (ремонт и техобслуживание кораблей), AIM и Flitestar Angkasa (производство легких тренировочных самолетов), Sumber Peralatan & Perhubungan (радиолокационная техника), Dormer Seastar (легкие самолеты-амфибии), MMC Engineering Services (ремонт и модернизация БТР), Perils Marine Engineering и Hong Leong Shipyard (патрульные катера), Sime Aircraft Tyre (шины для самолетов), консорциум Diversified Resources Nicom (сборка грузовиков повышенной проходимости и транспортеров), Vacti Comintel (аппаратура связи для СВ, ВМС, ВВС, полиции), Optronic Systems (лазерные дальнометры и приборы ночного видения) и некоторые другие.

В 1998 г. началась концентрация промышлен-

ности по ряду консорциумов. Так, группа компаний Aerospace Industry в дополнение к имеющейся компании «Аирод» приобрела у правительства страны **контрольный пакет акций рос.-малайзийского СП Aerospace Technology**, отвечающего за поставку запчастей, техобслуживание, ремонт и модернизацию рос. самолетов МиГ-29 в Малайзии. Эта группа практически монополизировала всю работу по военной авиации. Подобная же ситуация сложилась и с военно-морской техникой, почти вся работа по которой концентрируется в руках группы компаний Business Focus, в состав которой входят верфи Penang Shipbuilding Construction, Naval Dockyard, PSC Tema Shipyard (ЮАР) и Wavemaster International (Австралия).

Авиапром

Предложения по развитию аэрокосмической промышленности приняты к реализации правительством в сент. 1997 г. и официально оглашены в ходе Межд. авиа- и морвыставки на о-ве Лангкави в дек. 1997 г. Основные положения доклада сводятся к следующему.

В Малайзии сложились основы авиапрома. Страна обладает достаточно квалифицированной рабочей силой, уровнем технологического развития и высокоразвитой инфраструктурой, необходимыми для реализации нац. космических проектов в области телекоммуникаций, радио и телевидения, дистанционного зондирования в целях защиты морской эконом. зоны страны и укрепления нац. обороны. Стратегически выгодное географическое положение Малайзии потенциально позволяет рассматривать ее как идеальное место для строительства космопорта и превращения страны к 2015 г. в региональный центр аэрокосмической промышленности.

В целях консолидации усилий основных участников (ВС, авиакомпании аэропортов, инженерных и производственных компаний) и управления аэрокосмической промышленностью создается аэрокосмический совет во главе с премьер-министром включающий госчиновников и представителей частного сектора. Предложено разработать комплекс нац. программ до 2010 г.: создания крупных компаний-производителей конечной продукции под собственной маркой; модернизации авионики; развития производства современных композитных материалов для аэрокосмической, нефтяной и газовой промышленности путем консолидации нац. базы производства легких самолетов; подготовки нац. кадров; космической программы.

Образоват. центром должен стать Малайзийский ин-т аэрокосмических технологий, который будет создан в р-не нового межд. аэропорта Куала-Лумпура в Сепанге. Для работы в ин-те имеется в виду пригласить иностранных специалистов. Будет разработано ТЭО строительства **космопорта для запуска спутников с использованием рос. ракет-носителей**.

Планируются создание и запуск 4 спутников: научно-исследовательского спутника весом 50 кг., стоимостью 8 млн. долл. с финансированием из госбюджета (в 1998 г. спутник был спроектирован и изготовлен англ. компанией «Серрей Сателайт технолоджис», велись переговоры с Рос. космическим агентством о его запуске); научно-исследовательского миниспутника весом 150 кг., 32 млн. долл., с финансированием из госбюджета,

срок реализации – 1999 г.; мидиспутника дистанционного зондирования земли весом 500 кг., стоимостью 60 млн.долл., смешанное финансирование (госбюджет/частный сектор), до 2000 г.; тяжелого спутника дистанционного зондирования земли весом более 500 кг., 160 млн.долл., финансируется частным сектором, для разработки и изготовления спутника имеется в виду создать СП с участием иностр. контрактора, сроки – 1999-2000 гг.

В 1996 г. малайзийская компания «Бинарианг» запустила 2 нац. спутника связи (изготовлены ам. компанией «Хьюз» и запущены франц. ракетой «Ариан»). «Бинарианг» планировал запуск третьего телекомспутника.

Электроника

При разработке перспективных планов развития правительство делает упор на создание научной, технологической и производственной базы электронной промышленности с целью формирования в стране современного информ. общества, способного интегрироваться в глоб. информ. систему.

В 1995 г. премьер-министром был предложен проект создания **Мультимедийного суперкоридора (МСК)**. С 1997 г. бюджетные ассигнования составили 800 млн.долл. Основные средства в виде частных инвестиций, в т.ч. иностранных. В случае успешного завершения работ над проектом будет создан **региональный центр мультимедийных технологий с максимально благоприятными условиями для работы и проживания**.

Под реализацию данного проекта правительство выделило территорию в 600 кв. км. В МСК входят Куала-Лумпур Сити (комплекс адм., торг. и культурно-развлекательных учреждений), строящаяся адм. столица г. Путраджая и новый аэропорт в Сепанге.

Проектом предусматривается также строительство нового города Информейшн Текнолоджи Сити (Саберджая). Аэропорт в Сепанге и Сити сданы в эксплуатацию в середине 1998 г. Другие объекты будут завершены к 2000 г.

Научно-тех. специализация МСК включает в себя следующие направления: проектирование интегральных схем, производство вейферов, электронных компонентов, мультимедийной периферии, специзделий, в частности электронных усовершенствований личности, высокотехнологичных приборов; электронное издательское дело, разработка мультимедийного и телекоммуникационного программного обеспечения, производство средств связи, создание кино- и видеопродукции.

Правительство готово рассматривать любые другие предложения по развитию высоких технологий, не указанных в рамках проекта.

Для координации и контроля за деятельностью фирм, получивших статус МСК, создана госкомпания «Мультимедиа Дивелопмент» Ее задачами являются информобеспечение проекта, регистрация компаний, участие в разработке законодат. базы.

В консультативный совет МСК вошли президенты ведущих компьютерных и телекомкомпаний, а также производители ПО. В частности, членами Совета являются Бил Гейтс («Майкрософт»), Стэн Шин («Эйсер»), Ричард Слогроу («Бритиш Телеком»), Луис Джерстнер (Ай-Би-

Эм), Дэвид Марсин («Интел») и др.

Юр. базой проекта служат принятые в 1997 г. Закон о компьютерных преступлениях, Закон об электронной подписи, Поправки к закону о копировании, Закон о телевидении.

По рекомендациям зарубежных фирм и при их участии разрабатываются новые электронные акты, такие как Закон о мультимедийной продукции и Закон о базах данных.

Правительство Малайзии гарантирует выполнение своих обязательств по отношению к инвесторам. **Участники проекта МСК освобождаются от налога на прибыль сроком на 10 лет, им гарантируется право на свободное перемещение капитала**, отменяются ограничения на найм иностранцев, обеспечивается право на ИС, а также ряд других привилегий.

Многие ведущие компании мира выразили готовность принять участие в проекте. По состоянию на начало 1999 г. зарегистрировано более 120 компаний со статусом МСК. Фирма «Майкрософт» намерена перенести на территорию суперкоридора одно из своих основных подразделений, а «Ниппон Телефон энд Телеграф» объявила о планах размещения в МСК исследовательского центра и создания межд. мультимедийного ун-та.

К 2020 г. около 500 компаний станут участниками этого проекта. **По своим масштабам МСК является уникальным проектом, не имеющим аналогов в мировой практике**, и заслуживает внимания рос. компаний, работающих в области информ. технологий, телекоммуникаций и электронной промышленности. Руководство МСК выражает заинтересованность в участии рос. организаций и фирм в этом проекте. Оно готово также предоставить возможным рос. участникам проекта несколько мест в Консультативном совете.

Силовики

День ВС страны – 16 сент. Верховным главнокомандующим является король. Общее руководство осуществляет премьер-министр, при котором функционирует Совет нац. безопасности. Министр обороны (гражд. лицо) осуществляет руководство ВС с помощью аппарата МО через командующего и штаб ВС – командующих видов ВС.

Общая численность ВС составляет 120 тыс.чел., в т.ч. СВ – 90 тыс., ВМС – 15 тыс., ВВС – 15 тыс. Численность организованного резерва ВС – 250 тыс.чел. В строительстве ВС использовались опыт и структура военного управления Великобритании. Между двумя странами существуют тесные военные контакты.

Основным направлением развития ВС считается наращивание их боевых возможностей без увеличения численности личного состава и принятия на вооружение новых видов боевой техники и вооружения в рамках программы строительства ВС до 2020 г.

Планирование и организация оперативной и боевой подготовки ВС осуществляется по нац. плану, планам военного сотрудничества в рамках пятистороннего соглашения об обороне Малайзии и Сингапура (АНЗЮК), а также двусторонних связей со странами АСЕАН.

Ежегодно проводится свыше 30 нац. и двусторонних учений; в рамках АНЗЮК 4 учения сил объединенной системы ПВО Малайзии и Синга-

пура и одно учение СВ, ВМС и ВВС.

Комплектование ВС и их резервных компонентов осуществляется на добровольной контрактной основе. Все три вида ВС имеют учебные заведения для подготовки сержантского и офицерского состава. Высшее техобразование офицеры, как правило, получают в военных заведениях Великобритании, США, Австралии, Нов. Зеландии и Индии. Старшие офицеры также проходят обучение за рубежом на курсах повышения квалификации.

МВД Малайзии возглавляет премьер А. Бадави. МВД состоит из 11 крупных департаментов, имеющих статус министерств и возглавляемых гендиректорами.

Одним из департаментов является Главное управление королевской полиции (ГУП). Личный состав полиции – 80 тыс.чел. ГУП с 1993 г. возглавляет ген. инспектор полиции Нориан Май, до этого в течение 8 лет начальник спецуправления (контрразведка). ГУП состоит из подразделений:

1. Секретариат – группа помощников, отделы по связям с общественностью, с инопартнерами, отдел планирования и исследований, рота спецназа, дисциплинарный отдел, нац. бюро Интерпола.

2. Управление по общим вопросам – учет, церемонии, физподготовка, учебные центры (8), дорожная полиция, подбор кадров, связь, транспорт, вооружение.

3. Следственное управление. Совмещает в себе функции уголовного розыска, дознания и следствия. Имеет отделы по наркотикам, преступлениям в сфере экономики, проституции и азартным играм, по борьбе с оргпреступностью, работе по интуристам.

4. Управление внутренней безопасности и общественного порядка. Занимается обеспечением собственной безопасности и поддержкой деятельности полиции в фед. масштабе за счет использования подразделений «полевой» полиции, резерва полиции, территориальных отрядов безопасности (активисты, опергруппы из числа населения, 89 отрядов в стране), морской полиции (катера) и воздушной полиции (вертолеты и самолеты «Сессна»).

Центр. аппарат управлений немногочислен, выполняет координирующие функции и ведет работу по особо важным делам. Структура территориальных органов полиции следующая: столичное управление, управление штатов, управление городов, а в крупных городах – управления р-нов; в торг. центрах и в оживленных р-нах размещены полицейские модули с 2-3 сотрудниками.

Организационно все управления полиции, от столичного до районного, повторяют структуру оперативных подразделений центр. аппарата, т.е. в каждом территориальном управлении имеются отделы (отделения, один сотрудник) контрразведки, УГРО, автоинспекции, РУБОП.

В целом деятельность полиции Малайзии характеризуется высокой эффективностью и рациональностью, что достигается за счет профессионализма личного состава, хорошей мат.-тех. оснащенности, мат. и морального стимулирования кадров, привлечения помощи общественности. В ГУП действует система ротации кадров, в основном для офицерского состава. Перевод из контрразведки в уголовный розыск не считается понижением по службе.

Оргпреступность в Малайзии существует. Она имеет классические черты преступных сообществ и характеризуется ярко выраженной этнической спецификой. Доминирующее положение в преступном мире Малайзии занимают китайские «триады», или же «тайные общества». Если в Китае в XVIII-XIX вв. «триады» участвовали в борьбе за независимость, то в Малайзии, как собственно и в других странах Азии, они занимаются обеспечением преступным путем мат. благополучия верхушки китайской общины. Основной же ширмой деятельности «триад» как раньше, так и сейчас является якобы защита интересов вообще китайцев в стране пребывания. В Малайзии практически все стороны жизни этнических китайцев имеют отношение к «триадам», которые стали частью их культуры. Китайцы проживают на всей территории Малайзии, обеспечивая соц. базу «триадам». Характерными чертами «триад» являются: четкая иерархическая субординация; жесткая дисциплина; проникновение во все сферы общественной деятельности, включая мусульманские круги; использование ритуалов, которые базируются на мистицизме и других специфичных китайских традициях; глубокая конспирация. Организационно «триады» имеют территориальную привязку. Численность членов подсчета не поддается. В Малайзии действуют 30 «семей», организационно входящие в две группировки.

«Триады» в Малайзии занимаются вымогательством, игорным бизнесом, охранным рэкетом, наркотиками, проституцией, широко участвуют в легальном бизнесе. С 1947 г. имели место попытки, последняя в 1991 г., некоторых «семей» зарегистрироваться в качестве легальных общественных организаций. Малайзийские «триады» являются частью межд. конгломерата с хорошо отлаженными связями и взаимодействием.

В разное время против «триад» с переменным успехом боролись брит. колониальное, японское оккупационное и нынешнее фед. правительство. Ситуация в целом держится под контролем, однако стремление к полному решению вопроса сопряжено с этническим геноцидом, от чего власти воздерживаются. В деятельности разведслужб Малайзии «китайская» тематика является приоритетной.

В работе по оргпреступности малайзийские спецслужбы тесно взаимодействуют со странами АСЕАН, Тайванем, Макао, Японией, Австралией и США. Другой активной криминогенной средой в Малайзии являются этнические индусы. Это группы численностью до 20 человек в возрасте до 30 лет, совершающие мелкие и средней тяжести преступления против личности и собственности, в т.ч. с применением насилия. В стране таких групп около полутора тысяч.

Участие малайцев в совершении преступлений носит в значит. степени бытовой и случайный характер, число преступных группировок незначит. Следует отметить позитивное сдерживающее влияние религии на малайцев. Однако при этом практически все случаи секснасилия над детьми в семьях приходится на малайцев.

Все этнические преступные группировки (малайцы, индусы, тамилы, примитивные племена в шт. Сабах и Саравак) подчиняются в своей деятельности местным китайским «триадам» и не могут рассматриваться обособленно от них.

Такая категория правонарушителей как «иностранный», к оргпреступности, как правило, отношения не имеют. Выходцы из Бангладеш и Индонезии совершают кражи, грабежи, налеты на квартиры, изнасилования.

С янв. по июль 1998 г. рост преступности составил 45%. Это объясняется эконо. спадом и агрессивностью «нелегальных иммигрантов», число которых возросло.

В 1999 г. в Малайзии действовали 23 тюрьмы, две строятся. Наказание отбывают 25 тыс. заключенных, из них 14% – иностранцы. При каждой тюрьме есть по 1-2 лагеря в джунглях. Есть 7 лагерей для иностранцев. Принудительный труд в воспитательных целях (каторга) не применяется. Широко используется система свиданий с родственниками и передач. Охрану несет полиция. Тех. оборудование тюрем и лагерей современное. Условия содержания, по рос. меркам, сносные. Уровень смертности высокий. Большинство приговоров включают битье палками – 3-10 ударов по ягодицам, проводимое поэтапно, т.к. после 2-3 ударов наступает болевой шок и требуется лечение. При освобождении выдается спец. удостоверение личности типа «волчьего билета», трудоустройство с которым крайне затруднительно.

Иммиграция

На 21 млн. собственных граждан приходится 4 млн. иммигрантов, легальных и нелегальных. Задача по регламентированию пребывания и деятельности всех иностранцев в стране возложена на Департамент иммиграции (ДИ) МВД.

Гендиректор ДИ подчинен министру внутренних дел-члену кабинета, но уровень этой должности аналогичен министерскому, тем более что ДИ осуществляет контроль ряда министерств в части, касающейся их отношений с иностранцами. По полит. традиции деятельность ДИ направляет непосредственно премьер-министр.

На местах иммиграционными вопросами ведают региональные отделения Департамента (имеются во всех штатах) и более 100 иммиграционных постов в погранпунктах Малайзии. Законодат. базу функционирования ДИ, помимо Основного закона страны, составляют Закон об иммиграции 1959/63 гг. и Закон о паспорте 1966 г.

В задачи ДИ входит предупреждение въезда в страну или выезда из нее лиц, представляющих опасность для государства, обеспечение защиты интересов малайзийских граждан в сфере предпринимательской деятельности, контроль за распределением различных льгот и гарантий в пользу граждан Малайзии, паспортное обслуживание.

В компетенцию ДИ входит контроль за деятельностью других госструктур, ведающих приглашением иностранцев и их трудоустройством, в т.ч. Комитета по разрешениям на работу в Малайзии и его секретариата. В шт. Сабах и Саравак местные иммиграционные власти пользуются большей самостоятельностью.

Подразделения ДИ занимаются туристами с возможным сроком пребывания до 3 месяцев, деловыми поездками – только для ведения переговоров и контроля своих действующих в Малайзии фирм – не более 3 месяцев, иностр. студентами, транзитниками, экипажами судов и самолетов. Наличие в стране огромной массы нелегалов и полунелегалов (приехавших легально, но не получив-

ших разрешение на дальнейшее пребывание), обуславливает тот педантизм и жесткость, на которую часто сетуют соискатели малайзийского вида на жительство с правом на трудоустройство: рабочие с правом на пребывание до 1 года, специалисты с окладом не менее 1200 ринг. (около 330 долл.), в которых Малайзия испытывает дефицит, и профессионалы-эксперты (представители науки, искусства, спорттрениеры, религиозные деятели).

Иностранцы, желающие получить право на работу и проживание в Малайзии, в зависимости от категории, представляют от 8 до 13 видов документов. Причиной отказа может стать как волевое решение сотрудника, выполняющего определенную директиву, так и различия в юр. нормах. Для продления родителям вида на жительство необходимо наличие у ребенка, даже дошкольного возраста, личного загранпаспорта. Въехать в страну с вписанным в паспорт родителей ребенком можно, продлить вид на жительство нет. Однако порядок получения загранпаспортов для детей, например, в некоторых странах бывшего СССР, до конца не отрегулирован.

Установлены: безвизовый въезд с неограниченным по времени пребыванием – для граждан США, Ирландии, Швейцарии, Голландии, Сан-Марино, Лихтенштейна и стран Британского содружества (за исключением Бангладеш, Индии, Пакистана и Шри-Ланки); безвизовый въезд на 3 месяца – для граждан Албании, Австрии, Алжира, Аргентины, Бахрейна, Бельгии, Чехии, Словакии, Дании, Египта, Финляндии, Франции, ФРГ, Венгрии, Исландии, Италии, Японии, Иордании, Кувейта, Люксембурга, Ливана, Марокко, Норвегии, Омана, Катара, Испании, Ю. Кореи, Боснии, Швеции, КСА, Польши, Турции, Туниса, Туркменистана, ОАЭ и Йемена; **безвизовый въезд на один месяц – для граждан стран АСЕАН, республик бывшего СССР, Румынии**; безвизовый въезд на 14 дней – для граждан Афганистана, Ирана, Ирака, Ливии и Сирии.

Транзитное пребывание на территории Малайзии до 72 часов, при наличии обратного билета, разрешено гражданам практически всех стран. Гражданам Израиля въезд на территорию Малайзии запрещен.

Для дип- и техсотрудников всех дипмиссий виза запрашивается в обязательном порядке. Выдается разрешение на разовый въезд в страну с условием в месячный срок обратиться в МИД за получением вида на жительство. Ранее он давался на 1 год с последующими продлениями. С 1998 г. дипломатическая и служебная виза с правом многократного пересечения границы дается на 3 года с последующими продлениями сроков на 1 год каждое.

Лицо, у которого истек срок разрешения пребывания на территории Малайзии, в 00 часов следующего дня переходит в категорию «нелегальных иммигрантов». В зависимости от длительности срока незаконного пребывания в стране применяются следующие санкции: беседа с чиновником ДИ и выдворение из страны, арест сроком до 30 суток с последующей депортацией либо переводом в лагерь. Согласно местному законодательству, для заключения винowego под стражу следственных действий и решения суда не требуется – статус ДИ и его автономность от основной части

юр. системы страны позволяет делать это по решению чиновника Департамента.

В лагерях для иностранцев либо в общих тюрьмах, но числясь за иммиграционной службой, «нелегальные иммигранты» могут содержаться до года. Срок пребывания в лагере зависит лишь от подготовки самой депортации: идентификация личности, выбор страны, наличие паспорта либо документа его заменяющего, оплаченный билет, оплата штрафа за незаконное пребывание в стране — 10 долл. за сутки.

Для граждан России для упрощенного въезда на срок до 1 месяца, требуется лишь рос. общегражд. загранпаспорт. Срок пребывания в Малайзии не продлевается.

Особенно затруднен въезд в страну иностранцам, намеревающимся заняться коммерческой деятельностью или же работать по найму. До обращения в ДИ за видом на жительство им необходимо получение разрешения в Департаменте занятости. Требуется наличие малайзийского партнера и запрещено менять работодателя и вид деятельности до истечения срока действия «трудоустройства», который не превышает двух лет.

В Малайзии активно используется иностр. рабочая сила, в основном на трудоемких, малоквалифицированных и низкооплачиваемых участках в строительстве и в сфере обслуживания. В стране находится около 2 млн. иностр. рабочих, половина из них — нелегально. Это граждане Бангладеш, Индонезии, Мьянмы, Филиппин и, в меньшем числе, других стран.

Начавшийся в 1997 г. эконом. спад в стране, привел к резкому сокращению рабочих мест. Для обеспечения занятости своему населению приняты жесткие меры в отношении инорабочих. Запрещено их использование в сфере обслуживания. Продление срока «трудоустройства» возможно лишь при условии перехода на работу в сельское хозяйство или промышленность: соответственно 40 и 60 тыс. вакансий. А ко второму кварталу 1998 г. лишь 5 тыс. инорабочих выразили желание перейти на более тяжелую работу. Остальные предпочли становиться нелегальными иммигрантами.

Тамож. регулирование в Малайзии в целом не отличается от общепринятых в мире норм. При оформлении ввоза-вывоза товарного количества любых предметов, а также образцов флоры и фауны предполагается прохождение бюрократической процедуры.

Особо жесткие санкции — за незаконный ввоз наркотиков. В зависимости от категории наркотика (героин — более 15 грамм, марихуана — более 200 гр., и т.п.) применяется смертная казнь через повешение. **На основании Закона об опасных лекарственных веществах 1952 г. к настоящему времени казнено 2100 человек**, из них 160 — граждане Австралии, США и стран Европы.

С одной стороны, по оценке США, налицо положит. усилия Малайзии в деле борьбы с незаконным распространением наркотиков, а с другой, Малайзия входит в десятку стран, способствующих их транзиту через свою территорию. Малайзия географически близка к т.н. «золотому треугольнику» и при жестком контроле и санкциях за ввоз практически отсутствует контроль за их вывозом. На территорию страны наркотики ввозятся морским путем (80%) на малотоннажных судах

или же через «зеленую границу» (20%) с Таиландом и Индонезией, что в целом не поддается контролю. Вывозятся наркотики в основном воздушным путем. На выезде из страны малайзийская тамож. служба контролирует лишь наличие в багаже пассажиров оружия и взрывчатых веществ, но не наркотиков.

Партии

Зарегистрировано 43 партии. Правящая коалиция Нац. фронт (НФ) состоит из 10 партий и контролирует положение в парламенте (80% депутатских мест) и в ассамблеях штатов (езде — до 70% мест).

Основу НФ составляют 3 партии, созданные по нац. принципу: Объединенная малайская нац. организация (ОМНО), Китайская ассоциация Малайзии (КАМ) и Индийский конгресс Малайзии (ИКМ). Благодаря НФ правительству удается контролировать полит. жизнь всех трех главных этнических общин населения страны и удерживать противоречия между ними на междунац. основе на неопасном уровне «принудительной гармонии».

ОМНО — основана в 1947 г., партия «бумипутры» агрессивно националистического толка. По оценке ОМНО, китайцы и индусы, прибывшие на Малайский п-ов 200 лет назад — люди с которыми временно приходится считаться. Другие иностранцы — это «пришельцы», вообще не имеющие прав. Только «бумипутра» имеет право на бесплатное и дешевое муниципальное жилье, стипендии, образование, беспроцентные ссуды и прочие льготы.

ОМНО (1,5 млн. членов) имеет свои молодежную и женскую организации. Структура партии соответствует адм. делению страны. Главное здание ОМНО находится в центре Куала-Лумпуре. В провинциальных городах здания горкомов и обкомов ОМНО одни из лучших. Ежегодно ОМНО проводит помпезные нац. съезды с выступлениями лидеров партии и других участников относительно уникальности «бумипутры» и мудрости руководства страны.

Оппозиционные партии, их 33, в своем большинстве являются весьма слабыми в орг. и фин. отношениях. Наиболее массовые и крепкие из них — Исламская партия и Партия дем. действия. В полит. жизни проявляют себя НПО (неправит. организации) — эфемерная коалиция якобы оппозиционных групп представителей общественности. В тех случаях когда их заявления удобны правительству, они принимаются как «глас народа». В противном случае несколько человек из наиболее активных направляются в лагерь по Закону о внутренней безопасности.

Профдвижение представлено двумя объединениями — Конгрессом профсоюзов и Конгрессом профсоюзов госслужащих. Имеются также Молодежный совет и нац. совет женских организаций. Все они имеют жесткую внутреннюю дисциплину и подконтрольны правительству.

Своеобразие ситуации — сосредоточение ключевых позиций в госаппарате у малайской общины при сохранении доминирующих позиций в экономике у этнических китайцев. Стабильность поддерживается жесткими мерами руководства и **достаточно высоким уровнем жизни основной массы населения страны.** Запрещены пропаганда расиз-

ма, религиозная нетерпимость, распространение коммунистических идей, все формы забастовок, не допускается проведение несанкционированных властями митингов и демонстраций, создание организаций, деятельность которых может подорвать устои малайзийского государства. Для подавления своих противников правительством широко используются чрезвычайные законы, принятые в 1960 г. — «О внутренней безопасности», «О защите офиц. секретов», «Об ограничении места жительства» и др.

В интересах сплочения этно-конфессиональных групп населения ведется пропаганда малайзийского национализма, а разжигание межнац. розни пресекается в уголовном порядке. Проводится курс на подавление сепаратистских тенденций и ограничение автономий. Категорически исключается возможность привлечения представителей межд. организаций или проведения референдумов для решения возникающих споров. Подобный подход правительству мотивирует необходимостью оградить страну от нарастающих в мире деструктивных процессов гос. дробления и межнац. войн, неприемлемости для Малайзии «абсолютизации» концепций демократии и прав человека.

Пресса функционирует в условиях контроля со стороны правительства, спецслужб и полит. партий. Вся деятельность СМИ, все виды пропаганды и искусства подвергаются тщательной полит. и морально-этической цензуре. Всем госслужащим в ранге ниже министра запрещено выступать с комментариями по проблемам политики и принятым решениям, не имея на то санкции соответствующего министра.

Ведущие общенац. издания принадлежат корпоративным издательским компаниям, но фактически контролируются правительством через входящие в НФ полит. партии (членство в соответствующей партии является обязательным условием для занятия старших должностей в редакциях).

Основные ежедневные англояз. газеты «Нью Стронге Таймс», «Сан» и «Стар» по содержанию мало чем отличаются друг от друга. Практически сходные передовицы и редакционные статьи в поддержку правительства, сообщения об одних и тех же событиях из жизни страны, перепечатка сообщений зап. информагентств без собственного комментария, реклама, спорт, советы по кулинарии. Ежедневная газета «Бизнес Таймс» — коммерческого содержания.

Есть ряд малотиражных газет на малайском языке (основная — еженедельная «Утусан»).

Китайская пресса многочисленна; основными газетами являются «Синчжоу жибао» и «Наньян шанбао». За всей китайской прессой стоит КАМ. В 1995–98 гг. обозначилась нац. оппозиционность китайской прессы, которая по малейшему поводу подвергает резкой критике правительство, ОМНО и вообще малайцев.

В стране ощущается недостаток квалифицированных журналистских кадров, специализированные учебные заведения по этому профилю отсутствуют. Все малайзийские журналисты зарегистрированы как члены Нац. союза журналистов, при котором функционирует Нац. пресс-клуб.

В розничной продаже есть иностр. периодика. Корпунктов иноизданий и информагентств в стране нет. Они имеют региональный характер и

базируются в Сингапуре, Гонконге, Индонезии.

Телевидение Малайзии состоит из 4 основных каналов и кабельного. Основные каналы (ведут вещание с 05 ч. утра до 02 ч. ночи): 1 — малайский; 2 — китайский; 3 и 4 каналы — смешанные, на англ. яз. Содержание информ. программ одинаковое. Выступление премьер-министра, трансляция со съездов ОМНО, конкурсы чтения корана и т.п. передачи зачастую транслируются одновременно по всем каналам. Кабельное телевидение дорого. Это CNN, спорт и зап. фильмы со значит. купюрами.

Связи с Россией

В мае 1997 г. Верховный глава (король) Малайзии Туанку Джаафар посетил С.-Петербург с неофиц. визитом.

В 1972 и 1979 гг. состоялись визиты в нашу страну премьер-министров Малайзии. Нынешний глава малайзийского кабинета Махатхир Мохамад побывал в СССР с офиц. визитом в 1987 г. В авг. 1999 г. по приглашению руководителей Хабаровского края и Республики Бурятия малайзийский премьер-министр побывал с рабочими поездками в г.г. Хабаровске и Улан-Удэ.

В 1998 г. на саммите АТЭС в Куала-Лумпуре состоялась неформальная встреча глав правительств двух стран. В 1994 г. в Малайзии побывала делегация гос. Думы, в мае 1999 г. — делегация Комитета по межд. делам Совета Федерации.

Развиваются контакты по военной и военно-техлинии. В 1997 г. в России с визитом находился министр обороны Малайзии. В апр. 1999 г. в Куала-Лумпуре прошло первое заседание рос.-малайзийской смешанной комиссии по военно-техсотрудничеству.

Объем двусторонней торговли в 1999 г. составил 342 млн.долл., в т.ч. рос. экспорт — 285 млн.долл., импорт — 57 млн.долл. На территории России зарегистрировано 9 СП с малайзийским участием.

На регулярной основе в Куала-Лумпуре проводятся рос. технологические выставки. **В апр. 2000 г. в малайзийской столице состоялась презентация рос. высоких технологий**, приуроченная к первому Бизнес-форуму Россия-АСЕАН, в работе которого приняла участие представительная росделегация во главе с зампредом правительства РФ И.И.Клебановым.

Рос.-малайзийские торг.-эконом. отношения регулируются Торг. соглашением от 3 апр. 1967 г., предусматривающим взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования в вопросах торговли и судоходства, Соглашением об эконом. и тех. сотрудничестве от 4 окт. 1972 г. и Соглашением об избежании двойного налогообложения от 31 июля 1987 г. Прорабатываются вопросы заключения соглашений: о поощрении и взаимной защите капиталовложений и об эконом. сотрудничестве.

До 1992 г. структура двусторонней торговли ограничивалась в основном закупками пальмового масла, продуктов его переработки и натур. каучука (70–95% нашего импорта) и поставками в Малайзию удобрений (70–80% нашего экспорта). При этом импорт многократно превышал объемы нашего экспорта.

Важным событием стало подписание в июне 1994 г. контракта на поставку самолетов МИГ-29 (офсетное соглашение, соглашение о создании

сервисного центра, индустриальная программа, соглашение о встречной поставке пальмового масла). В 1999 г. продолжались работы по модернизации поставленных ранее самолетов МИГ-29.

Объем торговли между РФ и Малайзией (в млн.долл.):

	1994 г.	1997 г.	1998 г.
Товарооборот	127,5	467,9	281,4
Экспорт	73,1	378,5	181,4
Импорт	54,4	89,3	100

Наибольший удельный вес в росэкспорте занимают металлы (46%), удобрения и химпродукты (33%), причем листовой прокат (горячекатаный и холоднокатаный в рулонах и листах от Новолипецкого и Череповецкого меткомбинатов) стал крупнейшей товарной позицией нашего экспорта (40%). В 1998 г. в связи с кризисом в Малайзии физ. объемы поставок листового проката по сравнению с предшествующим годом (рекордным) снизились в 3,3 раза до 200 тыс.т. Весь объем поставок росметпродукции осуществлялся через западноевропейских и сингапурских посредников, предлагающих ее малайзийским потребителям и дилерам на более выгодных условиях, чем рос. предприятия и фирмы.

Химэкспорт в 1998 г. увеличился на 7% до 60 млн.долл., что объясняется главным образом ростом поставок калийных удобрений (с 250 тыс.т. до 284 тыс.т.).

Удельный вес машин и оборудования, включая вертолеты и запчасти к ним, нагревательное и охлаждающее оборудование, электрооборудование, подшипники и др., составляет 6%. В 1998 г. экспорт машинотехпродукции возрос на 19% и достиг 11 млн.долл.: было поставлено два вертолета МИ-17 Казанского завода для тушения пожаров и проведения спасоопераций — общей стоимостью 10 млн.долл. На церемонии их передачи заказчику присутствовал премьер-министр Малайзии.

Из-за того что АО «Камаз» не сумело организовать сервисное обслуживание в 1997 г. были прекращены поставки автомобилей. В 1996 г. через дистрибуторскую компанию «МасКамаз» в Малайзию было поставлено 88, а в 1997 г. ожидалось увеличение поставок до 130 автомобилей; прорабатывался вопрос создания СП по сборке. В связи с задолженностью АО «Камаз» перед фед. бюджетом ЦБ России не дал разрешение на открытие счета регионального представительства этого предприятия в Куала-Лумпуре, офиц. открытие которого состоялось в апр. 1997 г.

В росимпорте из Малайзии основными статьями являются промтовары народного потребления (41%), пальмовое масло и продукция его переработки (30%), машины и оборудование (16%),

Импорт товаров народного потребления в стоимостном выражении в 1998 г., по сравнению с предшествующим годом, увеличился на 7% и составил 41 млн.долл., что обусловлено в первую очередь ростом поставок бытовой телекомтехники (в 2,7 раза), мебели (на 9%), одежды (на 8%).

Наметилась тенденция снижения закупок крупнейшей в прошлом позиции нашего импорта из Малайзии — товаров бытовой электроники. В 1998 г. в Россию было поставлено (в млн.долл.): аудио- и видеотехника (12,7), радиоприемники (8,2); почти весь объем приходится на продукцию дочерних предприятий японских фирм («Сони», «Мацусита» «Хитачи» и др.).

Импорт пальмового масла и продукции его пе-

реработки из-за нехватки валютных средств у росимпортеров снизился с 40 тыс.т. в 1997 г. до 28 тыс.т. в 1998 г.

По соглашению между малайзийской компанией «Перусахан Отomobil» и росфирмой «Вентус», в 1998 г. впервые на рос. рынок было поставлено 270 легковых автомобилей «Протон».

Экспортные возможности основных товарных групп росэкспорта (продукция металлургии и нефтехимпрома) могут быть сужены в связи с намечаемым созданием в Малайзии ряда аналогичных производств. Определенное значение могут иметь нетрадиц. формы и методы осуществления экспортно-импортных операций, в частности в рамках встречной торговли (counter trade).

С учетом малайзийских приоритетов в области НТР, в т.ч. тех, что определены VII планом соц.-эконом. развития (1996-2000 гг.) и II Генпланом развития промышленности (1996-2005 гг.), можно выделить следующие направления двустороннего сотрудничества: коммерческое освоение космоса; материалоедение — композиционные и керамические материалы, сверхпроводники, металлы и сплавы с высокими техпараметрами; энергетика (в т.ч. возобновляемые и нетрадиц. источники энергии); биотехнологические материалы и технологии; медицина, медприборы и средства диагностики и лечения; информатика — участие в реализации проекта «Мультимедийный суперкоридор»; разведка и добыча полезных ископаемых, в т.ч. с использованием космической техники.

РКА и некоторые росфирмы ведут переговоры с малайзийской госкомпанией «Астронаутик Текнолоджи» по проекту запуска малайзийского научного микроспутника с помощью рос. ракеты-носителя.

На рассмотрении у малайзийцев находились два предложения: попутный запуск осенью 1999 г. ракетой-носителем «Зенит» на космическом аппарате «Метеор-3» на орбиту высотой 1050 км. (малайзийцам требуется высота — 670 км.), стоимость запуска — 0,5 млн.долл.; запуск в 2000 г. на требуемую орбиту ракетой-носителем РСМ-54 с подводной лодки из акватории Баренцева моря, стоимость запуска — 1,5 млн.долл.

Начата работа по продвижению Многофункциональной аэрокосмической программы для Малайзии, подготовленной совместно ООО «Гео-спектр» и НПО «Машиностроения». Программа предусматривает поэтапную передачу малайзийской стороне рос. космических технологий и поставку из РФ промтоваров против встречных закупок в Малайзии (пальмовое масло, латекс, натур. каучук). Главным составным элементом этой программы является проект дистанционного зондирования земли из космоса. Ин-том физики земли РАН ведутся переговоры с нац. нефтегазовой компанией «Петронас» об использовании при проведении поисково-развед. работ на нефть и газ в шельфовой зоне Малайзии современных рос. геофиз. технологий и сверхчувствительных приборов.

Основой для расширения сотрудничества в области высоких технологий является офсетное соглашение в рамках сделки по поставке самолетов МИГ-29 (поставлены в 1995 г. на 0,5 млрд.долл.) заключены контракты на передачу технологий производства в Малайзии авиашин для самолетов МИГ-29, сложнопрофильных вставок для штам-

пов и пресс-форм для литья под давлением, созданы аэрокосмическая инженерная школа и НИИ при ун-те в г. Ипо (шт. Перак).

В 1997-98 гг. частными рос. фирмами и Фондом сотрудничества Россия-АСЕАН были проведены в Малайзии 3 выставки рос. технологий и промтоваров: «Инжиниринг-97», «ТехИксчейндж-97» и рос. экспозиция на ярмарке АТЭС в нояб. 1998 г. Выставки способствовали установлению деловых контактов и началу работ по ряду направлений. Эффективность этих выставочных мероприятий снижается низким в ряде случаев уровнем коммерциализации предлагаемых технологий и отсутствием фин. поддержки.

Сохраняются возможности по привлечению малайзийских инвестиций в РФ, в частности в нефтегазовую, горнодобывающую, лесную и деревообрабатывающую, легкую и пищевую отрасли, строительство объектов инфраструктуры.

Одна из крупнейших компаний шт. Саравак — «Римбунан Хиджау Груп» участвует в проекте в Хабаровском крае. **Малайзийцы получили в аренду на 49 лет лесной участок** пл. 250 тыс.га. Предполагаемый объем инвестиций — 200 млн.долл., ежегодный объем заготовки древесины — 1035 тыс.куб.м. Работы по освоению участка начаты в 1998 г. Есть примеры инвест. сотрудничества рос. и малайзийских фирм в третьих странах: «Газпром» и «Петронас» совместно с франц. «Тоталь» в проекте освоения в Иране нефтяного месторождения Сири и газового — Юж. Парс.

В Малайзии функционируют: посольство РФ, культурный центр, представительства «Росвооружения», МАПО МИГ, «Аэрофлота», РИА «Новости». Имеются 5 СП, по контрактам работают спортивные тренеры (15), врачи (4) и преподаватели (2). В г. Куантане (260 км. от столицы) базируется группа (70 чел.) специалистов по обслуживанию МИГ-29. В Межд. исламском ун-те г. Куала-Лумпура весной 1999 г. было 17 студентов из Дагестана и Поволжья. Ранее их было 60 чел. На о-в Пинанг (порт, курорт) имеется почетный консул РФ из числа местных граждан.

МОНГОЛИЯ

Монголия — Монгол Улс. Находится в Центр. Азии. Пл.: 1 566 тыс.кв.км. Население: 2,3 млн.чел. (июнь 1997 г.). Столица: Улан-Батор-Улаанбаатар-575 тыс.чел. (1996 г.). Адм. деление: 18 аймаков (областей), которые делятся на сомоны (р-ны); Улан-Батор, Дархан и Эрдэнэт выделены в самостоятельные адм. единицы. Офиц. язык: монгольский. Денежная ед.: тугрик = 100 мунгу. Нац. праздник: 11 июля — День Народной Революции (1921 г.). Дипотношения с Россией установлены 5 нояб. 1921 г.

Госструктуры

Монголия — парламентская республика. Действует конституция Монголии от 13 янв. 1992 г., вступившая в силу 12 фев. 1992 г.

В июле 1921 г. в Урге (ныне Улан-Батор) провозглашена независимость Монголии. 26 нояб. 1924 г. парламент страны (Великий народный хурал — ВНХ) провозгласил создание Монгольской Народной Республики (МНР) и принял первую конституцию. 21 нояб. 1991 г. ВНХ принял решение изменить название страны и после вступле-

ния в силу новой конституции (12 фев. 1992 г.) МНР стала называться Монголия.

Глава государства — президент, избираемый на альтернативной основе путем всеобщего прямого и тайного голосования сроком на 4 года. Президент может переизбираться еще на один срок. В отсутствие президента функции главы государства исполняет председатель Великого гос. хурала (ВГХ). Президент является также главнокомандующим ВС страны.

Законодат. власть осуществляет парламент — ВГХ в составе 76 членов, избираемых всенародно путем тайного голосования сроком на 4 года. Возглавляют ВГХ председатель, зампред и генсекретарь, избираемые тайным голосованием из его состава.

Исполнит. власть осуществляет правительство, формируемое ВГХ по предложению премьер-министра и согласованию с президентом. Кандидатуру главы кабинета министров представляет на рассмотрение ВГХ президент. Правительство подотчетно ВГХ.

На местах власть осуществляют органы местного самоуправления: аймачные, городские, районные и сомонные хуралы, депутаты которых избираются населением сроком на 4 года.

Глава государства, президент Монголии — Нацагийн Багабанди. Избран 18 мая 1997 г. Вступил в должность 20 июня 1997 г.

Экономика

Основу экономики страны составляет сельское хозяйство. Приоритетное внимание уделяется животноводству, которое дает большую часть всей с/х продукции. Общее поголовье скота в 1998 г. достигло рекордного показателя в 32,9 млн. голов. Земледелие как самостоят. отрасль народного хозяйства начало развиваться с 1959 г. путем освоения целинных земель при тех.-эконом. помощи СССР. **В 1998 г. ВВП увеличился на 3,5%**, производство возросло на 3,3%.

С конца 80-х гг. в стране произошли радикальные изменения в полит. и эконом. сферах. Монголия стала государством с парламентской формой правления. 30 июня 1996 г. на выборах в ВГХ победу одержал коалиционный блок «Дем. союз МНДП-МСДП» (Нац.-дем. и Социал-дем. партии). Монгольская народно-рев. партия получила 25 мест из 76, утратив свое лидирующее значение. Ныне реализуемый курс вхождения страны в рыночную экономику устраивает все полит. силы. Протяженность границы Монголии с Россией — 3485 км., с КНР — 4673 км.

Зеленая революция. Решение правительства Монголии о начале новой общенац. кампании «Зеленая революция» было принято в сент. 1997 г. Программа разработанная при помощи зап. специалистов, рассчитана на 1997-2004 гг. Ее цель состоит в том, чтобы путем более полного использования внутренних ресурсов в относительно короткие сроки повысить реальные доходы населения, улучшить количественные и качественные показатели его питания, создать новые рабочие места, снизить уровень бедности. В частности, в случае успешного вовлечения к 2004 г. не менее 175 тыс. семей, или 50% всего городского населения страны, в занятие подсобным земледелием, прежде всего выращивание картофеля, овощей, ягод и фруктов, среднегодовой доход одной семьи может

быть увеличен на 200 тыс. тугр.

Руководство страны, независимо от неоднократной смены правительства, придает важное значение массовому развертыванию «Зеленой революции» по примеру ряда других стран (Индия, Япония, Корея, Китай и др.), добившихся заметных успехов в этом деле.

В 1998 г. на реализацию этой программы было израсходовано 623 млн. тугр., в т.ч. из централизованного бюджета — 114 млн., местных бюджетов — 140 млн., из средств организаций и отдельных граждан — 369 млн. тугр. В масштабе страны на первом этапе «Зеленой революцией» (1997-98 гг.) были охвачены 2347 хозяйствующих субъектов и более 106 тыс. семей. Эти данные существенно превышают первоначально запланированные, в соответствии с которыми, в частности, предполагалось охватить 35 тыс., или 10% всех городских семей.

В 1998 г. в масштабе страны начали выращивать картофель и овощи 40 тыс. семей. Сбор картофеля увеличился с 54,6 тыс. т. в 1997 г. до 64,8 тыс. т. в 1998 г., или на 18,7%, и овощей — с 34 тыс. т. до 44,3 тыс. т., или на 30,3%. Была заложена база для создания 88 агропарков, призванных стать основными центрами пропаганды, обучения и оказания практической помощи начинающим земледельцам.

Значит. помощь в реализации этой программы оказали межд. организации «Адра», ФАО, ПРООН, ЖАЙКА (Япония), Фонд Сороса, «Глобальный инстинкт», Корейский ин-т развития сельского хозяйства за рубежом. Так, «Адра» направила в Монголию 15 т. семян 150 сортов овощных и плодово-ягодных культур, оказала содействие в обучении более 200 семей. По линии ПРООН были получены и распространены среди 10 тыс. семей семена более 100 сортов овощных и плодовых культур на 20 тыс. долл.

В начале 1999 г. представительство «Адры» в Монголии доставило из Канады 8,9 т. семян прод. и овощных культур на 10 тыс. долл., которые предполагалось раздать всем желающим, в первую очередь бедным семьям.

Многие пром. и с/х предприятия Курганской обл. и Алтайского края представили свою продукцию на межд. выставке-ярмарке «Продовольствие и Зеленая революция-98», в Улан-Баторе.

В рамках программы «Зеленая революция» администрация одного из р-нов г. Улан-Батора с целью развития птицеводства заключила договор с птицефермой «Окинск» из г. Иркутска о приобретении 4 тыс. кур для 1 тыс. семей своего р-на. Породы кур из России отличаются высокой продуктивностью и морозостойкостью. Стоимость одной курицы оценивается в 3,5-4 тыс. тугр. (3-3,5 долл.).

Организаторы «Зеленой революции» стремились увязывать свои мероприятия с другими общенац. программами и проектами, в т.ч. снижение уровня бедности, микрокредитов и др. На создание новых 30 агропарков на местах в 1999 г. выделено 184 млн. тугр., но не в виде наличных денег, а материалов, инвентаря и т.д.

На состоявшемся в фев. 1999 г. заседании Нац. совета программы «Зеленая революция» были высказаны предложения о более широком привлечении бизнесменов, об усилении борьбы с опустыниванием, активизации работ по лесовосстановлению и озеленению городов и поселков, о забла-

говременной подготовке к реализации выращенного картофеля и овощей, более широком ознакомлении зарубежных стран и межд. организаций с программой и ходом ее выполнения для получения помощи.

Начиная с 1994 г., в рамках программы ЕС ТА-СИС оказана помощь Монголии в размере 28,5 млн. экю.

Бедность. В процессе перехода к рыночной экономике в результате усиления имущественного и соц. расслоения общества продолжает обостряться проблема бедности. К категории «бедняки» относятся лица, имеющие среднемесячные доходы ниже официально установленного прожиточного минимума — 10,4 тыс. тугр. (12 долл.) на одного члена семьи в городах и аймачных центрах и 9 тыс. тугр. (10 долл.) в сельской местности. Существует категория «особо бедных», чьи среднемесячные доходы не превышают 40% установленного прожиточного минимума на одного человека.

В начале 1998 г. общая численность людей, живущих за чертой бедности, достигала 126 тыс. семей, или почти 590 тыс. чел., т.е. фактически каждый четвертый житель страны. Борьба с бедностью — одна из острейших соц. проблем, которая оказывает непосредственное и сильное влияние на всю внутривосточную и соц.-эконом. ситуацию в стране. Руководство страны старается уделять ей большое внимание, она служит одним из важнейших козырей в руках оппозиционной МНРП.

В 1994 г., когда у власти находились МНРП и правительство П. Жасрая, при помощи межд. организаций (ПРООН, Всемирный банк и др.) впервые была разработана и принята Нац. программа по снижению уровня бедности, рассчитанная на 6 лет (1994-2000 гг.). Основная ее цель состояла в том, чтобы остановить негативную тенденцию к расширению бедности и снизить ее уровень к 2000 г. до 10% общей численности населения страны.

За 4 года в стране сложилась относительно дееспособная, недорогая, многоуровневая структура, состоящая из нац. комитета, возглавляемого премьер-министром, агентства по реализации программы, аймачных, районных, сомонных и хоргонных советов и непосредственных участников проектов из числа бедняков.

Рамки Программы охватывают следующие основные направления: возрождение нац. производства и обеспечение стабильного эконом. роста; стимулирование продуктивной занятости и создание рабочих мест; сохранение ранее достигнутого уровня в соцсфере, в т.ч. в области образования и здравоохранения, и обеспечение условий для их дальнейшего улучшения в будущем; создание новой системы соцзащиты населения, соответствующей новой эконом. системе; повышение участия женщин во всех сферах жизни — полит., эконом. и культурной; усиление рыночных отношений в сельской местности и повышение уровня жизни сельского населения.

Для реализации Программы создан Фонд снижения бедности, который в зависимости от основных направлений деятельности состоит из самостоятельных, взаимно дополняющих друг друга, Фонда местного развития, Фонда развития женщин, Фонда целевой помощи и Фонда создания источников доходов для уязвимых групп населения. Основными принципами в деятельности этих фондов являются децентрализация принятия

решений и широкое вовлечение общественности. Решения принимаются, как правило, на местном или аймачном уровнях, а не навязываются сверху.

По состоянию на конец 1998 г., общий объем средств объединенного фонда составлял 11,5 млн. долл., из которых льготные кредиты составляли 86,9%, безвозмездная помощь — 8,4% и средства выделенные правительством Монголии — 4,7%. Программа финансируется главным образом из внешних источников, в т.ч. льготных кредитов (ВБ — 10 млн. долл.) и безвозмездной помощи ПРООН, АЗБР, правительств Новой Зеландии, Великобритании, Японии, КНР, Швеции, Дании и др.

С 1994 г. до конца 1998 г. на осуществление пилотных и основных проектов было израсходовано 2,2 млрд. тугр., из которых 59,3% были направлены на создание постоянных и временных рабочих мест. За это время было трудоустроено 21,3 тыс. чел. В 21 аймаках и 9 городских р-нах были осуществлены 1824 проекта по оказанию помощи бедным семьям, на что было израсходовано свыше 960 млн. тугр. На организацию общественных работ (ремонт мостов и дорог, строительство бань в сомонах, возведение и ремонт противопоаводковых плотин и дамб, расчистка леса и др.) было направлено свыше 1 млрд. тугр.

В целях улучшения медобслуживания сельского населения, особенно снижения материнской смертности, были осуществлены 852 проекта на 777 млн. тугр.

86 сомонов получили новые машины скорой помощи. 70 проектов (175 млн. тугр.) были направлены на ремонт школьных зданий и интернатов в сомонах, создание начальных школ, развитие школьных подсобных хозяйств, возврат учащихся, бросивших школу. Более 3,4 тыс. бывших школьников вернулись к занятиям. Свой вклад в борьбу с бедностью вносят представители частного бизнеса и неправит. организации.

Представители ПРООН, ВБ, АДРА и стран-доноров в целом положительно оценивают ход реализации Программы. Зампостпреда ПРООН в Улан-Баторе Б.Поэзат поддержал предложение монгольской стороны о продлении срока действия Программы до середины 2001 г. и объявил, что его организация выделяет на реализацию проектов в 1999 г. 3 млн. долл. Выразив удовлетворение ходом осуществления Программы, представитель межд. организации Адра пообещал в 1999 г., также, как и в предыдущем году, предоставить для распределения среди бедных семей семена на 2 млн. долл. Постпред ВБ Н. Гранд отметил, что проведение реформ является основным путем решения проблемы бедности, и сказал, что ВБ изучает предложение Монголии о продлении срока действия Программы.

Учитывая растущие масштабы и остроту проблемы, наличие уже налаженного механизма разработки и реализации многочисленных, преимущественно, малых проектов по борьбе с бедностью в городах и сельской местности, монголы считают целесообразным сохранить созданную многоуровневую структуру и продолжить осуществление Программы после 2000 г. при помощи межд. организаций и стран-доноров.

Энергетика

Внешнеторг. оборот России и Монголии в 1998 г. составил 183 млн. долл., в т.ч. наш экспорт —

145 млн. долл. В его структуре больше половины занимают энергоносители. Это нефтепродукты, включая масла и мазут, и электроэнергия. В дальнейшем возможно расширение номенклатуры за счет поставок газа.

Энергетич. отрасль Монголии базируется на построенных при технико-эконом. сотрудничестве СССР 6 ТЭЦ (от 21,5 до 540 мвт.); ТЭЦ — 2,3,4 в г. Улан-Баторе, ТЭЦ в г.г. Дархане, Эрдэнэте и Чойбалсане, а также нескольких ГЭС малой мощности (от 0,5 до 2 мвт.). Десятки дизельных электростанций мощностью от 10 квт. до 3 мвт. обеспечивают электроэнергией отдаленные р-ны страны и не имеют электрических связей с энергосистемами Монголии. Сейчас на средства донорской помощи Японии и США идет их замена. Все указанные выше ТЭЦ, за исключением ТЭЦ в Чойбалсане, работают в Центр. энергосистеме: через двухцепную ЛЭП-220 кв. Селендум-Дархан с энергосистемой АО «Бурятэнерго». ТЭЦ в Чойбалсане работает автономно, обеспечивая электроэнергией Вост. р-ны страны, но имеет аварийную связь с энергосистемой «Читаэнерго». В дек. 1995 г. осуществлено соединение ЛЭП-220 кв. «Хандагайты-госграница» на территории России с аналогичной ЛЭП «Улан-Гом-госграница» на территории Монголии и начаты поставки электроэнергии из России в Зап. энергосистему Монголии.

Общая установленная мощность шести ТЭЦ Монголии составляет около 830 мвт. и в целом превышает потребности страны. Вместе с тем Монголия вынуждена импортировать электроэнергию из России, что вызвано рядом факторов. Главным из них является особенность суточного графика нагрузки, когда дневные потребности превышают имеющиеся мощности, а также невозможность регулирования и аккумулирования электроэнергии в ночное время. Другим фактором является низкое качество эксплуатации ТЭЦ, что приводит к перебоям в электроснабжении. 5 из 6 ТЭЦ эксплуатируются более 20 лет и требуют реконструкции.

С целью получения возможности регулирования суточного графика нагрузки энергосистемы Монголии и сокращения числа малых дизельных электростанций запланировано строительство первой в Монголии крупной ГЭС мощностью 220 мвт. на реке Эгийн-гол в 300 км. северо-зап. г. Улан-Батора, к 2004-05 гг. Было подписано соглашение с чехами о предоставлении кредита, что в перспективе делало электроэнергию, производимой на этой ГЭС, на 50% дороже той, которую монголы покупают в России. Чехи не внесли необходимые средства и министерство развития инфраструктуры отозвало у них лицензию. Намечено строительство ТЭЦ в г. Даланзадгад, которая будет обеспечивать электроэнергией аймачный центр и Таван-Толгойтский угольный разрез. Относительно Дургунской ГЭС Россия обещала выделить на ее строительство 30 млн. долл., и в 1995 г. было подписано соглашение. В 1999 г. монголы изучали возможность привлечения других средств для строительства этой ГЭС.

В ближайшие 5 лет Монголия не сможет отказаться от импорта электроэнергии из России. За последние 4 года в среднем поставки составляли 370 млн. квт.ч. в год. Если темпы роста производства будут расти, то можно ожидать увеличения ежегодных поставок электроэнергии из России до

400 млн.квт.ч. к 2004 г. Крупнейшими потребителями электроэнергии в Монголии являются рос.-монгольские предприятия «Эрдэнэт» и «Монголросцветмет».

Приватизация энергетической отрасли неизбежно приведет к значит. удорожанию производимой на монгольских электростанциях энергии. Это создаст условия для увеличения поставок более дешевой электроэнергии из России. Положит. решение вопроса о строительстве ЛЭП из России в КНР через территорию Монголии может существенно изменить ситуацию. Монголия, в счет платы за транзит обеспечит свои потребности в электроэнергии.

Нефть. На 95% Монголия покрывает свои потребности в нефтепродуктах поставками из России.

Ведутся активные работы по разведке и добыче нефти в Вост. р-нах страны. Разрабатываются планы строительства НПЗ на 1 млн.т. нефти в год. Его продукция будет достаточно дорогой, так как для рентабельной работы такого уровня завода необходимо перерабатывать до 5 млн.т. в год. На Дзун-Баянском месторождении за 10 лет эксплуатации было добыто около 500 тыс.т. нефти.

Возможная конкуренция со стороны Китая хотя и существует, но не составляет реальной угрозы из-за более высоких цен и низкого качества поставляемой ими продукции. В 1998 г. в КНР было закуплено только 2,2 тыс.т. автобензина и 1,5 тыс.т. дизельного топлива для обеспечения юж. р-нов страны.

Монголия будет вынуждена закупать нефтепродукты в России, постепенно повышая объемы закупок по мере улучшения положения в экономике страны: 1999 г. — 405 тыс.т., 2000 г. — 415 тыс.т. При условии начала организации собственного производства объемы закупок постепенно будут снижаться.

Поставки нефтепродуктов из РФ (тыс.т.):

	1995 г.	1996 г.	1997 г.	1998 г.
Автобензин	189	187	184	211
Диз. топливо	113	120	128	132
Реактивн. топливо	20	27	24	20
Мазут	33	33	34	31
Всего:	355	369	371	395

НПЗ в Дзун-Баяне предполагалось завершить в сент. 1999 г. Он будет работать на китайском давальческом сырье: завозят нефть, перерабатывают, половину оставляют монголам, а остальное вывозят в Китай.

Доноры

Азиатско-тихоокеанское направление рассматривается Улан-Батором как одно из главных для включения в мирохоз. связи.

Основное внимание на данном этапе уделяется интеграции в полит. и эконом. структуры региона. В июле 1998 г. Монголия была принята в АРФ в качестве полноправного члена.

Значит. усилия Монголия предпринимает для подключения к деятельности АТЭС. Идет активная работа над составлением индивидуального плана действий в рамках программы торг.-инвест. либерализации (утверждена в 1995 г. в Осаке), которая аккумулирует в себе цели и задачи государств-участников форума и претендентов на вступление в организацию. Одновременно Улан-Батор ведет консультации с членами АТЭС, в ча-

стности, с США, Японией, Канадой, Ю. Корея, Малайзией на двустороннем уровне, активизирует деятельность в структурах форума, предпринимает шаги по расширению своего присутствия в исследовательских центрах региона, таких как Совет по тихоокеанскому эконом. сотрудничеству, в т.ч. за счет участия в их работе представителей научных, деловых и общественных кругов Монголии.

В 1998 г. госсекретарь министерства внешних сношений О.Очиржав принял участие в Эконом. форуме стран СВА в Японии. В Улан-Баторе проведена межд. конференция «Эконом. сотрудничество стран СВА». Монголбанк присоединился к деятельности исследовательско-образовательного центра ЦБ стран ЮВА. Монголия стала членом организации «Проект Коломбо», занимающейся техсодействием в развитии людских ресурсов в АТР. Ректор Монгольского военного ун-та впервые участвовал во встрече руководителей оборонных вузов стран ЮВА. В Улан-Баторе были проведены 9-я генконференция Азиатской буддистской организации за мир и 2-я встреча женщин Вост. Азии.

Монголия стремится определить свое место в транспортных и энергетич. проектах АТР. 16-18 авг. 1998 г. в Улан-Баторе прошла 4-я межд. конференция по газопроводу в СВА, организованная неправит. организацией «Форум по газу и трубопроводу в СВА». В 1999 г. планировалось провести в Улан-Баторе встречу участников проекта «Туманган» на правит. уровне, 4-ю конференцию Союзом предпринимателей стран Вост. Азии. В фев. 1999 г. монгольская делегация приняла участие во встрече в Бангкоке стран-членов ЭСКАТО по вопросам использования Транссиба при ж/д перевозках из ЮВА в Европу.

О признании роли Монголии в делах АТР свидетельствует также избрание депутата ВГХ Л.Болда президентом Азиатско-Тихоокеанской группы Межпарламентского союза, депутата ВГХ Д.Ганболда — вице-председателем Дем. союза АТР, генсекретаря Союза молодежи Монголии Ц.Зоригтбатара — генсекретарем Азиатского молодежного совета, президента Молодежного союза социал-демократов Монголии З.Энхболда — координатором секции стран АТР межд. союза социалистической молодежи. Поддержано предложение Монголии о проведении в Улан-Баторе фестиваля молодежи стран Азии.

Сохранение сбалансированных связей с Сеулом и Пхеньяном рассматривается монголами как серьезный аргумент для подключения к разрешению корейской проблемы и процессу формирования системы безопасности в СВА. Улан-Батор предлагает свою территорию для проведения гум. акций в рамках урегулирования, готов выступить в качестве посредника в контактах между двумя Кореями и в отношениях Севера с межд. организациями.

Несмотря на сдерживающее влияние исторических, эконом. соц.-культурных и иных факторов, монголо-китайские отношения продолжают активно развиваться. Формированию позитивной атмосферы в способствовало присоединение Пекина к мораторию на ядерные испытания, осуществление которых близ монгольской границы омрачало взаимный диалог.

Импульс двусторонним связям придало посе-

шение в дек. 1998 г. КНР президентом Монголии Н.Багабанди. Улан-Батору были предоставлены кредит в размере 100 млн. юаней и безвозмездная помощь на 30 млн. юаней.

Серьезным фактором в монголо-китайских отношениях становятся активно развивающиеся прямые и приграничные связи. На их долю приходится основная масса двустороннего товарооборота, особенно монгольского экспорта. Ведущее место в таких контактах занимает взаимодействие Монголии с прилегающим Авт. р-ном Внутр. Монголия.

Налаживаются и контакты между военными ведомствами, правоохранит. органами и погранлужбами Монголии и Китая, затрагивающие сферы военного образования, науки и техники, тылового обеспечения и борьбы со стихийными бедствиями. Основными компонентами таких связей являются оказание гум. помощи и преодоление взаимного недоверия. Имеются предпосылки для их развития с учетом возрастающих потребностей Улан-Батора в дешевой технике и квалифицированных кадрах.

Значит, прогресс достигнут в торг.-эконом. связях. **КНР занимает первое место по числу зарегистрированных в Монголии СП (около 300).** Объем китайских инвестиций достиг 60 млн.долл. С «юж. соседом» монголы связывают надежды на развитие нефтяной и перерабатывающих отраслей, сельского хозяйства. Продолжает увеличиваться взаимный товарооборот, который составил в 1998 г. 160 млн.долл. Интенсивное развитие двустороннего сотрудничества создает благоприятные условия для решения проблемы монгольской задолженности Китаю (около 30 млн. переводных рублей) по кредитам, предоставленным в 50-60-е гг. Учитывая сложное эконом. положение Монголии, китайская сторона пошла ей навстречу в вопросе отсрочки платежей по долгу за 2007 г.

Взаимодействие в эконом. сфере создает для Монголии и определенные проблемы. Главной из них является усиление зависимости Улан-Батора от Китая, прежде всего по основным продуктам питания. Сохраняет свою актуальность тема незаконной миграции китайцев в Монголию, которая сопровождается скупкой недвижимости, укреплением прокитайского «лобби» в законодат. и испол. органах власти.

Казахстан и Монголия: между Астаной и Улан-Батором имеют место регулярные контакты на высшем и высоком уровнях. В 1993 г. состоялся офиц. визит президента РК Н.Назарбаева в Монголию. В 1998 г. президент Монголии Н.Багабанди посетил Казахстан. В 1999 г. планировался ответный визит Н.Назарбаева в Монголию.

Договорно-правовую базу эконом. и гум. сотрудничества определяет Договор о дружественных отношениях и сотрудничестве. К началу 1999 г. подписано 40 межправит. и межведомственных соглашений, среди них: о сотрудничестве и взаимопомощи в тамож. делах; об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доходы и капитал, о культурном сотрудничестве и др.

У Казахстана и Монголии существуют схожие проблемы, связанные с Китаем. Эти государства испытывают **опасения перед массовым нелегальным въездом на их территории ханьцев**, число которых составляет в РК — 500 тыс.чел., в Монголии —

300 тыс. У руководства Казахстана и Монголии серьезную озабоченность вызывают активное вмешательство китайцев в фин.-эконом. политику их стран.

Ключевой проблемой отношений между Астаной и Улан-Батором является **вопрос миграции проживающих на территории Монголии казахов на историческую родину.** Приблизительно 6% населения Монголии составляют представители казахской диаспоры (большинство из них проживает в Баян-Ульгийском автономном аймаке). Их переселение началось в 1991 т. По словам представителя посольства Монголии в РК, на историческую родину переехало 20 тыс. казахов. Из них 4,5 тыс. вышли из монгольского гражданства и при этом лишь 600 получили гражданство Казахстана.

Эконом. отношения между двумя государствами переживают спад. Товарооборот в сфере организованной торговли в 1998 г. между Казахстаном и Монголией составил 8,4 млн.долл. По сравнению с 1997 г. (28,7 млн.долл.) объем двусторонней торговли сократился почти в три раза. В структуре казахстанского экспорта в Монголию преобладают сельхозпродукция (85%), чермет (12%). Основной экспорт из Монголии составляет сырье, железная руда (92%).

Продолжающейся спад двусторонней торговли обусловлен рядом факторов: несогласованные действия в сфере регулирования ВЭД; нерешенность вопроса о погашении задолженности со стороны АО «Балхашмыс» монгольской компании «Эрдэнэт» (план поставок медного конденсата стал нарушаться с 1995 г. Общая сумма задолженности составляет 30 млн.долл.).

Правительство РК изучает предложение Монголии о проведении совместных исследований Увсунурского угольного бассейна, профилактических работ в сфере ЧС. В стадии разработки находится проект эконом. интеграции путем создания СЭЗ на стыке границ России, Казахстана, Китая и Монголии. До сих пор законсервировано строительство автодороги между Баян-Ульгийским автономным аймаком и Усть-Каменогорском через территорию России.

В то же время налаживаются прямые связи областей Казахстана с монгольскими аймаками. На территории РК функционируют 11 СП. В 1993 г. открыт регулярный авиарейс Алма-Ата-Ульгий, а в 1994 г. — Улан-Батор-Алма-Ата. С 1995 г. в РК ведет свою деятельность представительство гражд. авиакомпаний Монголии.

Правительство Казахстана рассматривает вопрос об увеличении квоты гражданам Монголии для обучения в вузах Казахстана. В казахстанских вузах и техникумах обучается 850 монгольских студентов. Большинство из них являются казахами-переселенцами.

Дипотношения между Казахстаном и Монголией установлены 22 янв. 1992 г. В сент. 1992 г. открыто посольство Монголии в Алма-Ате. С начала 1997 г. в Улан-Баторе аккредитована дипмиссия во главе с временным поверенным в делах Казахстана.

Чехия, наряду с другими странами Вост. Европы, в начале 90-х гг. резко снизила свое полит. и эконом. присутствие в Монголии. В начале 1998 г. в Улан-Баторе подписали два межправит. соглашения — о взаимном поощрении и защите капиталовложений и о сотрудничестве тамож. органов. Ра-

нее было заключено соглашение об избежании двойного налогообложения. О работе чешского капитала в Монголии свидетельствует рост товарооборота в 1998 г. — 14 млн.долл. В стране функционирует 9 СП, среди которых — крупнейшее в Монголии мукомольное предприятие «Алтан тариа». Чехи также проявляют интерес к инвестициям в освоение залежей коксующегося угля, урана, намерены принять участие в реализации монгольской правит. программы «Сахар», развитие сферы туризма. Правительство Чехии рассматривает возможность оказания помощи в реконструкции предприятий, построенных на средства бывшей Чехословакии.

Большую огласку в монгольских СМИ получила деятельность чешского консорциума «Техноарт», победившего в янв. 1998 г. в тендере на строительство ГЭС на р. Эга (север Монголии). После успешного начала работы над проектом ГЭС чешская компания к середине 1998 г. не смогла осуществить необходимые капвложения в соответствии с договоренностями с монгольским правительством, в связи с чем в июне 1998 г. монгольская сторона в одностороннем порядке аннулировала итоги январского тендера.

Правительство Чехии не теряет надежды на то, что над проектом Эгийнской ГЭС будет работать чешская компания, в связи с чем велись поиски альтернативной предпринимательской структуры.

Монголо-чешские контакты достаточно успешно развиваются по другим направлениям. Заключены соглашения об обмене студентами и преподавателями между Монгольским и Карловским ун-тами, между Улан-Баторским и Брноским техун-тами, подписан базовый документ о сотрудничестве в области культуры, науки и образования, практически готов к подписанию договор о взаимном трудоустройстве граждан Монголии и Чехии (**на конец 1998 г. в Чехии работало 2 тыс. граждан Монголии по трудовым контрактам**). В янв. 1999 г. было объявлено о выделении чешским правительством шести стипендий для монгольских студентов и аспирантов. На 1999 г. правительством Чехии запланировано оказание финпомощи в 12 млн.крон или свыше 5 млн.долл. на ремонт Улан-Баторской клинической больницы и на развитие геологической отрасли. Чехия входит в круг стран-доноров Монголии и может стать одной из немногих стран бывшего СЭВ, восстанавливающей свои утраченные позиции в стране.

В конце янв. 1999 г. достигнута договоренность, что при участии египетского капитала в разных регионах Монголии будет создано ряд СП в области сельского хозяйства, за счет средств Египетского фонда будут проведены курсы повышения квалификации монгольских специалистов, увеличено количество монгольских студентов, изучающих арабский язык.

Стороны договорились ускорить подписание межправит. соглашения о защите инвестиций и избежании двойного налогообложения, а также высказались за поощрение капвложений и развитие связей между представителями деловых кругов двух стран.

Учитывая то, что офиц. Каир планирует существенное фин. и эконом. участие в проведении реформ в Монголии, представитель МВС пригласил египетскую сторону принять участие в очередном

совещании стран-доноров Монголии, в середине 1999 г. в Улан-Баторе, на что был получен положительный ответ.

В Анкаре О.Очиржав провел переговоры с министром Турции И.Джемом. Обе страны существенно продвигаются по пути укрепления договорно-правовой базы, о чем свидетельствует подписание двумя госсекретарями внешнеполит. ведомств межправит. соглашений об оказании правовой помощи в гражд., хоз. и уголовных делах, о сотрудничестве в области межд. автотранспорта, Договора о взаимном признании документов о получении среднего и высшего образования, документов других учебных заведений, а также о взаимном признании дипломов, научных степеней и званий, Протокола о сотрудничестве в области культуры, науки и образования. Турецкой стороне передан ответный проект монгольской стороны Протокола о сотрудничестве между министерствами обороны.

Обсуждены также вопросы выполнения решений II заседания МПК по торг.-эконом. сотрудничеству, включая предоставление Улан-Батору льготного кредита в 20 млн.долл., установление прямых связей между комбанками, строительстве автодороги в одном из аймаков Монголии.

Связи с Россией

Об использовании Рос. дарственных объектов. Подавляющая часть нынешнего эконом. потенциала Монголии заложена при фин. и мат. поддержке нашей страны. В период широкомасштабного советско-монгольского сотрудничества нашей страной, наряду с предоставлением госкредитов Монголии, оказывалась также помощь в виде безвозмездной помощи монгольскому народу, которая преследовала полит. и гуманные цели. Кроме того, облегчалось бремя долга Монголии перед СССР.

Дарственные объекты оформлялись в каждом отдельном случае межправит. соглашениями, которыми предусматривалось строительство в основном учреждений соц. назначения: жилья, школ, больниц, объектов культуры, связи и др.

Советским Союзом в 1970-90 гг. на строительство дарственных объектов было направлено 1,1 млрд. переводных рублей, или 10% от суммы «большого» долга, составляющего 10,5 млрд. переводных рублей. В стоимость дарственных объектов, помимо основных затрат, входило финансирование проектирования, закупка материалов на местном рынке, оснащение и др. Значимость дарственных объектов заключалась также в подготовке и обеспечении занятости монгольских кадров и в том, что безвозмездная помощь нашей страны доходила до самых дальних аймаков Монголии.

В соответствии с межправит. соглашениями построены и полностью оснащены оборудованием за счет средств и силами советской стороны многие важнейшие объекты, в их числе: 5 больниц по 600 коек с поликлиниками на 1000 посещений в день; 168 тыс.кв.м. благоустроенной жилплощади в городах; 10 школ; 11,9 тыс.км. радиорелейных линий, которые позволили радиофицировать и обеспечить телепередачами большую часть территории страны; музейные помещения в Алтанулаге, Халхин-Голе, памятники советским воинам; Дворец бракосочетаний в г.Улан-Баторе; домост-

роительные комбинаты в г.г.Улан-Баторе и Дархане общей мощностью 210 тыс.кв.м. жилой площади в год; Дворец науки, техники и культуры в г.Улан-Баторе; молочный завод, предприятия по производству детского питания; Дворец культуры профсоюзов и автошкола в г.Улан-Баторе. Правительство СССР, предоставляя льготные кредиты на сооружение объектов в МНР, принимало на себя основную долю затрат, связанных с направлением советских специалистов.

Рос. дарственные объекты пока остаются в основном в госсобственности и используются, как правило, по своему функциональному назначению в соответствии с проектными мощностями, за исключением домостроительных комбинатов. Низкий уровень использования ДСК объясняется происшедшим за последние годы резким сокращением жилищного строительства в Монголии, а также их перепрофилированием в ходе приватизации для нужд частных застройщиков. Абсолютное большинство объектов (школы, больницы и др.) нуждаются в капремонте и монгольская сторона уже начинает поднимать вопрос о рос. фин. участии в их реконструкции.

Активно продолжают эксплуатироваться дарственные школьные комплексы. На них имеются соответствующие мемориальные таблички. Среди учителей и учащихся еще сохраняется благодарность к тем, кто их построил. Вместе с тем и в этих учебных заведениях **русский язык активно вытесняется англ.**, преподаваемым представителями Корпуса мира США. Минпросвещения Монголии широко поддерживаются донорские проекты зап. стран и межд. организаций по переоборудованию и переоснащению в них учебных кабинетов, внедрению зап. (в основном ам., англ. и франц. моделей образовательных структур и т.д. В результате эти комплексы постепенно превращаются из учебных заведений рос.-монгольской дружбы в монголо-ам. колледжи.

Представляется целесообразным шире использовать опыт японцев, которые жестко проводят линию на то, чтобы любые объекты, построенные в Монголии с японской фин. и технико-эконом. помощью, не перепрофилировались и не приватизировались без их согласия.

Сотрудничество в области высшей школы. Оно регулируется межправсоглашением о культурном и научном сотрудничестве (5 апр. 1995 г.), соглашением о сотрудничестве между Госкомвузом РФ и Миннауки и образования Монголии (5 апр., 23 окт. 1995 г.), а также соглашением между Минобразования РФ и Миннауки и образования Монголии (31 окт. 1995 г.).

Минпрос Монголии поддерживает тесные связи с минпросами Бурятии и Тувы, Алтайского края. Такие крупные ун-ты, как Монгольский гос., Тех., С/х, Мед., Пед., Улан-Баторский, Культуры и искусства активно контактируют с большим числом росвузов: Иркутска (Госун-т, Сельхозун-т, Педун-т, Медун-т), Бурятии (Госун-т, Педун-т, Сельхозакадемия). В ходе проходивших в окт. 1998 г. Дней Иркутска в Улан-Баторе побывала представительная делегация ректоров иркутских вузов во главе с председателем Совета ректоров С.Б.Леоновым. Была проведена встреча **монгольских выпускников иркутских вузов (всего дипломы получили 4 тыс. монголов)**. Достигнуты договоренности о создании Ассоциации монгольских

выпускников иркутских вузов, восемь уланбаторских ун-тов и ин-тов заключили или обновили соглашения с иркутскими коллегами о межвузовском сотрудничестве.

Тесные контакты установлены также с вузами Москвы (МГУ, С/х академией, 1-й и 2-й Медакадемиями, Московским госпедун-том, а также ин-том русского языка им. А.С.Пушкина), С.-Петербурга (С.-Пб. ун-т, Горная академия), Томска (Госун-т), Читы (Гостехун-т), Новосибирска и т.д.

Несмотря на возросший в последнее время интерес к обучению в росвузах, число обучающихся в них монгольских граждан как по гослинии, так и на коммерческой основе, многократно сократилось по сравнению с 70-80-ми гг. В России **по гослинии обучается 300 чел.** Статистика обучающихся за счет организаций и за свой счет отсутствует. Только в Иркутске и Москве таких студентов насчитывается **около 900 чел.** Уменьшилось и число рос. студентов в вузах Монголии: сейчас их более 120 по гослинии и около 30 на коммерческой основе.

Ежегодно в Россию в аспирантуру направляется 15-20 монгольских граждан. В 1998 г. в России было защищено 3 докторские диссертации и 16 кандидатских; росспециалисты защитили в Монголии 3 докторские (по вост. медицине) и 3 кандидатские диссертации. Действует Совместный ученый совет по защите докторских диссертаций, созданный Улан-Баторским и Бурятским пед. ун-тами.

Усилилось внимание к развитию совместного предпринимательства в области высшей школы. Уже более двух лет действует Рос.-Монгольский ин-т при Улан-Баторском ун-те, учредителем которого с рос. стороны является Московский госпедун-т. Тот факт, что на двух факультетах этого ин-та преподавание ведут росспециалисты, значительно поднимает престиж этого совместного учебного заведения. Ведется работа по созданию совместных учебных заведений и с другими российскими вузами, среди которых следует отметить Рос. эконом. академию им. Г.В.Плеханова (РЭА). Достигнута договоренность об открытии в Улан-Баторе филиала Академии.

Представители рос. вузов в Монголии осуществляют набор студентов для Иркутского политехун-та, Иркутского госун-та, Бурятского сельхозун-та, Российского ун-та, дружбы народов.

Межрегиональные связи. В дек. 1998 г. две монгольские делегации выезжали в Екатеринбургскую обл. и г. Барнаул. Встреча в Екатеринбурге состоялась в соответствии с Соглашением о развитии двустороннего сотрудничества, заключенного во время визита губернатора Свердловской обл. Э.Россея в Монголию в 1996 г. В составе монгольской делегации были работники посольства Монголии в Москве, включая посла и советника по торг.-эконом. вопросам, а также представители монгольских предприятий, экспорт продукции которых приобрел уже мировую известность и в т.ч. ориентирован на Уральско-Сибирский регион (ГОК «Эрдэнэт», **фабрики по производству кашемировых и кожизделий «Гоби», «Буян», «Монгол Савхи»,** внешнеторг. компания по подготовке и продаже мяса «Махимпекс» и др.).

Наибольший интерес у рос. хоз. структур был проявлен к импорту монгольского мяса в увязке с предлагаемыми встречными бартерными постав-

ками в Монголию продукции предприятий уральского региона (товары народного потребления, металл, химудобрения и др.).

В Барнауле состоялось спец. заседание Координационного совета по внешним связям Ассоциации «Сибирское соглашение», посвященное развитию торг.-эконом. сотрудничества сибирских регионов с Монголией. В нем приняли участие замы глав администраций, руководители внешнеэконом. подразделений и представители деловых кругов республик Алтай, Бурятия, Тува, Алтайского края, Иркутской, Омской, Томской и Тюменской областей. Были также приглашены специалисты Минторговли РФ, Росзарубежцентра, представитель МИД по Алтайскому краю, работники региональных таможен, вет. и сан. служб. Монгольскую сторону представляли губернатор приграничного с РФ Баян-Ульгийского аймака и торг.-эконом. советник посольства Монголии в России.

Наиболее острую дискуссию на Совете, как и ожидалось, вызвал вопрос ограничения экспорта монгольского мяса в сибирские регионы. Основным препятствием на этом пути, по мнению местных руководителей, является распоряжение росветслужбы о запрете на экспорт монгольского мяса в свежем и свежемороженом виде и разрешающее его ввоз на территорию России только для последующей глубокой переработки. До 1990 г. Монголия ежегодно поставляла в Россию 40 тыс. т. мяса в убойном весе и кроме того несколько десятков тысяч голов живого скота для последующего забоя и переработки на близрасположенных отечественных мясокомбинатах в г.г. Барнауле, Бийске, Иркутске, Улан-Удэ. Экспортные поставки монгольского мяса в Россию возобновились только в 1994 г. и составляют сейчас в среднем 5 тыс. т. в год.

Представители росрегионов подчеркивали, что ограничения ветеринарной службы в условиях дефицита мясной продукции в России вызывает рост цен и, как следствие, соц. недовольство населения. В свою очередь советник Посольства Монголии в России Энхбаяр в выступлении назвал данный запрет «прямым ущемлением монгольских интересов на росрынке со стороны госструктур». Ряд росучастников высказали мнение, что подобная позиция Фед. ветслужбы РФ имеет фин. подоплеку, основанную на лоббировании фирм, ориентирующихся на зап. производителей мясной продукции. Внешторг. стоимость монгольского мяса (1300 долл. за 1 т.) не выше, а зачастую ниже цены, предлагаемой зап. компаниями.

На встрече поднимались вопросы обустройства пунктов погранпереходов, в частности, Ташантинского, ориентированного на западно-сибирский регион, открытия в Монголии «Сибирского торг. дома», создания филиальной сети ведущих рос. банков, в т.ч. Сбербанка.

В марте 1998 г. в Монголии находилась делегация администрации г. Красноярск. Возглавлял делегацию замглавы города, директор департамента продресурсов В.А.Рычков. Статус «закрытого» города весьма ограничивал торг. связи Красноярск. С изменением этого статуса и у сибиряков появилась возможность выхода на иносударства. Ближайшим соседом для них является Монголия с ее сырьевыми ресурсами, животноводческим сырьем, возможностью дальнейшего продвижения в

другие страны Азии.

Делегация администрации Красноярск провела встречи и переговоры с руководством министерств внешних сношений, сельского хозяйства и промышленности, развития инфраструктуры Монголии. Конкретные коммерческие предложения сибирских промпредприятий были переданы президенту ТПП Монголии.

По приглашению правительства Монголии 11-12 марта 1999 г. в Улан-Баторе с офиц. визитом находился губернатор Кемеровской обл. А.М.Тулеев, вскоре после проведения заседания ассоциации «Сибирское соглашение» (Кемерово, янв. 1999 г.). В дек. 1998 г. в Барнауле состоялось заседание координационного Совета по внешним связям ассоциации «Сибирское соглашение», на котором рассматривалось состояние торг.-эконом. сотрудничества сибирских регионов с Монголией.

А.М.Тулеев был принят президентом Монголии Н.Багабанди и премьер-министром страны Ж.Наранцацралтом. Было определено, что перспективными направлениями сотрудничества являются совместное предпринимательство в сфере переработки мяса, выделки шкур, первичной обработки шерсти, пошиву обуви и одежды. Большое значение придается сотрудничеству по освоению месторождений угля, золота, серебра, вольфрама и других полезных ископаемых, реализации проектов дорстроительства по направлению Сибирь-зап. аймаки Монголии. В целях расширения приграничной торговли стороны договорились об открытии торг. домов, создании сети магазинов розничной торговли в зап. аймаках Монголии. Было также решено развивать связи в области туризма, спорта и культуры.

Стороны признали необходимым усилить взаимодействие в рамках Подкомиссии по региональному и приграничному сотрудничеству при рос.-монгольской МПК, содействовать подписанию рамочного Соглашения между правительствами РФ и Монголии о сотрудничестве приграничных субъектов России и аймаков Монголии, а также ускорить процедуру согласования и подписать в ближайшее время Соглашение между правительствами РФ и Монголии об эконом. и приграничном сотрудничестве между Кемеровской обл. и Монголией».

Сопровождавшие А.М.Тулеева представители деловых кругов Кемеровской обл. провели встречи со своими монгольскими партнерами. ТПП Монголии был организован круглый стол предпринимателей двух стран. В ходе визита конкретное наполнение (заключение контрактов) получило также и подписанное ранее Соглашение о сотрудничестве между Баян-Ульгийским аймаком Монголии и Кемеровской обл.

Положительно встречено предложение об открытии в Улан-Баторе представительства Кемеровской обл., глава которого будучи наделен высокими властными полномочиями (в должности вице-губернатора) будет непосредственно участвовать в налаживании и поддержании партнерских отношений между Кузбассом и Монголией (уже действует представительство Бурятии).

По приглашению монгольского правительства 3-7 марта 1999 г. состоялся рабочий визит в Монголию председателя рос. части МПК, министра сельского хозяйства и продовольствия РФ В.А.Се-

менова.

В.А.Семенов был принят президентом страны Н.Багабанди, премьер-министром Ж.Наранцацралтом, провел переговоры с пред. монгольской части МПК, министром развития инфраструктуры Г.Батху, имел встречи с министром внешних сношений Н.Туяа, министром сельского хозяйства и промышленности Ч.Содномцэрэнгом.

Условились провести в ближайшее время под руководством минфинов обеих стран заседание совместной комиссии по урегулированию «большой» (10,5 млрд. перев. рублей) монгольской задолженности по ранее предоставленным бывшим СССР госкредитам.

В.А.Семенов посетил совместные рос.-монгольские предприятия «Монголросцветмет» и «Улан-Баторская железная дорога».

По результатам переговоров подписаны итоговый протокол, а также Протокол о расширении сотрудничества ветслужб РФ и Монголии, в котором особый акцент сделан на обеспечение увеличения поставок мяса в Россию. Для этого, по мнению монгольского руководства, важно снять имеющиеся с обеих сторон барьеры на этом пути, создать «единое ветеринарное поле» между РФ и Монголией, обеспечить орг. и фин. поддержку этому направлению сотрудничества.

Рос. делегация предложила ряд конкретных проектов по созданию сети СП в Монголии по забою, переработке и производству мяса, а также изъявила намерение инвестировать поставку современного оборудования отечественного производства для этих предприятий, организовать снабжение животноводческих хозяйств высокоэффективными ветеринарными препаратами с компенсацией затрат встречными поставками мяса. В частности, корпорация «Форера», владеющая акциями Бийского мясокомбината, выразила намерение создать СП со 100% роскапиталом (5 млн.долл.) в пяти зап. аймаках Монголии.

Ухудшение ситуации на рос.-монгольском СП «Эрдэнэт» носит объективный характер — низкий уровень мировых цен на медь (1690 долл./т. за 10 мес. 1998 г.). С нояб. начался новый обвал и к концу года цена упала до 1450 долл./т., а с фев. 1999 г. несколько месяцев держалась на уровне 1360 долл./т. В результате предприятие второй год работает убыточно.

По итогам 1999 г. убытки составили 22,5 млрд. тург. Средств от реализованной продукции недостаточно для нормальной эксплуатационной деятельности. Практически заморожена выплата долларовой части зарплаты специалистам из России и других стран СНГ (по состоянию на 20.III.99 г. задолженность составила 2,2 млн.долл., т.е. зарплата за 8 мес.). Несмотря на все трудности работы в экстремальных условиях, коллектив предприятия не только не допустил остановки производства, но и обеспечил перевыполнение производственных показателей 1998 г. по добыче и переработке руды, выпустил сверх плана 3002 т. меди и 145 т. молибдена в одноименных концентратах.

Кризисное фин. положение может в любой момент привести к остановке предприятия. Выгодно это может быть многим. Но невыгодно России, которая при этом потеряет не только громадные средства, вложенные в СП, в т.ч. в монгольскую долю, и до сих пор не возвращенные, не только

возможность загрузить концентратом уральские медеплавильные заводы. Будут утрачены действенный элемент рос.-монгольского сотрудничества, а также важнейшая составляющая самого рос. присутствия в Монголии и в регионе.

Контакты с монгольскими бизнесменами, имеющими опыт внешнеэконом. связей, показывают, что среди них происходит заметное повышение интереса к развитию стабильных связей с Россией. Это обусловлено тем, что **товары традиц. монгольского экспорта легче продвигать на рынок, чем на рынки развитых стран.** Особенно это касается продукции животноводства: складываются неплохие предпосылки для расширения числа СП. Ставится вопрос о скорейшем завершении строительства межд. автомобильного погранперехода Кяхта-Алтан-Булаг.

ОМАН

Султанат Оман — арабское государство на юго-востоке Аравийского п-ва. Граничит с КСА, Йеменом, ОАЭ. Пл.: 312 тыс.кв.км., 80% территории занимают пустыни, около 15% горы. Население: 2,1 млн. человек, из них 90% составляют арабы, остальные персы, индийцы, белуджи, выходцы из Африки. В стране проживают 200 тыс. иностранцев. 59 губернаторств объединены в 6 р-нов. Столица — г.Маскат (200 тыс. жителей). Офиц. язык: арабский. Распространен англ. 26 сент. 1985 г. были установлены дипотношения между СССР и Оманом. Заявлением от 28 дек. 1991 г. Султанат признал Россию, СНГ и другие государства-члены Содружества. Установил дипотношения с Украиной, Казахстаном, Узбекистаном, Кыргызстаном, Туркменистаном, Молдовой и Азербайджаном.

Госструктуры

Оман — абсолютная монархия. Вся полнота законодат. и испол. власти принадлежит султану. Он является главой государства.

Кабинет министров включает в себя спец. представителя султана, 3-х вице-премьеров, секретаря кабинета и более 20 министров.

Совещательный орган в 1991 г. был преобразован в Совет «Шура», пред. А.Катаби (переизбран в 1997 г.). Совет имеет право рекомендовать пересматривать действующие законы соц.-эконом. сферы. 82 члена Шуры назначаются султаном из кандидатов, предлагаемых наиболее влиятельными подданными от каждого губернаторства. В 1997 г. состоялись выборы в Совет Шуры третьего созыва.

В 1996 г. был принят Основной закон (конституция) Омана, который предусматривает создание нового представительного консультативного органа Совет Омана. Новый Совет согласно конституции состоит из двух палат: Совета «Шура» и Госсовета. Первое заседание состоялось в дек. 1997 г. Пред. назначен Х.Хариси. Полит. партии и профсоюзы запрещены.

Госрелигия — ислам. Большинство населения — ибадиты, приверженцы одной из хариджитских сект шиитского направления ислама, наиболее умеренной в следовании религиозным догматам. Одним из основных расхождений ибадитов с суннитами и шиитами является вопрос о верховной власти, где они признают выборность главы религиозной общины-государства. **Сунниты составляют около четверти населения страны.**

Оман в его современных границах объединяет бывший султанат Маскат и имамат Оман, над которыми в начале XIX в. Англия установила свой контроль. В 1913 г. имамат Оман объявил себя независимым от султаната Маскат. Безуспешная для Маската и англичан семилетняя война против имамата завершилась подписанием в 1920 г. Сибского мирного договора, закрепившего автономию Омана. В 1955 г. при непосредственной помощи англичан войска султаната Маскат оккупировали имамат Оман.

С июля 1970 г. страной правит султан Кабус Бен Сайд Бен Теймур, занимающий посты верховного главнокомандующего ВС, премьер-министра, министра обороны и фин. С авг. 1970 г. страна именуется Султанатом Оман. День рождения султана 18 нояб. празднуется как Нац. день.

Хозяйство

Экономика с 1975 г. развивается на основе пятилетних планов. Ее базисом является нефтепром. Подтвержденные запасы нефти оцениваются в 5,2 млрд. баррелей. В 1998 г. экспорт нефти сократился почти на 26%, доход от него превысил 3,7 млрд.долл. ВВП за 1998 г. составил 14 млрд.долл.

Запасы природного газа составляют 712 млрд.куб.м. На территории султаната имеются месторождения меди (20 млн.т., ежегодное производство — 16 тыс.т.), хрома (2 млн.т. и 6 тыс.т.), каменного угля (в год добывается 40 тыс.т.), а также железной руды, мрамора, гипса, цинка, олова, асбеста. Обнаружены небольшие запасы марганца, свинца, золота и серебра.

В с/х и рыболовстве занято 50% трудоспособного населения. Производственные возможности этих отраслей удовлетворяют потребности страны на 44%. Для с/х обработки пригодна лишь 7% территории. Выращиваются в основном фрукты тропического пояса и овощи. Рыболовство дает ежегодно 100 тыс.т. рыбы.

Денежная единица — оманский риал, **1 ом.р. = 2,6 долл.** Действуют более 20 комбанков, из них 14 — филиалы инобанков.

Наибольшее распространение имеет мортранспорт. Крупнейший порт — Мина Кабус, который может принимать суда с осадкой до 10,4 м. Проложено несколько нефтепроводов. В пригороде Маската действует современный межд. аэропорт. Создана сеть профтехучилищ, с 1986 г. открыт ун-т. Медобслуживание — гос. бесплатное для оманцев. Имеется 46 больниц и 110 медцентров. ВС насчитывают 25 тыс.чел. Армия наемная, оснащена в основном англ. и ам. оружием.

Сфера образования. Султанат Оман добился значит. результатов в борьбе с неграмотностью, признанием чего являются оценки, сделанные в ежегодном докладе ЮНИСЕФ за 1998 г.

В 1969 г. в Омানে работали три школы с общим количеством учеников 909 человек. В 1997/98 уч.г. количество учеников в системе общего образования возросло до 514 тыс.чел., при этом число школ достигло 962.

Общим средним образованием в Омানে охвачено 92% детей. Количество детей, посещающих средние классы, составляет 77,6%, а старшие — 61,7% от общего количества детей соответствующих возрастных групп. Расширяется также система ликвидации неграмотности и завершения образования для взрослых, которой в 1998 г. было

охвачено 14 тыс. человек. **Девочки в 1998 г. составили 48,5% от общего количества учеников в оманских школах.**

В 1997 г. на тех. и пром. факультеты оманских вузов было принято 550 студентов, в 1998 г. — 2050. Число выпускников ун-та султана Кабуса в 1998 г. составило 1000 человек.

Правительство поощряет создание частных учебных заведений и их участие в системе образования, однако основные инвестиции в сферу образования продолжают осуществляться за счет госказны. В 1976-77 гг. доля расходов на образование в госбюджете составляла 3,3%, в 1998 г. она увеличилась до 10,5%.

В связи с уменьшением доходов от экспорта нефти в 1998 г. государство вынуждено было принять ряд мер по сокращению льгот и субсидий оманским студентам. Значительно сокращено число оманцев, за счет правительства обучающихся за рубежом, что, впрочем, должно стимулировать развитие нацвузов. Усилено давление на частный сектор с целью большего участия последнего в осуществлении правит. программ. Для подданных султаната пока сохранено бесплатное образование в оманских учебных заведениях.

Из 23 тыс. учителей в системе среднего образования 57,3% — оманцы, которые являются преимущественно преподавателями начального звена. На среднем и старшем этапах обучения до трех четвертей учителей составляют иностранцы.

Оман практически полностью зависит от иностр. рабочей силы. На примерно 40 тыс. оманцев, занятых в частном секторе экономики, приходится около 500 тыс. иностранцев.

О применении солнечной энергии. В рамках реализации Всемирной солнечной программы 1996-2005 гг. в Маскате в ун-те султана Кабуса с 30 марта по 1 апр. 1998 г. прошла шестая Арабская межд. Солнечная конференция (AISEC).

Спонсорами конференции выступили ЮНЕСКО, Ближневост. центр опреснения воды (MEDRC), Межд. общество по солнечной энергии, ун-т Бахрейна, Арабская Лига по образованию. Были представлены 50 научных докладов, проведена выставка технологич. достижений в области использования солнечной и других возобновляемых источников энергии.

До сих пор ни в Омানে, ни в других арабских странах не разработана комплексная программа диверсификации источников энергии. Нет пока общепризнанных эффективных технологий использования солнечной и других альтернативных видов энергии. Как следствие — отсутствует налаженное производство, в основном рекламируются «пилотные» образцы.

Представленные на выставке прообразы в основном ориентированы на потребности развитых стран (например, коллекторы, используемые в качестве источников питания для освещения). Вместе с тем, гораздо более актуальным для султаната является применение солнечной энергии для опреснения воды. Используемые в этой области фотоэлектрические установки технологически сложны и дорогостоящи, что ограничивает их применение в р-нах с ограниченными ресурсами пресной воды, а вырабатываемая благодаря им пресная вода имеет высокую себестоимость (около 15 \$ за 1 куб.м).

Новейшие технологии в области использова-

ния солнечной энергии ищут выход на многообещающий оманский рынок. В марте 1996 г. в Маскате на высоком уровне прошла встреча экспертов из арабских и других государств. Была принята Маскатская декларация в области альтернативных источников энергии, разработана программа для арабского региона, которая вошла во Всемирную солнечную программу 1996-2005 гг.

В июле 1997 г. было подписано соглашение между ун-том султана Кабуса и Японской организацией развития новой энергетики о создании совместного НИИ при ун-те для проведения замеров и анализа фотоэлектрического эффекта солнечной энергии.

Зап. частные компании проявляют значит. интерес к внедрению своих разработок путем создания СП. Немецкие фирмы ориентируются на Иорданию и Танзанию, испанские – на ОАЭ, японские – в частности на Оман. Кроме того, на рынке представлены австралийские, австрийские итальянские, англ., франц. и ам. разработки. Способ проникновения на рынок – проведение совместных испытаний с надеждой на дальнейший выход на рынок.

Граница

Для Омана, как и для всех государств Аравийского п-ва, вопросы погран. урегулирования относятся к наиболее чувствительной сфере. До 70-х гг. ряд стран Аравийского п-ва находился под брит. протекторатом. После получения формальной независимости большинство государств отказались признать линию адм. границ в качестве межгосударственных.

Речь идет о перспективных нефтяных месторождениях, которые могут быть потеряны в результате территориальных уступок. Для Омана особое значение в этом смысле имеет линия границы с КСА. Именно в приграничных р-нах сосредоточены основные оманские нефтяные месторождения.

Топографический характер территорий, по которым проводится линия госграниц, затрудняет привязку к пунктам на местности. В большинстве случаев границы проходят по пустынным р-нам. Демаркация и техоснащение границ на всем их протяжении требует значит. средств.

На момент прихода к власти в Омани султана Кабуса в 1970 г. ни одна из оманских границ не имела должного договорно-правового оформления. Урегулирование территориальных проблем с соседями стало приоритетной задачей вновь созданного оманского МИД. Отсутствие контроля за внешними границами затрудняло действия оманской армии при подавлении сепаратистских выступлений в центр. р-нах страны и в юж. пров. Дофар.

Оманцам удалось достаточно быстро урегулировать пограничные дела с Ираном. 25 июля 1974 г. в Тегеране было подписано соглашение о делимитации континентального шельфа. Линия границы проведена между точками пересечения границ губернаторства Мусандам и эмирата Рас-Аль-Хайма на западе и эмирата Шарджа на востоке. В соответствии с соглашением, нефтяные месторождения в р-не границы могут разрабатываться совместно или с согласия одной из сторон. К оманским территор. водам были отнесены **судоходные пути в Ормузском проливе, через которые**

проходит 50% мировых перевозок сырой нефти. Омано-иранское погран. соглашение было ратифицировано султаном Кабусом и шахом Ирана, обмен ратификационными грамотами состоялся в Маскате 28 мая 1975 г. Новый режим в Иране, пришедший к власти в результате исламской революции 1979 г., подтвердил свои обязательства по соглашению. Открытым остается вопрос о мерах доверия и ограничении вооружений в Ормузском проливе. Многочисленные военные маневры, проводимые иракскими ВМС и ВВС в этом р-не, объясняются стремлением Ирака гарантировать для себя свободу судоходства в проливе. Оман не проводит в этом р-не регулярных военных учений. Активизировавшиеся в 1998 г. контакты между Маскатом и Ираном в военной области допускают участие наблюдателей другой стороны в маневрах, проводимых в территориальных водах Омана и Ирана.

За двухвековую историю противостояния ваххабитских правителей КСА и султанов Маската из династии Аль-Саид не было заключено ни одного документа по урегулированию омано-саудовской границы общей протяженностью 680 км. Саудовцы оказывали фин. и военную помощь лидеру оманских сепаратистов имаму Галебу, имевшему штаб-квартиру в Рияде.

Первые предложения по погран. урегулированию были сделаны в ходе визита султана Кабуса в Эр-Рияд в 1971 г. За время переговоров, продолжавшихся до 1990 г., были отмечены многочисленные вооруженные стычки между племенами, проживающими в приграничных р-нах. Шейхи племен получали военную поддержку от Маската и Рияда, хотя столкновений регулярных частей оманской и саудовской погран. полиции не было. 3 фев. 1982 г. в Рияде было подписано омано-саудовское соглашение о взаимной выдаче преступников. По этому соглашению **саудовцы получили право проводить полицейские операции в оманской пригран. зоне на глубину до 20 км.**

Делимитация омано-саудовской границы была оформлена «Соглашением о межд. границах», подписанным султаном Кабусом и королем Фахдом в Хафр-Аль-Батин (КСА) 21 марта 1990 г. Линия границы определена от местности Ум-Аль-Зумуль с координатами 28° 42' 30'' с.ш. и 55° 12' 30'' в.д. до точки с географическими координатами 19° с.ш. и 52° в.д. В соответствии с Соглашением создавалась техкомиссия по демаркации в составе 4 представителей от каждой стороны. В пригран. зоне глубиной 5 км. было запрещено строительство любых гражд. объектов. В Соглашении определен режим использования водных ресурсов и пастбищ. Все спорные вопросы должны решаться путем прямых контактов между сторонами на принципах равенства и взаимного учета интересов.

Погран. соглашение было ратифицировано султаном Кабусом и королем Фахдом в мае 1991 г., ратификационные грамоты сданы на хранение в ЛАГ и генсекретариат ООН. В июле 1995 г. были утверждены карты прохождения границы, ставшие составной частью погран. соглашения. Проводятся регулярные заседания техкомиссии. Последняя встреча состоялась в Маскате в июле 1998 г. Омано-саудовская граница, согласованная и юридически оформленная на всем протяжении, не стала «мостом дружбы» между двумя странами. Элементы напряженности в двусторонних отношениях сохра-

няются. У Омана и КСА нет ни одного открытого для движения пограничного перехода. Сохраняется плотный контроль со стороны оманской и саудовской погран. стражи за караванными тропами в пустынных пригран. р-нах.

Основным препятствием оmano-йеменского пограничного урегулирования с 70-х гг. была моральная, фин. и военная поддержка Ю. Йеменом сепаратистского Народного фронта освобождения Омана, действовавшего в пров. Дофар. В ходе дофарской войны оманские войска неоднократно входили в прямое соприкосновение с южнойеменскими силами, двусторонние отношения характеризовались взаимными обвинениями.

Офиц. Маскат рассматривал йеменское вмешательство в гражд. войну в Омани как попытку вывести пров. Дофар из-под контроля центр. правительства и в дальнейшем присоединить ее к Ю. Йемену. Конфликт подогревался иностр. силами и сообщениями о наличии крупных нефтяных месторождений на юге Омана.

К концу 70-х гг. дофарское движение было разгромлено в результате операций оманской армии при поддержке иранских, брит. и иорданских военных контингентов. Поражению пройеменских сил способствовала гибкая соц.-эконом. политика центр. правительства Омана.

При посредничестве КСА, ОАЭ и Кувейта к началу 80-х гг. оmano-йеменские отношения удалось нормализовать. 27 окт. 1987 г. между Омани и НДРЙ было подписано Соглашение «Об установлении дипотношений, невмешательства во внутренние дела, переговорах по погранурегулированию и статусу военных объектов». В нояб. 1982 г. прекратила деятельность радиостанция «Голос оманской революции», вещавшая на Дофар с йеменской территории. В дек. 1987 г. завершился процесс установления дипотношений на уровне послов.

Прорыв в деле пограничного урегулирования был сделан после объединения НДРЙ и ЙАР в мае 1990 г. Центр. правительство объединенной Йеменской Республики проявило большую гибкость в переговорах. Урегулирование оmano-йеменской границы было увязано с заключением погран. соглашения Омана с КСА. Для скорейшего достижения соглашения оманское правительство приняло решение отказаться от 5 тыс. км. своей территории в пользу Йемена. В результате этой уступки 1 окт. 1992 г. в Сакая было подписано оmano-йеменское соглашение о границе.

В соответствии с соглашением, линия границы проведена от точки с координатами 15 19° с.ш. и 52° в.д. (точка окончания линии оmano-саудовской границы) до мыса Дарбат Али на побережье Аравийского моря. В случае обнаружения в пригран. зоне месторождений полезных ископаемых, они должны разрабатываться совместно. В пригран. зоне вводится демилитаризованная полоса на глубину 5 км. Определен пограничный переход в р-не г. Мазьюна. Запланировано строительство автомагистрали протяженностью 250 км., которая свяжет пров. Дофар с йеменской пров. Махрах. В р-не г. Мазьюна планируется создание СЭЗ. Соглашение было ратифицировано в конце окт. 1992 г., грамоты сданы на хранение в ЛАГ и генсекретариат ООН. В июне 1995 г. согласованы и подписаны карты проведения границ.

После подписания соглашения оманские влас-

ти провели разъяснительную работу с шейхами дофарских племен джабадийя, проживавшими в р-нах, которые были переданы Йемену. В 1993 г. оманские племена были переселены на территорию Дофара с выплатой соответствующей компенсации.

Обстановка в р-не оmano-йеменской границы обострилась в мае 1994 г. в ходе гражд. войны в Йемене. Границу пересекли потоки беженцев, в контрольную зону введены регулярные части оманской армии, которые были выведены на исходные позиции только летом 1996 г. Обстановка в р-не оmano-йеменской границы нормализовалась, регулярно проводятся заседания совместной техкомиссии.

Неурегулированность территориальных споров между КСА и Йеменом приводит к дестабилизации обстановки в р-не пересечения оmano-саудовской йеменской границы. Офиц. Рияд дважды в окт. 1994 г. и в июне 1998 г. распространял в ООН документы с претензиями по линии проведения границы между Омани и Йеменом, якобы затронувшей саудовские территории. В офиц. заявлении оманского МИД, в июне 1998 г., было сказано, что такие обвинения не имеют правового обоснования, линии границ Омана с КСА и Йеменом согласованы и международно признаны.

Сложный правовой статус сохраняется у границы Омана с ОАЭ. Эту границу можно разбить на три участка: в центр. части Омана – границы с эмиратами Абу-Даби, Дубай, Шарджа, Фуджейра; в анклаве Мадха – с эмиратами Фуджейра, Шарджа, Ум-Аль-Кайвайн; в анклаве Мусандам – с эмиратами Рас-аль-Хайма и Шарджа.

Оман граничит с шестью из семи эмиратов ОАЭ. Границы проходят по населенным местам с важными с/х угодьями, водными источниками и перспективными нефтеносными полями. На приграничных территориях проживают племена с исторически враждебным характером отношений. Осложняет ситуацию наличие внутрифедеративных противоречий между эмиратами. Омани не удалось заключить общее погран. соглашение с ОАЭ, поэтому был избран путь отдельных договоров с княжествами в 1978-79 гг. Наибольшую сложность вызвали переговоры с эмиратом Рас-Аль-Хайма, правители которого неоднократно выдвигали претензии на части оманского анклава Мусандам.

Договоры Омана с отдельными эмиратами не могут считаться офиц. международно признанными документами. Их заключение относилось не к компетенции МИД, а к ведению оманского МВД. Тексты договоров официально не опубликованы, они допускают различные толкования. В случае смены правителей в эмиратах или изменений на оманском троне договоры могут быть дезавуированы.

Неурегулированность погран. вопроса провоцирует стычки местного населения по принадлежности пастбищ, угодий и водных источников. Столкновения с человеческими жертвами отмечены в нояб. 1992 г. в р-не Дибба на границе Мусандама и Шарджи.

Через оmano-эмиратскую границу проходят важные транспортные артерии, это основной сухопутный путь для оманских товаров в р-ны Аравийского п-ва, Ирак и Иран. Особый режим установлен в Оазисе Бурейми (со стороны ОАЭ – г. Аль-

Анн). **В этом р-не нет пограничного контроля, здесь существует полная свобода пересечения границы.**

Первый шаг к оформлению границы с Оманом на фед. уровне был сделан 11 мая 1992 г. Решением всех эмиратов полномочия по вопросам погран. разграничения были переданы правительству эмирата Абу-Даби. В 1997-98 гг. отмечено оживление оmano-эмиратских контактов по погран. дворцовой канцелярии А. Аль-Мамари, встретившийся со всеми правителями отдельных эмиратов. Учитывая сложность вопроса, заключение полномасштабного погран. соглашения с ОАЭ до 2000 г. маловероятно.

Изменения в визовой практике. Безвизовый въезд в Оман разрешен для подданных государств ССАГПЗ (КСА, ОАЭ, Катар, Бахрейн и Кувейт). С ОАЭ и Катаром действуют соглашения о беспаспортных поездках.

Для въезда иностранцев в Оман открыты погранпункты: в межд. аэропортах Сиб (г. Маскат) и Салала в порту султана Кабуса, а также в Вади Джиззи — на границе с эмиратом Абу-Даби на автодороге Бурейми-Сохар; аль-Ваджада — на границе с эмиратом Дубай на автодороге Дубай-Сохар; Хатмат Миляха — на границе с эмиратом Фуджейра на автодороге Фуджейра-Сохар; Хафит — на границе с эмиратом Абу-Даби на автодороге Бурейми-Ибри; Тейиб — на границе губернаторства Мусандам и эмирата Рас-Аль-Хайма; Мазьюна — на границе с Йеменом во внутренних р-нах Омана; в 1999 г. планировалось открыть погранпункт Сарфейт на границе с Йеменом на побережье Аравийского моря.

Визы, выдаваемые иностр. гражданам и лицам без гражданства, подразделяются на категории: обыкновенные въездные визы, как правило однократные, срок действия — до 3 мес., действие въездных виз не продлевается; резидентские визы — многократные визы сроком действия до 2 лет, дают право иностранцам постоянно проживать и работать в Омане. В 1996 г. принято распоряжение генинспектора полиции о прекращении действия резидентских виз иностр. рабочих после двух лет проживания в Омане. На практике это распоряжение не выполняется; турвизы — однократные, срок действия не превышает 21 день, выдаются по ходатайству зарегистрированных в Омане туркомпаний; транзитные визы, визы экипажам воздушных и морских судов — однократные, выдаются на основании иностр. въездных виз, списков экипажей воздушных судов и судовых ролей; дип. и служебные визы — выдаются сотрудникам дип. и конс. представительств и межд. организаций. Подразделяются на въездные и резидентские.

Въездные и транзитные визы оформляются как подразделениями Департамента паспортов и проживания иностранцев оманской полиции, так и оманскими посольствами и консульствами за рубежом. Резидентские и турвизы оформляются только в Омане.

За оформление виз взимаются сборы: обыкновенная въездная — 7 риалов (18,2 долл.); резидентская — 15 риалов (39 долл.); туристическая — 10 риалов (26 долл.).

Для получения виз любой категории в Департаменте полиции необходимы: копия паспорта заявителя, срок действия паспорта не должен превышать 6 мес. с даты обращения; заполненная ан-

кета установленного образца с приложением двух фотографий; документы спонсора — физ. или юр. лица, приглашающего иностранца в Оман или нанимающего его на работу. Для физ. лиц необходимо представить копию удостоверения личности и заявление. Для юр. лиц — копию коммерческой регистрации. Срок рассмотрения обращений — 2-3 рабочих дня.

С 1 янв. 1998 г. распоряжением Генинспектора полиции введен новый режим въезда в Оман иностранцев, постоянно проживающих в государствах ССАГПЗ (КСА, ОАЭ, Катар, Бахрейн и Кувейт). Въездные визы таким категориям граждан будут выдавать непосредственно на погранпунктах: Сиб, Ваджада, Вади Джиззи, Хафит и Хатмат Милаха.

Предусматривается возможность выдачи предпринимателям многократных виз на длительный срок действия. Въездные визы оформляются в посольстве Омана в Москве за 2-3 рабочих дня.

Новые правила по борьбе с наркотиками. Несмотря на достаточно жесткий контроль за общественной жизнью и криминогенной ситуацией со стороны силовых структур, полностью пресечь поток наркотиков в страну не удалось. В связи с падением мировых цен на нефть произошло сокращение соц. льгот, предоставляемых правительством населению, снизился уровень жизни. Как следствие продолжающегося демографического взрыва и ухудшения эконом. ситуации обострилась проблема занятости, особенно среди молодежи. Указанные факторы в значит. степени обусловили резкое ухудшение криминогенной обстановки в 1998 г., в т.ч. и преступлений, связанных с наркотиками.

6 марта 1999 г. указом султана Кабуса утвержден новый Закон о наркотических и психотропных веществах. Закон содержит превентивные меры по отношению к транспортировке и употреблению наркотиков, определяет меры наказания за совершение преступлений, связанных с наркотиками. Учреждается также Нац. комитет для выработки госполитики в отношении наркотических и психотропных веществ и определения мер по борьбе с их незаконным использованием.

Строго преследуется отмывание доходов от продажи наркотиков. Определены банковские и фин. процедуры, препятствующие этому.

Закон устанавливает категории наркозависимости. С учетом этого пациенты направляются на лечение по решению суда на основании заключения спецкомиссии минздрава. Закон гарантирует право на конфиденциальность лечения и определяет наказание за ее нарушение.

Смертной казнью или пожизненным заключением караются производство, экспорт и импорт наркотиков, контрабанда с целью продажи наркосодержащих растений на всех стадиях их произрастания, а также прямое или косвенное содействие в этом. Смертная казнь предусмотрена за владение и торговлю наркотиками должностными лицами, по долгу службы связанными с контролем, поиском, инспектированием в этой области, а также для членов межд. наркотических картелей и лиц, с ними сотрудничающих. Смертной казнью карается вовлечение несовершеннолетних в транспортировку наркотиков и в связанную с ними преступную деятельность.

Лица, использующие свое служебное положе-

ние или иммунитет для совершения преступлений, связанных с наркотиками, также несут уголовную ответственность.

Пожизн. заключением караются преступления, связанные с наркотиками и совершенные в учебных заведениях, культурных, спортивных и оздоровительных учреждениях, в местах богослужения, а также лагерях, тюрьмах и прочих местах лишения свободы. Пожизн. заключение грозит также тем, кто употребляет и торгует наркотиками, способствует, побуждает или принуждает кого-либо к этому, а также вовлекает несовершеннолетних в употребление наркотиков.

Тем, кто совершает противоправные действия против должностных лиц, исполняющих этот закон, грозит от 10 лет лишения свободы до пожизненного заключения и смертная казнь, если эти действия повлекли смерть потерпевших.

Употребление токсических веществ в наркотических целях карается лишением свободы сроком до одного года или штрафом до 500 риалов (1300 долл.).

Помимо изъятия наркотиков конфискуются также все фин. средства, оборудование и транспорт, которые использовались для совершения подпадающих под действие данного закона преступлений.

Принятие закона можно рассматривать как попытку подавить тенденцию к широкому распространению наркомании в Омане в рамках совместных антинаркотических мер, предпринимаемых странами ССАГПЗ. Последние считают, что проблему перекрытия потока наркотиков из-за рубежа, прежде всего из таких стран, как **Афганистан**, можно решить только сообща. В этой связи принимаются меры по совершенствованию и модернизации антинаркотического законодательства, развивается сотрудничество правоохранительных органов, в частности в перекрытии каналов поставок наркотиков в Оман из ОАЭ.

Экспорт

Внешнеторг. показатели султаната в 1998 г. отражали падение мировых цен на нефть; резко сократился экспорт (на 27,8%), возрос импорт (на 13%).

Экспорт Омана в 1998 г. составил 5,5 млрд.долл. (в 1997 г. — 7,6 млрд.долл.), импорт — 5,6 млрд.долл., в результате чего впервые за последние десятилетия во внешней торговле сложилось отрицат. сальдо в 171 млн.долл.

Стоимость экспорта оманской нефти в 1998 г. равнялась 3,7 млрд.долл. (около 67,3% от всего объема экспорта), при 5,7 млрд.долл. в 1997 г. Снижение составило около 36%, или 2 млрд.долл. При этом физ. объемы экспорта нефти фактически не изменились.

Сокращение экспорта было зарегистрировано в следующих отраслях: экспорт животных и животноводческой продукции — на 18,4% (79,5 млн.долл. в 1998 г.), на 10% — продукции растениеводства (48,3 млн.долл.), горно-рудной продукции — на 18,8% (47,3 млн.долл.), экспорт текстиля и изделий из него — на 1,2% (83,6 млн.долл.), экспорт металла — на 16% (73,5 млн.долл.).

В то же время рост показателей был отмечен в экспорте машин и оборудования, оборудования для электроэнергетики и комплектующих — на 30,2% (39,2 млн.долл.), экспорт ТНП возрос на

1,8% (до 30 млн.долл.).

Незначительно (на 2,7%) снизились показатели реэкспорта Омана, составив в 1998 г. 1,28 млрд.долл. против 1,31 млрд.долл. в 1997 г. Так, реэкспорт продуктов питания вырос на 6,9%, составив в 1998 г. 125 млн.долл., реэкспорт машин и оборудования вырос на 12,6%, составив 226,8 млн.риалов, в то время как реэкспорт автомобилей сократился на 6,6%, составив 640,5 млн.долл.

В импорте лидирующие позиции занимает ввоз машин и оборудования — 1,5 млрд.долл. в 1998 г. (рост на 37,8%), составляя 27,5% от всего объема импорта. Ввоз транспортных средств составил 1 млрд.долл. (рост на 4,3%), что составляет 18,6% от общего объема импорта; металлов и изделий из них — 571,9 млн.долл. (рост на 26,6%); продуктов питания и табака (420,6 млн.долл., рост на 36,4%); химпродукции — 316,4 млн.долл. (рост на 12,9%); текстиля и изделий из него — 259 млн.долл. (рост на 21,4%); продукции растениеводства — 222,3 млн.долл. (рост на 0,8%). Сократился импорт животных и продукции животноводства — 256 млн.долл. (сокращение на 0,2%); продукции горно-рудной промышленности — 136,9 млн.долл. (сокращение на 33%).

Повышение с янв. 1999 г. тамож. пошлин на большинство импортных товаров, в т.ч. автомобили и значит. часть продовольствия, может негативно отразиться на реэкспортных возможностях страны. Это также не принесет заметных выгод промышленности, т.к. большинство товаров, на которые были повышены пошлины, в стране не выпускаются.

Законодательство жестко регулирует налоговую сферу. В янв. 1999 г. была повышена с 7% до 12,5% базовая ставка налога на прибыль коммерческих компаний. Оман заключил соглашения об избежании двойного налогообложения с большинством европейских стран, а также государствами ЮВА. **Ведущие торг. партнеры — Англия, Япония, США, Ю. Корея, ОАЭ, Кувейт и КСА.** К основным импортерам оманской нефти относятся Япония (40% всей добычи), Ю. Корея (20%), Сингапур, Тайвань, Китай, Таиланд.

Эконом. дипломатия. Вопросы координации межд. деятельности оманских госструктур, в т.ч. и во внешнеэконом. сфере, относятся к компетенции МИД. В условиях проводимого правительством курса на приватизацию и повышение эффективности частного сектора активизировалась роль ТПП (президент Салем бен Хилаль аль-Халили). **Все коммерческие компании в обязательном порядке регистрируются в ТПП**, которая располагает весьма широкой информ. базой, организует зарубежные визиты оманских торг.-эконом. делегаций частного сектора. Под эгидой ТПП функционируют торг. предства Омана в ЮАР и на Тайване. Планируется открытие новых в США и Китае (в р-не Гонконга). Специфика оманской практики заключается в том, что **торгпредства функционально отделены от посольств и занимаются исключительно внешнеэконом. деятельностью по линии частного сектора.** За торг.-эконом. связи по гослинии отвечают спец. эконом. группы в оманских посольствах.

Практикуется проведение «Дней Омана», в которых участвуют крупные делегации как гос., так и коммерческих структур, как правило, под руководством минторговли и промышленности. Такие мероприятия организуются обычно в странах, с

которыми Оман связывают достаточно продвинутые торг.-экономсвязи. В апреле-мае 1998 г. прошли «Дни Омана в Индии».

Активно работает созданный в 1996 г. Центр по привлечению инвестиций и поощрению экспорта (пред. Салем Исмаили). В задачу этой полугос. структуры входит продвижение оманских товаров на внешних рынках, поиск перспективных партнеров и инвесторов за рубежом, распространение информации коммерческих предложений по Оману, а также оказание содействия инопредпринимателям. В своей работе центр широко использует практику проведения бизнес-симпозиумов и «круглых столов» по конкретным проектам или инициативам. В 1998 г. Центр выступил с инициативой более активного задействования ин-та почетных консулов Омана за рубежом в целях продвижения торг.-эконом. сотрудничества. Оманские почетные консульства функционируют во многих европейских странах.

Интересной формой работы Центра на внешних рынках может стать практика назначения инокомпаний в качестве своих офиц. агентских представителей. Такие компании работают в 14 странах, основных торг. партнерах Омана. Наряду с задачами по продвижению оманских товаров **агентские компании** отслеживают практику страны пребывания в области внешторг. законодательства, ограничительных или дискриминационных мер по защите внутреннего рынка.

Новой формой эконом. дипломатии Омана стали отношения с региональными экономич. блоками и межд. эконом. организациями (ВТО, МВФ, МБРР и т.д.). Оман был одним из инициаторов создания Ассоциации регионального сотрудничества стран Индийского океана (АРСИО) – межгос. эконом. группировки нового типа. В утвержденном в марте 1997 г. уставе АРСИО **упор сделан** не на полит. связях, а **на взаимодействии предпринимателей и представителей частного сектора**. Планируется задействование таких форм сотрудничества, как создание банков данных по инвестиц. проектам, организация торг. ярмарок АРСИО, проведение совместных научных исследований и т.д. В комитете старших должностных лиц АРСИО Оман представляет директор Департамента эконом. и тех. сотрудничества МИД А.Шанфари.

Важным направлением деятельности оманской дипломатии остается **работа по полноправному вступлению в ВТО**. Основные требования зап. стран сводятся к отмене тарифных и нетарифных ограничений импорта, а также строгому соблюдению межд. договоренностей по правам ИС. Оманцы планировали урегулировать все имеющиеся расхождения и получить полное членство в ВТО до конца 1999 г.

О проектах межарабской эконом. интеграции. Программа интеграции, разработанная в рамках ЛАГ, предусматривает многоступенчатость – через создание зоны свободной торговли к тамож. союзу, а затем и к общеарабскому рынку.

Основным проводником межарабской интеграции выступает Египет. Президент Х.Мубарак всемерно продвигает интеграционные проекты на встречах с арабскими лидерами. Нормативным документом, оформляющим первый этап интеграции – создание зоны свободной торговли – стало соглашение о поощрении и развитии торг. об-

мена между арабскими странами. В соответствии с соглашением с 1 янв. 1998 г. страны-участницы обязуются на основе взаимности снизить на 10% уровень тамож. тарифов, применяемых к товарам, произведенным в арабских государствах. В дальнейшем предлагается ежегодно сокращать тарифы, с тем чтобы к 2008 г. добиться их полной отмены в межарабской торговле и создать таким образом единое тамож. пространство.

Основное условия участия в программе интеграции – выполнение внутригос. процедур и реальное сокращение тамож. пошлин. Все страны-участницы должны направить в ЛАГ внутренние тамож. кодексы.

Концепция интеграции обсуждалась на встрече султана Кабуса и президента Х.Мубарака в Салале в нояб. 1997 г., а также на заседании оманоегипетской МПК на уровне мининдел в Каире в марте 1998 г. Декретом №72/97 от 1 нояб. 1997 г. султан ратифицировал присоединение Омана к соглашению о поощрении торг. обмена. В мае 1998 г. распоряжением минэкономики А.Мекки на 10% снижен уровень оманских тамож. тарифов, применяемых к товарам, производимым в государствах-участниках соглашения. Из этой схемы исключается с/х продукция.

Оmano-японские отношения. Япония является одним из основных импортеров оманской нефти (73 млн.барр. за 9 мес. 1998 г.). Основными статьями японского экспорта в Оман являются автомобили, электроника, пром. оборудование и текстиль.

Добычей нефти в Омани занимается основанная в 1981 г. компания Jarah Oman. Помимо разработки нефтяного месторождения в 300 км. зап. Маската, в 1996 г. компания подписала контракт на разведку и добычу нефти в перспективном р-не к северу от г.Салала, где прогнозируются большие запасы нефти.

Япония стоит у истоков создания газовой промышленности Омана, участвуя в **строительстве в г. Сур одного из крупнейших заводов по производству сжиженного газа**. Проект стоимостью 2 млрд. долл. осуществляет японо-брит. консорциум Chiyoda-Foster Wheeler, терминал для перекачки газа на танкеры строит японская компания «Тайсей». В число акционеров проекта входят компании «Мицубиси», «Мицуи», «Итошу». Заключен контракт с компанией «Осака газ» на поставку с нояб. 2000 г. части продукции завода – 0,7 млн.т. сжиженного газа в год в Японию (при мощности завода в 6,6 млн.т.).

Япония участвует в оборудовании **крупнейшего транспортного узла страны – контейнерного порта Салала**. Японская компания Ishikawa-Nagima Heavy Industries установит 6 (3 уже установлены) мощных портовых кранов, а также подготовит оманский персонал для работы на них. Буксиры в порту – также японского производства.

Япония сотрудничает с Оманом в развитии промышленности, прежде всего частного сектора, финансирует некоторые образовательные и научные программы, а также совместно с рядом стран, участвует в финансировании **Ближневост. центра по исследованиям опреснения воды**, одно из отделений которого действует в Омани. Периодически в Омани проходят семинары с участием ТПП Японии и японских бизнесменов с целью

распространения японского опыта по развитию частного сектора.

Ассоциацией межд. стипендий по техспециальностям (АМСТС) и Японским центром по сотрудничеству в нефтяной сфере (ЯЦСНС) на стажировку в Японию приглашаются оманцы, работающие как в гос., так и в частном секторе, прежде всего в автомобильной и телекомсфере; с 1972 г. прошел подготовку 141 оманец, при этом 75% расходов на подготовку оплатило японское правительство, 25% — японские или оманские компании. С 1983 г. короткую или долгосрочную стажировку в ЯЦСНС прошли 80 оманцев из нефтяного сектора.

Японское агентство по межд. сотрудничеству по просьбе оманской стороны направляет своих специалистов в Оман (в 1998 г. — 16 экспертов). Совместно с Агентством в Омане осуществляются 4 проекта по разведению мальков промысловых морских рыб, оценке почв и вод, по передаче опыта через создаваемый Оманский центр прикладныхпром. исследований, а также по повышению эффективности производства и развитию диверсификации в рамках программы развития Омана до 2020 г.

Агентство также сотрудничает с правительством Омана в подготовке специалистов по эконом. развитию (25 исследовательских проектов с 1977 г.). С 1980 г. подготовку в Агентстве прошли 260 оманцев. Среди проектов наиболее значимы: 1) развитие альтернативных источников электроэнергии, снижение себестоимости и повышение эффективности ее использования; 2) японская сторона выделила 2,5 млн.долл. на проведение геологоразвед. работ в пров. Аль-Батина. В 1999 г. открыто одно месторождение меди; 3) разработка ТЭО сталелитейного завода, использующего в качестве восстановителя железа природ. газ, производительностью 1,2 млн. т. стали в год. Проект включает в себя также маркетинговые и инфраструктурные исследования; 4) доразведка золото-медного месторождения Рака в 200 км. к западу от Маската; 5) оценка коммерческой перспективности и окупаемости ряда проектов, базирующихся на использовании порта Салала, а также консультации по управлению портом.

Агентство совместно с ун-том султана Кабуса осуществляет несколько программ по исследованиям в области очистки загрязненных попутных вод на нефтяных месторождениях, по поиску новых технологий опреснения воды и методологий поиска и разработки месторождений драгметаллов, по исследованиям в области использования солнечной энергии. В фев. 1999 г. в ун-те была открыта лаборатория, построенная и оснащенная при содействии японцев, в которой будет проводиться испытание японских разработок в этой сфере.

Рынок автомобилей, компьютеров и точных приборов практически находится под контролем японских компаний. Японские фирмы пытаются внедрить здесь свои технологии использования солнечной энергии. Приветствуя в целом появление в Омане высоких технологий, руководство султаната возлагает на сотрудничество с Японией большие надежды с точки зрения реализации программ «оманизации» и диверсификации промышленности.

АРСИО

В Маскате 10-14 окт. 1998 г. прошла неделя АРСИО. В рамках этого мероприятия состоялись бизнес-форум, семинар, совещание по туризму, а также торг.-пром. выставка частных компаний стран-участниц. Неделя АРСИО в Омане стала вторым (вслед за семинаром по туризму, проведенным весной 1998 г. в Маскате) мероприятием этой организации.

В выставке приняли участие около 150 фирм из 11 стран-участниц АРСИО, большинство из них — оманские. В рамках бизнес-форума Оман выдвинул ряд предложений, среди которых учреждение Банка развития АРСИО (проект — в 200 млн.долл.), холдинговой компании, призванной для облегчения доступа стран-участниц к природным, технологическим, научным и другим ресурсам друг друга, а также основание судоходной компании (проект на 100 млн.долл.) и страховой компании.

На семинаре по туризму рассмотрены предложения ТПП Омана. Следующий семинар по туризму должен был состояться в Австралии в рамках встречи по обсуждению проектов Австралии, их доработке и представлению на встречу министров стран-участниц в Мозамбике в марте 1999 г. Разработка турпроектов в рамках АРСИО является пока наиболее продвинутой сферой деятельности этой организации. Страны-участницы решили осуществить несколько проектов в области туризма на Маврикии. Эту тему поднимал и министр экономики о-ва Маврикий М. Биник, прибывший в Оман для участия в неделе АРСИО.

Оманская делегация во главе с мининдел Ю.Аляви приняла участие во второй встрече АРСИО на уровне министров 30-31 марта 1999 г. в Мозамбике. В интервью Оманскому информгентству Ю.Аляви заявил, что «особый интерес для Омана представляют рекомендации по развитию морперевозок в Индийском океане, расширению туризма и передаче технологий».

Третье регулярное заседание глав МИД АРСИО состоится в Омане в 2001 г. Министры приняли предложение Ю.Аляви провести в Маскате в конце 1999-начале 2000 гг. спец. встречу министров АРСИО для обсуждения конкретных проектов в области туризма, эконом. обмена, инвест. сотрудничества и либерализации торговли внутри Ассоциации с распространением режима наибольшего благоприятствования.

В важном для оманцев вопросе морперевозок **принято решение предоставить статус основных региональных портовых центров АРСИО портам Кейптаун (ЮАР), Аден (Йемен) и Салала (Оман).** Оманская делегация распространила на встрече министров доклад о возможностях порта Салала для обслуживания региональных и межд. грузопотоков. Среди других вопросов, обсуждавшихся на встрече, — создание региональной организации по финансированию инвест. проектов и программа развития торг. и инвест. обменов внутри АРСИО.

Обсуждение проблем АРСИО было продолжено в ходе визита в Оман президента ЮАР Н.Манделы 6-8 апр. 1999 г. Вопросы двустороннего торг.-эконом. сотрудничества между Ю. Африкой и Оманом рассматривались под углом выхода на многостороннее взаимодействие в рамках Ассоциации.

Салал

Оман в силу своего географического положения издавна занимал особое место в транспортных схемах региона. До начала индустриальной эры оманские торг. суда осуществляли значительную часть морперевозок между странами Персидского залива, вост. побережьем Африки, Индией и Китаем. Оман утратил свое былое значение в качестве межд. торг. посредника, однако сооружение порта Салала в 130 мор. милях от главной морской магистрали, соединяющей Восток и Запад, может значительно изменить существующее положение.

Возведение порта в пригороде г. Салалы Райсьюте (пров. Дофар) началось в июле 1997 г. Первая очередь (два причала из четырех) была построена в рекордные сроки — за 14 мес., не считая четырех месяцев на подготовку ТЭО и подбор субподрядчиков. **Официальное открытие порта состоялось 1 дек. 1998 г.**, хотя первые суда были приняты месяцем раньше. Завершить полностью строительство планировалось в 1999 г.

Руководит строительством порта компания Salalah Port Services, инвестировавшая в проект до начала 1999 г. 110 млн.долл., которая также будет управлять портом в ближайшие 30 лет. Правительству принадлежит 20% акций компании, по 15% имеют ТНК Sea-Land Services (США) и Maersk Lines (Дания). Правительство вложило в строительство 130 млн.долл., 140 млн.долл. составили инвестиции частного сектора в оборудование и создание инфраструктуры порта. Срок окупаемости проекта — три года, при этом на третий год эксплуатации порта запланирована чистая прибыль в размере 3 млн.долл.

Порт проектировался как **крупный транспортный узел мирового масштаба**, специализирующийся на транзитных контейнерных операциях. Он будет иметь 12 крупных порталых кранов, позволяющих обрабатывать 100-120 65-тонных контейнеров в час, и 24 крана для перегрузки в складской зоне. Весной 1999 г. скорость обработки составляла 40 контейнеров в час.

Планируется, что в 1999 г. через порт Салала пройдет от 600 тыс. до 1 млн. контейнеров, в то время как его проектная мощность составляет 2 млн. контейнеров в год, при возможности увеличения пропускной способности до **15 млн. контейнеров**. Ожидается, что в неделю услугами порта будет пользоваться около 11 судов, что составляет около 500 судов в год. В перспективе возможно увеличение количества обслуживаемых судов до 6-7 в день. С начала операций в начале нояб. 1998 г. до середины марта 1999 г. порт обслужил 115 судов.

Гавань порта углублена до 16 м., общая протяженность пристаней составит 1260 м., что позволит принимать сверхбольшие контейнеровозы длиной до 300 м, на что способны менее четверти существующих в мире портов.

В условиях конкуренции транспортные компании стараются использовать суда все больших размеров, что делает малопривлекательными такие традиц. региональные порты, как Карачи или Коломбо. Поэтому **порт Салала** может занять пока пустующую нишу, превратившись в **региональный контейнерный центр**, откуда грузы будут доставляться по сопредельным странам небольшими судами.

Использование порта Салала также позволит

транспортным компаниям снизить расходы на стоянку в небольших портах по всему маршруту следования для выгрузки незначит. количества контейнеров. В условиях мирового кризиса и снижения объема перевозок стоимость дня стоянки судна в небольшом порту, приблизительно равная 25 тыс.долл., становится неприемлемой для транспортных компаний.

Помимо расположения порта Салала вблизи от основных межд. морских транспортных магистралей, несомненным плюсом является дислокация порта вне акватории Персидского залива. Сохраняющаяся напряженность в регионе значительно увеличивает ставки страхования судов, направляющиеся в порты Залива, что, вкупе с относительной их отдаленностью, ведет к увеличению затрат времени и денег со стороны транспортных компаний.

Важным фактором будущего успеха порта является участие в его создании — Sea-Land и Maersk Lines, которые вместе занимают лидирующие позиции в перевозках между Востоком и Западом через регион Бл. Востока. Показателем серьезности намерений этих компаний является, к примеру, приобретение компанией Maersk Lines в марте 1999 г. контрольного пакета акций южноафриканской транспортной компании, владеющей 80 тыс. контейнеров и 50 небольшими транспортными судами для местных и региональных линий. Правительство Омана планирует довести число крупных транспортных компаний, суда которых будут обслуживаться портом, как минимум, до пяти. Доп. поводом для положит. прогнозов является ежегодный рост морских контейнерных перевозок на 6-7%.

Наибольшие дивиденды от ввода в действие порта Салала, помимо Омана, получат его ближайшие соседи, т.к. ускоренный рост морперевозок в регионе подстегнет развитие экономсвязей и интеграции между этими странами, облегчит им выход на мировые рынки.

Правительство Омана активно использует членство в АРСИО для рекламы порта и привлечения компаний из 14 стран-членов этой организации для участия в использовании его возможностей. В частности, совместно с ЮАР Омано осуществляется программа исследований для поощрения морперевозок между странами АРСИО. Возможно, транспортная составляющая станет одной из наиболее продвинутых сфер сотрудничества этой региональной эконом. организации.

Правительство Омана, не мешая развитию порта в качестве транзитного транспортного узла, в то же время стремится использовать его возможности.

Несмотря на то, что в ближайшие годы объем оманского экспорта через порт ожидается в размере около 1% от всего объема операций порта, власти дальновидно создают условия для будущего, ориентированного на экспорт, пром. и с/х развития пров. Дофар. Так, в 1999 г., кроме причалов для контейнеровозов, будут построены также терминалы для сыпучих материалов — цемента, зерна и т.д. Прорабатывается создание в р-не г. Райсьют СЭЗ, строительство туртерминала.

В окт. 1998 г. властями Дофара подписано соглашение о возведении рыболовного порта в р-не г. Райсьют. Порт сможет принимать и обслуживать одновременно до 300 рыболовецких судов разного

водоизмещения. В фев. 1999 г. в г. Райсьют введен в строй рыбоконсервный завод. Рядом планируется строительство хладокомбинатов для хранения свежей рыбы, судоремонтных мастерских и другой необходимой инфраструктуры. Эта задача возлагается на частный сектор.

Инвестиции в строительство порта повлекут за собой в 2,5 раза больше вложений в смежные отрасли. Правительством Омана, опираясь на планы компаний-акционеров порта Sea-Land и Maersk по превращению порта Салала в свою региональную базу, охватывающую весь Индийский океан, видит порт в будущем не только как транзитный перевалочный пункт, но скорее как крупнейший портовый центр, способный оказывать весь комплекс услуг для осуществления морперевозок. Планируется возвести в р-не порта заправочную станцию и НПЗ, который будет снабжать суда топливом, сухие доки для ремонта судов и комплекс складских помещений.

В строительстве порта было задействовано 1200 рабочих. Порт обслуживает около 500 человек, в ближайшие годы число рабочих мест возрастет до 1000. Около 2 тыс. рабочих мест будет создано в смежных отраслях. Порт Салала — один из немногих проектов, на которых правит. программа «оманизации» осуществляется весьма успешно. С первого дня функционирования порта оманцы составляют не менее 50% от его персонала. Нарастают усилия по увеличению доли оманских рабочих, в частности действуют совместные с Гонконгом, Японией и рядом других стран программы по подготовке нац. кадров для проекта. Строительство порта должно подстегнуть эконом. развитие пров. Дофар и, следовательно, увеличит число рабочих мест в различных отраслях народного хозяйства.

Связи с Россией

Между Россией и Оманом осуществляется довольно активный обмен визитами. Москву посещали министр нефти С.аль-Шанфари (1989, 1993, 1995 гг.), личный представитель султана Кабуса, зам. премьер-министра по фин. и эконом. вопросам К.Завави (1995г.), делегация Гос. консультативного совета (парламента) Омана во главе с его пред. А.Катаби. В янв. 1992 г. в Москве находился с визитом госминистр по иноделам Омана Ю.Аляви, который принял участие в конференции по ближневост. урегулированию. В 1994 г. Москву посетил министр культуры и нац. наследия Омана Ф.Бен Али. В марте 1996 г. в Москве находилась оманская правит. делегация во главе с минэкономки А.Мекки и министром торговли и промышленности М.Султаном.

В апр. 1992 г. Султанат Оман посетил министр дел России.

В нояб. 1994 г. состоялся офиц. визит в Оман председателя правительства России, в ходе которого было подписано межправсоглашение о торговле, эконом. и тех. сотрудничестве. Рос. сторона в марте 1995 г., а оманская — в июле 1996 г. выполнили процедуру его ратификации. В 2000 г. состоялось подписание межправсоглашения о сотрудничестве в области культуры, науки, образования, туризма и молодежи.

В сент. 1997 г. в Москве с рабочим визитом находился министр Ю.Бен Аляви. В июле 1998 г. Ю.Бен Аляви посетил Москву с рабочим визитом,

в ходе которого провел переговоры с министрами экономики и по атомной энергии по тематике «Кремниевого проекта».

Торг.-эконом. связи между Россией и Оманом находятся на стадии становления. Товарооборот незначителен. Основные товары росэкспорта — продукция металлургии и машиностроения. Импорт — реэкспорт автомобилей и электроники.

Идет доработка проекта соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Парафировано соглашение об избежании двойного налогообложения. В мае 1994 г. в ходе визита делегации ТПП РФ в Оман подписано Соглашение о сотрудничестве между торг. палатами двух стран. Группа рос. бизнесменов из Ивановской обл. приняла участие в межд. ярмарке в Маскате в 1997 г.

Во исполнение постановления правительства РФ МВЭС России совместно с Внешэкономбанком провели в янв. 1993 г. переговоры об отсрочке платежей по ранее предоставленному Оманом бывшему СССР несвязанному кредиту в 200 млн. долл. В результате подписанного межправсоглашения удалось добиться согласия оманской стороны на более благоприятные условия погашения указанного кредита. Первые выплаты были произведены в 1996 г. (на июнь 1998 г. долг составлял 88 млн.), но затем приостановлены до согласования с Парижским и Лондонским клубами универсального алгоритма реструктуризации долгов России.

Представители госструктур и крупные предприниматели Омана считают, что ростовары за счет высокого качества и приемлемых цен могли бы удачно конкурировать на оманском рынке. В качестве примера приводится опыт сотрудничества АО «АвтоВАЗ» и компании «Бахван», в начале 90-х гг. успешно торговавших в Омане рос. автомобилями. Интерес для местного рынка представляет продукция рос. машиностроения, стройматериалы, наукоемкие технологии.

Внешнеторг. оборот между Оманом и Россией (в млн.долл.)

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
Экспорт из РФ	1,5	0,4	7,9	4,6
Импорт в РФ	5,6	29	23,5	8,6

Крупным совместным проектом, в котором участвуют РФ и Оман, остается **Каспийский трубопроводный консорциум. Совокупный объем инвестиций оманского правительства в КТК превысил 100 млн.долл.** Наряду с Оманом и РФ в проекте работают Казахстан и ряд нефтяных ТНК. 17-18 марта 1998 г. в Маскате состоялось ежегодное заседание членов Совета директоров и внеочередное собрание акционеров КТК. В работе заседания приняли участие первый замминистра топлива и энергетики В.И.Отт, представители компаний «Роснефть» и «Лукойл». Оманскую делегацию возглавлял министр торговли и промышленности М.Султан, одновременно занимающий пост президента «Оман Ойл Компани», и минэкономки А.Мекки. В заседании участвовали также представители Казахской нац. нефтяной компании.

Перспективен совместный «Кремниевый проект», предусматривающий экспорт в Оман ростехнологии добычи и переработки местных кварцитов. Речь идет о создании в Омане предприятия по производству металлического кремния для полупроводниковой промышленности. Предусматриваются оманские инвестиции в развитие нашей промышленности, в т.ч. в конверсионные отрас-

ли. По существу, «Кремниевый проект» — первая реальная возможность выхода России на рынок высоких технологий не только в Омане, но и в регионе Персидского залива в целом.

Росорганизации оказывают техсодействие в развитии цементной промышленности Омана. Проведены переговоры о возможном участии ЗАО «Стройтрансгаз» в строительстве на территории Омана магистральных газопроводов. Есть интерес к сотрудничеству в сельском хозяйстве, рыболовстве и рыбопереработке.

Нерешенность вопроса о двойном налогообложении остается одним из главных тормозов в развитии рос.-оманских торг.-эконом. связей. Подписание межправсоглашения в этой области, парафированного сторонами в 1996 г., стимулировало бы создание СП.

В фев. 1998 г. в Маскате состоялись рос.-оманские консультации по организации прямого воздушного сообщения. Оманская сторона выразила готовность предоставить «Аэрофлоту» РНБ при выполнении полетов в аэропорт Сиб (г. Маскат). Речь идет о спец. расценках на авианавигацию, техобслуживание. Коммерческие вопросы организации авиарейсов обсуждались на переговорах с руководством компании «Оман Авиэйшн». В предварительном плане была отмечена возможность выполнения рейсов по маршруту Москва-Дубай-Маскат-Дубай-Москва 2 раза в неделю на самолетах ТУ-154.

Межд. выставка Oil and Gas West Asia (Маскат, 8-12 марта 1998 г.). В выставке, организованной компанией OmanExpo LLC (директор проекта Сулейман Аль-Харси) в Оманском межд. выставочном центре, приняли участие компании Elf и Total (Франция), Амоко (США), Shell (Голландия) и др. Отдельные стенды были организованы посольствами Австрии и Нидерландов. С рос. стороны в выставке приняли участие представители минэкономики РФ, нижегородский завод «Румо», объединение «Ханты-Мансийскгеофизика».

Анализ представленного на выставке оборудования позволял судить о том, что доминирующие на оманском рынке брит. и ам. технологии не соответствуют современным достижениям и отражают реалии 10-15-летней давности. Рос. опыт мог бы найти в Омане должное применение. **Рос. сторона обладает высокопродуктивными технологиями в области переработки тяжелых фракций нефти**, которые Оман поставляет на внешний рынок. Очевидно, что в условиях ограниченных запасов углеводородного сырья, вопросам глубокой переработки нефти будет здесь оказано должное внимание. НИИ ун-та султана Кабуса выразил готовность к сотрудничеству с нами в этой области. Отсутствие у оманской стороны необходимой информации о рос. достижениях в названной сфере не позволяет перевести этот интерес в плоскость реальных совместных проектов.

ПАКИСТАН

Исламская Республика Пакистан. Находится на юге Азии, на севере п-ва Индостан. Пл.: 803,9 тыс. кв. км. Население: 135,5 млн. чел. (1998 г.). Столица: Исламабад (800 тыс.). Крупнейшие города помимо Исламабада: Карачи (ок. 7 млн.), Лахор (4 млн.). Делится на 4 пров. (Пенджаб, Синд, Северо-Западная, Белуджистан), фед. столичную

территорию и управляемую фед. властями территорию племен. Под контролем находятся т.н. сев. территории и гособразование «Азад Кашмир» — части территории бывшего княжества Джамму и Кашмир, возникшие в процессе раздела англ. владений в Ю. Азии. Входит в число самых населенных стран (135,3 млн. чел., 1998 г.). Среднегодовой прирост — 2,8%. Основные национальности: пенджабцы, пуштуны, синдхи, белуджи, брагуи. Офиц. язык: урду, используется английский. Дежневая единица: пакистанская рупия = 100 пайсам. Нац. праздники: День независимости — 14 авг. 23 марта отмечается День Пакистана в связи принятием в 1940 г. на сессии Мусульманской лиги в г. Лахоре резолюции, положившей начало движению за образование Пакистана.

Госструктуры

Пакистан — парламентская федеративная республика. Согласно конституции 1973 г. (с поправками), полномочия президента как главы государства, по существу, носят номинальный характер, т.к. при их осуществлении он должен действовать по совету премьер-министра. В дек. 1997 г. президентом избран М.Р. Тарар.

Двухпалатный парламент. Нац. ассамблея (217 депутатов) избирается на пять лет путем всеобщих прямых тайных выборов, которые проводятся по двум куриям — мусульманской и немусульманской (последняя объединяет религиозные меньшинства). Сенат состоит из 87 членов, основная их часть (56) избирается депутатами провинциальных законодат. собраний, остальные — членами нижней палаты. Лидер партии, располагающий в ней большинством, назначается президентом на пост премьер-министра.

Судебная система включает подсистемы гражд. и уголовного судопроизводства. Главный судебный орган — Верховный суд (играет роль и конституционного суда). Параллельно действует фед. шариатский суд по рассмотрению дел, затрагивающих морально-этические нормы ислама.

До конца 1971 г. Пакистан состоял из двух частей — зап. и вост., разделенных индийской территорией. С завершением нац.-освободительной борьбы в Вост. Пакистане (Вост. Бенгалии) была создана Бангладеш.

Внутриполит. развитие характеризуется острым противоборством в правящих кругах страны, хронической нестабильностью. Сильно влияние феодальных и родоплеменных ин-тов, а также военно-бюрократического аппарата. Армия — главный арбитр на полит. арене. Негативное влияние на обстановку оказывают периодические столкновения на этнической и религиозной почве, остро стоит проблема терроризма.

За 52 года существования Пакистана почти четверть века в стране действовали законы чрезвычайного и военного положения. Три руководителя страны — первый премьер-министр Лиакат Али Хан (1947-51 гг.), основатель Пакистанской народной партии (ПНП), президент и премьер-министр Зулфикар Али Бхутто (1971-77 гг.) и военный диктатор и президент генерал Зия-уль-Хак (1978-88 гг.) — ушли из жизни в результате насильственной смерти.

Наибольший отпечаток на развитии Пакистана оставило правление Зия-уль-Хака. Важным направлением его деятельности явилась политика

исламизации. Наблюдалось свертывание системы госрегулирующей экономики, была отменена аграрная реформа, резко ограничена полит. деятельность.

Основные полит. партии. Пакистанская мусульманская лига (ПМЛ) образована в 1947 г. Находилась у власти в 1947-56, 1962-69, 1985-88 гг., 1997 г.-окт. 1999 г. Изначально ее деятельность была направлена на укрепление позиций земельной аристократии и крупной буржуазии. Сформировав в 1988 г. Исламский дем. альянс (ИДА) с участием ряда правых и мусульманских партий, лидер ПМЛ Н.Шариф проводил курс, который ассоциировался с политикой Зия-уль-Хака, и, возглавляя правительство в 1990-93 гг., осуществил ряд мер, направленных на оздоровление экономики путем приватизации нерентабельных предприятий госсектора и облегчения доступа в страну инокапитала.

Пакистанская народная партия (ПНП) создана в 1967 г. В манифесте ПНП ее полит. кредо определялось тремя принципами: «ислам-демократия-социализм». Позднее социалистический лозунг был снят. После казни З.А.Бхутто партию возглавила его дочь Беназир Бхутто. ПНП находилась у власти в 1988-90 и 1993-96 гг., однако в 1997 г. потерпела поражение на выборах, получив лишь 18 мест в Нацассамблее (против 134 депутатских мест у ПМЛ).

В Пакистане активно действуют многочисленные исламские партии, в т.ч. экстремистского толка, не имеющие, однако, широкого представительства в парламенте страны. «Джамаат-и-Ислами» («Исламское общество») основана в 1941 г. А.А.Маудуди. Выступает за превращение страны в теократическое государство, поддерживала режим Зия-уль-Хака, входила в ИДА. Нынешний лидер партии – сенатор Кази Хуссейн Ахмад.

«Джамаат-улема-и-Ислам» («Общество мусульманских богословов») образована в 1941 г. мауланой Ш.А.Усмани. Оказала влияние на выработку принципов, положенных в основу Конституции Пакистана. Наряду с ПНП входила в Движение за восстановление демократии, объединявшее силы, выступавшие против режима Зия-уль-Хака. Насчитывает несколько враждующих между собой фракций. Приняла активное участие в создании Движения талибов в Афганистане.

После смещения правительства Н.Шарифа армией, его ареста, приостановки действия конституции и работы законодат. органов в окт. 1999 г. вся испол. власть перешла в руки военной администрации под руководством генерала П.Мушарафа, провозгласившего себя главой испол. власти Пакистана. Президент продолжает выполнять свои функции.

Судебная система была сохранена, однако в отставку были отправлены судьи Верховного суда и Высших судов провинций, отказавшиеся присягать на верность военному режиму.

Сформирован Совет безопасности, в состав которого под председательством главы испол. власти вошли начальники штабов ВВС и ВМФ, а также шесть гражд. экспертов в области конституционного права, финансов, народонаселения, гос. управления и религии.

Был сформирован новый фед. кабинет министров, подчиненный П.Мушарафу. В его прямое подчинение перешли также назначенные им гу-

бернаторы провинций, которым предоставлены все полномочия глав провинциальных правительств.

Для контроля за испол. властью учреждена фед. и провинциальная системы мониторинга и координации. Деятельность фед. испол. власти контролируется оперативным управлением штаба сухопутных войск, а провинциальной – командующими армейскими корпусами в столицах провинций. Помимо кадровых военных в состав этого ин-та входят представители пакистанских спецслужб.

Полит. нестабильность в мире в период «холодной войны» обусловила участие Пакистана в СЕАТО (1954-72 гг.), Багдадском пакте (1955-59 гг.) и СЕНТО (1959-79 гг.). С начала 60-х гг. стал проявляться отход от ориентации на страны Запада, происходило постепенное укрепление связей с СССР и странами Вост. Европы, с освободившимися государствами Азии и Африки. При Зия-уль-Хаке Исламабад стремился при решении внутренних проблем опираться на поддержку Запада и преимущественно консервативных режимов исламских государств. После ввода советских войск в Афганистан в дек. 1979 г. заметно оживилось военно-полит. сотрудничество с США. В этот период Пакистан служил плацдармом подготовки и обеспечения оружием формирований афганской оппозиции. В 1980 г. Вашингтон снял введенное в связи с трениями по вопросу о пакистанской ядерной программе эмбарго на поставки оружия Пакистану, однако в 1990 г. эта помощь была прекращена ввиду отсутствия у ам. президента свидетельств в пользу невоенного характера указанной программы.

Противоречия между Исламабадом и Дели трижды (в 1947, 1965 и 1971 гг.) приводили к вооруженным конфликтам. После длительного периода напряженности стороны возобновили в начале 1998 г. переговоры на уровне первых заместителей мининдел, в первую очередь по проблеме обеспечения мира и безопасности в регионе, а также кашмирскому вопросу. Проведение Пакистаном вслед за Индией ядерных испытаний в мае 1998 г. значительно осложнило дальнейшее продвижение к урегулированию двусторонних отношений. Пакистано-индийский диалог получил вместе с тем развитие в фев. 1999 г., когда в Лахоре прошла встреча премьеров двух стран. Была подтверждена их приверженность принципам мирного сосуществования, целям всеобщего ядерного разоружения и нераспространения, выработке мер по укреплению доверия в области ядерных и обычных вооружений. Позитивная тенденция была вновь нарушена взаимными испытаниями баллистических ракет средней дальности в апреле, а также обострением ситуации на Линии контроля в Кашмире в р-не Каргила в мае-июле 1999 г. Напряженность между двумя странами продолжала возрастать, о чем свидетельствовали инциденты со сбитым ВВС Индии пакистанским разведсамолетом и обстрелом пакистанской стороной индийских вертолетов в р-не Сир Крик в авг. 1999 г., а также с угонем индийского самолета и захватом заложников вооруженными террористами в дек. 1999 г. С фев. 2000 г. на Линии контроля вновь активизировались перестрелки, имеют место демонстративные военные приготовления на юж. участке госграницы в р-не Качского Ранна.

Пакистан – член ООН (с 1947 г.), Движения неприсоединения (с 1979 г.), Организации Исламская конференция (с 1970 г.), Ассоциации регионального сотрудничества Южной Азии (с 1985 г.) и региональной Организации эконом. сотрудничества (с 1985 г.). Входил в Содружество, возглавляемое Великобританией в 1947-71 гг., после чего вышел из него в знак протеста против признания Бангладеш англ. правительством; восстановил членство в 1989 г.

По многим проблемам современности Исламабад выступает с позиций большинства развивающихся государств. Вместе с тем Пакистан отказывается присоединиться к Договору о нераспространении ядерного оружия, рассматривая ядерное оружие в качестве главного элемента сдерживания Индии. В полной зависимости от позиции Дели находятся и подходы Пакистана к Договору о всеобщем запрещении испытаний ядерного оружия, декларированное премьер-министром Н. Шарифом намерение присоединиться к ДВЗЯИ к сент. 1999 г. реализовано не было.

Пакистан – аграрно-индустриальная страна. В сельском хозяйстве производится 24% ВВП (57 млрд. долл.) занято более 47% самодеятельного населения. **Страна в целом обеспечивает себя продовольствием.** Ежегодное производство пшеницы составляет около 15,5 млн. т; риса – 4; сахарного тростника – 35; хлопка – 1,5 млн. т. Земля в основном сосредоточена в руках помещиков и фермеров. Крестьянские хозяйства отличаются низким уровнем капитализации, сохраняются отсталые полуфеодалные формы земельных отношений.

В промышленности создается 28% ВВП, занято 14% рабочей силы. Основные отрасли: текстильная, пищевая, хим. цементная, сталеплавильная, газовая, нефтеперерабатывающая. В госсекторе (50% промпродукции) сосредоточено производство электроэнергии, стали, угля, нефти и нефтепродуктов, удобрений.

Валютные резервы колеблются на уровне 1,5-1,7 млрд. долл. Дефицит бюджета составил 5,4 проц. ВВП в 1998/99 ф.г. Главными расходными статьями в бюджете остаются оборона, а также выплаты внешнего и внутреннего долга, на которые приходится до 68% всех бюджетных ассигнований. Численность ВС – 600 тыс. чел.

Для внешней торговли (объем – 15 млрд. долл.) характерен хронический дефицит. Экспортируется хлопок, рис, рыба и рыбопродукты, х/б ткани, спорттовары, ковры, кожа и кожгалантерея, одежда. Импорт: нефть и нефтепродукты, промсырье и оборудование, растит. масла, чай, химикаты, удобрения и др. Ведущие партнеры: Япония, Саудовская Аравия, США, Иран, ФРГ, Великобритания, ОАЭ. Основные поставщики боевой техники – Китай, зап. страны.

Внешний долг составляет 38,8 млрд. долл. Пакистан принадлежит к числу наиболее активных заемщиков МФО (ежегодно около 2 млрд. долл.).

Годовой доход на душу населения – 490 долл., 34% пакистанцев живут ниже уровня бедности. В широких масштабах практикуется экспорт рабочей силы в страны Бл. Востока. **Уровень грамотности населения – 27%.**

В Пакистане издается 1,2 тыс. газет и журналов. Крупнейшие газеты: «Навай вахт», «Джанг», «Машрик» (на языке урду), «Ньюс», «Нэйшн»,

«Дон» (на англ.). Полуофиц. информагентство – «Ассошиэйтед Пресс оф Пакистан», действует ряд частных информагентств: «Пакистан Пресс интернэшнл» и др., нац. радиовещательная и телевизионная корпорации.

Макроэкономика

В парламенте Пакистана в июне 1998 г. начались слушания по проекту бюджета на новый 1998/99 ф.г., который был представлен сенатором министром финансов Пакистана С.Азизом. Подготовка проекта бюджета к рассмотрению осуществлялась с учетом межд. эконом. и фин. санкций, примененных в связи с проведенными Пакистаном 28 мая 1998 г. ядерными испытаниями и декларированным в этой связи кабинетом Н.Шарифа введением политики «самообеспечения», прежде всего в фин. отношении.

Анализ итогов развития экономики в 1997/98 ф.г., давал основания полагать, что рост ВВП в следующем ф.г. составит около 5,4% и прежде всего за счет увеличения объемов с/х и промпроизводства на 5,9% и 7% соответственно. Доход на душу населения увеличится на 2,3% против 1,8% падения в прошлом ф.г., рост объема инвестиций – на 6,5%, а внутренних нац. накоплений – до 15% от ВВП против 11,3% в 1997/98 ф.г.

До начала июня 1998 г. наблюдалось падение темпов инфляции с 11,6% до 8,2%, но в дальнейшем рыночный обменный курс рупии стал резко снижаться и по состоянию на 13 июля 1998 г. достиг 60 пак.рупий за 1 долл., против 46 в мае 1998 г., что явилось следствием межд. санкций. Цены на основные продукты питания в июне выросли на 20%.

Бюджетный дефицит в 1997/98 ф.г. составил 5,4% ВВП против 6% в прошлом году, внутренние банковские заимствования для поддержания бюджета оставались в пределах кредитного плана. Отрицат. сальдо баланса во внешней торговле сократилось в течении июля-апр. 1997/98 ф.г. на 54,2% и составило 1352 млн.долл. против 2895 млн.долл. на этот же период прошлого ф.г.; отрицат. сальдо баланса текущих расчетов за 9 месяцев сократилось на 65,7%, до 1127 млн.дол. против 3288 млн. в 1996/97 ф.г. Основной причиной улучшения внешторг. и расчетного балансов явилось снижение объемов импорта отдельных товаров и увеличение на 55% по сравнению с прошлым годом поступлений от переводов пакистанских граждан из-за рубежа. В ряду негативных моментов в развитии экономики страны в 1997-98 ф.г.: сбор прямых налогов за истекший период составил лишь 75,4% запланированного объема; рост экспорта – всего 4,7% против 15% по плану; снизился с 9,4 до 9,2 млн. кип урожай хлопка – основного сырья для обрабатывающей промышленности Пакистана; убыточным продолжает оставаться госсектор экономики.

Проект бюджета 1998/99 ф.г. предусматривает рост ВВП на 6%, с/х и промпроизводства – на 5,4% и 7,2%, увеличение объема экспорта – на 15%; объема инвестиций до 18,7% ВВП, в т.ч. – 17,13% за счет внутренних источников; сокращение дефицита баланса текущих расчетов – до 1,5% и бюджетного дефицита – до 4,7% ВВП; снижение темпов инфляции – до 8%.

Приоритетное значение придается задаче увеличения объемов экспорта с целью получения

возможностей оплаты импорта, расходов по обслуживанию долга и создания валютных резервов, равных стоимости 3-месячного объема импорта. В течение 3 лет правительство планирует увеличить экспорт в 1,5 раза. А также довести сбор пшеницы до 22,5 млн.т. против 19 млн.т. в 1997/98 ф.г. за счет увеличения кредитования с/х производителей до 40 млрд.рупий против 30 млрд.рупий в предыдущем ф.г. При этом импорт средств с/х производства освобождается от ввозных пошлин.

В области промпроизводства предусматривается повышение эффективности использования имеющихся производственных мощностей с одновременным увеличением объемов льготного кредитования, а также освобождение от пошлин на импорт сырья машин и оборудования для экспортных производств и т.д.

В целях реализации программы развития промгоссектора, объектов инфраструктуры планируется выделить 110 млрд.рупий, в т.ч. 31 млрд.рупий на строительство дренажных и оросительных систем, улучшение почв, 2,5 млрд.рупий на электрификацию сельских р-нов.

В 1997/98 ф.г. поступления в консолидированный бюджет планировались в сумме 460 млрд.рупий. Фактически они составили 449 млрд.рупий, однако на 1998/99 ф.г. поступления учтены в объеме 502 млрд.рупий. За вычетом доли провинций (135 млрд.рупий) чистые текущие поступления в фед. бюджет планируются в размере 367 млрд.рупий, другие финпоступления — 37,7 млрд.рупий (ценные бумаги и т.д.), внутренние банковские заимствования — 43 млрд.рупий, самофинансирование провинциями — 3,9 млрд.рупий, внешние поступления — 142 млн.рупий. Суммарные поступления в фед. бюджет планировались в размере 593,7 млн.рупий. Деловые круги Пакистана высказывают сомнения в отношении размера планируемой в бюджете суммы внешних поступлений, принимая во внимание введение эконом. санкций всеми традиц. донорами Пакистана, в т.ч. США, Японией и странами зап. Европы.

Текущие расходы фед. бюджета на 1998/99 ф.г. в проекте увеличены до 495,7 млрд.рупий, при фактических расходах в 1997/1998 ф.г. в 462 млрд.рупий. Приоритетное значение в области расходования бюджетных средств придается затратам на оборону. В 1998-99 ф.г. они увеличились на 11 млрд. и составили 145 млрд.рупий.

Основную долю в расходной части бюджета составляют расходы по обслуживанию внутреннего и внешнего долгов в 275,6 млрд.рупий или 55,6% от всей суммы текущих расходов. Традиционно относительно небольшая сумма 110 млрд.рупий или 18,2% от общей суммы расходов фед. бюджета (606,3 млрд.рупий) приходится на долю расходов на развитие. Согласно опубликованному отчету ЦБ от 20 мая 1998 г. **объем внешней задолженности приведен в размере 30,7 млрд.долл.**

Одновременно с проектом бюджета правительство представило на рассмотрение парламента широкий перечень мероприятий по реформированию налоговой системы, который предусматривает расширение налогооблагаемой базы, смещение акцента с налогов на торговлю и тамож. пошлин в сторону налогов на доходы и потребление. Наряду с этим осуществляется проведение коренной реорганизации существующих налоговых органов и создание новой по существу и названию

«Пакистанской службы доходов» с прямым подчинением ее премьер-министру.

Предлагались внесение ряда поправок в тамож. тарифы как в сторону уменьшения, так и увеличения пошлин, с целью стимулирования экспорта и защиты местных производителей, изменения в структуре тамож. органов, программа борьбы с контрабандой и ряд других мер.

В новом ф.г. правительство планировало отмену фиксированного налога с оборота и введение ген. налога с оборота. Все производители, импортеры и торговцы, чей годовой оборот превышает 5 млн.рупий (100 тыс.долл.), будут обязаны платить такой налог при каждой торг. сделке, в зависимости от ее объема.

В результате осуществления всех вышеупомянутых мероприятий правительство рассчитывало достичь в 1998/99 ф.г. объема ВВП в 3,1 трлн.рупий или 68 млрд.долл. при 6% планируемом росте ВВП и 8% уровне инфляции.

Первые отклики в местной прессе, посвященные результатам рассмотрения проекта бюджета и сопутствующей налоговой реформы свидетельствовали о наличии значит. сомнений относительно возможности реализации предложенного бюджета на 1998/99 ф.г.

С 29 мая 1998 г. были заморожены валютные резервы и валютные счета граждан, резидентов и нерезидентов. Произошел небывалый обвал цен фондового рынка. В открытой печати правительство предупреждало о возможном введении моратория на выплату индолгов, обслуживание которых обходится государству в 5 млрд.долл. в год. Продление эконом. санкций более чем на 3 месяца могло привести страну к глубокому эконом. кризису.

ЦБ своим циркуляром от 20 июня 1998 г. вновь разрешил открывать счета в местных банках в любой инвалюте. Циркуляр ЦБ состоит из 3 разделов, два из которых («А» и «С») касаются правил выплат по валютным переводам из-за рубежа пакистанских граждан и граждан пакистанского происхождения, а также платежей по нац. программе ликвидации задолженности Пакистана. Раздел «В» содержит новые правила открытия и использования валютных депозитных счетов резидентов и нерезидентов.

Комбанкам и небанковским финорганизациям (НБО), имевшим лицензии уполномоченных банков-дилеров ЦБ, циркуляром разрешается открывать депозитные счета, выпускать инвест. сертификаты и принимать вклады от резидентов и нерезидентов, компаний и других зарегистрированных организаций. Указанным КБ и НБО предоставляется право не переводить полученные валютные средства в ЦБ, который, в свою очередь, не будет обеспечивать гарантии по операциям на указанных счетах. КБ и НБО, располагающие валютными средствами клиентов, получают право держать и/или инвестировать их за границу в дополнение к своим ностро-балансам или инвестировать и предоставлять ссуды в Пакистане. КБ и НБО вправе взимать причитающиеся им суммы за выполненные банковские расчетные операции в инвалюте, производимые на указанных счетах. Не требуется представлять в ЦБ балансы новых валютных счетов в соответствии с приложением V Руководства ЦБ по операциям с инвалютой.

Уполномоченные КБ и НБО-дилеры ЦБ будут

самостоятельно определять свою норму прибыли (банковский процент) и на свое усмотрение ссужать или инвестировать свободные ресурсы, а также обеспечивать риски валютного обмена по своим операциям, исходя из собственной политики в использовании имеющихся средств. Открытие новых валютных счетов стало осуществляться уполномоченными дилерами ЦБ с 22 июня 1998 г. Указанные положения применимы также к владельцам счетов, которым было ранее разрешено использовать их циркулярами ЦБ о валютных операциях 1998 г. №12 и №17.

Уполномоченным дилерам ЦБ в то же время указано на недопустимость зачисления на указанные счета поступлений от экспорта товаров из Пакистана и за услуги, оказываемые в стране. Уполномоченным дилерам разрешено, используя имеющиеся валютные средства, выдавать ссуды получателям в Пакистане при условии соблюдения ими правил, установленных Департаментом банковской политики и регулирования ЦБ. До предоставления ссуды физ. лицам и фирмам в Пакистане в соответствии с действующей практикой проверяется их надежность и платежеспособность. В случае выдачи ссуды экспортеру разрешается использовать средства экспортных поступлений в зачет возвратных платежей по ссуде, а также прибыли, процентов, если экспортер перечислил всю сумму полученной ссуды уполномоченному дилеру против платежа в пак.рупиях.

В случае выдачи ссуды под импортные поставки (на условия КАФ) импортер может получить у уполномоченного дилера инвалюту в размере стоимости контракта, если импорт товаров и соответствующие платежи отвечают требованиям импортного контроля и правилам валютного регулирования и используются для покрытия долга по ссуде. Платежи прибыли/процентов должны производиться самим импортером из получаемых им средств. Во всех других случаях получатели ссуд должны будут оплачивать прибыль/проценты и осуществлять возвратные платежи по ссудам из их собственных средств.

С введением новых правил открытие новых инвалютных счетов по старой схеме запрещается, также как и платежей по существующим счетам, за исключением выплат прибыли/процентов и транзитных платежей, возникших по состоянию на 28 мая 1998 г.

Циркуляром ЦБ 1998 г. №12 установлено, что с действующих инвалютных счетов нерезидентов из числа лиц пакистанского происхождения, проживающих за рубежом, могут быть получены средства в рупиях по спец. обменному курсу 46 пак.рупий за 1 долл. Владельцы действующих инвалютных счетов, получивших соответствующие разрешения, могут продолжить использовать эти счета в соответствии с действующими правилами или открыть новые счета в соответствии с новым циркуляром ЦБ от 20.06.98 г. Страхование инвалютных платежей будет продолжено ЦБ только для согласованных с ЦБ кредитов по действующим счетам, также как по действующим 45 типам инвалютных депозитов.

Правительством Пакистана принято решение о распространении иммунитета, введенного в соответствии с Законом о защите эконо. реформ 1992 г., на инвалютные счета, открываемые по новой схеме. Уполномоченные КБ и НБО — дилеры

ЦБ обязаны вести отдельный регистр бухучета или главную книгу для инвалютных счетов, открытых по новой схеме с целью выделения операций по действующим (на момент принятия новых правил) инвалютным счетам.

Требования, связанные с размерами фондов резервного капитала (СRR), объемами ликвидных средств (SLR) и размерами (уставного) капитала, распространяются также и на депозиты, открываемые по новым правилам.

Суммы активов и пассивов в инвалюте будут пересчитаны в рупии по курсам (покупки) соответствующих уполномоченных дилеров ЦБ с целью внесения в отчетность о прибыли, установленную Законом о ЦБ Пакистана и Законом о банковской компании. Уполномоченные дилеры ЦБ, которые не устанавливают собственный обменный курс инвалют (НБО) или котировку отдельного вида инвалюты, могут использовать обменные курсы других уполномоченных дилеров ЦБ.

Новая политика предусматривает реализацию провозглашенного правительством принципа «экспорт оплачивает импорт». С этой целью планируется небывалый в истории страны **рост экспорта** в размере 15,6% с доведением его объема до **10 млрд.долл. в год** при снижении темпов роста импорта до 4%. Новая торг. политика содержит следующие основные положения. ЦБ предоставит всем прямым и смежным экспортерам возможность кредитования из расчета 8% против существующей ставки годовых, равной 11% и одновременно выделит 25 млрд.рупий через местные банки для финансирования экспорта.

Освобождаются от импортных пошлин, налога с оборота и других налогов комплекующие, материалы и сырье для производства экспортной продукции предприятиями, объем поставок которых превышает 70% от общего объема производства. Аналогичным образом освобождаются от пошлин и налогов на импорт товаров для нужд производства все прямые и работающие по различным схемам смежные экспортеры.

ЦБ предоставит **5 млрд.рупий кредитных средств на льготных условиях** для распределения среди мелких и средних предприятий, которые планируют **70% объема производимой продукции поставлять на экспорт** и/или инвестируют свыше 5 млн.пак.рупий в закупки машин и оборудования для экспортных производств. Мелкие и средние производители-экспортеры освобождаются от ввозных пошлин и налогов на импорт товаров, предназначенных для экспортных производств, и приобретают право на импорт х/б, льняных и синтетических тканей. Снимается запрет на экспорт живых животных, зерна, мяса, сырых и полуобработанных кож, чер. и цветмета, оружия и военного снаряжения (всего 15 позиций), однако на эти товары вводятся экспортные пошлины, в частности на сырые и полуобработанные кожи в размере 20%. Снимается ограничение на экспорт ранее запрещенных промтоваров частным сектором, в т.ч. наравне с госсектором разрешен экспорт кокса, соли, каустической соды. Устраняется количественное ограничение на экспорт кукурузы, племенных животных, кальцинированной соды, цемента, клинкера и других товаров. В целях снижения объемов контрабанды снимается запрет на экспорт промтоваров в Афганистан и через Афга-

нистан в страны Центр. Азии. Однако поставки этих товаров в эти же страны через Иран осуществляются с сохранением существующей процедуры оформления экспортных документов, предусматривающей оплату и возврат экспортных пошлин после получения платежей от покупателей.

Для увеличения объема экспорта готовых текстильных изделий повышена доля беспошлинного импорта фурнитуры с 0,5% до 5% от стоимости экспорта в ценах ФОБ. Вводится ряд льгот на импорт золота и драгметаллов, в частности снижается пошлина на ввоз золота с 1,4 до 1 долл. за унцию. Пакистанским гражданам, проработавшим более 6 мес. за рубежом, разрешается беспошлинный ввоз золота весом до 1 кг.

Одновременно вводится ряд протекционистских мер, в частности запрещается импорт оборудования для производства сахара, цемента, дорожных катков, кранов и других видов машин и оборудования, производимых в стране. Вместе с тем разрешен импорт высокотехнологичных комплектных предприятий, машин и оборудования, даже бывших в эксплуатации.

Текстильпром

Производство текстильпрома Пакистана составляет до **35% мирового рынка в волокне и до 8% в изделиях**. В течение последних 15 лет Пакистан входит в число 10 крупнейших поставщиков этой продукции, при этом ежегодный рост производства составляет в среднем по отрасли 1,5-2%, определяя **экспортный потенциал страны. В ВВП ее доля составляет до 60%, в общем объеме экспорта и импорта страны — 75-78%**, а в объеме общего промпроизводства — до 20%. Более 40% населения страны заняты в этом секторе экономики. В янв. 1998 г. принято решение об учреждении минтекстильпрома, призванного взять на себя функции соответствующих департаментов в других министерствах и бюро Пакистана. В 1996/97 ф.г. отменены налоги с оборота на машины и оборудование как местного, так и импортного производства (ранее составлял 12,5%), снижены налоги на производство экспортных товаров. Импортный налог на оборудование и станки установлен в 10,8%. Прямые инвестиции в 1997 г. составили 12,4 млн.долл. Импорт машин и оборудования возрос за год более чем на 100%. С фев. 1997 по фев. 1998 г. было закуплено оборудования на 17 млн.долл. (за тот же период 1996/97 ф.г. — на 8,4 млн.долл.).

В качестве важного шага к повышению качества экспортной продукции рассматривается **введение обязательной сертификации производств на соответствие стандартам серии ISO**. Однако технология производства и организация контроля на большинстве фабрик не отвечают жестким условиям стандарта; к тому же они не способны нести затраты от 1500 до 10 тыс.долл. в год на прохождение процедуры сертификации. По данным нац. с/х координационного комитета, экспортные потери Пакистана, вследствие низкого уровня выходного контроля и несоответствия хлопка принятым во всем мире стандартам, составляют 5-6 млрд.рупий в год (100 млн.долл.). Предполагается ввести компенсации до 50% от затрат на прохождение фирмами сертификации.

Наряду с качеством и ценами, экспорт сдерживается действующей системой квотирования, установленной большинством развитых стран, при-

менением антидемпинговых пошлин. Странами ЕС введен антидемпинговый налог на импорт постельного белья в размере 8,2%, неотбеленной ткани — 10% (ранее 5%). Подобные меры приняты почти всеми развитыми странами-импортерами. На сессии ВТО (дек. 1997 г.-фев. 1998 г.) США и ряд других развитых стран предложили внести изменения в действующую систему маркировки, а также ужесточить антидемпинговые меры против развивающихся стран-основных экспортеров текстильной продукции. Пакистан и другие государства-производители текстильной продукции выступили против этого, поскольку размер подобных налогов в большинстве стран превышает 30%. В стремлении любыми способами протолкнуть свою продукцию на экспорт многие пакистанские фирмы действуют в обход существующих ограничений, **регистрируя по согласованию с резидентами в качестве страны происхождения, государства, на которые не распространены антидемпинговые налоги и квоты**.

Действующая в Пакистане система распределения квот также претерпела изменения. В начале 1998 г. был создан при Бюро по развитию экспорта (Export Promotion Bureau-EPB) Наблюдательный совет по квотам (Quota Supervisory Council-QSC) для распределения на конкурсной основе квот для поставок текстиля в ЕС, США, Канаду и т.д.

Хлопок. Общее благополучие отрасли всецело зависит от урожая хлопка. Падение урожайности в 1996/97 ф.г. на 11,5% вызвало увеличение импорта хлопка на 70%, при уменьшении торг. баланса по товару более чем в 3 раза, что оказало негативное влияние на платежный баланс страны. Ограничение на покупку валюты, резкий рост цен на хлопок (до 30%) привели к прекращению деятельности и банкротству многих производителей.

Производство хлопка в основном сосредоточено в пров. Пенджаб (1997/98 ф.г. — 2,2 млн.га, на 10,2% меньше, чем в 1996/97г.) и Синдх (1997/98 ф.г. — 0,6 млн.га, на 2% меньше, чем в 1996/97 г.), где располагаются основные центры текстильпрома Файсалабад и Лахор. Средние стоимости основных сортов культуры находятся в пределах от 1987 до 2465 рупий за 100 кг. По своим качественным характеристикам выращиваемые сорта относятся к коротко- и средневолокнистым с повышенной устойчивостью к сухому климату, резким перепадам температур и заболеваниям. **Около 20% собираемого хлопка-сырца можно отнести к категории качественного.**

Ранее около 95% выращиваемого в стране хлопка шло на нужды внутреннего производства. Экспорт хлопка-сырца в 1996/97 ф.г. составил около 40 тыс.т., или 2,2% от общего урожая. При планируемом снятии ограничений и пошлин к концу июня 1998 г. ожидалось, что экспорт превысит 80 тыс.т. Объем экспорта в 1995/96 ф.г. составил 566 млн.долл., в 1996/97 ф.г. — 74,3 млн.долл.

Наряду с экспортом в страну ввозится хлопок-сырец высококачественных сортов для производства экспортной продукции. В 1995/96 ф.г. импорт составил 69,3 млн.долл.; в 1996/97 ф.г. — 119,3 млн.долл. **Сделки по хлопку проходят через Хлопковую биржу в г. Карачи (Karachi Cotton Exchange)**, которая выступает в роли как основного торгового агента, так и информцентра, статбюро и

консультцентра для производителей и правительства.

Прядильный сектор организован в рамках Всепакистанской ассоциации текстильных производств (АПТМА) и представляет собой в основном производства с полным циклом обработки: (хлопок-сырец-очистка-волокно-пряжа). По состоянию на дек. 1999 г. в АПТМА состояло 440 фирм-членов. Основной объем производства (и, соответственно, экспорта) составляет пряжа низких номеров. В последние 2-3 года, производители пытаются изменить это положение и увеличить выпуск и экспорт пряжи более высоких номеров (№№35-47; 48-80). Более 45% объемов выпуска пряжи составляет производство низкосортной пряжи с номерами 1-20 (англ. номера обозначают число нитей на дюйм). Темпы роста высоко-номерных видов крайне низки и, учитывая ситуацию в стране, вряд ли можно ожидать резких качественных изменений. Основными странами-покупателями пряжи являются Гонконг, Япония, Ю.Корея, ОАЭ, Турция, КНР.

Производство тканей в 1996/97 ф.г. составило 3781,2 млн.кв.м. Из общего объема выпущенных тканей экспорт составил 33,25% (1257 млн.кв.м.). Основные страны-покупатели – США, Япония, ФРГ, Англия, КСА, Кувейт.

Большая часть производственных предприятий оснащена устаревшими или б/у челночными станками и не способна выпускать продукцию высокого качества. Основными дефектами являются утоньшения и утолщения, масляные пятна, посторонние включения, ворсистость и др. Уровень дефектов составляет более 0,5 на ярд, на отдельных производствах от 0,1 до 0,26 на ярд. Процесс обновления оборудования, установки новых станков повышенной производительности, в основном японского, германского, итал. или швейцарского производства, в т.ч. с компьютерным контролем качества продукции типа Varco (бельгийская программа контроля ткачества на всех этапах, с возможностью сохранения на магнитных носителях показателей всего процесса производства тканей от намотки пряжи на бобины до упаковки), а также безчелночных станков японского и местного производства, осуществляется крайне низкими темпами и находится в жесткой зависимости от состояния рынка текстиля. В подавляющем большинстве случаев при отсутствии заказов фирма не допускает простоя оборудования, распродавая его. Общие объемы выпуска тканей составили в 1996/97 ф.г. – 333 млн.кв.м. Наибольшие объемы составили изделия из грубых (grey) и крашенных или набивных тканей (соответственно, 58,3% и 20,9%).

Всего в 1996/97 ф.г. Пакистан экспортировал различных готовых изделий из хлопка на 4,2 млрд.долл. Основными импортерами явились Япония, Гонконг, США, Великобритания и Бельгия. **В число наиболее крупных экспортеров входят Nishat, Crescent, Sapphire, Kohinoor, Fateh, Gul Ahmed, Mahmood.** Практически все эти фирмы владеют предприятиями полного цикла (хлопок-волокно-пряжа-ткань-изделие), а также собственной сетью дилеров по реализации продукции, в т.ч. за рубежом.

Применение синтетической пряжи, закупаемой по импорту (в 1996/97 ф.г. на 68,3 млн.долл.), позволяет выпускать широкую гамму синтетичес-

ких и смесовых тканей, а также синтетический шелк. Большая часть производимых тканей идет на изготовление швейных изделий на местных предприятиях. В стране производятся такие виды искусственного волокна как акриловое, полиэстер, вискозное, ацетатное, нейлоновое в суммарном объеме более 300 тыс.т. в год, что составляет менее половины потребности рынка.

Основными р-нами производства шерстяной пряжи являются Белуджистан и Сев.-зап. пригран. территория. Экспорт чистой шерсти составил в 1996-97 ф.г. 12,3 млн.долл. (1995-96 ф.г. – 10 млн.долл.). Внутри страны более 90% шерсти идет на изготовление ковров, основной объем которых экспортируется. В 1995-96 ф.г. общий объем экспорта готовых изделий составил более 5 млн.кв.м. Импорт шерсти в 1997 г. составил 8,4 млн.долл., что на 22% меньше, чем в 1996 г.

Около 95% занятой в текстильном производстве рабочей силы составляют неквалифицированные и едва обученные слои беднейшего населения. Широко используется труд нелегальных иммигрантов из Индии, Бангладеш, Афганистана. Система подготовки кадров на предприятиях практически отсутствует. Только высшее управленческое звено может получать какую-либо спец. подготовку, но чаще менеджеры работают исходя из своего опыта, полученного за годы службы в той или иной должности. Пакистан не имеет развитой структуры профсоюзов. Рабочие, среднее звено управления и инженерно-техсостав находятся в полной зависимости от руководства или владельца предприятия.

Агропром

Импорт и производство тракторов – один из быстроразвивающихся секторов экономики Пакистана, обладающий высоким потенциалом для привлечения инвестиций и создания СП.

На весну 1999 г. в стране насчитывалось 240 тыс. тракторов, причем более четверти этого количества составляют вышедшие из строя агрегаты. Только 14% с/х угодий обрабатываются с применением машин и механизмов, **в среднем на каждые 600 га приходится только один трактор** (для Зап. Европы этот показатель составляет один трактор на 20 га, для России – на 45 га). В рамках VIII пятилетнего плана развития промышленности страны ежегодная потребность в данной технике оценивается в 151 тыс.шт. При этом, с целью активизации внутреннего производства и импорта, правительством предусмотрен ряд мер по снижению налогообложения (ставка налога на продажу тракторов и навесного оборудования снижена с 18 до 12,5%), а также обеспечению льготных займов для сельхозпроизводителей. В 1999 г. на приобретение этих агрегатов для целей сельского хозяйства израсходовано 6 млрд.рупий (115 млн.долл.).

Гослицензии на производство и импорт тракторов в Пакистане имеют фирмы Adamjee Deutz (трактора марки Deutz), Arisa (Fiat), Shah nawas Harvester). Производственный цикл ограничивается сборкой готовой продукции из импортируемых запасных частей, его организация не требует значит. фин. и технологических затрат.

80% производимых тракторов составляют машины в 45-55 л.с., 18% – 55-65 л.с., оставшиеся 2% приходятся на машины фирмы Messy Ferguson MF 265/295 мощностью 70-75 л.с. Половина им-

портируемой техники идет на замену устаревших и вышедших из строя агрегатов. Относительная стабильность цен в рупиях обусловлена применением долгосрочных схем реализации техники и значит. госдотациями.

Цены на тракторы в долл.

Модель	1997 г.	1998 г.	1999 г.
MF 240, 50 л.с.	9820	8831	8478
MF 265/975, 75 л.с.	17298	15630	14957
FIAT-480, 60 л.с.	10169	8837	8696
FIAT-460, 60 л.с.	13485	11722	11956
Belarus MTZ, 55 л.с.	8848	9069	8674
Universal-530, 53 л.с.	10823	8031	7691

Деловые и правит. круги страны заинтересованы в приобретении крупных партий тракторной техники и навесных агрегатов. Перспективным может стать организация сборки, а в дальнейшем и полномасштабного производства агрегатов по отечественным технологиям, с привлечением рос. специалистов. Наиболее перспективными являются модели мощностью 45-50 л.с., адаптированные к работе в условиях жаркого и влажного климата, с применением двигателей с водяным охлаждением и соответствующих ГСМ. Наиболее вероятной формой сотрудничества остается создание СП с привлечением двусторонних инвестиций, обеспеченных госгарантиями.

Обзор рынка удобрений. В Пакистане работают 10 предприятий по производству удобрений общей установленной мощностью 4,3 млн.т. в год. При этом 6 предприятий на 1,7 млн.т. в год находятся в госсекторе, а 4 предприятия — в частном секторе.

За счет собственного производства удобрений удовлетворяется 79% от их общего потребления. Использование фермерами карбамида доминирует, составляя почти 70% от общего объема используемых удобрений в стране. Импорт карбамида также доминирует среди других видов импортируемых удобрений. На втором по объему импорта стоит диаммоний-фосфат (300 тыс.т.).

По данным минсельхозпрода на 1 га культивируемой земли используется 110 кг. удобрений. Поскольку из 22 млн.га культивируемой земли орошается лишь 75% (через разветвленную сеть оросительных каналов), то использование удобрений в будущем будет постоянно увеличиваться — до 150 кг. на га.

Энергетика

Объемы производства электроэнергии не соответствуют постоянно возрастающим потребностям. Потребление электроэнергии на душу населения длительное время остается на крайне низком уровне (289 квт.ч. в год в 1996/97 ф.г.).

Недостаток электроэнергии, ее потери в ЛЭП и вторичных распределительных сетях (достигающие 23%), периодические отключения в подаче электроэнергии потребителям по техпричинам приводят к потерям для экономики страны до 2 млрд.долл. ежегодно. Ориентация в производстве электроэнергии на ГЭС связана с тем, что себестоимость электроэнергии, на ТЭС и дизельных станциях превышает себестоимость электроэнергии ГЭС (от 5 до 50 раз).

Запасы нефти на местных месторождениях незначит., при недостатке валютных средств **Пакистан вынужден ежегодно расходовать до 2,5 млрд.долл. на закупки нефти по импорту.** Объемы

добычи природного газа невелики (в 1996/97 ф.г. — 18,7 млрд.куб.м.). Разведанные запасы газа составляют 583 млрд.куб.м. Месторождения низкокалорийных углей и лигнитов расположены в р-нах со слабо развитой инфраструктурой и недостаточно разведаны. Запасы этих углей оцениваются в 70-100 млрд.т., а их разработка потребует многомиллиардных капложений.

На начало 1997/98 ф.г. установленные мощности действующих в Пакистане ГЭС, ТЭС и АЭС составляли 14,4 тыс.мвт., в т.ч. ГЭС — 4,8 тыс.мвт. (33,3%), тепловых — 8,8 тыс.мвт. (61,1%) и АЭС — 881 мвт. (5,6%).

Среди наиболее крупных проектов строительства ГЭС, которые со значит. отставанием реализуются в Пакистане, — «Чашма» (184 мвт.), «Гази Барота» (1450 мвт.), «Неелум Джелум» (480 мвт.), «Тарбела» (агрегаты №15 и 16 по 290 мвт.) и ряд других ГЭС малой мощности.

Ежегодный рост потребности в электроэнергии оценивается на уровне 6-8% (в 1993-97 гг. общий рост потребления электроэнергии составил 5,4% в год).

С целью обеспечения дальнейшего развития экономики и промпроизводства правительством Беназир Бхутто в 1993 г. была принята долгосрочная программа развития электроэнергетики, которой предусматривалось сооружение ряда крупных ГЭС и АЭС «Чашма» в госсекторе, а также ТЭС на мазуте и местном прир. газе, АЭС «Лалпир» и «Пак Джен» и целого ряда малых ГЭС в частном секторе (мощностью до 300 мвт.).

Основным элементом программы являлось обеспечение финансирования исследовательско-проектировочных работ и строительства объектов. С этой целью была разработана и принята инвест. политика. Строительство крупных ГЭС планировалось вести при поддержке ВБ АЗБР, Исламского банка развития и др., целевых займов, субсидий и кредитов Германии, Канады, Норвегии, Швеции и др. Основным направлением развития электроэнергетики в указанный период было выбрано быстрое сооружение в стране частных ТЭС. Госучастие в реализации программы строительства ГЭС заключалось в финансировании ТЭО, изыскательских работ и экспертиз, а также в выкупе земель под проектируемые энергообъекты, сооружения инженерной инфраструктуры, ЛЭП и т.д., а также в обеспечении принятой инвест. политики и объявленных льгот частным инвесторам. Для подготовки предварительной документации по отдельным проектам в Сев.-Зап. пров. была создана с участием немецких экспертов инжинирингово-консалтинговая организация SHYDO (NWFP Sarhad Hydel Development Organization).

В 1997-98 гг. правительство Наваза Шарифа столкнулось с проблемой роста отпускных цен на электроэнергию с частных ТЭС, острой нехватки валютных средств на закупку жидкого топлива для этих ТЭС за рубежом. Еще более обострило проблему введение эконом. санкций отдельными зап. государствами и приостановка в выделении льготных целевых кредитов и займов от МФО. В новых условиях правительство действующего состава отказалось от принятой ранее программы и политики и выбрало новое направление — первоочередное сооружение ГЭС малой мощности и ТЭС на местных углях.

Разработка правительством новой политики в

области строительства электростанций затянулась.

Отличит. чертами проекта новой политики являются отмена льгот инопоставщикам оборудования, целевая поддержка правительством проектов ГЭС и ТЭС на местных углях. Одним из основных принципов тендерного отбора проектов частных фирм по строительству электростанций становится миним. тариф на электроэнергию. Гидроэнергетические ресурсы страны составляют порядка 40 тыс. мвт. Оценка установленных мощностей ГЭС, которые могут быть сооружены при приемлемых затратах на строительство ГЭС и ЛЭП, составляет от 20 тыс. до 32 тыс. мвт.

Запланированный прирост общей установленной мощности в электроэнергетике в 1997 г. до 16,5 тыс. мвт. не был достигнут из-за недофинансирования проектов (с правит. стороны).

По этой причине в 1995-98 гг. в стране не было введено в эксплуатацию ни одной новой ГЭС. До начала обострения кризиса правительством ставилась задача довести общий объем установленных мощностей электростанций всех типов к 2018 г. до 47 тыс. мвт.

В различных стадиях реализации находятся 60 проектов ГЭС, большинство из которых составляют станции малой мощности. По многим из них не завершены экспертизы, геологические и гидрологические исследования, ведется уточнение ТЭО и техпроектов. Ряд проектов ГЭС, ТЭО которых были одобрены правит. органами в 1993-95 гг., из-за недостатка инвестиций министерством водных ресурсов и энергетики Пакистана были исключены из списков перспективных ГЭС.

Особое место в энергетической программе занимает проект строительства дамбы и ГЭС «Калабах» (3,6 тыс. мвт., объем водохранилища 9,7 куб. км.). Сооружение дамбы является предметом споров специалистов, представителей провинций и разных полит. партий. Критике подвергаются необходимость затопления большого числа населенных пунктов, непроработанность вопроса заполнения водохранилища твердыми отложениями, недостаточная обоснованность распределения воды для ирригации и водоснабжения отдельных провинций, областей и населенных пунктов.

При участии зарубежных и местных специалистов были проведены исследования, которые позволили составить перечень потенциальных мест строительства 83-х перспективных ГЭС, в основном малой мощности. Для указанных проектов были разработаны предварительные ТЭО. Общая установленная мощность этих ГЭС должна составить 16 тыс. мвт.; реализация этих проектов могла бы удвоить энергетический потенциал Пакистана. Главной проблемой реализации указанных планов и проектов остается финансирование. Характерными особенностями р-нов предстоящего строительства ГЭС являются неразвитость инфраструктуры (инженерной, соц.). Вода в реках в р-нах сооружения перспективных ГЭС насыщена большим количеством твердых частиц и взвеси, что ведет к быстрому накоплению твердых отложений и сокращению объемов создаваемых водохранилищ. Сев. р-ны страны отличаются высокой степенью сейсмичности. Велики ежегодные колебания уровня воды, что связано с изменениями режимов таяния ледников, снега, колебаниями количеств выпадаемых осадков, продолжительно-

стью засушливых периодов и т.п. С точки зрения возможностей местной индустрии можно отметить неразвитость тяжмаша и электроэнергопрома. Остро ощущается недостаток квалифицированной рабочей силы.

Отмечается рост цен на электроэнергию и тарифов для конечных потребителей, связанный с инфляционным ростом цен на топливо, товары и услуги. Заметное количество предприятий начало сооружение собственных дизель-генераторных электростанций небольшой мощности.

Длительное время в области строительства ГЭС в Пакистане прочные позиции занимают ведущие фирмы-производители из Германии, Англии, Франции, Японии, США, а также Китая.

Чермет

Пакистан является аграрно-индустриальным государством с развивающейся промышленностью, поэтому потребность внутреннего рынка в продуктах стали постоянно растет. Строительство и пуск в эксплуатацию в 1985 г. метзавода в г. Карачи, мощностью 1,1 млн. т. стали в год, не сняло необходимость импорта.

Указанный метзавод находится под контролем минпрома и является единственным заводом госсектора по производству продукции стали (в тыс. т.):

	1997/98	1998/99	1999/2000
загот. (литая и катаная)	1880	1975	2074
горячекатаный лист	503	530	557
холоднокат. лист	275	292	309
гальванизир. лист	347	372	379
всего:	3005	3169	3337

Сталеплавильная промышленность частного сектора насчитывает около 150 электропечей общей установленной мощностью 700 тыс. т. стали в год. Производство стали в 1997/98 ф.г. оценивается в 500 тыс. т. Мощности по производству металлопроката насчитывают 270 мелких перекатных станов в г. Карачи, Лахоре к Гуджранвапе. По данным Ассоциации торговцев стали, в 1997/98 ф.г. на этих станах было изготовлено 1000 т. горячекатаного листа, а также 540 тыс. т. катаной заготовки, которая затем перекачивалась в различную арматуру для строительства, водопроводные трубы и ряд мелких сортов профилей. 90% этих предприятий работают на судовом скрапе и только 10% работают на импортной заготовке.

В 1997/98 ф.г. частный сектор осуществил импорт различной продукции стали: заготовка (9 тыс. т.), горячекатаный лист в рулонах (50 тыс. т.), холоднокатаный лист в рулонах (179 тыс. т.), гальванизированный лист (105 тыс. т.), белая жечь (120 тыс. т.), всего — 464 тыс. т.

В стране насчитывается более 60 частных фирм специализирующихся на импорте готовой металлопродукции и лома чермета. Развитие чермета в стране сдерживается отсутствием развитой сырьевой базы. Метзавод работает на импортной железной руде и коксующихся углях.

Связи с Россией

В апр. 1999 г. после 25-летнего перерыва состоялся офиц. визит премьер-министра Пакистана Н. Шарифа в Россию. Он встретился с президентом РФ, провел переговоры с председателем правительства России. По итогам визита заключено межправсоглашение о торг.-эконом. сотрудни-

честве. В марте 2000 г. подписаны документы об учреждении Рос.-пакистанской МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству.

Развивались межпарламентские контакты. В 1998 г. в Пакистане находилась делегация во главе с зампредом Совета Федерации, в России - делегация Нац. ассамблеи Пакистана во главе со спикером парламента. Пред. Сената Пакистана принял участие в 100 конференции Межпарламентского союза в Москве. В апр. 1999 г. Пакистан посетила делегация Госдумы России во главе с Г.Н.Селезневым.

В марте 1998 г. подписана межправит. Программа обменов в области культуры, образования и науки на период 1998-2002 гг.

В связи с событиями на Сев. Кавказе правительство Пакистана с пониманием относилось к линии рос. правительства, осуждая терроризм во всех его проявлениях. Однако после смещения армией администрации Н.Шарифа в позиции Исламабада все явственнее стало проявляться влияние исламских радикалов. Несмотря на декларации нового главы испол. власти генерала П.Мушарафа о готовности развивать отношения с Россией в конструктивном духе, военный режим Пакистана начал проводить линию на фактическое поощрение антирос. пропаганды в связи с положением в Чечне. В янв.-фев. 2000 г. в стране была развернута широкая кампания (с участием З.Яндарбиева) по вербовке наемников и сбору средств (по линии только одной мусульманской партии «Джамаат-ислами» — 300 тыс. долл.) в поддержку чеченских бандформирований.

В поздравительной телеграмме В.В.Путина президенту Пакистана М.Р.Тарару по случаю нац. праздника — Дня Пакистана (23 марта) была выражена надежда, что отношения между двумя странами вновь будут возвращены в русло тех договоренностей, которые были достигнуты в ходе рос.-пакистанской встречи на высшем уровне в апр. 1999 г.

Внешнеторг. оборот России с Пакистаном в I полугодии 1998 г. составил 27,3 млн.долл. Некоторое снижение товарооборота по сравнению с тем же периодом 1997 г. (30,1 млн.долл.) в значит. мере является следствием сохранявшейся тяжелой эконом. ситуации в Пакистане, резко обострившейся с введением межд. донорами санкций после проведения ядерных испытаний, замораживания валютных счетов, отсутствия возможности у пакистанских импортеров получения валютных гарантий, требуемых экспортерами помимо открытия аккредитивов. Не осуществлялся ранее планировавшийся импорт в Пакистан из России 16 вертолетов МИ-17, 50 автомобилей КАМАЗ, задерживалось позитивное решение правительства Пакистана по обращению рос. стороны об участии в реконструкции, модернизации и расширении метзавода в Карачи на кредитной основе.

Экспорт из России в янв.-июне 1998 г. составил 15,9 млн.долл., в т.ч. готовая промпродукция — 15 млн.долл., в т.ч.: поставки запчастей — 1,5 млн.долл.; подшипники — 0,5 млн.долл.; стальные заготовки — 2,5 млн.долл.; жесть листовая — 0,6 млн.долл.; разная промпродукция — 2,05 млн.долл.; газетная бумага — 0,8 млн.долл.; химпродукция — 0,75 млн.долл.; шины для тракторов и а/м — 0,3 млн.долл.; пряжа синтетическая — 0,57 млн.долл.; цветмет (алюминий, цинк) — 0,22

млн.долл.; мин. удобрения — 5 млн.долл.; техпомощь — 0,38 млн.долл. и др.

В апр. 1998 г. **рос. авиапредприятием был выигран тендер на поставку запчастей и ремонт вертолетов МИ-8 и МИ-17**, что позволит в перспективе осуществлять поставки запчастей на 1 млн.долл. в год, получать платежи за капремонты на 3,5 млн.долл. и поставить оборудование для ремзавода на 5-10 млн.долл.

В результате осуществившихся с 1997 г. проработок с пакистанской частной компанией «Джавед Авиэйшн Сервис» при посредничестве ВО «Авиаэкспорт» подписаны контракты с Ташкентским авиаобъединением и компанией «Узавиализинг» на предоставление в оперативный лизинг двух самолетов ИЛ-114 на один год, начиная с нояб. 1998 г. на 6,4 млн.долл., а также контракт на обучение пакистанского летного и техсостава на 1,1 млн.долл. в 1998 г. (комплектующие для данного самолета — двигатели, агрегаты, радиоэлектроспецоборудование, приборы и т.п., составляющие около 30% цены самолета, изготавливаются на предприятиях России).

Импорт России в янв.-июне 1998 г. составил 11,3 млн.долл., в т.ч. в счет погашения задолженности по эконом. кредитам СССР — 4,23 млн.долл., включая ткани — 2,3 млн.долл., текстиль — 0,1; кожа — 1,1. На обычных коммерческих условиях рос. участниками ВЭД закуплены товары на 5,5 млн.долл., включая ткани, — на 2,3 млн.долл., текстиль (постельное белье, полотенца, халаты, носки), одежду — 0,9 млн.долл.; кожу обработанную, кожизделия, обувь — 1,2 млн.долл.; вата — 0,17 млн.долл.; хирургические инструменты — 0,36 млн.долл.; изделия из оникса — 0,4 млн.долл.

Бюро в Москве

Grad Pakistan. Текстиль, Садовая-Кудринская 25, оф. 1-3, эт. 4, т. 792-5632,-34, ф. 792-5636, Shah Nawaz Qasrani.

Cosmic textiles. Текстиль, ткани, Ленинский пр-т 37, оф. 50, т. 420-5867, ф. 420-5867, Zahid Hasan.

TACO Metal Asia. Металлоизделия. 123022 М., Б. Трехпрудный пер. 15, т. 255-6943,-9516,-17, ф. 250-0714, 255-1986, Tariq Chaudhry.

Euro Asia. Металлоизделия, наб. Максима Горького 4/22Б, под. 5Б, т. 230-4033, ф. -3637, Abdas Salam Arif.

Nagiria Trading. Текстиль, кожа, Рязанский пр-т 78/1, оф. 93, т./ф. 377-46-76, Arif Nagaria.

Aan International. Кожа, хлопок, ВВЦ, Технопарк, т. 181-9054,-6421, ф. 974-6173, Asad Jan Mohammad.

Intermetal. Металлоизделия, наб. Максима Горького 4/22Б, под. 5Б, т. 231-4898,-1783, ф. 230-9433, телекс 413796 INMTL SU, Zaheerulla Khan.

Tabani. Текстиль, оборудование, авиазапчасти, Краснопресненская наб. 12, т. 258-1491,-90,-93, ф. -1499, Ibrahim Tabani.

Zaigson. Хлопок, продовольствие, Куликовский пер. 1/2, т. 202-0536,-39, ф. -7479, Ibrahim Tabani.

Unitextile. Тестиль кожизделия. 117838 М., Профсоюзная 3, оф. 804, т. 124-7200,-8558, ф. -7085.

Cordon. Оптовые закупки, ВВЦ, Бизнес центр. т. 181-9054, Aamir A.Farooqui.

Fateh International. Обувь, кожизделия, Никитский бул. т. 290-68-54, 202-0172,-0982, ф. 291-4757, телекс 413721 FATEH RU, Jan-e-Alam.

Park Star. Кожа, хлопок, Балакиревский пер. 23, оф. 13/14, т. 269-4943, 318-7023, ф. 179-7692, Ayaz Khan.

Regal. Кожизделия, Мневники 3, корп. Б, оф. 207, т./ф. 946-3463,-65, Naseer Ahmed.

Rainbow International. Кожизделия, Ленинский пр-т 146, оф. 356, т. 434-9731,-6495, ф. -9785, Amir Haider Baloch.

SHW Overseas, Тверская 10, гост. «Центральная», оф. 683-684, т. 292-6366,-6492, ф. -5378, Sathi.

Mashi Holding. Консалтинг, Ленинский пр-т 146, эт. 17, т. 434-9510,-6441, 438-5583, ф. 434-6431, Muhammad Ajmal Khan.

САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

Королевство Саудовская Аравия (Al-Mamhikah al-Arabiyyah as-Sa'udiyah). Находится на Аравийском п-ве. Пл.: 2 240 тыс. кв. км. Население: 19,5 млн. чел., из которых 7 млн. — иностранцы. (1998 г.). Столица: Эль-Рияд (Al-Riyadh) — 1,9 млн. чел. Адм. деление: 13 адм. округов. Офиц. язык: арабский. Денежная единица: риал = 100 халалам. Нац. праздник: 23 сент. — День провозглашения королевства (1932 г.). Дипотношения с СССР установлены 16 фев. 1926 г.; прерваны в 1938 г.; восстановлены 17 сент. 1990 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Саудовская Аравия — абсолютная теократическая монархия. Единое государство создано (1902-25 гг.) в результате объединения аравийских княжеств Хиджаз (Hejaz), Неджд (Nejd), Асир (Asir) и Аль-Хаса (Al-Hassa), которые впоследствии преобразовались в провинции под теми же названиями, кроме Аль-Хасы, которая стала именоваться Вост. провинцией. Первоначально это государство называлось (с 1925 г.) Хиджаз, Неджд и присоединенные области. Основатель государства — король Ибн Сауд. В сент. 1932 г. был издан декрет «Об объединении частей арабского королевства», по которому государство стало называться Королевство Саудовская Аравия.

Глава КСА — король, которому принадлежит в стране законодат. испол. и духовная власть. 1 марта 1992 г. указом короля в стране создан Консультативный совет (Маджлис аш-Шура) — совещательный орган в составе 90 чел., назначаемых королем членом со сроком полномочий — 4 года. Король наделен полномочиями назначать министров, распускать и реорганизовывать правительство. **Правительство формируется в основном из членов королевской семьи.** С авг. 1993 г. мандат правительства ограничен впервые четырьмя годами, согласно новому внутреннему кодексу, утвержденному королевским декретом.

Глава государства, король КСА — Фахд (Fahd), полное имя Фахд ибн Абдель Азиз Аль Сауд (Fahd ibn Abdul Aziz Al Saud). Провозглашен 13 июня 1982 г., после смерти короля Халеда.

Король является премьер-министром, верховным главнокомандующим ВС. Он же верховный судья и религиозный глава ваххабитов. Наследник престола — принц Абдалла бен Абдель Азиз Аль Сауд, одновременно первый зам. премьер-министра, осуществляет непосредственное руководство правительством страны. Мининдел — принц Сауд аль-Фейсал.

Полит. партии и профсоюзы официально не существуют. Нелегально действует ряд оппозиционных режиму общественных организаций, однако их влияние на полит. жизнь страны весьма ограничено.

Вся власть в стране принадлежит **правлящей семье Аль Сауд, насчитывающей 4 тыс. принцев**, а с побочными ветвями — 20 тыс. человек. Наибольшим влиянием в ней пользуется возглавляемый королем Фахдом клан Судейри (по имени рода одной из жен короля Абдель Азиза — основателя Королевства и правящей династии).

Опорой режима являются армия, нац. гвардия и аппарат службы безопасности, а также богословские круги. Правительство прочно контролирует положение в стране.

В последнее время саудовское руководство вынуждено идти на придание местному законодательству более светского характера, что диктуется потребностями предпринимательства, банковского дела и т.д.

КСА — арабское государство в Юго-зап. Азии, занимает более 80% Аравийского п-ва и несколько прибрежных о-вов в Красном море и Персидском заливе. Граничит с Иорданией, Ираком и Кувейтом — на севере и северо-востоке, с Катаром, Бахрейном и ОАЭ — на востоке, Оманом и Йеменом — на юго-востоке и юге. Протяженность сухопутных границ — 4537 км., морского берега — 2510 км.

Столица — г. Эр-Рияд. С 1982 г. сюда переведены МИД и дипкорпус из Джидды, где они находились ранее. Госрелигия КСА — ислам (суннизм ваххабитского направления). Около 10% населения — шииты. Религиозные каноны пронизывают повседневную жизнь саудовцев, оказывают значит. влияние на формирование внешнеполит. курса Эр-Рияда. На территории королевства находятся главные святы места ислама — г.г. Мекка и Медина, которые во время паломничества ежегодно посещают свыше миллиона мусульман.

Макроэкономика

Для экономики КСА характерна большая зависимость от производства и экспорта нефти. На долю этой отрасли приходится 33,5% ВВП (1998г). **Поступления от экспорта нефти в 1998 г.** в размере 33 млрд.долл. составили 72% всех доходов госказны и **80% всего экспорта.** Реальная зависимость экономики страны от экспорта нефти значительно выше, поскольку за счет доходов от нее субсидируются ненефтяные отрасли, доля которых в структуре ВВП таким образом искусственно повышается.

Большая часть субсидий направляется в частный сектор, на который приходится 40% ВВП, создаваемого, главным образом, в обрабатывающей промышленности, сельском хозяйстве и строительстве. Им осуществляется свыше 40% импортных закупок.

Затяжной спад, царивший на мировых рынках нефти на всем протяжении 1998 г., радикально опроверг благоприятные эконом. перспективы, открывавшиеся для КСА после двух предшествующих удачных лет. **Падение цен на нефть до самого низкого за последние 12 лет уровня** легло тяжким бременем на реальную экономику королевства. За первые 10 мес. 1998 г. средняя цена на «арабскую легкую» составила около 11 долл./барр., что на

35% ниже показателя 1997 г. В нояб.-дек. она колебалась на уровне 9 долл.

С учетом двух последовательных этапов сокращения квоты, принятых ОПЕК в марте и июне, среднесуточная добыча в 1998 г. составила 8,3 млн.б/д (415 млн.т. за год). Общий экспорт сырой нефти и нефтепродуктов оценивается на уровне 7,24 млн.б/д (360 млн.т. за год), из которых 0,9 млн.б/д реализуются по бартеру в качестве платежей по оборонной офсетной программе «Аль-Ямама», за реконструкцию двух исламских святынь-мечетей и строительство подземных нефтехранилищ стратегического назначения. С учетом этого, доходы КСА от экспорта нефти и ее реализации на внутреннем рынке не превысили в 1998 г. 30 млрд.долл. против 47 млрд.долл. в 1997 г.

Впервые после 5 последовательных лет относительно стабильного роста ВВП КСА в номинальном исчислении упал на 7% до 135 млрд.долл. В реальном исчислении темпы его роста составили в госсекторе от -1,5 до -2%, причем вклад нефтяного сектора сократился на 10%. ВВП, создаваемый в частном секторе, сохранявшем активность в первом полугодии, снизился к концу 1998 г. до +3% (+4,5% в 1997 г.) из-за мер, принятых правительством по экономии бюджетных ассигнований.

В нефтяном секторе экспортные поступления также упали из-за снижения мировых цен на продукты нефтехимии, сталь и цемент. В 1998 г., несмотря на то, что объем производства продукции госконцерном «Сабик» вырос на 5% и составил 19 млн.т., в т.ч. стали – 2,8 млн.т., экспортная выручка за год упала на 26% до 3,63 млрд.долл. Объем поставок продукции в Азию сократился на 25%, в Ю.Америку – на 32%, Африку – на 23%, Центр. Америку и США – на 15% и в Европу – на 15%. Только за первые 9 месяцев чистая прибыль концерна снизилась на 51% и составила 464 млн.долл. против 954 млн. в 1997 г.

Стабильно расширялась обрабатывающая отрасль экономики, сосредоточенная главным образом в частном секторе. Саудовский фонд индустриального развития щедро раздавал бизнесменам кредиты под лицензии минпрома и электрификации. Высокая степень возвратности таких кредитов позволила создать возобновляемый фонд, независимый от цен на нефть и объема нефтяных поступлений государства.

Снижение более чем на треть доходов государства от нефти вызвало значит. рост дефицита бюджета, который к концу 1998 г. превысил 13 млрд.долл. (около 10% ВВП) против запланированных 4,8 млрд.долл. Подобное соотношение между дефицитом бюджета и ВВП считается угрожающим по межд. стандартам. Ам. рейтинговое агентство Moody's Investor Services изменило в IV кв. 1998 г. прогноз по Саудовской Аравии с «позитивного» на просто «стабильный».

С целью компенсации падения доходов правительство приняло в течение года ряд неординарных мер фискального и монетарного характера. В мае 1998 г. госорганам предписано сократить расходы на 10%, заморозить наем персонала и зарплату. С июня введен мораторий на любые новые проекты. Отсрочки платежей подрядчикам по госконтрактам продлены до максимально разрешенного предела в 6 мес.

Во избежание соц.-полит. напряженности сау-

довское руководство вынуждено поддерживать текущий уровень ассигнований на зарплату и пособия в госсекторе, программы соцобеспечения и субсидии в секторе коммунальных услуг. Поэтому львиная доля намеченных сокращений пришлось на расходы в области обороны и безопасности. Наиболее ощутимо это сказалось на расчетах с ам. и британскими поставщиками и подрядчиками, сумма просроченных платежей которым превысила в 1998 г. 2,5 млрд.долл. Наследный принц Абдалла и министр обороны принц Султан объявили об отсутствии в ближайшее время намерений осуществить новые закупки вооружений.

Введены спец. сборы при вылете из межд. аэропортов, а в сент. 1998 г. госавиакомпания «Саудия» объявила о повышении тарифов на внутренних авиалиниях.

Одним из источников доходов руководство страны считает приватизацию. В 1998 г. этот процесс несколько активизировался. Вслед за укрупнением сферы телекоммуникаций, в нояб. минпромышленности и электрификации объявило о слиянии 10 электроэнергетических компаний в единую структуру с преобладающим участием частного сектора. Сроки и условия распродажи акций этих укрупненных структур пока не определены. Неясны перспективы передачи в частное владение 70% пакета акций правительства в госконцерне «Сабик» и хронически убыточной авиакомпании «Саудия». Многие члены правящей семьи Аль Саудов остаются в оппозиции приватизации, поскольку озабочены тем, что передача прав собственности лишит их не только доступа к казне, но и возможности осуществлять прибыльный патронаж.

Около 5 млрд.долл. из недополученных в 1998 г. доходов правительство решило компенсировать за счет сокращения расходов нефтегазового госконцерна «Арамко».

Остальную часть дефицита в 7-8 млрд.долл. планируется покрыть путем заимствования у нац. комбанков в сочетании с доходами, полученными в результате принятия доп. фискальных мер.

Размещение новых облигационных займов и выпуск казначейских билетов увеличит **бремя внутреннего госдолга, достигшего в 1998 г., 120 млрд.долл.** (более 90% ВВП). Его обслуживание заметно повышает давление на госбюджет.

В 1998 г. резко снизился **товарооборот КСА во внешней торговле**: с 86 млрд.долл. в 1997 г. до **68 млрд.долл. в 1998 г.** Общий товарный экспорт составил 42 млрд.долл. против 57 млрд. в прошлом году. Отмена и урезание новых капвложений и эконом. стагнация сказались на закупках по импорту, который оценивается в 24 млрд.долл. (26,2 млрд.долл. в 1997 г.).

Ощутимое снижение положит. сальдо торг. баланса (с 33 до 18 млрд.долл.), наряду с дефицитом по статьям услуг и переводов (**переводы инорабочей силы составляют 15-16 млрд.долл. в год**), обусловили появление внушительного дефицита платежного баланса в 1998 г. (12,1 млрд.долл.) после скромного прироста за два предыдущих года.

Зарубежные наблюдатели в один голос отмечают оперативность и компетентность министра финансов и экономики И.Аль-Ассафа и руководства ЦБ КСА. Так в авг., когда саудовский риал подвергся мощному давлению спекулянтов на мировых фин. рынках, ЦБ в поддержку своей валю-

ты выбросила с санкции кабинета министров на рынок около 1 млрд.долл. В заявлении от 31 авг. правительство подтвердило твердый отказ от девальвации риала (**Риал=0,27 долл.**), что окончательно сняло давление и укрепило курс саудовской валюты относительно доллара США. Одновременно ЦБ (САМА) объявил о повышении ставок рефинансирования.

Показатель инфляции составил в 1998 г. 1-1,5%. Общие зарубежные активы САМА оцениваются в 1998 г. в 53,6 млрд.долл. Валютные резервы (без золота) составили на конец года 7,7 млрд.долл.

Саудовские комбанки смогли увеличить свои прибыли. За первые 9 месяцев 1998 г. консолидированная чистая прибыль всех 11 комбанков выросла на 11%, до 1,34 млрд.долл. Общие активы (сумма балансов) банков увеличились на 8,2% и превысили 92 млрд.долл. Предоставление кредитов и ссуд возросло на 21,2%, до 45 млрд.долл. Зарубежные активы комбанков сократились в сравнении с 1997 г. лишь на 1 млрд.долл. и пока зафиксировались на уровне 13 млрд.долл.

Благополучное в целом положение саудовских комбанков не помешало ам. агентству Moody's снизить в нояб. 1998 г., рейтинг фин. стабильности (Financial Strength Ratings) трем ведущим банкам: Саудовско-ам., Нац. коммерческому и Саудовско-голландскому. По заявлению Moody's, этот шаг продиктован низкими ценами на нефть и малой вероятностью перспектив к улучшению ситуации в ближайшем будущем.

Оборот на саудовском рынке ценных бумаг (неофиц. фондовая биржа) в соответствии с индексом Нац. центра фин. и эконом. информации снизился в янв.-окт. 1998 г. на 24,4% в связи с общемировым падением курсов акций, а также под влиянием низких цен на нефть.

Дефицит бюджета, принявший с 1982 г. хронический характер, покрывался за счет доходов от саудовских инвестиций за рубежом (в среднем около 8 млрд.долл./год), а также внутренних займов. Самой весомой статьей бюджета традиционно являются **расходы на оборону и безопасность (в среднем 30%)**. В 1998 г. на эти цели было ассигновано **15,2 млрд.долл.** Затем следуют образование — 12,2 млрд.долл. и здравоохранение — 5,2 млрд.долл.

Размер саудовских капиталов за границей (в основном в США и Зап. Европе), по данным Ин-та межд. финансов (США), **составил в 1998 г. 130 млрд.долл.** Из них 53,6 млрд.долл. принадлежит Валютному агентству Саудовской Аравии (САМА), выполняющему функции ЦБ, 29,2 млрд.долл. владеют автономные правит. фонды (Пенсионный, Соцобеспечения, Развития) и 25 млрд.долл. составляют авуары комбанков.

Конец нефтяного бума. 29 дек. 1998 г. правительство опубликовало госбюджет на 1999 г., впервые названный аналитиками «беспристрастным и реалистичным». Расходы государства на новый ф.г. были запланированы в 44 млрд.долл., что на 13% меньше, чем в бюджете прошлого года (52,3 млрд.долл.). Доходная часть запроектирована в размере 32,3 млрд.долл. — на 15% ниже прошлогодней (47,5 млрд.долл.). Дефицит бюджета на 1999 г. составил 11,7 млрд.долл., т.е. чуть ниже фактического дефицита 1998 г. Нефтяная составляющая доходной части, на которую приходится

свыше 70% всех доходов королевства, рассчитана на основе среднегодовой цены на саудовскую сырую нефть на уровне 10 долл./барр. (в 1998 г. — 16,5 долл./барр.) с учетом низкой конъюнктуры мирового рынка нефти, прогнозируемой на 1999 г.

Саудовское руководство продолжает концентрировать усилия на поддержании необходимого уровня расходов на здравоохранение, образование и соцобеспечение. Ассигнования на эти цели увеличены в новом бюджете против прошлогодних на 14%. На 1-1,5 млрд.долл. сокращены расходы на оборону и безопасность. Дефицит бюджета намечалось финансировать в 1999 г. за счет исключительно внутренних ресурсов, путем заимствования у относительно благополучных нацкомбанков.

Правительство продемонстрировало населению королевства, что **времена «нефтяного бума» позади** и гражданам следует привыкнуть строить свою жизнь в новых условиях, когда **полное гос. обеспечение не гарантируется**. В местных СМИ разворачивается кампания на рационализацию и культуру потребления.

Трудоресурсы. Население КСА в 1998 г. составило 19 млн.чел., из которых около 6 млн.чел. — иностранцы, выходцы из Индии, Египта, Филиппин, Пакистана, Сирии, Бангладеш и Шри-Ланки. Столь большая зависимость от иностр. рабочей силы рассматривается саудовским руководством как потенциально дестабилизирующий фактор. Население КСА ежегодно увеличивается на 4%, причем более половины его составляет молодежь в возрасте до 15 лет. Поиск для них полезной занятости находится в центре забот правительства.

Задачи по **«саудизации» экономики**, поставленные VI пятилетним планом, не выполнены. 85% иностранцев заняты в частном секторе, который всячески противится замене непритязательных экспатриантов нац. кадрами. Если в 1993 г. безработица составляла 12%, то к 1999 г. этот показатель вырос до 27%. VI пятилетним планом предусматривается создание для саудовцев 660 тыс. рабочих мест, причем 320 тыс. из них — за счет увольнения иностранцев. Реализация планов по «саудизации» представляется возможной в структуре госуправления и частного менеджмента. Замена иностр. инженерно-техперсонала и квалифицированных рабочих в установленные планом сроки практически неосуществима.

Ислам

Исламский банк развития. В фев. 1999 г. совет директоров Исламского банка развития принял решение о выделении 275 млн.долл. на финансирование ряда проектов в мусульманских государствах; 120 млн.долл. — для государств-членов банка, и 155 млн.долл. для реструктуризации операций внешней торговли Пакистана.

Предусматривается также выделение 2,5 млн.долл. на развитие 9 исламских проектов в 8 государствах не членах ИБР. Банк взял на себя обязательства выделить 199 тыс.долл. на развитие Арабской академии по фин. вопросам. Предусматривается также финансирование турецкого эконом. проекта на 50 млн.долл. и выделение Промбанку Ирана 14,3 млн.долл. в целях финансирования небольших промпроектов.

ИБР будет финансировать проекты развития прибрежных регионов Азербайджана, пострадавших от наводнений. Кроме того, в этой республике за счет ИБР будут построены 23 средние школы, созданы медпункты, обеспечены водоснабжением 10 тыс. азербайджанских семей, отремонтированы 39 артезианских скважин и восемь водонасосных станций.

Саудовский благотворительный фонд «Ибрагим бен Абдельазиз аль-Ибрагим» был учрежден королевским указом 1.05.1989 по инициативе сыновей известного в КСА бизнесмена. Его авторитет в религиозных кругах и успехи в предпринимательской деятельности были в немалой степени обусловлены родством с нынешним саудовским монархом (жена короля — родная сестра И.А.Аль-Ибрагима, мать любимого младшего сына монарха — принца Абдельазиза, ныне госминистра).

Согласно уставу, организация является частной, обладает правами юр. лица и может создавать свои филиалы за рубежом. Декларируемые цели фонда — оказание помощи нуждающимся «братьям по вере», улучшение систем здравоохранения и образования в исламских странах, регионах проживания мусульманских меньшинств. Испол. органами фонда осуществляются: строительство мечетей и исламских центров; финансирование мероприятий в области исламского образования (содержание исламских школ, выделение стипендий студентам религиозных вузов); поддержка мусульман, пострадавших в результате стихийных бедствий, войн и катастроф; мед. и прод. помощь (направление врачей, обеспечение медикаментами и продовольствием) мусульманам, проживающим в странах с низким уровнем жизни.

Высший руководящий орган фонда — совет попечителей, в который входят сыновья аль-Ибрагима Абдельазиз (пред.), Халед (зампред.), Оауд, Мансур, Фахд. В соответствии с уставом при организации действуют генассамблея и ин-т почетных членов (выборный орган из мусульман, делающих значит. пожертвования). Исполнит. органы фонда возглавляет генсек Фахд Яхья аль-Яхья.

Фин. возможности фонда «Ибрагим аль-Ибрагим» используются как для оказания помощи нуждающимся мусульманам, так и для ведения религиозной пропаганды. В 1998 г. на проекты в 31 стране выделялось 37% ежегодных пожертвований, 63% расходовалось внутри королевства и распределялось между 90 местными благотворительными организациями. В перспективе планируется скорректировать расходы в пользу заграничных акций. Основными получателями гум. помощи от «Ибрагим аль-Ибрагим» являются беднейшие страны мира (Афганистан, Судан, Сомали) и регионы, пострадавшие от вооруженных конфликтов. В эти государства осуществляются поставки медикаментов и продовольствия, выделяются средства на развертывание лечебниц и лагерей для беженцев, на образовательные программы. Более 700 студентов из различных стран получают профессии врачей, инженеров, юристов и исламских проповедников благодаря фин. поддержке фонда. Наиболее крупными проектами фонда являются больницы глазных заболеваний им. шейха Ибрагима аль-Ибрагима, построенные в г.Карачи (Пакистан) и в г.Дакаре (Сенегал). Для мусульман Боснии, пострадавших от военных действий в регионе было закуплено 6 тыс.т. продовольствия и

30 оборудованных медпунктов.

В развитых и относительно благополучных государствах «Ибрагим аль-Ибрагим» делает упор на удовлетворении духовных потребностей. Там финансируется печатание религиозной литературы, строительство мечетей и культурных исламских центров. В последние годы собранные пожертвования выделялись на сооружение культурных учреждений в Гибралтаре (мечеть короля Фахда), мечетей в Москве, Милане, Файтсиле (шт. Арканзас в США), Каракасе (Венесуэла), Дюссельдорфе (ФРГ), образовательного исламского центра в г.Дурбане (ЮАР). На возведение здания для чтцов корана в г.Тайфе (КСА) пл. 6 тыс.кв.м. было затрачено 3,5 млн.долл., а такие грандиозные проекты, как мечеть короля Фахда в Гибралтаре на 2000 человек и мечеть шейха Ибрагима аль-Ибрагима в г.Каракасе на 2500 молящихся, обошлись в десятки миллионов долларов.

Руководство организации уделяет значит. внимание работе с мусульманами в республиках бывшего СССР. Так, **при поддержке фонда на территории СНГ построено более 90 мечетей.** Исламские священнослужители получают мат. помощь из того же источника. Саудовцы полагают, что воспитание новых исламских лидеров для мусульманской общины России и стран Средней Азии необходимо начинать с самого раннего возраста, и поэтому существенные ресурсы расходуются на эти цели. **В Москве и Ташкенте «Ибрагим аль-Ибрагим» спонсирует исламские учебные заведения-медресе.** Около 100 студентов, выходящих из стран СНГ, получают за счет организации стипендии в религиозных ин-тах арабских стран.

Фин. участие КСА в исламских и межд. программах развития (в скобках указан процент саудовской доли). Саудовский фонд развития: с 1975 г. расходы фонда направлялись для финансирования 319 проектов в 62 странах; Арабский фонд эконом. и соцразвития: капитал — 2,4 млрд.долл. (22,9%); Арабский валютный фонд: капитал — 1,2 млн.долл. (22,9%); Фонд эконом. развития ОПЕК: капитал — 3,3 млрд.долл. (30%); Арабский банк эконом. развития Африки: капитал — 1 млрд.долл. (34%); Арабский банк развития: капитал — 6 млрд.долл. (2,5%); Межд. фонд с/х развития: капитал — 2,3 млрд.долл. (14,26%); МВФ: капитал — 117 млрд.долл. (3,6%); МБРР: капитал — 96 млрд.долл. (3,32%); Агенство гарантий межд. инвестициям: капитал — 1 млрд.долл. (1,3%); Арабская организация гарантий инвестициям: капитал — 25 млн.долл. (15%); Программа Арабского Залива для поддержки программ организации развития ООН: капитал — 197 млн.долл. (76%); Арабский фонд техпомощи арабским и африканским странам: капитал — 60 млн.долл. (22,6%); фонды и центры в рамках ОИК: сумма от 214 млн.долл.; Программа лечения от эпидем. заболеваний в Африке: капитал — 299 млн.долл. (8,36%).

Исламские культурные центры (ИЦ), построенные и финансируемые КСА: мечеть им. короля Фейсала в Исламабаде; ИЦ в Мадриде; мечеть им. короля Фейсала в Шардже (ОАЭ); ИЦ им. короля Фахда (Мальдивы); Ин-т арабских и исламских Исследований в Вашингтоне; мечеть Хорфакан (ОАЭ); Ун-т Аль-Ахавайн в Яфране (Марокко); ИЦ в Токио; Ин-т арабских и исламских исследований в Мавритании; Исламский ин-т в Джибути; Саудовская исламская академия в Вашингтоне;

Академия им. короля Фахда в Лондоне; Академия им. короля Фахда в Бонне; Индонезиско-саудовский ИЦ в Джакарте; мечеть Тайбэй, мечеть Тайчжун, мечеть Кау Чонг (Тайвань); мечеть им. короля Фейсала в Ум Дурмане (Судан); мечеть им. короля Фейсала в Ангимине (Чад); ИЦ в Риме; мечеть и ИЦ им. короля Фейсала в Конакри (Гвинея); мечеть в Банжуле (Гамбия); мечеть Гаруа, мечеть Яунде (Камерун); ИЦ в Иври (Франция); мечеть Бамако (Мали); мечеть Исламской солидарности в Могадишо (Сомали); мечеть им. короля Абдель Азиза в Порт-Жангиле, мечеть им. короля Фейсала в Франсвиле, мечеть им. короля Халеда в Адиме, мечеть им. короля Фахда в Макоку (Габон); мечеть Юмба, мечеть Тоган (Буркина Фасо); мечеть Занзибара (Танзания); главная мечеть в Тифауне – Сенегал, мечеть исламского общества в Остине (шт. Техас), мечеть и Школа им. Билала в Лос-Анжелесе; мечеть им. короля Фахда в Ульяновске (Россия); мечеть Укба Ибн Нафии (Тунис); мечеть Амру Аль-Аас (Египет); ИЦ в Австралии; ремонтные работы в мечети Аль-Азхаре в Каире; мечеть в г. Лион (Франция); исламский центр в Абудже (Нигерия); Африканский ИЦ в Хартуме (Судан); мечеть им. эмира Абдель-Кадера и ун-т Константине (Алжир); ИЦ в Женеве (Швейцария); мечеть Ум Аль-Хусн (Бахрейн); ИЦ в Брюсселе; ИЦ в Нью-Йорке; Ам. исламское учреждение в г. Дар Ас-Салам; ИЦ в Лос-Анжелесе, Айст-Ланге (Мичиган), Нью-Брансуике (Нью-Джерси), Толидо, Чикаго, Колумбии (шт. Миссури), Болдре, Калифорнии (США), Квебеке, Оттаве, Калгари (Канада), Лондоне, Загребе, Вене, Бразилиа, Буэнос-Айресе; мечети в г. Барнагобе, Сан-Паулу, Сан-Туса (Бразилия); мечеть и школа при Исламском ун-те в Кордобе (Аргентина); Австралийский союз исламских советов, ИЦ в Таунсвилле (шт. Виктория); Исламская мечеть в г. Крайстерчерч Кентерберри (Нов. Зеландия).

Учебные заведения, финансируемые КСА: ИЦ в г. Луга (Сенегал), Ин-т подготовки учителей в г. Томбукдо (Мали); Ин-т им. короля Фейсала в г. Дакка (Бангладеш); Ин-т учителей в г. Кампала (Уганда); Арабский исламский ин-т в Токио; ин-т истории арабских исламских наук во Франкфурте; Ин-т арабского мира в Париже: саудовская доля составляет 14% его годового бюджета; поддержка ам. Ун-ту Джона Хопкинса: ежегодно КСА предоставляет 100 тыс. долл. центру исследований Бл. Востока в этом ун-те, в котором с 1976 г. преподаются арабский яз. и исламские учения; академическому центру исламских наук в ун-те Дик в шт. Сев. Каролина (США) королевство дает ежегодно 100 тыс. долл. КСА оказывает помощь ун-ту Колорадо в США с центром исследований Бл. Востока; центру Исламоведения при Гарвардском ун-те в Вашингтоне; Ам. ун-ту в Вашингтоне: королевство выделило 1 млн. долл. для создания центра арабских и исламских учений; Центру исламских исслед. и развития в г. Шияи (Индонезия); Центру исламоведения в Малайзии; исламским ун-там в Малайзии, Нигере, Уганде, Пакистане, Судане, секторе Газа и на зап. берегу р. Иордан, ун-там Ан-Наджх и Бир Зейт (Палестина); отделение исламоведения при МГУ (РФ).

Экспорт

Об организации сотрудничества с саудовскими бизнесменами в г. Джидде. Позитивные пере-

мены, происшедшие в отношении КСА к развитию связей с представителями нашей страны, позволяют полагать, что у рос. предпринимателя, вне зависимости от его принадлежности к исламской общине, появились определенные перспективы как для работы на саудовском рынке, так и для привлечения инвестиций в рос. проекты.

ТПП г. Джидды в 1999 г. исполнилось 54 года. В ТПП действует ряд комитетов, подробно изучающих ситуацию в каждой отрасли и предлагающих пути решения проблем. Членами ТПП являются 60 тыс. юр. лиц, 30 тыс. из которых активно используют возможности палаты. Их немало: компьютеризированная система отслеживания эконом. активности рынков и инвест. перспектив в стране и за рубежом, исследование прибыльности секторов рынка, обобщение мирового опыта.

Сотрудники ТПП хорошо представляют положение дел в компаниях и могут рекомендовать в качестве партнеров те из них, которые пользуются положит. репутацией на местном рынке. Информ. банк ТПП позволяет быстро подобрать партнеров по бизнесу, поскольку Палата ведет постоянное обновление сведений о производителях и потребителях.

Джидда является одним из крупнейших портовых городов в красноморском бассейне, пунктом пересечения транспортных потоков из Европы, Азии и Африки. Это позволяет саудовским бизнесменам разворачивать посредническую деятельность по всей номенклатуре потребователей, стройматериалов и сырья, что может эффективно использоваться и рос. предпринимателями.

Организация визитов в КСА иностранных, в т.ч. и рос. бизнес-делегаций предполагает направление генконсульством или посольством ноты в адрес ТПП с изложением целей визита. К ноте прикладывается список участников делегации с указанием паспортных данных и вида торг.-эконом. деятельности отдельно по каждому предпринимателю.

При этом в списке не должно быть ни одного офиц. ответственного чиновника из правительства или местного органа власти. В ноте также указываются желательные сроки визита, его продолжительность, посещаемые города КСА.

По получении вышеуказанной информации, Совет ТПП КСА письменно обращается в мин. торговли, затем в МИД КСА, которое направляет указания о выдаче въездных виз в посольство КСА за рубежом.

После получения положит. решения со стороны МИД КСА ТПП берет на себя организацию встреч делегации с потенциальными партнерами и предоставляет для этих целей свои площади. Транспортное обслуживание, услуги переводчиков, размещение и сопровождение делегации организуются инициатором визита.

Бизнес-предложения на англ. или арабском яз. для саудовских предпринимателей могут направляться по адресу ТПП (jcci@mail.gcc.com.bh), письма только на арабском яз. могут быть направлены непосредственно в информцентр ТПП (nashrat@zajil.net). Здесь они будут проанализированы специалистами и либо сразу переадресованы соответствующим компаниям, либо обработаны в информ. центре, включены в сводки коммерческих и инвест. предложений и разосланы фирмам-подписчикам на информ. издания ТПП (бюлле-

ть «Инвест. возможности» на арабском, англ. яз. и журнал «Торговля» на арабском яз.).

В то же время в трех наиболее влиятельных и крупных ТПП в г.г. Эр-Рияд (Центр. провинция), Джидда (Зап. провинция) и Даммам (Вост. провинция) работают центры (Enterprises & Investments Development Center), в задачу которых входит содействие развитию малых и средних структур саудовского частного бизнеса. Самым активным и опытным из них является центр при столичной ТПП: Riyadh Chamber of Commerce & Industry, Enterprises & Investment Development Center, P.O. BOX 596 Riyadh 11421 Saudi Arabia, director Mr. Fahad, A. Al-Dowsari. Тел. (966-1) 404-45-24 (прямой), 404-00-44, доб. 215; ф. 402-1103.

Внешняя торговля. Торг. баланс КСА характеризуется устойчивым положит. сальдо (млрд.долл.):

	1990г.	1996г.	1997г.	1998г.
Экспорт	44,3	56,7	59,4	42,2
Импорт	21,5	25,4	24,9	24,0
Сальдо	+22,8	+31,3	+34,5	+18,2

В 1998 г. экспорт почти на 80% состоял из сырой нефти и нефтепродуктов, а импорт — из машин и оборудования (40%), а также продовольствия и потребительских товаров (21%). **Основными торг. партнерами КСА по экспорту стали Япония (17,6%), США (15,3%), Ю. Корея (11%), Сингапур (8%), Франция (3,8%), Индия (3,8%); по импорту — США (29%), Великобритания (13%), Япония (8,3%), Германия (7,7%), Италия (5,6%) и Франция (4,2%).**

Тамож. режим КСА весьма либерален, на абсолютное большинство товаров установлена единая пошлина 12%. Товары, аналогичные выпускаемым промышленностью королевства, защищены повышенной пошлиной в 20%. **Правительство компенсирует частным импортерам 50% стоимости товаров, используемых в сельском хозяйстве.**

Основной проблемой во внешней торговле являются нестабильность конъюнктуры мирового рынка нефти, а также квотные и тарифные ограничения, введенные ЕС на ввоз в эти страны продукции саудовской нефтехимии.

ВТО. Среди основных приоритетов внешнеэконом. политики КСА вопрос вступления королевства в ВТО является особенно актуальным. Необходимость обретения Саудией членства в ВТО обусловлена желанием руководства страны диверсифицировать источники госдохода и одновременно — **устранить препятствия экспорту саудовской нефтехимпродукции на рынки развитых стран.** В условиях резкого падения цен на нефть на мировом рынке, введения странами-членами ОПЕК доп. квот на ее добычу и, как следствие — сокращения притока нефтедолларов в бюджет КСА (величина запланированного на 1999 г. бюджетного дефицита составляли 11,7 млрд.долл.) проблема присоединения королевства к ВТО приобретает первостепенное значение.

Истэблшмент КСА полагает, что в пользу вступления в ВТО свидетельствует твердая ставка тамож. пошлины на импорт (12%, сохраняется без изменений в течение 20 лет), отсутствие в королевстве косвенных сборов: НДС, акцизов, налога на недвижимость.

Значит. часть саудовских деловых кругов высказывает опасения по поводу присоединения, считая, что снижение тамож. пошлин на импорт-

ные товары и отмена госсубсидирования ряда отраслей неизбежно приведут к усилению конкуренции ведущих зап. фирм с местными производителями и возможному банкротству последних. Руководство Саудии вынуждено заверять бизнесменов, что подобное маловероятно, учитывая твердые позиции нац. экономики в целом, и предлагает в качестве контрмеры проводить процессы объединения мелких и средних саудовских фирм, для которых конкуренция будет наиболее опасной, в АО, в большей степени способные противостоять товарам из развитых стран-членов ВТО.

КСА стремится вступить в ВТО на условиях, предусмотренных для развивающихся стран, что подразумевает использование королевством льгот, предоставляемых в соответствии с ГСП, прежде всего льгот на экспорт. Саудия желает обеспечить экономике пятилетний переходный период, а также **гарантировать возможность оказания десятилетней господдержки наиболее субсидируемой отрасли — сельскому хозяйству.**

Промышленно развитые страны ожидают от КСА, наряду с отменой протекционистских мер в отношении отечественных производителей, открытия для них инвест. и фин. рынков королевства, включая предоставление возможности осуществлять капвложения в нефтехим. В последнем весьма заинтересован ЕС, делегация которого, посетившая Эр-Рияд в конце 1998 г., заявила о необходимости увеличения объема капвложений стран союза до размеров инвестиций США.

Особую позицию в отношении членства КСА в ВТО занимают США. Ими выдвинут пакет требований по внесению изменений в саудовское коммерческое законодательство и торг. практику, включающий необходимость проведения либерализации существующих в стране инвест. норм и введение режима свободного доступа на рынки ценных бумаг. До недавнего времени действующие в КСА условия запрещали продажу акций иностранцам, за исключением граждан стран ССАГПЗ. В 1998 г. в порядке эксперимента Саудовско-брит. банк открыл в Лондоне офис по продаже иностранцам акций саудовских предприятий. Помимо этого, ам. сторона считает обязательным распространение гарантий права ИС на сферу торговли, модификацию сертифицирования товаров, отмену условия кредитования Саудовским фондом промразвития совместных проектов лишь при условии наличия 50% саудовского капитала и т.д.

КСА форсирует процесс присоединения к ВТО. С 1996 г. — времени подачи королевством заявки о вступлении, пакета документов, содержащих необходимую информацию по условиям вхождения в ВТО, ею проведено пять раундов двусторонних переговоров, в ходе которых саудовская сторона предоставила требуемые организацией сведения (**1500 вопросов эконом. характера**).

Условия членства в ВТО предопределяют в перспективе — открытие рынка услуг и рабочей силы, т.е. проведение мер, на которые КСА пока вряд ли готово пойти. К тому же позиция ЕС по вступлению Саудии и других стран ССАГПЗ в ВТО предполагает предварительное завершение процесса создания зоны свободной торговли этих государств и установление в ее рамках общего тамож. тарифа, что планируется окончательно осуществить лишь к 2001 г.

Отношения КСА с государствами ЕС развиваются по нескольким направлениям. Одним из них является развитие межблокового диалога между ССАГПЗ и ЕС, в рамках которого на регулярной основе 2 раза в год проводятся встречи мининдел ведущих государств-членов.

В перспективе оба блока планируют создание зон свободной торговли в регионе, значит, расширение инвестиций в экономику государств ССАГПЗ. Пока все это продолжает оставаться декларацией о намерениях, поскольку государства Залива не могут прийти к созданию единого тамож. союза, на чем настаивает в качестве основного условия ЕС. Регулярные заседания Комитета ССАГПЗ по согласованию условий и сроков создания такого союза уже достигли прогресса. На 90% согласованы списки товаров и услуг в рамках ССАГПЗ, на которые будут введены единые тамож. тарифы. Государства ССАГПЗ также активно изучают идею создания в регионе СЭЗ, чтобы привлечь зап. инвестиции в частный сектор. КСА разрабатывает ряд проектов по созданию таких зон на своей территории. Наиболее перспективным является план создания в Жиздне.

КСА видит перспективу привлечения инвесторов прежде всего в совместных проектах, а также в укреплении двусторонних отношений со странами ЕС. В развитии этого процесса **КСА приступило к широкомасштабному распространению в СМИ бизнес-информации.** Ранее саудовцы не испытывали необходимости в этом, так как растущая экономика, строительство мощной инфраструктуры без доп. рекламы привлекали иноинвесторов и товары на саудовский рынок. Сейчас он уже не столь привлекателен, как раньше, и поэтому саудовцы осознали необходимость широко распространять информацию о возможностях и потребностях своего рынка.

В 1998 г. объем торговли с Великобританией составил 8 млрд.долл., а с учетом услуг – 10,7 млрд.долл. **Великобритания является вторым после США крупнейшим экспортером в КСА.** Половину британского экспорта в КСА составляют оружие и военное снаряжение. КСА стремится придать своим связям с Великобританией характер стратегического партнерства. Это стремление было подчеркнуто в ходе визитов в Великобританию принца Султана (март 1997 г.) и наследного принца Абдаллы (сент. 1998 г.), а также во время пребывания в КСА весной 1998 г. англ. минобороны Робертсона и премьер-министра Тони Блэра.

В КСА реализуется **120 совместных саудовско-брит. проектов,** которые позволяют решать важные проблемы саудовской экономики, а также предоставляют рабочие места британцам. **В КСА работало более 30 тыс. англичан.** Англия прочно удерживает первенство в таких областях, как поставки техники и оборудования, обеспечение передовой технологией, подготовка специалистов (**2 тыс. саудовцев обучается в ун-тах Великобритании**), а также производство и поставки продуктов питания. Великобритания является вторым после США крупнейшим инвестором в саудовскую экономику. Британские компании инвестировали в саудовский бизнес более 4 млрд.долл.

Французы пытаются активно участвовать в реализации правит. программы «саудизации». Они предлагают свои программы подготовки кадров для саудовской экономики и финансов, пыта-

ясь конкурировать в этой области с англичанами.

После США, Великобритании и Японии ФРГ является четвертым наиболее важным торг.-эконом. партнером КСА. В свою очередь **КСА является самым крупным торг. партнером Германии в арабском мире.** Между двумя странами в 1996 г. было подписано широкомасштабное соглашение по торговле и инвестициям. Объем товарооборота достиг в 1998 г. 3 млрд.долл. В развитии эконом. связей большую роль играют регулярные (2 раза в год) заседания совместной саудовско-германской эконом. комиссии на министерском уровне. **В КСА действуют 70 саудовско-германских СП** в торг. и пром. секторах экономики с объемом инвестиций 400 млн.долл., в т.ч. германский инвест. компонент составляет 123 млн.долл.

Между двумя странами действует соглашение о защите и поощрении инвестиций, подписанное в окт. 1996 г. ФРГ уверенно занимает нишу, связанную с защитой окружающей среды в КСА, а также с с/х и строит. секторами. Саудовцы проявляют интерес к новым вост. землям ФРГ и намерены активно вкладывать туда инвестиции.

КСА часто посещают итал. региональные ассоциации промышленников, которые приводят конкретные предложения; в КСА действует более 50 СП. В основном итальянцы проникают в сферу малого и среднего бизнеса, которые требуют относительно невысоких инвестиций. Объем торговли между двумя странами достиг 4 млрд.долл. в год. **Итальянцы на 80% обеспечивают свои потребности в нефти и нефтепродуктах за счет импорта из КСА.**

Бельгийский экспорт в КСА составил в 1998 г. 700 млн.долл. Бельгийцы ввозят в КСА оборудование, химпродукцию, металлы, текстиль. Успешно действует несколько СП. В 1998 г. между двумя странами было подписано соглашение о защите инвестиций. Бельгийский бизнес проявляет интерес к таким секторам саудовской экономики, как транспорт, горное дело, портовое хозяйство, стройматериалы, сфера услуг, пищепром.

Голландский бизнес, помимо присутствия в нефтяном секторе рассматривает такие сферы в КСА, как пищепром, энергетика и складское дело. **Объем двусторонней торговли составил в 1998 г. 2,4 млрд.долл.,** причем около 1,9 млрд.долл. – это импорт из КСА.

В КСА действует 21 шведско-саудовское СП. в т.ч. такие, как «Эрикссон», «Вольво», «Тетра-Пак», ИКЕА. Шведы предлагают свои проекты коммуникационных систем, управления дорхозайством, дор. движением, общественным транспортом.

Почти все страны ЕС уже представлены на саудовском рынке в большей или меньшей степени. Каждая из них пытается занять свою конкретную нишу в контексте провозглашенного правительством КСА курса на «индустриализацию», «диверсификацию производства», «саудизацию» и «приватизацию» ненефтяных секторов экономики, транспорта и коммуникаций.

О саудовско-франц. отношениях. В 1998 г. общий объем двусторонней торговли достиг 4 млрд.долл., причем франц. экспорт в КСА увеличивался более быстрыми темпами. Франция специализируется на поставках в областях пищепрома, энергетического и бытового оборудования, хим. и потребоваров.

Присутствие франц. деловых кругов представ-

лено в КСА 58 компаниями в таких секторах, как банковское и страховое дело (объем авуаров занимающего 7 место среди крупнейших банков королевства Саудовско-франц. банка вырос в 1998 г. до 8,2 млрд.долл.), электроника, электрооборудование, обслуживание нефтедобывающей отрасли, транспорт и строительство. Объем инвестиций Франции в КСА составляет 200 млн.долл. На стадии изучения минэкономике КСА находятся проекты в области опреснения воды, электроэнергетики, телекоммуникаций на 400 млн.долл.

На увеличение объема инвестиций Франции в королевстве направлена деятельность саудовско-франц. эконом. комиссии, а также Советов ТПП обеих стран по организации и проведению совместных бизнес-форумов. В фев. 1999 г. было подписано соглашение о взаимном поощрении и защите инвестиций.

В 1998 г. объем саудовской нефтепродукции, экспортируемой во Францию, составил 18 млн.т. (20,2% общего объема нефти, импортируемой этой страной). Наряду с другими государствами ЕС Франция выражает особую заинтересованность в открытии нефте- и газодобывающего сектора экономики королевства для инвестирования. Французы пытаются активно участвовать в реализации правит. программы «саудизации», предлагая свои наработки по подготовке и переподготовке кадров для нужд саудовской экономики и фин. том числе посредством использования проживающих в королевстве представителей франц. диаспоры, насчитывавшей в 1998 г. 4 тыс.чел.

Основы масштабного перманентного саудовско-франц. взаимодействия в сфере ВТС были заложены в 1990 г. при подписании соглашения об учреждении **компенсационной программы «Савари»**. Однако на реальную основу оно перешло лишь в 1994 г. в рамках программы «Савари II», включавшей поставку концерном «Томсон» для ВМФ КСА двух фрегатов класса «Лафайет», радаров, систем электронной связи и ракет типа «Кроталь» на 3,5 млрд.долл. Закон КСА оговаривает предоставление Эр-Риядом **возможности вложения 35% средств от стоимости контракта в любые отрасли саудовской экономики, за исключением нефтегазового комплекса**. Руководство «Томсон» остановило свой выбор на компаниях «Захаб» (рафинирование золота), «Билад каталисте» (восстановление очистительных систем, применяемых в добыче нефти), «Арабиан метер» (выпуск контрольно-измерит. аппаратуры).

В дек. 1996 г. тогдашний посол Франции в Эр-Рияде Ю. де ла Фортель заявил о заключении контракта на поставку КСА 300 танков «Леклерк», относительно закупки которых назывались сроки в 2-3 года. В начале 1999 г. Минобороны КСА объявило о проведении третьей серии испытаний танков «Леклерк». В расходной части бюджета министерства статья на их приобретение отсутствует.

Франция хотела бы обеспечить концерну «Дасо» возможность своевременно выступить с предложением поставки в КСА истребителя «Мираж-Рафаль», способного составить конкуренцию продаваемым США истребителям F-5 и F-16.

Поездка наследного принца Абдаллы по странам Азии. Визиты осени 1998 г. наследного принца Абдаллы в Китай, Японию, Ю. Корею и Пакистан широко освещались в саудовской прессе. **Азия является основным плацдармом стратегии «энергети-**

ческого партнерства», осуществляемой главной нефтедобывающей и экспортирующей саудовской компанией «Арамко». Азия остается мировым лидером по росту спроса на нефть, если судить по средним показателям эконом. развития за последнее десятилетие, колеблющимся в пределах 12,8%: государства Азии ежедневно импортируют около 11 млн.бар. нефти из Персидского залива, а также прир. газ и продукты нефтехимии.

«Арамко» ведет важные переговоры с Кореей и Японией, Индией и Китаем. Китай и Япония являются важнейшими плацдармами указанной выше стратегии, поскольку менее других пострадали от кризиса. Снижения импорта нефти Китаем в 1998-99 гг. не произошло.

Международное энергетическое агентство оценивает китайский импорт нефти в ближайшие годы в 1,2 млн.б/д. При этом отмечается, что рост объема нефтепереработки будет увеличиваться с возрастанием объема эконом. прироста в Китае и переходом его от преимущественно с/х к промп. производству. В Китае действует 40 НПЗ с объемом перегонки 4,4 млн.б/д, которые загружены лишь на 80% от этой мощности.

Переговоры «Арамко» с китайцами, которые ведутся уже продолжительное время, подошли к этапу подписания соглашения о «большом партнерстве» в области нефтепереработки. Хотя Китай не поощряет иноинвестиции в нефтепереработку, саудовцы рассчитывают на то, что увеличение потребления нефти подтолкнет его в будущем к изменению этой политики и позволит «Арамко» успешно завершить переговоры по созданию в КНР крупного НПЗ.

КСА еще в начале 90-х гг. сосредоточилась на стратегии **поиска стабильных направлений экспорта нефти через вхождение в СП по нефтепереработке и сбыту**. Эта стратегия нацелена на получение стабильных рынков сбыта, не подверженных мировым колебаниям цен, и предусматривает заключение долгосрочных договоров с компаниями, перерабатывающими нефть, вместо опоры на краткосрочные контракты.

В дополнение к получению устойчивых каналов сбыта саудовской нефти стратегия «Арамко» нацелена на увеличение доли прибыли от реализации продуктов собственной нефтепереработки. «Арамко» заключила соглашения о партнерстве с основными «переработчиками» и «сбытовиками» на рынках Европы. После сделки с компанией «Тексако» (США), предоставившей «Арамко» стабильную возможность экспорта 600 тыс.б/д сырой нефти на совместные НПЗ и выход на рынок горючего в США, подписано еще несколько соглашений в Европе. Главное из них — с греческой компанией «Ниларс», обладающей одним из мощнейших НПЗ и системой сбыта в Греции. «Арамко» имеет в этой компании 49% и **является одним из ведущих операторов на греческом рынке.**

Европейский рынок переполнен НПЗ, и саудовцам вряд ли удастся заключить здесь интересующие их новые сделки. **Азиатские рынки** — рынки поднимающиеся, **нуждающиеся в новых НПЗ, модифицированных для легкой нефти**, отсутствующих у главных стран ее производителей (как известно, европейские рынки переполнены старыми НПЗ).

О визите наследного принца Абдаллы в КНР. С 14 по 20 окт. 1998 г. состоялся офиц. визит в Китай

принца Абдаллы, первого зам. премьер-министра, командующего Нац. гвардией КСА. Это был первый визит саудовского руководителя такого уровня в Китай с момента установления дипотношений в 1990 г.

Положение мусульманского меньшинства в Китае (50 млн.чел.) неуклонно улучшается, что является одним из решающих факторов, способных оказать воздействие на перспективы двустороннего сотрудничества.

Китайская сторона согласилась с правом тайваньской администрации иметь свое торгпредставительство в КСА, одновременно подчеркивая, что Тайвань входит в состав КНР как одна из её провинций. Стороны достигли договоренности об отказе Китая от участия в гонке вооружений в зоне Залива. В 1997 г. объем товарооборота между КСА и КНР составил 1,6 млрд.долл. В ближайшие годы этот показатель, возможно, достигнет 5 млрд.долл. Китай, при наличии самых высоких в мире показателей темпов роста экономики, входит в число крупнейших потенциальных потребителей энергии и импортеров нефти. Ежедневный объем импортируемой им нефти составляет свыше полумиллиона баррелей. **В ближайшие 5-6 лет Китаю потребуется увеличить объемы нефтяного импорта по меньшей мере вдвое. Почти половина китайского нефтеимпорта приходится на поставки из Саудовской Аравии,** которая, безусловно, в перспективе рассчитывает на значит. увеличение своей квоты.

Китай располагает возможностями для привлечения саудовских инвестиций в нефтедобычу и нефтепереработку. Саудовцы уже вложили значит. капитал в реализацию ряда совместных проектов (в т.ч. с крупнейшей ам. нефтекомпанией Exxon). **Есть интересы саудовского бизнеса и в граничащем с КНР Казахстане.**

КСА является самым крупным импортером товаров китайского производства на Бл. Востоке и входит в число 20 ведущих торг. партнеров КНР в мире.

Саудовские власти выдали разрешение на работу в КСА только 1,5 тыс. китайских граждан, которые в основном заняты в сфере здравоохранения и на строит. работах. Во время визита наследного принца была достигнута договоренность о значит. увеличении числа контрактников из Китая (в дорожном строительстве).

Нефть

Подтвержденные запасы нефти КСА составляют 35,8 млрд.т. (первое место в мире). С начала 90-х г. королевство является крупнейшим в мире производителем и экспортером нефти — 13% мирового производства и свыше 20% мировой торговли.

Добыча сырой нефти ведется госкомпанией «Арамко» (ранее консорциум 4-х компаний США, выкупленный саудовским правительством в 1976 г. и ставший в 1988 г. полностью нац. компанией), а также двумя небольшими инокомпаниями — «Тексако Сауди Аравия» (США, до 1997 г. — «Гетти Ойл») и «Арабиан Ойл» (Япония), оперирующими на концессиях в нейтральной зоне, где КСА и Кувейт поровну делят добываемые 530 тыс.б/д сырой нефти. Срок саудовско-японской концессии истекает в 2000 г. и стороны ведут переговоры о ее продлении.

Добыча и экспорт нефти (включая газовый конденсат), в млн.т. нефт.экв.:

	1989	91	92	93	94	95	96	97	98
Добыча.....	273	410	420	393	390	412	415	420	415
Экспорт.....	246	357	365	347	350	370	375	380	365

КСА, как член ОПЕК, подчиняется установленным квотам добычи (5,38 млн.б/д — с июля 1990 г., 8 млн.б/д — с марта 1991г. и 8,76 млн.б/д — с нояб. 1997 г.). В связи с резким падением цен на мировом рынке в 1998 г. члены ОПЕК при участии аутсайдеров (Мексика, Норвегия, Оман и Россия) дважды в течение года в апр. и июле договорились о сокращении добычи на 3 млн.б/д, в т.ч. Саудовская Аравия — на 725 млн.б/д. Вплоть до третьего этапа сокращений в марте 1999 г. ее квота в ОПЕК составляла 8,023 млн.б/д.

После завершения в 1994 г. программы наращивания производственных мощностей КСА обеспечило техвозможности добычи 10 млн.б/д за счет доп. объемов «арабской суперлегкой» нефти (API — свыше 50 град., содержание серы — 0,4%), получаемых с открытых в 1989-90 гг. месторождений зоны Хаута в Центр. провинции.

Основной р-н нефтедобычи — на побережье и шельфе Персидского залива (Вост. провинция) с месторождений Гавар (крупнейшее), Абкайк, Зулуп, Сафания, Берри, Хурсания, Катиф. Управление осуществляется из штаб-квартиры «Арамко» в г. Дахран.

С 1996 г. «Арамко» приступила к обустройству месторождения Шайба — одного из крупнейших месторождений в юго-вост. части КСА, запасы которого оцениваются в 7 млрд. бар. высококачественной нефти: 40-42 град. API, содержание серы — 0,7%. Его промэксплуатация началась в июле 1998 г. с 0,5 млн.б/д.

Основная часть экспортируемой саудовцами нефти вывозится танкерами через порты на побережье Персидского залива: Рас-Танура, Аль-Джуайма, Рас-Аль-Хафджи, а также в Красном море — Янбо.

Общая протяженность магистральных нефтепроводов составляет около 20 тыс.км. К числу крупнейших относятся трансаравийские трубопроводы «Петролайн» (длина 750 км., на 3,2 млн.б/д), от месторождений вост. р-нов до порта Янбо; «Тэплайн» (0,3 млн.б/д), по которому нефть доставлялась к Средиземному морю через Ливан и Иорданию. В наст. вр. «Тэплайн» и 2 ветки трубопровода, связывающего иракские месторождения с портом Янбо (ИПСА-I и ИПСА-II на 1,7 млн.б/д), бездействуют.

КСА имеет на своей территории 8 НПЗ и один — в нейтральной зоне. Их общая проектная производительность составляла на 1 янв. 1998 г. 100 млн.т./год (2,03 млн.б/д). Наиболее мощные и современные расположены в г.г. Рас-Танура, Джубейль, Янбо и Рабих.

В 1998 г. **производство нефтепродуктов составило 80 млн.т. (1,6 млн.б/д)**, в т.ч. мазут — 0,5 млн.б/д, высокооктановый бензин — 0,4 млн.б/д, дизтопливо — 0,46 млн.б/д, керосин — 0,095 млн.б/д., сжиженный нефтяной газ — 0,504 млн.б/д.). Внутреннее потребление колеблется на уровне 1 млн.б/д. Остальные объемы экспортируются. Тенденция к росту потребления сохраняется. В 1995 г. саудовцы впервые импортировали 0,25 млн.т. высококачественного бензина из Кувейта.

Запасы газа насчитывают 5,7 трлн.куб.м. (1998 г.), совокупная добыча — 70,5 млрд.куб.м. (1997 г.), из них коммерчески использовано 41,3 млрд. куб.м., остальные — частично вновь закачены в скважины или частично сожжены в факелах. В стране действуют 5 газоперерабатывающих заводов общей мощностью 122 млн.куб.м./д. **КСА является одним из крупнейших экспортеров сжиженного газа** (20,1 млн.т. в 1994 г.). Весь добываемый газ — сопутствующий. Около половины запасов природного газа приходится на месторождение Хуф в нейтральной зоне, 35% — на месторождение Гавар. Действующая в королевстве система газораспределения может сепарировать и переработать 119 млн.куб.м. газа в сутки, или 1 млн.б/д в нефтяном эквиваленте, причем 98 млн.куб.м. перерабатываются на двух крупнейших ГПЗ в Шедгуме и Усманийе. Указанные заводы связаны с заводом по фракционированию газа в Янбо трубопроводом длиной 1200 км., пропускная способность которого была увеличена в начале 90-х гг. с 270 тыс. до 430 тыс.б/д.

Внутреннее потребление газа растет на 5-10% в год, что заставило «Арамко» приступить в 1996 г. к реализации программы наращивания добычных и сепарирующих мощностей на основных месторождениях газа.

В 1998 г. в крупнейшем бассейне природного газа Хуф развернуто 13 буровых установок. Реализация планов по расширению трех действующих ГПЗ на месторождениях Берри, Усманийя и Шедгум позволит увеличить их общую производительность до 157,5 млн.куб.м/д.

Промышленность

Крупные доходы от нефти дали возможность руководству королевства направлять значит. ассигнования на развитие промбазы. В VI пятилетнем плане (1995-2000 гг.), ассигнования по которому составили 125,8 млрд.долл., акцент был сделан на диверсификацию экономики, модернизацию инфраструктуры, развитие тяжелой и перерабатывающей промышленности **в целях** создания новых источников доходов и **снижения зависимости страны от нефти**.

Завершено создание крупных промзон в Джубейле (на побережье Персидского залива) и в Янбо (на Красном море), где уже есть 3 НПЗ, 7 нефтехим. предприятий, меткомплекс, завод удобрений и углеводов, промустановки по опреснению морской воды, причалы для супертанкеров.

Большинство этих предприятий принадлежат полностью или частично (на 70%) госконцерну «Сабик» (Saudi Arabian Basic Industry Corporation) и контролируется им. Из 16 действующих в КСА нефтехимпредприятий и заводов по производству удобрений 11 управляются «Сабик». В 1998 г. ими произведено: метанола 2,98 млн.т., этилена — 2,09 млн.т., каустической соды — 0,45 млн.т., аммиака — 1,7 млн.т., мочевины — 4 млн.т., полиэтилена — 1,2 млн.т., серной кислоты — 0,1 млн.т., фосфорной кислоты — 0,8 млн.т. Общий объем выпуска продукции химии и нефтехимии достиг в 1998 г. 25 млн.т. (в 1997 г. — 23,25 млн.т.), что составило около **6% мирового производства**. Прибыли концерна в 1998 г. снизились на 52,2% по сравнению с прошлым годом: 0,59 млрд.долл. против 1,23 млрд.долл.

Ведется строительство завода по производству

искусственного волокна на 140 тыс.т./год. В 1995 г. пущены в эксплуатацию заводы, производящие этил-гексанол (450 т/д) и полистер. В частном секторе нефтехима начато строительство завода по производству фибerglassа, комбината по выпуску инсектицидов, аэрозолей и детергентов; монтируется установка по производству стиренов и бутадина. В 1997 г. развернуто производство ароматических химпродуктов из пропана и бутана на базе полученной по лицензии технологии; намечается также строительство заводов по выпуску бензола и параксилена. В 1999 г. войдет в строй завод по производству аммиака и мочевины на 1,1 млн.т./год.

В частном секторе строятся 9 нефтехимпредприятий по производству эпнхлоридина, хлорина, каустической соды, полипропилена и других нефтехимикатов. Выданы лицензии на создание еще 44 предприятий. Суммарная проектная мощность этих заводов составляет 3,2 млн.т./год.

К концу пятилетки, в 2000 г., **производительность саудовских мощностей по производству этилена достигнет 5,7 млн.т./год, что составит 5,2% всего мирового производства**.

Производство стали в 1998 г. составило 2,8 млн.т. Помимо сталепрокатного завода в г.Джидда мощностью 320 тыс.т. проката в год, с 1983 г. выпускает арматурную сталь завод в г. Джубейль, проектная мощность которого в 1994 г. была доведена до 2 млн.т./год. В 1992 г. пущена в работу III очередь завода по производству «губчатой» стали мощностью 650 тыс.т., а в 1994 г. вступил в строй сталелитейный завод в г. Даммаме мощностью 100 тыс.т./год. Производится около 100 тыс.т./год труб из импортного сталепроката для нефте и газпрома в г. Аль-Хобар. Ведется строительство завода по производству стальных бесшовных труб на 100 тыс.т./год. Близятся к завершению подготовительные работы по строительству крупнейшего на Бл. Востоке листопрокатного завода (I этап — 700 тыс. т./год), продукция которого покроет местный спрос на 50%. В 1995 г. входящая в концерн «Сабик» компания «Аль-Хаидид» подписала с австрийско-японским консорциумом контракт в 1 млрд.долл. на строительство завода сталепроката на 850 тыс. т./год, пуск в эксплуатацию которого намечался на 1999 г.

Растут производственные мощности в области цветмета. Завод в г. Джидде выпускает ежегодно более 10 тыс.т. медного кабеля. Японские фирмы ведут строительство в г. Янбо медеплавильного завода с обогатительным комплексом мощностью 150 тыс.т./год. «Сабик» ведет переговоры с 16 саудовскими частными компаниями о финансировании в объеме 300 млн.долл. строительства в г. Джубейль крупного комплекса по выпуску алюминия.

Свыше 200 тыс.т. металлопродукции ежегодно экспортируется в страны ЮВА и тихоокеанского региона, а также в страны ССАГПЗ. В 1998 г. госконцерн «Сабик» выпустил продукцию химии и нефтехимии — 12 млн.т., удобрений — 2,8 млн.т., пластмасс — 2,3 млн.т., металлов — 2,8 млн.т., промгазов — 1,1 млн.т. и 0,14 млн.т. продукции на базе полиэстеров.

Доля обрабатывающей промышленности в формировании ВВП составляет вместе с нефтепереработкой 9,5% (1998 г.). Физический объем производства значителен по близнеост. масшта-

бам. Наибольшее развитие получила промышленность стройматериалов: 9 саудовских цементных заводов после расширения имели к 1997 г. мощности на 20 млн.т./год (в 1995 г. — 15,8 млн.т./год, в 1981 г. — 6 млн.т./год) и могли удовлетворять полностью нужды страны в пакетированном цементе обычного качества. Кроме того, в 1997 г. был подписан контракт с фирмами ФРГ на строительство завода мощностью 1,5 млн.т./год белого цемента в р-не г. Джидда.

Производство цемента и клинкера в 1998 г. составило 21 млн.т. Падение в 1997-98 гг. внутреннего спроса до 14 млн.т./год создало серьезную проблему для сбыта продукции цементных предприятий, поскольку экспорт цемента снизился до 461 тыс.т. (1,8 млн.т. в 1996 г.). С целью решения проблем отрасли рассматривается возможность слияния всех заводов в единую структуру.

В КСА действуют небольшие предприятия по производству электротехоборудования (э/моторы, кондиционеры, холодильники), заводы изделий из пластмасс и резины, мебельные фабрики. Интенсивно растет пищевпром, включая производство безалкогольных напитков. Пущены в эксплуатацию заводы по сборке автобусов и по изготовлению телефонной аппаратуры (150 тыс. изделий в год) в г. Джидда, завод автомот. аккумуляторов в Эр-Рияде. Завершается строительство завода по сборке сварочных агрегатов и электродов, холодильников (70 тыс. шт./год) и фармзавода в г. Эр-Рияде. Подписаны контракты на строительство заводов по сборке радиоэлектроники, по производству керамических труб, оконного стекла (130 тыс.т./год), бумаги (165 тыс.т.), автопокрышек (1млн. шт./год.).

Стоимость экспорта продукции обрабатывающей промышленности (без нефтепереработки) в 1998 г. превысила 4 млрд.долл.

В 1975 г. в обрабатывающей отрасли действовало 473 предприятия с общим объемом капложений в 9,9 млрд.долл. В 1998 г. их количество составило 3140, а капложения достигли 90 млрд.долл. с числом занятых свыше полумиллиона человек.

Горнодобывающая промышленность занимается разработкой месторождений известняка, гипса, мрамора, глины и соли в объемах, удовлетворяющих местный спрос. Имеются достоверные данные о значит. запасах фосфатов (около 8 млрд.т.), бокситов (200 млн.т.), железной руды (350 млн.т.), меди (60 млн.т.), свинца, цинка, золота, серебра и урановой руды. Разведанные запасы на 9 открытых месторождениях оцениваются в 27,3 млн.т. золотосодержащей среды.

Коммерческая добыча золота началась в 1988 г. на месторождении в р-не Махд аль-Дахаб с начальной производительностью 8,5 тыс.т. золотосодержащей руды в год. В 1991 г. начата добыча в проммасштабах в р-не Зухайбарат. В 1998 г. добыча золота превысила 9 т. в год (0,3% мировой). В г. Джидда завершено строительство афинажной фабрики.

В 1999 г. ожидается объявление торгов на разработку месторождений бокситов в р-не Аль-Забира и цинка и свинца в Аль-Масане. В 1984 г. в пров. Касим открыто месторождение каменного угля.

Мощности по производству электроэнергии в 1998 г. составили 21,6 тыс.мвт. В 1998 г. выработано 90 млрд.квт/ч электроэнергии (74,4 млрд.квт/ч

в 1996 г.). Еще 3 тыс.мвт. производится 25 опреснительными комплексами. Страна испытывает нехватку электроэнергии и правительство разработало в 1995 г. 25-летнюю программу электрификации страны, реализация которой позволит к 2020 г. утроить производство электроэнергии до 69,5 тыс.мвт. **Общий объем капложений по программе оценивается в 117 млрд.долл.** Одновременно правительство намерено интенсифицировать процесс приватизации в отрасли. С этой целью в 1998 г. начался процесс слияния 4-х провинциальных госэлектрокорпораций в единую структуру, с тем, чтобы в ближайшем будущем передать ее под управление и финансирование частным компаниям.

На КСА приходится **четверть мирового производства опресненной воды.** В 1998 г. мощности королевства по опреснению морской воды превысили 5 млн.куб.м./д. В г. Джубейль действует крупнейшая в мире установка, производящая 0,9 млн.куб.м. опресненной воды в сутки. Однако общие потребности страны покрываются лишь на 70%. **Запасы пресной воды иссякнут в королевстве раньше, чем истощатся запасы нефти.** Правительством разработана программа сбережения и охраны водных ресурсов.

Правительство всемерно стимулирует частное предпринимательство в промышленности. Спец. Саудовский фонд промразвития выдает беспроцентные ссуды в размере до 50% стоимости строительства промпредприятий. Они снабжаются водой и электричеством по сравнительно низким ценам, их продукция защищена протекционной пошлиной в размере 20%.

С 1989 г. частные капложения в нефтяные отрасли экономики увеличивались в среднем на 12% в год. В 1994-95 гг. этот показатель превысил 15%. В рамках провозглашенного правительством процесса приватизации намечено передать в управление частному сектору почтово-телефонное обслуживание, авиаперевозки, производство и распределение электроэнергии. В результате, **доля частного сектора в формировании ВВП достигнет к 2000 г. 48%.**

Транспорт

Ведущую роль в пассажирских и грузоперевозках внутри страны играет автотранспорт. Автопарк состоит из 6,2 млн. автомашин, в т.ч. свыше 3 млн. — легковых (в 1970 г. — 60 тыс.а/м).

Джидда, которую называют автомобильной столицей всего арабского мира, является крупнейшим в регионе импортером автомобилей. По числу спортивных и представительских моделей Джидда может сравниться с городами ведущих государств мира.

Саудовцы в своем большинстве отдают предпочтение ам. и европейским автомобилям спортивного или представительского класса. В 1998 г. из этого ряда в основном покупались автомобили «Роллс-Ройс», «Мерседес», «Порше», БМВ, «Ауди», «Феррари», а также автомобили подобного класса компаний «Дженерал Моторс», «Форд» и «Крайслер».

«Тойота» является лидером среди японских автомобилей, деля рынок малолитражных автомобилей с «Нисаном», «Маздой» и «Мицубиси». Корейские «Хёндэ», «Киа» и «Дэу» год от года показывают хорошие результаты. За 1997 г. в Джидде было продано 90 рос. автомобилей.

Если раньше из-за отсутствия хорошего сервисного обслуживания, а также высокого дохода потребитель мог менять автомобили чуть ли не ежегодно, то в связи с появлением многочисленных станций техобслуживания, владельцы пользуются автомобилями до 7-10 лет. Наиболее показательным в этом плане является ежегодное автошоу в Джидде, где представлено огромное количество запчастей, аксессуаров и гаражного оборудования. Саудовский рынок запчастей оценивается в 2,3 млрд.долл. с ежегодным ростом от 5% до 6%.

Саудовская Аравия является самым большим импортером автомобилей в регионе. **На каждые 3 человека приходится одна машина.** Такое соотношение характерно для индустриально развитых государств. Ожидается снижение тамож. пошлин на автомобили, т.к. КСА стремится стать членом ВТО.

Протяженность дорог с асфальтовым покрытием превысила 43 тыс.км. (в 1987 г. — 33 тыс.км.), грунтовых — свыше 99 тыс.км.

Протяженность железных дорог — 1150 км. Из них крупнейшие: Дамнам-Дахран-Эр-Рияд (562 км.), Хофуф-Эр-Рияд (322 км.). В VI пятилетке (1995-2000 гг.) планируется строительство железных дорог Эр-Рияд-Джидда, Даммам-Джубейль, а также Джидда-Медина-Янбо общей протяженностью около 1000 км.

О паспортно-визовом и тамож. режиме в межд. аэропорту г. Эр-Рияда. В 35 км. сев.-зап. столицы КСА г. Эр-Рияда находится межд. аэропорт им. короля Халеда — один из крупнейших на Бл. Востоке. 5 терминалов (королевский, 2 межд. внутр. авиалиний и частной авиации), а также здания наземных служб, адм. постройки и грузоскладские помещения.

При въезде в КСА проверяются наличие и сроки въездных виз, а также их соответствие срокам действия паспортов (срок действия паспорта должен превышать срок действия визы не менее, чем на 6 месяцев). Установочные данные на въезжающего в объеме заполняемой им «въездной карты» заносятся в компьютерную систему аэропорта, а затем передаются в единый компьютерный центр МВД. После регистрации в паспорте въезжающего наклеивается лента с компьютерным номером и ставится штамп с отметкой о дате въезда и месте пересечения границы. От этой даты начинается отсчет разрешенного в соответствии с визой срока пребывания в стране. Въездные визы иностранцам выдаются, как правило, в консульских учреждениях КСА в стране проживания или в третьих странах.

Предусмотрено получение въездных виз непосредственно в аэропорту. При этом въездные визы представляются дежурным офицером службы паспортного контроля аэропорта только на основании телеграммы или письменного указания, направляемых соответствующими управлениями МИД или МВД КСА. Получение визы в аэропорту является исключительным обстоятельством и используется только по саудовской инициативе.

В связи с существующей **безвизовой системой въезда в страну подданных стран ССАГПЗ** в зоне паспортного контроля выделены три коридора: для сотрудников диппредставительств, подданных государств ССАГПЗ (в т.ч. и саудовцев), а также для иностранцев других государств.

Паспортный контроль выезжающих из страны

пассажиров осуществляется аналогичным порядком. При этом в компьютерную систему аэропорта вводятся данные из «въездной карты», заполняемой пассажиром, а также компьютерный номер, проставляемый в паспорте при въезде в страну.

Тамож. контроль подлежат все грузы и багаж (в т.ч. и ручная кладь пассажиров), пересекающие границу в обоих направлениях. Тамож. контроль багажа и личных вещей пассажиров выполняется в полном объеме только для пассажиров, въезжающих в страну. Досмотр производится с целью обнаружения предметов, запрещенных к ввозу в КСА: наркотиков и препаратов (в т.ч. лекарственных), содержащих наркотические вещества; огнестрельного и холодного оружия; спиртных напитков в любом виде и количестве; продуктов, содержащих свинину; печатной, видео- и аудиопродукции, направленной против исламской религии и ее морально-нравственных норм, на подрыв существующей власти. Нарушение запретов служит основанием для ареста и последующей депортации, **а за провоз наркотиков предусмотрена смертная казнь или тюремное заключение до 25 лет.**

Багаж и личные вещи въезжающих в страну пассажиров проверяется на электронно-лучевых системах контроля, а затем подвергается детальному визуальному контролю. Досмотр багажа пассажиров с дип. паспортами ограничивается, как правило, проверкой на электронно-лучевых системах.

Тамож. досмотр багажа и ручной клади пассажиров, выезжающих из страны, осуществляется в объеме, необходимом для обеспечения безопасности полета. Для обслуживания пассажиров особо важной категории (от министра правительства) функционирует зал VIP. При этом все необходимые паспортно-визовые формальности и тамож. контроль багажа с использованием электронно-лучевых систем осуществляются в полном объеме.

Авиакомпания «Саудия». Компания саудовских авиалиний «Саудия» начала свою работу 27 мая 1945 г., имея в своем парке один самолет ДС-3, который был подарен ам. президентом Ф.Рузвельтом основателю королевства королю Абдель Азизу.

С 1994 г. компанию возглавляет Халед Абдилла Бен Бакр. **«Саудия» считается самой большой авиакомпанией на Бл. Востоке и в Африке**, имеющей 25 тыс. служащих по всему миру. Ежегодно «Саудия» перевозит 12 млн. пассажиров в 60 пунктов назначения (25 — местных, 45 — международных). Согласно рейтингу IATA, **«Саудия» входит в 25 лучших авиакомпаний мира** по уровню обслуживания, технической оснащенности, безопасности. В 1998 г. она была офиц. спонсором команды КСА по футболу на чемпионате мира во Франции. Самолетный парк «Саудии» насчитывает 114 самолетов, из которых 84 принадлежат компании, 28 — правительству и 2 самолета взяты в лизинг. **Заключен контракт на покупку 61 самолета у компании «Боинг» за 7,5 млрд.долл.** В число закупаемых судов входят: 5 самолетов «Боинг 747-400», 23 — «Боинг 777-200», 29 — «Макдоннэл-Дуглас-90» и 4 — «Макдоннэл-Дуглас-11». Замена устаревших моделей самолетов на новые сделала «Саудию» одной из наиболее современных и технически оснащенных авиакомпаний в мире.

Стали регулярными полеты в Йоханесбург. Во-

зобновлены рейсы в Бейрут из Эр-Рияда и Джидды. Открыт новый маршрут Дахран-Лондон (Хитроу). «Саудия» имеет соглашение с ам. «Юнайтед Эрлайнз» об открытии маршрута Джидда-Лос-Анжелес. «Саудия» имеет службу чартерных перевозок, грузовые перевозки осуществляются самолетами «Боинг-747», «ДС-8», «МД-11».

О деятельности «Ориентал коммершл шипинг» (ОКШКЛ). Считается одной из самых крупных в КСА по морперевозкам; головная контора находится в г. Джидде, есть отделения в наиболее крупных портах КСА (Даммам, Джубейль, Джизан, Рас-Танура и Янбо). В столице Эр-Рияде имеется филиал по хранению пустых контейнеров и контейнерных грузов. ОКШКЛ имеет свои агентства и СП в Греции, Гонконге, Ю. Корею, США. В ее сервис входит круглосуточное обслуживание судового оборудования уже на протяжении 35 лет.

Компания ОКШКЛ представляет клиентам сеть услуг по разработке индивидуальных маршрутов следования грузов, иногда с использованием нескольких морсудов, при этом просчитывая наиболее выгодные маршруты. Оформление всех необходимых судовых документов включает получение виз, медобслуживание и выдача медсертификатов, составление судовых ролей.

Одной из разновидностей деятельности компании является торговля горючим для судов: горючее с химдобавками, жидкий газ, различные виды корабельных масел и присадок. ОКШКЛ на протяжении многих лет сотрудничает с «Бритиш Петролеум». В г. Джидде ОКШКЛ имеет выставочные помещения, где можно заказать любую разновидность топлива и масла и здесь же заключить сделку.

Компания сотрудничает с межд. транспортными ассоциациями в сферах: мортранспортировка, заправка топливом судов, обеспечение судов продуктами питания и свежей водой, буксировка кораблей, экспедиционные услуги и заключение контрактов, страхование, бюро путешествий и турагентства. Компания выступает с предложениями к зарубежным партнерам по созданию на территории КСА на обоюдывыгодных условиях СП в сфере моробслуживания.

В стране 9 крупных морпортов, в т.ч. Джидда (58 причалов), Даммам (39), Янбо (31), Джизан (23), два промпорта — Джубейль (39) и Янбо. В 1995 г. вступил в строй торг. порт Даба на сев.-зап. побережье Красного моря. В 1998 г. морпорты страны обработали 82 млн.т. экспортно-импортных грузов. Пассажирские перевозки составили 1,5 млн.чел.

Число почтовых отделений в королевстве превысило 600. Количество телефонных номеров (включая частные) превышает 2,5 млн. Две наземные станции — в Таифе и Эр-Рияде — обеспечивают межд. связь. В стране действует мобильная телефонная связь (320 тыс. номеров) и свыше 21 тыс. линий телексной связи. В 1994 г. с ам. концерном АТ&Т подписан контракт на расширение сети телефонной связи еще на 500 тыс. номеров.

Семейства

Оведущих деловых семействах КСА. 40 бизнесменов — представителей 16 семейств контролируют треть крупнейших АО страны. Их интересы сосредоточены в банковской сфере и компани-

ях по производству стройматериалов, в сфере услуг, промышленности и сельском хозяйстве. Кроме того, растущее внимание данных групп вызывает производство нефтехимпродукции.

Учитывая отсутствие в стране фондовой биржи, тесное переплетение семейных и деловых отношений, а также строгое соблюдение условия секретности, весьма непросто определить, кто именно является основным держателем акций высокоприбыльных саудовских компаний. К тому же и сами они не слишком охотно предоставляют информацию о своих акционерах.

Представители пяти семейств контролируют 10% мест в адм. советах акционерных компаний (58 из общего числа 603). Ведущее семейство — Аль-Раджхи — занимает 26 мест (4,3%), за ним следуют семейства Аль-Рашид и Аль-Исса, которым принадлежит по 9 мест (1,5%). На третьем месте находятся семьи Сибай и Бен Ладен — по 7 мест (1,2%) у каждого.

Отличительной чертой, характеризующей данные бизнес-группы, служит их стремление к союзу, а также заключенный между ними негласный договор о недопущении неофитов в сферы своего влияния.

В КСА уставные документы компаний сводят к минимуму возможность возникновения серьезных противоречий между интересами компании и контролирующего ее семейства. В то же время они защищают мелких держателей акций, которые могут быть ущемлены за счет получения незаконных прибылей кланами, чьи представители занимают влиятельные посты в структурах управления компаний.

Группа Раджхи. Семейство Раджхи представлено практически во всех ключевых секторах экономики. После проведения в 1987 г. акционирования «Банка Раджхи» восемь членов клана вошли в правление Ассоциации саудовских банков.

Банк, которым совместно управляют братья Салех и Сулейман Абдель Азиз аль-Раджхи, стоит на втором месте среди саудовских банков по результатам деятельности за 9 мес. 1998 г. (по данным отчета Саудовского валютного агентства его прибыль по депозитам составила в указанный период 6,6 млрд.долл.). Одним из директоров-распорядителей банка является сын Сулеймана Раджхи — Абдалла.

Цементные заводы — вторая по значению обл. интересов семейства Раджхи. Девять его членов представлены в советах директоров крупнейших в КСА заводов в Ямаме и Янбо. Группе Раджхи принадлежат пакеты акций цементных заводов в г.г. Касым, Шаркийя и Табук.

«Молодое поколение» Раджхи высказывается за диверсификацию деловых интересов семьи. В последние несколько лет они успешно действуют в с/х секторе и торговле недвижимостью.

Аль-Рашид и Аль-Исса. Данные семьи присутствуют практически во всех областях экономики КСА. Представители семейства Рашид Саад и Салах входят в правление Нац. арабского банка, их двоюродный брат Абдель Монем является членом руководящего совета банка «Джазира», президентом которого был ныне покойный Рашид Аль-Рашид — один из наиболее известных бизнесменов Саудовской Аравии.

В отличие от Раджхи, семья Рашид до последнего времени не проявляла интереса к перспек-

тивному цементному производству. По свидетельству представителей клана, «это было не ошибкой, а вопросом стратегии, разработанной еще 5 лет назад». По их же словам, один из членов семьи вскоре будет введен в директорат одного из некрупных перспективных цементных заводов.

Группа Аль-Исса представлена во всех основных сферах саудовской экономики, за исключением сельского хозяйства и электроэнергетики. Наиболее активный член семейства — Мухаммед Ибрагим Аль-Исса в 1998 г. был назначен гендиректором Нац. гипсовой компании. Он занимает такой же пост на цементном предприятии Раджи в Янбо и компании «Сауди отель».

Другой представитель клана — Абдалла Мухаммед Аль-Исса — является замдиректора компании «Арабские цементные заводы». Члены семьи Исса входят также в группу Раджи и Сабик.

Сибай и Бен Ладен. Несмотря на то, что оба эти семейства представлены в структурах управления ключевых компаний примерно в равной степени, **группа Бен Ладен** более известна, прежде всего потому, что **ведет строительство всех основных объектов в королевстве**. Семь человек, входящих в состав правления различных АО, являются сыновьями бизнесмена Мухаммеда Авада бен Ладена. Наиболее известные из них — Бакр, Яхья, Хасан и Салех. К компаниям, принадлежащим этому семейству, относятся Al Baha Investment (инвестиции), Jizan Agriculture (сельское хозяйство), Meka Constraction (строительство).

Еще один брат, Мухаммед Бен Ладен, был недавно назначен советником и членом правления Саудовской компании промразвития.

Группа Бен Ладен не представлена в банковском секторе, сосредоточив все интересы в строительном бизнесе, что делает ее одной из наиболее могущественных групп на Бл. Востоке.

Группы «второго порядка». Семейства Аз-Замиль и Аль-Худейфи имеют по 6 мест в правлениях ведущих компаний.

Клан Замиль потерял одно место, когда Ахмед Абдалла Аль-Замиль ушел из правления общества «Тихама». Однако сила группы была восстановлена после того, как бывший замминистра торговли КСА Абдель Рахман Замиль вошел в состав правления компании «Морперевозки» и Общественной транспортной компании. Ахмед Замиль занимает пост президента компании «Цементные заводы Шаркийя» и «Садират».

«Фигура номер один» семейства Худейфи — Абдалла Ибрагим — входит в правление трех компаний: «Рияд-банк», «Саудовская промкомпания» и «Саско», занимая в двух последних пост вице-президента.

К этой же группе относится клан Аль-Касби. Тарик Осман Аль-Касби входит в правление четырех крупных АО. Его брат Абдалла — вице-президент компании «Саудовские НПЗ» — недавно вошел в правление банка «Джазира». Он поддерживает тесные деловые отношения с Абдаллой Салехом Камилем, сыном известного бизнесмена Салеха Камиля.

Весьма влиятельными в КСА являются семейства Мелхем и Касби, занимающие равные количества мест в правлениях банков и промконцернов. Братья Халед и Халифа Мелхем входят в правление «Саудовско-британского банка».

Ключевые позиции в основных саудовских

компаниях начинают завоевывать члены семей Аль-Джабр, Аба-Наами, Джаффали, Аль-Иссаи и Аль-Фадль.

Персоналии. Отчет, опубликованный ТПП КСА в дек. 1998 г., демонстрирует, что 30 саудовских бизнесменов занимают 90 постов в правлениях ведущих АО страны.

Салех Абдель Азиз Раджи, например, занимает пять постов в различных советах директоров. Бывший секретарь ТПП Джидды Абдалла Дахлан входит в правления четырех компаний. У этих бизнесменов самые разнообразные интересы, и они готовы воспользоваться открывающимися возможностями в любой сфере экономики, особенно нефтехимии.

Наиболее активными бизнесменами считаются Абдель Факих (сельское хозяйство и банки), Абдель Азиз Кано (производство цемента и транспорт), бывший замминистра промышленности Мубарак Кафра (группа «Сабик»), Абдель Рахман Шарбатли («Рияд-банк»), Мустафа Аль-Ходжейлан (сеть супермаркетов «Азизия»), Насер Осман Салех (производство пищевых продуктов).

Агропром

Хотя в с/х производстве занято около 10% населения страны (в 1990 г. — 569 тыс. чел., в 1995 г. — свыше 0,7 млн.), его доля в формировании ВВП составляет менее 10%: в 1992 г. — 6%, в 1993 — 9%, в 1994 г. — 8%, в 1995 г. — 6,8%, в 1996 г. — 6,3%. В связи со значит. сокращением производства пшеницы этот показатель в 1997 г. оценивался в 6,1%.

Обрабатываемые (оазисные и поливные) земли составляют только 1,4% территории королевства (1,8 млн. га — в 1991 г., 3,2 млн. га — в 1994 г., 5,27 млн. га — в 1997 г.). значит. площади находятся под парами и лишь 2,4 млн. га используются постоянно. Около 170 млн. га пригодны для низкопродуктивных пастбищ. Площадь лесопосадок достигла 27 млн. га.

В рамках реализации программ диверсификации нац. экономики, сокращения расходов на импорт, обеспечения занятости и оседлости населения правительство активно применяет систему субсидий и дотаций с целью поощрения роста производства с/х продукции. Широко используется **безвозмездное распределение земель** (к 1995 г. 1,9 млн. га были распределены между 90 тыс. индивидуальных фермерских хозяйств), **предоставление беспроцентных займов** через Сельхозбанк, льготное (со скидкой 50%) распределение удобрений и техники. Значит. субсидии направляются на производство зерновых. В 1992 г. объем субсидий в сельском хозяйстве достиг 2,2 млрд. долл.

КСА удалось к 1993 г. сократить импорт продовольствия почти на 50%, **а производство пшеницы** выросло с 140 тыс. т. в 1980 г. до 4 млн. т. в 1992 г., поставив королевство на **VI место среди крупнейших ее экспортеров в мире**. В последующие годы фин. трудности и необходимость экономии водных ресурсов вынудили правительство сократить субсидии и установить квоты на закупку пшеницы у фермеров. В 1994 г. объем субсидий сократился до 0,85 млрд. долл. с 1,87 млрд. долл. в 1993 г. В итоге закупки пшеницы в 1993/94 с/х году снизились до 2,8 млн. т., а в 1994/95 г. составили 2,2 млн. т. с тем, чтобы к 1997 г. выйти на уровень внутреннего потребления 2 млн. т. К 1997 г. меры по сбереже-

нию водных ресурсов и перестройке зернового комплекса привели к значит. сокращению посевных площадей под пшеницу: с 907 тыс.га в пиковом 1992 г. до 268 тыс.га — в 1997 г. В результате ее производство снизилось в 1998 г. до 1,8 млн.т., а урожай ячменя составил 0,4 млн.т.

Внутреннее производство в 1998 г. полностью удовлетворяло спрос на яйца (140 тыс.т.), птицу (410 тыс.т.), молпродукты (800 тыс.т.) и финики (630 тыс.т.). КСА расширяет производство сорго (300 тыс.т.), овощей (3,6 млн.т.), фруктов (1,2 млн.т.). В 1998 г. животноводческие фермы произвели 161 тыс.т. баранины, 80 тыс.т. говядины. Разводятся также верблюды (785 тыс. голов) и козы (4,5 млн. голов).

Рыболовные компании КСА ежегодно вылавливают в среднем 55 тыс.т. рыбы и других морепродуктов (в 1998 г. — 54,6 тыс.т.), что не обеспечивает удовлетворения потребностей страны (свыше 100 тыс.т.).

Импорт с/х продукции растет по мере быстрого прироста населения королевства. **В 1998 г. КСА ввезла из-за рубежа продовольствия на 5 млрд.долл.**, практически отказавшись от амбициозных стремлений достичь самообеспеченности зерновыми культурами.

Большие площади земель, ранее культивированные под с/х культуры, сейчас пустуют. Приоритетной стала диверсификация производства, причем акцент переключен на овощи, птичье и молочное хозяйство. Урожай картофеля удвоился по сравнению с 1994 г. и составил 450 тыс.т. в год. В 9 раз выросло производство лука.

С целью обеспечения фермеров ликвидными средствами для подготовки к посевной 1998/99 г. в авг. и дек. правительство погасило задолженность им по зерновым за сезон 1995/96 г. на 1,2 млрд.долл.

СМИ

Периодическая печать составляет основу СМИ королевства. Начало ее деятельности было положено в дек. 1924 г., когда в Мекке вышел первый номер газеты «Умм уль-Кура». Этот еженедельник, является офиц. печатным органом правительства. Гл. редактор газеты — Х.А.Акид.

С конца 50-х гг. руководство КСА в целях расширения информканалов и усиления контроля за средствами печати, объединило их в крупные издательские дома — АО, управляемые советами директоров. Наиболее влиятельными издательствами являются «Аль-Ямама», в которое входят газеты «Эр-Рияд» и «Рияд Дейли», а также журнал «Аль-Ямама», «Указ» (газеты «Указ» и «Сауди Газетт») и «Аль-Джазира» (газета «Аль-Джазира»).

Издаваемая с мая 1965 г. арабоязычная газета «Эр-Рияд» может быть названа полуофициозом саудовской прессы. Уделяющая много внимания офиц. хронике и правит. сообщениям, информации с мест, а также из-за рубежа, широко практикующая перепечатки материалов мировых информагентств и переводы статей зап. прессы, «Эр-Рияд» отражает позицию руководства КСА как по внутрисаудовским, так и общеарабским и мировым проблемам. Именно «Эр-Рияд» (гл. редактор — принц Турки Абдалла Ас-Судейри) зачастую задает тон в подходе и освещении того или иного события для других печатных изданий королевства.

Газета «Аль-Джазира», первый номер которой

вышел в свет в июне 1964 г., во многом дублирует материалы, публикуемые «Эр-Рияд». Она рассчитана на читателей внутри страны, хотя редсовет газеты во главе с М. Аба Хусейном пытается вывести ее на межарабскую арену.

Одной из наиболее читаемых в КСА является издающаяся в Джидде с окт. 1960 г. газета «Указ» (гл. редактор — Х.Абду Хашим). В подаче информации и ее тематике она заметно свободнее, нежели столичная пресса. Как правило, мнение «Указа» по различным событиям приближается или совпадает с офиц. позицией властей.

К категории саудовских СМИ могут быть отнесены и издания, финансируемые саудовским капиталом. Газета «Аш-Шарк аль-Аусат» (гл. редактор — А. Р. аль-Рашид) **издается в Лондоне и по спутниковой связи передается для печатания в Эр-Рияд, Джидду, Каир, Париж и ряд других городов.** Газета, занимающая одно из первых мест по степени информированности среди всей ближневост. прессы, играет роль неофиц. рупора правящих кругов КСА и служит удобным каналом для публикации сообщений, которые затруднительно поместить в нац. прессе.

Аналогичные задачи выполняет **другая межарабская газета — «Аль Хайят» со штаб-квартирой в Лондоне**, контрольный пакет акций которой принадлежит саудовскому принцу Валиду бен Таялю. Редакционную часть «Аль Хайят» возглавляет Дж. Сам'ан.

Газеты «Аш-Шарк аль-Аусат» и «Аль Хайят» распространяют широкой сетью корпунктов, в т.ч. и в **Москве**. На их страницах регулярно публикуются материалы о России, чаще всего относящиеся к внутри- и внешнеполит. тематике и содержащие в своей основе информацию, полученную от ведущих зап. информагентств.

Помимо арабоязычных, в КСА издаются англоязычные ежедневные издания «Эраб Ньюс», «Рияд Дейли», «Сауди Газетт». Последняя фактически является аналогом политико-эконом. части газеты «Указ», а «Эраб Ньюс» — газеты «Аш-Шарк аль-Аусат». Они имеют объединенные редакции, пользуются одной корсетью.

Периодика КСА включает также еженедельные и ежемесячные журналы, публикующие информационно-аналитические («Аль-Араби», уже упоминавшийся «Аль-Ямама», англоязычный «Трендс») либо имеющие специализированный характер материалы («Сайнс энд Текнолоджи», «Нэшнл Гард», «Хелс Магазин» и др.). Отличительной чертой средств печати КСА является то, что практически ни одно из них не указывает свой тираж.

В королевстве распространяется широкий ассортимент зап. изданий: «Ньюсуик», «Монд», «Экономист», «Дейли телеграф», «Геральд трибюн», «Фигаро», «Гардиан» и т.д., а также пресса других арабских государств.

В королевстве действует несколько десятков широкоэмиттерных станций, наиболее мощные из которых размещены в Эр-Рияде, Джидде и Мекке. Первая является правит. и осуществляет свои передачи по трем каналам: Служба всеобщей программы (выпуски новостей, религиозно-просветительские передачи, события культуры), «Служба второй программы» (новости науки, лит. передачи, программы для молодежи, спорт), «Радиовещание на иностр. языках» (с 1973 г. саудов-

ское радио транслирует передачи на англ. франц. турецком, бенгальском, суахили, урду, фарси и индонезийском яз.). Службы Всеобщей (20 часов вещания в сутки) и Второй (18 часов вещания) программ проводят трансляции на арабском яз., в основном для населения КСА, Бл. Востока и части арабского Магриба. Радиостанция в Джидде ведет свои передачи на англ. и франц. яз. для стран Зап. Европы, Ср. Востока и Азии. «Радио Мекки» имеет две программы: «Исламский призыв» и «Служба священного Корана». Ее аудиторию составляют мусульманские страны Ср. Востока и ЮВА.

Главным поставщиком фактологических и аналитических материалов для СМИ является Саудовское агентство новостей. В штате САН состоит свыше 500 сотрудников, большая часть которых – подданные КСА.

Цензуры нет. Деятельность СМИ находится под контролем как со стороны мининформации, осуществляющего надзор за кадровым составом органов печати, радио и телевидения, так и Высшего совета по печати при МВД (глава совета – принц Наиф), на который возложено наблюдение за нац. и иностр. печатью, распространяемой в стране. Примером деятельности последнего может служить закрытие осенью 1998 г. газеты «Муслимун», публиковавшей материалы ярко выраженного антиправит. характера.

Расширяющийся поток нецензурированной информации, по спутниковому телевидению и посредством Интернет, что стало возможным с янв. 1999 г., ослабляет режим контроля за СМИ.

О телевидении. Впервые о намерении создать в КСА телевидение было заявлено в 1962 г. наследным принцем Фейсалом, в то время председателем саудовского Совмина. Для получения одобрения религиозных властей был использован тезис о предстоящем использовании телевидения в целях трансляции исключительно исламских программ и укрепления веры. В янв. 1964 г. ратифицировано саудовско-ам. межправсоглашение о поставках телеоборудования ам. производства и подготовке в США техспециалистов для саудовского телевидения. Подрядчиком в выполнении всего комплекса работ стала ам. RCAI, субподрядчиком – компания NBC.

Телевидение КСА начало свои передачи одновременно из Эр-Рияда и Джидды 17 июля 1965 г. путем черно-белой трансляции в течение нескольких часов ежедневно по одному каналу. В последующем в строй введены телеподстанции и центры в г.г. Мекка (1967), Медина (1967), Касым (1968), Даммам (1969). 25 нояб. 1974 г. подписано межправит. саудовско-франц. соглашение о цветном телевидении системы SEKAM. 24 сент. 1976 г. в КСА начата трансляция программы в цветном изображении.

В 1982 г. был завершен телекомплекс в Эр-Рияде. На его территории расположена 176-метровая телебашня, в верхней части, выполненной в форме граненого алмаза, расположены смотровая площадка и ресторан для гостей мининформации КСА. **С 1983 г. организована вторая программа ТВ, которая ведет свое вещание на англ. и франц. языках.**

Общее руководство телевидением возложено на мининформации КСА Ф. Аль-Фариси. К началу 1999 г. в структурах ТВ работало 1050 граждан КСА и 70 иностранцев.

Телевещание ведется по двум каналам – по первому на арабском яз. и по второму на англ. и франц. яз. Первый канал транслирует свои программы по 19 часов ежедневно (с 7.30 утра до 2.30 ночи). Второй канал работает в течение 9 часов ежедневно (с 16.00 до 1.00 ночи). В основу программ заложены строгие цензурные требования, направленные на недопущение ущерба религиозным и моральным ценностям саудовского общества. Прямые трансляции (в основном офиц. церемонии и футбольные матчи) начались с середины 1995 г. Особенностью является **отсутствие публикаций в СМИ планируемых к показу программ обоих каналов телевидения.** О передачах зрители могут узнать только в день трансляции из объявлений самого телевидения.

На первом канале ежедневно выходят 3 выпуска последних известий (в 15.00, 21.30 основной и в 0.30). Кроме того, в 11.00, 13.00, 19.05 и 02.00 передаются краткие сводки новостей. После краткого выпуска новостей в 02.00 происходит обзор саудовской прессы, которая поступает в продажу утром. Обычно выпуск новостей состоит из 4-х частей: общий обзор событий, эконом. новости, спорт и прогноз погоды. При освещении основных событий приоритеты в последовательности изложения обычно следующие: события в КСА, в странах Персидского залива, в арабских и исламских государствах, новости из остального мира. Кроме **четверга и пятницы (выходные дни в КСА)**, в 19.50 выходит 20-мин. передача «Новости регионов» с изложением подробностей событий в 13 саудовских провинциях. В выходные дни в 19.50 первый канал телевидения демонстрирует: в четверг – аналитическую программу по итогам новостей за неделю в экономике, а в пятницу – анализ основных мировых событий.

По второму каналу передаются новости на франц. яз. в 19.30, на англ. – в 20.30. В 17.00, 22.30 и 00.30 – краткий обзор основных событий на англ. яз.

В прямом эфире и в записи ежедневно транслируются религиозные программы. Регулярными являются прямые эфиры молитв из священных мечетей в Мекке и Медине. В течение месяца мусульманского поста Рамадана увеличивается число передач религиозной направленности. В период ежегодного совершения паломничества (хаджа) верующих к святыням ислама на территории КСА телевидение практикует прямой показ обрядов хаджа. В сезон паломничества была организована демонстрация обрядов через всемирную сеть новостей CNN.

В последнее время широкую популярность приобретает цикл программ в прямом эфире при участии зрителей, звонящих в студию по телефону. Примерами таких программ являются ежедневная (кроме пятницы) двухчасовая программа «Корольство этим утром» и «Конкурсы по четвергам». О ходе научных исследований в ун-тах КСА рассказывается в течение 20 минут в еженедельной программе «Научные поиски».

На саудовском телевидении представлен ряд передач музыкально-песенного цикла: «Веселье и поздравления», «По просьбам телезрителей», «Песенные ленты». Содержание подобного рода программ выдержано в соответствии с требованиями религиозной доктрины. Обязательно присутствие саудовского фольклора: народных песен и танцев, выступлений декламаторов.

Ежедневно транслируется не менее трех художественных или театральных сериалов, как правило нац. производства или закупленных в других арабских странах. В ходе передач «Скачки», «Время спорта» и «Спорт для всех» обсуждаются спортпроблемы.

С 15 дек. 1996 г. на первом канале на арабском яз. и с 1998 г. на втором канале на англ. яз. в отсутствие программно вещания идет передача текстов Корана и других исламских книг, а также сводки новостей. С 1998 г. по телеканалам ведется также радиотрансляция «Голоса Эр-Рияда».

В 1985 г. на втором канале приступили к показу коммерческой рекламы. Позднее рекламные выпуски стали выходить и на первом канале. Нынешняя стоимость эфирного времени коммерческой рекламы на саудовском телевидении доходит до 6 тыс.долл./мин. Обязательным условием содержания рекламы является ее соответствие исламским нормам. **Изложенная в рекламе информация должна обязательно соответствовать действительности. Реклама транслируется только лишь в перерыве между передачами**, использование рекламных пауз в ходе передачи запрещено. **Общее рекламное время ограничено 60 мин. в день.** Общий годовой доход саудовского телевидения от рекламы составляет 55 млн.долл.

Источниками производства программ являются местные гос. и частные фирмы, а также аналогичные компании других арабских стран. Практикуется приобретение ряда программ и фильмов в США и европейских странах. Критериями отбора является соответствие религиозным традициям и ценностям.

С начала 90-х гг. в КСА широкое распространение получило спутниковое ТВ. Более 70% телезрителей осуществляют приём каналов ведущих телекомпаний мира, в т.ч. рос. РТР, ОРТ, ТВ-6, РенТВ, НТВ. 75% населения КСА составляют граждане в возрасте моложе 40 лет, а более 50% — моложе 25 лет.

Хадж

О сезоне хаджа 1999 г. Благодаря принятым саудовскими властями мерам безопасности и повышению организованности паломников, в отличие от двух предыдущих лет, сезон хаджа завершился успешно, без трагических последствий и человеческих жертв. **В паломничестве приняли участие 1 млн. иностранцев**, что на 120 тыс. меньше, чем в 1998 г., и 700 тыс. местных жителей.

Благодаря гибкости саудовской стороны, была нейтрализована акция иракских властей, направивших 18 тыс. своих паломников на саудовскую границу без оформления въездных виз и финобеспечения. Им было вменено потребовать деньги на оплату хаджа с иракских авуаров, замороженных в банках КСА. В ответ на объявление этих иракцев гостями короля Фахда власти Ирака отвели своих граждан с пригран. зоны, не позволив им совершить паломничество за счет саудовского монарха.

В нарушение эмбарго ООН на межд. авиасообщения, Ирак направил в Джидду 3 самолета с паломниками без предварительного согласования с КСА. Саудовская сторона и в этом случае проявила гибкость, разрешив самолетам посадку в аэропорту Джидды и оперативно оформив хадж-визы. В дальнейшем эти эксцессы развития не получили.

Также в благожелательном плане был разрешен

вопрос с приемом ливийского пассажирского самолета со 125 паломниками, полет которого осуществлялся в нарушение ооновского запрета.

Силами правопорядка КСА в Мекке была пресечена попытка организовать иранскими шиитами полит. акцию против политики США и Израиля на Бл. Востоке.

В паломничестве участвовали зарубежные деятели высокого уровня — президенты Судана, Нигерии, Нигера, премьер-министр Малайзии, генсек ОИК, с саудовской стороны — наследный принц Абдалла.

За считанные часы до начала хаджа ночью 25 марта в Джидду на личном самолете прибыл президент Чечни А.Масхадов с небольшим числом сопровождающих лиц, а затем отбыл в Мекку. Он участвовал наряду с другими полит. лидерами и главами хадж-делегаций на ежегодном приеме по случаю окончания хаджа, устроенном в Мине близ Мекки королем Фахдом. Саудовская сторона квалифицировала его приезд как неофици. Никаких встреч на госуровне для него не было организовано. 30 марта А.Масхадов вылетел в Медину, откуда возвратился в Грозный. Отдельно от А.Масхадова на хадж из Чечни прибыли генпрокурор, пред. комитета по нефти, несколько членов парламента, которые были гостями короля Фахда.

В целом из России в паломничестве участвовало 7 тыс.чел., что на 9 тыс. меньше, чем в предыдущем году. Из них 750 человек, в т.ч. 100 чеченцев, имели статус гостей короля. Им было уделено подчеркнутое внимание с саудовской стороны, с ними встретился министр по делам ислама А.Аль-Турки, который навестил россиян в Мекке по месту их проживания.

Из других стран СНГ в паломничестве участвовало 9 тыс.чел., из них 760 были приглашены совершить хадж за счет короля Фахда.

О хадже 1998 г. В том сезоне приняло участие 1,1 млн. паломников из 100 стран. Саудовские власти выдали разрешение на участие в хадже 585 тыс. своих соотечественников и иностранцев, постоянно проживающих в КСА.

Как и в предыдущие годы, наиболее многочисленными были паломники из Индонезии (200 тыс.), Индии (более 100 тыс.), Пакистана (95 тыс.), Ирана (70 тыс.), Египта (60 тыс.). Впервые в хадже участвовал 51 вьетнамский паломник.

В пиковый момент совершения хаджа, который пришелся в 1998 г. на 6-10 апр., в Мекке, а затем в пригороде Мина одновременно находилось 1,7 млн.чел. Учитывая ограниченность территории, где скапливается огромное количество людей, а также пожар 1998 г., возникший в палаточном городке Мины и унесший жизни 343 паломников, саудовская сторона провела тщательную подготовку к хаджу и предприняла чрезвычайные меры безопасности для предотвращения эксцессов и беспорядков. В Мекке и Медине поддерживали порядок 15 тыс. сотрудников службы безопасности и полиции. Были предприняты соответствующие противопожарные меры в палаточном городке Мина в 12 км. от Мекки. С целью ознакомления с положением дел на месте по мерам противопожарной безопасности Мину посетил наследный принц Абдалла.

Для оказания паломникам медпомощи, предотвращения эпидем. и других заболеваний власти КСА направили в Мекку 40-тыс. медперсонал.

Однако, несмотря на эти меры, хадж закончился гибелью 118 чел., что произошло из-за давки и паники, возникшей на мосту по дороге из Мины в Мекку. Среди погибших в основном были паломники из Индии, Пакистана, Турции, Алжира, других азиатских и африканских стран. Рос. паломники на пострадали.

К числу упомянутых жертв следует добавить 478 паломников, умерших в тот сезон хаджа естественной смертью — сердечная недостаточность, заболевания органов дыхания, солнечный удар и т.п. Ежегодно этот показатель составляет в среднем 500 человек. В это число входят паломники пожилого возраста, специально приезжающие на хадж, чтобы умереть и быть похороненными в священной земле ислама.

В 1998 г. из России в хадже участвовало 16,2 тыс. паломников, в т.ч. из Дагестана — 14 тыс., центр. р-нов РФ — 927, Чечни — 676, Татарстана — 320, Ингушетии — 211. Квота, предоставленная саудовской стороной в 18 тыс.чел. на 1998 г. не была использована полностью, хотя Духовное управление Дагестана ставило вопрос об увеличении этой квоты еще на 2 тыс. паломников. Паломников из Дагестана возглавил муфтий С.Абубакаров, Татарстана — пред. совета по делам религий Р.Набиев, Чечни — муфтий А.Кадыров. 750 рос. паломников, в т.ч. 100 чеченцев, были гостями короля Фахда, т.е. совершили хадж за счет саудовской стороны. В составе чеченских паломников находились министры автотранспорта, строительства, коммунального хозяйства Чечни и помощник А.Масхадова Иса Исаев.

Начиная с 16 апр., рос. паломники выезжали из КСА чартерными авиарейсами, а также автотранспортом. На 1400 автомашинах и автобусах 8 тыс. паломников, преимущественно дагестанцы, возвращались в Россию через территорию Ирака и Ирана, 5 тыс. — через Иорданию, Сирию, Турцию, Иран. До конца апр. все рос. паломники должны были покинуть КСА.

Связи с Россией

Первым неарабским государством, признавшим КСА и установившим с ней дипотношения (фев. 1926 г.), был Советский Союз. В 1938 г. наша дипмиссия в Джидде была закрыта под предлогом сокращения заграничного аппарата НКВД. В дек. 1982 г. по инициативе саудовцев через Лондон был установлен «канал связи», по которому происходил обмен посланиями, в т.ч. на высшем уровне.

В связи с ситуацией, возникшей после агрессии Ирака против Кувейта активизировались двусторонние контакты. В авг. 1990 г. в Москве побывал спец. представитель саудовского руководства принц Бендер Бен Султан (посол в США). Дважды — в сент. и нояб. 1990 г. — с рабочими визитами Москву посетил мининдел С.аль-Фейсал. Была достигнута договоренность о полной нормализации дипотношений, открытии посольств и генконсульств. Посольство РФ в Эр-Рияде функционирует с мая 1991 г., генконсульство в Джидде — с апр. 1991 г. Саудовское посольство открыто в Москве в дек. 1991 г.

КСА приняла активное участие в проведении в Москве в янв. 1992 г. встречи по подготовке многосторонних переговоров по Бл. Востоку, направив на нее делегацию во главе с мининдел Саудом аль-Фейсалом.

В апр. 1992 г. и в окт. 1994 г. Саудовскую Аравию посещал мининдел России.

В нояб. 1994 г. в рамках поездки по странам региона состоялся офиц. визит в Эр-Рияд пред. правительства РФ В.С.Черномырдина. Было подписано генсоглашение о торг.-эконом. инвест., научно-тех., культурном, спортивном и молодежном сотрудничестве между правительствами РФ и КСА.

С конца 1994 вплоть до авг. 1996 г. негативный отпечаток на двусторонние отношения налагали события в Чечне. Саудовское правительство выступило с резким осуждением действий рос. властей в конфликте. В то же время офиц. Эр-Рияд не отошел от признания принципа территориальной целостности России. Саудовская сторона пошла на ратификацию генсоглашения, подписанного в ходе визита в Эр-Рияд В.С.Черномырдина, только после окончания боевых действий в Чечне. Необходимая процедура была выполнена ею 28 окт. 1996 г. Москва ратифицировала соглашение в 1995 г. В марте 1999 г. Москву посетил С.аль-Фейсал. В ходе визита подписан Протокол о межмировских консультациях.

Заседания МПК по торг.-эконом. сотрудничеству пока не проводилось. В мае 1999 г. рос. часть МПК возглавил министр топлива и энергетики В.И.Калужный. Саудовскую часть с янв. 1997 г. возглавляет министр финансов и экономики д-р Ибрагим аль-Ассаф.

На данном этапе саудовские капиталовложения ограничиваются участием частной компании «Нимр Петролеум» с 50% долей акций в АОЗТ «Петросах», созданном в 1991 г. с целью разведки и разработки нефтяных месторождений на о-ве Сахалин, а также для экспорта сырой нефти и переработки ее для нужд региона. Основные статьи росэкспорта в КСА: фуражный ячмень, дерево, пиломатериалы, металл. Саудовцам переданы проект соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений и проект соглашения об избежании двойного налогообложения.

В фев. 1997 г. в Москве побывала делегация представителей саудовских деловых кругов во главе с пред. Совета ТПП Х.Замилем. В мае 1997 г. в Москве по приглашению минтопэнерго находилась делегация во главе с первым зам. министра нефти и мин. ресурсов принцем А.А.Бен Сальманом. В дек. 1997 г. Москву посетил крупный саудовский бизнесмен принц В.Бен Таляль, имевший встречи с Я.М.Уринсоном и мэром Москвы Ю.М.Лужковым.

В РФ зарегистрированы и функционируют филиалы и представительства саудовского благотворит. исламского общества «Ибрагим аль Ибрагим», Исламский культурный центр, финансируемый, в основном, саудовцами, отделение Всемирной исламской лиги.

В 1991 г. КСА предоставил СССР кредит в 250 млн.долл. Его погашение будет осуществляться в рамках подписанного РФ соглашения с Лондонским клубом. **Товарооборот между двумя странами составил в 1999 г. 80 млн.долл.**

В 1998 г. **товарооборот между РФ и КСА сохранился на уровне прошлого года и составил 125 млн.долл.** В 1998 г. поставки из России фуражного ячменя составили 0,5 млн.т. на 70 млн.долл., причём половина была закуплена впервые по линии частного сектора. Резко выросли поставки сталеп-

роката, до 30 млн.долл. На 10 млн.долл. экспортировано меди, древесины и пиломатериалов на 5 млн.долл. Сократился экспорт бумаги. Начиная с 1997 г., поставки из России машино-техпродукции практически прекратились. Львиную долю нашего экспорта по-прежнему составляют сырьевые товары.

В середине 1998 г. прекратил работу последний действующий в королевстве салон по продаже автомобилей АО «АвтоВАЗ», не поставивший в том году ни одной машины. **Свернуты поставки в КСА грузовых автомашин рос. производства, несмотря на наличие относительно стойкого спроса.**

На результатах торг. сотрудничества негативно сказываются выдвигаемые россиянами условия о частичной или 100% предоплате поставок, преобладающая часть которых предлагается на условиях FOB. Подобные предложения поступают по древесине и пиломатериалам, цементу и некоторым другим товарам. **Саудовские покупатели, которые давно отыски от авансовых платежей, просто отказываются рассматривать такие оферы.**

В 1998 г. резко снизилось поступление в КСА предложений на поставки машино-техпродукции. При этом зачастую рекламные материалы и проспекты на оборудование поступают на рус. яз. и плохо полиграфически оформлены. Успех в продвижении на саудовский рынок машино-техпродукции в решающей степени зависит от наличия местной фирмы – агента или дистрибутора. По вышеизложенным причинам подбор таких фирм становится с каждым годом все затруднительнее. Наблюдается постепенное увеличение отказов саудовских агентов от своих обязательств по продвижению нашей техники по вине респоставщиков. Аннулированы соглашения между АО «Станкоимпорт» и Al-Musalrei Est, АЗЛК и Al-Saif Motors, АО «ГАЗэкспорт» и Al-Shathri Est., АвтоВАЗ и Wouallan for Cars. На грани разрыва – соглашение между меткомбинатом «Запсиб» (г.Новокузнецк) и саудовской Т.М.А.-Trading Est на поставки в КСА 1 млн.т. стали в год, которое бездействует вот уже два года.

В 1998 г. ВЭО «Машиноимпорт» зарегистрировано в ТПП г. Джидды в качестве полноправного оператора на саудовском рынке. Получены виды на жительство для двух респредставителей фирм «Трансгаз» и «Технефтегаз», арендовано помещение под офис.

В результате проведенных в июле 1998 г. переговоров в Москве подписано агентское соглашение между ЗАО «Стройтрансгаз» (дочерней компанией РАО «Газпром») и саудовской Saad A.Kahail & Partners, спонсором которой является сын наследного принца Абдаллы Аль Сауда. Саудовская сторона обязалась обеспечить регистрацию респартнера в качестве потенциального подрядчика госконцерна «Арамко».

Подписано в дек. 1998 г. агентское соглашение между Mubarak Al-Suwaiket Group и ПО «Адмиралтейский судостроит. завод» (г.С.-П.) на 5 лет. Саудовская агентская компания получила право приоритетной закупки всех типов судов, построенных росверфью, а также сооружения и строительства в регионе Персидского залива сухих и плавучих доков для ремонта судов, включая супертанкеры и перевозчики сжиженного газа и химвыводов.

В 1998 г. было впервые организовано участие

саудовской Al-Babtein Group в выставке Interlight-98 в Москве в дек. Группа специализируется на изготовлении светильников наружного освещения, электробытовых приборов, производит столбы, башни и опоры для ЛЭП. В 1998 г. Al-Babtein выполнила заказ правительства Москвы на изготовление осветительных опор для московской кольцевой дороги. Al-Babtein достигла предварительной договоренности с рос.-иорданским СП «Амира» о финансировании при участии Simens строительства небольшого завода по производству осветительной арматуры. Саудовцы считают рос. рынок весьма многообещающим и подали заявку на более масштабное участие в выставке Interlight-99.

СИНГАПУР

Республика Сингапур. Находится в ЮВА, юж. Малаккского п-ва. Пл.: 648 кв.км. Население: 3,1 млн.чел. Столица: Сингапур (3044 тыс.чел.). Офиц. языки: малайский, англ., китайский, тамилский. Денежная ед.: сингапурский доллар. Нац. праздник: 9 авг. – Нац. день (1965 г.). Дипотношения с СССР установлены в апр. 1968 г.

В переводе с санскрита Сингапур – «Город льва». Это название носят одновременно остров, река, город и государство.

Кроме основного о-ва пл. 540 кв.км., насчитывается свыше 50 мелких о-вов. Население: китайцы – 77%, малайцы – 14%, тамилы – 7%. Темпы прироста населения – 2%. Основные религии – буддизм (31%), христианство (12%), индуизм (3%) и конфуцианство (22%).

По возрасту группа населения до 15 лет составляет 22,8%, более 60 лет – 10%. Численность трудоспособного населения составляет 1,8 млн.чел., большинство из которых занято в секторе.

На протяжении полутора веков Сингапур являлся брит. колонией. Независимость провозглашена 9 авг. 1965 г. после выхода из состава Федерации Малайзии. **Сингапур – наиболее развитое в эконо. отношении государство в ЮВА.**

Госструктуры

Парламент избирается путем всеобщих выборов на пять лет. До истечения этого срока может быть распущен только президентом страны по представлению премьер-министра. Новые выборы назначаются также президентом в течение трех месяцев с момента роспуска предыдущего парламента.

В парламент может быть избран любой гражданин РС, достигший 21 года, отвечающий требованиям конституции (полит. благонадежность, прошлая деятельность, ценз оседлости на момент внесения в списки для голосования, состояние здоровья, способность участвовать в парламентских заседаниях и т.д.). Выборы являются всеобщими, прямыми и тайными.

Правом голоса обладают все граждане страны в возрасте от 21 года, независимо от пола, национальности, вероисповедания, языка, образования и соц. статуса. По закону участие в голосовании является обязательным и контролируется правительством.

Помимо обычной процедуры выборов членов парламента по индивидуальным спискам, предусматривается также порядок выборов по «группо-

вому представительству». Такие группы формируются по принципу партийной принадлежности в составе 3-6 человек, один из которых в обязательном порядке должен представлять нац. меньшинство, в первую очередь малайскую общину.

С 1990 г. введена практика «назначаемых членов» парламента (до девяти, со сроком работы два года). Их кандидатуры выдвигаются общественностью из числа наиболее заслуженных граждан страны, не связанных партийной принадлежностью и обязательствами перед избирателями. Пройдя спец. селекционный комитет, возглавляемый спикером парламента, они утверждаются президентом страны. Назначенные таким образом члены парламента обладают всеми правами, обязанностями и привилегиями избираемых парламентариев, кроме права голоса по поправкам к конституции, объявления вотума недоверия и бюджету. Основной задачей назначаемых членов является выявление недостатков в работе правительства, конструктивная критика, а также внесение в дебаты новых альтернативных мнений и др.

Имеется положение о т.н. неизбранных членах парламента, позволяющее четырем представителям оппозиционных партий, набравшим в ходе выборов наибольшее число голосов, но не прошедшим в итоге в высший законодат. орган страны, становиться членами парламента.

Из 83 членов действующего парламента, избранного в янв. 1997 г., 9 депутатов избраны по индивидуальным спискам, а 74 прошли от 15 представительных групп. С сент. 1997 г. приступили к работе 9 назначенных членов парламента. Из общего числа избранных членов парламента (82 человека) 80 представляют правящую Партию народного действия (ПНД).

В связи с поражением на выборах оппозиционных партий был применен закон о «неизбранных членах парламента». Им стал генсек Рабочей партии Дж. Б. Джаяретнам.

Работу парламента, построенного по образцу британского (различие заключается лишь в том, что он состоит из одной палаты и работает непостоянно), возглавляет пред. (спикер), избираемый либо из числа депутатов парламента, либо из лиц, не входящих в его состав. В последнем случае спикер не имеет решающего голоса. В отсутствие спикера на заседаниях председательствует его зам., избираемый тем же порядком.

Сингапурские законы основываются на нормах британского права: парламентские законопроекты вступают в силу после принятия их парламентом и утверждения президентом.

В рамках парламента создано несколько постоянных комиссий (мандатная, фин. бюджетная, согласительная и др.) Из числа депутатов назначаются или же выбираются парламентские секретари, функции которых состоят в посредничестве между парламентом, правительством, правит. и неправит. организациями.

С 1987 г. в парламенте созданы 11 «правительственно-парламентских комитетов» (в т.ч. финансов, торговли и промышленности, общественного развития, по вопросам окружающей среды, нац. развитию, образованию, юстиции и внутренних дел, связи, здравоохранению, труда, обороны и иностр. делам, информации и искусств), каждый из которых занимается делами одного или нескольких министерств при помощи группы своих

специалистов.

Количество сессий и сроки их созыва строго не регламентированы. Дату проведения первой после всеобщих выборов сессии назначает президент, в дальнейшем сроки определяет сам парламента. Как правило, в течение года проводятся две сессии, причем на второй, наиболее продолжительной, рассматривается и утверждается госбюджет страны на очередной ф.г.

Дебаты проводятся на четырех офиц. языках страны. Члены парламента имеют право выступать на одном из них, при этом обеспечивается синхронный перевод на все остальные. Парламент функционирует в составе девятого созыва, срок его полномочий завершается в янв. 2002 г.

Внешнеполит. деятельность сингапурского парламента осуществляется преимущественно в рамках Межпарламентской организации стран АСЕАН (АНИПО), а также Британского содружества наций. Контакты с парламентами других стран носят эпизодический характер, путем взаимных обменов делегациями.

Глава государства — президент, избираемый путем прямых всеобщих выборов сроком на 6 лет. С 28 авг. 1993 г. им является бывший зам. премьер-министра Онг Тенг Чеонг. Пост премьер-министра с нояб. 1990 г. занимает Го Чок Тонг. Большой полит. вес сохраняет бывший премьер-министр Ли Куан Ю (1965-90 гг.), ныне старший министр.

Вооруженные силы. Сингапур является участником Пятисторонних оборонительных договоров, куда входят также Великобритания, Австралия, Малайзия и Нов. Зеландия. Военные связи с асеанскими соседями развиваются на двусторонней основе.

ВС насчитывают 55,5 тыс.чел., в т.ч. СВ — 45 тыс., ВВС — 6 тыс., ВМС — 4 тыс. военнослужащих. В резерве первой очереди СВ находится 250 тыс.чел. (резерв второй очереди — 100 тыс.чел., в случае угрозы под ружье может быть поставлено 475 тыс.чел.). **По оснащенности ВС Сингапура являются лучшими среди стран АСЕАН.**

Макроэкономика

Несмотря на негативные последствия нынешнего регионального кризиса, Сингапур, по-прежнему удерживает свое положение крупного регионального и межд. центра торговли, финансов, маркетинга, услуг и разработок новейших технологий, важнейшего транспортного и коммуникационного узла ЮВА. **В Сингапуре находятся отделения свыше 3,5 тыс. ведущих компаний мира, более 120 ТНК имеют здесь свои региональные представительства.**

Сингапур является третьим по величине (после Хьюстона и Роттердама) мировым центром нефтепереработки (около 160 тыс.т. в сутки), четвертым мировым производителем полупроводников и самым крупным в мире производителем компьютерных дискетов (60% мирового производства).

Получает развитие военная промышленность, продукция которой идет в основном на экспорт (стрелковое оружие, быстроходные патрульные морские катера, радиоаппаратура, боеприпасы и др.).

Сингапур — крупный фин. центр. Ежегодный оборот сингапурской валютной биржи составляет более 100 млрд.долл. По этому показателю РС уступает лишь Лондону, Нью-Йорку и Токио. По

количеству банков (210, в т.ч. 204 иностр.) Сингапур занимает третье место в мире после Лондона и Нью-Йорка. Местный фин. рынок оценивается примерно в 420 млрд.долл.

Сингапур относится к числу стран с наименьшей степенью риска для иноинвестиций и занимает по этому показателю второе место в мире после Швейцарии. Основная сумма капвложений поступает из США, государств ЕС и Японии. Львиная доля инвестиций приходится на электронику, электротехнику, нефтепереработку и сферу услуг.

Привлекая иноинвесторов, правительство в то же время активно поощряет местных бизнесменов на вложение своих капиталов в другие страны. Основные инвест. партнеры — КНР, Гонконг, Индонезия, Малайзия, Таиланд, Вьетнам. На перечисленные азиатские страны приходится 60% прямых капвложений Сингапура. Значит. инвестиции поступают в США и страны ЕС. **Внешняя задолженность отсутствует.**

Сингапур является членом ВТО (9-13 дек. 1996 г. в Сингапуре была проведена Первая Министерская конференция ВТО), АСЕАН, АТЭС, ООН. Практически решен вопрос о занятии Сингапуром места непостоянного члена СБ ООН на 2001-02 гг. Предпринимаются значит. усилия по созданию т.н. «внешней экономики», т.е. содействуя существенному увеличению сингапурских инвест. проектов за рубежом.

Докризисный период. Динамика эконом. роста (в процентах прироста ВВП): 1995 г. — 8,8%, 1996 г. — 7%, **1997 г. — 7,8%.** Вследствие влияния валютно-фин. кризиса в ЮВА рост ВВП в 1998 г., не превышал 0,5%.

ВВП (по данным за 1997 г.) составил 85 млрд.долл. Темпы прироста в промышленности в условиях кризиса снизились до 2-3% (по сравнению с обычными 7-10%).

Из-за недостатка земли сельское хозяйство в Сингапуре неразвито и практически все продовольствия являются привозными. Потребность в питьевой воде частично покрывается поставками по трубопроводу из Малайзии.

На 1,8 млн. всего трудоспособного населения приходится 42% женщин (рост на 5% за последнее десятилетие). Количество безработных — 54 тыс.чел. Средний возраст трудоспособного населения — 36,5 лет (31,8 лет десятилетие назад).

Население делится на группы: рабочие — 31%, техники и высококвалифицированный персонал — 17,6%, чиновники и канцелярские служащие — 15%, служащие сферы услуг и торговли — 13%.

При сравнительно низком уровне инфляции рост потреб. цен был довольно незначит. Темпы их роста стали ощутимее с середины 1997 г., т.е. с началом валютно-фин. кризиса в ЮВА.

Бюджет на 1998 г. был принят исходя из расчета, что рост доходов составит 3,8% (при среднем показателе за последние три года 6,7%).

Бюджет по традиции носит несбалансированный характер и запланирован с положительным сальдо в 2,7 млрд.синг.долл. (самое низкое за последние 5 лет — 1,7% от ВВП). Доходная часть бюджета составит 29,9 млрд.синг.долл. (в 1997 г. 28,6 млрд.синг.долл.), в то время как расходная оценивается в 27,2 млрд.синг.долл. (в 1997 г. — 23,85 млрд.синг.долл.). В целом бюджет выражает стремление правительства на дальнейшее предоставление приоритета в развитии системы образо-

вания, безопасности, жилстроя, защиты окружающей среды, транспорта и экономики в целом.

Основные доходы в бюджет ожидаются от таких наиболее развитых отраслей экономики, как промышленность, фин. и деловое обслуживание, торговля, транспорт и связь, строительство. При этом ожидаемое снижение доходов объясняется как влиянием валютно-фин. кризиса, так и рядом принятых в течение последних 12 лет правит. мер, направленных на снижение налогов.

Расходы на образование — 5,7 млрд.синг.долл. (4,4 млрд.синг.долл. в предыдущем году), т.е. 3,6% от ВВП. В целом на сектор общественного развития и соц. нужд (включая расходы на образование) приходится 37% всех запланированных расходов. Расходы в секторе обороны и безопасности — 8 млрд.синг.долл., что составляет 4,6% от ВВП.

Ассигнования в сферу эконом. развития, включая инфраструктуру, превышают 20% от общей суммы расходов. Наиболее значит. являются расходы на связь, развитие науки и торговли и промышленность. Расходы на содержание госаппарата управления — 9,8% от ВВП. Это ниже, чем в большинстве других промышленно развитых стран мира.

Объем внешней торговли Сингапура составляет 380 млрд.синг.долл. (**260 млрд.долл.**). Ежегодный прирост товарооборота в 1997 г. снизился до 4-5% (по сравнению с 13,2% в 1995 г.), что объясняется валютно-фин. кризисом. Внешняя торговля характеризуется незначит. отрицат. сальдо торг. баланса (4%).

Промсектор является одним из ведущих (26% от ВВП) в экономике Сингапура и характеризуется высоким уровнем техоснащения, применением наиболее прогрессивных технологий. В секторе занято около 50% всего работающего населения. Лидирующее место устойчиво принадлежит электронной отрасли, охватывающей вместе с сопутствующими товарами до 50% всего промппроизводства страны.

К основным отраслям следует также отнести нефтепереработку, химпром, производство красок и фармтоваров, транспортной и машинотехпродукции.

Несмотря на объяснимое кризисом общее снижение производства, в промсекторе поддерживается средний годовой рост в пределах 3-4%.

В сфере услуг занято 30% работающего населения. Ведущая роль отводится фин. и деловому обслуживанию (27% от ВВП).

Бюджет на 1999 г. В марте в Сингапуре завершилась сессия парламента, посвященная обсуждению проекта бюджета на 1999 г., представленного минфином. В условиях самого тяжелого эконом. кризиса со времени обретения Сингапуром независимости, впервые с 1987 г. правительством был предложен бюджет с запланированным дефицитом. При этом дефицит (более 5 млрд.синг.долл.) в основном обусловлен снижением доходной части бюджета, в то время, как прямые расходы правительства возросли лишь на 1,5 млрд.синг.долл.

Расходная часть бюджета составила 29,17 млрд.синг.долл. Эти деньги ассигнуются не на т.н. накачку экономики, а на стратегические проекты, которые в долгосрочной перспективе принесут желаемую отдачу. Руководство страны по-прежнему отдает приоритет ключевым секторам, которые

должны стать основой превращения РС в страну с «наукоемкой экономикой», главный фин. центр в этой части мира. Упор делается на инвестиции в совершенствование подготовки кадров, эконом. инфраструктуру, другие важнейшие сферы, отдача от которых будет получена не сразу.

Доходная часть бюджета составила 24,11 млрд.синг.долл. Сокращение доходной части обусловлено послаблениями в области налогов и сборов, предоставляемыми правительством главным прибылеприносящим секторам экономики: финансовому, пром. и др. В частности, **предоставляются 10-летние «налоговые каникулы» для инкорпораций, желающих разместить свою штаб-квартиру в РС.** Для частных лиц предусматривается 10% возмещение подоходного налога, а также возмещение некоторых видов коммунальных платежей, которые в 1999 г. обойдутся казне в 485 млн.синг.долл., но создают хорошие перспективы для оживления деловой активности в долгосрочном плане.

На бюджете 1999 г. также сказались внебюджетные меры, принятые правительством в связи с ухудшением эконом. положения страны. Принятый в нояб. 1998 г. пакет мер, направленный на снижение стоимости ведения бизнеса и оцениваемый в 10,5 млрд.синг.долл., потребует в 1999 г. бюджетных расходов в 1,8 млрд.долл. Представляя проект бюджета, министр финансов заявил, что, если мировая и региональная экономика будут развиваться нормально, РС удастся превзойти первоначальный прогноз роста ВВП в 1% в 1999 г.

В целом бюджет 1999 г., как и в предыдущие годы, остался явно соц. ориентированным — **39,1% от всей суммы бюджетных ассигнований отданы соц. группе министерств:** образования — 5,72 млрд., (+13,6% по сравнению с прошлым годом); здравоохранения — 1,2 млрд. (-2,6%); общественного развития — 485 млн. (-10,5%); информации и искусств — 369 млн. (+4,4%); окружающей среды. — 1,3 млрд.синг.долл. (-3,9%).

На блок министерств, обеспечивающих безопасность, выделена беспрецедентная доля в 32,2% бюджетных ассигнований, в т.ч.: Минобороны — 7,27 млрд. (+0,1%); МВД — 2,1 млрд.синг.долл. (+9,3%).

Возросли ассигнования минфину — 1,2 млрд. (+79,2%), мининдел — 254 млн. (+25,2%) и юстиции — 570 млн.синг.долл. (+10,7%).

Для блока министерств, отвечающих за эконом. развитие, выделено 19,2% бюджета. При этом по сравнению с 1998 г. ассигнования возросли лишь для министерства развития — 2,96 млрд. (+21%), минкоммуникаций — 2,1 млрд. (-5,9%), минтруда — 150,3 млн. (-9,8%), минторговли и промышленности — 2,7 млрд. (-14,3%).

Банки

Банковская система РС включает в себя банки и финкомпании, брокерские фирмы, специализирующиеся на посреднических операциях денежного рынка и рынка ценных бумаг, фирмы по срочным биржевым операциям и другие фин. ин-ты, такие, как ЦБ (Monetary Authority of Singapore — MAS), Госсовет по валютному регулированию (Board of Commissioners of Currency), Фондовая биржа Сингапура (Stock Exchange of Singapore — SEC) и Межд. валютная биржа (Singapore International Monetary Exchange — SIMEX).

Комбанки являются самой большой и наиболее значимой группой фин. учреждений Сингапура. Их деятельность регулируется различными видами лицензий, выдаваемых MAS.

Рейтинги комбанков в 1998 г.

обязательства долгоср./краткоср.

Development Bank of Singapore	Aa2	P-1
Keppel Bank	A1	P-1
Oversea-Chinese Banking	Aa2	P-1
Overseas Union Bank	A1	P-1
Tat Lee Bank	A1	P-1
United Overseas Bank	Aa2	P-1
Bank of Singapore	Aa1	P-1

По данным агентства Bank Watch по состоянию на 16.01.99, рейтинг как заемщика, краткоср. обязат.)

Development Bank of Singapore	Ic-B	LC-1
Oversea-Chinese Banking Corp.	Ic-B/C	LC-1
Bank of Singapore	Ic-B/C	LC-1
Overseas Union Bank	Ic-B/C	LC-1
United Overseas Bank	Ic-B/C	LC-1

Полная лицензия позволяет проведение всех видов банковских операций, разрешенных Законом о Банках (The Banking Act).

Ограниченная лицензия предоставляет право банку осуществлять те же операции, что и полная лицензия, за исключением приема денег на временной депозит на сумму менее 250 тыс.синг.долл., а также открывать сберегательные счета. Банкам с ограниченной лицензией запрещено открывать в РС свои доп. филиалы.

Офшорная лицензия не позволяет принимать депозиты в синг.долл. от жителей РС, не являющихся клиентами банка. Однако эта лицензия позволяет принимать депозиты на сумму не менее 250 тыс.синг.долл. от лиц, не являющихся гражданами РС, от других банков и зарегистрированных финкомпаний. Сумма инвестиций или займов офшорного банка другим компаниям не должна одновременно превышать 120 млн.синг. долл.

Большинство банков могут осуществлять все виды операций с иновалютой. При этом, согласно условиям MAS, все такие операции регистрируются в отдельной учетной книге для более четкого внутреннего денежного контроля. Существует 10% налог на офшорные поступления.

По состоянию на апр. 1998 г., в Сингапуре действует 152 комбанка (из них 12 местных), 80 торг. банков (их деятельность специализирована и регулируется отдельными лицензиями MAS), 65 представительских офисов банков, 22 фин. компании и 19 межд. брокерских фирм).

Из 140 инокомбанков 22 имеют полную банковскую лицензию, 13 — ограниченную и 105 имеют офшорную лицензию.

Представит. офисы инобанков в Сингапуре не имеют права заниматься непосредственно банковской деятельностью и могут выполнять только адм.-информ. функции для своих фин. компаний по вопросам развития эконом. связей с Сингапуром и странами региона.

В последние 10 лет **фин. сектор увеличил в два раза свои показатели** и является одним из ведущих и успешно развивающихся секторов сингапурской экономики с ежегодным приростом около 8-10%.

Фин. система в стране относительно свободна от каких-либо запретов или ограничений. Регулирование фин. деятельности осуществляется на основе трех основных законов: о Банках (The Banking Act), о финкомпаниях (Finance Companies Act),

о страховании (Insurance Act). С июня 1978 г. был отменен контроль за обменом инвалюты и разрешены свободные иностр. вклады и вывоз валюты за границу.

Правительством определены три направления развития фин. сектора: управления фондами (fund management); главные рынки (capital markets); инвестиции банков (investment banking). Данная программа поддерживается конкретными мерами по либерализации инвестиций, по возможности использования для инвест. и биржевых операций резервов Центр. пенс. фонда (Central Provident Fund – CPF).

Для переориентировки на Сингапур работающих в регионе конкретных финорганизаций проводится программа, согласно которой межд. валютные фондовые организации имеют возможность использовать средства CPF на льготных условиях. Предусмотрен также ряд мер по снижению налогообложения с целью привлечения иноинвестиций в отдельные отрасли.

В то же время сингапурским правительством оказывается поддержка собственным банкам по расширению сети банковских филиалов за рубежом.

Сбалансированность банковской системы, механизмов ее регулирования и выверенной госполитики на протяжении последнего десятилетия стабильно обеспечивает самый низкий в ЮВА уровень инфляции, который составляет не более 2% в год.

Экспорт

Для планирования и регулирования эконом. развития в стране создан ряд госкомпаний. Основной такой компанией является Управление по эконом. развитию (Economic Development Board).

Функции защиты госинтересов в области внешней торговли осуществляет Управление по развитию торговли РС.

На долю десяти основных торг. партнеров РС приходится около 75% всего внешторг. оборота. К ним относятся: США (17,5%), Малайзия (16,2%), Япония (12,5%), Гонконг (6,2%), Таиланд (4,9%), Тайвань (4,3%), Китай (3,8%), Германия (3,2%), Великобритания (3,1%), Ю. Корея (3,0%).

В товарной структуре внешней торговли Сингапура преобладают товары электронпрома. К основным товарам экспорта относятся принтеры, интегральные схемы, печатные платы и т.п. В номенклатуре импорта электронные товары и им сопутствующие также занимают около 35% всего объема импорта.

Статистика внешней торговли в докризисных годах, в млн.синг.долл.

	1995 г.	1996 г.	1997 г.
Товарооборот, в т.ч.:	343,8	361,4	382,2
Экспорт	167,5	176,2	185,6
Импорт	176,3	185,1	196,6

Средний курс синг.доллара к ам. доллару: 1995, 1996 гг. – 1 долл. = 1,40 синг. долл.; 1997 г. – 1 долл. = 1,55 синг.долл.

К основным товарным группам сингапурского экспорта относятся (в процентах от годового объема экспорта): оборудование (включая электронное) – 66%; мин. топливо – 8,7%; химтовары – 6%; промтовары – 5,6%; продовольствие – 1,7%; табак и напитки – 1,5%; сырье – 1%; животные и растит. масла – 0,3%; прочие товары – 9,2%. Соот-

ветственно по импорту: оборудование, включая электронное – 57,6%; мин. топливо – 9,5%; промтовары – 10%; химпродукты – 5,7%; продовольствие – 2,6%; табак и напитки – 1,3%; сырье – 0,9%; животные и растит. масла – 0,3%; прочие товары – 12,1%.

По данным за 1998 г. в стоимостном выражении объем экспорта и импорта Сингапура составили 185,6 млрд.синг.долл. и 196,6 млрд.синг.долл. соответственно.

Правительство оказывает всемерную поддержку экспортерам. Схема повторного дисконтирования, разработанная ЦБ, делает доступными фонды предэкспортного и экспортного финансирования через банки экспортеров по дисконтированной процентной ставке, устанавливаемой ЦБ. Критериями возможности участия в данной схеме являются эконом. показатели за период, предшествующий финансированию. Срок действия векселя должен быть не более 3 мес. и не менее 1 мес. с момента предъявления его к оплате. Ставка повторного дисконтирования, объявляемая ЦБ, сопоставима со ставкой дисконтирования комвекселей или векселей комбанков, действующей на рынке межбанковского кредитования. Торг. банкам (банкам, обслуживающим экспортно-импортные и другие торг. операции) позволено устанавливать уровень комиссионного вознаграждения, не превышающий более чем на 1% годовых ставку повторного дисконтирования, определяемую ЦБ.

РС является бенефициаром ГСП, предлагаемой следующими странами: Австрия, Беларусь, Бельгия, Великобритания, Венгрия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Канада, Люксембург, Нидерланды, Норвегия, Португалия, РФ, Словакия, Финляндия, Франция, Чехия, Швеция, Швейцария, Япония.

Согласно схемам преференций с перечисленными странами, некоторые товары могут экспортироваться в эти страны по сниженным тамож. тарифам или, в некоторых случаях, не облагаясь ввозной пошлиной.

В РС, как в высоко развитой в эконом. отношении стране с высокой степенью господдержки и продуманного регулирования внешней торговли, существует ин-т страхования экспортного кредитования. Компания ECICS Credit Insurance, являющаяся звеном ECICS Holdings, обеспечивает предоставляющие кредит компании страховкой, покрывающей неплатежи, возникающие в случаях полит. и/или коммерческих причин. ECICS Holdings, в свою очередь, является одним из звеньев известного в Азии сингапурского госхолдинга – Temasek Holdings.

ECISC Credit Insurance страхует производителей и торговцев от неплатежей по внутренним продажам, экспорту товаров из РС, транзитной (реэкспортной) торговле и корреспондентским услугам. Компания также имеет филиалы, специализирующиеся на страховании операций с тамож. закладными и другими видами гарантийных обязательств.

В компетенцию ECICS входит также обеспечение политики, предусматривающей поддержку сингапурских экспортеров, имеющих производственные мощности за рубежом. Согласно этой политике, защищены и страхуются против таких рисков, как экспроприация собственности, война и

ограничение перевода средств, заработанных от реализации инвест. проектов.

Регулирование торговли и стандарты. Сингапурское законодательство предусматривает запрещение на ввоз в страну продукции: жевательная резинка; жевательный табак и имитаторы табака; зажигалки в виде пистолетов и револьверов; наркотики и психотропные вещества; опасные виды флоры и фауны и продукты их жизнедеятельности; фейерверки и хлопушки; любые виды публикаций, видеопроизведений и ПО, содержащие порнографические изображения; игрушечные монеты и банкноты; любые виды материалов и публикаций, призывающих к свержению существующего строя; нелегализованные копии печатной продукции, аудио и видеозаписей, а также ПО.

Все ввозимые товары и услуги облагаются **3% налогом** – т.н. GST (Goods and Services Tax). Дополнительно ввозными пошлинами облагаются: нефтепродукты – от 5 до 15%; сигареты, сигары, табак – от 80 до 150%; спиртные напитки – 100%; автомобили – 150%. **Других ограничений на поставку товаров и услуг в Сингапур не существует.**

При ввозе на территорию Сингапура обязательному лицензированию подлежат: животные, птицы, мясопродукты, растения – лицензия получается в Управлении сырьевых товаров; холодное и огнестрельное оружие, взрывчатые вещества, бронезилеты – лицензия получается в Управлении полиции; печатные издания – лицензия получается в мининформации и искусств; фильмы, видеокассеты с записью, лазерные и компактдиски, видеоигры – лицензия получается в Управлении цензуры; медикаменты, яды – лицензия получается в минздраве; телекомоборудование – лицензия получается в Управлении телекоммуникаций.

Экспортный контроль осуществляется Управлением по развитию торговли (Trade Development Board). При этом экспортному лицензированию подлежат каучук, лес, песок, гранит, а также товары, контроль за торговлей которыми осуществляется в соответствии с принятыми Сингапуром межд. обязательствами (оружие и военная техника, взрывоопасные и химически агрессивные вещества). Помимо этого, экспортному контролю подлежат товары, ввоз которых на территорию страны был обусловлен запретом на реэкспорт.

Ввозимые товары должны быть декларированы в течение 24 часов с момента прибытия. Декларирование выполняется перевозчиком через систему электронного декларирования Trade Net, терминалы которой установлены во всех центрах грузопереработки. Декларирование экспортируемых товаров осуществляется не позднее 48 часов до момента отправки груза.

С 1997 г. в РС введен единый для всех видов компаний корпоративный налог, равный 26%.

Налог на доходы физ. лиц – жителей РС в зависимости от суммы дохода колеблется от 2% до 28%. Для физ. лиц, не являющихся жителями РС и работающих по найму на срок не менее 60 календарных дней в году налог на доходы составляет 15%.

Информация для деловых партнеров. Выставки организовываются 8 различными организациями. Получить информацию об условиях посещения и участия можно в Бюро выставок Управления туризма по адресу: 1, Орчард Спринг Лайн 247729, т. 736-66-22, ф. 736-94-23. E-mail: secb@stb.com. sg, www.stb.com.sg/service/mice /html.

Для получения информации о потенциальных деловых партнерах целесообразно обращаться в местные ассоциации: Ассоциация электронпрома, Association of Electronic Industries of Singapore. 1003, Bt. Merach Central, 02-10, т. (65) 278-19-45; Ассоциация развития евроазиатских деловых связей, Association of Eurasian Business Partnership and Professionals, 10, Anson road, #18-01/02, т. (65) 224-85-18, ф. (65) 224-86-91; Ассоциация производителей морского оборудования, Association of Singapore Marine Industries. 09-09/10 World Trade Center, т. (65) 270-47-30, ф. (65) 273-18-67; Ассоциация поставщиков оборудования по защите окружающей среды, 20, Orchard road, 02-00, т. (65) 338-85-78, ф. (65) 334-57-40; Ассоциация производителей оборудования для пищевого прома, 20 Maxwell road, 06-03, ф. (65) 324-31-14; Сингапурская китайская ТТП, Singapore Chinese Chamber of Commerce and Industry, 47 Hill street. Sinaaooore 179365, тел (65) 337-83-81, ф. 339-06-05.

С целью поиска потенциальных деловых партнеров и представления своих товаров и услуг рос. организации могут обратиться в Управление развития торговли – Trade Development Board, 230 Victoria street, 07-00, Singapore 188024, т. (65) 337-66-28, ф. (65) 337-68-38.

При поиске партнеров в области технологического обмена следует обращаться в Управление эконом. развития, отдел развития межд. сотрудничества: Economic Development Board, 250 North Bridge road, 24-00, Singapore 179101, International Business Development Division, т. (65) 336-22-88, ф. (65) 338-82-65.

Рос. организациям, желающим принять участие в тендерах на строительство транспортных объектов и поставку дорстройоборудования, следует обратиться в Управление наземного транспорта: Land Transport Authority, 460 Alexandra road, PSA Building, 27-00, Singapore 119963, Planning and Projects Department, т. (65) 396-11-87, ф. (65) 396-10-02.

Для сертификации ростоваров, представляемых на местном рынке, следует обратиться в Управление стандартов: Singapore Productivity and Standards Board, 2 Bt. Merah Central, 01-00, Singapore 2707144, т. (65) 278-66-66, ф. (65) 278-66-65.

Система господдержки малого и среднего бизнеса. В 1979 г., с целью поощрения деловой инициативы мелких и средних предпринимателей, а также для повышения уровня занятости населения, в Сингапуре была создана Госпрограмма поощрения развития (ГППР) при Управлении контроля производительности и стандартов. За последние 10 лет ГППР модифицировалась 4 раза: это фактически совокупность 60 различных программ.

Финпомощь осуществляется путем предоставления мелким и средним предприятиям ссуд и освобождения их от налогов. Техсодействие оказывается в виде предоставления грантов на обучение сотрудников фирм наиболее передовым технологиям в области управления, финансирования, а также – в прикладных науках. По программам ГППР помощь малым и средним фирмам осуществляется в 8 областях.

1. Программа развития производственных фондов предполагает частичное или полное финансирование закупок местными предприятиями оборудования, позволяющего повысить произво-

дительность труда. В зависимости от фин. состояния фирмы содействие осуществляется в форме безвозмездных ссуд (20% всего объема) или в форме льготных кредитов, причем в последнем случае средства предоставляются комбанками под прavit. гарантии.

2. В области ИТ местные фирмы могут получать помощь в виде ссуд на оплату консультационных услуг по автоматизации офисов, либо в виде грантов на обучение персонала фирм применению современных программно-аппаратных средств. Наиболее известным проектом является IT POWER 21, в ходе которого персонал предприятий проходит обучение использованию локальных и глоб. сетей передачи данных.

3. В области технологии производства фирмы могут получать: бессрочные ссуды или льготные кредиты для закупки оборудования, необходимого для использования новых технологий; оборудования в лизинг; гранты на проведение НИОКР; гранты на организацию экспертизы новых проектов.

4. В случае если местная фирма считает необходимым получить консультацию экспертов по вопросам стратегического планирования или исследования рынка, она может получить ссуду на проведение консультации по программе развития бизнеса. Помимо консультации возможно проведение экспертиз подаваемых местными фирмами проектов.

5. При осуществлении содействия местным компаниям в области ведения бизнеса, Управление контроля производительности и стандартов предлагает к внедрению ряд методик в области организации бухучета, системы контроля качества, системы маркетинга и учета ресурсов. При проведении внедрения первоначально проводится экспертиза состояния компании, и после этого на выбор руководства фирмы предлагается несколько методик. Их внедрение, включая проведение консультаций, обучение и контроль результатов, оплачиваются Управлением на безвозмездной основе.

6. Содействие местным компаниям в области подготовки кадров осуществляется более чем по 30 программам. При этом Управление может предоставлять гранты как для повышения квалификации отдельных служащих, так и для всей компании в целом, хотя в последнем случае необходимо предварительно разработать план переподготовки, а затем согласовать его с экспертами Управления.

7. В случае если местная фирма приступает к разработке новой продукции в области лазерной техники, биотехнологии, производству микросхем или композитных материалов, она может получить ссуду до 50,1 вложений в НИОКР. При этом, ей также будет оказано содействие в патентовании своей продукции.

8. Поощрение экспорта осуществляется в виде предоставления налоговых льгот. В случае, если компания увеличивает свою прибыль более чем на 50% за счет экспортных операций, ставка налогообложения может быть снижена в 2 раза.

Сингапур обладает разветвленной схемой поддержки мелких и средних предприятий, к финансированию которой привлекаются не только гос. средства, но и ресурсы частных банков под прavit. гарантии.

О влиянии кризиса в ЮВА на перспективы внутриасеановской эконом. интеграции. С середины 80-х гг. в странах АСЕАН стала отчетливо проявляться тенденция на эконом. интеграцию и либерализацию торг.-инвест. режима, что привело к подписанию в 1992 г. на четвертом саммите АСЕАН Соглашения о создании Зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА).

Реализация Соглашения началась с 1 янв. 1993 г. и предусматривала поэтапное сокращение внутриасеановских тарифов и нетарифных ограничений на товары — до 5% в 2003 г., что позволило бы создать фундамент для формирования единого рынка АСЕАН.

Программа АФТА подразумевает не только внутриасеановскую интеграцию, но и сотрудничество стран группировки друг с другом для укрепления межд. конкурентоспособности как отдельных участников организации, так и ассоциации в целом.

В окт. 1996 г. на 28-й встрече министров экономики АСЕАН в Джакарте были рассмотрены дальнейшие направления и формы экономсотрудничества и региональной интеграции, в частности перспективы формирования единой асеановской инвест. зоны (AIA).

Основная задача AIA — стимулирование инвест. процессов и привлечение капиталовложений в страны АСЕАН. Для достижения этой цели предложены: расширенное асеановское соглашение по развитию и защите инвестиций, льготное налогообложение инвесторов, единый биржевой список асеановских компаний, обмен технологиями и установление прямых связей между ведущими странами-экспортерами и импортерами.

Развитию интеграционных процессов призвана содействовать и программа индустриального сотрудничества АСЕАН (ASEAN Industrial Cooperation Scheme), которая предусматривает введение преференциальных тарифов на продукцию производства.

К середине 1997 г. асеановские интеграционные программы в долгосрочном плане предусматривали после запуска в 2003 г. АФТА следующие цели: создание единого тамож. союза, формирование единой экономструктуры АСЕАН (Soasely United ASEAN Economic Entity); качественное совершенствование Зоны свободной торговли АСЕАН (концепция AFTA plus).

Однако разразившийся летом 1997 г. региональный кризис поставил под сомнение перспективы внутриасеановской эконом. интеграции, и в частности реализацию к 2003 г. программы АФТА.

В результате кризиса появились внутриасеановские противоречия, примером чему являются появление инициативы Таиланда об изменении основополагающего принципа АСЕАН о невмешательстве во внутренние дела друг друга; усилилась напряженность в сингапурско-малазийских отношениях, обострилась внутривосточная ситуация в Малайзии и Индонезии. В странах, наиболее пострадавших от кризиса, уже стали открыто высказываться опасения, что либерализация торговли будет выгодна только более развитым странам АСЕАН. Кризис усилил внутриасеановскую конкуренцию за рынки внеасеановского экспорта и иноинвестиции. Это соперничество способно усилить разногласия по вопросу о возможностях по распределению экспорта и импорта в рамках АФТА.

Отношения с Индией. Объем двусторонней торговли в 1998 г. превысил 5 млрд.долл. При этом наблюдается значит. дисбаланс в пользу Сингапура — на его поставки в Индию приходится 82% торг. оборота между двумя странами. В 1998 г. сингапурский экспорт показал рекордный прирост, увеличившись на 24% (в 1997 г. — на 12,7%).

Основными товарами, поставляемыми в Индию из Сингапура, являются нефтепродукты, электроника, телекомоборудование, лом цветмета, продукция химпрома. Индия в свою очередь, продает текстиль (преимущественно готовую одежду), чай, а также лекарства. Объем индийского экспорта в Сингапур в последние несколько лет имеет тенденцию к снижению. По сравнению с 1997 г., в 1998 г. наблюдался спад на 35% — с 1,5 до 1 млрд.долл. Спад в двусторонней торговле был обусловлен рядом недочетов в эконом. системе Индии, в т.ч. слишком высоким курсом индийской рупии.

Индия является одним из приоритетных направлений во внешнеэконом. деятельности Сингапура, занимая 8 место среди его торг. партнеров. Существенное влияние здесь оказывает большое количество граждан индийского происхождения, проживающих в Сингапуре (18% населения в основном выходцы с юга Индии — Тамилнаду и Кералы). **Сингапур занимает 12 место в списке стран-инвесторов в экономику Индии.** Средства вкладываются преимущественно в сектор телекоммуникаций — примерно 150-170 млн.долл. в год. У побережья Индии ежегодно, обычно в марте, проводятся совместные военно-морские учения флотов Индии и Сингапура (в 1999 г. они состоялись 5-13 марта). В течение многих лет группы офицеров индийских ВС направляются в Сингапур для обучения. Сингапур в 1997 г. поставил в Индию стрелкового оружия и военного оборудования на 50 млн.долл.

Инвестиции

Согласно данным Singapore International Chamber of Commerce, по объему инвестиций в экономику страны за последние 5 лет Сингапур входит в первую десятку стран мирового сообщества.

Инвест. поступления в производственный сектор экономики Сингапура имели значит. рост с 4,9 млрд.долл. в 1995 г. до 5,8 в 1996 и 3,3 млрд.долл. за первые 6 мес. 1997 г. (оценено на основании зафиксированных инвест. активов). На обслуживание межд. бизнес-проектов сумма инвестиций составила 1,1 млрд.долл. в 1996 г. и 0,8 млрд.долл. за первое полугодие 1997 г. (оценено, исходя из суммарных расходов). Это вполне отражает доверие инвесторов к гос. инвест. политике как к политике соответствия ценности и качества предоставляемой услуги уплаченным за нее деньгам.

Иноинвестиции в производственную сферу сингапурской экономики в докризисном 1996 г. составляли 71% от их общего числа. В сфере услуг этот показатель за тот же период составил 62%.

Основными инвесторами в экономику Сингапура стали: в производственный сектор — США, сумма обязательств которых в 1996 г. составила 1,6 млрд.долл., в то время как Японии и всех европейских государств вместе взятых — 1,4 и 1 млрд.долл. соответственно; в сфере услуг за тот же период, сумма обязательств США составила 210 млн.долл., а Японии и страны Европы — 170 и 207 млн.долл.

соответственно.

В последние годы из реципиента Сингапур превратился в активного инвест. донора. В этом направлении политика Сингапура строится на основе принятой в 1997 г. правительством программы «регионализации Сингапура до 2000 г.», основная идея которой, по словам премьера Го Чок Тонга, заключается в обеспечении «выживаемости и конкурентоспособности нац. экономики» за счет создания за пределами страны крупных индустриальных технополисов — «эконом. островов», призванных, помимо прочего, в случае кризисных обстоятельств в сингапурской экономике сыграть роль «понтон», поддерживающего ее на плаву.

В центре инвест. политики на современном этапе прочные позиции занимает Китай. Если общий объем иноинвестиций в 1996 г. составил порядка 10 млрд.долл., то четверть от него пришлась на вложения в китайскую экономику и распределена по 860 проектам. Даже в условиях азиатского эконом. кризиса, по оценкам местных экспертов, общая сумма сингапурских инвестиций в КНР в 1998 г. имеет тенденцию к увеличению в 2-3 раза.

Тормозом активным инвестициям в РФ по-прежнему остаются опасения деловых кругов РС по поводу нестабильности внутривалют. и эконом. состояния РФ, а также отсутствие документов, регламентирующих основы взаимной инвест. деятельности, а именно: Соглашения об избежании двойного налогообложения (готовит минфин РФ) и Соглашения о гарантиях и поощрениях взаимных инвестиций (готовит минэкономики РФ).

В Сингапуре в законодат. порядке разработана и успешно действует схема налогового стимулирования инвестиций: начальный статус (26% на корпорационный налог, взимаемый с прибыли корпорации с момента начала ее деловой активности. Действует от 5 до 10 лет); поощрение развития и расширения производства (льготная ставка налогообложения не менее 10% от определяемого дохода. Действует в течение первых 10 лет); поощрение расширения деятельности (26% льгота на корпорационный налог, взимаемый с прибыли, превышающей уровень прибыли до начала расширения. Действует до 10 лет); инвест. скидка (льгота на налогооблагаемый доход с суммы, равной оговоренной пропорции (до 50%) от вновь зафиксированных капзатрат); схема поощрения инозаимствований (полное или частичное освобождение от налога на процентный доход и дивиденды, выплачиваемые нерезидентам); стимулирование компенсационных выплат (полное или частичное освобождение от компенсации за использование патента, авторского права, собственности другого лица, в виде определенного процента отчислений от объема продаж); стимулирование вложений капитала в проекты с повышенным уровнем риска (потери, возникшие от продажи акций или ликвидации совместной компании, в сумме до 100% вложенных средств могут быть засчитаны в счет другого инвестора, облагаемого налогом); прямое стимулирование иноинвестиций (потери, возникшие от продажи акций или ликвидации инокомпании в сумму до 100% вложенных средств могут быть учтены в счет другого налогооблагаемого дохода инвестора); экспорт услуг (90% определенного экспортного дохода освобождается от налога. Льготный период — до 10 лет, с возможностью

продления); поощрение проведения НИОКР (двойное снижение налогооблагаемой базы при проведении НИОКР); льгота действующим головным офисам (доход, полученный в Сингапуре от деятельности на рынке разрешенных услуг, будет облагаться 10% налогом. Другой доход от деятельности инопредставительств и ассоциированных компаний может также освобождаться от налогообложения. Льгота будет действовать в течение 10 лет, с возможным продлением).

Гарантии инвестиций обеспечиваются соглашениями о поощрении (содействии) и защите взаимных инвестиций, подписанными со следующими странами и межд. организациями: АСЕАН, эконом. союз Бельгии и Люксембурга, Камбоджа, Канада, КНР, Чехия, Египет, Франция, Германия, Венгрия, Лаос, Монголия, Нидерланды, Пакистан, Польша, Шри-Ланка, Швейцария, Тайвань (неофиц.), Великобритания, США, Вьетнам. На основании этих соглашений гос. и фирменные инвестиции обеих участвующих сторон защищены в первоначальный период (обычно 15 лет) от военных и некоммерческих рисков, таких как экспроприация и национализация.

В случае возникновения некоммерческого риска, Сингапур может компенсировать иноинвестиции. Обычно компенсируется стоимость собственности, оцененная по состоянию непосредственно до экспроприации или национализации.

О мерах по снижению расходов на ведение бизнеса. В условиях валютно-фин. кризиса в ЮВА Сингапур, благодаря принимаемым правит. мерам, сумел наиболее успешно противостоять проблемам, возникшим в связи с кризисом, В частности, **сохранить** жизнеспособную и по-прежнему **наиболее мощную в регионе фин. и банковскую системы**, а также сохранить крупные золото-валютные госзапасы.

Для большинства крупнейших межд. корпораций, банков, фин. компаний и крупных коммерческих фирм Сингапур является признанным центром для расположения их филиалов и деловой активности в регионе.

Вместе с тем в последние 18 мес. отмечалось общее недовольство большинства коммерческих структур существенно более высоким уровнем стоимости ведения бизнеса в Сингапуре по сравнению с другими странами ЮВА.

В целях сохранения конкурентоспособности Сингапура для привлечения инокомпаний и предотвращения их оттока из страны правительством Сингапура разработан пакет мер на 10,5 млрд. синг.долл. (6,5 млрд.долл.) по снижению стоимости ведения бизнеса в стране.

Данным постановлением, в частности, предусматривается: снижение миним. уровня зарплаты для наемных рабочих на 10% и снижение зарплаты для временно работающих на срок соответственно на 2 и 1 год; снижение на 10% корпоративного налога на 1999 г. (корпоративный налог равен 20%); снижение на 55% общего налога на недвижимость (на период с 01.07.98 по 01.07.99); снятие на один год (с 01.06.98) налога на госрегистрацию; снижение госсборов и налогов на использование инорабсилы сроком на 1 год с 01.01.99 в размере 30 синг.долл. для квалифицированных и 90 синг.долл. для неквалифицированных рабочих; снижение налогов на аренду земли и производственных помещений; снижение дорожных налогов,

тамож. пошлин; сокращение акцизных налогов на бензин и дизтопливо; сокращение на 20% портовых сборов и на 10% расценок за пользование портовыми средствами (сроком на 1 год с 01.01.99); снижение на 10% аэропортовых сборов (сроком на 1 год с 01.01.99); снижение тарифов на средства телекомсвязи (с 01.01.99); снижение тарифов на коммунальные услуги (сроком на 2 года с 01.01.99); компенсация налога на товары и услуги для физ. лиц сроком на 2 года с 01.04.99 (в наст. вр. налог составляет 3%); сокращение стоимости медобслуживания и проезда на общественном транспорте.

Данная программа была представлена в выступлении вице-преьера Сингапура Ли Хсиен Лунга 24 нояб. 1998 г. По мнению большинства аналитиков, предоставленные льготы превышают ранее ожидавшиеся.

В результате применения принятой программы издержки фирм, работающих в РС, в целом должны снизиться не менее чем на 20%.

Законодательство о компаниях. Инокомпания, которая хочет осуществлять деятельность в РС, может делать это либо через свое отделение в РС, либо через сингапурскую компанию. В обоих случаях требуется регистрация, согласно Закону о компаниях.

Если требуется открытие в РС только представительства, заявление подается в Управление по развитию торговли РС, и нет необходимости подавать в Регистрационную Палату ежегодную аудированную отчетность.

Касательно регистрации в РС представительств, согласно Закону о компаниях РС, Регистрационная палата высказала следующее мнение: если деятельность осуществляется частным лицом как представителем компании, т.е. имя данного лица используется для аренды офиса, телефона, в заголовках документов и т.д., то регистрации не требуется. Конечно же использование имени частного лица не всегда удобно или допустимо, поэтому в каждом конкретном случае необходимо получить правовую консультацию.

Если необходима регистрация отделения, компания должна подчиняться требованиям, кратко изложенным ниже.

По получении разрешения Регистрационной Палаты на использование предложенного названия отделения, в эту Палату должны быть поданы следующие документы: заверенная копия сертификата об учреждении или регистрации инокомпаний в месте учреждения или происхождения; заверенная копия ее устава или меморандума и статей, либо иного документа, определяющего ее состав; список иностр. и местных (если таковые имеются) директоров компаний; меморандум о назначении или доверенность, заверенная печатью компании или выпущенная от имени компании, заверяющая в установленной форме имена и адреса двух или более лиц-резидентов РС, уполномоченных принимать решения от имени компании касательно управления и принятия необходимых распоряжений по деятельности компании; уведомление о местонахождении зарегистрированного офиса компании в РС; предписанная законом декларация, подготовленная агентом компании.

Согласно параграфу 17 перечня №2 к Закону о компаниях РС, инокомпанией должны быть упла-

чены определенные регистрационные взносы. Для инокомпаний с акционерным капиталом сумма взноса варьируется от минимальных 1 тыс. синг. долл. для компании, объявленный акционерный капитал которой не превышает 100 тыс. синг. долл. (или эквивалента в инвалюте), до максимальных 35 тыс. синг. долл. для компании с объявленным акционерным капиталом, превышающим 100 млн. синг. долл. Для инокомпаний, не имеющих акционерного капитала, регистрационный взнос равен 600 синг. долл. (сумма взноса одинакова для всех подобных компаний).

Для образования сингапурской компании необходимы следующие действия: обратиться и получить разрешение от Регистрационной палаты на использование предложенного названия (используется Форма 14); 2 или более человек должны внести свои имена в меморандум и учредительные документы данной компании; представить на рассмотрение в Палату заявление совместно с меморандумом и учредительными документами и предписанной законом декларацией о соответствии Закону о компаниях РС и удостоверению о регистрации; назначить по меньшей мере двух директоров — подданных РС, причем один из них должен быть резидентом РС, и секретаря компании — резидента РС, который также должен быть подданным РС и обладать соответствующей квалификацией; уведомить о ситуации с предложенным зарегистрированным офисом компании в РС.

В дальнейшем компания получит сертификат о регистрации и затем может начать свою деятельность. Регистрационный взнос, уплачиваемый при регистрации компании, аналогичен регистрационному взносу при регистрации отделения.

В отношении инокомпаний: они должны представить в Регистрационную палату копию баланса на конец прошлого фин. года совместно с соответствующим заявлением в установленной форме, подтверждающим, что копии являются настоящими копиями требуемых документов; приложенные счета и другие фин. документы должны быть подтверждены лицом, которому делается это заявление.

Аудированная отчетность о сингапурских отделениях — в дополнение к балансу и другим документам, которые необходимо представить в Палату: инокомпания должна предоставить туда должным образом аудированную отчетность, отражающую активы и пассивы компании, возникающие от ее операций в Сингапуре по состоянию на дату составления баланса, а также должным образом аудированный отчет прибылей и убытков, который настолько, насколько это возможно, соответствует требованиям разд. 9 Закона о компаниях Сингапура;

Как иностр., так и сингапурская компания должны иметь в Сингапуре **зарегистрированный офис, который должен быть открыт в обычные офисные часы.**

Закон о компаниях Сингапура требует, чтобы компания имела как минимум двух директоров, один из которых должен быть резидентом Сингапура. Обязанности директора являются ответственными, и несоответствие требованиям Закона о компаниях может привести к тому, что директору придется даже уплачивать тюремному заключению. Директор может быть отстранен от участия в ме-

неджменте компании, если он был признан виновным в постоянных проступках, упущениях, недосмотрах в отношении доставки документов в Регистрационную палату.

По отношению к агенту/директору, прекратившему действовать:

(а) инокомпания или ее агент могут подавать в Палату уведомление в письменной форме о том, что агент прекратил действовать в качестве агента в день, указанный в данном уведомлении. Агент, в отношении которого было подано уведомление, должен перестать исполнять свои обязанности агента через 21 день с даты подачи уведомления или с даты назначения нового агента, меморандум о назначении которого был подан в Палату, в зависимости от того, какая дата наступит раньше;

(б) если агент перестает исполнять свои обязанности и у компании нет агента в Сингапуре, то компания, если она намеревается продолжить или начать свою деятельность в Сингапуре, должна назначить агента в течение 21 дня с указанной в п. (а) даты;

(в) компания должна подать в Регистрационную палату уведомление в установленной форме касательно увольнения любого из своих директоров. Уведомление должно быть представлено в течение месяца с даты увольнения директора. В противном случае за позднее предоставление документа будет наложен штраф. Директор прекращает исполнение обязанностей директора с даты увольнения.

Если иностр. или сингапурская компания увеличивает свой зарегистрированный акционерный капитал, она должна в течение месяца представить в Регистрационную палату уведомление о величине предыдущего и нынешнего акционерного капитала. По разнице между этими суммами возможна уплата доп. регистрационных взносов.

Как иностр., так и сингапурская компания должны поместить снаружи своего зарегистрированного офиса и в каждом месте ведения бизнеса, установленном ими в Сингапуре, свое название и место, где они созданы, латинскими буквами. Название также должно присутствовать в заголовках всех счетов и писем, а также на всех уведомлениях, проспектах и в офиц. публикациях. Если ответственность членом компании ограничена, то компания обязана (за исключением случаев, если последнее слово в ее названии *Verhad* или *Limited*) сообщать об этом факте во всех заголовках счетов, писем, уведомлений и на вывеске за пределами ее зарегистрированного офиса.

Если инокомпания прекращает ведение бизнеса в Сингапуре, она должна представить уведомление об этом в Регистрационную палату в течение 7 дней. Палата по истечении 12 мес. после подачи уведомления должна изъять наименование инокомпания из Регистра. Сингапурская компания может оставаться бездействующей или пройти процедуру добровольной ликвидации, если она хочет прекратить ведение бизнеса.

Порядок открытия представительств инофирм. Существует два возможных варианта регистрации.

Вариант №1. Иностр. неправит. некоммерческие представительства регистрируются в РС гос. Регистром общественных организаций (*Registry of Societies*).

Для регистрации неприбыльной общественной организации необходимо подать в Регистр: за-

явление о регистрации общества; анкетные данные на руководителя и сотрудников; устав общества; письменные ответы на перечень вопросов Регистра.

Все документы должны быть поданы в напечатанном виде на англ. яз.

Юр. адрес Регистра: Registry of Societies Singapore Immigration Building, 10 Kallang road, 06-00, Singapore 208718.

Документы должны вручаться лично представителем иноорганизации, заявляющей об открытии офиса. Срок рассмотрения заявления — 4 мес. По итогам рассмотрения документов возможно проведение собеседования с ответственным сотрудником иноорганизации, осведомленным о деталях дела.

Регистрационный сбор — 300 синг.долл. Разрешение на жительство представителю организации выдают эмиграционные власти РС на основании Сертификата о регистрации общества, выдаваемого Регистром.

Вариант №2. Кроме Registry of Societies, регистрацией некоммерческих представительств или офисов иноорганизаций в РС занимается также Управление по развитию торговли (Trade Development Board, TDB).

В соответствии с требованиями TDB необходимо представить: заполненную на англ. яз. регистрационную форму на 3 листах; заверенную копию нац. свидетельства о регистрации организации, открывающей представительство; копии ежегодных фин. отчетов и аудиторских проверок за последние 3 года.

Все регистрационные документы должны быть подписаны руководителем организации или лицом, его замещающим, и скреплены офиц. печатью учреждения.

Регистрация представительства осуществляется сроком от одного до двух лет с последующим продлением. Стоимость регистрации на один год — 200 синг.долл., на два года — 400 синг.долл.

Представительство иноорганизации, зарегистрированное при TDB, не имеет права: заниматься коммерческой деятельностью, осуществляемой непосредственно или от имени своей головной организации; нанимать складские помещения. Любые поставки, перевозки и складирование материалов должны осуществляться непосредственно головной организацией через специально нанятую местную агентскую фирму; сдавать в наем за плату занимаемое им помещение; подписывать коммерческие контракты, выписывать счета, получать аккредитивы и контракты от имени своей головной организации или предоставлять платные услуги.

Представительство может иметь свой штат как из числа сотрудников головного офиса, так и из местных граждан. Число сотрудников определяет TDB, исходя из целесообразности.

Вид на жительство для командированных рос. сотрудников представительства может быть получен в Управлении иммиграции РС после офиц. аккредитации представительства при TDB.

TDB резервирует за собой право ставить дополнительные, к упомянутым в анкете-заявлении вопросы. Непредставление полной информации может стать причиной отказа от регистрации представительства.

Юр. адрес TDB: Singapore Trade Development Board, 230 Victoria Street, 09-00, Bugis Junction

Office Tower, Singapore 188024, ф. (65) 337-68-98, 337-68-38, телекс: RS28617 TRADEV.

Примерная стоимость аренды офисного помещения пл. 80 кв.м. в деловой части РС составляет 7,5 тыс.синг.долл. в месяц (4,6 тыс.долл.). Арендная плата мебелированной 3-комнатной квартиры — 3,6 тыс.синг.долл. в месяц (2,1 тыс.долл.). Стоимость автомашины среднего класса японского производства (Тойота, Хонда или Ниссан с объемом двигателя до 2 л.) — в пределах 145 тыс.синг.долл. (89 тыс.долл.).

При расчете сметы расходов на содержание представительства следует учитывать также расходы на пользование средствами электронной связи (телефон, факс, компьютерная сеть), за коммунальные услуги (электричество, вода, кондиционирование), а также средства для оплаты ежедневного пользования дорогами (300 синг.долл. в месяц), оплаты за пользование парковками для автомашины (250 синг.долл. в мес.) и на годовую страховку автомобиля (3 тыс.синг.долл.).

Коммуникации

В стране насчитывается 3,1 тыс.км. дорог с качественным покрытием. Имеется 8 **скоростных шоссе общей протяженностью 139 км.**, а также 121 эстакада, 439 автомобильных и 383 пешеходных моста.

Авиация. Сингапурский аэропорт **Чанги является крупнейшим** в АТР. Он связывает 133 города в 53 странах. Ежедневно совершается более чем 3300 линейных рейсов на самолетах 68 воздушных линий.

Пассажирское движение через аэропорт Чанги будет расти. Предпринимаются меры по расширению двух существующих пассажирских терминалов и строительству третьего. Третий терминал рассчитан на 20 млн. пассажиров в год, и с вводом его в эксплуатацию в 2004 г. пропускная способность аэропорта Чанги достигнет 60 млн.чел. в год.

В комплекс аэропорта Чанги входит также центр грузоперевозок пл. 47 га, работающий в режиме свободной торг. зоны и обеспечивающий все виды услуг по обработке и перевозке авиагрузов.

Объемы грузовых авиаперевозок через аэропорт Чанги увеличиваются на 12-14% ежегодно и составляют около 1,4 млн.т. в год:

Морфлот. В Сингапуре находится один из крупнейших и наиболее загруженных морпортов мира. Единственно в порту находится не менее 800 судов. **В течение года порт обслуживает около 130 тыс. судозаходов (первое место в мире)** общим водоизмещением около 840 млн.т. Расположенный на пересечении основных морских транспортных артерий (здесь проходит **366 регулярных морских линий**, связывающих более 600 портов мира), на стыке Тихого и Индийского океанов, Азиатского и Австралийского материков, сингапурский порт известен как один из самых удобно расположенных портов и занимает **первое место в мире по объему грузооборота.**

Порт занимает береговую линию протяженностью 15 км. на юге и юго-западе о-ва (контейнерный порт в Танджонг Пагаре, причалы Кеппел и Пасир Панджанг, Джуронгский порт) и небольшой участок на севере (причал в Сембаванге). Причалы порта оборудованы для обработки всех видов судов — контейнеровозов, танкеров, крупнотоннажных сухогрузов, пассажирских круизных

судов. Порт разделен на шесть терминалов: Танджонг Пагар, Кеппел, Пасир Парджанг, Сембанг, Джуронг, Брани.

С учетом прогнозов на бурное развитие контейнерных перевозок, в Пасир Парджанге идет строительство нового суперсовременного контейнерного терминала, способного обрабатывать до 36 млн. контейнеров в год. Порт располагает **шестью зонами свободной торговли** для экспортно-импортных грузов.

Наблюдается устойчивый рост контейнерных перевозок странами Азии. В 1990-96 гг. этот прирост составил 73%. Наиболее быстрые темпы роста (15,5%) отмечены до валютного кризиса в ЮВА — в первом полугодии 1997 г., по сравнению с тем же периодом предыдущего года.

Через контейнерные терминалы сингапурского порта в 1997 г. обработано 14,1 млн. контейнеров (в расчете на 20-футовые контейнеры) при годовом приросте 9,1%. В целом **Сингапур стоит на втором месте в мире по контейнерным перевозкам, незначительно уступая порту Гонконг** (14,5 млн. контейнеров при менее быстрых темпах прироста — 7,5%) и существенно опережая по данному показателю другие крупнейшие порты мира (Роттердам — 5,4 млн. контейнеров, 3 место). По прогнозам специалистов, к 2016 г. количество обрабатываемых в сингапурском порту контейнеров должно быть в пределах 33-40 млн. штук в год.

В порту ежедневно обрабатывается не менее 40 тыс. контейнеров. В марте 1998 г. сингапурский порт стал первым в мире, преодолевшим суммарный рубеж в 100 млн. контейнеров; на его долю приходится 10% мирового объема контейнерных перевозок.

На долю азиатских стран приходится более 40% всего мирового тоннажа, и сингапурский порт играет ведущую роль по судовому обеспечению и морскому страхованию.

Испытывая все возрастающую конкуренцию со стороны быстро развивающихся портовых центров других стран ЮВА, правительство Сингапура предпринимает меры по привлечению иносудовых компаний к работе через сингапурский порт. Для этой цели в 1997 г. была осуществлена кардинальная структурная реорганизация управления портом; уделяется большое внимание обновлению и внедрению новых компьютерных сервисных систем; принято решение об освобождении обрабатываемых в порту судов от ряда существующих пошлин или о снижении их уровня, начиная с 1999 г., сроком на 10 лет. В частности, вводится освобождение от налогов на доходы по морскому страхованию, а также на доходы иносудов от перевозки сингапурских грузов. Предоставляются существенные налоговые льготы для судов, ходящих под сингапурским флагом, и для морского тоннажа стран, имеющих налоговые соглашения с Сингапуром.

Данные льготы распространяются также на сингапурские судовые компании и иносудовые компании, официально аккредитованные и имеющие свои представительства в Сингапуре.

Несмотря на существующие проблемы, прогнозы специалистов о дальнейшем развитии сингапурского порта исключительно оптимистичны. Так, на период 1998-2000 гг. прогнозируется средний прирост контейнерных перевозок в пределах 11-27% (в 1997 г. — 9,1%), на период 2001-05 гг. — в

пределах 34-50%, а на период 2005-10 гг. — в пределах 30-45%, что должно составить к 2010 г., по скорректированному (уменьшенному) с учетом валютного кризиса прогнозу, от 27,2 до 38,8 млн. контейнеров в год. Прогнозируется, что влияние валютного кризиса для объемов морперевозок будет ощутимо не дольше, чем в ближайшие два года.

23 марта 1998 г. сингапурский порт в очередной раз был отмечен призом межд. организации Asian Freight Industry Awards (AFIA) как лучший морпорт и лучший контейнерный терминал Азии. Данный приз присуждается сингапурскому порту ежегодно в течение последних 11 лет.

«Сингапур Текнолоджиз Шипбилдинг энд Инжиниринг» (СТШИ). Является судостроительной компанией в составе группы «Сингапур Текнолоджиз». Была создана в 1968 г. на базе судоремонтных мастерских нац. ВМС и в наст. вр. является единственной судостроит. компанией в стране, которая выпускает боевые корабли и вспомогательные суда для ВМС Сингапура.

Уставной капитал компании составляет 100 млн. синг.долл. (65 млн.долл.), из которого оплаченным является половина. В 1968 г. 100% акций компании принадлежали фирме «Сингапур Текнолоджиз Холдинг». В 1992 г. с целью привлечения доп. капитала СТШИ была преобразована в АО открытого типа, и ее акции были допущены к свободной котировке на сингапурской фондовой бирже. В 1998 г. 75% акций по-прежнему находились в руках «Сингапур Текнолоджиз Холдинг», а остальные распределялись мелкими пакетами среди других акционеров (наибольший размер пакета акций, находящихся в одних руках, — 2% принадлежит банку DBS). В 1998 г. объем продаж компании составил 170 млн. синг.долл. (100 млн.долл.), прибыль была исчислена в размере 35 млн. синг.долл. (21 млн.долл.). В 1997 г. прибыль составила всего 10 млн.долл., что явилось следствием падения конъюнктуры в регионе в связи с фин. кризисом. С целью преодоления данного явления была создана группа «Сингапур Текнолоджиз Инжиниринг», куда вошла и СТШИ. Данная группа начала активные действия по получению контрактов на комплексные инженеринговые услуги в регионе, особенно в области строительства крупных энергетических сооружений и морских буровых платформ. Результатом этого явился рост прибыли практически на 25-30%. Помимо этого, «СТШИ» была оказана господдержка в виде заказа на строительство четырех танкодесантных кораблей для нац. ВМС.

Фирма располагает двумя верфями: «Джуронг» и «Туаз». Верфь «Джуронг» является основной, на ее территории находятся: управление и конструкторское бюро; сухой док (110x50 м.); 2 стапеля (135x25 м.) для строительства кораблей дедвейтом до 12 тыс.т.; глубоководные причалы длиной 500 м.; 5 эллингов (30x90x24 м.); плавучий кран грузоподъемностью 150 т.; стенд для проверки двигателей. Верфь «Туаз» располагает оборудованием: два плавучих дока размерами 185x40 м. и 240x52 м.; глубоководные причалы протяженностью 540 м.; два пирса, оснащенные рельсовыми кранами; 2 верфи для строительства судов водоизмещением до 30 тыс.т. Каждая верфь оснащена устройством плазменной резки, имеет в своем распоряжении буксиры, системы очистки танков, окраски, абра-

живной очистки днища. Общее количество работающих – 1,3 тыс.чел.

СТШИ может выпускать: коммерческие корабли водоизмещением до 30 тыс.т. (контейнеровозы, ролкеры, скоростные паромы, танкеры); малые ракетные корабли; патрульные катера; ракетные катера; танкодесантные корабли; тральщики; понтонные мосты; катера на воздушной подушке.

В 1998 г. специалисты СТШИ прошли обучение в Швеции по проведению ремонтно-профилактических работ на подлодках типа «Серджемэн», 4 единицы которых закуплены для ВМС Сингапура. Фирма совместно со шведской компанией «Кокумс» ведет разработку патрульного корабля нового поколения (проект NGPV), в конструкции которого используются элементы технологии «стелтс». В качестве прототипа выбран шведский фрегат класса «Висби». Специалисты СТШИ считают, что по окончании разработки NGPV будет не только принят на вооружение ВМС Сингапура, но и предложен на экспорт, причем оценивают его рыночный потенциал весьма высоко.

В области гражд. судостроения последние 5 лет фирма занималась только переоборудованием и ремонтом судов. В 1989-93 гг. ею были построены три танкера снабжения для нужд ВМС страны, а также два контейнеровоза по заказу одной из малайских фирм.

Телекоммуникации. Действуют две крупные компании (в т.ч. одна гос.), обеспечивающие сотовую телефонную связь, три фирмы-провайдера по Интернету, четыре фирмы по системам персонального радиовызова (СПР). Число абонентов, пользующихся сотовой связью и СПР, составляет соответственно 24 и 42,3 на 100 чел. населения. Действует 27 современных АТС, обслуживают 700 тыс. служебных и 1 млн. частных абонентов.

Азиатско-Тихоокеанский Совет по вопросам спутниковой связи (АТССС). Вопрос о необходимости создания особого ин-та по вопросам спутниковой связи в АТР был поднят представителями Ю.Кореи на Межд. конференции по развитию космической связи в АТР, проведенной под эгидой ООН в Сеуле в нояб. 1992 г. Офиц. датой учреждения Азиатско-тихоокеанского Совета (Asia-Pacific Satellite Communications Council) считается 25 окт. 1994 г. Согласно утвержденному в этот день Уставу, АТССС – некоммерческая межд. организация, деятельность которой направлена на развитие системы спутниковой связи с учетом потребностей в ней стран региона.

Основными задачами Совета считаются: организация обмена взглядами и идеями по вопросам политики и технологии развития систем спутниковой связи с учетом особенностей АТР; оказание содействия распространению заинтересованным структурам телеком услуг через ИСЗ в регионе; оказание содействия странам в создании нац. инфраструктуры для развития внутренних и региональных систем спутниковой связи; спонсирование программ по обмену информацией, помощь техэкспертами и персоналом; проведение региональных конференций; организация и проведение исследований, техэкспертизы конкретных программ и проектов внедрения систем спутниковой связи в регионе; финансирование и реализация многонац. программ, связанных с обучением технологии, системе обслуживания и организации

операционной деятельности. АТССС объединяет в своем составе 66 организаций, агентств и компаний из 38 стран АТР, имеющих отношение к развитию спутниковой связи в регионе. Среди них: правит. органы связи и министерства почты, ТНК – Inmarsat (Великобритания), Iridium, Panamsat, Motorola, Loran Skynet (США), Mitsubishi Electric, NTT, Space Communication (Япония), Korea Telecom, SK Telecom (Республика Корея). Россия представлена агентством «Интерспутник».

Пленарное собрание (Plenary Meeting) является высшим органом, в работе которого принимают участие представители всех входящих в состав АТССС организаций для утверждения стратегических направлений совместной деятельности по развитию спутниковой связи в регионе на основе предложений Президента, Совета и председателей Экспертных групп. Проводится 1 раз в 2 года, решения принимаются на основе консенсуса.

Совет (Council) ответственен за проведение исследований и принятие решений по основным принципам подхода, политики и направлениям деятельности АТССС. В его состав входят представители правит. структур 38 стран АТР (Россия не входит) и 21 космического агентства (включая «Интерспутник»). Совет может предлагать Пленарному собранию наиболее важные решения для окончательного утверждения, предлагать ему для избрания кандидатуру нового президента, утверждать назначение или снятие генсека по предложению президента, утверждать состав и председателей Экспертных групп.

Президент АТССС – высшая испол. инстанция. Избирается на два года с правом продления на повторный срок не более одного раза. Решает вопросы координации деятельности организации и представляет ее на межд. уровне, поддерживает контакты с соответствующими агентствами ООН межд. Телекомсоюза, правит. органами входящих в состав АТССС стран. С нояб. 1998 г. эту должность исполняет Ясуо Отаки, президент компании TELEC (Япония).

Исполком избирается в составе 7 директоров и предназначен для оказания содействия Президенту в подготовке решений по орг. вопросам деятельности Совета. В его состав входят: Х.Алвис, замдиректора Центра современных технологий (Шри-Ланка), Г. Даффнер, старший вице-президент корпорации Lockheed Martin Intersputnik (Великобритания), К.Матапуркар, замгендиректора Центра телекоминженерии минсвязи Индии, Л.Джургенс, вице-президент компании Loral Orion Asia Pacific (Сингапур), С.Самиджима, президент компании NTT Satellite Communications (Япония), Дж.Турадживалу, директор департамента телекоммуникации минсвязи и энергетики Фиджи, Йе Эн Хуэн, управляющий корпорации ST Communications (Сингапур)

Секретариат (Secretariat) – основной оперативный орган Совета, в задачу которого поставлено решение всех текущих вопросов деятельности организации. В наст. вр. размещается в Сеуле, возглавляется Генсеком (Чун Вон Ли), состоит из 5 секций: по вопросам членства в Совете, разработки и согласования техпроектов, адм. поддержки, технологической экспертизы, информации и публикаций.

Экспертная группа (Study Group) – непостоянный орган, формируется на основе решения Ис-

полкомитета или Совета для проведения исследований, разработки задач или оценки совместных проектов развития спутниковой связи. В регионе работает 15 экспертных групп в составе 450 человек, представляющих участие АТССС в различных проектах, касающихся развития системы спутниковой телекоммуникации. За четыре года своего существования АТССС сумел обеспечить себе межд. признание в качестве автономной проф. организации. Основные усилия направлены на оказание содействия структурам ООН, прежде всего Совету по делам открытого космоса, межд. телекомсоюзу в решении вопросов, связанных с внедрением спутниковой связи, координировании конструкторских и исследовательских работ в этой области, проводимых в отдельных странах и на региональном уровне. Важное место занимает урегулирование проблем регистрации сетей спутниковой связи, привязке проектов межд. стандартов в области космической телекоммуникации к условиям АТР. По его инициативе разработана «Многосторонняя координационная процедура регистрации спутниковых коммуникационных сетей», которая признана основными организациями и агентствами, связанными с этим видом деятельности. При его содействии ведутся работы по распространению услуг т.н. многоабонентной спутниковой коммуникационной службы, позволяющей распространять компьютерную информацию от одного источника до нескольких сот потребителей одновременно в сетевом режиме.

В соответствии с программой, утвержденной в нояб. 1998 г., в 1999-2000 г. планируется организовать работу двух курсов подготовки специалистов спутниковой связи, создать еще одну экспертную группу для техрегулирования вопросов развития телекомсетей, провести региональную встречу экспертов в области техстандартизации наземных приемопередающих терминалов для выработки рекомендаций по привязке межд. стандартов в этой области к условиям АТР.

Агропром

Орынке мин. удобрений. На формирование сингапурского рынка минудобрений оказывают влияние следующие факторы: наличие развитого производства нитратных удобрений в Индонезии (в основном — карбамид); меры по ограничению импорта минудобрений в Китае с целью защиты нац. производителей; наличие устойчивого спроса на минудобрения в Индии; необходимость привлечения фин. средств для субсидирования экспорта или использования бартерной формы расчета с производителями с/х продукции в странах АСЕАН; отсутствие устойчивого внутреннего спроса на минудобрения в самом Сингапуре.

На местном рынке поставками минудобрений занимаются только крупные торг.-посреднические фирмы с диверсифицированной торговлей в области с/х продукции или сырьевых товаров.

В 1998 г. объем торговли минудобрениями составил 2,2 млрд.долл., что на 2% ниже, чем в 1997 г. 100% сделок были заключены с целью перепродажи. 80% торговли приходится на нитратные удобрения (карбамид, нитрат аммония), 20% — на фосфаты и калийные соли. Такая структура торговли определяется постоянным спросом в Индии и Китае на нитраты, что вызвано характеристиками почв в основных с/х р-нах этих стран.

В целом, на Индию приходится 50% сингапурского экспорта минудобрений, на Китай — 25%, Вьетнам, Кампучию, Мьянму — 15%, Малайзию — 8%. Основными поставщиками данной группы товаров являются Индонезия (в основном — карбамид) и Румыния.

До 1997 г. минудобрения активно закупались и в России (в 1995 г. — на 120 млн.долл.), однако, в связи со сложностями доставки, а также по причине резкого падения цен на нитратные удобрения, вызванного агрессивной экспортной политикой Индонезии и ограничением доступа на китайский рынок, объем торговли резко упал. Торговлей по данной группе товаров занимаются фирмы «Амтел» и «Такрал», имеющие представительства в России и заключающие контракты на прямую поставку удобрений в Китай и Корею. Таким образом, их деятельность в торг. статистике Сингапура не учитывается. Рос. компания «Атросин» успешно занималась поставкой удобрений из России в 1993-97 гг., однако после открытия заводов в Индонезии и после того, как Китайское правительство предприняло жесткие меры по ограничению доступа на внутренний рынок, объем торговли существенно снизился (в 1998 г. он составил 4% от уровня 1995 г.). Причиной снижения уровня рос. экспорта минудобрений послужило еще и то, что отечественные компании могут предлагать конкурентные цены только по группе товаров, спрос на которые в ЮВА относительно невысок (например, карбамид с содержанием азота менее 46%).

Компании Индонезии, которые в настоящий момент определяют уровень цен. Например, для карбамида «Б» — 95 долл./т. на условиях CIF (порт ЮВА) при поставке в мешках. Рос. фирмам трудно будет выйти на сингапурский рынок со своей продукцией, учитывая тот факт, что местные фирмы являются только посредниками и, следовательно, цена удобрений для конечного покупателя еще более возрастет. Данная ситуация касается прежде всего азотных удобрений. Доступ на рынок калийных солей и фосфатов несколько легче, но и спрос на них в 2-2,5 раза ниже. Наиболее целесообразным представляется установление постоянных торг. отношений с местными фирмами, которые постоянно экспортируют удобрения: Pristons т./ф. 324-42-28, 225-57-35; Sineximko т./ф. 227-74-81, 227-93-73; Fertichem т./ф. 337-22-12, 336-07-84.

British-American Tobacco Company (Singapore). Является официально зарегистрированной группой, специализирующейся на производстве табачных изделий, включая такие известные марки, как Lucky Strike Filter, Benson and Hedges, Hilton, 555 International, Kent. Фирма имеет широкую сеть заказчиков в различных странах мира. Производственную и коммерческую деятельность осуществляет в Сингапуре и Вьетнаме. Потребление продукции на рынке ЮВА невелико, и основной доход приносит значит. экспорт табачной продукции в другие регионы.

Основные эконом. показатели, характеризующие фирму: уставной капитал — 138,6 млн.синг.долл.; оплаченный капитал — 18,9 млн.синг.долл.; среднегодовой товарооборот — 342 млн.синг.долл.; среднегодовая прибыль — 42 млн.синг.долл.; количество работающих — 500 чел.; фирма-аудитор — Price Waterhouse.

Фирма пользуется на местном рынке репутацией надежного торг. партнера. С учетом закупок табачных изделий, осуществляемых рос. фирмами в Сингапуре, Торгпредство РФ в Сингапуре рекомендует данную фирму в качестве возможного торг. партнера по импорту сигарет. Юр. адрес фирмы: 57, Senoko Drive, Singapore 758236, т. (65) 758-85-55, ф. (65) 755-77-98, 758-69-38.

Asia Pacific Breweries. Фирма, известная ранее под названием Malayan Breweries, была основана в 1930 г. как совместное пивоваренное предприятие компаний Fraser and Neave и Heineken of Holland. Фирма Fraser and Neave владеет основным пакетом акций, составляющим 37,8%, и фактически руководит компанией через другую свою дочернюю фирму Asia Pacific Investment. Первая продукция была выпущена в 1931 г. под маркой Tiger Beer, ставшей в дальнейшем ведущей на рынке ЮВА. Пиво под этой маркой продается в 50 странах, в т.ч. в России.

Группе Asia Pacific Breweries принадлежат 12 современно оснащенных пивоваренных заводов в Сингапуре, Малайзии, Папуа Новой Гвинее, Вьетнаме, Китае, Новой Зеландии и Таиланде. В производстве находится широкий ассортимент различных сортов пива и прохладительных напитков.

По мере расширения, фирмой было создано 18 дочерних и 3 ассоциированных компании; уставной капитал — 400 млн.синг.долл.; оплаченный капитал — 126,6 млн.синг.долл.; ежегодный товарооборот — 1,2 млрд.синг.долл.; среднегодовая прибыль — 90 млн.синг.долл.; количество работающих: — 5,7 тыс.чел.; аудитор — Ernst and Young. Юридический адрес фирмы: 438 Alexandra Road, 21-00 Alexandra Point, Singapore 119958, т. 272-94-88, ф. 271-08-11.

Фирма пользуется на рынке устойчивой репутацией надежного партнера, проявляет активный интерес к сотрудничеству с рос. организациями и расширению объемов поставок своей продукции в Россию.

Военпром

Текущее состояние рынка оружия и военной техники (ОиВТ) РС определяется следующими особенностями: **РС остается единственной страной в ЮВА, которая, несмотря на фин.-эконом. кризис в регионе, не сократила программ военных закупок;** наличие в РС собственной военной промышленности с хорошо налаженными связями в регионе; политика правительства, поощряющая развитие технологических связей местных предприятий ВПК с основными зап. производителями ОиВТ; наличие соглашений о военно-техническом сотрудничестве с США, Израилем, Францией, ЮАР и Швецией.

Фин. базой импортных операций являются расходы правительства на закупку оружия и военной техники, которые в 1996-99 гг. составляли 3,1-3,3 млрд.долл. в год. Госстатистика по данному виду товаров отсутствует, однако, основываясь на данных таких организаций как «Форкаст Интернэшнл», «Ин-т оборонных исследований Австралии», «Межд. ассоциация военных технологий» можно сделать вывод, что тенденция сохранения расходов будет сохраняться до 2020 г.

Импорт ОиВТ в Сингапуре осуществляется только в интересах МО, МВД и Сил гражд. оборо-

ны страны. Главной концепцией закупок является стремление сингапурских властей избежать зависимости по какому-либо виду ОиВТ от одного поставщика или от одной страны.

Импорт ОиВТ для нужд ВВС в 1995-99 гг. составил 5,5 млрд.долл. (40-45% всех расходов на закупку ОиВТ в этот период). Самыми крупными приобретениями являлись: 16 самолетов F-16CD (1997-99 гг.); 7 вертолетов СН-47 «Чинук» (1997 г.); 8 вертолетов АН-64А («Апач») (1999-2002 гг.).

В 1995-99 гг. местной фирмой «Сингапур Текнолоджиз Аэропейс» проведена модернизация самолетов F-5 и А-4. При этом основные комплектующие (двигатели F-404 для F-4, системы управления двигателем и автоматической навигации для F-5) закупались в США. Общая сумма контрактов составила 650 млн.долл.

В целом основным торг. партнером ОиВТ для ВВС выступали США (истребители F-16, F-5, штурмовики А-4, самолеты ДРЛО E-2С, вертолеты СН-47, АН-64) и Франция (вертолеты «Пума»). В перспективе (2015-20 гг.) планируется доп. закупка 24-30 тактических истребителей на замену А-4. Рассматриваются варианты «Еврофайтер», JSF (США), «Гриппен» (Швеция), «Рафаль» (Франция) и Су-30 (Россия). Общая сумма закупки — до 2 млрд.долл. в течение трех лет.

Закупка крупных партий военной авиатехники производилась РС только у тех стран, с которыми существуют соглашения о военно-техническом сотрудничестве. Это объясняется тем, что в контрактах обязательно предусматривается обучение летного и технического состава боевому применению и техобслуживанию, что обычно организовывается на базе учебных центров продавца.

Импорт ОиВТ для нужд ВМС в вышеуказанный период носил ограниченный характер, что объясняется наличием собственной базы военного судостроения. Самый крупный контракт был подписан с правительством Швеции и фирмой «Кокумс» на закупку и модернизацию четырех подлодок типа «Серджемэн». Одна из лодок уже доставлена в Сингапур, а поставка остальных запланирована на период до 2002 г. Руководство страны приняло решение не производить закупку кораблей, а ограничиться только бортоборудованием и системами оружия. традиц. торг. партнерами в данной области для РС являются Франция (РЛС, системы корабельной ПВО, средства радиотехразведки), Италия (гидроакустические станции), Германия, Швеция (конструкторские решения, общекорабельный дизайн), Израиль (ЗРК «Барак»).

Импорт ОиВТ для сухопутных войск динамично развивается. Это связано прежде всего с тем, что руководство МО страны приняло решение в течение ближайшей декады уделить основное внимание модернизации оружия сухопутных войск. Закупка вертолетов «Апач», в частности, проводится в интересах армейской авиации. Активно изучается вопрос о модернизации системы ПВО. Уже произведена закупка РЛС обнаружения воздушных целей производства фирмы ИТТ (США) на 8 млн.долл., а также закуплены ПЗРК «Игла» рос. производства на 32 млн.долл. В 2000 г. планируется закупить еще до 1000 ПЗРК («Мистраль» либо «Игла»), а до 2005 г. — произвести замену ЗРК «Рапира» на более современную систему. В связи с этим, значительно активизировали марке-

тинговые действия основные производители подобной продукции. «Бритиш Аэроспейс», активно продвигающая систему «Рапира 2000», провела ее презентацию в ходе выставки «Эйшен Аэроспейс 1998». ам. компания «Рейтон», продвигающая наземный вариант ракет AIM-120, активно использует сложившуюся систему военно-техсвязей между США и Сингапуром и в ходе недавнего визита Минобороны Тони Тана на Гавайи, провела предварительные консультации с группой сингапурских специалистов. Наиболее агрессивную маркетинговую линию избрала франц. фирма «Аэроспасьаль», продвигающая ракеты «Астер». С одной стороны, сингапурский офис фирмы проводит постоянные консультации с компанией «Сингапур Текнолоджиз Аэроспейс», которая является агентом «Аэроспасьаль» по данной сделке. С другой стороны, активно использует возможности открытого недавно в Париже сингапурского офиса по военно-техсотрудничеству. На перспективу до 2010 г. планируется заменить комплексы «Хок». По предварительной оценке, объем закупки может составить до 150 млн.долл.

Экспортом ОиВТ занимается компания «Юникорн», входящая в состав группы фирм «Чатеред Индастриз», а также маркетинговые подразделения групп «Сингапур Текнолоджиз Аэроспейс» и «Сингапур Текнолоджиз Марин». **Список ОиВТ, экспортируемых Сингапуром, включает более 200 наименований.** Вместе с тем необходимо отметить, что сингапурские фирмы весьма активны и в перепродаже ОиВТ странам региона. Выступать в качестве посредников им позволяет наличие свободных средств, которые привлекаются для субсидирования экспорта. Так, при принятии решения по выбору подрядчика для модернизации артиллерийских систем ПВО для СВ Индонезии не в последнюю очередь было учтено то, что сингапурский участник тендера – «Эллайд Ордананс оф Сингапур» – привлек для оплаты заказа кредит со стороны сингапурских банков.

Торг. статистика Сингапура не приводит данных по ОиВТ. Вместе с тем по отдельным публикациям в печати можно предположить, что в 1998 г. было экспортировано товаров и услуг на 150 млн.долл. Основным контрактом была модернизация истребителей F-5 для ВВС Турции. Фирма «Ордананс Дивелопмент энд Инжиниринг» участвует в тендере на поставку буксируемых гаубиц для СВ Индии. Представленная гаубица FH-2000 имеет хорошие ТТХ и является одним из наиболее перспективных образцов для экспорта.

Туризм

Одной из основных доходных статей сингапурской экономики является также туризм, развитию которого уделяется самое серьезное внимание на госуровне. До середины 1996 г. наблюдался стабильный рост числа визитов иностранцев в Сингапур в пределах от 2,5% до 7,5% ежегодно.

В 1997 г. количество посетивших Сингапур иностранцев составило 7,3 млн.чел., в т.ч.: из Сев. Америки 459 тыс.чел. или 6,2% (374 тыс. – США); из Азии – 5,3 млн.чел. или 72,6% (страны АСЕАН – 2,3 млн.чел., Япония – 1,2 млн., Тайвань – 530 тыс., Индия – 205 тыс., Индонезия – 1,1 млн.чел., Малайзия – 700 тыс., Таиланд – 250 тыс.чел.); из Европы 1 млн.чел. или 13,7% (Великобритания – 30 тыс.чел., Германия – 190 тыс.чел.); из Океании

430 тыс.чел. или 5,9% (Австралия – 350 тыс.чел.); из Африки 80 тыс.чел. или 1,1% (ЮАР – 45 тыс.чел.). **Общие поступления от туризма составили 10 млрд.синг.долл. (6,5 млрд.долл. при среднегодовом курсе за 1997 год 1,55 синг.долл. за 1 долл.).**

С учетом географического положения РС основной поток туристов прибывает самолетами (за исключением жителей соседней Малайзии, с которой о.Сингапур связывает два современных моста и паромная переправа), а также используя возможности всемирно известного морпорта, с помощью круизных судов. Ежегодно в порт заходит около 60 крупных линейных круизных теплоходов, делающих более 1300 судозаходов и доставляющих в РС 800 тыс. туристов.

Количество туристов, посетивших РС в 1998 г., достигло уровня 1992 г. – 6 млн.чел. Наибольший пик своего развития туризм в РС пережил в 1995 г., когда поступления от туризма достигли 11,8 млрд.синг.долл.

Управлением по развитию туризма Сингапура (Singapore Tourist Promotion Board – STPB) принимаются меры по увеличению потока туристов в РС. В 1996 г. был, в частности, выдвинут новый стратегический план, результатом воплощения которого должно стать провозглашение Сингапура в XXI в. «столицей туризма» Для воплощения в жизнь программы под названием «Новая Азия-Сингапур» широко используются и пропагандируются результаты динамичного эконом. развития Сингапура в последние годы. Сингапур рекламируется как город-государство XXI в. с уникальной многонац. культурой, ставший для других успешно развивающихся азиатских государств «местом, где все началось». Внимание STPB концентрируется также на активизации торговли и обеспечении широким ассортиментом потребтоваров, созданием привлекательных условий для семейного отдыха и ночных развлечений.

В последние годы Сингапур приобретает все большую известность как **один из основных центров для проведения всякого рода межд. встреч** (форумы, симпозиумы, конференции, выставки) и с 1995 г. удерживает **шестое место в соответствующем мировом рейтинге.** Ежегодное количество мероприятий межд. характера достигает 700 и продолжает увеличиваться, что также приносит дополнительно около 60 тыс. визитов в год.

Для поощрения проведения таких мероприятий правительство Сингапура в рамках проводимой компании принимает меры для дальнейшего расширения существующей сети специализированных комплексов и выставочных залов. В р-не аэропорта Чанги в 1999 г. введен в эксплуатацию новый выставочный комплекс полезной площадью 60 тыс.кв.м. Таким образом, общие выставочные площади в Сингапуре составили 110 тыс.кв.м.

Деловые поездки. Для получения сингапурской визы рос. гражданам необходимо обратиться в посольство Сингапура: 191099, Москва, пер. Каменная слобода, 5, т. 974-13-33, ф. 974-13-34.

Для получения визы необходимо иметь приглашение сингапурской фирмы или частного лица. Максимальный срок предоставляемой в Москве визы – 30 дней. Продлевать срок действия визы необходимо по прибытии в Сингапур, в МИД. Стоимость продления – 20 синг.долл. (13 долл.). В Сингапур можно беспрошлинно ввозить до 2 л. крепких спиртных напитков и до 200 сигарет на

человека. Запрещен ввоз жевательной резинки, порнофильмов, компьютерных игр с элементами эротики, зажигалок в виде макетов огнестрельного оружия. Наиболее строгие ограничения существуют на ввоз наркотиков. **При попытке провезти на территорию страны более 5 гр. наркотиков или «экстази», виновный приговаривается к смертной казни.**

При въезде в страну необходимо заполнить карточку въезжающего. Она предъявляется при прохождении паспортного контроля, хранится до окончания поездки и сдается представителю иммиграционной службы при выезде из страны.

При планировании поездок необходимо учитывать, что в Сингапуре установлены следующие госпраздники (данные на 1999 г.): 1 янв. — Новый Год, 19 янв. — Хари Райя Пуаса (окончание мусульманского поста Рамадан), ежегодно дата меняется; 16-17 фев. — китайский (лунный) Новый Год, ежегодно дата меняется; 2 апр. — Пасха; 1 мая — День труда, 29 мая — Весак Дэй (День Рождения Будды), ежегодно дата меняется; 9 авг. — День нации; 7 нояб. — Дипавали (фестиваль света, символизирующий победу добра над злом, света над тьмой); 25 дек. — Рождество.

Китайские, мусульманские, буддистские и индуистские праздники отмечаются по различным календарям, т.е. их даты могут меняться. Желательно воздержаться от деловых поездок в период с середины янв. до конца фев., так как большинство сингапурцев планируют на это время отпуска.

Обеспечение услугами связи в Сингапуре считается одним из лучших в мире. Практически во всех гостиницах имеются бизнес-центры. В «Меридиан», «Хилтон» факсы установлены в номерах. Стоимость переговоров с Россией в Сингапуре — 2,79 синг.долл. минута (1,7 долл.), но в гостиницах тариф выше. 40 компаний сдают в аренду мобильные телефоны. Средняя стоимость — 32 долл. в сутки, стоимость межд. переговоров оплачивается отдельно. Обычно арендатор вносит депозит в 100 долл., из которого удерживается определенная сумма в случае повреждения аппарата. Между РФ и РС система автоматической телефонной связи действует в полном объеме.

Почтово-телеграфные отправления принимаются на 18 узлах связи. Существуют ограничения на пересылку продуктов питания, животных и растений. Макс. вес посылки — 22,5 кг. В РС действуют представительства всех наиболее крупных курьерских фирм: TNT, UPS, DHL. Вызов курьера можно оформить в любое время. Если отправитель находится в гостинице, необходимо предупредить портье о вызове курьера.

Для иностранцев в РС основной вид медицины — страховая. **На территории страны действуют межд. страховые полисы «Ингосстрах».** С полисом «Ингосстрах» можно обращаться в любое медучреждение. При этом пациент оплачивает расходы самостоятельно, берет копию счета и по возвращении в Россию получает деньги в страховой компании. Если у клиента нет денег или стоимость лечения превышает 1 тыс. синг.долл., местный персонал может потребовать гарантийное письмо от «Ингосстраха». Обычно рос. фирма предоставляет такие письма своевременно.

Сингапур обладает высокоразвитой системой общественного транспорта. Существует разветвленная сеть автобусного сообщения, а также метро. Таксомоторным обслуживанием занимаются

три компании, обладающие суммарным парком в 17 тыс. автомобилей. Средняя такса за проезд составляет 2,4 синг.долл. за первый километр и 1,2 синг.долл. за каждый последующий километр. Оплата проезда в метро осуществляется, электронными карточками, которые контролируются на начальной и конечной станции. При необходимости производится доплата. Средняя стоимость проезда в один конец на расстояние 4-5 станций — 2 синг.долл.

В Сингапуре насчитывается более трехсот гостиниц разного класса. При планировании поездки необходимо учитывать следующие общие для всех гостиниц правила: цена за проживание обычно дается без учета налогов и обозначается, например, таким образом: S\$ 280+++ . Это значит, что к цене необходимо добавить 14%; во многих гостиницах есть номера для курящих и некурящих, что связано с проводимой в стране кампанией против курения; несмотря на наличие большого количества гостиниц, желательно бронировать номер заранее; доп. плата за это не взимается, но если делегация составляет более 3 чел., то администрация может попросить внести 20% депозит.

По сведениям Ассоциации гостиничного бизнеса, в Сингапуре существует 7 уровней гостиниц, в зависимости от стоимости проживания.

1. Стоимость проживания 55-80 синг.долл. в сутки за одноместный номер: «Катонг Парк» (Мейер роуд), т. (65) 345-33-11; «Маджестик» (Букит Пасо роуд), т. 222-33-77. Отсутствуют бассейн и ресторан.

2. Стоимость проживания 81-100 синг.долл. в сутки за одноместный номер: «Лион Сити» (Таджонг Катонг роуд), т. (65) 744-81-11, «Грейт Истерн» (Макферсон роуд), т. 284-82-44; «Фортуна» (Оуэн роуд), т. 295-35-77. Нет бассейна, но есть ресторан или кафе.

3. Стоимость проживания 101-140 синг.долл. в сутки за одноместный номер. Есть бассейн и сауна, 2-3 ресторана или кафе. В большинстве своем такие гостиницы находятся в центре города: «Олсон» (Виктория стрит), т. (65) 336-08-11; «Пенинсьюла» (Колеман стрит), т. 337-22-00; «Новотел Орчард Сингапур» (Дунеарн роуд), т. 250-33-22.

4. Стоимость проживания 140-200 синг.долл. в сутки за одноместный номер. Данная группа гостиниц предоставляет клиентам полный спектр услуг. «Меридиан» (Орчард роуд), т. (65) 733-88-55; «Орчард Парад» (Орчард роуд), т. 737-11-33; «Хилтон» (Орчард роуд), т. 737-22-33.

5. Гостиницы с ценой проживания выше 200 долл. в сутки за одноместный номер. К наиболее рекомендуемым относятся: «Мандарин» (Очард роуд), т. (65) 737-44-11; «Негара» (Клеймор драйв), т. 737-08-11; «Марина Мандарин» (Раффлз бульвар), т. 338-33-88.

Примечания: все цены даны без учета налогов; подгруппы 2, 3, 4, 5 принимают для оплаты все виды кредитных карточек.

Сеть общественного питания в Сингапуре чрезвычайно развита. Представлены кухни практически всех стран ЮВА, а также китайская, индийская, ам., европейская. Наряду с многочисленными местными ресторанами присутствуют предприятия общественного питания межд. фирм «Макдональдс», KFC, «Пицца Хат». Если вы планируете посетить ресторан вост. кухни, следует помнить, что одной из ее характерных черт явля-

ется использование большого количества острых приправ. Цены колеблются от 12 до 80 синг.долл. за обед. Также необходимо принимать во внимание, что цены в вечернее время выше в 1,5-2 раза, и ко всем ценам, указанным в меню, необходимо прибавлять 14%.

Питание в европейском стиле предоставляется в сети ресторанов «Джек'с Плейс». Средняя стоимость обеда из трех блюд — 19 синг.долл. По адресу 545, Орчард роуд, в здании «Фар Ист Шоппинг Центр» находится ресторан «Шашлык», в меню которого включены блюда русской и грузинской кухни.

Говоря о сети общественного питания в Сингапуре, нельзя не отметить самую многочисленную категорию — кафе, предлагающие местные блюда (Food Court, на рус. яз. их можно назвать «харчевнями»). Стоимость одного блюда колеблется от 3 до 7 синг.долл. (при больших порциях). Чаще всего в состав блюда входит либо рис, либо лапша («нудлз») с различными мясными, рыбными и овощными добавками. Блюда предлагаются как на вынос (в пенопластовых лотках, где пища долго сохраняется теплой), так и прямо в кафе. Большинство сингапурцев обедают именно в таких кафе, а вечером многие сингапурские семьи там же и ужинают. **Несмотря на низкие цены, качество блюд очень высокое**, т.к. соответствующие органы строго следят за соблюдением санитарных норм при приготовлении пищи. Подобные местные харчевни можно найти практически в любом уголке Сингапура: и в центре города, и на крупнейших улицах (чаще всего — в полуподвальных этажах крупных торг. комплексов), и в жилых кварталах. Однако данные блюда чаще всего острые, так что они не всегда по вкусу европейцам.

Предоставление США визовых послаблений гражданам Сингапура. США рассматривали возможность внесения в 1999 г. корректировки в процедуру выдачи въездных виз гражданам Сингапура. **Новая система позволит сингапурцам, а также гражданам других 26 стран, посещать США с различными целями на срок до 90 дней без оформления визы.** Внедрение данной программы приведет к уменьшению объема работы соответствующих ам. служб, только за 1997 г. выдавших сингапурцам для въезда в США 102 тыс. неиммиграционных виз (из них 67 тыс. — туристические, 27 тыс. — деловые, а также — студенческие).

Сингапурцы считаются наиболее состоятельными туристами, приносящими ам. сектору услуг значит. прибыль.

План также подразумевает принцип взаимности, что в свою очередь позволит облегчить въезд американцев в Сингапур, где действует более 1200 ам. фирм. Правительство Сингапура в предвзвешенном порядке предоставило гражданам США возможность посещать Республику без соответствующего визового оформления сроком до 90 дней.

Подобная практика, помимо Сингапура, будет распространена на ряд других государств, в число которых входят: Австрия, Австралия, Андорра, Аргентина, Бельгия, Бруней, Великобритания, Германия, Дания, Исландия, Испания, Ирландия, Италия, Лихтенштейн, Люксембург, Монако, Новая Зеландия, Нидерланды, Норвегия, Сан-Марино, Словения, Финляндия, Франция, Швейцария, Швеция, Япония. Основные требования для стран-участниц программы следующие: менее 3%

отказов во въезде в США для представителей этих стран; наличие принципа взаимности; возможность использования считывающих устройств для обработки нац. паспортов; соблюдение ам. законодательства. Упомянутый план разрабатывается совместно министром юстиции и госсекретарем.

Автором программы является конгресс. Она утверждена Президентом Б.Клинтонем в окт. 1994 г.

Связи с Россией

В 1998 г. торг.-эконом. отношения России с Сингапуром продолжали развиваться в неблагоприятных условиях валютно-фин. кризиса, что привело к дальнейшему сокращению товарооборота (в млн.долл.).

	1997 г.	1998 г.
Товарооборот	902,3	550
Экспорт	195,1	50
Импорт	707,2	500
Сальдо	-512,1	-450

Снижение объема росэкспорта наблюдается практически по всей номенклатуре товаров. Наиболее ощутимое влияние на падение экспорта из России в стоимостном выражении оказало значит. сокращение поставок нефтепродуктов (менее 0,1% от объема 1997 г.), алюминия (3,5%), а также металлоизделий и электронной продукции. Вместе с тем произошло увеличение никеля в 2,5 раза (10,8 млн.долл.).

Структура РФ в РС (в млн.долл.):

Никель	14
Металлоизделия	13,7
Металлолом	2,6
Детали для оргтехники	2,6
Морепродукты	2
Электронные клапаны	1,5
Детали к инж. оборудованию	0,8
Телекомоборудование	0,7

Номенклатура рос. экспортных товаров в 1998 г. включала в себя 66 наименований изделий и товарных групп. На перечисленные выше товары приходится около 75% годового объема экспорта России в РС.

Ситуация с поставками из РС резко ухудшилась с середины 1998 г. в связи с развитием банковского кризиса в России. Объем рос. импорта из Сингапура по сравнению с предыдущим годом сократился примерно на 30%.

Основные позиции импорта (в млн.долл.):

Табачные изделия	56
Детали к офисному оборудованию	51
Телекомоборудование	50
Телевизоры	48
Радиоприемники	43
Дтали к инженерному оборудованию	35
Кофе	26
Муз. инструменты	20
Видео- и аудиоманитофоны	13
Электронные клапаны	10
Нефтепродукты	6
ЭВМ	6
Насосы	6
Химпродукты	4
Предметы домашнего обихода	4

Снижение поставок из Сингапура в Россию затронуло практически всю номенклатуру товаров за исключением табачных изделий (увеличение на 42,2%), а также узлов и деталей к машинотехоборудованию (увеличение на 128%).

О рос.-сингапурских торг. отношениях в I кв. 1999 г. Согласно информации, полученной в Управлении по развитию торговли РС, в первом кв. 1999 г. наблюдалось значит. снижение товарооборота практически со всеми странами – торг. партнерами Сингапура по сравнению с тем же периодом прошлого года. В т.ч. это относится и к рос.-сингапурской торговле.

Общий товароборот двусторонней торговли в первом квартале составил 83,1 млн.синг.долл. или 49,5 млн.долл. (при курсе 1,68 синг.долл. = 1 долл.), в то время, как два предшествующих года он сохранялся на уровне около 250 млн.долл.

Сокращение товарооборота явилось полностью результатом снижения объема импортных поставок в Россию сингапурских товаров. Объем росимпорта по сравнению с первым кварталом 1998 г. сократился более чем в 4 раза и составил 55,5 млн.синг.долл. (33 млн.долл.). Для сравнения, в первом полугодии 1998 г. импорт составлял 233,6 млн.синг.долл. (139 млн.долл.).

В номенклатуре рос. импорта из Сингапура преобладают прежде всего товары электронпрома, продовольствие и бытовая техника.

В то же время в I кв. 1999 г. отмечено двойное увеличение объема экспорта ростоваров по сравнению с тем же периодом 1998 г. Экспорт составил 27,6 млн.синг.долл. (16,4 млн.долл.) по сравнению с 14,4 млн.синг.долл. в первом квартале 1998 г. Рост достигнут в основном за счет поставки крупной партии никеля (17,7 млн.синг. долл. в I кв. 1999 г. и 0,9 млн.синг.долл. в I кв. 1998 г.). К числу ранее не поставлявшихся на экспорт рос. товаров относятся отдельные виды электронных компонентов и пряжа.

Торготношения между Россией и Сингапуром получили наиболее бурное развитие в 1993-94 гг., что отмечено пятикратным увеличением товарооборота в стоимостном выражении. Начиная с 1995 г., объем торговли между двумя странами сохраняется стабильным на уровне около 1 млрд.синг.долл. (наибольший объем товарооборота – 1228 млн.долл. был достигнут в 1995 г., в основном за счет разовой поставки крупной партии алюминия). С этого времени Управлением по развитию торговли РС ведется статучет по отдельным группам товаров рос.-сингапурской торговли и активизируется работа по расширению торг.-эконом. отношений с Россией. Организуются регулярные поездки в рос. регионы руководителей крупнейших компаний, представляющих интересы наиболее перспективных деловых кругов Сингапура; к 1997 г. **организованы представительства Управления по развитию торговли Сингапура в Хабаровске и Москве, а в 1999 г. – в С.-Петербурге.**

Номенклатура рос.-сингапурской торговли как по экспорту, так и по импорту, в основном определяется спецификой и потребностью сингапурского рынка, ориентированного на производство электронной продукции, переработку нефти, снабжение топливом морского и воздушного транспорта, а также реэкспортными сделками, проводимыми через Сингапур для стран ЮВА.

Двусторонние договоры с Россией о торг.-эконом. сотрудничестве. Став преемницей СССР в области межд. сотрудничества, Россия в вопросах торг.-эконом. сотрудничества с Сингапуром продолжает руководствоваться положениями Торгового Соглашения между СССР и Республикой Сингапур

от 02.04.66.

В активной разработке сторонами находятся еще два соглашения, призванные обеспечить режим наибольшего благоприятствования в двусторонних торг.-эконом. отношениях. Имеются в виду «Соглашение об избежании случаев двойного налогообложения» и «Соглашение о поощрении и защите (гарантиях) взаимных инвестиций».

Содействие рос. организациям. Торгпредство России в Сингапуре предоставляет рос. организациям следующие виды коммерческих услуг: поиск конъюнктурной информации о ценах на товары, аналогичные предлагаемым на экспорт; поиск потенциального иностр. покупателя или продавца товара с предоставлением его почтово-телеграфных реквизитов; подготовка справки на сингапурскую фирму – потенциального делового партнера; проведение предварительных переговоров с фирмой по экспорту или по импорту (включая получение предложения); систематический контроль за ходом исполнения экспортного или импортного контракта; комплексное участие в создании в Сингапуре СП с участием рос. организаций; проработка вопросов, связанных с участием рос. организаций в выставках в РС (информация о выставках, условия участия в конкретной выставке, проведение переговоров с дирекцией и т.д.); устный и письменный перевод; оказание содействия в установлении и развитии инвест. и фин.-банковского сотрудничества с РС; оказание практической помощи в развитии прямых деловых связей отдельных областей и регионов России с фирмами, организациями и предприятиями РС. Помимо этого, Торгпредство РФ в РС может оказывать роспредприятиям услуги организационно-хозяйственного характера, включая бухгалтерское обслуживание предприятий и временно командированных в страну лиц.

С целью содействия развитию двухсторонних бизнес контактов Управлением по развитию торговли РС открыто в России два представительства: 121099 Москва, пер. Каменная слобода 5, т. 974-13-33, ф. 974-13-34. 680000 Хабаровск, ул. Пушкина, д.45, оф. 306, т. 22-63-41, ф. 22-57-17.

Представительства отвечают за обеспечение рос. граждан информацией об экспортно-импортном регулировании в РС, существующих ограничениях, а также могут предоставлять информацию об адресах и телефонах сингапурских фирм, заинтересованных в установлении партнерских отношений с рос. организациями.

Значит. капвложений РС в рос. экономику не производилось. Инвест. сотрудничество с сингапурскими фирмами осуществлялось в виде создания отдельных СП, в частности по переработке леса, рыбы и других продуктов. При этом общая сумма капвложений составляет около 20 млн.долл.

Основная причина, удерживающая потенциальных сингапурских инвесторов от сотрудничества с рос. деловыми кругами, – полит., эконом. и соц. нестабильность в России, отсутствие соответствующей правовой базы и гарантий по возврату вложенного капитала. Крупных межгос. и частных проектов не существует.

Банки, участвующие в экспортно-импортных (включая инвестиции) операциях с Россией. Основным участником экспортно-импортных операций с Россией в РС, безусловно, является Сингапурское отделение Московского Народного банка –

Moscow Narodny Bank, Singapore Branch (50 Robinson road, MNB Building, Singapore 068882). Он изначально создавался как банк поддержки экспортно-импортных торг. операций между СССР и РС.

В меньшей степени в обслуживании экспортно-импортных операций между двумя странами вовлечены местные банки. Тем не менее практически все из представленных в РС банках, имея корреспондентские отношения с рос. банками, в разной степени участвуют в процессе обслуживания торг. отношений. Это также касается широко представленных в Сингапуре инобанков.

Инвест. банковские операции отсутствуют.

Рос. организации работающие на местном рынке.

На сингапурском рынке Россию представляют:

Торгпредство РФ в Сингапуре. 390 Orchard road, 13-04 Palais Renaissance, Singapore 238871, т. (65) 737-62-21, ф. 235-07-49, телекс RS21346.

АО «Аэрофлот (сингапурское представительство). 15 Queen Street, 01-02/02-00, Tan Chong Tower, Singapore 188537, т. (65) 336-17-57, ф. 337-63-52.

Офис «Аэрофлота» в аэропорту «Чанги», т. (65) 541-37-63, ф. 542-55-82.

«Сингапур Технолоджиз Аэроспейс». Импорт из России: технологии по линии ФГУП «ГК Росвооружение». Singapore Technologies Aerospace, 540 Airport road, Paya Lebar, Singapore 1953, т. 287-11-11, ф. 287-09-10.

«Акма». Экспорт в РФ: кондиционеры Импорт из РФ: лес. Асма, 17 Jurong Port road, Singapore 619092, т. 268-77-33, ф. 268-44-70.

«ТНН Пасифик». Экспорт в РФ: кондиционеры, оргтехника. Импорт из РФ: лес, сталь. TNN Pacific, 1 Rochor canal road, 05-30, Singapore, т. 334-24-61, 334-08-24.

«Ерл». Экспорт в РФ: участвует в разработках месторождений нефти на Ю.Сахалине. «Erl», 2 Jalan Samulun, Singapore 629120, т. 266-15-66, ф. 266-23-12.

«Хеви Лифт Карго Эйрлайнз». Экспорт в РФ: работают вместе с фирмой «Ерл» по транспорту оборудования на Юж. Сахалин, используют самолеты авиакомпании «Волга-Днепр». Heavy Lift Cargo Airlines, room 10, Building 960 Westcamp Seletar Airport, Singapore, т. 483-06-61, ф. 483-06-64.

«Литиан Системз Пте Лтд». Экспорт в РФ: коммуникационное оборудование по контрактам с «Газпромом», а также с рос. нефтекомпаниями. Lityan Systems (S) Pte LTD, 17 Jurong Port road, Singapore 619092, т. 261-96-82, ф. 261-96-81.

«Фьюче Энтерпрайзиз». Экспорт в РФ: оргтехника, продукты питания в различные госструктуры. Future Enterprises Pte LTD, 101 Geylang Lor. 23, 05-03-04, Prosper House, Singapore 1438.

«Транстрой Интернэшнл Пте Лтд». Импорт из РФ: стройоборудование для проектов в регионе (Малайзия, Индонезия). Transstroy International Pte LTD, The Concourse 300 Beach road, 25-06, Singapore 199555.

«Интрако». Экспорт в РФ: продукты питания, бытовая электроника, компьютеры; импорт из РФ: нефть, удобрения, металл, рыба, лесотехпродукция, бумага. Intraco, 230 Victoria street, 12-00, Bugis Junction Towers, Singapore 188024, ф. 337-72-66.

«Голдтрон». Экспорт в РФ: бытовая электроника, средства связи, компьютеры. Импорт из РФ: удобрения, металл, нефть, подшипники. Goldtron, 53 Ubi road, Singapore 1440, ф. 741-90-10.

«Челленджер Уорлд Трейд». Экспорт в РФ: бы-

товая электроника, компьютеры, одежда, обувь, офисное оборудование Импорт из РФ: металл, нефть, газ, удобрения, лес. Challenger World Trade Pte LTD, 109 North Bridge road, 06-00 Funan Center, Singapore 179097, ф. 337-25-89.

«Аджио». Экспорт в РФ: бытовая электроника, компьютеры, средства связи, одежда, обувь, офисное оборудование, продукты питания. Импорт из РФ: металл, нефть, газ, зерно, удобрения, лес. Agio Countertrade Pte LTD, 151 Chin Swee road, 11-01 Manhattan House, Singapore 169876.

«Хоули Машинери». Импорт из РФ металлообрабатывающие станки. Howly Machinery Pte LTD, 26 Third Lok Yang road, Jurong, Singapore 628015, ф. 264-11-15.

«Эйша Пасифик Бреваниз». Экспорт в РФ: пиво. Asia Pacific Breweries LTD, 459 Jalan Ahmad Ibragim, Singapore 639934, ф. 862-16-47.

«Дженерал Агрохим Трейдинг». Экспорт в РФ: электроника, продукты питания. Импорт из РФ: металл, лесотехнич. продукция, удобрения дорожно-строит. техника, рыба. General Agrochem Trading Pte LTD, 51 Emerald Hill road, Singapore 229327, ф. 733-34-50.

«Фьюче Системз». Экспорт в РФ: бытовая электроника, компьютеры, комплектующие к компьютерам. Future Systems Pte LTD, 1 Rochor Canal road, 02-21 Sim Lim Square, Singapore 188504, т. 339-57-28.

«Тольятти Групп». Импорт из РФ: запчасти к автомобилям «Жигули». Togliatti Group of Companies, 27A Smith street, Singapore 0105, ф. 227-96-41.

«Сейф Энтерпрайзиз». Экспорт в РФ: бытовая электроника, компьютеры, одежда. Safe Enterprises Pte LTD, 190 Macpherson road, 02-00 Wisma Gulab, Singapore 348548, ф. 747-67-76.

«Амтел Экспортс». Экспорт в РФ: продтовары, товары ширпотреба. Импорт из РФ: шины, химтовары, лес, металл. Amtel Exports, 47 Tannery Lane, 07-02, Elite Industrial Bed-2, Singapore 347794.

«Рачин Импекс». Экспорт в РФ: продтовары, ширпотреб, электроника. Импорт из РФ: хим. товары, металл, лес, шины, сырье. Rachin Impex, 13,3 Cecil street, 16-03, Keck Seng tower, Singapore 069535.

Oakwell Engineering основана в 1984 г. как группа компаний по производству машинотехоборудования, электрокабеля, труб и соединений к ним, оборудования для нефтяной, газовой, нефтеперерабатывающей, хим. и полиграфической промышленности.

Заявленный капитал составляет 30 млн.синг.долл. (17,65 млн.долл.); оплаченный капитал составляет 12 млн.синг.долл. (7 млн.долл.). Объем продаж группы на 1994 г. составил 72,3 млн.синг.долл. Прибыль группы на ту же дату составила 2,6 млн.синг.долл. Количество занятых — 95 человек. Адрес: 8 Aljunied Ave 3, Oakwell Building, Singapore 389933, т. (65) 741-90-00, ф. 742-30-00.

Фирма пользуется на рынке устойчивой репутацией надежного партнера, проявляет активный интерес к сотрудничеству с рос. организациями и расширению объемов поставок своей продукции в РФ. Торгпредство РФ в Сингапуре рекомендует заинтересованным рос. участникам ВЭД фирму Oakwell Engineering в качестве партнера для возможного установления делового взаимовыгодного сотрудничества.

Бюро в Москве

Agiorus. 119270 М., Комсомольский пр-т 45/1, т. 258-3895, ф. 258-3862.

American International Industries. 103064 М., Земляной вал 46/48, оф. 66, т. 916-0164, 917-1517, ф. 917-0134, E-mail aiimos@aha.ru

AGMA. 109004 М., Пестовский пер. 16, корп. 2, т. 255-7920, 915-3235, ф. 915-7010.

Amtel. 121170 М., Кутузовский пр-т 45, под. 11, т. 148-5900, -01, -19, -21, ф. 142-0979, 148-2710, E-mail amtel.el@g23.relcom.ru

Agrosin. 121069 М., Столовый пер. 4, оф. 2, т. 202-2269, ф. 256-2729.

Future Enterprises. 125167 М., Ленинградский пр-т 37а, корп. 14, т. 258-4077, ф. 258-4078.

Lityan Systems. 107005 М., 2 Бауманская 7, эт. 4, т. 261-3344, 267-0011, ф. 261-1726, E-mail istok@lityan.netclub.ru.

Thakral Group. 125130 М., Приорова 24, корп. 2, т. 564-8205, 956-9590, ф. 234-0837.

Upasana. 103008 М., Б.Никитская 26/2, т. 937-7601, ф. 937-7602, E-mail ups.in.mow@co.ru

Обзор прессы**СИНГАПУР ВСТУПАЕТ В НОВОЕ ТЫСЯЧЕЛЕНИЕ**

Если Сингапур хочет конкурировать эффективно в более широком пространстве, то он должен будет отучить свою промышленность, компании и даже народ от очень многого из того, к чему они привыкли, такое мнение высказывает автор одной из статей в специальном приложении Шила Макналти, посвященном этому государству. Приложение опубликовано английской «Файнэншл тайме» 28 марта 2000 г. Автор считает, что деловым кругам, политическим и культурным составляющим общества предстоит трансформироваться столь глубоко, что даже премьер-министр Сингапура Го Чок Тонг не уверен, как они этого добьются. «У нас нет выбора. Границы мира все более сужаются, и если Сингапур хочет выжить в будущем, в условиях новой экономики, нового мира, то он должен приобщиться к культуре земного шара, сказал премьер-министр в интервью журналисту. — Мы приобщаемся к глобализации и к революции информационных технологий, убежденные в том, что они создают больше возможностей, чем издержек». Указывая на характерное прежде для сингапурцев стремление отгородиться от внешнего мира, автор пишет, что сейчас власти Сингапура торопятся изменить сложившийся порядок вещей. В 1999 г. они отменили запрет на участие инокапитала в банковской системе страны, в начале 2000 г. ускорили на два года полную либерализацию системы телекоммуникаций и страхового сектора. «Аналитики, — пишет Макналти, — считают, что на очереди стоят СМИ, система здравоохранения, образование и транспорт, поскольку власти принуждают пользующуюся покровительством промышленность страны бороться за выживание».

Сингапур не просто открывает свой рынок внешнему миру, но добивается, чтобы он соответствовал лучшим нормам международной практики. Власти разрешили дилерам, занимающимся операциями с ценными бумагами правительства, заключать торговые сделки непосредственно между собой, а не через ЦБ, и иностранцев приглашают возглавить банки и компании, чтобы изменить традиционную деловую культуру. Прави-

тельство надеется, что эти усилия подготовят компании Сингапура к конкуренции на мировой арене. Но, чтобы они могли делать это эффективно, считает печать, правительство должно вначале изменить правила игры. Неспособность сингапурской телекоммуникационной компании «СингТел» несколько недель назад подчинить себе компанию «Кейбл энд уайерлес» в ходе первой серьезной попытки сингапурской компании выйти за пределы своей страны путем слияний и приобретения собственности показала, какой длинный путь им предстоит еще пройти. «СингТел» никогда не допускала, что может появиться другой конкурент, располагающий достаточными средствами, способный вырвать из ее рук крупнейшую корпорацию Азии.

Власти остерегаются негативной политической реакции и предлагают защитные меры, в том числе собираются предложить населению льготные акции принадлежащих правительству компаний. Правительство должно продать свою долю акций в таких компаниях, как «СингТел» и «Сингапур эйрланз», если эти компании хотят обслуживать значительно большее число людей, чем 3,5-миллионное население Сингапура. Но сбрасывание доли акций на открытый рынок подорвало бы их стоимость, поэтому потребуется время, пока будет достигнута эта цель.

Автор указывает, что власти Сингапура вносят изменения в учебные программы, чтобы развить у учащихся творческий подход, не начетничество, приобщить их к компьютеру с раннего возраста. Принимаются меры по либерализации внутривнутриполитической жизни, допускаются большая открытость и критические высказывания в прессе. Правительство пересматривает сейчас также практику и политику, регулирующие различные аспекты эконо. деятельности в стране, чтобы подготовить субъектов хоз. деятельности к встрече с внешним миром. Так, власти начали пересматривать защитные законодат. акты, которые регулировали сектор услуг, с тем чтобы он стал более конкурентоспособным, подобно производственному сектору, в котором давно уже проводятся либеральные реформы. В страну приглашают иностр. специалистов для передачи своего опыта местным предпринимателям, ведется переподготовка и проф. обучение рабочих применительно к требованиям новой экономики, предпринимателей направляют на стажировку за границу. Сингапур предпринимает активные усилия, чтобы стать центром производства электроники, нефтяного оборудования и нефтехимического производства, машиностроения, биоинженерии, медицины и т. д. Он хочет также стать фин. центром и штаб-квартирой ТНК, занимающихся мат.-тех. обеспечением и средствами связи. Правительство делает серьезные успехи в деле привлечения в эти сектора первоклассных зарубежных компаний. В прошлом году 91 компания «прописалась» в Сингапуре. И чтобы собственные компании смогли конкурировать с пришлыми, сингапурские власти советуют им приглашать на работу «иностран. таланты». Сейчас иностранцы возглавляют сингапурские банки «Дивелопмент бэнк оф Сингапур» /DBS/, «Оверсиз чайниз бэнк корпорейшн» /OCBC/, «Сингапур эйрлайнс», «Нептун ориентал лайнс» и «Пидемко лэнд». В то же время сингапурские власти не заинтересованы в «отверточ-

ном производстве». Они хотят развить в стране производство высокотехнологической продукции, применяемой в компьютерных системах. Недавно одна из крупнейших в мире компаний по производству компьютеров открыла в Сингапуре предприятие стоимостью в 70 млн.долл.США. Хотя в 1998 г. только 14% работавших в стране имели вузовский диплом, сейчас, как заявляют власти, уже **40% сингапурцев, начинающих трудовую жизнь, имеют высшее образование.** На них возлагается надежда на прорыв в экономике в новых условиях. Одновременно правительство поощряет самые крупные и самые подготовленные компании страны выходить на мировой рынок и учиться конкурировать в глобальном масштабе. Поэтому эти компании уже сделали значит. инвестиции в страны Азии, в том числе в Китай, Вьетнам, Таиланд, Бирму, Камбоджу, Индонезию и Малайзию. Но премьер-министр Сингапура призывает их не останавливаться на этом. «Мы должны сейчас выходить на мировую арену, заключая стратегические союзы или сливаясь с другими ведущими игроками», — заявляет премьер-министр. — Действительно, у нас часто нет выбора — в условиях консолидации промышленности в масштабе всего мира либо мы станем главными игроками, либо остаемся с пустыми руками». Что же касается положения в экономике после известного фин. кризиса в Азии, то, по свидетельству автора другой статьи приложения, Питера Монтанона, экономика Сингапура пришла в себя после кризиса в регионе также быстро, как она вступила в него. В 1999 г. ВВП страны возрос на 5,4%, хотя министр финансов Ричард Ху Тху Тау, представляя бюджет на 1999-2000 ф.г., не планировал никакого роста ВВП. Поэтому текущий ф.г. завершится с бюджетным профицитом в сумме 3,2 млрд.синг.долл., хотя первоначально предполагалось, что дефицит бюджета составит 5,1 млрд.синг.долл.

В то время как экономисты частного сектора экономики ожидают, что рост ВВП достигнет верхней планки правит. прогноза в 4,5-6,5%, многие предсказывают также замедление эконом. роста во второй половине года, поскольку электронная промышленность США замедляет свой ход. Кроме непосредственного воздействия этого цикла, многие соглашаются также с тем, что существует необходимость в реструктуризации и форсировании приватизации, чтобы сохранить конкурентоспособность Сингапура, особенно в сервисном секторе. Пока показатели в общем положительные. Инфляция больше не является проблемой, но при росте потребительских цен в прошлом году лишь на 0,4% инфляция вряд ли наберет силу. В прошлом году экспорт (не считая нефти) возрос на 11,2% в реальных цифрах после незначит. сокращения в 1998 году. Потребит. спрос возрос в 1999 г. на 6,2%, что служит еще одним признаком возвращения доверия. Хотя имеются признаки возникновения некоторого напряжения на рынке труда в отношении ведущих специальностей, безработица упорно оставалась в 1999 г. на высоком для Сингапура уровне — 3,5%. Экономическое оживление, однако, проявляется в каждой отрасли по-разному. Низкий обменный курс нац. валюты будет способствовать росту экспорта, но если появятся признаки роста инфляции, то, как полагают, многие экономисты, власти позволяют, чтобы обменный курс валюты — этот главный ин-

струмент валютно-фин. политики — повысился.

Долгосрочные сомнения касаются роста производительности труда в Сингапуре, особенно в секторе услуг. Поразительная особенность прошлого года роста заключается в том, что, в то время когда производственный сектор вырос на 13,8%, сектор услуг в целом вырос только на 3,6%. Сектор услуг в стране дорогой, цены выше, чем в Малайзии, издержки слишком высоки, и отсутствует необходимая конкуренция. В этой области Сингапур далеко отстает от Гонконга. Что же касается банковской системы, то, как указывается в статье на эту тему, на повестке дня стоит вопрос о консолидации местных банков. Понимая, что закрытый фин. центр больше не может защитить рынок страны, правительство решило открыть Сингапур для большего числа иностр. банков. Оно надеется, что это будет способствовать тому, что фин. институты страны станут более конкурентоспособными. Высокопоставленные лица не делают секрета из того, что, по их мнению, в перспективе в стране должны существовать не более двух банков, а не пять, как сейчас. В равной степени, они не хотят следовать примеру Новой Зеландии, где все действующие в стране банки принадлежат иностранцам, поскольку это могло бы дать островному государству меньше запаса прочности в период кризиса. Поэтому власти подталкивают местные банки к слиянию между собой. Ведущий в стране банк DBS, в котором правительство располагает контрольным пакетом акций, уже слился с банком POSB и сейчас фин. рынок находится в ожидании — последуют ли этому примеру другие.

В 1999 г. правительство решило оказать на банки давление, разрешив четырем инобанкам — ABW Амро, «Банк насьональ де Пари», «Ситибанк» и Стандарт Чартерд» — получить полноценные лицензии, которые представляют им большую свободу в деле открытия в стране своих отделений. Либерализация банковской системы предоставила право в большей степени заниматься межд. деловыми операциями в синг.долл., хотя это право все еще ограничено. Более спокойное отношение властей Сингапура к урегулированию фин. рынка объясняется их желанием создать в стране более активный межд. банковский и фин. центр. Сингапур, конечно, стал таким местом, где предпринимательский дух и поиски нового скорее поощряются, чем наказываются. Хотя Сингапур остается ведущим в мире центром торговли валютной с приносящими прибыль казначейскими операциями, объем валютных операций сократился с введением евровалюты и сокращением торговых операций с региональными валютами. В 1998 г. — последний год, когда публиковались стат. данные — объем торговых операций с валютой сократился на 14%, причем тенденция обострилась под воздействием дефолта России и проблем, связанных с долгосрочным использованием капитала. В ответ на это Сингапур старается расширить свои возможности и стать современным фин. центром.

Власти стараются привлечь в страну компании, занимающиеся фондами: фондовая биржа была полностью реорганизована, и вновь созданная занимается и фьючерсными операциями. Процесс консолидации местных фин. институтов не ограничивается комбанками. В ожидании отмены фиксированных комиссионных для брокерских операций две самые крупные в стране фондовые

брокерские фирмы — G.K.Goh и «Викерс Баллас» — объявили о слиянии, что делает их самой крупной в Сингапуре брокерской фирмой с капиталом в 1,2 млрд. синг.долл., принадлежащих акционерам. Банкиры вообще довольно высоко оценивают эти усилия властей. Эта оценка служит мериллом того, насколько серьезно в Сингапуре относятся к управлению фин. средствами фондов. Тем не менее, реформы нуждаются в усовершенствовании. Сейчас инокомпании могут предлагать акции, выраженные на бирже в сингапурской валюте. В то же время регулирующие органы переходят от старой системы жесткого правит. контроля к такому урегулированию, когда компании обязаны сообщить полные данные о своем фин. положении, и тогда уже самим инвесторам предстоит принимать решения на свой страх и риск.

Реструктуризация компаний — как финансовых, так и иных — и привлечение к руководству иностр. специалистов высокого класса является подготовкой Сингапура к условиям конкуренции в новой глобальной экономике. Этот процесс, указывается в статье Шилы Макналти, возглавляет американец Джон Олдс из инвестиционно-брокерской фирмы «Джи. Пи. Морган», которого наняли, чтобы он привнес лучшие образцы межд. практики деятельность самого крупного в ЮВА банка DBS, чтобы преобразовать его в фин. институт мирового класса. По мнению властей, пишет она, с помощью приглашенных иностр. специалистов корпорации смогут пережить быстрое изменение системы гос. контроля, которое происходит на отечественном финансовом рынке.

Существуют также планы ускорить процесс сокращения доли принадлежащих правительству акций в компаниях, чтобы облегчить им расширение своей деятельности за пределами этого крошечного островного государства. Их поощряют принимать рискованные решения, вместо того, чтобы неукоснительно придерживаться старых продиктованных правительством правил безопасной игры с целью найти себе место в этом быстро меняющемся мире. Это следует за эволюцией корпоративного сектора в разгар регионального фин. кризиса, когда власти увидели выгоду в реформах, проведенных МВФ в попавших в беду соседних странах, и в одностороннем порядке претворили эти реформы у себя дома. «СембКорп индастриз», например, продала свои несущественные для нее акции. «Сингапур эйрлайнс» впервые пригласила иностранца — Чарльза Гуди, пред. совета директоров австралийской и новозеландской банковской группы — в свой совет директоров, чтобы привнести межд. подход к деятельности компании. «Кеппел корпорейшн» провела кардинальную реструктуризацию, в том числе сократила издержки производства, закрыв или же отказавшись от убыточных или же побочных производств. В течение многих лет, указывают аналитики, консервативное правительство призывало сингапурцев быть бережливыми и копить деньги. Но, поскольку нац. границы в мире становятся прозрачными, власти понимают, что сингапурские компании должны стать более привлекательными для инвесторов, если они хотят выжить в глобальной экономике.

Компания «СингТел» является крупнейшей в стране компанией в плане ее рыночной капитализации, составляющей 24 млрд. ам.долл., но она за-

нимает лишь 20 место в списке телекоммуникационных компаний мирового значения. Руководство «СингТел» пыталось отозваться на призыв правительства расширить свою деятельность и в этих целях попыталось вначале этого года повернуть операцию с подчинением себе самой крупной в Азии корпорации. Но ее обошла существующая всего 10 мес. малоизвестная прежде гонконгская интернетовская компания «Пасифик сенчьюри косберуорк», которая купила «Кэбл энд уйерлес НКТ» в нашумевшей борьбе, ожесточившей жителей Гонконга против «СингТел». Эта компания почти на 80% принадлежит правительству Сингапура, поэтому правительство обрело бы контроль над главным телекоммуникационным провайдером Гонконга. Сингапур утверждает, что «СингТел», как любая другая компания с правит. участием, управляется без офиц. вмешательства, руководствуясь лишь коммерческими интересами. Но оно, тем не менее, признает, что эти протестные настроения подчеркивают необходимость сокращения доли правит. акций, если самые крупные и самые лучшие компании Сингапура хотят преуспеть в предпринимательской деятельности в регионе.

Провал «СингТел» показал, насколько сингапурские компании не подготовлены к новой, инициативной глобальной экономике. «Первый урок, который мы извлекли — это то, что вы не можете преуспеть только потому, что у вас есть деньги, — говорит премьер-министр Го Чок Тонг. — Имеются другие предприниматели, которые могут действовать гораздо быстрее тебя и предложить лучшую цену, чем ты». Правительство готово продолжать прокладывать Сингапуру дорогу в глобальную экономику **уходом из предпринимательской деятельности** путем, в частности, ускорения приватизации контролируемых правительством компаний и либерализации. Премьер-министр проводит политику либерализации, вызванной частично пониманием — ускоренным фин. кризисом в Азии, — что в секторе услуг необходима большая степень конкуренции. Он заявляет: «Но это не только сам кризис, это силы глобализации и ИТ, которые побудили нас представить, какой будет новая экономика в мире и в Сингапуре.

По мнению некоторых, усилия Сингапура добиться в стране более творческого подхода к делу обречены на провал. Жители острова по своему менталитету консервативны, осторожны, боятся риска. Однако другие считают, что эти настроения меняются. Джуронч, на юге островного государства, где расположился созданный по последнему слову техники нефтехимкомплекс, служит убедительным символом мощи человеческих рук. Общая сумма средств, вложенных 55 компаниями, превышает 21 млрд. синг.долл. Владельцы нефтехимкомплекса, расположившегося в Сингапуре, не испытывают недостатка в преимуществах: в сильной поддержке правительства; идеальном географическом положении для обслуживания азиатского региона; в развитой инфраструктуре, в том числе высокоэффективных портовых службах, и политической стабильности. Частной компанией «Нефтехимкорпорация Сингапура» управляют «Сумитомо кемикл» (Япония) и англо-голландская «Шеллкемикл». Управляющий директор корпорации Рюота Хамамото заявляет, что наличие крупных НПЗ, которыми управляют

«Эксон-Мобил», означает, что всегда имеется достаточный запас нефти и сырья для нефтехим. производства. Сингапурское правительство, рассматривая весь хим. сектор (включая фармацевтический) как ключевую отрасль промышленности — это вторая по величине производственная отрасль после электроники и выпускает около 25% всей производимой стране продукции, — не жалеет усилий и средств для привлечения химических гигантов в страну. В 1999 г. химпром Сингапура — нефтепереработка, нефтехимия и производство спец. химикалий увеличил объем производства на 8,4%, причем объем только нефтехим. продукции увеличился на 15,1%. В том же году в химпроме было вложено 3 млрд. синг. долл., из них 1,9 млрд. было израсходовано на 11 новых проектов.

В числе тех, кто занимался расширением производства, был ам. концерн «Дюпонкемикс». Производства, сосредоточенные на Джуронче, сталкиваются с рядом проблем, в том числе с нехваткой квалифицированных кадров, поскольку в Сингапуре испытывается нехватка технически подготовленных кадров, а также с резким ростом в последнее время цены на нефть. Кроме того, эту отрасль, которая значительную часть своей продукции экспортирует в страны Азии, беспокоят высокие тамож. тарифы во многих сопредельных странах. Соглашение с Китаем, который является крупным покупателем продукции этих производств, предусматривает снижение тарифов. Оно явилось бы благом для обитателей Джуронча и могло бы побудить другие компании создать здесь свое производство.

«Как маленькая зависящая от внешней торговли страна, Сингапур должен больше всего беспокоиться как о своих отношениях с другими, так и о стабильности в регионе, который окружает его. В обоих случаях последние несколько лет были нелегкими», — отмечается в последней статье приложения. Это побудило Сингапур проявлять осторожность во внешней политике, несмотря на экономическое возрождение региона. «Продолжают существовать несколько потенциальных горячих точек, за которыми мы должны следить и вести себя осторожно», — говорит министр юстиции и иностр. дел С. Джаякумар, выражая озабоченность по поводу спора вокруг островов Спратли, отношений между Индией и Пакистаном, между двумя корейскими государствами и положением в Тайваньском проливе. Кроме того, Сингапур, будучи преимущественно китайским обществом, опасается оказаться изолированным во враждебном мусульманском окружении. Хотя Малайзия и Сингапур не обмениваются открыто оскорбительными заявлениями, отношения между ними остаются натянутыми и это тревожит островное государство. Выступая в марте в парламенте, министр иностр. дел выразил недовольство по поводу нежелания Малайзии возобновить переговоры по важным двусторонним проблемам, в том числе о заключении соглашений относительно возобновления и реорганизации ж/д ветки, которой Малайзия владеет в Сингапуре.

Касаясь отношений с Индонезией, министр иностр. дел заявил: «Мы хотели бы видеть процветающую и стабильную Индонезию. Мы хотели бы работать вместе с Индонезией, чтобы помочь выздороветь ее экономике. Мы — маленькая страна, и наш вклад может быть лишь скромным.

Но мы можем играть роль катализатора, чтобы помочь восстановить доверие с помощью практических мер». Сингапур предложил Индонезии фин. помощь. Правит. инвест. фонд выразил готовность выкупить до 10% акций тех компаний, которые индонезийское Управление по реструктуризации банков решило выставить на продажу.

Сингапур добивается либерализации региональной торговли, чтобы добиться осуществления поставленной АТЭС цели к 2010 г., вместо 2020 г. Он стремится развивать торговлю и поддерживать добрые отношения со всеми странами мира, а также сохранить существующие с США отношения в области обеспечения безопасности. Сингапур позволит США пользоваться своей новой военной морской базой с глубоководной стоянкой Чанги (строительство этой базы завершится в этом году). Это будет единственная такая стоянка для ВМФ США на всем пространстве от Японии до Индийского океана. Как заявил постоянный секретарь минобороны Эдди Ео, Сингапур приветствует растущее сотрудничество между АСЕАН, Японией, Китаем и Ю. Кореей, которое свяжет безопасность и эконом. интересы Вост. и Юго-Вост. Азии.

СИРИЯ

Сирийская Арабская Республика — САР (Al-Jumhuhah al-Arabiyyah as-Suriyah). Находится на вост. побережье Средиземного моря. Пл.: 185,2 тыс. кв. км. Население: 14,7 млн. чел. (1995 г.). Столица: Дамаск (Dimashq — араб.; Damascus — англ.) — 3 млн. чел. (1994 г.). Адм. деление: 14 губернаторств (мухафаза — muhafaza). Офиц. язык: арабский. Денежная ед.: сирийский фунт = 100 пиастрам. Нац. праздник: 17 апр. — День эвакуации (1946 г.). Дипотношения с СССР установлены 21-22 июля 1944 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Действует Конституция САР от 12 марта 1973 г. После распада Османской империи в соответствии с решениями конференции в Сан-Ремо 1920 г., Сирия — подмандатная территория Франции. В 1943 г. в результате нац.-освободит. борьбы Сирия получила статус независимого государства. С выводом с территории страны иностр. войск 17 апр. 1946 г. завершилась борьба за независимость. 22 фев. 1958 г. Сирия объединилась с Египтом и была провозглашена Объединенная Арабская Республика (ОАР). 28 сент. 1961 г. Сирия вышла из состава ОАР и провозгласила себя Сирийской Арабской Республикой. 8 марта 1963 г. к власти пришла Партия арабского социалистического возрождения (ПАСВ).

Глава государства — президент. Выдвижение кандидатуры президента производится Народным советом (парламентом) по рекомендации Регионального (сирийского) руководства ПАСВ и представляется Народным советом на утверждение всенародного референдума. В случае освобождения поста президента республики и отсутствия вице-президента (по конституции президент назначает одного или более вице-президентов) обязанности президента выполняет председатель совмины до референдума по избранию президента, который проводится в течение 90 дней.

САР — президентская республика. Глава государства — президент, избирается всенародным референдумом на 7 лет; с 1971 г. — Хафез Асад (переизбран 10 фев. 1999 г.).

Нынешний состав избран в 1998 г. всеобщим прямым и тайным голосованием на 4 г. Пред. народного совета — Абдель Кадер Каддура.

Совет министров — высший орган испол. власти (нынешний состав сформирован в марте 2000 г.). Пред. Мухаммед Мустафа Миро. Мининдел — Фарук Шарра, Минобороны — Мустафа Тлас.

Партия арабского социалистического возрождения (ПАСВ) является правящей. Генсек — Х.Асад. ПАСВ, Арабский социалистический союз, Партия социалистов-юнионистов, Дем. социалистическая юнионистская партия, Движение арабских социалистов, Компартия Сирии, Всеобщая федерация рабочих профсоюзов и Всеобщая федерация крестьян входят в Прогрессивный нац. фронт, председателем которого является Х.Асад.

С начала 90-х гг. наблюдается относительная эконом. стабилизация. Рост ВВП в 1999 г. составил 1%, темпы инфляции — 7%. На госсектор приходится половина нац. дохода, 75% стоимости промпродукции и 70% основных средств производства. В частном секторе производится 25% промпродукции. Он занимает доминирующие позиции в сельском хозяйстве (100%), внутренней торговле (90%), внешторг. деятельности (70%), сфере услуг. В рамках курса на постепенную либерализацию экономики развитие частного и смешанного предпринимательства получает новые импульсы. В промышленности наиболее развитые отрасли — нефтяная (в 1999 г. добыто 27 млн.т. нефти), нефтеперерабатывающая, электроэнергетическая, пищевая, текстильная, хим. (производство удобрений, пластмасс), электротех. На долю сельского хозяйства приходится 30% нац. дохода, 17% поступлений от экспорта. Основные с/х культуры — хлопок, пшеница, ячмень, сахарная свекла, оливки.

Руководство САР высказывается в пользу всеобъемлющего ближневосточного урегулирования на основе полного вывода израильских войск со всех оккупированных в 1967 г. арабских территорий в соответствии с резолюциями 242, 338 и 425 СБ ООН. В ходе переговоров с Израилем Дамаск согласно решениям Мадридской конференции отстаивает формулу «земля в обмен на мир». В дек. 1999 г. при активном участии США были возобновлены сирийско-израильские переговоры, прерванные в марте 1996 г. Ливанское направление занимает приоритетное место в сирийской региональной политике. Сирия оказывает существенное влияние на обстановку в этой стране, где дислоцирован ее 30-тысячный воинский контингент.

Макроэкономика

Начиная с 1995 г., ускоренные темпы эконом. развития Сирии, наблюдавшиеся с конца 80-х гг., начали снижаться. В 1998 г. продолжалось замедление темпов роста ВВП страны: в постоянных рыночных ценах 1985 года они были на 1,5% ниже, чем в 1997 г. и составили около 2%. Вполне вероятно их дальнейшее снижение в ближайшие годы.

Расходная часть госбюджета в 1998 г. составила 237 млрд. фунтов. Из этой суммы 11,7 млрд. ф. планировалось потратить на обслуживание текущих

операций и 11,9 млрд. ф. — на инвест. проекты. Абсолютный прирост доли расходов, по сравнению с бюджетом 1997 г., составил 26,1 млрд. ф., или 12,4%. В эту сумму вошел прирост в размере 12 млрд. ф., полученный в результате изменения в бюджете 1998 г. расчетного курса фунта с 35 ф. на 45,5 ф. за один доллар (% прироста — 5,72). Фактический прирост расходной части бюджета Сирии в 1998 г., по сравнению с 1997 г., составил 140 млрд. ф., или увеличился на 6,68%.

Общая сумма внутренних и внешних поступлений доходной части бюджета составила в 1998 г. 203 млрд. ф.

В бюджете было предусмотрено финансирование ряда важных объектов в области ирригации, сельского хозяйства, электроэнергетики, добычи нефти и мин. ископаемых. Доп. средства были предоставлены на нужды нац. обороны, образования, фармпроме.

В соответствии с бюджетом 1998 г. было обеспечено 86 тыс. доп. рабочих мест. Их них 20 тыс. — в адм. секторе, 38 тыс. — в промышленности и около 27 тыс. — при реализации инвест. проектов.

Общая внешняя задолженность страны в течение года незначительно сократилась за счет начала выплат ВБ и Франции; она продолжала составлять более 22 млрд. долл., из которых основная сумма приходилась на долги бывшему СССР.

В 1998 г. дефицит госбюджета по сравнению с двумя предыдущими годами несколько вырос и составил более 34 млрд. ф. (1996 г. — 31 млрд.). Уровень инфляции в 1998 г. составил не более 7%.

Положит. сальдо платежного баланса по текущим операциям составляло в 1998 г. около 70 млн. долл., т.е. было меньше прогнозируемого, из-за снижения цен на нефть. В 1998 г. уменьшились и суммы переводов от сирийцев, работающих за рубежом и прежде всего в нефтедобывающих странах Персидского залива.

В 1998 г. продолжалась унификация существующих нескольких обменных курсов сирийского фунта. **Офиц. курс по-прежнему равнялся 11,25 фунтов за доллар. Коммерческий курс составил 46 фунтов за доллар.** Основная цель — приблизить коммерческий курс, который применяется в большинстве торг. и инвест. операций, к курсу «соседних стран» (Ливан, 52 сир. фунта за 1 долл.), что позволит увеличить приток инвестиций и переводов от соотечественников за рубежом.

Золотовалютные резервы оценивались к 1999 г. на уровне предыдущих лет — 380 млн. долл. Сирия заявила об увеличении своей доли в капитале Межд. фин. корпорации почти вдвое, доведя ее до 273 млн. долл. Планировалось также увеличение квоты Сирии в МВФ на 115 млн. долл. и доведение ее до 400 млн. долл.

Сирия принимает участие в ежегодных сессиях МВФ, членом которого она является с 1947 г. Представители правительства страны и фонда проводят регулярные консультации. Фонд готовит доклады о состоянии сирийской экономики и рекомендации для руководства страны.

Перспективы развития экономики. Будет соблюдаться преемственность подходов к решению эконом. проблем. Возможно, ускорение этому процессу придадут предполагаемые изменения в кабинете министров САР, связанные с переизбранием президента Х.Асада на новый срок правления.

Государство будет по-прежнему контролировать банковскую систему и обращение валюты в стране, экспортно-импортные потоки, энергетику, нефте- и газодобывающую и нефтеперерабатывающую отрасли, связь.

Сирия будет и в дальнейшем придерживаться курса на организацию в стране импортозамещающих производств, на защиту местного товаропроизводителя. Чтобы не попасть в жесткую эконом. зависимость от других стран, она не пойдет на быструю интеграцию с ними. Сирия не будет форсировать процесс подписания с ЕС соглашения о Средиземноморском партнерстве. Вместе с тем она будет проявлять заинтересованность в развитии сотрудничества с ЕС в связи с возможностью получения новых инвестиций, в т.ч. на безвозмездной основе.

Крайне актуальным становится привлечение инокапитала в ключевые отрасли экономики, а следовательно, дальнейшая либерализация законодательства по вопросам инвестирования, банковского дела и т.д. Растет безработица и связанная с ней необходимость создания доп. рабочих мест. **Население Сирии при сегодняшних темпах его роста удвоится менее чем за двадцать лет.** Это создаст доп. нагрузку на экономику страны, тем более что молодежь в возрасте до 25 лет составляет 46% от общего числа безработных.

Сложным был для экономики Сирии и 1999 г. В связи с отсутствием дождей в осенне-зимний период возникли сложности с урожаем, выпасом скота. Остро встал вопрос водных ресурсов в стране в целом. В 1999 г. суммарная стоимость сирийского экспорта вновь снизилась 2,5 млрд.долл.

Уровень инфляции в 1999-2000 гг. останется примерно в тех же пределах и не превысит 7%. Возможно даже некоторое снижение цен на ряд продуктов питания (яйца, куриное мясо, макаронные изделия и т.д.), одежду, обувь и галантерейные изделия. Коммерческий курс может составить 47-48 ф. за долл.

В 1999-2000 гг. прогнозируется дефицит платежного баланса по текущим операциям в пределах 100 млн.долл. Ситуация будет усугубляться необходимостью увеличения расходов на оборону в связи с требуемой модернизацией вооружений сирийской армии.

Можно ожидать проведения целого комплекса реформ: банковская система, создание рынка ценных бумаг, меры по поощрению сирийских экспортеров, обновление налоговой системы, принятие комплексной программы господдержки производителей, создание промзон, более активная модернизация производства.

Нефть

Нефтедобыча является ключевой отраслью. В 1998 г. было добыто 28 млн.т. нефти (71,4% составляла легкая нефть). Доход от ее экспорта (19 млн.т.) составил 1,6 млрд.долл. В янв. 1998 г. цена на сирийскую легкую нефть составила 15,11 долл. за баррель, а в авг. она снизилась до 11,73 долл.

Сирия заключила в 1998 г. соглашения с хорватской «ИНА Нафтаплин» и шведской компанией «Свенска Петролеум» на разработку новых месторождений в р-не Пальмиры и Дейр-Эз-Зора на условиях СРП. Было внедрено горизонтальное и направленное бурение. Премьер-министр САР М. Зуаби принял в дек. 1998 г. делегацию австрал.

нефтеконцерна «БиЭйчБи».

Ряд иностр. нефтекомпаний, ранее ушедших с сирийского рынка («Аджип», «Арко» США, «Свенска Петролеум» и «Туллоу Ойл» Ирландия), вновь проявляют интерес к разработке нефтяных месторождений и ведут переговоры по этому вопросу с сирийским министерством. Это объясняется **новыми льготами для инокомпаний в соответствии с СРП.** Если раньше инокомпания могла получить только третью часть произведенной продукции, то теперь ее доля увеличена почти до половины.

Крупнейший производитель нефти в Сирии — СП «Аль-Фурат Петролеум» повторно проводил в 1998 г. предквалификационный тендер на расширение нефтяных месторождений Сабан-Джарноф и Азрак-Малых на северо-востоке страны. Проектом предусмотрено: увеличение производства нефти с 30 тыс.б/д до 80 тыс.б/д на месторождении; строительство нового нефтепровода от Сабана до центр. сборно-распределительной станции Омар; увеличение пропускной способности системы транспортировки нефти с месторождения Джазиех до 36 тыс.б/д. Планируется модернизация месторождения Малех, а также расширение ёмкости водоприемных систем на этом месторождении. Семь межд. компаний прошли предквалификацию и приглашены к участию в тендере. К ним относятся: «Костейн», «Петрофак Интернешнл», «Процесс Текнолоджи» (Англия), «Парсон» (США), «Хюндай» (Ю.Корея), «Инжиниринг фор Петролеум» (Египет), «Агро-Моненко» (Канада). Проведение тендера планировалось в 1999 г.

Франц. «Эльф-Акитен» продолжает активно работать на сирийском нефтяном рынке. Ожидается подписание соглашения о разработке месторождения на северо-востоке страны и выполнении развед. работ на шельфе Средиземного моря.

Англ. компания «Веир Групп», подписала контракт с Сирийской нефтекомпанией (СНК) на 2,2 млн.долл. на поставку 33 насосов для месторождения Аль-Хасаке.

В 1998 г. НПЗ в г. Хомсе переработал 3 млн.т. легкой и 2,7 млн.т. тяжелой нефти и произвел 489 тыс.т. бензина высшего качества, 263 тыс.т. обычного бензина, 1,1 млн.т. керосина, 1,8 млн.т. мазута, 2,3 млн.т. дизтоплива и другие нефтепродукты.

НПЗ в г. Баниасе переработал 4,6 млн.т. легкой и 1,9 млн.т. тяжелой нефти. На заводе было произведено 1,4 млн.т. бензина, 62,8 тыс.т. керосина, более 2,6 млн.т. мазута и другие нефтепродукты.

САР самостоятельно обеспечивает свои потребности в нефтепродуктах В 1998 г. было экспортировано 47,9 тыс.т. авиатоплива, 3,6 тыс.т. флотского мазута и 57 тыс.т. флотского дизтоплива.

В 1998 г. добыча природного газа в Сирии составила, как и в прошлом году, около 14 млн.куб.м/день. К 2000 г. потребуются увеличить добычу газа до 18 млн.куб.м/д. В течение года был объявлен ряд тендеров на поставку и монтаж оборудования для добычи и переработки попутного газа на нефтяных месторождениях в р-не Дейр-Эз-Зора, на оказание консультационных услуг по проекту разработки газового месторождения в центр. части страны.

Компании «Эльф-Акитен» (Франция) и «Кокноко» (США) проводят переговоры с миннефти и мин. ресурсов САР о сотрудничестве в разработке

попутного газа на нефтяных месторождениях в р-не Дейр-Эз-Зора. Проект будет также включать газоперерабатывающий завод 3 млн.куб.м. газа в день. Стоимость проекта оценивается в 300 млн.долл.

СНК объявила тендер на оказание консультационных услуг по реализации нового проекта разработки газового месторождения на севере центра части страны. Основной задачей консультанта является разработка системы сбора и транспортировки газа. В тендере принимают участие канадские компании «Титан Проджектс», «Макдональдс Инжиниринг», бельгийская «Трактебел», германская ПЛЕ, англ. «Процесс Текнолоджи» и «Пепелен».

Компания «Титан Проджектс» выполняла аналогичную работу по пальмирскому месторождению. Нидерландская компания «Старк Инженерс» подписала 4-летний контракт с компанией «Аль-Фурат Петролеум» по обслуживанию нефтяных и газовых установок на месторождении Дейр-Эз-Зор.

В 1998 г. СНК объявила тендер на строительство газопровода из Пальмиры в Алеппо длиной 240 км. и диаметром трубы 24 дюйма. Бид бонд – 750 тыс.долл. Стоимость проекта – 80 млн.долл. **В тендере участвуют 2 рос. компании:** ЗАО «Стройтрансгаз» и ВО «Тяжпромэкспорт» и еще 13 инокомпаний. В 1999 г. СНК намеревалась объявить тендер на строительство газопровода из Хомса в Баниас. Цель реализации указанных проектов – перевод пром. и энергообъектов с жидкого топлива на газ. В связи с тем, что правительство Сирии дало согласие на поставку газа в Ливан для снабжения им электростанций в Бейруте и Триполи, газопровод «Хомс-Баниас» будет продлен в сторону ливанской границы.

В 1998 г. румынская компания «Индастриэлэксспорт» завершила работы по расширению газоперерабатывающего завода в г. Джбейса на северо-востоке страны. Контракт в 48 млн.долл. был заключен в 1993 г. и его целью было увеличение производства газа с 1,7 млн.куб.м. до 3,5 млн.куб.м. в день. Контракт включал работы по расширению газопровода, связывающего завод с пром. р-ном Хомса. Эта фирма выполняет также работы по строительству завода по заправке газовых баллонов в г. Алеппо.

Энергетика

Выработка электроэнергии в 1998 г. составила более 20 млрд.квт/ч. Установленные мощности составляют около 6 тыс.мвт. Надежно работает **Евфратский гидроэнергетический комплекс** в составе Евфратской ГЭС и ГЭС «Баас», обеспечив около **20% всей выработанной электроэнергии страны**. На уровне проектной мощности работало оборудование, поставленное российскими организациями для ГЭС «Тишрин». Строится ряд современных газотурбинных электростанций: будут давать до 37% всей установленной мощности страны.

Бельгийская компания «Трактебел» и сирийская частная компания «Саракби» планируют осуществить строительство электростанции на 600 мвт к северу от Дамаска. Предполагается, что банковские гарантии будут предоставлены франц. и бельгийскими банками. Создано СП «Саракби Групп Трактебел». В конце 1997 г. правительство Сирии издало указ, разрешающий **100% участия**

частного капитала в строительстве этой электростанции. Механизм реализации проекта подпадает под действие соглашения о защите инвестиций, недавно заключенного между Сирией и Бельгией.

Немецкая компания «Лахмайер» приступила к подготовке тендерных документов на реконструкцию 4 блоков по 150 мвт. каждый на ТЭС «Мехарде». Первые два блока были построены франц. фирмой «Спи Батиньоле», а два других – фирмой «АББ-Асеа Браун Бовери». Компания «Лахмайер» также участвует в торгах на разработку тендерных документов для реконструкции и модернизации ТЭС «Баниас» мощностью 680 мвт. Ее конкурентом в этом проекте является итал. компания «Энел».

Немецкая фирма «Сименс» выиграла тендер на строительство двух подстанций напряжением 400/230 кв. на ЛЭП, связывающей Сирию с Иорданией. Контракт оценивается в 26,5 млн.долл. и финансируется из АФЭСР (межарабский фонд).

Объявлен тендер на строительство диспетчерского пункта управления энергосистемой в г. Дамаске, который оценивается в 50 млн.долл. и частично (34 млн.долл.) финансируется из АФЭСР.

В середине мая 1998 г. состоялся второй раунд переговоров в рамках тендера на установку оборудования приемной газовой системы на ТЭС «Аль-Зара». Система предназначена для понижения давления и контроля параметров газа, поступающего в котельные агрегаты трех блоков по 200 мвт. каждый. Контракт стоимостью 7 млн.долл. на установку оборудования этой системы выиграла англ. компания «Процесс Текнолоджи».

Госкомпания по производству и распределению электроэнергии получила предложения от шести европейских компаний, участвующих в тендере на строительство двух подстанций напряжением 230/66 кв. в р-не г. Дамаска. По условиям тендера, указанные подстанции должны иметь самое современное оборудование, включая газонаполненные распределительные устройства. В итоге заказ передан итал. компании «Ансальдо Трансмиссионе и Дистрибузионе».

Иностр. консалтинговые компании «Хайдер Консалтинг» (Англия), «Карло Лотти» (Италия) и «Лахмайер» (Германия) получили **заказ на проведение рецензирования проектов строительства серии плотин, выполненных фирмой из Узбекистана**. Плотины предназначены для накопления дождевой воды в горном р-не Аль-Син, вблизи г.г. Латакия и Тартус. Сирийская компания «Милихаус» уже приступила к возведению первой плотины.

Единая энергетическая система региона. Правительство САР инвестировало значит. суммы в строительство новых электростанций. Предусматривается расширение сети высоковольтных ЛЭП (400 квт.) с подключением к аналогичным энергосистемам соседних стран. Конечная цель данного проекта заключается в образовании ЕЭС региона на базе аналогичной структуры Сирии.

В 1998 г. в стране функционировали 12 электростанций. 11 из них являются тепловыми, газотурбинными и гидростанциями и подключены к 230-киловольтной сети. Запущена в эксплуатацию новая электростанция комбинированного цикла (паровые турбины сопряжены на ней с газовыми) «Джандар», мощностью 600 мвт. Дополнительно были установлены 8 газовых турбин, мощностью 100 мвт. каждая, на ТЭС «Тишрин», «Насрейе»,

«Зейзун». И наконец, на р.Евфрат работают две ГЭС — «Саура» и «Баас» мощностью по 800 мвт. При этом ГЭС «Саура» используется в основном при пиковой нагрузке. Есть небольшое количество маломощных электростанций, подключенных к ЛЭП 66 квт. Все крупные станции соединены через 37 подстанций с 230-киловольтной энергосетью. Создана новая ЛЭП 400 квт., соединившая Алеппо (север страны), Дамаск и юг САР — через электроподстанции в г.Хама, п.Джандар и п.Адра-П. Через 230-киловольтные ЛЭП налажена поставка электроэнергии в Ливан и Иорданию. Вместе с тем между энергосистемами Сирии и соседних стран нет синхронизации.

Новый проект предусматривает включение к 2001 г. всех электростанций, передающих подстанций и ЛЭП в единую сеть. С подключения в 1998 г. Иордании к сирийской энергосети началось создание единой региональной энергетической системы. Управление этой структурой производится из Нац. центра контроля в г.Дамаске, с новейшими высокоскоростными системами управления и связи. Одновременно с ним создан Нац. центр управления ЕЭС в чрезвычайных ситуациях (также г.Дамаск).

Промышленность

В 1998 г. около 40% ВВП Сирии создавалось в Госсекторе. На долю малых и средних предприятий частного и смешанного секторов в перерабатывающей промышленности (за исключением нефтепереработки и энергетики) приходилось 53% промпроизводства, 87% от общей прибавочной стоимости, 70% от числа занятых, 65% инвестиций нефтехимии и стройиндустрии. Более 27% валовой продукции промышленности Сирии давал смешанный сектор и 25% — частный сектор. Частные предприятия доминировали в таких отраслях, как швейная, кожевенно-обувная, парфюмерная, мебельная. Они выпускали основную часть кондитерских и макаронных изделий, оливкового масла.

Объем добычи фосфатов в 1998 г. был ниже, чем в 1997 г., и составил 2,5 млн.т., из которых 1,8 млн.т. был экспортирован. План добычи фосфатов был в 1998 г. выполнен на 94% из-за снежных заносов и дождей; замедления темпов добычи из-за старения техники, глубокого, более 50 м., залегания фосфатов. Инокомпании продолжают проявлять интерес к проекту строительства завода по производству тройного суперфосфата. Генкомпания химпрома завершила в 1998 г. переговоры с индийской «Дхарам Морарджи Кемикл» и консорциумом в составе канадской фирмы «СНК Лавалин», испанской «Текникас Реунидас» и англ. «Симон Карвес». Завод будет производить 500 тыс.т. удобрений в год из местного сырья. Стоимость проекта оценивается в 300-400 млн.долл. Финансирование ожидается из арабского фонда АФЭСР.

В 1998 г. предприятия, входящие в Ген. организацию цементной промышленности, произвели 4,5 млн.т. цемента. Еще 300 тыс.т. было произведено Военно-строит. компанией, что в целом удовлетворило потреб. спрос в стране.

Крупнейшими производителями цемента являлись: «Цементная компания» г. Тартус (1,4 млн.т.), «Аш-Шахба» г. Алеппо (970 тыс.т.), Арабская цементная компания г. Алеппо (более 870 тыс.т.),

«Адра» (660 тыс.т.), Сирийская цементная компания г. Хама (440 тыс.т.), «Растай» г. Хомс и Нац. компания г. Думмар.

Сирия совместно с японской компанией «Джайка» приступила к разработке ТЭО по строительству цементного завода на 3 млн.т. цемента в год в р-не Абу, Шамат.

Французская фирма ФОБ выиграла контракт на 220 млн.долл. по строительству в г. Хомс цементного завода на 1 млн.т. цемента в год: по линии франц. кредитного агентства «Кофас» (149 млн.долл.) и кувейтского фонда КФАЭР (71 млн.долл.).

В 1998 г. на 417 фармпредприятиях гос. и частного секторов было выпущено около 85% необходимых для страны медикаментов и лекарств.

В 1998 г. компании, входящие в Текстильное объединение ставили своей целью увеличить объем производства на экспорт. Введенный в эксплуатацию в конце 1997 г. прядильный комбинат в г. Идлибе вышел в 1998 г. на проектную мощность и выработал 15 тыс.т. высококачественной пряжи. Планируется также расширение хлопкопрядильного комбината в г. Латакия и строительство в городе нового комбината мощностью также 15 тыс.т. пряжи в год. Планируется строительство хлопкопрядильных комбинатов в г.г. Джибля и Тартус и комбината по переработке хлопковых отходов мощностью 4 тыс.т. в год. Ген. организация текстильпрома пригласила инофирмы для участия в тендере на строительство завода по производству целлюлозы из отходов хлопка. Проект стоимостью 25 млн.долл. будет финансироваться Исламским банком развития.

В 1998 г. компания «Сироникс» выпустила 150 тыс.телевизоров (в 1997 г. — 128 тыс.штук). Из них — 97 тыс.с экраном 20 дюймов и 47 тыс. с экраном 14 дюймов. Кроме того она приступила к производству телефонных аппаратов.

Правительство вновь вернулось к планам строительства метзавода в р-не Аль-Зара, вблизи г. Хама, на 700 тыс.т. стали в год. Завершена подготовка ТЭО этого завода, который будет полностью удовлетворять внутренние потребности страны в стали. Все сырье будет импортироваться. Стоимость объекта оценивается в 700 млн.долл.

Сирийская компания «Рам Индастриэл» объявила тендер на поставку двигателей для джипов и пикапов, производство которых она намерена организовать в Сирии. Компания изготовила опытные образцы автомобилей и активно ищет инвесторов для реализации этого проекта. Автомобили будут на 70% изготовлены на месте и их розничная цена ожидается в пределах 7-8 тыс.долл. Наиболее дешевая модель автомобиля подобного типа на местном рынке стоит 13 тыс.долл. Тамож. тариф на ввозимые автомобили превышает 100%.

Агропром

В формировании ВВП страны на ведущее место в 1998 г. вышло сельское хозяйство (30%), затем шли добывающая и обрабатывающая промышленность (25%), торговля (12%), транспорт и связь (11%), финансы и страхование (5%), строительство (5%), сектор услуг — 12%.

В 1998 г. урожай хлопка был ниже, чем в предыдущем году, и составил 1 млн.т. (356 тыс.т. хлопковолокна и 630 тыс.т. семян). Под хлопок было отведено 275 тыс.га земли, средняя урожайность до-

стигла 4,1 т/га (1970 г. — 1,6 т/га). 100 тыс.т. хлопковолокна пошло на внутреннее потребление и 256 тыс.т. — на экспорт.

Урожай ряда других с/х культур, благодаря обилию дождей в осенне-зимний период, был в 1998 г. выше, чем в 1997 г. Производство пшеницы составило 4,1 млн.т., что намного превысило показатели 1997 г. (3,3 млн.т.) и даже 1996 г. (3,8 млн.т.). Почти в два раза по сравнению с 1997 годом был выше урожай чечевицы. Увеличился сбор гороха, сахарной свеклы, картофеля, помидоров, яблок, винограда, фисташек, черешни. В 1998 г. были отмечены рекордный урожай цитрусовых — более 740 тыс.т. и почти двукратное увеличение урожая оливок, составившего более 780 тыс.т. Вместе с тем стоявшая в летний период жара отрицательно сказалась на урожае ячменя и кукурузы.

Производство с/х продукции в 1998 г. (тыс.т.): пшеница (4112), ячмень (869), чечевица (154), хлопок (1017), горох (85), сахарная свекла (1202), картофель (492), помидоры (550), кукуруза (285), яблоки (362), виноград (590), фисташки (31,2), черешня (47,7).

Поголовье крупного рогатого скота возросло с 856 тыс.голов в 1997 г. до 919 тыс.голов в 1998 г. Поголовье овец увеличилось с 13,8 млн. в 1997 г. до 15,3 млн. в 1998 г. Надой молока в 1998 г. составили, как и в 1997 г., около 1700 тыс.т. Производство мяса в 1998 г. несколько возросло: мясо птицы — 118,6 тыс.т., говядина и баранина — 210 тыс.т. Было получено 2,5 млрд.штук яиц. Улов рыбы составил 12,8 тыс.т. Производство натурального меда превысило 1300 т.

Удалось добиться высокой степени стабильности в обеспечении населения основными видами с/х продукции. Так, если в 1975 г. урожай пшеницы составил 1,5 млн.т., то в 1998 г. он достиг, как уже отмечалось выше, 4,1 млн.т. При этом урожайность пшеницы за этот период возросла с 916 кг/га до 2388 кг/га. Такой же скачок роста урожайности можно наблюдать и по другим культурам. **Производство многих видов овощей и фруктов превышает внутренние потребности страны;** актуальным является поиск внешних рынков сбыта с/х продукции.

В 1998 г. 7 сахарных заводов произвели более 200 тыс.т. сахара. Заводы в Тель-Салхабе, Ракке, Дейр-Эз-Зоре, Мескине, Джиср Аш-Шугуре переработали 1,3 млн.т. свеклы и произвели около 103 тыс.т. сахара. Кроме того, по плану было предусмотрено получение сахара из импортируемого сахара-сырца на заводах в Хомсе и Джиср Аш-Шугуре. Они произвели около 109 тыс.т. Действует еще один сахарный завод в Эль-Габе, однако его производительность невелика. Сирия на своем сырье удовлетворяет около 18% потребности страны в сахаре (при потребности в 550 тыс.т. произведено около 100 тыс.т.).

В 1998 г. работали 22 крупные компании, выпускающие молочные продукты, печенье, макаронные изделия и т.д. На предприятиях пищевого прома было занято более 6 тыс.рабочих.

Коммуникации

Автотранспорт. В 1998 г. продолжал занимать ведущее место во внутренних перевозках САР: 3/4 грузопассажирооборота.

Минтрансорта и связи заключило контракт с компаниями «Пан Араб консалтинг» (Кувейт) и «Араб консалт» (Иордания) на разработку ТЭО ре-

конструкции дороги Латакия-Аль-Риха. Проект на 120 млн.долл. будет финансироваться АФЭСР. Объявлен тендер на строительство 100 км. автодорог в различных р-нах.

Шведская «Вольво Трак» получила от сирийской «Нэшнл Компани фор Транспорт» заказ на 70 грузовиков FH-12.

Власти в 1998 г. изменили свою позицию в отношении ВТО, возобновив с ней переговоры о «фактическом» вступлении САР в Тамож. соглашение по межд. автогрузоперевозкам, сокращенно TIR. В ней Сирия состояла формально с 1975 г., однако из-за несогласия с рядом уставных положений на протяжении многих лет оставалась вне данного объединения. К 1998 г. стало невозможным без фин. потерь осуществлять межд. перевозки. Имея грузовой автопарк в несколько десятков тысяч фургонов, половина из-которых выпущена в 90-е гг., местные автопредприятия вынуждены были отказываться от перевозок за границу, в т.ч. и транзитных грузов.

Будут внесены изменения в тамож. правила об импорте автомашин из-за границы. Согласно действующему Закону об эксплуатации транспортных средств, автомашины, ввозимые в страну юр. лицами для служебных целей, не облагаются тамож. пошлинами. Перепродавая затем эти автомобили по низким ценам физ. лицам, участники сделки получают взаимную выгоду. Однако государство при этом остается без доходов от тамож. сборов с импортной техники. В соседнем Ливане, имеющем одинаковый с Сирией в количественном отношении автопарк, зарегистрировано 11 млн.импортированных машин, в то время как в Сирии — лишь 160 тыс.

Ж/д транспорт продолжает испытывать трудности из-за большой изношенности подвижного состава и уменьшения объемов межд. грузоперевозок. Тепловозы советского производства требуют ремонта: из 120 лишь четверть выходит на магистраль. Также из-за отсутствия запчастей простаивают сотни пассажирских вагонов, импортированных в свое время в основном из ГДР, а также из Чехословакии и Румынии. Поэтому **ж/д госкомпания налаживает сейчас контакты с организациями на постсоветском пространстве** в целях реанимации нефункционирующего подвижного состава. Один из побудительных мотивов таких действий со стороны руководства компании — возможное снятие эконом. санкций с Ирака и восстановление перевозок между двумя странами. Сейчас же Алеппо, а именно здесь находится Управление ж/д компаний страны, имеет действующую линию с Турцией. Их соединяют две ветки, сев. через п/п Мидан Акбас и сев.-вост. через п/п Джарабулос-Камышлы; вторая не эксплуатируется из-за территориальных разногласий между САР и Турцией, которая требует мат. компенсацию за использование участка пути, проходящего в т.н. спорной пригран. зоне.

Ж/д сообщение между главными городами губернальностей осуществляется на регулярной основе. С лета 1998 г. пущен скоростной пассажирский поезд по маршруту Алеппо-Латакия, который без остановок идет 3 часа. В 1998 г. по железным дорогам было перевезено 1,4 млрд.т./км различных грузов. Основная доля ж/д перевозок приходилась на ГСМ и фосфаты. Идет постоянное снижение объема ж/д грузоперевозок.

Гражд. морфлот насчитывает 350 судов, с личным составом 7 тыс. моряков. В начале 90-х гг. он стал выходить на одно из первых мест в р-не Вост. Средиземноморья. Этому способствовала реализация закона № 12 от 1976 г. об освобождении владельца судна, регистрирующего его под сирийским флагом, от всех регистрационных налогов и пошлин, кроме тамож. пошлины, портового налога, налога на образование и оборону.

Сегодня сирийский флот доставляет 95% импорта частного сектора и более 60% импорта госсектора, перевозимого морпутем. Это объясняется во многом тем, что **цены морперевозок на сирийских судах на 30% ниже мировых**, и очень часто они оплачиваются в сирийских фунтах.

Вместе с тем владельцы судов испытывают ряд трудностей: крайне осложнены процедуры продажи судов, открытия счетов в инвалюте в сирийских банках.

Сирия не возобновила подписание межд. соглашения о безопасности перевозок людей, из-за чего не могут выдаваться кораблям под сирийским флагом соответствующие сертификаты. Поэтому в иностр. портах сирийские корабли подвергаются доп. проверке, что задерживает погрузочно-разгрузочные работы. Все это ведет к уменьшению количества судов, получающих сирийскую приписку. В 1998 г. под сирийским флагом зарегистрировалось всего 3 новых судна (по сравнению со 100 судами, зарегистрированными в 1995-96 гг.).

В результате проведения модернизации на первое место по обработке моргрузов среди сирийских портов вышел порт Тартус. В 1998 г. здесь было обработано 4,5 млн. т. грузов. Морпорт Латакия обработал в 1998 г. 3,5 млн. т. грузов. Правительство снизило портовые сборы на 25% в портах Латакия и Тартус за транзитные грузы: с целью увеличить объем транзитных грузов в Ирак через Сирию.

Бельгийская компания «Экю-Лайн» возобновила еженедельные рейсы в порт Латакия. В качестве ее местного агента выступает компания «Нажа Фрейт Сервисиз».

Авиация. В 1998 г. **сирийская авиакомпания (СА-АЛ) получила первый из шести самолетов типа А-320**, заказанных в начале 1997 г. в европейском консорциуме «Эйрбас Индастри». «Сириан Араб Эрлайнз» осуществляет авиаперевозки на 40 межд. авиалиниях. При этом на ее долю приходится 43% всех авиаперевозок.

Связь. В 1998 г. число абонентов телефонной сети составило более 1,6 млн. (по сравнению с 68 тыс. в 1970 г.). Емкость АТС приблизилась к 2 млн. номеров. Продолжительность межд. переговоров составила в 1998 г. 80 млн. минут (1970 г. — 2,7 млн. минут). Количество телексов в стране увеличилось с 12 в 1970 г. до 4700 в 1998 г.

С «Эриксон» (Швеция) подписан контракт на поставку и монтаж цифровых телефонных станций на 1 млн. новых абонентов (120 млн. долл.) и создание внутригородской оптоволоконной линии связи на указанное число абонентов (25 млн. долл.).

Южнокорейская «Самсунг Электроникс» получила заказ на строительство районных оптоволоконных линий связи (40 млн. долл.).

«Сименс» подписала контракт стоимостью 7,8 млн. долл. на строительство оптоволоконного

канала связи на юге Сирии. После завершения проекта обеспечение телефонной связью возрастет с 6,5 до 14 на 100 жителей страны.

Турецкий филиал немецкой компании «Сименс» подписал контракт стоимостью 39,7 млн. долл. на поставку медного кабеля Сирийской телекомкомпания (СТК).

Правительство одобрило импорт модемов для организации компьютерных сетей внутри страны. В Сирии нет организации, предоставляющей услуги сети Интернет. Тем не менее сирийцы, используя телефонные линии связи с соседними странами, в частности с Ливаном, имеют доступ к сети Интернет. Государство теряет на этом большие суммы денег, в связи с чем правительство рассматривает вопрос о предоставлении СТК лицензии на обеспечение услуг Интернет.

Туризм. 2,5 млн. туристов посетили Сирию в 1998 г. Доход от туризма составил 1,25 млрд. долл. Большинство туристов было из арабских стран. Малое число туристов из зап. стран и США объясняется недостаточно развитой инфраструктурой, отсутствием рекламы с использованием современных ИТ, в частности спутникового телевидения и электронной почты, несовершенством банковской системы и другими факторами. В апр. 1998 г. была открыта **первая часть развлекательного парка «Хэппи Лэнд» вблизи Дамаска**. Строительство парка общей стоимостью 25 млн. долл. осуществляется саудовско-сирийским СП.

Иностр. гостиничные компании приглашены для участия в тендере на оказание консультационных услуг в сфере эксплуатации 4-звездочной гостиницы на 200 номеров, строящейся в центре г. Алеппо. Заказчиком является сирийская фирма «Баб Аль-Фарадж».

Ливанская компания «Дар-Аль-Хандалах» подписала контракт на строительство гостиницы «Четыре сезона» в г. Дамаске. Заказчиком является компания «Кингдом Холдинг», которой руководит саудовский принц Аль-Валид. Гостиница на 350 номеров вблизи выставочного комплекса Дамасской межд. ярмарки оценивается в 100 млн. долл.

Англ. авиакомпания «Бритиш Эйруэйз» провела 2 июня 1998 г. в г. Дамаске ежегодную презентацию: ее сирийский бизнес увеличился на 10% по сравнению с прошлым годом, после открытия прямых рейсов в г. Дамаск. Готовился визит в Сирию представителей 12 англ. турагентств.

Ливанская компания «Хатиб энд Алами» подписала контракт на проектирование гостиницы «Шератон» в г. Алеппо. Она будет частью нового городского коммерческого комплекса.

Инвестиции

Либерализация экономики оказала благотворное влияние на процесс привлечения иностр. и местного капитала в ключевые отрасли. В закон «Об инвестициях в САР» от 25 апр. 1991 г. в сент. 1998 г. были внесены изменения: разрешен экспорт 100% производимой продукции (ранее 75%); увеличено предельное число иностранцев в совете директоров компании; действие закона распространяется на образование холдинговых компаний; доп. налоговые льготы предоставляются предприятиям вне г.г. Дамаск и Алеппо. Это постановление предусматривает также предоставление больших

полномочий министерствам и ведомствам для решения проблем инвесторов непосредственно на местах.

В 1998 г. правительство приняло решение о предоставлении Фонду сбережений госпочты право инвестировать до 50% вкладов в экономику страны. Это позволит направить более 240 млн.долл. накоплений на инвест. проекты. Реализуются 285 совместных проектов с участием иноинвесторов из 37 стран. Процентная ставка на эти вклады составляет 9-11%.

Основными источниками инвестиций в 1998 г. оставались доходы от экспорта нефти, фосфатов, хлопка, а также иностр. и внутр. займы. Приоритетными направлениями финансирования были энергетика, добывающая и перерабатывающая отрасли, транспорт и связь, ирригация, сельское хозяйство, туризм. В 1998 г. среди иноинвесторов по-прежнему основное место занимали фонды арабских стран Залива.

АФЭСР дал согласие выделить Сирии 102 млн.долл. для проектов в энергетике и ирригации. Займ в 34 млн.долл. направлен на строительство диспетчерского центра управления в г. Дамаске. В тендере на строительство этого центра участвуют компании «Сегелек» (Франция), «Сименс», «Нуово Пиньоне» (Италия) и одна китайская. Срок возврата кредита составляет 20 лет с льготным периодом в 5 лет. 68 млн.долл. предназначены для строительства ирригационных сооружений и трубопроводов для подачи питьевой воды в засушливые р-ны Сирии. Этот займ предоставлен на 22 года с началом выплат через 6 лет. Процентная ставка по этим займам составляет 4,5% годовых.

Фонд будет также финансировать проект реконструкции дороги между Латакией и Ар-Рихой на 120 млн.долл. и еще ряд проектов.

КФАЭР выделил сирийскому правительству кредит в 24,3 млн.долл. сроком на 24 года с льготным периодом в 5 лет на проект водоснабжения одного из регионов страны. Наряду с этим КФАЭР принимает участие в финансировании строительства цементного завода производительностью 1 млн.т. в год в р-не г. Хама, предоставив на эти цели 71 млн.долл. **Общий объем инвестиций КФАЭР в Сирии составил 888 млн.долл.**

Сирия сотрудничает с рядом учреждений ООН. Среди проектов в стадии реализации – программа расширения экспортного потенциала Сирии стоимостью 650 тыс.долл., прежде всего путем увеличения производства тканей, повышения урожайности овощей и фруктов и др.

С ПРООН было подписано Соглашение о создании в Сирии Центра поощрения экспорта, который будет оказывать **консультационные услуги экспортерам**. Проектом предусматривается **финансирование и страхование экспорта, осуществление контроля за качеством продукции**. Этот проект является составной частью программы ПРООН общей стоимостью 29 млн.долл., которая будет финансироваться за счет безвозмездных ссуд, взносов ТПП Дамаска и Алеппо, а также бюджетных средств.

Экспорт

Стоимость сирийского экспорта в 1998 г. снизилась до 3,2 млрд.долл. из-за падения цен на нефть. Годовой объем импорта в 1998 г. также снизился до 3,4 млрд.долл. (в 1997 г. импорт составил

3,6 млрд.долл.). Отрицат. сальдо торг. баланса составило 140 млн.долл. (в 1997 г. оно было положительным – 454 млн.долл.). В 1999 г. стоимость сирийского экспорта еще более уменьшится и составит 2,5 млрд.долл., что связано с ценами и количеством экспортируемой нефти.

Основным органом регулирования ВЭД является совмин, в составе которого образованы: экспортная комиссия; комиссия по экспорту, импорту и потреблению; комитет по ориентации экспорта и импорта. Оперативный контроль за ВЭД предприятий и организаций как гос., так и частного сектора осуществляют минэкономики и внешней торговли, минпланирования, ЦБ, а также внешнеторг. госорганизации. МЭВТ выдает экспортно-импортные лицензии, устанавливает правила ввоза и вывоза товаров, готовит предложения по изменениям в законодательство. Минпланирования занимается вопросами привлечения иноинвестиций. ЦБ осуществляет валютный контроль над экспортно-импортными операциями.

В 1998 г. правительство по-прежнему опиралось на законодат. документы, обеспечивающие эконом. безопасность страны. Одним из основных является Декрет президента САР №195/т от 24.07.74 г. с поправкой от 04.02.90 г. о контрактах для госорганизаций и предприятий, в котором определены основные условия контрактов при закупке товаров. Одновременно Декрет определяет порядок импорта товаров и услуг для госнужд исключительно посредством межд. торгов.

Частные сирийские фирмы осуществляют ВЭД на основе прямых контрактов с инопартнерами с учетом межд. практики.

Основным законодат. актом САР в области тарифного регулирования является Тамож. закон 1975 г. с дополнением, введенным декретом президента № 5 от 14.02.83 г. Установлены низкие ставки импортного тарифа или освобождены от уплаты ввозных пошлин импортеры машин и оборудования, запчастей, сырья, удобрений и сельхозтехники. Высокой ставкой импортного тарифа (до 200%) регулируется импорт в САР предметов роскоши и товаров второстепенного значения (легковые авто, видео и аудиотехника, спиртные напитки, сигареты и др.). Законодательство поощряет и защищает местных производителей, местное кустарное и промпроизводство путем высоких ставок импортных пошлин на товары, аналогичные производимым в Сирии, и на импортируемое сырье для производства в САР (товары легкой и обувной промышленности, телевизоры, холодильники, стиральные машины и др.).

Нетарифное регулирование – это выдача лицензий на экспортно-импортные операции; введение межд. торгов; разрешение использования определенной части валютной выручки на последующую закупку товаров; запрет частному сектору на совершение ряда экспортно-импортных операций и введение других ограничений.

Основным законодат. актом в области валютного регулирования является декрет президента № 208 от 21.04.92 г. «О переводе капиталов и ценностей за границу и обратно» с последующими изменениями и дополнениями. Валютное бюро при минфине разрабатывает мероприятия и инструкции по исполнению платежных соглашений, устанавливает офици. цены на покупку и продажу золота и инвалюты.

В 1998 г. сирийское руководство продолжало проводить политику незначит. либерализации ВЭД с сохранением контролирующей роли государства в экспорте стратегически важных сырьевых товаров, таких как нефть, газ, хлопок, фосфаты, зерновые, и импорте современных машин и оборудования, чер. и цветмета, спецматериалов и новых технологий. Вместе с тем продолжал расширяться список товаров, разрешенных к ввозу на территорию страны по линии частного сектора.

Торг.-эконом. отношения с зарубежьем в 1998 г. не претерпели существенных изменений. Они строились с традиц. партнерами из числа арабских стран, ЕС, ряда стран СНГ, Японии, Ирана, Индии и др.

Решающую роль во внешней торговле Сирии продолжали играть Ливан и КСА.

Сирия и Ливан подписали соглашение об отмене тамож. пошлин на продукцию местных предприятий. Пошлина будет уменьшаться постепенно, на 25% в год, начиная с 1999 г. В торговле с/х товарами ведущее место принадлежит Сирии, в то время как Ливан имеет положительное сальдо в торговле промтоварами (исключая продукты нефтепереработки). Ливанские фермеры опасаются, что открытие границ приведет к наводнению ливанского рынка более дешевыми сирийскими товарами. Ливано-сирийский МПК принял решение не снижать тамож. тарифы на сирийскую сельхозпродукцию. В свою очередь Сирия исключила из списка не облагаемых пошлиной товаров керамические изделия, соки и алкогольные напитки из Ливана.

Торг. оборот Сирии с КСА в 1998 г. составил 300 млн.долл., причем Сирия имеет положительное сальдо в 103 млн.долл. Страны приняли решение о постепенном снижении тамож. тарифов. Принципиальное соглашение об этом было достигнуто на заседании МПК в июне 1998 г. в Дамаске. Комитет был образован в фев. 1991 г. с целью проведения совместных эконом. и полит. мероприятий. За последние несколько лет реализовано совместных проектов на 450 млн.долл. Перед комитетом поставлена задача привести существующие торг. соглашения в соответствие с протоколом ЛАГ, согласно которому арабские страны намерены полностью отменить тамож. пошлины в течение последующих десяти лет, уменьшая их ежегодно на 10%.

Сирия и Египет уже приступили к реализации отдельных положений протокола о свободной торговле между арабскими странами. Соглашение о свободной торговле, которое действует с янв. 1998 г., предусматривает ежегодное снижение тамож. пошлин на 10% и полную отмену пошлин на текстиль в 2008 г.

Торг. отношения между Сирией и Ираком значительно активизировались с момента открытия Сирией вост. границы в 1997 г. Начались поставки сирийских продуктов и медикаментов в Ирак в соответствии с подписанным ранее контрактом. ООН одобрила выделение на эти цели 74 млн.долл. из общей суммы контракта в 231 млн.долл. Кроме того, **принято решение о восстановлении Иракского торг. центра в г. Дамаске и Сирийского торг. центра в г. Багдаде**, которые были закрыты последние 20 лет.

Другим важным событием в отношениях между странами явилось соглашение о строительстве нового нефтепровода от иракского г. Киркук до си-

рийского порта Баниас. Предусматривается также реконструкция существующего нефтепровода Ирак-Сирия. Практическая реализация этих планов затруднена в связи с фин. проблемами и возражениями со стороны США, которые решительно настроены контролировать экспорт иракской нефти. США настаивают на выполнении резолюции ООН, согласно которой Ирак может использовать только два существующих маршрута экспорта нефти: через Турцию и через иракский порт Мина-аль-Багр.

Министры нефти Сирии и Ирака подписали 14 июля 1998 г. соглашение о создании системы транспортировки иракской нефти, в т.ч. по трубопроводу Киркук-Баниас, который был закрыт на границе двух стран в 1982 г. Трубопровод имеет пропускную способность 800 тыс.б/д, и его сирийский участок используется для перекачки 400 тыс.б/д нефти, добываемой компанией «Аль-Фурат» в р-не Дейр-Эз-Зор.

Существующий трубопровод и четыре насосные станции требуют восстановительных работ. После проведения модернизации по нему намечается транспортировать 1 млн.б/д. Министр нефти Ирака Амир Рашид заявил, что Ирак готов транспортировать через этот трубопровод до 300 тыс.б/д. Однако для возобновления экспорта иракской нефти через сирийский трубопровод необходимо получить согласие ООН в соответствии с программой «Нефть в обмен на продовольствие». В процессе переговоров министров нефти Сирии и Ирака был также рассмотрен вопрос о строительстве нового нефтепровода с пропускной способностью 1,4 млн.б/д, мортерминала и НПЗ в Баниасе.

Сирия играет важную роль в транзите товаров в Ирак из других стран. Основная масса товаров, поступающих в Ирак морпутьем, доставляется через иорданский порт Акаба на Красном море. Использование сирийских портов Латакия и Тартус, расположенных ближе к Багдаду, экономически более выгодно. Отпадает необходимость оплаты пошлины за проход через Суэцкий канал для товаров из Европы и Америки.

Расширение торговли с Ираком обеспечит дополнительную поддержку г.г. Тартус и Алеппо, а также г. Камышли на крайнем северо-востоке страны, который находится в состоянии эконом. застоя с момента закрытия границы с Ираком.

Главной целью внешнеполит. деятельности Сирии в 1998 г. было урегулирование конфликта на Ближнем Востоке. Руководство Сирии подчеркивало необходимость возобновления мирных переговоров с Израилем, вывода израильских войск с оккупированных сирийских Голанских высот, прекращения боевых действий Израиля на юге Ливана, создания самостоятельного Палестинского государства.

Сирия негативно оценивала возможность силового урегулирования разногласий между США и Ираком по вопросу инспектирования комиссией ООН объектов на иракской территории, где, по утверждению ам. стороны, могло производиться оружие массового поражения. Когда же в дек. 1998 г. конфликт все-таки разразился, Сирия осудила ам.-брит. акцию против Ирака. Сирия предпринимает шаги по примирению с Ираком, и в ближайшее время вполне вероятно возобновление дипломатических отношений между двумя странами.

Осенью 1998 г. резко обострились сирийско-турецкие отношения. Причиной конфликта стало выдвинутое Турцией обвинение Сирии в том, что она поддерживает курдских повстанцев, и в частности Рабочую партию Курдистана и ее лидера Абдуллу Оджалана. Благодаря предпринятым дипломатическим шагам Сирии, поддержанной рядом арабских стран, и в первую очередь Египтом, удалось избежать военного конфликта с Турцией. Напряженность в отношениях между двумя странами продолжает сохраняться, что обусловлено как озабоченностью Сирии из-за турецко-израильского военно-полит. сближения, так и разногласиями по вопросу использования вод Евфрата. Турция создает на Евфрате комплекс плотин и электростанций, которые могут нарушить режим водопользования в Сирии.

В дек. 1998 г. был подписан протокол второго заседания сирийско-бахрейнской комиссии по торг.-эконом. сотрудничеству. Стороны договорились обсудить проекты соглашений о поощрении и защите инвестиций и об избежании двойного налогообложения. Достигнута договоренность о полном освобождении от уплаты тамож. и других налогов на нац. продукцию, которой торгуют между собой две страны. Исключение будут составлять автомобили различных марок, табак-сырец и продукция из него, а также спиртные напитки.

Сирия и Иран, имеющие традиционно хорошие отношения подписали меморандум о взаимопонимании, направленный на активизацию инвест. деятельности. Иран намерен построить цементный завод на 1 млн.т. в год и завод дизельных моторов. В меморандуме также отражены планы создания совместного меткомбината.

Япония дала согласие выделить грант в 10 млн.долл. на модернизацию водоснабжения г. Дамаска и поставку оборудования для уборки мусора в г. Алеппо. В 1990-94 гг. Япония предоставила Сирии помощь на 833 млн.долл.

Индия рассматривает вопросы инвестирования ряда проектов в Сирии общей стоимостью 675 млн.долл. В их число входят добыча фосфатов, производство минудобрений, расширение двух морпортов.

Сирия также заключила соглашение с Белоруссией по вопросам торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничества, во время визита в марте 1998 г. президента А. Лукашенко. **Белоруссия окажет техсодействие в проектах изготовления тракторов, телевизоров, холодильников.** В ответ Сирия поставит хлопок, табак, зерно, нефть и нефтепродукты. Стороны договорились о строительстве завода по производству тракторов средней мощности производительностью до 3 тыс.шт. в год в обмен на поставку из Сирии 25 тыс.т. хлопка-сырца и определенного количества зерна. Белоруссия также дала согласие провести модернизацию сирийских систем вооружения и осуществлять обслуживание военной техники советского производства. Договорились организовать прямое авиасообщение между Дамаском и Минском.

О сирийско-иорданской комиссии. 21-23 нояб. 1998 г. в Аммане прошло заседание совместной комиссии по разделу вод р.Ярмук. С сирийской стороны делегацию возглавил замминистра по водным ресурсам и ирригации Б.Хадид, с иорданской — гендиректор администрации по делам до-

лины р.Иордан — Д.Мохасана. Стороны отметили необходимость пересмотра ТЭО по плотине Аль-Вахда (стоимость проекта — 300 млн.долл.), с целью задействования в реализации проекта сирийских госкомпаний. В протоколе также зафиксировано обязательство сторон прекратить бурение артезианских скважин и строительство дамб в ярмукском бассейне. Приступить к строительству плотины намечено в 2000 г., после того, как будут изысканы необходимые фин. средства.

Сирия и так уже получает за счет построенных в верховье и притоках реки 22 насыпных дамб свыше 200 млн.куб.м. воды, т.е. более чем в два раза того, что предусматривалось сирийско-иорданским соглашением от 1987 г. Контролируя верховья бассейна Ярмука, сирийцы могут итак максимально использовать его ирригационный потенциал. Ситуация с Иорданией диаметрально противоположная — она остро нуждается в воде. В связи с отсутствием гидроэнергетического сооружения на Ярмуке и с учетом того, что Израиль отводит себе 25% ежегодного сброса этой реки, иорданской стороне остается в итоге мизерное количество ярмукской воды. Иордания недополучает ежегодно 300 млн.куб.м воды. Ключи к с/х развитию долины Вост. берега находятся в руках Израиля, т.к. основные параметры обеспечения водными ресурсами Иордании записаны в мирном договоре с Израилем. В соответствии с ним иорданцы должны получать 200 млн.куб.м. воды из Ярмука и 50 млн.куб.м. из Тивериадского озера. Всяческая самостоятельность Аммана найти какие-либо другие источники воды, и прежде всего в контактах с Сирией, жестко пресекается Израилем под предлогом нарушения положений мирного соглашения. Израильцы выдвигают альтернативные варианты обеспечения нужд Иордании в воде, предлагая, например, построить плотину в р-не г. Аль-Химмы, т.е. используя часть оккупированных юж. Голан, либо требуя своей доли в иордано-сирийском ярмукском проекте. Израильцы знают, что эти предложения неприемлемы для сирийской стороны. Справедливо же делиться «хорошей» водой со своим вост. соседом Тель-Авив не желает, да и не может в силу складывающейся критической ситуации с водными ресурсами в самом Израиле. Что касается направляемых в Иорданию по каналу Аль-Малик Абделла вод Тивериадского озера, то они оказались непригодными для бытового использования.

Подписание израильско-палестинского договора в Уай Плантейшн реанимировало идею осуществления в рамках трехсторонней эконом. конфедерации (Ш.Перес предложил это еще в 1996 г.) совместных эконом. проектов по развитию зап. и вост. берегов р. Иордан. Эти планы были предложены израильцами на рассмотрение палестинской стороны во время переговоров в Мэриленде после того, как А.Шарон предварительно согласовал их с иорданцами. Сразу после начала работы совместной сирийско-иорданской комиссии по воде в Амман 23 нояб. 1998 г. в срочном порядке прибыли два израильских министра А.Шарон и Н.Щаранский, с тем чтобы обсуждать с наследным принцем Хасаном возможность форсирования запуска работы двустороннего комитета по развитию долины р. Иордан.

Средиземноморье

Важное значение имел офиц. визит президента Сирии Х. Асада в Париж 16-17 июля 1998 г. Это был его первый визит в европейскую столицу за последние 22 года. Президента сопровождала большая группа чиновников и бизнесменов.

В фев. 1998 г. состоялся первый офиц. визит в Сирию президента Европейской Комиссии Жака Сантера. Основной темой переговоров было обсуждение соглашения о свободной торговле между средиземноморскими партнерами.

Страны ЕС считают, что достижению роста благосостояния стран средиземноморского региона должна способствовать эконом. интеграция. Эти страны должны построить у себя рыночную экономику аналогичную западноевропейской, а затем создать зону свободной торговли в рамках евро-средиземноморского соглашения. В соответствии с существующими договоренностями этот процесс должен завершиться к 2010 г.

Сирия изучает возможность подписания такого соглашения взамен существующих двусторонних документов о торг.-эконом. сотрудничестве между Сирией и ЕС. Основным условием сирийской стороны является компенсация потерь, которые она понесет от отмены тамож. пошлин. Представители Еврокомиссии пытаются убедить руководство страны в том, что открытый доступ сирийских товаров на европейский рынок с населением в 370 млн. человек обеспечит прибыль, значительно превышающую такие потери.

Предварительные переговоры о заключении соглашения о свободной торговле велись представителями ЕС и Сирии с июня 1996 г. по июнь 1997 г. Первые офиц. переговоры по этому вопросу состоялись в мае 1998 г. в Брюсселе. В окт. 1998 г. в Дамаске состоялась вторая встреча, на которой были рассмотрены вопросы отмены тамож. пошлин на продукцию промышленности и сельского хозяйства и порядок подготовки сертификатов происхождения товаров. Переговоры существенно продвинули процесс согласования соглашения. 13-14 нояб. 1998 г. Сирию посетил предсовмина ЕС, мининдел Австрии Вольфганг Шуссель в рамках ближневост. турне.

В дек. 1998 г. в Дамаске состоялись переговоры министра ирригации САР Абдель Рахмана Мадани с парламентским помощником министра Великобритании по делам окружающей среды и транспорта Аланом Милом. Стороны высказались за укрепление сотрудничества в области ирригации и реализацию ряда совместных проектов на территории Сирии. Британская делегация встретилась также с министром жилищного и коммунального строительства САР, замминистра по делам окружающей среды и губернатором Дамаска. С последним обсуждалась техпомощь в строительстве городских очистных сооружений и установки оборудования по доп. очистке питьевой воды в Дамаске.

10 дек. 1998 г. состоялась встреча министра ирригации САР с гендиректором голландской Программы сотрудничества в области управления водохозяйственными объектами.

Евроинвестбанк (ЕИБ) готов предоставить Сирии первый транш в размере 75 млн.э.кю на осуществление проекта в области электроэнергетики с заблокированных более 10 лет счетов с 225 млн.э.кю. Банк настаивает на урегулировании сирийской задолженности в 900 млн.долл. Большая

часть долгов приходится на долю уже не существующей ГДР, и только около 30 млн.долл. плюс проценты по просроченной задолженности Сирия была должна ФРГ. Сирийцы настаивают на полит. характере долгов ГДР, что, по их мнению, обуславливает их полное списание. Переговоры по этому вопросу в 1998 г. результатов не принесли.

В общем объеме экспорта Сирии поставки из страны ЕС составляют 58% (главным образом это сырая нефть). Импорт Сирии из стран ЕС составляет 30% от общего объема (тяжмаш и готовые изделия). Сирия — одна из стран-партнеров, входящих в евро-средиземноморскую СЭЗ. Это означает снятие Сирией до 2001 г. тарифных барьеров взамен преференции сирийских товаров на евро-рынке. Наряду с этим надо соблюсти ряд жестких полит. требований в части прав человека и дем. свобод.

Европейская Комиссия продолжает оказывать фин. и техпомощь Сирии в соответствии с подписанным в 1997 г. рамочным Соглашением о кооперации между ЕС и Сирией. По линии ЕС Сирия получает финансирование в виде грантов Еврокомиссии. Объем средств на программы и перечень конкретных проектов зафиксированы в четырех фин. протоколах, подписанных между Сирией и ЕС. В 1998 г. ЕС одобрил выделение 120 млн.э.кю на реализацию проектов в различных секторах экономики Сирии. Среди них: развитие энергетики, телекоммуникаций, банковской системы, образования (74 млн.э.кю); создание школ бизнеса и деловых центров (22 млн.э.кю); повышение эффективности сельского хозяйства, ирригации и водоснабжения, охраны окружающей среды (19 млн.э.кю); развитие туризма и подготовка кадров в области археологии (5 млн.э.кю).

В 1998 г. с Италией подписано соглашение о предоставлении Сирии 65 млн.долл. в соответствии с трехлетней программой помощи в виде займов и грантов. Программа включает финансирование путем займа в 6 млн.долл. и грантов в 1,4 млн.долл. с/х проекта, соглашение по которому было подписано еще в 1991 г. Предоставляется займ на 54 млн.долл. и грант в 3,6 млн.долл. для проектов в области энергетики, агропрома, экологии, здравоохранения, научных исследований и подготовки кадров. Займы будут предоставляться в итал. лирах на 17 лет, включая пятилетний льготный период со ставкой в размере 1% годовых.

Для устранения разрыва между экономикой Сирии и ЕС сирийцам требуется реализовать ряд реформ в банковской и денежной системах, законодат. обеспечении бизнеса. При этом **европейцы согласны компенсировать негативные последствия реформ при переходе от централизованной к рыночной экономике.** Именно для этих целей ЕС предлагает фин. и техпомощь САР. Эта помощь в виде займов и безвозмездных кредитов в размере 5 млрд.долл. будет предоставлена дополнительно к кредитам на 2,5 млрд.долл., выделенных ЕИБ на эконом. развитие региона. Сирийцы намерены добиться предоставления ЕС ежегодно до 300 млн.долл. в качестве компенсации потерь, которые может понести Сирия в случае отмены тамож. пошлин на импорт. Сирийцы требуют также освободить от налогов ее с/х продукцию, экспортируемую в Европу. Снятие тамож. барьеров перед европейскими товарами может иметь серьезные эконом. последствия для Сирии. Относительно благо-

получно данный процесс переживут только текстильная и цементная отрасли. Эти экспортеры имеют развитые контакты с европартнерами.

Диаспора

Черкесское благотворит. общество. Северокавказская община в Сирии, состоящая из адыгейцев, кабардинцев, представителей дагестанских народов, балкарцев, абхазцев, осетин, карачаевцев, чеченцев и ингушей общей численностью около 100 тыс.чел., объединена вокруг ЧБО и его филиалов в провинциях страны, являющихся единственными своего рода объединениями в Сирии, созданными по нац. признаку.

Первые общественно-благотворит. и культурно-просветит. объединения северокавказских эмигрантов (в дальнейшем – «черкесы») начали создаваться в 20-х гг. этого столетия на подмандатных территориях бывшей Османской империи (Сирия, Палестина и др.) при поддержке франц. оккупационных властей.

Впервые за пределами этнической родины черкесами в 1927 г. в г.Эль-Кунейтра создается «Черкесское культурное общество» с собственной типографией «Мардж», которая начала выпускать одноименную газету с полосами на черкесском, арабском, турецком и франц. яз. При обществе были созданы «Черкесский литературный союз», различные комитеты и спортклуб.

Вслед за выводом франц. войск и получением Сирией независимости черкесские организации, школы и культурно-спорт. центры властями были закрыты. Это было вызвано тем, что с 20-х гг. черкесские кавалерийские полки по распоряжению мандатных властей принимали участие в подавлении выступлений местного населения. Однако их активное участие в первой арабо-израильской войне (1948 г.) в защиту Сирии и Палестины способствовали восстановлению авторитета северокавказской общины. 1 сент. 1948 г. сирийские власти выдают разрешение на открытие в Дамаске ЧБО, которое функционирует по наст. вр.

50-е гг. характеризовались подъемом левого движения в Сирии на фоне налаживания египетско-советских отношений, жесткой позицией СССР в ходе тройственной агрессии (1956 г.) в поддержку арабов. В этот период началось массовое вступление представителей северокавказской диаспоры в сирийскую компартию, вопреки воле тогдашнего руководства диаспоры. Коммунисты-северокавказцы, входившие в состав сирийской делегации на I Всемирном фестивале молодежи в Москве (1957 г.), инициировали первые современные контакты со своей этнической родиной – авт. республиками Сев. Кавказа. Интенсивное развитие этих контактов способствовало созданию в Сирии и северокавказских республиках соответствующих обществ. Качественно новое содержание приобрела деятельность ЧБО с конца 80-х гг., благодаря активизации его контактов с этнической родиной и приходу в его руководство представителей нового поколения во главе с Шарафом Абазой, пользующимся беспрекословным авторитетом в общине и не отягощенным антирусскими настроениями, как его предшественники. В этот же период наблюдалось и резкое увеличение численности направляемых на учебу в нашу страну юношей и девушек по линии общества «Родина» (ежегодно более 20 чел.).

В результате выборов фев. 1998 г. состав руководящего органа ЧБО (Адм. совет обновлен полностью, за исключением председателя) является самым «молодым» за всю его историю. Итоги выборов вызвали определенное недоумение многих этносов диаспоры – дагестанцев, чеченцев, осетин и др. в связи с тем, что их представители не вошли в новый состав Совета: из 7 членов трое являлись абхазцами, включая председателя, хотя они составляют 1,5% всей северокавказской диаспоры.

Штаб-квартира ЧБО расположена в микрор-не Рукнеддин в Дамаске, она имеет филиалы в г.г. Хомс, Алеппо, Киева, Эль-Кунейтра, а также в пригородах Дамаска Кудсея и Мардж-Султан.

Кроме общеобъединительной, ЧБО имеет цель оказать соотечественникам содействие в культурной, соц., мед., спортивной областях, предоставления помощи сиротам, многодетным семьям, одиноким престарелым и другим категориям нуждающихся.

ЧБО имеет устав, одобренный минтруда. ЧБО не имеет права заниматься полит. и проф. деятельностью, участвовать самостоятельно в предвыборных и выборных кампаниях, **поддерживать связи с иногосударствами** и межд. организациями, проводить митинги, шествия, пикеты, забастовки и т.п. ЧБО идет на нарушение запрета на поддержание контактов с зарубежьем и организацию митингов, на что сирийские власти закрывают глаза.

При штаб-квартире ЧБО в Дамаске с июля 1991 г. функционируют бесплатная поликлиника и аптека с лекарственными препаратами по госрасчеткам (сиротам и малоимущим семьям выдаются бесплатно).

Основным фин. источником Общества являются взносы его членов (25 ф. в месяц). Участие в Обществе принимают высокопоставленные деятели и генералитет из числа черкесов, которые также оказывают мат. и моральную поддержку. Определенный доход общество получает также от выпуска и реализации нац. настенных календарей, журнала «Культурный бюллетень».

В апр. 1971 г. при ЧБО основан ансамбль песни и танца всех национальностей Сев. Кавказа. Первое публичное выступление ансамбля состоялось в селении Мардж-Султан в честь закладки первого камня в строительство жилкомплеса для вынужденных переселенцев из пров. Эль-Кунейтра, оккупированной израильянами в июне 1967 г. От имени правительства Сирии был нынешний минобороны страны корпусной генерал Мустафа Тлас. По сей день ансамбль участвует в торжественных мероприятиях под патронажем правительства, министерств и ведомств Сирии, а также по случаю нац. праздников республик Сев. Кавказа.

Серьезное значение руководство ЧБО придает расширению и совершенствованию отношений с обществами «Родина» и офиц. властями в республиках Сев. Кавказа. На повестке дня постоянно будут находиться вопросы возвращения соотечественников на родину предков, облегчения процедур посещения родственников в России, направления детей на учебу в вузы северокавказских республик.

Чеченская община. После подавления царизмом нац.-освободит. движения имама Шамиля в Дагестане и Чечне (1859 г.) и завершения Кавказской войны (1864 г.) среди чеченцев и других северокавказских горцев, начали усиливаться эмиграци-

онные настроения. Переселились в бывшую Османскую империю от 500 тыс. до 1 млн. чел.

Первая волна чеченской эмиграции в Османскую империю наблюдалась во второй половине 60-х гг. XIX в., когда около 5 тыс. чеченцев и ингушей после долгих перипетий между властями Порты и России были расселены в Вост. Анатолии в р-не Муша и Эрзерума. Что касается чеченцев, проживающих ныне в Сирии и Иордании, то их предки были расселены здесь османами в 1905-11 гг.

Численность чеченцев и ингушей в Сирии составляет 4,5 тыс. чел., г. Дамаск (микрор-ны Рукнедин, Акрад, Мухаджирин, Кудсея) — около 1 тыс. чел.; Раас-Эль-Айн — 2 тыс.; остальные проживают в г. Алеппо, Ракка, Дейр-Эз-Зор и деревне Сафах пров. Хасаке.

Мат. положение и образоват. уровень чеченцев выше, чем у большинства местного арабского населения. Представители чечено-ингушской общины занимают определенные позиции в госучреждениях, армии и торговле.

Родным языком владеет 50-60% чеченцев, в основном из числа старшего поколения. После событий в ЧР интерес к родному языку резко возрос. В результате предпринятых сирийскими властями предупредительных мер **чеченская община**, равно как и северокавказская диаспора в Сирии в целом, в отличие от других стран региона, **не была вовлечена в кампанию широкомасштабной и открытой поддержки Грозного**. Из Сирии не выезжал в ЧР ни один доброволец, и не была направлена помощь в виде финансов или оружия. Визит в Дамаск в фев. 1998 г. замминистр ЧР не только не был придан огласке, но и его контакты с чеченской и северокавказской общиной в целом были ограничены и плотно контролировались местными властями. Определенную роль в создании благоприятной для России обстановки в общине в связи с войной сыграли чеченские представители, находящиеся на госслужбе в Сирии. Многие чеченцы и ингуши, проживающие в САР, имеют тесные родственные связи в США, Иордании и Турции, с которыми они поддерживают постоянные контакты.

Виза

Въезд в страну осуществляется на основании визы в паспорте (включая дип. и служебные паспорта), которая оформляется в сирийском посольстве или консульстве за рубежом. Виза может быть действительна для въезда в страну в течение 1-6 мес. **Граждане России и стран СНГ, имеющие обычные ОЗП, могут оформлять въездную визу в САР по прибытии в аэропортах Дамаска и Алеппо**. Однако в случае въезда в страну через погранпункты на сирийской границе с Иорданией, Ливаном, Турцией наличие въездной визы из сирийского загранпредставительства строго обязательно для всех категорий граждан.

Виза, выдаваемая в аэропорту, бывает групповой и индивидуальной и выдается на 15 дней, в течение которых въехавшие в страну могут покинуть ее, уплатив символический денежный сбор.

Продление пребывания (свыше 15 суток) на 1-3 мес. совершается в отделах иммиграционно-паспортной службы с заполнением анкет на арабском, франц. или англ. яз. и приложением 4 фотографий и обоснования причин продления. Процедура занимает, как правило, один день. Если срок пребывания превышает 6 мес., то власти требуют

предоставить результаты анализа крови на СПИД, а документы направляются на согласование в компетентные органы САР, ответ из которых поступает в течение 1 мес.

Иностранец с временным видом на жительство (на 6 месяцев) имеет возможность многократного выезда за пределы САР только после получения соответствующего разрешения. В случае продления вида на жительство до 3 мес., возможность многократного въезда-выезда не предусматривается. **Вид на жительство не является разрешением на трудовую деятельность**. Любому иностранцу, желающему работать в Сирии, предварительно должен получить разрешение на это соответствующих органов.

Тамож. служба САР в своей деятельности руководствуется спец. Законом президента Сирии №9 от 16.07.76 г., а также многочисленными инструкциями госорганов, в т.ч. министерств финансов, экономики, обороны и главного тамож. управления, зачастую противоречащих друг другу.

Ввоз в страну радиоэлектроники облагается пошлиной, достигающей по некоторым наименованиям до 130%. Ряд приборов вообще запрещен к ввозу. Прибывающие в Сирию иностранцы должны оформлять тамож. освобождения на ввоз радиоэлектронной и бытовой техники для личного пользования. Для того, чтобы ее вывезти обратно, необходимо, чтобы в паспорт владельца были внесены соответствующие записи. В случае приобретения аппаратуры на территории Сирии для ее вывоза из страны, необходимо иметь квитанцию о покупке.

Иностранцы, прибывающие в Сирию, освобождаются от тамож. декларирования валюты, если сумма не превышает 5 тыс. долл. на человека. Вывоз сирийской валюты запрещен. Планка стоимости ввозимых вещей и товаров составляет 50 тыс. ф. Если данная сумма превышена, то необходимо получить разрешение на вывоз от ТПП САР и тамож. органов.

Разрешено ввозить до 500 г. личных золотых украшений, о которых желательно заявить в соответствующей декларации. Вывозить разрешено также до 500 г. приобретенных на местном рынке золотых изделий, при наличии квитанций о покупке. Запрещается ввозить и вывозить оружие (исключение составляют охотничьи ружья), наркотики, неразрешенную в Сирии литературу. Ковровые изделия разрешается вывезти на 50 тыс. ф. Вывоз ковров ручной работы запрещен. Разрешено ввозить и вывозить не более двух литров алкоголя и не более одного блока сигарет.

Следует отметить проблемы, возникающие в процессе транзита через Сирию мусульманских паломников из России и стран СНГ, которые должны следовать через сирийскую территорию без остановок. Соблюдение этого правила предусматривает режим особого транзита без подробного декларирования и экспертизы товара (ст.92-95 Закона о таможне).

Немало проблем возникает также в связи с вывозом приобретенного в Сирии автотранспорта, особенно из-за несоблюдения правил оформления необходимых документов. При приобретении автомобиля в свободной зоне покупателю предоставляется всего 24 часа для его вывоза из страны; необходимо оформить требуемые декларации, транзитные номера. Лица, нарушающие установ-

ленные правила, подвергаются штрафу. В случае покупки автомобилей сотрудниками росучреждений, непосредственно перед вывозом автомобиля из страны оформляется декларация на вывоз, которая действует 72 часа.

Алеппо

Промышленная палата. В губернаторстве г.Алеппо сосредоточено 40% промпотенциала страны. 25 крупных госпредприятий, а также 6250 больших, средних и малых производств частного сектора входят в состав Промпалаты г.Алеппо (ППА). Ее деятельность регламентируется Законом №133 от 8 фев. 1938 г. Все крупные решения, принимаемые палатой по вопросам организационного характера, бюджета, промполитики, как в регионе, так и на межд. арене, утверждаются мин-промом САР.

Во главе ППА стоит Адм. совет (пред., его зам., генсек, казначей и 14 членов совета; нынешний состав имеет полномочия с 1997 г. до 2001 г.). Большая часть совета избирается большинством голосов на общих собраниях членов ППА, а 6 человек (из них — двое от частного сектора) назначаются министерством. Адм. совет собирается на свои заседания четыре раза в год, или большее количество раз, если за это выступит треть от общего числа членов ППА. Членами палаты и ее рабочих структур могут быть также иностр. промышленники, имеющие вид на жительство и право осуществлять трудовую деятельность в Сирии.

Входящие в состав палаты владельцы и руководители предприятий классифицируются по пяти категориям. К высшей относятся госзаводы, а также частные, чей совокупный капитал значительно превышает 100 млн.ф. К первой — около 100 млн.ф., ко второй — от 50 до 90 млн.ф., к третьей — от 10 до 50 млн.ф., к четвертой — менее 10 млн.ф. Принадлежность к той или иной категории определяет комитет регистрации членов ППА. Экспертное заключение комитета утверждается Адм. советом и выносится на ежегодное собрание членов палаты. Принадлежность предпринимателей к более высокой категории позволяет им играть определяющую роль в разработке конкретных направлений деятельности палаты с учетом собственных интересов. Те из них, кто относится к высшей, первой и второй категориям, обладают потенциальным правом быть членами Адм. совета.

Основные направления деятельности ППА обозначены в названиях ее комитетов, собирающихся на свои заседания один раз в неделю. В палате 9 таких комитетов. Шесть из них возглавляются пред. Адм. совета (президентом палаты) Мохаммедом Обари. Это — комитет по управлению делами ППА, экспортно-фин. издательства и рекламы, регистрации членов палаты и предоставления гарантий ППА, арбитражный, экспертизы проектов. Остальными тремя комитетами руководит казначей палаты Хишам Ханкан. Это — промторговли, по сбыту продукции и ценообразованию, общих связей и организации выставок. В палате на постоянной основе работают два эксперта по эконом. и юр. вопросам. Повседневной работой ППА руководит ее гендиректор Ахмед Хаяни с аппаратом из 13 чел.

Палата концентрирует в своем банке данных информацию об индустриальном потенциале региона, готовит экспертные оценки на проекты по

созданию новых и расширению старых производств. **Ее рекомендации входят в качестве составной части пакета документов, рассматриваемого в правительстве, если это касается промразвития данного региона.** Важным аспектом в деятельности палаты остается **предоставление гарантий под инокредиты и контроль за выполнением финобязательств со стороны членов ППА.**

Одной из прерогатив палаты является организация выставок на территории губернаторства, участие в подобных мероприятиях в стране и за рубежом. Существенную роль играет арбитраж, осуществляемый палатой при возникновении коллизий между отдельными предприятиями, особенно в тех случаях, если эти производства представляют разные секторы — гос. и частный.

Торг. палата г.Алеппо (ТПА), как и в Дамаске, в отличие от других сирийских городов, существует самостоятельно и не объединена с Промпалатой. Она была основана в 1885 г. и является самым старым из подобного рода учреждений в арабском мире. Палата объединяет 23 тыс.чел., представляющих интересы крупного, среднего и малого предпринимательства в г.Алеппо. **Без лицензии ТПА ни один законопослушный коммерсант не может выйти со своим товаром на межд. рынок.** Принимая во внимание размеры обладаемого капитала, все коммерсанты делятся на 5 категорий: высшую, первую и далее — до четвертой.

Структура ТПА возглавляется Адм. советом из 18 влиятельных деловых людей города, избираемым на четырехлетний срок на общем собрании членов палаты (полномочия нынешнего состава истекают в 2002 г.). Он состоит из президента ТПА, двух вице-президентов, генсека, казначей и 13 членов совета. Двое чиновников — генсек и казначей — не избираются, а назначаются правительством, выполняя контрольные функции за деятельностью Палаты. В структуре ТПА — 6 комитетов: внешняя торговля, внутренняя, арбитраж, информобеспечение, рынки, экспортно-выставочное. Техперсонал в аппарате ТПА насчитывает примерно 30 чел.

По данным 1997 г., оборотные средства ТПА составили 2,8 млн.долл. — сумма, сложившаяся в результате акционированного участия ТПА как юр. лица в деятельности таких эконом. структур, как Сирийский торг. банк, Народный банк кредитования, Арабо-сирийская компания турпредприятий. Нац. аналит. компания, туркомпания «Баб Эль-Фарадж».

В числе задач ТПА — подготовка аналит. и информ. документов в области торговли, изучение рынков сбыта, экспертиза, прогнозирование рыночной конъюнктуры, разрешение коммерческих коллизий, подготовка конкретных предложений для гос. ведомств, проведение выставок в стране и за рубежом, развитие межд. связей, повышение квалификации коммерсантов региона. Информативный аспект в деятельности ТПА дополняет издаваемый ею журнал «Экономика Алеппо», выходящий 3-4 раза в год тиражом 3 тыс.экз.

ТПА поддерживает довольно активные связи со своими партнерами как на уровне палат, так и на уровне аккредитованных в стране дип. и консульских учреждений. Зарубежные послы, экономсоветники, консулы на регулярной основе посещают ТПА. Делегации ТПА в 1998 г. неоднократно выезжали на межд. форумы.

В 1997 г. состоялся визит в ТПА рос. представителей. Была достигнута договоренность о проведении выставки-продажи сирийских товаров в г.Воронеже, открытии в г.Москве супермаркета на базе рос.-сирийского СП. Было решено также построить в свободной зоне г.Алеппо деревообрабатывающий завод, который будет работать на импортируемом из России сырье.

Алеппский межд. аэропорт по-прежнему играет роль главных воздушных ворот на севере страны. Его сооружения и техслужбы не претерпели в 1998 г. какой-либо модернизации. Не введено в строй новое здание аэропорта. Высотная диспетчерская башня была построена с серьезными недостатками и будет снесена и заменена вновь построенной.

Алеппский аэропорт принимает самолеты из Австрии, Германии, Греции, Италии, Нидерландов, Швеции, Азербайджана, Армении, Бахрейна, Кувейта, ОАЭ, КСА, Турции, Египта; 20 регулярных рейсов в неделю. **Самолеты рос. авиакомпаний совершают чартерные рейсы** из Краснодара, Ростова-на-Дону, Махачкалы, С.-Петербурга, иногда из других городов, но все это — на нерегулярной основе. В начале 1998 г. «по коммерческим соображениям» было закрыто представительство Аэрофлота в г.Алеппо. На внутренних линиях местный аэропорт обслуживает ежедневные рейсы в г.Дамаск и несколько рейсов в неделю — в главные губернские города сев. регионов Сирии.

Алеппский ун-т. Бесплатное образование является гордостью и достижением Сирии. Дамасский ун-т — один из старейших, в котором в 1998 г. имелось 16 ф-тов и обучалось 82 тыс. студентов. В Алеппском ун-те было 13 ф-тов, 46 тыс. студентов, из них 1550 иностранцев. Ун-т «Тишрин» (г. Латакия) — 12 ф-тов, 23 тыс. студентов. Наиболее малочисленным, как с точки зрения количества ф-тов (10), так и обучающихся (12,5 тыс.чел.), является ун-т «Аль-БААС» (г.Хомс). В целом же в четырех ун-тах обучаются 163 тыс. студентов, что составляет но 1% населения Сирии.

Ун-т в Алеппо был основан в 1958 г. на базе существовавшего с 1946 г. инженерного ф-та, входившего в состав Дамасского ун-та. География межд. контактов незначительна (арабские страны, Россия, Иран).

Инженерно-строит. ф-т, 8 отделений: основных научных предметов, инж.-стройработ, геотехсвязи и транспорта, водное, экологическое, управления строительством, топографическое. Аспирантура по строит. технике, гидротехнике и геодезии. 1920 студентов, из них 170 иностранцев.

Инж.-архитектурный ф-т, 4 отделения: архитектурных конструкций, проектирования и экологии, строительства, теории архитектуры. 795 студентов, из них 7 иностранцев.

Ф-т электричества и электроники, 8 отделений: основных научных предметов, электроники, связи, атомной энергетики, информатики, автоматизированного управления, энергосистем, электронмаша и управления. Есть аспирантура, 4386 студентов, из них 250 иностранцев.

С/х ф-т, 10 отделений: эконом. животноводства, садоводства, лесного хозяйства и экологии, почвоведения и мелиорации, продуктивное, полеводческое, земледельческое, защиты растений, основных наук. В аспирантуре идет обучение по направлениям: обработка земли, плодовые расте-

ния, агрономия, животноводство, экология пастбищ, промпроизводство сельхозкультур, зерновые культуры. 1240 студентов, из них 83 иностранца. Ф-т имеет свой филиал в г. Дейр-Эз-Зор, который готовит специалистов по аналогичным с основным ф-том специальностям. У ф-та сложились устойчивые связи с расположенным в г.Алеппо (опытные поля в 30 км. по дороге в Дамаск) Межд. центром с/х исследований в засушливых р-нах.

Мед. ф-т, 14 отделений: анатомии, биохимии, патологии, анестезия, микробиологии, психиатрии, хирургии, педиатрии, урологии и гинекологии, отоларингологии и офтальмологии, дерматологии, иммунологии, радиологии, терапии. Является одним из крупнейших центров подготовки медиков в Сирии.

Учебный процесс на ф-те состоит из двух частей. Первоначально осуществляется общемедподготовка студентов, а затем специализация. Базой является госпиталь Алеппского ун-та — крупнейшее медучреждение на севере страны на 605 больных, оснащен искусственной почкой, томографом, отделением интенсивной терапии, рентгеновской ангиографией. При госпитале работает медучилище и школа медсестер, где ежегодно обучаются 250 чел. Мед. ф-т использует возможности госпиталя Аль-Кинди (347 мест) и роддома при ун-те (на 250 мест). 4 тыс. студентов, из них 375 иностр.

Ф-т естественных наук, 6 отделений: математики, физики, химии, ботаники, зоологии, геологии. 4,1 тыс. студентов, из них 115 иностранцев.

Стоматологический ф-т, 10 отделений: биологии, гистологии и патологической анатомии, парадонтологии, оперативной стоматологии, стоматологии, ортодонтологии, детской стоматологии, протадонтики, коронок и мостов, челюстное. Ф-т дает предварительное стоматологическое образование, подразумевая дальнейшее углубление специализации за рубежом. 795 студентов, из них 60 иностранцев.

Центр. библиотека ун-та — одна из крупнейших в стране. Ее фонд составляет 1,5 млн. книг. Имеются видеотека и микрофильмы, филиалы на ф-тах (400 тыс. книг и брошюр), компьютерный центр. **300 чел. профессорско-преподавательского состава — выпускники вузов СССР и РФ.**

Многолетнее сотрудничество с Алеппским ун-том поддерживает Рос. хим.-технологический ун-т им. Менделеева. Намечается установление межвузовского сотрудничества с Кабардино-Балкарским госун-том, с Дагестанским медун-том, с которыми прорабатывается вопрос об открытии на базе Алеппского ун-та (стоматологический ф-т) отделения протезирования.

Христианская община. История ее зарождения в Алеппо начинается во времена завоевателя Сирии и Египта султана Селима I. Покорив город, населенный исключительно мусульманами, он решил превратить этот отсталый край в современный по тем временам центр ремесел и торговли. С этой целью из Ливана были привезены 40 христианских семей, которые положили начало, как гласит история христианства, процветанию Алеппо (до сих пор в городе есть «улица 40»). Этот исторический факт наложил свой отпечаток на менталитет последующих поколений христиан, в т.ч. и нынешнего, считающего себя «более цивилизованной» прослойкой общества по сравнению с мусульман-

ским большинством. В качестве аргументов в пользу таких утверждений обычно приводится высокий уровень образованности христиан, прогрессивность их взглядов в тех. и гум. областях и даже успехи, достигнутые в большом бизнесе. Представители общины работают в основном врачами, преподавателями, юристами, банковскими служащими, занимаются оптовой торговлей.

Христианская община Алеппо насчитывает 120 тыс. чел., из них 60 тыс. армян, две трети из которых — «арабские армяне» (от смешанных браков), и одна треть — «чисто армяне» (от браков между гражданами только армянской национальности); остальные — арабы и другие нац. меньшинства. Демография расселения христиан характеризуется большой компактностью. В Алеппо они населяют целые жилые кварталы, в периферийных р-нах, как правило, проживают в р-не одной улицы.

Община насчитывает 11 христианских конфессий, которые можно разделить на две группы: католическую (30% христиан) и некатолическую (70% христиан). К первой относятся: греко-мелкитская церковь (патриарший центр находится в Дамаске), ассирийская (патриархат в Бейруте), армянская (патриархат в Бейруте), халдейская (патриархат в Багдаде), маронитская (патриархат в г. Бкерке в Ливане) и латинистская (патриархат в Иерусалиме). Ко второй — греко-мелкитская ортодоксальная церковь (патриархат в Дамаске), ассирийская ортодоксальная (патриархат в Дамаске), армянская грегорианская церковь (патриархат в Бейруте), халдейская несторианская (патриархат в Багдаде) и протестантская церковь.

Деятельность самой большой христианской конфессии региона — армянской ортодоксальной церкви активна. В Алеппо она имеет 5 храмов, которые посещают десятки тысяч прихожан. Церковь патронирует несколько армянских школ, где дети изучают родной язык и религиозные традиции ортодоксального толка. Дети из малообеспеченных семей получают от нее мат. и фин. поддержку для учебных целей. **500 студентов алеппского ун-та являются стипендиатами армянской ортодоксальной церкви.** Не все христианские церкви имеют такие фин. возможности. Все зависит от числа прихожан и объема пожертвований. По ряду базовых позиций у всех религиозных учреждений возможности одинаковые: **участки земли под строительство храмов (равно как и мечетей) государством предоставляются бесплатно, также на беспенсационной основе они снабжаются впоследствии водой и электричеством.**

Христиане и мусульмане равны в своих соц. и эконом. правах, но сам **факт конституционного закрепления за гражданином-мусульманином исключительного права занимать высший гос. пост** нарушает паритет, или равенство между двумя общинами. Юр. коллизия существует и в шариатском законодательстве. С одной стороны, признаются браки, заключенные в христианских церквях, в т.ч. между мусульманином и христианкой, с другой — полностью исключаются обратные варианты, когда сириец-христианин стремится заключить брак с сирийкой-мусульманкой, даже если они оба арабы по национальности. Межобщинные противоречия проявляются и в области образования. Если в христианских школах ученики изучают мусульманские культурно-религиозные традиции, то в других начальных и средних учеб-

ных заведениях ученики не имеют никакого представления о христианских ценностях.

Связи с Россией

Торг.-эконом. отношения осуществляются с 1957 г. До 1992 г. они характеризовались значит. объемами товарооборота и инвест. сотрудничества. До 1993 г. эти отношения регулировались рядом межправит. документов, включая подписанные 4 нояб. 1965 г. Долгосрочное торг. соглашение и Платежное соглашение, предусматривавшие клиринговую форму расчетов за товары и услуги.

Основа договорно-правовой базы рос.-сирийского торг.-эконом. сотрудничества была создана в связи с подписанным 15 апр. 1993 г. Соглашением о торговом, эконом. и тех. сотрудничестве, которым предусмотрено взаимное предоставление РНБ, переход от клиринговой формы расчетов к платежам, в основном, в СКВ.

В фев. 1998 г. в Дамаске парафировано Соглашение об избежании двойного налогообложения. Стороны согласовывают подготовленные проекты соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, соглашения о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии, соглашения о межд. автомобильном сообщении, соглашения о сотрудничестве в области медицины и здравоохранения, а также Долгосрочной программы развития торговли, эконом., пром. и научно-тех. сотрудничества.

И заседание Постоянной рос.-сирийской комиссии по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству прошло в Дамаске с 17 по 23 фев. 1998 г. Определены направления сотрудничества в области торговли, инвестиций, фин. межбанковских отношений, энергетики, водного хозяйства, ирригации и освоения земель, нефти и газа, геологии и прир. ресурсов, транспорта, промышленности, использования атомной энергии в мирных целях, здравоохранения, туризма, образования, просвещения, культуры и спорта, а также в юр. и научно-тех. областях.

Состоялся визит в Дамаск в конце фев. 1998 г. парламентской делегации во главе с пред. госдумы Г. Селезневым.

До 1992 г. сирийский экспорт в СССР включал широкую номенклатуру товаров в погашение задолженности по предоставленным кредитам. В 1992 г., после прекращения Сирией выплат по задолженности СССР, торговля по клирингу прекратилась. Из списка товаров исключены такие важные статьи, как нефть и хлопок. Из России в Сирию в основном с расчетами в СКВ поставляются машины и оборудование, автотехника, разрозненное оборудование, инструмент и запчасти, прокат чермета, пиломатериалы и ряд других сырьевых товаров. В Сирии закупаются кондитерские изделия, фрукты, ткани, швейные изделия, трикотаж, парфюмерия, косметика.

Доля России в товарообороте Сирии в 1998 г. составила около 3%. Ряд причин сдерживали это сотрудничество: отсутствие господдержки рос. экспортеров; неразвитость договорно-правовых отношений в области ВЭД между Россией и САР; неурегулированность проблемы сирийских долгов; недостаточное бюджетное финансирование сирийских госорганизаций.

В 1998 г. товарооборот между РФ и САР составил 174 млн.долл. (без спецпоставок) и по сравне-

нию с 1997 г. сократился на 7,9%, в результате сокращения импорта. Необходимо отметить увеличение экспорта на 43,1%, объем которого составил 73 млн.долл. Экспорт включал оборудование, запчасти, проектирование, услуги (37,5%) и материалы. Импорт включал товары легкой, пищевой и парфюмерно-косметической промышленности и реализовывался в основном по линии рос. акционерных и частных компаний.

В 1998 г. рос. и сирийские компании сотрудничали в строительстве и эксплуатации 24 объектов на условиях подряда и техсодействия в энергетике, нефтепроме, ирригации, транспорте и др. Общий объем таких поставок и услуг составил 25,5 млн.долл. Завершена прокладка и сварка труб на нефтепроводе «Хомс-Алеппо», введены в эксплуатацию 35 нефтяных скважин на месторождении «Румелан».

Эконом. и тех. сотрудничество между СССР и САР осуществлялось с 1957 г. и охватывало около 80 объектов и тем. В счет предоставленных госкредитов построены такие важные объекты, как Евфратский гидроэнергетический комплекс с ГЭС на 800 мвт., гидроузел «Баас» с ГЭС на 75 мвт., первая очередь ТЭС «Тишрин» на 400 мвт., 1,5 тыс.км. железных дорог, 3,7 тыс.км. ЛЭП, ирригационные и водохоз. объекты, завод азотных удобрений в Хомсе, ряд центров профтехобразования, обустроены нефтепромыслы на открытых на северо-востоке страны месторождениях. Созданные и эксплуатируемые при нашем содействии объекты обеспечивают выработку 30% электроэнергии, добычу 30% нефти и орошение 60 тыс.га засушливых земель.

Задолженность Сирии перед Россией составляет 12,5 млрд.долл. **90% долга приходится на поставку специмущества и оказание услуг в области ВТС.** Не урегулирована также наша задолженность Сирии по клирингу на 1 млрд.долл. Четыре раунда переговоров в 1992-95 гг. не привели к позитивным результатам. Выдвигавшиеся сирийцами предложения по сути означали полное списание сирийского долга.

В связи с присоединением России к деятельности Парижского клуба и принятием РФ обязательств относительно основных принципов урегулирования задолженности иностранных государств перед Россией возникает проблема координации реструктуризации сирийской задолженности с позиций других стран-кредиторов Сирии.

Об участии рос. компаний в межд. тендерах. В соответствии с действующим сирийским законодательством госорганизации САР осуществляют импорт машин, оборудования, материалов и услуг на основе межд. торгов (тендеров).

В 1996-97 гг. 8 рос. компаний («Тяжпромэкспорт», «Энергомашэкспорт», «Сельхозпромэкспорт», «Гидропроект», «Совинтервод», «Гидроспецстрой», «Зарубежэнергострой», «Внештехника») приняли участие в 19 межд. тендерах в САР на реализацию объектов энергетике, нефти и газа, ирригации, транспорта и др. Их оценочная стоимость составила 400 млн.долл. В острой конкурентной борьбе с зап. фирмами **рос. компании сумели выиграть 4 тендера и подписать контракты на 34 млн.долл.:** «Тяжпромэкспорт» — на строительстве второй очереди нефтепродуктопровода Хомс-Алеппо (27 млн.долл.) и поставку крафт-бумаги (1,4 млн.долл.); «Энергомашэкспорт» — на постав-

ку дизель-генераторов и запчастей для тепловозов рос. производства (5,6 млн.долл.).

По результатам торгов, проведенных в 1997 г., в I кв. 1998 г. были подписаны два контракта на 0,6 млн.долл. по линии ГПВО «Сельхозпромэкспорт» и АФ «Гидроспецстрой» на поставку, соответственно, запчастей для установки по ремонту нефтяных скважин А50У (0,3 млн.долл.) и электродов (0,3 млн.долл.) для строительства ГЭС «Тишрин».

«Тяжпромэкспорт» выиграл тендер на строительство двух нефтехранилищ с насосными станциями на НПЗ в г. Хомс (1,8 млн.долл.). Однако подписание контракта задерживается в силу ряда объективных причин коммерческого характера.

В 1998 г. рос. компании подготовили и передали на рассмотрение сирийским заказчикам тендерные предложения на 750 млн.долл. по следующим объектам: строительство газопровода Пальмира-Алеппо (90 млн.долл.), участвуют «Тяжпромэкспорт» и «Стройтрансгаз»; строительство 6 нефтехранилищ в г. Идлибе (10 млн.долл.), участвуют «Тяжпромэкспорт» и «Энергомашэкспорт»; строительство завода азотных удобрений в р-не г. Дейр-Эз-Зор (350 млн.долл.), участвует «Тяжпромэкспорт»; строительство линии по производству цемента на действующем цемзаводе в г. Адра (300 млн.долл.), участвует «Тяжпромэкспорт»; поставка стрелочных переводов для ж/д путей (1,5 млн.долл.), участвует «Энергомашэкспорт»; поставка запчастей к автомобилям УАЗ (1 млн.долл.), участвует «Энергомашэкспорт».

Сирийская нефтекомпания (СНК) объявила тендеры на выполнение работ по геофиз. исследованиям и бурению 25 горизонтальных скважин. АО «Татнефтегеофизика» и «Удмуртнефть» готовили предложения с целью принять участие в этих тендерах.

О работе 45-й Дамасской межд. ярмарки. С 28 авг. по 10 сент. 1998 г. в Дамаске прошла ярмарка, в которой приняли участие компании из 50 стран. Как и в предыдущие годы, наиболее широко на ярмарке была представлена Сирия: госорганизации, частные фирмы и СП стремились отразить достижения в области энергетике, водного хозяйства, нефтяной и фосфатной, легкой и пищевой отраслей, сельского хозяйства и строительства.

Зарубежные страны, в первую очередь Германия, Франция, Италия, Ю. Корея, Китай, Турция, Иран, Иордания и ряд других представили в своих экспозициях пользующиеся спросом на сирийском рынке автомобили, дорстройтехнику, станки, оборудование для легкой и текстильной промышленности. **Из стран СНГ, кроме России, в ярмарке приняли участие Белоруссия, Азербайджан и Туркменистан.** При содействии рос. компаний Inconnect и Negus Exro, которые специализируются на организации зарубежных выставок, удалось привлечь к участию в ярмарке 36 рос. компаний.

Экспозиция РФ располагалась в одном павильоне на 160 кв.м. Показали широкую номенклатуру машин, оборудования, запчастей и материалов: ж/д техника, автоприцепы, газовые баллоны, мебель и др. («Уралвагонзавод», «Муромтепловоз», Ирбитский автоагрегатный з-д), дизельные двигатели, энергоустановки, силовые агрегаты, котельное оборудование («Автодизель», Белгородский з-д энергомашиностроения и др.); фрезерные станки, установки для резки металла, подшипники («ЗеФС», Двадцатый подшипниковый з-д и др.);

оборудование для нефтескважин, пищевых («Икса», «Уралгидромаш», Свердловский и др.); электросветотехника, аппаратура для диагностики трубопроводов, мединструменты («Макском», «Диаскон», Мединструментальный з-д им. Горького и др.); стали (Златоустовский метзавод, «Нытва» и др.); трубы (Челябинский трубопрокатный з-д, Северский трубный з-д); трубопроводная, энергетическая арматура («Фитинг», ЧЗЭМ, «Фобос» и др.); метизделия (Череповецкий сталепрокатный з-д, Солнечногорский з-д мет. сеток); резина (Уральский з-д резино-тех. изделий, Томский з-д резиновой обуви).

Участие в Дамасской ярмарке и организация промвыставки Удмуртии в г. Дамаске в 1997 г. способствовали подписанию контрактов на экспорт из России узлов и запчастей для ж/д подвижного состава, медоборудования и светотехпродукции на 5 млн.долл.

Перспективы сотрудничества. К числу основных перспективных объектов эконом. и тех. сотрудничества относятся: в области энергетики — строительство гидроузла «Тишрин» на р.Евфрат на 630 мвт., эксплуатация первой очереди ТЭС «Тишрин» на 400 мвт. и Евфратского гидроэнергетического комплекса с ГЭС на 800 мвт., проектирование и строительство второй очереди ТЭС «Тишрин», проектирование ГЭС «Балих», поставка оборудования и материалов для строительства ЛЭП-230 кв. и ЛЭП-66 кв. и других объектов; в нефти и газпроме — содействие в разработке нефтяных и газовых месторождений, в выполнении развед. и эксплуатационных буровых работ, ремонт и восстановление скважин, строительство нефте- и газопроводов, нефтехранилищ и других объектов; в ирригационном и водохоз. строительстве — выполнение проектных работ, программы совместных работ по поиску водных ресурсов, освоение земель, поставка бурового оборудования и др.; в области использования атомной энергии в мирных целях — Центр атомных исследований.

АО «Энергомашэкспорт» выиграло ряд тендеров и в 1997 г. выполнило обязательства по сооружению ЛЭП-230 кв. протяженностью 925 км.; ВО «Тяжпромэкспорт» выиграло в 1995 г. тендер и успешно реализует контракт на строительство нефтепродуктопровода Хомс-Алеппо протяженностью 180 км. Эти два объединения выиграло шесть тендеров, подписали контракты на 40 млн.долл.

В мае 1998 г. был подписан протокол между минирригации Сирии и «Гидропроектом» об исследоват. работах в области водных ресурсов и строительстве новых ирригационных сооружений.

С 3 по 10 окт. 1998 г. в Дамаске прошли рабочие совещания между экспертами СНК и РВО «Зарубежнефть» с целью разработки детальной программы двустороннего сотрудничества в области нефти и газа.

В нояб. 1998 г. прошли переговоры между Ген. организацией химпрома Сирии и ВО «Тяжпромэкспорт» по вопросу строительства в Сирии завода пестицидов.

Состоялись визиты в Сирию представителей ЗАО «Стройтрансгаз», принимающего участие в тендере на строительство газопровода Пальмира-Алеппо. «Тяжпромэкспорт», «Зарубежнефть» и «Машиноимпорт» представили в СНК предложения на поставку запчастей для нефтебурового оборудования и автотранспорта.

Важное значение для сотрудничества РФ и САР имели визит Президента САР Х. Асада в РФ и проведение II заседания Постоянной рос.-сирийской комиссии по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству в июне 1999 г. в Москве.

ТАИЛАНД

Королевство Таиланд. Находится в ЮВА, занимает часть п-овов Индокитай и Малака. Пл.: 513,1 тыс.кв.км. Население: 60,8 млн.чел. (1997 г.). Столица: Бангкок (9 млн.). Адм.-тер. деление: 76 провинций. Офиц. язык: тайский. Денежная ед.: бат. Нац. праздник: 5 дек. — День рождения короля (1927 г.). Дипотношения с СССР установлены в июле 1946 г.

Госструктуры

Таиланд (до 1939 г. и в 1945–49 гг. — Сиам) Население — в основном тайцы, среди других национальностей — лао, китайцы, малайцы, кхмеры, вьетнамцы, мэо, карены, шаны. Госрелигия — буддизм (исповедуют 95% населения). Среди других конфессий наиболее крупная — ислам (4% населения, в основном в пяти приграничных с Малайзией провинциях).

Таиланд — конституционная монархия. Глава государства — король. Нынешний монарх — Пумипон Адульдет (Рама IX) вступил на престол 9 июня 1946 г. (коронован 5 мая 1950 г.).

Высший законодат. орган — Нац. ассамблея (парламент), состоящая из палаты представителей и сената. Пред. парламента является спикер нижней палаты — Ван Мухамат Но Мата; должность спикера сената сохранял Мичай Рычупан. **В марте 2000 г. впервые в истории Таиланда проведены выборы в сенат** (ранее назначался королем).

Исполнит. власть — правительство во главе с премьер-министром, которого утверждает король по представлению пред. Нац. ассамблеи. Как правило, кабинет министров формируется на основе многопартийной коалиции, имеющей большинство в парламенте. С нояб. 1997 г. премьер-министр — Чуан Ликпай, лидер «Дем. партии», министр — Сурич Питсуван. Денежная единица — бат (1 ам.долл. — 38 бат).

Государство тайцев сложилось в XIII–XIV вв. В XIX в. Таиланд (тогда Сиам) стал «буфером» между колониальными владениями Великобритании и Франции. **Благодаря** активной дипломатии короля-реформатора Чулалонгкорна (Рама V) и **полит. поддержке России Таиланду удалось сохранить независимость.**

В начале II мировой войны Таиланд был оккупирован Японией и вступил в войну на стороне стран оси. После смены правительства в 1944 г. Таиланд перешел на сторону союзных держав.

В послевоенное время в стране значительно возросло влияние США. В 1954–77 гг. Таиланд был членом СЕАТО, участвовал в ам. агрессии в Индокитае. Прочные связи с США сохраняются и в наст. вр.

С 1957 г. по окт. 1973 г. во внутренней политике страны доминировали военные правительства, проводившие курс на подавление дем. свобод.

В последние годы осуществляются либеральные реформы. В окт. 1997 г. была принята новая конституция. Особую роль «посредника» и гаранта сохранения полит. равновесия играет монархия.

В конце 80-середины 90-х наблюдался бурный рост экономики, переориентация ее на производство экспортной продукции. Главные партнеры: Япония, США, страны ЕС и АСЕАН. В середине 1997 г. Таиланд охватил региональный фин.-эконом. кризис. Произошел спад производства, возрос внешний долг, понизился курс нац. валюты. После продолжавшегося около двух лет спада, в 1999 г. **рост таиландской экономики составил 4%**. Стабилизировался курс бата, сократилась внешняя задолженность. По оценкам МФО, в 2000 г. прирост ВВП может составить 3-4%. Таиланд стремится играть активную роль в процессах эконом. интеграции в АТР, деятельности ВТО. Является членом АТЭС.

Макроэкономика

В 1998 г. премьер-министр Чуан Ликпай сумел заручиться поддержкой парламента по переносу сроков очередных выборов с 1998 на 1999 г. и сосредоточить усилия на реформировании экономики.

Правительством было инициировано формирование законодат. базы, закрепляющей налоговые льготы иноинвесторам. Предусматривается отмена ряда ограничений на покупку иностранцами земли, создание производственных мощностей, в том числе, в запрещенных ранее для иностранцев сферах, а также ослабление контроля за использованием денежных средств инобанками и фин. компаниями. **Таиланд остается в регионе одной из наиболее привлекательных стран с точки зрения перспектив эконом. роста и эффективности** отдачи капиталовложений.

Предпринятые правительством меры позволили восстановить валютные резервы и стабилизировать нацвалюту. Это давало основания прогнозировать рост ВВП Таиланда в 1999 г. на уровне 1%, а в 2000 г. 2,5-3%, несмотря на то, что в 1998 г. было снижение эконом. роста на 7,8%.

В рамках подписанных с МВФ и другими МФО соглашений, Таиланд на регулярной основе получает кредиты в рамках долгосрочной программы **помощи от МВФ**, которые предусматривают **выделение Бангкоку 17,2 млрд.долл.** Дополнительно в 1999 г. планировалось предоставление Таиланду 3 млрд.долл. в соответствии с «планом Миядзавы».

О состоянии экономики Таиланда в I полугодии 1999 г. Впервые отмечались определенные признаки выздоровления после полутора лет кризиса. Увеличились производство и потребительские расходы. **Снижение банковских процентов и уровня инфляции**, а также стабилизация нацвалюты — бата, помогли многим фирмам реструктуризировать свои операции, привлечь новый капитал и облегчили переговоры с кредиторами.

Положит. сдвиги в экономике привели к тому, что ЦБ пересмотрел в конце мая 1999 г. свою оценку роста ВВП страны (первоначально он оценивался в 1%) до 1,5-2% в год.

Индекс промпроизводства в I кв. 1999 г. вырос на 4,9%, в апр. — на 8,9%, в мае — на 7,2% по сравнению с аналогичными периодами прошлого года. Впервые за период кризиса рост индекса промпроизводства был отмечен в янв. 1999 г., когда он составил 0,1%. Положит. рост был зафиксирован в автомобильной и металлургической отраслях, нефтехимии, производстве стройматериалов, пищевого сектора. Коэффициент загрузки производст-

венных мощностей возрос и в марте 1999 г. составил 62%.

Уровень инфляции понизился и составил в среднем за первые четыре месяца 1999 г. 2,1%. Ожидалось, что снижение в апр. НДС с 10% до 7% приведет к дальнейшему сокращению инфляции с 2,5-3% до 0,5-1% за весь 1999 г. Индекс цен на потреб. товары снизился в мае на 0,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что объясняется, частично, снижением НДС. Индекс частных инвестиций продолжал снижаться. В мае инвестиции сократились на 16,6%, отражая общую тенденцию к сокращению инвестиций в производство. Тем не менее строительство частного жилья имеет тенденцию к увеличению, поскольку цены на стройматериалы и банковский процент снижаются.

Несмотря на сохраняющееся положит. сальдо торг. баланса, которое в I кв. 1999 г. составило 2,7 млрд.долл., экспорт, в целом, продолжал снижаться. За первые четыре месяца 1999 г. Таиланд экспортировал товаров на 2% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Понижительная тенденция привела к тому, что ЦБ в конце мая 1999 г. был вынужден пересмотреть свои первоначальные оценки роста экспорта на текущий год с 4% до 2%.

К основным причинам снижения экспорта можно отнести возросшую конкуренцию на мировом рынке, потерю благоприятных тарифных привилегий на рынке Европы, продолжающиеся трудности в получении экспортных кредитов от местных комбанков, снижение цен на с/х продукцию на мировых рынках. **Рис и каучук — две основные экспортные статьи Таиланда** были в значит. степени затронуты этой тенденцией.

Импорт, тем временем, за первые 4 мес. 1999 г. постоянно увеличивался и составил 13,9 млрд.долл., что на 1,7% больше аналогичного показателя прошлого года. Среди импортных товаров можно отметить нефтепродукты, сырье и полуфабрикаты. Импорт машин и оборудования пока остается на прежнем уровне из-за существующего переизбытка мощностей и сокращения строительного сектора.

Золотовалютные запасы страны на конец мая 1999 г. составили 30,6 млрд.долл., что эквивалентно 9-мес. импорту Таиланда. Банковские депозиты увеличились в I полугодии 1999 ф.г. на 9,1% и составили на конец апр. 4,7 трлн.бат. С 1 фев. ЦБ понизил ставку для комбанков и фининститутами с 12,5% до 7%, а в дальнейшем и до 5%.

Доходы правительства в I полугодии ф.г. сократились на 8%, а расходы — на 0,8%. Сбор налогов в 1999 г. был ниже на 3,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а поступления от тамож. пошлин упали на 19,7%. Бюджетный дефицит составил 40,8 млрд.бат. В I полугодии 1999 г. **средний валютный курс обмена составил 37 бат за 1 долл.**

Ход эконом. реформы. Создание правовой базы эконом. реформ было начато кабинетом Чуан Ликпая с момента его прихода к власти в 1997 г., а спустя менее года первые подготовленные им документы поступили на рассмотрение в парламента. Их принятие является одним из условий выделения Бангкоку средств в рамках пакета помощи МВФ в 17,2 млрд.долл.

Разработанные правительством законопроек-

ты встретили упорное сопротивление, прежде всего в сенате, поскольку в палате представителей правящая коалиция имеет большинство голосов. Кабинет Чуан Ликпая был обвинен в намерении «распродать страну». По мнению его оппонентов, предлагаемые законы выгодны лишь иностранцам в ущерб интересам тайландцев, они угрожают потерей суверенитета и превращением в колонию МВФ. Парламентская оппозиция приложила все силы, чтобы их провалить или по крайней мере выхолостить их суть. Были организованы публичные слушания, группа сенаторов даже совершила поездку в США для переговоров с руководством МВФ, чтобы убедить его в неприемлемости требований фонда для Таиланда.

Несмотря на противодействие, правительство продолжает настойчиво проводить свою линию. Оно утверждает, что без этого невозможно выйти из кризиса. Принятие новых законов привлечет в страну иноинвестиции и создаст доп. рабочие места, активизирует торговлю, устранил протекционистские барьеры и откроет внешние рынки для тайландского экспорта, а **закрытие неэффективных предприятий высвободит необходимые средства для оживления экономики**. Законодательство будет приведено в соответствие с современными межд. стандартами эпохи интенсивной торговли и фин. либерализации.

Пострадают же от нововведений не простые тайландцы, а деловая элита, исповедующая патриархальные принципы семейственности и кумовства в бизнесе, неспособная эффективно действовать в условиях свободной конкуренции и приведшая страну к кризису. К последней относятся и сенаторы, выступающие против программы правительства, которые тем самым пекутся не о гос., а о личных и корпоративных интересах.

Процедура прохождения новых законов через тайландский парламент обычно включает по трое слушаний — сначала в палате представителей, а затем в сенате. В случае внесения последним каких-либо изменений в документ, он вновь поступает в нижнюю палату на повторное утверждение, после чего передается на подпись королю и вступает в силу с момента опубликования в «Королевской газете». Кабинет Чуан Ликпая обязался провести подготовленный им пакет из 11 законопроектов через Нац. ассамблею в I кв. 1999 г., для чего парламентская сессия была даже королевским указом продлена на две недели — до 10 апр.

Проще всего дело обстояло с поправкой к Закону о соцобеспечении. Она была одобрена парламентом еще в конце 1998 г.

Острая борьба развернулась вокруг одного из ключевых законопроектов пакета — о банкротстве, призванного способствовать решению проблемы невозвратных долгов. Сенатская комиссия внесла в него существенные изменения под предлогом, что первоначальный вариант более выгоден кредиторам (преимущественно иностранцам) и приведет к массовому банкротству тайландских предпринимателей-должников. Правительство не приняло предложения комиссии и, заручившись поддержкой крупных пром. и банковских ассоциаций, организовав мощное лоббирование в сенате, провело свой проект с единственной поправкой — статус банкрота будет сохраняться не 10 лет, как ранее, а всего 3 года. Однако, уже после утверждения измененного варианта палатой пред-

ставителей, парламентская оппозиция обратилась в Конституционный суд с просьбой о признании закона неконституционным.

Не была принята кабинетом и большая часть изменений в законопроекте о судах по делам о несостоятельности и процедуре банкротства, предложенная сенатской комиссией. Вопреки ее стремлению отложить реализацию закона на несколько лет, он был одобрен практически в первоначальном виде.

Стали законом поправки к Гражд. и Торг. кодексам по вопросу о лишении права выкупа залога, которые ускорят процедуру ликвидации обанкротившихся компаний, занимавшую до сих пор 5-10 лет. А поправка к Гражд. кодексу о мелких судебных исках облегчит рассмотрение в судах дел по займам и договорам аренды на незначит. суммы.

Резкую реакцию не только парламентской оппозиции, но и ряда общественных организаций и профсоюзов вызвало принятие закона о приватизации госпредприятий, дающего правительству право продавать их акции частным вкладчикам, в т.ч. иностранным, с целью повышения их эффективности. По требованию конфедерации работников госпредприятий оппозиция обратилась в Конституционный суд с просьбой о признании закона неконституционным и подрывающим нац. безопасность. С момента его утверждения в марте 1999 г. в Бангкоке, других крупных городах страны прошли многотысячные демонстрации протеста, достигшие пика в мае, когда кабинет приступил к реализации планов приватизации ряда крупных госэлектростанций, железных дорог и нац. авиакомпаний.

Отдельную группу в рамках эконо. пакета правительства составляют документы, призванные оживить рынок недвижимости. В первую очередь, это закон о собственности в кондоминиумах, который заменит действующее законодательство 1991 г. Он разрешает иностранцам в течение 5 лет с момента вступления в силу приобретать до 49% квартир в городских жилкооперативах при условии перевода в Таиланд соответствующих сумм.

Важное значение в этом плане имеет **поправка к Земельному кодексу, впервые дающая иностранцам право покупать землю** — лишь тем, кто инвестировал в стране не менее 40 млн. бат (1 млн. долл.) и ограничивается площадью в 1 рай (0,16 га) только для постоянного проживания.

Закон об аренде собственности для пром. и коммерческих целей дает иностранцам возможность долгосрочной **аренды** земельных участков — на срок 30-50 лет с последующим продлением еще на 50 лет. **Использование земли иностранцами** ограничивается сферами, упомянутыми в названии документа, чтобы не допустить их проникновения в аграрный сектор. Два последних закона сенат незадолго до окончания сессии утвердил с существенными изменениями, поэтому их принятие потребовало повторного рассмотрения в палате представителей по завершении парламентских каникул в июне 1999 г.

Сенат принял в первом чтении поправку к закону о предпринимательской деятельности иностранцев, которая облегчит их доступ в сферы, ранее открытые только для тайландцев. **Снято ограничение, согласно которому доля инокапитала в СП**

не должна была превышать 49%, прежде всего в туристическом и гостиничном бизнесе, розничной торговле и др. Зарезервированными за тайландцами остались некоторые виды деятельности, разделенные на три группы. Первая полностью закрыта для иностранцев (СМИ, выращивание риса, рыболовство в тайландских территориальных водах, вырубка леса, производство буддистской культовой утвари, торговля предметами антиквариата и т.д.). Во вторую доступ ограничен (только по особому королевскому декрету с одобрения кабинета министров) по соображениям нац. безопасности, сохранения культурных традиций и защиты окружающей среды. Третья охватывает отрасли, в которых тайландцы пока неконкурентоспособны по сравнению с иностранцами и поэтому для последних требуется разрешение минторговли. Но несмотря на это, сенаторы сочли законопроект слишком либеральным. Он будет рассматриваться во втором и третьем чтениях.

Последний законопроект правит. пакета — о порядке рассмотрения в суде дел в отсутствие ответчика — оппозиции удалось вообще не допустить до обсуждения в палате представителей, спровоцировав отсутствие кворума на ее последнем заседании. Противники документа обратились к правительству с требованием отозвать его из парламента.

С апр. 1999. правительство приступило к реализации новой программы мер по стимулированию экономики на общую сумму 130 млрд. бат. Из них в 77 млрд. бат бюджету обойдется снижение стоимости энергоносителей и налогового бремени — НДС с 10 до 7% (сроком на два года), подоходного налога на 2% и полное освобождение от него тех, кто получает менее 50 тыс. бат в год. Еще 53 млрд. бат, полученных из внешних источников в рамках «плана Миядзавы» (250 млн. долл. от Японского фонда внешнеэконом. сотрудничества и по 600 млн. долл. от Экспортно-импортного банка Японии и ВБ), выделено на создание в течение двух лет 468 тыс. новых рабочих мест (13 млрд. бат), привлечение инвестиций и осуществление различных соц. проектов.

Агропром

Производство основных видов продукции агробизнеса. Рис 1998 г. — 23,4 млн. т. Рекордный экспорт — 6,2 млн. т. по 8600 бат за т.; прогноз 1999 г. — 21 млн. т. К экспорту — 5,8 млн. т. по 6800 бат за т. Снижение торговли рисом на мировом рынке — с 23,8 млн. т. в 1998 г. до 21,1 млн. т. в 1999 г.

Тапиока 1998 г. — 15,9 млн. т. Экспорт — 3,5 млн. т. по 1,45 бат за 1 кг.; прогноз 1999 г. — 16,7 млн. т. К экспорту — 3,5 млн. т. по 0,9 бат за 1 кг. На замену тапиоки на корм скоту страны ЕС все больше вводят зерно.

Натуральный каучук 1998 г. — 2,2 млн. т. по 27 бат за 1 кг.; прогноз 1999 г. — 2,3 млн. т. по 25 бат за 1 кг.

Сахарный тростник 1998 г. — 40,6 млн. т. по 710 бат за т. (т.е. 3,6 млн. т. сахара); прогноз 1999 г. — 42,6 млн. т. по 470 бат за т. (т.е. 3,8 млн. т. сахара). Падение мировых цен на сахар — с 24,2 до 17,6 цента за 1 кг.

Кукуруза 1998 г. — 3,8 млн. т. (4,6 бат за 1 кг.); прогноз 1999 г. — 4,9 млн. т. (4 бата за 1 кг., потребляется в стране

Соевые бобы 1998 г. — 365 тыс. т. (11 бат за 1

кг.). Плюс импорт — 779 тыс. т.; прогноз 1999 г. — 375 тыс. т. (10 бат за 1 кг.). Плюс импорт — 800 тыс. т.

Куры 1998 г. — 828 млн. штук (32 бата за 1 кг.). Экспорт — 270 тыс. т.; прогноз 1999 г. — 840 млн. шт. (33 бата за 1 кг.). К экспорту — 270 тыс. т. **Таиланд занимает V место в мире по экспорту куриного мяса после США, Бразилии, Китая и Франции.**

Пальмовое масло 1998 г. — 2,6 млн. т.; прогноз 1999 г. — 2,6 млн. т.

Креветки 1998 г. — 230,7 тыс. т. Экспорт — 1550 тыс. т.; прогноз 1999 г. — 210 тыс. т. К экспорту — 130 тыс. т. Отказ стран ЕС восстановить импортные льготы для Таиланда.

В 1999 г. доходы от экспорта с/х продукции снизятся в целом на 16%, т.е. на 11,2 млрд. долл. Основные причины: падение мировых цен, начавшаяся в Таиланде засуха.

Основные направления исследований в области с/х технологий. Главным координирующим госорганом по НИОКР данной тематики является National Science and Technology Development Agency, NSTDA. Среди наиболее мощных научных центров, на базе которых ведутся экспериментальные работы по агробiotехнологии, — Касетсатский и Чулалонгкорнский ун-ты, Тайландский ин-т научных и технологических исследований, Махидонский ун-тет, Технологический ун-т им. короля Монгкута.

Основные направления агробiotехнологических исследований в стране: селекция высокопродуктивных пород с/х животных и растений; создание трансгенных животных и растений; формирование в селекционных целях банков зародышевой плазмы сельхозкультур; разработка генно-инженерных методов улучшения сортов с/х растений и пород животных, обладающих высокой резистентностью к специфическим заболеваниям; изучение биологических и биохим. свойств возбудителей болезней животных и растений; разработка средств борьбы с с/х вредителями на основе бактериальных токсинов; методы разведения и улучшения качества аквакультур (рыб, ракообразных, моллюсков), используемых в пищевых целях.

Среди наиболее интересных исследовательских проектов, реализуемых в Таиланде: создание биопрепаратов для защиты с/х растений от вредителей на основе бактерий *Bacillus thuringiensis* и *Bacillus sphaericus*; разработка методов улучшения качества раст. масел на основе фермента липазы; использование дрожжевых препаратов и молочнокислых бактерий в производстве кормовых добавок с/х животным; создание биопрепаратов на основе гормона роста для использования в корм КРС с целью улучшения качества породы; совершенствование метода зародышевой пересадки (embryo transfer) в селекции молочных пород с/х животных; выведение трансгенных сортов риса, томатов, сои, тропических фруктов, устойчивых к вирусным заболеваниям; разработка методов специфической диагностики болезней растений, вызываемых вирусами и микоплазмой на основе ДНК-зондов (DNA probes — based plant virus and mycoplasma diagnosis); использование метода тканевых культур в разведении и хранении зародышевой плазмы; идентификация генов, ответственных за резистентность сельхозкультур к заболеваниям; совершенствование метода генного переноса (gene transfer), применяемого в селекции

новых с/х растений с улучшенными свойствами.

Финансирование исследований осуществляется как госсектором, так и частными компаниями.

Экспорт

Структуры обеспечения внешнеэконом. деятельности. Общее наблюдение за внешней торговлей осуществляется минторгом, в котором для этих целей создан департамент внешней торговли. Торг. миссии Таиланда за рубежом входят в структуру минторга. Его основными задачами являются: обеспечение свободной торговли в соответствии с межд. торг. и эконом. соглашениями; охрана нац. торг. интересов; обеспечение РНБ; разработка внешторг. соглашений и ведение переговоров; повышение роли частного сектора в разработке и осуществлении эффективной внешторг. стратегии.

Совет по торговле (СТ) осуществляет координацию и связь между гос. и частным секторами экономики и объединяет в своем составе ТПП Таиланда, 16 иностр. торг. палат, 54 торг. ассоциации, ряд госпредприятий. Совет обеспечивает пути и средства регулирования объемов внутренней и внешней торговли, вовлекая частный сектор в различные сферы промышленности. Одна из основных задач Совета — консультировать деловой сектор в экспортно-импортной области.

Для финансирования нужд экспортеров и тайландских инвесторов за рубежом в Таиланде в 1994 г. создан Экспортно-импортный банк (Эксимбанк) в системе минфина. Банк занимается кредитованием подготовительной стадии всех видов экспорта, предоставлением займов для расширения производственных возможностей экспортеров, **долгосрочным кредитованием экспорта** в целях повышения его конкурентоспособности, обеспечением и гарантированием тайландских контрактов за рубежом, обеспечением тайландских инвестиций в иностр. государствах, страхованием платежных рисков в сфере экспортных операций, финансированием реэкспорта.

Инвест. политику, как внутри страны, так и за рубежом, обеспечивает Совет по делам инвестиций. Функционирующий с 1977 г. Совет возглавляется премьер-министром, а его членами являются эконом. министры, старшие должностные лица, представители основных объединений частного сектора и ведущие ученые-экономисты. Совет находится в структуре канцелярии премьер-министра. К его задачам СДИ относятся: разработка политики и планов содействия инвестициям; представление необходимой информации как тайландским иноинвесторам; исследования инвест. возможностей тайландского рынка и их пропаганда; оказание повседневной практической помощи инвесторам.

Комитет по развитию экспорта возглавляется премьер-министром или его заместителем и объединяет в себе ключевых эконом. министров и ведущих представителей частного сектора: координирует использование фондов из развития экспортных возможностей, выполняет поручения правительства в области развития экспорта, координирует деятельность всех организаций сферы содействия экспорту.

В системе минторга находятся постоянно действующие торг. выставки-ярмарки, ежегодные отраслевые выставки продукции тайландских про-

изводителей, крупные выставочные центры в г.г. Бангкоке и Чиангмай, а также тайландские торг. центры за рубежом.

Таиландско-южнокорейские торг.-эконом. отношения. Объем товарооборота, достигший в 1996 г. 5 млрд.долл., в 1997 г. упал до 3,4 млрд. Аналогичная негативная тенденция сохранялась и на протяжении 1998 г. В 1999 г. г. Сеул планировал достичь экспортно-импортных показателей в 1,6 млрд. и 670 млн.долл. соответственно, по сравнению с 1,5 млрд. и 620 млн.долл. в 1998 г.

Основными статьями южнокорейского экспорта в Таиланд являются станки и оборудование для текстильного производства, электронные интегрирующие микросхемы, легковые автомобили, моторные масла. РК импортирует из Таиланда резину-сырец и резино-техизделия, прир. газ, микрочипы и комплектующие для электронпрома, бытовую химию, сталь, электротовары, удобрения, синтетические волокна, сахар, рис, свежие и замороженные морепродукты и т. д.

Наибольший объем ПИИ из РК в экономику Таиланда приходился на 1988-91 гг., однако впоследствии несколько снизился ввиду переориентации южнокорейских инвесторов на КНР, Вьетнам, Индонезию и составил в 1997-98 гг. 156 млн.долл. Заметную активность на местном рынке демонстрируют корейские стройкомпании, которым удалось занять достойное место в ряду достаточно сильных конкурентов из Японии и европейских стран. **Таиланд имеет положительный баланс в турбизнесе, оставаясь, наряду с КНР, излюбленным местом посещения граждан РК.** Наибольшее их количество было отмечено в 1996 г. — 500 тыс., в 1998 г. зарегистрировано 200 тыс.

Меконг

Меконг — одна из величайших рек Востока — берет начало в вершинах Азиатского континента в Гималаях и с высоты 5 тыс. м. начинает свой размеренный путь через Тибетское плато и высокогорную провинцию Ю. Китая Юньнань по направлению к бирманско-лаосской границе. Прежде чем достигнуть территории Камбоджи, река образует собой естественную 900-км. границу Таиланда и Лаоса. Дельта же реки Меконг уже приходится на территорию Ю. Вьетнама, где ее воды впадают в Южно-Китайское море, пройдя на своем пути за несколько месяцев расстояние в 4,2 тыс.км. Великие переселения народов этого региона осуществлялись с севера на юг вдоль крупнейших рек ЮВА: Ирравади, Чао Прая и Меконг.

Комиссия по реке Меконг. В 1957 г. под эгидой ЭСКДВ (предшественница ЭСКАТО) и при непосредственной финподдержке ПРООН был создан Комитет по Меконгу, который с подписанием в апр. 1995 г. Соглашения о сотрудничестве в целях устойчивого развития бассейна реки Меконг и с возобновлением членства Камбоджи был преобразован в комиссию по реке Меконг (КРМ).

Географическая зона деятельности этой межправит. организации, куда входят Лаос, Вьетнам, Таиланд и Камбоджа, ограничена нижним течением реки Меконг (2,4 тыс.км). В 1978-95 гг. в проектах участвовали только Лаос, Вьетнам и Таиланд. Находившаяся в Бангкоке более 40 лет штаб-квартира Комиссии с середины 1998 г. переместилась в Пномпень. С окт. 1996 г. создана Кон-

сультативная группа доноров, где, помимо стран-членов КРМ, участвуют представители Мьянмы и Китая. При поддержке ВБ и правительства Японии завершена подготовка Программы КРМ по использованию водных ресурсов.

Из-за тяжелой фин. ситуации на 1998 г. было намечено осуществление лишь 37 из 80 проектов, заложенных в программу работ, при этом стоимость этих проектов составила 78,3 млн.долл. К наиболее крупным из них следует отнести: содействие паромным переправам в Камбодже (донор — Дания, 18,6 млн.долл.), предусмотрено строительство 2 доп. паромов; программа использования водных ресурсов (ВБ); повышение эффективности систем развития людских ресурсов КРМ (Швейцария); план развития бассейна реки Меконг (Швеция); географические информ. системы (АзБР, Швейцария, ЮНЕП); аэрофотосъемка для картографирования территории Камбоджи (Бельгия, ЕС, Финляндия, ПРООН); подготовка нового издания гидрологического атласа (Финляндия); природоохранные проекты (Швеция, Дания).

Фин. помощь для проектов 1997-98 гг. была предоставлена 18 донорами, причем крупнейшими из них были Дания и Швеция.

Эконом. сотрудничество в субрегионе Большого Меконга. С 1992 г. региональное эконом. сотрудничество осуществляется и в рамках инициативы АзБР, которая распространяется уже на верхнее и нижнее течение реки Меконг и, соответственно, число участвующих в программе государств возрастает по сравнению с КРМ с 4 до 6 за счет Китая (юж. пров. Юньнань) и Мьянмы.

Субрегиональное эконом. сотрудничество будет строиться по следующим направлениям: развитие инфраструктуры, нацеленной на расширение торговли и инвестиций, создание рабочих мест. Приоритетное значение будет отдано развитию транспортных коридоров Север-Юг, Восток-Запад; сокращение «мягких» инфраструктурных препятствий на пути развития торговли и инвестиций. К их числу отнесены бюрократические и другие препятствия, возникающие при пересечении товарами и людьми границ стран друг друга.

Программа работ до 2000 г.: создание шоссейной дороги Пномпень-Хошимин; проект по транспортному коридору Восток-Запада; улучшение качества дороги Чианг Рай-Кунминг; проект по подготовке коридора Кунминг — Ханой; исследования по развитию бассейнов рек Секонг-Сесан и Намтуен; ГЭС Намнгын-3; ЛЭП в 500 кв. Намнгун-Удон Тхани: техсодействие развитию субрегиона в качестве межд. турцентра; улучшение доступа в регион; реализация проекта по субрегиональному природоохранному мониторингу; борьба с нищетой и контроль из космоса за разливом; стратегическая природоохранная программа; управление зонами затопления в нижнем течении реки Меконг; адресная помощь этническим меньшинствам в области здравоохранения и образования; проекты по предотвращению СПИД.

СOLIDНАЯ фин. поддержка оказывается Австралией, Финляндией, Францией, Японией, Норвегией, Сингапуром, Швецией, Швейцарией, а также ЮНЕП и ЭСКАТО. Совместно с АзБР и правительствами Японии и Таиланда секретариат ЭСКАТО ведет подготовку к Симпозиуму по всестороннему развитию СБМ, проведение которого

планировалось на апр. 1999 г. в Бангкоке.

Инициативы Японии. Развитию субрегионального сотрудничества и продвижению японских инвестиций в такие ранее закрытые страны, как Бирма, Лаос, Камбоджа, посвящены инициативы Японии в этом субрегионе. Япония стимулировала создание форума по развитию Индокитая (1993 г.; Камбоджа, Лаос, Вьетнам, Таиланд и Япония); Рабочей группы по эконом. сотрудничеству в Индокитае и Мьянме (1994г., Япония, Мьянма, страны АСЕАН и Индокитая), «Четырехстороннего эконом. сотрудничества» (1993 г., Таиланд, КНР, Лаос и Мьянма). Из последних инициатив Токио следует отметить выделение правительством Японии в янв. 1999 г. 56 млн.долл. на строительство моста через реку Меконг на территории Камбоджи, которое должно быть завершено к июлю 2002 г.

Ведутся консультации между правительствами 6 стран бассейна реки Меконг по учреждению субрегиональной авиакомпании «Меконг Эр». За фин. поддержкой для реализации этого проекта страны собираются обратиться к АзБР и правительству Японии.

Связи с Россией

Договоренность об установлении дипотношений между Россией и Таиландом была достигнута в 1897 г. во время визита короля Чулалонгкорна (Рамы V) в С.-Петербург.

В фев. 1992 г. рос. направление было определено как одно из приоритетных во внешней политике Таиланда. В 1997 г. заметный резонанс имели мероприятия в рамках празднования 100-летия установления дипотношений между Россией и Таиландом (Сиамом).

В авг. 1997 г. Таиланд с офиц. визитом посетил мининдел России. Развиваются контакты с королевским двором Таиланда. Нашу страну посетили с офиц. визитами наследный принц Маха Вачира-лонгкорн (1989 г.), сестра короля принцесса Кальяни Ватгана (1975 и 1989 гг.) и дочь короля принцесса Сиридон (1993 г.). В июле 1997 г. Россию посетил член Тайного королевского совета, бывший премьер-министр Таиланда Прем Тинсуланон.

В 1998 г. Россию для участия в конференции Межпарламентского союза посетил спикер сената Таиланда Мичай Рычупан. В фев. 2000 г. в Бангкоке для участия в X сессии ЮНКТАД побывал зампред Совета Федерации В.М.Коков.

Между Россией и Таиландом действуют соглашения о торговле (1970г.), о научно-тех. сотрудничестве (1988 г.), прямом воздушном сообщении (1996 г.), о сотрудничестве между ТПП двух стран (1997 г.), об избежании двойного налогообложения (1999 г.). Ведется работа над проектами нового торг. соглашения, соглашений о сотрудничестве в области науки, техники и передачи технологий, о взаимном поощрении и защите капиталовложений, о сотрудничестве в области культуры, туризма, образования, договоров о выдаче и взаимной помощи по уголовным делам.

В сент. 1993 г. было подписано соглашение о создании Смешанной Рос.-Таиландской комиссии по двустороннему сотрудничеству. Второе заседание Комиссии состоялось 22-23 сент. 1999 г. в Бангкоке. Стороны подписали соглашение об избежании двойного налогообложения. Работа по согласованию нового торг. договора, а также со-

глашения о поощрении и защите инвестиций вступила в завершающую стадию. Готов к подписанию Договор о научно-тех. сотрудничестве.

Перспективным было признано участие рос. организаций в сооружении на территории Таиланда и сопредельных стран объектов электроэнергетики, ирригационных проектов, аэропортов, мор. и реч. портов.

Рос. стороне удалось обосновать неправомерность претензий местной фирмы по вопросу поставок в Таиланд горячекатаного листа рос. производства. В результате, в фев. 1999 г. таиландская сторона прекратила второе антидемпинговое расследование. Продолжается работа по отмене антидемпинговых пошлин на горячекатаный лист в рулонах, введенных еще в мае 1997 г.

В марте 1999 г. завершилась регистрация Таиландско-Рос. торговой ассоциации в Бангкоке для деловых связей между рос. и таиландскими участниками ВЭД. Предпринимаются шаги по созданию аналогичной организации и в России.

В 1999 г. наметилась явная тенденция к восстановлению рос.-таиландской торговли. По итогам года **по показателю товарооборота с Россией Таиланд вышел на первое место среди всех восьми стран АСЕАН**; 427 млн.долл. или в 2,4 раза больше, чем в 1998 г.

На протяжении последних семи лет Россия имеет в торговле с Таиландом значит. положит. торг. баланс. За 9 мес. 1999 г. удельный вес России в торговле с Таиландом составил: в обороте — 0,4%, в экспорте Таиланда — 0,2%, в импорте Таиланда — 0,65%.

Экспорт России в 1999 г. по сравнению с 1998 г. увеличился более чем в 2 раза и имеет тенденцию к дальнейшему росту. Таиланд, как обычно покупает у нас металл, немного удобрений. Поставки товаров из Таиланда в Россию увеличились на 29%, в основном за счет почти 4-кратного увеличения закупок сахара-сырца для переработки на рос. сахарных заводах.

Сложившаяся в 1998 г. неблагоприятная ситуация в экономике Таиланда и России отрицательно сказалась на состоянии двусторонних торг.-эконом. отношений. Товарооборот снизился по сравнению с 1997 г. более чем в 4 раза (в млн.долл.):

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
Оборот.....	1670	1051	719	178
	+35%	-37%	-31%	-300%
Экспорт.....	1264	894	598	114
	+36%	-30%	-33%	-422%
Импорт.....	405	157	121	63
	+33%	-157%	-27%	-47%
Сальдо.....	859	736	477	50

Основные причины снижения товарооборота были связаны с отсутствием двусторонней договорно-правовой базы, долгосрочных совместных проектов и контрактов, с введением таиландской стороной антидемпинговых пошлин и началом нового антидемпингового расследования в отношении поставок из России горячекатанного листа. Имеет место также жесткая конкуренция со стороны традиц. торг. партнеров Таиланда — в первую очередь, США, Японии и стран Зап. Европы, которые, являясь основными кредиторами Таиланда, обязывают его импортировать продукцию этих стран.

Товарная структура росэкспорта в Таиланд остается без изменений. Его основными статьями

являются **металлопрокат** (67,3 млн. долл.), металллом (14,1 млн.долл.), химикаты (7 млн.долл.) и необработанные минералы (6,2 млн.долл.).

Значительно сократились (в 50 раз) и без того незначит. рос. поставки в Таиланд машин и оборудования (0,2 млн.долл.) вследствие кризиса в ЮВА.

В 1998 г. снизились поставки из России свежемороженой рыбы. Вместе с тем, впервые произведены поставки в Таиланд камчатского краба на 300 тыс.долл.

Импорт России из Таиланда за 1998 г. сократился почти в 2 раза. При этом номенклатура импортных товаров существенно не изменилась. Основными статьями импорта, по-прежнему, являются **сахар** (18,4 млн.долл.), одежда (5,7 млн. долл.), рыбопродукты (3,6 млн.долл.), обувь (3,6 млн.долл.) и рис (3,5 млн.долл.), на которые приходится более половины импорта России из Таиланда.

Увеличились закупки в Таиланде драгкамней и ювелирных изделий (на 53% — 2,1 млн.долл.), домашнего текстиля (на 12% — 1,8 млн.долл.), изделий из дерева (в 2 раза — 1,1 млн.долл.). Среди новых статей импорта можно отметить закупки кондиционеров на 2,9 млн.долл.

В начале 1999 г. Таиландом была проявлена заинтересованность в приобретении в России крупной партии азотных удобрений (ранее поставлялись через КНР), покупке рыболовческих судов, а также поставках в Россию каучука.

ТАЙВАНЬ

Тайвань — Китайская Республика; Chunghua minkuo. Тайвань КНР считает одной из своих провинций. Находится вместе с прилегающими к нему о-вами в юж. части Восточно-Китайского моря. Территория: 35,9 тыс.кв.км. Население: 22 млн.чел. (1998 г.). Адм. центр: Тайбэй (Taipei) — 2,5 млн.чел. (1998 г.). Адм. деление: 2 города — Тайбэй (Taipei) и Гаосюн (Kaohsiung) — центр. подчинения, 5 городов — Цзилун (Reelung), Тайчжун (Taichung), Тайнань (Tainan), Синьчжу (Hsinchu) и Цзяи (Chiayi) — провинциального подчинения и 16 уездов. Офиц. язык: китайский. Денежная единица: новый тайваньский доллар = 100 центам. Нац. праздник: 10 окт. — День Республики (1911 г.), начало Сикхайской революции 1911 г., свергнувшей маньчжурскую династию Цин. На Тайване праздник называется днем «двух десятков».

Госструктуры

В древности территория о-ва Тайвань была заселена племенами гаошань. Первая военная экспедиция китайцев появилась на о-ве в 230 г. В XIII в. Тайвань официально был включен в карту китайской империи. В 1590 г. на Тайвань проникли португальцы, давшие ему название **Формоза** (Прекрасный), в 1624 г. их сменили голландские завоеватели, которые были изгнаны в 1661 г. В адм. отношении Тайвань сначала был включен в состав китайской пров. Фуцзянь, а в 1887 г. выделен в отдельную провинцию. В 1895 г. остров был присоединен к Японии, но в 1945 г. был возвращен Китаю. В 1949 г. после провозглашения КНР на Тайване оказались члены свергнутого гоминьдановского правительства. С 1949 г. по 1971 г. место КНР в ООН занимал представитель Тайваня,

а с 1971 г. это место занял представитель КНР. В апр. 1988 г. Всекитайское собрание народных представителей (ВСНП) КНР выдвинуло курс на мирное объединение Тайваня с КНР на основе принципа «одно государство – два строя».

На Тайване с 1949 г. действует конституция, принятая в Китае 1 янв. 1947 г. еще при гоминьдановском режиме, с последующими поправками.

Высшие органы власти – Нац. собрание и пять независимых органов (палат), называемых «юанями». Функции парламента совместно выполняют два центр. органа власти – Законодат. юань (Законодат. совет) и Нац. собрание. Действуют также Контрольный юань (Контрольный совет), юр. Исполнит. и Экзаменационный юани.

Высшее должностное лицо государства – президент, который является главнокомандующим ВС. В соответствии с поправкой к конституции от 29 июля 1994 г., с 1996 г. введена система прямых президентских выборов. Срок полномочий президента и вице-президента сокращен до четырех лет, и они могут быть переизбраны на второй срок. Президент имеет право распускать Законодат. юань и назначать премьер-министра без предварительного парламентского согласия.

Реальной политикой занимается Законодат. юань, играющий по существу роль однопалатного парламента с усеченными полномочиями: он не властен над президентом и не может изменить конституцию, но вырабатывает законы, ратифицирует договоры и соглашения, утверждает бюджеты и т.д. Законодат. юань состоит из 164 депутатов (на основании поправки к конституции от дек. 1996 г. число мест будет увеличено до 250), из которых 128 избираются, 30 депутатских мест распределяются пропорционально между партиями, набравшими более 5% голосов на выборах, а 6 депутатских мест отводятся зарубежным китайцам – «хуацяо». Срок полномочий Законодат. юаня – 3 года. Нац. собрание – высший представительный орган. В его полномочия входит рассматривать и принимать поправки к конституции, выносить решения об импичменте президенту и вице-президенту, утверждать в должности лиц, назначенных президентом. Состоит из 334 депутатов, избираемых путем прямых выборов сроком на 4 года.

Исполнит. власть осуществляет президент и Исполнит. юань (Исполсовет), (Executive Yuan) – высший адм. орган, который ответствен перед Законодат. юанем, однако последний не может смещать министров, поскольку за министерские назначения, включая премьер-министра, отвечает президент вместе с Контрольным юанем.

В ходе состоявшихся 18 марта 2000 г. выборов новым президентом избран кандидат от Дем. прогрессивной партии Чэнь Шуйбянь. Правившая на Тайване более 50 лет партия Гоминьдан потерпела серьезное поражение. **Инаугурация Чэнь Шуйбяня в должности состоялась 20 мая 2000 г.** До этого срока президент Ли Дэньхуэй сохранял свои полномочия.

Основные полит. партии: Гоминьдан (нац. партия Китая, основана Сунь Ятсеном в 1924 г.), Дем. прогрессивная партия (с 1986 г.) и Новая партия (с 1993 г.). Насчитывается также около 84 мелких полит. партий. Тайвань является внушительной эконом. величиной не только в АТР, но и в мировом масштабе. Его ВВП составил в 1999 г.

до 275 млрд.долл. **Тайвань обладает третьими в мире по величине валютными резервами (106,2 млрд.долл.США). Объем внешней торговли в 1999 г. составил 232,3 млрд.долл.США при положит. сальдо в 10,9 млрд.долл.США.**

Основной опорой Тайваня, гарантом его существования продолжают оставаться США. Они же являются одним из главных торг. партнеров. **Тайвань – крупнейший покупатель ам. оружия.** значит. событием с точки зрения тайваньских интересов стало обновление «Руководящих принципов сотрудничества между США и Японией в области обороны», поскольку **предметом ам.-японских договоренностей по существу является и Тайваньский пролив.**

Заявления нового президента Чэнь Шуйбяня, рассматривающего «Китайскую Республику на Тайване» в качестве непрерывно существующего с 1912 г. суверенного государства и фактически уже отвергнутого предложенную Пекином формулу объединения «одно государство – две системы», пока носят осторожный характер. Он отметил, что будет стремиться к построению позитивных отношений с КНР, к «дружественному разрешению имеющихся проблем, активному сотрудничеству и длительному миру». Он высказал предложение заключить с КНР соглашение о мире и заявил, что, не откладывая, начнет работу по снятию имеющихся т.н. трех ограничений на прямые связи с КНР (торговлю, авиа- и морсообщение, почтовые связи). Чэнь Шуйбянь выразил готовность выехать до инаугурации в Китай и пригласил китайских руководителей посетить Тайвань.

Пекин с большой настороженностью воспринял итоги выборов на Тайване. По сообщениям тайваньской печати в прибрежных провинциях близ берегов о-ва наблюдалась активизация военных приготовлений, в ряде провинций был отдан приказ о мобилизации, а вооруженные силы КНР были приведены в состояние повышенной боеготовности. Тайваньцы не исключали проведения Пекином крупномасштабных маневров в Тайваньском проливе.

Тем не менее практические связи между Тайванем и КНР продолжают развиваться. Объем торговли между сторонами превысил в 1999 г. 30 млрд.долл., а реальные инвестиции о-ва в экономику материкового Китая превысили 24 млрд.долл.

В деле противоборства с КНР прежнее тайваньское руководство, оставив свои претензии на то, чтобы представлять весь Китай, взяло на вооружение концепцию «Китая как разделенной страны» с «двумя суверенными равноправными частями».

В соответствии с этим Тайбэй сменил тактику в отношении ООН и других межд. организаций (ВОЗ и ВТО), добивается восстановления своих прав не за счет КНР, а как другой наряду с КНР – части Китая, призывает межд. сообщество развивать «параллельные и равноправные» отношения с обеими частями. Курс нового тайваньского руководства в межд. делах, по видимому, существенно не изменится.

Результаты выборов на Тайване не вносят изменений в позицию России, которая состоит в безусловном признании Тайваня неотъемлемой частью Китая.

Макроэкономика

Тайвань расположен в Вост. Азии на широте тропика Рака между Японией на севере и Филиппинами на юге. Отделен от материкового Китая Тайваньским проливом шириной 130-220 км. На востоке омывается Тихим океаном. Протяженность о-ва с севера на юг — 377 км., с запада на восток — 142 км. Береговая линия — 1566 км. Дежная единица — новый тайваньский доллар. Курс к доллару США: 1 ам.долл. = около 34 н.т. долл. (в 1999 г., в 2000 г. — 32 нтд).

В результате японо-китайской войны 1894-85 гг. Тайвань и о-ва Пэнху по Симоносекскому договору отошли к Японии. В 1945 г. после разгрома Японии во Второй мировой войне, в соответствии с решениями Каирской (1943 г.) и Потсдамской конференций (1945 г.) и Актом о капитуляции Японии, Тайвань был возвращен Китаю.

В фев.-марте 1947 г. на Тайване вспыхнуло восстание против полит. и эконом. дискриминации местного населения правительством Чан Кай-ши и расстрела мирной демонстрации. Восстание было подавлено гоминьдановскими войсками, переброшенными с материка.

Исходной точкой в истории существования государства на Тайване считается 1 янв. 1912 г., — дата создания Китайской Республики, конституционного дем. государства, основанного на идеологии сформулированных Сунь Ятсеном «Трех народных принципов» (национализма, народо-властия и народного благоденствия). В 1949 г. правительство Китайской Республики под напором устанавливавшегося на материке коммунистического строя переместилось на Тайвань. В окт. 1949 г. остров Тайвань стал прибежищем для остатков гоминьдановской группировки (около 1 млн. солдат) и более 1 млн. человек гражд. населения. Фактическая юрисдикция правительства Китайской Республики, которое на Тайване до сих пор считается единственным законным правительством всего Китая, распространяется на территорию, включающую остров Тайвань, архипелаг Пэнху и расположенные у побережья материкового Китая о-ва Цзиньмэнь и Мацзу.

В окт. 1971 г. место «Китайской Республики» в ООН и других межд. организациях заняла КНР, правительство которой рассматривается большинством государств мира единственным законным правительством всего Китая. С 1971 г. количество государств, поддерживавших дипотношения с «Китайской Республикой» на Тайване неуклонно уменьшалось.

Несмотря на специфику своего положения в мире Тайваню в целом удавалось сохранять определенные межд. позиции. С ним продолжают поддерживать дипотношения 28 государств (преимущественно малых в Африке и Лат. Америке). В янв. 1998 г. из их числа вышла ЮАР — последнее из крупных государств, поддерживавших офиц. связи с Тайбэем. В начале 1999 г. дипотношения с Тайванем установила Македония. При этом в качестве главного рычага для удержания дипотношений используются значит. эконом. вливания.

В качестве своей большой дипломатической победы на Тайване расценивают выступление 22 мая 1997 г. мининдел Тайваня в Европейском парламенте, которое использовано для привлечения внимания мирового сообщества к «неспра-

ведливо ущемленному положению Тайваня». Тайбэй активно продвигал идею своего президента о создании многосторонней системы безопасности в азиатско-тихоокеанском регионе.

Большое внимание уделяют тайваньцы странам Вост. Европы, России, другим странам СНГ, государствам Балтии в расчете использовать их новую внутреннюю обстановку в своих полит. интересах.

Основной опорой Тайваня, гарантом его существования продолжают оставаться США — один из главных торг. партнеров Тайваня. Вашингтон не только постоянно предупреждает Пекин против применения силы в отношении Тайваня, но и неоднократно прибегал к превентивным мерам в условиях тех или иных силовых акций КНР против о-ва. Продолжаются крупномасштабные продажи Тайваню ам. оружия. Значит. событием с точки зрения тайваньских интересов явился пересмотр Вашингтоном и Токио «Основных принципов сотрудничества между США и Японией в области обороны» в сторону более активного подключения Японии к ам. военной стратегии в АТР, поскольку предметом ам.-японских договоренностей, как было дано понять сторонами, является также и Тайваньский пролив.

Вместе с тем в обстановке взятого Вашингтоном курса на упрочение взаимопонимания с КНР США сигнализируют Тайбэю, чтобы он придерживался выработанного для о-ва статуса и не наносил своими действиями ущерб налаживающемуся взаимодействию Вашингтона с Пекином.

Непросто складываются взаимоотношения между Тайванем и КНР. После длительного перерыва (с 1995 г.) в апр. 1998 г. возобновился китайско-тайваньский диалог. 14-19 окт. 1998 г. КНР посетил пред. Фонда обменов через пролив Гу Чжэньфу, который помимо переговоров со своим партнером, пред. Ассоциации связей через пролив Ван Даоханем, встретился с пред. КНР Цзян Цзэминем и вице-премьером Цянь Цичэнем. Весной 1999 г. ожидался ответный визит на Тайвань Ван Даоханя. Камнем преткновения является выдвигаемый Пекином принцип «одного Китая» в лице КНР, тогда как Тайбэй настаивает на ведении разговора между «двумя равными суверенными партнерами», осуществляющими эффективный контроль над «соответствующими территориями».

В окт. 1998 г. Пекин и Тайбэй возобновили в Шанхае (КНР) переговоры по линии специально созданных для этого неправит. организаций. Пекин предлагает возвращение Тайваня под юрисдикцию КНР по — «гонконгской схеме», на правах спец. адм. р-на, но, возможно, с предоставлением даже более широкой автономии.

Тайбэйская администрация требует признания Тайваня наряду с КНР как равноправного полит. образования на территории Китая и решения на этой основе вопроса об объединении страны.

Беспрецедентной со времени раскола в Китае в 1949 г. стала поездка на о-в действующего члена правительства КНР — министра науки и технологий КНР Чжу Лилань, которая с 14 по 21 июля 1998 г. находилась в Тайбэе во главе представительной делегации на неофиц. «форуме по развитию обменов в области науки и технологий между

обоими берегами Тайваньского пролива» и встретилась со своим тайваньским коллегой.

Практические связи между Тайванем и КНР продолжают активно развиваться. Тайбэй и Пекин сумели договориться о сохранении механизма связей между собой через Гонконг и после перехода последнего в июле 1997 г. под юрисдикцию КНР.

Видоизменена основополагающая внешняя стратегия Тайваня. Оставив свои претензии на то, чтобы представлять весь Китай, тайваньское руководство взяло на вооружение концепцию «Китай как разделенной страны» с «двумя суверенными равноправными частями». Все чаще используется термин «Тайвань» в качестве названия отдельной страны, юрисдикция которой распространяется только на контролируемые Тайбэем территории.

В соответствии с этим Тайбэй сменил тактику во внешней политике, добивается восстановления своих прав в ООН и в других междунар. организациях как другой — наряду с КНР — части Китая, призывает междунар. сообщество развивать «параллельные и равноправные» отношения с обеими частями.

Тайвань является заметной эконом. величиной не только в АТР, но и в мировом масштабе. Серьезный кризис, охвативший практически все страны ЮВА, не затронул экономику о-ва. Его ВВП на душу населения — 12 тыс.долл. (13,3 млрд.долл. в 1997 г.).

В янв. 1997 г. утверждена 10-летняя программа развития Тайваня, нацеленная на поддержание высоких темпов развития экономики, в основе которой лежит ряд крупных проектов, в частности строительство высокоскоростной ж/д магистрали. Большое внимание уделяется реализации плана по превращению Тайваня в Азиатско-тихоокеанский центр региональных операций (АПРОК).

Экономика о-ва располагает достаточно мощным потенциалом для преодоления нынешних трудностей и обеспечения высоких темпов дальнейшего развития.

Тайвань не имеет внешнего долга. Правительство контролирует уровень безработицы, которая остается в пределах, 2,7%.

К важным факторам, позволившим избежать серьезных эконом. потрясений на о-ве, можно отнести высокую конкурентоспособность тайваньской продукции на внешних рынках, быструю реакцию тайваньского правительства на малейшие изменения эконом. конъюнктуры, гибкость и динамизм малого и среднего бизнеса, являющегося основой тайваньской экономики, сохранение привлекательного инвест. климата и, как следствие этого, активное участие на местном рынке инокапитала. **В 1991-98 гг. в тайваньскую экономику инокомпаниями было вложено 27 млрд.долл.** В 1999 г. 18 инокомпаний инвестируют в ведущие отрасли тайваньской промышленности (полупроводники, телекоммуникации, оптоэлектроника, биотехнологии и др.) еще 876 млн.долл.

Тайбэй осуществляет активный внешнеэконом. курс, добивается расширения своего участия в междунар. эконом. организациях. Тайвань является членом АТЭС, АБР, рассчитывал на вступление в течение 1998 г. в ВТО, однако завершить переговоры с большинством своих партнеров по урегу-

лированию взаимных торг.-эконом. претензий ему не удалось.

Стабильная эконом. ситуация и наличие **крупных валютных резервов (третье место после Японии и КНР)** позволяют осуществлять значит. инвестиции за рубежом (**седьмое место в мире по общему экспорту капитала**, четвертое по инвестициям в экономику развивающихся стран). Основными получателями тайваньских инвестиций являлись КНР (первое место) — и государства ЮВА. Объем тайваньских капвложений, по тайваньским данным, в континентальный Китай не превышает 12 млрд.долл., однако, по оценкам, может составлять 25-30 млрд.долл.

30 мая 1998 г. Законодат. юань (парламент) Тайваня принял госбюджет на 1999 ф.г. (1.07.98-30.06.99).

Расходная часть бюджета сокращена по сравнению с предложенной в проекте на 18 млрд.нтд (529 млн.долл.) и составляет 1253,4 млрд.нтд (36 864 млн.долл.), что на 2,3% больше 1998 г.

Доходная часть бюджета утверждена в размере 1176,2 млрд.нтд (34 594 млн.долл.).

Дефицит бюджета составляет 77,2 млрд.нтд (2,2 млрд.долл.) и является наименьшим за последние 10 лет. По сравнению с 1998 ф.г. дефицит бюджета сокращен на 20,1%. Конечной целью последовательного уменьшения дефицита бюджета является его абсолютное сокращение к 2001 г.

Правит. расходы утверждены в размере 135,3 млрд.нтд (3,9 млрд.долл.) — 10,8% расходной части бюджета.

На развитие экономики предусматривается выделение 125,6 млрд.нтд, — 10% расходной части (на 1% меньше 1998 ф.г.)

Военный бюджет по-прежнему является наибольшей статьей расходов — 265,8 млрд.нтд (7,8 млрд.долл.), что составляет 21,2% расходной части бюджета.

Второй по величине статьей являются расходы на образование, науку и культуру — 199,4 млрд.нтд (5,8 млрд.долл.) или 15,9% расходной части бюджета. Миним. объем этих расходов закреплён конституцией и составляет 15%.

На Тайване насчитывается 856 тыс. студентов, что составляет 3,4% населения о-ва. Еще 71 тыс. тайваньских студентов обучается за границей. 480 из них в 14 различных государствах находятся на полном гособеспечении.

Тайваньская сторона ежегодно предоставляет 600 стипендий для иностранцев, приезжающих по междунар. обменам, в 10 гос. ун-тов Тайваня. Разработана также новая форма предоставления стипендий специально для студентов-синологов, желающих прослушать курс лекций по спец. предметам: 700 долл. в месяц (макс. срок — 5 мес.) и авиабилет в один конец. Минобразования Тайваня имеет собственных представителей в 14 странах, в их числе **отдел по вопросам образования в составе представительства Тайваня в Москве.**

Другими статьями расходной части бюджета являются: соцобеспечение — 12,6%; развитие соц. инфраструктуры на местах и защита окружающей среды — 1,4%; выплата пенсий — 11%;.

Бюджетные расходы составят 13,4% его ВВП, который предусматривался в объеме 9,3 трлн.нтд (275 млрд.долл.), что на 9,3% выше, чем в прошлом году. В 1998 ф.г. ВВП Тайваня достиг 8,5 трлн. нтд (251,7 млрд.долл.).

Исходными данными при составлении проекта бюджета на 1999 ф.г. являлись планируемый прирост ВВП на 6,2% и увеличение расходов на душу населения до 13057 долл. (на 422 долл. больше, чем в предыдущем ф.г.).

Основной трудностью при составлении и утверждении бюджета являлась продолжающаяся девальвация нов. тайв.долл., связанная с общим региональным фин. кризисом. В 1998 ф. г. курс нтд по отношению к ам.у доллару упал на 18%.

Промышленность

В 50-е гг. экономика была преимущественно аграрной, а сельхозпродукция составляла 91% экспортного потенциала. Сегодня Тайвань имеет высокоразвитую **промышленность, доля продукции которой в общем объеме экспорта превышает 95%**.

Особенностью современного этапа развития тайваньской промышленности является приоритетное внимание наукоемким и высокотехнологичным производствам, созданию благоприятных условий для привлечения инокапитала. Явственно обозначилась тенденция передачи малоэффективных госпредприятий в частную собственность. В середине 90-х гг. доля частных предприятий в промышленности составила около 70%, на них производится до 90% валовой продукции в производственных отраслях, и примерно 50% в добывающей промышленности.

В промышленности занято 45% работоспособного населения страны. Наиболее развитыми отраслями являются радиоэлектроника и электротехника, машиностроение, металлургия, текстильная промышленность.

Радиоэлектроника является головной отраслью промышленности. В 1997 г. экспорт изделий **электронпрома составил 17 млрд.долл.** Всего в отрасли насчитывается 1 тыс. предприятий, 100 из которых принадлежат инокомпаниям. Слабым звеном радиоэлектронной индустрии является производство электронных компонентов, более 90% которых импортируется из США и Японии.

Дальнейшее развитие получило производство средств электронной обработки информации. Тайвань производит в год в среднем до 2,5 млн. микро-ЭВМ, занимая **6 место в мире по экспорту компьютеров**, и на его долю приходится порядка 11% мирового экспорта этого вида продукции.

Машиностроение — одна из важнейших экспортноориентированных отраслей, в которой насчитывается более 600 предприятий. В 1997 г. валовой объем производства в отрасли составил 7,2 млрд.долл. При этом объем экспорта достиг 4 млрд.долл. Основу экспорта составляют металлообрабатывающие станки и инструменты, пром. и быт. приборы. На 50 предприятиях освоено выпуск станков с числовым программным управлением. Производство средств автоматизации, пром. и учебных роботов имеет небольшую историю и относится к одной из наиболее быстро развивающихся отраслей.

Автомобилестроение представлено 10 заводами, производящими более 300 тыс. авто в год, из которых 96% составляют легковые. Ряд тайваньских компаний освоил производство отечественных автомобилей. Автопром зависит от инопартнеров, в первую очередь японских.

Судпром. Ассоциация судостроения Тайваня насчитывает около 150 предприятий. Суда боль-

шого водоизмещения (танкеры, сухогрузы, контейнеровозы) строятся на одном из заводов. На остальных производятся прогулочные катера, а также суда малого водоизмещения.

Чермет. 407 заводов выпускают в год 12 млн.т. металлоизделий. По своему профилю данные предприятия: прокатные — 185; по изготовлению листа в рулонах — 46; сталеплавильные — 45; чугунолитейные — 19; трубопрокатные — 30; по изготовлению нержавеющей сталей — 24; металлообрабатывающие — 22. Доля стального листа и арматуры в общем объеме производства составляет более 60%. Железная руда импортируется из Австралии, Бразилии, Юж. Африки и Индии. Уголь и кокс — из Австралии, Канады, Юж. Африки, США и Японии. Из имеющихся 72 мартеновских печей 44 являются малыми и средними, из 68 электродуговых печей только одна 50-тонная, все остальные от 3 до 20 т.

Текстильпром начал развиваться в наиболее ранний период и занимает важное место в экспортном потенциале. В отрасли занято более 350 тыс.чел. В 1997 г. экспорт текстиля превысил 16,6 млрд.долл.

На долю химволокна и изделий из него приходится более 30% общего производства текстильной промышленности. В 1997 г. **производство химволокна составило около 2 млн.т., что вывело Тайвань на одно из первых мест в мире среди производителей этого вида продукции.** На х/б производство приходится 24,8% валовой продукции отрасли. В 1997 г. было произведено 20 млн.кв.м. х/б ткани. Менее развито производство шерстяных тканей, так как шерсть приходится главным образом завозить из-за рубежа.

В добыче полезных ископаемых основной объем приходится на уголь, прир. газ, известняк и мрамор. Потребности Тайваня в прир. сырье удовлетворяются на 24%. Ежегодно импортируется 20 млн.т. нефти, 18 млн.т. каменного угля, до 9 млн.т. железной руды, 120 тыс.т. медной руды и более 150 тыс.т. белой глины.

Экспорт

Тайвань является седьмым крупнейшим торг. партнером США. **Общий объем торговли между этими странами составил в 1998 г. 51,2 млрд.долл.,** при этом на экспорт США пришлось 18,1 млрд.долл., а на импорт — 33,1 млрд.долл. В 1998 г. торг. дефицит США с Тайванем достиг 14,9 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 1997 г. на 2,7 млрд.долл. Более 50% экспортной и импортной продукции приходилось на машиностроит. и транспортную отрасли.

Тайвань рассматривается американцами как прекрасный рынок для инвестиций, которые по объему занимают второе место после Японии (7,3 млрд.долл.) и размещены в основном в пром., банковском и торг. секторах тайваньской экономики. Более 43% от всей суммы инвестиций были направлены американцами в электронную промышленность Тайваня, а 17% — в хим. отрасль. **Тайвань является пятым крупнейшим импортером ам. с/х продукции.**

Связи Сев.-Запада США с Тайванем. Шт. Вашингтон традиционно занимает одно из ведущих мест в торг.-эконом. связях с Тайванем. Общий объем торговли между ними в 1998 г. составил 5,46 млрд.долл.

Крупнейшие порты шт. Вашингтон, Сиэтл и Такома, занимают по контейнерным перевозкам второе место в США и девятое в мире, что делает этот штат центром межд. торговли на зап. побережье, связанным в первую очередь с азиатскими рынками, в т.ч. и с Тайванем. В шт. Вашингтон в графстве Кларк находится крупнейшая тайваньская компания по производству полупроводников Taiwan Semiconductor с объемом инвестиций в 1,2 млрд.долл., на которой занято 800 человек.

Основными статьями импорта шт. Вашингтон являются: компьютерная техника, телерадиоаппаратура, металлоизделия, спорт. осветительные приборы, одежда и посуда. Основными статьями экспорта шт. Вашингтон на Тайвань являются кукуруза, соевые бобы, пшеница, фрукты, продукция животноводства. Тайвань находится на втором месте после Мексики по объему импорта яблок из шт. Вашингтон. Одна из важнейших частей экспорта — самолеты и спутниковое оборудование, выпускаемые концерном «Боинг», снизилась по сравнению с предыдущими показателями более чем на 100 млн.долл., что связывают в основном с азиатским кризисом.

С 1989 г. шт. Вашингтон имеет на Тайване свой офис, основной задачей которого является развитие двусторонней торговли и привлечение инвестиций в области, связанные с сельским хозяйством и пищепродукцией, лесо- и стройматериалами, высокой технологией.

Японо-тайваньский диалог. В соответствии с пунктом 2 Японо-китайского совместного заявления об установлении дипотношений (сент. 1972 г.) правительство Японии признало правительство КНР в качестве единственного законного правительства Китая, а в пункте 3 того же документа выразило «полное понимание и уважение» позиции правительства КНР о том, что «Тайвань является неотъемлемой частью территории КНР». Связи между Токио и Тайбэем в 1972 г. переведены на неправит. основу. Офиц. власти Японии не поддерживают позицию «двух Китаев» или провозглашение независимости Тайваня.

Действия Токио в отношении развития контактов с Тайванем в целом отличаются осмотрительностью. Эти контакты, как правило, не выходят за рамки неофиц. и координируются неправит. организацией — ассоциацией по контактам с Тайванем. Аналогичная структура создана и на Тайване. Вместе с тем в Токио выражают надежду, что тайваньская проблема будет решена путем мирных переговоров. В последнее время раздаются призывы к японской полит. элите четче заявить о недопустимости применения Китаем силы против о-ва, продемонстрировав здесь солидарность с позицией США.

Несмотря на отсутствие дипсвязей, один серьезный полит. вопрос вносит ощутимый «дискомфорт» в отношения между японцами и тайваньскими китайцами — территориальный спор вокруг островов Сэнкаку (Дяоюйдао), которые были заняты Японией в 1895 г. Тайбэйская администрация придерживается провозглашенных ею четырех принципов: не подлежащего сомнению суверенитета «Китайской Республики» над о-вами; не взаимодействия с КНР в решении территориальной проблемы; обеспечения права на ведение рыбного промысла; рационального и мирного разрешения проблемы. Время от времени сто-

роны проводят различные общественные акции. Так после установки в 1996 г. представителями японских неправит. организаций на одном из островов маяка, среди тайваньских парламентариев и представителей рыболовной отрасли заметно оживилась деятельность за суверенные права в отношении архипелага. В 1997 г. предпринимались попытки высадиться на о-ва, однако они закончились неудачей. Последняя такая «операция», организованная Тайваньским альянсом в защиту о-вов Дяоюйдао была проведена 24 июня 1998 г. с участием 40 активистов из Тайваня, Гонконга и с материкового Китая.

В связи с территориальными рамками новых руководящих принципов японо-ам. военного сотрудничества Тайвань был вовлечен в словесную «перепалку» между Пекином и Токио. Попытки включить остров и прилегающие акватории в сферу действия оборонного альянса Японии и США в КНР были восприняты как нарушение принципа «одного Китая», попытка вмешательства во внутренние дела и вызвали резко негативную реакцию офиц. властей.

С учетом положения Тайваня в экономике АТР, японские деловые круги активно работают на тайваньском направлении. **Объем двусторонней торговли в 1997 г. составил 40,6 млрд.долл.** (на 1,3% меньше, чем в 1996 г., хотя в иеновом исчислении прирост составил 8,8%). **Значит, часть тайваньского производства плотно привязана к японским технологиям.** Главной проблемой двустороннего товарооборота является огромный дефицит в торговле с Японией (по тайваньским данным, в 1997 г. он достиг 17,3 млрд.долл.). Основной причиной являются потребности тайваньской сборочной, обрабатывающей и перерабатывающей отраслей промышленности в японских материалах, сырье и комплектующих, продукция из которых затем идет на экспорт в США и другие страны. **По общему объему товарооборота Тайвань стоит на 4-м месте среди торг. партнеров Японии (после США, РК),** причем среди стран-импортеров (28 млрд.долл. в 1997 г.) — на втором, уступая лишь США, а среди экспортеров (12,6 млрд.долл.) — на 5-м (после США, КНР, Индонезии и РК). В мае 1995 г. был создан японо-тайваньский деловой консультативный совет, деятельность которого направлена на развитие торг.-эконом. связей, инвест. и технологического сотрудничества. Объем капвложений японских компаний на Тайване в 1997 г. составил 850 млн.долл. (около 20% всех иноинвестиций).

Между организациями Японии и Тайваня налажены широкие связи в области образования, науки, культуры, спорта. **В 1997 г. в вузах Японии обучалось 2000 тайваньских студентов.** Между японскими и тайваньскими городами действует регулярное авиационное и морское сообщение.

Связи с Россией

С нашей стороны они осуществляются в соответствии с Указом Президента РФ «Об отношениях между РФ и Тайванем» от 15 сент. 1992 г. Россия не поддерживает с Тайванем офиц. межгос. отношений. Принципиальная позиция России состоит в том, что существует только один Китай. Правительство КНР является единственным законным правительством всего Китая, включая Тайвань. Эта позиция закреплена в сов-

местных рос.-китайских документах.

Россия готова к развитию с Тайванем на неофициальной основе взаимовыгодных связей в области экономики, торговли, науки и техники, культуры и т.д. Против этого не возражает и КНР. Данное положение зафиксировано в совместном информационном коммюнике по итогам неформального рос.-китайского саммита 1998 г. в Москве.

Необходимое содействие развитию неофициальных, негос. связей с Тайванем, прежде всего в эконом. и гум. сферах, оказывают Московско-Тайбэйская и Тайбэйско-Московская координационные комиссии по эконом. и культурному сотрудничеству, созданные в России и на Тайване. Эти комиссии уже открыли свои представительства соответственно в Тайбэе (1996 г.) и Москве (1993 г.).

Рос.-тайваньская торговля выросла с 119 млн.долл. в 1990 г. до 1,4 млрд.долл. в 1997 г. (при рос. экспорте в 1,2 млрд.долл. и импорте с Тайваня — 175 млн.долл.). **Объём рос.-тайваньского товарооборота в 1998 г. — 1,5 млрд.долл.** (экспорт России — 1,2 млрд.долл., импорт — 300 млн.долл.). Достигнута договорённость об установлении прямого авиасообщения по маршруту Москва-Тайбэй силами авиакомпаний «Трансаэро» (Россия) и «Чайна Эйрлайнс» (Тайвань).

В сент. 1998 г. состоялся приезд в Россию делегации деловых кругов Тайваня во главе с гендиректором департамента внешней торговли минэкономки (в ранге замминистра). Устанавливаются прямые партнерские связи на уровне предприятий в области машиностроения, биотехнологии, энергетики, в других высокотехнологичных сферах, и фин. учреждений.

В июле 1997 г. было **возобновлено морсудоходство между портами России и Тайваня**, которые до этого были закрыты для захода рос. и тайваньских судов.

Заметные сдвиги происходят в сотрудничестве по линии образования. Поддерживается обмен студентами и стажерами, **в рос. вузах обучается свыше 100 тайваньцев**. На Тайване работают рос. преподаватели рус. яз., около **700 студентов изучают рус. яз. в тайваньских вузах**. Подписаны соглашения о сотрудничестве между рядом ун-тов России и Тайваня. В 1998 г. на Тайване прошли выступления рос. балета, цирка, фестиваль рос. кухни и искусства, состоялись концерты М. Ростроповича и Е. Кисина, гастроли ведущих симфонических оркестров из Москвы и С.-Петербурга. Расширяется тайваньский туризм в Россию (10-12 тыс. чел. в 1998 г.).

Сотрудничество в рамках АТЭС. 21-25 янв. 1998 г. в Тайбэе состоялась выставка АТЭС «Техномарт-2». Одной из главных целей выставки являлось усиление обмена технологическими достижениями для уменьшения эконом. неравенства среди государств-членов АТЭС.

Выставка собрала 560 участников, которые представили 1137 технологий в выставочных залах Тайбэйского межд. торг. центра. Состоялись два семинара, дни презентаций достижений науки и технологий России и Канады. Среди участников выставки были представители ведущих компаний, ун-тов, агентств по внедрению высоких технологий, корпораций и инвест. фирм США, Тайваня, Сингапура, Филиппин, Малайзии, Республики Корея, Индонезии, КНР, Гон-

конга, Австралии, России, Канады и Японии. В качестве наблюдателей присутствовали Таиланд и Вьетнам.

Самой многочисленной была делегация КНР, насчитывавшая 220 чел., которая представляла 42 НИИ и развернула в 120 выставочных павильонах экспозицию из 380 образцов высокотехнологичной продукции, включая модели ракет-носителей, оборудование для ядерных реакторов, подводные роботы, солнечные батареи и космические технологии.

Впервые в таком крупном мероприятии АТЭС в качестве члена этой организации приняла участие **Россия**, делегация которой в составе 50 чел. представила **высокие технологии мирового уровня**. На церемонии открытия выставки выступили министр экономики Тайваня Ван Чжиган, исполнительный директор секретариата АТЭС Нур Адлан, почетный председатель ассоциации промышленников и коммерсантов Тайваня Гу Чжэньфу и руководитель рос. делегации О.И. Лобов.

Основные экспозиции выставки представляли достижения в следующих областях: микроэлектроника и информ. технологии, технологии новых материалов, меди биотехнологии, технологии автоматизированных систем и машинного оборудования, принципиально новые технологии, другие технологии (с/х, природоохранные и т.п.). В ходе работы выставки были подписаны соглашения о технологическом сотрудничестве на 29,4 млн.долл., а потенциальная сумма возможных сделок оценивалась в 300 млн.долл.

Бюро в Москве

Representative Office in Moscow for the Taipei-Moscow Economic and Cultural Coordination Commission. 103050 М., Тверская 24/2, корп. 1, т. 956-3786,-90, ф. 956-3625, James Wen-chung Chang.

Alisan Taiwan Restaurant. т. 972-9917.

Ever-Rite. т. 921-0605, ф. 921-7292, George Liuo.

Formosa Restaurant, Леонтьевский пер. 23, т. 229-7216, ф. 229-7216.

Pacific Technique Development, т. 316-4229, ф. 316-4572, Chuan Chou.

Representative Office in Moscow, Industrial Technology Research Institute. 125219 М., Усиевича 20, т. 969-2088, ф. 969-2089.

Supremacy, т. 152-1300, ф. 152-1767, Chi-Huang Huang.

Tainet Communications System, т. 252-3276, ф. 252-3276, Albert Tsai.

Taipei World Trade Center. 125219 М., Усиевича 20, т. 969-2098, ф. 969-2099, Jack Cheng.

Tairus Corporation, т. 925-1485, 928-2382, ф. 795-0902. Neil Yang.

Обзор прессы

ТАЙВАНЬСКО-РОССИЙСКИЕ СВЯЗИ

Связи между нашей страной и бывшим Советским Союзом были прерваны на протяжении более 40 лет, и только в конце 80-х гг. начали сниматься запреты на прямую торговлю и инвестиции в СССР. В тот период объем двусторонней торговли составлял всего 74 млн. долл. В июле 1993 г. в Москве было открыто Представительство Тайваня, а в дек. 1996 г. в Тайбэе открылось Представительство РФ, перед этими органами была поставлена задача стимулировать взаимодействие между Тайванем и Россией в области торг.-эконо-

м., культурных и других связей.

В 1995 г. объем двусторонней торговли достиг наивысшего показателя, составив **1,8 млрд. долл.**, Тайвань стал 4 крупнейшим торговым партнером России в АТР. В 1996 г. объем двусторонней торговли, в результате воздействия целого ряда различных факторов как внешнего, так и внутреннего порядка, упал до 1,2 млрд. долл., в 1997 г. он вырос до 1,4 млрд. долл., а в 1998 г. под воздействием фин. кризиса в России он снова сократился до 980 млн. долл. Тайвань закупает в России в основном сталь и прокат; экспортирует в Россию в основном процессоры и комплектующие, при этом отрицат. сальдо торгового баланса Тайваня с Россией составляет 700 млн. долл. До кризиса в России работали свыше 20 тайваньских компаний, это число после кризиса сократилось до чуть более десятка; в Москве открыты два ресторана тайваньской кухни.

В янв. 1998 г. обе стороны подписали Протокол о морском сообщении, в январе того же года российское грузовое судно «Шатова» с грузом феррохромовой руды впервые прибыло в порт Гаосюн, открыв тем самым эру прямого морского сообщения между Россией и Тайванем. В области воздушных перевозок стороны обсуждают вопрос о прямом воздушном сообщении между Москвой и Тайбэем. Количество граждан нашей страны, ежегодно выезжающих в турпоездки за границу, достигает 6 млн. человек, к тому же в торговых связях двух сторон есть сильный элемент взаимодополняемости, так что при положительном решении вопроса о прямом воздушном сообщении можно ожидать расширения связей между сторонами в области туризма, торговли, инвестиций и других сферах.

Что касается научных и культурных обменов, то на учебе в Москве находятся 53 тайваньских студента, в Санкт-Петербурге — 66 чел., во Владивостоке — 4 чел.; кроме того, каждый год от 30 до 50 студентов приезжают в Россию на занятия и экскурсии во время летних каникул. Тайваньские студенты в основном изучают здесь русский язык и литературу, историю России, некоторые — экономику, политологию, музыку, изящные искусства, журналистику, специализируются в области космических исследований, математики, химпрома и проч. Минобразования Тайваня также предоставляет стипендии для российских студентов, которые на Тайване изучают китайский язык. В 1997 году детская фольклорная делегация из г. Гаосюна и делегация Организации бойскаутов Тайваня приняли участие в слете бойскаутов в Москве в связи с празднованием 850-летия российской столицы. В октябре того же года юношеская делегация Тайваня также приезжала с выступлениями в Москву и Санкт-Петербург. В позапрошлом году, когда в Москве проводились международные юношеские игры, наша сторона направила для участия в Играх делегацию более чем из 200 юных спортсменов. В таких городах, как Москва, Санкт-Петербург, Рязань, Тула, Владимир, состоялись художественные выставки — живописи тайваньских детей и посвященная юбилею Конфуция. По приглашению тайваньской стороны в нашу страну часто приезжают с гастролями знаменитые российские музыканты, такие, как М. Ростропович, симфонический оркестр Санкт-Петербургской филармонии, а также российские цир-

ковые коллективы; на Тайване прошла выставка предметов материальной культуры Си Ся из коллекции Эрмитажа; все эти мероприятия имели горячий отклик на Тайване.

В сентябре прошлого года, когда на Тайване произошло сильнейшее землетрясение, Правительство РФ проявило добрую волю и направило на Тайвань для помощи жертвам землетрясения спасательный аэромобильный отряд, кроме того, власти Приморского края РФ направили из Владивостока в порт Гаосюн транспорт с древесиной на сумму 4 млн. долл. в качестве помощи жертвам землетрясения. Правительство и народ Тайваня были глубоко тронуты этой помощью со стороны России.

Позвольте мне еще раз от имени Правительства и народа нашей страны выразить глубокое уважение и благодарность рос. общественности.

James Wen-chung Chang

Глава эконо. представительства
Тайбея в Москве

ТУРЦИЯ

Турецкая Республика — государство, расположенное в Европе и в Азии. Имеет сухопутную границу с Грузией, Арменией и Азербайджаном, а также с Болгарией, Грецией, Сирией, Ираком и Ираном. С РФ и Украиной имеет на Черном море общую границу эконо. зоны и континентального шельфа, а с Грузией — также границу территориальных вод. Омывается водами Черного, Эгейского и Средиземного морей. Европейская и азиатская части страны разделены Черноморскими проливами (Босфор, Мраморное море, Дарданеллы). Площадь Турции — 779 тыс. кв. км, из которых в Европе — 23 тыс. кв. км. Население — 65 млн. чел. В адм. отношении страна разделена на 81 провинцию. Нац. состав — турки, курды, арабы, греки, армяне, евреи, лазы, черкесы и другие национальности.

Гос. язык — турецкий; распространенные иностранные языки — англ., немецкий. В соответствии с конституцией Турция — светское государство. Господствующая религия — ислам суннитского толка (99% населения — мусульмане).

Крупнейшие города: Стамбул, с пригородами — 9 млн. чел., Анкара (столица) — 3,5 млн. чел., Измир — 3 млн. чел.

Гоструктуры

Госстрой. В Турции сочетаются элементы президентского и парламентского правления. Республика провозглашена 29 окт. 1923 г. Глава государства — президент, избираемый парламентом на 7 лет (с 16 мая 2000 г. — Ахмет Недждет Сезер).

Важную роль в руководстве страной играет Совет нац. безопасности, в состав которого входят президент, премьер-министр, министры обороны, внутренних и иностр. дел, а также высшее военное руководство.

Законодат. власть принадлежит избираемому на 5 лет путем прямых выборов на пропорциональной основе (при 10% пороге представительства) однопалатному Великому нац. собранию Турции (ВНАТ) в составе 550 депутатов. Пред. парламента — Й. Акбулут, избранный в мае 1999 г. на двухгодичный срок.

Исполнит. власть, главой которой является президент, осуществляется правительством. 18 апр. 1999 г. в Турции состоялись досрочные выборы в парламент, по итогам которых сформировано коалиционное правительство во главе с генпредседателем Дем. левой партии Б.Эджевитом. В коалицию входят также Партия националистического движения и Партия отечества.

В стране зарегистрировано более 30 полит. партий, деятельность которых регламентируется конституцией и законом о партиях. Запрещается создавать партии по этническому признаку, а также откровенно клерикальные и фашистские.

Вооруженные силы. Численность регулярной турецкой армии составляет 800 тыс.чел. Верховное командование входит в компетенцию президента. Практическим командующим ВС является начальник Генштаба. Прямые ассигнования на военные нужды находятся на уровне одной пятой расходной части бюджета страны.

Внешние связи. Турция имеет дип. отношения более чем со 100 государствами.

Турция стремится играть роль региональной державы, используя различные возможности выступать в качестве «моста» между Западом и Востоком. При этом по глобальным межд. проблемам, включая вопросы разоружения, межд. сотрудничества, отношения к процессам, происходящим в России, СНГ и странах Вост. Европы, турецкое руководство в целом придерживается общенатовских позиций.

Основные внешнеполит. ориентиры Турции обусловлены участием в НАТО при особо тесном сотрудничестве с США, ассоциированным партнерством с ЕС и ЗЕС, членством в ОБСЕ и Совете Европы, на региональном уровне участием в ОЭС и ЧЭС, а на исламском направлении — в ОИК. Наиболее тесные связи на основе «широкомасштабного продвинутого стратегического партнерства» Анкара имеет с США.

Турция — ассоциированный член ЕЭС (с 1964г.), а затем и ЕС. В 1987 г. Турция подала заявку на полноформатное членство в Евросоюзе (**на декабрьском 1999 г. саммите ЕС в Хельсинки получила статус страны-кандидата**).

Неровными остаются отношения между Турцией и Грецией, что связано с сохраняющимся комплексом разногласий по Кипру и проблематике Эгейского моря (ширина территориальных вод, разграничение континентального шельфа и воздушного пространства, демилитаризация островов). В 1999 г. мининдел двух стран начался диалог по «второстепенным» вопросам (в начале 2000 г. в Анкаре и Афинах подписан пакет из 9 соглашений о сотрудничестве в сфере экономики, борьбы с организованной преступностью и терроризмом, науки и культуры).

В кипрском урегулировании Анкара полностью поддерживает линию турко-кипрской стороны на создание конфедерации. Ключевыми условиями заметно ужесточившейся турецкой позиции являются признание «Турецкой республики Северного Кипра», проведение переговоров на равностатусной межгос. основе, немедленное снятие «эмбарго» с «ТРСК» и равномерное продвижение Кипра и Турции к членству в ЕС. В ответ на начало переговорного процесса о приеме Республики Кипр в ЕС турецким руководством и лидером турок-киприотов Р.Денкташем предпри-

нимаются демонстративные шаги в плане параллельной «интеграции» «ТРСК» с Турцией.

В вопросах ближневост. урегулирования Анкара традиционно пытается действовать сбалансированно, периодически заявляя о поддержке мер, направленных на разблокирование мирного процесса, и сознательно избегая конкретизации своих подходов к решению спорных проблем. Вместе с тем в последние годы ее политика на Бл. Востоке все более определенно ориентируется на всячески поощряемое США тесное сотрудничество с Израилем, прежде всего в военной и военно-тех. областях. При этом турецкое руководство стремится демонстрировать готовность развивать сотрудничество с умеренными режимами в арабском мире (Египет, Иордания, государства Персидского залива).

Налицо определенная тенденция к нормализации отношений с Сирией, которая под давлением Анкары была вынуждена отказаться от поддержки Рабочей партии Курдистана (РПК).

Турция предоставила свою территорию для англо-американских «коалиционных сил сдерживания» (КСС), обеспечивающих соблюдение режима «бесполетной зоны» на севере Ирака.

Турецкие войска продолжают проведение операций против баз РПК в Сев. Ираке, фактически создав там зону своего постоянного военного присутствия. Одновременно Анкара декларирует свою приверженность принципу сохранения территориальной целостности Ирака, и более терпимо, чем зап. союзники, подходит к фактору С.Хусейна. Турки заинтересованы в скорейшей реактивации нефтепровода Киркук-Юмурталык и торговли с Ираком, высказываются за снятие межд. санкций после выполнения Багдадом соответствующих резолюций ООН.

Отношения Турции с Ираном достаточно сложные. К традиционному соперничеству двух стран в регионе и неприятию Анкарой исламистского экстремизма Тегерана явственно добавляется курдский фактор (вследствие иранской помощи РПК).

Турция активно участвует в межд. усилиях по борьбе с терроризмом, добиваясь прежде всего прекращения внешней поддержки РПК.

Анкара стремится участвовать в урегулировании региональных конфликтов. Входя в Минскую группу ОБСЕ по Нагорному Карабаху, Турция действует в целом с проазербайджанских позиций.

В турецком подходе к урегулированию югокризиса преобладали элементы солидарности с боснийскими мусульманами. Анкара стала одним из инициаторов создания Мусульманско-Хорватской федерации (МХФ) в БиГ, участвует в межд. силах по выполнению Дейтонских соглашений.

Анкара приняла непосредственное участие в нанесении бомбовых ударов по Югославии. Турецкий контингент входит в состав межд. миротворческих сил в Косово.

При активной роли Турции созданы ориентированные на НАТО и ЗЕС «многонац. миротворческие силы для Юго-Вост. Европы».

В контексте региональной эконом. интеграции **Турция выступила в качестве инициатора Черноморского эконом. сотрудничества (ЧЭС)**, штаб-квартира которого находится в Стамбуле.

Анкара в приоритетном плане подходит к раз-

виту связей с государствами «южного крыла» СНГ. В турецкой политике сказывается влияние сторонников опоры на этническую и мусульманскую солидарность, претендующих на формирование тюркоязычной общности «от Адриатики до Великой китайской стены». Мощным стимулом турецкой активности в этом регионе является стремление замкнуть на собственную территорию маршруты транспортировки на мировые рынки энергоносителей Каспия.

Реалистически настроенная часть турецкого руководства учитывает неприемлемость пантюркизма и панисламизма не только для России, но и для Запада, осознает ограниченность своих возможностей для крупномасштабной экспансии на постсоветском пространстве.

Макроэкономика

Турция — индустриально-аграрная страна, добившаяся в результате реализации эконом. реформ в 80-е гг. значит. успехов. **В 1983-93 гг. среднегодовые темпы эконом. роста составляли порядка 6%.** В 1994 г. имел место спад в экономике (объем произведенного ВВП по сравнению с предыдущим годом сократился на 4%, падение производства составило в отдельных отраслях до 40%, уровень инфляции вырос до 150%), однако правительству Турции удалось избежать крупного кризиса.

Темпы роста ВВП (превышает 200 млрд.долл. — 23 место в мире) снизились в 1998 г. до 4,5% (в 1997 г. — 8,3%), нац. доход на душу населения возрос до 3224 долл. (48 место в мире). В 1998 г. удалось несколько сбить волну инфляции (58% по оптовым и 72% по розничным ценам).

Несмотря на приоритетную роль частного сектора, важное место в экономике продолжают занимать госорганизации. Из бюджета финансируются крупные инфраструктурные проекты. В промышленности наряду с традиц. отраслями (пищевая, текстильная, горнодобывающая) заметное развитие получили черная и цветная металлургия, хим. энергетическая, а также машиностроение. Для Турции характерны крупные землевладение и мелкое крестьянское землепользование. Важную роль в экономике продолжает играть животноводство. Турция в основном обеспечивает собственные потребности и экспортирует с/х продукцию. Число фактически безработных составляет около 5 млн.чел., т.е. на уровне 20% самодельного населения страны. **2 млн.турецких рабочих находятся в странах Зап. Европы,** главным образом в ФРГ, а также в странах Бл. Востока.

Внешнеторговый оборот в 1998 г. составил 77 млрд.долл. (экспорт — 27,5; импорт — 49,5 млрд.долл.). **В экспорте продукции составляет 85%.** Импортируются нефть и нефтепродукты, природный газ, товары инвест. назначения. Основными торг. партнерами являются страны ЕС и ЕАСТ (прежде всего ФРГ), а также Россия, США, КСА. **С 1 янв. 1996 г. начал функционировать тамож. союз Турции и ЕС.**

Доходы от интуризма в 1998 г. приблизились к 8 млрд.долл. (число посетивших страну интуристов — 9,7 млн.чел.), **перечисления в страну валюты от турецких рабочих за рубежом — 4,2 млрд.долл.**

Золотовалютные резервы на конец марта 1998 г. составляли 29,8 млрд.долл., в т.ч. резервы ЦБ — 21,2 млрд.долл.

Внутренний госдолг равен 32 млрд.долл., внешний долг на сент. 1998 г. достиг 101 млрд.долл. Турецкая сторона регулярно производит выплаты (в 1998 г. свыше 11 млрд.долл.) в счет погашения предоставленных ей кредитов.

Мировой кризис и его влияние на рос.-турецкие эконом. отношения. Глобальный кризис 1997-98 гг. во всех его формах Турция ощутила лишь в начале 1998 г. Наиболее четко по-следствия «азиатского рос. эконом. гриппа» проявились в виде резкого, на 60% падения средней стоимости акций на Стамбульской бирже. Эконом. неурядицы ударили по внешней торговле страны, туризму, текстильной, прод. отраслям — связанным с рос. рынком.

Давая оценки эконом. положения страны, власти Турции неизменно выделяют «рос. фактор», как самый важный. Так, дефицит текущих платежей, «без поступлений от рос. челноков», в 1998 г. достиг рекордной цифры в 5,2 млрд.долл., а с учетом того, что оставляют эти своеобразные «русские туристы», указанный дефицит превращается в положительное сальдо платежного баланса. Углубление кризиса в России будет все более сказываться на турецкой экономике: ее реальный сектор будет вынужден свертывать производство, более всего из-за слабости экспорта в Россию; на 30-40% упадет производство продовольствия, обуви и кожизделий, на 50-75% — в стройиндустрии.

В то же время **накопления прошлых лет, особенно в виде притока наличной валюты из России от челноков — в отдельные годы они достигали 10-13 млрд.долл. (+30% коэффициента за наличность),** а также оплата за стройподряды, послужили в качестве своего рода смягчающего удар буферного запаса, как признают сами турки.

В докладе ОЭСР в нояб. 1998 г. подчеркивается, что «хотя Турция оказалась сравнительно слабо задета азиатским фин. крахом, отрицательные последствия рос. кризиса на турецкую экономику оказались значительными». Сами турецкие предприниматели и представляющее их интересы правительство в немалой степени просчитались, делая упор на одностороннюю выкачку средств из России, вынужденной оплачивать свой импорт из Турции и выполнение подрядных стройработ в инвалюте. При этом **турки забывают о «золотом правиле» если из страны-партнера вывозятся значит. суммы валюты в плату за импорт и иные услуги, то страна-экспортер должна в собственных интересах восполнять минимум 25% этой утечки валюты в виде инвестиций в эту страну — Россию — с тем, чтобы сохранять устойчивость поступления из нее платежей за товары и услуги из Турции.**

Стоит обратить внимание и на первые заявления правительства М.Йылмаза и руководства Союза подрядчиков Турции сразу вслед за обострением кризиса в России в результате авг. 1998 г. решений кабинета С.В.Кириенко. Многие турецкие стройфирмы на московских площадках беспокоились по поводу отказа от оплаты за их услуги в России. Кабинет М.Йылмаза сразу же выступил за предоставление нового кредита Эксимбанка Турции на проведение работ в России турецкими рабочими и с использованием турецких материалов.

Турецкие инвестиции в России до недавнего времени составляли около 100 млн.долл. и удвоились после введения в строй в Москве магазинов «Рамстор» от фирм Р.Коча и «Энка». Дальновид-

ные турецкие бизнесмены, такие как Р.Коч, вообще считают рос. рынок весьма перспективным. Такого же мнения придерживаются турецкие фирмы, производящие в России пиво и глазурованные плитки, посуду.

Зависимость Турции от рос. рынка сохранится надолго, несмотря на обещания принятия этой страны в ЕС. В Анкаре даже говорят о том, что Турция вынуждена идти на ускоренную, но постепенную девальвацию лиры — с тем, чтобы не потерять конкурентоспособности на рынке России, где произошла резкая девальвация рубля. **Курс лиры косвенно оказался привязанным к курсу рубля**, поскольку это нужно для стимулирования экспорта турецких товаров в Россию.

У нас хотели бы предложить туркам отказаться от безоглядной поддержки челночных потоков товаров в рос. направлении. **Желательно перейти на крупнооптовые поставки турецких изделий в Россию на базы и склады в основных центрах нашей страны.** В результате можно было бы сократить число вынужденных рос. «туристов», оставляющих в Турции крупные суммы наличной инвалюты. Наряду с этим удалось бы поднять качество поставляемых к нам из Турции товаров и снизить их цены на рос. рынке. Очевидно, что потребуются и схемы гарантирования инвестиций турецких компаний в России, в частности, в рамках принятой у нас в нояб. 1998 г. программы «жилье». Основная цель — развитие производства в России с учетом турецких интересов (коль скоро турки будут добывать необходимые для этого средства). Явно назрела потребность в спец. поддержке научно-технологических связей, в том числе на базе открытых конверсионных разработок.

Об итогах офиц. визита президента США Б. Клинтона (15-19 нояб. 1999 г.). В ходе своего пребывания Б. Клинтона провел длительные переговоры с президентом Турции С.Демирелем, встретился с премьер-министром Б.Эджевитом, выступил в турецком парламенте, став первым удостоившимся такой чести ам. президентом, посетил зону землетрясения (г.Измит) беседовал за ланчем с членами Турецко-ам. делового совета. 18-19 нояб. он участвовал в саммите ОБСЕ в Стамбуле, где «благословил» подписание соглашений по строительству нефтепровода Баку-Джейхан и реализации проекта Транскаспийского газопровода. В Анкаре С.Демирель вручил президенту США почетную медаль, которой ранее были награждены только пять руководителей иностр. государств (Г.Алиев, Э.Шеварнадзе, И.Изетбегович, Х.Мубарак и Ф.Туджман).

Б.Клинтон заверил Анкару в полной поддержке Вашингтоном стремления Турции на вступление в ЕС. Характеристика Турции как неотъемлемой части «единой и демократической Европы» проходит лейтмотивом через все выступления президента США. Эконом. составляющая визита отмечена подписанием президентами Турции, Азербайджана, Грузии и Казахстана пакета документов по **нефтепроводу Баку-Джейхан**. Отдельно С.Демирель Г.Алиев, Э. Шеварнадзе, Н.Назарбаев подписали Стамбульскую декларацию по данному проекту. Главы государств Туркмении, Азербайджана, Грузии и Турции также поставили свои подписи под Декларацией о прокладке **транскаспийского газопровода**, предусматривающей его ввод в эксплуатацию в IV кв. 2002 г. Под всеми до-

кументами стоит подпись Б. Клинтона. Отдельно лидеры Азербайджана, Грузии и Турции утвердили протокол о намерениях, касающихся поставок азербайджанского природного газа через транскаспийский газопровод.

Обещая всяческое содействие для преодоления последствий двух землетрясений в Турции, ам. сторона объявила о выделении Эксимбанком США кредита в 1 млрд. долл. для оплаты турецкими компаниями ам. товаров и услуг с целью скорейшего восстановления разрушенной инфраструктуры в Турции.

Финансы

Мировой кризис не поставил Турцию в один ряд с такими наиболее сильно пострадавшими от него странами, как Таиланд, Индонезия или Россия. Сами турки объясняют свою сравнительную удачу, в частности, тем, что их страна достаточно решительно сопротивляется попыткам заставить ее пойти на более ускоренную либерализацию внешних связей на основе «универсальной» неолиберально-монетаристской схемы, продиктованной МВФ и МБРР. Турция довольно вяло выполняет рекомендации Фонда и Банка в отношении самых важных для них элементов эконом. политики государства — контролируемое сжатие денежного обращения (в окт. 1998 г. малые банки все же почувствовали нехватку ликвидности), сокращение уровня выплат вознаграждения за труд и борьба с инфляцией.

Рабочие отношения Турции с МВФ изложены в меморандуме правительства, обнародованном в июне 1998 г., причем кабинет М.Йылмаза даже предложил Фонду свободно следить за выполнением страной добровольных обязательств до конца 1999 г. В основе внешних проверок лежит ежеквартальная отчетность турецких эконом. служб, хотя, как показывает опыт, есть немалые расхождения в оценках, вызванные недостатками в деятельности статистических служб Турции и несоответствиями в методах анализа фискальной и денежной политики, применяемых Фондом и турецкими ведомствами.

Общие выводы системы мониторинга со стороны Фонда: третий год подряд в Турции поддерживаются довольно впечатляющие темпы роста, сохраняется вполне приемлемый дефицит по внешним расчетам, стабильное соотношение между внешней задолженностью и ВВП, растут золотовалютные резервы, имеется сравнительно свободный доступ страны к межд. рынкам капитала.

Среди признаков нестабильности — бюджетный дефицит, падение потреб. спроса и хронически высокая инфляция. Впрочем, последний фактор, как свидетельствуют результаты 9 мес. 1998 г., не является определяющим, когда речь заходит об устойчивости роста промпотенциала страны (4,5% на 1998 г.).

Руководитель группы по Турции в МВФ М.Харди считает, что его подопечная страна нуждается в глубоких реформах управления финансами, в сельском хозяйстве и соц. сфере. Соглашение Турция-МВФ о мониторинге, по мнению М.Харди, не создало основы для учета пагубного влияния внешних факторов на турецкую экономику. Особенно значительными оказались огрехи системы мониторинга в определении степени воз-

действия на Турцию кризисного состояния экономики России. **В числе жертв рос. кризиса оказались турецкие промышленность, торговля, туризм и любимое детище МВФ — программа приватизации в Турции.** Потенциальные покупатели госпредприятий оказались просто на мели из-за свертывания эконом. связей с Россией.

И не совсем понятно, как Фонд, с его мощным аппаратом контролеров, «не заметил» столь сильной привязки турецкого хозяйства к российскому. Лишь после провала руководства МВФ говорило, что правительству Турции «нелегко подготовить бюджет на 1999 г. в обстановке, когда внешние факторы (включая ситуацию в России) действуют отрицательно».

И все же, несмотря на внешнее принятие рекомендаций Фонда **М.Йылмаз и его коллеги отстаивают право на постепенную, а не шоковую, как в России при прежних правительствах, терапию.**

Одним из наиболее заметных показателей «непослушания» турецкого руководства является **сохранение сравнительно высоких темпов повышения зарплаты госслужащим** вслед за ростом цен: 30% в июне 1998 г., 20% — в июле и 10% — в окт. С учетом небольшого снижения налогов общий прирост зарплаты в госсекторе мог составить 73%.

Правительство уклонилось от монетаристского рецепта невыплат заработной платы и, соответственно, свертывания производства, что неизбежно последовало бы за резким сжатием денежной массы и удорожанием кредита для промышленности. Именно об этой угрозе постоянно предупреждали многие турецкие специалисты, которые в последнее время к тому же получили поддержку части руководства МБРР. Интересны в этой связи высказывания госминистра Г.Танера на межд. конференции 22 окт. 1998 г., которая была посвящена проблемам борьбы с инфляцией. Министр, заявив вначале о своей приверженности идее подавления инфляции, тут же заметил, что следует подумать, когда начинать такую трудную операцию, кто в результате пострадает в Турции, где и так очень большая разница в доходах богатых и бедных, как снижение уровня инфляции скажется на до сих пор высоких темпах развития экономики и перспективах привлечения иноинвестиций.

Мировой кризис высветил и разноречивость в подходах руководства МВФ и МБРР, как впрочем и других МФО в их оценках положения в Турции. МВФ требует придерживаться жестко монетаристской линии на быстрое снижение темпов инфляции, на основе шоковой терапии и либерализации внешнеторговых отношений страны, ее открытия мировому рынку. МБРР выстраивает более сдержанную стратегию, учитывающую особенность соц.-полит. и эконом. традиций Турции, дирижизм. МВФ считает, что именно непоследовательность в применении монетаризма и либерализации вела к потерям в хоз. деятельности всех турецких правительств. Упор делается на основном показателе: в Турции инфляция после войны не опускалась ниже 20% (около 100% в 1997 г.), а это, мол, отрицательно сказывается на развитии ее экономики, подрывает доверие иноинвесторов, снижает покупательную способность населения и т.д.

Однако, как заметил вице-президент МБРР Джозеф Стиглиц на встрече в Анкаре 22 окт. 1998 г., в Турции поддерживаются довольно высокие

темпы развития, сохраняется умеренный дефицит по внешним обязательствам, бюджет в целом сбалансирован и, вообще, различные проявления дефицита при столь высокой инфляции просто незначительны, **раз не разрушено главное — производство.**

По мнению главного экономиста МБРР, очень сложно остановить инерционность процесса инфляции в Турции, который покоится на заинтересованности консервативных сил истеблишмента в сохранении прежней ситуации, без проведения давно назревших структурных преобразований, поскольку, например, за счет роста цен, при отсутствии индексации зарплаты, государству удается собирать дополнительные налоги, причем реальная покупательная способность малоимущих практически мало улучшается. Конечно, в таких условиях растет разрыв в доходах богатых и бедных, что опасно соц. взрывом. Дж.Стиглиц предупреждает, что именно соц.-полит. неустойчивость Турции может по-прежнему тормозить приток иноинвестиций в страну.

Само же руководство Турции подчеркивает, что инокapитал в любом случае пока не инвестируется в стране, что, впрочем, в условиях текущего кризиса оказалось даже благоприятным. Так, падение стоимости акций (спекулятивного капитала, в значит. мере принадлежавшего иностранцам) на Стамбульской бирже на 60% за 3 месяца не привело к обвалу в промпроизводстве, а лишь к снижению темпов его роста.

В определенной мере сработал защитный механизм модели импортозамещения, хотя в перспективе он приводит к замедлению структурных преобразований в экономике страны, как считает ЮНКТАД. Кстати, раскрытие турецкого рынка по требованию ЕС (в рамках тамож. союза, членом которого является Турция), в условиях сохранения устаревших производств, односторонней ориентации на выпуск узкой номенклатуры экспортных товаров привело к значит. наращиванию импорта в Турцию текстиля — на 11%, при росте экспорта всего на 6% автомобилей, металлов. Из-за снижения спроса в России на 30-40% упал выпуск турецкого продовольствия.

И.Оэджан, председатель Ассоциации турецких производителей текстиля прямо возлагает вину за резкое увеличение импорта в страну текстиля на тех, кто проводит монетаристскую политику, осуществляя либерализацию внешней торговли Турции и не заботясь о стимулировании инвест. потоков в промышленность страны. Как всегда, часть проблем связывается с падением спроса со стороны России на текстиль, продовольствие и некоторые другие товары в ходе мирового кризиса. Турецкая обувная промышленность практически свертывает экспортное производство, и страна, производившая в 1997 г. 750 тыс. автомобилей, удовлетворилась в 1998 г. лишь выпуском 200 тыс. машин.

Для неолибералов-монетаристов из МВФ раздражающим элементом в их отношениях с Турцией остается упорное стремление турецкого истеблишмента сохранить внушительную часть хоз. деятельности в стране (до 60%) в руках государства, что дает ему возможность быть более или менее независимым во внешнеэконом. отношениях, в том числе с МФО.

Практически все правительства Турции сопро-

тивляются дальнейшему ослаблению контроля над внешнеэконом. связями страны по рецептам МВФ и, внутри страны, ускоренной приватизации, не без основания опасаясь, что большая часть денационализированных предприятий может попасть в руки инокапитала. Отсюда столь мало эффективны результаты действий Управления по вопросам приватизации: при заявке на 12 млрд.долл. продаж госсобственности на 1998 г. к окт. 1998 г. был получен доход лишь в 3,5 млрд.долл. Конечно, на фоне средней цифры в 400 млн.долл. в год приватизации госсобственности за последние десять лет вышеназванная цифра впечатляет, но МВФ настаивает на большем. Характерное заявление сделал руководитель госуправления приватизации У.Байар: если бы он владел какой-либо компанией, то сейчас не пошел бы на продажу ее ценных бумаг. В целом, из-за глобального фин. кризиса остановлена распродажа многих объектов госсобственности Турции.

Турция уже не рассчитывает на получение средств извне, в том числе со стороны МВФ или МБРР. Минфинансов З.Темизель заявил, что «даже если Турция не сможет получить средства из-за рубежа, то она сумеет жить за счет своего бюджета и сохранять эконом. и фин. стабильность». И все же, отсутствие инокредитов сказалось на устойчивости турецкой лиры, курс которой правительство М.Йылмаза было вынуждено поддерживать за счет валютных резервов. В то же время руководители многих турецких банков предупреждают правительство об опасности спада, если оно начнет проводить жесткий курс на подавление инфляции, что, по мнению банкиров, приведет к дальнейшему снижению деловой активности в стране.

Иноинвестиции

Начиная с середины 80-х гг. **бизнесменам из других стран предоставлены в полном объеме те же права, что и нац. капиталу.** Помимо этого, в отношении зарубежных вложений применяется комплекс стимулирующих и поощрительных мер, которые призваны способствовать такому размещению инвестиций в стране, которое бы отвечало стратегии ее эконом. развития. В частности, **размер долевого участия иноинвесторов в совместных с турками проектах не ограничивается.** Гарантируется перевод прибылей и репатриация капитала за рубеж в случае продажи или ликвидации фирмы. К формам поощрения инвестиций относятся частичное или полное освобождение от уплаты налогов и тамож. пошлин на определенном этапе развития производства, льготное кредитование, отсрочки в выплате НДС при импорте инвест. товаров. В целом в Турции установлен один из наиболее либеральных режимов деятельности инокапитала, который периодически конкретизируется в соответствии с общим направлением эконом. курса страны.

В области отраслевого распределения инвестиций поощряются вложения в экспортные отрасли промышленности и наукоемкие производства, а также в туризм, перевозки людей и грузов, строительство, образование, здравоохранение. В соответствии с политикой выравнивания уровней эконом. развития отдельных регионов страны, стимулирование притока инокапитала в Турцию имеет и территориальный аспект. Страна условно разделена на четыре категории районов с разной степе-

ню поощрения иноинвестиций — районы первой, второй степеней приоритетности, а также нормальные, развитые районы. К приоритетным районам отнесены в основном наименее развитые вилайеты вост. Турции (Трабзон и т.д.). Нормальными районами считаются зап. и частично центр. Турция. Развитыми называют зоны больших городов: Стамбула, Анкары, Измира, Коджаэли, Аданы и Бурсы. **Суммарный объем иноинвестиций в экономику Турции достиг 19 млрд.долл.**

Из них 58% приходится на вложения в производство, 38% — в сферу услуг и только 4% — в АПК и горнодобычу. **Наибольший объем инвестиций приходится на Францию — 5 млрд.долл., США — 2,3 млрд., Нидерланды — 2,2 млрд., Германию — 2,1 млрд., Швейцарию — 1,8 млрд.долл.,** а также некоторые страны Персидского залива. Рос. фирмы еще не проявили себя на турецком инвест. рынке. Из 3,5 тыс. компаний с участием инокапитала в Турции, лишь в 51 присутствует рос. капитал.

Закон «Об иноинвестициях» от 24 янв. 1954 г. №6224, Указ «Об иноинвестициях» от 7 июня 1995 г. №95/6990 и Инструкции к данному Указу от 24 авг. 1995 г. №95/2 были разработаны с целью привлечения и эффективного использования иномат. и фин. ресурсов, передовой зарубежной техники и технологий, управленческого опыта. Именно с 1995 г. в турецкую экономику были сделаны наиболее важные инокапвложения в весьма больших размерах. Координирующим органом данной сферы является правит. Департамент по вопросам казначейства, в который входит Управление по делам иноинвестиций (УДИ). Анализ распределения инокапвложений по секторам экономики выявляет их концентрацию в промышленности и в секторе. Важное место занимает транспортная, хим. пищевая отрасли, а также строительство и туризм.

Основной понятийный аппарат сформулирован в статье 2 Закона 1954 г. и в статье 2 Указа 95/6990, а именно:

«иноинвесторами» в Турции могут быть юр. и физ. лица. При этом физ. лица — это только иностранцы, а юр. лица созданы в соответствии с законодательством страны своего местонахождения;

«инокапитал» — это основные фонды в инвентуре, машины, оборудование, инструменты и сопутствующие им товары, интеллектуальные ценности (патенты, торг. марки, лицензии). В Турции у иноинвестора существует право выбора формы организации предприятия между АО открытого типа, закрытого типа и филиалом.

На практике предпочтение отдается АО (корпорации). Для его регистрации требуется спец. разрешение УДИ. Миним. размер вклада в уставной фонд для иноинвестора установлен в 50 тыс.долл. на каждого акционера (при этом 25% должно быть оплачено сразу), а также требуется формирование резервного фонда для каждого АО. Эти суммы перечисляются в Турцию в валюте, затем переводятся в турецкие лиры и блокируются в турецком банке. Миним. возможное количество акционеров — пять. Если число акционеров превышает 100, то корпорация принимает форму АО открытого типа.

Допускаются случаи, когда все 100% капитала общества принадлежат иновладельцам. Несмотря

на то, что доступ к заемному капиталу для иностранцев ничем не ограничен, высокие процентные ставки вынуждают внимательно подходить к формированию структуры финансирования. В правление общества минимум три директора должны выбираться собранием акционеров, а оперативное управление возлагается на ген. менеджера, который должен находиться в Турции, то есть быть резидентом. Ограничений по нац. признаку нет. Участие трудового коллектива в управлении не является обязательным.

Сертификаты акций, принадлежащие нерезидентам, должны быть зарегистрированы. Переход права собственности на акции другому нерезиденту должен быть зарегистрирован в УДИ. Передача акций от инопартнеров резидентам или другим лицам, находящимся в Турции, осуществляется по разрешению и на основе стоимости, определяемой сторонами. Однако УДИ, в случае необходимости, может самостоятельно провести оценку или поручить это другим организациям. На основе определенной стоимости выдается разрешение на продажу. Движение акций между инопартнерами или между инопартнерами и лицами или организациями за границей, происходит свободно. Если имеют место изменения, это сообщается в УДИ в течение месяца. Движение акций между турецкими партнерами может происходить без особого разрешения, а также физ. лица и юр. лица нерезиденты (в том числе инвест. и другие фонды) в соответствии с законодательством о рынке капитала могут осуществлять куплю-продажу акций через биржи посредством уполномоченных банков или организаций посредников, не получая разрешения от УДИ. Однако, если нерезидент, владеющий 10 и более процентами акций турецкой фирмы, пожелает участвовать в общем собрании акционеров или правления фирмы, то он обязан оповестить о своем участии УДИ. Если инвест. или подобные фонды с целью получения спец. портфеля инвестиций приобретают акции, то, при условии оповещения УДИ в течение месяца со дня покупки, могут осуществлять операции без спец. разрешения.

Следующей правовой формой организации может быть компания с ограниченной ответственностью. Миним. количество совладельцев — два, макс. — пятьдесят. Миним. размер уставного капитала устанавливается на уровне 50 тыс.долл., которые должны быть внесены сразу каждым из учредителей. Сертификаты акций не выписываются. Компанией может управлять один менеджер (директор). Можно также открыть филиал (представительство), на который, по законодательству, не накладывается никаких требований по размеру капитала, однако на практике УДИ настаивает на внесении минимум 50 тыс.долл. При этом филиал не считается юр. лицом и к нему не предъявляются особых требований к структуре управления, вполне достаточно одного управляющего филиалом. Иностр. юр. лица для создания представительства должны обратиться в УДИ со следующими документами: письмо с указанием, что все расходы по представительству, будут покрываться за счет средств из-за рубежа, документ о виде деятельности, отчет о деятельности последнего года, подробные сведения о предстоящей работе представительства в Турции, количестве сотрудников, расходах предстоящего года, документ

о полномочиях руководителя представительства. Все расходы нерезидента, связанные с созданием представительства, производятся в инвалюте. Представительство не имеет права заниматься коммерческой или другой какой-либо деятельностью кроме той, которая указана в разрешении.

По Закону «О налогах» №213, основными налогами, которыми облагается иноинвестор, являются: корпоративный налог и налог на добавочный фонд, подоходный налог, косвенный налог на некоторые платежи, налог на банковскую и страховую деятельность (операции), налог на добавочную стоимость. Корпоративный налог (25%) платится от прибыли. Косвенный налог (20% или 10%) платится от прибыли, оставшейся после уплаты корпоративного налога. Корпоративный налог не может быть меньше, чем 22% от прибыли. В то же время НДС не ложится бременем на прибыль. Налоговое бремя одинаково как для АО открытого типа, так и для обществ с ограниченной ответственностью, кроме компаний, зарегистрированных на Стамбульской фондовой бирже. Есть некоторые отличия в налогообложении филиалов (представительств). УДИ отдает предпочтение тем АО, которые ведут интенсивную инвест. деятельность, и иногда открытие филиала более выгодно, чем регистрация корпорации, с точки зрения налогообложения.

Предприятия с иноинвестициями, имея разрешения УДИ, могут участвовать в работе других фирм в том числе и вновь открывающихся. Для осуществления капиталовложения, согласно ст.2 Инструкции №95/2, нерезиденты могут заниматься коммерцией в соответствии с Законом «О торговле» и, чтобы открыть предприятие или стать партнером или акционером турецкой фирмы, должны представить в УДИ следующие документы: отчет о деятельности за последний год (баланс последнего года), учредительный договор, образцы документов, проспектов, каталогов машин, оборудования, другого имущества, предполагаемых для ввоза в Турцию, а также списки с указанием цен ФОБ в валюте страны инвестора, СИФ в турецких лирах и тарифов тамож. налогов и пошлин, документы, предоставляющие право на получение льгот; для иностр. физ. лиц — копия паспорта, подробные сведения о коммерческой и производственной деятельности.

Предприятие с иноинвестициями может увеличить уставной капитал. Если доля участия иностранца не меняется, то можно прямо обратиться в минпромторговли, в данном случае разрешение УДИ не требуется. Предприятия с иноинвестициями для увеличения в перспективе суммы капитала могут принять в качестве аванса средства местных и инопартнеров. Если инопартнер переведет аванс из-за рубежа, то он может вложить эти деньги без разрешения на валютный счет, открытый на имя фирмы, и использовать их по своему усмотрению. Для зачисления этих денег в сумму капитала их необходимо конвертировать по валютному курсу ЦБ того дня, когда был открыт валютный счет. В случае отказа от намерения увеличить капитал, аванс, полученный от инопартнера, в соответствии с валютным законодательством, будет возвращен ему. Все авансовые проплаты в счет уставного капитала регистрируются как уставной капитал в течении года с момента внесения. В случае отказа от увеличения уставного капитала или

возврата платежей инопартнеру или же нерегистрации средств в качестве уставного капитала оплаченные авансы считаются кредитом, полученным из-за рубежа.

Правовые особенности контрактов по управлению, франшизам, техпомощи, ноу-хау и лицензиям регулируются в статье 7 Инструкции №95/2. Общественные организации и организации частного сектора для регистрации вышеуказанных контрактов должны обратиться в УДИ. Перевод средств, полученных в результате реализации этих договоров, производится банками в соответствии с условиями контракта, зарегистрированного в УДИ. Прибыль и дивиденды по акциям инопартнеров предприятий с иноинвестициями могут быть переведены за рубеж только после уплаты налогов. АО после окончания последнего отчетного периода должны создать, согласно турецкому закону «О торговле», очередное ежегодное собрание Главного совета или Совета партнеров с участием представителей филиалов и принять решение о распределении прибыли. Только после этого доход переводится за рубеж.

Законодательство различает имущественный и номинальный капитал. Экспертиза товаров, ввозимых в Турцию как имущественный капитал, производится уполномоченными экспертами, назначенными УДИ. При оценке товаров в турецких лирах берется за основу покупной курс валюты ЦБ на дату ввоза товаров, указанной в таможенной декларации. Если стороны, вкладывающие капитал, согласны с оценкой стоимости имущества, сумма, не превышающая их фактической стоимости, может быть зарегистрирована как капитал. Номинальный капитал в валюте переводится или через банк или наличными, в этом случае при въезде в страну необходимо указать сумму денег в таможенной декларации. Банк при покупке этих денег выписывает документ о получении денег и уплачивает в приходе поступившую валюту. Инокапитал вкладывается в банк на счет открываемой фирмы или на счет лица, купившего акции или увеличившего сумму капитала по желанию без перевода в турецкие лиры. Эти деньги будут оплачены в счет пая инопартнера. Кроме имущественного и номинального капитала, существуют в Турции и другие виды капиталов, которые засчитываются в капитал фирмы и могут быть переведены за рубеж (Указ от 07.06.95. №95/5990). Например, прибыль, долевой пай, суммы полученные от продажи при ликвидации фирмы, компенсационные выплаты, суммы полученные за лицензию, ноу-хау, техпомощь, в результате реализации контрактов по управлению и франшизы, сумма пая инопартнера, выплаты по внешним кредитам и процентам, наличные, выплаты по кредиторским задолженностям инопартнера. Организациям частного сектора разрешается использовать в работе иностр. рабочую силу, в качестве адм. и техсотрудников. Иностранец, имеющий соответствующие полномочия, может заниматься вопросами оформления вновь создаваемого филиала при минпромторговли Турции (статья 12 Инструкции 95/2).

Формы стимулирования в разных регионах страны различны. Так, например, освобождение от тамож. сборов, пошлин и выплат в фонды; все машины и оборудование, импортируемые с целью осуществления капиталовложения, освобождают-

ся от тамож. сборов и пошлин, однако при этом в некоторых случаях взимаются выплаты в фонды в размере 15 -20%. Размеры выплаты капитала различны: в развитых регионах 20%, в регионах со средним уровнем развития — 20%, в регионах преимущественного капвложения — 70%. Возможность субавансирования кредитов действительна для проектов, связанных с капвложениями в охрану окружающей среды, и составляет для регионов преимущественного развития и индустр. пояса 20-25% постоянного капвложения.

В районах преимущественного развития существуют энергетическое стимулирование, отсрочка выплаты НДС на импортируемые машины и оборудование, возврат части стоимости машин и оборудования, приобретенных из местных источников (на такие машины осуществляется скидка НДС и еще 10%), выплата за земельный участок. Инвесторы, которые осуществляют капвложения в регионы преимущественного развития и индустр. пояс, для получения земельного участка под строительство промобъекта должны обратиться в Бюро кадастра и выдачи паспортов на земельные участки и в Управление по архитектуре и землеустройству индустриальных районов. Они освобождаются от необходимости представления гарантийного письма на оборудование, импортируемое в качестве вклада в уставной капитал, им также предоставляется мат. помощь для гарантийного фин. письма, необходимого при получении инокредита, и освобождение от налогообложения зданий и строений. Инвесторы могут воспользоваться отсрочкой на выплату доп. налогов, а именно, если предприятие занимается исследованиями и развитием своих мощностей, то оно имеет отсрочку на 3 года выплаты 20% годового налога при условии, что эта сумма не превышает расходы на исследования и развитие за текущий год.

Можно отметить **шесть выгодных позиций для иноинвестора** при капвложении в экономику Турции: нац. режим по отношению к иноинвесторам; свободное обращение дивидендов, прибыли и капитала, как внутри страны, так и за ее пределами; близость к ЕС, Сев. Африке, Бл. Востоку, СНГ; развитая инфраструктура; большое количество дешевой рабочей силы; огромный внутренний рынок.

СЭЗ

Инвестирование инокапитала в турецкую экономику возможно путем учреждения совместных — с участием иностр. и нац. капитала — или полностью принадлежащих иноинвесторам компаний на территории СЭЗ. Эти зоны могут также использоваться экспортерами других стран для беспощлинного перемещения и распределения экспортируемых ими товаров.

Закон №3218, фиксирующий создание и регламентирующий деятельность СЭЗ, был опубликован в 1985 г. и действует с 1987 г., когда были созданы первые СЭЗ в Мерсине и Анталии. В 1990 г. их число пополнилось Эгейской в Измире и Стамбульской (р-н аэропорта им. Ататюрка). В 1992 г. СЭЗ была создана в Трабзоне, в 1993 г. — в Адане, в 1994-95 гг. — в Эрзуруме и Мардине на востоке Турции с целью скорейшего освоения этих более отсталых районов. Всего этих СЭЗ на **конец 1998 было 13**, в том числе Стамбульская кожаная и СЭЗ Стамбульской фондовой биржи.

В 1997 г. торговый оборот СЭЗ Стамбульского аэропорта (40 тыс. кв. м.) составил 860 млн. долл.; СЭЗ Измира (2 млн. кв. м.) — 516 млн. долл.; СЭЗ Мерсина (1,5 млн. кв. м.) — 602 млн. долл.; СЭЗ Анталии (0,5 млн. кв. м.) — 181 млн. долл. Торговый оборот 8 СЭЗ (Анталии, Мерсина, Стамбульского аэропорта, Стамбульской кожевенной, Трабзона, Измира, Эрзурума и Эгейского р-на) составил в 1997 г. 6 млрд. долл.

Предпринимательская деятельность любого рода: производство, хранение, упаковка, торговля, финуслуги — разрешены и поощряются в СЭЗ. Зоны располагают необходимой инфраструктурой, помещениями для офисов, мастерских, складов, магазинов и т. д., которые сдаются в аренду на льготных условиях. Обеспечен льготный режим предпринимательства.

СЭЗ являются анклавом, свободными от налогов, в том числе от корпоративного и подоходного, а также от тамож. и портовых сборов и пошлин. В отличие от большинства других стран, в Турции разрешена реализация на внутреннем рынке товаров, произведенных в СЭЗ или импортированных через них. При этом к ним применяется обычное внешнеторг. регулирование. В качестве средства платежа в СЭЗ может использоваться СКВ. Инвесторы могут переводить личные или корпоративные прибыли без каких бы то ни было ограничений, налогов, сборов и предварительных решений.

Иностранцы, имеющие вид на жительство в Турции, могут владеть в СЭЗ компаниями со 100% инопкапиталом. Разрешен найм на работу иноспеццов и управленцев. Уровень инфраструктуры, создаваемый в СЭЗ, соответствует межд. стандартам. Стоимость аренды земли весьма умеренна. Стоимость наемной рабочей силы низка по сравнению с другими странами аналогичного уровня развития (подчас она составляет всего 10% от стоимости рабочей силы в развитых странах). Сведены до минимума бюрократические формальности как на стадии инвестирования капитала, так и на стадии производства и реализации продукции.

Каждая из турецких СЭЗ имеет свою «специализацию». В Мерсине и Анталии они ориентированы на создание предприятий по переработке сельхозпродукции. В измирской упор делается на электронику и телекоммуникационное оборудование. Стамбульская в районе аэропорта им. Ататюрка нацелена на производство и торговлю готовой одеждой и высокотехнологичной электронной продукцией. СЭЗ Аданы специализируется на тяжпроме.

Желающие работать в СЭЗ из числа местных жителей должны получить право на деятельность и спецпропуска. В 1994 г. в минторг было включено Гл. управление по СЭЗ. Основная модель эконом. деятельности СЭЗ — на принцип «строй-эксплуатируй-передай», т.е. лизинговая система.

Законы «О СЭЗ» от 6 июня 1985 г. и «О госрегулировании СЭЗ» от 10 марта 1993 г. полностью сформировали законодат. базу. Лицензию на право деятельности выдает УДИ; исключением является СЭЗ стамбульского аэропорта, где лицензия стоит 10 тыс. долл. Оплата производится через ЦБ.

Месторасположение и границы СЭЗ определяет совмин, при этом выбираются наиболее выгодные в географическом плане места. СЭЗ Мерсина пользуется большим спросом из-за наличия ши-

рокой сети портовых сообщений с Бл. Востоком. СЭЗ стамбульского аэропорта — единственная, имеющая особый статус (40% объема работ выполняется авиаперевозками). СЭЗ в Анталии расположена в 12 км. от порта и 25 км. от аэропорта. Любой вид эконом., торг. и обслуживающей деятельности может быть осуществлен на территории СЭЗ, если такая деятельность разрешена Высшим координационным советом минэкономки. Установленные внутренним законодательством страны цены, качество и стандарты не имеют силы на территории СЭЗ.

Земля и льготы, которые предоставляются турецким и иностр. физ. и юр. лицам на территории СЭЗ, могут быть приобретены согласно положениям Закона «Об отчуждении». Иностран. физ. или юр. лицо не может приобрести недвижимость в частную собственность, а может только выступать в качестве арендатора. Максимальный срок аренды — 99 лет.

ЦБ учредил **Фонд поддержки и развития СЭЗ**, который способствует оптовым продажам турецких товаров и обслуживает техсооружения зон. Поступлений в этот Фонд складываются из оплат за текущие лицензии и разрешения, проплат авансов по поставкам СИФ и ФОБ, которые составляют 5% от всей суммы контракта, и других доходов. **Управление Фондом осуществляет премьер-министр Турции.** Деятельность Фонда проверяется Высшим аудиторским советом при премьер-министре.

Раздел третий Закона 1985 г. регулирует правовое положение товаров и услуг на территории СЭЗ. Согласно ст. 8 торговля, осуществляемая между СЭЗ и другими регионами Турции, является объектом режима внешней торговли. Но данный режим не применяется при торговых операциях между СЭЗ или другими странами и СЭЗ. Все оплаты по контрактам на территории СЭЗ осуществляются в инвалюте. Но совмин обладает правом решать, что оплата может быть произведена в турецких лирах.

Раздел четвертый Закона 1985 г. содержит положения соц. гарантиях. В СЭЗ могут работать иностр. граждане, которые будут обладать таким же объемом соц. защищенности, что и турецкие, то есть действует нац. режим. Положения турецкого Закона 2822, касающиеся вопросов в отношении забастовок трудящихся, локаутов и арбитражных споров, в течение 10 лет с начала действия СЭЗ на их территориях не действуют. Все споры, возникающие в области гражд., адм. или трудового права в этот период, решаются Верховным арбитражным судом. Началом функционирования СЭЗ считается этап, когда на огороженном участке земли сооружаются здания и техконструкции СЭЗ и местная администрация, полиция и тамож. служба приступают к своим обязанностям на этой территории.

Закон 1985 г. отменил Закон №6209 от 21.12.53, который регулировал деятельность СЭЗ. Кроме того, статья 12 Закона 1985 г. отменяет действие следующих законов на территории СЭЗ: «О муниципалитете» №1580 за исключением пунктов 5, 22, 25, 32 и 47 статьи 15; «О паспорте» №5682; «Об интуристах и лицах, постоянно проживающих в Турции» №5683, «Об иноинвестициях» №6224; «О бухучете» №1050; фин. закон №832; положения Торгового кодекса №2886 и статьи других зако-

нов, в части противоречащих Закону 1985 г.

Закон «О госрегулировании СЭЗ» от 10 марта 1993 г. определяет вопросы организации и обязанностей адморганов СЭЗ, ответственности лиц, осуществляющих торг. операции в СЭЗ. Государство регулирует выдачу разрешений и лицензий, удостоверений личности, вырабатывает единую политику и принципы регулирования СЭЗ, политику льготного налогообложения. Количество СЭЗ будет расти, поскольку в Турции создан благоприятный правовой климат для этой формы привлечения капитала.

СЭЗ Трабзона. В 1992 г. в морпорту Трабзона была создана СЭЗ с целью содействия развитию отсталого в соц.-эконом. отношении Вост. Причерноморья. В этой зоне задействован иранский, англ., японский и турецкий капиталы. СЭЗ представляет собой специально отгороженную в порту территорию в 4,4 га, на которой находятся открытые стоянки для ввозимых-вывозимых легковых машин, контейнерные площадки, крытые склады пл. до 12 тыс.кв.м, элеватор на 15 тыс.т. зерна, магазины, банк, отделения связи. Предполагается возвести 4 емкости по 4 тыс.т. каждая для пищевых масел, 2 емкости по 2 тыс.т. под химикалии и 2 емкости по 1 тыс.т. для минудобрений.

Представление о СЭЗ Трабзона дают сведения таможи о фин. стоимости операций за 1998 г. — 65 млн.долл. Объем и рентабельность деятельности СЭЗ Трабзона оказались заложниками турецко-иранских отношений. Во время правления шаха и в годы ирано-иракской войны при Хомейни порт Трабзона интенсивно использовался Тегераном. Затем отношения между Ираном и Турцией обострились и Трабзон потерял былое значение перевалочного пункта для иранских товаров. Порт и его СЭЗ «живут» благодаря торговле с Россией и другими странами СНГ. Весомой статьёй экспорта-импорта зоны являются рос. «Жигули» всех модификаций, а также японские и южнокорейские машины стоимостью от 2 до 5 тыс.долл. дешевле, чем в России или в обычной продаже на турецком рынке. До недавнего времени почти все из 4-5 тыс. ежегодно поступающих в зону машин вывозились сушей через КПП Сарп на грузинской границе в страны Кавказа и Центр. Азии, но с введением Тбилиси чрезмерных ввозных и транзитных пошлин эти автомобили большей частью доставляются в названные регионы через Иран. Другими товарами торговых операций СЭЗ, в т.ч. и с участием «челноков» из государств СНГ, являются текстильный ширпотреб, домашнее электрооборудование, спиртное, сигареты, быт. техника и тому подобное.

Трабзонские деловые круги недовольны неполной грузской СЭЗ, а также тем, что еще одна свободная зона была открыта в соседнем вилайете Ризе, в 70 км. от Трабзона. Местные предприниматели справедливо указывают на необходимость использовать СЭЗ Трабзона не только как «большой перевалочный склад», но и организовать в ней производство качественных товаров для стран СНГ. Трабзонские предприниматели приглашают бизнесменов из России и СНГ к созданию в зоне СП, но пока безуспешно.

На начало 1999 г. были намечены торги по приватизации морпорта Трабзона. По сведениям прессы, местные предприниматели не намерены допускать к выкупу порта ни иностр., ни нац. «чу-

жаков», неофициально создав для этого в рамках трабзонской ТПП свой денежный пул. Профсоюз портовых рабочих, предвидя сокращение рабочих мест, выступает против приватизации, но в Турции такие процессы управляемы властями. Переход порта в акционерную собственность может активизировать его деятельность, включая и работу СЭЗ.

Агропром

Его доля в ВВП страны ежегодно уменьшается: в 1997 г. 14,8%. Объем с/х экспорта в том же году достиг 2,7 млрд.долл. (10,2% общего объема экспорта).

Турция обладает хорошими климатическими условиями для произрастания многих сельхозкультур. Средний уровень осадков составляет 650 мм в год, который значительно изменяется в зависимости от региона. Например, в центр. и юго-вост. р-нах уровень осадков близок к 250 мм. а в сев.-вост. и горных р-нах — 2500 мм. в год. В зап. и южных прибрежных зонах преобладает средиземноморский климат с короткой, влажной зимой и длинным, жарким и сухим летом. Сухой и полусухой континентальный климат преобладает в центр. регионах, где зимние условия могут быть очень суровыми, с частыми и интенсивными снегопадами. Среднегодовая температура варьирует от 18-20°C на южном побережье, 14-15°C на зап. побережье, до 4-18°C в центр. части страны.

Пахотные земли занимают 25 млн.га. Горы расположены параллельно северному и южному побережьям. 80% почвы в Турции подвержены эрозии, испещрены оврагами. После осуществления мероприятий, предусмотренных проектом, в систему орошаемого земледелия добавится еще 1,7 млн.га. В наст. вр. орошаются 4,3 млн.га пахотных земель.

Структура землепользования в Турции очень раздроблена. 90% ферм находятся в частном владении и 9% охватывают хозяйства арендаторов. Более 60% фермеров обрабатывают поля с площадью менее 5 га. Сложность в системе землевладения и принципах деления наследства препятствуют каким-либо изменениям в типе землепользования. **Госхозяйства занимают 1% от всей площади обрабатываемых земель** и используются в основном для апробации новой сельхозтехники и технологий земледелия.

Принципиальные аспекты политики государства в области развития сельского хозяйства заложены в пятилетнем плане на 1996-2000 гг.: рост сельхозпроизводства с 2,9% до 3,7%; увеличение производства химудобрений с 5,1 до 6,4 млн.т. к 2000 г., одновременно принимая во внимание необходимость защиты окружающей среды; расширение площади орошаемых земель; развитие племенного скотоводства; расширение информ. базы сельского хозяйства; обеспечение соответствия качества выпускаемой продукции требованиям межд. стандартов; установление более тесных технологических связей между производством сельхозпродукции, ее реализацией и переработкой, **обеспечение приватизации в этих областях с целью уменьшения объема госсубсидирования** и перевода большей части затрат на исследовательскую работу из гос. в частный сектор.

Государство проводит субсидирование производства сельхозпродукции (закупочные цены,

проведение ирригационных мероприятий и др.). **Производство пяти товаров поддерживается государством посредством «закупочной интервенции»** (закупкой для госнужд по цене, выше сложившейся на местном рынке) таких как, хлопок, сахарная свекла, табак, пшеница и семена подсолнечника. В конце 70-х гг. таких товаров насчитывалось более 30, а после реформы 1994 г. стали субсидироваться цены только вышеуказанных культур.

Государство испытывает определенные трудности по реализации закупок сельхозпродукции по фиксированным ценам. Для реализации этой программы в 1998 г. потребовалось 300 трлн.лир (1,15 млрд.долл.), из них 250 трлн.лир было получено в виде кредитов, предоставленных нац. и зарубежными банками. Государство закупает ряд сельхозпродуктов по ценам выше мировых. Так, при мировой цене пшеницы порядка 100 долл./мт., государство закупает ее по цене 205 долл./мт., что позволяет некоторым фирмам получать прибыль, закупая пшеницу на мировых рынках и продавая ее затем государству по фиксированным ценам. Государство также регулирует закупочные цены на товары, необходимые для функционирования с/х предприятий (воду для орошения, топливо, удобрения).

Выполнение госполитики в области сельского хозяйства лежит на ряде госучреждений и Союзах с/х торговых кооперативов. Они обеспечивают ценовую поддержку, посредством закупки продукции и ее хранения, выделения субсидий, дотации фермерам, осуществляют проекты по развитию производства, участвуют в экспортно-импортных операциях. Многие эти учреждения являются монополистами в определенной области и могут воздействовать на цены, формируемые на рынке, даже при наличии среди участников частных компаний и трейдеров. Основная цель **приватизации**, начатой в 80-х гг., состояла в повышении роли частного с/х сектора страны.

Правительство оказывает поддержку фермерским хозяйствам, как в обеспечении надлежащих закупочных цен, так и в создании благоприятных условий для сельхозпроизводства (снижение тамож. пошлин, предоставление льготных кредитов, снижение уровня налогов на прибыль, обеспечение удобрениями, семенами, кормами и пестицидами).

С/х продукция включает зерновые (58% от общего объема производства в агросекторе), продукты животноводства (34%), рыбную продукцию (5%). Турция, в целом, удовлетворяет внутренний спрос за счет местного производства сельхозпродукции. Турция получает по импорту рис, переработанные сельхозпродукты, хлопок, и др.

Зерновые культуры. В общем объеме производства зерновые занимают порядка 56-59%. Из общей площади плодородных земель 13% приходится на фруктовые плантации и 4% — под поля для овощных культур. Орошаемые площади составляют 21% от всех сельхозугодий, 37% — фруктовых плантаций и 78% — полей для овощных культур.

Турция почти полностью обеспечивает себя пшеницей и ячменем. Площадь под зерновыми составляет 13,5 млн.га, в том числе для пшеницы — 9,3 млн.га. Почвы центр. Турции, где выращивается основная доля зерновых культур, имеют кислотность pH 6,8-8,3, бедны органическими веществами и фосфором, богаты кальцием. Почвы

прибрежных зон богаты органическими веществами, но имеются проблемы избыточного содержания солей и дренажа воды. Средняя урожайность пшеницы и ячменя составила в сезон 1998/99 порядка 2250 кг./га. Годовое потребление хлеба и хлебобулочной продукции в Турции — 250 кг. на душу населения. К 2010 г. планируется увеличить сбор пшеницы до 27 млн.т. и ячменя — до 11 млн.т. Эти количества зерновых позволят полностью удовлетворить внутренний спрос в Турции. Ячмень используется как корм для скота и в качестве сырья для пивоварения. С целью активизировать местных производителей ячменя минсельхоз предполагает увеличить импортные пошлины на ячмень с 20% до 30%. Продажа ячменя на экспорт осуществляется на основе тендеров. Так, в 1998 г. было продано 280 тыс.т. ячменя по цене 67,3-72,8 долл./мт. на условиях ФОб.

Турция экспортирует зерно в другие страны. В сезон 1997/98 было поставлено 665 тыс.т. пшеницы и в 1998/99 г. — 750 тыс.т.

Сахарная свекла. По сравнению с 1994 г., когда было собрано 13 млн.т., что полностью удовлетворило внутренний спрос, в 1996 г., при урожае сахарной свеклы 14 млн.т. было импортировано 500 тыс.т. свеклы. Потребность в сахарной свекле рассчитывается исходя из годового потребления сахара в размере 30 кг. на душу населения.

Табак. 300 тыс.га занято под плантациями табака. **Страна производит 4% мирового производства табака.** После перепроизводства табачного листа в 1993 г. (324 тыс.т.), объем собираемого табака в 1997 г. был ограничен до 300 тыс.т. в год и до 235 тыс.т. в 1998 г. В 1998 г. турецкой компанией «Текель» было создано СП ReYTEK с участием ам. компании «Рейнольдс» (51% акций) по выращиванию в Турции ам. сортов табака Virginia и Burley в объеме 15 тыс.т.

Фрукты и овощи. В прибрежных районах Средиземного, Эгейского и Мраморного морей и на центр. Анатолийском плато большинство овощных культур выращивается круглый год, благодаря развитию тепличного хозяйства. **Турция экспортирует 600 тыс.т. овощей в год:** картофель (46% объема экспорта), лук, томаты, зеленый перец. Поставки овощей осуществляются в 50 стран, в основном, в КСА, ФРГ, Румынию, Италию, Грецию, **Россию.**

Ведущее место в общем объеме производства занимают виноград, яблоки, цитрусовые. Основными зонами наибольшего сбора яблок являются Спарта (13% от общего объема), Ниигде (11%), Анталия (8%), Конья (7%), Денизли и Бурса (по 4%). Общее производство персиков и нектаринов превышает 350 тыс.т. и сосредоточено в районах Бурсы, Ичеля, Айдына и Измира. Внутреннее душевое потребление составляет 32 кг. яблок в год и около 10 кг. других фруктов. Общий объем экспорта свежих фруктов составил в 1997 г. около 540 тыс.т. Цитрусовые обеспечивают 70% объема экспорта свежих фруктов, яблоки — 10%.

Цитрусовые. В год их производство составляет 1,8-1,9 млн.т. Половина этого количества приходится на апельсины, 25% — на лимоны. Начались работы по распространению грейпфрутов. Основными районами произрастания цитрусовых являются побережье Средиземного моря (Мерсин, Адана, Анталия, Хатай), где выращивается до 90% всех цитрусовых. Другие районы — территории

региона Эгейского моря (Измир, Айдын, Мугла). По объему производства и экспорта цитрусовых Турция занимает ведущее место среди стран Средиземноморья, осуществляя поставки почти в 50 стран. Ведущими странами-получателями являются КСА (50 тыс.т. в год), Англия (35 тыс.т.), Австрия (30 тыс.т.) и др.

Экспортом цитрусовых в Турции на постоянной основе занимается 20 крупных компаний, которые имеют склады с холодильниками для хранения готовых партий товара, собственный транспорт, поточные линии по обработке, калибровке и упаковке, цеха по производству тары. Ряд компаний имеют и собственные цитрусовые плантации. Большинство крупных экспортеров заранее договариваются с производителями цитрусовых о закупке урожая, предоставляя им авансы и оказывая другое содействие. Небольшие фирмы-трейдеры, подписав контракты с инопокупателями, размещают полученные заказы на крупных фирмах или пользуются их производственными мощностями за соответствующую плату для выполнения этих заказов.

На базе КАФ Новороссийск цены в середине 1998 г. составили (в долл. за т., в деревянных ящиках): лимоны — 740, апельсины — 500. При упаковке плодов в картонные короба цена повышается на 40-50 долл. за т. в зависимости от емкости коробов и вида цитрусовых. Лимоны отгружаются как в 15 кг. карт. коробах, так и в дер. ящиках 15,5-16,5 кг. брутто; мандарины — в 10 кг. картонных коробах или в дер. ящиках 10-11 кг. брутто, апельсины и грейпфруты — в карт. коробах и дер. ящиках 15-16 кг. брутто.

Виноград. Плантации располагаются на побережье. Выращивается до 100 сортов винограда (как столовых, так и для виноделия). За последние 15 лет площадь виноградников несколько сократилась и повышение объема производства осуществляется за счет внедрения современных технологий и селекции новых сортов (раннего и позднего созревания) винограда.

Свежезамороженные фрукты и овощи. Отмечается постоянный рост их производства (150 тыс.т. в 1998 г. поставлено на экспорт). Этим занимаются 30 турецких фирм, причем 78% от общего объема обеспечивают фирмы «Керевиташ» (48%), «Дарданел» (16%) и «Пынар» (14%). Государством финансируются пять проектов по производству свежемороженых продуктов. Общая сумма капиталовложений в эти проекты будет составлять 6,3 трлн.лир, в основном за счет внешних займов (20,5 млн.долл.).

Фирмы «Дарданел» и немецкая «Фроста» создали СП по экспорту: из Чанаккале свежемороженые фрукты и овощи поставляются в 50 супермаркетов Германии. «Дарданел» в 1998 г. обеспечила объем производства на 150 млн.долл., в т.ч. на экспорт поставлено продукции на 100 млн.долл.; фирма имеет рамочное соглашение на поставку в 5 англ. супермаркетов 60 тыс.т. свежемороженой продукции.

Масличные культуры. Выращиваются семена подсолнечника и оливки. Из семян хлопчатника для производства масла используется только малая доля от урожая.

Основными районами производства семян подсолнечника являются районы: Адана, Бурса, Измир, Конья, Текирдаг, Ушак. В 1997 г. Турция

импортировала около 300-320 тыс.т. семян подсолнечника (30% от общего объема переработанных семян), в основном из России, Румынии и Украины. Семена урожая 1997 г. закупались у рос. организаций по цене 180-200 долл./мт. на условиях ФОб порты Черного моря.

В Турции насчитывается 87 млн.оливковых деревьев. В последние годы наметился рост внутреннего спроса на оливковое масло и экспорта столовых сортов оливок и маслин.

Орехи. Турция является одним из крупных производителей орехов (400 тыс.т. ежегодно), кроме этого производятся миндаль, грецкие орехи, фисташки и каштаны. Наметилось увеличение сбора грецких орехов. Также предполагается развивать сбор фисташек (собирается около 70 тыс.т.). Проектом развития сев.-зап. р-нов Турции за счет проведения ирригационных мероприятий предусмотрено расширение площадей под эту культуру.

Основным видом орехов является фундук, который выращивается на 500 тыс.га. в районе Черного моря. В Турции производится около 70% от мирового объема производства фундука. Поставки фундука осуществляются без скорлупы, с диапазоном диаметров орехового зерна — 9-16 мм., в зависимости от требований покупателя. В период сезона 1997/98 (начинается с сент.) было поставлено на экспорт 48,5 тыс.т. орехов на 215 млн.долл. Ожидается, что объем экспорта в сезон 1998/99 составит 37 тыс.т. на 146 млн.долл., ниже предыдущего года, что связано с перепроизводством орехов и снижением цен. Основными покупателями являются страны ЕС (87% общего объема экспорта орехов), в частности, Германия (43%), Италия, Франция, Великобритания, Нидерланды и др.

Объем экспорта фисташек в 1998 г. составил 1,3 млн.долл. (75% объема экспорта прошлого года). В 1998 г. продолжал действовать режим квотирования, введенный ЕС в отношении поставок томат-пасты, арбузов и орехов в ответ на запрет Турции ввозить мясо из стран ЕС.

Стручковые культуры. По их сбору Турция занимает ведущее место — 70% мирового производства чечевицы, 10% производства гороха. Объем экспорта чечевицы и горошка составляет около половины объема мирового экспорта данных культур. Основными покупателями являются Индия, Шри-Ланка, Испания и Иордания. Наибольший объем экспорта в течение года приходится на август-декабрь. Поставки осуществляются по 1-2 кг., и в мешках по 40, 50, 60 кг.

Чай. Произрастает в восточной части Черноморского побережья (Ризе, Орду, Гиресин, Трабзон, Артвин). В 1998 г. получили 200 тыс.т. сухого чайного листа. После 1989 г. начали культивировать зеленый чай, объем производства которого достиг 6 тыс.т.

Насчитывается 300 предприятий, выращивающих и реализующих чай. Госорганизация «Чай-Кур» объединяет 45 предприятий, производящих 37% общего объема производства чая. Остальные фабрики принадлежат частному сектору. Главными направлениями турецкого экспорта чая являются бывшие советские республики (в т.ч. Россия) и европейские страны (Великобритания, Германия, Нидерланды). Экспорт осуществляется в расфасованном виде и навалом. В 1997 г. на экспорт было поставлено 5 тыс.т. чая на 6,4 млн.долл.

Животноводство. В стране насчитывается 35,6 млн. овец, что несколько ниже поголовья в таких крупных животноводческих странах как Австралия, Китай и Н. Зеландия. Поголовье овец составляет 60% от общего поголовья скота. Интенсивное животноводство осуществляется в районах Зап. Анатолии и Центр. плато. Государство предпринимает шаги по увеличению поголовья скота и его качественных показателей за счет закупок животных элитных пород.

В 1997 г. было произведено 500 тыс. т. куриного мяса. Производство яиц в 1997 г. достигло 12 млн. шт.

Экспорт продукции осуществляется в 20 стран, прежде всего в Азербайджан, Китай, Узбекистан. В 1998 г. в Турции продолжало действовать эмбарго на импорт мяса из стран ЕС и США, что привело к аннулированию соглашения на поставку из ЕС 19 тыс. т. мяса.

ТЭК

Электроэнергетика. На конец 1999 г. установленная мощность электростанций в Турции составляет **23352 мвт.**, из которых 12700 мвт. (54,5%) приходится на долю ТЭС и 10400 (43%) — на долю ГЭС. Планируется к 2010 г. довести установленную мощность электростанций до 65 тыс. мвт. (38 — ТЭС и 23 — ГЭС). Не ясна перспектива строительства АЭС мощностью в 1400 мвт. (в связи с последними землетрясениями и появившимися опасениями в ее сейсмической устойчивости).

Турции необходимо ежегодно вводить в строй генерирующие мощности в 4000 мвт. и стоимостью 4,5 млрд. долл. С учетом расширения сети ЛЭП (максимум напряжения в высоковольтных сетях Турции — 380 кв.) и последующего распределения электроэнергии этот показатель возрастает до 5 млрд. долл. в год.

По виду первичного энергоресурса, используемого на запланированных к строительству до 2011 г. электростанциях, последние можно разделить: 34% — на природном газе, 25% — на гидроресурсах, 31% — на лигнитах и каменном угле, 6% — на ядерном топливе, 2% — на жидком топливе.

Стоимость электроэнергии для населения составляет 6 центов, для пром. предприятий — 5,5 центов (без учета различных налогов, в т.ч. и муниципальных).

В 1999 г. в Турции произведено 119 млрд. квтч. электроэнергии, а потреблено — 121,4 млрд. квтч. Дефицит в 2,4 млрд. квтч. Турция покрывает за счет импорта из Грузии — 0,4 млрд. квтч. и 2 млрд. квтч. — из Болгарии. При этом Турция экспортирует незначительное количество электроэнергии в Нахичевань (Азербайджан).

Предполагается, что к 2010 г. производство электроэнергии в стране составит 312 млрд. квтч. Программой развития электроэнергетического комплекса Турции не предусмотрен импорт электроэнергии. Более того, планировалось ежегодно наращивать избыток производимой электроэнергии с таким расчетом, чтобы к 2010 г. он достигал 17%. Однако отсутствие свободных средств для инвестирования в отрасль не позволило реализовать в полной мере программу строительства электростанций, что привело к появлению незначит. дефицита электроэнергии.

Руководство энергетической отраслью Турции

готово сотрудничать с Россией и Грузией в вопросе импорта электроэнергии, но лишь в краткосрочной перспективе. При этом турецкая сторона полагает, что наиболее эффективной формой взаимодействия между Россией, Грузией и Турцией в сфере электроэнергетики было бы создание трехсторонней производственно-коммерческой структуры, которая бы занималась экономическими и технически рациональным функционированием единого энергетического кольца с включением в него вост. части Турции и соответствующих регионов Грузии и России. Однако грузинская сторона (по информации турецких энергетиков) предлагает лишь сотрудничество в форме «купли-продажи» — Грузия экспортирует электроэнергию в Турцию, не оговаривая в соглашениях источники ее поступления.

Нефтепереработка

Переработку нефти в Турции осуществляют заводы в Батмане, Измире, Алиаге, Кырыккале, входящие в госкорпорацию «Тюпраш», а также завод «Аташ» в Мерсине с участием иностранного капитала. Суммарные мощности указанных НПЗ составляют 32,6 млн. т. в год. Из общего объема имеющихся мощностей 27,6 млн. т. в год приходится на заводы корпорации «Тюпраш» и 5 млн. т. в год на частное предприятие «Аташ».

Спрос на сырую нефть в Турции для последующей переработки увеличится до 33 млн. т. в 2000 г., 39 млн. т. в 2003 г. и 43 млн. т. в 2006 г. В связи с этим **уже в ближайшие годы необходимы дополнительные перерабатывающие мощности на 10-11 млн. т. в год.**

Поставка нефти для турецких НПЗ. Запасы нефти в Турции (39,1 млн. т.) очень ограничены. Разведано 60 месторождений, из которых 57 находятся в Юго-Вост. Анатолии. Для удовлетворения потребностей турецких НПЗ **импортируется 90% нефти от требуемого количества.** Импорт осуществляется из КСА, Ирана, Ливии, Алжира, Сирии и Египта. До 1990 г. поставки нефти производились также из Ирака по нефтепроводу Ирак-Турция, по которому вновь с дек. 1996 г. начата поставка согласно резолюции ООН «Нефть на гум. товары».

Для увеличения импорта нефти (с 25 млн. т. в 1998 г. до 50 млн. т. в 2000 г.) турецкая сторона питала надежды на сооружение через территорию Турции и Грузии нефтепровода «Баку-Джейхан» при наличии возможности увеличения до 60 млн. т. в год, и стоимостью от 2,5 до 4 млрд. долл. Строительство нефтепровода для транспортировки «большой» каспийской нефти на зап. рынки предлагалось осуществить между консорциумом «Амоко» в рамках концепции «Евразийского транспортного коридора», которую поддерживает администрация США.

Из общего объема переработанной нефти в 1997 г. (26,7 млн. т.) 23,2 млн. т. было переработано заводами корпорации «Тюпраш» (8,9 млн. т. в Измире, 9,9 — в Алиаге, 3 — в Кырыккале, 0,8 млн. т. — в Батмане), что составило 87% от общего объема переработки. Степень использования проектных мощностей НПЗ корпорации «Тюпраш» в 1997 г. составила 84,2%. Из переработанной в 1997 г. нефти произведено 21,6 млн. т. нефтепродуктов: 8,6 млн. т. НПЗ в Измире, 9,3 млн. т. — в Алиаге, 3,3 млн. т. — в Кырыккале, 0,8 млн. т. — в Батмане.

На внутреннем рынке потребление нефтепродуктов в 1997 г. увеличилось на 2,1% по сравнению с 1996 г. (27,4 млн.т.) и достигло уровня в 28 млн.т.

Экспорт нефтепродуктов. В 1997 г. было экспортировано 172 тыс.т. нефти, 171 тыс.т. HVGO, 173 тыс.т. фьюэл-ойл, 6,1 тыс.т. натуральных масел, 3 тыс.т. асфальта. Общий объем экспорта в 1997 г. составил 520 тыс.т. (66,7 млн.долл.). В дополнение к этому были осуществлены экспортные поставки нефтепродуктов в объеме 145 тыс.т. в республику Сев. Кипр.

Импорт нефтепродуктов. В течение 1997 г. импортировано 2 млн.т. ЛПГ, 1 тыс.т. растворителя, 416 тыс.т. бензина, 750 тыс.т. дизельного топлива, 364 тыс.т. низкосернистого базового фьюэл-ойл, 55 тыс.т. фьюэл-ойл, 6,1 тыс.т. HVGO. Общий объем импорта составил 3,8 млн.т. (760 млн.долл.), что на 12,6% в стоимостном и на 8% в физ. выражении меньше уровня 1996 г.

Инвестиции. Продолжается инвестирование в нефтепереработку в соответствии с программой на 1989-2003 гг., основными задачами которой являются: увеличение объема производства светлых нефтепродуктов; внедрение энергосберегающих технологий на существующих НПЗ; улучшение качества производимых нефтепродуктов в соответствии с стандартами ЕС и предотвращение загрязнения окружающей среды. Общий объем инвестиций согласно вышеуказанной программе составляет 2 млрд.долл., из которых 1 млрд.долл. инвестирован в развитие нефтепереработки, 0,7 млрд.долл. находятся в стадии использования и 0,3 млрд.долл. будут вложены в проекты в 1999-2003 гг.

Уже произведены работы по снижению содержания свинца с 0,84 г/л до 0,15 г/л в супербензине и до 0,4 г/л в обычном бензине. В 2003-05 гг. планируется производство бензина без содержания свинца. После завершения проектов десульфуризации дизельного топлива на НПЗ максимальное содержание серы в топливе будет составлять 0,005%, что будет соответствовать стандартам ЕС в 2005 г. Содержание полиароматических веществ в дизельном топливе не будет превышать 6% от общего объема.

Объем бюджетных средств, вложенных в развитие производств гос. НПЗ, в 1997 г. составил 9378 млрд.лир. Доп. ресурсы в объеме 1107 млрд.лир были привлечены через межд. фин. структуры.

Перспективы двустороннего сотрудничества. Включение НПЗ в г. Алиаге, ранее построенного при содействии рос. организаций, как объекта возможного двустороннего сотрудничества в Межправит. программу от 15.12.97 г. доказывает стремление сторон развивать деловые контакты с целью модернизации завода, реконструкции ряда производств, сооружения установок десульфуризации дизельного топлива, изомеризации, реконструкции складов сырья и готовой продукции.

Стороны неоднократно подчеркивали важность сотрудничества в модернизации существующих и сооружении новых НПЗ в РФ. В рамках реализации региональных инвест. программ ведется проработка с турецкой стороной вопросов сотрудничества по модернизации и реконструкции Саратовского, Ангарского и Тюменского НПЗ на основе привлечения зап. кредитно-инвест. ресурсов.

На краткосрочной основе имеется возможность переработки в Турции нефти из России и третьих стран. Предпосылками такого рода сотрудничества являются наличие свободных, недогруженных мощностей турецких НПЗ (5,9 млн.т. в 1997 г.) и возможности реализации произведенных нефтепродуктов на турецком рынке.

Стамбул

Безусловный лидер среди городов Турции, Стамбул постепенно приобретает ключевое значение и для соседних стран Балкан и Кавказа. При среднегодовом общенациональном приросте населения в 2,1%, ежегодный приток и естественный прирост жителей в Стамбуле в последнее десятилетие сохраняется на уровне 4-6% и по данному показателю уступает лишь таким динамично развивающимся городам страны, как Анталия, Измир и Бурса.

По миграционным потокам, направляющимся на постоянное место жительства в Стамбул, первое место в середине 90-х гг. удерживали выходцы из Сиваса (62,7%) и причерноморских вилайетов, а в последнее время — выходцы из провинций Каре, Гиресун и Трабзон. Если в 1990 г. население города не превышало 7,3 млн.чел., то по переписи населения нояб. 1997 г., эта цифра составила 9,1 млн., а по неофициальным данным — 12-13 млн.чел. Город стал центром и основным перевалочным пунктом для полит. и эконом. эмигрантов из таких стран, как Болгария, Ирак, Иран, бывшие республики Югославии и т.п. Число иностранцев, эмигрировавших в Турцию за последнее десятилетие и осевших в Стамбуле, колеблется от 150 до 200 тыс.чел.

Самым густонаселенным районом города остается Бакыркей — 18% от общего числа населения города и 2,4% от населения всей страны. За ним следуют районы Кадыкёй и Картал. Приток переселенцев из сельских районов с традиционной ориентацией на многочисленные семьи, а также сравнительный рост благосостояния, особенно среди среднего класса горожан, послужили основной причиной демографического взрыва в Стамбуле. **В Стамбуле сосредоточено 15% всего электората страны.** Стамбул занимает 7% всей территории страны.

В последние годы наблюдается динамичный и стабильный рост городов-спутников. Наряду с современными жилыми комплексами, в основном для зажиточных и состоятельных горожан, вокруг Стамбула существует и значит. количество районов с нелегальными застройками. **Из общего числа домовладельцев в стране, достигающего 11,2 млн.чел., 14% приходится на Стамбул.** 56% жителей города имеют свой собственный дом, 44% (720 тыс. семей) — арендуют. В городе из 2 млн.жилых домов только 850 тыс. строений были возведены по разрешению, 750 тыс. получили данное разрешение в результате амнистии по факту строительства. В черте города сооружается в день 3, в год, соответственно, порядка 1000 незаконных жилых строений. 17% из них возводятся на госземлях.

В середине 50-х гг. только 23% горожан проживали в азиатской части города. К концу 90-х гг. эта цифра превысила 36%, в значит. степени благодаря строительству мостов, обеспечивающих транспортное сообщение через пролив Босфор. В 2000 г. соотношение населения в азиатской и европейской частях города достигнет 40% к 60%. Европей-

ская часть постепенно теряет лидирующую позицию индустр. центра Стамбула, благодаря мощному промразвитию в измитском направлении, охватывающем регион от пригородов Стамбула Картал, Пендик и Тузла до самых промразвитых вилайетов Турции Коджаэли и Сакарьи. Строительство второго городского аэропорта районе Курткей (760 млн.долл., ввод в эксплуатацию в начале 2000 г.), а также возведение в ближайшие годы эстакадного моста через Измитский залив, который позволит существенно приблизить к Стамбулу не менее перспективный р-н вилайета Бурсы, станут одними из главных стимулов к дальнейшему росту населения азиатской части города.

Развитие Стамбула 90-х приобретает характер динамичной переориентации с промпроизводства на сферу услуг. В результате переброски ряда крупных промобъектов в прилегающие районы **доля города в суммарном объеме промпроизводства по стране снизилась с 29,1% в 1986 г. до 27% в конце 90-х гг.**

Стамбул поступательно увеличивает свой вклад в общий валовой доход страны с 19,6% в 1960 г. до 25% в начале 90-х гг. Индустриальное развитие во всем регионе Мраморного моря идет с непосредственным участием и под преобладающим контролем стамбульского частного и госсекторов. Перемещение предприятий в пригороды, **планомерное рассредоточение индустриально значимых объектов вне пределов города** остаются характерными чертами роста зап. части Турции в целом, и Стамбула как мегаполиса, в частности. Если в 80-х гг. Стамбул совместно с другими регионами Мраморного моря обеспечивал 33% общевалового нац. дохода, то к концу 90-х гг. доля данного региона превысила 40%. Для примера следует отметить, что регион Мраморного моря — вилайеты Кыркларэли, Чанаккале, Эдирне, Биледжик, Балыкесир, Стамбул, Бурса, Коджаэли — в совокупности обеспечивают 50% бюджетных поступлений всей страны, получая при этом всего 15% бюджетных ассигнований. Так, **доля Стамбула в формировании нац. бюджета составляет 38,7%, а общие бюджетные субсидии городу не превышают 7%.**

Самыми зажиточными районами Стамбула являются — Принцевы о-ва, Бешикташ, Бакыркей, Кадыкей, Бахчелиевлер, Ускюдар, Сарыер, Шишли, районами среднего класса — Эминеню, Мальтепе, Авджиляр, Гюнгерен и самыми бедными в городе — Зейтинбурну, Багджиляр, Каытхане, Эйюп, Газиосманпаша.

Стамбул остается общепризнанным центром производства текстиля, автомобиле- и машиностроения, бумаги и нефтехимии продуктов питания и т.п. 300 тыс. работников задействованы в частном секторе, 20 тыс. — в государственном.

В конце 90-х гг. из 500 самых крупных компаний Турции половина являлись членами стамбульской торговой палаты. **Более 50% объема всей оптовой торговли в стране** и 44% всех занятых в этом секторе работников **приходилось на Стамбул.** Годовой оборот только экспортных коммерческих сделок достигает по разным оценкам от 6 до 12 млрд.долл., т.е. более 50% всего экспорта Турции. Несомненную роль в увеличении объемов экспортных операций сыграл период так называемой «челночной торговли», которая уже идет на убыль в странах СНГ и Вост. Европы. Стамбул остается основным, ставшим уже традиц. каналом для импорта зарубежной продукции.

Развитие финсектора говорит само за себя — 7% трудящихся работает в этой сфере. Развитие коммерческих операций, привлечение инокапитала, рост кредитования послужили причиной расширения сети банковских учреждений как с местным, так и с инокапиталом. **фин. Стамбул располагает 35% всех частных сбережений и ежегодно оперирует 33% нац. кредитов.** Развитие сферы страхования и либерализация валютных операций на рынке привели к быстрой реанимации стамбульской биржи, которая в свою очередь в немалой степени повлияла на активизацию фин. сектора.

Как крупнейший турцентр (в 1998 г. город посетило 3 млн. иностранцев, т.е. 35% всех интуристов) и как главный транзитный пункт для зарубежных тургрупп, посещающих Турцию, Стамбул стабильно развивается путем привлечения зарубежных и отечественных капложений в турбизнес, а также путем расширения сети отелей, ресторанов, мест развлечения и т.п. Общее число гостиничных номеров в городе — 25 тыс.

Стамбул обладает **24% всего автопарка страны.** Количество автотранспортных средств в городе достигает 1,3 млн. (для сравнения в стране насчитывается более 6 млн. автотранспортных единиц). В Стамбуле одна машина приходится на 7 чел. В 1997 г. муниципалитет имел парк в 2,4 тыс. автобусов, совершавших рейсы по 561 маршруту. Частных маршрутных такси — более 1 тыс.ед., да плюс 20 тыс. частных такси.

В 1999 г. планировалось ввести в строй первую очередь метрополитена. Во многом решению транспортных проблем будет способствовать **возведение к 2000 г. третьего моста через Босфор** (стоимостью 250 млн.долл.) и сооружение туннеля (длиной 13,3 км. и стоимостью 650 млн.долл.), который в районе Йеникапы и Ускюдара соединит европейский берег с азиатским.

Ощутимые сдвиги произошли в 1994-98 гг. в вопросах водоснабжения и развития горкомхоза. Удалось обеспечить не только бесперебойную подачу воды в горсети, нехватка которой особенно остро ощущалась в летний период, но и увеличить объемы водоснабжения на 40% (700 млн.куб.м.) за счет создания разветвленной системы подачи воды, объединяющей естественные и искусственные водоемы в радиусе до 200 км. вокруг мегаполиса. Одновременно ведется сооружение мощной коллекторной сети, способствующей очистке загрязненных вод бухты Золотой Рог, что в дальнейшем, как предполагается, окажет положит. воздействие на экологическую ситуацию в проливе и Мраморном море.

Несмотря на усилия горвластей улучшить экологическую обстановку по содержанию угарного газа в атмосфере в зимний период Стамбул снова выдвинулся в «лидеры», поднявшись с 20 места (1994 г.) на 11 (1997 г.) среди городов Турции. Наряду с ужесточением контроля за качеством используемого для обогрева угля, проектом озеленения «200 тыс. саженцев для города» и т.п., **особую актуальность приобретает вопрос газификации Стамбула.** Первые поставки природного газа начались в 1992 г. Количество абонентов с 11 тыс. в 1992 г. выросло до 1,2 млн. в 1998 г. Треть населения города уже пользуется природным газом.

Каждая седьмая средняя школа, каждый шестой лицей, каждый третий ун-т расположены в Стамбуле. Если в Турции высшее образование

имеет 3% населения, то в Стамбуле этот показатель достигает 5,5%. Вместе с тем, по неофициальным данным, в городе неграмотна каждая 6-ая женщина. В Стамбуле сосредоточено 24% издательств, публикуется четверть всех печатных изданий в стране. Здесь действует около 100 кинотеатров с общим количеством мест на 50 тыс. зрителей, работает половина театров страны, из них 18 — частные и 11 — муниципальные. Будучи самым крупным конфессиональным центром страны, Стамбул по состоянию на 1997 г. насчитывал 2360 мечетей, 142 христианских церкви и 14 синагог.

Параллельно снижению количества госмедучреждений (всего в городе 51 больница), наблюдался рост частных клиник — их 75. В условиях, когда 80% населения города пользуются поддержкой соцстраха, очевидно, что услугами частных клиник может воспользоваться в основном средний и зажиточный класс. В Стамбуле на 1126 больных приходится один доктор.

Институт горсудопроизводства загружен — каждый суд рассматривает по среднегодовой статистике 1306 дел, при общенац. показателе в 407. Отсюда — достаточно медленное продвижение уголовных и адм. дел. Горассоциация адвокатов насчитывает в своих рядах 35% всех адвокатов страны (33% из них — женщины). В 1998 г. обязанности по охране правопорядка в Стамбуле выполняли более 20 тыс. полицейских, т.е. в среднем на каждые 600 чел. приходился один полицейский. Наряду с устойчивым ростом преступности (до 3-4% в год) отмечается и увеличение процента раскрываемости преступлений.

Измир

Один из крупнейших городов Турции, адм. центр одноименной провинции, играющей важную роль в эконом. и культурной жизни страны.

Историческая справка. Основание города ионийцами (первоначальное название — Смирна) восходит к середине XI в. до н.э. На протяжении своей истории он входил в состав различных гос. образований от хеттов до Византии, неоднократно захватывался турками, окончательно утвердившись здесь в начале XV в. Много раз город подвергался разрушительным землетрясениям и гигантским пожарам. После I мировой войны более трех лет находился под оккупацией греческих войск. В республиканский период становится центром одной из провинций страны.

Население превышает 2 млн.чел. Измир имеет весьма выгодное географическое положение. Город находится в зап. части Турции на побережье удобного для захода судов залива Эгейского моря, связан с другими районами страны автомобильным, ж/д, морским и авиасообщением.

Экономика. На долю измирского мегаполиса приходится более 10% всей производимой в стране продукции обрабатывающей промышленности. Город является центром текстильной и кожевенной, пищевкусовой, хим. промышленности (недалеко расположен построенный при тех. содействии СССР НПЗ в Алиага), машиностроения, в частности, сборки автомобилей.

С 1990 г. действует Эгейская СЭЗ - первая в стране полностью созданная и управляемая частным, в основном иностр., капиталом. Здесь получили развитие электроника, оптика, хим. и фарм.

производство.

Измир — один из главных торговых центров, его порт занимает 1 место в стране по объему грузов, идущих на экспорт, и второе — по общему грузообороту. С 1936 г. ежегодно проводится Измирская межд. торг.-пром. ярмарка, в которой постоянно участвует наша страна.

Провинция Измир является районом развитого с/х производства.

Благодаря мягкому климату и наличию большого числа памятников античной истории (в частности, Эфес и Пергам) значительно развита индустрия туризма.

Город — один из основных университетских и культурных центров страны, в котором имеются два ун-та (Эгейский и Имени 9 Сентября), несколько театров, симф. оркестр. Традиционным стало проведение здесь музыкальных, в т.ч. межд., фестивалей.

Помимо городских властей (мэр Б.Озфатура), в Измире расположены резиденция губернатора провинции, штаб 4 полевой армии ВС Турции, штаб ОВС НАТО в Юж. Европе, генконсульства ряда государств.

В ходе визита в РФ зам. премьер-министра, министра иностр. дел Турции Т.Чиллер (дек. 1996 г.) достигнута принципиальная договоренность об открытии турецкого генконсульства в Новороссийске и рос. — в Измире.

О поездке в Турцию министра торговли Италии в фев. 2000 г. Первый день своего пребывания Пьеро Фассино провел в Стамбуле, куда для участия в заседании турецко-итальянского делового совета 16 фев. также прибыли 120 соотечественников министра — бизнесмены, должностные лица, репортеры. В четверг в Анкаре у П. Фассино состоялись переговоры с вице-премьером и министром энергетики и прир. ресурсов Дж.Эрсюмером, а также гос.министрами Т.Тоскаем (внешторг), Р.Оналом (экономика), М.Йылмазом (развитие юго-востока страны). В тот же день гостя принял премьер-министр Б.Эджевит, которому было передано послание от главы правительства Италии М.Д'Алемы, подтвердившего поддержку Рима в отношении продвижения Анкары в ЕС и выразившего готовность посетить Турцию.

П. Фассино сосредоточил свои усилия по трем эконом. векторам: наращивание двустороннего товарооборота, который по турецким данным, достиг в 1999 г. 6 млрд. долл. (из них 4,5 млрд.долл. — итал. экспорт), а также увеличение итал. инвестиций в экономику Турции (1,6 млрд. долл. по состоянию на конец 1999 г.); участие компаний с Аппенинского п-ва в различных формах рыночной реализации (в т.ч. приватизации) широкого спектра турецких предприятий — от банков до телекоммуникаций и энергообъектов (итальянцы заинтересованы в осуществлении капвложений в сферу инфраструктуры и стройиндустрии Турции, а также в модернизации ГЭС, радарных систем и продаже своих боевых вертолетов); расширение деловых связей между ТПП, предприятиями малого и среднего бизнеса обеих стран.

Трабзон

К зоне этого крупного порта на Черном море примыкают 11 восточных вилайетов, большинство из которых относится к наиболее отстающим в эконом. и соц. плане районам страны. За 75

лет в этом регионе так и не была создана сколько-нибудь значит. индустриальная база. Негативную роль сыграли и напряженные отношения Турции с СССР, наличие в прошлом в Трабзоне военной базы НАТО, отсутствие широких связей с экономиками СССР и Ирана — эти и другие причины способствовали превращению Востока Турции в тупиковое захолустье в условиях рыночной экономики.

Ситуация существенно изменилась с распадом СССР. **Через открытые границы из стран СНГ хлынули потоки деловых людей, товаров, капиталов, что преобразило облик Вост. Причерноморья.** В приморских городах появились современные здания банков, офисов, резко возросло жилищное строительство, число гостиниц, ресторанов, магазинов, турагентств. Регион стал преодолевать былую нищету и отсталость во внешнеэконом. деятельности, ориентируясь прежде всего на Юг России и республики Кавказа. Только в 1998 г. делегации вилайета Трабзон посетили Краснодарский край, Иран, Грузию, Армению, Венгрию, Румынию и Японию с целью расширения торг.-эконом. сотрудничества. В Трабзоне 1400 мелких и средних фирм занимаются экспортно-импортными операциями. По объему внешнеторг. оборота в 1997 г. вилайет Трабзон вышел на 12 место в стране, а соседний Гиресун с объемом в 140 млн.долл. — на 1 место среди 80 вилайетов страны.

Активизируя торговлю, вилайеты Вост. Причерноморья связывают свое будущее с созданием собственной базы производства, что зависит от решения проблемы дефицита энергоресурсов. Местные деловые круги большие надежды возлагают на прокладку газопровода Батуми-Трабзон через соседние с Грузией Артвин и Ризе длиной в 220 км., по которому можно будет ежегодно поставлять в эти вилайеты до 3 млрд.куб.м. рос. газа.

Неурядицы авг.-сент. 1998 г. в России, снижение объемов «челночной» торговли со странами СНГ явились причиной закрытия магазинов, банкротства мелких компаний. Это еще раз показало ненадежность на перспективу чрезмерного увлечения части рос. и турецких предпринимателей только торговым бизнесом в ущерб активному развитию долгосрочных и взаимовыгодных связей путем создания СП, инвестирования капиталов и других рыночных форм сотрудничества.

По соц.-эконом. характеристикам упомянутые вилайеты можно условно разделить на две группы: причерноморские — Гиресун, Трабзон, Ризе, Артвин и «материковые» — Байбурт, Гююшхане, Эрзурум, Эрзинджан, Кара, Ардаган и Ыгдыр. Прибрежные вилайеты являются экономически более развитыми. Уровень жизни здесь в 2-2,5 раза выше, чем в «глубинных». Так, в Гиресуне и Артвине среднегодовой доход на душу населения составляет 1876 и 1988 долл., а в Ардагане и Ыгдыре — 683 и 771 долл.

Торг. бизнес, тесно переплетенный с туризмом, дает немалую прибыль причерноморским вилайетам. Совокупный доход от «челночного» туризма из стран СНГ и Европы составил в 1997 г. только по Трабзону 42 млн.долл. В аграрном секторе доминирует производство лесного ореха (фундука), чая, табака в весомых для нац. экономики объемах. Орех является весьма доходным экспортным продуктом. Цена его за 1 кг. ежегодно растет: в 1996 г. — 3,7 долл., в 1997 г. — 4,5

долл., в 1998 г. превысила 5 долл. К традиц. потребителям этой продукции — европейским странам в 1997 г. добавился Китай. **В 1998 г. экспорт ореха из региона составил 220 тыс.т., а доход от него — свыше 1 млрд.долл., рекордная за последние десятилетия сумма.** Расширяется производство чая, который перерабатывается на 45 фабриках с занятостью 20 тыс. рабочих, а также в 250 частных цехах, в которых трудится еще 10 тыс.чел. В 1997 г. в вилайетах Артвин, Гиресун, Ризе и Трабзон получено после переработки **105 тыс.т. готового чая, что составляет примерно 70% всего объема этой продукции в Турции.**

Из общего объема вылавливаемой в Турции рыбы 73% приходится на долю черноморцев. В Вост. Причерноморье наибольшее пром. значение имеет улов в зимний сезон хамсы, более 300 тыс.т. в год. Незначит. часть ее, до 400 т., ежегодно экспортируется в Швецию, Германию, Голландию и Бельгию.

Промышленность вилайетов вокруг Трабзона была традиционно ориентирована в основном на переработку производимой в регионе с/х продукции, и 80% рабочих являются сезонными. К примеру, продолжительность работы 30 тыс.чел. на чайных фабриках составляет 4-5 мес. в году. Усилия властей направлены на создание собственного производства; ткани, одежда, обувь, мебель, стройматериалы, завозились ранее из более развитых регионов, которым и доставалась основная доля прибыли. Во всех вилайетах налажено производство стройматериалов, открыты фабрики по производству мебели приемлемого качества. Начато серийное производство боевых пистолетов семи модификаций: создана сеть небольших заводов в вилайетах Трабзон, Гиресун, Ризе и Орду, с занятостью в 4,5 тыс.чел. и объемом производства до 15 тыс. «стволов» в год, что полностью удовлетворяет потребности Турции, а также дает возможность экспортировать оружие в соседние страны.

Регион все активнее расширяет вывоз своих товаров в страны СНГ и дальше зарубежье. По импорту продукции из Трабзона на первом месте находится Россия, затем идут Германия, Грузия, Франция, Швеция — всего 41 государство. При этом объем и стоимость экспорта динамично возрастали; в 1995 г. — 129 млн.долл., в 1996 г. — 361 млн.долл. и в 1997 г. — 427 млн.долл. Намечено увеличение созданных в 1992 г. СЭЗ в морпортах Трабзона и Ризе.

Среди масштабных проектов, субсидируемых правительством, — **начало строительства в мае 1998 г. каскада крупных и средних по местным меркам ГЭС, в т.ч. в Артвине — 5, Гиресуне — 2, Ризе — 5 и Трабзоне — 3 общей мощностью 297 мвт.,** что позволит улучшить снабжение региона энергией и водой. Самая мощная из них — ГЭС «Деринер» на реке Чорух, в вилайете Артвин, будет вырабатывать 2 млрд.квт.ч. в год. В закладке фундамента плотины этой ГЭС 26 апр. 1998 г. приняли участие президенты Турции, Азербайджана, Грузии и глава Аджарии.

В авг. 1997 г. правительство страны включило почти все вилайеты Вост. Причерноморья в число «Первоочередных регионов развития». С 1 сент. 1997 г. в Трабзоне снижены тарифы на электроэнергию, воду в среднем на 15% для населения и промпредприятий. С 1 янв. 1998 г. инвесторам, вкладывающим деньги в развитие экономики

Вост. Турции, предоставлены особые льготы — бесплатно выделяется земля, на 50% снижен тариф на электроэнергию, даются кредиты под низкие проценты и т. д. В мае 1998 г. принято решение впервые в стране создать в порядке эксперимента в четырех прилегающих друг к другу адм. районах вилайета Трабзон зону ускоренного развития.

Краткие данные об экономике вилайетов.

АРДАГАН — один из беднейших и отсталых, пл. 5661 кв.км. с населением 138 тыс.чел. В адм. плане делится на одноименный, как и в других вилайетах, центр, г. Ардаган, и 5 районов. Промышленность составляют мукомольная и обувная фабрики, мелкокустарные производства. В сельском хозяйстве преобладает растениеводство, но в ограниченных масштабах разводится крупный и мелкий рогатый скот. Полезных ископаемых не обнаружено. На границе с Грузией в Ардагане функционирует КПП Тюркгезай. В проекте строительства железной дороги Карс-Ахалкалаки на турецко-грузинской границе планируется открыть КПП — Чылдыр.

АРТВИН, пл. 7,4 тыс.кв.км. с населением 183 тыс.чел. Центр (г.Артвин) и 7 районов. Три чайные и мебельная фабрики, мелкокустарное производство. Имеется ТЭС. На реке Чорух в пределах вилайета начато строительство 5 ГЭС с участием росспециалистов объединения «Технострой-экспорт». Ведется добыча медной руды, которая в виде пульпы перекачивается в морпорт Хопа для отправки на переработку в Самсун. Из-за гористости пригодных для растениеводства площадей — всего 6,5%. Артвин занимает одно из первых мест в десятке производящих чай вилайетов страны. Выращивается немного пшеницы, кукурузы, фундука и маслин.

БАЙБУРТ, пл. 3652 кв.км. с населением 100 тыс.чел. Центр и два района. Макаронная ф-ка, мелькомбинат. Появились обувные и текстильные предприятия, заводы стройматериалов. Добывается бурый уголь. Имеются небольшие запасы меди, железной руды, но они не разрабатываются. В небольших объемах выращиваются пшеница, бобовые, сахарная свекла, картофель. Развито овцеводство, имеется крупный рогатый скот.

ГИРЕСУН, пл. 6934 кв.км. с населением 461 тыс.чел. Центр и 15 районов. 10 фабрик по переработки фундука и чайная фабрика. Построен в 1967 г. японской «Мицубиси» ЦБК, производящий в год 80 тыс.т. газетной бумаги, обеспечивая ею большую часть потребности страны. Имеются карандашная фабрика и морпорт. Добывается медная руда, которая доставляется для переработки в соседний вилайет Самсун. Есть залежи цинка, магнетита, свинца, железной руды, бурого угля, но запасы ограничены и разработка их пока не ведется. Выращивается фундук, до 80 тыс.т. в год — треть всего производства в Турции. Чай — до 20 тыс.т. листа. Для местного потребления выращивается кукуруза, пшеница. Рыболовство — хамса в зимний сезон.

ГЮМЮШХАНЕ, пл. 6755 кв.км. с населением 154 тыс.чел. Центр и 5 районов. Работают известковый завод и фабрика готовой одежды. Разворачивается строительство Торунской плотины и ГЭС на 100 мвт. Практически не осталось серебра, некогда давшего название этому вилайету (гюмюш — серебро). Есть ограниченные запасы же-

лезной руды, меди, цинка, магнетита, свинца. Фирма «Евроголд» ведет здесь добычу золота. Под пшеницей занято 70 тыс.га, с которых получают 93 тыс.т. зерна. С 2 тыс.га сахарной свеклы получают 75 тыс.т. корнеплодов, на сахар. Выращиваются фрукты, **знаменитые яблоки**. Животноводство — около 200 тыс. овец и коз, 100 тыс. голов КРС. Пчеловодство.

КАРС, пл. 18,5 тыс.кв.км. с населением 335 тыс.чел. Центр и 7 районов. Предприятия мясо-молочного направления и крупный цемзавод. Из используемых площадей 90% отведено под зерновые. Выращивается пшеница — до 200 тыс.т., ячмень — 177 тыс.т. В овощеводстве преобладают картофель — 51 тыс.т., сахарная свекла. Обилие трав и влаги позволяет заниматься высокопродуктивным разведением крупнорогатого скота. **Карс является одним из ведущих вилайетов страны по производству молока, масла, сыра. Пчеловодство дает знаменитый «карский мед».** В местечке Сарыкамыш находится **самая крупная в стране горнолыжная база**. Строится комплекс отелей для туристов.

РИЗЕ, пл. 3920 кв.км. с населением 313 тыс.чел. Центр и 11 районов. Чайные и деревообрабатывающие фабрики. В СЭЗ открыт современный текстильный комбинат с занятостью в 300 рабочих и производительностью в год на 12 млн.долл. продукции. Имеется небольшой морпорт. На реке Изиндере работает ГЭС. Главная культура вилайета, чай, выращивается на 53 тыс.га. Культивируются высокосортный табак для сигар, фундук и цитрусовые. Развито крупное и мелкое животноводство, ловятся хамса и ставрида.

ТРАБЗОН, пл. 4685 кв.км. с населением 845 тыс.чел. Центр и 17 районов. Имеются сезонно работающие фабрики по переработке фундука, чая и рыбоконсервные заводы. Наиболее крупные предприятия по числу занятых рабочих, около 400 чел. на каждом — текстильная фабрика, цемзавод, мебельный комбинат. В сфере мелкого бизнеса функционируют около 700 цехов и мастерских. Особое внимание уделяется развитию текстильпрома, четвертой после торговли, сельского хозяйства и туризма отрасли, которая должна обеспечить подъем экономики региона. В морпорту с пятью пирсами мощностью в 3,5 млн.т. погрузочно-разгрузочных работ в год используется лишь часть возможностей, и то благодаря торговле с Россией. Имеется аэропорт, осуществляющий пассажирские и грузовые перевозки.

С 1986 г. в трабзонском районе Сюрмене ведется добыча медной руды, содержащей 2,26% меди. Месторождение оценивается в 1,5 млн.т. Медная руда имеется и в других районах вилайета, но добыча не ведется. Открыты месторождения марганца, свинца, цинка, асбеста, каолина, но промразработка пока не начата.

Только 28% общей площади вилайета пригодна для с/х обработки. В год выращивается до 70 тыс.т. лесного ореха (фундука), 140 тыс.т. чая, 3 тыс.т. табака. Из зерновых культивируется кукуруза на 30 тыс.га. с урожаем 72 тыс.т., пшеница на 300 га. с получением 552 т., овощи, картофель, фасоль. По числу голов КРС Трабзон — один из ведущих вилайетов страны. Налажено производство мясо-молочной продукции, в т.ч. **высококачественного сливочного масла, известного в Турции как**

«трабзонское масло». В рыболовстве доминирует улов хамсы. Здесь занято около 5 тыс.чел. На вилайет приходится 20% всей вылавливаемой в Турции рыбы.

ЭРЗИНДЖАН, пл. 11 тыс.кв.км. с населением 278 тыс.чел. Центр и 8 районов. Сахзавод, фабрики по производству бязи, обуви и ковров, заводы по производству медного листа и стройматериалов. Полезные ископаемые — железная руда, хром, магнезит, бурый уголь, соль. Выращивается до 100 тыс.т. пшеницы, а также рожь, сахарная свекла, овощи и фрукты. **Особенно ценится эрзинджанский черный виноград.** Вследствие достаточного количества рек и лугов хорошо развито животноводство и производство мясо-молочных продуктов, в т.ч. **знаменитого сыра в виде пасты.** В соответствии с утвержденным минтуризма проектом «Эрзинджан-2000» здесь намечено создать крупный центр зимнего туризма.

ЭРЗУРУМ, пл. 25 тыс.кв.км. с населением 835 тыс.чел. Центр и 18 районов. Работают сахарная и мукомольная фабрики, мясокомбинат и ряд других предприятий по производству продуктов питания. Есть цементные заводы, черепичные и обувная фабрики, ГЭС. В марте 1998 г. начато строительство газопровода из Ирана Тебриз-Агры-Эрзурум. Утвержден проект завода по производству боеприпасов с численностью рабочих в 3 тыс.чел. Разрабатывается бурый уголь, **имеются запасы редкого в природе черного янтаря** для изготовления украшений. Выращивается пшеница — 160 тыс.т., кукуруза — 100 тыс.т., треть нац. производства, картофель — 170 тыс.т., сахарная свекла — 14 тыс.т., а также рис, овощи, фрукты, традиционно производится мед. В этом вилайете сосредоточено 20% крупного и мелкого скота Турции. **В центре горнолыжного спорта строится 3 отеля на 2 тыс.чел.**

ЫГДЫР, пл. 3,5 тыс.кв.км. с населением 142 тыс.чел. Центр и 3 района. Промышленность представлена небольшими предприятиями пищевой отрасли. Из зерновых возделываются пшеница, ячмень, рис, из технических культур — хлопок и сахарная свекла. Благодаря наличию водных источников развито овощеводство.

Эконом. положение города и вилайета Ризе, а также города и уезда Хона вилайета Артвин. Северо-вост. вилайет Ризе является одним из самых маленьких по территории вилайетов Турции. Население собственно г. Ризе, адм. центра вилайета, составляет 70 тыс., а всего населения вилайета 350 тыс.чел. Расположенный на самом северо-востоке Турции вилайет не имеет собственного аэропорта. Основными транспортными коммуникациями, связывающими его с внешним миром являются морской порт, сухопутная дорога по побережью Черного моря и горные дороги, ведущие в глубь страны. Ризе является родиной лидера Партии Отечества Месута Йылмаза, входящей в коалиционное правительство Бюлента Эджевита.

Своеобразный климат и рельеф вилайета определили традиционные занятия местного населения: **выращивание чайного листа, рыболовство и табачные культуры.** В 1947 г. в Ризе была построена первая чаеразвесочная фабрика, а в начале 70-х гг. этот вилайет переживал бум капвложений, связанный с возрастающим внутренним потреблением чая. Были заложены основные предприятия, определившие хозяйственный облик современно-

го Ризе. В 1971 г. была создана гос. компания «Чайкур», которой принадлежит монополия на торговлю чаем. Местное руководство принимало меры по диверсификации экономики вилайета, в результате чего появились небольшие предприятия деревообработки, а также компании по торговле древесиной. **Открытие советско-турецкой границы** и увеличение объема торговых связей с СССР позволило оживить экономику Ризе. Местные производители чая до сих пор вспоминают 1989-90 гг., когда из СССР был получен очень большой по местным меркам заказ на чай. Несколько позже, благодаря хлынувшему потоку «челноков» из бывших советских республик, эконом. ситуация в Ризе стала быстро улучшаться. В городе открылись новые гостиницы, рестораны, реконструирован морской порт, в котором была создана СЭЗ, открыт текстильный комбинат, выпускающий продукцию исключительно для приезжающих в город покупателей. Количество средних компаний увеличилось с 65 до 215, а мелких со 125 до 1020. Было налажено морское сообщение Ризе-Туапсе, появились предприятия по обслуживанию туристов.

После заката в конце 1998 г. «челночной» торговли эконом. состояние вилайета снова стало ухудшаться. Ощутимо сократился объем грузовых операций в порту, были закрыты паромные линии, связывающие Ризе с Туапсе и Батуми. Сказалась односторонняя направленность экономики Ризе. В связи с тем, что в этом вилайете, Трабзоне и Артвине выращивается 95% турецкого чая, производители столкнулись с проблемой перепроизводства. Если годовая потребность Турции в чае определяется в 140-150 тыс. т., то в последние годы его производится 200 тыс.т. Поток туристов из стран СНГ резко иссяк, а количество туристов, приезжающих из других вилайетов оказалось крайне незначительным. Неизбежным следствием упадка эконом. положения в вилайете стал высокий уровень безработицы. У гос. компании «Чайкур» не оказалось средств, чтобы закупать весь выращенный чай, что больно ударило по многим его производителям. Аналогичная ситуация сложилась с закупкой **лесного ореха** и табачного листа, операциями с которыми также занимаются в основном гос. компании.

Землетрясение 17 авг. 1999 г. в сев.-зап. вилайетах усилило надежды местных деловых кругов на индустриализацию вилайета. Губернатор Ризе 24 авг. обратился ко всем пострадавшим от землетрясения с предложением переселяться в Ризе, обещая всемерную помощь и поддержку. В Ризе появились делегации стамбульских предпринимателей, но выводы, сделанные ими, были неутешительными. Отсутствие развитой инфраструктуры, современных транспортных коммуникаций, квалифицированной рабочей силы, сложный природный рельеф, во многом еще архаичный быт населения делают Ризе малопривлекательным местом для крупных пром. капвложений. Приграничная торговля с Грузией тоже не приносит ожидаемых прибылей в силу ограниченного объема рынков. Определенные надежды связываются с торговлей **древесиной.** Местные предприниматели подписали выгодные контракты с рос. и грузинскими компаниями на поставку древесины с последующей ее перепродажей в Измир, Бурсу и Стамбул. Существует проект строительства круп-

ной деревообрабатывающей фабрики, продукцию которой планируется продавать в зап. регионах страны и на экспорт, но пока не найдены достаточные источники финансирования этого проекта.

Хопа является вторым по величине городом вилайета Артвин после одноименного адм. центра. Это последний крупный причерноморский населенный пункт вблизи грузинской границы. Население собственно города и уезда в целом составляет 35 тыс.чел. Само название «Хопа» по одной из версий восходит к древнеперсидскому языку и в переводе означает «красивое место». Расположенная на перекрестке транзитных путей, Хопа всегда привлекала внимание завоевателей. Здесь были греки, персы, скифы, В 1916-18 гг. в Хопе находились рос. войска. В городе и в целом вилайете Артвин до сих пор проживает значит. количество лазских семей и в деревнях до сих пор можно услышать лазскую речь. Традиционно с давних времен Хопа и другие города вилайета пребывали в состоянии глубокой стагнации, что типично для турецкой причерноморской глубинки. После II мировой войны в Хопе был реконструирован местный порт, в котором суда загружались пульпой, поступающей с медных рудников Артвина для переработки в Самсуне. В местечке Кемальпаша была открыта чайная фабрика. В конце 80-начале 90-х гг., когда в Турцию поехала масса «челноков» из республик бывшего СССР, в первую очередь России и Грузии, Хопа стала играть роль одного из перевалочных пунктов для товаров, поставлявшихся в Грузию и другие закавказские республики. В городе выросло число банков, гостиниц, кафе, ресторанов, увеличилось количество различного рода фирм, в первую очередь транспортных. В связи с увеличением грузовых операций появились проекты расширения морского порта. Однако фин. кризис в авг. 1998 г. привел к большому сокращению объема «челночной» торговли, сократилось до минимума количество торговцев, приезжающих в основном из соседней Аджарии за товарами.

Основным занятием жителей Хопы остаются традиционные лесной орех и чай. Особо доходным бизнесом является импорт дизельного топлива из Батуми, значит. часть которого поступает контрабандой. Время от времени власти проводят кампании по ограничению импорта топлива, но, как правило, власти вынуждены закрывать на это глаза, так как этим бизнесом кормятся тысячи местных жителей и запрет вызовет новый всплеск безработицы. На территории города и всего уезда нет ни одной библиотеки и кинотеатра. В Хопе функционирует один местный телеканал и выходят три районные газеты. В уезде работают 24 начальных школы, однако 70% из них укомплектованы учителями лишь наполовину. Есть 2 светских лицея, один религиозный колледж по подготовке младшего медперсонала. Существуют планы открытия филиалов некоторых факультетов трабзонского Черноморского Тех. ун-та, но для этого нет средств.

Транспорт

Черноморская прибрежная автомагистраль. В нояб. 1997 г. премьер-министр Турции Месут Йылмаз, избранный в парламент от вилайета Ризе, дал старт строительству магистрали, охарактере-

ризав этот проект как свою «самую большую мечту». Общая протяженность дороги от Стамбула до пограничного пункта Сарп на границе с Грузией составляет 1540 км. Восточная часть трассы до Сарпа составит 550 км.

Дорога на востоке пересечет 6 вилайетов с 9 морпортами и двумя аэропортами. Технически на отдельных участках она будет представлять собой автомагистраль, а в основном — улучшенное существующее шоссе. Строительство магистрали потребует больших затрат из-за сложного рельефа местности — планируется построить 180 мостов и 30 туннелей. Трасса разделена на ряд участков, которые распределены между 15 строительными фирмами.

Финансирование проекта ведется на 50% за счет кредита ВБ и на 50% — за счет внутренних источников. Предполагаемый срок строительства — 3 года. Новая автомагистраль с высокой пропускной способностью позволит связать Причерноморье по линии Самсун-Мерзифон-Чорум-Анкара с Центром и Югом страны, а в направлении Самсун-Бафра-Синоп-Стамбул — с экономически развитым западом. **Начало строительства магистрали признано самым значит. полит. событием 1997 г. в жизни Вост. Причерноморья.** Некоторые его аспекты бурно обсуждались в парламенте и в правительстве. В связи с имевшими место попытками технически упростить, а следовательно, удешевить проект в Причерноморье проводились манифестации, пресс-конференции полит. партий, общественных движений и других заинтересованных сторон. Нац. Ассоциация межд. грузоперевозок, 615 членом которой владеют 24 тыс. большегрузных автомобилей, заявила, что если правительство и парламент страны не будут отстаивать реализацию всего проекта «**окружной**» дороги **вокруг Черного моря** и не проявят рвения в строительстве его турецкого участка, то депутаты 15 черноморских вилайетов могут не рассчитывать на переизбрание. Под зорким глазом общественности находится и портфель заказов на подрядные работы.

Объединяющим моментом в этом споре является то, что черноморская магистраль **предположительной стоимостью в 4 млрд.долл.** свяжет Турцию с Грузией, Россией, Украиной, Румынией и Болгарией, а через них с другими странами СНГ, Вост. и Зап. Европы и вовлечет во взаимный деловой оборот регионы с населением 500 млн.чел. Потребность в турецких товарах на рынках СНГ еще долгие годы будет сохраняться. С учетом ввода в течение 3-5 лет на своей территории этой дороги правительством прорабатывается программа создания в вост. регионе комплекса не требующих больших энергоресурсов предприятий легпрома, продукцию которых можно будет продавать на местных рынках и экспортировать за рубеж. Постоянно упоминается в связи с дорогой и тема «шелкового пути», т.к. **автомагистраль действительно войдет звеном в единую транспортную систему Пекин-Стамбул.** Не вызывает сомнения, что при вводе дороги в эксплуатацию Турция присоединится к соглашению между Узбекистаном, Туркменистаном, Азербайджаном и Грузией от мая 1996 г. о создании транспортного коридора, обеспечивающего доставку азиатских товаров на европушки с максимально облегченным режимом пропуска грузов.

В этот контекст в полной мере укладывается

инициатива Турции по воссозданию Великого шелкового пути. Первым этапом в развитии этой инициативы можно считать подписание 8 сент. 1997 г. в Баку 32 странами Европы и Азии Соглашения (из стран ЧЭС в нем участвуют Армения, Болгария, Грузия, Молдавия, Турция и Украина), создание транспортного коридора, соединяющего Европу с Кавказом и Азией. Целью заключенного Соглашения явилось совместное финансирование работ по улучшению всех видов транспортных путей в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия (ТРАСЕКА). Соглашение предусматривает создание МПК по данному проекту и учреждение секретариата в Баку.

Ожидается расширение участия Турции в реализации проекта ТРАСЕКА. Так, намечено строительство железной дороги, соединяющей вост. пров. Турции Карс с Тбилиси. Данная ж/д ветка должна соединить Стамбул, Карс, Тбилиси, Баку и Ташкент и дать возможность транспортировки природных ресурсов, расположенных в тюркских странах Центр. Азии, в Средиземноморье и Черноморский регион. В этой связи Анкара предсказывает прорыв в развитии торг.-эконом. связей со среднеазиатскими республиками.

Железная дорога Трабзон-Батуми. В целом ж/д сеть Турции является по европейским меркам неразвитой. Общая ее протяженность составляет 8 тыс.км. Для сравнения, в близких по территории Германии — 41 тыс.км. и Франции — 31 тыс.км. Прокладка ж/д магистрали **Трабзон-Батуми** в 200 км. вошло в перечень объектов, сооружение которых будет осуществляться в соответствии с подписанным 4 апр. 1996 г. Соглашением между правительствами Турции и Грузии «О транскавказском коридоре». **Начало строительства этого ж/д маршрута было положено правительством царской России еще до первой мировой войны.** В частности, на участке Батуми-Сарп имеются три пробитых в те годы тоннеля. **Проектировщики считают целесообразным выполнить дорогу с принятым в СССР стандартом колеи.** Главный аргумент в пользу строительства железной дороги — это почти пятикратное удешевление перевозок по сравнению с автомобильными.

Дорога даст возможность грузам из Китая и Средней Азии, после сухопутной доставки их в Трабзон, морским путем попадать в Европу. При этом турки ревностно следят за ходом реконструкции расположенных недалеко от Трабзона грузинских портов Батуми и Поты, которые могут составить серьезную конкуренцию порту Трабзон. Проект увязывается с тем, что в перспективе будет строиться ж/д линия Диярбакыр-Эрзинджан-Гюмюшхане-Трабзон, которая соединит с Причерноморьем «глубинку» страны и, в частности районы добычи медной руды для вывоза ее, а также промтоваров из индустриально развитых регионов Турции за рубеж.

Железная дорога Карс-Ахалкалаки. Карс является последним на востоке крупным городом, лежащим на ж/д трассе Анкара-восточная граница. Турция имеет на востоке два ж/д выхода за рубеж — это переходы Акыйяка на границе с Арменией, который закрыт из-за Карабахского конфликта, и Карыкой на границе с Ираном, находящийся в густонаселенном курдами районе. В качестве альтернативного варианта выхода дороги на Кавказ в Соглашении о транспортном коридоре между

Турцией и Грузией предусмотрено строительство ж/д полотна Карс-Ахалкалаки протяженностью 142 км. и стоимостью 500 млн.долл. Ахалкалаки связан железной дорогой с Тбилиси и, таким образом, с пуском этой ветки стальной вариант «шелкового пути» может приобрести законченный вид. Новый подрядчик в 1999 г. должен был приступить к строительству этой дороги.

Открытие межд. терминала. Открытие терминала в аэропорту Трабзона для пассажиров межд. линий состоялось 18 мая 1998 г. На церемонию прибыли премьер-министр Месут Йылмаз, министр транспорта Неджен Мензир, семь госминистров. Было объявлено, что **реализуется план строительства аэропортов в каждом из 80 вилайетов Турции.** В ближайшее время откроются аэропорты в вилайетах Адьяман и Певшехир. В результате визита министра транспорта Турции в Грузию достигнуты договоренности о расширении и совместной эксплуатации аэропорта в Батуми и строительстве железной дороги Карс-Тбилиси. В качестве примера заботы правительства о развитии нац. системы коммуникаций упоминалось о возведении нового терминала в аэропорту Стамбула, о начале строительства там третьей взлетно-посадочной полосы и об открытии нового воздушного терминала в Анталии.

Возведение межд. терминала в аэропорту Трабзона пл. 11 тыс.кв.м., обошлось 12 млн.долл. Комплекс может обслуживать 1,5 млн.пассажиров в год.

Виза

Режим пребывания иностр. граждан. Определяется «Законом о паспортном режиме Турции» от 1950 г., «Законом о проживании и передвижении иностранцев в Турции» от 1950 г. и поправками к нему от 16 мая 1998 г.

Граждане Казахстана и Киргизии, как с дип., так и с общегражданским загранпаспортами имеют право на 1-месячное безвизовое пребывание; граждане Украины, Белоруссии, Азербайджана и Грузии, имеющие дип., спец. или служебные паспорта, пользуются правом на 3-месячное безвизовое пребывание.

Для проезда иностранцев в третьи страны через территорию Турции могут выдаваться как разовые, так и двукратные транзитные визы, срок действия которых — 3 мес. со дня выдачи. Если в транзитной визе нет отметки, определяющей срок пребывания в Турции или указывающей на безостановочное следование владельца через территорию Турции, последний может оставаться в Турции не более 30 суток. В случае превышения сроков пребывания в стране, иностранцы подвергаются крупному денежному штрафу, дифференцированному согласно срокам допущенного нарушения — от 130 дол. и выше.

Рос. граждане въезжают в Турцию на основании виз, выданных консульским отделом посольства Турции в Москве и генконсульством в Казани. Выдача виз идет в соответствии с рос.-турецким соглашением о взаимном отказе от консульских сборов. С 1992 г. на всех КПП Турции рос. граждане имеют возможность получить по общегражданскому паспорту турвизу в виде марки стоимостью 10 долл., разрешающую пребывание на срок не более 1 мес. В визе отмечено, что она не дает право на работу в стране, и не может быть продлена без уважительных причин (например,

вступление в брак с турецким гражданином). Если ранее практиковались случаи продления данной категории виз и оформления вида на жительство с целью работы или учебы, то с 16 мая 1998 г., установлен более строгий порядок — иностранцы должны предварительно получить специальную визу в турецких посольствах или консульствах в стране своего постоянного проживания.

Иностр. граждане, прибывшие в ТР с целью трудоустройства, обязаны получить вид на жительство до начала трудовой деятельности в течение одного месяца с момента въезда в страну. Лица, освобожденные от получения виз, а так же те, кто приехал по турвизе, полученной в заграничных представительствах Турции или непосредственно на КПП, по окончании срока действия не смогут получить вид на жительство. В случае их обращения с просьбой о продлении вида на жительство, им будет отказано и сообщено о необходимости выезда из страны и получения соответствующей визы в заграничных представительствах Турции. Вид на жительство не выдается также лицам которые: наносят ущерб турецким гражданам; чьи статус и занятия не согласуются с турецкими законами, политическими нормами, традициями и обычаями; не могут обеспечить себя материально; нарушают общественный порядок.

Законом допускается исключение для определенных категорий иностранцев, которым не нужно оформлять вид на жительство, даже если срок их пребывания превышает 1 мес. Лица, прибывшие в Турцию в составе нац. или межд., исторических, культурных, фестивальных и спортивных организаций, а так же для участия в конгрессах и конференциях, выставках и ярмарках, либо для лечения, освобождаются от обязанности получать вид на жительство в течение 4 мес. Данное освобождение допускается, если во въездной визе отсутствует отметка об ограничении срока пребывания. Аналогичные льготы предоставляются туристам, которые прибыли в ТР с удостоверениями «Триптик» и пропуском Межд. тур. и автомобильного союза. Офиц. срок оформления вида на жительство — 1 мес. со дня подачи документов, однако фактически этот период составляет 1,5-2 мес. Сборы за выдачу вида на жительство составляют: на 1 год — 28 млн. тур.лир (80 дол.); на 2 года — 42 млн.тур.лир (125 дол.).

Сам бланк удостоверения вида на жительство стоит — 6,4 млн.тур.лир. (20 дол.). По истечении срока действия вида на жительство иностранец обязан повторно выполнить все вышеупомянутые формальности и оплатить соответствующий сбор за продление срока действия документа. При въезде и выезде на границе взимается штраф за просроченный вид на жительство.

Иностранцам, женатым или находящимся замужем за турецкими гражданами, вид на жительство выдается сроком на 1 год, при повторных запросах на 2 года, далее — на 5 лет. Для лиц, имеющих вид на жительство не менее 5 лет, при запросе о его продлении он выдается на 5 лет. Детям, не достигшим 18 лет, может быть выдан отдельный вид на жительство либо они могут быть вписаны в документы отца или матери. При наличии у ребенка отдельного паспорта ему выдается вид на жительство сроком на 3 года, а затем продлевается на 5 лет. Супругам иностранцев, получившим вид на жительство в Турции, будет предоставлен вид

на жительство с тем же сроком действия. Турецкие органы безопасности осуществляют строгий контроль проживания и передвижения иностранных граждан по территории страны. В случае смены постоянного места жительства иностранец обязан в течение 48 часов известить об этом органы полиции, как по новому, так и по старому месту жительства. Что касается вопроса передвижения рос. граждан по Турции с целью туризма, то им, как и другим иностранцам, **запрещается въезжать в р-ны, закрытые для иностранцев.** По остальной территории страны они могут передвигаться без ограничений и предварит. уведомления властей.

О местном трудовом законодательстве, регулирующем работу иностр. граждан. В Турции трудовое законодательство регулируется и издается правительством в соответствии с законом №1475 от 25 апр. 1971 г. В силу того, что трудовое законодательство регулирует трудовые отношения, оно также защищает основные права обеих сторон, такие как заключение трудового контракта, обеспечение нормальных условий труда и отдыха, обязательного соц. страхования, увольнение с работы, выплату «выходного пособия», защиту профсоюзов, свободу организации забастовок и локаутов.

Работа иностр. граждан в Турции ограничена действующим законом №2007 от 11.06.1932 г. «О занятиях и службах», согласно которому только турецкие граждане могут выполнять перечисленные в нем обязанности на территории Турции. В последние годы в турецкое законодательство с целью поощрения и развития турсектора, приносящего ощутимые доходы в бюджет страны, внесены некоторые поправки, разрешающие иностр. гражданам работать в некоторых сферах деятельности (гостиничный, шоу-бизнес и т.д.). Отмечен рост числа рос. граждан, работающих в такого рода структурах. Кроме того, наши граждане занимаются в Турции преподавательской деятельностью, достаточно велико число рос. спортсменов, заключивших контракты с турецкими спортклубами.

С целью привлечения специалистов из разных стран турецкие власти также облегчили процедуру получения разрешения работодателям на прием на работу иностранцев, желающих работать в сфере услуг и образования. Одновременно ужесточился процесс оформления рабочих виз.

Проблемным является трудоустройство иностранцев в небольшие частные фирмы, т.к. по местному законодательству процент иностранцев не должен превышать 15% от общего числа застрахованных турецких служащих. Таким образом, офиц. трудоустройство для иностранных граждан в мелкие и средние предприятия становится практически невозможным.

В случае, если наниматель хочет уволить служащего с работы, он должен проинформировать его в письменной форме или взять у него подписанный им документ о том, что такое уведомление было сделано. При отказе принять уведомление об увольнении это должно быть зафиксировано в письменном виде и подписано двумя свидетелями.

Минимальный срок предварит. уведомления об увольнении определен в ст. 13 трудового законодательства: 2 недели для нанятого, чье трудовое соглашение продлилось менее 6 мес.; 4 недели, чье трудовое соглашение длилось от 6 мес. до 1,5

лет; 6 недель, чье трудовое соглашение длилось от 18 мес. до 3 лет; 8 недель, чье трудовое соглашение длилось более 3 лет. Работодатель может аннулировать трудовое соглашение со служащим без предварит. уведомления, выплатив заблаговременно плату за все отработанное им время. Однако, в соответствии со ст. 17, если служащий нарушает своим поведением нормы общественной морали или преднамеренно наносит себе увечья, то в этом случае работодатель может аннулировать трудовое соглашение, не соблюдая условия ст. 13.

Увольняемый имеет право на «выходное пособие» в размере месячной зарплаты за каждый полный год работы, начиная со дня найма на работу. В этом случае причины увольнения с работы могут быть следующие: решение нанимателя (отличное от причин изложенных в трудовом законодательстве); в экстраординарных случаях, оговоренных законом; уход в армию; уход на пенсию. «Выходное пособие» рассчитывается на основе последней зарплаты. Ежегодная сумма, которая выплачивается как «выходное пособие», не может превышать самый большой пенсионный бонус, определенный правительством, который рассчитывается на каждый год.

Что же касается увольнения иностр. граждан и выплату «выходных пособий», то из практики работы **рос. граждан** в Турции, можно сделать вывод о том, что турецкие наниматели предпочитают заключать 6-месячные контракты и продлевать их в случае необходимости. Это позволяет работодателям уклоняться от выплаты выходного пособия и ежегодного оплачиваемого отпуска. Также часто рос. граждане под угрозой расторжения контракта, а иногда и по условиям записанным в контракте (что противоречит трудовому законодательству) вынуждены работать ненормированный рабочий день, без предоставления выходных дней.

Соблюдение норм трудового законодательства контролируется профсоюзами. Работодатели, в свою очередь, для защиты совместных интересов, могут быть членами профсоюзов менеджеров. Права и обязанности сторон определены законом о профсоюзах №2821 от 05.05.1983. Все лица, которые достигли совершеннолетия и не являются военными, директорами, администраторами высшего эшелона власти, религиозными функционерами, учителями в частных школах, могут стать членами профсоюзов.

По закону о забастовках № 2822 от 05.05.1983, рабочие могут объявить забастовку, одновременно прекратив работу, если права, гарантированные им коллективным соглашением или законом нарушаются работодателем, а также работодатель может остановить работу на предприятии, объявив локаут, если гарантированные ему законом, права и свободы нарушаются профсоюзом. В военное время, во время частичной или общей мобилизации забастовки и локауты запрещены в больницах, аптеках, образовательных учреждениях, скорой помощи, полиции, кладбищах, нотариальных учреждениях, банках, на транспортных средствах, которые не достигли места назначения. Если забастовка или локаут угрожают нац. безопасности или обществу Совет министров может отложить забастовку максимум на 60 дней.

О структурах исполнит. власти, занимающихся проблемами миграции населения. В Турции нет единого ведомства, которое бы полностью отвечало

за формирование и реализацию политики государства в области миграции населения. В зависимости от характера возникающих у мигрантов проблем ими занимаются три министерства: МИД, МАД и труда и соцзащиты населения. МИД через свои департаменты консульской службы и межд. организации решает вопросы, связанные с возвращением беженцев на родину, либо отправку их на новое место жительства в третьи страны (естественно, с согласия последних), а также предоставления некоторым из них статуса полит. иммигрантов. Эта работа выполняется в тесном сотрудничестве с внешнеполитическими ведомствами стран, поставляющих мигрантов в Турцию, а также с Международной организацией по миграции (МОМ), представительство которой имеется в г.Анкаре.

МВД определена функция учета, регистрации, контроля за перемещением и, наконец, добровольной репатриации или принудительного выдворения мигрантов. Минтруда и соцзащиты в большей мере занимается разработкой и реализацией мер в области внешней трудовой миграции турецких граждан (совместно с МИД) и иностр. граждан в Турции.

Миграционная ситуация в Турции обусловлена пребыванием здесь двух качественно разных категорий мигрантов — этнических турок, вернувшихся на свою историческую родину и переселенцев нетюркского происхождения, рассматривающих Турцию как транзитную страну для переезда в зап. страны.

К первым относятся болгарские турки, вынужденные в 80-х гг. покинуть НРБ в связи с проводившейся там «этнической унификацией», а также **турки-месхетинцы**, чьи проблемы хорошо известны в России. Хотя реализацию отдельной программы размещения, обустройства, трудоустройства этой категории лиц курирует один из гос. министров «без портфеля» — Абдулхалук Чай, решить проблему турок-болгар и месхетинцев до сих пор не удалось по целому ряду причин. К их числу можно отнести неудавшиеся попытки правительства поселить прибывших сюда соплеменников в обезлюдивших в результате войны с курдами населенных пунктах юго-вост. Анатолии, что, естественно, вызвало недовольство иммигрантов и привело к приостановке процесса их возвращения в Турцию.

Вторая многочисленная категория иммигрантов включает в себя перемещенных лиц из стран Бл. и Ср. Востока, а также афр. государств, которые стремятся попасть в Европу или в Сев. Америку, используя Турцию как транзитный коридор для реализации своих планов. Здесь преобладают выходцы из Ирака, Ирана, Пакистана, Афганистана, Судана и др. государств, которые прибывают, как правило, в стоящий на перекрестке многих транспортных магистралей г.Стамбул, а затем пытаются «прорваться» в Европу, создавая местной полиции бесчисленные проблемы.

Получить в Турции статус беженца с соблюдением всех критериев, установленных соответствующими межд. организациями, очень сложно. Власти страны стремятся незамедлительно возвратить незаконных мигрантов в страны их гражданства или постоянного проживания. Управления безопасности вилайетов имеют право без согласования с центром оперативно выдворять из

страны подозрительных лиц с последующим оповещением МВД о факте и мотивах высылки иностранцев. Нежелание правительства держать у себя в стране иностранцев без определенного рода занятий и четкого правового статуса объясняется как политическими, так и социальными обстоятельствами. Турция долгие годы ведет борьбу с курдскими боевиками, базирующимися в основном в Сев. Ираке, испытывает на себе давление радикальных исламистов из соседнего Ирана, а также прессинг со стороны арабских экстремистов из-за конструктивного сотрудничества с Израилем. К вышеназванным полит. факторам прибавились и соц. аспекты. Два разрушительных землетрясения 17 авг. и 12 нояб. 1999 г. оставили жителей городов и сел без жилья и проблема их размещения тяжелым бременем лежит на правительстве.

Перечень министерств и ведомств Турции, занимающихся проблемами миграции населения: МИД, министр — Исмаил Джем, т. 287-3556, 287-2555, ф. 287-8811; МВД, министр — Садеттин Тантан, т. 425-7214, 425-4080, ф. 418-1795; мин. труда и соц. защиты, министр — Яшар Окуйан, т. 212-9700, 212-9357, ф. 212-7230; представительство Международной организации миграции (МОМ) в Турции, рук. — Юлиана Стефан т. 467-5001, ф. 467-9870.

Порядок оформления паспортов и виз, а также автомобилей и багажа иностранцев в морпорту Трабзона. В этот наиболее значимый среди других портов Вост. Причерноморья ежедневно из Сочи, Туапсе, других черноморских портов России приходят и уходят грузо-пассажирские паромы, сухогрузы и катера «Комета» с пассажирами из России и других стран Содружества, их багажом и автотранспортными средствами. Удобный для них путь в Турцию через морпорт Трабзона, а также относительная дешевизна стоимости проезда (билет в один конец из Сочи в Трабзон для одного пассажира — 60 долл., самолетом — 120 долл.) делают этот маршрут наиболее оживленным. Через КПП трабзонского порта в среднем в день в обоих направлениях проходит около 450 пассажиров и 25 машин. Основная масса пассажиров — мелкие и средние предприниматели, туристы.

По прибытии морем в Трабзон иностранцы проходят паспортный контроль с проверкой по компьютеру на предмет возможного запрета на въезд в Турцию. Если въезд разрешен, в паспорт клеивается туристская виза в виде марки стоимостью 10 долл., разрешающая пребывание в Турции на срок до 1 месяца. В визе отмечено, что она не дает права на работу. Затем багаж пассажира проходит тамож. досмотр на предмет выявления запрещенных к ввозу вещей: оружия, взрывоопасных и ядовитых веществ, наркотиков.

Местная полиция довольно часто выявляет случаи, когда граждане стран СНГ, получившие упомянутую турвизу в Трабзоне, приезжают вовсе не с туристической целью, а для устройства на работу, чаще в магазин или кафе в качестве зазывал, официантов, подсобных рабочих. Местные владельцы таких заведений с охотой нанимают русскоговорящий персонал за небольшую, около 150 долл. плату в месяц. Иногда им удастся устроиться на работу в приличные по местным меркам фирмы. Нелегально получив работу, граждане стран СНГ не встают на учет в полиции и по воз-

можности скрываются от нее. Нежелание законно получить в турецких загранучреждениях визу с правом на работу объясняется, по словам таких лиц, длительностью и дороговизной процедуры. Трудность получения «рабочей» визы и разрешения на проживание в Трабзоне, других вилайетах с высоким уровнем безработицы, объясняется и нежеланием местных властей допускать конкуренцию со стороны иностранцев местным жителям.

Нелегально работающие в Трабзоне с просроченными месячными визами граждане государств Содружества предпочитают при выезде из Турции один раз заплатить штраф в трабзонском порту за просроченную визу, чем ежемесячно в срок выезжать в Сочи, а затем возвращаться, неся при этом расходы на поездки. В частности, за просроченную от одной до четырех недель визу штрафуют на сумму турецких лир, эквивалентную 130 долл. Нередко просрочившие визу более четырех недель заявляют властям о якобы утере загранпаспорта, чтобы не платить большой штраф. Они доставляются полицией в консульство РФ в Трабзоне за свидетельством на возвращение и, получив его, покидают Турцию. Если «потерявшая» паспорт гражданка России, а именно женщины составляют 99% таких лиц, совершила до этого серьезное правонарушение, то она, по решению МВД страны, подлежит выдворению без права въезда обратно.

Чтобы остановить наметившийся в последнее время процесс снижения численности «челноков» и туристов из стран Содружества, в Трабзоне, ввели систему безвизового обслуживания приезжающих на короткий срок. Иностранцы до двух дней могут находиться в пределах Трабзона без визы — они оставляют паспорта в полиции порта, а сами могут заниматься туризмом, закупкой товаров и т.п.

У выезжающего с зарегистрированной в Турции личной или служебной машиной тамож. инспектор проверяет необходимый набор документов на транспортное средство, правильность их оформления. Для вывоза машины необходимо представить оригинал и копию договора о покупке автомашины, разрешение МИД Турции на ее вывоз с копией документа о ее характеристиках (для машин, которые ранее были ввезены без уплаты тамож. пошлины), доверенность на вывоз автомашины от прежнего владельца новому, квитанцию к приходному ордеру об оплате покупки, а также документ о сдаче техпаспорта и номеров в дорожную полицию по месту регистрации автомобиля.

Тем, кто вывозит автомобиль в Россию из других стран транзитом через Трабзон, нужно предъявить документ на его временный ввоз, выдаваемый на таможене при въезде в Турцию, дающий право в течение 15 дней вывезти машину. Вместо упомянутого документа можно предъявить заполненную форму установленного образца, выдаваемую автоорганизацией (тюринг клубом) страны пребывания специально для транзита через территорию других стран.

В случае полного соответствия набора документов установленному порядку дается указание соответствующим отделам таможи оформить бумаги. Вывоз автомобиля регистрируется в отделе учета вывоза из Турции транспортных средств с дальнейшей подготовкой сообщения об этом в

МИД страны и Центр. дорожное управление в Анкаре. Затем сотрудники отдела описи любой вывозимой техники осматривают машину и устанавливают ее идентичность с данными в документах. Далее служащие отдела по размещению транспортных средств на судах визируют у капитана оформленные документы, и его виза служит разрешением на размещение автомобиля на судне. После этого процедура оформления машины на выезд считается законченной. Перед погрузкой составляется план размещения автомобилей с учетом их габаритов, а затем обеспечивается заезд на паром и закрепление. Обычно легковые автомобили размещаются после заезда больших грузовиков, что даст «легковушкам» возможность первыми съехать с парома.

Российские гражданки выходят замуж за турок; регистрация таких браков преимущественно совершается на территории Турции. Этим женщинам можно условно разделить на две категории. Выходящие из мусульманских районов России или Кавказа, имеющие исторически сложившиеся родственные, по этническим признакам, связи в Вост. Причерноморье Турции. Они так или иначе знакомы с турецкой культурой, не имеют проблем с языком и могут адаптироваться к местным условиям. Ко второй группе относятся бывшие девушки «легкого поведения», многократно приезжавшие в Трабзон из южных городов России, спасаясь, по их словам, от безденежья, безработицы, семейных неурядиц. Они вынуждены приобщаться к местным нравам, обычаям, учить турецкий язык. Зарабатывая на хлеб проституцией и сознавая опасность этого промысла, такие женщины рассматривают выход замуж за турок как возможность легализоваться, покончить с прошлым, законно получить вид на жительство, а вместе с ним и право на работу, чтобы потом более основательно устроить свою жизнь. Именно поэтому около 40% зарегистрированных в вилайете Трабзон браков между женщинами из России, других стран СНГ и турками, носят фиктивный характер.

Выйдя замуж за турок, некоторые, наиболее адаптировавшиеся к местной среде россиянки обращаются за получением турецкого гражданства. Если заявление на оформление гражданства было подано в срок до года после регистрации брака, оно может быть получено в течение одного месяца. Если же указанное ходатайство подано спустя год и больше, то процедура предоставления гражданства по времени заметно удлиняется. При отсутствии между двумя странами соглашения о двойном гражданстве приобретение россиянками турецкого гражданства через браки с турками происходит без выхода из гражданства РФ. **Между Россией и Турцией пока не действует и договор о взаимной помощи по гражд., семейным и уголовным вопросам.**

По-разному складывается жизнь у вышедших замуж за турок рос. гражданок. Некоторые успешно приспособились к местным условиям и чувствуют себя довольно уверенно. Они без особого труда принимают правила поведения в турецком обществе, соглашаются с традиц. ролью и местом женщины в быту и общественной жизни, на многое не претендуют. Нередко их можно встретить в городе в традиц. для женщин причерноморских вилайетов «форме одежды» — длинном плаще темных тонов и неярком платке на голове. Иногда

они настолько вживаются в местные реалии и отвыкают от России, что забывают русский язык.

Часть замужних россиянок проживают в прилегающих к крупным городам деревнях, где нередки случаи де-факто многоженства и турки берут их в качестве второй или третьей жены. Такие россиянки ощущают на себе дискриминацию, часто подвергаются унижениям и оскорблениям.

Вкусив все «прелести» подобной жизни, некоторые не выдерживают, разводятся и спешат уехать из страны в Россию. Многие с сожалением рассказывают, что семейную жизнь в Турции представляли себе иначе, что их обманули. Как правило, до брака — это круизы по Средиземному морю, по лучшим курортным местам страны, рестораны и развлечения. После замужества начинается другая жизнь, которую они не ожидали и не готовы воспринимать.

Вышедшие замуж за турок бывшие проститутки более реально смотрят на жизнь. «Заработав» деньги, они стремятся прибыльно их вложить, а замужество позволяет им сделать это на законных основаниях. Местные власти отмечают позитивную роль таких женщин в деле эконом. развития соответствующих вилайетов. Они вкладывают деньги в сферу мелкого и среднего предпринимательства — небольшие рестораны, торг. точки, гостиницы. Более того, местные чиновники говорят о прогрессивном влиянии россиянок на местное население в культурном плане, нравы и обычаи. Так, по примеру россиянок местные жены стали выходить с мужьями на прогулки в парк, посещать вдвоем кинотеатры, концерты, другие культурные учреждения, чего раньше они не делали. Летом, видя купающихся в море женщин из России, местные турчанки также начали приходить отдыхать на море.

Власти вилайетов Вост. Причерноморья, местное население в целом положительно реагируют на браки соотечественников с иностранками, учитывая тот факт, что их работающие жены приносят пользу обществу. Знание языка, понимание психологии турок, умение с ними договориться делают россиянок незаменимыми в таких областях как переводы, турбизнес, торговля, гостиничное хозяйство. При приеме на работу им в первую очередь отдается предпочтение, их услуги высоко ценятся местными работодателями с учетом дефицита таких специалистов среди местного населения. При этом необходимо подчеркнуть, что большинство женщин из России имеют высшее и среднее образование, опыт работы.

Как вести себя иностранцу. К особенностям турецкого законодательства можно отнести статьи, предусматривающие наказание за оскорбление основателя Турецкой Республики Мустафы Кемаля Ататюрка или турецкой нации: согласно Закону №5816 от 25 июля 1951 г., иностр. гражданин может быть приговорен к тюремному заключению сроком от 1 до 3 лет. За нанесение ущерба, осквернение захоронения Ататюрка или его монументов, статуй, бюстов, в УК предусматривается наказание в виде лишения свободы на срок от 1 до 5 лет. Лица, открыто выражающие неуважение к Турецкой Республике, парламенту, турецкой нации или законам страны пребывания, согласно статье 159 турецкого УК, могут быть приговорены к тюремному заключению сроком до 6 лет. Местные власти довольно широко трактуют понятие

«неуважение к турецкой нации». Отмечались случаи задержания рос. туристов и привлечения их к уголовной ответственности за неуважительное отношение к турецким денежным купюрам, на которых изображен Ататюрк, и к другим предметам с турецкой госсимволикой. УК предусматривает также наказание в виде лишения свободы на срок от 6 мес. до 1 года за осквернение религиозных святынь, ущемление прав и свобод представителей других религиозных конфессий.

В случае нарушения паспортно-визового режима согласно Закону №5683, иностранец может быть временно заключен под стражу, а затем депортирован, если он представляет угрозу для нац. безопасности страны или его дальнейшее пребывание становится нежелательным для органов МВД. Депортированные лица не могут возвратиться в ТР до выдачи спецразрешения МВД. Лица, вернувшиеся без такого разрешения, заключаются под стражу сроком от 1 до 6 мес. Отбыв наказание, они будут снова депортированы.

Местные власти проявляют принципиальность и последовательность в применении положений УК к иностранцам, совершившим преступление на территории страны. Фактов дискриминационного отношения местных властей к росгражданам не было зафиксировано, однако, как правило, не удается и добиться каких-либо исключений для граждан России, подвергшихся задержанию или судебному преследованию в Турции. Такие дела рассматриваются компетентными властями в установленные законодательством сроки и в строгом соответствии с существующим порядком.

ОЭС

Организация эконо. сотрудничества (ОЭС) была создана в 1985 г. Ее участниками на первом этапе стали Иран, Пакистан и Турция — три бывших учредителя и члена Организации регионального сотрудничества для развития (ОРСР), действовавшей в 1969–79 гг. и самораспустившейся после падения шахского режима в Иране. Именно ОРСР послужила основой для организации ОЭС. Для обеспечения юр. основы ОЭС основной документ ОРСР — Измирский договор 1977 г. — был скорректирован на встрече мининдел стран-учредителей ОЭС в Исламабаде в июне 1990 г. Исправленный Измирский договор был впоследствии ратифицирован и вступил в силу с 1991 г.

В 1992 г. в ходе Тегеранского саммита в Организацию в качестве полноправных членов были приняты Азербайджан, Афганистан, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан. С вступлением в Организацию новых членов она трансформировалась в региональный форум с территорией 7 млн. кв. км. и населением 300 млн. чел.

Организационная структура ОЭС состоит из Совета мининдел стран-участниц, который определяет общую политику деятельности организации, Совета регионального планирования и Совета заместителей, состоящего из послов стран-членов ОЭС в Тегеране.

Сформированы и активно действуют 8 техкомитетов ОЭС: в области сельского хозяйства; промышленности; транспорта и связи; инфраструктуры и общественных работ; науки, образования и культуры; энергетики; нераспространения

наркотических веществ. Комитеты собираются один раз в год. Минимум один раз в год заседает Совет министров ОЭС.

Были подписаны Кветтинский план действий и Стамбульская декларация о долгосрочных перспективах на период до 2000 г. С 1 мая 1993 г. вступил в силу подписанный в 1992 г. Измирский протокол об установлении льготных тамож. тарифов, в рамках которого сейчас **ведется работа по поэтапному сокращению тарифов с целью полного устранения тамож. барьеров между государствами ОЭС к 2000 г.** Были проработаны создание Банка торговли и развития, совместных морской и авиакомпаний, страховой компании; подписаны соглашения об упрощении визовых процедур для деловых поездок и торговому транзиту.

В отношении ОЭС Турция **выдвигает 4 приоритетные области: торговля, транспорт, энергетика и телекоммуникации.** По мере достижения успехов в вышеперечисленных областях, по мнению Турции, появится возможность последовательно осуществлять проекты и в других сферах взаимного сотрудничества.

Турция считает, что для активизации торг.-эконом. сотрудничества в странах ОЭС необходимо стимулировать развитие приграничной торговли в странах региона, создавать СЭЗ, укреплять связи с нацбанками, развивать систему гарантированных кредитов. Особое место в реализации этих задач Турция отводит развитию транспортных коммуникаций, которые станут локомотивом дальнейшего развития региона. Для этого, по предложению Турции, необходимо в рамках ОЭС с использованием межд. опыта **совместно развивать законодат. базу для беспрепятственного прохождения грузо- и пассажиропотоков**, разрабатывать конкретные программы модернизации уже имеющихся транспортных коммуникаций.

Турция предлагает разрабатывать программу оценки имеющихся энергетических потенциалов стран-участниц, а также выдвигает план по объединению нац. энергетических и телекоммуникационных сетей в единый комплекс.

Одним из болевых мест ОЭС остается отсутствие источников финансирования. Турция в этой связи предлагает на первоначальном этапе провести экспертизу и отбор наиболее перспективных проектов с последующим привлечением межд. источников их финансирования. В 1995 г. заявки на членство в ОЭС подали Армения, Россия и Румыния. В целом отношение государств-членов к вопросу географического расширения неоднозначно. Против участия России выступил Иран, опасаящийся, что вступление России с ее эконом. потенциалом неизбежно приведет к ее доминированию в ОЭС и вытеснению других стран-лидеров из Центр. Азии. Повторная заявка России на участие в ОЭС (1997 г.) была заблокирована Азербайджаном и Пакистаном.

ЧЭС

Усиление взаимодействия с государствами-членами организации Черноморское эконом. сотрудничество (ЧЭС) является одним из приоритетных направлений внешнеэконом. политики Турции с момента зарождения этой региональной инициативы в июне 1992 г. Начиная с 1995 г. турецкие власти начали привлекать к деятельности ЧЭС частный сектор, прежде всего через Турец-

кий деловой совет (DEIK) и Деловой совет ЧЭС (BC BSEC).

С момента основания ЧЭС торговый оборот, достигнутый между Турцией и другими странами-участницами ЧЭС был значительно увеличен: с 2,7 млрд.долл. (1 — экспорт, 1,7 — импорт, 7,3% общего объема торговли Турции) в 1992 г. до 6,6 млрд.долл. в 1996 г. (доля в общем объеме внешней торговли Турции возросла до 11,5%). **В 1997 г. турецкий экспорт в страны ЧЭС увеличился на 39%**, в то время как объем импортируемой продукции вырос незначительно, всего на 4,7%. В то же время увеличилось количество проектов, реализуемых в странах Черноморского региона, в которые были вовлечены турецкие предприниматели.

Основными сферами деятельности турецких кампаний в странах ЧЭС являются: добыча и транспортировка энергоресурсов, строительство, банковское дело, страхование, телекоммуникации, пищевая промышленность, производство стройматериалов и автомобилей, туризм. В результате интенсификации внутрирегиональных связей Турция начала реализовывать в рамках ЧЭС более сложные инвест. проекты.

Турецкие инвестиции в экономику стран ЧЭС сконцентрированы на таких странах, как Азербайджан, Румыния и Россия, и составляли в 1997 г. 900 млн.долл. В том году 4800 турецких фирм с капиталом 109 млн.долл. было зарегистрировано в Румынии. Среди турецких инвестиций в Румынии самые крупные были сделаны в Турецко-румынский банк и «Робанк», в строительство заводов фирмы «Кока-Кола», а также в приватизацию металлургии.

Около 800 компаний с турецким капиталом было учреждено в Азербайджане, 350 из них со 100% турецкого капитала. 50 турецких фирм имеют свои представительства в этой стране,

Прямые турецкие инвестиции в экономику РФ достигли в 1996 г. около 80 млн.долл., что составило 3,5% от всех прямых иноинвестиций в экономику России. **Турецкие компании принимают активное участие в строительстве нефтехим. комплексов в Зап. Сибири**, оценочная стоимость контрактов — 700 млн.долл.

Страны ЧЭС получили возможность работать на внутреннем рынке Турции. Более 200 фирм из 9 стран ЧЭС с общим капиталом 12,3 млн.долл. было учреждено в Турции к началу 1998 г. Большинство из основанных фирм вовлечены в торговлю и транспорт. **Инвестиции из стран ЧЭС составили 0,07% от общей суммы иноинвестиций в Турцию (1,7 млрд.долл.).**

Инвестиции из стран-участниц ЧЭС в экономику Турции в 1997 г. (тыс.долл.)

	Кол-во фирм	Общ. капитал
Азербайджан	42	5 800
Россия	109	4100
Греция	1	1320
Украина	21	400
Болгария	13	290
Грузия	12	240
Румыния	6	105
Албания	3	65
Молдавия	1	17
Армения	—	—
Итого	208	12337

Турция подписала соглашения о торг.-эконом. сотрудничестве с 7 странами ЧЭС, об избежании

двойного налогообложения — с 6, и соглашения о защите и развитии инвест. сотрудничества — с 8. Большинство из этих соглашений уже вступило в силу. В развитие мирового процесса либерализации торговли государства-члены ЧЭС начали переговоры о создании в рамках ЧЭС зоны свободной торговли к 2010 г. В этом контексте следует рассматривать подписание между Болгарией, Румынией и Турцией в июле 1998 г. соглашения о создании зоны свободной торговли. Ожидается, что данный проект начнет реализовываться в 2000-05 гг., что позволит увеличить объем торговли между Болгарией, Румынией и Турцией в четыре раза. Это будет способствовать привлечению в экономику Румынии турецких инвестиций на 200 млн.долл.

РФ, Украина, Румыния и Болгария являются основными торг. партнерами Турции по ЧЭС. Из них Россия занимает лидирующее положение (50% товарооборота) во внешней торговле Турции со странами ЧЭС. В 1997 г. РФ была одним из четырех ведущих мировых торговых партнеров Турции, а с учетом так называемой «челночной» торговли Россия может рассматриваться как второй наиболее важный торговый партнер Турции после Германии.

Способствуют развитию взаимной торговли в рамках ЧЭС кредиты, предоставляемые турецким «Эксимбанком», но их потенциал пока не полностью реализован из-за отсутствия механизма страхования, не до конца сформирован региональный фин. рынок и недостаточными темпами идет либерализация системы торговли в ЧЭС.

Экспортно-импортный банк, учрежденный в 1987 году с целью поддержки турецкого экспорта и инвестиций за границей, играет важную роль в продвижении торг.-эконом. интересов Турции в странах-участницах ЧЭС. 1,1 млрд.долл. было потрачено банком на развитие турецкого экспорта в страны ЧЭС к 1997 г., планировалось выделение новых кредитов на 500 млн.долл.

Основными экспортируемыми Турцией в страны ЧЭС товарами являются текстиль, электрооборудование, кондитерские изделия и мыло, импортируемые — энергоносители, металлы, удобрения и химпродукция. Турецкий экспорт в страны ЧЭС в большинстве случаев сопряжен с «челночной» торговлей, которая оценивается в 10-12 млрд.долл. ежегодно. Приблизительно половина ее приходилась на Россию.

После подписания **Соглашения о тамож. союзе ЕС и Турции** Греция получила возможность более широкого проникновения на внутренний рынок Турции. **По инициативе Турецко-греческого делового совета было подписано в 1996 г. совместное коммюнике о сотрудничестве** и развитии совместных действий на Балканах, в странах ЧЭС и ЕС.

Основным видом проникновения турецкого капитала в страны ЧЭС являются строительные контракты. Число турецких рабочих, занятых на строительных работах в странах ЧЭС превышает 55 тыс.чел. В 1998 г. на рос. рынке работало 132 турецких стройкомпаний, принимающих участие в реализации 465 проектов.

Вопросы создания зоны свободной торговли ЧЭС, с учетом участия Турции в тамож. союзе с ЕС. значит. часть стран ЧЭС не имеет членства в ВТО, и режимы их внешнеторговой деятельности далеки от соответствия стандартам ВТО. Эти причины

лежат в основе сохранения низких объемов внутрирегиональной торговли, мешают деловым кругам региона вести торговлю в безопасных и предсказуемых условиях.

Упрощение и ясность торговой политики и режимов внешней торговли, а также их соответствие межд. стандартам и соглашениям являются мерами, которые будут способствовать увеличению торговых потоков в регионе. Очень важно согласовать правила и процедуры сообщества, состоящего из 11 стран с различным уровнем эконом. развития и разными внутренними структурами.

В соответствии с решением 74/393/ЕЭС любое соглашение государства-члена ЕС с третьими странами должно быть совместимо с общей торговой политикой ЕС и предварительно одобрено Европейской комиссией и всеми другими странами-участницами ЕС. Из стран ЧЭС Греция является полноправным членом ЕС; Турция — участница тамож. союза с ЕС; Болгария и Румыния подписали европейские соглашения; Азербайджан, Армения, Грузия, Молдова, Россия и Украина подписали соглашение о партнерстве и сотрудничестве; Албания подписала соглашение о торговом и эконом. сотрудничестве с ЕС.

Анкара твердо настаивает на необходимости проведения подробных консультаций с ЕС перед созданием зоны свободной торговли с третьими странами, включая большинство участников ЧЭС. При этом подчеркивается, что такое соглашение о создании зоны свободной торговли не должно включать в себя какие-либо положения или практику, противоречащие общей торговой политике ЕС.

Взаимоотношения Турции с ЕС определяются взаимной заинтересованностью Европы и Турции в налаживании тесных связей. Турция плотно интегрирована в Евроатлантическое сообщество посредством членства в НАТО, а также через многосторонние и двусторонние соглашения с европейскими странами. На протяжении многих лет Турция является важным фактором европейской стабильности. ЕС, однако, ссылаясь прежде всего на несоответствие ситуации в Турецкой Республике целому ряду требований, предъявляемых членам Евросоюза, отказывает ей в приеме. В то же время в Евросоюз решено принять двумя «волнами» 10 стран Центр. и Вост. Европы, а также Республику Кипр.

Значение Турции для Запада продолжает возрастать, в частности из-за того, что она стоит на рубеже Европы и регионов Бл. Востока, Закавказья и Средней Азии, где сосредоточены крупнейшие месторождения энергоносителей. **Она по сути является форпостом Запада в кризисном регионе.**

Поездка премьер-министра Турции в Грузию. В ходе визита в Тбилиси 13-14 марта 1998 г. турецкой делегации во главе с премьер-министром М.Йылмазом ее сопровождало свыше 100 предпринимателей из турецкого Вост. Причерноморья, непосредственно граничащего с Грузией. Эта часть Турции острее других регионов страны испытывает дефицит энергоресурсов. В связи с этим из всех обсуждавшихся с грузинским руководством вопросов, бизнесмены с большой заинтересованностью отнеслись прежде всего к проектам транспортировки туркменского газа, каспийской нефти и электроэнергии из стран СНГ через соседнюю Грузию по территории Вост. Причерно-

морья. Определенная часть импортируемых энергоресурсов будет выделяться находящимся на маршрутах транзита восточным вилайетам. Уже включенно в программу сотрудничества строительство НПЗ в Трабзоне.

Надежды на подъем экономики причерноморцы связывают и с подписанными в Тбилиси соглашениями по транспортным проектам. Речь идет о строительстве ж/д магистрали Карс-Ахалкалаки с открытием третьего по счету КПП на границе с Грузией (Чылдыр-Акташ) в конце 2000 г. С завершением строительства магистрали появится возможность приступить к реализации другого, чрезвычайно важного для причерноморцев проекта — к прокладке железной дороги от Трабзона до Батуми, которая также соединит турецкое Восточное Причерноморье с ж/д сетью стран СНГ. С одобрением встречена договоренность об открытии воздушного сообщения между Трабзоном и Тбилиси.

Представители Вост. Причерноморья внесли на переговорах в Тбилиси свою лепту и в дело подписания **Соглашения о реконструкции и совместном управлении аэропортом г. Батуми.** Принята во внимание их аргументация о том, что доставка грузов воздухом из соседних с Грузией вилайетов Артвин и Ардаган более экономична в близлежащий Батуми, чем везти их в Трабзон, а затем отправлять морем или самолетами в Грузию.

В дни визита М.Йылмаза, турецкая пресса не побоялась поднять полузапретную в Турции тему нацменьшинств, в частности **турецких грузин.** Самая большая этническая группа из 2 млн. турецких грузин, это лазы, проживают именно в Вост. Причерноморье, на своей исторической родине. Обе страны имеют шанс использовать это обстоятельство как элемент сближения, а не осложнения двусторонних отношений.

Представители деловых кругов Вост. Причерноморья не упустили возможность довести до сведения грузинского руководства претензии в связи с беспределом, творимым грузинскими таможенниками на пограничном КПП Сарп, уклонением грузинских партнеров от уплаты долгов и разбойными действиями мафиозных структур по отношению к туркам на территории Грузии. Многочисленные факты подобных действий были обобщены в 20 томов, которые во время официальных переговоров были переданы госминистром Турции Э.Ашиком лично Э. Шеварднадзе.

Участие президентов Турции, Азербайджана, Грузии, главы Аджарии и премьер-министра Турции в офиц. мероприятиях в Трабзоне. В воскресенье 26 апр. 1998 г. в Трабзон для участия в церемонии закладки ГЭС «Деринер» на пограничной с Грузией реке Чорух в вилайете Артвин прибыли президенты Сулейман Демирель, Гейдар Алиев, Эдуард Шеварднадзе и глава Аджарии Аслан Абашидзе, а также премьер-министр Турции Месут Йылмаз.

Будущая ГЭС явится частью гидрокомплекса из 21 энергообъекта, которые будут сооружены на реке Чорух и ее притоках для обеспечения Вост. Причерноморья электроэнергией. Предполагается, что **на сооружение всего каскада больших и малых ГЭС** группа швейцарских банков предоставит **10 млрд.долл.** Строительство предусмотрено программой господдержки развития этого наиболее отсталого региона Турции и будет осуще-

ствляться консорциумом фирм «Ерг» (Турция), «Техностройэкспорт» (Россия) и «АВВ» (Швейцария). **Плотина станции «Деринер»** явится внушительным гидросооружением. **Высота ее составит 247 м. — первая в Турции и пятая в мире** по этому показателю, длина по гребню — 720 м., объем водохранилища — 1969 млрд.куб.м. В теле плотины будут установлены пять турбин мощностью по 167,5 мвт. каждая для выработки в год 2 млрд.квт.ч. электроэнергии. Строительство этой ГЭС в 1 млрд. долл. рассчитано на 7 лет.

С. Демирель отметил, что союз Турции, Азербайджана и Грузии, тесное сотрудничество трех стран приведет в недалеком будущем к установлению режима свободного передвижения через границы между ними. «Сегодня «Деринер», завтра **нефтепровод Баку-Джейхан (открыт весной 1999 г. — «Полпред»)**, послезавтра железная дорога Карс-Тбилиси — все эти объекты мы будем вместе строить и открывать», — заявил Демирель.

Президент Грузии сказал, что успехи Турции воспринимает как свои собственные и дал слово через семь лет в день пуска ГЭС выступить с приветственной речью на турецком языке.

Уроженцы вилайетов Ризе, Артвин, Трабзон, Эрзурум и Ардаган надолго, лет на 10-15 получат на стройках рабочие места, а затем электроэнергию и воду.

Об украинско-турецких отношениях. Развитие отношений с Турцией является одним из главных приоритетов Украины на юж. направлении. 16.12.1991 г. Турция признала Украину как суверенное государство, и 02.02.1992 г. страны установили дипотношения. В том же году (04.05 1992 г.) был подписан Договор о дружбе и сотрудничестве между Украиной и ТР сроком на 10 лет. 14.04.1994 г. было подписано Соглашение между двумя государствами о борьбе с преступностью.

30.05-01.06.1994 г. президент Турции С.Демирель посетил Киев с офиц. визитом. Ответный визит президента Украины Л.Кучмы в Турцию состоялся 27-28.11.1996 г. Были подписаны Конвенция об избежании двойного налогообложения, Соглашение о взаимной защите инвестиций, Соглашение в области морперевозок и Соглашение в области авиасообщения.

21-23.05.1998 г. состоялся офиц. визит на Украину президента ТР С.Демиреля. В ходе визита стороны подписали ряд соглашений: Консульская конвенция между Украиной и ТР, Протокол о предоставлении Украине товарного кредита на 20 млн.дол., соглашения о сотрудничестве оборонпрома, здравоохранения, охраны окружающей среды, Протокол об обмене грамотами по ратификации Соглашения между Украиной и ТР о содействии и взаимной защите инвестиций.

28-30.10.1998г. состоялся рабочий визит Премьер-министра В.Пустовойтенко в Турцию по случаю празднования 75-й годовщины провозглашения ТР. 20-21.03.2000 г. мининдел Украины Б.Тарасюк впервые посетил Турцию с офиц. визитом. Были подписаны следующие двусторонние соглашения: Межправит. программа обменов в области культуры, науки, молодежи и спорта на 2000-02 гг., Протокол об обмене грамотами ратификации Консульской конвенции между двумя странами и Протокол о сотрудничестве в области гос. архивов. В 2000 г. ожидается офиц. визит Л.Кучмы в Турцию.

Эконом. сотрудничество. С 1992 г. объем торговли между Украиной и Турцией увеличился в 10 раз и составил в 1999 г. 1263 млн.долл. В 1999 г. Турция стала 4 по обороту торговым партнером Украины. Позитивное сальдо Украины достигает в последние годы 500-700 млн. долл. Украина ввела ряд мер, ограничивающих «челночную» торговлю и лишаящих Турцию возможности компенсировать этот дисбаланс офиц. торговли. Во время визита Б.Тарасюка в Турцию стороны договорились увеличить товарооборот до 2 млрд.долл.

На конец 1999 г. уровень турецких инвестиций в Украину был относительно низким и составил только 24 млн. долл. от 215 турецких компаний, включая СП, работающие на Украине.

Транспортно-энергетические коммуникации. Геостратегически выгодное положение Украины делает её естественным участником намеченного создания доп. транспортной артерии нефтепоставок из Бл. Востока в Европу. Одесский терминал является необходимым элементом такой артерии. Украина включается и в проекты транспортировки каспийской нефти в Европу, в частности, предусмотрено ее участие в проекте Баку-Джейхан. Украина также собирается принять участие в реализации масштабной программы строительства в Турции ГЭС и ТЭС, а также нефтепровода Джейхан-Самсун. Особенно тесно связаны интересы Украины и Турции в газоэнергетической сфере. Уровень потребления газа в Турции достигает почти 10 млрд.куб.м. в год, из которых около 80% поступает из России через Украину. В последние годы Турция ставит цель наращивания газопоставок. Шагом к этому может стать строительство трубопровода «Голубой поток», который предусматривает транспортировку рос. газа в Турцию по дну Черного моря (16 млрд.куб.м. в год), а также проект реконструкции существующих газовых магистралей через Украину (с доведением мощностей до 14 млрд.куб.м. в год). Существует также договоренность Турции с Туркменистаном и Азербайджаном о строительстве Транскаспийского газопровода (16 млрд.куб.м в Турцию и 14 млрд.куб.м. в газу в Европу).

Военно-тех. сотрудничество. В 1994 г. страны подписали соглашение о военно-тех. сотрудничестве, провели ряд обменов военными делегациями. **Программа перевооружения турецкой армии**, на которую планируется выделить **150 млрд.долл.**, открывает новые возможности для украинско-турецкого сотрудничества в военно-тех. сфере. Речь идет о возможной закупке на конкурсной основе (в тендере участвуют только страны НАТО) 1000 украинских танков Т-84 на 2 млрд.долл. Другим перспективным тендером для Украины является вертолетный. За право поставлять в Турцию боевые вертолеты соревнуются США, Италия и **Россия**, которая представляет совместный с Израилем проект машины КА-502 с двигателями запорожского объединения «Мотор-Сечь». Сумма контракта достигает 4,5 млрд.долл. Всего планируется построить 145 вертолетов. В решении проблем военной безопасности в регионе Черного моря интересы Турции и Украины во многом совпадают. Это связано с особым характером отношений в треугольнике Киев-Баку-Анкара.

Углубление украинско-турецких связей содействует реализации следующих внешнеполит. интересов Украины: формирование новой системы

транспортных коммуникаций (проект TRASE-CA), в которой Украина стала бы важным звеном сообщения между Европой и Азией; диверсификация источников энергопоставок на Украину, дальнейший транзит энергоносителей в Европу; создание условий для более интенсивного вхождения Украины в черноморско-каспийское геополит. пространство; ускоренное развитие торговли и экономического сотрудничества Украины со странами региона; развитие многостороннего сотрудничества в области безопасности, пресечение нелегальной миграции из азиатских стран в Европу через Украину; сотрудничество в сфере урегулирования локальных конфликтов; участие в миротворческих акциях между организациями.

Связи с Россией

История межгос. рос.-турецких отношений насчитывает пять веков. Между двумя странами поддерживается политический диалог на высоком уровне. Президент Б.Н.Ельцин 25 июня 1992 г. принял участие в стамбульской встрече глав государств и правительств государств-участников Черноморского эконо. сотрудничества (ЧЭС). Б.Н.Ельцин возглавлял рос. делегацию на саммите ОБСЕ в Стамбуле (18-19 нояб. 1999 г.).

В 1992 г. С.Демирель побывал с офиц. визитом в России в качестве главы турецкого правительства. Премьер-министр Турции Т.Чиллер посетила Россию в сент. 1993 г.

15-16 дек. 1997 г. с офиц. визитом в Турции находился пред. правительства РФ В.С.Черномырдин.

4-6 нояб. 1999 г. состоялся офиц. визит в РФ премьер-министра Турции Б.Эджевита, по итогам которого принята Декларация о борьбе с терроризмом, подписаны межправит. соглашения о безвизовых поездках по дип. паспортам и о сотрудничестве в области ветеринарии, а также Протокол о сотрудничестве между ИТАР-ТАСС и Департаментом печати и информации Правительства Турции.

В качестве спецпредставителя президента РФ 28-29 фев. 1999 г., а также 25-26 мая 1999 г. в Анкаре находился зампред правительства России И.И.Клебанов. Министр иностр. дел РФ И.С.Иванов посетил 29-30 окт. 1998 г. Анкару в связи с празднованием 75-й годовщины Турецкой Республики.

В дек. 1996 г. Т.Чиллер находилась в нашей стране в качестве зам. премьер-министра и министра иностр. дел Турции.

По межпарламентской линии в Турции побывали председатели Совета Федерации В.Ф.Шумейко (1995 г.) и Е.С.Строев (1996 г., участие в конференции Межпарламентского союза). С визитом в нашей стране находился спикер турецкого парламента М.Калемли (1996 г.). В 1998 г. Турцию посетила делегация Госдумы во главе с пред. Г.Н.Селезневым.

Турция проявляет значит. интерес к прямому сотрудничеству с отдельными субъектами РФ. При этом наблюдается склонность Анкары, используя этнорелигиозную общность, отдавать предпочтение связям с т.н. тюрко-мусульманской частью субъектов.

Между Россией, в том числе в качестве государства-правопреемника СССР, и Турцией дей-

ствуют около 60 двусторонних договорно-правовых актов (Договор об основах отношений, соглашения о торг., научно-тех., культурном сотрудничестве, о поставках рос. природного газа через акваторию Черного моря, о сотрудничестве в области энергетики, об автомобильном, ж/д и воздушном сообщении, о торг. судоходстве, о сотрудничестве в борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ, Консульская конвенция, Меморандум о сотрудничестве в борьбе с терроризмом и др.).

При нашем тех. содействии в Турции сооружен ряд крупных объектов нац. индустрии (черная и цветная металлургия, нефтепереработка, химия, энергетика).

Объем рос.-турецкой торговли в 1999 г. снизился до 2,5 млрд.долл., что во многом связано с последствиями фин. кризиса в России. Положит. торг. сальдо в пользу России по-прежнему перекрывается дисбалансом не в нашу пользу в сфере «челночной торговли» (порядка 1,5 млрд. долл.), автоперевозок и туризма.

Масштабный объем работ (свыше 7 млрд. долл.) выполняется на территории России турецкими строительно-подрядными компаниями. В то же время рос. участие в реализации отдельных проектов в Турции не превышает 300 млн. долл.

На основе долгосрочного межправит. соглашения, заключенного сроком на 25 лет, Турция, начиная с 1987 г., закупает у России природный газ (сейчас около 8 млрд. куб.м в год). Достигнута договоренность об увеличении поставок рос. природного газа в Турцию с перспективой доведения их ежегодных объемов к 2010 г. до 30 млрд. куб.м в год.

Межправит. органом, занимающимся вопросами рос.-турецкого торг.-эконом. сотрудничества, является Смешанная Комиссия, очередное (IV) заседание которой состоялось 3-4 нояб. 1999 г. в Москве. Председатель рос. части Комиссии — министр гос. имущества РФ Ф.Р.Газизуллин, турецкой — гос. министр Р.К.Юджелен.

Торг.-эконом. отношения. Россия является вторым после Германии внешнеторг. партнером Турции. Торг. оборот между РФ и ТР в 1998 г. снизился почти на 12% и составил 3,7 млрд.долл. (в 1997 г. — 4,2 млрд.долл.).

Сокращение объема товарооборота в 1998 г. по сравнению с 1997 г. (4,2 млрд.долл.) произошло прежде всего из-за уменьшения нашего импорта — 1,5 млрд.долл. (в 1997 г. — 2 млрд.долл.). Больше всего сократился ввоз в Россию кожи и изделий из нее (на 37,5%), текстиля (31,9%) и продовольствия (21,8%), которые являются традиц. товарами турецкого экспорта, в т.ч. и в Россию.

Росэкспорт в Турцию в 1998 г. увеличился на 1,2% за счет черных и цветных металлов, лесоматериалов и химпродукции. До 70% росэкспорта в Турцию приходится на энергоносители, черные и цветные металлы и лесоматериалы. Импорт из Турции в основном (62%) состоит из продуктов питания и товаров народного потребления.

Незначит. положительное в пользу России торг. сальдо многократно перекрывается дисбалансом не в нашу пользу в сфере «челночной торговли» (4-5 млрд.долл.), автоперевозок и туризма (в 1998 г. Турцию посетили 460 тыс. рос. туристов, тогда как в предыдущем — 740 тыс.).

Торговля РФ и ТР в млн.долл.

	1997 г.	1998 г.
Оборот	4230	3700
Экспорт:	2174	2200
Энергоносители,	890	750
в т.ч. газ природный	670	510
Машины и оборудование	100	65
Химпродукция, удобрения	110	120
Лесо- и бумизделия	170	210
Черные металлы и изделия	450	630
Цвет. металлы и изделия	130	210
Кожсырье, кожа	30	30
С/х продукция	80	85
Текстиль и изделия	65	55
Прочие изделия	149	45
Импорт:		
Продтовары	435	340
Текстиль и изделия	749	510
Машины и оборудование	225	110
Кожа и изделия	112	70
Минеральное сырье	20	15
Продукция химпрома	260	210
Керамика и стекло	30	25
Черн. металлы и изделия	25	30
Цвет. металлы и изделия	15	14
Мебель	20	20
Прочие товары	165	156
Сальдо	118	70

Масштабный объем работ (6 млрд.долл.) выполняют на территории России турецкие подрядные компании, осуществляющие строительство объектов здравоохранения, легкой и пищевой промышленности, банковского сектора, а также жилья для военнослужащих. Нынешнее ростодействие в реализации некоторых проектов в Турции оценивается в 100 млн. долл.

В ходе визита в Турцию премьер-министра РФ В.С. Черномырдина (15 дек. 1997 г.) в Анкаре состоялось подписание Долгосрочной программы торг., эконом., пром. и научно-тех. сотрудничества.

Программой предусматривается значит. расширение сотрудничества в области ТЭК (увеличение поставок в Турцию рос. природного газа), металл, машиностроения, нефтехим., электротех., легкой и пищевой отраслей, строительства, транспорта, связи. Намечен рост поставок в Турцию машин и оборудования, в том числе для строительства новых и модернизации объектов, ранее построенных при содействии СССР (метзавод в Искендеруне, алюминиевый завод в Сейдишехире, НПЗ в Алиага и др.). Ставится цель доведения рос.-турецкого ежегодного товарооборота до 6-7 млрд.долл., а к 2005 г. — до 9-10 млрд.долл.

Достигнута договоренность об увеличении к 2002 г. поставок рос. природного газа в Турцию с 6 до 14 млрд.куб.м. в год по действующему газопроводу и еще на 16 млрд.куб.м. в год по газопроводу, который намечается проложить через акваторию Черного моря. Рассматривается вопрос об участии рос. организаций в строительстве в Турции нескольких на газе.

Поставки рос. природного газа в Турцию. Осуществляются на основании межправсоглашения от 18 сент. 1984 г. и долгосрочного контракта от 14 фев. 1986 г. между ВЭП «Газэкспорт» и турецкой госкомпанией «Боташ». Контракт предусматривает поставку рос. газа в Турцию в течение 25 лет (с 1987 г. до 2011 г. с выходом на максимальные годовые объемы до 6 млрд.куб.м. с 1993 г.).

В дек. 1996 г. подписан также долгосрочный контракт на поставку рос. газа в Турцию до 2021 г. с макс. объемом 8 млрд.куб.м. начиная с 2002 г. (сверх объема, предусмотренного контрактом от 14 фев. 1986 г.).

Проект поставок рос. природного газа в Турцию через акваторию Черного моря («Голубой поток»): 15 дек. 1997 г. было подписано межправсоглашение о поставках в Турцию рос. природного газа начиная с 2000 г. в течение 25 лет. **Годовой экспорт рос. природного газа в Турцию после 2007 г. возрастет до 30 млрд.куб.м. в год.** Реализация данного Соглашения обеспечит России 35 млрд.долл. при текущем уровне цен.

Соглашением предусмотрено строительство газопровода Россия-Турция (до Анкары), причем участок длиной 400 км. проходит по дну Черного моря (на глубине до 2000 м.). Строительство газопровода на территории России и через акваторию Черного моря будет осуществляться ОАО «Газпром», а на территории Турции — консорциумом ОАО «Газпром» с турецкими компаниями.

Рос. сторона также подписала межправит. протокол о сотрудничестве в создании энергетического объекта на природном газе, в соответствии с которым ОАО «Газпром» предоставляется преференциальный режим по строительству в Турции ТЭС на 1400 мвт. на природном газе, которая должна быть пущена в эксплуатацию в 2004 г. ОАО «Газпром» совместно с фирмами «АВВ» (Швейцария) и «Энтес» (Турция) подало заявку на сооружение электростанции «Денизли» по принципу БОТ (строй-эксплуатируй-передай).

В 1998 г. ведущие позиции в инвестировании в Турцию занимали Голландия, США, Германия, Франция, Швейцария, Англия. На их долю приходится более 80% всех инвестиций в экономику Турции, **на долю России 0,15%, т.е. 10 млн.долл.** Основными сферами деятельности 150 фирм с рос. капиталом являются торговля, туризм и транспортные перевозки. Реализация в Турции крупных объектов рос.-турецкого сотрудничества ТЭС «Денизли» (0,8 млрд.долл.) и газопровода «Голубой поток» (3 млрд.долл.) даст новый импульс притока рос. капитала на турецкий рынок. Проект «Голубой поток», не имеет аналогов в мировой практике по глубине и сложности прокладки трубы.

Инвестиции в РФ. Набирает темпы вывоз турецкого капитала за границу. По состоянию на 30.06.98 г. общий объем накопленных турецких инвестиций в зарубежные страны составил более 1,6 млрд.долл. В основном они направлялись в европейские страны (Германия, Англия, Нидерланды), Россию, республики Кавказа и Средней Азии.

По оценкам Казначейства Турции **на 01.01.99 г., объем накопленных инвестиций из Турции в Россию составил 190 млн.долл.** («Эфес Пелзен» — 35, «Энка-Коч» — 90; «Идиль» — 25; «Энтес» — 180; АТА — 10 и др.), или 0,7% от общего объема всех накопленных в рос. экономике зарубежных инвестиций. По данным же Союза межд. подрядчиков, объем накопленных турецких инвестиций в РФ составляет более 400 млн.долл., т.е. больше, чем в какой-либо другой стране.

В банковском секторе РФ имеются незначит. турецкие портфельные инвестиции. **В России работают пять банков с турецким капиталом:** «Япы

Токо» (СП между «Япы Креди Банк» и «Токо-банк»), «Гаранти Банк», «Финанс банк», «Зираат Банкасы» (100% турецкий капитал) и представительство банка «Иктисат».

В Госрегистрационный реестр минюста РФ на 01.10.98 г. внесено 750 предприятий и организаций, созданных при участии капиталов Турции, из них около 60% составляют АО с 100% турецкого капитала. **В РФ зарегистрировано 242 представителя турецких фирм.**

Турецкая компания «Гама» планирует осуществить крупный проект по модернизации Магнитогорского меткомбината. Объем привлеченных средств может достигнуть 100 млн.долл. Фирма «Анадолу Индастри» реализует крупномасштабный проект строительства предприятия по производству пива на базе фирмы «Бирюлевский пивзавод», г. Москва. Мощность нового завода к 2003 г. будет 2,5 млн.гектолитров пива в год. Общий объем инвестиций должен составить 128 млн.долл.

Фирмой «Эфес» в 1994-96 гг. реализован в РФ ряд проектов по созданию производств и сбыта продукции фирмы «Кока-Кола» (США). Фирма участвовала в создании СП «Кока-Кола Кубань Ботлерс» (г. Сочи) и «Кока-Кола Ростов Ботлерс» (г. Ростов-на-Дону). Общий объем инвестиции в вышеуказанные проекты составил 25 млн.долл.

Фирма «Эджзаджибаши» создала на базе АО «Фармснабсбыт» предприятие по фасовке и упаковке твердых лекарственных средств (таблеток и капсул). Освоен выпуск новых препаратов гастросидина, синоприла, сифлокса, протаба.

В производстве изделий из х/б тканей работает турецкая компания «Дорма Текстиль». Фирмой на базе комбината «Красная нить» (С.-Петербург) создано СП, в котором доля турецкой стороны составляет 75%. Компания АТА инвестировала средства в сооружение деревоперерабатывающего завода в г. Выборге. Фирма «Аларко» реализует проект строительства в Москве крупного центра по лечению онкозаболеваний детей на 350 коек. Стоимость проекта оценивается в 90 млн.долл. В Москве при участии компаний «Коч Холдинг» и «Энка» получает распространение **сеть гипермаркетов «Рамстор»: уже работают 2 гипермаркета, планируется закладка третьего.**

Реализуется кредит «Эксимбанка» в сумме 350 млн.долл. на финансирование строительства и реконструкцию ряда объектов (ЦКБ, горбольница №31 в Москве, гостинично-деловой центр, приборостроительный завод в Челябинской обл. и др.).

Действует Российско-Турецкая МПК по торг.-эконом. сотрудничеству. В рамках Комиссии работают 5 совместных групп (по энергетике, передовым технологиям, инвестициям и подрядным услугам, транспорту и транспортному строительству, стандартизации и метрологии). Комиссия создана в соответствии с рос.-турецким межправсоглашением от 14 мая 1992 г. Первое заседание Комиссии состоялось в нояб. 1992 г. в Анкаре, второе — в апр. 1994 г. в Москве. Третье заседание прошло 3-7 нояб. 1997 г. в Анкаре. Для установления прямых деловых связей с регионами России **создан и работает Российско-Турецкий деловой совет**, в котором участвуют 36 регионов России и более 100 турецких компаний и фирм.

На рассмотрении сторон находятся межправсоглашения о взаимном поощрении и защите ка-

питаловложений, об избежании двойного налогообложения.

Импортный режим. В 1998 г. в отношении рос. товаров продолжали действовать пять антидемпинговых налогов: листовое стекло (размер налога 35 долл. за т.); искусственная (полиэстеровая) пряжа (19%); полиэтилен низкого давления (280 долл.т.); поливинилхлорид (170 долл.т.); стальные заготовки (24 долл.т.).

Налоги введены в 1993-95 гг. в результате антидемпинговых разбирательств, возбужденных внешнеторгом Турции в отношении роспредприятий, поставляющих вышеуказанную продукцию. Большая часть «демпингового» росимпорта в Турцию осуществляется через европейских посредников. В Турции в 1996-99 гг. не возбуждалось против росимпортеров ни одного антидемпингового разбирательства.

По турецкому законодательству экспортер, против кого возбуждено антидемпинговое разбирательство, имеет право выдвигать встречный иск. Если иск удовлетворяется, то антидемпинговый налог отменяется. Российские поставщики не выдвигали встречные иски против антидемпинговых разбирательств в Турции. И это при том, что вышеуказанные налоги на росимпорт действуют до 2000 г.

Ведется регулирование импорта еще одной важнейшей рос. продукции — холоднокатанного и горячекатанного листа из железа и стали. В окт. 1995 г. турецкая сторона ввела практику надзора (контроля) на импорт из России указанной продукции (тамож. позиции 72.08, 72.09, 79.11), что предполагало получение турецкими импортерами спецразрешения (лицензии). В дек. 1997 г. общим решением, распространяющимся также и на Украину, срок действия надзора был продлен до 31.12.98 г. В решении говорилось о том, что, несмотря на меры контроля, совокупная доля России и Украины в общем импорте в Турцию этих видов проката остается высокой. В частности, в 1996 г. эти две страны поставили 1,2 млн.т. проката.

Более чем двухлетний период действия контроля на импорт стального проката из России отрицательно сказался на динамике наших поставок. По горячекатанному листу она выглядит так: 1995 г. — 133 млн., 1996 г. — 92, 1997 г. — 110 млн.долл.

В июле 1998 г. вступило в силу два взаимосвязанных постановления правительства Турции: №98/11389 «О тарифном контингировании импорта горяче- и холоднокатанного листового железа» и 98/11390 «О дополнении к Постановлению об импортном режиме».

Первое постановление фактически предусматривает ужесточение импортного контроля путем введения количественного контингирования беспошлинного импорта указанной продукции из третьих стран (кроме ЕС и участников соглашений о свободной торговле). В частности, для горячекатанного листа (код 72.08 и 72.11) контингент определен в 450 тыс.т. Для холоднокатанного (код 72.09) — 100 тыс.т. Причем речь идет об установлении совокупного количественного контингирования для всех стран, без определения конкретной квоты для отдельных поставщиков, включая Россию.

Второе постановление предусматривает многократное увеличение существующих тамож. ставок при импорте указанной продукции сверх ко-

личественного контингирования: 72.08 — с 5% до 22,5% (на широкополосный прокат — 15%); 72.09 — с 0,5 до 30%; 72.11 до 15-30%, в зависимости от вида проката.

Ежегодный импортный режим Турции, подготавливаемый ведомством Внешней торговли (ВВТ) и утверждаемый в самом начале текущего года, на 1999 г. был одобрен правительством с большим опозданием — в середине фев.

1999 г. — четвертый год функционирования Тамож. союза Турции с ЕС, который повлек существенные изменения в экспортно-импортном режиме страны. Это, прежде всего, **отмена всех пошлин в торговле промтоварами между Турцией и странами ЕС** (15,5 тыс. товарных позиций). Сельхозпродукция и пищевые товары пока остаются за рамками действия Союза. По этим товарам между сторонами будет заключено отдельное соглашение, в основе которого будет лежать принцип квотирования взаимных поставок.

В торговле с третьими странами, в том числе и с Россией, Турция применяет Единый тамож. тариф (ЕТТ) ЕС. Причем средневзвешенный импортный тариф должен определяться только критериями защиты внутреннего турецкого рынка и его размер не должен значительно превышать тарифы, применяемые в странах ЕС. Так, в 1996 г., когда был впервые принят новый импортный режим Турции, средневзвешенный размер импортного тарифа составлял 5,7%. В последующем предусматривалось его уменьшение: в 1997 г. — 5,6%, в 1998 г. — 5,2% и в 1999 г. — 5,1%. Несмотря на тенденцию снижения средневзвешенного тарифа, тем не менее его размер остается высоким по сравнению с применяемыми тарифами в рамках ЕС.

Импортный режим на 1999 г., как и в предыдущие годы, составлен по товарно-отраслевому принципу в соответствии с межд. гармонизированной системой тамож. кодов, принятой в рамках ЕС и ВТО, членом которой является Турция. Вместе с тем, в нем можно обнаружить специфические особенности, отличные от предшествующих импортных режимов. В частности, в дополнение к тамож. ставкам для стран ЕС и третьих стран, отдельно выделяются ставки для стран, с которыми Турция подписала в последнее время соглашения о свободной торговле: Израиль, Румыния, Венгрия, Литва, Чехия, Словакия, Болгария и Эстония. В импортном режиме на 1999 г. предусмотрена замена тамож. ставок с экю, на евро.

В 1999 г. общая конъюнктура для экспорта большинства рос. товаров в Турцию по сравнению с 1998 г. даже несколько улучшилась. Сохраняется беспошлинный ввоз группы товаров энергоносителей: природный газ, нефть и нефтепродукты, каменный уголь и лигнит. По сравнению с 1998г. ликвидированы пошлины на импорт из России отдельных видов лесоматериалов, в результате чего с 1999г. вся лесная группа товаров ввозится беспошлинно. Сокращены тамож. пошлины и на традиц. товары росэкспорта химпрома: полиэтилен, полипропилен, поливинилхлорид, синтетические нити и волокна (в среднем на 6%). Вместе с тем, сохранены высокие пошлины на металлопродукцию.

В импортном режиме Турции на 1999 г. среди группы промтоваров выделены т.н. sensitive prod-

ucts или товары, требующие особого внимания, в частности, автомобили, велосипеды, мебель, фарфоровая посуда, обувь. По этим товарам, как и в 1998 г., предусматривается сокращение импортных пошлин в среднем на 10%. Сохранены и тамож. льготы на компьютерную технику в связи с присоединением Турции к межд. декларации о носителе продукции информационно-технологического назначения.

В связи с окончанием переходного периода (1996-98 гг.) впервые отменены тамож. пошлины и квотирование на промпродукцию, поставляемую в рамках Европейской ассоциации угля и стали, что может привести к увеличению поставок в Турцию этих видов продукции из европейских стран.

По другим промтоварам, не входящим в ЕТТ ЕС, в 1999 г. будет продолжена политика приведения тамож. пошлин в соответствие с особенностями турецкой экономики. Так в т.н. suspension list выделены товары и продукция, по которым введены импортных пошлин отменяется, либо предусмотрены очень низкие ставки, или же они сведены к нулю. В этом разделе представлена сырьевая продукция, имеющая важное значение для турецкой экономики, импорт которой пока стимулируется и имеет регулирующие функции.

В 1999 г. сохраняется режим преференций во внешней торговле, предоставляемый Турцией наименее развитым странам, впервые введенный импортным режимом в 1998 г. Преференции осуществляются в соответствии с рекомендациями ВТО и совещаний «Большой семерки» в целях увеличения доли НРС в мировой торговле. В качестве члена ВТО Турция обязуется обеспечивать беспошлинный ввоз в страну товаров (более 660 наименований) из 50 государств, считающихся по классификации ООН наименее развитыми.

О торг.-эконом. сотрудничестве краев, областей и республик Юга России с Турцией. В деловом сотрудничестве с Россией Турция все больше внимания уделяет ее южным регионам, что объясняется рядом причин объективного характера. Турки за короткое время сумели наладить регулярное паромное сообщение с относительно низкими затратами на перевозку людей и грузов между турецкими портами Стамбул, Самсун и Трабзон и российскими — Новороссийск, Сочи, Туапсе и Геленджик. Товары и пассажиры доставляются на Юг России и автотранспортом через два КПП на турецко-грузинской границе. С этой же целью открыты регулярные и чартерные авиалинии в Сочи, Минводы, Краснодар, Ставрополь, другие крупные южные города.

Установленный обеими сторонами упрощенный порядок визового обслуживания, минимальные ставки тамож. платежей за турецкий импорт также играют стимулирующую роль в турецко-рос. торг. сотрудничестве на Юге России. В деловом общении с рос. «южанами» **турки подчеркивают свою этническую и религиозную близость к некоторым народам северо-кавказских республик, на наличие у ряда этносов этого региона родственных связей с так называемой «черкесской» диаспорой в Турции.**

Созданные в структурах управления субъектов Федерации подразделения, занимающиеся внешнеэконом. деятельностью, проявляющей немалый интерес к налаживанию деловых связей с турецкими бизнесменами. Их руководители неоднократно

посещали Турцию и установили с партнерами необходимые контакты. В свою очередь, турецкая сторона практикует поездки на Юг России предпринимателей. В авг. 1995 г. учрежден Деловой совет ТПП 7 городов Юга России и 6 городов Вост. Причерноморья Турции. Совет осуществляет координацию деятельности предпринимателей этих городов, проводит семинары по вопросам приграничного сотрудничества.

Развитию деловых отношений содействуют и **побратимские связи между г.г. Трабзон-Сочи, Гиресун-Таганрог**. В перспективе не исключено налаживание таких же связей между г.г. Самсун-Ростов, Стамбул-Новороссийск.

Во всех северо-кавказских адм. центрах появились выделяющиеся архитектурой и внешним видом объекты, возведенные турками. Это здания банков во Владикавказе, Майкопе, Сочи, гостиницы в Ставрополе, Нальчике и Сочи, пансионаты в Сочи и Лазаревском, адм. здания в новой столице Ингушетии. Другое распространенное направление деятельности турок — это выпечка хлебобулочных изделий с поставкой оборудования для пекарен. Прибыльным для турецкой стороны является производство мебели из местного сырья, в достатке имеющемся в республиках Сев. Кавказа.

Естественно, турки уделяют большое внимание торговому бизнесу. Причем наряду с традиц. экспортными товарами — кондитерские изделия, кожа, моющие средства, в последнее время в регион идут поставки и сложного технологического оборудования и машин турецкого производства.

Особое место занимают услуги турецких турфирм. **Подавляющее большинство туристов, занимающихся «челночным» бизнесом в турецком Причерноморье — это жители Юга России**, для которых такая форма торговли все еще остается прибыльной. Наряду с «торговым» туризмом все большую популярность в последние годы приобретают поездки на отдых в Анталию и другие курорты турецкого Средиземноморья.

На Юге России функционируют свыше 300 СП с турецкими фирмами с прямыми иноинвестициями в размере 50 млн.долл. Ежегодный товарооборот региона с Турцией составляет 300 млн.долл., без учета «челночной» торговли.

В Ростовской обл. зарегистрировано 52 предприятия с участием турецких инвесторов со средней долей в 63% турецкого капитала в их уставном фонде. Внешнеторговый оборот Ростовской обл. с Турцией составил в 1997 г. 104 млн.долл. Ростов поставил в Турцию уголь битуминозный на 5,6 млн.долл., антрацит на 2,3 млн.долл., отходы и лом черных металлов на 36,4 млн.долл., а также пшеницу, шкуры КРС и др. В структуре импорта из Турции преобладают грузовики и микроавтобусы на 15,5 млн.долл., холодильные установки, сельхозтехника, хлебобулочное оборудование, ткани и др.

В Краснодарском крае предпринимателями из Турции создано 118 предприятий, составляющих 16,5% от общего количества СП в крае, из которых 61 предприятие находится в Сочи. Доля турецких инвестиций в них составляет 5 млн.долл. Из крупных проектов следует отметить строительство в Сочи турецкими фирмами «Эрна» и «Интес» 26-этажной гостиницы «Лазурная» с последующим управлением совместно с ам. фирмой «Рэ-

диссон», создание АО «Кока-Кола Кубань-Балтерс», полностью принадлежащее турецкой фирме с инвестицией 375 тыс.долл., «Политеке» со 100% турецкого капитала, составляющим 1,65 млн.долл., «Иннекс Тиджарет Кубань» также с 100% турецкого капитала в 750 тыс.долл.

Общий товарооборот между Краснодарским краем и Турцией в 1997 г. составил 65 млн.долл. при экспорте в 35 млн.долл. и импорте в 29 млн.долл. В Турцию вывозились лесоматериалы на 10,5 млн.долл., отходы и лом черных металлов, масличные семена и плоды, а ввозились в край масло сливочное и прочие жиры на 6 млн., котлы и оборудование на 2 млн.долл., а также цитрусовые, кондитерские изделия и другие товары.

В Ставрополье из 370 предприятий с иноинвестициями в 52 СП вложен турецкий капитал. В числе совместных проектов — строительство с последующей эксплуатацией на правах партнеров маслобойного завода с долей турецкой стороны 5 млн.долл., возведение высотной гостиницы. Турецкая фирма «Идиль» завершила в 1998 г. строительство сахарного завода в г. Кочубеевский за счет кредита турецкого «Эксимбанка» в 60 млн.долл. Под кредит турецкого банка подписан контракт с фирмой «Текфен Иншаат» на строительство завода по производству полипропилена в г. Буденновске.

Правительство Дагестана заключило с Союзом торговых палат Турции соглашение о сотрудничестве во внешнеэконом. сфере. В наст. вр. в республике достаточно стабильно работают 10 СП. **Во внешнеторговом обороте Дагестана Турция занимает третье место по объемам операций, после Азербайджана и Украины**. Дагестанский экспорт состоит в основном из алюминия и изделий из него на 706 тыс. долл., сепараторов молочных — 198 тыс.долл., шкур крупного и мелкого рогатого скота — 1,8 млн.долл. и др. товаров. Из Турции ввозятся хлебобулочное оборудование, сельхозтехника, телевизоры, холодильники, мебель, стройматериалы, продукты неорганической химии, кондитерские изделия.

Дагестан активно сотрудничает с Турцией в области образования. Турецкая мусульманская благотворительная организация «Торос» открыла колледжи в Махачкале, Дербенте и Ботлихе. В Дербенте работает Межд. дагестано-турецкий гум. институт. Устанавливаются религиозные связи. С помощью турок в Махачкале построена и действует самая большая мечеть на Сев. Кавказе. В Стамбуле открыто представительство Духовного управления мусульман Дагестана, а в ряде районов Дагестана — религиозные школы, обучение в которых ведут турецкие духовные лица.

Масштабы турецкого эконом. присутствия в других республиках Сев. Кавказа менее значительны из-за ограниченных ресурсных возможностей самих республик. В частности, в Карачаево-Черкессии действуют 23 СП с турками, Сев. Осетии — 12, Адыгее — 10, Кабардино-Балкарии — 6, Ингушетии — 2. Но интенсивность турецкого сотрудничества с ними нарастает.

Представительства турфирм Турции в Москве.
Ben Tur. М., пер. Сивцев Вражек 44, 28/9, тел. 937-1640, ф. 937-1641, Eray Okyaltirak.
De Tur. М., Последний пер. 19, тел. 721-1600, до - 04, ф. 721-1605, Refet Kayakiran.
Mostravel. М., Ленинградский пр-т 8, тел. 257-

1523,-0326,-6258,-0063, ф. 251-5213, Erol Kahraman.

Iso Tur. М., Пижевский пер. 5, оф. 400, тел. 239-9205, ф. 239-9214, 953-6326, Halil Korkmaz.

Coral Travel. М., Столешников пер. 11, тел. 232-3221, 924-1772, ф. 232-3221, Coskun Yurt.

Pegas Travel. М., Ленинградский пр-т. 49, тел. 967-8154,-8155, 943-9375, ф. 943-9808, 967-8190, Ramazan Akpinar.

Troyka. М., Сивашская 4/2, тел. 119-1631, 110-5920,-5868, 935-8870, ф. 110-5920, 935-8870, Hulya Arslan.

Deep Tur. М., Б.Дмитровка, тел. 292-0732,-1277,-4175, 229-4956, ф. 292-5392, Imran Nazarov.

Dustin Melih. М., Ленинский пр-т 158, тел. 234-9215,-9432, ф. 234-9214, Melih Ozerdem.

Turlux. М., Сретенка 9, тел. 921-5774, 246-7686, ф. 921-5774, Musa Negiz.

Delta Travel. М., Старый Арбат 38, тел. 241-2107,-3135,-2287, ф. 241-2107, Naluk Kaboglu.

Kalinka. М., Трехпрудный пер. 6/2, тел. 299-2397, ф. 921-4669, 438-0966, Riza Coban.

Sadko. М., Б. Садовая 10, оф. 14, тел. 209-9337,-9188,-1541,-9159,-9442, ф. 209-9188,-9159, Hacı Akdemir.

Yesil Mavi. М., Ст. Арбат 42, тел. 234-9116, ф. 234-9116, Yahya Tufekci.

Tez Tur. М., Ленинский пр-т 49, тел. 956-6231, 728-4023, ф. 728-4078, Александр Буртин.

Trek Travel. М., Беговая, тел. 946-1049,-1071,-7698, ф. 945-3531, Александр Горбатюк.

Бюро в Москве

Торгпредство пос-ва Турции в РФ, 7 Ростовский пер., 12, т. 246-2989,-3989, ф. 246-4989, E-mail: dtmos@online.ru, www.turkishline.ru/dtm

Abant Nakliyat. Транспорт, т. 337-6322, ф. 337-8188, Sevget Sayar.

Abka Insaat. Строительство, т. 280-0920, ф. 280-1998, Sengizhan Karaduman.

Agr Gida. Пищепром, т. 288-9720, ф. 288-9750, Rifat Yuzbasigil.

Akasia Distigaret. Пищепром, т. 973-3275, ф. 973-3158, Ahmet Sahinoglu.

Akcaу Es-Imp. Торговля, т. (8212) 220-614, ф. 220-352, Akcaу Yener.

Akra-Dinarsu. Текстиль, т. 275-0205, ф. 275-4544, Akin Aydin.

Aktur Sadko. Туризм, т. 209-9159, Hacı Akdemir.

Alarko Sanayi Ticaret. Кондиционеры, т. 956-1717, ф. 203-6097, Engin Colpan.

Alarko-Alsoim. Строительство, т. 232-2920, ф. 1522, Engin Colpan.

Anadolu Aianst. Пресса, т. 415-4419, ф. 415-2934, Remzi Uzkan.

Anadolu Turizm. Туризм, т. 742-4360, ф. 742-4359, Yuksel Sonmez.

Atax. Торговля, т. 181-2542, ф. 181-8063, Валерий Сиденко.

Aydinli Giyim Sanayi. Текстиль, т. 137-4644, ф. 137-0198, Ismail Sin.

Aylasan/Aytorg. Обувь, т. 737-8040, ф. 737-8044, Muzaffer Yucel.

Aytug Corap. Торговля, т. 450-1547, ф. 450-0283, Can Berktaş.

Barmek Construction. Строительство, т./ф. 249-2039, Вьлент Ёьнес.

Bayramlar. Стройматериалы, т. 961-2820, ф. 961-2819, Ayten Perinova.

Baytur. Строительство, т. 360-2410, 263-2090, ф. 360-1969, Cem Asar.

Beko. Торговля, т. 232-6730, ф. 232-6731, Mete Karaer.

Ben Tur, пер. Сивцев Вражек 44, 28/9, т. 937-1640, ф. 937-1641, Eray Okyaltirak.

Besa. Обувь, т. 961-1061, ф. 208-3193, Ahmet Bakir.

Beta Tek. Строительство, т. 937-1906, ф. 937-1907, Zeneria Duser.

Bosfor. Стройматериалы, т. 961-3444, Gьrkan Kasal.

Bosfor-A. Краски, т./ф. 977-2000, Ismail Aydin.

Cemre, т. 242-0126, ф. 242-0134.

Cenk Shipping. Транспорт, т./ф. (86134) 2-1642, Bmit Kemaloglu.

Cimtas. Транспорт, т. 446-1413, ф. 446-1673, Nurettin Zaif.

Citak Pazarlama. Пекарня, т. 278-0218, ф. 278-8064, Sadullan Citak.

Coral Travel, Столешников пер. 11, т. 232-3221, 924-1772, ф. 232-3221, Coskun Yurt.

Cross Jeans. Джинсовая одежда, т./ф. 956-0096, Onur Oktay.

Danismanlik. Консалтинг, т. 795-3984, Cem Tezelman.

De Tur, Последний пер. 19, т. 721-1600, до -04, ф. 721-1605, Refet Kayakiran.

Debant. Торговля, т. 258-1567, ф. 258-1673, Куколева Л.

Deep Tur, Б.Дмитровка, т. 292-0732,-1277,-4175, 229-4956, ф. 292-5392, Imran Nazarov.

Delfin Marketing. Торговля, т. 298-4715, ф. 198-4641, Baris Kocal.

Delta Travel, Старый Арбат 38, т. 241-2107,-3135,-2287, ф. 241-2107, Naluk Kaboglu.

Devapharm. Медицина, т. 926-5063, ф. 926-5062, Serhat Tugrul.

Dustin Melih, Ленинский пр-т 158, т. 234-9215,-9432, ф. 234-9214, Melih Ozerdem.

Dut. Торговля, т. 128-6946, Снегов М.

Efes/Knyaz Rurik. Пиво, т. 797-8000, ф. 797-9827, Semih Mavis.

Ege Seramik. Торговля, т. 956-0101, ф. 956-0100, Melih Yuzbasiglu.

Egeplast. Торговля, т. 286-2450, ф. 216-6448, Ozan Ozdemir.

ЕНР Eczacibasi. Медицина, т. 925-2611, ф. 925-1887, Nazmi Sanli.

Ekinciler Insaat. Строительство, т. 384-0660, ф. 384-2895, Faik Barutcu.

Ekom/Eczacibasi. Торговля, т. 755-9177, ф. 755-9178, Cuneуt Goy.

Elita+Still. Пищепром, т. 207-5950, ф. 207-2322, Али Алтан.

Elizcan. Строительство, т. 937-3538, ф. 937-7001, Sami Karakuce.

EMT Eritman. Строительство, т. 438-2833, ф. 434-9575, Murat Biterge.

Enka Pazarlama. Торговля, т. 248-3486, ф. 248-3665, Sengiz Акуьз.

Enka. Строительство, т. 929-9747, ф. 929-9725,-54, Murat Gьlmezoglu.

Enkat. Строительство, т. 928-0106, ф. 928-9554, Semih Yilmaz.

Entes. Строительство, т. 797-4250, ф. 797-4259, Tayfun Gol.

Entire Travel. Туризм, т. 937-0660, ф. 937-0661, Selcuk Bugay.

Eston Cont. Строительство, т./ф. 956-6174.

- Etim.** Строительство, т. (8622) 920-608, ф. 920-308, Pgaz Koksal.
- ETO.** Строительство, т. 764-9069, ф. 468-0275, Efendi Turan.
- Evyap.** Торговля, т. 247-0958, ф. 232-2743, Cemal Mustafa.
- Fancy Moda/LC-Waikiki.** Текстиль, т. 207-9535, ф. 207-6901, Mehmet Uzun.
- Feka Mimarlik Taahhut.** Строительство, т. 937-1900, ф. 937-1905, A. Oral Tercan.
- Feo Insaat.** Строительство, т. 207-2680, ф. 267-2206, Ibrahim Sengulleri.
- Finansbank.** Банк, т. (501) 725-4040, ф. 725-4041, Sipahi Haktanir.
- Gama.** Строительство, т. 956-9113, ф. 956-9111, Erdogan Kosar.
- Garanti Bankasi.** Банк, т. 961-3500, ф. 961-3503, Murat Agareyoglu.
- Gentes/RG Insaat.** Строительство, т. 200-1317, ф. 291-5797, Izzet Ekmekcibasi.
- Global.** Торговля, т. 912-5866, ф. 911-7112, C. Eker/Ata Cetinelli.
- Gt\rand Motors Renault.** Автомобили, т. 497-5000, ф. 493-5333, Mehmet E. Alpaslan.
- Hayat Kimiya.** Тяжпромторг, т. 280-1679, ф. 280-0764, M. Onder Tekeli.
- Hazinedarogu-Ozkan.** Строительство, т. 956-5211, ф. 956-5212, Kocak Yugel.
- Hel Construction.** Строительство, т. 972-8708, ф. 972-8757, Hasan Unal.
- Horo.** Транспорт, т. 207-6335, ф. 234-0153, Sьkran Yцnetim.
- Hurriyet Gazetesi.** Пресса, т./ф. 243-1489, Nerdun Hacioglu.
- Idil Trading.** Торговля, т. 347-258844, ф. 3472-358852, Ali Turkel.
- Idil.** Строительство, т. 201-7943, ф. 201-7737, Erdem Sakili.
- Iktisat Bankasi.** Банк, т. 725-1020, ф. 725-1025, Arda Kaуa.
- Ilkumut/Umtas.** Строительство, т./ф. 926-4835, Habib Цzkan.
- Intermak.** Пекарня, т. 158-0875, ф. 158-1772, Engin Ersoy.
- Iso Tur,** Пижевский пер. 5, оф. 400, т. 239-9205, ф. 239-9214, 953-6326, Halil Korkmaz.
- Istikbal.** Торговля, т. 211-1901, ф. 211-2847, Mete Tiryakioglu.
- Kalinka,** Трехпрудный пер. 6/2, т. 299-2397, ф. 921-4669, 438-0966, Riza Coban.
- Kalyon.** Строительство, т./ф. 137-4830, Cihan Duy-mus.
- Karabay Insaat.** Строительство, т. 377-9007, ф. 174-6206, Galip Zog.
- Kasktas/Enka.** Строительство, т. 258-6846, ф. 258-6861, Vyent Demir.
- Kelebek Mobilya.** Фурнитура, т. 277-8770.
- Kent.** Торговля, т. 279-0722,-2746, ф. 279-3779, Harun Havus.
- Kerimov.** Одежда, т. 240-2374, ф. 240-2195, Kerim Turgut IC.
- Kibar.** Торговля, т. 956-5191, ф., 956-5071, Cinar Cankurt.
- Kocak.** Строительство, т. 446-6551, ф. 467-7553, Ismail Kocak.
- Konkur.** Строительство, т. 973-2397, ф. 972-6313, Negmu Ugurlu.
- Koray Gur.** Строительство, т./ф. 281-0648, Koray Gur.
- Koray Yapi Endustrisi.** Строительство, т. 952-0911, ф. 246-2609, Osman Riza Gцццл.
- Korozo.** Упаковка, т. 767-4507, ф. 135-4824, Bahri Ozvatan.
- Kotekna.** Сертификации, т. 258-2217, ф. 258-2220, Selim Bilgin.
- Koymen.** Строительство, т. 795-3984,-5, ф. 954-7269, Ali Kцццмен.
- Kutahia Insaat.** Торговля, т./ф. 250-2461, Евдокия Лесовец.
- Lanit.** Стройматериалы, т. 248-0096, ф. 248-2756, Gokhan Alkazan.
- Lotus.** Джинсовая одежда;, т. 440-3812, ф. 440-3934, Yusuf Akkaya.
- Lukova.** Строительство, т. 927-4378, ф. 927-1513, Zekeriya Duser.
- Makimsan.** Строительство, т./ф. 412-1604, Yavuz Kushan.
- Mangan Insaat.** Строительство, ф. 211-5712, Yasar Inanc.
- Marshal.** Краски, т. 111-3044, ф. 234-0862, Serkan Saglam.
- Marti Shipping/Ulusoy.** Транспорт, т./ф. (8617) 293-883, Ali Riza Gьkkanai.
- Matras.** Одежда, т. 937-2642, ф. 937-2643, Erol Pelit.
- Meges.** Торговля, т. 129-1770, ф. 128-5737, Razit Ozgur.
- Mensel JV.** Строительство, т. 258-4067, ф. 258-4072, Engin Bozkurt.
- Mesa Mesken.** Строительство, т. 937-4914, ф. 937-4917, Gurdal Asar.
- Metricstroy.** Строительство, т. 725-6344, ф. 725-6345, Taner Onoglu.
- Milliyet Gazetesi.** Пресса, т. 236-2483, ф. 236-1344, Cenk Baslamis.
- Mir.** Строительство, т. 434-2666, ф. 420-2006, Omer Biyikoglu.
- MK.** Строительство, т. 334-2666, ф. 334-2347, Mustafa Kurucay.
- MKD.** Консалтинг, т./ф. 132-4110, Ercan Yalaz.
- Mos-Alarko.** Строительство, т. 203-6097, ф. 956-1522, Engin Colpan.
- Mosalarko.** Стройуправление, т. 203-6097, ф. 956-1522, Engin Colpan.
- Mosemo.** Торговля, т. 250-0033, Cursel Yilmaz.
- Mostravel,** Ленинградский пр-т 8, т. 257-1523,-0326,-6258,-0063, ф. 251-5213, Erol Kahraman.
- MS Group.** Торговля, т. 962-7475, ф. 963-6679, Murat Akkiprik.
- On-Travel.** Туризм, т. 935-7666, ф. 935-3751, Enver Arslan.
- Onur Air.** Авиалинии, т. 935-7666, ф. 937-7665, Сергей Новосолов.
- Orimeks.** Строительство, т. 217-4247, ф. 282-9509, Izzet Demirhan.
- Orma.** Пищепром, т. 937-0426, ф. 937-0441.
- Oto Service.** Автосервис, т. 273-2288, Levent Adigusel Gulhami.
- Ozalp Ayakkabi.** Обувь, т. 257-6732, ф. 257-0137, Fazli Ozalp.
- Ozerdem.** Строительство, т. 234-9215, ф. 234-9214, L. Melih Ozerdem.
- Pakmaya (Mospak).** Торговля, т. 208-4955, ф. 971-0511, Besim Kasar.
- Pasabache.** Торговля, т. 997-3365, Omer Saral.
- Pay Nakliyat.** Транспорт, т. 549-0255, ф. 541-1919.
- Pearl.** Текстиль, т. 935-7887, ф. 955-1894, Yusuf Tungel.

- Pegas Travel**, Ленинградский пр-т. 49, т. 967-8154,-8155, 943-9375, ф. 943-9808, 967-8190, Ramazan Akpinar.
- Penyeten Textil**. Текстиль, т. 409-5774, Hamdi Olker.
- Perspektif**. Пресса, т. 216-9911, ф. 286-2965, Nakan Aksay.
- Pimaren**. Торговля, т. 215-9192, ф. 215-8095, Gьkhan Bascioglu.
- Plast Nak**. Транспорт, т. 216-7590, ф. 261-4851, Ozdal Sevim.
- Poliklinik MSC 43**. Поликлиника, т. 955-9026,-31, ф. 955-9021, Naki Karaaslan.
- Prekons**. Строительство, т. 258-2349, Kaan Ekermen.
- Ram Dis Tigaret**. Торговля, т. 232-6730, ф. 232-1971, Mete Karaer.
- Ramenka**. Торговля, т. 937-1972, ф. 937-1971, Aziz Bulgu.
- Ramtorg**. Торговля, т. 232-6730, ф. 232-6731, Mete Karaer.
- Renkprom**. Реклама, т. 250-0021, ф. 250-2432, Ibrahim Artukaslan.
- Rodi Jeans**. Текстиль, т. 937-8772, ф. 973-8283, Ergen Akbas.
- RTIB**. Ассоциация, т. 978-4506.
- S.A.Deri**. Одежда, т. 117-7976, ф. 117-7979, Suphi Caglar.
- Sadko**, Б. Садовая 10, оф. 14, т. 209-9337,-9188,-1541,-9159,-9442, ф. 209-9188,-9159, Hacı Akdemir.
- Safak**. Стройматериалы, т. 274-2785, Ahmet Safak.
- Sarigul**. Строительство, т./ф. 205-0420, Yьksel Yamac.
- Sarp Dis Tigaret**. Бумага, т. 258-1842, ф. 258-1844, Aytac Erkaya.
- Scato Textil**. Текстиль, т. 409-5774, Olcay Kekek.
- Sefer Tourism**. Туризм, т./ф. 189-8916, Recep Okumus.
- Sepici Group**. Одежда, т. 268-0977, ф. 478-3776, Nejat Gьcgen.
- Serden**. Строительство, т./ф. (8442) 340-173, Levent Kьpeli.
- Sibtek-Zapsib**. Строительство, т./ф. 207-0801, Necmetin Yay.
- Singroup**. Торговля, т./ф. 287-2310, Hьseyin Tuncaу.
- Sismanogullari**. Дерево, т. 956-6173,-75, ф. 956-0481, Nakan Tunk.
- Soyak**. Строительство, т. 967-0943, ф. 967-0947, Ahmet Rende.
- SSC. Joinex**. Окна и двери, т. 956-2292, ф. 956-2271, Orhun Kilicbeyi.
- Summa**. Строительство, т. 745-7300, ф. 253-7455, Timur Timuroglu.
- Sweet Hous (Ulker)**. Торговля, т. 489-1286, ф. 489-7578, Khaled Nahlous.
- Surat Nakliyat**. Транспорт, т. 591-8410, ф. 591-8546, Semir Dikkaya.
- Tekfen**. Строительство, т. 258-2275, ф. 258-2276, Вера Петрова.
- Tekno**. Стройматериалы, т. 492-7361, ф. 493-6172, Ali Polat.
- Tekser**. Строительство, т. 956-2438, ф. 956-9239, Kenen Olmez.
- Tez Tur**, Ленинский пр-т 49, т. 956-6231, 728-4023, ф. 728-4078, Александр Буртин.
- THY-Tark Hava Yollari**. Авиалинии, т. 292-4345,-5121, ф. 200-2245, Eray Kurt.
- Tip-top**. Одежда, т. 282-3278, Vahap Gьven.
- Tis-Cuhadaroglu**. Стройматериалы, т. (08431) 30282, Refik Isakov.
- Titan**. Стройоборудование, т. 459-6251, ф. 459-8037, Ender Ozkan.
- Toros**. Транспорт, т. 447-0004, ф. 447-2702, Serif Bilgic.
- Trans Cag**. Транспорт, т. 443-1475, ф. 443-4900, Yusuf Akkaya.
- Transros**. Туризм, т. 963-5420, ф. 963-5165, Okay Yildirim.
- Tr-Dr Insaat**. Строительство, т. 241-1571, ф. 241-8705, Riza Celikel.
- Trek Travel**, Беговая, т. 946-1049,-1071,-7698, ф. 945-3531, Александр Горбатюк.
- Troyka**, Сивашская 4/2, т. 119-1631, 110-5920,-5868, 935-8870, ф. 110-5920, 935-8870, Hulya Arslan.
- Troyka**. Строительство, т. 318-8960, Salih Arslan.
- Troyka**. Транспорт, т. 310-7201, ф. 310-7131, Ismail Elci.
- Turan Hazedaroglu**. Строительство, т. 956-5211, ф. 956-5212, Yugel Kocak.
- Turan**. Строительство, т. 241-7465, ф. 241-7413, Esref Kьker.
- Turkel**. Ярмарки, т. 250-0639, ф. 251-6717, Kirill Kryuk.
- Turkuaz Danismanlik**. Консалтинг, т. 234-0831, до -3, ф. 290-3757, Olcay Cьzdemir.
- Turlux**, Сретенка 9, т. 921-5774, 246-7686, ф. 921-5774, Musa Negiz.
- Turso**. Туризм, т./ф. 253-8535, Nuri Oguz.
- Uccen**. Строительство, т./ф. 374-5226, Okan Sargit.
- Unkap**. Дерево, т. (8362) 734-823, ф. 731-845, Hasan Kaplan.
- Urban**. Строительство, т. 935-7086, ф. 935-7088, Ali Ihsan Akiskalioglu.
- USD Danismanlik**. Консалтинг, т. 134-9007, ф. 134-9302, Metin Karabudak.
- Varoline**. Торговля, т. 967-1360, ф. 967-1361, Aydin Ozturk.
- World 2000**. Торговля, т. 320-1944, ф. 320-5544, Riza Huseyinov.
- Yaksel Insaat A.S**. Строительство, т. 234-1723, ф. 234-1724, Georgi Chochua.
- Yamata Yatrim**. Туризм, т. 937-7265, Kaan Oktem.
- Yapi Kredi Moscow**. Банк, т. 234-9889,-44, ф. 956-1972, Erhan Cьzelik.
- Yapi-Tek**. Строительство, т. 201-4404, ф. 201-3877.
- Yasar Holding**. Торговля, т. 208-0220, ф. 208-0462, В. Генералов.
- Yenigun**. Строительство, т. 355-9655, ф. 355-9346, Atacan Ayar.
- Yesil Mavi**, Ст. Арбат 42, т. 234-9116, ф. 234-9116, Yahya Tufekci.
- Ziraat Bankasi Moscow**. Банк, т. 232-6737, Mehmet Sahin.

Обзор прессы

НАЦ. ДИАСПОРЫ ВЫХОДЦЕВ ИЗ СТРАН ЗАКАВКАЗЬЯ, ЦЕНТР. АЗИИ И РОССИИ

В момент образования Турецкой Республики численность ее населения была оценочно определена в 12,5 млн.чел. В 1927 г. проведена первая перепись, в соответствии с которой численность населения страны составила 13,6 млн.чел., в наст. вр. в Турции проживает 62 млн.чел.

Турция является многонац. страной, однако с 1970 г. переписи населения не публикуют данных о нац. составе. Публиковавшиеся ранее сведения

о языковой принадлежности и вероисповедании граждан позволяли лишь приблизительно установить численность нац. меньшинств и этнических групп, т.к. турецкие власти игнорируют их наличие и регистрируют всех как турок.

В соответствии со ст.66 конституции турками считаются все, «кто связан узами гражданства с турецким государством». Дети, родившиеся от отца-турка или матери-турчанки, считаются турками. Исключение делается только для **греков, армян и евреев**, которые официально признаны нац. меньшинствами в соответствии с решениями Лозаннской мирной конференции 1923 г.

Руководство Турции тщательно следит за сохранением единства турецкой нации, стараясь не давать офици. повода для нац. розни и решительно пресекает любые попытки проявления нац. обособленности от кого бы они не исходили. Отсутствуют какие-либо формальные ограничения на использование представителей различных национальностей в гос. аппарате, выборных и судебных органах, в ВС, так как все они числятся турками. Согласно конституции, «каждый турок имеет право поступать на гос. службу (ст. 70); «каждый турок, которому исполнилось 30 лет, может быть избран депутатом» (ст. 76) и т.д.

Вместе с тем турецким руководством принимаются меры по ограничению развития самостоятельности этнических групп и нацменьшинств. Так, ст. 42 конституции гласит, что «никакой язык, кроме турецкого, не может изучаться и преподаваться в учебных заведениях в качестве родного языка», ст. 26 – «при заявлении или публикации своих взглядов нельзя пользоваться каким-либо запрещенным законом языком» и др.

Однако, учитывая потребности представителей нацменьшинств в общении, сохранении своей культуры и обычаев, турецкое правительство разрешило некоторым создание нац. обществ, строго ограничив их деятельность и определив, в частности, что эти общества «не могут преследовать полит. цели, заниматься полит. деятельностью, получать поддержку от полит. партий и поддерживать их» (ст. 33).

Основными этническими группами населения Турции являются **беженцы и переселенцы с территории Рос. империи и бывшего СССР**.

Армяне. Общепринятое название: армяне. Название, используемое самой этнической группой: хаи. Численность: 70-80 тыс.чел. (православные), 7-10 тыс.чел. (католики) и 1 тыс.чел. протестантов.

Расселение: большинство армян проживают в вилайете Стамбул. Руководство общины располагается в р-не Кумкапы. В 1978 г. представительства общины были открыты в г.г. Кайсери, Диярбакыр и Искендерун. Несколько позже община в Кайсери распалась. Наибольшее количество деревень компактного проживания армян отмечается в р-нах населенных пунктов Самандагы (вилайет Хатай) – 7 и Мутки (Битлис) – 4. Несколько деревень имеется в р-не Аздавай (Кастамону). Все деревни в вилайетах Бингёль и Элязыг находятся на особом регистрационном учете. Наибольшее количество армян, говорящих на родном языке, проживают в Стамбуле (29479 чел.). Далее по убывающей: Кастамону (849), Болу (488), Хатай (376), Синоп (288), Сивас (217), Амасья (216), Малатья (148), Диярбакыр (132), Йозгат (188). Про-

живавшие в окрестностях Тунджели т.н. старые армянские общины стали алевитскими. Приняли мусульманство также армяне, проживающие в вилайетах Эрзурум, Каре и Сиирт. Вместе с тем, 600 православных армян в вилайете Сиирт в 1983 г. образовали деревню, где и в наст. вр. проживают компактно. В столице Турции Анкаре и ее окрестностях существует грегорианская община, которая насчитывает свыше 1000 чел.

Язык: армянский, Религия: христианство, подразделяющееся на три церкви: армянская апостольская церковь (грегорианские христиане), римская католическая церковь; протестантская церковь.

Этногенез: считается, что родом, давшим начало армянам, являются Хаики, проживавшие свыше 2000 лет в р-не современного Кавказа и около 1000 лет на территории Анатолии. Борьба, которую длительное время вели хаикские племена против соседей, дала толчок росту нац. самосознания и возможность заложить основы объединенной армянской нации и автономной самостоятельности в рамках Османской империи. До формирования нац. идеи Турции (XIX в.) армяне рассматривались османским государством в качестве лояльной нации, которая верно ему служила, К тому времени в Ср. и Вост. Анатолии изжили себя старые формы ведения земледелия, а Стамбул, европеизируясь, стал превращаться в центр торговли. Армяне, в основном не встречая препятствий, начали интегрироваться в общий процесс торговли на западе Османской империи. Вместе с тем, турки, которые составляли здесь подавляющее большинство, рассматривали армян как иностранцев. Связь армян со своей диаспорой на западе Анатолии продолжалась. Враждебная позиция диаспоры (особенно в республиканский период) породила у турок сомнение в отношении армянской общины. Время от времени автономия армян урезалась. Начиная со второй половины нынешнего столетия армянская община в Турции все беды и трагедию геноцида стала рассматривать как событие прошедшей давности. В настоящее время община выступает за мир и согласие с мусульманским населением Турции.

Хемшинеры. Общепринятое название: хемшинеры. Название, используемое самой этнической группой: на востоке хомсетси, на западе – хемшинеры. Численность: около 45 тыс.чел., из которых 25 тыс. говорит на армянском языке, а порядка 15-20 тыс. – на турецком.

Расселение: первая группа компактного проживания, так называемая «западная», обосновалась в р-нах Хемшин и Ортакей вилайета Ризе, а также вдоль долин рек Фыртына, Пискале и Абивиче; вторая группа, «восточная», проживает в основном в деревнях вилайета Артвин, а также в приграничных с Грузией р-нах Хопа и Кемаль-паша.

Язык: хемшинеры, проживающие в вост. части Анатолии, говорят на армянском и турецком языках. Зап. группа – использует лишь турецкий язык. Несмотря на это, некоторые р-ны и деревни имеют армянские названия. Религия: мусульмане-сунниты ханефитского толка.

Этногенез: среди хемшинеров вост. группы язык является определяющим. Однако, это не означает, что они признают армянские корни. Хемшинеры зап. группы, которые полностью ассимилировались, отрицают свое происхождение от ар-

мян. Вместе с тем, проживающие по соседству ла-зы до сих пор называют их армянами (т.е. армянами).

Хемшинеры, начиная с XV в., оказались под воздействием мусульманской религии. Большинство из них приняли мусульманство. Сохранившие христианство начали образовывать поселения в р-не современного Трабзона, а позднее, продвигаясь на запад, в окрестностях Самсуна и Адапазары. После I мировой войны хемшинеры, селившиеся в р-не Адапазары, возвратились в Армению.

Привлекают внимание некоторые особенности между хемшинерами вост. и зап. групп. «Западникам» присуще четко выраженное самосознание, они сохраняют свои обычаи, нравы и традиции и за пределами компактного проживания. Отмечается празднование ими старых армянских праздников. Восточным хемшинерам более присуща замкнутость

Кубанские казаки. Общепринятое название; казаки. Численность: 667 чел. Расселение: в юго-зап. части оз. Маньяс в деревне Коджагёль вилайета Балыкесир. Язык: русский. Религия: православные христиане, староверцы.

Этногенез: характерные признаки данной группы сохраняются благодаря религии, языку и эндогамному образу жизни. Кубанские казаки являются смешанной этнической группой, в которой присутствует тюркский элемент. В начале нынешнего века расселившиеся преимущественно в р-не оз. Маньяс казаки занимались рыболовством и скотоводством. В одежде, жилье, языке они сохранили традиции, существовавшие на родине. В соответствии с религиозными и этническими обычаями, вступающие в брак должны иметь родственные связи не менее, чем в пятом колене. По этой причине в 1962 г. около 1100 чел. возвратились в Россию.

Черкесы. Общепринятое название: черкесы, черкезы, абазары и убыхи. Название, используемое самой этнической группой: адыгеи и убыхи. Численность: 1,1 млн.чел. Расселение: черкесы обосновались в пяти основных р-нах компактного проживания: вилайеты Сакарья (71 деревня), Болу (69), Коджаели (14), Стамбул (6); Бурса (32), Биледжик (14), Балыкесир (82) и Чанаккале (15); Анкара (6), Ескишехир (39), Кютахья (4), Конья (21); Маниса (4), Измир (6), Айдын (10), Денизли (2), Афион (4), Анталья (2); Синоп (25), Самсун (120), Чорум (34). Амася (16), Токат (66), Йозгат (22), Сивас (34), Кайсери (66), Кахраманмараш (24), Адана (17), Хатай (3).

Черкесы, как и некоторые другие этнические меньшинства (например, лазы и грузины), в последние 20 лет стали из деревень переезжать в небольшие, а затем и в крупные зап. города Турции. Среди турецких граждан в Германии на работах находится большая часть черкесов.

Религия; мусульмане-сунниты ханефитского толка. Язык: а) черкесский (адыгейский), который представляет собой сильно синтезированный язык, входящий вместе с абхазским и убыхским языками в сев.-зап. группу кавказских языков. Начиная с 1935–38 гг. в письменности используется кириллица. Однако она не нашла широкого распространения; б) абхазский, который представляет собой смесь грузинского и абхазского языков. В письменности используется грузинский алфавит.

Во многих черкесских деревнях и практически стопроцентно в городах черкесы говорят только на турецком. Для данной этнической группы характерны эндогамный образ жизни на родовом уровне и оставшаяся в наследство память об общей судьбе депортированного народа. Адыгейцы, абхазцы и убыхи являются четко определенными в Турции группами. Все они считаются черкесами и во времена Османской империи были размещены в местах общего компактного проживания. Черкесы в Турции подразделяются на зап. и вост. адыгеев. К первой группе относятся абадзахи, шапшиги, наткуаги, мохосы, темиргои, натюкаи, бзедухи и бесленеи; ко второй – кабартаи.

С 1964 г. абадзахи вместе с шапшигами и наткуагами составляли до 90% от всех зап. адыгейцев. У бесленеев, которые образуют большинство в вост. группе зап. адыгейцев, имеются сходства в языке с кабартаями, которые относятся к вост. адыгеям. Зап. адыгеи внутри себя разделились на племенные группы. Существовавшее издавна многоукладное общинное устройство практически изжито среди зап. адыгейцев, вместе с тем, очень распространено среди кабартаев и в значительной степени среди бзедухов. В «демократической» же «Зап. Адыгее», где преобладают независимые деревни абадзахов и шапшигов, многоукладное общинное устройство изжило себя. Существуют места, где сохранился патриархальный общинный строй, практикующий многожество. Однако запрет на браки между родственниками до седьмого колена включительно значительно ограничивает эндогамный образ жизни.

Обычаи и религия черкесов не запрещали смешанные браки, в силу чего они практически растворились среди турок. Язык, как основа этнической группы, особенно в городах, прекратил свое существование. Произошла полная ассимиляция.

Киргизы. Общепринятое название: киргизы. Название, используемое самой этнической группой: киргизы. Численность; 200-310 семей (1100-1200 чел.).

Расселение: д. Акынкёй и д. Шерефликочхисар вилайета Анкара – 12 домов; в ильче Джиханбейли вилайета Конья – 4 дома; 197 семей расселены в д. Карагюндюз вилайета Ван, 298 семей в Эрджиш; 1300 чел. – в населенных пунктах вилайета Малатья и Адана. Язык: киргизский. Религия: мусульмане-сунниты ханефитского толка, некоторые придерживаются языческих традиций.

Этногенез: киргизскую этническую группу характеризуют ряд общих моментов – приверженность родоплеменному устройству жизни, соблюдение языковых и религиозных обычаев и т.н. «бегство из-под гнета советской партноменклатуры». Последнее особенно относится к беженцам 1982 г., которые по спецсоглашению прибыли из Пакистана в Турцию. Кроме того, этих памирских киргизов связывает родоплеменная зависимость, разделившая их на семьи Теймта, Кесека, Найманай и Кыпчака. Главенствующее положение в роду занимает семья Теймта. Брак разрешался только между членами этих семей. В настоящее время данная традиция себя изжила, однако брак осуществляется преимущественно с беженцами уйгурами, казахами, узбеками и туркменами. Особенно сильны у киргизов религиозные чувства, которые они сохранили несмотря на все лишения, связанные с переселением.

Историческая справка: беженцы-киргизы появились на территории современной Турции в начале XIX в. Их перемещение связывается с давлением и гнетом Российской и Китайской империй, а впоследствии — т.н. «советской партноменклатуры». В период после II мировой войны первая волна беженцев в Турцию была в 1953 г., вторая началась после установления «коммунистического режима» в Афганистане в 1978 г. и окончилась в 1982 г.

Казахи. Общепринятое название: казахи. Название, используемое самой этнической группой: казахи. Численность: около 5 тыс. чел. Расселение: около 60% всех казахов (420 домов) проживают в Стамбуле (р-ны Кючюкчекмедже, Зейтинбурну, Гюнешситеси-Казахкент — 160 домов), Конье, Анкаре (р-н Актепе — 15 домов), Нигде и Измире. Прибывшие после 1982 г. из Афганистана казахи (60 семей) обосновались в Кайсери.

Язык: казахский, переселенцы из Афганистана говорят на казахско-узбекском языке. Религия: мусульмане сунниты ханефитского толка; некоторые придерживаются языческих традиций.

Этногенез: казахскую этническую группу характеризует ряд общих моментов: приверженность родоплеменному устройству жизни, соблюдение языковых и религиозных обычаев, а также единая историческая судьба беженцев с т.н. Вост. Туркестана (Синцзянь-Уйгурский авт. р-н Китая). Переселенцы из Вост. Туркестана представляли собой представителей трех основных родов: Кирейев, Найманов и Уваков. Главы родов поощряли браки с представителями других этнических групп, проживающих в Турции. Беженцы из Афганистана, также соблюдая родо-племенные отношения, предпочитали брак с выходцами из Центр. Азии. С целью сохранения культурных особенностей пытаются издавать книги на родном языке, формировать фольклорные группы на родовом уровне.

Историческая справка; первая группа казахов прибыла в Турцию из Афганистана в 1952 г. и представляла собой беженцев из СССР. Первоначально их разместили в лагере для беженцев в р-не Урфа, затем расселили по различным р-нам Турции. Вторая группа казахских беженцев из Индии прибыла в Турцию в 1953-58 гг. и была к 1969 г. расселена в вилайетах Нигде, Кайсери, Конья и Маниса. Третья группа беженцев из Афганистана прибыла в Турцию в 1982 г.

Узбеки. Общепринятое название: узбеки. Название, используемое самой этнической группой: узбеки. Численность: 330 домов (около 4 тыс. чел.). Расселение: Стамбул — 280, Анкара — 5, Адана — 45-50 домов; беженцы 1982 г. расселены в вилайетах Хатай — 172 семьи, Газиантеп — 5 семей, вилайете Урфа — 180 чел. Язык: узбекский, диалект зап. р-нов Ташкента с большой примесью персидской лексики. Религия: мусульмане-сунниты ханефитского толка.

Этногенез: первая группа переселенцев (100 семей) — выходцы из СССР и прибывшие в Турцию из Германии подверглись значит. ассимиляции. В наст. вр. они не несут каких-либо черт этнической группы. Вторая группа переселенцев (прибыла в Турцию в 1952 г. из Афганистана) пытается сохранить внутренние связи, в т.ч. и при совершении браков. Третья группа беженцев из Афганистана (1982 г.) стремится сохранить как

родственные связи, так и язык, и традиции. Первые сведения о переселенцах-узбеках относятся к 1638 г., где в р-не Тарсис было выделено для их проживания три деревни.

Узбекские татары. Общепринятое название: татары. Название, используемое самой этнической группой: узбеки, татары, узбеко-татары, бухарские татары. Численность: до 1970 г. 200 чел. проживали главным образом в одной деревне вилайета Конья. В дальнейшем часть переселилась в Конью и Анкару, а 80 чел. убыли на заработки в Европу. 55 семей, прибывших в Турцию после 1982 г. из Афганистана, расселены в Газиантепе. Язык: татарский. Религия: мусульмане-сунниты ханефитского толка с сильной приверженностью к соблюдению религиозных обрядов и обычаев.

Этногенез: данную этническую группу характеризует высокая родоплеменная зависимость, основанная на общности языка, культуры и истории. Браки совершаются только между родственниками.

Историческая справка: утверждается, что эта этническая группа в XVI в. переселилась из Бухары в Тобольск, а в 1907 г. около 100 семей прибыли в Турцию. В дальнейшем к ним присоединились еще 30 семей. Все вместе в дальнейшем построили т.н. узбекскую деревню.

Дагестанцы. Общепринятое название: дагестанцы. Название, используемое самой этнической группой: а) по-турецки — «дагестанцы», «лезгин», «черный лезгин» (относится к аварцам); «белый лезгин» (цезиби, дида), б) на своем языке — «Ма арул мащ» (аварцы), «цедех» (даргийцы), «цумтал» (цезибийцы и дидаийцы); «лак», «хайдак» (кайтакцы); «лезгиар» (лезгинцы). Численность: дагестанцы — 1900 чел., лезгины — 3250. Данных по численности других групп нет. Расселение: большинство представителей этой этнической группы проживает в провинциях Балыкесир (всего 1482 чел.), Денизли (942 чел), Токат (904), Стамбул (753), Муш (351), Карс (300), Кахраманмараш (283), Имеются малочисленные группы, проживающие в Адане, Бурсе, Чанаккале и Измире.

Язык: аварский, андийский, язык дидайцев, лакийский, даргийский. Религия: мусульмане сунниты.

Этногенез: в своем большинстве представители данной этнической группы называют себя лезгинами, т.к. считается непростительным выделять себя из малочисленных дагестанских народов. Главной является мысль о том, что они — выходцы из одной исторической родины. Среди молодого поколения, проживающего в деревнях уезда Ялова, есть такие, которые говорят на «дагестанском» языке, при этом они не знают о том, что он является аварским языком. Такое положение вещей с большей долей вероятности объясняется тем, что они сами не делают четкого различия между собой. Наблюдается полный отказ молодого поколения разговаривать на родном языке. Вместе с тем в 2-3 лезгинских деревнях в процессе повседневного общения все еще используется лезгинский язык. Для письменности используется турецкий язык.

Культура этой группы все еще сохраняется благодаря элементам предметов обихода и быта. В этой связи особенно привлекают внимание с/х орудия, привезенные в 1865 г. с собой переселен-

цами в Карс, и применяющийся по сегодняшний день традиц. способ обработки металла. В вилаете Сивас и в наст. вр. выращивается одна из с/х культур, привезенная из Дагестана. Традиц. нац. блюда являются одним из бережно сохраняемых элементов общей культуры дагестанцев. Несколько десятков лет назад большое значение придавалось заключению браков дагестанцев между собой, однако расширение всесторонних связей с другими этническими группами постепенно создает предпосылки для ликвидации этого обычая.

Курды (сунниты). Общепринятое название: курды, курманджи. Название, используемое самой этнической группой: в некоторых р-нах (Ван и Хакьяри) крестьяне, для того чтобы не смешивали их с кочевниками, называют себя кырманджи. Кочевники же называют себя курдами. Численность: 2,2 млн. чел.

Расселение: в основном проживают в провинциях Хакьяри, Ван, Агры, Сиирт, Битлис, Муш, Диярбакыр и Урфа, Карс, Мардин, Бингёль, Эрзурум, Элязыг, Тунджели, Эрзинджан, Адыяман, Малатья, Газиантеп, Кахраманмараш и Хатай. В поселках Ср. Анатолии, таких как Джиханбейли, Хаймана и Кюртоглу, а также в вилаетах Чанкыры, Сивас и Токат существуют целые колонии курдов. В городских центрах проживают большие группы, образованные рабочими-переселенцами. 700 тыс. курдов после I мировой войны и около 1 млн. курдов после курдского восстания в 1925 г., переместившись в 1926-27 гг. в р-ны Зап. Анатолии до вилаета Текирдаг, образовали новые р-ны проживания.

Язык: кырманджийский, диалект, носящий признаки арабского и турецкого языков. Религия: мусульмане сунниты, в большинстве своем (70%) последователи учения Шафи, однако определенная часть курдов, живущих в вилаетах Урфа, Сиирт и Диярбакыр, принадлежит к ханефитам. Членство в сектах признается достаточно важным. В уезде Озалы (вилает Ван) бок о бок живут члены сект Кадири и Накшибенди. 90% населения уезда Шемдинли (вилает Хакьяри) принадлежит к секте Кадири.

Этногенез: характеризуются прежде всего языком, а также отличием своей религии шафийского или алевитского толка от религии турокханефитского направления. Шейхи секты Кадири и Накшибенди прививают своим сторонникам прочные религиозные обычаи. В некоторых случаях род и общинная структура все еще играют большую роль в укреплении группового сознания. Так, например, в уезде Озалп вилаета Ван существует 4 рода: Милан, Мурки, Такури и Шемсикиан. Более крупные рода подразделяются внутри себя на семьи. Например, род Эртус подразделяется на семьи: Серефа, Сиды, Ала, Гевда, Машхора, Махметпира, Эздина, Зирки, Хелиля, Хавуста, Квесура и Зевки. Кочевой или полукочевой образ жизни, который в отдельных случаях все еще ведут некоторые рода, усиливает внутреннюю групповую зависимость.

Среди курдов предпочтение отдается эндогамным бракам. Многие деревни имеют орг. структуру, свойственную племенам. Некоторые общеизвестные традиции, в особенности свадебные обряды, принципиально отличаются от традиций и обычаев турок. Музыка, народные песни и танцы также сильно отличаются от турецких. **Используй-**

вание курдского языка в качестве офици., а также в каких-либо СМИ или устно **запрещено**. В результате этого живущие в отдаленных р-нах курды, отказываются обучать своих детей турецкому языку.

Курды алевиты. Общепринятое название: курды алевиты. Название, используемое самой этнической группой: алевиты, курды. Численность: принято считать, что 20% курдов в Турции являются суннитами. В соответствии с этим можно говорить о 0,5 млн. алевитов.

Расселение: большинство алевитов проживает в вилаетах Бингёль (особенно в уездах Карлыова и Кыгы), Тунджели, Эрзинджан, Йозгат, Элязыг, Малатья, Кахраманмараш и в Кайсери, а также в окрестностях Чорум. Встречаются группы алевитов в вилаетах Адыяман, Газиантеп, Хатай, Кыршехир, Невшехир, Самсун и Токат.

Язык: кырманджийский, как у курдов суннитов. Турецкий для совершения молитв. Зазайский. Религия: ислам алевитского толка.

Этногенез: характеризуется религией, языком и родоплеменными особенностями. Поддерживают более тесные связи, чем курды сунниты, с другими алевитами, говорящими на турецком и зазайском языках. Эти отношения позволяют иногда заключить им браки между собой и обеспечивают возможность совершения ряда религиозных обрядов по турецким традициям. При этом существует поляризация между суннитами и алевитами. Это обусловлено тем, что курды помогли туркам подавить восстание алевитов в 1938 г. Родовые деревня племена разделяют алевитов на тех, кто принадлежит к роду Сейид и кто не принадлежит к нему. Семьям сейиди дано традиц. право выбирать верховное духовенство. Для сохранения этого требуется эндогамная структура семей. Остальная часть алевитов подчинена проводнику, которым является один из Сейидов и который подотчетен главе ордена. Проводник, выходец из вилаета Туаджели, указывает путь курдам алевитам, проживающим за пределами Туаджели, и таким образом осуществляет деятельность одного из элементов системы. Групповая целостность обеспечивается идеей «возвращения потомков пророка» в лоно Эвляди Резуль, являющегося источником помощи и силы. В этом, а также в зависимости от главы племена проявляется внутренняя племенная связь. Эта зависимость в последнее время ослабла по причине утери главами племен своего авторитета. Существующие между племенами различия отражены в традициях и народных сказаниях. Сближение религиозного и мирского авторитетов привело к тому, что молодое поколение стало терять уважение к религиозной иерархии

Грузины. Общепринятое название: грузины. Название, используемое самой этнической группой: картвели. Численность: около 60 тыс. человек, из которых порядка 30 тыс. используют наряду с турецким и родной язык. Расселение: основная масса этнических грузин проживает в вилаетах Артвин (7698 чел.), Орду (4815), Сакарья (4335), Бурса (2938), Коджаэли (2755), Самсун (2350), Гиресун (2029), Болу (1543), Амасья (1378), Балыкесир (1281), Синоп (1144), Стамбул (840), Токат (412).

Язык: грузинский. Используются также языки мингрелов и лазов, аджарский язык. Религия: грузины исповедуют ислам суннитского толка (последователи учения Ханефи). Есть также около 10

тыс. грузин — представителей христианской церкви.

Этногенез: отличит. чертами грузин является язык и эндогамия, В этой связи большое влияние оказала религия. Они решительно отошли от большинства грузин, исповедующих христианство. Большинство грузин-мусульман проживали издавна вместе с аджарцами в р-не Батуми. Представители этой группы, признав Турцию в качестве родины, разместились в вилайете Артвин и называют его самым цивилизованным регионом Турции. Эндогамия ограничена запретом заключения браков близкими родственникам, однако возможны браки между дальними родственниками. Грузины предпочитают жить одной большой семьей, которая включает в себя несколько поколений. Последнее время увеличилось количество браков грузин с представителями других народов. В Турции грузинский язык используется органично. Для общения и обучения используется турецкий. Грузины, проживающие в городах, в большей степени подвержены языковой ассимиляции. Они используют родной язык только в кругу семьи. Все грузины, проживающие в Турции, говорят с заметным акцентом и знают 2 языка. Есть ряд внутренних различий между грузинами. Грузины, проживающие в населенном пункте Мейданджик в уезде Шавшат вилайета Артвин, утверждают, что их корни отличаются от корней грузин, проживающих в р-не Борчка. Они говорят, что являются выходцами из Вост. Грузии и говорят на диалекте, сильно отличающимся от языка тех, кто проживает в Борчка. Никто из грузин, живущих в Турции, не считает себя аджарцем.

Курды язиды. Общепринятое название: язиды. Название, используемое самой этнической группой: азиди, изиди, изеди, изди, дасни, дасени. Численность: около 20 тыс.чел. На Ср. Востоке в общей сложности проживает около 150 тыс.чел.

Расселение: большинство представителей данной группы проживают на границе с Сирией и Ираком: в окрестностях вилайетов Мардин — 25 деревень, Урфа — 24, Шиирт — 14, Адыяман — 2 деревни.

Язык: язиды в основном говорят на языке курдов. Проживающие в Мардине имеют особый диалект. При исполнении религиозных обрядов используется арабский язык. Религия: язидство (представляет собой некую смешанную религию, вышедшую из ислама и включающую в себя элементы иудаизма, христианства и ислама).

Этногенез: язиды с давних времен жили племенами. Все попытки объединиться с мусульманами были отвергнуты последними. Вся история жизни язидов связана с несправедливым преследованием этого народа. Род язидов исчисляется от Хасан-ал-Башри, который проживал недалеко от Мусула. По иерархии главой всех язидов был шейх, а в настоящее время мирза. Распоряжения среди язидов передаются от старшего к младшему, от отца к сыну. Среди представителей племени существует обращение между друг другом — «загробный брат». Язиды считают, что они появились от Адама. Наиболее большие племена в наст. вр. проживают в Диярбакыре, Шиирте и Карсе.

Зазы: сунниты. Общепринятое название: зазы. Название используемое самой этнической группой: зазы, заз, дюм-бюли, дюмюлю, димили (Эр-

зинджан, р-н Кыгы и Мутхи), кырл. Численность: 150 тыс.чел., которые проживают в 619 деревнях.

Расселение: делятся на две большие группы и несколько мелких подгрупп. Основные группы зазов проживают в вилайетах Бингёль (350 деревень), Урфа и Мардин (72), Битлис (11), Муш (37). Кроме того, небольшие группы в вилайетах Малатя, Диярбакыр, Карс, Нигде. Язык: различные диалекты фарси.

Этногенез: религия играет важную роль в жизни зазов. Имеет существенное различие с курдской религией. Но несмотря на это, отмечаются определенные связи с курдами, как в культурной, так и в эконом. жизни обеих общин. Были столкновения с алевитами.

Зазы: алевиты. Общепринятое название: зазы-алевины. Название, используемое самой этнической группой; алевиты, димили, зазы, чаоек (Тунджели, Эрзинджан, Сивас). Численность: 150 тыс.чел. Отмечено 619 деревень, из которых 160 считают себя алевитами. Наибольшее количество деревень расположено в вилайете Тунджели.

Расселение: делятся на 2 основные и 3 доп. группы. Первая основная группа включает в себя р-ны Тунджели, Хозат (35 деревень), Назмийе (13), Оваджи (53) и Пюлюмюр (46 деревень). Этот р-н очерчен на севере горами Мунзур и на юге рекой Мурат. Вторая основная группа расселена вдоль правого берега реки Ефрат от гор Бингёль до равнины Малатя. Первая из доп. групп проживает в р-нах Имранлы, Кангал и Дивриги. Следующая группа размещается в р-нах Эрзинджан и Эрзурум. И последняя проживает в р-не Хыныста (вилайет Эрзурум).

Язык: язык такой же, как у зазов-суннитов. Однако некоторые группы при исполнении религиозных обрядов употребляют турецкий язык. Религия: мусульмане-алевины.

Этногенез: зазы-алевины всегда проживали разрозненно и постоянно враждовали. Язык в группе алевитов играет немаловажную роль.

Осетины. Общепринятое название: осетины, асетины, кушки. Название, используемое самой этнической группой: ирон, иратта, ир, дигур, дигурон, дигуран, дигод, туаллаг. Численность; 9 тыс.чел. в 39 деревнях различных р-нов Турции.

Расселение: в Карсе 4330 чел., Йозгате (1626), Цуше (1440), Битлисе (487), Токате (438), Сивасе (2721), Кайсери (200), Эрзуруме (150) и несколько семей в Нигде.

Язык: представители группы говорят в основном по-осетински. Наряду с родным языком некоторые группы говорят на разных диалектах фарси. Религия: ислам суннитского толка.

Лазы. Общепринятое название: лазы. Название, употребляемое самой этнической группой: лази. Численность: около 250 тыс. чел.

Расселение: в основном в зап. р-не Черноморского побережья Турции, (Ризе — 57 тыс.чел., Артвин — 33 тыс.), а также в Болу, Бурсе, Стамбуле, Коджаэли, Сакарье, Зонгулдаке.

Язык: лазский язык относится к группе языков южного Кавказа, схож с грузинским. Религия: мусульмане суннитского толка. До 1580 г. лазы исповедовали христианство.

Этногенез: опирается на язык, ремесло, а также характеризуется структурой расселения. Лазы, расселившиеся на западе Турции, в вост. р-нах Синопа, в основном занимаются разведением чая

и кукурузы. Поскольку большинство населения на западе Турции считает всех проживающих вдоль Черноморского побережья к востоку от Синопа лазами, их трудно выделить в самостоятельную этническую группу. Более глубокое исследование показывает, что среди населения вилайета Синоп нет лазов и они в основном встречаются в р-не уезда Пазар и далее к границе с Грузией. В наст. вр. язык лазов смешался с черноморскими диалектами турецкого языка. Практически нет никакой разницы между языком лазов и трабзонским наречием. Особое произношение турецкого языка принимается лазами за основу.

Туркмены: сунниты. Общепринятое название: туркмены. Название, используемое самой этнической группой: туркмены.

Расселение: основные поселения находятся в Зап. и Внутр. Анатолии. Имеются утверждения, что большинство турецкого населения произошло от туркменов. Ими были сформированы племенные (родовые) кланы и они же перешли к оседлому образу жизни. В наст. вр. основные группы населения, которые считаются туркменами, расселены в Афьене, Эмирдаге, Кайсери, Сивасе, Эргели, Нигде, Карапынаре и излучине Кызылырмака. К северу от Коньи расселены племена туркменов: Харамейн, Карабаг и Тахгасыз. Наиболее многочисленную группу составляют Авшары. Они в 1865 г. поселились в р-нах Кайсери, Пынарбаши, Сарыз, Томарза (Узуняйля). Туркмены, поселившиеся в Трабзоне и Вақыфкебире, получили наименование чепни. В 1982 г. и в последующие годы свыше 75 семей переселились из Афганистана, разместились в Токате.

Этногенез: первым мусульманским лидером туркмен из р-на Хорасан стал Огузхан, а в дальнейшем ими становились выходцы из этого же племени. Род был построен на партиархальных принципах. Племя Огузхана было образовано шестью сыновьями и 24 внуками, носящими его имя. В дальнейшем племя разделилось на две одинаковые ветви под названиями Боз Ок и Уч Ок, которые выбрали местом своего проживания Анатолию. Сохранилось очень мало лиц, ведущих свою родословную от этого племени. Несмотря на то, что многие люди этого племени упоминаются в истории Анатолии, например, Кынык, в период правления династии Сельджуков, и Кайы, в период династии Османов, других таких примеров в истории не сохранилось. Точно также как не сохранилось и упоминание об Авшарах и Чепни, кроме тех, что были сделаны в летописях XI в. Эти племена были построены на партиархальных принципах, имели в своем составе более мелкие образования). Разрешались браки с представителями других племен. В племени чепни имелись религиозные различия. Часть племени, поселившаяся на западе, была мусульманами-шиитами, а поселившиеся в р-не Трабзона были суннитами. Авшары сохранили свои роды Кыллы, Деллер, Кекеч, Торун и Коджаналлы. Этому способствовало то, что каждый род имел свое стойбище. Родословная племени Бекдив исчисляется жизнями нескольких поколений. Только одна ветвь этого племени Будак уходит своими корнями в глубину веков. За исключением двух родословных (Халашы и Авшары) все другие туркменские племена, в том числе и Белдик, можно считать более поздними и более мелкими образованиями и производ-

ными от упомянутых двух родов. Структура племен была приспособлена к кочевому образу жизни. Родственные браки были на достаточно низком уровне, особенно среди близких родственников (дядя-тетя), и составляли около 27, в том числе 1% — браки с племянниками (племянницами). Это объяснялось переходом постепенно к оседлому образу жизни и занятием сельским хозяйством.

Зачастую смешивают туркменов и кочевников. Это объясняется тем, что и среди туркменов имелось некоторое количество кочующих племен; большинство туркменов выступает против подобного смешивания, считая, что в этом случае имеет место подмена понятия племени понятием профессии (скотовод). Но эти проф. образования не сохранили ни племенных, ни религиозных признаков. В соответствии же с классификацией, принятой еще в Османской империи, различные туркменские племена, за исключением кочевников, находились под непосредственным управлением шаха или его семьи. Это явилось причиной того, что туркмены не распались на более мелкие роды. Если за туркмен истинных принимать племена, которые начали селиться в селах и деревнях, вести полуоседлый образ жизни, и среди которых активно пошел процесс ассимиляции, то можно понять большую разницу между кочевниками и туркменами.

В отношении истории племен информацией обладают лишь несколько человек, и трудно проверить поэтому истинность этих сведений, Племя Хотамыш (Отамыш) являлось частью племени Бегдиш. Однако, как утверждают специалисты, со времен Алепно и ближе к настоящему времени они начали называть себя тазыджилар. Туркмены Аккышл якобы являются выходцами из р-на Амик вилайета Хатай. Утверждается, что туркмены Эмирдаг являются выходцами из Мусула, а туркмены Белдик — из Мараша. Эта миграция туркмен произошла несколько тысячелетий тому назад. В наст. вр. эти группы туркмен сформировались в кланы. Несмотря на то, что кланы очень близки друг к другу, браки между членами различных кланов отсутствуют. Например, можно утверждать, что туркмены Аккышла и Авшар, проживающие в одном вилайете, не поддерживают никаких отношений. Хотамыши ассимилировали в своей структуре две курдские группы.

Туркмены: алевиты. Общепринятое название: туркмены, кызылбаш. Название, используемое самой этнической группой: туркмены, аширеб (сырач), чавум (налджи).

Расселение: несмотря на то, что сведений о компактном проживании нет, их р-ном расселения считается Зап. и Внутр. Анатолия, а также вилайеты Газиантеп, Карс, Сивас, Йозгат, Токат, Орду, Чорум, Балыкесир, Маниса, Измир и Мугла. Отдельные туркменские группы проживают в р-нах г.г. Эдремит, Бергама, Акхисар, Тургутлу, Тире, Сёке, Шаркышла, Гемерек и Низип.

Язык: турецкий, анатолийское наречие. В религиозных обрядах используется турецкий. Религия: мусульмане-алевиты.

Этногенез: в начале из состава туркменского народа выделилось племя, проживающее в Хорасане. Этому способствовали религиозные различия. Племя укрепилось путем эндогамного развития. Осознанные связи имелись у племен Чепни и Барак. У туркменов, проживающих в р-не Эдре-

мита, эти связи были значительно слабее. На этом этапе важность осознанных внутривидовых связей по значимости превосходила религиозные различия. Туркмены, проживающие в р-нах Аданы, Ускюдарлы, Арапгир, имели прочные родовые связи и подразделялись на отдельные племена: Налджилар, Сырач, Бекташидирлер и др. Эти племена сохраняют свою целостность за счет эндогамного образа жизни. В патриархальных кланах разрешены браки с членами других племен. В браках родственные связи наблюдаются в пятом поколении. Существует много неустановленных моментов в исследованиях этнической группы туркмен. Например, племя Бараклар в некоторых исследованиях относят к алевитам, а в некоторых к суннитам. В племени руководство осуществляет старший по возрасту. Он регулирует возникающие разногласия между супругами, обеспечивает их взаимозависимость. Община за мелкие провинности на основе традиций, доставшихся от предков, сама определяет наказание виновному. Некоторые внутренние, закрытые моменты в жизни общины могут создать неправильное представление о ней. По этой причине алевитов классифицируют как секту неверных, имеющую обряд «тушения свечей» и занимающуюся блудом. Это утверждение было опубликовано в XVI в. В качестве ответной реакции алевиты характеризовали суннитов как фанатиков. В XIV в. алевиты начали себя называть не словом кызыл-баш, а словом алеви. Но это не изменило противостояния между алевитами и суннитами.

Тахтаджилар: алевиты. Общепринятое название: тахтаджилар. Название, используемое самой этнической группой: туркмены, тахтаджи. Численность: 20-100 тыс. чел.

Расселение: проживают в горах Торос, на западе в р-нах г.г. Измир, Маниса, Айдын, Мугла, Денизли, Бурдур, Испарта, Анталья, Ичель, Адана, на востоке — Марат и Газиантеп. Основная профессия в племени — лесорубы. По этой причине они все являются переселенцами из других р-нов. Зимой проживают в деревнях на побережье, летом поднимаются в горы. С марта до середины ноября семейными кланами организуют стойбища в горах и под контролем минлесхоза занимаются лесозаготовками. В наст. вр. трудно определить какое название использовать в отношении лесорубов, проживающих в Чанаккале и Балыкесире (тахтаджилар или туркмены млиты). Большинство из них уже перешло к оседлому образу жизни.

Язык: турецкий, анатолийское наречие. Например, проживающие в Манисе и Анкаре используют наречие акхисар. Проживающие в Айдыне разговаривают на языке, который до сих пор не классифицирован. Религия: мусульмане алевиты. По сравнению с другими алевитами — более строго соблюдают все нормы мусульманской жизни.

Этногенез: племя объединено по религиозному и проф. признакам. Ведет патриархальный образ жизни. Между тахтаджилар и другими суннитами существенных различий нет. Особенностью является то, что тахтаджилар демонстрируют особое почтение к деревьям. Прежде чем начать вырубку отмеченных деревьев — приносят жертвоприношение (режут животных) и следят, чтобы срубленное дерево не нанесло вред другим окружающим деревьям. Являясь лесорубами, они проводят

жизнь в малонаселенных р-нах и несколько изолированы в религиозном плане. Тахтаджилар считают, что они происходят от туркмен. Алевиты-лесорубы, проживающие в р-не Балыкесир, называют себя не тахтаджилар, а туркменами или четни (чепни).

Тахтаджилар, проживающие в р-не Эгейского моря, разделены на два племена: Чайлаклар и Айдынлар. Они проживают в определенных местах. Чайлаклар — в р-не Карамана, Мут, Финике и Фетхие; Айдынлар — в Адане, Мерсине, Анталии и Измире. Чайлаклар разделены на три более мелких рода: Устюргели, Самаслы и Ажингёзлер. Айдынлар также подразделяются на более мелкие роды, такие как Агачери и Каракая. Классификация этих групп пока не закончена. В горах Торос проживают Чайлак, Гегчели, Донабаш, Эшела, Айдынлы, Чингёзлер и Кабакчи; в р-не г. Серик — Айдынлы, Чайлак, Кардешли и Энсели. По некоторым источникам насчитывается около 14 племен.

Принимая во внимание профессию, род возглавлял управляющий, под началом которого находилось 30-40 семей. Так они жили в малонаселенных местностях, между родами поддерживались отношения. Быт тахтаджилар был организован по принципу эндогамии (из 123 обследованных семей — 79% — браки с родственниками). С другими алевитами браков нет. Прелюбодеяние и энсест у тахтаджилар распространены более, чем у других алевитов. По этой причине между суннитами и тахтаджилар имеются существенные различия.

Тахтаджилар, как отдельная группа общины, ведет свою родословную со времен Османской империи.

Абдалы: алевиты. Общепринятое название: абдалы, апталы, джерджары и др. Название, используемое самой этнической группой: абдалы. Численность: около 1,5 тыс. чел. Расселение: в вилайетах: Болу, Ескишехир, Денизли, Анкара, Конья, Анталья, Адана, Газиантеп, Невшехир, Кайсери, Сивас, Токат, Йозгат Синоп и Чорум. Как правило, абдалы проживают в деревнях.

Язык: турецкий, в котором используются заимствованные слова из фарси и курдского языков в соответствии с правилами турецкой грамматики, Абдалы, проживающие в р-не г. Кахраманмараш, разговаривают по-курдски. Религия: мусульмане-алевиты.

Этногенез: Согласно некоторым источникам, допускаются близкородственные браки. С точки зрения используемых ремесел — близки к цыганам: кожевенное производство, музицирование, жестяные работы, изготовление нац. одежды. Имеют хорошие отношения с тюрками. Прослеживается их этнографическая связь с абдалами, проживающими в Ср. Азии и Сирии. Местом происхождения абдалов считается Хорасан (Иран).

Азербайджанские тюрки: шииты. Общепринятое название: азербайджанцы (азери). Название, используемое самой этнической группой: азербайджанцы. Численность: 25 тыс. чел.

Расселение: в основном в р-нах вдоль границы с Арменией и Грузией. Подавляющее большинство в р-не г.г. Карс, Игдыр, Агры, Ташлыджан, Эрзурум, Шенкая. Значит, часть населения г.Амасыя состоит из ширванцев, которые переселились из советского Азербайджана в 1938 и 1945 гг. Из

иранского Азербайджана группа переселенцев (5 тыс.чел.) расселилась на пустующих землях в р-нах г.г. Башкале и Мурадие. Первая волна переселенцев достигла г. Бурса.

Язык азербайджано-турецкий, близок к наречиям зап. Анатолии.

Этногенез: определяется, прежде всего, религией и их обособленностью как переселенцев. Поскольку не осуществляют браки с окружающим суннитским населением, то в вост. вилайетах отмечалось сближение с курдами-шафиитами. В р-не г. Афыон наблюдалась значит. ассимиляция азербайджанцев с местным населением.

Историческая справка: карабахские азербайджанцы в 1813 г. в ходе русско-иранской войны и подписания Гулистанского соглашения бежали в Турцию из Карабаха. Большинство карских азербайджанцев — это тюркское население, вытесненное в 1918-25 гг. из Советской Армении.

Азербайджанские тюрки: карапахахи. Общепринятое название: карапахахи, карапаки. Название, используемое самой этнической группой: карапахахи, терекеме. Численность: до 39 тыс.чел.

Расселение: наиболее плотно проживают в р-не г.г. Чилдыр, Селим, Кагызман, Алпачай. Вторая, наиболее многочисленная группа карапахахов проживает в вилайете Муш. После занятия русскими войсками г.Карс в 1877 г. часть карапахахов переселилась в р-н г.г. Сивас, Токат, Зиле.

Язык: карапахахский (из зап. группы огузских языков, близок к азербайджанскому). В наст. вр. перемешался с наречиями вост. Анатолии. Религия: ислам. Карапахахи сунниты. Часть карапахахов, именуемая «терекеме», придерживается шиизма, однако по некоторым взглядам они близки к алевитам. В 1883 г. в р-не, контролируемом русскими, включая г.Карс, из числа карапахахов проживало 11721 суннитов и 9931 шиитов.

Этногенез: карапахахи и терекеме имеют общности, общие для всех кавказских народов. Несмотря на то, что карапахахи и терекеме имеют ряд различий в языке и религии, они известны под общим названием карапахахов. Среди обоих групп распространена эндогамия.

Историческая справка: карапахахи проживали ранее в сев. Азербайджане в р-нах Казах и Борчалы вдаль рек Дедеб и Борчалы. После подписанного в 1828 г. Туркменчайского соглашения часть карапахахов мигрировала в г.Карс, часть — в иранский Азербайджан в р-н Сулдуз. В 1904 г. группа в 90-100 семей обратилась к Турции за разрешением о переезде. Часть из них переселилась в р-н г.г. Агры, Тутак и Элешкирт; Другая часть — в р-н г.Адана. Оставшаяся часть переехала в 1914 г. в р-н г.Сивас (деревни Тутмач, Бююкёй, Курдоглу). Другие карапахахи мигрировали в Карс в 1921 г. На территории Османской империи в 105 деревнях проживало 29 тыс. карапахахов.

Уйгуры. Общепринятое название: уйгуры. Название, используемое самой этнической группой: начиная с 1971 г. — уйгуры. До этого употреблялись названия: кашкарлыки, турпаллыки, комуллуки. Численность: около 700 чел.

Расселение: вилайеты Стамбул, Адана, Измир, Кайсери. В Стамбуле около 50 семей проживают в р-нах Сафракей и Орнектепе. Приблизительно 100 семей переселились в Кайсери.

Язык: уйгурский, входит в вост.-тюркскую группу языков. Религия: мусульмане-сунниты.

Историческая справка: первая группа мигрировала в Турцию в 1950 г. через Пакистан, вторая — в 1968 г. через Афганистан.

Крымские татары. Общепринятое название: крымские татары. Название, используемое самой этнической группой: крымские турки. Численность: 500-3000 чел.

Расселение: в основном вилайеты Эскешехир, Анкара и Адана. Остальные разбросаны по всей Анатолии. Язык: в наст. вр. различают три группы. Выходцы с юж. побережья Крыма разговаривают на крымском диалекте турков Османов — ветви юго-зап. (огузской) группы тюркских языков. Проживающие в центре п-ва, в окрестностях Бахчисарая, разговаривают на крымско-тюркском диалекте турецкого языка, относящемся к зап. (кипчакской) группе. Выходцы из Таврии используют в общении крымско-татарский язык, который относится к зап. группе понтийско-хазарской подгруппы тюркских языков, Религия: мусульмане-сунниты ханефитского толка.

Этногенез: несмотря на то, что исламское учение (школа) Ханефи позволяет заключать браки с лицами, находящимися вне пределов этнической группы, в наши дни эндогамия в крымско-татарской этнической группе продолжается. Сходство крымско-татарского языка с османским обеспечило свободный переход на турецкий язык. В наст. вр. лишь пожилые люди говорят на крымско-тюркском языке. Крымско-татарский язык, по всей вероятности, сохранился в большей степени.

Историческая справка: после 1783 г. большинство крымских татар переселилось в Добруж и др. р-ны Балканского п-ва. В результате Балканских войн 1877-78 гг. татары были вынуждены бежать в Анатолию. В Эскишехирском вилайете татарами было создано в 1860 г. 8-10 деревень и в 1874 г. — 14 деревень.

Нагайские татары. Общепринятое название: нагайи, татары. Название, используемое самой этнической группой: нагайи, татары. Численность: около 500 чел.

Расселение: из известных деревень, где проживают нагайские татары, 3 находятся в вилайетах Анкара, одна — в Газиянтепе, 14 деревень — в Конье, 4 — в Кулу, 1 — в Сивасе и 14 — в Токате.

Язык: нагайский; принадлежит аральско-каспийской группе тюркских языков, родственен с казахским, узбекским-кыпчакским, каракалпакским и кыргызским. Язык нагайцев, эмигрировавших из Сев. Крыма, со временем ассимилировался в сев. и юж. крымско-татарский языки.

Религия: мусульмане-сунниты ханефитского толка. Конийские нагайи принадлежат к двум племенам Джембойлукар и Джетсанлар. Их первые поселения в 1850-55 гг. были образованы племенными кланами. Родственная терминология сохраняется частично в некоторых местах и в активной форме ассимилирует в турецкий язык. В племенах в основном запрещается вступать в брак с инородцами и нагайи продолжают эндогамию внутри своего рода. При заключении браков с инородцами предпочитают узбеков и казахов. Крымские татары отвергают близость к ним нагаев.

Историческая справка: нагайи начали переселяться в Турцию в 1783 г. После Крымской войны 1853-56 гг. и Кавказской войны 1856-58 гг. иммиграция продолжилась. Большинство беженцев

убыло в Добруж, но после войны 1877-78 гг. большинство из них переселилось в Чукурова.

Балкары и карачаевцы. Общепринятое название: малкары, балкары и карачаевцы. Название, используемое самой этнической группой: балкары, малкары, малкарцы, карачаевцы. Численность: 4 тыс.чел.

Расселение: в вилайетах Конья — 2 тыс.чел., Эскишехир — 1081, Токат — 651, Стамбул — 120, Кайсери — 165. Другие поселения находятся в р-нах Афьон и Карахисар.

Язык: похож на понтийско-каспийскую подгруппу тюркских языков и относится к зап. кипчакской группе тюркских языков. Религия; мусульмане-сунниты ханефитского толка.

Этногенез: группы взаимосвязаны и пришли из р-нов Каспийского моря. Преобладают карачаевцы. Балкары с XVI в. многое взяли от культуры кабердеев. Одна деревня в Башхёюк вилайета Конья известна сохранением своих нац. традиций, музыки и танцев.

Кумыки. Общепринятое название: кумыки. Название, используемое самой этнической группой: кумыки. Численность: 1703 чел. Расселение: большинство проживает в вилайетах Токат — 807 чел., Сивас — 654, Чанаккале — 242. Небольшое количество проживает в Стамбуле и Ялове. Язык: кумыкский; относится к зап. (кыпчакской) группе тюркских языков. Религия: мусульмане сунниты ханефитского толка. В ильче Ялова есть кумыки-шииты.

Этногенез: сохранили нац. музыку и танцы. Характерные черты проявляются в свадебных ритуалах. Историческая справка: кумыки покинули родину (Темирханшура) во избежании т.н. преследования русских в 1861 г. После чего в основном разместились в вилайете Токат.

Чеченцы и ингуши. Общепринятое название: чеченцы и ингуши. Название, используемое самой этнической группой: нахджуо, гамаи, ламуры, вайнахи. Численность: 8998 чел. В вилайетах Мардин — 3000 чел., Сивас — 2356, Муш — 1961, Кахраманмараш — 930, Ёзгат — 316, Кайсери — 250, Эрзурум — 60. Остальные проживают в вилайетах Адана, Балыкесир, Эскишехир, Карс. Ингуши не имеют собственных деревень. В связи с событиями 1994-97 гг. отмечен рост иммигрантов из Чечни в основном в р-ны Стамбула и Трабзона. В целом же в последние годы значит. количество чеченцев расселяется в крупных городах Турции.

Язык: ингушский и чеченский образуют вайнахскую группу языков от семьи языков сев.-вост. Кавказа. Религия: мусульмане-сунниты ханефитского толка.

Этногенез: Следы нац.-патриархального устройства, практиковавшегося чеченцами до XVII в., на Кавказе встречаются и среди чеченских общин в Турции. Эти общины состоят из семей в 40-50 чел., и представляют собой экзогамные кланы. Вместе с тем, несмотря на то, что каждый чеченец относит себя к определенному роду, классового деления нет.

Историческая справка: как и черкесы, чеченцы и ингуши пришли в Турцию с двумя волнами иммиграции, 1 — в 1865 г. через Карс, а 2 — после Балканской войны 1876 г.

До начала 90-х гг. этнические группы в Турции не имели ошутимой орг. основы. Исключение составляют лишь курды, создавшие ее в начале 80 гг.

В 1991-94 гг. в связи с расширением прав субъектов РФ и образованием СНГ, процесс зарождения этнических общественных организаций, фондов и ассоциаций приобрел лавинный характер. Это относится, в первую очередь, к сев.-кавказским культурным обществам, объединяющим турецких граждан, являющихся по нац. принадлежности черкесами, дагестанцами, адыгееми, карачаевцами, балкарами, осетинами, чеченцами, абхазами, кумыками, ногайцами. В этот период на территории Турции насчитывалось 47 сев.-кавказских культурных обществ с общим числом членов, регулярно вносящих взносы — до 4 млн.человек. Эти общества образовывались в местах компактного проживания нац. меньшинств и, как правило, в крупных городах — Стамбуле, Анкаре, Адапазары, Эскишехире, Конье и ряде других.

Наряду с обществами культуры в Турции существуют также различные фонды. Так в Стамбуле активно действует Алайский фонд образования, культуры и помощи народам Кавказа, в составе которого в основном осетины. Руководит фондом ген. председатель Ремзи Йыдырым. Кавказский фонд образования и культуры имени имама Шамиля, ориентированный на выходцев из Дагестана (генсек фонда Гекхан Ментеш) хорошо известен в Турции с периода войны в Чечне.

Обострение грузинско-абхазского конфликта в начале 90 гг. повлекло за собой создание в Стамбуле Комитета солидарности с сев. Кавказом-Абхазией, который возглавлял Атай Джейишакар.

В целом, в наст. вр. существует устойчивая тенденция по объединению структур под единое руководство наиболее сильного из них Кавказского общества KAF-DER.

ТУРЕЦКО-ГРЕЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Отношения между Турцией и Грецией являются весьма сложными в силу сохраняющихся между ними противоречий по вопросам, затрагивающим важные экономические, полит. и оборонные интересы обеих стран. Данные противоречия являются дестабилизирующим фактором в регионе и вносят определенную дисбаланс в планы НАТО по укреплению южного фланга блока. Проблема поиска взаимоприемлемого разрешения существующих спорных вопросов составляет одну из серьезных задач политики руководства альянса. Турецко-греческие разногласия касаются проблем Эгейского моря, положения нац. меньшинств, а также кипрского урегулирования.

В спорных вопросах по Эгейскому морю одним из важнейших является вопрос о суверенитете на континентальный шельф, где по предположениям могут находиться нефтяные месторождения.

Основываясь на принципах международного права, согласно которым **каждый о-в имеет свой континентальный шельф**, Греция рассматривает свои о-ва как естественное продолжение нац. территории. **Турция**, не подписавшая Женевскую конвенцию 1958 г. и заменившую ее Конвенцию ООН по морскому праву, **не признает того факта, что о-ва в Эгейском море являются продолжением греческой территории.** Ссылаясь на особый «внутренний» характер этого моря, Турция продолжает настаивать на разрешении спора путем переговоров, выдвигая свою позицию, по которой Греция и Турция обладали бы равными правами в Эгейском море. Требования Турции сводятся к тому,

чтобы линия разграничения шельфа проходила по середине моря, т.е. на равном удалении от материкового побережья Греции и Турции.

Остро стоит вопрос о границах территориальных вод двух государств. Это связано с тем, что Греция, тер. воды которой в наст. вр. составляют 6 миль, заявляет, что в соответствии с межд. морским правом она может расширить их до 12 миль, в том числе и вокруг о-вов, что будет рассматриваться Турцией как повод для войны, так как при этом она лишается свободного выхода из Эгейского в Средиземное море. Греция в данном случае контролировала бы 60% пространства Эгейского моря (сейчас в территориальные воды Греции входит около 30% акватории).

К проблемам Эгейского моря относится и вопрос о разделении воздушного пространства над ним. Греция в 1931 г. установила 10-мильную ширину своего воздушного пространства над Эгейским морем, что на 4 мили больше ее тер. вод.

Турция фактически не признает такую зону. Боевые самолеты турецких ВВС в ходе учений и тренировочных полетов постоянно нарушают греческое воздушное пространство до границ 6-мильной зоны, что создает постоянную напряженность в этом регионе.

С данной проблемой тесно связан вопрос о разграничении зон полетной информации (линия ФИР) в Эгейском море. После высадки турецких войск на о-ве Кипр в 1974 г., Турция в одностороннем порядке ввела линию ФИР, проходящую по середине Эгейского моря, т.е. в пределах воздушного пространства, которое по решению региональной Парижской конференции 1952 г. контролируется диспетчерской службой Афин и включает в себя зону над Эгейским морем до тер. вод Турции. В результате ответных действий со стороны Греции воздушное пространство над Эгейским морем было объявлено опасным для полетов и закрыто. В фев. 1980 г. под давлением союзников по НАТО Турция объявила об отмене установленной ею линии «ФИР», после чего межд. полеты над Эгейским морем возобновились.

Ситуация в Эгейском море еще более обостряется в связи с отсутствием перспектив решения вопроса о демилитаризации греческих о-вов в вост. части его акватории, что, по утверждению Анкары, создает постоянную угрозу для Турции. Острова, вокруг статуса которых ведется спор между Турцией и Грецией, подразделяются на следующие группы:

Додеканезские о-ва, отошедшие к Греции в результате подписания мирного договора с Италией в 1947 г. По договору, эти о-ва должны быть демилитаризованы с сохранением только сил внутренней безопасности. Греция фактически довела численность этих сил до размеров регулярной армии, мотивируя это наличием на вост. побережье Эгейского моря крупных сил ВС Турции и сосредоточением там значительного количества десантных средств. Анкара неоднократно протестовала против изменения греками демилитаризованного статуса Додеканезских о-вов.

О-ва Лесбос, Хиос, Самос и Икария, милитаризация которых была запрещена Лозанским договором 1923 г. Договор запрещает создавать на указанных о-вах морские базы и военные укрепления, однако разрешает держать на них ВС, ограниченные числом местных жителей, находящихся

на военной службе, а также жандармерию пропорционально общей численности греческих сил безопасности. Предложения Турции о полной демилитаризации этих о-вов были отвергнуты греческой стороной.

О-ва Лемнос и Самотраки. Милитаризация этих о-вов была запрещена Лозанским договором, однако, после подписания Конвенции в Монре в 1936 г., Греция заявила, что Лозанские договоренности утратили юр. силу. Турецкая сторона придерживается мнения, что Лозанский договор передал свои функции Конференции в Монре только в части режима судоходства в проливах Босфор и Дарданеллы и сохраняет свою силу в определении статуса о-вов.

Диаметральная противоположность подходов двух стран к вопросу статуса о-вов в Эгейском море является серьезным дестабилизирующим фактором положения на юж. фланге НАТО. Попытки Греции включить о-ва в зону учебно-боевой деятельности блока и обеспечить финансирование проектов развития на них инфраструктуры НАТО встречают резко негативное отношение Турции. Ответные действия греков приводят в некоторых случаях к взаимному блокированию планов НАТО по повышению боевой готовности южного фланга блока.

Определенную напряженность в отношениях между Турцией и Грецией вносит проблема нац. меньшинств. **Численность турецкого населения в Греции составляет более 100 тыс.чел.** (в основном это р-н Вост. Фракии). В Турции проживает около 12 тыс. граждан греческого происхождения. Периодически стороны обвиняют друг друга в притеснении нац. меньшинств, что время от времени приводит к выдвиганию офиц. обвинений.

Кипрская проблема продолжает оставаться одной из основных в комплексе греко-турецких разногласий. Летом 1974 г., в связи с инспирированной афинской хунтой попыткой гос. переворота на Кипре, Турция под предлогом защиты турок-киприотов ввела свои войска на о-в и заняла 37% его территории. Республика Кипр оказалась фактически разделенной на две обособленные части.

Греция, декларируя межд. масштаб кипрской проблемы, выступает за необходимость включения ее в число важнейших региональных проблем. Необходимым условием для решения всех спорных вопросов Греция считает вывод турецких войск с территории о-ва. Чтобы добиться этого Афины неоднократно призывали мировое сообщество осудить оккупацию Сев. Кипра и применить к Турции межд. эконом. и полит. санкции. Особую остроту этот вопрос приобрел в период кризиса в Персидском заливе, когда Греция, отождествляя действия Ирака в Кувейте и Турции на Кипре, заявила о необходимости оказания межд. давления на Турцию.

В свою очередь, Турция после провозглашения в 1983 году т.н. «Турецкой Республики Северный Кипр» (ТРСК) проводит линию на закрепление сложившегося на о-ве положения и всячески поддерживает ТРСК и действия турецко-кипрской администрации. Турция высказывается за создание на о-ве путем прямых переговоров между общинами независимого, двухзонального, двухобластного федеративного государства с равным полит. статусом общин и заявляет о своей поддержке усилий, предпринимаемых под эгидой генсека

ООН. Анкара неоднократно заявляла о своей готовности вывести свои войска с о-ва при условии получения гарантий полной безопасности и равноправия турецкой общины о-ва, что и предполагает создание федеративного государства на основе турецких предложений.

Подчеркивая необходимость проведения прямых переговоров между лидерами двух общин без постороннего вмешательства, правительство Турции неоднократно заявляло, что давление со стороны третьих стран на какую-либо из сторон может привести к обострению ситуации на Кипре и турецко-греческих отношений в целом, что создаст возможность возникновения войны между Турцией и Грецией. Учитывая это, противоречия между Турцией и Грецией выходят за рамки двусторонних отношений, так как создают угрозу военного конфликта внутри НАТО, негативно влияют на план боевой подготовки и развития инфраструктуры на юге.

Подчеркивая возросшее значение Турции и ее роль как стабилизирующего элемента в регионе, Анкара пытается заручиться поддержкой своих союзников по блоку для вступления в ЕС. Вместе с тем, турецкое руководство полагает, что основным препятствием для его устремлений является Греция, которая выступает против принятия Турции в ЕС. С приходом к власти правительства С.Демиреля осенью 1991 г. Турция, под давлением США, начала активный поиск путей для установления постоянного двустороннего диалога между Анкарой и Афинами. Считается, что началом подобного диалога стали встречи в Давосе (январь 1992 г.) и Стамбуле (июнь 1992 г.) руководителей двух стран. Однако с избранием в 1993 г. на пост главы правительства Греции лидера партии ПАСОК А.Папандреу началось заметное охлаждение в отношениях двух стран. В 1994 г. эти отношения едва не переросли в открытое военное противостояние из-за решения Греции в одностороннем порядке ввести 12-мильную морскую границу своих территориальных вод. Только вмешательство мирового сообщества предотвратило начало возможной войны и вынудило лидеров обеих стран искать мирные пути урегулирования отношений.

Решение всех спорных вопросов между Турцией и Грецией предполагается осуществить путем проведения двусторонних переговоров, не прибегая к применению силы. Анкара предложила достичь взаимоприемлемого соглашения о сухопутных, морских и воздушных границах, что будет отражено в отдельной статье разрабатываемого документа. Предусмотрено, что о военной деятельности вблизи турецко-греческой границы стороны будут уведомлять друг друга согласно положениям, принятым в НАТО.

Начавшийся диалог осложняется действиями оппозиционных партий как в Турции, так и в Греции, которые резко критикуют действия своих правительств, считая, что они могут пойти на уступки в решении спорных вопросов.

1999 г. стал поворотным во взаимоотношениях Турции и Греции. Фактически после многолетнего периода стагнации в двустороннем диалоге и полного противостояния, принимавшего даже иногда форму военной конфронтации (как это было, к примеру, в случае с кризисом вокруг скалистого образования Кардак/Эймия в Эгейском

море) странам в силу ряда факторов объективного и субъективного характера удалось выйти из состояния перманентной взаимной враждебности и приступить к поэтапному налаживанию отношений.

Появлению позитивных тенденций, вместе с тем, предшествовал период максимального обострения атмосферы между Анкарой и Афинами, совпавший по времени со «скитаниями» А.Оджалана, после того, как тот был вынужден покинуть Сирию. Всплывшие наружу связи лидера курдских радикалов с определенными кругами в Греции привели к тому, что турки, и без того давно обвинявшие ее в пособничестве Рабочей партии Курдистана, развернули, по сути, массированную антигреческую кампанию, используя при этом форматы различных межд. организаций. Особую активность Анкара проявляла в рамках НАТО, призывая альянс заставить Грецию «прекратить поддерживать межд. терроризм». Афины были поставлены в весьма неудобное положение. Внутри самой Турции на правит. уровне раздавались жесткие заявления, в которых отстаивалось «право страны на принятие соответствующих контрмер в отношении Афин». В общественном мнении весьма предметно обсуждалась возможность использования «сирийского варианта». Речь идет о ситуации осенью 1998 г., когда турки в ультимативной форме потребовали от Дамаска отказаться от поддержки РПК и «подкрепили» свои недвусмысленные демарши стягиванием войск к сирийской границе.

Подобное состояние дел во взаимоотношениях двух союзников не могло не вызывать самой серьезной обеспокоенности НАТО, в первую очередь США. Аналогичным образом ЕС не могла устраивать вовлеченность в такую острую конфликтную ситуацию одного из его членов.

Греция, разумеется, отвечая взаимностью на развязанную кампанию, блокировала все возможности продвижения Анкары в сторону интеграции в ЕС, являющейся, как известно, одним из приоритетов турецкой внешней политики. В равной степени были обречены и любые попытки Турции получить для себя место в зарождающейся европейской оборонной составляющей.

Заметную роль в отказе от дальнейшего нагнетания, безусловно, сыграл личностный фактор глав внешнеполит. ведомств двух стран – И.Джема и Г.Папандреу, сумевших, несмотря на серьезное противостояние некоторых оппозиционных сил, наладить общение и развить его до переговорного процесса на экспертном уровне.

И, наконец, эффект «дипломатики катастроф», проявившийся после августовского землетрясения в Турции и сентябрьского в Греции, также внес существенный вклад в закреплении позитивных тенденций, возобладавших в турецко-греческих отношениях во второй половине 1999 г.

Принципиальная встреча двух мининдел состоялась 30 июня в Нью-Йорке, где они находились по случаю заседания группы «Друзей Косово». Джем и Папандреу впервые за долгое время придали демонстрировавшемуся сторонами благоприятному настрою конкретный прикладной характер. Была достигнута договоренность о создании совместных рабочих групп по возможным областям взаимодействия (туризм, культура, экология, торг.-эконом. сотрудничество, борьба с

оргпреступностью, терроризмом, контрабандой наркотиками и незаконной миграцией). Сфера компетенции этих групп была подчеркнута определена вопросами, названными как «второстепенные» или «неполит.».

Договоренность министров была довольно эффективно реализована. В июле 1999 г. в Анкаре состоялся первый двухступенчатый раунд переговоров рабочих групп. За ним последовал второй (сент.) и третий раунды (окт.). По мере развития переговорного процесса расширялся состав участников встреч и к дипломатам присоединялись представители других ведомств, включая МВД и генштабы.

Контакты на офиц. уровне сопровождались также оживлением связей общественных и деловых кругов. В начале сент. в рамках турецкого гос. совета по торг.-эконом. сотрудничеству ДЕИК было принято решение о воссоздании турецко-греческого Делового Совета, распущенного в знак протеста в момент кульминации истории с Оджаланом. Начали налаживаться контакты по муниципальной линии.

20-21 янв. 2000 г. впервые за последние 38 лет Турцию посетил с офиц. визитом министр иностр. дел Греции. 4-5 фев. с ответным визитом в Афинах побывал И.Джем. Этот обмен визитами мининдел, фактически, подвел итог начальному этапу оживления двусторонних отношений. Министры подписали внушительней пакет из 9 соглашений. Соглашения о сотрудничестве в области туризма, охраны окр. среды, о поощрении и взаимной защите инвестиций, о сотрудничестве в борьбе с терроризмом, оргпреступностью, нелегальной миграцией и контрабандой наркотиков, о сотрудничестве в области культуры, о взаимодействии между тамож. органами, о морской торговле, о научно-тех. сотрудничестве, об эконом. и тех. сотрудничестве.

ОБ ИТОГАХ БОРЬБЫ С РПК В 1999 г.

Военно-полит. руководство Турецкой Республики, проявляя серьезную озабоченность масштабами вооруженной борьбы РПК на юго-востоке страны, в 1999 г., по-прежнему, концентрировало свое внимание на силовых методах разрешения курдской проблемы.

В течение 1999 г. турецкие ВС провели 2 крупномасштабные военные операции по уничтожению боевых отрядов и баз РПК как в Турции, так и на территории Сев. Ирака. Первая была проведена в мае-июне и представляла собой серию операций локального характера под общим названием «Весенняя чистка». В боевых действиях принимали участие подразделения ВС, а также части жандармских войск, дислоцированные в р-не ЧП. Отмечалось активное использование боевых самолетов, а также вертолетов армейской авиации СВ ВС Турции. В ходе подготовки к проведению весенней кампании турецкое командование осуществило переброску отдельных частей и подразделений на юго-восток страны. Общая численность задействованных военнослужащих составила 15 тыс. чел.

15 мая в р-не Ширнака, преследуя боевиков из отрядов РПК, турецкие войска в очередной раз пересекли границу и продвинулись на 20-25 км. вглубь иракской территории. По офиц. данным, в ходе весенней операции было уничтожено 97 боевиков РПК, турецкие войска потеряли 29 чел. уби-

тыми и свыше 2 ранеными.

Особенностью осенней операции ВС Турции, которая была проведена в нояб.-дек. 1999 г. и имела общее название «Осень», является то, что несколько изменилась тактика действий курдов.

После обращения лидера РПК А.Оджалана к курдским бойцам прекратить вооруженную борьбу, боевые формирования РПК начали организованно, с оружием в руках, покидать территорию Турции и сосредотачиваться на своих базах в Сев. Ираке. С целью исключения беспрепятственного выхода за рубеж курдских боевиков турецкое командование начало операцию «Осень».

Части жандармских погран. дивизий были выдвинуты непосредственно к иракской границе, перекрыв тем самым основные караванные пути курдов за рубеж. Несмотря на принятые меры, часть курдских отрядов смогла покинуть территорию и достичь своих баз. В этой связи в конце нояб. командованием ВС Турции была спланирована и проведена трансграничная операция по уничтожению баз РПК в Сев. Ираке. С турецкой стороны использовались подразделения «командос», которые были скрытно выброшены в заданные р-ны для проведения развед.-диверсионных задач. Значит. часть баз РПК, накануне зимы, была выведена из строя, нанесен ощутимый материальный и моральный ущерб боевым отрядам РПК.

На основании данных ГШ ВС Турции, по итогам весенней и осенней операций уничтожено 287 боевиков, ранено 32, захвачено в плен 49.

В целом результаты деятельности ВС Турции на юго-востоке страны в 1999 г. положит. оценены турецким полит. руководством. В нояб. парламентом было принято решение о продлении ЧП только в 5 вилайетах: Ван, Диярбакыр, Хаккяри, Ширак и Тунджеми. Правительство начало рассматривать различные эконом. проекты по развитию промышленности и сельского хозяйства и вилайетах приграничных с р-ном ЧП. Однако окончательно проблему РПК в том году решить не удалось, поэтому турки, несмотря на крайне негативную реакцию основной части мирового сообщества, намерены продолжить вооруженное подавление боевых отрядов РПК.

ВВС Турции в операции НАТО

В ходе операции НАТО против Югославии, проведенной с марта по июнь 1999 г., Турцией, наряду с полит. поддержкой военной акции, оказанием гум. помощи косовским беженцам и подготовкой сухопутного контингента для участия в так называемых миротворческих силах, было направлено подразделение ВВС в состав сил НАТО в Италии и предоставлена территория для наращивания ударной авиагруппировки.

В рамках участия турецких ВВС в операциях НАТО на Балканах, с 1993 г. одно авиакрыло в составе 11 самолетов F-16С постоянно находится на авиабазе Геди в Италии. Плановая замена этих самолетов, а также летного и тех. состава осуществляется дважды в год.

Пребывание турецких самолетов в Италии определено решением НАТО от 21 апр. 1993 г., принятым после начала Боснийского кризиса. Согласно данному решению на авиабазе Геди может находиться до 18 турецких самолетов. Управление ими осуществлялось с КП НАТО на авиабазе Виченца, где постоянно находятся 4-5 турецких офи-

церов, выполняющих задачи по координации совместных действий.

В воздушной операции НАТО против Югославии, начатой 24 марта 1999 г., принимали участие 11 самолетов F-16 из состава авиабаз ВВС Турции. К концу операции НАТО в Югославии их налет составил 1200 часов. В ходе названной операции на турецкие самолеты были возложены задачи по прикрытию объектов НАТО и сопровождению ударной группировки авиации США. Участие турецких самолетов непосредственно в нанесении ударов по территории Югославии отмечено не было.

26 апр. 1999 г., на основании обращения НАТО с просьбой о предоставлении турецкой территории для наращивания ударной группировки авиации США против Югославии, правительство Турции, в соответствии со ст.92 конституции и действующим законодательством, предоставило генеральному штабу Турции право выбора объектов ВВС, которые могут быть задействованы силами США и НАТО.

В связи с этим, с 6 по 10 мая 1999 г. в Турции работала спец. комиссия НАТО по изучению инфраструктуры ВВС, обследовавшая авиабазы Акынджи, Балыкесир, Бандырма, Эскишехир и аэродромы Чорлу, Сирихисар и Акхисар.

11 мая 1999 г., решением ГШ Турции, для размещения самолетов США были выделены в полном объеме авиабаза Балыкесир и аэродром Чорлу, на которых предполагалось разместить соответственно 36 самолетов F-15, 18 F-16 и 9 KC 135 из состава ВВС США. Фактически самолеты-заправщики, в количестве 5 ед. были размещены на авиабазе Инжирлик ВВС США в Турции. Турецкое командование по причине осложненных, после ареста лидера РПК А.Оджалана, отношений с Грецией и, учитывая позицию греческого правительства по Югославии, отказало США в предоставлении авиабазы Бандырма в полном объеме в связи с важностью возложенных на нее задач ПВО в Эгейском море, выделив при этом только одну ВПП из двух.

Командованием США предполагалось, что 4 авиабаза ВВС Турции (Акынджи) будет задействована для тех. сопровождения и, в случае необходимости, ремонта самолетов. 1 авиабаза (Эскишехир) и аэродром Сирихисар рассматривались в качестве запасных.

Для управления перебрасываемыми силами на выделенных авиабазах были созданы самостоятельные подразделения, не входящие в типовые структуры НАТО, существующие на каждой авиабазе. К выполнению задач управления, кроме того предполагалось привлечь самолеты E-3A, размещенные на авиабазе Конья.

С 12 мая 1999 г. тыловое командование ВВС Турции проводило мероприятия по усилению обеспечения названных баз и доставке на них доп. комплекта боеприпасов. В результате переброски, начатой 24 мая 1999 г., на указанные объекты самолетами США C-5 и C-17 был доставлен тех. персонал, необходимое оборудование, имущество и боеприпасы. Всего в ходе подготовки на авиабазе Балыкесир было размещено 1000, на авиабазе Бандырма — более 100 и Чорлу — около 100 чел. из состава ВВС США. С 6 июня 1999 г. и до окончания операции на авиабазе Бандырма находилось 13 самолетов F-16 ВВС США.

Для пролета в зону боевых действий предполагалось использовать воздушное пространство Болгарии, в котором был определен 20-километровый воздушный коридор и приграничная с Югославией 150-км. зона. Для координации полетов и проводки самолетов над территорией Болгарии, в Софии был создан временный центр управления воздушным движением НАТО, в состав которого вошла группа из 5 офицеров штаба ВВС Турции. По завершении операции НАТО в Югославии ам. контингент был возвращен к местам постоянной дислокации.

Активное участие в данной операции позволило турецким летчикам **существенно повысить уровень боевого мастерства**, отработать вопросы взаимодействия в ходе боевых операций в составе блока НАТО.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ИЗРАИЛЕМ

Активизация двустороннего турецко-израильского сотрудничества в полит., торг.-эконом. и военных областях является одной из характерных черт современной обстановки на Бл. и Ср. Востоке. Связи между двумя странами можно определить как отношения «стратегического партнерства». Ни у Израиля, ни у Турции нет иных стратегических союзников в данном регионе. В окт. 1999 г. состоялся визит премьер-министра Израиля Э.Барака в Анкару, в ходе которого, в частности, обсуждались возможность поставок воды из Турции в Сирию в случае достижения мирного соглашения на израильско-сирийском направлении ближневосточного урегулирования. В рамках договора о свободной торговле между Израилем и Турцией, действующего с мая 1997 г., торг. оборот между странами увеличился на 36%. Израиль экспортирует в Турцию продукцию ВПК, сельского хозяйства, химпрома, медоборудование и др. Значительно возрос экспорт продукции «хай-тек». Рассматривается вопрос о возможностях поставки совместной турецко-израильской продукции в страны Средней Азии.

Представители Израиля и Турции регулярно обсуждают ход выполнения ранее заключенных соглашений в области военно-эконом. сотрудничества, возможности подписания новых контрактов, в т.ч. по реализации совместных проектов по производству современных видов оружия и военной техники. Турецкие представители в целом удовлетворены ходом модернизации самолетов F-4 и F-5 ВВС Турции и выполнением программы подготовки турецких летчиков. При этом выдвинуто предложение продолжить реализацию данных программ. Модернизация самолетов F-4 проводится на предприятиях фирмы «Лаван» (г.Лод) концерна «Израильская авиационная промышленность» (ИАП). Всего будут модернизированы 56 самолетов F-4, а общий объем контракта составит 750 млн.долл. В янв. 2000 г. два модернизированных самолета из этой партии уже переданы Израилем представителям турецких ВВС. Модернизация 48 истребителей F-5 ВВС Турции ведется на основе трехстороннего соглашения с участием израильского концерна ИАП и сингапурской авиа-пром. компании. С израильской стороны в проекте стоимостью 70 млн.долл. участвует также компания «Элбит маарахот». Возглавляют проект представители ИАП, а работы по нему продлятся до 2001 г.

Достигнута договоренность об обучении турецких военнослужащих на израильских полигонах боевому применению авиационных управляемых ракет (УР) класса «воздух-земля» израильского производства типа «Попай», которые, по мнению турецких специалистов, наиболее подходят для применения **против рос. комплексов С-300**.

В соответствии с соглашением 1997 г. Израиль поставил Турции 40 ракет типа «Попай-1» для оснащения ими модернизируемых концерном ИАП самолетов F-4 турецких ВВС. В 1998 г. Турции были поставлены еще 60 таких же ракет. Турецкая сторона заявила о своей готовности приобрести новую партию УР данного класса на 300 млн.долл., а также противотанковые ракеты «Спайк» для боевых вертолетов на 150 млн.долл.

В 1998 г. Израиль и Турция подписали договор о совместном производстве УР «Попай-2» класса «воздух-земля» (стоимость проекта — 80 млн.долл.). Для реализации данного проекта был создан консорциум между двумя турецкими фирмами и израильским концерном «Рафаэль» — производителем УР «Попай-2» на предприятиях ВПК Турции. Планируется, что выпуск УР «Попай-2» начнется в 2000 г.

Турки также проявили заинтересованность в совместном производстве израильской УР класса «воздух-земля» типа «Делила», имеющей значительно больший по сравнению с УР «Попай-2» радиус действия.

Представители руководства концерна «Рафаэль» обсуждали с турецкой стороной вопросы возможных поставок ВВС Турции ракет класса «воздух-воздух» типа «Питон-4». Израильская фирма «Эльта» и концерн ИАП продемонстрировали готовность поставить туркам на льготных условиях (на 350 млн.долл.) беспилотные летательные аппараты различного назначения, используемые ВВС Турции в основном для борьбы с курдскими сепаратистами.

В ходе встреч с представителями ВПК Израиля турки обсуждали вопросы оказания помощи израильскими специалистами в программе создания Турцией собственной ракеты класса «воздух-воздух», а также новый проект, в рамках которого стороны будут сотрудничать в производстве ПРК «Эрроу». Не исключается также вариант покупки «Эрроу» Турцией у Израиля. Представитель минобороны Израиля заявил о готовности развернуть в случае необходимости комплексы ПРК «Эрроу» в Турции, если США будут на это согласны. Израиль не может продать подобное вооружение в связи с существующим запретом США на экспорт в Турцию высокотехнологичной продукции.

Концерном ИАП предпринимаются активные шаги с тем, чтобы выиграть совместно с **рос. фирмой «Камов»** заказ на производство для ВС Турции 145 ударных вертолетов (общий объем контракта предположительно составит 4,5 млрд. долл.).

Турция также выразила заинтересованность в осуществлении совместного израильско-турецкого проекта по созданию комплекса бортового оборудования для самолета ДРЛО турецких ВВС.

Дочерняя фирма концерна ИАП «Эльта» совместно с ам. фирмой «Рейтеон» уже представила на рассмотрение Турции модернизационный проект 4 самолетов ДРЛО на 1 млрд. долл.

Концерн «Израильская военная промышленность» (ИВП) совместно с ам. фирмой «Рокуел

Дайнемикс» ведет работы по модернизации танков М60А3 ам. производства, находящихся на вооружении турецкой армии (объем контракта — 1 млрд.долл.). Израильцы также выразили готовность поставить ВС Турции танки «Меркава-3» и «Меркава-3бис» в рамках долгосрочной программы полного перевооружения турецких бронетанковых войск (всего турки планируют приобрести 3 тыс. современных танков). Со своей стороны, Израиль согласен закупить у Турции 50 легких броневых автомобилей, производимых фирмой «Отокар» концерна «Коч Холдинг». Объем контракта, который предполагается подписать в ближайшее время, составит 10 млн. долл.

Концерн ИВП и ам. фирма «Дженерал Дайнемикс» объединили свои усилия в тендере на модернизацию 1 тыс. турецких танков «Патон».

Израиль и Турция сотрудничают в создании телекоммуникационной системы спутниковой связи в целях установления надежного защищенного канала для оперативного обмена развед. информацией. Большое внимание стороны уделяют повышению эффективности контактов по линии военных разведок. Обсуждаются вопросы развертывания на турецкой территории вблизи турецко-сирийской границы системы развед. пунктов электронного наблюдения для сбора сведений о состоянии ВС Сирии. Израильская служба внешней разведки «Моссад» активно использует возможности Турции для вербовки агентуры в целях расширения развед. сети в Сирии. В то же время израильские спецслужбы оказывают необходимую помощь турецкой Нац. развед. организации и Главному управлению безопасности в подготовке кадров, материальном обеспечении и получении секретной информации. Так, по заявлениям курдских сепаратистов, именно «Моссад» установил место пребывания их лидера А.Оджалана и передал эту информацию турецким коллегам.

Одним из основных показателей укрепления израильско-турецкого сотрудничества в военной области является проведение совместных мероприятий по оперативной и боевой подготовке частей и подразделений ВС обоих государств.

В соответствии с имеющимися соглашениями регулярно проводятся совместные израильско-турецкие учения ВМС. 15-17 дек. 1999 г. в акватории Вост. Средиземноморья было проведено плановое совместное учение кораблей ВМС США, Турции и Израиля под кодовым наименованием «Рилаент мермейд-2». Израильские ВМС также отрабатывают боевые задачи в воздушном пространстве Турции в условиях, аналогичных тем, которые существуют в Сирии, Ираке и Иране.

Еще одним фактором, характеризующим уровень развития двусторонних связей, является договоренность с руководством Турции, достигнутая во время последнего кризиса в Персидском заливе, о возможности использовать турецкое воздушное пространство и территорию для осуществления ударов по Ираку в случае применения последним неконвенционального оружия во время осуществления США военной акции против этой страны. Данная договоренность позволила Израилю делать обоснованные заявления об адекватном реагировании на возможную иракскую агрессию в ходе ам.-брит. бомбардировок этой страны. Между Израилем и Турцией существует также договоренность о сотрудничестве в области космических ис-

следований в рамках «стратегического партнерства» двух стран.

СОВЕТЫ ПЕРВЫМИ ОКАЗАЛИ НАМ ПОМОЩЬ

Рос.-Турецкие эконом. отношения имеют глубокие корни. Хотя с момента основания Турецкой Республики и по сегодняшний день экономические связи время от времени колебались в зависимости от политических отношений, сегодня они достигли важного уровня. Экономическая зависимость двух стран еще возрастет со строительством газопроводов, и в грядущем веке Российская Федерация в экономическом плане будет иметь для нас значение, равное значению Европейского Союза.

После подписания Московского договора в марте 1920 г., в разгар нашей освободительной войны, Советы оказали нам материальную и военную помощь. По Московскому договору мы получили 10 млн. рублей золотом и Советы первыми оказали материальную помощь нашей освободительной борьбе.

Во время осуществления нашего пятилетнего плана (1932-38 гг.) по документации, подготовленной советскими специалистами, при участии советских инженеров и с помощью советских станков были построены текстильные фабрики в Кайсери и Назили.

25 марта 1967 г. между Турцией и СССР был подписан договор, по которому Советский Союз предоставил Турции кредит в 200 млн.долл. Этот кредит был чрезвычайно важен, так как в 1934-67 гг. Турция не получала никакой экономической помощи, за исключением стекольного завода в Чарирова. Договор предусматривал строительство следующих предприятий: метзавод в Искендеруне, алюминиевый завод в Сейдешехире, НПЗ в Алиага, фабрика серной кислоты в Бандырме, фабрика древесноволокнистых плит в Артвине. Указанные предприятия и теперь занимают важное место в нашем тяжпроме. После распада СССР Россия стала нашим самым крупным торговым партнером из бывших советских республик. Если объем нашей торговли с СССР в 1990-91 гг. осуществлялся на уровне 1,8 млрд. долл. в год, то объем торговли только с Россией в 1992 г. составил 1,5 млрд. долл.

Для того, чтобы оценить торговые отношения между нами сегодня, полезно остановиться на некоторых моментах в наших отношениях, которые мы исследовали в историческом плане и которые могут дать направление на будущее.

— Несмотря на то, что Россия и Турция принадлежали к разным политическим блокам, они всегда, за исключением небольшого периода, стремились развивать торговые отношения. Являясь членом НАТО, Турция приняла советскую помощь.

— Советские инвестиции и технологии внесли вклад в развитие первых предприятий секторов текстиля и стекла, где наша страна сегодня занимает прочное место на мировых рынках. Советские инвестиции, осуществленные в 70-е гг. на условиях оплаты нашими экспортными товарами, были направлены на строительство предприятий тяжпрома, от инвестирования и финансового обеспечения которых воздержались западные страны. Эти предприятия сыграли важную роль в обеспечении наших фирм необходимым исходным товаром.

— Благодаря системе преференций, применяемой российской стороной, товары нашего отечественного производства подлежали меньшему налогообложению и поступали в эту страну на более выгодных условиях чем в развитые страны.

— Что касается нашей страны, она, особенно в конце 80-х и 90-х гг. стала поставщиком необходимых России товаров широкого потребления. Турецкие экспортные товары заняли свое место на российском рынке и были приняты российским потребителем. Наши товары и по цене и по качеству конкурентоспособны с товарами других стран. Благодаря спросу на турецкие товары Турецкая сторона сумела предоставить СССР кредиты.

— До середины 90-х гг. в двусторонних торговых отношениях преобладала система бартера. В результате перемен в России, в торговых отношениях между двумя странами, начиная со второй половины 90-х гг. роль межгосударственной торговли уменьшилась, укрепились торговые отношения между частными фирмами.

— Турецкие подрядные фирмы внесли серьезный вклад в строительство на территории РФ. Осуществление проектов, которые они на себя взяли, было подкреплено кредитами, выдаваемыми турецким «Эксимбанком».

— В поисках внешних источников для обеспечения будущих энергетических потребностей Турция сделала ставку на Россию.

Желаю успеха читателям ПОЛПРЕД
15 марта 2000 г.

Айдын Сезер
Советник по торговым вопросам
посольства Турции в Москве

ФИЛИППИНЫ

Республика Филиппины. Находится в ЮВА, в зап. части Тихого океана. Пл.: 300,7 тыс.кв.км. Население: 70 млн. чел. (1996 г.). Столица: Манила — 9 млн.чел. Адм.-тер. деление: 74 пров. Офиц. язык: англ. и пилипино. Нац. праздник: 12 июня — День независимости (1898 г.). Дипотношения с СССР установлены 2 июня 1976 г.

Госструктуры

Территория Филиппин занимает архипелаг с 7 тыс. о-вов. 90% населения — христиане, в основном католики, 7% — мусульмане. День независимости — отмечается 12 июня в честь победы над испанскими колонизаторами в 1898 г. Филиппины были владением Испании с 1565 по 1898 гг.; в 1898-1946 гг. находились под властью США.

По конституции 1987 г. Филиппины — президентская республика. Президент, избираемый на прямых всеобщих выборах на шестилетний срок, является главнокомандующим ВС. Джозеф Э.Эстрада вступил в должность 30 июня 1998 г. Высший орган законодат. власти, конгресс, состоит из двух палат — сената (24 места) и палаты представителей (250 мест: 200 депутатов избираются, 50 — назначаются президентом из списков, представляемых полит. партиями и общественными организациями). Сенаторы избираются на 6 лет, а члены палаты представителей на 3 года. Исполнит. орган — кабинет министров, возглавляемый президентом. Валютный кризис 1997 г. и последовавшая эконом. стагнация ухудшили положение на-

селения. Главная проблема нынешнего правительства — преодоление сепаратизма (мусульманские р-ны юга) и борьба с леворадикальным повстанческим движением. В результате принятых властями мер влияние леворадикального движения постепенно снижается.

Филиппины — аграрно-индустриальная страна. Из полезных ископаемых добываются медь, серебро, золото, железная руда, никель, марганец, уголь. Добыча нефти обеспечивает лишь 10% потребностей страны. Заметное развитие получают хим. и электронпром (на последнюю приходится более 44% стоимости экспорта).

Более половины населения занято в сельском хозяйстве. Основные культуры — рис, кукуруза, кокосовая пальма, сахарный тростник, филиппинская пенька, табак, бананы. Аграрная реформа не получила существенного развития из-за сопротивления латифундистов.

ВВП в 1998 г. составил 82 млрд.долл. Темпы роста ВВП — 3,8% (в 1997 г. — 4,8%). Нац. валюта — филиппинское песо (26 песо = 1 долл.США). Доход на душу населения — 1080 долл.

Объем внешней торговли в 1998 г. составил 59,2 млрд.долл. Экспорт — 29,5 млрд.долл.; импорт — 29,7 млрд.долл. На долю США и Японии приходится 56% общего внешторг. оборота, на страны АСЕАН — 13,8%.

Золотовалютные запасы страны в 1998 г. составили 10,8 млрд.долл. Внешний долг — 49,0 млрд.долл. (1997 г. — 45,6 млрд.долл.). Большая часть задолженности приходится на средне- и долгосрочные кредиты.

Макроэкономика

В 1998 г. эконом. положение резко ухудшилось по сравнению с 1997 г. Экономика страны продолжала находиться под определяющим негативным воздействием регионального валютного кризиса, разразившегося в середине 1997 г. Пик этого воздействия пришелся на I полугодие 1998 г. Если в 1997 г. последствия кризиса только начинали проявляться и выразились в незначит. снижении темпов роста ВВП (с 5,7% в 1996 г. до 5,1% в 1997 г.), то в I полугодии 1998 г. падение темпов роста ВВП приобрело обвальное характер. Во II кв. даже отмечалось его абсолютное сокращение. Положение несколько улучшилось в III кв. Однако в IV кв. экономика развивалась хуже, чем предполагалось — сказался ущерб, нанесенный тайфунами в окт. 1998 г. По данным за последний квартал ВВП сократился на 1,9%. В результате в целом за год было отмечено абсолютное снижение ВВП на 0,5%. По отрицат. динамике этого макропоказателя страна оказалась в компании с такими соседними государствами как **Индонезия, Таиланд, Малайзия и Ю. Корея, которые в большей степени, чем Филиппины пострадали от «азиатской валютной лихорадки»**. Что же касается ВВП, то он в 1998 г. увеличился на 0,1%. Его абсолютное сокращение предотвратил **рост поступлений от филиппинских рабочих за рубежом**, объем которых в 1998 г. оценивается в **6,5 млрд.долл.** (5,7 млрд.долл. в 1997 г.). Количество этих рабочих превышает 5 млн.чел.

В целом 1998 г. стал самым тяжелым для экономики Филиппин с 1991 г. Наиболее неблагоприятное положение сложилось в сельском хозяйстве, строительстве и обрабатывающей промышленно-

сти. Объем производства в этих отраслях соответственно снизился на 6,6%, 8,1% и 1,1% под влиянием снижения платежеспособного спроса, а применительно к сельскому хозяйству — вследствие плохих погодных условий, от которых в наибольшей степени пострадало производство риса, кукурузы и сахарного тростника.

В стране отмечалось снижение деловой активности и инвест. деятельности. В целях их оживления правительство нового президента страны Джозефа Эстрады, пришедшего к власти в результате победы на выборах в мае 1998 г., проводило политику «памп прайминг», т.е. бюджетной накачки экономики или дефицитного финансирования различных правит. проектов в экономике, реализуемых в целях повышения совокупного спроса, занятости и деловой активности. Поскольку этот курс проводился с согласия МВФ, **Филиппины в 1998 г. получили расширенный доступ к внешнему кредитованию**, столь необходимому для покрытия резко возросшего в этой связи дефицита госбюджета.

Общие межд. резервы страны в конце дек. 1998 г. оценивались в 10,8 млрд.долл. (год назад — 6,7 млрд.долл.). Этот показатель эквивалентен стоимости импорта за 4 мес., что для развивающихся стран считается нормальным.

Нацвалюта к концу года стала обнаруживать признаки относительной устойчивости. Курс фил. песо к ам. доллару стабилизировался на уровне **38-40 песо за 1 долл.**, что положительно сказалось на отношении к Филиппинам иннокредиторов.

Правительству Эстрады во II полугодии 1998 г. удалось получить значит. кредиты от МВФ, МБРР и АзБР. Как и ожидалось, оно не преминуло воспользоваться, т.н. резервной кредитной линией МВФ в 1,4 млрд.долл., предоставление которой на случай возникновения критической ситуации в сфере внешних расчетов с фондом согласовало предыдущее правительство Ф. Рамоса в фев. 1997 г. в обмен на обязательство и дальше следовать рекомендациям МВФ в эконом. политике. Правительство Эстрады продолжает эконом. курс прежней администрации и вышеупомянутое обязательство старается выполнять неукоснительно под одобрительные комментарии МВФ. В 1998 г. фонд предоставил Филиппинам из вышеуказанной кредитной линии 3 транша на общую сумму 520 млн.долл. Эти кредиты позволили пополнить межд. резервы и стабилизировать курс песо.

Вообще позиция МВФ по отношению к Филиппинам выглядит либеральной на фоне его отношений с другими странами региона. Видимо, фонд учел допущенные им ошибки в отношениях с наиболее пострадавшими от кризиса странами, которые, в частности, сыграли не последнюю роль в возникновении волнений в Индонезии.

В начале дек. 1998 г. МБРР принял решение о предоставлении Филиппинам кредитной линии на 600 млн.долл. Ожидалось также, что и АзБР откроет Филиппинам кредитную линию на 800 млн.долл. для финансирования проектов энергетики и защиты окружающей среды. Среди клиентов АзБР Филиппины в 1998 г. стали третьим по величине предоставленных кредитов заемщиком этого банка. На саммите АТЭС в Куала-Лумпуре Филиппинам была обещана существенная часть из объявленного совместного ам.-японского па-

кета в 10 млрд.долл. помощи пострадавшим от кризиса азиатским странам. **У Филиппин самая высокая доля США в экспорте по сравнению с другими азиатскими странами.** Экспорт в США и в 1998 г. возрастал опережающими темпами по сравнению с другими рынками сбыта филиппинских товаров.

В условиях резкого ухудшения эконом. положения в 1998 г. на Филиппинах продолжали нарастать темпы инфляции и снижения жизненного уровня населения, увеличилась безработица. Уровень инфляции составил по итогам 1998 г. 9,8%, что почти вдвое превышает соответствующий показатель 1997 г. В 1998 г. превысил запланированный показатель и прирост денежной массы в обращении — 13,5%. Уровень безработицы на окт. 1998 г. составлял 9,6% самодельного населения страны, а количество безработных превысило 3 млн.чел.

Дефицит госбюджета по итогам 1998 г. достиг 52 млрд.песо. Надежды правительства на то, что по итогам года дефицит не превысит установленный МВФ лимит по этому показателю в размере 49 млрд.песо, не оправдались. Доходная часть госбюджета исполнена в 1998 г. в размере 457 млрд.песо, а расходная — 509 млрд.песо. Возрастает внешний долг страны. Госдолг в конце 1998 г. составлял 49 млрд.долл. Отличительной чертой Филиппин является более высокое, чем у соседних стран, соотношение между внешним долгом и ВВП. В 1996 г. оно составляло 64%. К концу 1998 г. наметились определенные перспективы выхода из кризиса, **эконом. положение Филиппин лучше, чем у соседей (Индонезия, Малайзия и Таиланд)**, где по оценкам в 1998 г. имело место абсолютное снижение ВВП соответственно на 14,8%, 6,3% и 8,3%.

Электронпром

Данная отрасль в экономике является важнейшей, выполняя роль главного источника валютных поступлений страны. Электронпром является молодой отраслью, мощная производственная база которой создана на основе иноинвестиций. В общем объеме продаж ее продукции свыше половины приходится на экспорт. **Объем инвестиций в электронпром (как иностр., так и нац. в 1996–2000 гг. оценивается в 5 млрд.долл.** Преобладает сборочное производство в основном на базе импортных компонентов. В стоимости конечной продукции **добавленная в стране стоимость** (рабочая сила, электроэнергия, производство компонентов и т.д.) **составляет 15%-20%**. Электронные изделия превратились не только в главную, но и самую динамичную позицию экспорта. В 1998 г. экспорт этой продукции увеличился на 30%, а доля в общем объеме нац. экспорта достигла 52%. **Динамика экспорта продукции электронпрома Филиппин (в млрд.долл.):** с 7,4 в 1995 г. до **15,7 в 1998 г.**

Бурному росту отрасли способствуют наличие квалифицированной и дешевой рабочей силы, льготная политика правительства, наличие ТНК и отсутствие жесткого контроля по охране окружающей среды от отходов вредных производств. На Филиппинах размещено **40 сборочных электронных заводов** в основном зарубежных компаний, работающих на привозном сырье и компонентах из США, Сингапура и Японии. Ведущими в дан-

ной сфере являются Intel Technology с объемом капвложений 235 млн.долл., Amcor Aman — 125 млн.долл.; Fujitsu — 122 млн.долл.; Gateway Electronics — 67 млн.долл.; Cypress Semiconductor — 63 млн.долл. Активно расширяют свое производство японские фирмы NEC, Matsushita. Intel производит сборку и тестирование микропроцессоров Pentium, Fujitsu специализируется на выпуске оптических дисководов. Остальные компании участвуют в сборке и тестировании полупроводников.

В соответствии с классификацией нац. Совета по инвестициям электронпром подразделяется на виды: сборка и тестирование компонентов из электронных и полупроводниковых составляющих; сборка товаров ширпотреба (теле-, аудио и видеоаппаратура); услуги в области ПО и аппаратного обеспечения; НИОКР.

Сборку и тестирование электронных и полупроводниковых компонентов осуществляют филиалы ТНК, использующие передовые технологии по производству интегральных схем, с повышенным количеством выходных пинов (от 64 до 100 и более), технологии корпусировки по мировым стандартам. Местные фирмы, как правило, выступают в качестве субподрядчиков зарубежных компаний. Основной род деятельности этих фирм — зондирование и проверка полупроводниковых пластин, присоединение выводов, монтаж проволочных межсоединений, формовка, триммирование и лужение.

Практически все электронные фирмы сосредоточены в СЭЗ Gateway Bussiness Park, Cavite City, «Лагуна технопарк». Сборочные процессы выполняются «под ключ».

Из аппаратных средств на Филиппинах производят дисководы и магнитные головки. Вся продукция, как правило, вывозится на экспорт. Ведущими компаниями являются Sunward Technologies, Matsushita, Tsukiden, Cebu Mitsumi. К основным производителям телекоммуникационного оборудования относятся Uniden, Smoothline, Megacomm, Temic, Maxon, NEC.

Производство электронного ширпотреба ориентировано на внутренний рынок. Основными инвесторами в этом секторе являются Matsushita, Sharp, Goldstar, Philips, Sony, Samsung. Fujitsu Ten и Clarion производят и экспортируют автомобильные системы.

В области электронного лабораторного оборудования лидерами являются Arti Philippines (микрочипирование), Fujitsu Ten (система микрокоманд для ПО, аппаратные средства), Uniden (связь), Rohm (интегральные схемы и системы), Tokyo Design (разработка аппаратных средств и программ без спецификаций).

Сектор ИТ включает в себя разработку ПО, кодирование и перекодировку баз данных, системное интегрирование, настройку программ для конкретных ЭВМ, обработку географических данных зап. систем ДЗЗ. Ведущими компаниями в этой области являются: Andersen Consulting, Saztec, Software Ventures, Data Solutions.

Филиппинская сторона столкнулась с проблемой оттока квалифицированных программистов и системных операторов за рубеж (прежде всего в США), где их труд более высоко оплачивается. Одним из шагов, предпринимаемых правительством для устранения оттока этих специалистов, было подписание соглашения с правительством

Японии по созданию Philippine-Japan Software Development Institute для трансфера технологий из Японии на Филиппины. Учитывая быстрый рост электронной отрасли, межд. эксперты из Dataquest, прогнозировали, что **доля производимых на Филиппинах полупроводников в общем мировом производстве составит к 2000 г. 8,3%.**

Экспорт

Страна проводила в 1998 г. активную внешторг. политику. Значительно больше внимания стало уделяться защите внутреннего рынка от иностранной конкуренции. На саммите АТЭС в Куала-Лумпуре в нояб. 1998 г. Филиппины солидаризовались с Японией в вопросе сдвига сроков отмены импортных пошлин на лесотовары и рыбопродукцию, ранее согласованных по программе ускоренной секторальной либерализации взаимной торговли стран АТЭС.

Внешнеторг. оборот страны в 1998 г. составил 59 млрд.долл. и сократился по сравнению с аналогичным показателем в 1997 г. на 1,6%. При этом экспорт (29,5 млрд.долл.) увеличился на 17,3%, а импорт (27,6 млрд.долл.) уменьшился на 16,3%. Сокращение импорта и как следствие этого всего внешнеторг. оборота произошло впервые за многие годы.

Итоговое пассивное сальдо торг. баланса снизилось по сравнению с 1997 г. в 50 раз, составив около 0,2 млрд.долл., и было перекрыто традиционно активным сальдо расчетов по импорту и экспорту услуг (в 1997 г. оно составляло 5,7 млрд.долл.).

Традиционно быстрый рост экспорта 1998 г. замедлился. Сказалось обвальное падение импорта сырья и полуфабрикатов, используемых в производстве экспортных товаров. Негативное воздействие этого фактора не смогла компенсировать даже фактическая девальвация песо, средний курс которого по отношению к доллару составил в 1998 г. — 40,9 песо за 1 долл. (29,5 песо в 1997 г.). Как и в прежние годы, половина экспорта осуществлена через СЭЗ. **Основу экспорта составляли электроника и компоненты, готовая одежда, сельхозпродукция.** На электронпром приходилось 59% общего объема экспорта, в основном в Сев. Америку и Европу.

В импорте преобладали машины и оборудование (энергетическое, электротехэлектронное и телекоммуникационное, а также транспортные средства), сырье и полуфабрикаты, товары ширпотреба. Заметными были сокращение импорта проката чермета и нефтетоваров и увеличение ввоза риса (до 1,9 млн.т.).

Главными торг. партнерами Филиппин по-прежнему оставались США, Япония, Сингапур, Тайвань, Ю. Корея, Гонконг, Голландия, Малайзия и ФРГ. Они составляли первую десятку. Через них было реализовано около 80% всей внешней торговли Филиппин. При этом только на США и Японию приходилось около 46%. Активный торг. баланс Филиппины традиционно имеют с США, Сингапуром и западноевропейскими странами, в Японии и Ю. Корее они больше покупают, чем продают.

В 1998 г. правительство испытывало сильное давление со стороны отечественных производителей, требующих в порядке компенсации потерь от кризиса протекционистских мер, защищающих

их от иноконкуренции. Правительство, вынужденное действовать в этом вопросе с оглядкой на принятые в рамках ВТО обязательства и им же самим провозглашенную приверженность курсу либерализации, пошло, тем не менее, им навстречу: были предприняты меры по ужесточению нац. антидемпингового законодательства и **заметно увеличилось число антидемпинговых расследований.**

Показатели, характеризующие валютно-фин. положение в стране в 1998 г., выглядели значительно лучше тех, которые относятся к реальному сектору экономики. Впервые за многие годы было зарегистрировано положительное сальдо платежного баланса по текущим операциям, составившее на 7 дек. 444 млн.долл. На ту же дату в 1997 г. оно было отрицат. в 3,4 млрд.долл. Активное сальдо достигнуто и в общем платежном балансе, который дополнительно к текущим операциям учитывает и движение капиталов (инвестиции, займы и т.п.). На конец 1998 г. этот показатель составлял 1,3 млрд.долл., в то время как на эту же дату 1997 г. отмечался пассив в 3,4 млрд.долл.

Связи со странами ЕС. Филиппины придают важное значение развитию партнерских отношений со странами Евросоюза. Манила рассматривает ЕС как один из ключевых полюсов мирового устройства, способный оказывать влияние на полит. и эконом. события во всех уголках мира. Часть золотовалютных резервов страны планировалось перевести в евро, готовился выпуск гособлигаций на 500 млн.долл., номинированных в евровалюте. Важную роль в укреплении партнерства должен сыграть и заключенный в фев. 1999 г. между Манилой и Евросоюзом Меморандум о взаимопонимании в области защиты прав ИС.

ЕС как торг. партнер приобретает все большую значимость для Манилы. Его доля во внешторг. обороте Филиппин неуклонно увеличивается: в 1994 г. — 13,9%, в 1997 г. — 14,7%, в 1998 г. — 15,4%. Страны ЕС являются вторым после США рынком сбыта филиппинских товаров, возросшим в 1998 г. до 20,2% от общего объема филиппинского экспорта. Этой ситуации во многом способствует генсистема преференций ЕС, по которой **Манила наряду с другими развивающимися странами получает существенные льготы для ввоза своих товаров на европейский рынок.** Здесь особенно ценят данный факт, поскольку он помогает смягчить последствия азиатского кризиса, негативное влияние которого сказалось на импортных операциях филиппинцев с Евросоюзом. После устойчивого роста (в 1994 г. — 10% от общего объема импорта, в 1995 г. — 10,5%. 1996 г. — 11,6%) импорт из Европы в условиях нехватки валютных средств у местных предпринимателей стал постепенно сокращаться: в 1997 г. — 11,4%, в 1998 г. — 10,5%.

Та же причина вызвала существенное сокращение европейских инвестиций в филиппинскую экономику. Если в 1997 г. ЕС стоял на втором месте по объему прямых капиталовложений (200 млн.долл.), то в 1998 г. зафиксировано падение этого показателя почти на 90%. Одним из проявлений такого подхода стал отказ европейцев вкладывать средства в фин. реанимацию филиппинской авиакомпании ПАЛ. **Ряд крупных европейских компаний начал закрывать производства на территории Филиппин в связи с увеличением расходов на их содержание и из-за возможности с большей выгодой импортировать сюда эти же товары**

из других более дешевых стран.

Евросоюз сохранил за собой второе место по объему выделяемых Маниле средств в рамках программы Офиц. помощь развитию. Многочисленные проекты совершенствования филиппинской инфраструктуры финансируются как на двусторонней основе странами-членами ЕС, так и через Европейскую комиссию (ЕК) в Маниле. В последние годы ЕК активизировала процесс оказания гум. помощи Филиппинам, фокусируя внимание на сельских р-нах и наиболее пострадавших от стихийных бедствий провинциях, в частности на о-в Минданао.

Наиболее крупными эконом. партнерами Филиппин из числа стран ЕС являются Нидерланды, Великобритания, Германия и Франция. На них приходится более половины всего товарооборота Манилы с ЕС, а также две трети от объема всех европейских инвестиций.

Филиппино-нидерландскому сотрудничеству значит. ускорение придали обмены визитами между президентом Ф.Рамосом в 1995 г. и премьер-министром В.Коком в 1996 г., а также между министрами, отвечающими за экономику в 1997-98 гг. Товарооборот в 1998 г. составил 2,3 млрд.долл. (7-е место) при огромном дисбалансе в пользу Манилы (филиппинский экспорт — 2,1 млрд.долл.). За последние 4-5 лет весомые капиталовложения разместили крупные нидерландские страховые компании, энергетическая корпорация Dutch Shell, электронный концерн Philips, производители парфюмерии Unilever и продуктов питания Van Melle и др. **В 1998 г. Голландия вышла на 2-е место по объему иноинвестиций на Филиппинах, уступив лишь Японии.** Ежегодно фин. помощь Гааги Маниле составляет 20 млн.долл. Эти средства в основном направляются на реализацию программ борьбы с бедностью, в частности на о-в Минданао. а также на улучшение окружающей среды. В планы Нидерландов входит налаживание сотрудничества в обслуживании морпортов и очистке питьевой воды. Особое значение придают Нидерланды развитию взаимодействия по линии ВТС. Они участвуют в конкурсе на модернизацию филиппинских ВМС, причем их предложения оцениваются местными военными как весьма привлекательные.

Сотрудничество в области обороны является одним из приоритетных векторов отношений с Великобританией. Юр. базой для этого служит Меморандум о взаимопонимании по ВТС 1996 г. Помимо участия в обновлении филиппинского флота, которое началось в 1997 г. передачей Маниле патрульных кораблей, охранявших Гонконг, Лондон предпринимает активные усилия по выигрышу тендера на поставку для местных ВВС самолетов «Гриппен», производимых в альянсе со шведским концерном «Сааб». Продолжается процесс создания филиппино-брит. предприятий по производству военной техники. Кроме радиопередатчиков уже налажен выпуск БМП, идут переговоры о поставках брит. радарных систем.

Объем двусторонней торговли в 1998 г. заметно увеличился, превысив 2 млрд.долл. благодаря росту филиппинского экспорта (1,7 млрд.долл. по сравнению с 1 млрд.долл. в 1997 г.). В 1999 г. компаний Shell готовился инвест. проект на 2 млрд.долл. Ряд англ. фирм планирует участвовать в **набирающей темпы приватизации филиппинского**

ТЭК

Наиболее сбалансированные торг. отношения из стран ЕС Манила имеет с Германией. В 1998 г. объем товарооборота составил 1,9 млрд.долл., при том, что филиппинский экспорт немногим превысил 1 млрд.долл. Эти показатели совпадают с прошлогодними, что подтверждает устойчивость филиппино-германской торговли даже в условиях кризиса. Основными сферами размещения немецких средств являются производство, туризм, НИИ. Бонн намеревается расширить свое участие в развитии телекоммуникаций, железных дорог и аэропортов. «Дойчебанк» планирует содействие Маниле в выпуске еврооблигаций. Германия оказывает помощь Филиппинам и в развитии малого и среднего бизнеса, подготовке кадров, передаче технологий.

Товарооборот с Францией увеличился на 30%, с 800 млн.долл. в 1997 г. до 1,1 млрд.долл. в 1998 г. В этом случае Манила испытывает резкое отрицат. сальдо (экспорт — 250 млн., импорт — 850 млн.). Исправлению дисбаланса, а также дальнейшей активизации торговли во многом должны способствовать **первая франц. технологическая выставка «Франция-98»**, состоявшаяся в окт. 1998 г. а также созданный недавно **филиппино-франц. Деловой совет**. В выставке участвовал минторговли Франции Ж.Донду, подписавший соглашение об углублении партнерства в области торговли и инвестиций. **Всплеск инвест. активности Парижа на местном рынке** пришелся на 1997 г. в когда он возглавил список крупнейших инновационных капиталов с показателем в 160 млн.долл. В 1998 г. эта цифра, однако, заметно снизилась, отразив общую тенденцию инвесторов. Президент Франции Ж. Ширак принял приглашение филиппинской стороны осуществить визит в 1999 г.

Заметно укрепились контакты Филиппин с Бельгией (визит сенатора и министра по межд. сотрудничеству в 1997 г., министра сельского хозяйства в 1998 г.), Италией (визит премьер-министра в 1997 г.), Швейцарией (визит канцлера в 1997 г.), Испанией (визит королевской четы в 1998 г.). Товарооборот каждой из этих стран с Манилой составляет порядка 300 млн.долл. в год при негативном сальдо для Филиппин.

Ощутимая интенсификация эконом. отношений зафиксирована между Манилой и Скандинавией. Швеция, имеющая задел в области телекоммуникаций и транспорта, боролась за победу в тендере на поставку филиппинским ВВС истребителей «Гриппен», собираемых в содружестве с англичанами. Углублению сотрудничества между Манилой и Хельсинки в горнодобывающей, энергетической и телекоммуникационной областях послужили визиты министра внешней торговли Финляндии, а также бывшего президента Филиппин Ф.Рамоса в Хельсинки во главе торговой миссии в 1998 г.

Связи с Россией

Развиваются деловые связи сибирских и дальневост. р-нов России с Филиппинами. В 1993 г. назначен почетный консул Филиппин во Владивостоке. Рассматривается вопрос о назначении почетного консула Филиппин в С.-Петербурге.

В 1999 г. товарооборот составил 315 млн.долл. Наш экспорт — 310 млн.долл. (свыше 90% сталь-продукция); импорт — 5млн.долл. (товары широ-

кого потребления, алкогольные и табачные изделия).

Торг.-эконом. связи базируются на ряде соглашений: о воздушном сообщении (1992 г., в дек. 1999 г. было открыто воздушное сообщение между Москвой и Манилой), об избежании двойного налогообложения (1995 г.), о поощрении и взаимной защите инвестиций (1997 г.), а также протокол о научно-тех. сотрудничестве (1996 г.). В начале 1999 г. на рассмотрение филиппинской стороне передан проект соглашения о научно-тех. сотрудничестве.

Торговля с Филиппинами регулируется торг. соглашением от 2 июня 1976 г., предусматривающим взаимное предоставление РНБ и осуществление всех платежей в СКВ.

Рос.-филиппин. торговля (в млн.долл. в ценах FOB):

	оборот	экспорт РФ	импорт РФ	сальдо
1990	39,8	16,2	23,6	-7,4
1991	92,5	12,5	80	-67,5
1992	93,2	85,4	7,8	77,6
1993	104	92,3	11,7	80,6
1994	207,1	186,9	20,2	166,7
1995	351,7	340,3	11,4	328,9
1996	479,6	464,2	15,4	448,8
1997	427,5	416,9	10,6	406,3
1998	169,8	162,9	6,9	156
1999	315,0	310,0	5,0	305

Основу росэкспорта составляют сырьевые товары и полуфабрикаты: сталепродукт, минудобрения, химтовары, нефтепродукты. При этом на сталепродукцию (заготовки, горячекатаные и холоднокатаные рулоны, катанка и другие виды) приходится 90% гг. общего объема.

Практически весь экспорт сталепродукции осуществляется иностр. трейдерами. Используя трудности заводов-изготовителей, они навязывают им кабальные условия сделок. Такая схема экспорта приводит не только к фин. потерям, но и создает доп. почву для возбуждения антидемпинговых процедур. По протесту местных сталелитейных компаний, на Филиппинах велись 3 антидемпинговых разбирательства в отношении импорта из России: с сент. 1998 — холоднокатанных рулонов, с фев. 1999 г. — горячекатаных рулонов и с июня 1999 г. — заготовок. Существует реальная угроза принятия серьезных антидемпинговых санкций. Практически все трейдеры самоустранились от участия в указанных разбирательствах, переложив все заботы и ответственность на заводы-изготовители.

Слабой стороной нашего экспорта является то, что в нем пока отсутствуют машины и оборудование. Что касается росимпорта из Филиппин, то он после 1991 г. резко пошел на убыль в связи с прекращением централизованной закупок традиц. филиппинских товаров и в первую очередь кокосового масла. В 1998 г. ввиду кризисного состояния экономик обеих стран он снизился на 1/3 по сравнению с уровнем 1997 г. Основными позициями в импорте являются готовая одежда, обувь, игрушки, бананы, листовой табак, консервированные фрукты и овощи, алкогольные и прохладительные напитки. Все эти товары в основном поставляются для потребителей в р-нах Дальнего Востока и Вост. Сибири.

Рос.-филиппинская торговля характеризуется положит. для нас сальдо, что наряду с резким сужением сферы применения нашей системы пре-

ференций в торговле с развивающимися странами вызывает негативную реакцию филиппинцев.

С 1974 г. на Филиппинах успешно функционирует СП «Филсов шипинг» агентирование и обработка рос. судов и контейнеров. В 90-е гг. был создан ряд небольших СП в сфере поставок росавто-техники, лесотоваров, угля, удобрений, рыбопродукции. Однако большинство из них не смогло организовать стабильную и прибыльную работу и фактически прекратило свою деятельность. Продолжает свою работу с 1994 г. СП «Медлазер», организованная группой рос. медиков. Компания открыла клинику в Маниле по использованию лазерного медоборудования. Перспективными могут стать СП в области космической связи, мор. и авиатранспорта, к созданию которых филиппинская сторона проявляет интерес.

В июне 1998 г. была организована рос. экспозиция на юбилейной выставке Экспо-Филиппины-98, посвященная 100-летию независимости страны, с участием 49 предприятий. Имеются реальные предпосылки для продвижения на Филиппины высоких рос. технологий.

ЭМИРАТЫ

Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ) (Al-Imarat al-Arabiyyah al-Muttahidah). Находятся в вост. части Аравийского п-ва, у побережья Персидского залива. Пл.: 77 700 кв.км. Население: 2,5 млн.чел. (1998 г.). Столица: Абу-Даби (Abu Dhabi) — 400 тыс. чел. (1998 г.). В состав ОАЭ входят семь эмиратов (княжеств). Наиболее крупными являются Абу-Даби и Дубай (87 и 5% территории страны, 41 и 26% ее населения). Большая часть территории — равнинная пустыня. Коренные жители составляют 25-30% от общего населения (офиц. данные этого рода не публикуются). 90% рабочей силы ОАЭ — иностранцы. Здесь проживают 800 тыс. индийцев, 500 тыс. пакистанцев, 200 тыс. иранцев, 120 тыс. выходцев из Бангладеш, по 40 тыс.чел. из Египта, Судана и Афганистана. В стране находятся также 70 тыс. представителей западноевропейских стран. Крупные города — Абу-Даби, Дубай, Шарджа и Рас-эль-Хайма. Нац. праздник: 2 дек. — День Независимости (2 дек. 1971 г. на совещании 7 эмиров в Дубае было провозглашено создание ОАЭ). Офиц. язык: арабский. Широко распространен англ. Госрелигия: ислам суннитского направления. 20% населения — шииты. Дипотношения с СССР установлены 8 дек. 1971 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Действует конституция от 1971 г. с последующими поправками. ОАЭ состоит из семи княжеств: Абу-Даби (Abu Dhabi), Аджман (Ajman), Дубай (Dubai), Рас-Аль-Хайма (Ras-al-Khaimah), Ум-Аль-Кайвейн (Umm al-Qaiwain), Фуджейра (Fujairah) и Шарджа (Sharjah).

До 1971 г. эти княжества были протекторатом Великобритании под названием Договорный Оман. В 1968 г. правители княжеств Договорного Омана, княжеств Бахрейн и Катар приняли решение о создании Федерации арабских княжеств Персидского залива. Однако княжества Бахрейн и Катар провозгласили независимость соответственно 14 авг. и 1 сент. 1971 г. А 2 дек. 1971 г. было создано независимое государство из шести княжеств — Объединенные Арабские Эмираты. 11

фев. 1972 г. к ним присоединилось княжество Рас-эль-Хайма.

Обстановка в ОАЭ стабильна. Это обусловлено прочным эконом. положением страны, а также жестким контролем со стороны государства за всеми происходящими в стране процессами. Запрещены полит. партии и движения, организованная оппозиция в стране отсутствует. **Ключевые посты** в госучреждениях, службе безопасности, армии, полиции, крупных компаниях **занимают жители коренной национальности**. Они поддерживают курс руководства страны и не заинтересованы в каких-либо серьезных изменениях.

Высший совет является верховным органом госвласти и состоит из правителей эмиратов. В его компетенцию входят определение общей политики ОАЭ, утверждение межд. договоров, принятие фед. законов, выбор президента, назначение и отставка премьер-министра, членов Верховного суда. Учитывая, что для принятия решения необходимо большинство в пять голосов из семи с обязательным согласием правителей эмиратов Абу-Даби и Дубай, заседания Высшего совета обычно проводятся не чаще одного раза в год, которым предшествует длительная работа по согласованию позиций каждого эмирата.

Президентом страны с момента образования ОАЭ является правитель эмирата Абу-Даби шейх Заид бен Султан Аль-Нахайян, который многократно переизбирался на очередной пятилетний срок (в последний раз в дек. 1996 г.). Согласно конституции ОАЭ, президент обладает широкими полномочиями, являясь главой законодат. власти (Высшего совета) и контролируя деятельность исполнит. власти через совмин. В связи с традиц. соперничеством в борьбе за лидерство между эмиратами Абу-Даби и Дубай, испол. власть, в т.ч. и инт президентства, построены на принципе «равновесия сил». Посты вице-президента и премьер-министра страны занимает правитель эмирата Дубай шейх Мактум бен Рашид Аль-Мактум.

Совмин является испол. властью и непосредственно руководит полит. и эконом. жизнью ОАЭ. Он действует под надзором президента и Высшего совета Федерации. Особенностью системы является дублирование министерских постов представителями правящих семей отдельных эмиратов в силу традиц. соперничества между ними, в первую очередь между Абу-Даби и Дубай.

Так, пост Минобороны ОАЭ занимает представитель Дубай, наследный принц, ген.-полк., шейх Мухаммед бен Рашид Аль-Мактум. На практике же руководство фед. ВС осуществляет представитель Абу-Даби, начальник генштаба ВС ОАЭ, ген.-лейт., шейх Мухаммед бен Заид Аль-Нахайян.

Главой МИД официально является Рашид Абдела Аль-Нуэйми из правящего семейства эмирата Аджман, однако для сосредоточения реальной власти в руках семейства Нахайянов был учрежден пост госминистра по иностр. делам, который занимает шейх Хамдан бен Заид Аль-Нахайян, пользующийся большим влиянием и авторитетом.

Такое дублирование важных постов в правительстве приводит к усложнению процесса принятия решений. В каждом эмирате действуют свои исполнит. органы власти, подотчетные правителю эмирата и взаимодействующие с федер. властями лишь в случае необходимости.

В Фед. нац. совет входят 40 членов от всех семи эмиратов, назначаемых своими правителями сроком на 2 года. Он выступает только в роли совещательного органа, не обладая законодательскими инициативами и не являясь выборным. Решения ФНС не имеют юр. силы, поэтому его нельзя рассматривать в качестве органа управления, обладающего реальной властью.

На рубеже XVIII - XIX вв. территория нынешнего государства ОАЭ принадлежала арабским племенам, занимавшимся скотоводством и морским промыслом, а также ведшим оживленную морскую торговлю. В этот период р-н юго-вост. Аравии (именовавшийся тогда Пиратским берегом) становится объектом экспансии Англии, стремившейся обеспечить себе безопасный доступ в Индию и предполагавшей активизировать свою торговлю с Ираном и Ираком.

В 1853 г. англичане заключили с правителями эмиратов договор о «вечном мире». Пиратский берег был переименован в Договорный Оман. В марте 1892 г. Абу-Даби, а следом и другие эмираты подписали с Англией т.н. «исключительное соглашение», по сути превратившее Договорный Оман в брит. протекторат.

Начало второй мировой войны ознаменовалось усилением антиколониальных настроений в эмиратах. В Абу-Даби и Рас эль-Хайме отмечались случаи демонстративного неповиновения англ. администрации. В Шардже имели место вооруженные столкновения. Согласившись на независимость своих бывших владений, **Англия не потеряла сильных позиций в ОАЭ**. «Договор о дружбе» от 2 дек. 1971 г. предоставил англичанам статус «наиболее благоприятствуемой нации».

Доходы от нефти и от вложений капитала за границей позволяют выделять значит. средства на развитие здравоохранения, образования, строительство жилья, благоустройство городов. На соц. нужды ежегодно расходуются 1/4 бюджета страны. Существует жесткая регламентация общественной жизни, строгий контроль за иностранцами, цензура СМИ.

Экономика базируется на нефтедобывающей промышленности. ВВП ОАЭ в 1999 г. превысил 49,5 млрд.долл. (прирост 2,6% против падения на 7% в 1998 г.). Разведанные (подтвержденные) **запасы нефти** составляют более 7 млрд.т. (**основная часть приходится на эмират Абу-Даби – 94%**). При нынешних темпах добычи (100 млн.т. в год) их хватит на 130 лет. Разрабатываются также месторождения природного газа (с учетом открытых в 1999 г. новых месторождений разведанные запасы – 5,8 куб.м.). В нефтепроме значит. позиции сохраняет инокапитал – 40% акций ведущей нефтекомпании «Аднок» принадлежат «Бритиш петролеум», «Тоталь», «Шелл», «Мобил», «Экссон» и «Партекс». **В 1999 г. доходы от экспорта нефти и нефтепродуктов составили 13,4 млрд.долл.** (10 млрд. в 1998 г.). В Абу-Даби действуют два НПЗ – в Умм ан-Наре (мощностью 4,3 млн.т. нефтепродуктов в год) и в Рувейсе (мощностью 7 млн.т.). Крупные предприятия по переработке газа расположены в Рувейсе, Джебель-Али, на о-ве Дас, в Шардже. По объему производства перерабатывающей промышленности (700 предприятий) ОАЭ находится на втором месте КСА месте среди членов ССАГПЗ.

Фед. и местные власти активно поощряют инвестиции в экономику страны. Действующие

предприятия в основном относятся к госкапиталистическому типу с долей участия инокапитала до 49%. **Объем инвестиций в экономику страны в 1998 г. составил 12 млрд. долл.** С целью привлечения инокапитала в 1985 г. в эмирате Дубай в р-не порта Джебель-Али создана СЭЗ, в которой открыли свои представительства 55 инофирм.

ОАЭ — крупный фин. центр Бл. Востока. Общие депозиты 60 действующих в стране комбанков составляют 45 млрд.долл. (в т.ч. иновклады — 10 млрд., золотовалютные резервы — 7,8 млрд., зарубежные активы — 23 млрд.).

Через ОАЭ и прежде всего через княжество Дубай ежегодно проходит до 170 т. золота, из которых 40 т. «оседает» в ОАЭ.

Фед. бюджет формируется исключительно **княжествами Абу-Даби, Дубай и Шарджа** из незначит. части их реальных доходов. Основные проекты развития осуществляются эмиратами самостоятельно. Фед. бюджет включает расходы лишь на военные закупки, госаппарат и армию, образование, здравоохранение, электроэнергетику. Устойчивое фин. положение позволило Эмиратам продолжить осуществление новых крупных инвестиций в экономику страны. **Общий объем инвестиций составил в 1999 г. 19 млрд. долл. (13 млрд. в стране и 6 млрд. за рубежом).**

По показателю **ВВП на душу населения (18 тыс.долл.)** ОАЭ занимают одно из первых мест в р-не Персидского залива и 12-ое среди наиболее богатых стран мира.

Транспорт. Основная часть заграничных перевозок осуществляется морем. Собственный морпорт развит слабо — общее водоизмещение около 1 млн.т. Значит. масса грузов перевозится на иностр. судах. Общий грузооборот составляет порядка 30 млн.т. в год. Важнейшие порты — Джебель-Али и Рашид в эмирате Дубай, Заид в Абу-Даби, Фуджейра в одноименном княжестве.

Имеется шесть межд. аэропортов — в Абу-Даби, Дубае, Шардже, Рас эль-Хайме, Аль-Айне, Фуджейре.

Внутренние перевозки в основном обеспечиваются автотранспортом. **Все эмираты связаны между собой четырехполосными магистралями высокого класса.** Автопарк — 500 тыс.машин.

Система образования. Законодательством предусматривается **обязательное среднее образование для подданных ОАЭ.**

Созданный в 1977 г. в Аль-Айне госун-т (6 тыс.студентов) готовит гуманитариев, медиков и биологов.

По данным ООН в 1995 г. **в ОАЭ был достигнут самый высокий уровень грамотности в арабском мире среди женщин — 68%**, а общая неграмотность снизилась до 17%. Правительство планировало достичь 100% грамотности к 2000 г.

Внешняя торговля. Все члены федерации проводят либеральную политику «открытого рынка». **Запрет существует лишь на прямые сделки с Израилем. Размер торговой пошлины — 4%.** Торг. фирмы ОАЭ, в особенности эмирата Дубай, широко вовлечены в реэкспортную торговлю (порядка 10 млрд.долл.).

Сельское хозяйство ОАЭ дает лишь 2-3% ВВП. В нем занято менее 5% трудоспособного населения. Общая площадь возделываемых земель — 32 тыс.га, существует около 19 тыс. современных специализированных ферм. **Основные потребности в продовольствии удовлетворяются за счет импорта.**

Экономика

Эмираты располагают значит. запасами нефти (13,7 млрд.т.) и природного газа (5,6 трлн.куб.м.), крупными инвестициями инокапитала и **резервными валютными средствами за рубежом (более 20 млрд.долл.)**. Падение мировых цен на нефть в 1998 не явилось угрозой для эмиратской экономики, поскольку в последние годы власти страны особое внимание обращали на развитие ненефтяного сектора.

Страна имеет сбалансированный бюджет, расходная часть которого на 1999 г. составляет 6,2 млрд.долл., доходная часть — 5,5 млрд.долл. при дефиците бюджета 3%. По сравнению с 1998 г. доходная часть возросла на 4%, расходная — на 7%, что привело к росту дефицита на 200 млн.долл. Увеличение расходной части обусловлено возрастанием расходов на оборону (1,6 млрд.долл., или 26% бюджета), а также расходов на соц. нужды, в первую очередь на **строительство бесплатного жилья для жителей коренной национальности** (1,2 млрд.долл.).

ВВП составил в 1998 г. 48 млрд.долл. (доля нефти — 30%). В результате крупных капвложений в последние годы в структуре ВВП растет доля торговли и туризма — 12%, строительства — 10%, обрабатывающей промышленности — 8,3%, транспорта — 7,2%, электроэнергетики и водоснабжения — 3%, сельского хозяйства и рыболовства — 2%.

В 1998 г. замедление темпов роста ВВП продолжалось. Если в 1997 г. они составили 1% по сравнению с 9% в среднем в год в предыдущее пятилетие, то в 1998 г. ВВП снизился на 5,6%. **По уровню дохода на душу населения — 17 тыс.долл. в год ОАЭ находятся на одном из ведущих мест в мире.** По данным инвестбанка «Мерил Линч», **в ОАЭ — 78 тыс. миллионеров**, суммарное состояние которых составляет 160 млрд.долл. **Один долл. = 3,67 дирхам**, фиксированный курс.

Основной причиной снижения темпов эконом. роста стало снижение цен на сырую нефть на мировом рынке. Несмотря на это ненефтяные отрасли экономики ОАЭ продолжали ускоренно развиваться, что свидетельствует об ослаблении зависимости экономики страны от экспорта сырой нефти. **Темпы прироста ВВП ненефтяных отраслей в 1998г. составили 6,5%.**

Платежный баланс ОАЭ характеризуется положительн. сальдо — 5,6 млрд.долл. в 1997 г. и 5 млрд.долл. в 1998 г. Доходы от экспорта нефти — 12,6 млрд.долл. в 1998 г. (14 млрд.долл. в 1997 г.), поступления от инвестиций за рубежом (9 млрд.долл.). **Госбюджет составил в 1998 г. 20 млрд.долл. ОАЭ — нетто-экспортер капитала: ежегодный вывоза капитала составляет около 6 млрд.долл., сальдо текущих платежей в 1997 г. составило 327 млн.долл.** Общий объем инвестиций в экономику страны в 1998 г. составил 13,4 млрд.долл., из них 47% приходилось на частный сектор.

Эмират Абу-Даби намерен инвестировать в течение ближайших 5 лет 7 млрд.долл. в развитие нефтепрома и 18 млрд.долл. в ненефтяные отрасли, в т.ч. 39% — в электроэнергетику и водоснабжение, 27% — транспорт и коммуникации, 13% — коммунальные службы, 9% — жилищное строительство, 3% — с/х объекты. Основной объем инвестиций предусматривается осуществить за счет

средств частного сектора.

Перерабатывающая промышленность представлена Дубайским алюминиевым заводом (мощностью 400 тыс.т. в год), **крупнейшим в мире сухим доком** для ремонта танкеров водоизмещением до 1 млн.т., 3 предприятиями по производству кабеля (20 тыс.т. в год), цементными заводами (8 млн.т. в год), предприятиями текстиль и пищепрома, небольшими заводами по производству сталепроката, труб и красок (130 тыс.т.), стройматериалов.

Госпромкорпорация Абу-Даби начала строительство в Тавиле сталепрокатного завода мощностью 500 тыс.т. (в основном стройарматуры) в год и стоимостью 100 млн.долл. **Объем импорта сталепроката в ОАЭ составляет 600 тыс.т. в год**, в основном из Турции и Катара. Местное производство (9 сталепрокатных цехов) в 120 тыс.т. в год удовлетворяет внутренний спрос на 10-15%.

Сельское хозяйство. Несмотря на неблагоприятные прир. условия, число с/х ферм превысило в 1998 г. 22 тыс., урожай овощей — 350 тыс.т. (50% потребностей), фруктов — 450 тыс.т. (50%). С 20 млн. пальм сбор фиников составляет 230 тыс.т. в год. Количество голов крупного и мелкого домашнего скота достигло 1,2 млн.т., производство мяса — 30 тыс.т. в год (30% потребностей), молока — 85 тыс.т. (70%), яиц — 218 млн.шт. (40%), улов рыбы — 100 тыс.т.

Электроэнергетика. Установленные мощности по производству электроэнергии в ОАЭ составляют 6 тыс.мвт. Ведется строительство ряда новых ТЭС, что позволит довести мощности до 8 тыс.мвт. **Более двух третей потребления пресной воды в стране обеспечивается за счет опреснения морской воды.** Мощности по опреснению (475 млн.куб.м. в год) обычно совмещены с ТЭС.

Намечено строительство ТЭС «Тавиля А-2» на 710 мвт. и 50 млн.галлонов опресненной воды в день. В рамках программы приватизации впервые в эмирате Абу-Даби указанная ТЭС будет принадлежать на 40% иностр. компании — СиЭмЭс (США). Стоимость строительства составит 650 млн.долл., из которых две трети будет финансироваться за счет заемных средств, а треть — за счет владельцев, т.е. правительства Абу-Даби и ам. компании. Контракт на ее строительство подписан с «Сименс» и корейской «Ханжюн».

Вторая крупная электростанция мощностью 500 мвт. будет строиться в Рувейсе немецко-швейцарской компанией АББ. Имеются планы строительства ТЭС Зибая мощностью 1000 мвт. в зап. регионе страны.

Правительство Шарджи обнародовало планы инвестиций в энергетику на 316 млн.долл., — установка двух новых турбин по 60 мвт, строительство подстанций и ЛЭП. Планы эмирата Дубай на 2000-02 гг. предусматривают переоснащение ТЭС в Джебель-Али с увеличением ее мощности на 400 мвт., а также строительство нескольких крупных подстанций.

В стране выставляются на тендеры ряд проектов, участие в реализации которых было бы интересно рос. организациям: Госпромкорпорация Абу-Даби(ГПК) объявила о планах создания в Абу-Даби алюминиевого завода, второго по счету в ОАЭ после дубайского. Планируемая мощность завода — 220 тыс.т. в год. Комплекс завода будет включать ТЭС и опреснительную установку. За-

вод будет находиться в совместной собственности ГПК и иноучастника.

Согласно перспективным планам Департамента воды и электричества эмирата Абу-Даби на пятилетку, установленные мощности по производству электроэнергии в эмирате будут наращены с существующего уровня 3453 мвт. до 4110 мвт., а мощность опреснительных установок — с 271 млн. до 503 млн.галл. в день.

Утвержденные правительством Абу-Даби планы предусматривают финансирование: расширения ТЭС «Тавиля-А» (+500 мвт. и 50 млн.галлонов в день, завершение — 2001 г.); строительства «Тавиля-С» (завершение — 2004 г., на 750 мвт. и 75 млн.г/д); строительства двух новых ТЭС в Джебель-Данна, газотурбинной (завершение — 2000 г., 140 мвт. и 25 млн.г/д) и паротурбинной (300 мвт. и 30 млн.г/д); расширения ТЭС и опреснителя в Мирфа в два этапа — на 450 мвт. и 25 млн.г/д и на 250 мвт. и 25 млн.г/д; строительства второй ветки водовода «Тавиля-А»-Аль-Айн; расширение опреснительных мощностей в Ум-Аль-Нар; ЛЭП Тавиля-Рувейс и Тавиля-Силаа.

Поворот в политике правительства Абу-Даби в сторону приватизации сферы электроэнергетики и опреснения воды был благоприятно принят зап. компаниями, которых устраивает принцип частичного (40%) владения строящимися ТЭС и опреснителями наряду с правительством Абу-Даби (60%), поскольку им обеспечен легкий доступ к кредитным ресурсам зап. банков, а также гарантирована покупка производимой электроэнергии и воды государством. Так, строительство нового комплекса ТЭС и опреснителя в Тавиле будет финансироваться ам. корпорацией СиЭмЭс на 75% за счет кредитов местных арабских банков и банка «Барклайз». Франц. компания «Тоталь» предлагает Управлению электричества и воды Абу-Даби строительство новой электростанции стоимостью 1 млрд.долл. на тех же условиях. Для рос. компаний условие частичного владения представляется на данном этапе неприемлемым. Автоматически они выбывают из списка возможных претендентов на роль генподрядчика при строительстве такого рода объектов.

Транспорт и связь. Крупнейшие морпорты находятся в Дубае (порт Рашид и Джебель Али), Абу-Даби, Шардже и на побережье Индийского океана — Фуджейра и Хорфакан. Нефть отгружается со спец. терминалов (крупнейшие — Джебель-Дханна и о-в Дас). Эмират Абу-Даби намерен инвестировать до 2013 г. 1 млрд.долл. в расширение существующего морпорта Заид и постройку нового порта в р-не индустриальной зоны Тавиля, в 80 км от Абу-Даби.

Телефонная сеть страны рассчитана на 800 тыс. номеров; кроме того, есть 100 тыс. мобильных телефонов. Телекомкорпорация «Этисалят» является учредителем межд. консорциума «Сорея», который намерен иметь к 2000 г. спутник для мобильной телефонной связи.

У «Сорея» есть проект запуска и эксплуатации еще двух спутников связи общей стоимостью 1 млрд.долл., срок реализации — 2000 г. Контракт на изготовление спутника подписан с ам. компанией «Хьюз». Он предусматривает опцион третьего спутника, а также выбор ракеты-носителя самой компанией «Сорея».

Нефть

Подтвержденные запасы нефти составляют 100 млрд. барр. (около 10% мировых запасов), в т.ч. в эмирате Абу-Даби — 98 млрд.барр.; извлекаемые запасы — 60 млрд. барр. Мощности нефтедобычи составляют 2,5 млн.б/д (в т.ч. Абу-Даби — 2,3 млн.б/д). ОАЭ являются членом ОПЭК и придерживаются установленной квоты в 2,1 млн.б/д. В рамках указанной квоты уровень нефтедобычи в эмирате Абу-Даби составляет 1,8 млн.б/д, в Дубае — 320 тыс.б/д, остальной объем приходится на Шарджу и Рас-Аль-Хайму.

Запасы газа составляют 6,2 трлн.куб.м., производство попутного газа — 50 млрд.куб.м. в год. Основной объем добычи газа используется для производства электроэнергии. Кроме того, производится сжиженный попутный газ (5 млн.т. в 1998 г.), экспортируемый в Японию.

Подготовлены планы строительства НПЗ в Шардже, Джебель-Али (эмират Дубай), Рас-эль-Хайме, Фуджейре, расширены вдвое мощности НПЗ в Рувейсе. На нефтяном и газовом сырье работают также заводы по производству карбамида и аммиака (500 и 330 тыс.т. в год — завод в Рувейсе и 30 тыс.т. карбамида в год — завод в Джебель-Али), а также мощности по производству серы (750 т. в сутки), заводы масел и смазок. Внутреннее потребление нефтепродуктов в ОАЭ составляет 160 тыс.б/д.

По размерам подтвержденных запасов нефти ОАЭ занимают третье место в мире после Саудовской Аравии и Ирака. Нац. нефтекомпания «Аднок» подписала контракт с франц. компанией «Текнип» и брит. отделением «Бехтель» стоимостью 1,2 млрд.долл. по расширению одного из крупнейших газовых месторождений страны. Срок реализации — 30 мес., проектант — «Притчард», субконтракт на стройработы получила «Консолидейтед Контракторз». Этот проект предусматривает сооружение газосборной станции, двух сепарационных установок, завода по обработке газа, установки по сбору сжиженного попутного газа и серы, газокompрессионной станции, газопроводов.

Второй по значению проект — развитие газового месторождения Хуф, контракт на 850 млн.долл. подписан с норвежской фирмой «Квернер». Планируемый объем производства газа — 1 млрд.куб.футов в год. Аналогичные размеры имеет и проект второй очереди развития газового месторождения Баб, срок реализации — 1999-2000 г.

В планах «Аднок» — расширение нефтехимического комплекса в г.Рувейс. Стоимость первой очереди, включающей сооружение газоконденсатоперерабатывающего завода на 135 тыс.б/д и продуктохранилищ, составит 200 млн.долл. Общая стоимость проекта расширения нефтехимического комплекса, включающего также сооружение завода по производству этилендихлорида (сырья для производства пластиковых труб и др. видов пластмасс), а также модернизацию НПЗ, составит 2 млрд.долл.

«Аднок» учредила со скандинавской фирмой «Бореалис» компанию «Бурудж» — одновременно в Абу-Даби и Сингапуре, для владения заводом в Рувейсе по производству 600 тыс.т. этилена в год. Доля «Аднок» будет составлять 60%, а доля «Бореалис» — 40%. Контракт на строительство завода подписан с консорциумом «Линде» (Германия)-Бехтель(США), 600 млн.долл., срок сдачи — 2000

г. Есть проект строительства завода по производству 520 тыс.т. этилендихлорида и 440 тыс.т. соды в год.

Правительство Дубая рассматривает предложение группы БАСФ по сооружению нефтехимического комплекса в Дубае стоимостью 2 млрд.долл.

В начале 1998 г. подписан контракт между «Аднок» и Департаментом снабжения эмирата Дубай о поставках газа из Абу-Даби. Для реализации этих планов в ближайшие два года будут построены газопроводы между Абу-Даби и Дубаем, а также между Абу-Даби и Катаром.

Инвестиции

Основной объем иноинвестиций в ОАЭ, оцениваемых в 100 млрд.долл., осуществляется через Инвест. управление Абу-Даби, а также через ЦБ, нефтекомпания, частные банки.

Объем собственных и привлеченных средств работающих в ОАЭ **47 банков (19 нац. и 28 иностр.)** составил на конец 1997 г. 59 млрд.долл., выданных кредитов — 30 млрд.долл., депозитов — 29 млрд.долл., совокупной прибыли — 650 млн.долл. В 1998 г. правительствами Абу-Даби и Дубая учреждена проминвесткомпания с капиталом 1,1 млрд.долл. Проведенные в 1997-98 гг. публичные подписки на акции вновь учрежденных АО привлекли свободную наличность частного сектора в объеме нескольких млрд.долл. Однако в III кв. 1998 г. произошел обвал цен на акции, вторичная капитализация ценных бумаг снизилась на треть.

Эмираты ведут активную политику по совершенствованию структуры и поддержке доходности своих **инвестиций за границей, оцениваемых в 200 млрд.долл.**

Принадлежащая правительству Абу-Даби Межд. нефтеинвесткомпания (МНИК) совместно с австрийской компанией ОМВ приобрели в 1997 г. за 800 млн.долл. 50%-ю долю в норвежско-финском СП «Бореалис» со штаб-квартирой в Копенгагене, ранее принадлежавшую финской фирме «Несте Ой» (84% капитала контролируется правительством Финляндии). Фирма «Бореалис» является крупнейшим в Европе и пятым в мире производителем полиэтилена. В свою очередь МНИК владеет 2% акций австрийской компании ОМВ — одной из крупнейших нефтехим. фирм мира, принадлежащей на 52% правительству Австрии, которые были приобретены в 1994 г. за 450 млн.долл. Несколько ранее МНИК инвестировала 120 млн.долл. в 11% акций Серса, крупнейшей нефтехим. фирмы Испании. МНИК принадлежит 40% расположенного в Пакистане НПЗ «Парко», 48% пакистанско-арабского завода удобрений и 15% египетской компании по строительству нефтепроводов. **Польская компания «Нафта»** пригласила МНИК участвовать в тендере на приватизацию 30% акций двух своих НПЗ. За 500 млн.долл. в 1998 г. были приобретены 50% акций корейской фирмы «Хюндей Ойл». Достигнута договоренность о создании **СП с Китаем по строительству и эксплуатации крупного НПЗ в КНР.**

Инвест. управление Абу-Даби, став акционером ряда крупных зап. компаний, получило возможность привлекать уже в Эмираты капиталы и техопыт указанных компаний. Так, владеет 2,8% акций «Бритиш Эйрвейз», Инвеступравление смогло обеспечить 15% участие (20 млн.долл.) этой брит. компании в капитале вновь образован-

ной лизинговой компании «Аль-Ваха» (авиатехника). Австрийская ОМВ выкупила 10% доли Абу-Даби в капитале «Парко».

В 1997 г. частная группа «Бин Хам» купила 52% акций «Женского банка» Пакистана. Фин. консорциум Абу-Даби под руководством шейха Нахайана бен Мубарака установил контроль над ранее принадлежавшим правительству Пакистана банком «Хабиб Кредит». За 1 млрд.долл. абудабийская группа «Аль-Манхаль Инвестмент» приобрела 49% акций строящегося нефтехимкомплекса «Согхла».

Дубайский банк «Эмирейтс Интернешнл» приобрел в 1996 г. контрольный пакет акций одного из крупных банков в Бейруте. Дубайская авиакомпания «Эмирейтс» приобрела контрольный пакет акций авиакомпании «Эр Ланка». Дубайская госнефтекомпания «Энок» приобрела 46% ирландской нефтекомпания «Драгон», вовлеченной в совместные с Иранской нац. нефтекомпанией нефтепроекты на Каспии.

ОАЭ являются членом ВТО, однако протокол о присоединении к ГАТТ предусматривает для этой страны адаптационный период до 2005 г., в течение которого внутреннее торг.-фин. законодательство должно быть приведено в соответствие с нормами ВТО. По заявлению минэкономики и торговли шейха Фахима Аль-Кассими, вплоть до 2000 г. ОАЭ не собираются вносить изменения в законодательство о торг. агентах, ограничивающее права инофирм.

Экспорт

Товарооборот в 1998 г. достиг 57,1 млрд.долл., в т.ч. экспорт — 29,7, импорт — 27,4 и реэкспорт — 7 млрд.долл. В структуре экспорта более 50% составляет нефть (100 млн.т. в 1998 г. на 12,6 млрд.долл.). Крупные позиции экспорта — газ (1 млрд.долл.), текстиль, алюминий. Более 50% экспорта ОАЭ направляется в Японию, которая импортирует 70% эмиратской нефти и почти весь объем вывозимого сжиженного газа. Импорт более диверсифицирован — около трети его стоимости приходится на машины, оборудование и транспортные средства, треть — на готовые промышленные товары, крупной позицией импорта является также продовольствие. Основными партнерами по импорту являются Япония (14%), США, страны ЕС. Главные направления реэкспорта товаров из ОАЭ — Иран, КСА, страны СНГ, в т.ч. Россия, Индия.

Участие в процессе индустриализации как путь расширения экспорта. Если в эмиратах Дубай и Шарджа уже значит. время идет развитие обрабатывающей промышленности, то поворот к индустриализации в самом крупном эмирате ОАЭ — Абу-Даби только начинается. Этот существенный поворот в эконом. стратегии и политике Абу-Даби опирается на созданную современную инфраструктуру и свободные финресурсы от экспорта нефти, однако для его реализации необходим приток современных технологий, в привлечении которых и заинтересованы правит. круги эмирата. **Использование рос. организациями возникающих при этом возможностей может значительно расширить экспорт машин и оборудования в форме передачи технологии, участия в создании современных производств в ОАЭ, компенсировав тем самым препятствия, имеющиеся на пути**

росэкспорта на этот рынок.

Госпромкорпорация Абу-Даби (ГПК) учредила **фонд кредитования малого бизнеса** с капиталом 27 млн.долл. Поскольку иностр. физ. и юр. лица могут получать кредиты из указанного фонда в случае создания ими СП с местными партнерами в соотношении 49-51, рос. производители также могут воспользоваться указанной возможностью для финансирования высокотехнологичных проектов в Абу-Даби с расчетной рентабельностью не менее 10%. Макс. объем кредита — 2,7 млн.долл., который не может составлять более половины общей стоимости проекта. Кредиты будут предоставляться на срок до 10 лет из 4% годовых с льготным периодом максимум три года.

ГПК подготовила ТЭО промпроектов в Абу-Даби, в т.ч. заводов кондиционеров, алюминиевого проката, электровыключателей, химтоваров и др. с общим объемом необходимых капвложений 600 млн.долл. Основным критерием эмиратской стороны являются эконом. рентабельность и новизна технологии. Факторами, обеспечивающими рентабельность, могут стать **относительная дешевизна рабочей силы в ОАЭ, отсутствие налогов, льготные условия кредитования** основного и оборотного капиталов предприятий.

В 1998 г. начала активную деятельность дубайская компания «Эмар», приступившая к строительству «производственного парка по переработке золота и бриллиантов» стоимостью 30 млн.долл. Роспредприятия в 1998-99 гг. проявили интерес к использованию возможностей рынка ОАЭ в этой сфере, в частности смоленский завод «Кристалл» по обработке бриллиантов. С созданием новых сталепрокатного завода, судоверфи и лесопилки в Абу-Даби появляются новые потенциальные потребители роспродукции — стальной заготовки, стального листа и круглого леса. Ни к одному из проводимых в ОАЭ тендеров **рос. организации не приглашаются** по причине того, что они не аккредитованы при соответствующих организациях-заказчиках госсектора ОАЭ.

Участие инокомпаний в строительстве возможно: через СП, в котором не менее 51% уставного капитала принадлежит местной компании/физ. лицу; в качестве субподрядчика; на основе соглашения о совместной деятельности по реализации данного проекта с местной компанией, причем только техчасть такого соглашения представляется в министерство, которое не вмешивается в фин. взаимоотношения двух сторон. Исключения составляют межд. тендеры, объявляемые в тех случаях, когда местные подрядчики не в состоянии реализовать те или иные проекты.

Проблема могла бы быть решена путем создания отдельных филиалов таких компаний, как «Технопромэкспорт», «Тяжпромэкспорт», «Машиноимпорт», «Зарубежнефть», «Зарубежводстрой», «Зангаз», или же, в случае недостаточности фин. средств на открытие отдельных представительств, путем создания консорциума объединений «Технопромэкспорт», «Тяжпромэкспорт» и «Машиноимпорт» для регистрации в Абу-Даби в форме АО, возможно — с участием инвест. интов, принадлежащих правительству Абу-Даби, или же в форме филиала инокомпания с учетом требований местного законодательства для участия в тендерах по объектам энергетики, нефте- и метпрома.

Местное законодательство о компаниях предусматривает несколько форм работы иностр. строительных фирм на подрядном рынке, в т.ч. учреждение стройкомпаний в форме филиала инофирмы. Необходимо представить заявку в минэкономики и торговли ОАЭ с приложением устава головной компании в России, копии решения ее совета директоров об организации дочернего предприятия, документа о регистрации головного предприятия и его платежеспособности, нотариально заверенной доверенности на представителя в ОАЭ, последних двух годовых балансов. Министерство на основе поданной заявки обращается в правительство эмирата Абу-Даби. В случае одобрения правительством заявка далее направляется в муниципалитет и ТПП Абу-Даби, в которые необходимо представить нотариально оформленное и зарегистрированное агентское соглашение с местной спонсорской компанией и контракт на аренду офиса в Абу-Даби.

На регистрацию требуется 1 тыс.долл., помимо расходов на аренду офиса и обязательного банковского депозита в течение первого года деятельности представительства — 55 тыс.долл. Агентское вознаграждение местному спонсору обычно составляет 1-2% стоимости контрактов, заключаемых с госорганизациями. Местный спонсор не участвует в капитале компании, в ее управлении, не отвечает по ее обязательствам.

Стройкомпания может быть создана также в форме индивидуального предприятия, принадлежащего одному иностр. физ. лицу. Эта форма не требует обращения в минэкономики и торговли, однако и в данном случае для получения лицензии требуется соглашение с местным спонсором, аренда офиса и согласие регистрирующего органа (муниципалитета и пр.).

После получения лицензии стройкомпаниям рекомендуется пройти регистрацию в Департаменте коммерческих зданий и общественных услуг и Департаменте общественных работ эмирата Абу-Даби, которые присваивают каждой компании категорию в соответствии с объемом имеющегося у компании оборудования и числом инженерного персонала и рабочих, работающих в компании в пределах ОАЭ. Такая регистрация дает возможность стройкомпаниям участвовать в гостендерах в сфере гражд. строительства на территории Абу-Даби в качестве генподрядчика. Для участия в тендерах в сфере нефтегазового строительства требуется аналогичная регистрация в основных нефтекомпаниях эмирата.

Возможно также формирование СП с местным партнером. Эта форма имеет очевидное преимущество — в случае выигрыша тендера аванс, выдаваемый госзаказчиком подрядчику, имеет большие размеры (до 5 млн.дирхам по сравнению с 1 млн.дирхам, на который может претендовать инофирма). Однако с юр. точки зрения указанная форма не исключает возможности потери контроля над компанией в случае возникновения разногласий с местным партнером.

Такие крупные подрядные компании, как «Бехтель» (США), германские «Цюблин» и «Филлипп Хольцман», англ. «Лейнг», «Сикс констракт» (Бельгия) работают как филиалы инофирм, другие — «Консолидэтед Контракторз» (Греция/Ливан), «Бальфур Битти» (Великобритания) и египетская «Осман Осман» сформировали СП с ме-

стными партнерами.

Информация о тендерах за 1-2 мес. публикуется в местных газетах. Однако **допускаются к тендерам** (в т.ч. — к приобретению тендерной документации) только **компании, имеющие местную регистрацию**.

Свободная зона Садиат. В 1996 г. объявлено о создании новой СЭЗ в эмирате Абу-Даби на о-ве Садиат, пл. 3500 га, в 6 км. от столицы Абу-Даби, с которой остров будет связан подвесным мостом. Будут созданы морпорт, межд. аэропорт, гостиницы, торг. площадки, ТЭС, опреснитель, элеватор, склады для 67 видов сырьевых товаров на 9,3 млн.т., в т.ч. для драгметаллов и камней. Общий объем капвложений в инфраструктуру составит 3,3 млрд.долл.

Привлечение указанных средств будет осуществлено через Компанию по развитию Садиат — ОАО, 48,5% капитала которого будет оплачено правительством Абу-Даби, 51,5% средств решено привлечь за счет подписки на акции, открытой с мая 1999 г. для местных и иноинвесторов. На межд. фондовых рынках подписку поручено провести лондонскому отделению японской финкорпорации «Номура Интернешнл».

В отличие от других свободных зон в ОАЭ, в СЭЗ Садиат с 1 фев. 1999 г. **разрешена регистрация офшорных банков без лицензии ЦБ ОАЭ**. Начнет действовать собственная межд. фондовая биржа, для которой будет характерно отсутствие присутствия страновым фондовым биржам ограничений.

По замыслу правительства Абу-Даби, СЭЗ **станет крупным региональным фин. центром, соразмерным Сингапуру, Осаке и Лондону** на базе огромного объема ликвидных средств, сосредоточенных в регионе. Одновременно СЭЗ **должна стать крупным биржевым центром по 67 сырьевым товарам**, с возможностью покупки/продажи товаров как со складов на спотовом рынке и с аукционных площадок, так и для фьючерсных сделок. Указанные возможности будут обеспечиваться собственной фин. инфраструктурой — банками, страховыми и брокерскими компаниями, а также палатой взаимозачетов («Клиринг хауз»). Будет создан свой арбитражный центр. Склады и хранилища будут сертифицировать поступающие на них товары. **Доля СЭЗ Садиат в мировой торговле сырьем должна составить более 5% (21 млрд. долл.)**.

Указанные возможности должны представить интерес для рос. организаций: экспорт сырьевых товаров, с использованием складских помещений СЭЗ и возможности получения финансирования на сумму до 70% их стоимости, что решает проблему нехватки оборотных средств и неэкономичности транспортировки мелкими партиями; закрепление росбанков на региональном фин. рынке для обслуживания оборота, привлечения свободных средств из региона в Россию, а также торговля рос. ценными бумагами; **работа банков может начаться с 1999 г. с временной территории в г. Абу-Даби, вплоть до завершения строительства СЭЗ**; участие рос. организаций в строительстве инфраструктуры СЭЗ. Возможно создание в СЭЗ инофирмами своих филиалов **без привязки к местным агентам и спонсорам**.

ВТС. В мае 1998 г. во время визита в США наследного принца Абу-Даби шейха Халифы было объявлено о намерении ОАЭ отдать предпочтение ам. истребителям F-16 в проводимом тендере на

поставку 80 новых самолетов для ВВС ОАЭ. В указанном тендере участвовали также рос. сторона (эмираты объявили в 1997 г. об исключении из тендера Су-37 в связи с отказом россиян взять на себя обязательства по офсету, т.е. реинвестициям в ОАЭ части выручки от контракта), франц. концерн «Дассо» с самолетом «Рафаль» и евроконцерн с участием «Бритиш Аэроспейс», «Даймлер-Бенц Аэроспейс» и др. с самолетом «Еврофайтер».

В нояб. 1998 г. ОАЭ подписали контракт в 3,2 млрд.долл. с Францией на поставку 30 военных самолетов Мираж-2000-9 и модернизацию 30 принадлежащих ОАЭ самолетов Мираж-2000.

Каждый поставщик военной техники в ОАЭ по контрактам стоимостью более 10 млн.долл. обязан реинвестировать согласованную часть выручки в экономику страны (главным образом, эмирата Абу-Даби), обеспечивая тем самым приток передовых технологий в гражд. отрасли.

В 1998 г. выявилась новая тенденция в создании офсетных предприятий в форме ОАО, используя публичные подписки на акции. Так, в апр. была создана крупнейшая офсетная компания «Табрид» по системам центрального охлаждения помещений, с капиталом 132 млн.долл. и с участием франц. военпромконцерна GIAT. В нояб. было объявлено о создании ОАО «Аль-Асмак» по разведению и обработке рыбы. Капитал новой компании составит 80 млн. (с участием «Дассо»).

Об отношениях со странами СНГ. Как и другие арабские страны, ОАЭ приветствовали «возвращение народов Средней Азии и Закавказья в лоно ислама», и начальному этапу двусторонних отношений было свойственно некоторое выпячивание своей исламской принадлежности со стороны новых государств. Однако, хотя Эмиратам и импонирует возможность оказывать покровительство и фин. поддержку в разного рода культурно-религиозных проектах, уже к середине 90-х гг. руководители «исламских» республик СНГ осознали, что эмоционально-религиозный фактор «мусульманской солидарности» не может быть решающим в достижении их основной цели – привлечении эмиратских инвестиций в свою экономику.

Главный интерес для ОАЭ страны Содружества представляют в качестве рынка реэкспортной торговли. Наиболее активно по этому направлению работают эмираты Дубай и Шарджа. Большая часть грузопотока реэкспортируемых товаров приходится на воздушный транспорт. **Регулярные или чартерные рейсы в аэропорты ОАЭ осуществляют авиакомпании всех стран СНГ.** Отмечается тенденция к снижению объемов товарных поставок из ОАЭ; среди причин падения интереса оптовиков СНГ к эмиратскому рынку – закрытие границ между Ираном и Афганистаном, значит. (до 40%) повышение портовых сборов, снижение платежеспособности большинства населения стран СНГ.

По мере развития и совершенствования законодат. основ ВЭД в государствах СНГ эмиратские деловые круги стали проявлять интерес к налаживанию инвест. сотрудничества. Наиболее привлекательны в этом отношении Азербайджан и Туркменистан, что связано в первую очередь с перспективами реализации их нефтяных и газовых проектов. Кроме поставок собственно оборудования для нефтегазодобычи ряд эмиратских фирм участвуют в развитии инфраструктуры, зачастую совместно с зап. компаниями.

ОАЭ установили дипотношения со всеми странами СНГ. **Помимо России только Украина имеет посольство в Абу-Даби.** Предполагается открытие посольства Беларуси. **Казахстан и Узбекистан имеют генконсульства, а Киргизстан – консульство в Дубае.** Эмираты пока не спешат открывать свои диппредставительства в государствах СНГ, ссылаясь на кадровые и фин. проблемы.

Дипотношения ОАЭ с Туркменистаном формально выведены на уровень послов в окт. 1995 г. Этому предшествовал ряд визитов в Дубай представителей туркменского руководства, в ходе которых было получено согласие (до сих пор не реализованное) на открытие в Дубае торгпредства с консульскими функциями.

В июне 1998 г. **состоялся офиц. визит в ОАЭ туркменского президента С.Ниязова**, в рамках которого подписано пять двусторонних соглашений: о поощрении и защите инвестиций; об избежании двойного налогообложения; о сотрудничестве в области культуры, информации и туризма; о сотрудничестве в области высшего образования и научных исследований; меморандум о взаимопонимании в области авиаперевозок.

Главным координатором развития эмиратско-туркменского сотрудничества является наследный принц Абу-Даби шейх Халифа бен Заид, имеющий тесные деловые и личные контакты с туркменским руководством и неоднократно посещавший эту страну. В окт. 1998 г. в Ашхабаде открылся построенный на средства шейха Халифы комплекс им. президента ОАЭ шейха Заида, включающий в себя торгцентр, мечеть, школу-интернат для детей-сирот и культурный центр. Эмиратская сторона выделила 50 млн.долл. на строительство двух госпиталей под Ашхабадом. Планируется создание СП для реализации туркменских газовых проектов.

В 1993 г. в Дубае открылось консульство Узбекистана, преобразованное в 1994 г. в генконсульство. В том же году Ташкент посетила торг.-эконом. делегация Дубая. В 1997-98 гг. состоялся обмен делегациями по линии ТПП. Основной эконом. партнер Узбекистана в ОАЭ – эмират Шарджа. Объем реэкспортной торговли достигает 60 млн.долл. в год. В основном это продукция агрохимии, бытовая электроника, продовольствие, пластмассовые изделия, текстиль, обувь. В 1998 г. заключен крупный контракт на поставку медпрепаратов, производимых в СЭЗ Дубая. **В Узбекистане работают 50 эмиратских компаний.**

Активизировал свои контакты с ОАЭ Казахстан. В 1997 г. подписано соглашение о сотрудничестве по линии ТПП и соглашение о подготовке в Дубае казахских авиадиспетчеров и работников наземных служб. В Алма-Ате с успехом прошла торг.-пром. выставка ОАЭ, **открылся Торгцентр Казахстана в Дубае.** Объем реэкспортной торговли с Дубаем составил 20 млн.долл. С нояб. 1995 г. в Алма-Ате действует представительство одной из благотворительных организаций Абу-Даби, параллельно представляющее интересы эмиратских бизнесменов.

В мае 1998 г. **состоялся визит Н.Назарбаева**, в ходе которого подписаны соглашения о поощрении и защите инвестиций и избежании двойного налогообложения. Достигнута договоренность об открытии посольств, о выделении Абудабийским фондом развития кредита на развитие дорожной

сети Казахстана. С марта 1999 г. казахское консульство в Дубае преобразовано в генконсульство, одновременно выполняющее функции представительства ТПП Казахстана. Шла подготовка к визиту в 1999 г. в ОАЭ казахского министра торговли и проведению выставки промтоваров.

В дек. 1995 г. **Эмираты с офиц. визитом посетил президент Таджикистана Э.Рахмонов**. Было объявлено о намерении сторон установить дипотношения на уровне послов, подписаны соглашения о поощрении и защите инвестиций и избежании двойного налогообложения. В совместном заявлении стороны осудили терроризм, призвали межд. сообщество к объединению усилий в борьбе с этим злом. Таджикский президент поддержал эмиратский подход к решению территориального спора ОАЭ с Ираном: путем двусторонних переговоров или через межд. суд. Эмиратской стороне были переданы инвестиц. проекты по электрификации, мелиорации и ж/д строительству.

Дипотношения ОАЭ и Киргизстана установлены в авг. 1996 г. В янв. 1999 г. открылось киргизское консульство в Дубае. В СЭЗ Джебель-Али действует СП. Киргизы работают над привлечением эмиратских инвестиций в золотодобычу, транспортную инфраструктуру (в рамках проекта «Великий шелковый путь») и турбизнес. Объем эмиратского реэкспорта в Киргизию не превышает 1 млн.долл. в год (без учета «челночной» торговли). Обсуждается вопрос открытия киргизского посольства, состоялся обмен делегациями ТПП.

Азербайджан занимал в 1997 г. 6 место в списке основных торг. партнеров Дубая. Хотя эмиратские бизнесмены и проявляют интерес к азерб. нефтепроектам и сопутствующей инфраструктуре, им трудно конкурировать в этой области с зап. и турецкими фирмами. На закавказском направлении активно работают дубайские компании Al Habtoor Group и Emaar Properties.

Дипотношения между ОАЭ и Украиной установлены в окт. 1992 г. В апр. 1993 г. эмираты посетила делегация во главе с премьер-министром Л.Кучмой, и в янв. 1994 г. в Абу-Даби открылось украинское посольство. ОАЭ регулярно посещают делегации министерств и ведомств. В марте 1995 г. стороны заключили соглашение о торг.-эконом. сотрудничестве. Осуществляется делегационный обмен по линии ТПП, проводятся выставки промтоваров в Шардже. Товарооборот в 1998 г. составил 80 млн.долл.

Киеву пока не удалось продвинуть продукцию своей оборонки на эмиратский рынок. С 1997 г. украинцы регулярно принимают участие в межд. выставке вооружений IDEX. В 1999 г. ими были представлены 64 образца воентехники. Возглавлял делегацию Минобороны О.Кузьмук.

В 1999 г. белорусам удалось заключить два контракта общей стоимостью 30 млн.долл. на создание в ОАЭ линии капремонта боевой техники рос. производства и ее оснащение белорусскими прицелами. Офиц. представительство Беларуси в ОАЭ нет. Макс. объем товарооборота приходится на 1995 г. — 16 млн.долл. В ОАЭ дважды за первые месяцы 1999 г. побывал зампреьера, мининдел У.Латыпов. Он заявил о намерении Беларуси открыть до конца 1999 г. посольство в Абу-Даби.

Судопроизводство

Судебные органы подразделяются на фед. и местные. К первой категории относятся суды эмиратов Абу-Даби, Шарджа, Фуджейра, Ум-Аль-Кайвейн и Аджман, ко второй — суды Дубая и Рас-Аль-Хаймы. Все суды являются публичными за исключением случаев, касающихся нац. безопасности, и тех, которые, по мнению судей, могут нанести вред общественной морали. **Большинство судей — иностр. граждане**, в основном, из арабских стран (Египет, Сирия, Ливан).

В соответствии с этапами рассмотрения дел суды разделены на органы первой инстанции (низший суд), второй инстанции (апелляционный суд) и верховный (кассационный) суд. Судебные органы первой инстанции рассматривают впервые поступившие споры и в свою очередь делятся на гражд., уголовные и шариатские.

Гражд. суды руководствуются в своей деятельности положениями гражд.-процессуального кодекса ОАЭ от 1992 г. К их компетенции относятся гражд. иски, причем рассмотрение дел происходит при соблюдении одного из следующих условий: **ответчик проживает в ОАЭ**; имущество или наследство, являющееся предметом спора, находится в ОАЭ; **истец является гражданином ОАЭ**. В стране действуют два вида гражд. судов: частичной юрисдикции (правосудие осуществляется одним судьей, уполномоченным разрешать споры по суммам до 100 тыс. дирхамов (27 тыс.долл.), и полной юрисдикции (правосудие осуществляется тремя судьями, при этом исковая сумма не ограничена или не определена). В некоторых эмиратах (например, в Дубае) введено деление гражд. суда на департаменты по рассмотрению коммерческих, трудовых и семейных споров.

Процесс гражд. судопроизводства начинается с подачи в суд искового заявления на арабском языке, в котором указываются имена и адресные данные истца и ответчика, излагаются обстоятельства дела и содержится ходатайство к суду о наложении на ответчика обязанности выплатить указанную сумму с причитающимися процентами в пользу истца и возместить судебные издержки. К исковому заявлению прилагаются подтверждающие его документы (в том случае, если они составлены на иностр. языке, обязательным условием является легализованный перевод на арабский язык). Одновременно должна быть представлена доверенность на адвоката клиента. Судебный клерк, принимая **исковое заявление**, должен определить сумму подлежащей взысканию **пошлины** (ее сумма варьируется **от 5 до 7,5% от суммы иска**), которая изначально выплачивается истцом, но в случае полагит. для него результата рассмотрения дела взыскивается с ответчика. После оплаты пошлины заявление регистрируется, и назначается дата слушания, о которой уведомляется истец. Дело передается судебному приставу для уведомления ответчика о предстоящем заседании.

Отличит. особенностью гражд. судопроизводства в ОАЭ является возможность наложения гражд. ответственности на уголовную. Например, в случае с рос. гражданами С.Еньковым и А.Попковым, осужденными решением Дубайского суда по делу об ограблении ювелирного магазина «Бен Хинди» в янв. 1996 г., на 15 лет и 3 года соответственно. Дубайская нац. страховая компания, выплатившая компенсацию владельцу ювелирного

магазина, предъявила гражд. иск к россиянам в ходе действия приговора по уголовному делу. В результате, после окончания срока тюремного заключения россияне должны будут выплатить искомую сумму и возместить судебные издержки. В случае невыплаты указанной суммы подсудимые будут оставаться в тюрьме, ожидая снятия искового заявления или амнистии по выплате этой суммы правителем эмирата (2-3 случая в год).

В стране действуют два вида уголовных судов: по рассмотрению дел о проступках и мелких правонарушениях (правосудие осуществляется одним судьей, уполномоченным выносить приговоры до трех лет лишения свободы) и по рассмотрению дел о преступлениях (правосудие осуществляется тремя судьями, в компетенцию которых входит вынесение приговора любой тяжести, вплоть до смертной казни).

Шариатские суды в основном рассматривают споры по семейному праву (расторжение брака, наследование, опека, попечительство и т.д.).

Суды в своей деятельности руководствуются существующим законодательством, а в случае его отсутствия (например, по семейным вопросам) — законами шариата. В соответствии с президентским указом 1994 г. шариатским судам предоставлены полномочия разбирать почти все типы уголовных дел (в эмиратах Дубай, Ум-Аль-Кайвейн и Рас-Аль-Хайма указ признания не получил).

Апелляционный суд (вторая инстанция) рассматривает дела, как правило, после принятия решения по ним низшими судами в случае подачи заинтересованной стороной апелляционной жалобы в установленной законом форме. Исключения при этом составляют иски о возвращении имущества, которые сразу рассматриваются апелляционным или кассационным судом.

Кассационный (верховный) суд является высшим органом правоохранительной системы ОАЭ, которому подчиняются все виды судебных органов страны. К его полномочиям относятся разрешение разногласий между эмиратами, изучение и вынесение решений по вопросу о конституционности фед. законов, изучение и принятие решений о соответствии закона, принятого в том или ином эмирате, конституции и фед. законодательству, решение вопроса о пределах применения и трактования существующего законодательства фед. и местными судами. Кассационным судом рассматриваются дела о преступлениях против интересов государства (вопросы внутренней и внешней безопасности, подделка офиц. документов и печатей фед. органов, подделка валюты). Можно обжаловать решение апелляционного суда, если искомая сумма превышает 10 тыс. дирхамов (2,7 тыс. долл.).

ССАГПЗ

Вторая сессия Консультативного комитета при Высшем совете ССАГПЗ состоялась в апр. 1999 г. в Абу-Даби. На первом заседании Комитет переизбрал своего председателя: вместо кувейтянина А.Я.Бешары был избран М.И.Аль-Марихи (пред. правления ЦБ ОАЭ); его заместителем — саудовец М.Аба Аль-Халиль. В составе Комитета — 30 (по 5 от каждой страны) полит. и общественных деятелей государств Залива. Первое, орг. заседание прошло в нояб. 1998 г. в Кувейте. Пред. избирается ежегодно из числа членов Комитета от

страны-председателя Высшего совета ССАГПЗ; его зам. — от страны, к которой переходит председательство.

Основным вопросом повестки дня стало рассмотрение проблемы рынка труда в странах Залива и свободного перемещения рабочей силы в рамках ССАГПЗ. В итоге было принято решение создать комиссию для «всестороннего изучения и обобщения прозвучавших в ходе обсуждения мнений и предложений». Выводы и рекомендации комиссии, первое заседание которой также пройдет в ОАЭ, предполагалось утвердить на сент. 1999 г. сессии Консультативного комитета и передать генсекретарю для представления подготовительному министерскому совещанию, а затем — очередному саммиту ССАГПЗ: для разработки и принятия полит. и эконом. решений такого масштаба, который требуется для **унификации трудового и соц. законодательства стран Залива**.

Совет сотрудничества шести арабских государств Персидского залива стоит на втором месте среди подобных союзов по продолжительности своего существования с 25 мая 1981 г. Подписанное почти сразу после создания ССАГПЗ всеобщее эконом. соглашение открыло широкие возможности перед странами-членами в сфере эконом. интеграции. Сотрудничество в рамках Совета происходит в экономике, военной области, а также в области безопасности. Главным органом ССАГПЗ является Совет из глав шести государств, которые собираются в дек. каждого года с целью обсуждения основных вопросов и выработки планов работы Совета на следующий год. Генсекретариат во главе с шейхом Джамилем Аль-Ходжейляном располагается в Эр-Рияде (КСА) и состоит из 350 человек.

Стратегия сотрудничества с ЕС. Начало поворота Европы к арабским проблемам было положено после введения нефтяного эмбарго во время войны с Израилем в 1973 г. Последовавшие встречи сторон привели к подписанию в 1988 году Соглашения об эконом. сотрудничестве между ССАГПЗ и ЕС. В соответствии с ним был образован совместный комитет, который собирается ежегодно. Ряд пунктов Соглашения так и не был выполнен — из-за сохранения, например, таможен. барьеров на пути товаров из Залива в Европу или пробуксовки движения заливников к эконом. интеграции, реализация которой остается главным условием создания зоны свободной торговли для стран-участниц обоих блоков. Торговый оборот ССАГПЗ с ЕС в 1998 г. достиг 45 млрд. долл., в т.ч. импорт европейских товаров странами Залива — 30 млрд. долл.

Падение цен на нефть и расширение роли частного сектора привели к определенному нивелированию эконом. структуры стран Залива и активизированию их внешнеэкономических связей. Эконом. интеграция стран Залива осуществляется:

а) образован Комитет промсотрудничества ССАГПЗ;

б) выработана общая стратегия развития стран ССАГПЗ на долгосрочную перспективу;

в) заключено Соглашение о предоставлении заливным банкам права на открытие отделений в государствах-членах ССАГПЗ, а также об упрощении порядка перемещения физ. лиц, товаров и рабочей силы по всему пространству Совета. Сняты ограничения на свободное владение собственнос-

тью в области приобретения акций, недвижимости, предоставления преференций при осуществлении совместных проектов и т. п.

г) подписано министрами фин. экономики ССАГПЗ Соглашение о поэтапном создании тамож. союза Залива к марту 2001 г. Достигнут прогресс в создании единой системы тамож. тарифов, а это главное условие, поставленное ЕС для отмены или снижения 6-процентной пошлины на экспортируемый из Залива алюминий. Страны ССАГПЗ договорились об общем уровне тамож. тарифов в пределах 8-10%, при том понимании, что государства-члены оставляют за собой право взимать повышенную пошлину при импорте отдельных товаров в целях защиты внутренних производителей, но с условием выплаты компенсации государствам, несущим от этого потери, через совместно финансируемый фонд;

д) растет число совместных проектов стран ССАГПЗ. По данным генсекретариата осуществляется 405 таких проектов, суммарной стоимостью в 20 млрд.долл. Основную их долю составляют проекты в области торговли, затем следуют пром., строй. и с/х проекты.

ВТС США и ССАГПЗ. США оказывают поддержку странам ССАГПЗ в области обороны на основании двусторонних договоров (предусматривают создание объектов инфраструктуры, проведение совместных учений, подготовку военных кадров, поставки вооружений).

Странам ССАГПЗ удается поддерживать собственную безопасность и стабильность на достаточно высоком уровне. Безопасность региона находится в прямой зависимости от внешнеполит. курса Ирака и Ирана, а расходы на оборону определяются возможностями иракских и иранских ВС по ведению боевых действий против государств ССАГПЗ.

В 1991-98 гг. на страны ССАГПЗ пришлось 40% мирового объема продаж вооружений и услуг в военной области. В ближайшие пять лет когда объем продаж вооружений на мировом рынке будет уменьшаться примерно на 3% в год, ожидаемый уровень закупок оружия основными покупателями региона КСА, ОАЭ и Кувейтом будет составлять около 30% мирового объема.

За последнее десятилетие страны ССАГПЗ закупили в странах ЕС: боевые машины пехоты Warrior для Кувейта; 400 танков Leclerc и БМП-3 для ОАЭ; танки Challenger 2 и бронетранспортеры Piranha для армии Омана; бронетранспортеры Piranha для Катара. Были сделаны значит. приобретения для ВМС: фрегаты типа F-2000S для КСА; фрегаты типа «Кортенаэр» для ОАЭ; 83-метровые корветы для Омана. Несмотря на разнообразие стран-поставщиков, одним из основных экспортеров военной техники для стран Залива остаются США.

КСА, являющееся самым крупным импортером оружия в регионе, воздержится от новых сделок на ближайшие несколько лет с тем, чтобы завершить реализацию уже заключенных контрактов и освоить поставляемое по ним вооружение. Для своих ВС она намерена закупить самоходную артиллерию и БМП. Планировавшееся ранее приобретение доп. танков M1A2 Abrams отложено, вместо этого рассматривается вопрос о закупке франц. танков Leclerc компании GIAT.

На 2000 г. перенесено решение вопроса о заме-

не устаревших самолетов F-5 (США). В тендере участвует ам. компания Lockheed Martin (истребители F-16). ВВС также планируют закупить транспортные самолеты C-130 и несколько самолетов-заправщиков.

ВМС КСА, несмотря на закупку франц. фрегатов типа La Fayette в рамках контракта с компанией DCN 1994 г. на 3,5 млрд.долл., планируют в перспективе приобрести фрегаты производства США.

Кувейт после своего освобождения в 1991 г. разработал пятилетний план (1992-97 гг.) по реорганизации ВС и их оснащению современным вооружением. Однако в связи с нехваткой людских ресурсов и фин. средств сроки реализации программ сдвинуты до 2004 г. В правительстве и парламенте страны в 1999 г. продолжалось обсуждение вопроса приобретения самоходных гаубиц Palladin (США) для СВ. Кувейт планирует закупить 30 самолетов для замены устаревших Mirage F1 и A-4 Skyhawk. Наибольшие шансы в этом отношении имеют ам. фирмы. Компания McDonnell Douglas намерена поставить в Кувейт боевые вертолеты Apache с вооружением в рамках контракта на 700 млн.долл.

ОАЭ активизировали деятельность по закупке вооружений, подписав ряд контрактов, в т.ч. и с США. Так, в ходе офиц. визита в США делегации ОАЭ в мае 1998 г. было сделано заявление о том, что ОАЭ закупят 80 истребителей F-16 на 7 млрд.долл. Подписание контракта намечено после окончательного решения эмиратской стороны о выборе бортового радиоэлектронного и ракетного вооружения самолетов. Начало поставок запланировано на 2002 г.

Весной 1999 г. продолжалось рассмотрение планов закупки систем ПВО, в частности, ракетных комплексов и радиолокационных станций. США предлагают зенитный ракетный комплекс Patriot компании Reytheon и РЛС фирмы Westinghouse.

ВМС намерены приобрести несколько фрегатов. В борьбу за контракты на строительство фрегатов УРО наряду с европейскими компаниями активно включилась Newport News Shuipbuilding (США). Указанная компания является совладельцем эмиратской фирмы Abu Dhabi Shipbuilding и предлагает свои услуги в разработке и строительстве боевых катеров для ВМС стран ССАГПЗ.

Катар, обладая крупнейшими месторождениями газа, считается, несмотря на скромный состав ВС, перспективным партнером на рынке вооружений стран региона Персидского залива. Его ВТС с США развито слабо, пальму первенства держат Великобритания и Франция.

США намерены расширить свое сотрудничество с Катаром. Так, Newport News Shipbuilding инвестировала 50 млн.долл. на ремонт катарской судовой верфи и обслуживание малых и средних кораблей в качестве «предофсетной» программы, надеясь получить заказ на постройку двух патрульных катеров.

Бахрейн намерен модернизировать систему ПВО и планирует приобрести РЛС и зенитные ракетные комплексы. В числе основных претендентов — ам. компании Westinghouse и Reitheon. Для бахрейнских ВМС в перспективе планируется закупить в США один-два фрегата и несколько тральщиков.

Оман является традиц. покупателем англ. вооружения. ВТС с США, несмотря на неплохие двусторонние отношения в военной области, развито слабо.

Связи с Россией

Договорно-правовая база. Действует Соглашение До торг., эконо. и техсотрудничестве от 2 янв. 1990 г. между СССР и ОАЭ, по которому торговля осуществляется на базе отдельных контрактов, а платежи — в СКВ. Соглашение не устанавливает РНБ. В соответствии с Соглашением создана совместная МПК по торг., эконо. и техсотрудничеству, первое заседание которой состоялось в марте 1997 г.

В рамках офиц. визита В.С.Черномырдина в ОАЭ в нояб. 1994 г. эмиратская сторона отказалась от подписания предложенных рос. стороной дополнений к указанному соглашению, предусматривающих переформулирование соглашения на РФ вместо упоминания СССР и введение РНБ. В ходе первого заседания МПК эмиратская сторона подтвердила свою позицию.

В нояб. 1999 г. состоялся визит в ОАЭ зампреда правительства РФ И.И.Клебанова. В Абу-Даби признательны за позицию России в поддержку мирного урегулирования ирано-эмиратского территориального спора. В июле 1999 г. в Москве находилась эмиратская делегация, которая провела в минфине и минэкономике России переговоры по проектам соглашений об избежании двойного налогообложения и поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Поскольку тамож. пошлины в ОАЭ носят символический характер, а **Россия предоставляет 50% скидки с тамож. пошлин при импорте товаров производства развивающихся стран**, отсутствие РНБ в торговле между двумя странами имеет меньшее практическое значение, чем **нетарифные ограничения, применяемые ОАЭ.**

Торг.-эконом. сотрудничество в млн.долл.:

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
Товарооборот.....	215	295	312	390
Экспорт.....	150	110	162	250
Импорт.....	65	185	160	140

Значит. часть товарооборота не учитывается тамож. статистикой: **объем импорта частными лицами в 1994-97 гг. превышал 1 млрд.долл. ежегодно**; не учитывалась также существенная часть экспорта вследствие того, что поставки осуществлялись через третьи страны. В объем экспорта включены спецпоставки, а импорта — затраты на заправку 25 самолетов росавиакомпаний, использующих аэропорты Дубая, Абу-Даби, Аль-Айна, Шарджи, Фуджейры, Рас-Аль-Хаймы. В импорте, в т.ч. неучтенном тамож. службами, представлены автомобили, бытовая электроника, одежда, продовольствия.

Резкий рост экспорта в 1998 г. объясняется ростом поставок золота, бумаги и целлюлозы из России. **Эмират Дубай является крупнейшим в мире импортером физ. золота.** 1997 г. стал рекордным по объему импорта золота — 660 т. 80% указанного объема было реэкспортировано в Индию. Росэкспорт золота в ОАЭ в крупных масштабах начался в 1998 г., когда импорт золота в Дубай сократился до 380 т., из которых на Россию приходилось 23 т. Продолжался экспорт в ОАЭ газетной бумаги Кондопожским комбинатом.

Экспорт в млн.долл.: машины и оборудование (140), драгметаллы (93), пиломатериалы и бумага (5), черные и цветные металлы (1), химтовары и пластмассы (1). Новым популярным товаром росэкспорта в Эмираты стали шарикоподшипники, значит. доля которых затем реэкспортируется.

Импорт в млн.долл.: машины и оборудование (60), текстиль, одежда (30), стройматериалы (15), продовольствие (10), обувь (10), металлы (6), химтовары (6).

Ежегодно ОАЭ посещают от **300 до 500 тыс. туристов, занимающих первое место по числу посещений ОАЭ** среди туристов из других стран.

Деятельность росфирм и организаций. Сотрудничество в области техсодействия и строительстве объектов отсутствует. Одним из основных препятствий является отсутствие зарегистрированных в ОАЭ рос. подрядных организаций. В качестве меры по решению этой проблемы в ходе первого заседания МПК с рос. стороны было предложено привлечь росорганизации к тендерам, а также учредить в Абу-Даби совместную компанию-генподрядчика с госучастием со стороны ОАЭ и РФ для обеспечения участия росорганизаций в тендерах по строительству объектов энергетической, нефтяной и металлургич. промышленности.

В конце 1998 г. в Абу-Даби зарегистрировано представительство «Энергомашэкспорт» с целью получения возможности участия в тендерах. В конце 1998 г. из Дубая был отозван представитель банка «СБС-Агро».

Одним из основных нетарифных ограничений является применение статей закона ОАЭ о торг. агентах, согласно которому, вне зависимости от желания инофирмы-производителя, эксклюзивные права за местным дистрибутором сохраняются практически без ограничения срока. Так, рос. заводы-производители грузовиков не признают заключенное «Автоэкспортом» в 1987 г. соглашение об эксклюзивном дистрибуторстве с «Захер-Груп» (Абу-Даби), однако местное законодательство позволяет блокировать поставки на рынок ОАЭ через любую другую фирму.

Возросло число зарегистрированных в ОАЭ офшорных фирм с роскапиталом в СЭЗ Джебель-Али, Аджмана, аэропорта Шарджи. Только в последней их число составляет около 30. значит. их часть зарегистрирована под «флагом» Кипра, Либерии, Гонконга и др. стран. Роль подобных компаний как партнеров росэкспортных организаций представляется ограниченной в силу особенностей законодательства ОАЭ, допускающего ввоз товаров в страну только нац. фирмами.

Некоторые регионы создают свои внешнеэконом. представительства в ОАЭ в форме частных торг.-посреднических фирм (Татарстан, Курганская и Челябинская обл., Кабардино-Балкария).

Проблема задолженности. В 1988-91 гг. ОАЭ предоставили СССР кредиты на 555 млн.долл. в т.ч. 500 млн. — по гослинии. Задолженность по гослинии подлежит погашению за счет части стоимости рос. поставок. Задолженность по линии комбанков — урегулированию в соответствии с общей договоренностью с Лондонским клубом кредиторов. Часть задолженности по коммерческой линии была перепродана в 1996-97 гг. банкам третьих стран.

Gulf Connection, апр. 1999 г. Для делегации «Росагропромстрой» во главе с ее президентом

В.М. Вильдмановым, участвовавшей на Дубайской межд. инвест. конференции Gulf Connection-99, были организованы встречи с руководством корпорации «Аль-Гурейр». Проговаривались возможности сотрудничества в сооружении и реконструкции ряда ЛПК в Ульяновске, на Алтае и Краснодаре. Эмиратской стороне были переданы ТЭО указанных проектов на 130 млн.долл. (включая и уже вложенные рос. и иностр. средства в объеме до 60 млн.).

Была сформирована совместная рабочая группа во главе с зампрезидента «Агростройпромбанка» и с замдиректора по странам Европы «Машрек банка» Хишамом Хусейном (четвертый по величине банк ОАЭ; принадлежит руководителю корпорации и клана Аль-Гурейр).

О визите делегации Ростовской обл. В апр. 1999 г. в Дубае находилась делегация во главе с губернатором В.Ф. Чубом на Gulf Connection-99. Делегация продвигала ряд инвест. проектов по Ростовской обл. (по реконструкции Ростовского аэропорта, двух метзаводов, вертолетного завода и «Атоммаш», строительству цементного завода в Углегорске, шахты «Шерловская-Наклонная», водоснабжения и коммуникаций г.Ростова). Комплекс представленных проектов был включен в инвест. реестр Межд. банковского консорциума.

Был подписан протокол о сотрудничестве между ТПП Дубая и Ростовской обл. Эмиратская сторона изъявила намерение участвовать в ежегодных осенних ярмарках в Ростове и на встречах представителей турагентств на региональном уровне. Делегация совершила поездку в СЭЗ Джабель-Али.

С корпорацией «Аль-Гурейр». Были созданы совместные рабочие группы на базе компании Emirates Trading Agency: по торговле металлом (председатель от эмиратской стороны – управляющий департамента минералов и руд В.Тандун), по зерну (управл. деп. с/х продукции М.Махбуб), по углю (управл. департ. по углю А.Ибрахим), по цементу и клинкеру (управл. деп. цемента М.Хусейн), по лесо-пиломатериалам и строительству (директор компании Investors Associated Constructions & Investments С.Исмаил).

Руководство корпорации обещало направить делегацию в Ростов для проработки на месте всего комплекса объектов, предложенных для возможного сотрудничества. Лично А.Гурейр четко высказывался о возможности постепенного перехода к инвест. сотрудничеству (на базе представленного комплекса инвестирования проектов Ростова) по мере наработки опыта в торговом обмене. Им проговаривалась идея сотрудничества в реконструкции портовых сооружений азовского бассейна для обслуживания экспортного товарооборота Ростовской обл. на весь регион Персидского залива.

В ходе переговоров гендиректора Таганрогского трубопрокатного завода с компанией «Скан Интернешнл» достигнута договоренность о взаимодействии в обеспечении тендерного сертифицирования и лицензирования изделий завода в ОАЭ. Продвижение продукции завода на эмиратский и заливный рынок предполагается посредством учреждения агентского представительства завода в Дубае. Эмиратской стороной проговаривалась идея привлечения используемых на ТМЗ технологий и опыта в деле сооружения трубопрокат-

ного завода в КСА, акционером которого является «Скан Интернешнл».

К особенностям развития деловых связей с «Аль-Гурейр». Указанная группа компаний является **одной из крупнейших в ОАЭ** с многомиллиардным оборотом капитала. В ней задействованы специалисты с опытом работы на мировых рынках. Сфера деятельности охватывает торговлю, финансы, строительство, транспорт, нефть, агентские услуги. **Имеет представительства в 22 странах** и опыт работы с Украиной, Белоруссией, Киргизией, Азербайджаном, Узбекистаном, а также с некоторыми росорганизациями. Сфера связей касалась импорта в ОАЭ древесины, металлов, стройматериалов, угля, зерна. В свою очередь, корпорация экспортировала в эти страны бытовую и оргтехнику и оборудование, продтовары и другие виды ТНП.

Достоинством данной корпорации является отработанность ею вопросов транспорта, **готовность «забирать» продукцию на территории РФ в морпорту**, в отличие от большинства других фирм ОАЭ, настаивающих на доставке до эмиратских портов. Плюсом является **готовность группы оплачивать продукцию валютой** (а не продукцией, как это склонны делать многие зап. партнеры рос. заводов) и частичная предоплата производителю за поставляемую продукцию в случае налаживания сотрудничества и согласования гарантий на надлежащем уровне.

Можно было бы начать с договоренностей на базе проработанных, полновесных коммерческих предложений по поставкам в ОАЭ: строит. металла, трансформаторной стали, стали для производства трубопроводов, алюминия в чушках, клинкера от 100 тыс.т, пиломатериалов, угля, в т.ч. антрацита. Корпорация готова поставлять бокситы на рос. алюминиевые заводы с последующей закупкой готового металла; готова участвовать в инвестициях на восстановление и переоборудование предприятий-производителей, с которыми будет согласовано взаимодействие.

Рос. диаспора. Эмираты остаются весьма привлекательным государством для значит. категории наших граждан. Рос. провинции организуют свои, региональные чартерные авиарейсы разной регулярности в ОАЭ, где цены и другие условия для шопинга и его совмещения с отдыхом (море, солнце, недорогие качественные услуги и питание) по-прежнему успешно соперничают со многими российскими и большинством зарубежных мест отдыха россиян.

В связи с закрытием в ОАЭ многих мелких и средних СП с РФ наблюдается укрупнение капитала наших граждан. **Численность работающих в Эмиратах по контрактам росграждан составляет 25-30 тыс.чел.** Помимо имеющих резидентскую визу ОАЭ, к их числу можно относить и лиц, находящихся здесь по турвизам, но в течение многих лет ежемесячно возобновляющих свои визы по отработанной и весьма популярной системе change-visa-flight (в 1998 г. более 10 тыс.чел.).

Крупные рос. туроператоры, работающие на направлении ОАЭ:

Destinations of the World. М., т. 246-8786, ф. 246-4606.

Royal Park. М., т. 923-9804, ф. 925-7167.

«Арт-Тур». М., т./ф. 916-0392, 917-9919.

«Воентур». М., т. 201-4067, ф. 201-4536.

«Европа 2000». М., т. 937-3535, ф. 956-2266.
«Интаер». М., т. 369-8308, ф. 366-8329.
«Рассвет». М., т. 928-3825, ф. 925-3918.
«Спейс Трэвел». М., т. 213-5665, ф. 257-38-21.
«Спектр-Тур». М., т. 230-6448, ф. 209-6087.

ЯПОНИЯ

Япония — **Nippon (Nihon)**. Находится в зап. части Тихого океана, у вост. побережья Азии на группе о-вов, главные из которых — Хонсю (Honshu), Хоккайдо (Hokkaido), Кюсю (Kyushu), Сикоку (Shikoku). Территория: 377 815 кв.км. (включая архипелаг Рюкю с самым крупным о-вом — Окинавой). Население: 126,17 млн.чел. (окт. 1997 г.). Столица: Токио — Токуо — 11,59 млн.чел., с пригородами (янв. 1996 г.). Адм. деление: 47 префектур (prefecture, todofuken), в т.ч. столичная Токио, Окинава (с 1972 г.), Киото и Осака. Префектуры делятся на уезды. Хоккайдо составляет особую адм. область, подразделяющуюся на 14 округов. Офиц. язык — японский. Денежная единица: иена = 100 сенам. Нац. праздник: 23 дек. — День рождения Императора (1933 г.). Дипотношения с СССР: установлены 26 фев. 1925 г., прерваны 9 авг. 1945 г., восстановлены 19 окт. 1956 г. В дек. 1991 г. РФ признана правопреемницей СССР.

Госструктуры

Япония — конституционная монархия. Действует конституция, принятая парламентом 24 авг. 1946 г. и вступившая в силу 3 мая 1947 г., с последующими поправками.

Глава государства — император. Императорский трон наследуется членами императорской семьи по мужской линии. Согласно конституции император не обладает суверенной властью. Все действия, относящиеся к госделам, император должен осуществлять по совету и с одобрения кабинета министров, который несет ответственность за них.

Высшим законодат. органом государства является парламент из двух палат: палаты представителей и палаты советников. Палата представителей состоит из 512 депутатов, избираемых на 4 года от 300 одномандатных и 11 округов с пропорциональным представительством, по которым избираются 200 кандидатов от партий. Палата советников состоит из 252 членов, избираемых сроком на 6 лет. 152 члена палаты избираются от 47 префектур, а 100 — от всей страны по системе пропорционального представительства. Состав палаты советников обновляется наполовину каждые 3 года. Обе палаты избираются на основе всеобщих прямых выборов при тайном голосовании. Законопроект считается принятым, если он одобрен обеими палатами парламента простым большинством голосов. В случае разногласий между палатами решающее слово остается за палатой представителей.

Испол. власть осуществляется правительством во главе с премьер-министром, который избирается парламентом из числа его членов. Премьер-министр назначает министров, при этом большинство министров должно быть избрано из числа членов парламента. Кабинет министров ответствен перед парламентом.

Глава государства — император Японии Акихито (Akihito). Вступил на престол 7 янв. 1989 г. Ко-

ронация состоялась 12 нояб. 1990 г.

В Японии принято называть палату представителей нижней палатой, а палату советников — верхней палатой в соответствии с порядком прохождения законопроектов в парламенте.

С апр. 2000 г. премьер-министром является Ё.Мори, председатель правящей Либерально-дем. партии. Им сформировано трехпартийное коалиционное правительство с участием центристской партии Новая Комэйто и созданной в апр. 2000 г. Консервативной партии Японии.

Япония по эконом. потенциалу занимает второе после США место в мире. ВВП в 1998 г. составил 5 трлн.долл. (14% мирового). Прирост ВВП в 1999 ф.г. (заканчивался в апр. 2000 г.) составил 0,5%. На долю мелкого и среднего бизнеса приходится 90% промппроизводства страны. На долю Японии приходится **12% мирового производства промпродукции**.

Доля сельского хозяйства в ВВП составляет 1,3%. Япония занимает **первое место в мире по добыче морепродуктов** (около 12 млн.т.). Уровень самообеспеченности продовольствием составляет 70%.

Для Японии характерна высокая степень зависимости от внешней торговли. **В импорте**, по объему которого страна занимает третье после США и Германии место в мире, преобладают топливо, сырье, продовольствие. В экспорте, где Япония также удерживает третье место, преобладают машины и оборудование, металло- и химтовары. Основными торг. партнерами Японии являются страны Азии, США, зап. Европа. **Доля России в экспорте Японии составляет 0,3%**, в импорте — 0,9%. **Товарооборот двух стран в 1999 г. составил 4,24 млрд.долл.**, причем объем росэкспорта в Японию (металлы, морепродукты, древесина) почти в 8 раз превышает импорт России из Японии. Япония имеет крупнейшее в мире положительное сальдо совокупного внешнеторг. баланса — 129 млрд. долл. в 1999 г.

Япония занимает **ведущее место в мире по резервам золотовалютных резервов (222 млрд.долл. в 1999 г.)**. На ее долю приходится 40% мировых банковских активов. **Объем японских ПИИ превышает 48 млрд.долл. в год**.

Курс японской иены по отношению к доллару весной 2000 г. составлял **105 иен за 1 долл.США**.

Уровень жизни населения достаточно высокий. **Среднемесячная зарплата рабочих и служащих составляет 480 тыс.иен (4,5 тыс. долл.)**. Вырос уровень безработицы — с 2,1% (в 1997 г.) до 4,9% (в 1999 г.). Япония занимает **первое место в мире по продолжительности жизни (мужчины — 76 лет, женщины — свыше 81 года)**.

Внешнеполит. линия японского руководства строится в рамках общей стратегии ведущих стран Запада с ориентацией на США, однако Токио постепенно ведет дело к повышению своей роли в межд. делах. Особое значение придается активизации роли Японии в ООН с прицелом на вхождение в СБ ООН на постоянной основе, а также других межд. организациях, включая «восьмерку», участию страны в урегулировании региональных конфликтов. В русле этой стратегии японское правительство придерживается курса на расширение сотрудничества с Россией в межд. делах.

В сфере военной политики правительство Японии провозгласило «исключительно оборонительную» доктрину. В конституции страны зафиксиро-

рован отказ от войны и применения вооруженной силы как средства разрешения межд. споров. Тем не менее Япония имеет современную армию, официально называемую «силами самообороны», общей численностью 273 тыс. чел. Расходы на оборону в бюджете страны не превышают 1% ВВП. В соответствии с договором между Японией и США о взаимном сотрудничестве и гарантиях безопасности (1960 г.). **В Японии размещены 120 ам. военных баз и объектов, на содержание которых японская сторона расходует 2,6 млрд. долл. ежегодно.** В 1997 г. Токио взял на себя обязательства по оказанию тыловой поддержки США в случае возникновения ЧС в АТР, а также по мониторингу ситуации в области безопасности в АТР.

Макроэкономика

По данным Управления эконом. планирования, ВВП страны в 1998 календарном году сократился на 2,8%. В IV кв. указанного года ВВП уменьшился на 0,8%, что означало сокращение пятый квартал подряд — своего рода рекордный показатель за весь послевоенный период. При этом в I кв. сокращение составило 1,2%, а во II и III — по 0,7%.

Столь значит. спад в экономике Японии в 1998 г. явился продолжением рецессии, начавшейся в апр. 1997 г., когда правительство увеличило потребительский налог с 3 до 5%, вкупе с утяжелением бремени медуслуг и других трат на соцнужды, оплачиваемые из семейных бюджетов. Общая атмосфера неуверенности населения в перспективах своего мат. положения на фоне затянувшихся эконом. трудностей значительно сократило личное потребление на протяжении 17 мес. из 21, прошедших с апр. 1997 г.

Спад деловой активности в Японии отсрочил восстановление экономики в странах ЮВА, которые в высокой степени зависят от нее в сферу торговли и капвложений, что опять же бумерангом ударило по японским компаниям, вынужденным снижать цены на свою продукцию, урезать зарплату персоналу, сокращать число рабочих мест и уменьшать инвестиции в оборудование.

Вторым после падения личного потребления фактором, способствовавшим углублению текущего эконом. спада в Японии, стала напряженность на рынке кредитных ресурсов, усугубляемая громадным объемом т.н. «неработающих» или «безнадежных» долгов, накопленных ведущими фин. ин-тами страны в период экономики «мыльного пузыря» на рубеже 80-90-х гг. Ускорение процесса избавления от «безнадежных» долгов, осуществленное в рамках начавшей действовать с апр. 1998 г. программы дерегулирования фин. системы (реформы «Биг Бэн»), объективно привело к дальнейшему уменьшению возможностей кредитования, а некоторые банки вообще прекратили выдачу новых кредитов.

Важнейшим фактором затяжного спада в Японии явилось запаздывание со структурной перестройкой японских предприятий, обремененных излишней и зачастую неэффективной (в силу традиц. принципов пожизненного найма и продвижения по службе в зависимости от трудового стажа) рабочей силой, а также избыточными производственными мощностями, и начавших в силу этого терять конкурентоспособность по сравнению с ам. и западноевропейскими компаниями.

Наконец, коренной реструктуризации требует народное хозяйство в целом, которое еще в 80-е гг. исчерпало ресурсы «догоняющей модели развития», характеризующейся экстенсивными методами роста, и столкнулось с жизненно важной задачей ослабления госвмешательства и поощрения действия рыночных сил и механизмов.

В 1998 г., в условиях дальнейшего ухудшения основных макроэконом. показателей и прежде всего резкого падения совокупного спроса со стороны частного сектора, правительство и ЦБ приняли ряд важных мер по стимулированию деловой активности. **Пакет в 24 трлн.иен (200 млрд.долл. по курсу 120 иен за 1 долл.) явился крупнейшим по затратам набором чрезвычайных эконом. мер за всю историю Японии.** Он, в частности, включает: 8,1 трлн.иен на создание общественной инфраструктуры, сокращение ставки подоходного налога и налога на резидентов с 65% до 50% на 4 трлн.иен, снижение ставки налога на корпорации с 46,36% до 40,87% на 2,3 трлн.иен.

Кроме того, в конце 1998 ф.г. (закончился в марте 1999 г.) правительство начало реализовывать спорный по последствиям **план бесплатной раздачи** среди семей, имеющих детей в возрасте до 15 лет и пожилых людей старше 65 лет, **товарных талонов** на 700 млрд.иен. Не знающие прецедента меры стимулирующего характера, принятые в 1998 г., рассчитаны на эффект в 1999 ф.г. и в более отдаленной перспективе. 1998 г. характеризовался, помимо резкого падения ВВП, рядом других негативных макроэконом. показателей.

Число банкротств японских компаний (учитывались компании с долгами в 10 млн.иен и выше) в 1998 г. увеличилось по сравнению с 1997 г. на 17,1%. Это второй по рекордности показатель за весь послевоенный период. Общая сумма долгов, оставленных этими компаниями, составляет 14,3 трлн.иен. 70% банкротств были вызваны такими факторами, как безнадежные займы и низкий уровень продаж в условиях затяжного спада.

Объем промпроизводства в 1998 г. сократился на 6,9%, что означает первое падение за последние 5 лет и самое сильное снижение за последние 23 года (в 1975 г. в связи с «нефтяным шоком» он упал на 11%). Причины падения заключаются в том, что компании снижали производство с целью уменьшить запасы продукции на складах из-за слабого внутреннего спроса. Отгрузки также снизились впервые за последние 5 лет — на 6,4%. Объем розничных продаж уменьшился на 4,7%, несмотря на меры по фин. накачке экономики, принятые правительством. Общий объем этих продаж в 1998 г. составил 138 трлн.иен.

Крупные японские компании ожидают, что их текущая (т.е. до уплаты налогов) прибыль за 1998 ф.г. снизится на 22%. Последний раз подобный спад в прибылях крупных компаний в стране был зафиксирован в 1975 г. — 33,8%.

В 1998 г. в Японии продолжали снижаться цены на землю (восьмой год подряд): земля под жилье обесценилась на 3,8%, для коммерческого использования — на 8,1%, в целом по стране — на 4,6%.

Тяжелое положение японских фирм-производителей заставляло их свертывать масштабы зарубежной деятельности. По данным Экспортно-импортного банка Японии, зарубежные капвложения и кредиты этих фирм в 1998 ф.г. сократились

на 23,4% по сравнению с предшествующим годом. По прогнозу того же банка, в ближайшие 3 года не следует ожидать активизации японских фирм-производителей в сфере зарубежного инвестирования.

Уровень безработицы в марте 1999 г. достиг 4,6%, но этот рекорд за все послевоенное время может быть побит, если оправдаются прогнозы о том, что в 1999 ф.г. (кончается в марте 2000 г.) показатель безработицы возрастет до 5%.

Несмотря на массу серьезных негативных тенденций и явлений, охвативших японскую экономику в последние годы, особенно в 1998 г., было бы преждевременным говорить о том, что в стране развиваются необратимые хоз. процессы. Фундаментальные основы экономики Японии, на которую приходится 14-15% ВВП мира, пока остаются не затронутыми серьезной эрозией. Страна по-прежнему является мировым кредитором номер один и лидером среди государств-доноров офф. помощи развитию. Наконец, Япония располагает мощнейшим производственным и научно-тех. потенциалом, опираясь на который, она рано или поздно, выйдет на траекторию устойчивого хозяйственного роста.

Именно на это нацелен **рассчитанный на 10 лет (1999-2008 ф.г.) эконом. план**, разработанный по указанию премьер-министра К.Обути им же созданным консультативным органом под названием Совет по эконом. стратегии. План предусматривает перестройку экономики и фин. системы в три этапа. На первом этапе он предполагает в течение 2001 ф.г. выйти на темпы прироста ВВП в 2%. На этом же этапе власти намерены проводить такую фискальную и денежную политику, которая позволила бы избавиться от прессинга дефляции.

На втором этапе (2001-2002 ф.г.) после того, как экономика вернется на путь самодостаточного развития, правительство должно отойти от практики стимулирования экономики с помощью фискальных мер.

На третьем этапе (2003-2008 ф.г.) будет проводиться нейтральная денежная политика с тем, чтобы дать правительству возможность реструктурировать свою дефицитную систему финансов. С этой целью **план предусматривает сокращение госрасходов и продажу значит. части госсобственности**.

Важным направлением деятельности японских правящих кругов по выводу страны из затянувшейся полосы эконом. неудач и создания хоз. модели развития, отвечающей требованиям глобальной мегаконкуренции, стало принятие кабинетом Хасимото в марте 1998 г., рассчитанной на 1998-2000 гг., программы дерегулирования, сутью которой явилась либерализация по 624 позициям в 15 секторах экономики. В развитие этого направления правительство Обути 30 марта 1999 г. расширило указанную программу на 292 пункта с целью усиления рыночной конкуренции в стране и создания новых возможностей для бизнеса.

Очевидно, что в ходе претворения программы в жизнь правительству придется преодолеть сопротивление как со стороны бюрократии, не желающей выпускать из своих рук бразды эконом. правления, так и части предпринимательских кругов, не сумевших в тепличных условиях протекционизма приспособиться к суровым условиям внешней конкуренции. Однако кабинет Обути на этом пути вдохновляет то, что за период в восемь лет,

закончившийся в 1997 ф.г., дерегулирование уже создало спрос на 8,3 трлн.иен, что составляет 1,7% ВВП страны. Более того, некоторые японские аналитики **именно дерегулирование называют «ключом к здоровью экономики»**.

Тенденции развития промышленности. В 1998 г. дальнейшее сужение внутреннего и внешнего спроса на фоне дефляции и напряженности в кредитной сфере, привели к значит. снижению капиталовложений и сокращению производства. Со второй половины 1998 г. в отчетах ведущих правит. и частных ин-тов при характеристике ситуации в промышленности термин «застой» был заменен на «спад».

Так, объем промпроизводства впервые за последние пять лет сократился на 6,9%, а индекс промпроизводства (базовый уровень 1995 г. — 100), с учетом сезонного фактора составил 98,7 (в 1997 г. — 106), став самым низким показателем за последние 23 года.

В 1998 г. произошло сокращение почти всех видов промпродукции, по которым Япония занимала лидирующее место в мировом производстве. В стране произведено меньше стали (-10,5%), цветных телевизоров (-16,4%), легковых автомобилей (-5,2%), электронно-коммутиционных схем (-27,6%), фотоаппаратов (-2,5%), этилена (-4,5%), синтетических волокон (-5,7%), красок и красителей (-9,1%) и т.д.

О спаде в промышленности свидетельствует и резкое снижение объема заказов на машины и оборудование со стороны частного сектора. Данный показатель, исчисленный на базе 280 ведущих компаний для всех обрабатывающих отраслей промышленности, исключая судостроение, составил в 1998 г. 12,6 трлн.иен, что на 17,1% ниже соответствующего показателя 1997 г. (15,3 трлн.иен).

С целью оживления деловой активности в промышленности страны, в конце 1998 г. министерство внешней торговли и промышленности (МВТП) разработало «Основные направления оживления деловой активности в промышленности Японии», которые были утверждены в янв. 1999 г. Меры МВТП включают основные направления.

— Создание новых видов деятельности и рабочих мест.

— Упрощение процедуры регистрации и гарантий при получении кредитов, с тем, чтобы бывшие чиновники и лица без должного опыта могли получить необходимые средства для начала нового бизнеса.

— Создание Инновационного НИИ по поддержке мелких и средних предприятий для обеспечения их последними технологическими разработками.

— Снижение реальной налоговой ставки для японских корпораций с 46,3% до уровня передовых зап. стран — 40,8%.

— Создание системы гарантирования кредитов и выпуска акций для поддержки организации нового бизнеса на дочерних компаниях (филиалах).

— Ускорение создания Программы развития развивающихся 15 секторов промышленности.

— Стимулирование развития технологий по защите окружающей среды, в частности, связанных с явлением общего потепления климата, переработкой вторичного сырья и отходов и снижением выбросов токсичных веществ.

– Разработка автомобилей с низким выбросом токсичных веществ и низким потреблением топлива.

– Предоставление информации по развитию биотехнологий и генной инженерии (отраслей, где Япония отстает от передовых).

– Расширение видов работ, которые могут быть использованы частными агентствами по найму.

– Изменение в системе налоговых стимулов для поощрения инвестиций частного сектора в НИОКР.

– **Ускорение развития интеллектуальной инфраструктуры, включая информацию о стандартах мер и справочных материалах, с тем чтобы достичь европейского уровня к 2000 г.**

– Обустройство максимального количества школ компьютерными системами, подключенными к Интернет.

– Ускорение инвестиций корпораций в информ. оборудование через систему ускоренного изъятия из обращения устаревшего информ. и телекоммуникационного оборудования.

– Инвестиции в передовые системы логистики, продвижение передовых ИТ с целью повышения качества системы распределения продукции в Японии, включая такие системы как Интеллектуальная система распределения (ITS).

Деятельность японских компаний по снижению издержек производства. Побудительным моментом послужили негативные результаты деловой активности не только рядовых фирм, но и многих японских ведущих фирм-производителей, таких как «Ниппон Стил» в металлургии, «Ниссан Мотор» в автомобилестроении, «Хитати», НЭК и «Тосиба» в электротехнике и электронной отраслях.

Так, в марте 1999 г. лидер мирового производства бытовой электроники (II место в мире) компания «Сони» объявила о мерах «агрессивной реорганизации» компании, которые включают последовательное сокращение персонала на 17 тыс.чел. (10% от числа работающих) к 2003 г. В этот период компания также планирует сокращение числа предприятий с 70 до 55.

Подобные действия предприняли «Хитати» и «Мицубиси», которые также объявили о намерении сократить свой персонал к середине 2000 г. на 10%, т.е. соответственно на 6,5 и 14,5 тыс. чел. Причем «Мицубиси» намерена провести сокращение персонала как за счет ограничений при приеме новых сотрудников (около одной трети от числа сокращаемого персонала), так и за счет перевода части сотрудников на фирмы, с которыми она имеет устойчивые деловые отношения (около двух третей). При этом отделы и сектора фирмы с низкой доходностью будут проданы более преуспевающим фирмам, а акцент в новой производственной стратегии фирмы будет смещен в сторону развития телекоммуникационного бизнеса.

Ведущие компании в различных секторах промышленности с целью снижения издержек стали практиковать объединение усилий при разработке новых передовых изделий, имеющих спрос на рынке.

Так, фирмы «Фудзицу» и «Хитати» подписали широкомасштабное целевое соглашение о совместной разработке цветных плазменных панелей (PDP) с высокой разрешающей способностью для информ. дисплеев и цифровых телевизоров.

Крупная японская фирма-изготовитель бытовой электроники «Саньё Электрик» и крупнейшая в мире компания по производству фотооборудования и материалов «Истман Кодак» подписали соглашение о производстве с середины 2000 г. органических электродлюминесцентных панелей для дисплеев.

Одно из последних значит. слияний в автопроме произошло между второй по величине японской фирмой «Ниссан» и лидером франц. автомобилестроения «Рено». Глобальное соглашение о партнерстве между двумя фирмами было подписано 28 марта 1999 г. «Рено» намерена вложить в основной капитал «Ниссан Мотор» 643 млрд.иен (5,4 млрд.долл.), что поможет снизить огромную консолидированную задолженность фирмы. Новая объединенная компания станет четвертой по величине автокомпанией в мире с общим производством 4,8 млн.автомобилей в год.

Промышленность Японии вошла в стадию сложной и болезненной для большинства компаний структурной перестройки, направленной на создание новых производств с высокой степенью добавленной стоимости. Ключом к решению данной проблемы может стать внедрение в производство новых технологических процессов, включая и новые методы управления. Приоритетными сферами внедрения новых технологий должны стать: информатика и телекоммуникации, энергетика, производство новых материалов, защита окружающей среды, включая переработку вторичных отходов и т. д.

Ассоциация корпоративных руководителей («Кэйдзай доюкай» или Japan Association of Corporate Executives). Была создана в апр. 1946 г. Первоначальной программой «Кэйдзай доюкай» являлось содействие восстановлению и перестройке разрушенной войной японской промышленности. Целями «Кэйдзай доюкай» являются содействие эконом. развитию Японии и развитию частного предпринимательства, изучение эконом. и соц. проблем, а также достижение тесного взаимодействия и сотрудничества между предпринимателями и наемной рабочей силой.

В поле зрения «Кэйдзай доюкай» постоянно находятся вопросы модернизации управления производством и повышения его эффективности, подготовки руководителей предприятий с учетом стоящих перед японской экономикой задач.

«Кэйдзай доюкай» содействует развитию тесных связей между деловыми и научными кругами. Особенностью «Кэйдзай доюкай» является то, что в отличие от других крупнейших эконом. организаций ее построение основано на индивидуальном членстве, позволяющем обеспечить свободное выражение мнений. Членами и прежде всего руководителями этой организации являются наиболее влиятельные лидеры делового мира страны.

В составе ассоциации – 1600 членов от 900 компаний. Правление «Кэйдзай доюкай» насчитывает 270 чел., которые избираются общим собранием ее членов. Непосредственное руководство осуществляется Советом директоров (11 человек), председателем которого с 1995 г. является Дзиро Усио – предс. совета директоров фирмы-производителя спец. ламп «Усио Дэнки». В структуре «Кэйдзай доюкай» – 9 отраслевых комитетов. Среди них Комитет по вопросам взаимоотношений СНГ и Японии из 20 членов. Пред. Комитета

с 1997 г. — Юкихару Кодама, президент Банка «Секо Тюкин» (The Shoko Chukin Bank).

Прогноз развития экономики на 1999 ф.г. Правительство ставит перед собой три основных задачи: достигнуть обещанного увеличения ВВП на 0,5%, предотвратить дальнейший рост безработицы, предпринять необходимые шаги в области межд. сотрудничества.

В целях достижения эконом. роста правительство будет использовать наращивание общественных работ и снижение налогов с тем, чтобы **обеспечить расширение внутреннего спроса**. В 1999 ф.г. расходы на общественные работы возрастут на 10%, а снижения налогов превысят 9 трлн.иен.

Правительство начало программу на 1 трлн.иен для расширения занятости в условиях меняющейся промструктуры и оказания поддержки предпринимателям, развивающим новые виды бизнеса.

В сфере межд. сотрудничества предусмотрена кредитная линия в 600 млрд.иен для стабилизации экономик азиатских государств, что должно способствовать **увеличению внешнего спроса для экономики Японии**. Кроме того, правительство будет стремиться в 1999 ф.г. расширять импорт и содействовать притоку иноинвестиций в страну. Исходя из уровня избыточных мощностей инвестиции в частный капитал могут оставаться ниже уровня предшествующего года вплоть до середины 2000 г.

Финансы

Госфинансы и внутреннее денежное обращение. 1998 г. был отмечен рядом существенных перемен, затронувших практически все элементы кредитно-фин. системы. С 1 апр. 1998 г. вступил в силу обновленный вариант Закона о контроле над валютным обменом и внешней торговле (теперь он стал называться «Закон о валютном обмене и внешней торговле»), фактически либерализовавший рынок инвалютных сделок и тем самым создавший условия для существенного облегчения движения капиталов из Японии и в Японию.

Одновременно вступил в силу измененный Закон о Банке Японии, придавший его деятельности более независимый, в частности, от минфина, и более открытый характер.

5 июня был принят Закон о реформе фин. системы в 1998 г., содержащий пакет поправок к законам о ценных бумагах и биржах, об инвест. трастах, о банках, о страховом бизнесе и др., большая часть которых вступила в действие 1 сент. и 1 дек. 1998 г.

В условиях сложившейся на рынке ситуации ограничения кредита ЦБ впервые за последние 3 года был вынужден пойти на смягчение кредитной политики и объявить о снижении с 9 сент. процентной ставки по межбанковским однодневным ссудам с уровня, близкого к 0,5%, до 0,24%.

Аналогичная ситуация сложилась и на рынке долгосрочных заимствований, где падение ставок продолжалось вплоть до октября. Пик падения процентной ставки по 10-летним гособлигациям №203 с купоном 1,8% и сроком погашения в 2008 г. был зафиксирован 7 окт. (0,695%). В ответ на объявленное правительством намерение осуществить в 1999 ф.г. широкую программу мер эконом. стимулирования, финансируемую за счет выпуска гособлигаций на 70 трлн.иен, и вызванное этим ожидание появления избыточной массы облига-

ций рынок отреагировал ростом процентной ставки. К началу фев. процентная ставка выросла почти в 3 раза и достигла 3 фев. 1999 г. максимального уровня (2,44%), создав реальную угрозу роста курса иены и падения на фондовой бирже курса акций ориентированных на экспорт крупных японских компаний.

Обеспокоенное тем, что дальнейший рост процентных ставок может осложнить выход экономики из состояния депрессии, правительство вынуждено было предпринять ряд мер. Было оказано давление на ЦБ с целью побудить его руководство либо согласиться восстановить запрещенную нынешним законодательством довоенную практику прямых закупок у правительства гособлигаций, либо увеличить объем закупаемых банком гособлигаций в ходе осуществляемых им на вторичном рынке и разрешенных законом обычных операций. Отказавшись подчиниться давлению в связи с опасностью инфляции, ЦБ тем не менее во второй раз на протяжении одного ф.г. — 9 фев. 1999 г. принял решение снизить процентную ставку по межбанковским однодневным ссудам с 0,24% до 0,15%, пойдя при этом на беспрецедентное признание возможности при необходимости довести процентную ставку до нулевого уровня. 16 фев. правительством было объявлено о возобновлении практики закупок через Бюро доверительного фонда минфина гособлигаций. Все эти шаги, подкрепленные мерами ЦБ в области денежной эмиссии, привели к постепенному снижению процентных ставок, относительной стабилизации курса иены и ситуации на фондовой бирже.

Смягчение денежно-кредитной политики оказало влияние и на динамику процентных ставок, устанавливаемых комбанками, а также в госсистеме почтовых сбережений. 8 марта 1999 г. пять крупнейших банков («Токио-Мицубиси», «Санва», «Дайити кангё», «Фудзи» и «Сакура») одновременно снизили процентные ставки по большинству видов срочных депозитов. 18 марта аналогичный шаг был предпринят банком «Токио-Мицубиси» и в отношении обычных депозитов. С 8 марта правительство снизило процентную ставку по почтовым сбережениям до 0,15%.

Уровень офиц. учетной ставки, установленной 8 сент. 1995 г. в пределах 0,5% (самый низкий из всех зап. стран), на протяжении всего года оставался неизменным.

В целях поддержания достаточной ликвидности и ослабления напряженности на рынке кредитных ресурсов ЦБ осуществлял регулирование объема денежной массы, возросшей (по формуле M2+CD) в 1998 г. по сравнению с предыдущим годом на 4% (с 1 апр. 1998 г. в связи с дерегулированием фин. системы в статистику по денежной массе в обращении стали включаться данные фин. активов инобанков в Японии и иностр. трастовых банков, имеющих лицензии на ведение операций в Японии).

В абсолютном выражении среднегодовой баланс денежной массы в обращении (по той же формуле) составил 592 трлн.иен. Это самый высокий показатель, начиная с 1990 г., свидетельствующий о постепенном смягчении курса, проводимого правительством в области монетарной политики. Многие связывают факт возрастания денежной массы и с тем, что компании, а также юр. лица в условиях затянувшейся депрессии предпочи-

тали держать большие объемы наличных денежных средств под рукой.

В фев. 1998 г. правительством Р. Хасимото в рамках мер, впоследствии получивших название японского варианта реформ «БигБэн», был принят **пакет законов в сфере банковской деятельности в объеме 30 трлн.иен** и осуществлено очередное вливание на 1,8 трлн.иен. В июне 1998 г. в ходе реорганизации минфина был создан новый госорган — Фин. контрольное управление (ФКУ), которому было поручено осуществить проверку 19 самых крупных комбанков Японии.

После прихода к власти кабинета во главе с К. Обути процесс выработки законодат. механизма по реформированию деятельности фин. ин-тов был начат заново. В окт. 1998 г. была принята серия законов, предусматривающих, в частности, создание при премьер-министре независимой от минфина Комиссии по восстановлению финансов, наделенной фактически отсутствовавшими ранее функциями по претовращению и регулированию банкротств банков и других фин.-кредитных учреждений. Весной 1999 г. правительство завершало работу над выработкой новых, более жестких критериев проверки кредитно-фин. учреждений.

В целях укрепления капитальной базы банков и защиты интересов вкладчиков правительство разработало и провело через парламент пакет законодат. мер, осуществление которых потребует 60 трлн.иен.

Одним из первых шагов Комиссии, приступившей к работе с дек. 1998 г., стала подготовка плана осуществления масштабного вливания госсредств в банковский сектор в целях его оздоровления. 12 марта 1999 г. Комиссия приняла решение поддержать поданные 4 марта 15 банками заявки (8 горбанков, 5 трастовых, 1 — долгосрочного кредитования и 1 — региональный) на получение ими госсредств в 7,45 трлн.иен на цели рекапитализации. Планом предусмотрено пополнение капитальной базы указанных банков после списания ими до конца 1998 ф.г. «неработающих долгов» на 9,3 трлн.иен. Предполагается значит. сокращение в течение 4 ф.г. персонала банков и осуществление других мероприятий по повышению эффективности банковской деятельности и возвращение (с 2003 ф.г.) в течение 5-12 лет полученных от государства средств.

В 1998 г. стало также очевидным, что решать проблемы фин. сектора страны только монетаристскими методами (путем регулирования процентных ставок, денежной массы в обращении и др.) стало невозможно. Назрела необходимость глубокой структурной перестройки экономики в сочетании с широким комплексом мер в бюджетной области, системе налогообложения и др.

В соответствии с требованиями вступившего в силу в дек. 1997 г. Закона о реформе фискальной структуры, госбюджет на 1998 ф.г. (1 апр. 1998 г. — 31 марта 1999 г.) был составлен в режиме жесткой экономии в объеме 77,7 трлн.иен (на 3,5% меньше предыдущего года). Статья «текущие расходы» (основная статья бюджета) впервые за весь послевоенный период была также сокращена на 1,3% или на 570,5 млрд.иен. Однако из-за ухудшения общей эконом. ситуации, а также в связи с необходимостью осуществления комплекса мер по эконом. стимулированию правительству при-

шлось трижды принимать доп. бюджеты, приостановив действие Закона о реформе фискальной структуры до 2000 ф.г.

1998 ф.г. стал рекордным по объему выпущенных правительством облигаций госзайма. По данным минфина, общая их сумма на 31 марта 1999 г. составила 76,43 трлн.иен. Из них 34 трлн. предназначено для финансирования правительством мер эконом. стимулирования, а остальные — для покрытия бюджетного дефицита. Баланс непогашенных гособлигаций достиг к концу 1998 ф.г. 299 трлн.иен, увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 44 трлн.иен.

19 фев. 1999 г. палата представителей японского парламента одобрила проект первоначального госбюджета на 1999 ф.г. А 17 марта, несмотря на вето верхней палаты, где правящая коалиция не располагает большинством мандатов, бюджет вступил в законную силу.

Общий объем утвержденного первоначального бюджета составляет 81,8 трлн.иен, на 54% больше, чем в 1997 ф.г.

Особенностью структуры доходной части нового бюджета является резкое — на 19,5% до 47,1 трлн.иен — сокращение налоговых поступлений (впервые после 1988 г. менее 50 трлн.иен). Это объясняется намерением правительства осуществить крупномасштабные меры по снижению налогов на общую сумму 9,4 трлн.иен, а также падением деловой активности, вызванной общим ухудшением состояния экономики, переживающей самую продолжительную за весь послевоенный период полосу депрессии.

Еще одной особенностью бюджета является рекордный для одного ф.г. объем выпуска новых облигаций госзайма — 31 трлн.иен, почти в 2 раза больше, чем по первоначальному бюджету в 1997 ф.г., в т.ч. 21,7 трлн.иен (в 3 раза больше, чем в предыдущем году) на покрытие бюджетного дефицита. С учетом того, что на цели рефинансирования (размещение новых гособлигаций для погашения тех, срок которых подошел к концу) планируется выпуск гособлигаций на 40,8 трлн.иен, общий объем выпуска гособлигаций в 1999 ф.г. составит 71,87 трлн.иен.

За счет выпуска облигаций госзайма планируется обеспечить 37,9% общих поступлений в бюджет. Это самый высокий уровень после 1979 г. (39,6%). В итоге **общий объем непогашенных облигаций госзайма к концу марта 2000 г. составит 327 трлн.иен**. Суммарный дефицит бюджетов центр. правительства и местных администраций составит 9,2% ВВП — самый большой среди промышленно развитых стран.

Важной особенностью расходной части бюджета является весьма заметный рост по статье текущих расходов (46,8 трлн.иен, рост на 5,3%, что является рекордным уровнем за последние 19 лет). На 5% возрастут ассигнования на осуществление программ общественных работ (9,43 трлн.иен), расходы в сфере здравоохранения и соцобеспечения увеличатся на 8,4% до 16,09 трлн.иен, на образование и науку — на 2% до 6,4 трлн.иен. Расходы на программу правит. помощи зарубежным странам возрастут незначит. на 0,2% до 1,04 трлн.иен. Сократятся расходы на оборону (на 0,2% до 4,9 трлн.иен), доля которых в ожидаемом в 1999 г. ВВП составит 0,9%.

Расходы на обслуживание внутреннего госдол-

га вырастут на 14,9% до 19,8 трлн.иен. В связи с ожидаемым сокращением налоговых поступлений объем выделяемых центр. правительством местным администрациям субвенций сократился на 14,8% до 13,5 трлн.иен.

Новый бюджет является очевидным отражением отхода от политики жесткой бюджетной экономии, проводившейся прежним правительством Р. Хасимото. Его принятию предшествовало принятое 11 дек. 1998 г. решение парламента заморозить и фактически отменить вступивший в силу в дек. 1997 г. Закон о реформе фискальной системы, предусматривавший установление жестких ограничений на рост бюджетных расходов.

Комментируя позицию правительства по проекту бюджета, минфин. Миядзава заявил, что «перевод экономики на путь позитивного роста является самой приоритетной задачей, и **запланированный массированный рост расходов является жизненно необходимым**, несмотря на то, что государство находится в тяжелом фин. положении».

Одновременно с принятием госбюджета была одобрена представленная правительством очередная гос. программа займов и инвестиций («дзайто»), за счет которой финансируется деятельность общественных корпораций, принадлежащих государству или местным администрациям, а также госфининститутам, мелких и средних предприятий, не получающих средств из госбюджета. Общие расходы по указанной программе вырастут по сравнению с 1997 ф.г. на 5,9%, составив 52,8 трлн.иен.

В 1998 г. правительством **был принят и осуществлен план всеобщего сокращения подоходного налога на 4 трлн.иен.** В дек. 1998 г. спец. правит. комиссией был разработан и обнародован план осуществления всеобъемлющей налоговой реформы на 1999 ф.г. Этот план предусматривает **самый крупный объем налоговых сокращений за весь послевоенный период — 9,3 трлн.иен**, причем ряд мер уже начал действовать с 1 апр. 1999 г. Среди этих мер следует, в частности, выделить следующие:

- сокращение в объеме 4 трлн.иен подоходного налога на 20% и резидентного налога на 15% для физ. лиц со снижением максимальной ставки подоходного налога с 65 до 50%;

- сокращение в объеме 2,3 трлн.иен налогов на доходы корпораций благодаря снижению ставки корпоративного налога с 46,36 до 40,87%;

- снижение корпоративного налога с мелких и средних предприятий с годовым доходом до 8 млн.иен с 25 до 22%;

- предоставление налоговых льгот на общую сумму 1,2 трлн.иен лицам, впервые приобретающим в кредит жилье пл. свыше 50 кв.м. в течение 1999 и 2000 ф.г.;

- увеличение вычетов из подоходного налога для семей с детьми, находящимися на иждивении родителей;

- замораживание на 2 года спец. (1,17%) налога на корпоративные пенсионные резервы;

- досрочная, с 1 апр., отмена налога на биржевые сделки с акциями и другими ценными бумагами;

- в целях поощрения инвестиций в оборудование **осуществление масштабной ускоренной амортизации (уценки) по компьютерам** стоимостью до 1 млн.иен, которые будут закупаться в течение 1999 ф.г.;

- вычеты из подоходного налога сумм на приобретение транспортных средств, обеспечивающих сохранение окружающей среды, в частности, на автомобили с гибридными типами двигателей.

- освобождение с 1 сент. 1999 г. от 18% налога, взимаемого с нерезидентов на доходы от процентов по краткосрочным гособлигациям и ценным бумагам;

- введение, с учетом отмены запрета на холдинги, с 2001 г. системы налогообложения корпораций на консолидированной основе.

Планом также предусмотрено **введение единой нумерации для всех категорий налогоплательщиков, создание унифицированной налоговой базы по всем видам доходов**, использование поступлений от потребительского налога для финансирования соцобеспечения.

Предполагается, что осуществление заложенных планом мер приведет налоговую систему Японии в соответствие с существующими межд. стандартами, поставив ее в один ряд с аналогичными системами во всех других промразвитых странах.

Серьезные изменения в 1998 г. затронули деятельность фондового рынка Японии. С 1 сент. вступило в действие законодательство, открывшее путь к созданию «компаний со спец. целями» для ликвидации определенного вида активов, что сделало возможным проводить их «секьюритизацию», т. е. осуществлять операции с ценными бумагами в процессе приобретения, управления и ликвидации такого рода активов. Новым законом предусмотрено развитие такого относительно мало распространенного в Японии вида деятельности, как паевые инвест. (или, как их называют в США, «совместные») фонды. Отменено, с некоторыми оговорками, ограничение на создание холдинговых компаний, либерализован процесс определения размера комиссионных по сделкам с ценными бумагами на суммы свыше 50 млн.иен. Лицензионный порядок для начинающих свою деятельность компаний по операциям с ценными бумагами заменен регистрационным. Снято требование о сосредоточении операций с акциями на биржах и расширены функции внебиржевого фондового рынка.

В целях обеспечения прозрачности и справедливого характера деятельности рыночных субъектов предусматривается введение более строгих норм по предоставлению ими отчетных данных. В этих же целях введено положение о создании Фонда защиты инвестора с обязательным присоединением к нему всех брокерских компаний.

Объем продаж на Токийской фондовой бирже в 1998 г. превысил уровень предыдущего года на 15,2%. В то же время среднегодовой показатель, подсчитываемый на основе котировочных на бирже акций 225 ведущих компаний, индекс «Никкей-225», достаточно точно отражающий динамику деловой активности, за год снизился на 16,4%, с 18,365.17 иен до 15,359.83 иен. Понижительная тенденция сохранялась (за исключением I кв., июля и последних двух месяцев) на протяжении всего года. Наиболее резкое падение было отмечено в окт., что связывалось, в условиях развернувшейся в парламенте дискуссии вокруг нового пакета законодат. мер, с неясностью в отношении реформирования банковского сектора страны. Пик падения был зафиксирован 9 окт., когда

«Никкей-225» на момент закрытия биржи понизился до 12,879.97 иен, самого низкого показателя с дек. 1985 г.

Большие надежды в оживлении фондового рынка связываются со вступившими в силу 1 дек. 1998 г. законодат. положениями, разрешившими филиалам всех банков и страховых компаний осуществлять операции по продаже инвест. трастов физ. лицам. Этой акции предшествовал период интенсивной подготовки, в ходе которой многие банки и страховые компании провели соответствующую работу по обучению персонала. 1998 г. отмечен резкой активизацией деятельности по заключению различного рода соглашений о совместной деятельности на этом сравнительно новом для японских индивидуальных инвесторов рынке между коммерческими банками, страховыми компаниями, брокерскими домами.

Большую заинтересованность в возможности воспользоваться существующей клиентской сетью, а также получить доступ на **рынок личных активов, объем которых оценивается гигантской суммой 1200 трлн.иен**, проявляют инофирмы. «Меррилл-Линч», «Фиделити-Инвестмент», «Пруденшл Иншуренс», «Джей-Пи-Морган», «Голдман-Сакс» и др., либо создали совместные с японскими партнерами предприятия, либо заключили различного рода соглашения о совместной деятельности.

Первые итоги работы на данном направлении показывают сравнительно осторожную реакцию населения. Однако специалисты считают, что новый рынок, несмотря на традиционно осторожное отношение японцев к бизнесу, где следует принимать на себя большую степень ответственности за риск, имеет большие перспективы. Это открывает возможность получать и большой доход на вложения, что в условиях сохранения низких процентных ставок по банковским депозитам, а также усиливающегося процесса старения населения, вынужденного во все большей мере полагаться на доходы от своих личных сбережений, становится все более актуальным для Японии.

Платежный баланс и валютное положение страны. В 1998 ф.г. по данным минфина, положит. сальдо баланса текущих платежей достигло рекордного за весь послевоенный период уровня — 15,8 трлн.иен, увеличившись на 38,7% по сравнению с 1997 ф.г. Главной причиной является резкое падение импорта, вызванное заметным сокращением объема внутреннего спроса.

Положит. сальдо торг. платежей увеличилось на 29,9%, составив 15,9 трлн.иен (экспорт — незначит. сокращение на 1,3%, до 48,8 трлн.иен; импорт — резкое падение на 11,7%, до 32,8 трлн.иен). Сокращение баланса торг. платежей одновременно по экспорту и импорту отмечается за последние пять лет впервые.

Произошло незначит. — на 2,2% до 6,4 трлн.иен — сокращение дефицита баланса услуг, что связано с уменьшением числа японских туристов, выезжавших за рубеж, а также уменьшением объема платежей по фрахту.

Продолжало наблюдаться резкое усиление оттока капитала за границу. По данным минфина, отрицат. сальдо по статьям, связанным с движением капитала, за 1998 ф.г. выросло по сравнению с 1997 ф.г. на 15,5% до рекордно высокого уровня, составив 17,1 трлн.иен. Особенно заметно (на 1,44

трлн.иен) возрос вывоз долгосрочного капитала. Отрицат. сальдо баланса финопераций (краткосрочный капитал) выросло на 5,9%, до 15,2 трлн.иен.

Продолжался рост доходов, получаемых японскими инвесторами от вложений за рубежом. Их объем в 1998 ф.г. увеличился на 10% и составил 7,4 трлн.иен.

В 1998 г. золотовалютные резервы Японии сократились по сравнению с 1997 г. на 2,2%, составив 215,9 млрд.долл. По состоянию на конец янв. 1999 г., **объем золотовалютных резервов составил 222,2 млрд.долл.**

1998 г. характеризовался тенденцией к дальнейшему снижению курса японской валюты по отношению к доллару. Среднегодовой курс иены (межбанковский курс на базе спотовых сделок) понизился на 8,4% до **131 иены за долл.** Максимально низкие показатели курса иены (самые низкие после авг. 1990 г.) были зафиксированы 12 июня (144,75) и 24 авг. (144,84). Обеспокоенность по поводу дальнейшего падения курса иены, достигшей критически опасной черты, грозившей обрушить валютные курсы и фондовые рынки азиатских стран, побудили правительства Японии и США принять срочные меры по исправлению создавшегося положения. 17 июня Банк Японии совместно с Фед. резервной системой США в целях поддержания курса иены прибегли к интервенции на рынке, произведя массивную закупку долларов. В конце авг. падение иены было остановлено, и ее курс начал расти.

В целях предотвращения новых потрясений на межд. валютных рынках, подобных тем, что имели место в 1998 г. и привели к фактическому краху фин. систем ряда стран Азии, Лат. Америки, а также и России, Япония выступила инициатором идеи перехода к новому механизму регулирования валютных курсов и, соответственно, серьезной перестройке деятельности ряда МФО, в частности, МВФ.

С учетом введения с 1 янв. 1999 г. 11 странами-членами ЕС единой валюты евро, **Япония предложила разработать новый механизм поддержания стабильности на мировых валютных рынках**, который основывался бы на координации курсов трех ключевых валют — доллара, евро и иены. Эта идея активно отстаивалась премьер-министром К. Обути во время его визита во Францию, Италию и Германию в янв. 1999 г. Руководители трех европейских государств высказались в целом за необходимость стабилизации валютных курсов, подчеркнув необходимость продолжить обсуждение японской инициативы в дальнейшем. Ссылаясь на то, что японское предложение идет вразрез с принципами рыночной экономики, США фактически с самого начала заняли по данному вопросу резко негативную позицию. Данный вопрос будет сохранять свою актуальность и в дальнейшем. Он стал одним из основных в повестке дня на встрече «семерки» в Кельне в июне 1999 г.

Минфин. Штатная численность центр. аппарата — 22166 чел. По традиции, министр финансов рассматривается в качестве одного из претендентов на пост премьер-министра Японии.

Организационно министерство состоит из Секретариата министра и 6 основных департаментов: бюджета, налогов, таможи и тарифов, финансов (облигации и инвестиций, контроль за ис-

пользованием объектов госсобственности, монополия государства на производство табачных изделий), планирования фин. системы (операции с ценными бумагами, аттестация госаудиторов), межд. департамент. **Большое число сотрудников межд. департамента командировается на ротационной основе для работы за рубежом в составе посольств и МФО.**

При минфине имеются два спец. органа — Департамент монетного двора и Типографский департамент, в ведение которых, соответственно, входит чеканка монет, сертификация изделий из драгметаллов, а также изготовление печатных денежных знаков, гособлигаций, гербовых марок и открыток, выпуск всех офиц. печатных правит. изданий.

Помимо центр. аппарата в структуру министерства также входят региональные (9) и местные (40) управления финансов, таможни (8) и многочисленные таможенные отделения разного уровня. На правах самостоятельного ведомства действует Госналогуправление (штатная численность — 57 тыс. чел.) с системой подведомственных ему региональных (11) и местных (524) налоговых управлений. При минфине действуют два научных подразделения (НИИ бюджетной и монетарной политики, ЦНИИ тарифов), а также ряд ин-тов по подготовке кадров для фин. тамож. и аудиторской служб.

В июне 1997 г. из сферы ведения минфина был выведен контроль за деятельностью комбанков, компаний, занимающихся операциями с ценными бумагами, страховых компаний и других фин. ин-тов. Эти функции были переданы независимо от минфина Управлению фин. контроля (УФК), руководитель которого в отличие от прошлого, назначается не министром фин. премьер-министром после одобрения соответствующей кандидатуры в обеих палатах парламента.

Японский банк развития. Образован как госфининститут в 1951 г. на основе закона «О Японском банке развития». Количество служащих — 1102 чел. (по состоянию на март 1998 г.). В 1997 ф.г. (закончился в марте 1998 г.) ЯБР кредитовал, либо инвестировал в проекты развития 1,9 трлн.иен (15,8 млрд.долл.). Общий объем инвестиций со дня основания банка составил 37 трлн.иен. Баланс непогашенных кредитов составил к концу 1997 ф.г. 16,2 трлн.иен (135 млрд.долл.).

В 18 статье закона «О Японском банке развития» приведены следующие основные направления деятельности банка: предоставление фондов развития; подписка на облигации, принадлежащие фондам развития; предоставление средств на погашение кредитов; подписка на облигации, выпускаемые с целью формирования фондов погашения кредитов; принятие обязательств по займам, связанным с погашением кредитов фондов развития; предоставление гарантий по задолженностям, связанным с фондами развития; предоставление инвест. фин. средств для проектов, предусмотренных правительственными решениями, способствующими промразвитию и соц.-эконом. прогрессу; прочие виды деятельности, связанные с указанными направлениями.

ЯБР осуществляет долгосрочное кредитование и другие виды финансирования по фиксированным и низкопроцентным ставкам, которые частные фин. ин-ты представить не могут. Проекты,

которые отбираются для подобного финансирования, имеют чрезвычайное значение для развития нац. экономики и дают возможность в перспективе воздействовать на улучшение внешних условий внутри страны, либо за рубежом. При этом финансирование может осуществляться в неблагоприятных условиях, таких как низкая доходность, высокий риск, длительные периоды возврата кредитных средств и пр.

По каждому инвест. проекту проводятся тщательные исследования, готовятся подробные эконом. обоснования.

ЯБР поддерживает и поощряет действия частных фин. ин-тов, с которыми осуществляет совместное финансирование. Доля участия ЯБР в инвест. проектах обычно не превышает 40%.

Японскому банку развития предоставлена автономия в проведении фин. операций. Помимо правит. вложений в акции он может рассчитывать на субсидированное со стороны правительства. Банк является прибыльным фин. ин-том, и его взносы в гос. казначейство превысили уставной капитал.

24 сент. 1997 г. кабинет министров Японии принял план реорганизации ЯБР и учреждения нового банка.

Необходимые изменения в существующую законодат. базу планируется внести на очередных сессиях парламента в течение 1999 г. С принятием нового закона произойдет роспуск ЯБР, а созданный новый банк примет ряд функций прежнего и будет решать новые задачи.

По плану, одобренному кабинетом министров Японии, новый банк будет осуществлять деятельность по следующим основным направлениям: финансирование регионального развития; финансирование мер по улучшению жизненных условий; финансирование направлений деятельности, которые имеют стратегическое значение для эффективного развития экономики Японии, но не находят адекватной фин. поддержки со стороны частных фин. ин-тов.

Новый банк будет носить название «Нихон Сейсаку Тоси Гинко» (Инвест. банк поддержки эконом. политики Японии). Англ. наименование банка пока не принято.

Иноинвестиции

Вплоть до конца 70-х гг. в Японии сохранялись довольно жесткие ограничения для иноинвесторов. Однако в силу межд. обязательств в рамках ОЭСР, МВФ, ГАТТ, а также под нажимом основных торг.-эконом. партнеров, Япония вынуждена была пойти на постепенную либерализацию условий инвестирования инокапитала.

Правительство установило лишь небольшое количество ограничений на ПИИ в Японию и уже осуществило ряд мер по устранению или либерализации большинства правовых ограничений, распространяемых на специфические отрасли экономики. От иноинвесторов правительство не требует сбалансированности их экспорта или структуры торговли. Иноинвестиции не подвергаются риску экспроприации или национализации, как это имеет место во многих других странах.

Трудности, с которыми сталкиваются иноинвесторы, как впервые выходящие на японский рынок, так и стремящиеся увеличить объем своих инвестиций в Японии, заключаются в следующем:

— довольно высокий общий уровень цен в Японии;

— корпоративная практика и рыночные устои, запрещающие инопфирмам приобретение японских фирм (включая непривычный для иностранцев японский бухучет и закрытость фин. информации);

— перекрестное держание акций между фирмами-участниками различных бизнес-групп («кэйрэцу»), низкая доля официально котирующихся на фондовой бирже обыкновенных акций по отношению к общему капиталу многих компаний, а также широко распространенная антипатия к слияниям и объединениям зап. толка;

— широко распространенная среди японских компаний, входящих в вышеупомянутые бизнес-группы «кэйрэцу», практика установления особо тесных взаимоотношений между продавцом и покупателем, наделяющих их эксклюзивными правами в рамках создаваемых союзов и объединений, что весьма затрудняет проникновение в них инопфирм, а также местных «новичков»;

— обременительные законы и регулирование, которые напрямую или косвенно сужают условия для установления деловых связей и создают трудности для проникновения на японский рынок иностр. продукции, услуг и ПИИ;

— тесные связи между правительством и промышленностью, которые можно проиллюстрировать на примере неформального руководства министерств в отношении японских компаний: перемещение чиновников, вышедших на пенсию, в японские частные компании и торг. ассоциации; делегирование своих представителей в торг. ассоциации, которые устанавливают свои собственные внутренние правила, обязательные для своих членов.

ПИИ в Японию. В I половине 1998 ф.г., с 1.04. по 1.10.98 г., ПИИ составили 4,3 млрд.долл. (увеличение на 2% по сравнению с соответствующим периодом 1997 ф.г.). Но при этом произошло довольно значит. (на 28,6%) сокращение японских инвестиций за рубеж, составивших в I половине 1998 ф.г. всего 16,8 млрд.долл.

Дисбаланс в объемах инопинвестиций в Японию и японских инвестиций за рубеж в 1993-97 ф.гг. сохранялся на уровне 1:10 и лишь в I половине 1998 ф.г. он уменьшился до уровня 1:3,9. В 1950-97 ф.гг., когда совокупные ПИИ в Японию составили 50 млрд.долл., а объем японских инвестиций за рубеж — 616 млрд.долл., это соотношение составило 1:12.

Ряд японских фирм перенесли свое производство из третьих стран в Японию. Так, компания «Кэнон Кемикалс» решила увеличить производство катриджей для лазерных принтеров в самой Японии, а фирма «Мацусита электрик» вообще перенесла производство телефаксов из Малайзии в Японию.

В 1998 ф.г. резко изменилась географическая направленность инопинвестиций в Японию. На первое место вышли страны-инвесторы из Сев. Америки, объем инвестиций из которых увеличился более чем в 3 раза, а их доля в общих инопинвестициях возросла с 22,44 до 42,6%. **Объем инвестиций из европейских стран** увеличился на 46%, **их доля составила 33%, из которых в указанный период 18,5% приходится на Голландию.** Почти в 2 раза (с 12,4 до 21,5%) возросла доля инвестиций, осу-

ществляемых находящимися в Японии предприятиями с инопкапиталом.

В отраслевом плане также произошла переориентация инопкапложений в Японию: при довольно значит. (почти в 2 раза) сокращении инвестиций в производственную сферу, в такие отрасли, как нефтепереработка и пищепром, произошло резкое увеличение инопинвестиций в непроизводственный сектор японской экономики, в частности, в фин. и страховую сферы в 10 раз, в развитие телекоммуникаций в 4,5 раза, при сокращении инвестиций в недвижимость на 90%.

Японские Инвестиции за рубежом. В I половине 1998 ф.г. ПИИ в иеновом выражении по сравнению с аналогичным периодом предшествующего года сократились на 17,1% и составили 2,3 трлн.иен.

По объему ПИИ Япония стабильно занимает пятое место в мире (после США, Англии, Франции и Германии), хотя за пятилетний период (1993/97 ф.гг.) ее доля в мировом объеме зарубежных инвестиций возросла почти в 2 раза: с 13,8% в 1993 ф.г. до 26,1% в 1997 ф.г.

Основной сферой приложения японского капитала была и остается Сев. Америка, в 1950-97 ф.гг. сюда направлено 270 млрд.долл. или 43,8% всех японских ПИИ. В последние годы **наибольший объем капложений в США (в 1997 ф.г. — 35%) пришелся на разработку ПО.**

Происходит **переориентация японских зарубежных инвестиций:** доля Сев. Америки (точнее, США и Канады) уменьшилась с 47,9% в 1996 г. до 20,5% **в I половине 1998 ф.г.; возросли объемы инвестиций в страны зап. Европы с 15,4% в 1996 ф.г. до 21,6% в I половине 1998 ф.г.**

Основным партнером Японии в Европе является Англия, из общего объема японских инвестиций в этот регион за 1951-97 ф.гг. в 117 млрд.долл., на долю Англии приходится 45 млрд.долл.; в I половине 1998 ф.г. инвестиции в Англию возросли на 82% и составили 1,6 млрд.долл.

Доля азиатских стран в объеме японских ПИИ сократилась с 24% в 1996 ф.г. до 17,7% в 1998 ф.г., даже в Китай, японские инвестиции с 4,5 млрд.долл. в 1995 г., сократились в 1997 ф.г. до 2 млрд.долл. В инвестициях в Китай изменилась их отраслевая структура — произошел спад инвестиций в производственную сферу с 3,5 млрд.долл. в 1995 г. до 1,5 млрд.долл. в 1997 г. По данным Экспортно-импортного банка Японии, за год число компаний с японским капиталом в Китае сократилось с 215 до 195. По оценке Эксимбанка, на ближайшие 10 лет Китай будет оставаться основным партнером Японии в Азиатском регионе.

Начиная с 1996 ф.г., японские инвесторы предпочитают вкладывать деньги не в расширение производства, а в недвижимость, сферу обслуживания и финучреждения зарубежных партнеров.

Законодат. акты, регулирующие инопинвестиции в Японию. Итоги поэтапной либерализации, проводившейся правительством Японии с 1967 г., нашли свое отражение в положениях «Закона о контроле над валютным обменом и внешней торговлей», из названия которого в апр. 1997 г. было убрано слово «контроль». Этот Закон, впервые принятый в дек. 1949 г. и трижды (в дек. 1980 г., в апр. 1991 г. и в апр. 1997 г.) подвергшийся радикальному пересмотру вплоть до изменения названия, содержит основные принципы регулирования дея-

тельности инокапитала в Японии. Закон определяет понятие «иноинвестор», классифицирует виды «иноинвестиций». Основная адм. ответственность по осуществлению контроля за исполнением положений данного Закона возложена на минфин и МВТП Японии.

Внесенные в апр. 1997 г. изменения в Закон, которые вступили в силу с 1 апр. 1998 г. Эти изменения, принятые как в целях либерализации межд. сделок, так и оживления японского фин. рынка и рынка капиталов, должны оказать стимулирующее воздействие на иноинвесторов.

Прежнее требование «о предварительном уведомлении» для всех ПИИ заменено на требование «об уведомлении пост фактум» для капвложений в те отрасли промышленности, где нет ограничений для иноинвестиций. Эти уведомления направляются иноинвесторами в минфин и (или) МВТП при совершении ими сделок, подпадающих под понятие «иноинвестиции».

«Предварительное уведомление» необходимо только в случае направления инвестиций в сектора экономики, в которых действуют запреты и ограничения. Доступ иноинвесторов в те или иные отрасли регулируется государством с точки зрения охраны нац. эконом. безопасности на основе права, закрепленного за ним в Кодексе ОЭСР о либерализации «капитальных операций» (март 1982 г.). Япония сохранила старую систему предварительных уведомлений для таких секторов как: сельское хозяйство, рыболовство и лесоводство; нефтепереработка; кожепроизводство; воздушный и мортранспорт.

Закон позволяет без согласования с органами ОЭСР вводить ограничения для иноинвестиций в некоторые области производства и технологий по соображениям нац. безопасности. Решением правительства к таким областям отнесены производство вооружений и взрывчатых веществ, авиапром, биохимия, атомная энергетика, освоение космоса, снабжение электроэнергией, газом, водой, теплом, железные дороги, пассажирские перевозки, связь, вещание, средства охраны и сигнализации.

На иноинвесторов распространяется требование получения лицензии соответствующего министерства на занятие бизнесом в таких областях, как банковское дело, страхование, операции с ценными бумагами, коммунальное хозяйство. Предпринимательская деятельность в вышеуказанных областях регулируется спец. законами, принятыми по каждой отрасли отдельно. Положения этих законов, нередко затрудняющих деятельность инокапитала, в полной мере распространяются как на японские компании, так и на деятельность иноинвесторов.

Существуют и некоторые спец. ограничения. Так, например, законодательство, регулирующее авиапром и воздушные перевозки, предусматривает, что иностр. предприниматели могут иметь не более 1/3 акций соответствующих японских компаний. Кроме того, число иностранцев в органах управления такими компаниями также не должно превышать 1/3.

Закон также наделяет правительство правом запрещать или ограничивать инвест. деятельность представителей или компаний тех стран, которые в соответствии с **принципом взаимности** не предоставляют себя аналогичных условий для деятель-

ности японских инвесторов.

В тех секторах экономики, где требуется «предварит. уведомление», правительство сохранило за собой право ограничивать ПИИ, если оно признает, что эти инвестиции могут «оказать неблагоприятное влияние на развитие нац. экономики».

Либерализация выразилась не только в замене предварит. уведомлений последующими, но и в упрощении процедур рассмотрения этих уведомлений. Даже при предварит. уведомлении, если через две недели после его подачи не получено отказа, инвестор может считать, что его вопрос решен положительно.

Однако, даже там, где прямые барьеры для ПИИ были упразднены, иноинвесторы зачастую сталкиваются с закрытой системой, которая сопротивляется их проникновению внутрь. Многие инофирмы вынуждены проводить предварительные консультации с соответствующими министерствами перед направлением своих инвестиций в какую-либо отрасль.

Сама олигополистическая природа японской промышленности создает проблемы для иноинвесторов. В 1996 г. МВТП дерегулировало производство независимых источников энергии, и теперь каждый производитель электроэнергии может продавать электричество японским предприятиям, открыто объявляя цену на него. Однако тем, кто только попал на рынок, будет разрешено продавать энергию только 12 крупнейшим японским электрокомпаниям, укрепляя тем самым их монополистические позиции. Относительно возможного участия иностранцев в СП по производству независимых источников энергии или слияния небольшой инофирмы с японской, реакция МВТП была вполне определенной: возможно открытие СП по производству независимых источников энергии только при крупных японских консорциумах, а слияние инофирмы с японской нежелательно.

К числу законодат. актов, имеющих отношение к регулированию иноинвестиций в Японию, необходимо отнести и Закон о запрете частных монополий и обеспечении справедливой торговли (Закон №54 от 1947 г.), поскольку, наряду с прямым запретом определенного рода предпринимательства, он также устанавливает в ряде случаев порядок, согласно которому как иностр., так и японский инвестор: 1) для осуществления своих инвестиций в Японии должен предварит. получить разрешение Комиссии по справедливым сделкам при правительстве (например, при слиянии компаний, переуступке бизнеса) и 2) представлять в Комиссию соответствующие отчеты (например, отчет о владении акциями, о совмещении руководящих должностей в компаниях и др.).

Предприятием с инокапиталом считается предприятие, созданное на территории Японии иноинвестором, т. е. либо физ. лицом (нерезидент), либо юр. лицом (компания), на основании закона иностр. государства и имеющим правление за границей, либо японская компания более чем на 50% принадлежащая иноинвестору, или японская компания, в которой более половины членов совета директоров — иностранцы. Организация филиала или отделения инофирмы в Японии, кредит японской компании на 1 млрд.иен (10 млн.долл.), а также покупка иноинвесторами пакета акций японской компании, дающего право

контроля над ней (более 50%), либо пакета, содержащего более 10% акций компании, не выставленной свои акции на фондовой бирже, — все эти действия называются «прямыми инвестициями» (в отличие от «портфельных», без права контроля). Поэтому инопредприятие в Японии может быть создано или в результате «прямой инвестиции» (покупка контрольного пакета акций либо компании целиком), или как филиал, или как местное отделение инофирмы.

В 1986 г. был принят Закон о временных мерах по поддержке строительства особо установленных объектов с использованием возможностей частного сектора (сокращенно: «Закон о частной инициативе»). Закон дает право предоставлять широкие льготы тем предприятиям, которые участвуют в строительстве центров по обучению инوизнесменов, офисов, сдаваемых в аренду инопредпринимателям, готовящимся начать инвест. деятельность в Японии и т. д.

В марте 1992 г. был принят и в июле 1992 г. вступил в силу Закон о чрезвычайных мерах содействия импорту и привлечения иноинвестиций. С принятием Закона стало возможным расширить помощь инофирмам в области налогообложения и кредитования.

В Японии отсутствует спец. правовой механизм защиты иноинвестиций. Отношения иностр. частного инвестора и японского государства регулируются нац. правом, в т.ч. и гражд. процессуальным кодексом. С целью защиты интересов иноинвесторов в Японии 30 янв. 1982 г. при Управлении эконом. планирования был создан такой внесудебный орган как Бюро по урегулированию претензий иноинвесторов (Ombudsman Bureau).

Вместе с тем, в соответствии с положениями Вашингтонской конвенции от 18 марта 1965 г. «О разрешении инвест. споров между государствами и подданными других государств», участницей которого является и Япония, последняя в ходе конкретных переговоров соглашается на рассмотрение споров в Межд. центре по урегулированию инвест. споров в Вашингтоне, связанных с ПИИ, сторонами в которых выступают Япония и подданные других государств-участников этой Конвенции.

Механизм правовой защиты иноинвестиций (как правило, предусмотренный Конвенцией) находит свое отражение и в заключаемых Японией с иностр. государствами двусторонних соглашениях о поощрении и защите инвестиций.

В июне 1993 г. при участии правит. Фонда совершенствования промструктуры и поддержке частного сектора **была создана действующая на принципах акционерной компании Японская корпорация содействия иноинвестициям (FIND)**. Корпорация за установленную плату предоставляет широкий набор услуг для желающих обосноваться на японском рынке инопредпринимателей. Она выполняет посреднические функции, помогая иноизнесменам в решении бытовых вопросов на первоначальном этапе обустройства и адаптации, оказывает содействие в оформлении документов, необходимых для регистрации и дальнейшей деятельности предприятия, подборе и обучении персонала, установлении контактов с партнерами по бизнесу и т. д. Одновременно была расширена осуществляющаяся с 1984 г. программа льготного

кредитования проектов, содействующих притоку иноинвестиций, по линии Японского банка развития (ЯБР), а также информ. работа по каналам «Джетро» (Организация содействия развитию внешней торговли Японии).

В соответствии с решением кабинета министров от 29 марта 1994 г. «О мерах по внешнеэконом. реформе», 1 июля 1994 г. был создан Совет по иноинвестициям во главе с премьер-министром. Членами Совета являются министры и начальники управлений, представляющие ключевые министерства и ведомства, ведающие вопросами регулирования иноинвестиций. Задача Совета, являющегося по сути совещательным органом, состоит в том, чтобы осуществлять сбор информации по вопросам деятельности иноинвесторов в Японии, анализировать состояние и основные тенденции на рынке иноинвестиций, в т.ч. мнения представителей инокомпаний представлять рекомендации правительству.

На базе рекомендаций Совета в 1996 г. были, в частности, облегчены условия выдачи иноинвесторам удостоверений МВТП, дающих право на получение льгот; увеличен с 7 до 10 лет срок для зарегистрированных в МВТП инвесторов, в течение которого они могут погашать из прибыли (без налогообложения этой части прибыли) убытки прошлых периодов, понесенные в первые три года своей деятельности; отменено обязательное ранее требование МВТП о наличии второго поручителя при предоставлении гарантий по кредитам, предоставляемым зарегистрированным инвесторам от правит. Фонда совершенствования промструктуры.

С 1984 г. правительством осуществляются **программы льготного кредитования в целях привлечения иноинвестиций** по линии ЯБР. Указанная деятельность осуществляется через «центры содействия притоку иноинвестиций». 7 таких центров действует внутри страны (Саппоро, Канадзава, Нагоя, Осака, Хиросима, Такамацу, Фукуока) и 5 за рубежом (Вашингтон, Нью-Йорк, Лос-Анджелес, Лондон и Франкфурт-на-Майне).

Кредиты ЯБР предоставляются по льготной ставке 2,2% компаниям, в которых доля инокапитала составляет более 50% (при учреждении представительств, сдаваемых иноизнесменам, до 40%), для приобретения земельных участков, оборудования, строительства или приобретения зданий.

С 1993 г. по линии ЯБР стала осуществляться программа льготного финансирования проектов, связанных с участием иноинвесторов в совместных с японскими предприятиями исследованиях и разработках передовых технологий (программа «Межд. проекты по НИОКР в Японии»). Кредиты предоставляются иноинвесторам в случае, если их доля в капитале компании составляет не менее 50%, либо японской компании, участвующей в совместных разработках. Максимальная сумма кредитов, предоставляемых по льготной ставке 2,2%, действительной на весь срок предоставления кредита, может достигать до 60% расходов, необходимых для приобретения оборудования, проведения исследований и пр., со сроком погашения в 30 лет.

В 1996 г. МВТП сняло требование, ограничивавшее предоставление кредитов ЯБР только под осуществление тех проектов, которые связаны с

внесением первичных инвестиций в 6 отраслей с высокими технологиями (электроника, системное машиностроение, особо чистые химические вещества, новые материалы, биоиндустрия и ПО). Главное требование, предъявляемое к содержанию проектов, состоит в том, чтобы они «содействовали обмену в области технологии» или имели отношение к созданию «инфраструктуры, необходимой для ПИИ в Японии».

В 1996 г. ЯБР начал осуществление новой программы предоставления иноинвесторам кредитов для оплаты ими расходов по аренде сооружений, налога на имущество и страховых премий. С 1996 г. стало также возможным получение иноинвесторами кредитов ЯБР в тех случаях, когда доля иноинвестора в капитале компании возрастает до 1/3 или выше в результате слияния с ней или ее приобретения (сделки типа Mergers & Acquisitions или сокр. M&A).

С 1990 г., вслед за ЯБР, по линии финкорпораций «Хоккайдо-Тохоку» и «Окинава» практически на тех же условиях начали осуществляться аналогичные программы финансирования проектов, связанных с привлечением иноинвестиций в северо-вост. р-ны Японии и на Хоккайдо, а также на Окинаву.

Широкий комплекс мероприятий по привлечению иноинвестиций в Японию проводится с 1984 г. по каналам полуправит. «Джетро». Через отделения этой организации в каждой префектуре страны, действует система предоставления иноинвесторам консалтинговых услуг. Эксперты по инвестициям работают в штате представительства «Джетро» в 12 странах, в т.ч. и в Москве. «Джетро» регулярно проводит симпозиумы и выставки по иноинвестициям в Японии. Система постоянно обновляемых компьютерных баз данных обеспечивает инвесторов информацией.

Промышленность

Металлургия. Мировое производство стали в 1998 г. снизилось на 2,5% до 778 млн.т. Согласно данным ООН, в 1998 г. в производстве стали первые пять мест заняли следующие страны: Китай, США, Япония, Германия, Россия.

По данным Японской металлургической ассоциации, производство стали в Японии в 1998 г. снизилось на 10,5% по сравнению с предыдущим годом и составило 93 млн.т., став самым низким показателем производства с 1971 г., когда японские сталепроизводители выпустили 88 млн.т.

В общем объеме производства выпуск конверторной стали составил 63,7 млн.т., что ниже на 9,4% по сравнению с предыдущим годом, а производство электростали составило 29,8 млн.т., ниже предыдущего года на 12,9%.

В 1999 г. ожидалось продолжение снижения производства стали до 91 млн.т.

Химпром. Занимает по объему производства второе место в мире после США и первое в Азии. В данном секторе насчитывается 5200 предприятий с числом работающих 388 тыс.чел. Крупнейшими производителями являются: «Асахи Кэмикл», «Мицубиси Кэмикл», «Асахи Глас», «Фудзи Фото Филм», «Сэкисуи Кэмикл», «Кэй-Эй-Оу», «Сумитомо Кэмикл», «Торэй Индастриз», «Мицубиси Кэмикл».

Среди продуктов японского химэкспорта: органические соединения (34,1%), пластики

(27,9%), краски и красители (7,5%), фармизделия (6,5%), неорганические соединения (5,7%), очищенная нефть и ароматические углеводороды (3,2%).

Химпром занимает 10-е место в структуре нац. индустрии. Объем экспорта химпродукции в 1998 г. составил 3,4 трлн.иен, объем импорта — 2,6 трлн.иен. Положит. сальдо внешнеторг. баланса по статье химизделий увеличилось до 872 млрд.иен.

В 1998 г. крупнейшие химкомпании сообщили о снижении объема продаж и прибыли, коэффициент использования производственных мощностей остался пока на уровне 90%. В нефтехимпроме, темпы падения в производстве этилена составили около 6% в год. С янв. по авг. 1998 г. мировые цены на этилен упали с 500 до 250 долл. за тонну. Это происходило параллельно с соответствующим падением цен на полиолефин. В IV кв. ситуация несколько стабилизировалась благодаря активному росту спроса на полиолефин со стороны Китая.

Резкий спад наблюдался в производстве многоцелевых товарных изделий, включая полимеры, синтетические волокна, красители и резины. Выработка полиэтилена составила в 1998 г. 3,1 тыс.т., упав по сравнению с 1997 г. на 6,6%. Объем выпуска полистирола сократился с 2,2 тыс.т. в 1997 г. до 1,9 тыс.т. в 1998 г. (снижение на 10,5%), полипропилен — с 2,8 тыс.т. до 2,5 тыс.т. (на 11,7%), синтетических волокон — с 1,5 тыс.т. до 1,4 тыс.т. (на 4,7%).

Значит. падение объемов произошло в агрохимсекторе. Производство пестицидов за год (с окт. 1997 г. по сент. 1998 г.) упало по сравнению с предыдущим аналогичным периодом на 5,6% и составило 357 млрд.иен. Отгрузки товара сократились на 9%, опустившись до 310 тыс.т. Особенно значит. уменьшение объемов производства зарегистрировано по химикатам для возделывания риса, овощей и плодовых деревьев.

Темпы производства агрохимии достигли своего максимума в 1994 г. и в последующем имели устойчивую тенденцию к снижению. До 1997 г. падение объемов выпуска продукции составляло 1-2% ежегодно, но в 1998 г. резко ускорилось. Японские фирмы в данном секторе рынка по капиталам и производственным мощностям меньше своих конкурентов в Европе и США и в сложившихся кризисных условиях начинают сдавать свои позиции. Аналогичная картина наблюдается также в производстве синтетических моющих средств, пигментов и красителей, клеев, герметиков, и в других секторах.

Химпром переживает переломный этап. Для того, чтобы удержаться на межд. рынке, нужна более узкая специализация, поддерживаемая более энергичными технологическими усилиями. Это означает **изменение акцента от количества к качеству**, что стало вновь актуальным для Японии в конце 90-х гг.

Важнейшим условием является умение схватывать рыночные потребности и постоянно поддерживать темп обновления и перестройки производства. Идеальной моделью является выпуск широкого разнообразия химизделий в малых количествах. Это должно основываться на уникальных технологиях, компьютерном управлении и отвечать условиям сохранения окружающей среды. Биотехнология должна стать важнейшим элементом

химпроизводства в дополнение к существующим полимеризации, синтезу и катализу.

Японские производители химпродукции несут убытки, будучи не в силах конкурировать с объединенными евро-ам. монополиями. Характерным примером может служить активное вытеснение японских компаний с их традиц. рынков объединениями «Хёхст» и «Рон-Пуленк». Создание таких ТНК в химсекторе рынка становится стандартом. Оно позволяет реализовать дальнейшую модернизацию производства, обеспечить снижение себестоимости. **Отставание Японии в процессе эконом. глобализации**, в т.ч. в химотрасли, рассматривается сегодня как одна из основных причин углубляющегося эконом. кризиса. Проблема сырьевой зависимости и проблема колебания цен на химсырье могут эффективно решаться только в рамках ТНК. Японским компаниям придется доказывать свою конкурентоспособность не только в США и Европе, но теперь уже и в Азии. Глобализация и скорость станут важнейшими критериями развития.

Станкостроение. На фоне продолжающегося застоя экономики показатели машиностроительной отрасли в I половине 1998 г. выглядели вполне оптимистично. Рост экспорта в США и Европу, который являлся отражением спроса на **высокопроизводительное и надежное японское станочное оборудование**, был зафиксирован заметный подъем таких показателей, как объем продаж и прибыль (без учета налоговых отчислений). При этом указанные высокие показатели более чем перекрыли спад внутреннего спроса на промоборудование.

В 1998 г. **объем производства станков** снизился по сравнению с 1997 г. и **составил 936 млрд.иен (7,8 млрд.долл.)**. При этом экспортные показатели выросли на 1% и составили 657 млрд.иен (649 млрд.иен в 1997 г.). Лидером отрасли по-прежнему остается компания «Фанук», которой удалось по итогам года сохранить показатели прибыли на уровне предыдущего года. значит. успехов удалось добиться в 1998 г. компании «Окума», почти удвоившей свои доходы от продаж. Заметные потери понесли такие крупные производители, как «Тосиба Машин» (спад – 80,8%), «Тсугами» (56,2%), «Хитати Сэйки» (98,1%).

Электротехника

В 1998 г. сократилось производство промэлектрогенераторов, трансформаторов, кондиционеров, стиральных машин и т. д. Это связано с тенденцией экономии электроэнергии в индустриальном секторе (внедрение более эффективных генераторов) и бытовом секторе, а также переносом производства многих видов продукции отрасли на зарубежные предприятия.

Рост производства волоконно-оптического кабеля и факсимильных аппаратов отражает тенденцию распространения во всех отраслях экономики новейших ИТ.

Энергомаши. В области энергетического машиностроения в 1998 г. продолжились изменения, связанные с действием нового закона о дерегулировании рынка производителей электроэнергии, в соответствии с которым на этот рынок вышли металлургические, хим. нефтеперерабатывающие и т.п. компании. В результате начавшейся конкуренции на этом рынке 10 крупнейших энергоком-

паний снизили тарифы на электроэнергию с фев. 1998 г. в среднем на 3,4%. Правительство поставило цель – снизить к 2001 г. тарифы на 20% по сравнению с уровнем 1997 г.

В связи с повышением экологических требований к новым энергетическим мощностям, сложностью решения вопросов выделения доп. площадей для строительства новых энергоблоков, темпы роста выпуска мощных электрогенераторов и другого оборудования электростанций в 1998 г. замедлились.

Общий объем рынка на комплектное оборудование для электростанций всех типов составил в 1998 г. 19 млрд.долл. (сокращение на 5% по сравнению с предыдущим годом). Большинство заказов на изготовление этого оборудования выполнялось т.н. «большой тройкой»: фирмами «Мицубиси Хэви», «Хитати» и «Тосиба», а также крупными инжиниринговыми компаниями страны.

Активизировали свою деятельность инжиниринговые фирмы «Тиода» и «Тоё Инжиниринг», которые ориентируются на нетрадиц. производителей электроэнергии, а также на зарубежных производителей более дешевых энергетических машин и оборудования.

На рынок вышел консорциум с участием компании «Кавасаки Хэви Индастриз» и одного из крупнейших в Европе производителей тяжелого электрогенерирующего оборудования – фирмы «Асеа Браун-Бовери» (Швейцария). Аналогичное соглашение заключили между собой электротех. японская компания «Фудзи Электрик» и германский электротехконцерн «Сименс». Активные действия на японском рынке проводит итал. компания «Ансальдо», которая ищет японских партнеров для продажи своего энергетического оборудования японским компаниям из числа независимых производителей электроэнергии.

Компании «большой тройки» рассматривают различные варианты удешевления своей продукции, в т.ч. путем кооперации друг с другом в разработках и производстве, путем закупок части оборудования за рубежом, путем привлечения зарубежных инжиниринговых компаний к выполнению проектных работ и др.

Угольная энергетика. Использование угля в качестве первичного источника энергии на ТЭС будет продолжать играть важную роль в течение ближайших 20-25 лет. Крупные японские корпорации – производители оборудования для энергетики стремятся повысить эффективность использования угля различных сортов при одновременном снижении вредных выбросов в атмосферу. Эти исследования проводятся в основном в рамках финансируемой МВТП нац. программы НИ-ОКР «**Экологически чистая угольная энергетика**».

Фирма «Хитати» разработала и ввела в старой новую энергоустановку мощностью 350 мвт на ТЭС «Такехара», в которой используется угольная печь типа «сжиженного слоя», а также установку подобного типа мощностью 500 мвт на ТЭС «Нанао Оота». **Теплоэнергетические установки фирмы «Хитати» являются одними из наиболее совершенных в мире** как с точки зрения технико-эконом. показателей, так и по экологическим характеристикам.

В программе МВТП по развитию угольной энергетики большое внимание уделяется разработке технологий, которые должны способство-

вать снижению выбросов ТЭС в атмосферу углекислого газа, окислов серы и азота, в соответствии с межд. обязательствами, которые Япония приняла на себя на конференции ООН в г. Киото в дек. 1997 г. На проведение соответствующих НИОКР МВТП выделило в 1998 г. 1,1 млрд.иен госассигнований по следующим направлениям: сжигание или газификация угля; технологии очистки, сжигания и многофункционального пиролиза угля.

Топливные элементы. Продолжаются работы по созданию энергетических установок на основе «топливных элементов» (ТЭ), которые, могут стать технологическим «прорывом» в решении глобальных энергетических и экологических проблем.

Эти работы стали еще более актуальными после принятия страной на себя обязательств по снижению к 2010 г. уровня выброса в атмосферу углекислого газа на 6% ниже уровня 1990 г.

ТЭ основаны на принципе прямого преобразования химэнергии взаимодействия водорода с кислородом воздуха В качестве источника водорода для ТЭ могут использоваться почти любые виды дешевого водородосодержащего сырья, в т.ч. нефть, прир. газ, метанол, пропан, газифицированный уголь, керосин и др.

Большим достоинством ТЭ является высокий коэффициент эффективности преобразования энергии (40-60%), а с учетом возможности утилизации тепла, образующегося при работе ТЭ, **кпд энергоустановки может достигать 80%**. При этом содержание загрязняющих атмосферу газообразных выбросов (окислов углерода, азота и серы) у таких энергоустановок значительно ниже, чем у традиц. ТЭС.

Работы проводятся в рамках программы МВТП «Нью Саншайн». Осуществляется четыре проекта по разработке базовых типов ТЭ и соответствующих энергоустановок на основе: фосфорной кислоты; расплавленного карбонатного топлива; твердых окислов; полимерного электролита.

Ожидается, что к 2010 г. суммарная мощность энергоустановок на ТЭ всех типов составит в Японии более 2000 мвт. Около 50% из них будут составлять установки на расплавленном карбонатном топливе.

Солнечная энергетика. Работы по созданию в систем, преобразующих солнечную энергию в электрическую осуществляются также в рамках нац. программы «Нью Саншайн».

Основной задачей является снижение стоимости электроэнергии, вырабатываемой солнечными батареями, до 100-200 иен за 1 ватт. Производители продолжают поиски технологий для увеличения эффективности преобразования солнечной энергии в электрическую с 12-15% (1996 г.) до 30-40% к 2000 г. Пока комплектные энергоустановки на солнечных батареях, которые предлагают японские фирмы-производители для установки в частных домах и небольших хозяйствах, являются достаточно дорогими (около 3 млн.иен при мощности 30 квт. и сроке окупаемости около 15 лет). В 1998 г. МВТП Японии расширило масштабы выдачи безвозвратных госсубсидий в 1 млн.иен для желающих установить такие системы. В области солнечной энергетики активно работают «Мицубиси Электрик», «Санио Электрик», «Тосиба», «Хитати», «Шарп», «Кэнон» и др.

Электрические машины использующие явление сверхпроводимости. В рамках программы «Нью Саншайн» на работы по энерготехнике на основе явления сверхпроводимости в 1998 ф. г. было выделено 40 млрд.иен. «Хитати», «Тосиба» и «Мицубиси Электрик» обещают начать широкое практическое использование сверхпроводящих генераторов. **Фирма «Хитати» завершила испытания сверхпроводящего генератора мощностью 70 тыс.квт.** В ближайшем будущем «Хитати» и упомянутые другие фирмы планируют начать выпуск серийных сверхпроводящих генераторов мощностью от 600 тыс. до 1 млн.квт.

Сверхпроводящие электрогенераторы являются менее материал- и энергоемкими, по сравнению с генераторами обычного типа (экономия энергии на изготовление генератора той же мощности составляет 30-50%, при этом весогабаритные характеристики сверхпроводящих генераторов почти в два раза меньше).

Газотурбинные установки. В Японии серийно выпускается большая номенклатура газотурбинных установок как собственной разработки, так и выпускаемых по лицензии, для энергетики, авиации и судостроения. Основными производителями являются «Мицубиси Хэви», «Кавасаки Хэви», «Исикавадзима-Харима Хэви», «Хитати» и «Тосиба».

Газотурбинные силовые установки начали широко использоваться в Японии в связи с переводом ТЭС на прир. газ, а также внедрением перспективных «систем когенерации» в угольной энергетике.

Новое поколение т.н. «керамических газовых турбин» для систем когенерации разрабатывается в рамках проекта «Серамик Газ Турбин» (1988-99 гг.) в программе «Нью Саншайн». Целью проекта является разработка компактной турбины мощностью 300 мвт. с температурой на входе в камеру сгорания 1350°C и тепловым кпд не менее 42%. Бюджет проекта составил в 1998 г. 2 млрд.иен (около 20 млн.долл.). К концу 1999 г. параметры нескольких опытных образцов такой турбины доведены до проектных значений, после чего начнется проектирование и изготовление коммерческого образца установки. Широкое внедрение установок когенерации с газовыми турбинами мощностью 150-300 мвт. на угольных электростанциях ожидается после 2000 г.

Электроника

В 1998 г. объем производства электронпрома достиг 27,4 трлн.иен (рост на 7,8%). Производство бытовой электроники выросло на 1%, цифровых проигрывателей видео- и аудиодисков — на 22%, навигационных систем для автомобилей — на 40%, производство телевизоров и видеомагнитофонов сократилось, продолжая тенденцию предыдущих лет.

Увеличилось производство изделий промэлектроники, в т.ч. информационно-компьютерных систем управления — на 9%, телекоммуникационного оборудования — на 10%, ПК — на 8%, измерительной аппаратуры — на 7%, офисного электронного оборудования — на 10%, электронных компонентов — на 7%.

Тенденции развития этой базовой для современной экономики Японии отрасли можно рассмотреть на примере пяти фирм-производителей,

на долю которых приходится более 80% объема производства отрасли: НЭК, «Тосиба», «Хитати», «Фудзицу» и «Мицубиси Электрик» (такое распределение мест по объемам производства между указанными компаниями не изменялось с 1986 г.).

Рост производства элементной базы дал новый импульс развитию микроэлектроники и всех других, непосредственно связанных с отраслью производств (полупроводниковых и особо чистых материалов СБИС) и т. п.

На мировом и внутреннем рынке Японии в 1997 г. резко возрос спрос на микросхемы памяти типа драм (Дайнэмик Рэндом Аксесс Мемори) — интегральные схемы памяти с динамическим доступом емкостью 4, 16 и 64 мбит. Все японские производители микросхем памяти в 1996-97 гг. начали активно инвестировать средства (всего более 10 млрд.долл.) в развитие производственных мощностей по выпуску этих классов (в основном 16 мбит и 64 мбит драм) микросхем.

Однако мощная конкуренция со стороны производителей микросхем памяти емкостью 16 мбит на Тайване и в Ю. Корее привела к тому, что в конце 1997 г. и в 1998 г. цены на эти изделия стали резко падать, в результате чего японские фирмы-производители стали терпеть огромные убытки. «Хитати» в 1998 г. потеряла 250 млрд.иен (из них 80 млрд.иен на производстве микросхем), «Тосиба» — 50 млрд.иен, «Мицубиси Электрик» — 12 млрд.иен.

В целом эти фирмы планируют переориентировать свое электронное производство на выпуск продукции, связанной с телекоммуникационными и ИТ технологиями. Что касается выпуска микросхем, то основной упор будет сделан на производстве памяти 64 мбит драм, микропроцессоров и т.н. «системных чипов», представляющих собой комплексные электронные устройства (микропроцессор, память, приемопередатчики сигналов и т. д.), размещенные на одном кристалле (чипе) микросхемы.

Инвест. политика. НЭК ранее планировала строительство новых производств в г. Хигаси-Хиросима (преф. Хиросима), в г. Кумамото (преф. Кюсю), в г. Суруока (преф. Ямагата) и др. для расширения выпуска 16 мбит драм. На эти цели было выделено 210 млрд.иен. В результате пересмотра инвест. проектов сумма ассигнований уменьшена на 50%, а по содержанию проекты переориентированы на выпуск спец. (системных) чипов и памяти 64 мбит драм.

Объем инвестиций фирмы «Тосиба» сокращен на 20 млрд.иен (до 120 млрд.иен). Один из самых крупных проектов фирмы — строительство нового завода в г. Йоккайти (преф. Миэ) стоимостью 30 млрд.иен — ранее был нацелен на выпуск микросхем памяти. В соответствии с новыми планами этот проект переориентирован на выпуск системных чипов и других специализированных типов микросхем.

«Хитати» инвестировала 100 млрд.иен в строительство новой производственной линии в г. Такасаки (преф. Гунма). Этот завод полностью завершен в середине 1998 г., прошел пусковые испытания, после чего был остановлен до прояснения ценовой ситуации на рынке микросхем памяти 64 Мбит драм. Производство на этом заводе снова запущено в середине 1999 г. после завершения фирмой разработки новой модели СБИС па-

мяти в 64 мбит с уменьшенным почти в два раза (по сравнению с предыдущей моделью) размером чипа.

«Фудзицу» инвестировала в новое строительство 190 млрд.иен, в т.ч. в оборудование завода в Ирландии и завода в США в шт. Орегон (второй будет сооружаться совместно с ам. компанией Advanced Micro Devices для производства СБИС памяти типа «флэш мемори»). Строительство завода в Ирландии было отложено в связи с упомянутой ситуацией на рынке микросхем памяти.

«Мицубиси Электрик» инвестировала 150 млрд.иен в новый завод по производству логических СБИС в г. Сайдзё (преф. Эймэ). В результате пересмотра программы инвестиций эта сумма уменьшена на 30% и решено, что на данном заводе будут выпускаться только специализированные системные чипы.

Рынок оборудования. По данным Ассоциации производителей оборудования для полупроводниковой промышленности (SEAJ), объем продаж оборудования в 1998 г. (включая экспорт) составил более 200 млрд.иен (рост на 15%). Объем продаж на внутреннем рынке возрос на 12% и составил 135 млрд.иен. Все производители оборудования работали на пределе своих производственных возможностей, чтобы удовлетворить растущий спрос (в основном со стороны зарубежных покупателей). Основные экспортные поставки осуществлялись в Ю. Корею, США и на Тайвань.

Крупнейший производитель фотоповторителей (степперов) фирма «Никон» выпустила в 1998 г. 940 степперов (рост на 50%), а доходы от их продаж достигли 10,9 млрд.иен. Фирма завершила модернизацию завода в г. Кумагая (преф. Сайтама), инвестировав в этот проект 3,2 млрд.иен, чтобы довести выпуск степперов до 1000 шт. в год.

Фирма «Кэнон», второй крупнейший производитель степперов, увеличила объем их производства в 1998 г. на 50%, завершив строительство нового завода в г. Уцуномия (преф. Тотиги).

Фирма «Адвантест», крупнейший производитель контрольно-измерительных систем для производства СБИС, получила в 1998 г. рекордные доходы от продаж своего оборудования и рассчитывала увеличить объем продаж в 1999 г. еще на 25 млрд.иен до 160 млрд.иен.

Перспективы микроэлектроники. В 1996 г. в микроэлектронпроме начался новый этап инвестиций в массовое производство кремниевых пластин диаметром 300 мм, вместо нынешних 200 мм пластин, что должно значительно увеличить эффективность производства СБИС памяти, микропроцессоров и других типов микроэлектронных устройств. В 1996 г. начато осуществление трех крупномасштабных проектов в этой области.

Проект АСЭТ (Ассошиэйшн оф Суперадвансет Электроник Текнолоджи). Проект рассчитан на 1997-2001 ф. гг. Его участниками являются МВТП Японии, которое инвестировало в него 100 млн.долл., и 10 ведущих электронных компаний страны. Основная цель проекта — разработка микроэлектронных технологий для перехода к массовому производству СБИС памяти емкостью 1 гигабит. Составными частями проекта являются разработка технологий обработки 300 мм пластин, технологии обеспечения ультра-высокой чистоты технологического процесса и др. Бюджет проекта на 1998 г. составил 30 млн.долл. В рамках проекта

в 1998 г. начал действовать центр в г. Иокогама по испытаниям нового поколения технологического оборудования для технологии 300 мм.

Проект «СеЛиТЭ» (Семикондактор Лидинг Эдж Текнолоджиз, 1997-2001 гг.) и проект «Супер Силикон Кристал Рисч» (1997-2003 гг.) нацелены на разработку технологий будущего перехода от 300 мм к 400 мм-пластинам. Правительство Японии предоставляет участникам этих проектов крупные налоговые и кредитные льготы.

Производство средств связи. В 1998 ф. г. объем производства телекоммуникационного оборудования на внутреннем рынке сократился на 5,3%. В 1999 ф.г. объем производства останется, по-видимому, на этом же уровне.

После слияния «Кокусай Денсин Дэнва» (КДД) и «Телевэй Джапан» в конце 1998 г., ведущую роль на рынке телекоммуникационных услуг Японии продолжают играть фирмы «Ниппон Телеграф энд Телефон», «Джапан Телеком», КДД и ДДА. Лидером среди японских производителей и провайдеров в области связи на ближайшее время останется НТТ, которая первой среди «четырех китов» телекоммуникационной индустрии страны планировала завершить к середине 1999 г. организацию новой сети глобальной межд. связи.

В 1998 г. ам. компания «МСиАй Уорлд Ком» предоставила свои каналы для передачи данных внутри страны и за рубеж всем абонентам Токийского региона. «Бритиш Телекоммуникейшенс», используя базу «Марубэни», планировала развернуть свой Интернет-сервис в Японии в I половине 1999 г., рассчитывая стать первопроходцем на рынке средств спутниковой связи следующего поколения.

НТТ продолжила в 1998 г. осуществление широкомасштабной программы внедрения цифровой аппаратуры в наземных системах связи и передачи данных. Это оказывало существенное воздействие на поддержание спроса на проводную технику связи. Однако установка нового оборудования базовых ретрансляционных станций сотовых систем связи с методом доступа СиДиЭмЭй развернулась только в конце 1998 г., поэтому спрос на новую мобильную аппаратуру этого класса в конце 1998 г. и начале 1999 г. остался на прежнем уровне. **Рост рынка пользователей сотовых и мобильных систем связи Японии в 1998 г. практически прекратился.** Замена пользовательских портативных телефонов также идет очень низкими темпами, в связи с тем, что эта аппаратура уже практически достигла техпределов миниатюризации. Поэтому объемы продаж этого класса аппаратуры по итогам 1998 ф.г. также сократились.

Автопром

Общий объем произведенных японскими компаниями автомобилей (легковые, грузовые, автобусы) сократился в 1998 г. на 9,2% и составил в общей сложности 10,05 млн.шт.

Сокращение объемов производства произошло по всем категориям автомобилей, за исключением легковых «миникаров», производство которых в 1998 г. увеличилось на 2% и составило 948 тыс.шт.

Наибольшее снижение абсолютных показателей производства произошло в категории грузовиков. Так, в 1998 г. было выпущено 1,9 млн.машин, что на 24% ниже уровня 1997 г.

Производство автобусов сократилось в указанный период на 9,3% и составило 57 тыс. штук.

Снижение на 5,2% объемов производства **легковых автомобилей, которых в 1998 г. было произведено 8,5 млн.шт.**, обуславливается прежде всего сокращением производства «малолитражек» – автомашин с объемом двигателя от 660 до 2000 куб.см. Выпуск автомобилей с объемом двигателя свыше 2000 куб.см. сократился на 0,4% (3 млн.шт.).

Крупнейшим японским производителем автомобилей продолжает оставаться компания «Тоёта», на заводах которой в 1998 г. было изготовлено 3,1 млн.машин. В четверку ведущих автопроизводителей входят «Ниссан» (1,5 млн.шт.), «Хонда» (1,2 млн.шт.) и «Мицубиси» (1 млн.шт.).

За исключением фирмы «Дайхацу» (один из основных производителей «миникаров»), выпуск автомобилей на заводах которой возрос на 0,6%, большинство автоемейкеров сократили объем производства в среднем на 5-12%.

Общий объем продаж на внутреннем рынке в 1998 г. снизился по сравнению с 1997 г. на 14,4% (по сравнению с 1996 г. на 20,4%) и составил 5,8 млн.шт.

Сокращение спроса произошло опять же по всем категориям автомобилей, за исключением легковых «миникаров», которых в 1998 г. было продано на 3,3% больше, чем в 1997 г. (947 тыс.шт.). В целом продажи легковых автомашин снизились на 9,7% и составили в 1998 г. 4,9 млн. шт. Объем продаж автобусов упал на 11,5% и составил 14,1 тыс.шт., наибольшее же сокращение – на 25,1% (1,7 млн.шт.) – претерпел рынок грузовиков.

Традиц. лидерами по абсолютному объему продаж на внутреннем рынке остаются: «Тоёта» (1,7 млн.шт.), «Ниссан» (901 тыс.шт.), «Хонда» (0,6 млн.шт.) и «Мицубиси» (0,5 млн. шт.).

В 1998 г. продолжала сохраняться тенденция падения спроса на импортные авто. Было продано 275 тыс. авто, что на 32% меньше показателей предыдущего года. Причиной такого снижения спроса является, наряду с повышением потребительского налога, падение курса японской иены, которое привело к повышению рядом инопроизводителей цен на автомобили, а также к прекращению или ограничению ввоза в Японию авто японских марок, собранных за рубежом.

Наиболее существенное изменение претерпел рынок импортных грузовиков, объем продаж данной категории автомобилей сократился более чем в 2,5 раза и составил всего 9,9 тыс.шт. Продажи легковых авто составили 265 тыс.шт. (78% от уровня 1997 г.). Как и раньше, наибольшей популярностью у японского потребителя пользовались автомобили германского производства «Фольксваген-Ауди» (продано 50 тыс.шт., падение спроса на 16,2%) и БМВ (33 тыс.шт., падение спроса на 8,9%).

Резкое падение спроса внутри страны японские автопроизводители вынуждены были компенсировать снижением цен, что принесло значит. убытки средним и мелким компаниям, и увеличением своей активности на внешнем рынке, чему в немалой степени благоприятствовало падение курса иены по отношению к доллару США. В целом **объем экспорта автомобилей из Японии в 1998 г. остался на уровне показателей предшеству-**

юшего периода и составил 4,5 млн.шт.

Главным экспортером среди японских компаний продолжали оставаться «Тоёта» и «Ниссан», продавшие за рубеж соответственно 1,4 млн. и 706 тыс. автомобилей. В целом крупные автомейкеры сумели сохранить свои объемы экспортных поставок на уровне предыдущего года («Тоёта» — снижение на 2,1%, «Ниссан» и «Мазда» — увеличение соответственно на 2 и 2,7%). **Экспорт японских автомашин в Россию в 1998 г. значительно снизился (на 22,7%) и составил 34 тыс.шт.**

Общий выпуск мотоциклов японскими компаниями в 1998 г. снизился на 10,3% и составил 2,4 млн.шт. Наибольшей популярностью на внутреннем рынке Японии продолжают пользоваться модели с рабочим объемом двигателя до 50 куб. см.

Деятельность автомобилестроительных компаний Японии в 1998 г. была направлена на дальнейшее расширение глобальной производственной системы за рубежом (прежде всего в США и Европе), как менее восприимчивой к изменению курса валют и полит. событиям, более «деловой» (с учетом себестоимости производства в Японии) и, в конечном счете, способной компенсировать убытки фирм-производителей от колебаний внутреннего рынка Японии.

Усилились тенденции к консолидации среди производителей автомобилей. Так, фирма «Ниссан» начала серию переговоров о продаже своего филиала «Ниссан Дизель» объединенному концерну «Даймлер Бэнц-Крайслер», а компания «Судзуки» расширяет свое сотрудничество с ам. «Дженерал Моторс» в области производства и проведения маркетинговых исследований.

Судостроение

В 1998 ф.г. японская судостроит. промышленность продолжала занимать **лидирующее положение в мире**. Благодаря благоприятным условиям после 1993 г., японское судостроение в 1997 ф.г. побило собственный рекорд по общему тоннажу заказов (15,4 млн.т.) за период, начиная с 1974 г. Всего было получено заказов на строительство 438 судов, что соответствует увеличению количества судов на 19,3% и росту общего тоннажа заказов на 33% по сравнению с предыдущим 1996 ф.г. Основной прирост заказов пришелся на сухогрузы — 47,7% от общего тоннажа, доля нефтеналивных танкеров составила 31,7%. Также возросло число заказов на суда типа VLCC — с 10 до 18 (2,7 млн.т.), LPG — с 8 до 20 (0,3 млн.т.) и танкеры-нефтепродуктовозы — с 8 до 14 (0,4 млн.т.). Заказы, размещенные японскими судовладельцами, составили 4,7% (рост 178%), **доля судов на экспорт — 95,3%** (увеличение на 29,7%).

По данным Ллойдской статистики, в 1997 г. **мировой суммарный тоннаж новых заказов оценивался в 36,4 млн.т., из которых 15,3 млн.т. приходился на японские судоверфи** (42,1% от мирового тоннажа), что составляет увеличение их доли в мировом судостроении на 67,7%. На долю западноевропейских компаний приходилось 3,3 млн.т (9,3%), южнокорейских — 13,7 млн.т. (37,6%). В первой половине 1998 г. мировой суммарный тоннаж заказов составил 12,3 млн.т., доля Японии оценивалась в 4,8 млн.т. (40%), Зап. Европы — 2,5 млн.т. (21%), Ю. Кореи — 3,1 млн.т. (25%).

В 1997 ф.г. заложены корпуса для 400 судов (10,8 млн.т., рост — 116%), 384 судна были спущены

на воду (10,1 млн.т., рост — 102,4%) и 372 судна сданы в эксплуатацию (9,8 млн.т., снижение на 5,2%).

Ожидаемое количество заказов на март 1998 г. оценивалось в 481 судно (17,1 млн.т., рост на 26,4%). Из них 17 судов для японских судовладельцев (1,2 млн.т.) и 464 судна на экспорт (15,8 млн.т.). Реальное количество заказов на июль 1998 г. составило 8,8 млн.т., что соответствует уровню рекордного 1997 г., однако уже в сент. было получено заказов всего лишь на 0,5 млн.т., что в два раза ниже уровня заказов за предыдущие месяцы 1998 г. В целом в 1998 г. общее количество заказов составляет около 10 млн.т., что означает снижение заказываемого тоннажа на 35%.

В 1997 ф.г. отмечался также рост экспорта продукции судового машиностроения и оборудования. К 1998 г. сумма экспортных поставок достигла 1,5 млрд.долл. (увеличение на 11,1%), при этом доли основных видов продукции составили: подвесные и вспомогательные двигатели — 32,5%, судовые дизели — 18,2%, запчасты и комплектующие — 18,1%, навигационное оборудование — 16%, вспомогательное оборудование — 6%, прочее — 9,2%.

Правительство продолжает оказывать поддержку крупным и средним компаниям с целью сохранения и наращивания доли японского судостроения на мировом рынке. Созданный под эгидой минтранспорта комитет по рационализации морперевозок и судостроения занимается выдачей правительству и компаниям-производителям рекомендаций по защите интересов японских судостроителей.

Авиапром

В 1998 г. деятельность в области космоса развивалась по направлениям: создание экономического транспортного носителя Н-ПА; разработка и запуск спутников наблюдения за земной поверхностью; разработка и запуск коммуникационных спутниковых систем; сотрудничество в создании межд. космической станции «Альфа».

Финансирование указанных НИОКР осуществляется главным образом из госбюджета. В 1998 г. размер выделенных средств составил 219,8 млрд.иен, причем распределялись они следующим образом: Управление на науке и технике — 182,5 млрд.иен; Агентство по защите окружающей среды — 1 млрд.иен; Минобразования, науки и культуры — 17,7 млрд.иен; МВТП — 9,2 млрд.иен; минтранспорта — 6,8 млрд.иен; минпочт и телекоммуникаций — 2,4 млрд.иен.

Особое значение придается завершению работ по созданию ракеты Н-ПА, с помощью которой планируется выйти на мировой рынок коммерческих запусков. Первый запуск ракеты запланирован на конец 2000 г. Носитель сконструирован для запуска крупных спутников класса 2 метр.т. Отмечается низкая стоимость создания и запуска новой ракеты — 8,5 млрд.иен (для сравнения ракета Н-II — 19 млрд.иен).

Добиться удешевления удалось путем изменения конструкции и закупки части оборудования за рубежом. Если расходы НИОКР по созданию Н-II составили 250 млрд.иен, то на Н-ПА пошло всего 64 млрд.иен.

В 1997 г. японским космическим агентством NASDA и 73 частными фирмами была создана

компания «Рокет систем», которая уже заключила ряд контрактов с ам. Hughes Electronics и Space Systems/Loral на коммерческие запуски спутников.

В области авиастроения центр. место занимает проект YS-X (пассажирский реактивный самолет на 50-100 мест), разработка которого была начата в 1989 г., а также разработка нового поколения гражд. сверхзвуковых самолетов. Япония уделяет большое внимание совместным разработкам самолетов Б-767 и Б-777 главным образом с целью получения доступа к передовым зарубежным технологиям. Намечен заметный подъем авиастроения после спада в 1997 г.

Транспорт

Прогресс на транспорте отражает уровень «цивилизационной зрелости» общества, по нему можно судить об эффективности экономики и ее организации. Применительно к Японии, транспорт представляет собой бурно развивающуюся отрасль экономики, призванную обеспечить удовлетворение возрастающих требований промышленности и населения к скорости и комфорту перевозок. С этим связано значит. повышение в последние годы объема авиационных перевозок и расширение сети высокоскоростного ж/д транспорта.

В 1998 г. транспортная отрасль страны находилась в состоянии спада, общий объем перевозок, по сравнению с 1997 г., снизился на 3,9%. В самой значит. степени кризис затронул сферу внутренних грузоперевозок, где объем падения составил 5,4%. На 2,4% снизился пассажиропоток внутри страны, в целом объем внутренних перевозок упал за год на 4,1%.

В меньшей степени кризисные тенденции затронули сферу межд. перевозок. Общее падение в данной области составило 1,1%, хотя объем межд. грузоперевозок снизился на 4,5%.

Автотранспорт. На его долю приходится более 58,2% объема пассажирских и более 50,1% объема грузовых перевозок. Япония занимает первое место в мире по плотности дорожной сети с твердым покрытием (более 3 км./кв.км.).

Ж/д транспорт. В апр. 1987 г. госкомпания Japan National Railways была приватизирована и разбита на семь региональных компаний JR (Japanese Railways), что привело к повышению эффективности управления и росту качества предлагаемого сервиса.

Помимо JR в Японии существует 15 основных и 6 неосновных частных ж/д компаний, 13 метрополитенов и 98 ж/д линий местного значения.

Объем пассажирских перевозок снизился в 1998 г. на 1,8%, причем в наибольшей степени это затронуло частные компании, не входящие в состав группы компаний JR. В данном секторе падение составило 2,1%. На 4,7% возросло число пассажиров, пользующихся услугами линий высокоскоростного ж/д транспорта «Синкансэн».

Более напряженно складывалась ситуация в области грузовых ж/д перевозок. Общее падение объема перевозок по показателю количества перевезенных грузов составило 5,9%, хотя при расчете в единицах «т.-км.» грузопоток снизился на 1,4%. Особенно негативно кризисные тенденции сказались на частных ж/д компаниях, где спад достиг 11,6%.

Авиация. 10 авиакомпаний осуществляют воздушные перевозки на регулярной основе; 74 работают в сфере чартеров.

Объем пассажирских перевозок на внутренних авиалиниях составил в 1998 г. 7,5 млн.чел. (6,4 млрд.пас.км.), что на 1,8% больше, чем в 1997 г. Перевезено 83 тыс.т. (80,1 млн.т.км.) грузов, что по показателю «кол-во тонн» на 0,3%, а по показателю «т.-км.» на 0,1% меньше, чем в 1997 г.

Произошло некоторое снижение (на 0,5%) числа пассажиров на межд. воздушных линиях. Всего за год перевезено 1,3 млн.чел. (6,7 млрд.пас. км.). По объему грузоперевозок на межд. линиях — 91 тыс.т. — произошло увеличение на 1,2%, по показателю «т.-км.» — 590 млн.т. км. — грузопоток снизился на 1,2%.

Принят 7-ой пятилетний (1996-2000 гг.) план развития аэропортов. Суммарные затраты на его реализацию составят 3,6 трлн.иен, причем 570 млрд.иен составят частные инвестиции,

Морской и речной транспорт. Основной грузопоток проходит через 5 основных портов: Кэйхин (Токио и Иокогама), Нагая, Осака, Кобе и Каймой. Данные порты оснащены всем необходимым для обслуживания океанских судов любого водоизмещения. Япония занимает 2-е место в мире (после Либерии) по суммарному водоизмещению торг. флота (около 7000 судов, общее водоизмещение 17845 грасс тонн).

В 1998 г. общий объем грузов, перевезенный данным видом транспорта внутри страны, составил 43,4 млн.т. (18,9 млрд.т. км.), что на 9,1% (8,6%) меньше, чем годом раньше. Особенно снизились перевозки угля (на 24,6%) и металла (на 26,6%). На 3,7% снизился объем перевозок топлива и мазута.

Позитивным сдвигам в данной отрасли должна способствовать реализация правит. плана развития морпортов и инфраструктуры. На эти цели до 2000 г. выделено 7,5 трлн.иен., что включает мероприятия по развитию портов (4,3 трлн.иен), проекты в области защиты окружающей среды (680 млрд.иен), деятельность по улучшению портовой инфраструктуры (1,4 трлн.иен) и решение задач общей координации (1 трлн.иен).

Экспорт

На фоне общей стагнации экономики Японии в 1998 г. низкий курс иены на протяжении первых трех кварталов года во многом способствовал сохранению высоких темпов роста и объемов экспорта Японии в США и страны зап. Европы. Однако, с падением экспортной активности в отношении со странами Азии общий объем экспорта сократился на 0,6% в иеновом исчислении и на 7,9% в долларовом.

Импорт по сравнению с предыдущим годом сократился значит. на 10,5% (в долларах — на 17,2%).

Валютный кризис в странах Азии и последовавшая за ним депрессия с середины 1997 г. полностью изменили прежнюю тенденцию роста японско-азиатской торговли, в частности японско-китайской, более того, привели к резкому сокращению как импорта, так и экспорта с традиц. партнерами в Азии. Так, японский экспорт в Индонезию сократился на 54,5%; в Ю. Корею — на 36,4%; в Малайзию — на 30,8%. Значительно уменьшился и импорт из этих стран: на 20,1% из

Индонезии; на 16,9% – из Гонконга; на 17,4% – из Малайзии.

Именно резким падением товарооборота со странами Азии и было вызвано общее сокращение внешнеторг. оборота страны впервые за 5 лет. По данным минфина Японии, **в 1998 г. внешнеторг. оборот страны составил 87,3 трлн.иен** (сокращение на 5% по сравнению с предыдущим годом). В долларовом выражении внешнеторг. оборот составил **666 млрд.долл.**, т. е. сократился на 12,1% (здесь и далее показатели в долл. рассчитаны по среднегодовому курсу \$1=130,6 иен).

Несмотря на абсолютное сокращение объемов как импорта, так и экспорта, Япония по-прежнему сохраняет значит. положит. сальдо внешнеторг. баланса. Более того, это активное сальдо выросло в 1998 г. на 40,2% (Здесь и далее анализ структуры внешней торговли Японии приводится на базе иеновых показателей).

Абсолютное падение импорта в течение 1998 г. оказалось значительно больше, чем сокращение экспорта. Это и привело к существенному увеличению объема положит. сальдо внешнеторг. баланса, что объективно создает основу для возникновения новой вспышки противоречий в отношениях с основными торг.-эконом. партнерами.

Ими в 1998 г. продолжали оставаться США (доля во внешнеторг. обороте – 27,8%), КНР (8,5%), Тайвань (5,3%), Германия (4,4%), Ю. Корея (4,1%).

Экспорт Японии в 1998 г. впервые за последние 5 лет сократился на 0,6% до 50,6 трлн.иен. В долларовом выражении экспорт **сократился на 7,9% до 386,5 млрд.долл.**

По новой классификации, принятой минфином в 1998 г., в статистике учета внешнеторг. операций нет деления стран на развитую зону и развивающуюся. С 1998 г. исследование географической направленности внешней торговли ведется по регионам и крупным группам стран. Так, **доля США в общем объеме японского экспорта выросла с 27,8% в 1997 г. до 30,5% в 1998 г.** Доля стран ЕС увеличилась с 15,6% в 1997 г. до 18,4% в 1998 г.; доля стран Азии сократилась с 42% в 1997 г. до 37,9% в 1998 г.; **доля России выросла с 0,2% до 0,3%.**

Наиболее высокие темпы роста экспорта приходятся на страны Зап. Европы (16,5%) и Бл. Восток (28,6%). Незначительно вырос экспорт в Лат. Америку (на 6,8%). В Азии обращают на себя внимание высокие темпы роста экспорта в Индию (17,4%), Монголию (29,3%) и Вьетнам (12,2%).

В товарной структуре экспорта существенных изменений не произошло. Наиболее заметный рост отмечен именно по номенклатуре отдельных товаров машиностроительных групп. Япония по-прежнему занимает прочные позиции в экспорте аудио и видео-техники. Рост экспорта товаров этой группы в 1998 г. составил 14,3%. Прежде всего это видеомагнитофоны, экспорт которых вырос на 83,4%. Рост экспорта двухколесных транспортных средств составил 22%, телевизоров 18,4%, судов 14,2%, автомобилей 9,6%. Вместе с тем сократился экспорт видеокамер на 41,6% и тканей из синтетических волокон на 9,5%. Экспорт полупроводников и прочего электрооборудования снизился на 8,9%, периферии для ПК и оргтехники – на 4,6%, автозапчастей – на 8,5%.

Импорт Японии в 1998 г. сократился по сравнению с 1997 г. на 10,5% до 36,6 трлн.иен впервые за

пятилетний период. В долларовом выражении произошло сокращение на 17,2% **до 279,7 млрд.долл.** Доля ввозимых промтоваров в общем объеме импорта достигла рекордной величины в 62,1% (не более 30% в начале 80-х гг.). Доля США в общем объеме японского импорта увеличилась с 22,3% в 1997 г. до 23,9% в 1998 г., несмотря на уменьшение его стоимостного объема, что связано с резким сокращением (на 10,5%) общего объема импорта. Доля стран ЕС увеличилась незначит. с 13,3% в 1997 г. до 13,9% в 1998 г. На страны Азии в 1998 г. пришлось 46,2% против 37,0% в 1997 г. Доля России сократилась с 1,2% до 1%.

В число основных торг. партнеров по импорту входят США (доля в общем объеме импорта – 23,9%), КНР (13,2%), Австралия (4,6%), Ю. Корея (4,3%), Германия и Индонезия (по 3,8%), Тайвань (3,6%). Наиболее высокие темпы роста импорта отмечаются с Францией (7,2%). Одновременно резко – на 25,8% в 1998 г. по сравнению с 1997 г. – упали темпы роста импорта из стран Бл. Востока. Это объясняется тем, что в условиях депрессии и отсутствия спроса в Японии резко сократился стоимостной объем закупок минерального топлива, на которые приходится более половины общего объема японского импорта из этих стран.

В товарной структуре наиболее заметно вырос импорт овощей и фруктов (на 5,3%), железной руды (на 0,7%). Одновременно резко – на 23,3% – сократился импорт автомобилей. Импорт сырой нефти снизился на 30,5% в стоимостном выражении, т. к. цена за баррель упала на 27% в сравнении с предыдущим годом. Из-за уменьшения жилищного строительства в Японии **значительно сократился и импорт лесоматериалов (на 41,4%).**

Положит. сальдо внешнеторг. баланса страны в 1998 г. существенно выросло – на 40,2% в иеновом выражении и на 30% в долларовом выражении, составив 14 трлн.иен (106,8 млрд.долл.). Наиболее существенно сальдо выросло в торговле со странами ЕС (69%), с США (33,4%), с НИС Азии сохраняется положит. сальдо, но оно сокращается (падение на 18,9% в 1998 г. по сравнению с 1997 г.). Увеличилось сальдо и в торговле со странами Лат. Америки (на 30,8%).

С увеличением объемов прямого инвестирования производство японских корпораций за рубежом стало расти и в итоге сравнялось с экспортом продукции. Еще в 1988 г. японский экспорт в разные регионы превышал объемы зарубежного производства японских корпораций в этих же регионах. Уже к 1995 г. ситуация радикально изменилась, и **объемы производства за рубежом превзошли экспорт продукции в США, ЕС и страны АСЕАН.** Рост зарубежного производства привнес существенные сдвиги в структуру внешней торговли. **На экспорт в зарубежные филиалы приходится до 25% всего внешнеторг. оборота Японии** (для сравнения, 18% в США), тогда как на импорт из этих же филиалов – всего 10% (в США 14%).

Правительство Японии серьезно обеспокоено резким увеличением положит. сальдо в торговле с США, которое выросло на 33,4% в 1998 г., составив 6,7 трлн.иен, и уже приготовилось к возможным «репрессалиям» со стороны США, пригрозивших Японии возобновить применение против нее торг. санкций по статье Super 301 banner, которая предусматривает процедуру наложения санкций на те страны, которые торг. наблюдатели из

США определяют как несправедливого торговца партнера.

Несмотря на незначит. откат в дек., экспорт японской стали в США в 1998 г. увеличился более, чем в два раза. В целом, экспорт в США увеличился на 9,2% и составил 15,47 трлн.иен, в т.ч. за счет роста экспорта стали на 91% в стоимостном выражении и на 166,6% по объему. Экспорт японских автомобилей в 1998 г. вырос на 17,7%.

Импорт из США снизился на 4,1% и составил 8,7 трлн.иен. Это первое сокращение импорта за последние 5 лет. Связано оно и со снижением спроса на лесоматериалы и электронику (в т.ч. полупроводники).

Помимо разногласий из-за возросшего экспорта стали, трения между двумя странами возникают еще на почве неприятия введенных в апр. 1999 г. японских тарифов на рис (350 иен за кг., что делает калифорнийский рис неконкурентоспособным на японском рынке), наличия барьеров для импорта в Японию листового стекла, а также слабого прогресса в процессе дерегуляции страховой сферы.

Сальдо торг. баланса со странами Азии сократилось впервые за последние 2 года на 36%, составив 3,9 трлн.иен. Впервые за последние 12 лет экспорт снизился на 17,9% до уровня в 17,5 трлн.иен. Импорт сократился на 10,4% и составил 13,5 трлн.иен. **Импорт из Китая в Японию в 1998 г.** снизился на 11,4%, составив 37 млрд.долл. Экспорт японских товаров в Китай сократился на 7,8%, достигнув 20,1 млрд.долл.

Сальдо торг. баланса Японии с 15 государствами ЕС выросло на 68,1% в 1998 г., составив 4,2 трлн.иен (32,3 млрд.долл.), демонстрируя тем самым устойчивый рост на протяжении последних 2 лет. Экспорт в страны ЕС вырос на 17,5% (9,3 трлн.иен). В долларах экспорт в эти страны увеличился на 8,8% (71,3 млрд.долл.). Впервые за последние 5 лет импорт из этих стран сократился на 6,2% до 5,1 трлн.иен. В долларах – на 13,1%, составив 39 млрд.долл. В то же время импорт алкоголя (особенно вина) увеличился на 36,8%.

Тарифное регулирование. Основными нормативными актами в области тарифного регулирования ВЭД являются: Тамож. закон (закон № 61 от 2 апр. 1954 г., в редакции 1996 г.), Закон о тамож. тарифах (закон № 54 от 15 апр. 1910 г., в редакции 1996 г.), Закон о временных тарифных мерах, межд. соглашения, участницей которых является Япония.

Тамож. законом установлено, что тамож. пошлиной облагаются все импортируемые товары за исключением случаев, предусмотренных межд. договорами. Тамож. пошлина уплачивается импортером товара.

Более детально основные принципы тарифного регулирования изложены в Законе о тамож. тарифах, который регулирует: определение тамож. стоимости, тарифные квоты, чрезвычайные тарифные ставки, антидемпинговые пошлины, компенсационные пошлины и ответные тарифные меры.

Все указанные выше вопросы решаются, как правило, минфином, в структуру которого входит Тамож.-тарифное бюро. Установление и отмена антидемпинговых и компенсационных пошлин, решаются им совместно с МВТП. К компетенции МВТП относятся также вопросы внешнеторг.

литики, связанные с тарифным регулированием, а также вопросы статучета экспорта, для чего один экземпляр экспортной тамож. декларации (форма С-5010) через таможену направляется в МВТП.

Тамож. тариф, в основу которого положена Гармонизированная система описания и кодирования товаров, содержит четыре колонки ставок: общие, ГАТТ/ВТО, преференциальные, временные.

Общие (базовые) ставки (адвалорные, специфические или комбинированные) установлены Законом о тамож. тарифе с разбивкой всех товаров на 21 раздел, 99 групп и 1010 позиций (в ряде случаев и с более детальной разбивкой на подпозиции).

Базовые ставки практического применения почти не имеют, поскольку в соответствии с Законом о временных тарифных мерах ежегодно или по мере необходимости устанавливаются временные ставки, которые и применяются в случае их расходования с базовыми. Временные ставки устанавливаются в зависимости от конкретной ситуации на рынке определенного товара и в экономике Японии в целом.

Преференциальные тарифные ставки установлены для наименее развитых стран в рамках классификации ЮНКТАД (ставки устанавливаются странами самостоятельно). Существует в тарифе также колонка ставок, применяемых в рамках ГАТТ/ВТО. Если каким-либо межд. договором Японии предусматриваются более низкие ставки, то к импорту из всех стран-участниц ГАТТ/ВТО применяются эти более низкие ставки. В то же время ставки ГАТТ/ВТО применяются и к импорту из тех стран, которые не участвуют в ГАТТ/ВТО, но с которыми Япония имеет соглашения о взаимном предоставлении РНБ в торговле. Например, **к импорту из России также применяются ставки, предусмотренные для системы ГАТТ/ВТО.**

Статья 9-3 Закона о тамож. тарифах предусматривает возможность установления т.н. тарифных квот. В соответствии с этой нормой низкий тариф (первичная ставка) применяется к товарам до достижения определенного объема импорта данного товара, а импорт сверх этого объема (квоты) облагается по повышенной ставке (вторичная ставка). Объем квоты определяется как разница между полной потребностью внутреннего рынка и внутренним производством, т. е. как объем импорта, необходимого для достижения полного удовлетворения потребности внутреннего рынка в данном товаре. Эта система имеет целью защиту нац. производителей.

Статья 9-2 Закона о тамож. тарифах предусматривает возможность введения чрезвычайных тарифов в случае неожиданного роста импорта данного товара в Японию вследствие резкого падения цены на этот товар в стране его производства или вследствие изменения условий, которые нельзя было предвидеть, и тем самым внутренним производителям этого или аналогичного товара наносится серьезный ущерб или возникает угроза такого ущерба.

При наличии необходимых критериев минфин может вводить чрезвычайный тариф. Максимальный размер этого тарифа равен разнице между стоимостью импортируемого товара и надлежащей оптовой ценой такого же или аналогичного

товара, продаваемого внутренними производителями, минус ставка обычного тарифа. Таким образом чрезвычайный тариф устанавливается в дополнение к обычному тарифу.

В соответствии со статьей 9-2 Закона минфин может также «отозвать» тарифные льготы, предоставленные на основе межправит. переговоров, и восстановить прежний уровень тамож. пошлин.

Статья 7 Закона о тамож. тарифах предусматривает возможность установления «карательных» тарифов в качестве ответных мер в отношении товаров, импортируемых из какой-либо страны, если эта страна применяет дискриминационные меры в отношении японского экспорта или японских судов и самолетов. Максимальный размер такого тарифа равен стоимости импортируемого товара.

По данным Японской тарифной ассоциации **средний уровень ставок тамож. тарифа Японии является одним из самых низких в мире.** Следуя решению Уругвайского раунда ГАТТ/ВТО, импортные пошлины на многие с/х товары были уменьшены. Пошлины на автомашины, автозапчасти, ПО, компьютеры, промоборудование равняются нулю. Вместе с тем тамож. пошлины на некоторые готовые продтовары и готовые изделия остаются высокими.

Наиболее характерным примером использования тарифного регулирования для защиты интересов отечественных производителей является новая система тарифов при импорте риса, одобренная правительством 17 дек. 1998 г., о чем Япония официально информировала ВТО.

Данное решение было принято после проведенных с апр. 1998 г. консультаций между тремя заинтересованными сторонами: Либерально-дем. партией, МСХ и «Дзэнтю» («Центр. союз с/х кооперативов» — самая влиятельная организация, лоббирующая интересы производителей риса).

По новой тарифной системе с апр. 1999 г. импортная пошлина на рис составила 351 иену за кг., что делает его неконкурентоспособным, поскольку оптовая цена на отечественный рис на рынке Японии составляет 180 иен за кг. Например, при средней цене на рис на рынке США 100 иен за кг., его стоимость на рынке Японии составила бы минимум 450 иен за кг.

Данное решение вызвало недовольство со стороны США и других стран-импортеров риса, которые (в первую очередь США) сразу начали оказывать сильное давление на Японию, в т.ч. угрожая передать соответствующую жалобу в ВТО, с тем чтобы она снизила уровень тамож. пошлины на рис.

Законодательство Японии по вопросу применения антидемпинговых процедур и пошлин, а также компенсационных пошлин в 1980 г. было приведено в соответствие с положениями Межд. антидемпингового кодекса, участницей которого Япония является.

Закон о тамож. тарифах регулирует и процедурные вопросы взимания импортных пошлин, а также методы оценки импортируемых товаров.

Нетарифные методы регулирования. Система лицензирования ВЭД в Японии отсутствует. Регистрация участников ВЭД производится на общих основаниях как субъектов предпринимательской деятельности.

Общие правила о регистрации предпринимате-

лей содержатся в главе III Торгового кодекса. Регистрация осуществляется в Торговом реестре Бюро регистрации по месту осуществления предпринимательской деятельности (по месту нахождения головной конторы). Информация о регистрации публикуется в офиц. издании. Только после регистрации и публикации данные о предпринимателе приобретают юр. значимость (например, для защиты торг. наименования коммерсанта и т. п.). Что касается иностр. юр. лиц, то в соответствии со ст. 479 Торгового кодекса, если инофирма намеревается осуществлять коммерческие сделки продолжительно, она должна назначить представителя в Японии и создать контору по месту жительства такого представителя или в другом месте, которое он укажет. При этом инофирма обязана осуществить регистрацию по месту нахождения своей конторы и дать об этом публичное объявление.

Госконтроль за ВЭД осуществляется в рамках экспортной и импортной процедур.

Подавляющая часть японского экспорта осуществляется **свободно.** Но при экспорте определенных товаров и в определенные страны и регионы необходимо разрешение (лицензия) МВТП. Группы таких товаров: стратегические товары; материалы и оборудование для производства ракет; материалы и оборудование для производства химоружия; оружие и вооружение.

Необходимо одобрение МВТП на экспорт товаров, подпадающих под следующие градации: товары, на которые внутренний спрос остается в данный момент напряженным (список таких товаров по мере необходимости объявляется МВТП); товары, по которым имеет место чрезмерная конкуренция между экспортерами (с целью ее пресечения) или в отношении которых существуют импортные ограничения в стране-импортере; товары, экспорт которых регламентируется межд. соглашениями; все товары, запрещенные к вывозу в данный период времени в определенные страны в качестве санкций ООН (например, в Ирак); экспорт в рамках спецсоглашений, например для поручительской переработки в зарубежных странах.

Кабинет министров принял распоряжение, которое, наряду с пакетом других подготовленных МВТП актов, вступило в силу с 13 сент. 1996 г., о внесении изменений в действующие постановления правительства об экспортном и валютном контроле, связанные с вступлением в действие в июле 1996 г. Вассенаарских договоренностей — нового межд. режима контроля за внешней торговлей обычными вооружениями, а также товарами и технологиями двойного назначения, переговоры о создании которого велись со времени роспуска КОКОМ в марте 1994 г. Указанный пакет документов внес существенные изменения в систему японских экспортных ограничений. В частности, в соответствии с Вассенаарскими договоренностями, они действуют в отношении всех стран и регионов в отличие от существовавшего в рамках КОКОМ контроля над экспортом в страны «коммунистического блока». Запрещение на экспорт товаров и технологий, подпадающих под Вассенаарские договоренности, установлено в отношении Ирана, Ирака, Ливии и КНДР. Одновременно были пересмотрены и приведены в соответствие с согласованными в рамках Вассенаар-

ских договоренностей товарными списками 10 из 15 имеющихся разделов японских ограничительных списков на подпадающие под контроль экспортируемые товары. В основном ограничения изменены в сторону их смягчения и через уменьшение номенклатуры «чувствительных товаров» (количество товарных групп этой категории сокращено до 11).

Основными нормативными актами, регулирующими импорт в Японию, являются: Закон о валютном обмене и внешней торговле с изменениями и дополнениями от 1997 г. (Закон № 260); Постановление Правительства от 29 дек. 1949 г. №414 «О контроле за импортной торговлей» с последующими изменениями; инструкция МВТП от 29 дек. 1949 г. «О контроле за импортной торговлей» — с последующими изменениями; циркуляр МВТП от 30 апр. 1966 г. №170 по вопросам импорта — с последующими изменениями.

подавляющая часть импорта осуществляется **свободно**. Однако в отношении ряда товаров существуют количественные ограничения. Для некоторых случаев установлен разрешительный порядок импорта. Конкретные перечни устанавливаются МВТП и публикуются в «Офиц. вестнике МВТП».

Существуют следующие виды и формы импортных ограничений: требование о получении предварит. одобрения МВТП; требование о получении предварительного подтверждения отраслевого министерства; требование о представлении спец. документов на стадии тамож. очистки; запрет на импорт ряда товаров; установление спец. требований в отношении ряда товаров.

1. Одобрения МВТП требуются в случаях: котируемых товаров; импорта из определяемых МВТП регионов (по стране происхождения или отгрузки — например, шелковые ткани из Китая, Тайваня и Ю. Кореи); установления иных требований к импорту.

Квотирование устанавливается в отношении, главным образом, нелиберализованных в рамках ГАТТ/ВТО товаров, таких как вооружения и материалы для их производства, наркотические вещества. Япония также жестко котирует импорт сельхозпродукции, причем квоты по некоторым видам были равны нулю, что означало полный запрет (например, рис). Однако по результатам Уругвайского раунда ГАТТ/ВТО Япония вынуждена поэтапно отойти от запрета к тарификации импорта этих продуктов.

Система квот применяется для обеспечения выполнения обязательств, вытекающих из межд. многосторонних и двусторонних соглашений и конвенций. Система охватывает, в частности, растения и животных, импортируемых из стран, которые не являются участниками Вашингтонской конвенции, посвященной вопросам охраны животного и растительного мира, а также межд. соглашений, направленных на ограничение промысла китов и защиту озонового слоя (ограничения на импорт фреонов).

В соответствии с резервацией своих прав на ограничение импорта в рамках ОЭСР Япония **котирует импорт ряда сельхозпродуктов** (рис, пшеница, рисовая мука), некоторых видов продукции рыболовства, кожи и изделий из кожи. **Квоты публикуются МВТП дважды в год** (по полугодиям) в форме офиц. «импортных уведомлений».

На отдельные товары при их импорте из определенных стран и регионов необходимо предварит. одобрение МВТП. Это китовая продукция из стран, не являющихся членами межд. договора по китобойному промыслу; красная рыба и продукция из нее, поставляемая из Китая, Тайваня и Сев. Кореи; рыба, выловленная за пределами японских территориальных вод иностр. судами и переданная в море на японские суда для ее ввоза в Японию; все товары из Ирака; пряжа и ткани из натурального шелка и некоторые другие.

В соответствии со ст. 18 постановления кабинета министров «О контроле за импортной торговлей», полномочия по осуществлению практического контроля за импортными операциями возложены на таможенную службу. Импортёр подает в таможенную импортную тамож. декларацию (форма С 5020) с указанием количественных и качественных характеристик товара, страны происхождения и т. д. Таможня проверяет поданные импортёром документы, определяя (среди прочих условий), является ли товар котируемым и если да, то получена ли импортёром квота от МВТП и ввозится ли товар в соответствии с квотой. При отсутствии замечаний и при оплате импортёром всех тамож. платежей и сборов, взимаемых при импорте товаров, таможня разрешает их выпуск на тамож. территорию страны.

2. Заявка на получение сертификата предварит. подтверждения подается в отраслевое министерство. Перечень товаров насчитывает 17 позиций и включает в себя бобовые семена для выращивания овощей, шелковые коконы и пряжу, морскую капусту и др.

3. Требование о представлении спец. документации в момент тамож. очистки распространяется на котируемые и лицензируемые товары (таможне необходимо предъявить лицензии, срок действия которых ограничен, как правило, четырьмя месяцами с даты выдачи), а также на ряд специфических товаров. Так, например, для тамож. очистки семян опиума необходимо получить сертификат Бюро по контролю за наркотическими веществами, подтверждающий, что эти семена не могут прорасти и давать всходы. Для тамож. очистки растений и животных, охватываемых Вашингтонской конвенцией, требуется экспортное разрешение органа, обеспечивающего соблюдение этой конвенции. Под это требование подпадают также шелковые ткани и одежда из шелка, импортируемые из определенных регионов и стран, некоторые виды птиц и их яйца и т. д. При импорте кофе и какао также необходимо представить доп. документы, оговоренные межд. соглашениями.

4. Запрещен ввоз в страну: наркотиков и средств для их употребления, психотропных веществ (без разрешения минздрава); фальшивых ценных бумаг и денежных знаков; книг, журналов, рисунков и гравюр, имеющих аморальное содержание; печатной продукции и прочих материалов, подрывающих общественный порядок и мораль; товаров, наносящих ущерб ИС (нарушающих патентные и авторские права, права на дизайн и товарный знак/торговую марку); некоторых животных, растений и изделий из них, для которых существует угроза их уничтожения, если импорт осуществляется в коммерческих целях (запрет на ввоз которых устанавливается Законами

«О предотвращении инфекционных заболеваний домашнего скота» и «О карантине растений»).

Ввоз холодного и огнестрельного оружия возможен только по разрешению, выдаваемому Комиссией по общественной безопасности. Частным лицам запрещено владеть оружием (кроме охотничьего и спортивного, на владение которыми необходимо получить разрешение).

В определенной мере доступ иностр. товаров на японский рынок ограничивается и такими мерами, как: предъявлением законодательно установленных тех. и санитарных требований к товару, к его упаковке (ввоз в страну товаров, для упаковки которых использованы «ненадежные» материалы, запрещен), маркировке (четыре категории товаров должны иметь ярлыки: текстиль, электроприборы и электроаппараты, изделия из пластмассы и некоторые виды потребтоваров), нормам санитарного или ветеринарного контроля и т. д. Основное внимание при этом обращается на качественные характеристики продукции, такие как экологическая чистота, уровень потребления энергии (для машино-техизделий), дозировка компонентов (для продуктов питания и фармпродукции) и т. д. Все импортируемые товары и отгрузочная документация должны указывать вес и результаты измерений в метрической системе мер и весов.

Для импорта товаров ввоз которых не ограничен не требуется предварит. одобрения, подтверждения или выполнения каких-либо других процедур. К данной категории относятся товары, перечисленные в приложениях 1 и 2 к статье 14 постановления правительства «О контроле за импортной торговлей», а также арендуемые товары.

Согласно приложению 1 свободно могут импортироваться товары на общую сумму менее 5 млн. иен, предметы для личного пользования, товарные образцы в определенных количествах и др. При этом не имеет значения, предназначены ли указанные товары для коммерческого или бесплатного распространения.

Согласно приложению 2 свободно пропускаются: багаж, одежда, книги и другие личные вещи, перевозимые или пересылаемые лицом отдельно, личные вещи, перевозимые при перемене места жительства, предметы, признанные в качестве необходимых для ведения бизнеса и др.

5. Межд. контракты проходят проверку и с точки зрения соответствия их требованиям антимонопольного законодательства.

С этой целью установлено требование о представлении в Комиссию по справедливым сделкам (КСС) уведомлений (в течение 30 дней с даты заключения контракта) в следующих случаях:

— контракты на передачу технологий (лицензионные соглашения сроком действия свыше одного года), контракты на длительные запродажи, контракты, предусматривающие предоставление исключительных прав (как на использование технологий, так и дистрибуторских) в случае, если японская компания является влиятельной на японском рынке, либо если такой контракт содержит положения, которые могут повлечь за собой ограничение цен;

— контракты на совместный менеджмент, за исключением случаев, когда японское предприятие-партнер является малым или средним предприятием;

— контракты, предусматривающие взаимные ограничения импорта или экспорта, а также совместные закупки или совместные продажи.

Если результаты расследования КСС указывают на наличие нарушения, она может: а) рекомендовать нарушителю воздержаться от незаконных действий и, если рекомендации КСС принимаются, то соответствующее решение принимается самой КСС без судебного разбирательства; б) осуществить формальное судебное разбирательство против нарушителя. Существуют три типа принятия КСС решения: (1) рекомендации; (2) формальное принятие решения; (3) согласительное решение. С точки зрения законодательства между этими тремя подходами принципиальной разницы нет и отказ от действий в соответствии с принятым решением наказуем по закону. Все решения КСС должны исполняться добровольно, и они не требуют судебного подтверждения. В зависимости от существа нарушения, резолютивная часть решения КСС может иметь различное содержание. Она имеет право вынести решение (при запрете деятельности при нарушении), имеющее форму приказа о запрете или прекращении деятельности. Может быть вынесено решение о наложении административного штрафа. Соответствующей компании может быть указано на необходимость принятия мер относительно ее конкретных сотрудников, вплоть до их отставки, а сама компания может быть ликвидирована по решению КСС. Только Верховный суд Токио имеет исключительное право пересмотреть решение КСС. Как правило, при рассмотрении таких исков суд ограничивается рассмотрением вопросов о достаточности и обоснованности доказательств, на основании которых КСС вынесло свое решение.

Налоговое регулирование. Для современного этапа развития японской экономики не характерно применение каких-либо спец. мер по стимулированию и поддержке экспорта готовой продукции, которые активно использовались в 50-х-начале 60-х гг. в период послевоенного восстановления экономики.

В Японии нет экспортных налогов, в т. ч. на машины и оборудование. За нижеуказанными исключениями, доходы от экспортных операций облагаются налогами в общем порядке, предусмотренным налоговым законодательством для налогообложения предпринимательской деятельности.

Наряду с этим, экспортные операции (под которыми понимаются: экспорт товаров, межд. грузовые перевозки, межд. телекоммуникационные операции, передача в аренду судов, осуществление ремонта, погрузка, разгрузка, фрахтование иностр. судов, продажа товаров на сумму более 10 тыс. иен иностранцам через магазины беспошлинной торговли) освобождены от уплаты потребналога в размере 5%. Однако это распространяется исключительно на собственную продукцию предприятий-экспортеров и не распространяется на товары, получаемые ими от субпоставщиков, а также на те предприятия, которые продают свои готовые изделия компаниям, непосредственно участвующим в экспортных сделках.

Японские экспортеры спиртных напитков, табачных изделий, бензина, нефти и нефтепродуктов также освобождаются от уплаты таких налогов, как: налога на спиртные напитки, потреби-

тельского налога на табак, налога на бензин, налога на нефть и нефтепродукты соответственно.

Освобождается от налога часть дохода японской компании, полученного от конкретной сделки с партнером, осуществляющим свою деятельность в развивающихся странах, при продажах патентов, ноу-хау, технологии, техдокументации (7%) или оказания таких услуг, как планирование, консультирование, надзор при сооружении объектов или организации производства, в т. ч. в области сельского хозяйства, рыболовства и лесоводства (12%). В любом случае, однако, такое освобождение не может превышать 25% от общего дохода компании.

Что касается налогообложения японских импортеров, то при декларировании импортируемого товара одновременно с уплатой тамож. пошлины импортер уплачивает вышеуказанный потребналог в размере 5% от цены CIF товара + тамож. пошлина. Один экземпляр оформленной импортной тамож. декларации (форма С-5020) остается у импортера для ее использования в качестве офиц. документа, свидетельствующего об уплате им как тамож. пошлины, так и потребналога. Импортер освобождается от уплаты потребительского налога, если его тамож. стоимость не превышает 10 тыс. иен, за исключением изделий из кожи, некоторых видов трикотажных изделий и ряда других товаров. Наряду с уплатой этого налога японские импортеры обязаны уплатить соответствующие налоги: на спиртные напитки, табак, бензин, нефть и нефтепродукты.

Валютное регулирование. Базисным актом, регулирующим практически все области ВЭД, в т. ч. и движение валют и внешние расчеты по торг. сделкам и инвестициям, является «Закон о валютном обмене и внешней торговле». Наиболее принципиальные и фундаментальные изменения были внесены в Закон в апр. 1997 г., которые вступили в силу с 1 апр. 1998 г. **Было решено отменить в принципе (1) систему разрешений и предварительных уведомлений о сделках с капиталом, (2) систему уполномоченных работать в сфере валютного обращения банков и (3) систему обмена нац. валюты на иностранную.**

В практическом плане эти изменения привели к тому, что с 1 апр. 1998 г.:

– японские банки утратили монополию на осуществление конвертации валюты, в связи с чем любые другие компании, включая крупные магазины и супермаркеты, получили право участвовать в бизнесе, связанном с обменом инвалюты, включая покупку и продажу дорожных чеков;

– банкам, работающим с инвалютой, и обменным пунктам валют не требуется разрешение властей на занятие такой деятельностью. Одновременно с этим ликвидирована система допуска фирм к осуществлению деятельности на рынке ценных бумаг;

– упразднено требование о получении разрешений на получение платежей и осуществление «особых методов платежа», в связи с чем разрешается свободное осуществление межд. расчетов;

– ушла в прошлое система фиксированных курсов обмена валюты, таких как курсы продажи и покупки инвалюты, вместо нее государство будет предпринимать усилия в целях стабилизации обменного курса инвалют при помощи таких действий как покупка или продажа средств платежа;

– любое лицо, намеревающееся экспортировать или импортировать средства платежа, вместо получения спец. лицензии на это должно сделать предварит. уведомление о деталях сделки, за исключением случаев, указанных в постановлении правительства;

– юр. и физ. лица могут **свободно открывать за границей депозитные счета**, при помощи которых физ. лица имеют право оплачивать в инвалюте свои покупки, осуществляемые через систему почтовых заказов по каталогам, а японские материнские компании вправе осуществлять платежи по контрактам со своими заграничными дочерними компаниями с учетом зачета встречных требований, минуя японские банки;

– приобретение у нерезидентов ценных бумаг, выпущенных нерезидентами, подлежит отражению в счетах для спец. межд. фин. операций (счета для осуществления офшорных межд. операций);

– экспортеры (торг. компании) не обязаны осуществлять конвертацию полученной выручки в инвалюте в иены, а могут рассчитываться с производителями непосредственно инвалютой, а последние могут оплачивать этой валютой свои импортные закупки, т.е. **экспортерам и импортерам предоставлена возможность избежать расходов в виде банковской комиссии за конвертацию инвалюты;**

– без каких-либо ограничений со стороны соответствующих госорганов японские компании могут приобретать акции инобанков или учреждать банки за границей;

– инвесторам не требуется представлять предварительное уведомление о ПИИ в Японию (за исключением случаев осуществления инвестиций в некоторые отрасли промышленности), при этом в последнем случае для компетентных госорганов ограничены основания для рекомендации или требования о необходимости приостановления или изменения инвестором предполагаемых ПИИ;

– для осуществления финсделок отпала необходимость как в получении лицензии на их проведение, так и в предварит. уведомлении;

– система предоставления соответствующими юр. лицами последующих отчетов ограничивается представлением следующих отчетов: (1) отчет о платежах; (2) отчет об идентификации банком или другим фин. ин-том; (3) отчет о фин. сделках; (4) отчет о ПИИ в Японию; (5) отчет о соглашениях об импорте технологии; (6) отчет об операциях с инвалютой; (7) отчет по прочим вопросам. При этом в целях создания условий для отказа от предоставления письменных отчетов, соответствующие министры обязаны принять необходимые меры, в т.ч. и через принятие правительственного постановления, позволяющие предоставлять отчеты и выполнять другие спец. процедуры с **использованием средств электронной обработки данных;**

– магазины, рестораны, бары **вправе при желании принимать платежи в инвалюте как от иностранцев, так и от резидентов** (на практике этим правом воспользовались в основном мелкие и средние магазины и рестораны, расположенные как правило в местах компактного проживания иностранцев);

– физ. лица могут между собой обменивать привезенную ими из-за границы валюту на иены;

– физ. лица (японские граждане и иностранцы) получили право без каких-либо ограничений перемещать иены и инвалюту через госграницу, однако в случае вывоза/ввоза более 1 млн. иен или эквивалента этой суммы в инвалюте (наличными, в виде чеков или ценных бумаг), а также золотых слитков весом более 1 кг. с содержанием золота от 90% они обязаны будут заполнять тамож. декларацию; уклонение от заполнения в указанных случаях декларации, в т. ч. указание в ней недостоверных сведений, влечет наказание в виде тюремного заключения сроком до 6 месяцев, либо уплаты штрафа в размере 200 тыс. иен.

СЭЗ. Внешнеторг. инфраструктура Японии не содержит в себе такого понятия как «свободные эконом. зоны» (в общепринятом значении этого термина), однако важными элементами этой инфраструктуры являются получившие заметное развитие «зоны интенсивного технологического развития» – технополисы, а также т. н. «зоны иностр. доступа» (**Foreign Access Zones FAZ**), по существу являющиеся «зонами развития импорта».

Проект «Технополис», спонсируемый МВТП, доступен как для японских, так и для инофирм. По закону «Об ускорении регионального развития через высокотехнологичные индустриальные комплексы» МВТП и местные власти префектур могут предоставлять помощь в различных формах (например, льготная амортизация и предоставление льгот по налогу на земельную собственность) тем компаниям, которые находятся в регионах, обозначенных как «технополисы». Цель этой программы – создать условия для роста относительно неразвитых сельских областей путем формирования высокотехнологичных индустриальных комплексов и более равномерное размещение предприятий, в т. ч. с иноучастием.

В целях содействия развитию промышленности в «технополисах» создана правит. Корпорация регионального развития Японии (КРРЯ). Корпорация, действуя совместно с главами местных органов власти, участвует в финансировании проектов обустройства и создания всей необходимой инфраструктуры «**индустриальных парков**» и «**научных городов-технополисов**», создаваемых на специально отводимых для этих целей участках земли, организуя их последующую продажу, в т. ч. и иноинвесторам, по льготным ценам. **Уже создано и действует 19 таких парков.** Широко рекламируя их как наиболее перспективные точки развития современных видов производства, КРРЯ осуществляет льготное кредитование проектов, связанных с переводом отдельных производств из центр. р-нов на периферию, предоставляет иноинвесторам консалтинговые услуги.

Аналогичные услуги для инопредприятий и их филиалов в Японии оказывает и Японский центр размещения производства. Этот центр предоставляет также вторичные гарантии для Организации развития технополисов, которая осуществляет кредитование предприятий, планирующих развернуть свою деятельность в одном из 28 технополисов Японии.

Создание и успешное функционирование FAZ базируется на основе «Закона о валютных операциях и внешней торговле» и «Закона о чрезвычайных мерах по содействию импорту и привлечению ПИИ в Японию» (принят парламентом страны в июле 1992 года и зачастую именуется для кратко-

сти «Законом о FAZ»). По этому закону иноинвесторы могут попасть под преференциальный режим налогообложения. В 1995 ф.г. японский парламент продлил срок действия этого закона на 10 лет, начиная с даты истечения срока в 1996 г. до мая 2006 года включительно. Также правительство внесло поправки в разделы этого закона, касающиеся фин. потерь при вложении инвестиций, позволяющие переносить суммы потерь, полученных в первые 5 лет работы фирмы, в счет будущих возможных убытков (сроком не более 10 лет). При этом «эволюционно» проводимые в Японии реформы (адм., налоговая, соц.) непосредственно воздействуют на становление таких региональных зон и их растущую эконом. эффективность.

Основное назначение зон FAZ – исправление се- рвезного торг. дисбаланса, вызванного растущим положит. сальдо торг. баланса Японии, путем увеличения импорта и привлечения иноинвестиций в Японию. Зоны по развитию импорта создаются для того, чтобы посредством его товарной региональной концентрации на конкурентной основе в р-нах морских и авиапортов оптимизировать издержки обращения и последующего товародвижения к конечному потребителю.

По состоянию на 1998 г. в стране функционируют, а также находятся в стадии проработки следующие **22 импортные зоны** в префектурах Кумамото, Оита, Нагасаки и в г. Китаюсю – на о-ве Кюсю; в префектурах Эхиме и Коти – на о-ве Сикоку; в префектурах Ямагути, Хиросима, Тоттори, Окаяма, Осака, Киото, Исикава, Сидзуока, Ниигата, Аомори, Мияги и в г.г. Кобэ, Осака, Кавасаки, Иокогама – на о-ве Хонсю; вокруг аэропорта «Нью Титосэ» – на о-ве Хоккайдо; на о-ве Окинава.

В соответствии с гос. концепцией зон FAZ предусмотрены следующие меры для содействия развитию этих регионов.

1. Помощь организациям, занимающимся внешнеторг. деятельностью: займы под низкие проценты от ЯБР и Фонда содействия малым и средним предприятиям.

2. Помощь предприятиям в местах складирования импортных грузов: дифференцируемое налогообложение недвижимости и приобретаемого оборудования; амортизация оборудования предприятий транспортной сферы, производства, оптовой и розничной торговли.

3. Освобождение от налогов на землю предприятий транспорта, оптовой торговли, производства; долговые гарантии Фонда формирования производственной базы; льготная страховка мелких и средних предприятий.

4. Помощь Ассоциации развития внешней торговли: предоставление информации и консультации по вопросам импорта; проведение выставок и ярмарок.

Наиболее динамично развивается «Хоккайдо FAZ» вокруг аэропорта «Нью Титосэ» и тесно связанная с расположенным в 5 км. от него индустриальным комплексом «Титосэ Ринку» (где на 214 га. разместились 82 фирмы) и функционирующим в его рамках Chitose Science Park, где на 8,9 га. работают 5 венчурных компаний, специализирующихся на высоких технологиях.

Меры по развитию FAZ на Хоккайдо включают в себя: открытие рынка для импорта (Корпорация развития воздушных сообщений Хоккайдо);

строительство помещений, готовых к сдаче в аренду под офисы; обеспечение ПК, уже подключенными к Интернет; оказание содействия при проведении ТЭО при строительстве объектов переработки и транспортировки импортных товаров.

Правительство Хоккайдо руководит госинститутами, занимающимися исследованиями в различных областях. При ун-те Хоккайдо действуют 2 крупных НИИ: низких температур и квантовой электроники, где осуществляются **наиболее продвинутые в мире исследования**.

При ин-те науки и техники в Титосе был открыт Межд. консорциум «Фотон», в котором реализуются совместные исследования промакадемических и правит. кругов. Именно этот центр играет ключевую роль в создании «**Фотоновой долины**», вокруг которой должны сосредоточиться межд. **исследования в области оптических коммуникаций**.

Еще одним примером успешного развития зоны FAZ может служить порт Сакаиминато (префектуры Тоттори и Симанэ), который впервые среди регионов на побережье Японского моря получил в марте 1995 г. одобрение правительства как регион развития импорта (зоны FAZ). Зона FAZ Сакаиминато расположена очень близко к странам бассейна Японского моря: КНР, Ю. Корея, Сев. Корея, **России**. Обладая наземными, воздушными и морскими сообщениями, порт является наиболее оптимальным транзитным маршрутом, связывающим р-ны Кансай, Сикоку, Санъин с миром.

В р-не Кансай действуют сразу 4 зоны FAZ: в префектуре Осака, в г. Осака, в г. Кобэ и префектуре Киото. В 1995 г. на долю Кансаи приходилось 18,2% (937 млрд. долл.) всего ВВП Японии. **Кансай является наиболее развитым пром-ном страны**. В Кансае насчитывается около тысячи частных НИИ при ун-тах и колледжах, имеющих солидную исследовательскую базу.

В Японии, как уже было отмечено, отсутствуют зоны свободной торговли как таковые, однако существуют «бондовые зоны» (тамож. склады, на которых хранятся товары, не оплаченные пошлиной), пяти категорий:

а) бондовые зоны в ведении Минфина. В этих зонах вблизи портов ввоза иностр. грузы (включая партии грузов, подлежащие экспорту/импорту или проходящие транзитом) могут храниться в течение месяца. Эти «временные» территории используются для растаможки. Ими может воспользоваться любой участник ВЭД за установленную плату;

б) бондовые ангары в ведении директора таможни, выполняют те же самые функции, что и бондовые зоны;

в) тамож. склады, где иностр. грузы могут храниться в течение 2 лет (и более при наличии спец. разрешения). В течение всего времени, пока груз находится на тамож. складе, он не облагается тамож. пошлиной;

г) бондовые предприятия, позволяют производить товары из иностр. материалов, не оплачивая тамож. пошлины за эти материалы;

д) бондовые выставочные зоны: специально отведенные территории для проведения межд. выставок. Находятся в ведении директора таможни. Иностранцы могут быть использованы или

выставлены на экспозицию с заполнением тамож. декларации по упрощенной схеме.

Местные власти демонстрируют огромный интерес к привлечению иностранных инвесторов в свои регионы, в основном по причине «индустриального исхода», когда японские производители выносят свои предприятия за рубеж. Большинство администраций префектур сейчас предлагают целый набор мер, поощряющих инвестиции. Они включают в себя прямое субсидирование, помощь в форме дотаций и займов на строительство помещений, оплаты стажировок для рабочих, а иногда и выплат зарплаты для рабочих. Хотя в межд. сравнении такое стимулирование инвестиций со стороны местных властей выглядит весьма скромным. Даже если потенциальная инвест. фирма соответствует всем критериям, выдвинутым администрацией префектур, максимальная сумма «помощи», на которую может рассчитывать такая фирма, не превышает 10 млн. долл. Особая система льгот существует для предприятий, занятых осуществлением **венчурных проектов**. Этими льготами могут пользоваться иностранные инвесторы, желающие обосноваться на японском рынке и обладающие технологиями, которые либо отсутствуют, либо не имеют широкого распространения в Японии.

Министерство внешней торговли и промышленности (МВТП). Образовано в 1949 г. Штат постоянных служащих — 12,6 тыс. чел. (в т. ч. 9,9 тыс. чел. в центр. аппарате). Основные подразделения расположены в Токио, однако имеются ряд региональных подразделений в Японии и разветвленная межд. сеть в рамках представительств гос. и полугос. организаций в большинстве стран мира.

МВТП — один из ведущих органов государственного управления, разрабатывающий и координирующий пром. и внешнеторгов. политику страны. Осуществляет свою деятельность в тесной связи с многочисленными организациями делового мира Японии, является связующим звеном между правительством (государством) и частным сектором.

При участии МВТП разрабатывались и успешно проводились в жизнь планы послевоенного восстановления экономики, развития тяжелой и хим. промышленности, создания мощного экспортного потенциала и развития экспорта. МВТП играет ключевую роль в планировании и осуществлении структурной перестройки экономики Японии в сторону приоритетного развития внутреннего рынка, высокотехнологичных и непродовольственных отраслей, увеличения импорта при одновременном росте зарубежных инвестиций, расширения производства за рубежом, создания высоко конкурентоспособной информационно-емкой экономики, сокращения внешнеторгов. дисбаланса и уменьшения зависимости от импорта сырьевых товаров и энергоресурсов.

По мере роста экономики страны и укрепления позиций японских фирм МВТП стало все больше прибегать к использованию эконом. и полуадм. (рекомендательных) методов управления в тесном сотрудничестве с деловым миром страны. МВТП связано сложной системой взаимоотношений с деловыми кругами страны, служит координатором и выразителем их обобщенных долговременных интересов. Эти взаимоотношения включают в себя личные связи (**многие бывшие работники министерства работают советниками на крупных фир-**

мах), внутривластные и внутривластные связи, постоянный обмен информацией с организациями деловых кругов и узаконенную систему «советов» и комиссий – совещательных органов при министре и руководителях ряда подразделений МВТП, в состав которых входят эксперты, лидеры делового мира, финансисты, правит. чиновники. При МВТП действует 35 таких постоянных совещательных органов, в состав которых входят многочисленные комиссии и подкомиссии по отдельным вопросам. Как правило, рекомендации, разработанные такими советами, ложатся в основу планов и практической политики МВТП и зачастую, в конечном итоге, правительства Японии.

Кроме того, к системе МВТП относятся около 20 т. н. госкорпораций: содействия развитию внешней торговли («Джетро»), развития новых видов энергии (НЕДО), межд. кооперативное агентство («Джика»), нац. нефтяная и другие, функционирующие на хозрасчетных и полухозрасчетных началах.

Управление внешнеторг. политики. Занимается вопросами межд. эконом. организаций. В Управлении разрабатываются тамож. политика, а также вопросы оказания эконом. помощи и техсодействия. **Готовит ежегодно «Белую книгу по внешней торговле Японии и по проблемам межд. эконом. сотрудничества».**

Вопросы развития эконом. связей с Россией и другими странами СНГ входят в компетенцию департамента Европы, Ср. Востока и Африки, в который входит отдел стран бывшего СССР и Центр. Европы (нач. отдела – С. Кусаокэ).

Управление внешней торговли. Ведает конкретными вопросами экспортно-импортных операций, финансированием и страхованием ВЭД, зарубежными инвестициями, контролирует валютные операции, проводит инспекцию в портах. В функции этого управления входит и работа по подготовке рекомендаций японским фирмам, в частности распределение квот на рынках, где Япония взяла на себя «добровольные» ограничения по экспорту отдельных групп товаров, а также импортных квот на японском внутреннем рынке.

Управление промполитики. Планирует структуру промышленности, торговли и сферы обслуживания, привлечение иноинвестиций. Управление по размещению промышленности и защите окружающей среды. Управление базисных отраслей. Занимается вопросами развития и обеспечения сырьем и энергией металлургии и химпрома, развитием производства новых материалов, биотехнологий и др. Управление машиностроительных и информ. отраслей, включая электронику, информатику, космическую промышленность. Управление отраслей потребительского профиля.

Агентство по прир. ресурсам и энергетике. Патентное управление. Агентство по науке и технике в промышленности (**имеет 16 подведомственных НИИ**). Агентство по делам мелких и средних предприятий.

Все основные подразделения МВТП имеют 2-3-ступенчатую структуру, включающую в себя департаменты, отделы и сектора.

Представительство внешнеэконом. интересов Японии за рубежом в 184 странах осуществляется через японские посольства, которые подчинены МИД Японии. Наряду с «карьерными» диплома-

тами вопросами ВЭД в посольствах занимаются и кадровые сотрудники МВТП. Существенную помощь посольствам в сборе коммерческой информации оказывает сеть представительств японских фирм в стране их пребывания. В большинстве случаев количество сотрудников таких представительств в десятки раз превышает аппарат соответствующей службы посольства. Вышеизложенное в полной мере относится и к России.

Управление эконом. планирования (УЭП) является одним из ключевых ведомств госвласти. УЭП предоставлены полномочия в сфере разработки средне- и долгосрочных эконом. планов, составления объединенных планов, связанных с эконом. мероприятиями более чем двух министерств. Задача деятельности УЭП состоит также в изучении путей развития зарубежной экономики. В УЭП работает 500 чел. Его макроэконом. информ. ресурсы, широко доступные, являют собой базис развития общенационального маркетинга Японии.

«Японская организация развития внешней торговли» («Джетро» – Japan External Trade Organization) – некоммерческая госкорпорация при МВТП. При штате в 1300 чел. и годовом бюджете 22 млрд. иен имеет 80 отделений в 60 странах (300 чел. японского персонала плюс 400 чел. местных специалистов), а также 30 отделений в крупных городах Японии (600 чел.) и во всех 50 префектурах страны – центры, которые служат основой содействия импорту и интернационализации местной экономики.

Законодательно «Джетро» была учреждена в 1958 г. и первоначально деятельность ее была подчинена цели развития японского экспорта путем изучения зарубежных рынков, проведения выставок.

В 70-х гг. деятельность «Джетро» расширилась, адекватно изменениям в политике Японии. Отсюда – содействие импорту, пром., тех. и инвест. сотрудничеству, помощь развитию внешнеэконом. связей мелких и средних предприятий Японии, а также периферийных регионов страны.

Организационно «Джетро» структурирована в 13 департаментов, имеющих по несколько отделов, и «группы по разбору иностр. претензий к японскому рынку». Департаменты эконом. информации, зарубежных исследований и информ. услуг объединены в Центр межд. экономики и внешнеторг. информации. Помимо этого в «Джетро» существует ин-т «членов», насчитывающий свыше 5800 японских фирм и филиалов инофирм в Японии, пользующихся преимущественным правом получения информ. услуг в обмен на уплату членских взносов, ставших одним из источников внебюджетного финансирования «Джетро».

Основными направлениями деятельности «Джетро» являются сбор, переработка и распространение эконом. информации, в т.ч. и на магнитных носителях, издательская деятельность, консультационные услуги, прием и направление экспертов, стажеров и делегаций, организация симпозиумов и выставок в Японии и за рубежом. **Большинство подобных мероприятий организуется на бесплатной либо льготной основе**, что сделало услуги «Джетро» популярными среди инофирм (включая и некоторые **российские**), заинтересованных в расширении экспорта в Японию.

В долгосрочной программе «Джетро» предусмотрено к 2010 г. расширить штат до 2900 чел., ко-

личество зарубежных представительств — до 100, а годовой бюджет увеличить до 100 млрд. иен. Предполагается организовать собственные НИИ и межд. школу бизнеса.

При «Джетро» функционирует Jetro Business Support Center — штат служащих 18 чел. Его задача — оказание помощи инोизнесменам, имеющим намерение экспортировать свою продукцию на японский рынок.

Центр «Джетро» связан с банком данных, библиотекой, выставочным залом, залом для проведения конференций. Центр располагает группой специалистов по маркетингу, которые предоставляют иностранцам консультации по оформлению импортных сделок, особенностям внутреннего рынка по отдельным товарным группам, помогают в поиске потенциальных японских импортеров. Центр предоставляет **бесплатно во временное пользование на срок от 2 недель до 2 месяцев** 24 офиса-кабинета, оборудованных всем необходимым для индивидуальной работы бизнесменов, в т.ч. средствами межд. связи. Бесплатно предоставляются также такие виды услуг, как прием почты, факсимиле, телефонограмм, организация деловых встреч.

Отбором кандидатов для работы в Центре поддержки бизнеса занимаются непосредственно представительства «Джетро» за рубежом. Желающим необходимо за 2 месяца до планируемого приезда в Японию направить в ближайшее представительство «Джетро» соответствующую заявку. В случае положительного решения кандидат подписывает с Центром поддержки бизнеса контракт и уплачивает денежную сумму в 50 тыс. иен (400 долл.) в форме депозита, которая служит гарантией взятых кандидатом на себя обязательств оплаты некоторых видов услуг (отправка почты, факсимиле, межд. разговоры и т. д.). В конце пребывания после перерасчета за платные услуги, остаток суммы на депозите возвращается владельцу.

«Кэйданрэн» («Кэйдзай дантай рэнгокай», Федерация эконом. организаций). В Федерации имеется два вида членства. Персональные члены — это 80 ведущих представителей фин.-пром. кругов (почетные и ассоциированные члены), коллективные — 925 компаний страны и 120 фин.-пром. ассоциаций (представленных их президентами).

Свыше 800 компаний-членов «Кэйданрэн» являются первоклассными фирмами, зарегистрированными на фондовых биржах (**общее число фирм, котирующихся на японских рынках свои акции, превышает 1600**, тогда как количество эконом. юр. лиц в стране — 1,4 млн.), аккумулируют 50% капитала всех компаний страны.

Федерация предоставляет рекомендации правительству, поддерживает контакты с организациями частных предпринимателей других стран. Высшим органом «Кэйданрэн» является общее собрание всех членов (ежегодно в мае). Структура руководства включает посты председателя и 12 вице-председателей, Комитет советников, 65 постоянно действующих комитетов по отдельным проблемам, по двусторонним и региональным отношениям. «Кэйданрэн» участвует также в работе 5 комитетов по двусторонним эконом. отношениям, созданным совместно с ТПП Японии и другими организациями, и в работе 21 комитета, созданного на базе прочих организаций делового мира страны. В аппарате Федерации — 180 чел., а ее го-

довой бюджет — 2 млрд. иен (формируется за счет членских взносов).

В числе комитетов имеются, в частности, такие как: по общей эконом. политике, корпоративной этике, правит. реформам, связям с общественностью, налогообложению, эконом. исследованиям, кредитно-денежной политике, межд. финансам, эконом. структуре, межд. системе налогообложения, статистике, промышленности, новым сферам бизнеса, конкуренции, охране окружающей среды, информатике и телекоммуникациям, энергии и ресурсам, качеству жизни и вопросам потребления, внутренней торговле, транспорту, земельной политике, жилищному строительству и развитию городов, аграрной политике, протехнологии, развитию ресурсов океана, по наукам о жизни, фин. положению корпораций, эконом. законодательству, менеджменту, внешним связям, внешней торговле, экономсотрудничеству, вопросам предпринимательства и промышленности стран-членов ОЭСР, торговле услугами, межд. протрудничеству, инопредприятиям в Японии, благотворительности корпораций, развитию межд. культурных связей, Азии, Китаю, США, делам Европы, **японо-российскому экономсотрудничеству**. Они вырабатывают рекомендации правительству. Соответствующие информ. потоки «Кэйданрэн» служат активной составляющей поддержки японских экспортеров.

Связи с Россией

СССР и Япония в 70-е гг. осуществляли крупномасштабные проекты эконом. сотрудничества по разработке прир. ресурсов Сибири и Дальнего Востока. Однако с 80-е гг. двусторонние торг. связи утратили стабильность.

в млрд.долл.	Товарооборот	Экспорт	Импорт
1993 г.	4,2	2,7	1,5
1994 г.	4,6	3,4	1,1
1995 г.	5,9	4,7	1,1
1996 г.	4,9	3,9	1,0
1997 г.	5,0	3,9	1,0
1998 г.	3,8	2,8	0,9

В 1997 г. рос.-японский товарооборот превысил 5 млрд.долл. (рост на 1% по сравнению с 1996 г. и ниже рекордных показателей 1995 г. — 5,9 млрд.долл.). В 1998 г., объем рос.-японской торговли снизился на 23% до 3,8 млрд.долл.

Сокращение товарооборота в 1998 г. было обусловлено спадом в японской экономике и крайне неблагоприятной конъюнктурой на японском рынке в том году практически по всем важнейшим группам традиц. товаров росэкспорта — **лес, уголь, рыба и морепродукты, цветные металлы**.

Основную долю в экспорте заняли сырьевые товары, в импорте — машины и оборудование (в т.ч. транспортные средства).

Негативное воздействие на развитие взаимной торговли продолжают также оказывать такие факторы, как несоответствие договорно-правовой базы нынешнему этапу эконом. связей, затяжной характер формирования благоприятного инвест. климата в России для привлечения японских капиталовложений.

Договорно-правовая база. Определена Торговым договором между СССР и Японией от 6 дек. 1957 г., по которому стороны предоставили друг другу РНБ. В развитие этого основополагающего документа между двумя странами ранее заключа-

лись также годовые, трехгодичные, а затем и пятилетние соглашения о товарообороте и платежах, срок действия последнего из которых истек в конце 1995 г.

В окт. 1993 г. в ходе визита Б.Н. Ельцина в Японию была подписана Декларация о перспективах торг.-эконом. и научно-тех. отношений. Меморандум об оказании Японией содействия ускоренной реформе в РФ, Меморандум об оказании экстренной гум. помощи и некоторые другие. В нояб. 1994 г. во время визита в Японию первого зампреда правительства РФ был подписан Меморандум об учреждении Рос.-Японской МПК по торг.-эконом. вопросам.

В соответствии с рос.-японскими договоренностями на высшем уровне в г. Красноярске в нояб. 1997 г., были проведены переговоры по подготовке Соглашения о поощрении и защите инвестиций, которое было подписано в нояб. 1998 г. во время официального визита в РФ премьер-министра К. Обути.

Кредитные отношения и страхование. Японское правительство приняло решение о предоставлении России двух пакетов эконом. помощи на общую сумму более 4 млрд.долл.:

1. Кредиты Экспортно-импортного банка Японии (1,1 млрд.долл.):

– кредит для целевых проектов двустороннего экономсотрудничества (использован для финансирования контракта АО «Ростелеком» с японской фирмой «Сумитомо» на закупку оборудования и услуг по реконструкции радиорелейной линии связи Москва-Хабаровск). В начале 1996 г. линия вступила в строй.

– инвест. кредит на 400 млн.долл. для проекта установки технологической линии по производству печей СВЧ на базе С.-Петербургского завода «Импульс», реконструкции комплекса каталитического реформинга ОА «Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез» и проекта создания производства дизельных двигателей на АО «КАМАЗ».

По проекту НПО «Импульс» (43 млн.долл.) завершена поставка оборудования, начат выпуск готовой продукции.

По проекту АО «КАМАЗ» (150 млн.долл.) кредитное соглашение 18.12.96 г. вступило в силу, а в янв. 1997 г. был открыт аккредитив на полную сумму контракта и частично поставлено оборудование. В связи с истечением срока аккредитива 31.05.98 поставки оборудования были приостановлены. В 1999 г. министерствами разрабатывалась схема кредитования данного производства, которая затем будет представлена в правительство РФ.

По проекту АО «Ярославнефтеоргсинтез» (200 млн.долл.) использование кредита сдерживалось сложным фин. положением предприятия. В нояб. 1998 г. между ОАО «НТК Славнефть» (которое приобрело контрольный пакет акций «Ярославнефтеоргсинтез») и консорциумом «Мицуи-Тссен» с учетом предварительного согласия Эксимбанка Японии был подписан Протокол об использовании кредита тремя траншами без изменения сроков поставки оборудования, предусмотренных в ранее подписанном контракте. ОАО готовит изменения контракта в части уточнения объема поставок для каждой отдельной части транша. Ориентировочный срок подписания изменений к контракту – был март 1999 г. Затем по-

сле оформления минфином России и Внешэкономбанком соответствующих кредитно-фин. документов контракт вступит в силу.

– «гум. кредит в 500 млн.долл. По согласованию сторон часть кредита в 260 млн.долл. должна быть использована для проектов вне Дальневосточного региона России и 240 млн.долл. – на проекты этого региона.

В июне 1997 г. были подписаны кредитные соглашения по трем проектам: оборудование для АО «Ижмаш» (68 млн.долл.), оборудование для диагностического центра в Иркутске (16 млн.долл.) и оборудование для производства детского питания в Хабаровске (15 млн.долл.). В нояб. 1997 г. было подписано кредитное соглашение по проекту реконструкции медцентра УД Президента РФ (46,8 млн.долл.).

В стадии согласования внутренних долговых документов и подготовки кредитных соглашений между Внешэкономбанком РФ и Эксимбанком Японии находятся проекты модернизации межд. аэропорта в г. Южно-Сахалинске (65 млн.долл.), строительства системы водоснабжения СЭС «Находка» (26 млн.долл.), модернизации предприятий пищевого производства Дагестана (6,8 млн. долл.)

2. Средства из лимита госстрахования (1,8 и 1,1 млрд.долл.).

В счет лимита госстрахования в 1,8 млрд.долл. завершена реализация контрактов на общую сумму 700 млн.долл. на поставку в РФ труб, оборудования и строительной техники для газопроводов (сделка «газ – трубы»).

В 1993 г. было подписано соглашение между «Лукойл» и «Мицуи» о поставках оборудования для восстановления нефтескважин с использованием японского лимита госстрахования также на 700 млн.долл. Однако, соглашение не вступило в силу в связи со значит. снижением расчетных показателей эффективности проекта.

Оставшаяся сумма лимита (400 млн.долл.) использована для рефинансирования имеющейся коммерческой задолженности. Лимит госстрахования в сумме 1,1 млрд.долл. в силу различных причин сторонами не используется.

Инвест. сотрудничество. Реализовано шесть совместных проектов (три генсоглашения по разработке лесных ресурсов Дальнего Востока, строительство первой очереди порта Восточный, первое и второе генсоглашения о производстве и поставках технологической щепы). В стадии реализации находится генсоглашение о поставке южно-якутских углей.

По данным Госкомстата РФ, суммарный объем японских инвестиций в России составляет 413 млн.долл. (на 01.10.98), а в Госреестр внесено 450 предприятий с японским капиталом. Около 300 СП с японским участием действуют на Дальнем Востоке, однако их вклад в эконом. развитие региона незначителен.

Существенные сдвиги отмечаются по одному из наиболее перспективных направлений эконом. сотрудничества с Японией – Сахалинским проектам. В 1996 г. вступили в силу СРП по проектам «Сахалин-2» (22 мая) и «Сахалин-1» (10 июня). В 1997 г. инвестиции по обоим проектам составили 420 млн.долл. («Сахалин-1» – 160 млн.долл., «Сахалин-2» – 260 млн.долл.), в 1998 г. – 680 млн.долл. («Сахалин-1» – 180 млн.долл., «Сахалин-2» – 500 млн.долл.). Всего за последние 3 года

в проекты «Сахалин-1» и «Сахалин-2» было инвестировано 1,3 млрд.долл. Установив в сент. 1998 г. на шельфе Сахалина первую добывающую нефтяную ледостойкую платформу «Моликпак» производительностью 90 тыс.б/д, консорциум проекта «Сахалин-2» намерен был в 1999 г. приступить к добыче «ранней нефти». Максимальный уровень добычи в год составит: нефти — 8 млн.т. и газа — 16 млрд.куб.м.

Бурение в 1998 г. 2-х глубоких развед. скважин на «Сахалин-1» также приблизило время обустройства этих месторождений. Первая платформа проектируется производительностью 200 тыс.б/д. Промдобыча нефти ожидается в 2001-02 гг. Максимальный уровень добычи в год составит: нефти — 24 млн.т., газа — 20 млрд. куб.м.

Ежегодно на сахалинских нефтегазовых проектах увеличиваются не только объемы, но и **доля рос. поставщиков оборудования, материалов и услуг, которая в 1998 г. составила в среднем 60%**.

Не исключается и возможность подключения японских компаний к реализации нефтегазовых проектов «Сахалин-3,4,5 и 6» после законодат. оформления месторождений этих проектов разрешенными к разработке на условиях СРП и реальных успехов по осуществлению проектов «Сахалин-1» и «Сахалин-2». Запасы природного газа на Сахалине — более 3,5 трлн.куб.м. Компаниями «Иточу», «Марубени» и «Джапекс» (участники проекта «Сахалин-1») прорабатывается вопрос строительства газопровода «Сахалин-Япония» по перекачке в Японию 7 млрд. куб.м. газа в год. Одновременно участники консорциума проекта «Сахалин-2» (включая «Мицуи» и «Мицубиси») рассматривают вопрос строительства на о-ве Сахалин в г. Корсаков завода сжиженного природного газа на 6 млн.т. в год.

По договоренности РАО «ЕЭС России» и «Марубени» от 1.12.98 стороны приступили к изучению условий осуществления проекта энергомоста «Россия-Япония» по переброске с о-ва Сахалин в Японию до 10-30 млрд.квт.ч. электроэнергии в год. Ожидается, что капвложения по этому проекту составят 10-12 млрд.долл.

Одним из перспективных направлений расширения рос.-японского инвест. сотрудничества может стать подключение японских фирм и организаций для реализации рос. программы по сокращению выбросов парниковых газов в атмосферу. МВТП Японии после соответствующего отбора одобрило **финансирование в 1998/99 ф.г. ТЭО 20 экологических проектов за счет средств фондов японского правительства на безвозмездной основе.**

Все проекты направлены не только на развитие ТЭК РФ, но и на выполнение обязательств обеих страна по Рамочной конвенции ООН по климату — уменьшить эмиссию углекислого газа в атмосферу планеты.

Среди этих объектов: перевод действующих ТЭЦ на Сахалине с угля на прир. газ, модернизация ТЭС в Приморском крае, модернизация и строительство новых энергообъектов в Хабаровском крае, Амурской, Камчатской и Иркутской обл. и в ряде регионов Центр. России (Рязанская, Нижегородская обл.).

Рассмотрение ситуации с предоставлением России льготного «экологического кредита» и возможного механизма передачи квот на выбросы будет одним из основных вопросов рос.-японских

консультаций по энергетике 1999 г.

В марте 1999 г. японские компании приступили к отбору очередной «порции» из 54 проектов, предлагаемых РАО «ЕЭС России» для реализации в рамках совместной Программы сокращения атмосферных выбросов парниковых газов на предприятиях ТЭК России путем реконструкции и модернизации действующих объектов.

Заметный интерес японские деловые круги продолжают проявлять к сотрудничеству в области нефтепереработки и нефтехимии (Комсомольский, Хабаровский, Ангарский, Новокуйбышевский, Ачинский и др. НПЗ), а также к реализации крупных комплексных проектов в рамках СЭЗ «Находка» (строительство экологически чистой электростанции, системы водоснабжения, гражд. аэродрома, создание промышленных комплексов с экспортоориентированной направленностью и ряда других проектов).

Принципиально важное значение имеет скорректированная работа сторон по реализации Федеральной целевой Программы эконом. и соц. развития Дальнего Востока и Забайкалья на 1996-2005 гг.

Результатом такой совместной работы во время III заседания подкомиссии по Дальнему Востоку (г. Южно-Сахалинск, март 1998 г.), V заседания рабочей группы по эконом. сотрудничеству на Дальнем Востоке (г. Ниигата, нояб. 1998 г.) и VI заседания рабочей группы (г. Саппоро, фев. 1999 г.), а также IV заседания Подкомиссии по эконом. сотрудничеству с дальневосточными регионами РФ рос.-японской МПК по торг.-эконом. вопросам (г. Токио, март 1999 г.) явилось **определение шести приоритетных объектов**, рекомендованных сторонами к более глубокой проработке с целью последующей реализации.

Среди этих объектов завершение строительства Бурейской ГЭС (Амурская обл.), освоение газовых месторождений Анивского р-на (Сахалинская обл.), создание горно-металлургической базы по комплексной переработке горно-минерального сырья компании «Электрум» (Приморский край), строительство III нитки магистрального газопровода Мастах-Берге-Якутск, строительство газопроводов от побережья Охотского моря до г. Петропаловск-Камчатского и «Сахалин-Комсомольск-на-Амуре-Хабаровск». В янв. 1999 г. в г. Токио в «Кэйданрэне» состоялась презентация этих шести отобранных проектов.

К приоритетным объектам, рекомендованным сторонами для реализации в дальневост. регионе относится и **порт Зарубино** Приморского края, по которому имеется разработанное ТЭО и ведется оценка возможных объемов грузопотоков.

Продолжает сохраняться интерес полугод. Японской нац. нефтекорпорации, а также консорциума фирм «Марубени», «Сумитомо», «Ниппон стил», «Токио газ», «Осака газ» и др. в реализации Ковыктинского газового проекта, генсоглашение на разработку ТЭО которого было подписано рос. и китайской сторонами 25 фев. 1999 г. в Москве. Принципиальным вопросом подключения Японии к разработке ТЭО этого крупномасштабного проекта рос. и китайская стороны считают определение потребностей со стороны Японии в рос. прир. газе.

Орг. механизм эконом. сотрудничества. 9 июня 1997 г. в Токио было проведено II заседание

МПК, в ходе которого был рассмотрен весь спектр принципиальных вопросов двустороннего торг.-эконом. сотрудничества, включая вопросы оказания Японией экономпомощи и техсодействия России для продвижения реформ, проблемы урегулирования коммерческой задолженности и создания надлежащего инвест. климата, а также вопросы регионального эконом. сотрудничества. 3-е заседание МПК было намечено провести весной 1999 г. в Москве.

В нояб. 1997 г. во время рос.-японской неформальной встречи на высшем уровне в г. Красноярске был согласован «План Ельцина-Хасимото», предусматривающий расширение инвест. сотрудничества двух стран, содействие интеграции рос. экономики в межд. эконом. систему, укрепление сотрудничества по энергетике и энергосбережению, использованию атомной энергии в мирных целях и др. Правительством РФ в янв. 1998 г. утверждены Мероприятия по реализации «Плана Ельцина-Хасимото».

В рамках договоренностей на высшем уровне реализуются такие важнейшие направления сотрудничества, как привлечение финансирования Эксимбанка в рамках действующих кредитных линий, внедрение новых смешанных форм гарантий для японских кредиторов, содействие укреплению транспортной системы Транссибирской ж/д магистрали, консультации в рамках АТЭС по присоединению России к ВТО, обучение рос. управленческих кадров и консультационно-информ. сотрудничество.

На состоявшейся 18-19 апр. 1998 г. в Кавана (Япония) второй неформальной встрече на высшем уровне стороны договорились о новых мерах по активизации отношений в эконом. области. Японская сторона подтвердила свое решение предоставить России несвязанный кредит на 1,5 млрд.долл. для содействия реформами. Достигнута договоренность о включении в «План Ельцина-Хасимото» пункта о сотрудничестве в освоении космического пространства. **Лидеры двух стран приняли также решение о создании рос.-японской инвест. компании** с целью стимулирования японских инвестиций в рос. экономику.

В июле 1998 г. в ходе офиц. визита в Японию пред. правительства РФ были согласованы «Основные положения концепции рос.-японской инвест. компании», было оформлено соглашение о выделении России Эксимбанком Японии кредитных траншей на 800 млн.долл. в рамках несвязанного кредита в 1,5 млрд.долл.

В нояб. 1998 г. в ходе визита в РФ премьер-министра К.Обути были подписаны Московская декларация об установлении созидательного партнерства между РФ и Японией, Соглашение о поощрении и защите инвестиций, меморандумы о сотрудничестве в области окружающей среды.

Наряду с оживлением офиц. контактов, дальнейшее развитие получили взаимные связи и на деловом уровне. Важным событием стало проведение в Москве в нояб. 1997 г. третьего совместного совещания Рос.-японского и Японо-рос. комитетов по эконом. сотрудничеству (РЯКЭС-ЯРКЭС).

Японо-рос. комитет по эконом. сотрудничеству (ЯРКЭС). Предшественник ЯРКЭС — Японо-советский комитет по эконом. сотрудничеству был учрежден в 1965 г. на основе обменных писем

между ТПП двух стран в качестве постоянно действующего органа. В апр. 1992 г. он был преобразован в **Японо-рос. комитет по эконом. сотрудничеству**. Постоянный секретариат комитета находится при «Кэйданрэн» (отв. секретарь — замдиректора Департамента межд. связей «Кэйданрэн» С. Эбэ). Новое руководство ЯРКЭС во главе с К. Андзай (президент компании «Токио гасу»), избрано 19 дек. 1997 г.

В составе ЯРКЭС созданы подкомитеты по отдельным областям двусторонних эконом. отношений. Их заседания в основном бывают приурочены к совместным совещаниям комитетов. Наибольший интерес члены ЯРКЭС проявляют к деятельности подкомитета по Дальнему Востоку. Всего в результате работы подкомитетов было заключено десять Генсоглашений по экономсотрудничеству, из них шесть полностью выполнены (о сотрудничестве в разработке лесных ресурсов Сибири и Дальнего Востока, строительстве **порта Восточный**, о поставках в Японию технологической щепы и балансов); одно находится в стадии практической реализации (о разработке Южно-кутского угольного бассейна); одно приостановлено (о разведке и разработке якутского газа); Генсоглашение о разведке и добыче нефти и газа на шельфе о-ва Сахалин переработано применительно к новым условиям и переведено в плоскость практической реализации.

Первое совместное совещание РЯКЭС и ЯРКЭС состоялось 2-4 июня 1993 г. в Москве, второе — 26-29 марта 1996 г. в Токио, третье — 18-21 нояб. 1997 г. в Москве. В ходе третьего совещания были подробно обсуждены перспективы двустороннего инвест. сотрудничества и вопросы реализации Программы эконом. и соц. развития Дальнего Востока и Забайкалья на 1996-2005 гг. Эти направления работы также находились в центре внимания совещаний подкомитетов по Дальнему Востоку ЯРКЭС и РЯКЭС. Состоялось три совместных совещания, последнее — в марте 1998 г. в г. Южно-Сахалинске. Совещание впервые проводилось параллельно с заседанием Подкомиссии по вопросам эконом. отношений с Дальневост. регионом РФ рос.-японской МПК.

Подготовка кадров. МВТП является одним из главных координаторов программ японского правительства в сфере оказания техсодействия рос. реформам по переходу на рыночную экономику (общая сумма ассигнований составила 200 млн.долл.).

В ведении министерства находится **прием на стажировку в Японии росспециалистов**, направленные в Россию консультационно-экспертных групп, оказание содействия в повышении безопасности рос. АЭС (под программу на 3 года выделено 25 млн.долл.), создание в г. Владивостоке Центра малого и среднего предпринимательства (30 млн.долл.) и другие программы.

Обзор рынка традиц. товаров росэкспорта. В 1998 г. **морепродукты составляли 29,8% в общем объеме росэкспорта в Японию.**

В связи с высоким уровнем потребления рыбы и морепродуктов на душу населения **Япония является не только мировым лидером по добыче, но и одним из ведущих мировых импортеров.** При этом стаття импорта рыбы и морепродуктов является самой большой в общем продимпорте страны и имеет тенденцию к постоянному росту. География

импорта морепродуктов весьма обширна, однако на долю США, Китая, Таиланда, России, Тайваня и Южной Кореи приходится около 70% всего объема импорта морепродуктов.

Японский импорт морепродуктов (тыс.т.):

	1997 г.	1998 г.
США	443	326
Китай	352	318
Россия	187	190
Всего др. стран	2,79	2,09

Значит, часть импортируемых из Китая и Азии морепродуктов являются рос. реэкспортом. В 1997 г. китайский экспорт морепродуктов в Японию составил 2 млрд.долл., в 1998 г. — 3 млрд.долл. (увеличился экспорт переработанной продукции).

Поставки морепродуктов из РФ в Японию

	1996 г.	1997 г.	1998 г.
кол-во (тыс.т.)	180	187	190
сумма (млн.долл.)	1088	1032	794

Как видно из вышеприведенной таблицы, несмотря на то, что количество поставок с 1997 г. выросло на 5,5%, стоимость закупки уменьшилась на 23,1%. Данное снижение цены объясняется прежде всего появлением на японском рынке морепродуктов значит. количества мелких и средних экспортеров. Отсутствие действенного механизма контроля за экспортом рос. морепродуктов в портах Японии снижает валютную выручку России, ведет к «развалу» рынка, вызывает справедливые нарекания со стороны других экспортеров — фирм Таиланда, Ю. Кореи и Китая.

Объем наших продаж в Японию

	1997 г.		1998 г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Алюминий и сплавы	586,5	931,5	392,5	555
Платина	9,3	121,0	4,1	50
Палладий	63,6	369,1	33,5	293
Никель	13,1	95,5	4,3	25
Итого:	1582,5		978	

Такое резкое снижение на 38% объема экспорта по данной группе товаров прежде всего объясняется несоблюдением сроков поставки росэкспортерами и в результате — срывами контрактов. По всем позициям группы «цветные и драгметаллы», имеется возможность увеличить объем экспорта как минимум в два раза.

Объем продаж рос. угля (коксуемого и энергетического): 1996 г. — 261 млн.долл. (4,8 млн.т.); 1997 г. — 229 млн.долл. (4,4 млн.т.); 1998 г. — 192 млн.долл. (4 млн.т.). Особенностью японского рынка коксуемого угля является ежегодное снижение базисных цен в среднем на 3 долл. за тонну. Это связано со структурными изменениями в японской промышленности, в результате которых **ежегодный объем производства стали за последние шесть лет снизился со 120 до 90 млн.т.**, а также в связи с разработкой и внедрением новых технологий, позволяющих использовать для производства стали более дешевые, слабококсуемые угли из Китая, Австралии и Канады.

До 1998 г. основным координатором по закупке у нас металлургического угля являлась фирма «Сумитомо», как основной закупщик для «Ниппон Стил». С начала 1998 г. по настоянию «Ниппон Стил» был создан совет по закупке рос. угля, состоящий из фирм «Сумитомо», «Нитимен» и «Ниссе Ивай», которые распределили свои обязанности по координации выполнения контрактов поквартально, т. е. каждая из вышеназванных

фирм, поочередно, на протяжении трех месяцев занимается отслеживанием выполнения контракта, проводит анализ цен и информирует об этом покупателя («Ниппон Стил»).

В отношении энергетических углей также ожидалось резкое снижение количества закупок в 1999 г. Договорная стоимость этих углей (бенчмарк) составит 27 долл. за тонну, что на 6 долл. ниже цены предыдущего года.

В 1998 г. объемы строительства жилых домов в Японии продолжали снижаться, что привело к значит. уменьшению объемов потребления лесопроизводства, за исключением технологической щепы и балансов, используемых для производства бумаги и картона. Поскольку доля импортной лесопроизводства в Японии составляет 80% от годового объема, уменьшение объемов импорта в 1998 г. было беспрецедентным. Спрос на лесопроизводство в том году в Японии составил 92 млн.куб.м., из которых поступило по импорту из России 4,5 млн.куб.м. на 420 млн.долл.

Японская госкорпорация по кредитованию домостроения (GHLC) снизила во II полугодии 1998 г. процентную ставку кредита с 2,7% до 2,5%, что является одной из мер правительства по стимулированию отечественной экономики. Предполагалось, что в 1999 г. объем домостроения увеличится до уровня 1,3 млн. домов в год, что превысит результаты 1998 г. на 8%.

Бюро в России

- JETRO**, т. 941-8866, ф. 941-8869.
- Embassy of Japan**, т. 291-8500, ф. 200-0213.
- Aiwa Europe**, т. 232-3730, ф. 232-3731.
- Asahi Shimbun**, т. 243-0989, ф. 230-2772.
- Brigestone**, т. 258-1877, ф. 967-0756.
- Business Car**, т. 310-7159,-69, ф. 310-7154.
- Canon**, т. 258-5600, ф. 258-5601.
- Casio Computer**, т. 258-1209,-10,-13, ф. 258-1211.
- Chori**. 103009 М., Пушкинская 9, оф. 9., т. 292-4841, ф. 292-5395.
- Chunichi Shimbun & Tokyo Shimbun**, т. 243-1671, ф. 230-6888.
- Dentsu**. 121059 М., Бережковская наб. 2., т. 941-8291,-93, ф. 941-8111.
- Hitachi Construction Machinery**, т. 933-5133, ф. 933-5130.
- Hitachi**, т. 787-4020, ф. 787-4021.
- Honda Motor**, т. 745-2080, ф. 745-2081.
- Ishikawajima-Harima Heavy Industries**. 117049 М., Смоленский бул. 22/14, оф. 10., т. 248-0704.
- ISTC (Science and Technology Center)**, т. 321-3566,-4665.
- Itochu**, т. 961-1455,-56, ф. 961-1447.
- ITS Japan**, т. 796-9119.
- Japan Air Lines**, т. 921-6441,-6448, ф. 921-3294.
- Japan Bank**, т. 258-1835, ф. 258-1858.
- Jarpo**, т. 207-1962,-7247, ф. 208-6725.
- Juki Europe**, т. 923-6667, ф. 923-4057.
- Kanematsu**, т. 935-8940,-46, ф. 935-8947.
- Kasho**. 109017, М., Пятницкая 46, стр. 2.
- Kawakami**, т. 292-9435, ф. 200-0249.
- Kawasho**. 117049 М., Мытная 1, 7 эт., т. 230-0176.
- Kinsho-Mataichi**. М., Олимпийский пр-т 16А, оф. 14., т. 974-1272, ф. 926-5500.
- Kintetsu World**, т. 152-9618, ф. 258-1017.
- Komatsu**, т. 258-2411, ф. 937-3265.
- Mainichi**, т. 956-2001, ф. 230-2484.
- Marubeni Auto**, т. 967-0729, 258-2450, ф. 967-0805.

Marubeni Electronic, т. 258-2482, ф. 967-0870.
Marubeni, 123610 М., Краснопресненская наб. 12., т. 967-0861, 258-1817, ф. 967-0862.
Minolta, т. 242-1227, ф. 242-1227.
Mitsubishi Electronic, т. 255-6283, ф. 253-9509.
Mitsubishi Heavy Industries, т. 956-2969, ф. 234-3830.
Mitsubishi, т. 961-2122,-26, ф. 961-2127.
Mitsui, 103009 М., Огарева 17/9., т. 956-9638,-9600, ф. 956-9610.
Morikawa Shoji Kaisha, т. 232-3541, ф. 956-0438.
Mosta Clinic, т. 927-0747, ф. 923-7222.
NHK TV & Radio, т. 291-7802, ф. 291-8820.
NEC, т. 935-7930, ф. 935-7933.
Nichimen, 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1609., т. 258-1915,-1196,-97, ф. 258-1757.
Nissan, т. 219-4666.
Nissho Iwai, т. 252-7901, 258-0491, ф. 252-7918.
Nisso Boeki, т. 284-5381,-82, ф. 281-9764.
Olympus Optical, М., М. Калужская 19, эт. 2., т. 958-2245.
Orient, т. 253-1001, ф. 253-1537.
Pioner Electronic, т. 258-5441, ф. 258-5437.
Sony Europa, 123557 М., Б. Тишинский пер. 38., т. 258-7667, ф. 258-7650.
Sumitomo, т. 797-2800, ф. 797-2801.
The Export-Import Bank of Japan, 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 905., т. 258-1832.
Tokyo Boeki, т. 937-7072, ф. 973-7073.
Tokyo Broadcasting System, 121248 М., Кутузовский пр-т 9, оф. 20-22., т. 956-6051, 243-9980, ф. 243-1044.
Tomen, 123610 М., Краснопресненская наб. 12, эт. 13, оф. 9, т. 258-1573,-78, ф. 258-1570.
Yamanouchi Europe, т. 737-0755,-56, ф. 737-0753.
Yokogama Electric, т. 737-7871, ф. 737-7872.

Обзор прессы

ПОЛОЖЕНИЕ В ЯПОНО-РОС. ОТНОШЕНИЯХ — НАИЛУЧШЕЕ ЗА 200 ЛЕТ

Хотелось бы поприветствовать тот факт, что теперь стало возможным издание всеобъемлющего сборника материалов по эконом. ситуации в разных странах и по эконом. связям России с зарубежными странами для рос. читателей, занимающихся торг.-эконом. отношениями с зарубежными странами. Я надеюсь, что предоставление детального анализа японской экономики и полной информации о состоянии японо-российских эконом. отношений в результате издания данного сборника из серии деловых справочников ПОЛ-ПРЕД будет содействовать еще большему развитию японо-российских связей.

Правительство Японии считает, что продвижение реформ в России в различных областях, — в политике, в экономике, в дипломатии, приносят огромную пользу не только России, но и миру и стабильности: во всем мире, в том числе и в Японии. Встреча на высшем уровне в Красноярске в ноябре 1997 г. ознаменовала качественный поворот в японо-российских отношениях, произошли такие события, как подписание «Московской декларации» в ходе визита в Россию премьер-министра Японии Обути в 1998 г., и в настоящее время ситуация в отношениях между двумя странами является наилучшей за всю их прошлую двухсотлетнюю историю. Правительство Японии неуклонно поддерживает реформаторские усилия правительства РФ и оказывает содействие таким усилиям, и в качестве составляющей такого содействия, было

последовательно осуществлено предоставление России несвязанного кредита Банка между сотрудничества Японии на 1,5 млрд. долл. Помимо этого, Япония, на основе «Плана Хасимото-Ельцина», продвигает «Японо-российское партнерство для реформ», направленное на коренное расширение интеллектуального и технического сотрудничества. 4400 менеджеров прошли стажировки в Японских центрах на территории России, из них 1100 человек приняли участие в стажировках в Японии, изучив опыт и ноу-хау японской экономики.

Правительства Японии и РФ в целях улучшения условий развития японо-российских торг.-эконом. отношений создали японо-российскую МПК по торг.-эконом. вопросам и осуществляют обмен мнениями по широкому кругу проблем на уровне министров.

С другой стороны, нельзя сказать, что торгово-инвестиционные отношения между Японией и Россией в последние годы активны в достаточной мере, на что повлиял и финансовый кризис в России в августе 1998 г., Имеются проекты кредитования России Японией, которые приостановлены. Однако, в последнее время имеются и позитивные тенденции, в том числе начало добычи по Сахалинским проектам, рост интереса в отношении российских высоких технологий со стороны японских предприятий. Принимая во внимание высококвалифицированные кадры и богатые природные ресурсы, которыми обладает Россия, и экономические возможности Японии, существует высокий потенциал торгово-экономических отношений между обеими странами, и я надеюсь на их дальнейшее развитие.

Недавно у России появился новый президент Путин, а в Японии — новый премьер-министр Мори. В третьей декаде апреля в России планируется провести японо-российскую неофициальную встречу на высшем уровне. В июле в Японии, на Окинаве открывается совещание глав стран «Большой восьмерки», в котором от России принимает участие президент Путин. Надеюсь, что посредством такого рода непрерывного японо-российского диалога в дальнейшем отношения между обеими странами будут последовательно укрепляться. В России началось восстановление экономики, просматриваются тенденции к еще большему укреплению экономических связей с зарубежными странами. Недавно президент Путин подписал закон о ратификации Японо-российского соглашения о защите и поощрении капиталовложений, и перспектива вступления в силу данного соглашения, создающего важную правовую базу для развития экономических обменов между Японией и Россией, является хорошим сигналом для инвесторов Японии и России. Хотелось бы, чтобы и в будущем в еще большей степени наладился инвестиционный климат, и, вместе с тем, чтобы отдельные инвестиционные проекты развивались в позитивном направлении. И правительство Японии, и частные предприятия Японии желают, чтобы отношения с Россией развивались во всех областях, и я надеюсь на то, что сотрудничество с правительством РФ и частными предприятиями России будет развиваться.

10 апреля 2000 г.

Чихиро АЦУМИ
Глава экономического отдела
Министр Посольства Японии в РФ

АВСТРАЛИЯ

Австралия. Находится на Австралийском материке, о-ве Тасмания и ряде других более мелких овов в Тихом и Индийском океанах. Территория: 7682 тыс. кв. км. Население: 18,7 млн. чел. (март 1998 г.). Столица: Канберра — 300 тыс. чел. Адм. деление: 6 штатов, Сев. территория и Австралийская столичная территория. Офиц. язык: английский. Денежная единица: австралийский доллар = 100 центам. Нац. праздник: 26 янв. День Австралии (1788 г.). Дипотношения с СССР установлены 10 окт. 1942 г. РФ признана правопреемницей СССР 26 дек. 1991 г.

Госструктуры

Австралия представляет собой федеративное государство, образованное 1 янв. 1901 г. (тогда же была принята конституция страны) из шести англ. колоний. Австралия представляет собой федерацию из шести штатов (Квинсленд, Новый Ю. Уэльс, Виктория, Ю. Австралия, Зап. Австралия, Тасмания) и двух территорий (Сев. и Австралийская столичная). Каждый штат и территория имеют свой парламент и правительство.

Формально главой государства является королева Великобритании, представленная в стране генерал-губернатором (с марта 1996 г. — Уильям Дин), назначаемым по рекомендации австралийского правительства. В сферу его полномочий входят созыв, продление сроков полномочий и роспуск фед. парламента, назначение премьер-министра и членов правительства, утверждение принятых фед. парламентом законов, назначение судей высших судебных инстанций, руководство ВС. Каждый из шести австралийских штатов имеет своего губернатора, который имеет аналогичные полномочия в пределах данного штата.

Высший законодат. орган — фед. парламент, состоящий из палаты представителей (нижняя палата) и сената (верхняя палата). Главную роль в осуществлении законодат. функций парламента играет палата представителей, состоящая из 148 депутатов, избираемых всеобщим тайным голосованием на 3 года. Партия (или коалиция партий), имеющая большинство в палате представителей, формирует правительство. **Премьер-министром может быть только член палаты представителей, а министрами — депутаты какой-либо из обеих палат парламента.** Партия (или коалиция партий), стоящая в палате представителей на втором месте по числу депутатов, является офиц. оппозицией, а ее лидер — лидером оппозиции. Во главе палаты представителей стоит спикер. Он председательствует на заседаниях, следит за соблюдением правил парламентской процедуры, порядком дебатов. Сенат, согласно конституции, призван «контролировать» решения палаты представителей. Он состоит из 76 депутатов (по 12 сенаторов от каждого штата и по 2 сенатора от каждой территории), избираемых сроком на 6 лет. Половина состава сената переизбирается каждые 3 года.

Деятельность фед. парламента во многом определяется работой парламентских комитетов. В фед. парламенте функционируют комитеты палаты представителей и сената, а также объединенные комитеты, состоящие из представителей обеих палат. Обычно один депутат входит одновременно в состав нескольких комитетов.

Испол. власть осуществляется фед. правительством. Оно несет коллективную ответственность перед парламентом (и через него перед электоратом) за свою деятельность. Создаваемый в рамках фед. правительства кабинет министров является основным органом правительства, формирующим его политику. Кабинет министров возглавляется премьер-министром и состоит примерно из половины членов правительства.

В Австралии соблюдается незыблемость фед. конституции. Из 46 референдумов, проведенных с целью внесения в нее тех или иных изменений, лишь в шести случаях избиратели дали согласие на это. За изменение конституции должно проголосовать подавляющее большинство избирателей в четырех из шести штатов. До вынесения вопроса об изменениях в конституции страны на общенац. референдум решение об этом должно быть принято подавляющим большинством членов палаты представителей и сената фед. парламента.

Все австралийские штаты и территории имеют свои собственные конституции, внесение в них тех или иных изменений является прерогативой парламента штатов и территорий. Парламенты штатов Новый Ю. Уэльс, Виктория, Зап. Австралия, Ю. Австралия и Тасмания состоят из двух палат. Нижняя палата называется Законодат. ассамблеей (в штатах Южная Австралия и Тасмания — просто Ассамблеей), верхняя палата парламента упомянутых штатов называется Законодат. советом. В штате Квинсленд, Сев. территории и в Австралийской столичной территории действует однопалатный парламент, который называется Законодат. ассамблеей.

Существует 3 уровня власти — федеральная, администрация штатов и территорий и местная власть — руководство городов (680 «местных правительств»). Распределение полномочий определяется конституцией Австралии. В ведении фед. власти находятся вопросы обороны, внешней политики и торговли, финансов, включая взимание налогов, пенсионного и другого соцобеспечения, занятости, иммиграции, таможи, выдачи загранпаспортов, контроля за радио и телевидением. Полномочия администраций штатов и территорий ограничиваются сферами здравоохранения и образования, дорожным строительством, системой поддержания правопорядка, лесным хозяйством, регистрацией автотранспорта и противопожарным обеспечением. Местная власть в основном осуществляет контроль по поддержанию порядка в масштабах отдельных городов и областей.

Законы, принимаемые фед. парламентом, обязательны к исполнению на всей территории страны и имеют доминирующую силу над законодательствами штатов и территорий. В силу предоставления фед. правительством широкой фин. помощи штатам и территориям, в первую очередь в виде отчислений от сбора налогов, оно имеет возможность достаточно широко участвовать в эконом. и других областях развития штатов и территорий. Все спорные вопросы между фед. властью и властями штатов и территорий, а также администрацией на местах решаются в Федеральном суде (в основном это касается находящихся на рассмотрении фед. парламента законопроектов) и Верховном суде Австралии — высшей судебной инстанции страны.

С начала 90-х гг. в Австралии развернулось

движение по введению в стране республиканской формы правления. В фев. 1998 г. в г. Канберре прошел Конституционный конвент, большинство делегатов которого проголосовало за преобразование Австралии в республику. На нояб. 1999 г. был запланирован общенац. референдум, в ходе которого австралийцы определят свое отношение к этому вопросу. В случае преобразования Австралии в республику она сохранит свое офиц. название Австралийский Союз, а также останется членом Британского Содружества. Главой государства будет тогда президент.

Экономика

Для австралийской экономики 1998 г. был в целом достаточно благополучным. Нац. хозяйство находится на самом высоком уровне за последние 25 лет.

В 1998 г. ВВП составил 560 млрд. австр. долл. (1997 г. — 531 млрд. австр. долл.), темпы роста — до 5% (1997 г. — 3,5%), инфляция — 2% (1997 г. — 1,5%), уровень безработицы — 7,5% (в 1997 г. он достигал 9%), внешнеторг. оборот — 232,6 млрд. австр. долл., в т.ч. экспорт, составляющий 20% от ВВП, — 114,2 млрд. австр. долл. (рост на 8,4%), импорт также увеличился на 14,4% и достиг 118,4 млрд. австр. долл. (в 1997 г. внешнеторг. оборот, экспорт и импорт составляли соответственно 208, 105 и 103 млрд. австр. долл.).

Нефти и природного газа добыто соответственно 33 млн. т. и 30 млн. куб. м., золота — 312 т., шерсти — 440 млн. кг., урожай пшеницы составил — 22 млн. т.

Из общего экспорта в 1998 г. доля готовой продукции равнялась 88,5 млрд. австр. долл. (рост на 9,4%), экспорт услуг составил 25,7 млрд. австр. долл. (рост на 5,2%). Импорт различных товаров равнялся 92,1 млрд. австр. долл. (рост на 15,9%), импорт «услуг» — 26,3 млрд. австр. долл. (рост на 9,3%).

Из категории готовой продукции экспорт с/х товаров вырос на 5,2% и составил 22,1 млрд. австр. долл. (в основном это произошло за счет увеличения экспорта мясopодуктов — на 26%), а экспорт полезных ископаемых — угля, железной руды и др., — вырос на 10,9% и составил 66,4 млрд. австр. долл.

Иноинвестиции в различные сферы австралийской экономики в 1998 г. выросли на 53,1 млрд. австр. долл. и достигли 563 млрд. австр. долл. Они сосредоточены в банковском и страховом бизнесе, промышленности и добыче полезных ископаемых.

Австралийские капвложения за границей в 1998 г. выросли на 38,6 млрд. австр. долл. и равняются 237 млрд. австр. долл.

Основными **торг. партнерами Австралии являются: Япония, США, Ю. Корея**, Англия, Тайвань, Н. Зеландия, Германия, Китай, Сингапур, Индонезия. В 1998 г. общий австралийский экспорт в страны Вост. Азии вырос на 5,7% (в частности, в Японию — на 14%, на Тайвань — на 15%, в Сингапур — на 8%). Экспорт в страны Ю. Азии вырос на 21% (в Индию — на 24%, в Пакистан — на 54%), в страны Вост. Европы — на 35% (в частности, в Россию — на 121%, одной мороженной говядины было поставлено на 100 млн. австр. долл.), в США — на 23%, в Англию — на 15%, в ОАЭ — на 60%, в Турцию — на 66%.

Торг. отношения Австралии с ее основными партнерами складывались в 1998 г. следующим образом. **Япония — ведущий торг. партнер Австралии.** Экспорт готовой продукции в 1998 г. составил 17,6 млрд. австр. долл., или на 14,4% больше, чем в 1997 г. Положит. сальдо торг. баланса в 1998 г. составило 4,9 млрд. австр. долл. Список товаров, поставляемых из Австралии в Японию, включает, уголь, железную руду, говядину, сыр, фрукты, соки, рыбные продукты, шерсть, сахар, пшеницу. Экспорт австрал. услуг в Японию в 1998 г. составил 3,6 млрд. австр. долл. Япония стоит на третьем месте по уровню инвестиций в австрал. экономику — более 60 млрд. австр. долл.

США стоят на втором месте по объему торговли с Австралией. В 1998 г. экспорт австрал. продукции в эту страну составил 7,79 млрд. австр. долл. (рост на 41%). Импорт из США вырос на 12,4% и достиг 19,8 млрд. австр. долл. Австралия поставляет в США говядину (612,6 млн.), сырую нефть (513,1 млн.), железную руду и металл (348 млн.), детали к компьютерам (330 млн.), моторы к автомобилям (227 млн. австр. долл.). Другими важными позициями австрал. экспорта в США являются нефтепродукты, химикаты. Объем австрал. капвложений в США равняется 20 млрд. австр. долл. На развитие торг. отношений Австралии с США негативным образом влияют ограничения на экспорт в США сахара, баранины, молочных продуктов и др.

Ю. Корея — третий по объему торговли партнер Австралии. В 1998 г. промэкспорт из Австралии в РК составил 6,4 млрд. австр. долл., торговое сальдо положит. — 2,6 млрд. австр. долл. Основными позициями были золото — 1,45 млрд. австр. долл., уголь — 1,19 млрд., железная руда — 480 млн., алюминий — 392 млн., нефтепродукты — 231 млн., шерсть — 150 млн. австр. долл. Австралия и РК имеют одинаковые по размеру инвестиции — в пределах 100 млн. австр. долл.

Весьма перспективным торг. партнером Австралии считается Китай. В 1998 г. экспорт австрал. товаров в эту страну составил 3,87 млрд. австр. долл. (рост на 8%). Основными экспортными позициями были шерсть, пшеница, сахар, хлопок, железная руда, глинозем, уголь, нефть и газ. Экспорт услуг в 1998 г. увеличился на 46%. Сумма австрал. инвестиций в Китае составляет 5 млрд. австр. долл. Китайские капвложения в Австралии (горнодобыча, сельское хозяйство) равняются 2 млрд. австр. долл. Основными конкурентами Австралии на китайском рынке являются Н. Зеландия, Аргентина и Уругвай (шерсть), Канада, США и Франция (пшеница), США и Узбекистан (хлопок), Куба и Таиланд (сахар), США, Россия и страны Центр. Азии (железная руда), США, Канада, Япония и Н. Зеландия (рыбная продукция), США, Канада, Япония, страны ЕС (транспортное оборудование), США и страны ЕС (телекоммуникационное оборудование и ИТ).

Австрал. правительство прилагает энергичные усилия по либерализации мировой торговли; будет ежегодно дополнительно приносить австралийской экономике более 1 млрд. австр. долл.

Нефтегазпром

Основными госорганизациями, в компетенцию которых входят вопросы добычи и переработки нефти и газа являются министерство промыш-

ленности, науки и ресурсов, Нац. совет по развитию энергоресурсов (рекомендации министерству по новым проектам добычи нефти и газа) и Нац. нефтегазовый совет (рекомендательный орган при министре).

Первая коммерческая добыча нефти была осуществлена в 1964 г. в р-не Моуни в 300 км. от г. Брисбана (шт. Квинсленд). В последующие годы в шт. Квинсленд было открыто достаточно крупное месторождение Сурат. Нефть была обнаружена также в шт. Виктория, где добывается основное количество нефти. Природный газ впервые был обнаружен в 1954 г. также в шт. Квинсленд. Тогда же он стал добываться для промпотребления и экспорта. р-ны газодобычи в основном совпадают с упомянутыми выше р-нами добычи нефти.

Добыча нефти в Австралии в 1993 г. — 28,8 млн.т., в 1997 г. — 32,9 млн.т. Природного газа в эти же годы добывалось соответственно 24,5 и 29,9 млн.куб.м. Потребление готовых продуктов нефтегазпрома: Новый Ю. Уэльс (включая Австрал. столичную территорию) — 30%, Виктория — 24%, Квинсленд — 21%, Зап. Австралия — 13%, Ю. Австралия — 7%. Сев. территория — 3%, Тасмания — 2%.

Экспорт Австралией сырой нефти составил в 1997/98 ф.г. 14,8 млн.т., на 2,25 млрд.австр.долл. (в 1992/93 г. эти показатели равнялись соответственно 10,1 млн.т. и 1,85 млрд.австр.долл.). Всего же в том ф.г. сырой нефти и готовых нефтепродуктов было экспортировано 24,3 млн.т. Основными покупателями австрал. нефти и нефтепродуктов являются Япония (на ее долю приходится 16%), США (2%). Сингапур (11%). Н. Зеландия (10%), Китай (6%), Индонезия (6%), Ю. Корея (5%). Импорт нефти и нефтепродуктов: из КСА, ОАЭ, КНР, Вьетнама, ряда африканских стран.

Среди австрал. компаний по нефти и газу и их переработке наиболее известны «Би Эйч Пи Петролеум», «Саус Кросс Пайплайнс», «Шелл Девелопмент (Ауст)», «Вест Аустралиан Петролеум», «Калтекс Ойл (Ауст)», «Апачи Энерджи».

Компании, осуществляющие добычу нефти и газа, а также их переработку, тщательно подходят к вопросам экологии и стараются учитывать все последние мировые достижения в области охраны окружающей среды. На состоявшейся в конце 1998 г. 30-й конференции Австрал. ассоциации нефтегазовой индустрии было заявлено, что на поиск нефти и газа в Австралии, а также на строительство новых трубопроводов в ближайшие годы запланировано израсходовать 7 млрд.австр. долл.

Федерализм

О системе государственного управления в штатах и территориях. Австралия является федеративным государством, парламентской монархией, которая в адм. отношении подразделяется на шесть штатов и две территории. Территории пользуются достаточной самостоятельностью и управляются главным министром территории и ее главным администратором, которые выполняют функции соответственно премьера штата и его губернатора.

Конституция Австралии вступила в силу с 1 янв. 1901 г. Она во многом заимствована из конституционной практики США и Великобритании.

Премьер-министр может предложить Генерал-губернатору распустить Палату представителей и назначить новые выборы в любое время. В Авст-

ралии существует всеобщее избирательное право для всех граждан, достигших 18 лет.

Каждый из шести штатов представляет собой самостоятельную адм.-территориальную единицу с собственными органами законодат., испол. и судебной власти. В парламенте штата представлены представители правящей коалиции во главе с премьером, а также депутаты от оппозиции, что во многом повторяет парламентские традиции Великобритании.

В каждом штате также функционируют самостоятельные органы исполнит. власти — правительства штатов. Председатель правительства штата (премьер) избирается всеобщим голосованием на 3 года, а в Зап. Австралии — на 4 года. Премьер — лидер правящей партии в данном штате — является членом парламента штата, как правило, его нижней палаты. В компетенцию правительств штатов входят следующие вопросы: установление ставок налогообложения; разработка и представление на рассмотрение парламента бюджета штата; создание и совершенствование транспортной и дорожной инфраструктуры; земельные вопросы и вопросы инвест. политики; охрана окружающей среды; обеспечение правопорядка; вопросы гособразования, здравоохранения, науки и культуры; рекомендации о предоставлении гражданства и иммиграции.

Помимо премьера штата, существует должность губернатора штата — представителя королевы Великобритании, которая формально является главой Австралийского государства. Губернатор утверждает принимаемые парламентом штата законы и постановления правительства штата.

Вопрос о конституционной реформе и переходе Австралии к республиканской форме правления, когда во главе государства будет стоять гражданин Австралии, в течение последних пяти лет не сходит с повестки дня полит. дискуссий. Политологи сходятся на том, что, если страна станет республикой, то скорее всего парламентской, а не президентской. На президента Республики Австралия будут возложены те же функции, которые выполняет в наст. вр. генерал-губернатор. За австрал. штатами и территориями закрепляется право самостоятельного определения своего статуса в новом гособразовании — они могут оставаться конституционной монархией, если за это выскажется большинство их населения на референдуме. За преобразование страны в республику выступают 53-58% населения Австралии.

Судебная система. В каждом штате существует отдельная система судов, и Конституция Австралии признает как судебную власть штата, так и фед. судебную власть. Верховный суд Австралии является последней инстанцией для апелляций по всем делам. Суды штатов наделены полномочиями принимать к рассмотрению дела, подпадающие и под фед. законодательство. Назначение на судебские посты фед. уровня производится генерал-губернатором Австралии по рекомендации фед. правительства. Отстранение от должности судей фед. уровня на основании недостойного поведения или профнепригодности производится лишь при обращении обеих палат парламента.

Согласно законодательству большинства штатов, судьи Верховного суда штата могут сниматься с поста губернатором штата при обращении парламента штата, даже без указания причин. Судьи

более низкого уровня назначаются губернатором штата после длительных консультаций генпрокурора штата с соответствующим Верховным судьей. В соответствии с действующей конституцией и нормативными актами штатов и территорий Австралии их судебная власть является трехступенчатой. Высшей судебной инстанцией штата выступает Верховный суд штата (территории). Через него проходят наиболее серьезные гражд. и уголовные дела. Второй ступенью являются окружные суды присяжных штатов и территорий. Эти суды рассматривают уголовные дела, а также ряд гражд. дел с суммой иска выше определенного предела. Суды штатов и территорий общего судопроизводства (магистраты) являются третьей ступенью в судебной иерархии. Они представлены мировыми судьями и рассматривают дела, связанные с мелкими правонарушениями, например с хулиганством и нарушениями правил дорожного движения. Присяжные заседатели не принимают участия в работе этих судов.

Армия

Организация ВС строится на Законе об обороне от 1903 г., который регламентирует основные задачи ВС, их структуру, а также формы взаимодействия между фед. правительством и высшим военным руководством. Общий контроль и управление ВС является компетенцией министра обороны, непосредственное руководство осуществляет командующий ВС, который считается главным военным советником министра обороны и фед. правительства в целом. При министре действуют — Совет обороны и Комитет по вопросам обороны. В функции Совета обороны входит рассмотрение вопросов контроля и адм. управления ВС. Комитет по вопросам обороны занимается обороной прилегающих территорий, а также в зоне «непосредственных военных интересов» страны. Они призваны вести наземные боевые действия, осуществлять разведку и наблюдение за противником, оказывать боевую поддержку ВВС и ВМС, а также гражд. властям в борьбе с различными «антинац. проявлениями».

Имеются планы закупок новых видов самолетов — истребителей, бомбардировщиков, вертолетов и другой авиатехники. До конца 1999 г. на вооружение австралийских ВМС должно было поступить шесть новых подводных лодок класса «Коллинз» на 5 млрд. австр.долл. Имеются планы закупить партию новых ракетносцев, патрульных катеров, катамаранов для переброски австрал. войск в «горячие точки» АТР, минных тральщиков.

Суть новой военной доктрины Австралии состоит в расширении задач ВС и их участии в операциях по «поддержанию порядка» в АТР. В таких операциях австрал. контингент будет действовать в тесном контакте с военными подразделениями США. Руководство министерства обороны назвало новую доктрину «фундаментальным поворотом в военной стратегии Австралии».

Военное сотрудничество Австралии с США проявляется в фактическом управлении американцами несколькими разведбазами на австрал. территории. Эти базы были задействованы в операциях американцев в Персидском заливе против Ирака. Планируется проведение переговоров относительно создаваемой Вашингтоном в Азии си-

стемы ПРО для защиты ам. военных объектов в Японии и Ю. Корее.

Гражданство

В 1999 г. Австралия отметила 50-летие австрал. гражданства, введенное Законом о гражданстве 1948 г., первым актом в законодат. системе страны, регулирующим вопросы гражданства. Эта дата вернула на страницы печати тему двойного гражданства.

Закон о гражданстве, другие действующие законодат. акты не исключают полностью возникновения двойного гражданства у австрал. граждан. При этом законодательство предусматривает утрату австрал. гражданства при приобретении иного гражданства, если это приобретение явилось результатом намеренного действия, направленного на получение иностр. гражданства. В случае, если иностр. гражданство было получено ненамеренно (по рождению, в результате брака и т.д.), австрал. гражданство за лицом, как правило, сохраняется. **Закон не ставит выход из прежнего гражданства условием приобретения австрал. гражданства** и не отказывает в предоставлении своего гражданства по рождению по причине приобретения ребенком по рождению иного гражданства по тем или иным обстоятельствам. При добровольном, т.е. выраженном каким-либо действием со стороны австрал. гражданина, приобретении гражданства иностр. государства австралийское утрачивается, и это некоторые австралийцы рассматривают как дискриминацию.

Эта особенность местного законодательства породила широкое распространение практики двойного гражданства среди иммигрантов. Наиболее часто встречаются случаи второго гражданства Великобритании, Новой Зеландии, Ирландии. В 1997-98 гг. австрал. гражданство приобрели 112 тыс.чел. (в 1996-97 гг. — 108 тыс.чел.), из которых наиболее многочисленны группы из: Великобритании — 23 тыс. (27 тыс.), КНР — 21 тыс. (16 тыс.), Новой Зеландии — 8,7 тыс. (10 тыс.), Вьетнама — 4,7 тыс. (5 тыс.), Филиппин — 3,7 тыс. (3,8 тыс.), Индии — 3,3 тыс. (2 тыс.), государств бывшей СФРЮ, — 3,1 тыс. (3 тыс.). Австрал. гражданство приобрели 481 (в 1996-97 гг. — 411) россиянин и 493 (484) гражданина бывшего СССР. Австралийский совет по гражданству считает, что сейчас около **5 млн. жителей имеют двойное гражданство**, т.е. почти **каждый четвертый** из 18,8 млн.чел., населяющих страну.

Очевидно, что любые изменения в законодательстве о гражданстве затронут значит. слои населения. 34% жителей Сиднея рождены вне Австралии, в Мельбурне они составляют 31%, в Перте — 33%, Брисбене, Аделаиде и Канберре — более 20%. Несколько меньше процент семей, где дома говорят на родном, а не англ. языке.

Австрал. законодательство не предусматривает ограничений в правах граждан, имеющих двойное гражданство, за исключением, разве, права баллотироваться в члены парламента. Однако за пределами страны уже сейчас возникают коллизии с внутренним законодательством страны второго гражданства там, где государство признает за своим гражданином только свое гражданство и игнорирует австралийское. Подобные случаи имели место во Вьетнаме и КНР и выразились в том, что при задержании или осуждении таких граждан

представителю австрал. консульства было отказано в допуске и оказании им консульской помощи. Аналогичная ситуация может сложиться и в отношении рос. гражданина, австрал. гражданство которого не признается рос. законом о гражданстве.

Снятие барьеров к приобретению австрал. двойного гражданства и, соответственно, увеличение числа «двойных» граждан неминуемо повлекут рост подобных и других осложнений, вызванных несоответствием внутренних законодательств, которые до сих пор австрал. сторона пыталась урегулировать через двусторонние договоренности (например, с Вьетнамом). Однако главным аргументом «против» выдвигается не этот негативный аспект, который, как предполагается, компенсируют такие плюсы, как расширение возможностей австралийцев с двойным гражданством в странах второго гражданства и предоставление им равных с местными резидентами прав. Доводам об ослаблении нац. суверенитета, вызванного устранимыми торг. барьерами, расширением поля действия межд. права, австрал. газеты единодушно противопоставили аргументы нравственного толка, связав вопрос гражданства не с юр. статусом, а с темами семьи, работы, участия в общественной жизни.

Снятие ограничений к двойному гражданству неминуемо вызовет **увеличение поступающих обращений по вопросам приобретения рос. гражданства**. Ожидать этого можно со стороны трех основных категорий австралийцев, желание приобрести рос. гражданство которых сдерживается сейчас перспективой утраты их австрал. гражданства: многочисленной группы соотечественников и их потомков, выехавших в Австралию из Китая в 50–60-х гг., которых, по данным Русского благотворит. общества им. Иоанна Кронштадтского, в то время насчитывалось 7 тыс.чел.; австрал. граждан, состоящих в браке в россиянами; австралийцев, потомков рос. иммигрантов послереволюционной и послевоенной волн.

Соседи

Отношения с КНР. В «Белой книге» по внешней политике, подготовленной МИДТ в 1997 г. и определившей межд. стратегию Канберры на ближайшие 10–15 лет, говорится, что **Китай является одним из ключевых партнеров Австралии**. В «Белой книге» подчеркивается, что политика «одного Китая» остается основной составляющей двусторонних отношений. В то же время Австралия сохраняет эконом. и торг. связи с Тайванем, что не противоречит политике «одного Китая».

Канберра удовлетворена нынешним состоянием австрал.-китайских отношений. В 1996 г., когда они резко ухудшились, Австралия оказалась единственной страной, которая полностью поддержала действия США во время «тайваньского кризиса». Однако период охлаждения длился недолго. Отношения между обоими государствами пошли на подъем и стали улучшаться после визита в КНР премьер-министра Австралии Дж. Ховарда в марте 1997 г.

Как «уникальный механизм» квалифицируют в МИДТ Австралии регулярное проведение двусторонних межправит. консультаций по правам человека. Предложение о таком диалоге было сделано Дж. Ховардом во время визита в КНР весной 1997 г. и принято Пекином при том понимании, что Канберра откажется поддерживать антикитайскую

резолюцию по правам человека. Последний раунд австрал.-китайских консультаций по правам человека на уровне зам. мининдел двух стран состоялся в Канберре в авг. 1998 г. Предусматривалось участие Китая в качестве наблюдателя в азиатско-тихоокеанском форуме правозащитных ин-тов, предоставление КНР консультационной помощи в тех. вопросах подготовки документов для направления в соответствующие комитеты ООН, расширение австралийской программы техсодействия, согласованной в 1997 г. в Пекине. Китайской стороне был передан список граждан КНР, права которых, по мнению Канберры, нарушаются. В свою очередь китайская делегация обратила внимание на активизацию в Австралии националистических элементов, что выразилось, в частности, в появлении партии «Единая нация».

В последние годы развиваются связи между оборонными ведомствами обеих стран. В фев. 1998 г. состоялась поездка делегации Минобороны КНР в Австралию, в мае и нояб. имел место обмен визитами военных кораблей, в которых приняли участие по три судна с каждой стороны.

Канберра в целом удовлетворена неплохими эконом. отношениями с Китаем, однако озабочена растущим дисбалансом в торговле с этой страной, которая является пятым по объему товарооборота торг. партнером Австралии.

Среднегодовые темпы роста австрал.-китайского товарооборота в два раза превышают средние показатели по всей внешней торговле. С 1987 г. по 1995 г. австрал. экспорт в Китай вырос в среднем на 13% в год, а импорт — на 24%. За этот же период среднегодовой рост всего внешнего товарооборота Австралии составил 8%. В 1996 г. Австралия экспортировала в КНР сельхозпродукты на 1,3 млрд.ам.долл. и стала вторым после американцев экспортером агропродуктов на китайский рынок. В 1997 г. австрал. экспорт в Китай составил 3,7, а импорт — 4,7 млрд.австр.долл. Доля китайского экспорта в Австралию составила в 1997 г. 1,1% (12 место среди всех торг. партнеров Китая) от всего объема экспорта, а австрал. импорта — 2,3% (9 место).

Австралия неоднократно высказывалась в поддержку членства КНР в ВТО, но при этом делала упор на «компенсацию» за подобную позицию в виде некоторых льгот для себя. Канберра настаивала прежде всего на более свободном допуске на китайский рынок австрал. шерсти, риса и пшеницы. Результатом многолетних переговоров стало согласие китайцев существенно уменьшить импортные тарифы на пшеницу и шерсть. Австралийцы полагают, что и впредь смогут использовать проблематику ВТО для получения очередных уступок от китайцев и продвижения своей продукции на рынок КНР.

Австралия относится к числу важных торг. партнеров Китая. Основные статьи китайского экспорта на 2,3 млрд.долл. в 1998 г. составляют текстиль и одежда, обувь, электроника, игрушки.

Одновременно из Австралии импортируется на 2,6 млрд.долл. в 1998 г. преимущественно продукция машиностроения, металл, железная руда, неочищенная шерсть.

Есть заинтересованность Канберры в выходе на китайский рынок газовых поставок. Речь идет о танкерной транспортировке сжиженного газа через юж. ворота Китая — Гуанчжоу.

В конструктивном ключе идет обсуждение возможностей для расширения поставок в Китай железной руды и продажи технологий по ее переработке. Китайцы проявляют неподдельный интерес к технологии «горячего спекания», что, в свою очередь, сообразуется со встречными **планами австралийских производителей, для которых КНР является вторым по величине рынком сбыта железной руды.** Непреодолимы пока количественные и тарифные ограничения КНР на ввоз австрал. неочищенной шерсти, предоставление по меньшей мере одному австрал. банку лицензии на право ведения операций в нацвалюте КНР, а также дискриминационный режим в отношении австрал. страховых компаний.

Отношения с Индией. Торговый оборот между двумя странами приблизился в 1998 г. к 3 млрд. австр. долл. Было объявлено, что теперь Индия становится для Австралии более масштабным партнером, чем Индонезия, при этом сама Австралия войдет вскоре в десятку крупнейших торг. партнеров Индии. Состоялось заседание австрал.-индийской МПК. Было подписано соглашение о взаимной защите и поощрении инвестиций. Правда, австралийцам не удалось убедить Дели снизить тамож. тарифы на уголь и шерсть (наряду с зерном это основные статьи австрал. экспорта в Индию).

Отношения с ЮАР. Дипотношения Австралии с ЮАР были установлены в 1947 г. Тот факт, что Канберра с середины 70-х гг. поддерживала санкции против апартеида в ЮАР, сегодня рассматривается как серьезный моральный капитал в отношениях с Преторией.

Обе страны — члены Содружества, их не разделяет языковой барьер, они имеют близкие юр. и банковские системы, наконец, **фанатично преданы крикету.** Сходство в структуре и экспортной ориентации экономик (мин. сырье, продукция сельского хозяйства) должно, на первый взгляд, не столько сблизить, сколько разделить их в конкурентной борьбе за рынки. Пока фактор конкуренции присутствует лишь в немногих секторах экономики. Определенно можно указать на два экспортных продукта — золото и вино, в отношении которых партнеры внимательно следят друг за другом. К чести австралийцев они не теряют ни времени, ни возможностей и с максимальной интенсивностью осваивают рынок ЮАР, а через него и весь регион Южной Африки.

С 1994 г. отношения между двумя странами официально характеризуются как партнерские. Австралия входит в десятку крупнейших деловых партнеров ЮАР. В свою очередь **ЮАР — крупнейший деловой партнер Австралии в Африке.** С 1991 г. торг. оборот между двумя странами прирастает рекордными темпами: от 30 до 35% ежегодно и приближается сейчас к 1,5 млрд. австр. долл. (примерно с двукратным дефицитом в пользу Австралии). Главными статьями австралийского экспорта в ЮАР являются алюминий, уголь, мясо, кожа, автомобили. Из ЮАР Австралия импортирует удобрения, бумагу и картон, чугун и ферросплавы.

Кризис в Азии побуждает дальновидных предпринимателей искать альтернативные рынки, в т.ч. в Африке. Австрал. инвестиции в ЮАР, которые за последние 5 лет удвоились и превышают 110 млн. австр. долл., активно размещаются в таких отраслях, как горная, автомобильная, химическая, пищевая.

Вопросы торг.-инвест. сотрудничества решаются в рамках МПК, созданной в 1997 г., которая заседает ежегодно, поочередно в ЮАР и Австралии. Существует также соглашение о сотрудничестве между высшими эконом. ведомствами двух стран. Инициатива Австралии по заключению соглашения о взаимной защите и поощрении инвестиций пока не реализована. Зато в 1998 г. Канберре удалось вовлечь ЮАР в Кернскую группу.

Аспекты эконом. и инвест. политики стран ЮЧТО. Уровень эконом. развития островных государств Южной части Тихого океана сильно дифференцирован. Все страны региона характеризуются: малочисленностью населения, ограниченностью ресурсной базы (прир. ресурсов, капитала и рабочей силы), малой территорией суши. Эти страны расположены в отдалении от крупных мировых фин. и промцентров, и ни одна из них не является промразвитой.

Экономики стран ЮЧТО находятся в высокой степени зависимости от инокапитала, который поступает в регион главным образом в виде гум. и фин. помощи США, Японии, Австралии и Н. Зеландии. Однако, в субрегионе все сильнее проявляется тенденция к эконом. независимости от «стран-доноров», что обуславливает потребность привлечения инокапитала.

Для многих островных государств ЮЧТО создание привлекат. инвест. климата стало сегодня первоочередной задачей. Правительства, с одной стороны, стремятся сохранить без изменения основы традиц. уклада жизни, обычаи своих народов, учесть экологическую составляющую внутренней политики. Эти стремления необходимо сбалансировать с объемом привлечения инокапитала с целью увеличения занятости местного населения, развития соц. сферы.

Инвест. политика стран ЮЧТО сильно различается, но в целом является стимулирующей. Пожалуй, только Республика Науру не имеет спец. мер содействия для иноинвесторов. Это объясняется сравнительно высоким уровнем дохода на душу населения, благодаря экспорту фосфатов и доходам от инвестиций, произведенных ранее. Дальнейшее увеличение объема инвестиций в Науру затруднено в связи с чрезвычайно малой территорией этого островного государства и малочисленностью его населения.

На состоявшейся в 1997 г. в г. Кэрнсе (Австралия) встрече министров экономики стран ЮЧТО был принят региональный план мероприятий в сфере эконом. политики. Этот план включает в себя комплекс мер по эконом. и институциональной реформе с целью привлечения фин. ресурсов в субрегион и стимулирования торговли как внутри ЮЧТО, так и с промразвитыми странами. Островные государства практикуют различные подходы к оценке привлекательности зарубежных инвестиций. В некоторых из них действуют перечни приоритетных отраслей и направлений инвестирования. В других применяется индивидуальный подход к оценке привлекательности каждого проекта.

Меры стимулирующей эконом. политики в странах ЮЧТО включают в себя, в частности, **освобождение инвесторов от импортных тамож. пошлин** (Фиджи, Республика Маршалловы о-ва, Соломоновы о-ва, Тувалу, Самоа), налоговые льготы (Кирибати, Ниуэ, о-ва Кука), беспрошленный до-

ступ произведенных в стране товаров на рынок США (ФШМ), правит. поддержку отдельных проектов (Кирибати). В Республике о-вов Фиджи предоставляется статус СЭЗ или «свободной от налогообложения фабрики», периодически проводятся «налоговые каникулы». В королевстве Тонга предусмотрена защита от конкуренции со стороны других иноинвесторов на первом этапе реализации проекта. **Вануату практически является СЭЗ:** здесь нет подоходного налога, налога с корпораций, налога с продаж и налога на прибыль. В ПНГ льготы иноинвесторам предоставляются при условии обучения местного населения, исследования рынка страны и перспектив инвестирования в отдельных отраслях.

Практически все страны ЮЧТО имеют специфические предпочтения для инвестиций. Это, в частности, создание рабочих мест для местного населения, увеличение доходов от экспорта и уменьшение расходов на импорт, повышение производительности труда и навыков местного населения, всяческое содействие эконом. развитию страны, сохранение культурного наследия и защита окружающей среды.

Ограничения для иноинвестиций в странах ЮЧТО незначительны и включают сферу обслуживания, торговлю, промышленность, рыбную ловлю в прибрежных водах, а также выращивание на экспорт традиц. с/х культур. В ряде стран (Фиджи, Вануату) иноинвесторам запрещается приобретать контрольные пакеты акций местных компаний.

Важным критерием инвест. политики стран ЮЧТО является подход государства к вопросу собственности на землю, В таких странах, как ФШМ, Кирибати, Республика Палау, о-ва Кука, зарубежным юр. и физ. лицам запрещается иметь землю в частной собственности. Правительства Вануату, РМО, Соломоновых о-вов, Тонга разработали схемы долгосрочной аренды земли на 50-75 лет.

В большинстве стран ЮЧТО действуют постоянные Комиссии по иноинвестициям, которые рассматривают проекты и выносят их на утверждение правительства с соответствующими рекомендациями. Крупные инвест. проекты рассматриваются непосредственно правительством. В случае положит. решения инофирме выдается лицензия на право инвест. деятельности. В Королевстве Гоша, Тувалу, на Вануату — требуется спец. разрешение минфина.

В большинстве стран ЮЧТО нет спец. законодат. актов, регулирующих конкуренцию на внутреннем рынке. Вместе с тем, для основных продуктов питания и товаров первой необходимости применяются протекционистские меры, чаще всего «потолки цен» и льготы для нац. производителей. На Кирибати, Тувалу, в Республике Соломоновы о-ва государством регулируются также цены на энергоносители.

Правительства и министерства финансов строго отслеживают сделки по приобретению акций местных компаний иностранными. Для приобретения контрольного пакета в большинстве случаев требуется спец. разрешение.

Экспортно-импортная политика стран ЮЧТО имеет ряд характерных особенностей. В большинстве стран региона установлены импортные пошлины на отдельные виды товаров. В Самоа, на Со-

ломоновых о-вах, Фиджи, Кирибати, Вануату и Тонга при ввозе машин и оборудования для реализации проекта предоставляются налоговые льготы. Практика установления экспортных пошлин не распространена, и можно привести лишь отдельные примеры применения этой протекционистской меры, К примеру, на Соломоновых о-вах установлена экспортная пошлина на золото, древесину и продукты питания, в ПНГ — на древесину и тунца, на Вануату — на мясо.

Уровень оплаты труда в странах ЮЧТО значительно ниже аналогичного показателя в промразвитых странах, но выше, чем, например, в Китае и Индонезии. В странах региона наблюдается нехватка квалифицированной рабочей силы и иноинвесторам приходится прибегать к обучению местного населения.

Получила распространение практика минимального уровня оплаты труда. Как правило, он находится в пределах от 0,3 до 1,5 ам.долл. в час. **Профсоюзное движение не существует ни в одной из стран ЮЧТО** и тенденций к его становлению и развитию не наблюдается.

Рынки капитала в странах ЮЧТО развиты крайне слабо. Лишь в некоторых странах имеется возможность получения и размещения средств в гос. фининститутах.

Все товары, произведенные в странах ЮЧТО, могут быть беспошлинно экспортированы в Австралию и Н. Зеландию. Таможенные льготы предоставляются при ввозе в Японию, США, Канаду и страны Вост. Европы. Фиджи, Кирибати, ПНГ, Соломоновы о-ва, Тонга, Тувалу, Вануату и Самоа являются членами Ломейских конвенций и пользуются льготами при экспорте своих товаров в ЕС. В ЮЧТО наметились тенденции эконом. интеграции, в частности, к образованию СЭЗ и тамож. союзов. Вануату, ПНГ и Соломоновы о-ва заключили Соглашение о преференциях в торговле, в соответствии с которым установлен беспошлинный обмен товарами.

Недостаточное развитие транспортной инфраструктуры в регионе остается серьезным препятствием для эконом. развития стран ЮЧТО. Как правило, транспортные барьеры устраняются только с установлением торг.-эконом. связей. В других областях инфраструктура развита также недостаточно, в особенности в области энергетики и телекоммуникаций. Импорт энергоносителей обуславливает сравнительно высокую стоимость электроэнергии.

В сфере образования также наблюдаются значит. диспропорции. Только на Фиджи и Вануату установлены более или менее высокие стандарты среднего образования. Высшее образование представлено немногочисленными отделениями Южнотихоокеанского ун-та на Фиджи, Кирибати и в Самоа.

Связи с Россией

В июле 1994 г. прошел визит в Россию мининдел Австралии Г.Эванса. В июне 1995 г. с визитом в Австралии находился зампред правительства А.Х.Заверюха. В янв. 1997 г. на Всемирном эконом. форуме в Давосе состоялась встреча пред. правительства России с мининдел Австралии А.Даунером. 4-6 нояб. 1997 г. прошел офиц. визит в Москву мининдел Австралии А.Даунера.

Периодически проводятся встречи министров

иностр. дел в ходе работы межд. и региональных конференций, сессий ГА ООН. Только в 1999 г. И.С.Иванов встречался с А.Даунером на Асеановском региональном форуме в Сингапуре (июль) и на саммите АТЭС в Окленде (сент.).

6-7 дек. 1999 г. в Канберре прошел второй раунд рос.-австрал. консультаций по военно-полит. проблематике с участием представителей военных ведомств.

В марте 1995 г. в Австралии с рабочим визитом находилась группа депутатов Госдумы. В апр. 1995 г. австрал. парламентская делегация нанесла ответный визит в Россию. В австрал. фед. парламенте с авг. 1989 г. действует группа «Австралия — Россия» (в прошлом «Австралия — СССР»), которая выступает за активизацию парламентских обменов между нашими странами по различным направлениям (председатель группы — Д.Хоукер).

Для торговли, объем которой в последние годы находится на уровне 100-150 млн.долл. США (1 австр.долл. — 0,63 ам.долл.), характерен хронический дисбаланс в пользу Австралии. В результате кризиса авг. 1998 г. росимпорт в 1999 г. составил 106,9 млн.ам.долл., а экспорт — 12,5 млн.ам.долл. В нашем импорте по-прежнему преобладают глинозем, бокситы, мясомолочные продукты, растительные и животные жиры, текстиль, зерно, в экспорте — алкоголь, удобрения, химикаты, жемчуг и драгкамни, платина, чугун, цветмет. Полностью прекратились поставки в Австралию инструментов, электрооборудования и автомобилей.

В 1984 г. по соглашению между ТПП СССР и Конфедерацией австрал. промышленности в Австралии был создан Совет деловых людей «Австралия-СССР», переименованный впоследствии в Совет «Австралия-Россия», а затем — «Австралия-СНГ». Под его эгидой в нояб. 1996 г. была проведена рос.-австралийская торг. конференция с участием 100 бизнесменов из двух стран.

В нояб. 1992 г. во Владивостоке открыто австрал. консульство во главе с почетным консулом.

Торг.-эконом. отношения России с Австралией регулируются, на основе правопреемства, советско-австрал. Торг. соглашением от 15 окт. 1965 г., которое предусматривает взаимное предоставление РНБ. Срок действия соглашения продлевается автоматически.

Торговля России с Австралией (в млн.долл.)

	1993г.	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998 г.
экспорт	10	39,4	29,2	8,2	13	14,1
импорт	80,9	191	135	98,9	108	154
оборот	90,9	230	164	108	121	168

Наш экспорт в Австралию никогда не имел существенного значения для обеих стран из-за отсутствия в нем энергоносителей и других сырьевых товаров. Он колебался в пределах 20-30 млн.долл. в год и состоял из машинно-тех. товаров (до 85%), химикатов и некоторых готовых изделий. Росэкспорт после резкого падения в 1991 г. имеет тенденцию к росту, но уже за счет увеличения доли сырьевых товаров (прокат черных металлов, целлюлоза) и рыбы свежемороженой.

На протяжении нескольких десятилетий до 1990 г. Советский Союз являлся одним из крупнейших покупателей традиц. австрал. экспортных товаров: шерсти, мяса, молочных продуктов, пшеницы, сахара и некоторых минералов. Импорт из Австралии обеспечивал своевременные поставки высококачественных товаров, которые могли

конкурировать даже с товарами, субсидируемыми странами Европейского эконом. сообщества.

Последние крупные поставки традиц. товаров осуществлялись в 1991 г. в счет госкредитов, предоставленных на два года по пшенице и на 240 дней по шерсти и продтоварам. Эти кредиты на общую сумму 370 млн.долл. были использованы на закупку 1 млн.т. зерна, 37,5 тыс.т. шерсти, 40 тыс.т. мяса и 3,5 тыс.т. сливочного масла. По этим кредитам был произведен только один платеж, в результате чего общая задолженность составила порядка 350 млн.долл. (без процентов). 6 мая 1994 г. в Москве было подписано на условиях Парижского клуба соглашение о реструктуризации нашей задолженности.

В июне 1993 г. Москву посетил министр добывающих отраслей и энергоресурсов И.Крин. Он подтвердил, что новые кредиты на закупку Россией австралийской шерсти не будут предоставляться до погашения задолженности по ранее предоставленному кредиту. С рос. стороны был затронут вопрос о возможности передачи в австрал. собственность части акций рос. шерстеперерабатывающих предприятий в погашение нашей задолженности и о создании на этой базе СП. Эта идея австрал. стороной не отвергалась, однако развития не получила.

Австрал. власти относятся с осторожностью к капвложениям в росэкономику, но частные фирмы настроены более решительно. Так, «Броукен Хилл Прэпраети», потерпев неудачу в тендере на разведку и освоение нефтегазового месторождения на шельфе Сахалина, добилась в 1994 г. подписания соглашения об освоении нефтяного месторождения Приразломное на шельфе Печорской губы. Платформа для него заложена в Северодвинске. Однако, в 1998 г. вследствие падения цен на нефть фирма сочла осуществление этого проекта нерентабельным и вышла из него. Австрал. капитал ориентируется по большей части на разработку полезных ископаемых России (золота в Иркутской обл. и на Камчатке, алмазов в Карелии и Архангельской обл.).

В соответствии с соглашением 1993 г. между Главкосмосом и австрал. фирмой «Спэйс Транспортейшен» и с ведома правительства Австралии прорабатывается проект создания в сев. части Австралии ракетного комплекса для запусков рос. ракетносителей «Протон». В фев. 1995 г. с участием росспециалистов в р-не Дарвина была определена площадка для стартового комплекса. Позднее были согласованы другие тех. вопросы. Однако дальнейшая реализация этого проекта сдерживается отсутствием соответствующего межправсоглашения, текст которого согласовывается сторонами около двух лет.

В 1965-89 г. регулярно, с промежутком в два года, проводились заседания Смешанной советско-австрал. комиссии по торг.-эконом. сотрудничеству. Деятельность сторон по линии МПК возобновилась лишь в 1995 г. Так, в июне в Канберре состоялась первая сессия Смешанной рос.-австрал. комиссии по торг.-эконом. сотрудничеству. Рос. делегация возглавлялась председателем рос. части МПК, зампредом правительства России А.Х.Заверюхой. По итогам работы сессии был согласован вопрос о рассмотрении Россией возможности снижения ввозных тарифов на шерсть, а Австралией — возможности оказания

содействия рос. шерстеперерабатывающей и текстильной промышленности, исходя из более свободного доступа на рос. рынок. Подчеркнуто намерение сторон углубить сотрудничество в области сельского и рыбного хозяйства. Зафиксировано согласие с необходимостью ускорения процесса согласования проектов межправисоглашений о взаимной защите инвестиций и об избежании двойного налогообложения. В работе находятся проекты пяти межправит. соглашений.

НОВАЯ ЗЕЛАНДИЯ

Новая Зеландия — государство в юго-зап. части Тихого океана. Расположено на двух больших о-вах (Сев. и Юж.), разделенных проливом Кука, и ряде более мелких соседствующих островов (Стюарт, Чатем, Кермандек, Кэмпбелл и др.). Территория — 266,2 тыс. кв. км. Новая Зеландия предъявляет территориальные претензии на часть Антарктики (сектор в р-не Земли Росса общей площадью 414,4 тыс. кв. км.). Население: 3,8 млн. чел. Из них 79,5% — выходцы из Европы, гл. образом из Великобритании, 14% — маори (коренные жители), 7,5% — представители азиатских, полинезийских и других этнических групп. Ежегодный прирост населения — 1%. Крупнейшие города: Веллингтон — столица (331 тыс. жителей), Окленд (1057 тыс.), Крайстчёрч (337,2 тыс.), Гамильтон (164,6 тыс.), Данидин (112,8 тыс.). Гос. язык: англ. Денежная единица: новозеландский доллар = 0,52 долл.). Нац. праздник — День Вайтанги (6 фев.). В этот день в 1840 г. в селении на р. Вайтанги представители племен маори и правительства Великобритании подписали договор, который установил брит. суверенитет над Новой Зеландией.

Госструктуры

Новая Зеландия — парламентская монархия. Независимость от Англии обрела в 1947 г. Глава государства — королева Великобритании, представленная назначаемым ею на пятилетний срок по предложению правительства Новой Зеландии генерал-губернатором (с марта 1996 г. — Майкл Х. Бойс).

Высший законодат. орган — однопалатный парламент из 120 депутатов — Палата представителей, избираемых на трехлетний срок путем всеобщих выборов гражданами, достигшими 18 лет. Спикер палаты — Д. Кидд.

Последние парламентские выборы состоялись в окт. 1996 г. Правительство сформировано Нац. партией. Пост премьер-министра Новой Зеландии с 8 дек. 1997 г. занимает Дженни Шипли (жен.); зам. премьер-министра — У. Крич, министр инстр. дел и торговли — Д. Маккиннон.

Численность вооруженных сил, формируемых на добровольной основе, — 9,46 тыс. чел., в т.ч. сухопутные войска — 4,39 тыс., ВВС — 2,99 тыс., ВМС — 2,08 тыс. Резерв — 2,24 тыс. чел. Главнокомандующий — генерал-губернатор. Министр обороны — М. Брэдфорд.

Экономика

Новая Зеландия — высокоразвитая индустриально-аграрная страна. Занимает по основному статистическому показателю **13 место в числе богатейших стран мира (по классификации ООН)**. На сферу услуг приходится 65% ВВП, промыш-

ленность — 26% и сельское хозяйство — 9%. Самодеятельное население — около 1,83 млн. чел. Порядка 8,4% занято в сельском хозяйстве, 21,3% — в промышленности, 70,3% — в сфере услуг.

Общий объем ВВП в 1998 г. составил 49,8 млрд. ам. долл. (при темпах роста в 2,3%), доля ВВП на душу населения — 13,11 тыс. ам. долл. Уровень инфляции — 2,4%, безработицы — 7,4%.

Ведущие отрасли промышленности: пищевая, лесная, целлюлозно-бумажная, машиностроительная, химическая, текстильная, рыбная и телекоммуникации.

Высокоразвитый с/х сектор имеет экспортную направленность и обеспечивает свыше 50% поступлений от внешней торговли. Н. Зеландия — один из крупнейших в мире экспортеров высококачественных мясных и молочных продуктов (**контролирует 25% мирового рынка молочной продукции**), шерсти (уступает лишь Австралии).

Внешняя торговля. Новая Зеландия занимает одно из первых мест в мире по объему внешней торговли на душу населения; доходы от экспорта составляют около 30% ВВП. Внешнеторг. оборот за 1998 г. составил 22,02 млрд., экспорт — 10,94 млрд., импорт — 11,09 млрд. ам. долл.

Наиболее высокими темпами растет новозеландский экспорт в страны АТР, на которые приходится свыше одной трети всего экспорта. Основные торг. партнеры: Австралия, Япония, США, Великобритания, Китай, Ю. Корея, ФРГ, страны АСЕАН. В структуре экспорта преобладают мясомолочная продукция, шерсть, фрукты, рыба, древесина.

Ввозятся в основном промтовары — машины, оборудование, транспортные средства, на долю которых приходится до 40% всего объема импорта. Значительны закупки сырьевых товаров, продукции нефтехимии.

Экономическая помощь. Н. Зеландия оказывает существенную помощь развивающимся странам (в 1998 г. — 108,9 млн. ам. долл., или 0,25% ВВП). Большая часть помощи (свыше 60%) направляется в малые островные государства ЮТР.

Образование обязательно и бесплатное для детей в возрасте от 6 до 15 лет. Имеется 7 ун-тов в г.г. Веллингтон, Окленд, Гамильтон, Палмерстон-Норт, Крайстчерч, Данидин, где обучаются 214,2 тыс. студентов.

Средства массовой информации. В стране выпускаются 5 центр. и 23 провинциальных газет, около 105 малотиражных газет, свыше 600 различных журналов, других периодических и специализированных изданий. Действуют 3 гос. и 180 частных радиостанций, 5 каналов телевизионного вещания.

Соседи

Деятельность в Антарктике. Одним из приоритетных направлений гос. политики Н. Зеландии остается разработка и реализация программ по деятельности в Антарктике. В области научных исследований Антарктиды и прилегающего р-на основными направлениями изучения являются: биологические, геологические, геофизические, гляциологические, химические и физ. процессы в атмосфере, биология и медицина применительно к человеку в условиях Антарктиды.

Наиболее пристальное внимание новозеландцы уделяют р-ну Моря Росса. Это связано с их

давними территориальными претензиями на этот р-н, а также с участвовавшими в последний период случаями незаконного и нерегулируемого вылова там одного из промысловых видов рыбы (патагонского клыкача) с большим периодом воспроизводства. В данной связи новозеландцы предприняли ряд мер по предотвращению незаконного вылова этого вида, направив в фев. 1999 г. в указанный р-н два самолета класса «Орион» для осуществления наблюдения и патрулирования в рамках Конвенции по сохранению морских живых ресурсов Антарктики 1980 г. Затем для патрулирования и контроля в упомянутый р-н был направлен военный фрегат. По мнению МИДТ Н. Зеландии, такие действия станут толчком к привлечению широкого внимания мировой общественности к опасным явлениям расхищения прир. ресурсов Антарктики.

На XXIII Консультативном Совещании по Договору об Антарктике (в Перу, г. Лима, с 24 мая по 4 июня 1999 г.), Н. Зеландия предполагала вновь поднять вопрос об осуществлении более широкого сотрудничества по вопросам Антарктики со странами Южного полушария (Аргентиной, Австралией, Чили и ЮАР), а также с государствами АТР, с предоставлением им статуса постоянных членов Договора об Антарктике, что расширит их права и влияние на принимаемые решения по управлению регионом. Они также хотят выступить с инициативой о создании межсессионного рабочего комитета по принципу «тройки». Состав комитета будет периодически меняться – к примеру, в 1999 г. в него входили бы представители государств-организаторов Консультативных совещаний прошлого, текущего и будущего года, т. е. Норвегия, Перу и Польша – в соответствии с установленной очередностью проведения совещаний.

Новозеландцы обеспокоены тем, что многие суда осуществляющие незаконный рыбный промысел в антарктическом регионе, используют флаг государств, не являющихся участниками Договора об Антарктике. Данное обстоятельство не должно освобождать от ответственности за нанесенный ущерб рыбным запасам в р-не действия Договора.

Новозеландцы стремятся более активно вовлечь правительства стран-участниц Договора к решению проблем региона, о чем свидетельствует организованная Н. Зеландией в янв. 1999 г. «встреча министров на льду» (в Антарктиде), в которой приняли участие представители 18 государств-участников Договора об Антарктике.

В 2000 г. новозеландцы предполагают начать осуществление совместной с Малайзией научной деятельности в Антарктике, что делает реальным для малайзийцев решение вопроса о приобретении ими статуса постоянного члена Договора об Антарктике с последующим получением права голоса по принимаемым на Консультативных совещаниях решениям.

Одним из наиболее щепетильных вопросов остается рекомендация государствам представлять на коллективное рассмотрение стран-участниц Договора об Антарктике проекты научных работ и другой деятельности в р-не Антарктики, чтобы свести к минимуму риск нарушения антарктического экологического баланса. Новозеландцы обеспокоены проектом США по реконструкции своих антарктических баз, в частности, их дейст-

виями по реализации этого проекта без представления членам Консультативного совещания необходимой информации по всесторонней оценке воздействия проекта на изменение окружающей среды.

Отношения с Лат. Америкой. После многих лет довольно пассивного развития отношений со странами Лат. Америки Н. Зеландия с 1997 г. стала проявлять к этому региону повышенное внимание. Основной причиной такого сдвига послужили эконом. успехи стран Лат. Америки, что вызывает интерес у новозеландских деловых кругов. Н. Зеландия не хочет упустить свой шанс наладить широкие торг.-эконом. отношения со странами данного региона и обеспечить себе достойное место на новом перспективном рынке сбыта. Добавочным стимулом к активизации латиноамериканского направления во внешней политике Н. Зеландии стал азиатский кризис, повлекший сокращение новозеландского экспорта в страны Азии. Помимо чисто эконом. причин играют свою роль и полит. факторы.

В 1998 г. Н. Зеландию с визитами посетили президент Аргентины К. Менем и президент Перу А. Фухимори. Министр иностр. дел и торговли Новой Зеландии Д. Маккиннон совершил поездку в Перу, Бразилию, Уругвай, Аргентину и Чили. Население этих пяти стран составляет 350 млн.чел. Из них 11 млн.чел. имеют годовой доход, позволяющий им приобретать товары новозеландского экспорта. Особо выделяются две области для более тесного сотрудничества: с/х технология и образование. Десятки тысяч латиноамериканцев получают образование в странах Сев. Америки и Европы. Такая же возможность им может быть предоставлена и в Н. Зеландии.

Н. Зеландия намерена укрепить торговое сотрудничество с Бразилией, несмотря на определенные проблемы в экономике этой страны. Полугос. компания «Трейд Нью Зиленд», играющая ключевую роль в координации внешней торговли Н. Зеландии, недавно перенесла свой региональный офис из г. Сантьяго (Чили) в г. Сан-Паулу. Из-за девальвации реала Н. Зеландия не рассчитывает на большее, чем среднесрочные контракты с Бразилией, доход от которых в 1998 г. не превысил уровня прошлого года в 95 млн.нз.долл. Четыре пятых этой суммы составил экспорт новозеландской молочной продукции. Одну пятую экспорта составляют электрооборудование, промтовары и оборудование для телекоммуникаций, а также говядина, баранина, морепродукты и шерсть. Общий прогноз эконом. отношений с Бразилией остается положительным, особенно в отношении новозеландского экспорта молочного- и мясоперерабатывающего оборудования. Новозеландские компании отмечают отставание бразильских технологий и необходимость замены их современными.

Повышенный интерес к странам Лат. Америки также определяется председательством Н. Зеландии в 1999 г. в АТЭС – организации, включающей Мексику, Чили и Перу. Последние все чаще обращают свое внимание на страны по другую сторону Тихого океана, нежели Сев. Америки и Европы.

Новозеландские инвестиции в Чили в размере 8 млрд.нзд. уступают лишь вложениям Н. Зеландии в экономику Австралии. Среди фирм-инвесторов такие крупные как «Флетчер челлендж» (де-

ревообработка и производство метанола), «Картер Холт Харвей» (деревообработка, энергетика, разработка минералов, рыболовство), Молочный Совет, «Сэнфорд» (рыболовство) и Яблочный Совет. Экспорт Н. Зеландии в Чили в 1998 г. составил 70 млн.нзд. в год, импорт — 32 млн. Основной статьей экспорта являются молочные продукты. Подписание двустороннего соглашения о свободной торговле не состоялось и отложено по настоянию чилийской стороны на неопределенный срок. История с незаконно вывезенными из Н. Зеландии в Чили черенками перспективных сортов яблонь «Пасифик роуз» и «Сазерн снэп», характеризующаяся в новозеландских СМИ как пром. шпионаж, еще не получила завершения, но нанесла серьезный ущерб отношениям Чили и новозеландского Яблочного Совета. Всего в Чили было обнаружено 65 тыс. яблонь новозеландских сортов.

В определенных случаях Чили идет навстречу Н. Зеландии. Ожидается, что в течение трех лет существующий 11% тариф на ввоз молочной продукции будет снижен до 6%. Были подписаны соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии и об открытом небе.

Дипотношения Новой Зеландии с Аргентиной были возобновлены в 1984 г. Аргентина открыла свое посольство в Веллингтоне в 1996 г. Товарооборот между двумя странами остается незначительным. Так, экспорт Новой Зеландии в Аргентину составил 51,4 млн.нзд.долл., импорт — 13,4 млн., новозеландские инвестиции в экономику Аргентины — 300 млн. Перу для Н. Зеландии представляет интерес в основном не как торг. партнер (новозеландский экспорт составил 76 млн.нзд.долл. — в основном молочная продукция, импорт — 8 млн.нзд.долл. — фосфаты), а как выгодная страна для капвложений.

Связи с Россией

В 1999 г. общий объем торговли составил 37,9 млн.ам.долл. (спад по сравнению с 1998 г. на 92,1 млн.ам.долл.), в т.ч. рос. экспорт — 3,47 млн.ам.долл.

Основными статьями рос. экспорта в Новую Зеландию являются сульфаты, соли хрома, металлы и изделия из него, сети, корд, турбины, электрооборудование, одежда, фанера и авиационные и автозапчасти. Импортируется мясомолочная продукция, шерсть, фрукты, соки.

В различной стадии реализации находятся более 20 проектов создания небольших предприятий по переработке мясо-молочных продуктов в различных р-нах Сибири, осуществляются поставки оборудования для оленеводческих ферм на Алтае, линий по глубокой переработке рыбы для судов нашего рыбопромыслового флота, налажено совместное производство медикаментов из пантов оленя.

Рос. организации и деловые круги проявляют интерес к инвестициям в экономику Новой Зеландии. Например, администрации Камчатской области принадлежит 24,9% уставного капитала новозеландской компании «Пасифик Оушн», занимающейся ловом, переработкой и сбытом рыбы и морепродуктов.

Торгово-эконом. отношения России с Н. Зеландией регулируются на основе правопреемства Торговым соглашением СССР с Н. Зеландией от 1 авг. 1963 г. Соглашение предусматривает взаим-

ное предоставление режима наиболее благоприятствуемой нации, срок его действия продлевается автоматически. Ограничений для рос. экспорта в эту страну не существует.

Торговля России с Н. Зеландией (млн.ам.долл.):

	1993 г.	1994 г.	1995 г.	1996 г.	1997 г.	1998 г.
оборот	35	110,6	112,5	149	233,5	121,4
экспорт	2	2,6	1,5	7	8,5	6,3
импорт	33	108	111	142	225	136,3

На протяжении нескольких десятилетий, вплоть до 1990 г., Советский Союз являлся одним из крупнейших покупателей традиц. новозеландских экспортных товаров: шерсти, мяса, сливочного масла, сухого молока. В отдельные годы СССР занимал 2-3 места по закупкам некоторых из этих товаров. Импорт из Н. Зеландии обеспечивал своевременные поставки качественных товаров, которые могли конкурировать с субсидируемыми товарами из Европы. За счет новозеландской полугрубой шерсти удовлетворялись до 80% наших импортных потребностей в этом виде шерсти.

После резкого падения в 1992 г. рос. закупки продтоваров быстро возрастали и в 1997 г. достигли рекордного уровня, когда почти половина всего импортированного Россией сливочного масла была новозеландской. Четверть импорта сыров также приходится на Н. Зеландию. Вместе с тем, закупки новозеландской шерсти так и не возобновились. Появление нескольких тонн ее в рос. импорте в 1996 г. осталось лишь эпизодом.

Время от времени новозеландские власти выражают озабоченность по поводу размеров рос. импортных пошлин на сливочное масло, мясо и шерсть; подчеркивают несоответствие этого намерению России присоединиться к ГАТТ/ВТО. Однако, как показала практика, после увеличения пошлин поставки молочных продуктов и мяса из Н. Зеландии не сокращались.

Наш экспорт в Н. Зеландию никогда не имел существенного значения для обеих сторон из-за отсутствия в нем энергоносителей. Ранее он колебался в пределах 3-16 млн.руб. в год, сейчас 2-8 млн.ам.дол. Номенклатура его нестабильна, в разные годы поставляются прокат черных металлов, удобрения, химикаты, оптические приборы, запчасти (к ранее поставлявшимся а/м), рыболовные суда и др. Новозеландская статистика иногда фиксирует более высокие, чем наша, показатели рос. экспорта. Это вызвано тем, что часть рос. товаров поступает в Н. Зеландию через третьи страны.

В марте 1993 г. состоялись визиты рос. вице-президента в Новую Зеландию и новозеландского премьер-министра в Россию. В июне 1995 г., состоялся визит в Н. Зеландию зампреда Правительства России А.Х.Заверюхи.

В сент. 1995 г. Россию посетил министр по торг. переговорам Ф.Бердон. Он интересовался, в основном, дальнейшими возможностями поставки в Россию традиц. новозеландских товаров. Новозеландские бизнесмены, сопровождавшие министра, высказали намерение о поставке современного шерстомойного оборудования и образовании на этой базе СП.

В мае 1998 г. в России был министр по торг. переговорам, министр сельского хозяйства Л.Смит, а в апр. 1999 г. — министр иностр. дел и торговли Д.Маккинон.

Наиболее часто встречающиеся сокращения:

АзБР — Азиатский банк развития; АО — акционерное общество; АПК — Аграрно-промышленный комплекс; АРСИО — Ассоциация регионального сотрудничества стран Индийского океана; АСЕАН — Ассоциация южноазиатских наций.; АТР — Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС — Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС — атомная электростанция; БВУ — Ближневосточное урегулирование; БМП — боевая машина пехоты; БОО — строить-управлять-владеть; БООТ — строить-управлять-владеть-извлекать прибыль; БОТ — строить-управлять-извлекать прибыль; ВАЗ — Волжский автозавод; ВБ — Всемирный банк; ВВП — валовый внутренний продукт; ВВС — военно-воздушные силы; ВМС — военно-морские силы; ВВП — валовый национальный продукт; ВВП валовый национальный продукт; ВОЗ — Всемирная организация здравоохранения; ВПК — военно-промышленный комплекс; ВС — вооруженные силы; ВТО — Всемирная торговая организация; ВТС — военно-техническое сотрудничество; ВЭД — внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ — Горьковский автозавод; ГСМ — горюче-смазочные материалы; ГТК — государственный таможенный комитет РФ; ГЭС — Гидроэлектростанция; ЕИБ — Европейский инвестиционный банк; ЕС — Европейский Союз; ЗРК — зенитно-ракетный комплекс; ИС — интеллектуальная собственность; ИТ — информационные технологии; КБ — конструкторское бюро; КНДР — Корейская Народно-Демократическая Республика; КНР — Китайская народная республика; КПП — контрольно-пропускной пункт; КРС — крупный рогатый скот; КСА — Королевство Саудовская Аравия; ЛАГ — Лига арабских государств; ЛЭП — линия электропередач; ЛЭП — линия электропередач; МАПО — Московское авиационное производственное объединение; МБРР — Международный банк реконструкции и развития; МВД — министерство внутренних дел; МВФ — Международный валютный фонд; МВЭС — министерство внешних экономических связей РФ, потом минторг РФ; МЕДА — Программа финпомощи ЕС странам Юж. Средиземноморья; МИД — министерство иностранных дел; МО — министерство обороны; МОТ — Международная организация труда; МПК — межправительственная комиссия; МФО — международные финансовые организации; НАФТА — Северо-Американская зона свободной торговли; НДС — налог на добавочную стоимость; НИИ — научно-исследовательский институт; НИОКР — научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИС — новые индустриальные страны; НПЗ — нефтеперерабатывающий завод; ОАЕ — Организация африканского единства; ОАЭ — Объединенные Арабские Эмираты; ОЗП — общегражданский загранпаспорт; ОИК — Организация Исламской конференции; ОЭСР — Организация экономического сотрудничества и развития; ПИИ — прямые иноинвестиции; ПИИ — прямые иностранные инвестиции; ПНА — Палестинская национальная автономия; ПНГ — Папуа-Новая Гвинея; ПО — программное обеспечение; РАН — Российская академия наук; РЛС — радио-локационная станция; РНБ — режим наибольшего благоприятствования; РФ — Российская Федерация; РЦНК — Российский центр науки и культуры; САР — Сирийская Арабская республика; САР КНР — специальный административный район Китая, до 1 июля 1997 г. Гонконг (Сянган); СБ ООН — Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ — сухопутные войска; СВА — Северо-Восточная Азия; СКВ — свободно конвертируемая валюта; СМИ — средства массовой информации; СНГ — содружество независимых государств; СП — совместное предприятие; СРВ — Социалистическая республика Вьетнам; СРП — соглашение о разделе продукции; ССАГПЗ — Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива; СССР — Союз Советских Социалистических Республик; США — Соединенные штаты Америки; СЭЗ — свободная экономическая зона; ТНК — транснациональная корпорация; ТНП — товары народного потребления; ТПП — торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА — транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТЭК — топливно-энергетический комплекс; ТЭО — технико-экономическое обоснование; ТЭС — тепловая электростанция; ТЭС — теплоэлектростанция; ФПГ — финансово-промышленные группы; ФПК — финансово-промышленная корпорация; ФРГ — Федеральная Республика Германия; ЦАР — Центрально-африканская республика; ЦБ — центральный банк; ЦБК — целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ — Центральная и Восточная Европа; ЦМТ — Центр международной торговли; ЧЭС — Черноморское экономическое сотрудничество (организация); ЭСКАП — Экономическая и социальная комиссия ООН стран Азии и Тихоокеанского региона; ЮАР — Южно-Африканская Республика; ЮВА — Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО — Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД — Комитет ООН по торговле и развитию;

адм. - административный; ам. - американский; англ. - английский; афр. - африканский; б/д - барель/день; брит. - британский; вост. - восточный; вьет. - вьетнамский; г. - год; г.г. - города; га - гектар; гг. - года; ген. - генеральный; гос. - государственный; гражд. - гражданский; гум. - гуманитарный; дем. - демократический; дип. - дипломатический; долл. - доллар США; доп. - дополнительный; дор. - дорожный; ж/д - железнодорожный; жил. — жилищный; законодат. - законодательный; зам. - заместитель; зап. - западный; значит. - значительный; инвест. - инвестиционный; иностр. - иностранный; информ. - информационный; иорд. - иорданский; исполнит. - исполнительный; итал. - итальянский; кап. - капитальный; кг. - килограмм; км. - километр; м. - метр; макс. - максимальный; мвт. - мегаватт; мед. - медицинский; межд. - международный; мин. - минеральный; миним. - минимальный; нац. - национальный; нем. - немецкий; орг. - организационный; отрицат. - отрицательный; офиц. - официальный; погран. - пограничный; полит. - политический; положит. - положительный; правит. - правительственный; пред. - председатель; прир. - природный; пром. - промышленный; проф. - профессиональный; растит. - растительный; рос. - российский; с/х - сельскохозяйственный; сев. - северный; соц. - социальный; спец. - специальный; строит. - строительный; т. - тонна; тамож. - таможенный; твт. - тетраватт; тер. - территориальный; тех. - технический; торг. - торговый; традиц. - традиционный; фед. - федеральный; физ. - физический; фин. - финансовый; франц. - французский; х/б - хлопчатобумажный; хим. - химический; хоз. - хозяйственный; центр. - центральный; эконом. - экономический; юж. - южный; юр. - юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек. - месяцы года;